Tasimacilar 1_Layout 2 4/27/15 2:08 PM Page 1

TAŞIMACILAR

| LOJİSTİK | NİSAN 2015 | SAYI: 102 | FİYATI: 50 KURUŞ | www.tasimacilar.com |

MİCHELİN'DEN, YENİ DİJİTAL HİZMET

Michelin'in, www.agirvasita.michelin.com.tr adresinden sadece 45 saniyede oluşturulabilecek kişisel hesap ile kullanıcılar ürün ve yeniliklerden haberdar olup X Works hasar garantisi gibi avantajlı kampanyaları kendi hesaplarından takip edebilecek. Kişisel hesapları sayesinde 7 gün 24 saat boyunca "My Account" üzerinden Michelin tarafından sunulan hizmetlerin tamamına ulaşabilecek kullanıcılar, kendilerine özel hazırlanmış promosyon ve avantajlara en pratik şekilde sahip olacak, platform sayesinde en güncel bilgilere ulaşabilecek.

BÜYÜK ARAÇ EHLİYETLERİ 5 YILDA BİR DEĞİŞECEK

Otobüs, kamyon gibi büyük ehliyetler 5 yılda, otomobil gibi küçük ehliyetler 10 yılda bir değiştirilecek.

1 OCAK 2016'DA YÜRÜRLÜĞE GİRECEK

Otobüs, kamyon gibi büyük ehliyetler 5 yılda, otomobil, motosiklet gibi küçük ehliyetler 10 yılda bir değiştirilecek. Sürücüler, sağlık raporu aldıktan sonra ehliyetlerini değiştirebilecek. Yönetmelik hükümleri doğrultusunda, ülkedeki 24 milyonun üzerindeki ehliyetler 1 Ocak 2016'dan itibaren yenilenecek ve sürücülerin ehliyetlerini 15 lira karşılığında değiştirilecek.

AĞIR VASITALARIN EHLİYET SAYISI ARTTI

Yönetmelikle şu anda verilen 9 ehliyet sınıfı 18'e yükseldi. AB uyumlu yeni sürücü belgesi koşullarına yapılan düzenlemede, ağır vasıta taşıyan C1, C1E, C, CE, D1, D1E, D ve DE sınıfı sürücü belgeleri 5 yıl , insan taşımacılığında kullanılan M, A1, A2, A, B1, B, BE, F ve G sınıfı sürücü belgeleri 10 yıl geçerli olacak.

HABERİN DEVAMI 6. SAYFADA

MANN+HUMMEL, AUTOMECHANIKA İSTANBUL'A KATILDI

MANN+HUMMEL, grubun aftermarket markası MANN-FILTER ile otomotiv endüstrisi fuarı Automechanika İstanbul'a katıldı. MANN-FILTER, fuarda, ticari araçlar için daha yüksek kapasiteli, daha kuru, daha temiz ve daha uzun ömürlü hava kurutucusu TB1396 x'i sergiledi. Ayrıca bu zamana kadar C41 1776 olarak tek parça olarak temin edilen ağır vasıta hava filtresi, bundan sonra C 41 001 KIT ve C 41 001 olarak iki parça halinde satışa sunulacak. Böylelikle kaynak ve enerji tasarrufu sağlayan, aynı zamanda da ekonomik bir çözüm sunun bu yeni hava filtresinin büyük ilgi görmesi bekleniyor.

Fuarda aynı zamanda MANN-FILTER markasının orijinal ekipman kalitesinin örneklerinin sunulduğu binek ve ağır vasıta ürün grupları da sergilendi. Ayrıca yaklaşan sıcak bahar ve yaz ayları öncesi, kabin filtrelerinin önemi konusunda bilgilendirmeler MANN-FILTER standından yapıldı. OE kalitesinde kabin filtreleri sunan MANN-FILTER, günlük yaşamda sağlıklı bir iklim sahibi olmanın yollarını fuar ziyaretçilerine anlattı. Automechanika İstanbul fuarı dört gün boyunca 46.382 ziyaretçiye ev sahipliği yaptı. 41 ülkeden 1.667 katılımcı, 40.516 metrekarelik bir alanda 14 salonda yeniliklerini sergilerken MANN-FILTER standı 3. Hall B100'de yer aldı. Aynı zamanda MANN-FILTER yarış otomobili VOLKICAR, fuar ana girişi fuaye alanında fuar ziyaretçilerini karşıladı.

EMİN TAHA: ESKİDEN GÜNLERCE BEKLERDİK, ŞİMDİ HER GÜN UÇUYORUZ"

UMUT ÇELİK'İN HABERİ 7. SAYFADA

UND Batum'u ziyaret etti

Gümrük ve Ticaret Bakanlığı Ataşesi Özay Kutlu ile Ekonomi Bakanlığı Ataşesi Mikail Develioğlu'nun hazır bulunduğu görüşmede, UND Heyeti bir önceki gün Trabzon'da gerçekleştirdiği çalışma grubu toplantısında alınmış kararlar doğrultusunda, Türk Nakliyecisinin Gürcistan içerisinde, özellikle Adjara bölgesinde karşılaştığı sorunlar ayrıntılı bir şekilde görüşüldü.

Gürcistan yol kontrol birimleri tarafından, özellikle Batum ve çevre bölgesinde Türk araçlarına yönelik haksızca ve usulsüzce yazılan trafik cezalarıyla alakalı, yoğun bir şekilde gelen şikayetler aktarıldı. Başkonsolos Temizkan bu konu hakkında gerekli departmanlarla görüşmeler yaptıklarını, cezaların yazıldığı tarihten itibaren 10 gün içerisinde "Gürcistan İçişleri Bakanlığı Devriye Polis Dairesi Adjara Başşubesine" yapılacak yazılı itiraz neticesinde, haklı olunduğu takdirde cezaların iptal edileceğini belirtti. Ceza makbuzu, kimlik fotokopisi, matbu dilekçe ile Batum Başkonsolosluğu üzerinden üst yazıyla, ilgili departmana gerçekleştirilebilecek itiraz başvurusunun, 1 hafta ile 2 hafta arasında neticeleneceğine dair bilgi paylaşımında bulundu.

UND Heyeti, Batum Başkonsolosu Yasin Temizkan'ı makamında ziyaret etti.

SAHADA İNCELEMELERDE BULUNDULAR

Başkonsolos Yasin Temizkan nezaretinde saha ziyaretleri gerçekleştirildi. Ülkemize dönüş yapmak için Sarpi sınır kapısına yönelmeden önce, TIR'ların sıra düzenine girdikleri sıralı park tesisi ve Sarpi Gümrük Müdürü gümrük sahasında ziyaret edildi. Park tesisi ziyaretinde, araçlara yönelik sıra düzeninde adaletsizlik yaşandığı, Türkiye'de olduğu şekilde ilk gelen ilk çıkar kuralının uygulanmadığı, menfaat karşılığında araçların çıkışlarına öncelik verildiğine dair şikayetler konunun muhataplarına bizzat aktarıldı. Sistemlerini yeniden modernize edeceklerini belirten park müdürüne, Hopa'nın örnek alınarak sıra fişinin aracın plakasını fotoğraflayarak gösterecek şekilde kurgulanmasını, o sıra fişiyle ilgili aracın kontrol polisince sınıra yönlendirilmesinin sağlanması halinde hakkaniyetin sağlanabileceği belirtildi. Sarpi Gümrük Müdürüne makamında düzenlenen ziyarette, sıra düzeni doğrultusunda sınıra yönlendirmelerle alakalı birimler arasında yaşanılan kopukluk, ithal dönüşlerde sağlık sertifikası gerekmeyen eşya taşımalarıyla ilgili araçların park alanlarında bekletilmemesi gerektiği, sağlık sertifikası gerektiren eşyaların kontrol birimlerince kabulü halinde hızlı bir şekilde sınıra yönlendirilebilmesi, sıra fişi konusunda Türkiye'de örnek modellerde olduğu şekilde, park ile gümrük arasında araçların kabulünün hakkaniyetli bir şekilde takip edilebilmesi gibi konularda istişarelerde bulunuldu.

Sektör namına gerçekleştirilen ziyaretlere, UND Yönetim Kurulu Üyeleri Abdullah Özer ve Alişan Ender Topaloğlu, UND Karadeniz Bölge Çalışma Grubu Başkanı Hüseyin Özdemir ve UND Trabzon Bölge Temsilcisi Hakan Demircan'da katıldı.

Nilgün Keleş: İnşaat lojistik sektörünü hareketlendiriyor

Sertrans Logistics CEO'su Nilgün Keleş: "2023 yılında yurtiçi ve yurt dışında toplam 200 milyar dolar ciro hedefi olan yapı malzemeleri ve inşaat sektörü, lojistik sektörünü yakından etkileyecek. 2014 yılında gerçekleşen 2 milyar dolarlık inşaat malzemeleri ihracatı lojistik sektörünü hareketlendiriyor. Bu hareketlenme 2015 yılında da devam edecek" dedi. Türkiye yapı sektörünün 2015 yılındaki yeni pazarlara açılma hedefi lojistik sektöründe olumlu karşılandı. Üretim değeri 50 milyar dolar, ihracatı 21.8 milyar dolar, ithalatı ise 10.4 milyar dolar olan inşaat malzemeleri sanayi, 2014 yılında 2 milyar dolarlık ihracat gerçekleştirdi.

"DÜNYANIN 10. AVRUPA'NIN 3. BÜYÜK EKONOMİSİ OLMAYI HEDEFLİYORUZ"

2015 yılında yeni pazarlara açılma hedefi olan Türkiye yapı sektörünün lojistik sektörünü yakından etkileyeceğini söyleyen Sertrans Logistics CEO'su Nilgün Keleş konuyla ilgili; "Cumhuriyetin 100. yılında dünyanın 10., Avrupa'nın 3. büyük ekonomisi olmayı hedefliyoruz. Ekonominin lokomotif sektörlerinden biri olan yapı ve inşaat, beraberinde pek çok sektörü de etkiliyor. Bunlardan biri de doğal olarak lojistik sektörü.İthalat ve ihracatta doğru bir lojistik yönetimi büyük bir önem taşıyor dolayısıyla yapı sektörü, ihracat, ithalat, depolama ve yurtiçi-yurtdışı dağıtım hizmetlerine her geçen gün daha fazla ihtiyaç duymaktadır. Yapı malzemeleri ve inşaat sektörü de 2015 yılındaki yeni pazarlara açılma hedefini bu bakış açısıyla gerçekleştirmektedir ve böyle de devam etmelidir" dedi.

Tasimacilar 2_Layout 2 4/27/15 2:03 PM Page 1

Yedek parça pazarında YENİ OYUNCU TAYVAN

Tayvan'ın otomotiv yedek parça ve aksesuar markaları, 9-12 Nisan'da gerçekleştirilen 'AUTOMECHANIKA İstanbul 2015' fuarına katıldı.

Tayvan Ekonomi Bakanlığı, Dış Ticaret Bürosu (BOFT) ve Tayvan Dış Ticaret Geliştirme Kurulu (TAITRA) tarafından İstanbul Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi'nde 9 Nisan'da düzenlenen lansman toplantısında Tayvan'ın otomotiv yedek parça ve aksesuarlar markaları Türk sanayisi ile buluştu. Ziyaretçiler ASUS araç kamerası, Advantech araç yerleştirme istasyonu olan PWS-870, E-lead Akıllı ses ve görüntü birimi göstergesi olan EL-101, Trandscend Endüstriyel çözüm sağlayan ürünler ve Kenda KR30 Vezda Eco gibi Tayvan Excellence Ödüllü en son ürünleri inceleme fırsatı buldu.

İstanbul Tayvan Dış Ticareti Geliştirme Merkezi Direktör Yardımcısı Michael Y.W Hsiao, lansman toplantısında yaptığı konuşmada, bir ada ülkesi olan Tayvan'ın, otomobil parçası sektörünün, farklı ürünlerden az sayıda üretme becerisi ve hatırı sayılır bir ürün geliştirme kapasitesine sahip olduğunun altını çizdi. Michael Y.W Hsiao, "Tayvan sanayisinin teknolojik gelişimi tüm dünya tarafından oldukça bilinir bir düzeye ulaştı. WEF'in 2014- 2015 Global Rekabet Raporuna göre, Tayvan, dünyada gözlemlenmiş 144 ekonomi içerisinde 14. Sıraya , Asya'da ise 4. Sıraya yerleşmiştir. Tayvan'ın sıralamadaki önemli artışa ek olarak, Tayvan, Ada Devletler Gelişme kategorisinde, dünyada 2. sırada yer aldı." dedi.

