tasımacılar 1_Layout 2 10/28/16 2:16 PM Page 1

TAŞIMACILAR

| LOJİSTİK | EKİM 2016 | SAYI: 118 | FİYATI: 50 KURUŞ | www.tasimacilar.com |



TAKOGRAF VE TAKSİMETRE KULLANICILARI!

YAZ SAATİNİ KIŞINDA UYGULAYACAĞIZ! SİZE ETKİLERİ?



Bakanlar kurulu kararı ile,Türkiye saatinin hesaplanmasında esas alınacak boylam değişmediği için, UTC saati değişmeyecektir.Yaz saati uygulamasının geçerli olduğu dönemde; UTC saatini bulmak için, kışın yerel saatten iki saat, yazın üç saat çıkarmaktaydık.30 Ekim 2016 tarihinden sonra, yaz saati tüm yıl geçerli olacağından, UTC saatini bulmak için Türkiye saatinden hep üç saat çıkaracağız.

Bugüne kadar, genelde, söz konusu cihazlar ayarlanırken "yaz saati uygulamasını otomatik uygula" ayarı etkinleştirilmekteydi.Bunun sonucu olarak 30 Ekim 2016 tarihinde, cihaz otomatik olarak saati bir saat geri alacaktır. Dolayısı ile Türkiye saati ayarı yanlış olacaktır.Bu nedenle, 30 ekim öncesi, "Yaz saati uygulamasını otomatik uygula" seçeneği devre dışı bırakılmalı, 30 Ekim 2016 günü de saat ayarları kontrol edilmelidir.Aksi taktirde, kontrollerde cezai yaptırımlarla karşılaşabilirsiniz.

HABERİN DEVAMI 5. SAYFADA



Hafif Ticari Araç Pazarı %4 Azaldı

2016 yılı Eylül ayında hafif ticari araç pazarı 2015 yılının Eylül ayına göre %4,04 daraldı ve 16.253 adet olarak gerçekleşti. Geçen sene 16.937 adet satışa ulaşılmıştı.

2016 yılı Eylül sonu Hafif Ticari Araç Pazarı gövde tipine göre değerlendirildiğinde, en yüksek satış adetine %70,68 pay ile Van (103.990 adet), ardından %11,79 pay ile Kamyonet (17.350 adet), %9,22 pay ile Minibüs (13.573 adet) ve %8,31 pay ile Pick-up (12.221 adet) yer aldı.

2016 yılı Eylül ayı Hafif Ticari Araç Pazarı geçen yılın aynı ayına göre %4,04 oranında azalarak 16.253 adet seviyesinde gerçekleşti. Geçen sene Eylül ayında 16.937 adet satış gerçekleşmişti.

Hafif ticari araç pazarı, 10 yıllık Eylül ayı ortalama satışlara göre %16,59 azaldı.



YENİ ATIK YÖNETİMİ MERKEZİ AÇILDI

SAYFA 6'DA

Türk treyler sektörünün dünya yolculuğu, **Zirveye** taşınıyor

TREDER'in 9 Kasım'da düzenleyeceği 2. Treyler Zirvesi, sektörün tüm paydaşlarını sektörün geleceği için bir araya getiriyor. "Türk Treyler Sektörünün Dünya Yolculuğu" mottosuyla yapılacak zirvede, kamu ve özel sektörün üst düzey katılımı ile Türk treyler sektörünün gelişimi masaya yatırılacak.



Türk treyler sektörünün tek temsilcisi olan Treyler Sanayicileri Derneği (TREDER), sektörün gelişimi için çalışmalarını kesintisiz sürdürüyor. Bu doğrultuda TREDER, ilkini ADR mevzuatına yönelik gerçekleştirildiği Treyler Zirvesi'nin bu yıl ikincisini düzenliyor. Avrupa'nın üretim üssü olma yolunda hızla ilerleyen treyler sektörünün gelecek vaadeden gelişimi doğrultusunda fırsatları iyi değerlendirmek ve gerekli çözümleri üretebilmek adına ilgili kamu ve özel sektör kurum ve kuruluşlarının üst düzey yöneticileri yine Treyler Zirvesi'nde buluşacak. "Türk Treyler Sektörünün Dünya Yolculuğu" konsepti ile gerçekleştirecek zirvede Uluslararası Standart ve Konvansiyonlara Uyum, Türk Treyler Sektöründeki Fırsatlar ve Tehditler ile Treyler Sektöründeki Yeni Yatırımlar konulu paneller düzenlenecek. Mercedes-Benz'in ana sponsorluğunda, Alcoa, Intermobil, Saf-Holland ve Shell firmalarının katkılarıyla 2.Treyler Zirvesi, 9 Kasım Çarşamba günü Sheraton Grand Otel, Ataşehir'de gerçekleştirilecek.

İHRACAT HEDEFİ BİR MİLYAR DOLAR

TREDER Yönetim Kurulu Başkanı Kaan Saltık, 2. Treyler Zirvesi için yaptığı çağrıda "Türkiye, Avrupa'nın ilk dört büyük treyler üreticisi arasında yer alıyor. Hedefimiz liderlik. Orta vadede 1 milyar dolarlık ihracat hedefimiz var. Bu hedefe yerli ve yabancı yatırımlar sayesinde ulaşacağız. Ülkemizdeki regülasyonları doğru oluşturursak, kamunun da desteğiyle sağlıklı pazar şartları yaratırsak Türkiye bu sektöre damgasını vuracak" şeklinde konuştu.

TÜRKİYE'DE ÜRETİLEN HER ÜÇ TREYLERDEN BİRİ İHRAÇ EDİLİYOR

Türkiye treyler ve üstyapı ihtiyacını ülke kaynakları ile sağlandığının altını çizen Saltık; "Treylerdeki ithal oranı yüzde 5'lerde kalırken Türkiye, treyler üretiminin önemli bölümünü de ihraç ediyor. Ülkemiz, her üç treylerden birini ihraç ediyor. Türkiye; başta Avrupa olmak üzere, Türki Cumhuriyetler, Rusya, Ortadoğu ve Afrika'da önemli pazar payına sahip. Ülke olarak gündemimizde Moody's gibi yatırım anlamında negatif konular konuşulurken Treyler sektörü, hem yerli üretimi hem de yabancı yatırımın dikkatini çeken ve Türkiye'yi yatırım yapılması gereken ülke kategorisinde gören avantajları ile gelişime açık bir alan. Bu konuda kamunun da desteğini bekliyoruz" dedi.

DÜNYADA BİR MİLYON 300 BİN ADET TREYLER ÜRETİLİYOR

Dünya treyler üretimi bir milyon 300 bin adet olduğunu vurgulayan Başkan Saltık, Türkiye ise 30 bin adet treyler ürettiklerine değinerek Türkiye için çok önemli bir fırsatın bulunduğuna işaret etti. Türkiye'de treyler üretim kapasitenin yeni yatırımlarla 100 bin adede çıkacağını kaydeden Saltık, "Türk Treyler Sektörünün Dünya Yolculuğu" mottosunu bu yüzden seçtik. Türkiye'nin treyler üretim merkezi olma yolunda hem fırsatı hem de potansiyeli var. Sadece sektör için değil ülke için bir fırsat" şeklinde konuştu.

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı, Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, Türk Standartları Enstitüsü (TSE), ilgili Sivil Toplum Kuruluşları, sektör yetkilileri ve uzmanların katılımıyla gerçekleştirilecek zirvede çok önemli konular gündeme getirilecek. ADR, ATP gibi regülasyonların Türkiye'de uygulanmasının yanı sıra sektörün kanayan yarası olan sahtecilik, merdivenaltı üretim de gündeme taşınacak. Zirvede hurda teşviki, denetimler, Ar-Ge merkezi konulardaki öneriler de sektöre ışık tutacak.



RENAULT MAİS'TE Görev Değişimi

16 yıldır Renault MAİS Genel Müdürlük görevini yürüten ve Yönetim Kurulu Başkanlığı'na atanan Sn. Muharrem İbrahim AYBAR'ın yerine, Sn. İzzet Berk ÇAĞDAŞ Renault MAİS Genel Müdürlüğü görevine getirildi. 16 yıldır Renault MAİS Genel Müdürlük görevini yürüten ve Yönetim Kurulu Başkanlığı'na atanan Sn. Muharrem İbrahim AYBAR'ın yerine, Sn. İzzet Berk ÇAĞDAŞ Renault MAİS Genel Müdürlüğü görevine getirildi. İş hayatına 1989 yılında E.C.A.'da mühendis olarak başlayan Çağdaş, 1991-2007 yılları arasında Doğuş Grubu'nda çeşitli kademelerde yöneticilik görevlerinde bulundu. Sn.Berk Çağdaş, Haziran 2007'den itibaren Doğuş Otomotiv Grubu'nda Finansman, Bütçe Planlama, Risk Yönetimi, Strateji ve İş Geliştirme, İç Kontrol ve Yatırımcı İlişkileri'nden Sorumlu Genel Müdür olarak görev yaptı.

1967 yılı İstanbul doğumlu olan Sn. İzzet Berk Çağdaş, İstanbul Teknik Üniversitesi İşletme ve Endüstri Mühendisliği'nin ardından aynı üniversitede Fen Bilimleri Enstitüsü'nde İşletme Mühendisliği Anabilim Dalı'nda yüksek lisansını tamamladı. Çağdaş, takiben İşletme Anabilim Dalında doktorasını alarak, New York ve Chicago'da lisansüstü araştırma ve mesleki eğitim çalışmalarını tamamladı. Sayın Çağdaş aynı zamanda Harvard Business School'dan Advanced Management mezunudur.

tasımacılar 2_Layout 2 10/28/16 1:48 PM Page 1



40 YILLIK MAN'CI 15 ARAÇ DAHA ALARAK FİLOSUNU GÜÇLENDİRDİ

Kurulduğu ilk günden bu yana MAN'ı tercih eden Mir-yıldız İnşaat'a bağlı Veysi Mad. İnş. Nak. Pet. Enerji Üret. Dağ. San. ve Tic. LTD. ŞTİ., aldığı 15 adet TGS 41.400 (8x4) damper serisi araç ile filosunu daha da güçlendirdi. En eski MAN dostları arasında yer alan Elazığ merkezli şirketin toplam 50 araçlık filosunun büyük bölümü MAN'lardan oluşuyor.

