Tasimacilar 1_Layout 2 5/31/17 5:02 PM Page 1

TAŞIMACILAR

| OTOBÜS YOLCU | MAYIS 2017 | SAYI: 121 | FİYATI: 50 KURUŞ | www.tasimacilar.com |

RUSYA GEÇİŞ BELGESİ SORUNU ÇÖZÜLDÜ



RUSYA TAŞIMALARINDA YENİ DÖNEM

Siyasi sorunlardan dolayı Rusya ile yaşanan geçiş belgesi sorunu çözüldü, toplantının ilk gündemi olan sürücü vizeleri hususunda Türk tarafı da, Rus tarafı da sürücü vize alımında yaşanan sorunları ve zorlukları paylaştı.



Konu esas olarak Dışişleri Bakanlığı görev alanına girse de, Heyet Başkanları sürücülere verilen vizelerin kolaylaşması, hızlanması, ucuzlaması yönünde taşımacıların taleplerini protokole derç etti.

Bu husus dışında toplantıda hazır bulunan Türk ve Rus Dışişleri Bakanlığı Yetkilileri Mayıs ayı içerisinde Türk ve Rus Makamların vizeden sorumlu kuruluşlarının bir araya geleceği toplantı için Türk ve Rus Ulaştırma Bakanlıklarının önerilerini ve taşımacıların sorunlarını kayıt ettiler.

Buna göre; Rus tarafı, vizenin kolaylaşması amacıyla davetiyelerin Gürcü taşımacılara uygulanan sistem doğrultusunda, Rus yetkili kurum aracılığıyla Türk taşımacılarına daha kolay ve daha hızlı davetiye verilmesini önerdi. Vizelerin pahalanmasına neden olan aracıların aradan çıkacağını belirtti. DEVAMI 6. SAYFADA



Almanya'da 45 Saatlik Haftalık İstirahatin Araç İçerisinde Geçirilmesi Yasağı Başlıyor!

BGL (Bundesverband Güterkraftverkehr Logistik und Enrsorgung) tarafından iletilen bilgilendirmede sürücülerin araç içinde dinlenmesine ilişkin konulan yasağın Almanya'da 25 Mayıs itibariyle yürürlüğe girmesinin beklendiği bildirilmektedir.

Uygulamanın Detayları;

- Kanuna göre 45 saatlik haftalık dinlenme araç içerisinde geçirilemez,
- Sürücünün dinlenme tesislerine yakın yerlere park etmesi gerekmektedir,
- Araç yakınlarında uygun dinlenme alanı bulunmadığı bahanesinin Alman makamlarınca kabul edilmeyeceği bildirilmektedir,
- Eğer Sürücünün uygun dinlenme tesislerinin olmadığı bir yerde dinlendiği tespit edilirse haftalık dinlenmesini gerçekleştirmediği değerlendirecektir,
- Eğer sürücünün haftalık dinlenmesini gerçekleştirmedigi ispat edilirse cezalar aşağı şekildedir;
- Sürücü için saat başına 60 Euro,
- Kanunu takip etmeleri gerekçesiyle taşımacılık firması için eksik kalan bölümde saat başına 180 Euro,

Kanun Dün çıktığı için sadece Almanca versiyonu bulunmaktadır.

Kanun Metni (Almanca)

Sürücülerimizin yukarıda anılan cezalarla karşılaşması durumunda gerekli bilgilerin ve ceza makbuzunun Derneğimize ivedi iletmesi önemle rica olunur.

IRU tarafından da flaş haber olarak iletilen bilgilendirmede konunun IRU sekreteryası ve üye Alman Derneği ile işbirliği içinde takip edildiği bildirmekte ve ortak atılan adımlar hususunda bilahare bilgi verileceği ifade edilmektedir.

TEMSA, üniversiteli kaptan şoförlerin yanında



Daha yetkin otobüs kaptanları yetiştirmek amacıyla yola çıkan Afyon Kocatepe Üniversitesi Sultandağı Meslek Yüksekokulu Otobüs Kaptanlığı Bölümü bu yıl 7'inci mezunlarını verdi. TEMSA'nın Altın Sponsor olarak desteklediği üniversiteyi otobüs kaptanlarının mezuniyet töreni, İstanbul Teknik Üniversitesi (İTÜ)Teknokent Arı 3'te gerçekleşti. Törende 'Ayın Kaptan Şoförleri' de ödüllendirildi.

Türkiye'nin ilk üniversiteli kaptanlarını yetiştiren Afyon Kocatepe Üniversitesi Sultandağı Meslek Yüksekokulu Otobüs Kaptanlığı Bölümübu yıl 7'nci kez mezun verdi. TEMSA'nın altın sponsor olduğu 7. Otobüs Kaptanlığı Bölümü Mezuniyet Töreni, İstanbul Teknik Üniversitesi (İTÜ) Teknokent Arı 3'te yapıldı.

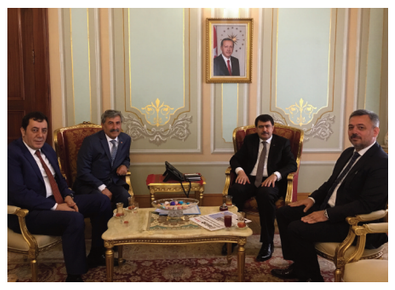
Karayolu ulaştırma sektörünün önde gelen kurumlarının katılımıyla gerçekleşen törende eğitimi başarıyla tamamlayan otobüs kaptanlarına diplomaları verildi. Törende ayrıca 'Ayın Kaptan Şoförleri' ödülleri de sahiplerini buldu.

KAPTAN ADAYLARINA YETKİNLİK KAZANDIRILIYOR

Sürücü hatalarından doğan kazaları en aza düşürmeyi hedefleyen eğitim; sürücü araç kullanım takip sistemiyle, yakıt tasarrufuna ve daha güvenli sürüşe olanak tanıyan IUGO işbirliğiyle gerçekleştiriliyor. Üniversitenin Otobüs Kaptanlığı Bölümü'nde bulunan eğitim aracına uygulanan IUGO sistemi, kaptan adaylarının sürüş alışkanlıklarını ve kabiliyetlerini objektif bir şekilde ölçerek onların daha iyi yetkin birer sürücü olmalarına yardımcı oluyor.

AYIN KAPTAN ŞOFÖRLERİ ÖDÜLLENDİRİLDİ

Kaptanlar Kulubü Platformu tarafından üç ayda bir düzenlenen törende Kentiçi ulaşım alanında Muğla Büyükşehir Belediyesi'nden Türkan Uysal, İstanbul Otobüs AŞ'den Ayhan Karaali, İETT'den Eyüp Karslı 'Ayın Kaptan Şoförleri'' ödüllerini aldı. 'Ayın Kaptan Şoförleri'ne ödülleri; Düzce Belediye Başkanı Mehmet Keleş, İzmir Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Daire Başkanı Kader Sertpoyraz, Muğla Büyükşehir Belediyesi Kamu Taşımacılığı İl Koordinasyon Sorumlusu Önder Oktay Arslan, TÖHOB Genel Sekreteri Onur Orhon, Temsa Kurumsal İletişim Müdürü Ebru Ersan ve Pazarlama Yöneticisi Feridun Tanır tarafından verildi.



İSTAB'DAN VALİ ŞAHİN'E ZİYARET

İstanbul Taşımacılar Birliği Derneği (İSTAB) İstanbul Valisi Vasip Şahin'i makamında ziyaret etti.

Başkan Yardımcıları Aziz Baş ve Celal Kalkan ile Yönetim Kurulu Üyesi Dursun Ali Camadan'dan oluşan İSTAB Heyeti 24 Mayıs Çarşamba günü İstanbul Valisi Vasip Şahin'i makamında ziyaret etti. Ziyarette İstanbul'da 50 bin kişinin doğrudan ya da dolaylı olarak istihdam edildiği servis sektörünün sorunları ve çözüm önerileri Vali Şahin'e anlatıldı.

Vali Şahin, servis sektörünün temsilcilerini çok sıcak karşılarken, İSTAB heyeti de Vali Şahin'e ilgisi için teşekkür etti.



IVECO, YENİ DAİLY VE YENİ STRALİS'İ TÜRKİYE PAZARINA SUNDU

HABERLERİ 3 VE 6. SAYFALARDA

Tasimacilar 2_Layout 2 5/31/17 5:26 PM Page 1

İSTAB'dan Fatih Tamay'a vefa yemeği



İstanbul Taşımacılar Birliği Derneği (İSTAB), 10 Mart 2017 tarihi itibariyle Anadolu Isuzu Satış ve Pazarlama Direktörlüğü görevinden ayrılan A. Fatih Tamay'ı 3 Mayıs Çarşamba akşamı Fenerbahçe Büyük Kulüp'te verilen yemekte ağırladı. İSTAB yönetimi A.Fatih Tamay'a hem derneğe hem de servis sektörüne verdiği destekler için teşekkür etti.

37 yıl boyunca Anadolu Isuzu'nun farklı kademelerinde görev alan ve özellikle yolcu taşımacılığı sektöründe yarattığı değerlerle farkını ortaya koyan, 10 Mart 2017 itibariyle Isuzu'daki görevinden ayrılan eski Satış ve Pazarlama Direktörü Fatih Tamay, 3 Mayıs Çarşamba akşamı İSTAB'ın konuğu oldu. İSTAB Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Karakış ve Yönetim Kurulu üyeleri, görev yaptığı süre boyunca servis sektörüne de her türlü desteği veren Tamay'ı teşekkür yemeğinde ağırladı. Geceye İSTAB yönetiminin yanı sıra eski başkanlardan Levent Birant da katıldı. Fenerbahçe Büyük Kulüp'te düzenlenen yemek, oldukça samimi bir ortamda geçti.

Gecede duygusal konuşmalar da yapıldı. İSTAB Başkanı Ahmet Karakış, servis sektörünün ne zaman ihtiyacı olsa her zaman Tamay'ın desteğini arkasında bulduklarını vurguladı.

Karakış, "Sayın Fatih Tamay, 37 yıl boyunca Anadolu Isuzu'da görev yaptı, bu görevi dolayısıyla yolcu taşımacılarının hayatında her zaman çok önemli bir yeri oldu. Kendisine karşı sonsuz bir sevgimiz var. Görevi bıraktıktan sonra istedik ki kendisiyle bir araya gelelim ve bugüne kadar sektörümüze verdiği destekler için teşekkür edelim. Kendisi duruşuyla ve katkısıyla hepimize örnek oldu. Ayrıca İSTAB'ın her zaman yanında oldu, desteğini hiçbir zaman esirgemedi. Gerçi kendisi halen sektörün içinde yer alıyor. Umarım sektöre olan katkıları devam eder. Kendisinin sektörümüze daha uzun yıllar katkısının olacağına inanıyorum. Umuyorum ki Fatih Bey gibi isimler sektörde çoğalır. Kendisine bir kez daha bugüne kadar hem derneğimize hem de sektörümüze verdiği destekler için gönülden teşekkür ediyorum" diye konuştu.

Gecenin onur konuğu olan Anadolu Isuzu eski Satış ve Pazarlama Direktörü, IPRU Genel Başkanı Fatih Tamay da konuşmasında sektörle olan ilişkisini 'uzun yol hikayesi' olarak nitelendirdi. 2000'li yılların başında üretim kısmından satış pazarlama kısmına geçince, firmanın özellikle derneklerle, federasyonlarla sıfıra yakın bir ilişkisi olduğunu gözlemlediğini ifade eden Tamay, Türkiye'nin kurumsallığa ihtiyacı olduğu fikrinden hareketle sivil toplum örgütleri ile temasa geçtiğini anlattı.