Hsiao, Tayvan otomotiv yedek parça sanayisinin Türkiye'nin en iyi partneri olamasında nedenleri şöyle sıraladı : "Tayvan endüstrisinin, yüksek kaliteli, hassas ve ince detaylı işleme imalatına sahip olması, küçük ve orta ölçekli otomotiv yedek parça girişimcileri ürün yelpazesi için tedarik zincirini şekillendirmesi ve son olarak Tayvan otomotiv sanayisinin güçlü teknolojik tarafı ve endüstriyel başarısı pazardaki talepleri hızlıca cevaplandırmaya yöneliktir. 2014'te Tayvan otomotiv yedek sanayisinin üretim değeri tarihi bir rekor kırarak 7.9 milyon dolara ulaştı.Birçok Tayvanlı yedek parça girişimcisi dünya çapında bilinirliğini arttırdı. Bu şekilde bakıldığında, el ürünlerinden,enerji sistemlerine,pinomatik sistemlere ve borulara,tekerlekli sistemlere ve sürücü bilgi sistemlerine kadar geniş bir yelpazeye ulaşabilirsiniz."

diye konuştu.

Tayvan Ekonomi ve Kültür Kurulu Ekonomi Direktörü Juan-Pai Fan, Tayvan'ın Ekonomik Kalkınması ve Türkiye'yle Ticari Bağlara ilişkin verdiği bilgilerde "Tayvan yüz ölçümü, nüfus ve doğal kaynakları bakımından kısıtlı küçük bir adadır. Geçtiğimiz 50 yıl içerisinde büyük ölçüde sanayileşmiş bir ekonomi olacak kadar kendini geliştirdi. Bir ada ekonomisi olarak Tayvan her zaman dışarıda pazar aramaktadır ve dış ticaret gelişiminde kilit bir rol oynamaktadır ve artık Tayvan, sektör gruplarıyla tanınmaktadır." dedi.

Özellikle , araba kazalarında en çok zarar gören parçalardan sonra lamba ve otomobil metal levhalarında da dünyada bir numara olsa da, elektronik sektörü, Ar-Ge kapasiteleri sayesinde, geleneksel GPS sistemlerinden TFT ekranları, Önden Çarpmaya Karşı Uyarı Sistemleri, CMOS kameralar, Motor Kontrol Birimleri (ECU), Kişisel Navigasyon Cihazları (PND) veya Baş üstü göstergelerine (HUD) kadar her türlü telematik cihazı geliştirerek, küresel piyasadaki etkinliğini hissettirmekte.

2016 yılında yeni arabaların yaklaşık yüzde 90'ının kablosuz iletişim ekipmanı veya V2V (araçtan araca) iletişim cihazlarıyla donatılması beklenmekte ve Tayvan güçlü devlet desteği, üreticileri ve araştırma enstitüleri arasındaki işbirliği sayesinde çoktan bu yönde çalışmalarına başladı.

Türkiye ve Tayvan arasındaki güçlenen bağlar geçen yıl Türkiye'nin ihracatına 1,7 milyar dolarlık bir katkı sağladı. İhracatta genel olarak makine, elektronik, elektronik donanım ve aletler, tekstil, ana metal, plastik ve lastik alanlarında gerçekleşmişti. Geçen yıl Türkiye'ye ihraç neredeyse 55,2 milyon dolara ulaşmıştı.

ALJ Finans 'Yılın Finans Şirketi' Seçildi

ALJ Finans, ünlü iş ve ekonomi dergisi The European tarafından 'Yılın Finans Şirketi' olarak seçildi

Avrasya bölgesinde Türkiye'de faaliyet gösteren ALJ Finans'ın yeni ve kullanılmış otomobiller için sunduğu geniş ve esnek finansal servis çözümleri dergi tarafından büyük bir beğeniyle karşılandı.İş, politika, jeopolitik ve kültürel girişimlerin ödüllendirildiği bu yarışmada ALJ Finans, esnek finans servisi çözümleriyle bu özel ödülü almaya hak kazandı.

ALJ Finans esnek finansal servis çözümleriyle otomotiv kredileri konusunda dikkat çekiyor. Şirket, birlikte çalıştığı yetkili satıcılar ve onların müşterilerinin ihtiyaçlarını karşılayan özel çözüm ürünlerinin yanında, Türkiye otomotiv pazarında satılan Toyota modellerine özel finans seçenekleri sunuyor.

ALJ Finansman A.Ş. Genel Müdürü Nilüfer Günhan,ödüllendirilmelerinin onur verici olduğunu belirterek şöyle konuştu;

"Bu ödülü hak etmemizi sağlayan olgu Türkiye otomotiv pazarında gerçekleştirdiğimiz müşteri odaklılığı olan finans çözümleri oldu. Bugün bilgi teknolojisi altyapısı stratejik bir noktada, artık kimsenin vakti ve bekleme sabrı yok. Bu yüzden internet kilit kanal haline geldi. İnternet bazlı platformumuzda hızlı değerlendirme ve onay süreci, müşterilerin kredi ihtiyaçlarına kısa zamanda yanıt verebiliyoruz. Aynı zamanda yetkili satıcılarımıza potansiyel müşterilerinin kredibilitelerini görmelerini sağlayan online araçlar veriyoruz ve bu sayede henüz müşterileri alacağı aracın ismini vermeden hangi otomobili alabileceğini tahmin edebiliyorlar. Ayrıca daha küçük otomobil alma niyetiyle gelen müşterilere bir saatten kısa bir zaman içerisinde onlara özel uygun ödeme koşullarına sahip bir ödeme planı yaparak, daha büyük bir otomobil satın almalarında yardımcı oluyoruz."

GEFCO Türkiye'den İKİ YENİ multimodal ROTASI

GEFCO, sunduğu iki rota ile hem Yeşil Lojistiği destekliyor hem de müşterilerine kapıdan kapıya alternatif nakliye çözümleri sunuyor.

Sunduğu lojistik hizmetleriyle müşterilerinin nakliye süreçlerini optimize etmeyi hedefleyen GEFCO Türkiye; multimodal çözümlerle karayolu, denizyolu ve tren yolunu birleştiren ve farklı kombine taşımacılık seçenekleri oluşturan alternatifler getiriyor.

ÇEVRE DOSTU NAKLİYE ÇÖZÜMLERİ İLE DAHA DA İYİ BİR PERFORMANS

Multimodal nakliye projeleri kapsamındaki ilk uygulama; Mersin Limanı'nı ele alıyor. Müşterilerin konumlarına göre Uzakdoğu, Avrupa ve Amerika'dan deniz yolu ile Mersin'e gelen malzemelerin, buradan da kara yolu ve tren yolu ile Ortadoğu'yanakliyeleri gerçekleştiriliyor. En optimal çözümü üretebilmek için tren, deniz ve karayolu gibi farklı nakliye yöntemlerinin kombine edildiği bu uygulamayla, ayrıca çevre dostu nakliye çözümleri uygulanıyor.

Viking Treni bağlantılı olan diğer bir uygulamada ise, 20'' ve 40''lik konteynırlardaki malzemeler İstanbul, İzmir ve Mersin Limanları'ndan deniz yolu ile yola çıkarak Ukrayna'ya varıyor ve Ukrayna üzerinden Viking Treni ile Klaipeda-Litvanya'ya ulaşıyor. Buradan da, yine denizyolu ile İskandinav ülkelerine bağlanan ya da tren yolu ile Avrupa'ya ve Rusya'ya bağlanan bir rotayı kapsıyor. Uzun dönemli fiyatlandırma, sabit gemi/tren programları gibi avantajlar sunan bu rota; ayrıca kolaylaştırılmış gümrük ve sınır işlemleri ile de iyi bir performans sunuyor.

GÜÇLÜ BİR DENEYİM

Başından sonuna tek bir operasyon gibi yönetilen multimodalnakliye çözümlerinde güçlü bir deneyimi olan GEFCO Türkiye; şimdiye kadar sanayi sektöründen ve farklı diğer sektörlerdeki müşterilerine her iki multimodal rotasında da hizmet verdi.

GEFCO Türkiye Satış ve Pazarlama Direktörü Zafer Özkök, GEFCO Türkiye'nin öncelikli konularından bir tanesinin multimodal nakliye uygulamalarını artırmak ve bir diğerinin ise, Türkiye'de multimodal taşımacılığı daha yaygın hale getirmek olduğunu belirtti.

Yıl: 4 **SAYI:** 102 **FİYATI:** 50 kuruş - **NİSAN 2015**
GAZETENİN YAYIN PERİYODU: HAFTALIK
YAYIN TÜRÜ: YEREL/SÜRELİ
www.tasimacilar.com

TAŞIMACILAR

KURUCU
M.Naci KALENDER
İmtiyaz Sahibi
Mete Turizm Basın ve Yayıncılık Hizmetleri San. ve Tic. Ltd. Şti. Adına
M. Mete KALENDER

Sorummu Yazıişleri Müdürü
M. Mete KALENDER
Haber Koordinatörü:
Umut ÇELİK
Hukuk Danışmanı
Av. Uğur AMASYA

Redaksiyon:
Ezgi ÇAĞIRAN
Muhabir:
Elif ÖZDURAN
Ahmet DABANLIOĞLU
Şeniz SEZER
Grafik Tasarım:
Faruk KILIÇ

ANADOLU TEMSİLCİLİKLERİ

Ankara: **Efecan BARUT**
İzmir: **Orkut IŞIKALP**
Edirne: **KAPIKULE-HAMZABEYLİ Mehmet ŞENOL** (Edirne Gazetesi)
Hatay - Reyhanlı - CİLVEGÖZÜ: **Abit KIZILCA** (Rehber Gazetesi)
Hatay: **Hasan YETMEZ**
Mersin: **Meltem AHATOĞLU**
Ardahan - Posof - TÜRKGÖZÜ: **Bülent KILIÇ**
(Kılıç Ofset)
Iğdır-DİLUCU: **Serdar ÜNSAL**
Ağrı Doğubayazıt GÜRBULAK: **Selehattin KAÇURU**
Artvin-Hopa-SARP: **Hayati AKBAŞ**
Şırnak-Silopi-HABUR: **Halil ÇOŞKUN**
Cizre: **Emin Dilovan KINAY** (Haber 73 Gazetesi)

Adres: Ihlamurdere Cad, No:5 K:4 Beşiktaş - İstanbul
Tel: (0212) 258 77 86 - 87 Fax: (0212) 259 78 85
GSM: 0532 304 60 77 **E-MAIL:** info@tasimacilar.com
info@tasimacilargazetesi.com
BASILDIĞI YER: İhlas Gazetecilik A.Ş. Merkez Mah. 29 Ekim Cad. İhlas Plaza No:11 A /41 Yenibosna - Bahçelievler - İSTANBUL

Köşe yazılarının sorumluluğu yazarlarına aittir.
Taşımacılar Gazetesi basın meslek ilkelerine uymaya söz vermiştir.

Tasimacilar 3_Layout 2 4/27/15 2:04 PM Page 1

ERKESİN: Lojistikte hedef uzun dönemli başarılar olmalı

UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Turgut Erkeskin, "Günübirlik başarılarla artık hiç kimse rekabetçi pazar ortamında kalıcı olamıyor. Türkiye, lojistik politikalarını doğru ve sürdürülebilir konumlandırdığı takdirde güçlü bir ekonomiyi ve lojistikte küresel aktör olmayı sağlayabilecek kapasitededir" dedi.

Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üretenleri Derneği UTİKAD ile uluslararası bağımsız belgelendirme ve denetim kuruluşu Bureau Veritas işbirliğiyle lojistik sektörüne yönelik hazırlanan "Sürdürülebilir Lojistik Belgesi"nin tanıtım semineri UTİKAD üyelerinin katılımıyla gerçekleştirildi.

UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Turgut Erkeskin'in moderatörlüğünü yaptığı seminere, Bureau Veritas Belgelendirme Departman Müdürü Seçkin Demiralp, Bureau Veritas İş Geliştirme Müdürü Burcu Mutman Boran, Ekol Lojistik Yönetim Sistemleri Geliştirme Yöneticisi Enise Ademoğlu ve Solibra Lojistik Yönetim Kurulu Üyesi Bahadır Bozok konuşmacı olarak katıldı. UTİKAD Genel Müdürü Cavit Uğur'un da katıldığı seminere UTİKAD üyesi firmaların ve davetlilerin ilgisi yoğundu.