MAN Mersin Bölge Bayii Mancı Kemal Otom. San. Ve Tic. A.Ş. tarafından satışı gerçekleştirilen araçların MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş.'nin Ankara Akyurt'taki tesislerinde düzenlenen teslimat törenine, Veysi Madencilik'ten Yönetim Kurulu Başkanı Necmettin Yıldız, Yönetim Kurulu Üyesi Mehmet Yıldız, Finans Müdürü Engin Ayyıldız ile Baş Şoför Abdülcemil Çiftçioğlu katıldı. Mancı Kemal Otomotiv'ten Yönetim Kurulu Başkanı Kemal Akdemir ile Satış Müdürü İbrahim Gündüz'ün ev sahipliği yaptığı törende, MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Bölge Satış Müdürü İrfan Ergetir de hazır bulundu.

MAN ile dostluklarının şirketin ilk kurulduğu günlere dayandığını belirten Veysi Madencilik Yönetim Kurulu Başkanı Necmettin Yıldız, "MAN ile 40 yıllık geçmişe sahip dostluğumuz daha da gelişerek sürüyor. Madencilik gibi en zorlu şartlarda dahi sunduğu yüksek performansı, ileri teknolojisi, kalitesi ve dayanıklılığı ile MAN, hep öncelikli tercihlerimiz arasında yer aldı. Düşük işletme giderleri ve yaşam boyu maliyet avantajlarının yanı sıra Satış Sonrası Hizmetler noktasında sundukları profesyonel ve ekonomik çözümler ile MAN, hep dostumuz olarak kalmaya devam edecek" dedi.

Tören, Mancı Kemal Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Kemal Akdemir ve MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Bölge Satış Müdürü İrfan Ergetir'in yaptığı konuşmaların ardından 15 araçlık teslimatın sembolü olan dev MAN anahtarının teslimi ile sona erdi.

MAN Truck & Bus, yılda (2015) ortalama 9 milyar Euro geliriyle Avrupa'nın lider ticari araç üreticilerinden ve ulaştırma çözüm sunucularındandır. Ürün yelpazesinde kamyonlar, otobüsler, dizel motorların yanısıra yolcu ve kargo taşımacılığıyla ilgili hizmetler de yer almaktadır. MAN Truck & Bus, Volkswagen Truck & Bus GmbH'nin bir yan kuruluşu olarak tüm dünyada 35,500'ün üzerinde kişi istihdam etmektedir.

GOODYEAR SUPER FUELMAX, IAA'DA GÖRÜCÜYE ÇIKTI!

Goodyear "Super Fuelmax" prototip kamyon lastikleri, Hannover'de düzenlenen 2016 IAA Ticari Araç Fuarı'nda ilk kez sergilendi.



Goodyear'ın yeni yüksek yakıt verimliliğine sahip, A sınıfı yuvarlanma direncine sahip kamyon lastikleri yakıt verimliliği ile öne çıkan DAF kamyonu üzerinde sergilendi.

Goodyear'ın yeni A sınıfı yakıt verimliliği değerlerine sahip prototip ön ve çeker aks lastikleri, "SUPER FUELMAX", DAF standında bulunan yüksek yakıt verimliliğine sahip kamyonlarda davetlilerin karşısına çıktı. Fuarda, Goodyear kamyon lastikleri 385/55R22.5 ebadındaki SUPER FUELMAX S ön aks ve 315/70R22.5 ebadındaki SUPER FUELMAX D çeker aks lastikleri, Goodyear FUELMAX serisinin en başarılı yuvarlanma direnci performansına sahip lastikleri olarak sergilendi.

Yüksek yakıt verimliliğine sahip prototip lastikler, Goodyear'ın düşük yakıt tüketimi sayesinde filo sahipleri ve yöneticileri için hayati öneme sahip olmasının yanı sıra, 3PMSF (3-Tepeli-Dağ-Kar-Tanesi) kış lastiği işaretlemesine de sahip olması ile dikkat çekiyor. Goodyear Avrupa, Ortadoğu ve Afrika Bölgesi Ticari Lastikler Pazarlama Direktörü Benjamin Willot; "Goodyear SUPER FUELMAX prototip lastikler, şirketimizin yenilikçi filo çözümleri üretme politikasının bir parçası olarak geliştirildi. Lastik Etiketi uygulaması kapsamında, yalnızca üç performans kriterini göz önünde bulunduruyor. Ancak şirketimiz, yeni bir ürünü piyasaya sürmeden önce 50'den fazla performans kriterine göre ürünü değerlendiriyor. A sınıfı yuvarlanma direnci performansına sahip SUPER FUELMAX lastikleri Goodyear müşterileri için, diğer önemli kriterler açısından da dengeli bir performansa sahip ve özellikle yakıt tasarrufu sağlayan lastikler üretme çabamızın sonucu olarak geliştirildi" dedi.

SUPER FUELMAX S ön aks lastiğinin sırt deseninde denenmiş ve güvenilir IntelliMax Kanal Teknolojisi kullanılıyor. Bu teknoloji, lastik izi boyunca yuvarlanma esnasında kapanan su tahliyesi kanalları sayesinde özellikle virajlarda kaymayı engelliyor. Ayrıca, lastik sırtında bulunan dişler birbirlerinin hareket etmesini önlüyor ve sırt yapısını sertleştirerek birbirlerine destek oluyor.

SUPER FUELMAX D çeker aks lastiğinin ise sırt blokları yeniden tasarlandı ve blokların sertliği artırıldı. Düşük yuvarlanma direncine sahip sırt bileşenleri sayesinde yüksek yakıt verimliliğine sahip bir yapıya kavuşturuldu. Yeniden tasarlanan lastik yuvarlanma direncini bir kat daha düşürürken, diğer performans kriterlerinde daha dengeli bir performansa sahip oldu. IntelliMax Diş Teknolojisi, merkezi ve yan dişler arasında konumlandırılarak lastiğin sırt yapısı sertleştirildi ve bu sayede lastiğin düşük yuvarlanma direnci, yüksek kilometre performansı ve düzenli aşınma özelliklerine sahip olması sağlandı.

Goodyear, lastik etiketi kriterlerine göre A sınıfı yuvarlanma direncine sahip kamyon lastiklerini piyasaya çıkaran ilk lastik üreticisidir. Bu lastik 385/55R22.5 LHT II ebadındaki treyler lastiğidir.

Goodyear müşterileri, SUPER FUELMAX ön ve çeker aks prototip lastikleriyle birlikte A sınıfı yuvarlanma direnci etiket değerlerine sahip ön, çeker ve treyler aks lastiklerini kullanmanın keyfini yaşayacak.

Güvenlikte Son Sözü TIRSAN SÖYLEDİ

Türkiye'nin ilk ve tek treyler Ar-Ge merkezini kurarak kendi teknolojisini üreten lider üretici Tırsan, 2016 IAA Ticari Araç Fuarı sırasında Almanya'nın Hannover kentinde Avrupa treyler sektörünün en prestijli yarışmasında kazandığı Trailer Innovation 2017 ödülünü teslim aldı. Türkiye treyler sektöründe ilk kez bir üretici bu ödülü alıyor.



Alman Ticari Araç Üreticileri Birliği (VDA) işbirliği ile Avrupa'nın 13 ülkesinin önde gelen 14 ticari araç dergisi tarafından düzenlenen Trailer Innovation 2017 ödülleri, treyler ve üstyapı sektörlerinde benzersiz fikirleri ve yenilikçi ürünleri teşvik etmek üzere veriliyor.

Tırsan, kendi Ar-Ge merkezinde geliştirdiği Kässbohrer Yüksek Güvenlikli Bitüm Tankeri ile yarışmada 'Güvenlik' dalında birincilik ödülüne layık görüldü. Ödül, Tırsan tarafından geliştirilen bitüm taşıma operasyonunda güvenlik konseptinin ve konseptin treyler üzerindeki uygulamasının, treyler mühendisliğinin iş güvenliğine sağladığı yenilikçi katkısı dolayısıyla verildi.

Düzenlenen törende ödülü Tırsan adına Kilit Müşteri Yönetimi Müdürü Mehmet Önen, Hoyer Bitumen Logistik GmbH Filo Müdürü Jean Ziegert ile birlikte aldı. Kässbohrer Yüksek Güvenlikli Bitüm Tankeri, dünyanın likit madde taşımacılığındaki lider isimlerinden Hoyer'in, Almanya'da bitüm taşımacılığında uzmanlaşmış kuruluşu Hoyer Bitumen Logistik'in talepleri doğrultusunda geliştirilmişti. Tırsan'ın Facebook sayfasından canlı yayınlanan ödül töreni iki binden fazla kişi tarafından izlendi.

IAA Ticari Araç fuarında ödül töreni sonrası açıklama yapan Tırsan Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoğlu, "Geliştirdiğimiz bu araç, 160 derecenin üzerindeki zift taşımacılığında güvenlik kurallarını yeniden tanımlaması ve 60 yıldır çözülemeyen güvenlik sorununu çözmesi bakımından çok önemli. Türkiye'nin böyle bir güvenlik standardını oluşturması daha da önemli," ifadelerini kullandı.

Nuhoğlu, "Bu ödül, ihracat odaklı büyümemiz için çok büyük bir başarıdır. Tırsan'ın operasyonel mükemmellik standartları çerçevesinde bu teknolojiyi geliştirip hayata geçiren tüm ekibimizi kutluyorum," dedi.

Türkiye'nin Avrupa Birliği ülkelerine treyler ihracatının %98'ini tek başına gerçekleştiren Tırsan, Avrupa'ya Türkiye'den tanker ihraç eden tek firma konumunda bulunuyor.

YENİLİKÇİ GÜVENLİK STANDARDI ADR'NİN DE ÖTESİNDE

Tırsan, 2014 yılında Türkiye'de tehlikeli madde taşımacılığında ADR mevzuatı yürürlüğe girmeden seneler önce, 2002 yılından itibaren ADR anlaşmasının gereksinimlerini karşılayan üretim süreçleri ve ürünleri ile sektöre bu konuda öncülük etmişti. Kurduğu güçlü Ar-Ge altyapısı ve yeni teknoloji üretme yetkinliği sayesinde ise bugün, Avrupa treyler sektöründe ADR mevzuatını aşan güvenlik standartlarını belirleme seviyesine ulaştı.