İLK TEMASA GEÇTİĞİM İSTAB'DI

Tamay, "İlk temasa geçtiğim örgütlerden birisi de İSTAB'dı. İSTAB o zaman da kurumsaldı ama şimdiki İSTAB'la o zamanı kıyaslayamam bile. Doğru karar vermişim. Aramızda bir sempati oluştu. Bu bir kimyaydı. 'Bizim bir iftar yemeği projemiz var siz ne dersiniz?' diye sordular bana ve biz kabul edince o günden bu yana İSTAB'ın iftarları gelenek haline geldi. İSTAB bu konuda öncü oldu. İSTAB'ın arkasından gelenler geldi. Artık bu geleneği konuşmuyoruz bile, sadece tarihini konuşuyoruz. Sorumluluk haline dönüşmüş durumda. Ben inanıyorum, benden sonra Isuzu'yu yönetecek olan arkadaşlarımız da öğrendiklerini geleceğe taşırlar" dedi.

İSTAB'I IPRU'YA ÜYE YAPMALIYIZ

Isuzu'daki görevinden ayrılmasının sektörle bağlarının kopması anlamına gelmediğinin altını çizen Fatih Tamay, İSTAB'ın, başkanı olduğu IPRU'ya üye olması için adımları atacağını da kaydetti. Tamay, şöyle konuştu: "Ben sizlerin yanında olmaya devam edeceğim, IPRU'da görevim sürüyor. Ekim ayında genel kurulumuz olacak. Bu aşamada İSTAB'ı da IPRU'ya üye yapmalıyız. İSTAB çok önemli bir sivil toplum kuruluşu. Çünkü istediğiniz şeyler doğru şeyler. Bu kurumsallığınız ilelebet devam eder diye düşünüyorum. Komşu ülkelere de örnek olursunuz umarım. Ben de bu yapının içinde yönetim kurulu danışmanlıkları, üyelikleri yapmaya devam edeceğim. Bana verdiğiniz, vereceğiniz destek için hepinize teşekkür ediyorum."

ZF, 2017 HANOVER TİCARET FUARINDA

Almanya'da gerçekleşen fuarda ağ bağlantısı ve dijitalleşme, otomatize edilmiş operasyonlardaki gelişimin önününü açıyor. Endüstriyel teknolojinin geleceği, bağımsız şekilde çevresinde olup bitenleri gözlemleyen, buna göre aksiyon alan ve birbirleriyle uyum içerisinde çalışabilen sistemlerde yatıyor. Akıllı mekanik sistemler sağlayıcısı olan ZF, Hanover Ticaret Fuarında kapsayıcı bir bulut çözümünü görücüye çıkarırken rüzgar santralleri ve teleferikler üzerinde ZF Cloud'ın ilk uygulamalarını sergiliyor.

Akıllı ve otonom şekilde çalışan altyapı sistemleri anlamına gelen "otomatik operasyonlar" sözcüğü günümüzde endüstriyel mühendisliğin popüler kelimeleri arasında yer alıyor. Bu açıdan ZF, endüstriyel teknolojide yapay zeka ve bulut tabanlı çözümlere odaklanıyor. Bu yılki Hanover Ticaret Fuarı'nda düzenlenen ZF basın toplantısında, Endüstriyel Teknoloji Bölümü Yönetim Kurulu Üyesi Wilhelm Rhem konuyla ilgili şunları söyledi: "Geniş ürün yelpazemiz sayesinde otomotiv sektöründeki çözümleri endüstriyel uygulamalara aktarabiliyoruz."



ZF'nin Dijital Başkanı Mamatha Chamarthi ise konuyla ilgili olarak şu yorumu yaptı: "Dijitalleşme, endüstriyel teknoloji dahil tüm sektörlerde devrim yaratıyor. Biz, dijitalleşmeyi kabullendik ve otomatik operasyonlara giden yolda emin adımlarla ilerliyoruz. Ağ bağlantılı ve akıllı mekanik sistemlerimiz, bizim için yepyeni iş alanlarının kapısını açıyor."

ZF, Hanover Ticaret Fuarı'nda çeşitli uygulamalara yönelik bir bulut çözümünün tanıtımını yapıyor. ZF Cloud, veri toplama ve değerlendirme özelliklerinin yanı sıra çok sayıda münferit katılımcının birbirine bağlanabilmesi gibi özellikleri de sunuyor. ZF, rüzgar santralleri ve teleferikler gibi örnekler kullanarak bu uygulamaların nasıl çalıştığını gösteriyor. "Telematik platformumuz olan Openmatics sayesinde ZF, yüksek miktarda verinin yönetilmesinde yılların deneyimine sahip. ZF Cloud ile birlikte artık kullanıcılara harici bilgileri kullanma, korunaklı bir alanda saklama ve gerçek zamanlı olarak güçlü analitik araçlarla bunları değerlendirme imkanı sunuyoruz." diyen ZF Endüstriyel Teknoloji Bölüm Başkanı Dr. Klaus Geißdörfer sözlerine şöyle devam etti: "Endüstriyel sektör, ZF Cloud için sadece bir başlangıç noktası." Buluttaki verilere erişimi kontrol etmek için ZF, blok zinciri teknolojisini kullanıyor. Hanover'de sergilenen Araç e-Cüzdanı (Car eWallet) ile, ZF'nin halihazırdaki portföyünde blok zinciri teknolojisine dayalı bir uygulaması zaten mevcut. Bu elektronik cüzdan, araçların yol geçiş ücretlerini ve park ücretlerini otomatik olarak ödemesine imkan tanıyor.

ZF, özellikle otonom sürüş konusunda otomotiv sektörü ile sinerjiden faydalanıyor: ZF ürünleri, binek ve ticari araçların görmesini, düşünmesini ve ona göre hareket etmesini sağlamak için tasarlanıyor.

"Bütün ümidim gençliktedir."

K. Atatürk



19 MAYIS ATATÜRK'Ü ANMA, GENÇLİK VE SPOR BAYRAMI KUTLU OLSUN.

İSTAB
İstanbul Taşımacılar Birliği Derneği

Continental, Türkiye'deki Lojistik Firmalarından Tam Not

Dünyanın en büyük uluslararası lastik ve orijinal ekipman tedarikçilerinden Continental, müşterilerinden tam not almaya devam ediyor. Filosundaki kamyonların lastiklerinin 3'te 2'sini Continental'in yeni nesil lastiklerine geçiren Hilal Trans, Continental farkıyla aldığı verimlilikten memnun kaldı. Akaryakıt ve lastik giderlerini düşürmek, lojistik firmaları için büyük önem taşır. Kullandığı lastiklerin verimliliklerini ölçümleyerek raporlayan lojistik firması Hilal Trans, yaptığı testler sonucunda filosunda yer alan kamyonların 3'te 2'sinin lastiklerini Continental'e çevirme kararı aldı. Filosundaki lastikleri HTL1'den Continental'in yeni nesil 385/55R19.5 ebadındaki (CET3) lastiklerine geçiren Hilal Trans, Continental lastiklerinin performansından memnun kaldı.

Continental lastikleri ile ilgili deneyimlerinin altını çizen Hilal Trans Genel Müdürü Şerafettin Aras, "Özellikle treylerlerimizde kullanılan 385/55R19.5 ebadındaki Continental CET3 model lastikleri sayesinde, 350 araçtan 300 tanesinin yapılan kontrol sonucunda, 300 bin km'yi geçtiğini ve hala verimlilik sunmaya devam ettiğini gözlemliyoruz" diyor.

CONTİNENTAL'İN FARKI ORTADA

Kullanım ve işin aksamaması kriterlerini baz aldıklarında Continental'in farkını ortaya koyduğunu belirten Hilal Trans, HTL1 lastiklerden yeni nesil HT3 lastiklerine geçtiklerinde verim artışındaki önemli farkın altını çiziyor. Continental'in müşterilerine verim sağlamak için geliştirdiği lastik hava basıncı kontrol sistemi (ContiPressureCheck) gibi uygulamaları da bulunuyor.

HİLAL TRANS'IN AVRUPA YOLLARINDAKİ DESTEKÇİSİ CONTİNENTAL

En önemli odak noktalarının müşteri memnuniyeti olduğunu ifade eden Hilal Trans Firma Ortağı ve Teknik Genel Koordinatörü İbrahim Küçükçakır da, orijinal ekipmanda lastiklerin Continental olmasını tedarikçilerinden özellikle rica ettiklerini belirtiyor. Avrupa'nın en az 30 yıllık olan asfalt yollarına en uygun profesyonel lastiklerin Continental olduğunu söyleyen Küçükçakır, "Treylerde 300 bin km'yi aşan farklı bir firma olduğunu düşünmüyoruz. Bu treylerdeki performansımızı Continental'e borçluyuz." diye konuştu.

1992 yılından beri karayolu taşımacılık ve lojistik hizmeti sunan Hilal Trans, başta Polonya olmak üzere Doğu ve Kuzey Avrupa ülkelerine yapılan taşımacılıkta lider konumda bulunuyor. 1994 yılından 2004 yılına kadar sadece Polonya'ya yönelik faaliyet yürüten firma, bugün gelinen noktada Doğu ve Kuzey Avrupa ülkelerine de büyük oranda taşıma gerçekleştiriyor.



Tasimacilar 3_Layout 2 5/31/17 5:07 PM Page 1

YENİ DAİLY TÜRKİYE PAZARINA SUNULDU

Daily, 2014'te piyasaya çıktığında büyük bir etki yarattı ve dünya genelinde birçok önemli ödülün de sahibi oldu. Şimdi de Yeni Daily, BUSINESS UP uygulamasıyla segmentinde çıtayı yükseltti. Yeni Daily tüm bunları yaparken toplam sahip olma maliyetini ise minimize ediyor ve bu özellikler onu mükemmel bir iş ortağı yapıyor.





GÜÇLÜ MOTORU İLE RAKİPSİZ

Yeni Daily'nin 3.5 tonluk Euro 5 modelleri 126 ilâ 170 beygir gücünde, 410 Nm torklu 430Nm motorlarını barındırıyor. 7 tonluk Euro 6 modellerinde ise 3 litrelik, 180 beygir gücünde, 430 Nm torklu serinin en iyi motoru bulunuyor.

TOPLAM SAHİP OLMA MALİYETİ

Yeni Daily, gelişmiş aktarma aksamı teknolojisiyle bir yandan belirgin yakıt tasarrufu sağlarken öte yandan da az bakım, düşük tamir maliyeti, uzun ömürlü parçalar ve uzun servis aralıklarıyla toplam sahip olma maliyetini en aşağıya çekiyor.

KONFORLU VE FONKSİYONEL KABİN

Yen Daily'nin kabininde konfor ve fonksiyonellik arttı. Önceki modellerden daha sessiz kabinde gürültü seviyesi 4 desibel azaldı. Gürültü seviyesinin azalması ile aracın akustiği gelişirken ses tanımada yüzde 8'lik bir artış yakalandı.

Kabinde deri direksiyon simidi, mavi koltuk kılıfları ve yeni tekstil köpük baş yastıkları bulunuyor. Kabin düzeni, erişilebilirlik göz önünde bulundurularak 18 taneye kadar çıkarılabilen saklama kapları için revize edildi. Fonksiyonel kontrol paneli, bağlı bir iş istasyonu yaratmak için yeni özellikler içeriyor.