"LOJİSTİK YOLLAR KAPANINCA, DIŞ TİCARET SEKTEYE UĞRUYOR"

UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Turgut Erkeskin seminerin açılışında yaptığı konuşmada, dünya ticaretinde artık lojistiğin stratejik sektörlerden biri olduğunu, lojistik hareketlerde yaşanan bir tıkanıklığın dış ticareti de etkilediğini ifade ederek, şunları söyledi: "Lojistik kanallarımız kapandığı zaman dış ticaretimiz de sekteye uğruyor. Son olarak bölgemizde Mısır ile yaşadığımız Ro-Ro krizi de bu örneklerden biri. Ekonomide büyümenin ve refahın sağlanabilmesi için lojistik hizmetlerde devamlılığı yani sürdürülebilir stratejileri geliştirmemiz gerekiyor. Artık hiç kimse günübirlik başarılarla rekabetçi pazar ortamında kalıcı olamıyor. Küresel aktörler 'lojistikte sürdürülebilirliği' konuşuyor"

UTİKAD olarak lojistikte sürdürülebilir bir geleceğin inşası için üstlerine düşen sorumluluğun bilinciyle sürdürülebilir politikaları temel öncelik olarak belirlediklerini anlatan Erkeskin, Sürdürülebilir Lojistik Belgesi'nin de bu çalışmalardan biri olduğunu söyledi.

"BELGE, LOJİSTİK SEKTÖRÜNÜN İHTİYAÇLARINA UYGUN HAZIRLANDI"

Erkeskin, son yıllarda sürdürülebilirliği hedef alan firmaların ciddi anlamda yol kat edeceğini belirterek, firmaları sürdürülebilir kılmanın ise birçok bileşeni olduğunu ve UTİKAD ile Bureau Veritas'ın da bu bileşenleri bir araya getirerek tamamen lojistik sektörünün ihtiyaçlarını karşılayan bir belge hazırladığını kaydetti. Firmaların bu belgede yer alan kriterleri uyguladığında rekabette bir adım öne çıkacağını ifade eden Erkeskin, şunları dile getirdi: "Sürdürülebilirliği sağlamak için iş yapış şeklinden, personel yönetimine, çevreden mevzuata kadar birçok kıstas var. İş dünyası da lojistik hizmet üreticileri ile çalışırken sadece ihtiyaç duydukları servisleri eksiksiz yerine getirmesine bakmıyor, hizmeti sürdürülebilir kılıp kılamayacaklarını da inceliyorlar. Firmalarımız, Sürdürülebilir Lojistik Belgesi'ndeki kriterleri uyguladığında verimliliklerinde kalıcılığı sağladıklarını görecekler ve tercih edilebilir olacaklar. UTİKAD tüm üyelerinin ihtiyacını kapsayacak ürünler ortaya çıkarıyor. Sürdürülebilir Lojistik Belgesi'ndeki kriterler üç kişilik bir firmaya da hitap ettiği gibi, binlerce çalışanı olan firmayı da kapsıyor. 410 üyemizin hepsinin bu belgeyi almasını arzu ediyoruz. FIATA ile yaptığımız temaslar çerçevesinde de belgemizin tüm dünyada geçerli olmasını sağlamayı hedefliyoruz. Eylül ayında Tayvan'daki FIATA Dünya Kongresi'nde belgemizin Dünya lansmanını yapmayı planlıyoruz."

Sürdürülebilirlikte en önemli faktörlerden birinin de "risk yönetimi" olduğuna dikkat çeken Erkeksin, UTİKAD'ın bu konuda da üyeleri için sigortalı konşimento, sorumluluk sigortası ve alacak yönetimi çalışmaları olduğunu anlattı.

DEMİRALP: "TEHDİTLER VE RİSKLER İYİ YÖNETİLMELİ"

Bureau Veritas Belgelendirme Departman Müdürü Seçkin Demiralp ise tehditler ve riskler iyi yönetildiği zaman sağlam adımlarla ilerlenebileceğini anlatarak, UTİKAD ile gerçekleştirilen işbirliğinde lojistik sektörünün tüm unsurlarının tek tek incelenerek bu belgeye yansıtıldığını söyledi. Demiralp, bu belgenin genel geçer standartlar içermediğine, tamamen sektöre özel olduğuna vurgu yaptı.

BORAN: DENETİM SÜRECİNDE AMAÇ CEZALANDIRMAK DEĞİL

Bureau Veritas İş Geliştirme Müdürü Burcu Mutman Boran da belgenin sektöre özel sürdürülebilirlik kriterleri ile firmalar için bir kılavuz görevi üstlendiğine değinerek, "Belgelendirme sürecinde yapılan denetimlerde amaç firmaları cezalandırmak değil, tam tersi eksikliklerini görerek sürdürülebilirliği sağlamaları yönünde motive olmalarını sağlıyoruz. Belgedeki kriterlerin uygulanması ile yüksek seviyede hizmet kalitesi ve rekabet gücüne sahip oluyorlar. Belge alındıktan sonra üç yıl geçerliliği bulunuyor. Bu süre içerisinde de firmaların kriterlere uygunluğuna ilişkin kontrolleri devam ediyor" ifadelerini kullandı.

ADEMOĞLU: BU BELGEYE SAHİP OLMAK BİR DURUŞ ŞEKLİDİR

Ekol Lojistik Yönetim Sistemleri Geliştirme Yöneticisi Enise Ademoğlu ise dünyada öncü olarak ilk kez UTİKAD aracılığı ile Türkiye'de geliştirilen "Sürdürülebilir Lojistik Belgesi"ni alan ilk şirket olmaktan gurur duyduklarını ve bu belgenin duvara asılacak bir belge olmadığını aslında bir duruş şekli olduğunu dile getirdi.

Sürdürülebilirliğin bir süreç yönetimi olduğunu belirten Ademoğlu, "Biz bu belgeyi çok hızlı aldık ama bunun için 12 yıl çalıştık. Belge aslında yaptığımızın işin, benimsediğimiz iş yapış şeklimizin bir sonucudur. Sektörel anlamda hayata geçen iyi uygulamaların içinde yer almak bizi mutlu ediyor. Sürdürülebilir Lojistik Belgesi de lojistik sektöründe kalite standartlarını oluşturmak için iyi bir uygulama" değerlendirmesini yaptı.

BOZOK: ANA POLİTİKALARIMIZ BELİRLENİP, KAYIT ALTINA ALINDI

Solibra Lojistik Yönetim Kurulu Üyesi Bahadır Bozok da 10 yıllık bir firma olarak iş hacimleri arttıkça büyüyen hedeflerini sürdürülebilir kılmak için bu belgeye başvurduklarını ifade etti. Bozok, "Belgelendirme süreciyle kalite politikası, müşteri politikası, çevre/iş sağlığı politikası, bilgi sistemleri olmak üzere tüm süreçlerimizde ana politikalarımız belirlendi ve kayıt altına alınmaya başlandı. Bu şekilde tüm süreçlerimiz yasal gerekliliklerini tamamlayarak, takip edilebilir hale dönüştü" diye konuştu.

UĞUR: LOJİRİSK-LOJİSTİKTE RİSK YÖNETİMİ EĞİTİMİ

UTİKAD Genel Müdürü Cavit Uğur, Derneğin sürdürülebilirlik ve risk yönetimi konularında yıllardır süren çalışmalarının son halkası olarak, lojistiğin ve taşımacılığın satıştan tahsilata dek tüm adımlarının risk yönetimi prensipleri doğrultusunda incelenmesini amaçlayan iki günlük bir eğitim modülünü eğitim programlarına dâhil ettiklerini belirterek, UTİKAD üyelerini ve sektörü bu önemli eğitime katılmaya davet etti.

Hıdır Usta'dan yatırım hamlesi

Hıdır Usta, 2015 yılına hızlı bir başlangıç yaparak distribütörlüğünü yaptığı markalara Euroricambi, SKF ve FAG gibi dünya devi üreticileri de ekleyen şirket, bu yıl hizmet verdiği araç gruplarını genişleterek %25 büyüme yakalamayı hedefliyor.

"Yedek Parça Deponuz" sloganıyla büyümeye devam eden Hıdır Usta, 1 merkez ve 4 şubesiyle ticari araçlar bağımsız yedek parça piyasasındaki konumunu her geçen gün daha da güçlendiriyor. "Tüm ticari araçlara yönelik yedek parça segmentinde akla gelen ilk firma olma hedefimiz çerçevesinde 2015, bizim için önemli bir yıl olacak" diyen Hıdır Usta Motorlu Araçlar Genel Müdürü Rıza Şahin, yılın ikinci yarısından itibaren MAN ve Mercedes-Benz'in yanısıra DAF, Volvo, Renault Trucks ve Scania marka araç gruplarına da hizmet vermeye başlayacaklarını açıklıyor. Şahin, bu yıl ayrıca yaptıkları yatırımların da meyvelerini toplamaya başlayacaklarını, dolayısıyla %25'in üzerinde büyüme kaydetmeyi hedeflediklerinin altını çiziyor. 2020 ciro hedefleri olan 500 milyon TL kapsamında yeni açılımlar yapmaya devam edeceklerini de vurgulayan Şahin, orta vadede atacakları bir diğer adımın da hafif ticari araç grubuna hizmet vermek olduğunu belirtiyor.

1 MİLYON LİRA ALTYAPI YATIRIMI

Rıza Şahin'in verdiği bilgilere göre 2014 yılı da Hıdır Usta açısından birçok önemli adıma sahne oldu. Gaziantep'in ardından 2014 yılında Ankara, Samsun ve İzmir şubelerini devreye alan şirket, 2000 faklı lokasyona dağıtım yapabilir konuma geldi. Yine geçtiğimiz yıl cirosal bazda %17 oranında bir büyüme kaydettiklerini de ileten Şahin, şubeler dahil olmak üzere 1 milyon TL'lik bütçeyi altyapı yatırımlarına ayırdıklarının bilgisini paylaşıyor. Hıdır Usta, 2014 yılında B2B Online Sipariş Sistemi'nde de yeni bir sayfa açtı. B2B sistemini tasarımından işlevselliğine, içeriğinden menülerine kadar baştan sona yenilediklerini anlatan Şahin, "Dünya standartlarında veri güvenliği sağlayan B2B çözümümüz ile tedarik, sipariş ve ödeme süreçlerinde hata yapma oranı sıfıra iniyor" diye konuştu.

"YEDEK PARÇADA AVRUPA'NIN ÜSSÜ OLABİLİRİZ"

Sektöre yönelik değerlendirmelerde de bulunan Rıza Şahin, otomotiv ana sanayi kadar yedek parça tarafında da önemli fırsatların olduğunu düşünüyor. "Ana sanayide yerli parça kullanım oranı giderek düşüyor. Bu olumsuz gidişi engellemek için ana sanayideki projeleri ve üretimi teşvik etmede, yerli kaynak kullanım oranının önemli bir unsur olmasını sağlayacak düzenlemeler yapılması gerekiyor" diyen Şahin, yan sanayinin motor yenileme konusunda da altyapıya sahip olduğunu aktarıyor. Şahin, iyi bir yasal düzenleme ve teşvik ile Türkiye'nin Avrupa'nın motor yenileme merkezi ve otomotiv yedek parça tedarik üssü olabileceğinin altını çiziyor.

Tasimacilar 4_Layout 2 4/27/15 2:05 PM Page 1

MARTAŞ GROUP yıllar sonra Tırsan ile anlaştı

30. Yılını kutlayan Martaş Group 50 adet Tırsan Perdeli Mega ve 15 adet Tırsan Konteyner Taşıyıcı Semi-Treyleri Tırsan Adapazarı Fabrikasında düzenlenen tören ile teslim aldı.

Gerçekleştirilen teslimat töreninde Tırsan Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoğlu, Martaş Group Yönetim Kurulu Başkanı Abdi Kurt,Yönetim Kurulu Üyesi Okan Kurt, Tırsan Yurtiçi Satış Genel Müdürü Ercan Kulaksız ve DAF-TIRSAN Satış Müdürü Ertuğrul Erkoç katıldı.