Kässbohrer Yüksek Güvenlikli Bitum Tankeri ile Tırsan, Avrupa'da tehlikeli madde taşımacılığında ADR mevzuatı ve işçi güvenliği uygulamalarını ileri taşıyacak yeni bir güvenlik anlayışı sunuyor.

Trailer Innovation 2017 ödüllerinde kullanıcıya sunduğu yenilikler ile güvenlik kategorisinde ödül alan Kässbohrer Yüksek Güvenlikli Bitum Tankeri, Avrupa'da bitüm üretim ve taşımacılığı standartlarını belirleyen Eurobitume tarafından en riskli bölge olarak tanımlanan aracın çevresindeki 6 metre çaplık alanın dışındaki güvenli bir bölgeden elektronik dolum ve boşaltım sağlayan uzaktan kumandalı kontrol sistemi sayesinde hem kullanıcı hem de saha ve donanım güvenliğini en üst seviyeye çıkarıyor. Kullanıcının doldurma/boşaltma operasyonunu güvenli bölgeden idare etmesini sağlayan elektronik otomasyon sistemi, sadece kullanıcıyı güvenli bir konumda ve mesafede tutmakla kalmıyor, valfların doğru sırayla açılıp kapanmasını sağlayarak olası kazaların önüne geçiyor.

Bunun yanı sıra, boşaltım hattı üzerindeki bağlantı noktasındaki koruyucu kapak aynı zamanda bir damlama kabı olarak işlev görecek şekilde tasarlandı. Bu kapak açıldığında uyarı lambaları kullanıcının dikkatini çekerken, Güvenli Başlatma Sistemi aracın frenlerini kilitleyerek treylerin hareket etmesini engelleyerek güvenliği artırıyor. Kässbohrer Yüksek Güvenlikli Bitüm Tankeri'nin yenilikleri arasında tanker içerisindeki sıcaklık değişimlerinin dökümünü tutan Termal Veri Kaydedici, lastik kontrol sistemi ve balata aşınma göstergesinin yanı sıra ek özellikler de yer alıyor.

tasımacılar 3_Layout 2 10/28/16 1:50 PM Page 1

ANADOLU ULAŞIM 100 ADET TEMSA SAFİR ALDI



Otobüs pazarının lider markası TEMSA, dev teslimatlara imza atmaya devam ediyor. Anadolu Ulaşım 2+1 koltuklu 100 Safir Plus anlaşmasının 50 adetini teslim aldı. 50 Safir Plus yıl sonuna kadar Anadolu Ulaşım filosunda yerini alacak.



2016 yılında da tüm otobüs pazarının lider markası konumunu sürdüren Temsa gerçekleştirdiği teslimatlarla sektöre heyecan katıyor. Şehirlerarası otobüs segmentinde yüzde 40 pazar payına yaklaşan Temsa dev teslimatlar gerçekleştirmeye devam ediyor. Temsa Anadolu Ulaşım ile 100 adetlik Safir Plus anlaşması yaptı. Bu anlaşmaya yönelik imza töreni de Eylül ayındaki IAA Hannover Fuarı'nda atılmıştı. 100 adetlik anlaşmanın ilk 50 adetine yönelik teslimat töreni de 19 Ekim Çarşamba günü gerçekleştirildi. Teslimat törenine Pamukkale Turizm ve Anadolu Ulaşım Yönetim Kurulu Üyeleri Cafer Sadık Bababalım, Turan Kemal Bababalım, Sadık Bababalım, Anadolu Seyahat Genel Müdürü Mehmet Ali Akçin, Temsa Genel Müdürü Dinçer Çelik, Satış Direktörü Murat Anıl, Otobüs Satış Müdürü Baybars Dağ ve Kurumsal İletişim Müdürü Ebru Ersan katıldı.

SEKTÖRÜMÜZ İÇİN ÇOK ÖZEL BİR GÜN

''Bugün sektörümüz için çok özel bir gün'' diyerek konuşmasına başlayan Temsa Genel Müdürü Dinçer Çelik, ''Bu güzel günü bize vesile ettikleri Sayın Cafer Sadık Bababalım nezdinde tüm Bababalım ailesine teşekkür ediyoruz. Bu seneyi yine çok güzel ve çok özel bir törenle bitiriyoruz. Bugün 100 araçlık ilk partisini burada yapıyoruz. Kısmetse bir iki hafta içinde yine teslimat daha yapmayı planlıyoruz. Temsa bu sene Türkiye seyahat otobüs pazarında çok önemli bir seviyeye geldi. Bu sene ilk defa Temsa müşterisi olan Temsa ailesine katılan çok sayıda müşterimiz var. Temsa araçlarını tercihlerinden dolayı Pamukkale Turizm, Anadolu Ulaşım ailesine burada tekrar teşekkürlerimizi ifade etmek istiyoruz. Bundan sonra yine teslimatlar yapmak üzere çalışmaya devam edeceğiz. Bu ürünleri müşterimize sunarken çok çalıştık. Araçlarımızın kalitesini ve müşterimizin taleplerini hayata geçirmek için çok çaba sarf ettik. Bu da müşterilerin talepleri ile ortaya çıkmaya başladı. Biz Temsa çalışanlarına teşekkür ediyorum'' dedi.

TEMSA YATIRIMLARIYLA HEDEFLERİMİZ BÜYÜDÜ

''Bugün Anadolu ailesi için son çeyrek dediğimiz dönüşümün tamamen bitirildiği bir dönemi yaşıyoruz'' diyerek konuşmasına başlayan Anadolu Ulaşım Genel Müdürü Mehmet Ali Akçin, '' Artık ülkemizde marka planlaması yapılırken, müşterilerden alınan dilekler, araştırmalar toparlanıp bir analiz yapılıyor ve müşterinin isteği ortaya çıkıyor ve ona göre bir üretim planı belirleniyor. Anadolu 2013 yılında değişim programında öncelikle müşterilerin taleplerini değerlendirdi. İlk 6 ay böyle geçti. Daha sonra bugüne kadar olduğu gibi desteklerini, ilgilerini bizden esirgemeyen yönetim kurulu ile yola başladık. 2+1 araçlarımız 2013'te yollara çıktığında Anadolu'nun ne kadar çok ilgi gördüğünü ne kadar çok müşteri tarafından talep edildiğini anladık.'' diye konuştu.

ARAÇ PARKIMIZI 2+1 OLARAK BİTİRECEĞİZ

Rakamlarla konuşmanın önemine vurgu yaşan Mehmet Ali Akçin, ''Bugüne kadar araçlarımızın planlamasını yaparken rakamlara çok önem verdik. Heyecan çok önemli. Sektörün yapısı heyecana dayalı. Hatta aklın önüne heyecan geçiyor. Her ne kadar geç olsa üç yıl içersinde tamamlanmış olsa bile adım adım sindire sindire olsa da araç parkımızı 2+1 olarak bitirmiş olacağız'' dedi.

ÜLKESİNE GÜVENEN BİR ANADOLU SEYAHAT VAR

Akçin, 2017 yılının yatırım planlamalarını şimdiden yaptıklarını da vurguladı: Ülkemizin içinde bulunduğu sosyo ekonomik yapıya rağmen ülkesinin ekonomisine güvenen bir Anadolu var. Bu ekonominin dışında müşterinin güveninden daha çok güç alan bir Anadolu var. İnşallah bunların birleşmesi ile yakın zamanda 2017'e şimdiden hazırlanmaya başladık 2017 yılının yatırım planlarını şu an yapıyoruz'' dedi.

YATIRIMCILARIMIZA LAYIK OLMAYA ÇALIŞIYORUZ

Törende konuşan Temsa Satış Direktörü Murat Anıl da, Temsa tercihlerinden dolayı Pamukkale ve Anadolu Ulaşım yönetimine teşekkür ederek, '' Yaklaşık 3 yıldır Sayın Mehmet Ali bey ile bu uzun yolculuğu planlayarak aşama aşama buraya kadar getirdik. Bu aşamada dönem dönem zorluklarla karşılaştık. Anadolu Seyahat yönetimine ve Genel Müdür Mehmet Ali Akçin beye seçimini özellikle Temsa'dan yaptıkları ve 2+1 aracımızı tercih ettikleri için ayrıca teşekkür ederiz. Yeni teslimatlarda görüşmek dileğiyle'' dedi.

KARSAN'dan Fethiye'ye 128 adetli k Jest teslimatı!



Kuruluşunun 50. yılını kutlayan ve Bursa'da yer alan iki ayrı fabrikasında hem iç pazar hem ihracata yönelik çağın mobilite ihtiyaçlarına uygun modern toplu taşıma ve ticari araç üretimi gerçekleştiren Karsan, Fethiye'nin toplu ulaşımdaki yeni yüzü oldu. Karsan tarafından satışı gerçekleştirilen 128 adet Jest düzenlenen törenle Fethiye'deki kooperatiflere teslim edildi.

Kuruluşunun 50. yılını kutlayan ve Bursa'da yer alan iki ayrı fabrikasında hem iç pazar hem ihracata yönelik çağın mobilite ihtiyaçlarına uygun modern toplu taşıma ve ticari araç üretimi gerçekleştiren Karsan, ulaşımda modern dönüşüm yapmak isteyen belediyelerin tercihi olmaya devam ediyor. Bu çerçevede, Muğla Büyükşehir Belediyesi'nin şehir genelinde vatandaşların daha modern ve güvenli seyahat etmesi için başlattığı ulaşımda dönüşüm çalışmalarının Fethiye ayağında tercih Karsan Jest oldu. Fethiye'deki kooperatiflere 128 adet engelli erişimli Karsan Jest teslim edildi.

Proje kapsamında yenilenen araçlar gerçekleştirilen törenle Fethiye İlçesi'ndeki kooperatiflere teslim edildi. Teslimat törenine Muğla Büyükşehir Belediye Başkanı Osman Gürün, Ulaşım Dairesi Başkanı Alper Kolukısa, belediye yetkilileri ve kooperatif üyeleri katılım gösterdi.

JEST HEM EKONOMİK HEM KONFORLU

Şehiriçi toplu taşımacılık için tasarlanmış Karsan Jest, sınıfının en iyi yolcu minibüsü olma özelliği taşıyor. Yolcu konforu için her ayrıntının düşünüldüğü Jest, alçak tabanlı olmasıyla yaşlı ve engelli bireylerin ulaşımı için kolaylık sağlıyor. Euro 5 motoru ve 6 ileri şanzımanıyla mükemmel yakıt ekonomisi sunan Karsan Jest, sessiz ve çalıskan motoruyla hem konforlu yolculuğun hem de en iyi verimin saglanmasına yardımcı oluyor.