Kontrol paneline entegre edilen dijital radyo (DAB– Digital Audio Broadcasting), üst düzey araçlardan beklenen DAB ve FM özellikleri, multimedya ve telefon yönetim fonksiyonları sunuyor. Farklı boyutlarda telefonlar ile kullanılabilen şarj alanı, aynı zamanda eşya gözü olarak da kullanılabiliyor. Kolaylıkla erişilebilen iki USB girişi, yeni DAB radyo aracılığıyla multimedya içerikle eğlenme ve şarj olanağı sunuyor. Opsiyonel olarak sunulan inductive şarj (kablosuz) da son teknoloji akıllı telefonlar için mevcut. Tüm bu özelliklerle kabin, sürücü ve yolcuların güvenlik içinde üretken çalışmalarına olanak veren profesyonel bir ortam sunuyor.

YENİ NESİL DAILY HI–MATIC EURO 6 AİLESİYLE MÜKEMMEL SÜRÜŞ KEYFİ

Yeni nesil Daily Hi–Matic ürün ailesi, iş ihtiyaçlarını karşılamak için daha fazla modeli kapsayacak biçimde genişletildi. Yeni Daily, yüksek konfor, güvenlik, performans ve ergonomik çok fonksiyonlu manivela ve kendi kendine adapte olan geçiş stratejisi gibi üretkenlik sağlayan Hi–Matic ailesiyle beraber geliyor. Ayrıca akıllı EcoSwitch PRO sistemiyle sürücüden bir müdahale gelmeden ne zaman devreye gireceğini, aracın dolu olup olmadığını, yakıt tüketimini azaltmayı; salınımları düşürerek müşterinin üretkenliğini artırmayı hedefleyen özellikler barındırıyor. Bu araç, Iveco'nun sürücüyü tasarımın merkezine koyarak üretkenliği ve sürüş keyfini artırma çabalarının örneğini oluşturuyor.

DÜŞÜK TOPLAM SAHİP OLMA MALİYETİ VE MÜKEMMEL YAKIT EKONOMİSİ

Yeni Daily'nin tüm özellikleri toplam sahiplik maliyetinin düşmesinde etkili oluyor. Araç, özellikleriyle mükemmel bir yakıt ekonomisi sunuyor. 140 ile 180 beygirlik araçlarda yer alan "Değişken Geometrili Turbo" motorun daha verimli kullanılmasını sağlayarak EcoSwitch PRO akıllı sistemi otomatik olarak sürücü müdahalesi olmadan ihtiyaç anında torku düşürüyor ve yakıt tüketimini azaltıyor.

YÜZDE 15'E VARAN YAKIT TASARRUFU

Yeni Daily'deki yaratıcı çözümler motorun ve sürüş teknolojilerinin birleşmesiyle yakıt tüketiminde Euro 5 modellerle karşılaştırıldığında yüzde 8'e varan sıra dışı bir düşüş sağlıyor. Buna ek olarak sürücünün gerçek zamanlı önerileri (Sürüş Tarzı Değerlendirmesi/DSE) takip etmesi sonucunda da yüzde 15'e varan bir yakıt tasarrufu sağlıyor.

TAMİR VE BAKIMDA YÜZDE 12'LİK AZALMA

Optimize edilmiş fren sistemi, yeni ve daha dayanıklı fren balataları Yeni Daily'de daha verimli ve sağlam. Bütün bunlar, düşürülen bakım aralıklarıyla uyumlu hale getirildiğinde aracın işler durumda olduğu süre artıyor. Aracın görevine bağlı olarak bakım ve tamir masraflarında da yüzde 12'ye varan bir azalma görülüyor.



Borusan Lojistik'ten "yeşil" bir adım daha

Borusan Lojistik Gemlik Limanı, T.C. Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı'nın Türk Standartları Enstitüsü (TSE) iş birliği ile yürüttüğü "Yeşil/Eko Liman" denetimlerini başarıyla tamamlayıp, 'Yeşil/Eko Liman Sertifikası'nı aldı.

Dünyanın önde gelen liman tesisleri tarafından uygulanan yeşil liman sertifikalandırılması Türkiye'de 2014 yılı sonundan bu yana uygulanıyor.

Borusan Lojistik Genel Müdürü İbrahim Dölen: "Hedefimiz sözde değil özde yeşil bir lojistik şirketi olmak"

Borusan Limanı'nın Yeşil/Eko Liman sertifikası almaya hak kazanması neticesinde bir değerlendirmede bulunan Borusan Lojistik Genel Müdürü İbrahim Dölen, bu sertifikanın uluslararası deniz taşımacılığı firmaları ve dünya limanları arasında çok ciddi bir saygınlık ve önemli bir rekabet unsuru olarak değerlendirildiğine dikkat çekerek sözlerini şöyle sürdürdü: "İşimizin, çevremizin ve ülkemizin geleceklerinin birbirleriyle bağlantılı olduğunu çok iyi biliyoruz. Aldığımız sertifika bu yolda attığımız önemli bir adımdır, ama hiç kuşkusuz son adım olmayacaktır. Doğa dostu ve yeşilden yana olmak bizim için hiçbir zaman laftan ibaret kalmayacak. Hedefimiz sözde değil özde yeşil bir lojistik şirketi olmaktır. Tüm faaliyet alanlarımızdaki uygulamalarımızla sektör lideri olarak öncü olmaya devam edeceğiz."

Kurulduğu günden bu yana çevresel sürdürülebilirliği öncelikli yatırım alanı olarak gören Borusan Lojistik bu alanda birçok "yenilikçi ve örnek teşkil eden uygulamaların" sahibi konumundadır.

Borusan Limanı ise, 2005 yılında Gemilerden Atık Alım lisansına sahip öncü limanlar arasında yer alarak, deniz kirliliğinin önlenmesi hususunda ilk önemli adımını atmıştır. 2016 yılında almış olduğu Tehlikeli Madde Uygunluk Belgesi ile Gemlik Bölgesinde belgeyi alan öncü firma olmuş ve Yeşil Liman–Eko Liman vizyonu örnek alınan gelişmelerine devam ettiğini göstermiştir.

Örneğin; led dönüşüm projesi ile tüm armatürlerini led sisteme geçirerek 1,2 milyon kWh tasarruf elde eden Borusan Limanı, operasyonel verimlilik çalışmalarına 2016 yılında da devam ederek, projenin ikinci fazını da hayata geçirmiştir. Bu sayede ilave 1,5 milyon kWh tasarruf sağlanmıştır. Uygulanan RTG elektrik dönüşümü projesi sayesinde emisyon salınımında %94 oranında iyileştirme gerçekleştirerek, 5.768 adet ağacın korunması sağlanmış ve 11 bin 600 kişinin yıllık oksijen ihtiyacı karşılanmıştır. Borusan Limanı atık geri kazanım sistemi ile de yıllık en az 10 bin ağacı korumaya devam etmektedir. Ayrıca operasyonlarda meydana gelen karbon salınımını en alt seviyeye indirmek amacıyla elleçlediği her 10 konteyner için ağaç ormanına bir ağaç dikiyor. 2019 yılına kadar hedefini 1 milyon ağaç dikme olarak belirleyen Borusan Lojistik, 500 binden fazla ağacın dikimini şimdiden gerçekleştirmiştir.

Limanda yapılan geri kazanımlar ve iyileştirmeler ile birlikte 3.000 metreküp ağaç ısıl işleme tabi tutulmuş, bu sayede 12.332 ağacın korunması sağlanmıştır. Bu sayı 25 bin kişinin yıllık oksijen ihtiyacına eş değerdir.

Bir Daimler markasıdır.



Yolların efsanesi devleşti.
Yeni Actros.

Yüksek yakıt tasarrufu sağlayan güçlü ve çevreci yeni nesil motoru, üstün sürüş özellikleri ve konforlu kabin seçenekleri ile yolları kazanca dönüştüren Actros, ticarette devleşmek isteyenler için geliyor.

Mercedes-Benz İletişim Hattı 4446244
www.mercedes-benz.com.tr
www.facebook.com/MercedesKamyon

Mercedes-Benz
Trucks you can trust

Tasimacilar 4_Layout 2 5/31/17 5:00 PM Page 1



PARK-GÜN TAŞIMACILIK FİLOSUNU 5 ADET OTOKAR ATLAS İLE GÜÇLENDİRDİ

Koç Topluluğu şirketlerinden Otokar, hafif kamyon segmentine hareketlilik getiren Atlas kamyonu ile sektörün ihtiyaçlarını karşılamaya devam ediyor. 8.5 ton azami yüklü ağırlığı ve yüksek istiap haddinin yanı sıra ekonomik motoruyla da kullanıcısına her daim kazandıran Otokar Atlas, Park–Gün Taşımacılık'ın da tercihi oldu. Katı atık yönetimi, kent ve ilçe çevre temizlik hizmetleri, katı atık toplama ve taşıma hizmetleri veren Park-Gün, filosunu 5 adet Otokar Atlas ile güçlendirdi.

Güçlü donanımı ve teknik özelliklerinin yanı sıra modüler yapısıyla da hafif kamyon pazarına yeni bir soluk getiren Otokar Atlas'ın teslimat törenine Park-Gün Taşımacılık sahipleri Alev Günday, Uğur Günday, Otokar Bayi Mert Başer Otomotiv sahibi Veysel Başer, Genel Müdür Ömer Başer, Satış Müdürü Murat Başarır'ın yanı sıra Otokar İç Pazar Ticari Araçlar Satış Direktörü Murat Tokatlı, Kamyon Satış Grup Yöneticisi Murat Özsoy ve Bölge Satış Yöneticisi Seyit Ali Ceylan katıldı. Mert Başer Otomotiv'de gerçekleştirilen teslimat töreninde hizmet verdikleri sektör gereği dayanıklı, yüksek performanslı ve ekonomik araçlara ihtiyaç duyduklarını belirten Park-Gün Taşımacılık sahibi Uğur Günday, Atlas'ı Otokar markasına duydukları güvenin yanı sıra düşük yakıt tüketimi ve düşük bakım giderleri nedeniyle tercih ettiklerini söyledi. Günday, filolarına kattıkları 5 Otokar Atlas'ı çöp kamyonu ve damperli kamyon olarak kullanacaklarını kaydetti.

Türkiye genelinde farklı iş kollarında yaygın olarak kullanılan Atlas'ın kullanıcı beklentileri doğrultusunda özel olarak üretildiğini belirten Otokar İç Pazar Ticari Araçlar Satış Direktörü Murat Tokatlı ise "Atlas'ın sektörün köklü kurumları tarafından tercih edilmesinden büyük mutluluk duyuyoruz. Afyon'un haricinde 81 ilde taşıma ve hizmet organizasyonlarında etkin çözümler sunan Park-Gün Taşımacılığa filolarına kattıkları Atlas'ların hayırlı olmasını diliyoruz" dedi.

NEOPLAN Yeni Tourliner'da ilk 2+2 teslimatı Sümer Seyahat'e

Üstün nitelikleri ile Türkiye seyahat sektöründe standartları yeni zirvesine taşıyan NEOPLAN Yeni Tourliner'ın 2+2 koltuk dizilimli ilk otobüs teslimatı, Sümer Seyahat'e yapıldı. Üç hafta önce Antalya'da gerçekleştirilen NEOPLAN Yeni Tourliner Türkiye Lansmanı için özel tasarım ve renklerle üretilen ilk 2+2 metalik gri otobüs, düzenlenen törenle Sümer Seyahat'e teslim edildi.