Tırsan Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoğlu "Bugün benim için çok özel bir gün. Bunun iki nedeni var birincisi MartaşGroup'a konteyner şasi dışında ilk defa perdeli tenteli treyler satıyor olmamız. Yıllarca farklı bir markayı kullanan Martaş firması ile sonunda Tırsan konusunda el sıkıştık, ikici mutluluğum ise Abdi Kurt bey ile yıllardır süren dostluğumuzu şimdi Okan Kurt bey ile sürdürüyor olmamızdır. İkinci neslin başarılı iş adamlarından biri olan Okan Bey'e araç teslim etmek benim için ayrı bir mutluluk," ifadesini kullandı.

Çetin Nuhoğlu, "40 yıldır bu sektördeyiz, birçok dostum ve arkadaşımla yıllarca süren iyi ilişkilerimizi yavaş yavaş ikinci nesil ile devam ettirmek, hem sektörün değişimi hem de sektörün sürdürülebilirliği açısından bana çok güven veriyor. Bu da açıkça gösteriyor ki, sektör hak ettiği yere gelecek, geliyor ve sektör ikinci nesil ile devam ediyor. Bundan dolayı yapmış olduğumuz bu teslimat ve iş birliği çok önemli. Tüm MartaşGroup ailesine teşekkür ediyorum," dedi.

"AVRUPA'NIN EN BÜYÜK ÜÇ TREYLER ÜRETİCİSİNDEN BİRİYİZ"

Nuhoğlu, "İyi araç yapıyoruz bunu kabul etmek lazım. %40 pazar payı, en yakın rakibe göre 6 kat daha fazla üretim ve özellikle ithal mallara karşı 10 kat daha fazla büyük kapasite üretim bizim farkımızı gösteriyor. Her zaman söylediğim gibi tekrar altını çizerek belirtiyorum: Tırsan olarak en kaliteli ürünü her dönemde en iyi fiyatla müşterilerimize sunacağız," ifadesini kullandı. Çetin Nuhoğlu, "Bugün Avrupa'nın üçüncü büyük treyler üreticisiyiz, tüm lokasyonlara baktığınız zaman sadece Almanya'da iki firma bizi geçmektedir; onun dışında İtalya'da, İngiltere'de ve Fransa'da rakibimiz yok. Üçüncü olmak da bir Türk firması olarak bize gurur veriyor," açıklamasında bulundu.

"BİRİNCİ JENERASYONU TAKİP ETTİK"

Martaş Group Yönetim Kurulu Üyesi Okan Kurt "Çetin Nuhoğlu'nun konuşmasının başında Martaş ailesi için sarf etmiş olduğu sözlerden dolayı onur duydum. Şahsım adına söylemek istiyorum ki, sayın başkanımızla aynı masada oturmak benim için bir şereftir. Öğrencilik yıllarından bugüne takip ettiğimiz, sektörün bilinen ve açıkçası idolü olan başkanımızdan araç teslim almak benim için büyük bir onur ve gururdur. Başkanımın da dediği gibi ikinci jenerasyon işletme sahipleri olarak bizler tabi ki buralara gelmek için birinci jenerasyonumuzu ve büyüklerimizi takip ettik. Sayın başkanımız, gerek UND başkanlığı gerek nakliye sektörü ve ülke sorunları ile ilgili analizleri ile her zaman bize örnek olmuştur," dedi.

"TIRSAN TEK ADRESİMİZ OLACAK"

Kurt,"Martaş Group olarak bir önceki teslimat töreninde de bazı yeniliklere açılacağımızı belirtmiştik.Bu alımımızda da öncelikle Yönetim Kurulu Başkanımız Abdi beyin yönlendirmesi ile araçları %100 Tırsan Finans kanalıyla aldık ve bu tercihimizden dolayı çok da memnunuz. Türk bir yatırımcı, Türk bir üretici ve Türk bir sanayici ile çalışmak bizi de gururlandırıyor," dedi.

Okan Kurt, "Geçen hafta ilk partimizi teslim adlık; bu hafta geri kalan partimizi teslim alacağız.Bu alımla beraber filomuzda 300 perdeli tenteli treyler adedine ulaştık. Konteyner ve cam taşıyıcılar da dahil edildiğinde, filomuz toplam 500 adet araçtan meydana gelmektedir. Eminim ki bu alım firmamız içinde bir milat olacak ve bizde artık %100 Tırsan'lı olacağız.Yapmış olduğumuz bu alımlar ile birlikte Tırsan ve Martaş ailesi işbirliği, inşallah her iki taraf içinde hayırlı ve uğurlu olur," dedi. Kurt son olarak, "Biz firma olarak aldığımız ürünlerin ilk hafta test ve takibini yapıyoruz. Sonuçta üreticiye en büyük geri dönüşü biz kullanıcılar vereceğiz.Her zaman olduğu gibi kademelerimiz ve şoförlerimizden değerlendirme alıp, üreticimiz ile dirsek teması içerisinde bir ürünü nasıl daha iyi bir noktaya getirebileceğimize ilişkin olarak desteğimizi de vereceğiz," açıklamasını yaptı.

Serin'den Baran Otomotiv'e 11 ADET HAVUZ DAMPERİ

Taşımacılık sektöründe 2010 yılından bu tarafa faaliyette olan Baran Otomotiv, bu yıl yapacağı yatırımlar için Serin Treyleri tercih etti. 11 adetlik Tiger Havuz damper siparişinin ilk parti teslimatı Serin Treylerin fabrika sahasında gerçekleştirildi. Baran Otomotiv, parkında bulunan silobas, kuru yük, kapaklı damper ve havuz damper araçlarıyla, Konya, İstanbul, Ankara ve Trakya bölgesinde taşımacılık yapıyor. 2012 yılından bu tarafa Serin ile işbirliğini devam ettiren Baran Otomotiv yetkilisi Sedat Baran; " Yeni yapacağımız yatırımlarda da tercihimizi Serin kalitesinden yana kullanacağız" dedi. Araç parkında yer alan toplam 60 treylere, Serin Fabrika tesislerinde teslim aldığı 5 adet, 28 m3 Tiger havuz damperi ilave etti. Damper teslimatlarına hız kesmeden devam ettiklerini belirten Serin Treyler Yönetim Kurulu Üyesi Recep Serin ise "28 m3 yeni tip Tiger Havuz damper modellerini bu teslimatlar ile yolarla buluşturmanın haklı gururunu yaşamaktayız. Bu yatırımlarında da bizi tercih eden Baran Otomotiv yetkilisi Sayın Sedat Baran'a teşekkürlerimiz sunar, kendilerine hayırlı olmasını dileriz." dedi.

Damper satışlarıyla başarısını devam ettiren Serin Treyler, Havuzlu damper modelinde yeni geliştirdiği 28 m3 lük Tiger modelinin teslimatlarına hız verdi. 8700 mm dış uzunluğunda olan araç 1790 mm iç kasa yüksekliğine sahip. Havuzun taban, arka kapak ve yan duvarlarında 4.5 mm kalınlığında Hardox 450 tip yüksek mukavemetli saç kullanıldı. Bu sayede kasanın her yüke karşı dayanıklı olmasını ve öz kütlesi fazla olan yüklerin taşınmasında dahi taban formunun bozulmamasını sağlıyor. İkesitli Serin şasi üzerinde taşınan havuzun yolla irtibatını yine Serin teknolojisi ile geliştiren 3x9000 kg taşıma kapasiteli dingil grubu sağlıyor. İthal dingil tercihi ise opsiyonel olarak sunuluyor. Asfalt dökümünde kullanılan finisher ile damper arasında, eğimli veya düz yol fark etmeksizin, basınç değerlerinin düzenlenmesi ile damperin frenlemesi, sürücüsüz otomatik kontrol edilebiliyor. Sürücü kontrolü dışında damperin açılması gibi bir duruma karşı kontrol ve uyarı ikaz sistemleri devreye girerek sürücü uyarılıyor. Aracın ön dingil bölgesinde bulunan kontrol paneli ile dingil başına düşen yük miktarı, hava yastık basınç kontrolü yapılabiliyor. Günlük servis ve kilometre kaydı tutularak, aracın kullanım şartları hakkında bilgi sahibi olunabiliyor.

Akran Nakliyat'a 50 araçlık siparişin 10'u teslim edildi

Yurtiçinde nakliye hizmeti veren Akran Nakliyat, araç parkına 10 adet Renault Trucks T serisi dahil etti. Bu alımlarla birlikte araç sayısını 90'a çıkaran Akran Nakliyat'a, 2015 yılında teslim edilmek üzere gerçekleştirdiği 50 araçlık Renault Trucks T Serisi siparişinin ilk teslimatı Bursa Koçaslanlar Otomotiv tarafından yapıldı.

Faaliyetlerini Bursa merkezli olarak yürüten Akran Nakliyat, filosunu Renault Trucks ile güçlendirmeye devam ediyor. Tamamı 2015 yılı içerisinde teslim edilmek üzere Koçaslanlar Otomotiv Bursa ile gerçekleştirdiği 50 araçlık siparişin ilk kısmı olan 10 adet T Serisi'nin Akran Nakliyat filosuna katılmasıyla toplam araç sayısı 90'a, toplam Renault Trucks sayısı ise 65'e yükseldi.

Bursa'da gerçekleştirilen teslimat töreninde Akran Nakliyat adına Ayhan Korkmaz yer alırken, Renault Trucks adına Bölge Satış Müdürü Çoşkun Saraç, Koçaslanlar Otomotiv adına ise Koçaslanlar Holding YKB Mahmut Koçaslan ve Yönetim Kurulu Üyesi Lokman Koçaslan ile Koçaslanlar Otomotiv Şube Müdürü Mehmet Demir hazır bulundular. Korkmaz, "Renault Trucks ile iş birliğimiz uzun bir süredir devam ediyor. Filomuzun önemli bir kısmını oluşturan Renault Trucks araçlardan 2015 yılı içerisinde toplam 50 adet daha filomuza katacağız. Bugün bu büyük anlaşmanın teslimatının ilk kısmını gerçekleştirdik. Yatırımlarımızı Renault Trucks ile sürdüreceğiz" sözleriyle markanın yakıt maliyeti ve servis hizmetlerindeki kârlılığının ve katmadeğerinin altını çizdi. Renault Trucks adına konuşan Bölge Satış Sorumlusu Çoşkun Saraç ise, "Akran Nakliyat'a 2015 yılı yatırımı için Renault Trucks'ı seçmesinden dolayı teşekkür ediyoruz. Müşterilerimize yakıt maliyetinde ve servis hizmetinde kârlılık ile satış ve satış sonrası süreçlerde sağladığımız hızlı ve güvenilir hizmeti artırarak devam ettireceğiz. Akran Nakliyat'la da bundan sonra birlikte çalışacağımıza yönelik inancımız tamdır" dedi.

Ergünler Nakliyat 20 TIRSAN Konteyner Taşıyıcı Teslim Aldı

16 Nisan 2015, İstanbul-Ergünler Konteyner Depolama ve Nakliyat 20 adet TırsanSHG.S 40 konteyner taşıyıcı semi treyleri, Tırsan Adapazarı fabrikasında düzenlenen törenle teslim aldı.Tırsan bayisi Mengerler Ticaret tarafındansatışı gerçekleştirilen araçların teslimat töreni, Ergünler Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı Veysel Ergün, Yönetim Kurulu Üyeleri Faysal Ergün ve Furkan Ergün, Filo Müdürü Erol Ergün, Mengerler Ticaret Satış Müdürü Cihan Ekinci, Satış Danışmanı Fatih Şendöl ile İsmail Uğurlu ve Tırsan Bayi Koordinatörü Aydın Temel'in katılımı ile gerçekleşti.

Ergünler Konteyner Depolama ve Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı Veysel Ergün gerçekleştirilen törende yaptığı açıklamada,"Tırsan konteyner taşıyıcıları öncelikli tercih etme sebebimiz kalitesidir. Ayrıca araçların şasisinin cıvata bağlantılı olması yedek parça tedariki ve servis süresini azaltarak bize zaman avantajı sağlamaktadır;" dedi. Ergün, "Bunun yanı sıra araçların özel deve boynu tasarımı sayesinde operasyonlarımızı daha kolay ve hızlı gerçekleştirebiliyoruz. Yeni yatırımlarımızda da TIRSAN ve Mengerler Ticaret ile işbirliğimizin devam etmesinden memnuniyet duyarız," diye ekledi. Merkezi Kocaeli-Dilovası olan Ergünler Konteyner Depolama ve Nakliyat konteyner ve akaryakıt taşımacılığı alanında müşterilerine lojistik hizmeti sunmaktadır.