Yıl: 4 **SAYI:** 118 **FİYATI:** 50 kuruş - **EKİM 2016**
GAZETENİN YAYIN PERİYODU: HAFTALIK
YAYIN TÜRÜ: YEREL/SÜRELİ
www.tasimacilar.com

TAŞIMACILAR

KURUCU
M.Naci KALENDER

İmtiyaz Sahibi
Mete Turizm Basın ve Yayıncılık Hizmetleri San. ve Tic. Ltd. Şti. Adına
M. Mete KALENDER

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: **Gizem USLU**
Haber Koordinatörü: **Çağdaş AYDIN**
Hukuk Danışmanı: **Av. Uğur AMASYA**
Redaksiyon: **Ezgi ÇAĞİRAN**
Muhabir: **Ahmet DABANLIOĞLU, Serap ERKER**
Grafik Tasarım: **Emre Korkmaz**

ANADOLU TEMSİLCİLERİ

Ankara: **Efecan BARUT**
İzmir: **Orkut IŞIKALP**
Edirne: **KAPIKULE-HAMZABEYLİ Mehmet ŞENOL** (Edirne Gazetesi)
Hatay - Reyhanlı - CİLVEGÖZÜ: **Abit KIZILCA** (Rehber Gazetesi)
Hatay: **Hasan YETMEZ**
Mersin: **Meltem AHATOĞLU**
Ardahan - Posof - TÜRKGÖZÜ: **Bülent KILIÇ** (Kılıç Ofset)
Iğdır-DİLUCU: **Serdar ÜNSAL**
Ağrı Doğubayazıt GÜRBULAK: **Selehattin KAÇURU**
Artvin-Hopa-SARP: **Hayati AKBAŞ**
Şırnak-Silopi-HABUR: **Halil ÇOŞKUN**
Cizre: **Emin Dilovan KINAY** (Haber 73 Gazetesi)

Adres: Ihlamurdere Cad, No:5 K:4 Beşiktaş - İstanbul
Tel: (0212) 258 77 86 - 87 Fax: (0212) 259 78 85
GSM: 0532 304 60 77 **E-MAIL:** info@tasimacilar.com
info@tasimacilargazetesi.com
BASILDIĞI YER: Dünya Süper Veb Ofset A.fi. "Globus" Dünya Basınevi 100. Yıl Mah. 34204 Bağcılar/İstanbul 0212 440 24 24

Köşe yazılarının sorumluluğu yazarlarına aittir.
Taşımacılar Gazetesi basın meslek ilkelerine uymaya söz vermiştir.

Isuzu D-Max Tutkunları Manisa Salihli'de Buluştu



Anadolu Isuzu'nun geleneksel hale gelen ''Isuzu D-Max Buluşması''nın üçüncüsü Manisa Salihli'de gerçekleşti. 8 Ekim 2016 tarihinde Anadolu Isuzu Salihli Yetkili Araç Satış Bayi Yükseliş'in katkılarıyla gerçekleştirilen buluşmada bir araya gelen D-Max tutkunları hem eğitim hem de sürüş keyfini birlikte yaşadılar. Program, 70'i aşkın D-Max pick-up sahibinin ev sahibi Yükseliş Plaza'da buluşmasıyla başladı. D-Max sahiplerine profesyonel eğitmenler tarafından ''Güvenli ve Verimli Sürüş Teknikleri'' eğitimi verildi. Eğitimin ardından Yükseliş Plaza'dan yola çıkan 70 araçlık D-Max konvoyu off-road ve asfalt parkurları tamamladı.

Zorlu arazi koşullarında sergilediği üstün özelliklerriyle dünya çapında üne sahip olan Isuzu D-Max, Salihli'de gövde gösterisine dönüşen bu unutulmaz aktiviteyle D-Max tutkunlarının gönlünü bir kez daha feth etti. Yüksek hızlanma kabiliyeti, üstün güvenlik sistemi,163PS/400Nm/1400-2000rpm düz tork sağlayan çift turbo beslemeli ve 2,5 litrelik güçlü motoruyla Isuzu D-Max hafta içi güçlü bir iş ortağı hafta sonu ise keyifli bir gezi aracı.

SCHAEFFLER GEFCO

GEFCO Türkiye depo hizmeti verdiği müşterilerine Schaeffler'i de ekledi

GEFCO, otomotiv ve endüstri için küresel çapta lider tedarikçi konumundaki Schaeffler ile sözleşme imzaladı. Proje kapsamında Schaeffler'e, Çayırova'da bulunan GEFCO Lojistik Merkezi'nde, üç yıl süresince lojistik destek ve know-how sağlanacak.

Çayırova'daki GEFCO Lojistik Merkezi'nde gümrüklü ve gümrüksüz alanlarda depolama hizmeti veren GEFCO Türkiye, Schaeffler Türkiye için de gümrüksüz depo hizmeti vermeye başladı. Üç yıl sürecek anlaşma kapsamında, Schaeffler'e dedike olan depo alanının raf sistemleri projeye uygun olacak şekilde özel olarak tasarlandı. Etrafı çevrilerek giriş çıkışların kısıtlandığı depo alanında, kameralı güvenlik sistemi de yer alıyor.

GEFCO Türkiye Satış ve Pazarlama Direktörü Serkan ÇELİK konuyla ilgili, ''GEFCO'nun lojistik mühendisliği alanında önemli bir deneyimi bulunuyor. Bu deneyimden gelen uzmanlığımız sayesinde Schaeffler'le olan değerli işbirliğimizin uzun süre devam edeceğine inanıyorum. Schaeffler'in yeni depo çözüm ortağı olarak GEFCO'yu seçmiş olmasından dolayı tüm çalışanlar olarak çok mutluyuz'' şeklinde konuştu.

2014 Nisan ayı itibariyle ilk kez hizmet vermeye başlayan GEFCO Lojistik Merkezi toplamda 10.000m2'lik bir alana yayılıyor. Sanayi üreticileri ile birlikte 2 Tekerlekli Araçlar'a yönelik de hizmet sunulan özel alanın 5.000m2'si serbest depo olarak, diğer 5.000m2'lik bölümü ise gümrüklü depo olarak kullanılıyor. Schaeffler'e sunulan gümrüksüz özel depo hizmeti üç yıl boyunca devam edecek.

tasımacılar 4_Layout 2 10/28/16 1:52 PM Page 1



Etis Lojistik'ten filo yatırımı

Bu yıl verimliliğe odaklanan Etis Lojistik, yatırımlarına da hız kesmeden devam ediyor. Filosuna 37 yeni aracı katan Etis Lojistik, sektördeki konumunu giderek güçlendiriyor.

Negmar Grup şirketlerinden ETİS Lojistik, yeni filosuna kavuştu. Etis Lojistik'in 37 araçlık yeni filosunun teslim töreni, MAN Fabrikası'nda törenle gerçekleştirildi.

Negmar Grup CEO'su Mustafa Serdar Duran, Etis Lojistik'in yatırımlarına devam ettiğini, bu kapsamda da araç filosunu güçlendirdiğini söyledi. Bu durumun şirketin operasyonel verimliliğini artıracağını belirten Duran, diğer taraftan iş ortaklarının beklentilerinin karşılanması bağlamında önemli bir role sahip olacağını ifade etti.

Negmar Grubu'nun, deniz ve kara taşımacılığı alanlarında faaliyet gösterdiğini ifade eden Duran, gelecek yıldan umutlu olduklarını söyledi. Duran, deniz taşımacılığında avantajlı kontratlar peşinde olacaklarını, kara taşımacılığında ise bulundukları konumu güçlendireceklerini ve ana iş ortaklarıyla faaliyetlerini artırarak devam ettireceklerini sözlerine ekledi.



VERİMLİLİĞE ODAKLANDI

ETİS Lojistik Genel Müdürü Sinan Çıtak ise yeni filonun Etis Lojistik'e katılmasının önemine işaret ederek, Etis'in daha güzel yerlere geleceğini söyledi. Yeni bir yönetim yapısıyla göreve başladıklarını ve ince eleyip sık dokuyarak değerlendirmelerde bulunduklarını aktaran Çıtak, yeni organizasyon şeması çıkararak verimliliğe odaklandıklarını ifade etti. GÜBRETAŞ ile lojistikte rekorlar kırdıklarını, portföylerine yeni müşteriler kattıklarını anlatan Çıtak, Türkiye'nin, içinde bulunduğu konum itibarıyla lojistik merkez olduğunu ve şirketinin de lojistik merkez haline gelmek istediğini dile getirdi.

Uluslararası taşımacılık bağlamında Türkiye'nin konumunun önemli olduğunu anımsatan Çıtak, İstanbul'a yapılan üçüncü havalimanı ve Yavuz Sultan Selim Köprüsü'nün faaliyete geçmesinin Türkiye'yi uluslararası alana bağlayan önemli kriterler olduğunu söyledi. Çıtak, "Biz de bunu avantaja çevirip uluslararası taşımacılık faaliyetlerini de en kısa zamanda bünyemize katmak istiyoruz" diye konuştu.

MÜŞTERİ PORTFÖYÜ ARTTI

Genel Müdür Çıtak, GÜBRETAŞ başta olmak üzere Tarım Kredi Yem, Turkuaz Plastik gibi önemli müşterileri portföylerine kattıklarını belirterek, "Lojistik sektörü açısından Türkiye zor dönemler geçirdi. Bölgedeki bu çalkantılı, kaotik durum uluslararası piyasaları etkiledi, dolayısıyla biz de bundan az da olsa etkilendik. Lojistik sektörü bununla direkt bağlantılı, müşteri ile pazarı birbirine bağlayan köprü görevi görüyor. Bu süreci yine en az hasarla atlattığımızı düşünüyorum. Hamdolsun geldiğimiz noktada bu istikrarla ülkemizle beraber ekonomimiz ve lojistik sektörümüz de çok daha iyi noktalara ulaşacaktır" diye konuştu.