Antalya'da 24–25 Mart 2017 tarihlerinde gerçekleştirilen etkileyici bir şovla ilk kez Türkiye'de görücüye çıkan NEOPLAN Yeni Tourliner, sınıfında liderliği oluşturan estetik, konfor, teknoloji, ekonomiklik alanlardaki üstün nitelikleri ve yüksek standartları ile henüz lansman sırasında otobüs sektörünün önde gelen temsilcileri tarafından büyük ilgi ve takdir görmüş, talep toplamıştı. Sınıfının tartışmasız lideri Yeni Tourliner, otobüsün premium markası NEOPLAN ailesinin gerçek bir üyesi olarak; sadece ekstra yüksek yolculuk konforu, mükemmel iç ve dış tasarımı ile değil aynı zamanda ileri teknolojisi, sunduğu benzersiz ekonomik kazanımlar ve yüksek güvenlik standartları ile de kısa sürede sektörde hayranlık uyandırdı.

LANSMANDA ŞÖFÖR KOLTUĞUNA OTURDU, EL SIKIŞTI, TESLİM ALDI

Yeni Tourliner'ın üstün niteliklerine paralel; müzik, teknoloji, tasarım ve koreografinin birleşerek, etkileyici bir görsel ve işitsel şölen olarak sahnelendiği lansmanın henüz ilk saniyelerinde sektör temsilcilerinde oluşan büyük beğeni ve hayranlık, dakikalar içinde talebe dönüştü. Türkiye Lansmanı'nda sergilenen; özel tasarım ve metalik renkde üretilen 2+2 oturma düzenli NEOPLAN Yeni Tourliner, Türkiye Turizm seyahat sektörünün köklü firması Sümer Seyahat'e satıldı. Lansman otobüsü olan özel metalik gri boyalı 2+2 oturma düzenli, ilk üretim Yeni Tourliner, 7 Nisan Cuma günü gerçekleştirilen törenle Sümer Seyahat'e teslim edildi. İstanbul'da düzenlenen teslimat töreni, Sümer Seyahat firma sahipleri Sümer Yığcı ve Murat Yığcı ile firma yetkililerinin evsahipliğinde gerçekleşti. MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. adına Otobüs Satış Direktörü Can Cansu, Satış Sonrtası Hizmetler Direktörü Şinasi Ekincioğlu ve Otobüs Bölge Koordinatörü Önsel Demircioğlu'nun katıldığı törende, 'ilk araç' hatırası olarak firmaya plaket de takdim edildi.

NEOPLAN Yeni Tourliner'ın tasarım, tasarruf ve işletme giderleri gibi birçok noktada çıtayı çok yukarılara taşıdığını belirten Sümer Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı Sümer Yığcı, "MAN ile uzun yıllardır devam eden ticari ilişkilerimizi ve dostluğumuzu, Yeni Tourliner ile devam ettirmenin mutluluk ve gururunu bir arada yaşıyoruz. Yeni Tourliner'ı ilk gördüğümüz anda, almaya karar verdik" dedi.

KÖKLÜ DOSTLUK VE İŞBİRLİĞİ, İLK 2+2 YENİ TOURLİNER TESLİMATINI GETİRDİ

NEOPLAN'ın Yeni Tourliner ile seyahat sektöründe geleceği bugüne taşıdığını belirten MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Otobüs Satış Direktörü Can Cansu ise "Üretim bandından çıkan ilk 2+2 Yeni Tourliner'ı, Turizm Taşımacılığı sektörünün köklü firması Sümer Seyahat'e teslim etmenin mutluluğunu yaşıyoruz. Firmalarımız arasındaki uzun yıllara dayanan dostluk ve işbirliği, üretilen ilk 2+2 nin henüz hemen lansman da satılıp, Sümer Seyahat'e teslim edilmesine sebep oldu. Yeni Tourliner, hem yolcular, hem kaptanlar, hem de işletmeler için en ideal avantajları bir arada sunuyor" şeklinde konuştu. Can Cansu, her alanda sunduğu tüm bu ayrıcalıklı özellikleri ile Türkiye seyahat sektöründe yeni bir dönem başlatan, standartları zirveye taşıyan Yeni Tourliner'ın kısa sürede pazarda çok önemli bir hareketlilik yaşatacağına olan inancını da dile getirdi.



Karsan Amiral Gemisi Yeni Jest+'yı Tanıttı!

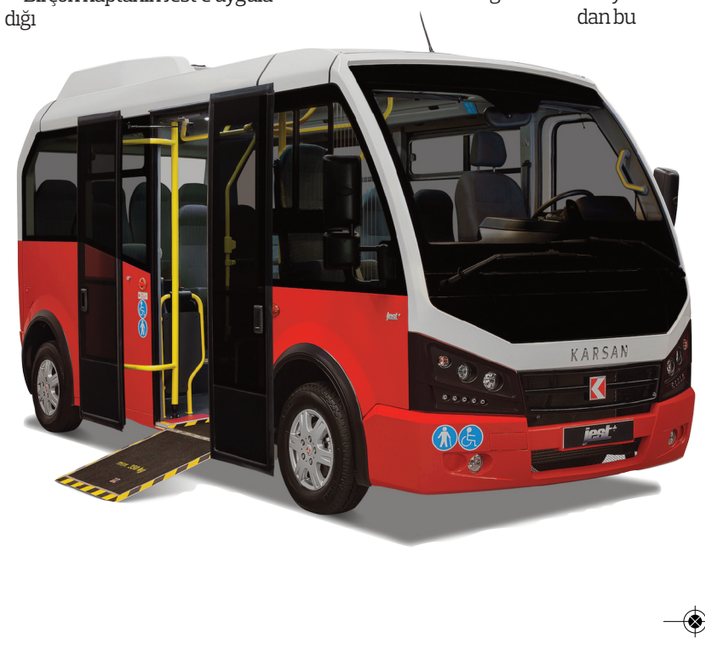
Kuruluşunun 50. yılını geride bırakan ve Bursa'da yer alan iki fabrikasında çağın mobilite ihtiyaçlarına uygun modern toplu taşıma ve ticari araç üretimi gerçekleştiren Karsan, ürün yelpazesinin amiral gemisi konumundaki Jest'i yeniledi. Yeni Karsan Jest+, kullanıcıları ve yolcularının beklenti ve yorumlarına en üst düzeyde yanıt vermek amacıyla geliştirildi. "Kaptanımız Sensin" sloganıyla Türkiye'de ilk kez Mayıs ayı başı itibariyle üretimine başlanan Jest+, yenilenen yürüyen aksamı ve güçlü turbo beslemeli dizel motorunun yanı sıra daha yakışıklı görünümü ve rakipleri karşısında fark yaratan yakıt ekonomisiyle yine dikkatleri üzerine çekmeyi başaracak. 2 yıl/sınırsız km garantisi sunarak iddiasını ortaya koyan Jest+, 130 bin TL'den başlayan fiyatlarla satışa sunuluyor.

Kuruluşunun 50. yılını geride bırakan ve Bursa'da yer alan iki fabrikasında çağın mobilite ihtiyaçlarına uygun modern toplu taşıma ve ticari araç üretimi gerçekleştiren Karsan, ailesinin en son üyesi yeni Jest+'yı görücüye çıkardı. Tamamen yeni bir model olarak ülkemizin şehir içi toplu ulaşım ihtiyaçlarını karşılamak üzere tasarlanan Jest'i ilk kez 2013 yılında görücüye çıkaran Karsan, 4 yıl aradan sonra yeni Jest+ ile adından yine söz ettirecek. Yeni Karsan Jest+, Jest modelinin başarılı özelliklerini devam ettirirken, detaylarda geliştirilmiş özellikleriyle ön plana çıkıyor. 4 yılda 5000 adeti aşan bir üretim ve satış miktarını yakalayan Jest'in, sürücü ve yolcular tarafından beğeniyle karşılanan özellikleri sürdürülürken, Jest+ ile bu başarı bir adım daha ileriye taşınıyor. Karsan Jest+'nın geliştirilme sürecinde, "kaptanlardan", bayilerden ve yolculardan alınan geri bildirimlerin ön planda tutulması, Karsan'ın müşteri odaklı yenilikçi yapısını tekrar gözler önüne seriyor.

2013 yılında yollarla buluşturduğu Jest ile engelli erişimine uygun bir minibüsü hayata geçirerek hem bir ilke imza atan hem de insan hayatına verdiği değeri gösteren Karsan, yeni Jest+ ile de aslında yük taşıma amacıyla üretilen panelvanlardan geliştirilerek yolcu taşıma aracına dönüştürülen ürünlere sahip rakiplerinden kesin ve net bir biçimde ayrışıyor.

Birçok kaptanın Jest'e uygulayıp siyah zeminli far grubu ve radyatör ızgarası, Karsan Jest+'ya fabrika üretiminden itibaren adapte edilirken, yeni LED gündüz farları modern görünüme katkıda bulunuyor. Daha büyük Karsan logosu ve öndeki Karsan yazısı da, Jest'e duyulan gururu gözler önüne seriyor. Ayrıca yolcular arasındaki tanınırlığı artırmak adına arka bölümde de Karsan ve Jest+ yazıları büyütülürken, yine kaptanların bolca yaptığı cam altı çıta uygulaması, Jest+'da yerini alıyor.

Geçtiğimiz yıl devreye alınan yeni şanzıman sistemi sayesinde tırmanma kabiliyeti %15 artırılan Jest+'nın, tıpkı Jest'te olduğu gibi Euro 5 normlarını karşılayan ve AdBlue katkısına gereksinim duymadan bu normları yakalayabilen, düşük yakıt tüketimine sahip FPT motoru, kaptanların cebini korumaya devam ediyor. Yeni geliştirilen arka aks sayesinde, aks taşıma kapasitesi 2300 kg'den 2500 kg'ye çıkarılan Jest+'nın arka bölümünde artık bağımsız süspansiyon sistemine yer veriliyor. Viraj denge kolları sayesinde virajlarda gövde salınımı düşürülerek yol tutuşu artırılan Jest+, İngiltere'de 500 bin km'lik ağır yol şartları testinden başarıyla ayrılmasıyla da ön plana çıkıyor. Öte yandan Hexagon tarafından da Karsan Jest+'nın arka aks sistemi, 3 milyon kilometre testini de başarıyla tamamladı.



Bununla beraber, Karsan Jest+ ile kapı sistemi revize edildi ve daha dayanıklı ve daha geniş bir sistem kullanılarak yüksek performanslı bir çalışma prensibi elde edildi. Ayrıca yeni otobüs tipi engelli rampası sayesinde engelli, çocuk ve yaşlı yolcuların iniş-binişleri önemli ölçüde kolaylaştırıldı. İç mekanda daha dayanıklı süngerli yapısına ve yeni kumaş desenlerine sahip koltuklara yer verilirken, sürücünün arkasındaki koltuklar da artık aracın ön bölümüne bakıyor.

Servis edilebilirliğin kolaylaşması için akü de koltuk altından bagaja alınırken ikinci akü opsiyonel olarak sunuluyor olacak. Dileyen müşteriler sürücü kliması, ısıtmalı ön cam ve ilave ön ısıtıcıyı da ekstra olarak satın alabilecek. 130 bin TL'den başlayan fiyatlarla satışa sunulan yeni Karsan Jest+, 2 yıl ya da sınırsız kilometre garantisiyle de kaptanların yüzünü güldürecek.