Tasimacilar 5_Layout 2 4/27/15 2:05 PM Page 1

OKT TRAİLER Petroleum fuarına katıldı

OKT Trailer '12. Uluslararası Petrol, LPG, Madeni Yağ, Ekipman, İstasyon Market Ürünleri ve Teknoloji Fuarı' Petroleum İstanbul fuarına katıldı.

Akaryakıt taşımacılığına yönelik tanker üretimleri ile çıktığı yola bugün petrol ve kimyasal türevleri, sıvı gıda ve gaz taşımacılığına hizmet eden basınçlı / basınçsız, izolasyonlu / izolasyonsuz tanker üretimleri ile devam eden OKT Trailer, ADR sertifikalı tankerlerini sergiledi.

Bugüne değin yaklaşık 1600 adet tanker teslimatı gerçekleştiren OKT Trailer, Petroleum Fuarı'nda farklı tasarımlarda beş tankerini sergilerken Preciturbo boşaltım sistemini de tanıttı. Preciturbo sistemi ile aynı tankta bulunan farklı malzemeler, peş peşe sayılarak boşaltılabilir. Bu sistem ile boşaltım sonrası herhangi bir ürün karışımı olmaz ve buna bağlı mal kaybı yaşanmaz. Kollektör ve sayaç sisteminin içi sürekli olarak boş ve kuru kalır.

Tehlikeli Maddelerin Karayolunda Taşınmasına ilişkin Avrupa Anlaşması düzenlemelerini ifade eden ADR mevzuatı konusunda iddialı olan OKT Trailer,Petroleum Fuarı' ında yoğun ilgi gördü. ADR konusunu sadece araç üreticisi olarak ele almayan OKT Trailer bu düzenlemeyi aynı zamanda bir sosyal sorumluluk projesi olarak görmekte. Bu yöndeki deneyimlerini paylaşarak müşterilerini ADR' ye uygun ürünler hakkında bilgilendiriyor ve yönlendiriyor.

Ülkemizde de zorunlu hale geldiği günden bugüne ADR çalışmalarında hız kesmeyen OKT Trailer'ın sahip olduğu 5 tasarım onayı kapsamında 78 adet OKT Trailer markalı tankeri sertifikalandırıldı. Aldığı tasarım onaylarını üretimde uygulamaya dökme hızı OKT Trailer' in bu konuda öne çıkan özelliği oldu. ADR konusunda yakaladığı başarı, Araç ve Üst Yapı Muayene Merkezi olarak Türkiye'de ilk 5 firmadan birisi olmasını sağladı.

SERGİLENEN ARAÇLAR;

38.000 Lt.,5 Bölmeli, Alüminyum Konik Tanker Semi Treyler

Enlemesine eksiz, yekpare levhalı gövde yapısı, en az sayıda birleşim noktası ile yüksek mukavemetli ve uzun ömürlü kullanım sağlayan tanker semi treyler, benzersiz OKT özellikleri ile akaryakıt ve kimyasal lojistiğinin vazgeçilmezlerinden.

26.000 Lt.,5 Bölmeli, Kamyon Üstü Alüminyum Silindirik Tanker

Sektörde alışılageldik kamyon üstü tanker tasarımlarından, silindirik kesiti ile farklılık gösteren kamyon üstü tanker, akaryakıt istasyonları için ideal çözüm.

12.000 Lt., 3 Bölmeli, Kamyon Üstü Alüminyum Silindirik Tanker

Silindirik kamyon üstü tanker grubunda, küçük araç sınıflarına özel üretilen şehir ve tesis içi kullanımlara uygun, pratik çözüm.

26.000 Lt., 5 Bölmeli, Kamyon Üstü Alüminyum Eliptik Tanker

Alışkanlıklarından vazgeçemeyenler için, özel yardımcı şasi üzerine konumlandırılmış eliptik tanker yurtiçi ve yurtdışı pazarda alıcıları ile buluşuyor.

Ayrıca fuarda sergilenen araçları daha önce satın alan;

Mercedes Benz Türk A.Ş.

Kalamaki Turz. San. Tic. Ltd. Şti.

İYL Enerji Limited Şirketi, araçlarını fuarda teslim aldı.

MERCEDES-BENZ ilk çeyrekte 5.540 kamyon sattı

2015 yılının ilk çeyreğinde Türkiye'de ürettiği ticari araçlarıyla sektör ortalamasının üzerinde satış gerçekleştiren Mercedes-Benz Türk, kamyon pazarında liderliğini ilan etti.

Mercedes-Benz Türk 2015 yılının ilk çeyreğinde de Türkiye'de ürettiği kamyonlarda yüksek satış rakamlarına ulaşarak pazar liderliğini korudu. İlk üç aylık kamyon satışlarını geçen yılın aynı dönemine göre %66 oranında arttırarak toplam 5.440 adet kamyon ve çekici satışı gerçekleştiren Mercedes-Benz Türk, hem sektörün rekorunu, hem de kendi rekorunu yenilemeyi başardı.

Türkiye otomotiv sektörünü ve Mercedes-Benz Türk'ün ticari araç satışlarını değerlendiren Mercedes-Benz Türk A.Ş. Pazarlama ve Satış Direktörü Süer Sülün; 2015'in ilk çeyreğinde de liderliklerini devam ettirdiklerini açıkladı. Sülün; "Mercedes-Benz Türk olarak Türkiye'de üretimini gerçekleştirdiğimiz kamyon ve otobüs satışlarımızda müşteri odaklı yaklaşımımız ile ilklere imza atmaya ve trend yaratmaya devam ediyoruz. Müşterilerimize tek elden verdiğimiz birinci el satış, finansman, sigorta; TruckStore ve BusStore markaları altında ikinci el, takas, servis anlaşmaları ve satış sonrası hizmetlerimiz ile müşteri memnuniyetini ön planda tutuyor ve başarı çıtamızı her geçen gün daha da yükseltiyoruz" şeklinde konuştu.

Süer Sülün

MERCEDES-BENZ KAMYON GRUBU, EFSANE ACTROS, AXOR VE ATEGO SATIŞLARIYLA REKOR KIRMAYA DEVAM EDİYOR

İlk üç ayda 6 ton ve üzeri kamyon pazarının geçen yıla oranla % 76 büyüme göstererek 10.650 adede yükseldiğini söyleyen Süer Sülün, sözlerine şöyle devam etti: "Bu olumlu tabloya pazarın %70'ini oluşturan çekici ve inşaat kamyonu segmentlerinin sırasıyla % 88 ve % 80 oranlarında büyümesinin etkisi büyük oldu. Mercedes-Benz Türk olarak bu büyümeyi değerlendirerek, ilk çeyrekte satışlarımızı geçtiğimiz yıla kıyasla %66 oranında arttırdık, toplamda 5.440 adet kamyon ve çekici satışı gerçekleştirdik. Türkiye çapında kamyon satışı faaliyetlerini sürdüren 33 Mercedes-Benz Türk Yetkili Bayii ile işbirliği içerisinde olan şirketimiz, Mart sonuna kadar elde edilen 3.429 adet çekici, 1.140 adet inşaat kamyonu ve 871 adet de nakliye kamyonu satışı ile hem sektörün rekorunu, hem de kendi rekorunu yenilemeyi başardı."

"TÜRK İŞ DÜNYASININ EN BÜYÜK DESTEKÇİSİYİZ"

Mercedes-Benz Türk olarak Actros, Axor ve Atego model kamyonları ile inşaat, madencilik, belediye hizmetleri, gıda, lojistik, akaryakıt gibi pek çok sektörde Türk iş dünyasının en büyük destekçisi konumunda olduklarını ifade eden Süer Sülün "1986 yılından bu yana Aksaray Kamyon Fabrikası'nda ürettiğimiz geniş kamyon ve çekici ürün gamımız sayesinde müşterilerimizin her ihtiyacını karşılayabiliyoruz.

Mercedes-Benz kamyonları ilk alımda ve kullanım süresi boyunca kazandırırken, satarken de en karlı ürün olma özelliğine sahip ticari araçlar kategorilerinde zirvedeki konumunu yıllardır koruyor. Mercedes-Benz Türk olarak her zaman müşterimiz ile direkt temas ve işbirliği içerisindeyiz. Sektörün nabzını yakından takip ediyor; büyük müşteri özel aktiviteleri, şoför dinlenme köşeleri, kuru-pilav gibi saha aktiviteleriyle sektörün tüm temsilcilerini desteklemeye devam ediyoruz " dedi.

"SATIŞ SONRASI HİZMETLERİMİZLE PAZARDA ÖNE ÇIKIYORUZ"

Mercedes-Benz Türk olarak geniş otobüs ürün yelpazemiz ile şehiriçi kullanımına uygun Conecto Solo, Conecto Körüklü, şehirlerarası kullanımına uygun Setra, Travego S ve Tourismo modelleri ile pazarın çok önemli bir oyuncusu olmaya devam ettiklerini anlatan Mercedes-Benz Türk A.Ş. Pazarlama ve Satış Direktörü Süer Sülün sözlerine şöyle devam etti: "Satış sonrasında da ürünlerimiz ile birlikte sunduğumuz hızlı ve avantajlı hizmetlerimiz; uzatılmış garanti, bakım ve kaza paketleri, orijinal yedek parça indirimleri ile otobüs piyasasına yıllardır çözüm üreterek müşterilerimize büyük faydalar sağlıyor ve güvenilir iş ortağı olarak yanlarında yer alıyoruz."

3 yaş ve üzeri MAN ve NEOPLAN'lar "BABA MANCILAR" ile gençleşiyor

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş., teknoloji, konfor, dayanıklılık, yakıt ve işletme ekonomisi ile öne çıkan MAN ve NEOPLAN marka araçlarıyla olduğu kadar, Satış Sonrası Hizmetler'de sunduğu kaliteli hizmet ve düzenlediği çeşitli kampanyalarla da sektörde farklı bir konumda bulunuyor. Ar-Ge, üretim ve lojistik alanlarında gerçekleştirdiği geliştirmelerle elde ettiği tüm avantajları MAN Yetkili Servisleri üzerinden müşterilerine birebir yansıtan MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş., yedek parçalarda %38'lere varan kalıcı indirimler sağlamıştı. Bununla birlikte Bakım Kampanyası gibi dönemsel kampanyalarla birlikte şimdi de MAN Yetkili Servislerinde 3 yaş ve üzeri BABA MANCILAR'ın yüzlerini güldüren, gençleştiren bir kampanya başlatıldı.

3 YAŞ VE ÜZERİ MAN VE NEOPLAN'LARA ÖZEL AVANTAJLAR

Geçtiğimiz senelerde de gerçekleştirilmiş MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş.'nin gelenekselleşen "BABA MANCILAR Kampanyası", bu yıl 1 Nisan – 1 Temmuz 2015 tarihleri arasında gerçekleşiyor. BABA MANCILAR Kampanyası kapsamında; Türkiye genelinde kampanyaya katılan MAN Yetkili Servislerinde 3 yaş ve üzeri MAN ve NEOPLAN marka tüm araç sahiplerine cazip avantajlar sunuyor.

İŞÇİLİKTE ARAÇ YAŞININ 5 KATINA VARAN CAZİP İNDİRİMLER

BABA MANCILAR Kampanyası kapsamında; MAN Yetkili Servislerinde MAN ve NEOPLAN marka araçların bakım ve onarımlarındaki işçilik ücretlerinde; araç yaşının beş katına varan indirimler sağlanıyor. BABA MANCILAR Kampanyası'nda avantajlar sadece işçilik ile de sınırlı kalmıyor ve bakım – onarım işlemlerinde kullanılan yedek parçalarda da %5 indirim sunuluyor.

BAKIM VE ONARIMDA EŞSİZ MAN YETKİLİ SERVİS AVANTAJLARI

MAN ve NEOPLAN marka araçların bakım ve onarımlarının, MAN Yetkili Servislerinde orijinal yedek parça kullanılarak yapılması; garanti, güvenlik, sorunsuz montaj, yüksek kalite & teknoloji, düşük yakıt tüketimi, yüksek performans, araçların diğer ekipmanlarıyla tam uyum, sürüş rahatlığı, toplam ürün ve işletme maliyetleri açısından büyük avantajlar sunuyor. MAN Yetkili Servislerinde yapılan bakım ve onarımlar, ayrıca araçların 2. El değerinde de çok önemli kazanımlar sağlıyor.

Tasimacilar 6_Layout 2 4/27/15 2:10 PM Page 1

İkinci el dijital takograf araca takılır mı?