TRANSİST

Katılım Ücretsizdir.
Online Kayıt Zorunludur.
transist.net


Prof. Dr. Mustafa ILICALI
Erzurum Milletvekili, TBMM İmar, Ulaştırma ve Turizm Komisyonu Sözcüsü


Dr. Hayri BARAÇLI
İBB Genel Sekreteri


Dr. Kadir TOPBAŞ
İstanbul Büyükşehir Belediye Başkanı

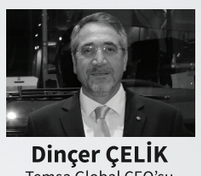

Arif EMECEN
İETT İşletmeleri Genel Müdürü


Burak TALU
Doğuş İnşaat Yönetim Kurulu Görevli Üyesi


İsmail KARTAL
Karayolları Genel Müdürü


Prof. Jonas ELIASSON
Stockholm Şehir Ulaşım Yönetimi Direktörü


Prof. Dr. Rafet BOZDOĞAN
Yalova Üniversitesi Mühendislik Fakültesi Dekanı


Dinçer ÇELİK
Temsa Global CEO'su

ULAŞIMIN GELECEĞİ
4T Traffic Timing Transform Technology

9. ULUSLARARASI İSTANBUL ULAŞIM KONGRESİ VE FUARI

1 - 3 ARALIK 2016 | İSTANBUL KONGRE MERKEZİ

İSTANBUL BÜYÜKŞEHİR BELEDİYESİ

www.transist.net
transistnet
#transist2016

Turkey Discover the potential

İŞBİRLİĞİ: KOSGEB | TBB

SPONSORLAR: Hyundai Rotem | Doğuş İnşaat | Temsa | Dentur Avrasya Grup

ORGANİZASYON: infair smart organizations

"BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR"

tasımacılar 5_Layout 2 10/28/16 1:55 PM Page 1



SERİN TREYLER ÇITAYI YÜKSELTMEYE DEVAM EDİYOR...

GERİ ALIM GARANTİLİ TREYLER DEĞİŞİM KAMPANYASI BAŞLATTI

Geri Alım Garantili, Treyler değişim kampanyası başlattı.Sıcak galvaniz daldırma metodu ile üretilen ürünlerine en az 10 yıl paslanmazlık garantisini veren Serin, müşterilerini rahatlatacak yeni bir uygulamayı daha hayata geçirdi. Konuyla ilgili açıklamalarda bulunan Serin Treyler Yönetim Kurulu Üyesi Recep Serin; "Bildiğiniz gibi lojistik sektöründe yenilenme safhaları zaman, enerji ve para kaybına yol açmaktadır. Serin treyler olarak sizin bu yükünüzü hafifletmek ve markamıza olan güveninizi tescillemek amacıyla bizi tercih ederek almış olduğunuz tenteli treylerimizin yenisini almanız durumunda geri alma sözü vermekteyiz" dedi. Tenteli tip treylerin satış sözleşmesi ile birlikte tanzim edilen Serin Treyler Değişim Garantisi sözleşmesi araç tesliminde müşterilere teslim ediliyor. Müşteriler araçlarını yenilemek istediklerinde bu garanti kapsamında yeni bir ürünün alımında belirlenmiş indirimlerden faydalanıyor. Sistemin işleyişi ile ilgili olarak Serin Treyler Yönetim Kurulu Üyesi Recep Serin devamla; "İhtiyaç duyduğunuzda almış olduğunuz treyleri sizi zarar ettirmeyecek ölçüde belirlediğimiz eskime oranları düşülerek yenisi ile takas edilebilir, daha genç araçlarla olmanın güveni ve keyfini sürebilirisiniz. Kampanyanın içeriği ve uygulama kriterleri hakkında detay bilgileri Satış Temsilcilerimizden ve Serin Corner Satış noktalarımızdan müşterilerimiz alabilirler" dedi. Tenteli tip treyler ürünlerinde tercih edilen Serin Treyler, bu uygulaması ile sektörde yeni bir hız kazanmayı hedefliyor. Markasının ikinci el değerinde elde ettiği başarı çıtasını geri alım garanti sözleşmesi ile biraz daha yükselten Serin, ürünlerinin kullanıma bağlı olarak yaşayacakları değer kaybını önlüyor.

MERCEDES-BENZ TÜRK Hoşdere Otobüs Fabrikası'na Türk Üretim Direktörü



Mercedes-Benz Türk Hoşdere Otobüs Fabrikası Üretim Direktörlüğü görevine Bülent Acicbe atandı. Bülent Acicbe görevi 1 Ocak 2017 tarihi itibarıyla Dr. Martin Walz'ten devralıyor. Mercedes-Benz Türk Hoşdere Otobüs Fabrikası Üretim Direktörlüğü görevini 2013'ten bu yana başarıyla yürüten Dr. Martin Walz'in 1 Kasım 2016 itibarıyla Mannheim Otobüs Fabrikası'nın başına geçecek olmasıyla boşalacak Üretim Direktörlüğü görevini Bülent Acicbe sürdürecek. Dr. Martin Walz, 1999 yılında Daimler grubuna Stratejik Satın Alma Sorumlusu olarak katılmış ve Kuzey Amerika ile Türkiye'deki Otobüs Üretimi sorumlulukları dâhil birçok farklı pozisyonda görev almıştı. Bülent Acicbe, 1996 yılında Mercedes-Benz Türk'te Üretim Planlama Mühendisi olarak göreve başladıktan sonra, İş Hazırlama, Kalite Yönetimi, Sipariş Yönetimi ve Üretim Planlama bölümleri olmak üzere farklı alanlarda çalışmıştır. Acicbe, Temmuz 2014'ten bu yana Daimler'in Çek Cumhuriyeti'nde bulunan otobüs fabrikasında, Fabrika Müdürü olarak görevini sürdürmekteydi. İstanbul Erkek Lisesi ve İstanbul Teknik Üniversitesi Uçak Mühendisliği bölümü mezunu olan Bülent Acicbe evli ve iki çocuk babasıdır.



DAF XF "2016 Yılının En İyi Kamyonu" ödülünü kazandı

DAF XF 460 FT Super Space Cab, prestijli "2016 Yılının En İyi Kamyonu" ödülünü kazandı. XF, alanında lider toplam verimliliği ve sürücü konforu sayesinde bu ödülü kazandı. DAF Trucks'ın son derece profesyonel Avrupa bayilerinden oluşan geniş ağı, XF'in "2016 Yılının En İyi Kamyonu" seçilmesine etkili oldu.

Yılın En İyi Kamyonu; kara yolu taşımacılığında uzmanlaşan, alanında lider, Polonya'dan on iki dergi tarafından değerlendirildi. Rakip tüm araçlar; motor performansı, sürüş özellikleri ve sürücü konforu açısından değerlendirildi. Bunlara ek olarak, toplam sahip olma maliyeti ve destek servislerinin kalitesi de göz önünde bulunduruldu.

Jüri, raporunda şöyle belirtiyor: "DAF XF 460 FT Super Space Cab gerçekten sürücü dostu bir araç. DAF, kullanıcılarının ihtiyaçlarını mümkün olduğunca geniş kapsamlı bir şekilde karşılayarak XF'i her geçen yıl daha da mükemmel hale getiriyor."

Daha sonra şunları ekledi: "Bu araç, son teknoloji bir taşımacılık çözümü. Düşük yakıt tüketimiyle birlikte harika bir performans sunuyor. Operatörlerin, en düşük sahip olma maliyeti ve en yüksek araç çalışma zamanı sağlayan çok etkili bir servis ağı desteğine sahip olmaları da önemlidir."

DAF Trucks'ta Satış ve Pazarlama Müdürü olan Richard Zink bu övgüye şöyle cevap veriyor: "Bu prestijli ödül, müşterilerimizin zaten bildiği bir şeyi kanıtlıyor: söz konusu verimlilik ve sürücü konforuysa DAF'tan daha iyi bir seçenek yok. Bu Haziranda XF, Birleşik Krallık'ta Motor Transport'un "Yılın Filo Kamyonu" ödülünü kazandı ve şu an 20 yıl önce pazarına girdiğimiz ve DAF'ın pazar lideri olduğu Polonya'da bu özel övgüyü almaktan çok onur duyuyoruz. "2016 Yılının En İyi Kamyonu" unvanını kazanmak, ürünlerimizin ve organizasyonumuzun mükemmelliğinin altını tekrar çiziyor."



DAF Trucks N.V. her taşıma uygulamasına yönelik doğru aracı sunmak için kapsamlı bir çekici ünitesi ve kamyon serisi üretir. Ayrıca DAF lider bir hizmet sağlayıcısıdır: MultiSupport onarım ve bakım sözleşmeleri, PACCAR Financial'ın sunduğu finansal hizmetler ve PACCAR Parts'ın sunduğu birinci sınıf parça teslim hizmeti bunlara dahildir. DAF Trucks N.V. Hollanda Eindhoven'da, Belçika Westerlo'da, Birleşik Krallık Leyland'da ve Brezilya Ponta Grossa'da üretim tesislerine sahiptir; Avrupa'da ve diğer ülkelerde 1000'i aşkın bayisi ve servis noktası bulunmaktadır.



tasımacılar 6_Layout 2 10/28/16 1:56 PM Page 1

TAKOGRAF VE TAKSİMETRE KULLANICILARI!
YAZ SAATİNİ KIŞINDA UYGULAYACAĞIZ! SİZE ETKİLERİ?

Türkiye 26/12/1925 tarihinde kabul edilen 697 sayılı,"Günün yirmi dört saate taksimine dair kanun" ile çağdaş dünyanın uyguladığı saat sistemini benimsemiştir. Buna göre;"Madde 2 – (Değişik: 6/12/1984 – 3097/1 md.) Griniç'e göre otuzuncu derecede bulunan boylam dairesi bütün Türkiye Cumhuriyeti saatleri için esas alınır. Ayrıca başlangıç ve bitiş tarihleri belirtilmek ve bir saati aşmamak şartıyla yaz saati uygulamaya Bakanlar Kurulu yetkilidir."

Otuzuncu derecede bulunan boylam dairesi GEBZE'den geçmektedir.

Yaz saati uygulaması zaman zaman kesintiye uğramakla beraber, bugüne kadar uygulana gelmiştir.7/9/2016 tarihli ve 2016/9154 sayılı bakanlar kurulu kararı ile, yaz saatinin tüm yıl boyunca uygulanmasına karar verilmiştir.Buna göre;

" MADDE 1– (1) Gün ışığından daha fazla yararlanmak amacıyla; bütün yurtta 27 Mart 2016 Pazar günü saat 03.00'ten itibaren bir saat ileri alınmak suretiyle başlatılan yaz saati uygulamasının, her yıl, yıl boyu sürdürülmesi kararlaştırılmıştır.