Renault Grubu'nun cirosu ilk çeyrekte yüzde 25,2 arttı

Renault Grubu'nun cirosu ilk çeyrekte yüzde 25,2 artıRenault Grubu'nun cirosu ilk çeyrekte 13 milyar 129 milyon €'ya yükseldi (AVTOVAZ hariç 12 milyar 560 milyon €). Yüzde 25,2 (AVTOVAZ hariç yüzde 19,7) oranındaki bu artış özellikle satış adetlerindeki ve ortaklara satışlardaki artıştan kaynaklandı.

Grubun satışları (Lada dahil sabit yapıda), yüzde 4 büyüyen global pazarda, 2017'in ilk çeyreğinde yüzde 15,8 oranında artarak 873 bin 678 araca yükseldi.

Tüm bölgelerde satış adedi ve pazar payı artışı yaşandı. Renault ve Dacia markaları ilk çeyrekte yeni bir satış rekoru kırdı.

Avrupa'da, yüzde 8 büyüyen bir pazarda, Grubun satışları yeni modellerin yanı sıra Kadjar, Clio 4, Captur ve Duster modellerinin başarılı sonuçları sayesinde yüzde 10 oranında artış kaydetti.

Türkiye'de, yüzde 7,4 oranında düşen pazarda Renault Grubu satışlarını yüzde 0,8 arttırdı. Grubun pazar payı yüzde 19'a ulaştı (+1,5 puan). Renault markası ile Türkiye'de yılın ilk çeyreğinde 13,6 pay ile toplam pazar liderliği elde edildi.

Renault Grubu yıllık hedeflerini teyit ediyor.

TİCARİ SONUÇLAR: İLK çeyreğin ÖNE ÇIKAN VERİLERİ

Renault Grubu'nun (Lada dahil) küresel satışları (binek ve hafif ticari araç), yüzde4 büyüyen pazarda yüzde 15,8 oranında artış kaydetti. Grubun pazar payı böylece yüzde 3,8'e yükseldi (2016'ya göre +0,4 puan). Renault ve Dacia markaları ilk çeyrekte yeni bir satış rekoruna imza attı. Renault Samsung Motors satışları yüzde 56,3 ve Lada satışları yüzde 7 oranında arttı.

Avrupa'da, Grubun binek + hafif ticari araç pazar payı 0,2 puan artarak yüzde 10,1'e ulaştı. Yüzde 10 artışla 478 bin 706 satış adedi kaydedildi. .

Renault markası yüzde 10,1 artış kaydedilen satışlarıyla büyümeye devam ediyor. Pazar payı yüzde 7,7'ye yükseldi (+ 0,1 puan). Renault özellikle 2016'da Megane ailesinin tümüyle yenilenmesinden faydalanıyor. Elektrikli araç satışları, 400 km menzil sunan Yeni ZOE sayesinde yüzde 46 yükselerek 10 bin adede (Twizy hariç) yaklaştı.

ZOE satışları yüzde 57 artarak elektrikli araçlar pazarında yüzde 28 paya sahip Grubun liderliğini pekiştirdi.

Dacia markası 112 bin 457 adetlik araç satışı ve yüzde 2,4 pazar payıyla ilk çeyrekte satış rekoru kırdı. Yüzde 9,5 oranındaki bu yükseliş, 2016 sonunda piyasaya sunulan Sandero'nun 2. versiyonunun performansından kaynaklandı.

Fransa'da, Renault Grubu yüzde 5,6 oranında artan satışlarla pazarın büyümesinin faydasını gördü. Grup en iyi 10 binek araç arasına 5 aracını (Clio 4 satışlarda lider) dahil ederken, en iyi 10 hafif ticari araç arasında ilk dördü ele geçirdi. Dacia markası ise Sandero'nun başarısının meyvelerini yiyor (perakende binek araç lideri).

Avrupa dışındaki tüm bölgelerde de satış adedi ve pazar payı yükselişte.

Renault Grubu, ürün gamının başarısıyla konumunu sağlamlaştırıyor: Hindistan'da Kwid, Kore'de QM6 ve SM6, Rusya'da Kaptur, Çin'de Koleos, Türkiye'de Mégane Sedan ve Amerika'da Captur.

Afrika–Ortadoğu–Hindistan'da, Grubun satışları yüzde 30,9 artarken, pazar payı yüzde 6 olarak gerçekleşti (+1,4 puan).

İran'da, Tondar ve Sandero'nun başarısı sayesinde satışlar büyük bir artış sergiledi (+%161,5) ve pazar payı yüzde 9 oldu (+4,9 puan).

Hindistan'da, Renault yüzde 3,6 pazar payı ve yüzde 9,9 satış artışıyla bir numaralı Avrupalı marka olmaya devam ediyor. Kwid yaklaşık 27 bin adet sattı.

Kuzey Afrika'da, Grubun satışları yüzde 13,4 artarken pazar payı 8,3 puan yükselerek yüzde 41,5'e ulaştı.

Avrasya'da, yüzde 0,5 düşüşte olan bir pazarda, satışlar yüzde 6,3 artış gösterdi. Grubun artık Lada markasını da içeren pazar payı, özellikle Rusya'daki dinamizm sayesinde, 1,5 puan artarak yüzde 24,1 oldu.

4 yıldır ilk kez hafif yükselişte (+%1) olan Rus pazarında, Grup satışlarını yüzde 9,2 artırdı (Lada dahil). Renault markası 0,8 puan artışla yüzde 8,1'lik pazar payı elde etti. Haziran 2016'da pazara sunulan Kaptur'un satışları ilk çeyrekte 6 bin adedi aştı.

Lada, yeni modelleri Vesta ve Xray'in başarısı sayesinde satışını yüzde8 arttırırken yüzde 19,1'lik (+1,2 puan) pazar payına ulaştı.

Rusya, Lada'nın hacimlerinin konsolidasyonuyla birlikte Grubun 2. pazarı oldu.

Türkiye'de, yüzde 7,4 oranında düşen pazarda Renault Grubu satışlarını yüzde 0,8 arttı. Grubun pazar payı yüzde 19'a ulaştı (+1,5 puan). Renault markası ile Türkiye'de yılın ilk çeyreğinde 13,6 pay ile toplam pazar liderliğini elde edildi. Otomotiv Gazetecileri Derneği tarafından "Türkiye'de Yılın Otomobili" seçilen Yeni Megane Sedan ise 6 bin 816 adet satış rakamı ile büyük başarı elde etti.

Asya Pasifik bölgesinde, yüzde 4,6 oranında büyüyen pazarda satışlar yüzde 99,7 arttı.

Çin'de, Renault yaklaşık 18 bin araç satışı gerçekleştirirken (2016'nın aynı döneminde satış adedi 3. Bin 400 idi), bunun 10 bin adedi 2016 sonunda piyasaya sunulan ve yerel üretim olan "Yeni Koleos" oldu.

Renault Samsung Motors, yüzde 0,9 oranında büyüyen Kore pazarında yüzde 56,4 büyüdü. Pazar payı piyasaya sunulan son ürünlerin (SM6 ve QM6) başarısı sayesinde yüzde 6,2'ye ulaştı (+2,2 puan).

Amerika bölgesinde, yüzde 9 büyüyen pazarda satışlar yüzde 19 artarken pazar payı da 0,5 puan artışla yüzde 6,3 oldu. Sandero, Logan ve Duster Oroch başarılarını pekiştirdiler.

Renault Grubu Arjantin pazarındaki toparlanmadan faydalanmaya devam ediyor ve yüzde 42,8 oranında büyüyen pazarda satışlarını yüzde 87,2 artırdı. Pazar payı 3,1 puan artarak yüzde 13,1'e ulaştı. Renault 2016 sonundan beri Sandero ve Logan'ın yerel üretiminin faydasını görüyor. Brezilya'da, pazar sabit bir trend izlerken (–%1,2) Grup yüzde 6,8'lik pazar payını korudu.

Tasimacilar 5_Layout 2 5/31/17 5:00 PM Page 1



MERCEDES-BENZ TÜRK'TEN ORKUP GROUP'A 100 ADET ACTROS 1845 LSNRL TESLİMATI

Filo teslimatlarına bir yenisini daha ekleyen Mercedes-Benz Türk, 100 adet Mercedes-Benz Actros 1845 LSnRL aracı Orkun Group'a teslim etti.

Orkun Group'un filosundaki Mercedes-Benz marka kamyon sayısı yeni teslimatla birlikte 290 adede yükseldi. Gerçekleşen teslimat, Türkiye çekici pazarında Euro 6 geçişi sonrası yapılan en yüksek adetli Euro 6 çekici teslimatı oldu.

Mercedes-Benz Türk, 50.yılında uzun yıllardır işbirliği içerisinde olduğu Orkun Group şirketiyle bir kez daha el sıkıştı. Orkun Group, uluslararası nakliyede ve uzun yol yük taşımacılığında kullanacağı 100 adet Mercedes-Benz Actros 1845 LSnRL çekiciyi piyasa ifadesiyle midilli çekicileri Çatalca/Tepecik'teki tesisinde gerçekleşen törende teslim aldı.

Filosunda 400 adet Mercedes-Benz marka araç bulunan Orkun Group, 100 adet Mercedes-Benz Actros 1845 LSnRL teslimatı ile filosundaki Mercedes-Benz marka kamyon sayısını 290 adede yükseltti.

Teslimat törenine Mercedes-Benz Türk Direktörler Kurulu Başkanı Süer Sülün, Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Müdürü Bahadır Özbayır, Mercedes-Benz Türk Kamyon Filo Satış Müdürü Haluk Burçin Akı, Mercedes-Benz Finansal Hizmetler Genel Müdürü Gerhard Gross, Mercedes-Benz Finansal Hizmetler Pazarlama ve Satış Direktörü Gökmen Önbulak katıldılar. Mercedes-Benz Türk Yetkili Bayi Has Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Latif Karaali, Has Otomotiv Yönetim Kurulu Üyesi Reşat Kara, Has Otomotiv İcra Kurulu Üyesi Mustafa Sarıgül, Has Otomotiv Genel Müdürü Turan Dik ve Has Otomotiv Kamyon Satış Müdürü Onur Güldik'in de katıldığı toplantıya Orkun Group Yönetim Kurulu Başkanı İlhan Karadeniz, Orkun Group Yönetim Kurulu Başkan Vekili Orkun Karadeniz ve Orkun Group Uluslararası Nakliye Genel Müdürü Yavuz Karadeniz ev sahipliği yaptı.

Mercedes-Benz Türk Direktörler Kurulu Başkanı Süer Sülün törende Orkun Group yöneticilerine Mercedes-Benz markasına olan güvenlerinden dolayı teşekkür etti. Sülün, "Mercedes-Benz Türk olarak 50.yılımızı kutladığımız bu önemli senede iş ortaklarımız ile bağlarımızın gittikçe güçlenmesinden çok mutluyuz. Uzun yıllardır iş birliği içinde olduğumuz Orkun Group, yine Mercedes-Benz araçlarına güvendi ve araç parkındaki Mercedes-Benz marka araç sayısını gerçekleşen teslimatla birlikte arttırdı. Bizim için çok anlamlı olan bu teslimat, Türkiye çekici pazarında Euro 6 geçişi sonrası yapılan en yüksek adetli Euro 6 çekici teslimatı oldu. Orkun Group yöneticilerine bizimle gerçekleştirdikleri iş birliğinden dolayı teşekkür ediyoruz" dedi.