İkinci el takograf kullanımı ile ilgili bir klavuz olmamasıyla beraber mevzuattaki bilgilerin dağınıklığı kafa karıştırıyor.

Yürürlükteki mevzuat incelenerek, konuya bir nebze açıklık getirmek ihtiyacı duyulduğundan burada belirtilen bazı hususlar, doğrudan mevzuatta belirtilen hususlardır.Bazı hususlar ise,mevzuattan güdülen maksat göz önüne alınarak, yorumlanmıştır.

Öncelikle şu hususun belirtilmesi gerekiyor. Takograf bir ölçü aletidir, mevzuata göre ikinci el ölçü aletlerinin ithalatı yasaktır. Burada belirtilen esaslar, yurt içinde oluşacak ikinci el dijital takograflar içindir.Yurt dışı taşımacılık yapan firmalar, yurt dışında takograf değişimi yapmak zorunda kaldıklarında, bu hususu göz önünde bulundururlarsa kendileri için faydalı olur.

İkinci el dijital takograf, araçlara takılarak kullanılabilir; Ancak bunun şartları vardır ve bu şartlara dikkat etmek gerekir.

Takograf daha önce mevzuatta belirtildiği şekilde hizmet dışı bırakılmış olmalıdır.

Takografın geçmişi izlenebilir olmalıdır.

Takografın mevzuatta belirtilen nitelikleri kaybolmamış olmalıdır.

Yeni araca yetkili servis tarafından monte edilmeli ve kalibrasyonu yapılmalıdır.

Belli bir marka/model araca göre üretilmiş dijital takograf farklı bir araca takıldığında, takograf çalışmadığından, geri sökülmesi gerekebilir.

Dijital takografın hizmet dışı bırakılması esasları;

Aşağıdaki durumlarda, dijital takograf takılı olduğu araçtan sökülerek hizmet dışı bırakılabilir.

Kaza sonucu araç pert olduğunda.

Araç ; satış, tadilat veya kullanım alanının değişmesi gibi nedenlerle takograf takma zorunluluğu kapsamı dışında kaldığında.

Araç takograf takma zorunluluğu olmayan üçüncü bir ülkeye ihraç edildiğinde.

Takografın hizmet dışı bırakılması, yalnızca takograf yetkili servisi tarafından yapılabilir. Servisin işlem yapabilmesi için, mutlaka araç sahibinin yazılı olarak talep etmesi gerekir.

Servis Tarafından Yapılan Hizmet Dışı Bırakma İşlemi:

Servis dijital takograf verilerini indirerek, belge karşılığı araç sahibine teslim eder. Ayrıca indirdiği verileri ve veri indirme tutanağını iki yıl boyunca saklamak zorunda.Bu işlem yapıldığı taktirde, takografın geçmişi izlenebilir olacaktır.

Takograf yeni bir araca takılacağı zaman, önceki kayıtları araştırılmalı ve sorun olmadığı teyid edilmeli ayrıca, gövdede ezik, bombe, çukur, eğilme, bükülme, zorlama, kart yuvalarının kenarlarında ezik ve aşınma olmadığı kontrol edilmelidir.Üretici mühürleri sağlam olmalı ve tüm fonksiyonlarının çalıştığıdan emin olunmalıdır.

Takograf, yeni, araca mutlaka yetkili servis tarafından monte edilmelidir. Montajdan sonra, mutlaka, mevzuatta belirtildiği şekilde, aktivasyon, ölçüm, programlama ve kalibrasyon işlemleri yapılmalı, kalibrasyon belgesi ve etiketi düzenlenmelidir.Kalibrasyon belgesine, takografın söküldüğü aracın plaka numarası ve neden söküldüğü not edilmelidir.Ayrıca,daha önce dijital takografı hizmet dışı bırakan servisin bilgisi de nota eklenmelidir.

AETR sözleşmesine göre, üye ülkeler, ikinci eldijital takografların her hangi bir güvenlik riski oluşturmasını engelleyecek tedbirleri almak zorunda. Ancak, bu ürünler yurt dışından döviz karşılığı ithal edilmekte olduğundan sağlam oldukları sürece kullanılmalı ve bu kullanım kontrol altında olmalıdır.

Aşağıdaki dijital takografları ikinci el olarak değerlendirmek mümkün değildir.Çünkü mevzuata aykırı şekilde sökülmüşlerdir.

16 Haziran 2010 tarihinden sonra ilk defa tescil edilen ve uluslararası nakliyatta çalışan araçlar üzerinde bulunan ve analog takograf takmak için sökülen dijital takograflar.

30 Haziran 2014 tarihinden sonra ilk defa tescil edilen ve yurtiçi nakliyatta çalışan araçlar üzerinde bulunan ve analog takograf takmak için sökülen dijital takograflar.

Her ne sebeple olursa olsun, yetkili takograf servisleri dışındaki kişi ve kurumlar tarafından araçlardan sökülen dijital takograflar.

Firmalara önerimiz, ikinci el takograf takılması gündeme geldiğinde, yukarda belirtilen kriterlere göre durumu ve cihazı değerlendirmeleridir. Aksi taktirde, araçta bir takograf takılı olmasına rağmen, takograf takılı değilmiş gibi işlem yapılacaktır.Bu gibi durumlarda, hem firma ve hem de işlem yapan servis sorumludur.

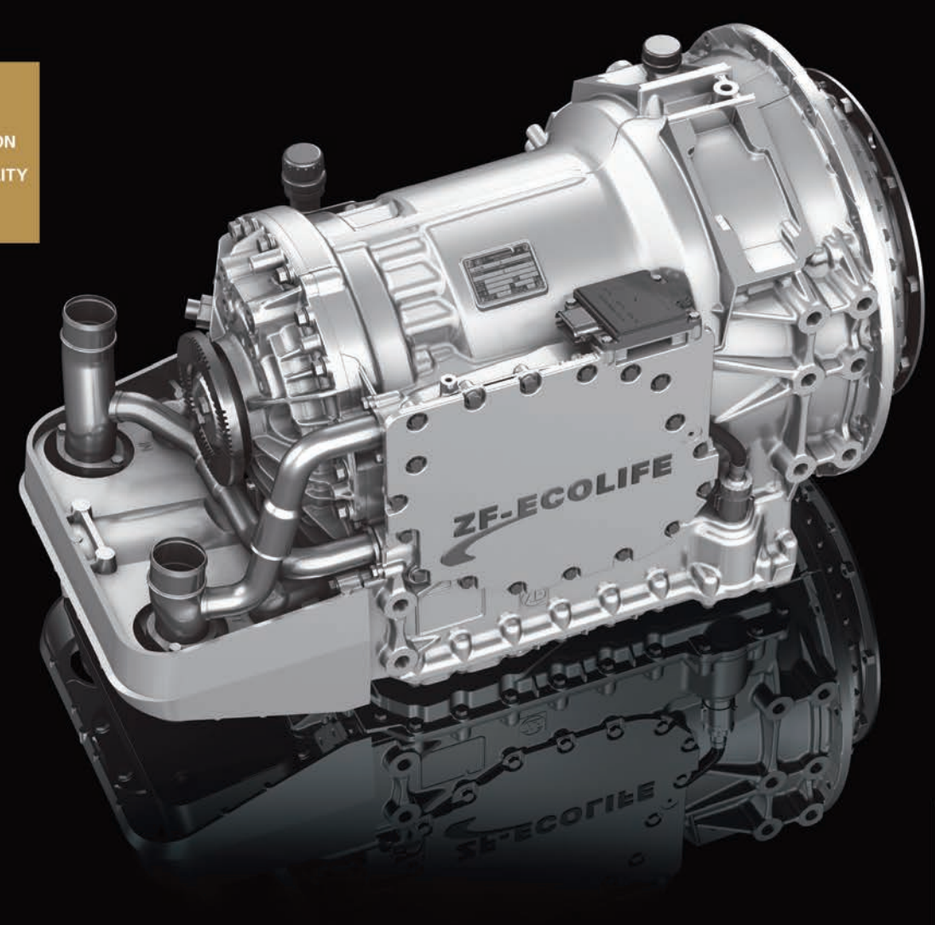
BİLAL YEŞİL

ZF TEKNOLOJİSİ – ŞEHİR İÇİ VE ŞEHİRLER ARASI YOLCULUKLAR İÇİN AKILLI ÇÖZÜM

ZF-EcoLife Şanzıman asla taviz vermez! İster düz yolda ister rampada: Akıllı sürüş programı TopoDyn Life, yol durumuna en uygun vites değişimini sağlar, yakıt tüketimi ve karbondioksit salınımını azaltır. 6 kademeli kesintisiz vites geçişleri neredeyse hissedilmez. EcoLife, geniş yelpazeli vites aktarma oranları sayesinde, yüksek hızlarda dahi motorun düşük devirlerde çalışmasına imkan verir. EcoLife'in Şehir içi Retarderi performanstan ödün vermeden güvenli bir yavaşlama sağlar. Çift eşanjörlü soğutma sistemi, şanzımanı yüksek sıcaklıklarda dahi tam koruma altına alır. Yıllar boyu mükemmel sürüş için: ZF-EcoLife.
www.zf.com/EcoLife

ZF MOTION AND MOBILITY

100 YEARS MOTION AND MOBILITY



Ağır vasıtaların ehliyet sayısı arttı

Otobüs, kamyon gibi büyük ehliyetler 5 yılda, otomobil, motosiklet gibi küçük ehliyetler 10 yılda bir değiştirilecek. Sürücüler, sağlık raporu aldıktan sonra ehliyetlerini değiştirebilecek. Yönetmelik hükümleri doğrultusunda, ülkedeki 24 milyonun üzerindeki ehliyetler 1 Ocak 2016'dan itibaren yenilenecek ve sürücülerin ehliyetlerini 15 lira karşılığında değiştirilecek.

EHLİYET SINIFI SAYISI ARTTI

Yönetmelikle şu anda verilen 9 ehliyet sınıfı 18'e yükseldi. AB uyumlu yeni sürücü belgesi koşullarına yapılan düzenlemede, ağır vasıta taşıyan C1, C1E, C, CE, D1, D1E, D ve DE sınıfı sürücü belgeleri 5 yıl , insan taşımacılığında kullanılan M, A1, A2, A, B1, B, BE, F ve G sınıfı sürücü belgeleri 10 yıl geçerli olacak.

Kanun maddesi uyarınca sürücü belgesi sınıfları ile belge sahiplerine sürme yetkisi verilen motorlu araçlar ve özellikleri aşağıda gösterilmiştir:

a) M sınıfı sürücü belgesi iki, üç ve dört tekerlekli motorlu bisikletleri (moped) kullanacaklara,

b) A1 sınıfı sürücü belgesi silindir hacmi 125 santimetreküpü, gücü 11 kilovatı ve gücünün ağırlığına oranı 0,1'i geçmeyen, sepetli veya sepetsiz iki tekerlekli motosikletler ile gücü 15 kilovatı geçmeyen üç tekerlekli motosikletleri kullanacaklara,

c) A2 sınıfı sürücü belgesi gücü 35 kilovatı ve gücünün ağırlığına oranı 0,2'yi geçmeyen, sepetli veya sepetsiz iki tekerlekli motosikletler ile gücü 15 kilovatı geçmeyen üç tekerlekli motosikletleri kullanacaklara

ç) A sınıfı sürücü belgesi sepetli veya sepetsiz iki tekerlekli motosikletler ile gücü 15 kilovatı geçen üç tekerlekli motosikletleri kullanacaklara,

d) B1 sınıfı sürücü belgesi net motor gücü 15 kilovatı, net ağırlığı 400 kilogramı, yük taşımacılığında kullanılanlar için ise net ağırlığı 550 kilogramı geçmeyen dört tekerlekli motosikletleri kullanacaklara,

e) B sınıfı sürücü belgesi otomobil ve kamyonet kullanacaklara verilir. Belge sahibi, ilgili tip onayı yönetmeliklerine aykırı olmamak ve 29/5/2013 tarihli ve 28661 sayılı Resmî Gazete'de yayımlanan Milli Eğitim Bakanlığı Özel Motorlu Taşıt Sürücüleri Kursu Yönetmeliğinde belirtilen; eğitimi tamamlamak ya da yetenek ve davranış sınavını geçmiş olmak kaydıyla azami yüklü ağırlığı 4.250 kilograma kadar olan birleşik araçları da kullanabilir.