MADDE 2– (1) Gün ışığından daha fazla yararlanmak amacıyla bütün yurtta saatlerin yeniden düzenlenmesi hakkındaki 14/3/2016 tarihli ve 2016/8589 sayılı Bakanlar Kurulu Kararında yer alan 30 Ekim 2016 Pazar günü saat 04.00'ten itibaren bir saat geri alınması;" ibaresi yürürlükten kaldırılmıştır."

Saatin doğru olması, saat ayarlarının teknik ve yasal olarak doğru ayarlanması gereken bütün cihazları etkilemektedir.Taşıma sektöründe, bizi ilgilendiren takograf ve taksimetreler bulunmaktadır.Kısaca, yük taşıyan ve takograf takılı olan tüm kamyon ve kamyonetler ile yolcu taşıyan ve takograf takılı olan tüm minibüs ve otobüsleri, taksileri ilgilendirmektedir.Dijital takograflara özellikle dikkat edilmesi gerekmektedir.Dijital takograflar her şeyi UTC saatine göre kaydetmektedirler.Yerel saati ayarlamak sürücünün görevidir.Gerek UTC ve gerekse yerel saat doğru şekilde ayarlanmazsa, cezai yaptırım uygulanmaktadır.

Bakanlar kurulu kararı ile,Türkiye saatinin hesaplanmasında esas alınacak boylam değişmediği için, UTC saati değişmeyecektir.Yaz saati uygulamasının geçerli olduğu dönemde; UTC saatini bulmak için, kışın yerel saatten iki saat, yazın üç saat çıkarmaktaydık.30 Ekim 2016 tarihinden sonra, yaz saati tüm yıl geçerli olacağından, UTC saatini bulmak için Türkiye saatinden hep üç saat çıkaracağız.

Bugüne kadar, genelde, söz konusu cihazlar ayarlanırken "yaz saati uygulamasını otomatik uygula" ayarı etkinleştirilmekteydi.Bunun sonucu olarak 30 Ekim 2016 tarihinde, cihaz otomatik olarak saati bir saat geri alacaktır.Dolayısı ile Türkiye saati ayarı yanlış olacaktır.Bu nedenle, 30 ekim öncesi, "Yaz saati uygulamasını otomatik uygula" seçeneği devre dışı bırakılmalı, 30 Ekim 2016 günü de saat ayarları kontrol edilmelidir.Aksi taktirde, kontrollerde cezai yaptırımlarla karşılaşabilirsiniz.

Tadınız kaçmasın!



Mercedes-Benz Türk Aksaray Kamyon Fabrikası
Yeni Atık Yönetimi Merkezi Açıldı







Mercedes-Benz Türk, Aksaray Kamyon Fabrikası'nda 370.000 Avro yatırımla tamamen yenilenen Yeni Atık Yönetim Merkezi'ni açtı.

Su ve toprakta oluşabilecek kirliliği önleyen, kimyasal reaksiyonların neden olduğu olumsuz etkileri ortadan kaldıran proseslerin uygulandığı Yeni Atık Yönetim Merkezi önemli çevresel ve ekonomik sonuçlar getirdi.

Uygulamaya alınan yeni pres konteynerler sayesinde ise nakliye sayısının azalmasına bağlı olarak CO2 salınımı önemli ölçüde azaldı.

Daimler AG yönetimi tarafından tanımlanan çevre ilkeleri kapsamında faaliyetlerini sürdüren Mercedes-Benz Türk, Aksaray Kamyon Fabrikası'ndaki atık sistemini tamamen yenileyerek Yeni Atık Yönetim Merkezi'ni açtı. Aksaray Valisi Aykut Pekmez, Aksaray Belediye Başkan Yardımcısı Mustafa Karahancı, Aksaray Çevre ve Şehircilik İl Müdürü Hüsnü Yıldız ve Mercedes-Benz Türk Kamyon Direktörü Prof. Dr. Frank Lehmann'ın katılımlarıyla açılan yeni merkez 370.000 Avro'luk bir yatırım ile oluşturuldu. Sürdürülebilir çevre, sürdürülebilir üretim felsefesi ile üretimin her adımında çevre korumaya büyük önem veren, buna göre proses adımlarını şekillendiren ve teknolojiyi seçen Mercedes-Benz Türk'ün atık yönetim sistemlerine yapılan yatırımların toplam maliyeti, Aksaray Kamyon Fabrikası Yeni Atık Yönetim Merkezi projesi ile birlikte 700.000 Avro'nun üzerine çıktı.

Üretim faaliyetlerden kaynaklanabilecek olumsuz çevresel etkileri ve atık oluşumunu kaynağında kontrol altına alarak azaltan kapsamlı önlemlerle alanında bir örnek olan Mercedes-Benz Türk Aksaray Kamyon Fabrikası, çevresel risk yönetimini en gelişmiş seviyede sağlayan faaliyetlerine devam ediyor. Mercedes-Benz Türk Aksaray Kamyon Fabrikası'nda üretim aşamasında oluşan tüm atıklar, oluştukları noktalarda "tehlikeli" ve "tehlikesiz" olmak üzere iki ana gruba ayrılarak, yasal mevzuata uygun taşıma araçlarıyla Yeni Atık Yönetim Merkezi'nde toplanıyor. Bu yöntemle atıkların fabrika içinde taşınması kolaylaştırılırken merkezi atık mahallinde de daha fazla yer kazanmak mümkün oluyor. Atıkların ayrı toplanması için geliştirilen yeni pres konteynerler, iş adımlarını azaltarak hem ergonomi hem de iş yükü açısından çalışanlar lehine kolaylıklar sağladı. Yeni pres konteynerler sayesinde bertaraf nakliye sayısı % 70 oranında düşürülerek önemli oranda CO2 tasarrufu sağlandı. Atık sahasında uygulamaya alınan yeni yöntemlerden biri de boya çamuru biriktirmede kullanılan tank konteynerleri oldu. Bu uygulama sayesinde boya çamurlarının daha kolay depolanması ve bertaraf işlemini yapan firmaya daha güvenli nakli sağlandı.



ÇEVRESEL VE EKONOMİK KAZANIMLAR SAĞLANDI

Su ve toprakta oluşabilecek kirliliği önleyen, kimyasal reaksiyonların neden olduğu olumsuz etkileri ortadan kaldıran proseslerin uygulandığı Yeni Atık Yönetim Merkezi önemli çevresel ve ekonomik sonuçlar getirdi:

- Atık sahasında yer tasarrufu sağlandı,
- prosesler optimize edildi,
- çalışanlara daha ergonomik ve uygun çalışma ortamı hazırlandı,
- yeni pres konteynerler sayesinde nakliye sayısı azaltılarak maddi ve çevresel kazanç sağlandı,
- nakliye sayısının azalmasıyla CO2 salınımı aylık bazda % 70 oranında azaldı,
- riskler azaldı, ve çalışanların çevre bilinci arttı.

Atık yönetimi ve enerji yönetiminden oluşan Çevre Yönetimi Sistemi kapsamında ise Aksaray Kamyon Fabrikası'nda 2015 ile 2016 yılları içinde tüm aydınlatma sistemi yenilendi, ısı yalıtımı güçlendirildi, imalat ve fabrika tesislerinde ekipmanlar optimize edilip yenilenerek verimlilik artırıldı. Yenileme ve güçlendirme çalışmaları sonucunda CO2 salınımı 2014 yılında 1620 ton, 2015 yılında ise 563 ton azaldı. 2016 yılında ise 800 tonun üzerinde bir düşüş bekleniyor.

YENİ KİMYASAL AMBARI'NA AYRICA 1,5 MİLYON AVRO'LUK YATIRIM

Yeni Atık Yönetim Merkezi yanında ayrıca 2014-2016 yılları arasında 1,5 Milyon Avro'luk yatırım yapılarak Yeni Kimyasal Ambarı kuruldu. Tüm kimyasalların (boyalar, yağlar, tiner gibi malzemelerin) kapalı alanda korunduğu, 536 metrekare alan üzerine kurulu Yeni Kimyasal Ambarı ile yasal mevzuata uygun havalandırma, ısıtma, soğutma sistemleri, patlamaya karşı koruma ve zemin sızdırmazlığı donanımlarına sahip depolar oluşturuldu. İş sağlığı ve güvenliğine verilen önemin bilinci ile yangına dayanımlı duvar ve kapılar, yangın söndürme, yangın algılama sistemlerine ek olarak patlamadan korunma sağlamak için depoya LEL LowerExplosionLimit, yani alt patlama sınırı dedektörü sistemi takıldı. Ayrıca depo içerisindeki tüm elektriksel ekipmanlar patlamaya karşı korumalı olarak seçildi. Çevre standartlarına uygun biçimde kimyasal malzeme deposu için kör rögar, ilerken ve sızdırmaz epoksi zemin uygulaması yapıldı. Hava kaynaklı soğutma ünitesi yerine su kaynaklı soğutma ünitesi kullanıldı ve odalar arası yönlendirilebilir havalandırma sistemi sayesinde ilk yatırım maliyetlerinden ve işletme maliyetlerinden tasarruf sağlandı.

ÇEVRE EĞİTİMLERİ GENİŞ KAPSAMLI DEVAM EDİYOR

Mercedes-Benz Türk'ün tüm üretim tesislerinde uygulanan Çevre Yönetim Sistemi kapsamında Aksaray Kamyon Fabrikası Atık Yönetim Merkezi çalışanlarına "Tehlikeli ve Tehlikesiz Atık Yönetimi ile Atık Sahasının İşletilmesi" başlıklı saha uygulamalı eğitimler verildi. Bunun yanı sıra 2015 ve 2016 yıllarında, fabrikada çalışma yapan taşeron firma çalışanları dâhil olmak üzere, toplam 2.800 çalışana çevre bilgilendirme eğitimi verildi.



OMSAN'da Bayrak Değişimi...