Satışın gerçekleşmesini sağlayan Mercedes-Benz Türk Yetkili Bayi Has Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Latif Karaali, "Bugün teslimatını yaptığımız Actros 1845 LSnRL Euro 6 motor teknolojisine sahip araçların gerek yakıt sarfiyatı, gerek şoför konforu ve çevreci teknolojisi ile Orkun Group filosuna büyük katkı sağlayacağına inanıyoruz. Verimli iş ortaklığımızın ve herşeyden önce dostluğumuzun hep böyle güven ve karşılıklı anlayış içerisinde devam etmesini diliyoruz" dedi.

Orkun Group Yönetim Kurulu Başkanı İlhan Karadeniz ise tören esnasında "Mercedes-Benz Türk ile uzun yıllara dayanan bir işbirliğimiz var. 2014 yılından beri yüksek adetli filo alımları gerçekleştiriyoruz. Mercedes-Benz marka araçların düşük emisyon ve yakıt ekonomisi sağlayan motorlara, yaygın servis ağına sahip olması ve araçların güvenilir olması tercihimizin Mercedes-Benz Türk'ten yana olmasına neden oluyor. Verdikleri kaliteli hizmetten dolayı Mercedes-Benz Türk'e, bu satışın gerçekleşmesinde emeği olan Mercedes-Benz Türk Yetkili Bayi Has Otomotiv ve kredi imkânı sağladıkları için Mercedes-Benz Türk Finansal Hizmetler şirketine teşekkürlerimizi sunuyoruz. Ayrıca 50.yılını kutlayan Mercedes-Benz Türk'ü kutluyor ve daha nice 50 yıllar görmesini ve iş birliğimizin artarak devam etmesini temenni ediyoruz" dedi.

MERCEDES-BENZ ACTROS

Farklı kabin, beşinci teker yüksekliği ve aks konfigürasyonları ile Mercedes-Benz Actros çekiciler her türlü yola ve yüke uygun olarak tasarlandı. Mercedes-Benz Actros, iki farklı kabin seçeneği, üç farklı beygir gücü, 4x2'den 8x2'ye kadar farklı aks konfigürasyonları ile her türlü ihtiyaca en uygun çözümleri sunuyor.

Actros 1845 LS 4x2 çekici, geniş kabini, güçlü motoru ve ilave donanımlarıyla konforun vazgeçilmezi olmaya aday görünüyor. Actros 1845 LSnRL 4x2 Lowliner çekici mega treyler ile hacimli yük taşıması yapan filolar için geliştirildi.

UTİKAD-TURKISH CARGO ÇALIŞTAYINDA ÇÖZÜM YOLLARI GÜNDEMDEYDİ

Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üretenleri Derneği ile Turkish Cargo tarafından 4 Mayıs tarihinde ortak bir çalıştay düzenlendi. UTİKAD üyesi hava kargo acentelerinin yaşadıkları sorunlar ve çözüm önerilerinin masaya yatırıldığı çalıştaya THY Kargodan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Turhan Özen, Turkish Cargo üst düzey yöneticileri, UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Emre Eldener, UTİKAD Yönetim Kurulu Üyeleri ve UTİKAD üyesi hava kargo acentelerinin temsilcileri katıldı.

Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üretenleri Derneği UTİKAD ve Turkish Cargo, ortak bir çalıştaya imza attı. THY Kargodan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Turhan Özen ve Turkish Cargo üst düzey yöneticilerinin ev sahipliğinde 4 Mayıs'ta Turkish Cargo Tesisi'nde yer alan Mimar Sinan Toplantı Salonunda gerçekleşen çalıştaya UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Emre Eldener, UTİKAD Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Turgut Erkeskin, UTİKAD Yönetim Kurulu Üyesi ve Havayolu Çalışma Grubu Başkanı Mehmet Özal, UTİKAD Yönetim Kurulu Üyeleri İbrahim Dölen, Serkan Eren, Rıdvan Haliloğlu, UTİKAD Genel Müdürü Cavit Uğur ve UTİKAD üyesi havayolu kargo acenteleri katıldı.

UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Emre Eldener başkanlığındaki UTİKAD Heyeti, Turhan Özen'e başarı dileklerini sunmanın yanı sıra UTİKAD üyesi hava kargo acentelerinin yaşadıkları sorunlar ve çözüm önerilerini de paylaştı. Görüşmenin sonunda UTİKAD ve THY Kargo'nun ortak bir çalıştay düzenlemesine karar verildi.

4 Mayıs tarihinde gerçekleşen ve UTİKAD üyesi hava kargo acentelerinin yoğun ilgi gösterdiği çalıştay, THY Genel Müdür Yardımcısı Turhan Özen'in konuşmasıyla başladı. THY Genel Müdür Yardımcısı Özen, hava kargo acentelerinin THY açısından büyük önem taşıdığının altını çizerek; "UTİKAD ile iş birliği içinde gerçekleştirdiğimiz bu çalıştay bizim açımızdan büyük önem taşıyor. Karşılıklı olarak bir süredir belirlenen sorunlara çözüm üretilmesi için çalışıyoruz. Bugün burada siz UTİKAD üyesi acentelere de danışılarak hazırlanan sorunlar listesi için Turkish Cargo olarak kat ettiğimiz çözüm aşamalarını paylaşacağız" dedi.

Genel Müdür Yardımcısı Özen'den sonra söz alan UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Emre Eldener, öncelikle çalıştayın önemine vurgu yaptı. UTİKAD üyelerinin yaşadığı teknik ve operasyonel sorunların çözümü için Turhan Özen'in de THY Kargo bünyesine katılmasından sonra sürecin hızlandığına dikkat çeken UTİKAD Başkanı Eldener, "Kendisine ve tüm ekibine destekleri için teşekkür ediyorum. Konuya verdikleri önem bugün burada yönetim olarak tam kadro bulunmalarından da anlaşılıyor. Ayrıca UTİKAD üyesi kargo acentelerinin de çok geniş bir katılımla burada bulunması konuya verilen önemi net olarak ortaya koyuyor" diye konuştu.

UTİKAD Havayolu Çalışma Grubunda hem üye firmaların hava kargo müdürlerinin hem de havalimanı ofis personelinin önerileriyle 27 Maddelik bir sorun listesinin hazırlandığını belirten Eldener, "Bu maddelerin üzerinden tek tek geçildi, ara toplantılar yaptık. Bu toplantılarda sorunların çözümü konusunda THY Kargo'nun da ne kadar proaktif davrandığına UTİKAD olarak şahit olduk. Bu toplantıda kendilerine ilettiğimiz sorunlar ve bunların çözümü ile ilgili detaylı bilgi verecekler. Yine bu toplantıda 2018 sonuna doğru yeni havalimanına geçişle birlikte kargo acentelerini ve THY Kargoyu neler bekliyor, bunu da konuşma imkanımız olacak" dedi.

THY Kargo için UTİKAD üyesi hava kargo acentelerinin büyük önem taşıdığını belirten Eldener, "Türkiye'de toplam hava kargo yüklemelerinin bizim hesabımıza göre yaklaşık %95'ini UTİKAD üyesi olan acenteler organize ediyor. Bu noktada milli havayolu kargo taşıyıcı olarak hem serbest rekabetin adil şartlarda sağlanması, hem de acenteler arası tarafsızlığın mutlaka THY Kargo tarafından korunması gerektiğini düşünüyoruz. Bu süreçte hava kargo acentelerinin fonksiyonlarının gözetilmesi gerektiğine inanıyoruz. Bu konularda her türlü soru işaretinin ortadan kaldırılması konusunda UTİKAD olarak THY Kargo ile ortak çalışmaya da hazırız" diye konuştu.

UTİKAD Başkanı Emre Eldener'in konuşmasının ardından Turkish Cargo Kargo Başkan Yardımcısı Halit Anlatan, Turkish Cargo'nun çalışma prensipleri ve yıllık verilerine dayanan bir sunum yaptı. Önümüzdeki dönemde kargo uçak sayılarının artacağına dikkat çeken Anlatan, özellikle Afrika'ya yeni destinasyonlar açılacağının bilgisini de paylaştı.

UTİKAD tarafından hazırlanan 27 maddelik sorunlar listesinde yer alan sorunlara getirilen çözüm önerileri Turkish Cargo'nun üst düzey yöneticileri tarafından açıklandı. Turkish Cargo'nun sorunların çözümlerine yönelik eylem planları açıklanırken, Turkish Cargo'nun pazarlama, özel kargo ve kargo operasyonlarına dair detaylı bilgiler de verildi. İnteraktif bir şekilde geçen çalıştayda UTİKAD üyesi hava kargo acentelerinin temsilcilerinin süreçlere ve sorunlara dair soruları da yanıt buldu.

Çalıştayın sonunda söz alan UTİKAD Yönetim Kurulu Üyesi ve Havayolu Çalışma Grubu Başkanı Mehmet Özal, "Yaptığımız bu çalıştayı bundan sonra yapılacak çalıştayların anası olarak tanımlamak istiyorum ve bu bağlamda Turhan Bey'in senede en az bir kere bir araya gelme önerisini destekliyorum. THY ve UTİKAD arasındaki bu iş birliği ve çalışmalar çok önemli, çünkü sadece bölgemizdeki, ülkemizdeki siyasi değişiklikler değil, sektör olarak da bir transformasyon dönemindeyiz.



Önümüzdeki dönemi, iş yapış modellerimizi şekillendirecek birçok konuyu UTİKAD olarak takip ediyor, sektörümüzü hem ulusal, hem uluslararası platformlarda temsil ediyoruz" diye konuştu.

UTİKAD'ın gündeminde olan ve inisiyatif alınan konulara da değinen Mehmet Özal, "Endüstri 4.0, dijitalleşme buna bağlı e-Freight, e-AWB süreçleri, yük ve dokümanların birbirinden tamamen ayrılarak dijital bilgi akışının sağlanması konularını yakından takip ediyoruz. Yeni Havalimanı, Türk havacılık sektörünü ve süreçlerini etkileyecek, burada hem İGA hem de tüm paydaşlarla, yer hizmetleri, hava yolları, IATA vs. istişare halinde, kargo süreçlerinin verimliliğinin artması için temaslarımızı sürdürüyoruz. Çin'in Tek Yol Tek Kuşak Projesi ile şu anda Çin'den 14 günde Avrupa'ya tren seferleri ulaşıyor, bu sürenin 11 güne çekilmesi planlanıyor. Bu ister istemez havacılık sektörünü de etkileyecek ve daha hızlı, daha esnek, daha güvenilir, daha rekabetçi hizmetler geliştirmemiz gerekecek" dedi.

UTİKAD'ın Ticaretin Kolaylaştırılması Kurulu'nun asil ve daimi üyesi olarak çalışmalarını sürdürdüğünü belirten Özal, "Aynı zamanda Yeni Gümrük Kanunu ve Ulaştırma Bakanlığı Yetki Belgelerinin düzenlenmesi ile ilgili çalışmalarda aktif rol alıyoruz. Gümrük süreçlerinin geliştirilmesi hususunda ortak görüş oluşturma konusunda THY ile iş birliği içindeyiz. SHGM ile SHT 17.6 ve diğer yönetmeliklerle ilgili sektörü temsilen çalışmalara katılıyoruz. E-AWB ile ilgili dün ACC, IATA ve UTİKAD üyesi sektör temsilcileri ile yapılan toplantıda İstanbul SOP'si kabul edildi. Tüm üyelerimizi IATA ile multiliteral anlaşmalarını yapıp, sisteme dahil olmaya çağırıyoruz. Önümüzdeki günlerde e-AWB bilgilendirme toplantıları da yapacağız" dedi.