f) BE sınıfı sürücü belgesi B sınıfı sürücü belgesiyle kullanılan araçlara takılan ve azami yüklü ağırlığı 3.500 kilogramı geçmeyen römork veya yarı römork içeren birleşik araçları kullanacaklara,

g) C1 sınıfı sürücü belgesi azami yüklü ağırlığı 3.500 kilogramın üzerinde olan ve 7.500 kilogramı geçmeyen kamyon ve çekicileri kullanacaklara ,

ğ) C1E sınıfı sürücü belgesi C1 sınıfı sürücü belgesiyle kullanılan araçlara takılan ve azami yüklü ağırlığı 750 kilogramı geçen römork veya yarı römorktan oluşan ve katar ağırlığı 12.000 kilogramı geçmeyen birleşik araçlar ile B sınıfı sürücü belgesiyle kullanılan araçlara takılan ve azami yüklü ağırlığı 3.500 kilogramı geçen römork veya yarı römorktan oluşan ve katar ağırlığı 12.000 kilogramı geçmeyen birleşik araçları kullanacaklara,

h) C sınıfı sürücü belgesi kamyon ve çekici kullanacaklara,

ı) CE sınıfı sürücü belgesi C sınıfı sürücü belgesiyle kullanılan araçlara takılan ve azami yüklü ağırlığı 750 kilogramı geçen römork veya yarı römorktan oluşan birleşik araçları kullanacaklara,

i) D1 sınıfı sürücü belgesi minibüs kullanacaklara,

j) D1E sınıfı sürücü belgesi D1 sınıfı sürücü belgesiyle kullanılan araçlara takılan ve azami yüklü ağırlığı 750 kilogramı geçen römorktan oluşan birleşik araçları kullanacaklara,

k) D sınıfı sürücü belgesi minibüs ve otobüs kullanacaklara,

l) DE sınıfı sürücü belgesi; D sınıfı sürücü belgesiyle kullanılan araçlara takılan ve azami yüklü ağırlığı 750 kilogramı geçen römorktan oluşan birleşik araçları kullanacaklara,

m) F sınıfı sürücü belgesi lastik tekerlekli traktör kullanacaklara,

n) G sınıfı sürücü belgesi iş makinesi türündeki motorlu araçları kullanacaklara,

o) K sınıfı sürücü aday belgesi Yönetmelikte belirtilen şartlar ve esaslara göre araç sürmeyi öğrenen sürücü adaylarına eğitim ve sınavda kullanmak üzere verilir.

Aynı Yönetmeliğin 76 ncı maddesi aşağıdaki şekilde değiştirildi. Sürücü belgesi alacakların;

a) Yaş bakımından;

1) M, A1 ve B1 sınıfı sürücü belgesi alacakların 16,

2) A2, B, BE, C1, C1E, F ve G sınıfı sürücü belgesi alacakların 18,

3) A sınıfı sürücü belgesi alacakların 20 (gücü 15 kilovatı aşan üç tekerlekli motosikletler için 21),

4) C, CE, D1 ve D1E sınıfı sürücü belgesi alacakların 21,

5) D, DE sınıfı sürücü belgesi alacakların 24 yaşını bitirmiş olmaları,

b) Deneyim bakımından;

1) A sınıfı sürücü belgesi alacakların en az iki yıllık A2 sınıfı,

2) C1, C, D1 ve D sınıfı sürücü belgesi alacakların en az B sınıfı,

3) BE sınıfı sürücü belgesi alacakların B sınıfı,

4) CE sınıfı sürücü belgesi alacakların C sınıfı,

5) C1E sınıfı sürücü belgesi alacakların C1 sınıfı,

6) DE sınıfı sürücü belgesi alacakların D sınıfı,

7) D1E sınıfı sürücü belgesi alacakların D1 sınıfı sürücü belgesine sahip olmaları şartı aranacak.

SAĞLIK ENGELSE EHLİYET GERİ ALINACAK

Sürücü belgesi sahibi kişide sağlığı bakımından sürücülüğe engel aşikâr bir değişikliğin görülmesi ve tespiti halinde, trafik görevlilerince sürücü belgesi geçici olarak geri alacak. Ehliyeti geri alınan kişinin 'sürücü olur' sağlık raporu alması sağlanacak. Sürücü belgeleri geçici olarak geri alınan kişilerin Sürücü Adayları ve Sürücülerde Aranacak Sağlık Şartları ile Muayenelerine Dair Yönetmelik hükümleri doğrultusunda yapılan muayeneleri sonucunda düzenlenen sağlık raporuna göre işlem yapılacak. Gerekli sağlık şartları sağlanmadıkça bu kişilere sürücü belgeleri iade edilmeyecek. Sağlık şartları bakımından sürücülüğe engel bir halinin olmadığı veya mevcut olan bu halin bilahare ortadan kalktığı sağlık raporuyla tespit edildiği takdirde, sürücü belgesi kişiye iade edilecek.

Müracaat sırasında Sürücü Adayları ve Sürücülerde Aranacak Sağlık Şartları ile Muayenelerine Dair Yönetmelik'te belirlenen sağlık şartlarını taşımaları kapsamında sağlık raporu istenecek. Bu şekilde yenilenen sürücü belgeleri için harç alınmayacak. Yenileme müracaatı sırasında eski sürücü belgesi geri alınacak. Müracaatı tamamlananlara sürücü belgeleri teslim edilinceye kadar araç kullanabilmeleri için 15 gün süreyle geçerli olmak üzere 'Sürücü Belgesi Yerine Geçen Geçici Belge' verilecek.

GEÇİŞ ÜSTÜNLÜĞÜ SIRALANDI

Geçiş üstünlüğüne sahip araçlar , yaralı veya acil hastaların taşınması ve bunlara ilk ve acil yardımın yapılması için kullanılan ambulans ve özel amaçlı taşıtlarla, yaralı ve acil hasta taşıyan diğer araçlar. Organ ve doku nakil araçları. İtfaiye araçları ile benzeri acil müdahale araçları. Sanık veya suçluları takip eden veya genel güvenlik ve asayiş için olay yerine giden zabıta araçları. Trafik güvenliğini koruma veya trafik kazasına el koyma amacıyla olay veya kaza yerine giden trafik hizmetlerine ait araçlar. Yolun yapım ve bakımından sorumlu kuruluşa ait kar ve buz mücadelesi araçları ile acil müdahale gerektiren çalışmalarda görevli araçlar. Afet ve acil durum hâllerinde afet ve acil durum hizmetlerinde görevli bulunan araçlar. Hizmetin devamı süresince koruma araçları ile korunan araçlar " şeklinde sıralandı.

Tasimacilar 7_Layout 2 4/27/15 2:01 PM Page 1

TAHA KARGO iş ortaklarıyla bir araya geldi

Saudia Cargo Türkiye Genel Satış Acentası Taha Kargo, Ortadoğu lojistik sektörünün en önemli temsilcilerini bir araya getiren özel bir davet düzenledi.

UMUT ÇELİK

1994'ten bu yana lojistik sektöründe hizmet veren Taha Kargo, Ortadoğu'nun lider kargo şirketi Saudia Cargo'nun Türkiye temsilciliğini üstleniyor. Taha Kargo, Hyatt Regency Otel'de düzenlediği toplantı ile lojistik sektörünün önemli isimlerini bir araya getirdi. Taha Kargo Yönetim Kurulu Başkanı Emin Taha'nın ev sahipliğinde gerçekleşen toplantıda, Saudia Cargo Anlaşmalar Müdürü Fawaz Awlia ve Saudia Cargo Bölge Direktörü Amer Abu Obaid da yer aldı.

Taha Kargo'nun 2014 yılında 8 büyük hava kargo firmasını arasındaki yarışa adını yazdırdığını vurgulayan Yönetim Kurulu Başkanı Emin Taha " Bu yarışı biz kazandık, Suudi Arabistan Havayolları'nın Türkiye temsilciliğini almış bulunmaktayız. Geçen sene bize verilen hedefin üzerine acentelerimizin ve sizin katkılarınız ile çıkmayı başardık. 2012-2013 yıllarında Suudi Arabistan Kargosu bazı sıkıntılardan dolayı arzu ettiği verimi alamamıştı, Fawez Bey ve Amer Bey'in lütufları ile problemlerin üstesinden gelebildik ve taşıma hacmimiz beklentilerin üzerinde oldu" dedi.

"ESKİDEN GÜNLERCE BEKLERDİK, ŞİMDİ HER GÜN UÇUYORUZ"

Suudi Arabistan denildiğinde insanların çok farklı duygular yaşadığını aktaran Emin Taha, Kabe-i Şerif, Mekke-i ve Medine-i Mükerreme, Peygamber Efendimizin mezar-ı şerifleri ve hac ibadetinin bulunduğu kutsal toprağın bayrağını taşımanın kendileri için şeref ve onur olduğunu belirterek "Ortadoğu ülkeleri arasında uçak filosu ve altyapı bakımından en büyüğü olan Suudi Arabistan'ın Türkiye hattına ekledikleri büyük gövdeli uçaklar ile daha geniş çaplı taşıma yapabiliyoruz. Geçen sene belli günlerde beklemeli olarak yük taşırken,şimdi her gün düzenli sefer yapıyoruz.Cidde'deki Genel Müdürlükten daha büyük taşıma yapmak adına yaptığımız talebe karşılık olarak istediğimiz uçakları Türkiye'ye getirdik. Sivil Havacılık Genel Müdürlüğünün katkılarıyla büyük uçaklarımızı rahatça kullanabildik, kendilerine ayrıca şükranlarımı sunuyorum" diyerek memnuniyetini ifade etti.

"YENİ SİSTEMLE RAHATA KAVUŞTUK"

Sadece Ortadoğu ile işin bitmediğinin altını çizen Taha Kargo Yönetim Kurulu Başkanı Emin Taha, Körfez ülkeleri ve Afrika'ya da yük taşıması yaptıklarını söyledi ve devam etti: "Transit geçişlerde bazı sıkıntılarımız var ama bunları çözmekle uğraşıyoruz. Suudi Arabistan'da yer hizmetlerinde yeni bir sisteme geçildi, bu yenilik ile geçen senelere göre daha çok muhatap bulabiliyoruz. Bir yükün neden geciktiğini veya yüklenemediğini rahatça öğrenme imkanına kavuştuk".

Bu gece yapılan davet için geç kalınmış demek daha doğru olur diyen Yönetim Kurulu Başkanı Emin Taha: "Hedefimiz bir yılı geçirdikten sonra genel durum değerlendirmesi için değerli önerilerinizi almak amacıyla davet ettiğimiz yetkililerle beraber istişare yapmanızı arzu ettik. Göz göze gelelim, temasta bulunalım sıkıntılarınız varsa bunları dinleyip sizinle ileriye dönük uzun vadeli plan yapmaktan mutluluk duyacağımızı ifade etmek isterim" dedi.

"KENDİMİZ ASLA BU İŞE GİRMEYİ DÜŞÜNMEDİK"

Taha Group firmaları olarak hava kargoculuğunda ellerinden geleni yapmaya çalışacaklarını anlatan Emin Taha: "Sizleri memnun edelim ve taşımış olduğumuz yüklerin sağlıklı, selametli ve hızlı bir şekilde yerine ulaşması tek amacımızdır. Gaziantep, Bursa, Ankara, Konya, Mersin, Adana ve Mardin şubelerimizi de acentelerimizin hizmetine açıyoruz. Kendimiz bu işe asla girmeyi düşünmedik sadece sizin için buradayız, gelen müşterileri siz acentelere yönlendiriyoruz bunu bilmenizi isterim. Bunun aksini duyup gördüyseniz lütfen bize söyleyin" diyerek uyarıda bulundu.

Programın sonunda Taha Kargo ile çalışan 2014 yılının en başarılı 10 acentesine ödüllerini Taha Kargo Yönetim Kurulu Başkanı Emin Taha,Saudia Cargo Anlaşmalar Müdürü Fawaz Awlia ve Saudia Cargo Bölge Direktörü Amer Abu Obaid takdim etti.

3. havalimanında kamyon fırtınası

Yapımı devam eden ve ilk etabı 29 Ekim 2017'de açılacak olan 3. havalimanında yüzlerce kamyon, iş makinesi son sürat çalışıyor.

Havalimanı ve 3. köprünün birleşeceği yollar üzerinde bu çalışmalardan önce çok az otomobil geçiş yaparken, şimdi her an bir hafiyat kamyonu çıkabiliyor. Aldıkları hafriyat toprağını bir an önce ulaştırabilmek için son sürat giden hafriyat kamyonları 3. havalimanına yakın bölgelerde trafiğin bile sıkışmasına neden olacak seviyeye geldi. Yoğunluk oluşmasını engellemek için için çalışan görevliler de trafik polisi gibi ellerindeki tabelalarla kamyonların geçişlerini ayarlamakla meşgul.