Doç. Dr. M. Hakan KESKİN, OMSAN Lojistik'te Genel Müdür olarak görevine başladı. Türkiye'nin önde gelen lojistik şirketlerinden biri olan OMSAN ailesine katılmış olmaktan dolayı heyecan ve gurur duyduğunu belirten KESKİN, çağımızın bilgi çağı olduğunu ve teknolojinin hızla geliştiğini kaydetti. Bu değişimin birçok fırsat ve tehdidi de beraberinde getirdiğine değinen KESKİN, OMSAN olarak bir yandan değer yaratırken, aynı zamanda bu değişime de ayak uydurmak zorunda olduklarını söyledi. KESKİN, hedefinin OMSAN'ı günümüzün gerektirdiği koşullarda rekabet edebilecek, değer yaratacak, sektörün lojistik lokomotifi haline dönüştürmek olduğunu belirtti.

ASSAN LOJİSTİK A.Ş. GENEL MÜDÜRÜ HALİL ÖZENDİ OLDU

Kibar Holding bünyesindeki Assan Lojistik şirketinin genel müdürlüğüne Halil Özendi atandı. 1969'da İzmir'de doğan Halil Özendi, 1991 yılında Kara Harp Okulu İnşaat bölümünden mezun oldu. Çalışma hayatına Kara Kuvvetliği Komutanlığı'nda İstihkam subayı olarak başlayan Özendi, 1996 yılında bu görevinden ayrılarak, kariyerine Balnak Ege A.Ş'de Karayolu İhracat Bölüm Lideri olarak devam etti. 2003 yılında Eldor Elektronik'te Lojistik Operasyonlar Müdürü olarak çalıştı. Halil Özendi, Balnak Lojistik'te 2004 yılında Karayolu Grup Müdürü, 2006 – 2012 yıllarında ise Uluslararası Karayolları Direktörü ve Ulusal Dağıtım Direktörü olarak görev aldı. 2013-2016 yılları arasında Ekol Lojistik' te Ulusal Dağıtım Direktörü olarak görev yaptı.



tasımacılar 7_Layout 2 10/28/16 2:23 PM Page 1

300 TREYLER ÜRETİCİSİNDEN 15'İNİN BELGESİ VAR



Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı treyler sektöründeki denetimlerini artırarak devam ettiriyor. Bugüne kadar 300'e yakın treyler üreticisinin 94 bin aracı denetlendi ve bu araçlardan 32 bin adedi mevzuat ve ürün güvenliği açısından eksik ve kusurlu bulundu. Denetlenen firmalardan sadece 15'inin araçları uygun bulunması dikkat çekerken, 172 aracın trafiğe tescili engellendi. Bugüne kadar 200 dolayında tip onayı belgesi iptal edildi.

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı treyler ve üstyapı sektöründeki denetimlerini arttırarak devam ediyor. Bakanlık yetkilileri pilot bölge olarak seçtikleri Adana, Konya ve Sakarya bölgesinde yaptıkları denetimlerle ilgili bilgileri sektör paydaşlarına sundular.

Sanayi Bakanlığı denetimlerini; sorumluluk alanında bulunan araç ve aksamlarla ilgili mevzuat, belgelendirme, piyasa gözetimi gibi üç ana kolda yürütüyor:

Ürün Güvenliği: Piyasaya arz edilecek her ürünün, insan sağlığı, can ve mal güvenliği, hayvan ve bitki yaşam ve sağlığı, çevre ve tüketicinin korunması açısından asgari güvenlik koşullarını sağlamasını ifade ediyor.

Güvenli Ürün: Kullanım süresi içinde, normal kullanım koşullarında risk taşımayan veya kabul edilebilir ölçülerde risk taşıyan ve temel gerekler bakımından azamî ölçüde koruma sağlayan ürün.

Piyasa Gözetimi ve Denetimi: Yetkili kuruluşlar tarafından, Ürünün piyasaya arzı veya dağıtımı aşamasında veya ürün piyasada iken, ilgili teknik düzenlemeye uygun olarak üretilip üretilmediğinin, güvenli olup olmadığının, denetlenmesi.

32 BİN ARAÇ KRİTERİ KARŞILAMIYOR

Bakanlık yetkilileri bugün kadar bu üç ana başlıkta yapılan denetmelerde bugüne kadar 300'e yakın treyler üreticisinin 94 bin aracı denetlendiğini ve bu araçlardan 32 bin adedinin mevzuat ve ürün güvenliği açısından eksik ve kusurlu bulunduğunu açıkladı. Denetlenen firmalardan sadece 15'inin araçlarının uygun bulunduğunu belirten yetkililer, 172 aracın trafiğe tescilinin engellendiğini kaydetti. Bakanlık bugüne kadar 200 dolayında tip onayı belgesinin iptal edildiğini duyurdu.

CEZALAR AĞIR

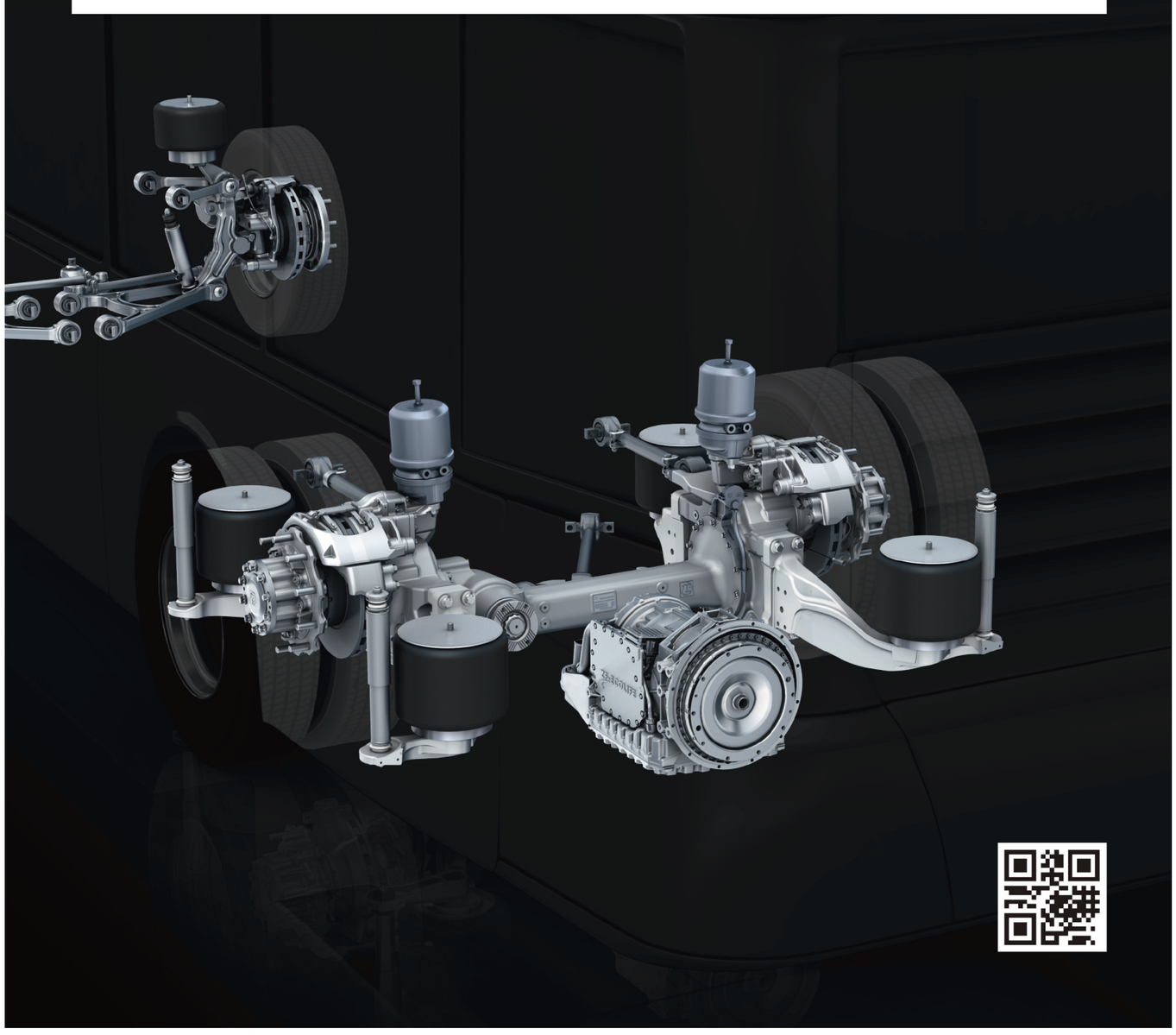
4703 sayılı Kanun Uyarınca uygunsuz ürünler için uygulanan yaptırımlar kapsamında piyasaya arzı yasaklanıyor, piyasaya arz edilen ürünler toplatılıyor, güvenli hale getirilemeyen ürünlerin bertaraf edilmesine karar veriliyor. Söz konusu ürünleri piyasaya arz edenlere idari para cezası uygulanıyor. 4703 sayılı Kanunda Düzenlenen İdari Para Cezaları şöyle:

- Piyasaya güvenli olmayan ürün arz eden üreticiye: 17.700 – 44.257 TL.
- Piyasaya teknik düzenlemesine uygun olmayan ürün arz eden üreticiye: 3.536 – 8.848 TL.
- Güvensiz ürünü hakkında uygulanan idari yaptırım kararının gereklerini yerine getirmeyen üreticiye: 3.536 – 8.848 TL
- Ürüne ait teknik düzenlemede belirtilen belgeleri yetkili kuruluşa ibraz edemeyen üreticiye: 3.536 – 8.848 TL
- Güvenli olmadığını bildiği ürünleri satmaya devam eden dağıtıcıya (satıcı): 1.766 – 4.421 TL
- Uygunluk belge ve işaretlerini usulüne uygun olmadan kullanan ya da bu belge ve işaretleri tahrif veya taklit edenlere: 8.848 – 22.126 TL

BAŞTAN SONA ETKİLEYİCİ:
ZF'DEN KOMPONENTLER VE SİSTEMLER

Otobüs yolcuları maksimum güvenlik ve konfor bekler. ZF'nin şanzımanları ve aksları bu beklentilerin karşılanmasına yardımcı olmaktadır. Bu ürünler yolcuların araca hızlı ve güvenli bir şekilde binip inmelerini, süratli ve keyifli bir yolculuk yapmalarını sağlamaktadır. Dahası, bizim ürünlerimiz birbirlerine tam olarak uyumludur ve daima en üst düzey teknolojiye sahip oldukları için dinamik hızlanma ve aynı zamanda sessiz çalışma özelliklerine sahiptir. Bu sayede, taşıt ve çevre üzerindeki olumsuz etkileri azaltabilirsiniz – kullanım ömrü maliyetlerini hesaba katmıyoruz bile. www.zf.com/buses