Turkish Cargo Gümrük Müdürü Seyfullah Topal, havayolu taşımacılığı gümrük konularına dair bir sunum yaptı. Topal, "UTİKAD ile çalışmalarımız bizim için büyük önem taşıyor" diye konuştu. Topal'ın ardından söz alan Turkish Cargo Kargo Operasyon Müdürü Adnan Karaismailoğlu, Turkish Cargo'nun Yeni Havalimanı'ndaki tesis ve altyapı çalışmalarında geldiği son noktayı katılımcılar ile paylaştı.

Mercedes-Benz Türk, ikinci AR-GE Merkezi'nin temelini attı

Türkiye'nin en büyük yabancı sermayeli şirketlerinden biri olan Mercedes-Benz Türk, sektördeki 50. yılını kutluyor. Aksaray Kamyon Fabrikası'nda 8,4 milyon Avro'luk yatırımla kurulacak yeni AR-GE Merkezi'nin temel atma törenini gerçekleştirdi. İç Anadolu Bölgesi'nde 1986 yılından bu yana üretimi, ihracatı ve istihdamı ile Türkiye ekonomisine önemli katkılarda bulunan Mercedes-Benz Türk, Aksaray Kamyon Fabrikası'nda kuracağı yeni AR-GE Merkezi ile tüm dünyaya test ve mühendislik hizmeti sunan "Tek Merkez" olacak. Bu yatırım ile Aksaray ili, Mercedes-Benz Türk'ün ana şirketi Daimler AG'nin Almanya, ABD, Brezilya, Hindistan, Çin ve Japonya'da bulunan küresel AR-GE merkezleri ağına dâhil oluyor.

Aksaray Kamyon Fabrikası'nda gerçekleştirilen temel atma törenine Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Doç. Dr. Hasan Ali Çelik, Mercedes-Benz Türk Direktörler Kurulu Başkanı Süer Sülün, Mercedes-Benz Kamyon Test Grubu Direktörü Dr. Hannes Möller, Mercedes-Benz Türk Kamyon Fabrikası Direktörü Prof. Dr. Frank Lehmann ve Mercedes-Benz Türk AR-GE Merkezi Müdürü Mustafa Üstertuna katıldılar.

Doç. Dr. Hasan Ali Çelik: "Mercedes-Benz Türk'ün ülkemizdeki faaliyetlerini çok önemsiyoruz"

Süer Sülün: "Türkiye'den dünyaya mühendislik ihraç ediyoruz, profesyonellere istihdam sağlıyoruz"

Mercedes-Benz Türk Direktörler Kurulu Başkanı Süer Sülün ise Aksaray Kamyon Fabrikası'nın 30. yılını kutladığı 2016 yılında üretim ve istihdam kapasitesini arttırmaya yönelik 113 milyon Avro'luk yatırım açıkladıklarını belirterek "Aradan bir yıl geçmeden, geçen yıl Temmuz ayında Aksaray Kamyon Fabrikamızda AR-GE Merkezi kurmak için 8,4 milyon Avro tutarında yeni yatırım kararı aldık. Kuruluşumuzun Türkiye'deki 50.yılını kutladığımız bugünlerde AR-GE Merkezi'mizin temelini atmanın mutluluğunu yaşıyoruz. Mercedes-Benz Türk olarak aldığımız tüm bu yatırım kararlarının ardında Türkiye'ye olan güvenimiz yatıyor" diye konuştu. Mercedes-Benz Türk'ün 50 yıldır Türkiye'nin yerel potansiyelini güçlendirme ilkesiyle faaliyetlerini yürüttüğünü belirten Sülün, konuşmasına şöyle devam etti:

"Mercedes-Benz Türk, ana şirketimiz Daimler AG'nin küresel AR-GE ağı içerisinde 'yetkinlik merkezleri' oluşturma stratejisine bağlı olarak son yıllarda yeni sorumluluklar üstleniyor. AR-GE çalışmalarımızla kamyon ve otobüs sektörünün gelişmesinde önemli adımlar atarken, yerli yan sanayi firmalarının da Daimler AG'nin uluslararası portföyüne dâhil olmasına, böylece Türkiye'den dünyaya ihracat yollarının açılmasına imkân yaratıyoruz. Mercedes-Benz Türk AR-GE Merkezi, kamyon ürün gamı için Almanya, ABD, Brezilya, Çin, Hindistan ve Japonya'da bulunan AR-GE merkezleri ile birlikte Daimler AG'nin küresel ağı içerinde yer alıyor. Diğer ülkelerdeki ekiplerle bilgi alışverişinde bulunan Türkiye'deki AR-GE mühendisleri, küresel ekosistem içerisinde geleceğin teknolojilerini eşzamanlı olarak Türkiye'de geliştirme imkânı buluyor.





Mercedes-Benz Türk, Kırklareli'ndeki yıldızlarını ziyaret etti

Mercedes-Benz Türk otomotiv sektöründeki başarılı performansının ve yatırımlarının yanı sıra sosyal sorumluluk projeleriyle de öne çıkıyor

Mercedes-Benz Türk, meslek sahibi olmak isteyen kızları eğitim yolunda desteklemek üzere ÇYDD işbirliği ile hayata geçirdiği "Her Kızımız Bir Yıldız" projesi kapsamında, şehir şehir dolaşarak yıldız kızlarla buluşmaya devam ediyor.

Mercedes-Benz Türk, 2004 yılından beri sürdürdüğü sosyal sorumluluk projesi "Her Kızımız Bir Yıldız" ile meslek sahibi olmak isteyen kızları eğitim yolunda destekleyerek, kadınların ekonomiye katılımını ve ülke kalkınmasına sunacakları katma değeri artırmayı hedefliyor. ÇYDD işbirliği ile hayata geçirilen "Her Kızımız Bir Yıldız" projesi kapsamında, şehir şehir gezerek eğitimlerine destek olduğu kızlarla buluşan Mercedes-Benz Türk, son ziyaretini Kırklareli'ne gerçekleştirdi. Mercedes-Benz Türk yetkililerinin Kırklareli'ndeki yıldızlarla bir araya geldiği ve kız öğrencilerin kişisel gelişimine destek olacak yaratıcı drama çalışmasının da yapıldığı buluşmaya 15 bursiyer katıldı.

2004'te 17 ilde okuyan 200 kız öğrenciyi destekleyerek başlayan Mercedes-Benz Türk'ün sosyal sorumluluk projesi kapsamında bugüne kadar 58 ilde, 4 bin 200 öğrenciye meslek lisesi ve üniversite bursu verildi. Bugün, 200'ü üniversite öğrencisi 1200 öğrenciye burs verilmeye devam ediliyor. Eğitimini tamamlayan 22 yıldız kıza iş imkanı veren Mercedes-Benz Türk, halen burs verilen öğrenciler için staj, yabancı dil eğitimi ve yurt içi kültür gezileri gibi imkânlar da sağlıyor.

Mercedes-Benz Türk Her Kızımız Bir Yıldız projesinin desteği ile eğitimini başarıyla tamamlayan kızlara istihdam olanakları da sunuyor. Şu anda şirket bünyesinde 22 yıldız kız çalışıyor. Bunlardan 13'ü Aksaray Kamyon fabrikasında, 9'u Hoşdere Otobüs fabrikasında görev yapıyorlar.

"Her Kızımız Bir Yıldız" projesinin ilk döneminde motor, elektrik/elektronik, torna/tesviye, makina ressamlığı gibi mesleki eğitime öncelik verilen projede artık başka bölümler için de burs imkanı sağlanıyor.

Tasimacilar 6_Layout 2 5/31/17 5:35 PM Page 1

Rusya geçiş belgesi sorunu çözüldü

Siyasi sorunlardan dolayı Rusya ile yaşanan geçiş belgesi sorunu çözüldü, toplantının ilk gündemi olan sürücü vizeleri hususunda Türk tarafı da, Rus tarafı da sürücü vize alımında yaşanan sorunları ve zorlukları paylaştı.

Konu esas olarak Dışişleri Bakanlığı görev alanına girse de, Heyet Başkanları sürücülere verilen vizelerin kolaylaşması, hızlanması, ucuzlaması yönünde taşımacıların taleplerini protokole derç etti.

Bu husus dışında toplantıda hazır bulunan Türk ve Rus Dışişleri Bakanlığı Yetkilileri Mayıs ayı içerisinde Türk ve Rus Makamların vizeden sorumlu kuruluşlarının bir araya geleceği toplantı için Türk ve Rus Ulaştırma Bakanlıklarının önerilerini ve taşımacıların sorunlarını kayıt ettiler.

Buna göre; Rus tarafı, vizenin kolaylaşması amacıyla davetiyelerin Gürcü taşımacılara uygulanan sistem doğrultusunda, Rus yetkili kurum aracılığıyla Türk taşımacılarına daha kolay ve daha hızlı davetiye verilmesini önerdi. Vizelerin pahalanmasına neden olan aracıların aradan çıkacağını belirtti.

Türk Tarafı ise temel olarak vizenin kalkması talebini yineledi. Vize kolaylaşması için ise davetiye olmadan Ulaştırma Bakanlıklarının birbirlerine göndereceği sürücü listeleri çerçevesinde vize verilmesi talep etti.

Rus Tarafı davetiye olmadan vize verilmesinin Rusya'da mümkün olmadığını, bunun için Hükümetler arası anlaşma olması gerektiğini iletti.

Konu Mayıs ayı içerisinde gerçekleşecek Dışişleri Bakanlıklarının toplantısında müzakere edilecek.

Rus Tarafı yeni geçiş belgesi kotası veya artışına şu aşama da



cevap verilemeyeceğini 2012 kotasının baz alınabileceğini ve geçen süre göz önüne alınarak kotadan kalan rakamın teati edileceğini belirtti.

Türk tarafı transit geçiş belgelerinin kotasının düşürülmemesi için yoğun çaba sarf etti.

Yoğun süren müzakereler sonucunda Rus Tarafı 6000 adet transit geçiş belgesini vermeyi kabul etti.

2017 yılı için ise Rus Tarafı, uzun süren müzakereler sonunda Türk Tarafına 5.300 adet normal, 670 adet frigorifik ikili geçiş belgesi vermeyi kabul etti.

2018 yılı geçiş belgesi kotasını belirlemek için Taraflar 2017 yılı sonunda tekrar biraraya gelecekler.

Geçiş Belgeleri en yakın zamanda Resmi Kurumlar arasında teati edilecek. Öte yandan, Rus Tarafında süren resmi tatiller nedeniyle Türk taşımacılarının geçiş belgeleriyle Rus topraklarına giriş izninin 22 Mayıs 2017 tarihinde verilmesi bekleniyor. Derneğiniz söz konusu sürenin kısaltılması için tüm gerekli gayreti gösterecektir.

Daha önce Türk taşımacılarının büyük sorunlar yaşadığı geçiş belgeleri geçerlilik süresi ile ilgili bir sonraki yılın 31 Ocak tarihine kadar geçerli olduğu hükmünün protokole eklenmesinde muvaffak olunmuştur. Bu doğrultuda, 2017 yılı geçiş belgeleri 31 Ocak 2018 tarihine kadar geçerlidir. Bundan sonra gerçekleşecek olan belge teatilerinin Kasım ayı içerisinde tamamlanmasına karar verildi.