Başka bir aracın geçmediği yollarda hafriyat taşıyan kamyonlardan dolayı trafik bile oluşmuş halde. Alandaki göletler doldurulurken, bir yanda da yüksek tepecikler tıraşlama işlemine tabi tutuluyor.

ÖZEL YOLLAR YAPILDI

Havalimanı inşaatında kamyonların göletlerin olduğu yerlere daha rahat ulaşabilmesi için ise 3-4 kamyonun yan yana rahat geçebileceği yolların oluşturulduğu görüldü.Bir çok yerden havalimanına giriş-çıkış noktaları yapılırken, sivil araçların inşaat sahasına girmemesi için güvenlik noktaları koyulmuş durumda. Yüzlerce kamyon, aldıkları yükleri boşaltırken, iş makineleri de alandaki boşlukları düzeltiyor.

KAMYONCULAR İŞİNİ RAHAT YAPIYOR

Limak-Kolin-Cengiz-Mapa-Kalyon Ortak Girişim Grubu'nun üstlendiği havalimanı inşaatının yapıldığı bölgede,gece gündüz çalışan kamyoncular da hayatlarından memnun. Kısa mesafede çalıştıklarından dolayı daha rahat olduklarını belirten kamyoncular, şehir içi trafiğine fazla girmeden işlerini yaptıklarını, havalimanına yakın bölgelerden ya da çalışma sahasında hafriyat toprağı getirdiklerini söylüyorlar.

"YATIRIMIN YARISI ALTYAPI VE DOLGUYA"

Havalimanı ile ilgili açıklamalarda bulunan Limak Holding Yönetim Kurulu Başkanı Nihat Özdemir, 3'üncü havalimanının takviminde bir sapma olmadığının altını çizmişti. İlk etap için planlanan yatırımın 5.5-6 milyar Euro arası olduğunu ifade eden Özdemir: "Bunun yaklaşık yarısına yakını zemin iyileştirmesi ve altyapıya gidecek. Yani toprak, kanallar, dolgu gibi işlemlere gidecek" dedi.

TÜRKİYE'NİN DEMİRYOLLARI VE GELECEĞİ İSTANBUL'DA TARTIŞILDI

Yatırımlarla büyümeye devam eden demiryolları ve raylı sistemlerin geleceği, İstanbul'da masaya yatırıldı.

TÜV SÜD tarafından düzenlenen konferansta bir araya gelen sektörün temsilcileri, demiryollarına ilişkin yeni yasal düzenlemeler, sorunlar ve çözüm önerileriyle beraber yeni teknolojileri tartıştı.

Demiryolları, enerji ve inşaat gibi bir çok sektörde, test, belgelendirme, gözetim, denetim ve eğitim hizmetleri sağlayan dünyanın önde gelen şirketlerinden TÜV SÜD, ''Türkiye'de Demiryolu Sektörünün Geleceği'' konulu sektörel buluşmayı düzenledi. İstanbul Üniversitesi, Demiryolları Düzenleme Genel Müdürlüğü (DDGM), kamu ve özel sektörden çok sayıda katılımcının bir araya geldiği buluşmada, sektöre ait yeni düzenlemeler, dünyadaki yeni teknolojiler ve demiryollarının sorunları hakkında fikir alışverişi yapıldı.

Konferansta konuşan Almanya merkezli TÜV SÜD Rail Gmbh şirketinin CEO'su Klaus Bosch, Türkiye'de büyüyen demiryollarının, dünyanın ilgisini çektiğini belirterek, sektörün büyümesine uluslararası teknoloji ile katkıda bulunmak istediklerini söyledi.

Bosch, ''Dünyanın dört bir yanında faaliyetlerimiz var, sektörün en önemli önceliği emniyet ve güvenlik, biz güvenlik konusunda birikimimizi ve tecrübemizi Türkiye'ye aktarıyoruz ve aktarmaya da devam edeceğiz. Sektörün büyümesi için yatırımlar çok önemli ama yeni yatırımlar kadar, sonraki bakımlarıda çok önemli'' şeklinde konuştu. Almanya'da sahip oldukları teknolojik bilgileri Türkiye'ye aktarmak istediklerini belirten Klaus Bosch ''Türkiye'de üniversitelerle iş birliğine gidip, personel eğiterek sektöre katılımlarını sağlamak istiyoruz, bunun içinde Ankara ve Eskişehir uygun yerler olarak dikkatimizi çekiyor'' dedi.

TÜV SÜD Türkiye CEO'su Hakan Özsezer, Türkiye'de demiryollarının modernizasyonunun, hem zorluklar hem de fırsatlarla dolu çok önemli bir süreç olduğunu söyledi. Özsezer, ''1950'lerden bu yana uzun süre ihmal edilmiş demiryollarının, son dönemde, hak ettiği ilgiyi görmekte olduğunu memnuniyetle izliyoruz. Türkiye, demiryolları sektörünün gelişiminde önemli bir kavşak noktasında. Önümüzdeki 10-15 yıllık dönemde demiryolu sektörünün hızla geliştiğine şahit olacağız.TÜV SÜD'ün demiryolu sektöründeki 50 yıllık tecrübesi, bu süreçte karşılaşılabilecek problemlerin aşılması sürecine değer katacaktır.TÜV SÜD olarak, Türkiye'de güvenli, efektif ve sürdürülebilir bir demiryolu sektörü oluşumuna katkı sağlamayı hedefliyoruz'' dedi.

Bireylerin ve ürünlerin, istenilen yere güvenli bir şekilde ulaştırılması, konferansta konuşulan en önemli konulardan olurken, sektörün gelişimindeki dört önemli unsur olarak, güvenilirlik, erişilebilirlik, bakım kolaylığı ve emniyet öne çıktı. TÜV SÜD, demiryolu üreticilerine, operatörlerine ve kamu kurumlarına bu kriterleri sağlamaları için yardımcı olurken, TÜV SÜD'ün deneyimli uzmanları, hızlı tren, metro, hafif metro ve geleneksel demiryolları alanlarındaki bütün müşterilerinin teknik destek, mühendislik, kontrol, sertifikasyon ve eğitim ihtiyaçlarını işin başından sonuna kadar karşılayabiliyor.

TÜRKİYE, 2023'E KADAR DEMİRYOLUNA 45 MİLYAR DOLAR HARCAYACAK

Türkiye'de, 2023'e kadar ulaştırmaya yapılacak 350 milyar dolarlık yatırımın, 45 milyar dolarlık kısmının demiryollarına tahsis edilmesi planlanıyor. 2023'e kadar 3 bin 500 kilometre yüksek hızlı, 8 bin 500 kilometre hızlı ve bin kilometre konvansiyonel olmak üzere 13 bin kilometre demiryolu yapılacak olması sektörel buluşmanın önemini artırıyor.

Tasimacilar 8_Layout 2 4/27/15 2:00 PM Page 1

NUHOĞLU: Mısır engeli Süveyş Kanalı ile aşıldı

UND Başkanı Çetin Nuhoğlu, Mısır ile taşımacılık anlaşmasının 22 Nisan'da sona ereceğini hatırlatarak, yeni güzergahın Süveyş Kanalı olacağını söyledi.

Uluslararası Nakliyeciler Derneği (UND) Genel Başkanı Çetin Nuhoğlu, Mısır ile taşımacılık anlaşmasının 22 Nisan itibarıyla sona ereceğini hatırlatarak, maliyeti artıracak olmasına karşın zamandan büyük tasarruf sağlayan Süveyş Kanalı geçişi ile 3-4 günde Suudi Arabistan'a ulaşılacağını söyledi.

Nuhoğlu, Suriye'de yaşanan sıkıntılar nedeniyle 2012 yılında Ekonomi Bakanlığınca Ro-Ro gemileriyle Türkiye'den Mısır'a taşımacılık hattının devreye alındığını kaydetti. Anlaşmanın süresinin 22 Nisan'da dolacağını ifade eden Nuhoğlu, Mısır hükümetinin anlaşmayı yenilemedeki isteksiz tavrı üzerine alternatif güzergahlar aramaya yöneldiklerini dile getirdi. Nuhoğlu, "Maliyeti artıracak olmasına karşın zamandan büyük tasarruf sağlayan Süveyş Kanalı geçişi ile Suudi Arabistan'a ulaşmak alternatif olarak gündeme geldi. Mısır'ı bypass eden yeni güzergah, Mısır ile yapılan taşımacılık anlaşmasının sona ermesini beklemeden hayata geçirildi" diye konuştu.

"SÜVEYŞ'TEN GEÇEREK DAHA HIZLI TAŞIYORUZ"

Söz konusu güzergahla maliyetin biraz artacağını anlatan Nuhoğlu, "Mısır üzerinden Suudi Arabistan'a yapılan taşımacılık 7-10 gün sürerken, Süveyş Kanalı üzerinden yapılacak taşımacılık ise 3-4 gün sürüyor. Bu büyük bir avantaj, belli ürünler için sürenin kısalması ihracatı artıracak bir etki yapacak" dedi.

Sektör olarak, Suriye ve Irak gibi doğal güzergahlardan Suudi Arabistan ve Körfez taşımalarını yapmak istediklerini bildiren Nuhoğlu, bu yolların açılacağı güne kadar taşımacılar için birden fazla yol alternatifi oluşturmak zorunda olduklarını, bu sebeple İran ve Basra Körfezi üzerinden Kuveyt, Katar veya Dubai'ye geçebilmeye yönelik düzenli hat oluşturma çabalarının devam ettiğini kaydetti. Mısır krizi süresince, sektörden bazı firmaların kullanmakta olduğu İran-Dubai güzergahının daha uygun hale getirilmesi gerektiğini dile getiren Nuhoğlu,Kuveyt ve Katar'a da Ro-Ro ile ulaşma çabalarının sürdüğünü ifade etti.

Yakıtın her damlası, alınterinizin her damlası kadar değerli.

Tonlarca yük taşıyan Mercedes-Benz kamyonlar, her damlanın hesabını yapar. Az yakıtla tıpkı sizin gibi çok iş başarır.

Türkiye'de kamyon, Mercedes-Benz'dir.

BLUETEC

Mercedes-Benz İletişim Hattı 4446244
www.mercedes-benz.com.tr
www.facebook.com/MercedesKamyon

Mercedes-Benz
Trucks you can trust

Etis'ten dağıtım lojistiğinde ilk depo yatırımı

Etis Lojistik'in, İstanbul Kıraç'ta hayata geçirdiği depo, zincir mağaza dağıtımında ve diğer dağıtım lojistiği işlerinde merkez depo ve dağıtım merkezi olarak kullanılacak.

Entegre lojistik ve dağıtım lojistiği hizmeleri sunan sektörün iddialı oyuncularından Etis Lojistik,dağıtım lojistiğindeki ilk depo yatırımını İstanbul Esenyurt Kıraç'ta hayata geçirdi.

Yeni depo, zincir mağaza dağıtımında ve diğer dağıtım lojistiği işlerinde ana toplama ve dağıtım merkezi olarak fonksiyon görecek.Biri ekstra geniş olmak üzere toplam 5 yükleme rampası bulunan depo, 6 metre tavan yüksekliğine ve 4 bin metrekarelik bir alana sahip. Etis özellikle zincir mağaza dağıtımı ile başladığı dağıtım lojistiği segmentindeki iddiasını bu depo yatırımı ile perçinlemiş oldu.

AKIL KARI ÇÖZÜMLER

Etis Lojistik, önemli ara proses olarak değerlendirdiği depolama hizmetlerinde, akıl karı çözümler sunuyor. Gerek liman arkası, gerek hammadde çıkarılan maden sahaları, gerek üretim bandı çıkışı olarak depoya ulaşan hertürlü hammadde ve son kullanıcı ürünü için depolarda sunulan katma değerli hizmetlerle ürünlerin lojistik sisteme sorunsuz dahil olması için çalışıyor. Etis, depodaki ürünlerin istifleme, paketleme, tartı ve kalite kontrolünün yapılması gibi katma değerli hizmetlerin yanı sıra ürünlerin dökme yük veya raflı sistem veya diğer depolama seçenekleri ile sorunsuz ve güvenli olarak depolanması ile ilgili müşterilerinin lojistik ihtiyaçlarına çözüm üretiyor.