ZF MOTION AND MOBILITY



PİRELLİ ENDÜSTRİYEL VE TİCARİ LASTİKLER'E YENİ GENEL MÜDÜR



Dünyanın en büyük lastik üreticilerinden Pirelli'de önemli bir atama gerçekleşti. Alp Günvaran, Pirelli Türkiye Endüstriyel ve Ticari Lastikler Genel Müdürü olarak göreve başladı. Alp Günvaran, 1998 yılında Boğaziçi Üniversitesi Ekonomi Bölümü'nden mezun oldu. Kariyerine 1999 yılında Hızlı Tüketim Malları sektöründe başlayan Günvaran, Procter & Gamble'da müşteri yöneticisi olarak farklı görevler aldı. Aralık 2004 – Nisan 2006 döneminde Shell Türkiye Şirket Operasyonları Müdürü olarak görev yapan Günvaran, daha sonra yine Procter & Gamble'da Türkiye Ulusal Müşteri Takımları Kanal Direktörlüğü ve Doğu Avrupa Bölgesi Pazarlama Stratejisi ve Planlama Direktörlüğü görevlerinde bulundu. 2013 yılı Eylül ayından itibaren Türkiye ve Kafkaslar Bölgesi Ticari Operasyonlar Direktörlüğü görevini sürdüren Günvaran, 2016 Eylül ayı itibariyle Pirelli Türkiye Endüstriyeli Lastikler Genel Müdürü olarak atandı. Alp Günvaran, bu görevinde Avrupa, Ortadoğu ve Afrika Bölge CEO'su Murat Akyıldız'a rapor edecek. Evli ve bir erkek çocuk sahibi Alp Günvaran, İngilizce bilmektedir.

tasımacılar 8_Layout 2 10/28/16 1:57 PM Page 1





BP Türkiye Akaryakıt İş Kolu'nda iki yeni atama

BP Türkiye Akaryakıt İş Kolu'nda yeni yapılanma kapsamında Erol Varlık Akaryakıt Türkiye Bayi Satış Müdürü ve Yiğit Meral Akaryakıt Türkiye Yatırım Müdürü olarak yeni görevlerine başladı

BP Türkiye'nin, Akaryakıt Türkiye Perakende Liderlik Ekibi organizasyonunun yeni yapılanması kapsamında uzun yıllardır şirkette farklı pozisyonlarda görev yapmakta olan iki üst düzey yönetici, yeni görevlere atandı. Bu çerçevede, Performans ve Planlama Müdürü olarak görev yapmakta olan Erol Varlık, Temmuz 2016 tarihinden itibaren Akaryakıt Türkiye Bayi Satış Müdürü oldu. Akaryakıt Türkiye Satış Müdürü olarak görev yapmakta olan Yiğit Meral ise Akaryakıt Türkiye Yatırım Müdürü görevini devraldı. Erol Varlık ve Yiğit Meral, bu görevlerinde Akaryakıt Direktörü Martin Thomsen'a bağlı olarak çalışacaklar.

Erol Varlık, Marmara Üniversitesi İktisat Fakültesi'nde lisans eğitimi sonrasında aynı üniversitenin İşletme Yüksek Lisans programınını tamamladı. BP'ye 1999 yılında Akaryakıt Pazarlama Departmanı'nda Ürün Fiyatlandırma ve İş Analisti olarak katılan Erol Varlık, sırasıyla Akaryakıt Saha Müdürü, İspanya-Portekiz-Fransa-Yunanistan ve Türkiye'den sorumlu Akdeniz Raporlama ve Konsolidasyon Analisti, Türkiye ve Yunanistan Akaryakıt Planlama Müdürü, Akaryakıt Pazarlama Destek Müdürü, Stratejik Ortaklıklar Müdürü ve BP Türkiye Planlama, Performans ve Raporlama Müdürü görevlerini yürüttü. Varlık, akaryakıt iş kolundaki tüm aşamaları detaylı olarak inceleme ve performanslarını analiz etme imkanını bulduğu bu önemli görevlerin ardından, 1 Temmuz 2016 itibarı ile BP Akaryakıt Bayi Satış Müdürü olarak görevine başladı. Erol Varlık, evli ve bir kız çocuğu babası.

Yiğit Meral, Orta Doğu Üniversitesi (ODTÜ) Jeoloji Mühendisliği bölümünden mezun oldu. BP'ye 1998 yılında katılan Meral, Akaryakıt iş kolunda İş Geliştirme Müdürü, Sistem Optimizasyon Müdürü, Fiyatlandırma ve İş Geliştirme Müdürü, Ticari Optimizasyon Ülke Müdürü, Ticaret Müdürü ve Pazarlama Müdürü gibi pek çok pozisyonda başarılı çalışmalar gerçekleştirdi. En son 2011 yılından beri Akaryakıt Türkiye Satış Müdürü görevini yürüten Yiğit Meral, derin saha ve operasyon tecrübesini bundan böyle yatırımlar ekibine taşıyacak. Yiğit Meral, evli ve bir kız çocuk babası.

Bir Daimler markasıdır.



Yolların efsanesi devleşti.
Yeni Actros.

Yüksek yakıt tasarrufu sağlayan güçlü ve çevreci yeni nesil motoru, ergonomik yapısı, üstün sürüş özellikleri ve konforlu kabin seçenekleri ile yolları kazanca dönüştüren Actros, ticarette devleşmek isteyenler için geliyor.

Mercedes-Benz İletişim Hattı 4446244
www.mercedes-benz.com.tr
www.facebook.com/MercedesKamyon

Mercedes-Benz
Trucks you can trust

Mercedes-Benz Türk'ün Yeni Başkanı SÜER SÜLÜN



Mercedes-Benz Otomobil Pazarlama ve Satış Grubu Başkanı olarak atanan Mercedes-Benz Türk Direktörler Kurulu Başkanı Britta Seeger'in yerine halen Mercedes-Benz Türk Otobüs ve Kamyon Pazarlama ve Satış Direktörü görevini yürüten Süer Sülün atandı.

Daimler'in yerel potansiyel ve yetkinliğe inancının bir göstergesi olan bu atama ile Süer Sülün, Mercedes-Benz Türk'ün tarihindeki ilk Türk Direktörler Kurulu Başkanı oldu.

Mercedes-Benz Türk A.Ş.'nin yeni Direktörler Kurulu Başkanı Süer Sülün, 1 Ekim 2016 tarihi itibariyle görevi Britta Seeger'den devralıyor.

Mercedes-Benz Türk Direktörler Kurulu Başkanı Britta Seeger'in "Mercedes-Benz Otomobil Pazarlama ve Satış Grubu Başkanı" olarak atanması ile boşalacak görevini, halen Mercedes-Benz Türk Otobüs ve Kamyon Pazarlama ve Satış Direktörü görevini yürüten Süer Sülün sürdürecek. Ağustos 2015'ten bu yana Mercedes-Benz Türk Direktörler Kurulu Başkanlığı görevini sürdüren Britta Seeger, 1992 yılından bu yana Daimler AG bünyesinde satış ve satış sonrası hizmetler alanında uluslararası sorumluluğa sahip çeşitli görevler üstlenmiş ve Türkiye'deki görevinden önce Mercedes-Benz Güney Kore'nin CEO'luğu görevini yürütmüştü.

Süer Sülün, 1988 yılında şirketin finans bölümünde göreve başladıktan sonra finans ve muhasebe alanlarında çeşitli yöneticilik pozisyonlarında bulundu. Sülün 2001 yılında pazarlama ve satış alanına geçiş yaparak yöneticilik görevini burada sürdürdü. 2007'den bu yana Mercedes-Benz Türk Pazarlama ve Satış'tan sorumlu Direktörler Kurulu Üyesi olan Sülün 53 yaşında, Boğaziçi Üniversitesi Ekonomi Bölümü mezunu ve İstanbul Üniversitesi Finans/Muhasebe yüksek lisans derecesine sahip.

Sülün, "Kamyon & Otobüs Pazarlama ve Satış Grubu Direktörü ve Mercedes-Benz Türk Direktörler Kurulu Başkanı" ünvanı ile hem şirketin kamyon ve otobüs alanlarındaki faaliyetlerinden, hem de Daimler Grubu'nun Türkiye'deki temsilinden sorumlu olacak. Daimler'in yerel potansiyel ve yetkinliğe inancının bir göstergesi olan bu atama ile Süer Sülün Mercedes-Benz Türk'ün ilk Türk Direktörler Kurulu Başkanı olarak bir ilke imza atıyor.

OMSAN'a "International Best in Biz Awards"den GÜMÜŞ ÖDÜL

OMSAN Lojistik; "International Best in Biz Awards 2016"da "Yılın Sosyal – Çevresel Açıdan En Sorumlu Şirketi" kategorisinde Gümüş Ödül kazandı. OMSAN, bu programda ödül kazanan ilk ve tek Türk lojistik firması oldu. OMSAN, uluslararası iş dünyasında önemli bir yere sahip olan ve bu yıl 6.'sı düzenlenen "International Best in Biz Awards 2016"da "Yılın Sosyal – Çevresel Açıdan En Sorumlu Şirketi" kategorisinde Gümüş Ödül'ün sahibi oldu. "Uluslararası Best in Biz Ödülleri 2016"da, 30'un üzerinde ülkeden ve çeşitli sektörlerden 270 kamu ve özel şirket aday olarak değerlendirildi. Ödül sahipleri, basın temsilcileri ve sektör uzmanlarından oluşan uluslararası bir jüri tarafından seçildi. Aldığı ödülle OMSAN, uluslararası ödüllerine bir yenisini daha eklemiş oldu. OMSAN'ın "Uluslararası Best in Biz Ödülleri 2016"da Gümüş Ödül'e layık görülmesinden ötürü memnuniyetini dile getiren OMSAN Lojistik Genel Müdürü Doç. Dr. M. Hakan KESKİN, OMSAN'ın sektöre kazandırdığı yenilikçi projelerin ve sürdürülebilirlik uygulamalarının sadece Türkiye'de değil, Dünya'da da hak ettiği ilgiyi görmesinin kendilerini mutlu ettiğini belirtti. KESKİN, bundan sonra da birçok yenilikçi proje ile sektöre liderlik etmeye devam edeceklerini sözlerine ekledi.

Best in Biz AWARDS 2016 international

WINNER