Türk Tarafı ayrıca uzun bir süredir Türk ihracat ürünleri taşıyan tüm araçların, tüm Rus sınır ve iç gümrüklerinde yüksek maliyet ve bekleme sürelerine maruz kalarak, mağdur olduğunu belirtmiş ve Rus tarafından açıklama talep etmişdir. Rus Tarafı, bu durumun Rus gümrük servislerinin Türk ihracat ürünleri risk seviyesini yükseltmesi sebebi ile gerçekleşmiş olabileceğini belirtmiştir. Bu konu ile ilgili olarak Türk Ulaştırma Bakanlığının talebi Rus Ulaştırma Bakanlığı tarafından ilgili Rus Gümrük İdaresine iletilecektir.

1,5 yılı aşkın bir süredir, Rusya'ya ve Rusya üzerinden transit taşıma yapamayan Türk taşımacılarının mağduriyetinin sona ermesine vesile olan Resmi Kurumlarımıza, tam 5 yıl sonra ilk defa Rus Ulaştırma Bakanlığı ile protokol imzaladı.

KUKK Toplantısına UND Genel Sekreteri Nagihan Soylu, Yönetim Kurulu Üyeleri Cihan Sünel, Fırat Başbilen, UND İcra Kurulu Üyesi Alpdoğan Kahraman ve Rusya, Kazakistan ve BDT Ülkeleri Çalışma Grubu Başkanı Kadir Kuş katılım sağlamıştır.

ATP MEVZUATINA TIRSAN'DAN DESTEK



Soğuk zincir taşımacılığında nakliyecilerin her zaman ilk tercihi olan Tırsan, müşterilerine çözüm ortağı olmaya devam ediyor. Tırsan, sektöre yönelik Frigo araçları ile müşterilerinin talep ve ihtiyaçlarını eksiksiz karşılıyor.

Soğuk Zincir Taşımacılığı için zorunlu olan ATP sertifikası, 8 Mayıs 2017 tarihinde Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı tarafından yayımlanan ATP genelgesi ile 15 Mayıs 2017 tarihinden itibaren Türk Standartları Enstitüsü tarafından düzenlenecektir. Bu yasal zorunluluk ile birlikte Soğuk Zincir Taşımacılığı yapan nakliye firmaları, taşıdıkları yükü artık daha güveli bir şekilde müşteriye ulaştırabilecektir. 2011 yılından bugüne ATP mevzuatına uygun olarak üretilen Tırsan Frigo, mevzuat kapsamındaki tüm gereklilikleri müşterilerine sunmaktadır.

ATP Konvansiyonu'nun Yaratacağı Fırsatlar;

- Soğuk Zincir Taşımacılığında kurallar belirlenecek ve haksız rekabetin önüne geçilecek.
- ATP'ye uygun araç sahibi olmak uluslararası gıda taşımacılığında büyük avantaj sağlayacak.
- Soğuk Zincir Taşımacılığının gerekli koşullarda yapılması, toplum sağlığının da güvence altına alınmasını sağlayacak.
- Türkiye'de uluslararası tanınırlıkta test ve belgelendirme merkezleri hizmet verecek.
- ATP konvansiyonunun uygulanması ile nitelikli insan gücü ihtiyacı artacak.

Tırsan'dan Özel Frigo Kampanyası

Soğuk Zincir Taşımacılığında nakliyecilerin her daim yanında olan Tırsan, ATP Mevzuatına uygun olarak ürettiği Tırsan Frigo araçları için yapmış olduğu yeni kampanya ile müşterilerine destek oluyor.

15 Haziran 2017 tarihine kadar ilk 30 adetlik standart Tırsan Frigo aracı için sipariş veren Tırsan müşterileri, kampanya kapsamında aşağıda belirtilen opsiyonlara da sahip olabilecekler.

- 2.650 mm iç net yüksekliği
- Kabinden sürüş yardımlı, yüke duyarlı otomatik dingil kaldırma sistemi
- Treyler ve çekici için sepet tipi stepne taşıyıcı
- 500 lt alüminyum mazot deposu
- Kayar raflı, led aydınlatmalı paslanmaz çelik yemek dolabı
- Çelik takım dolabı

Tırsan Frigo'nun Öne Çıkan Özellikleri

İzolasyon Kalitesi

Soğuk Zincir Taşımacılığında kullanılan araçların, FRC sertifikasına sahip olabilmesi için "Isı İletim Kat Sayısı" olarak ifade edilen "K" değerinin 0,4 W/m2.K ve altında bir değere ve en az 45 mm panel kalınlığına sahip olması gerekmektedir.

- Tırsan Frigo'lar sunduğu üstün izolasyon performansı ile soğutucu ünitenin daha kısa süre çalışmasını sağlayarak hem kullanım ömrünü uzatır hem de en yakın rakiplerine göre %10 yakıt tasarrufu sağlar.
- Periyodik olarak yapılan zorunlu ATP testlerinde sınır değerine yakın ısı iletim katsayısına sahip araçların, sertifikalarını yenilerken sorun yaşama ihtimalleri bulunmaktadır. Tırsan Frigo araçlarının sahip olduğu teknik özellikler sayesinde kullanıcılar, bu tür sorunlarla karşılaşmamaktadır.

Tırsan Panel Teknolojisi

Poliüretan yalıtım malzemesi ile üretilen Tırsan Frigo panelleri yüksek ısı yalıtımı sağlamaktadır. Panellerde kullanılan cam elyaf takviyeli polyester (CTP); güneşin zararlı ışınlarına ve neme dayanıklı ayrıca ısı yalıtım performansı metalik yüzeylerden daha yüksek bir malzemedir.

Gömme Deve Boynu

Tırsan Frigo gömme deve boynulu şasi tasarımı ile artırılmış iç neti sayesinde daha yüksek hacimde taşımacılık imkanı sunar.

Çözüm Alternatifleri

Tırsan Frigo araçları sahip olduğu 2.650 mm ile 2.900 mm arasındaki geniş iç net alternatifleri, ara bölme ve çift kat gibi önemli opsiyonları ile Soğuk Zincir Taşımacılığındaki tüm taleplere uygun çözümler sunabilmektedir.

KTL Şasi

Tırsan Frigo şasisinde en son ve en güvenilir "Çinko-Fosfat Katafarez Kaplama Uygulaması" kullanılmaktadır. Şasi bu uygulama sayesinde paslanmaya karşı 10 yıl Tırsan boyunca garanti altındadır.

Iveco, Yeni Stralis'i Türkiye pazarında



Iveco'nun Türkiye pazarına sunduğu Yeni Stralis ise bölgesel, şehiriçi, hafif inşaat ve uzun mesafe taşımacılıkta kârlılık ve sürdürülebilirlik ilkeleriyle öne çıkıyor.





Toplam Sahip Olma Maliyeti ve Düşük Salınım (TCO2) Şampiyonu olan Yeni Stralis, Iveco tarafından üç versiyon (Yeni Stralis, Yeni Stralis XP ve Yeni Stralis NP) olarak geliştirildi. TÜV SÜD tarafından Yeni Stralis'in bir önceki modeline göre yüzde 11.2 daha az yakıt tükettiği belgelendi.

Iveco, Toplam Sahip Olma Maliyeti ve Düşük Salınım (TCO2) Şampiyonu Yeni Stralis'i Türkiye pazarına sundu. Yeni Stralis, tamamen yenilenen aktarma organı, yüksek güvenlik ve verimliliğiyle, lider toplam sahip olma maliyeti ve düşük karbondioksit salınımı ile öne çıkıyor. Iveco tarafından üç versiyon olarak geliştirilen Yeni Stralis, ağır taşımacılık sektörünün tüm ihtiyaçlarını karşılamayı amaçlıyor.

YENİ STRALIS: Yeni Stralis, tehlikeli maddelerin taşınması da dahil bölgesel ve kısa mesafe taşımacılığa en iyi çözümü sunmak amacıyla tasarlandı. Yeni Stralis'in tasarım aşamasında özel HI-SCR egzoz arıtma sistemi korundu.

YENİ STRALIS XP: Yeni Stralis XP'de yakıt verimliliği ve maksimum çalışma süresi sağlandı.

YENİ STRALIS NP: Devrimsel Yeni Stralis NP ise, CNG ve LNG ile çalışıyor. Gazla çalışan kamyonda dönüm noktasını başlatan Yeni Stralis NP, gelmiş geçmiş en sürdürülebilir uluslararası taşımacılık kamyonu olarak ön plana çıkıyor. Yeni Stralis NP; güç seviyesi, konfor, vites teknolojisi ve uzun mesafe görevler için yakıt otonomisi sunan tek doğal gazlı kamyon olma özelliğine sahip. Yeni Stralis NP şimdiden otomotiv endüstrisinde önemli bir bilinirliliğe sahip ve Avrupa Gaz Konferansı'nda, "Avrupa Gaz Ödülleri Mükemmellik 2017" kategorisinde "Yılın Projesi" seçildi.

YENİ STRALIS'TE TOPLAM SAHİP OLMA MALİYETİNİ DÜŞÜREN YENİLİKLER

Iveco, Yeni Stralis'in tüm ana teknik alt sistemlerini yeniledi ve geliştirdi. Yeni Stralis, tamamen yeniden tasarlanmış bir aktarma organı, yeni elektrik-elektronik tasarımı, sınıfının en iyi vitesi, arka aks ve arka süspansiyon, son nesil GPS tahminsel fonksiyonları, yakıt ekonomisi ve sürdürülebilirlik için yeni özellikler barındırıyor. Ek olarak Iveco'nun geliştirdiği yeni nesil hizmetler, her model için toplam sahip olma maliyetini düşürmeyi hedefliyor. Bu da Yeni Stralis'in sunduğu özel ve ayırt edici unsurları temsil ediyor.

TOPLAM SAHİP OLMA MALİYETİ ŞAMPİYONU

Yeni Stralis'in odaklandığı enerji yönetimi her türlü görevde ve her türlü güzergâhta toplam sahip olma maliyetinde belirgin bir düşüş sağlıyor. Yeni motorlar sürtünmeyi azaltmak ve rölantide belli bir süreden sonra motoru kapatarak enerji tasarrufu sağlamak üzere gözden geçiriliyor.

Tamamen yenilenen tek redüksiyonlu arka aks, vites geometrisini geliştiriyor, sürtünmeyi azaltıyor, yakıt tüketimini optimize ediyor. Bu özellikler önceki modelle karşılaştırıldığında yakıt tasarrufunda çift haneli bir gelişme anlamına geliyor.

Yeni Stralis'e toplam sahiplik maliyetini daha da düşürmek için ek özellikler ve hizmetler de ekleniyor.

HI-CRUISE GPS tahminen sürüş sistemi, teknoloji harikası haritalama teknolojisine dayanıyor. Sistem, geo-lokalizasyonla karşılaştırıldığında yol topoğrafyası bilgisiyle hızlanma, yavaşlama ve vites değişikliği konusunda stratejiler geliştirebiliyor. Bu özellik sürücünün işini kolaylaştırarak güvenliğe odaklanmasını sağlıyor ve sürüş konforunu yükseltiyor. Ayrıca sürüş kalitesi fark etmeksizin yakıt tasarrufu sağlıyor.

12 İLERİ HI-TRONIX OTOMATİK VİTES

Yeni Stralis'te kullanılan yeni nesil 12 ileri HI-TRONIX otomatik vites, ZF ile birlikte geliştiriliyor. Kategorisindeki teknolojik ilerlemenin ön saflarında yer alan vites, çarpıcı biçimde dayanıklılığını artırırken maliyetleri de düşürüyor. HI-TRONIX, vites geçiş süresini yüzde 10 azaltarak önceki nesle göre iki kat daha hızlı geçiş gerçekleştiriyor. 1.6 milyon kilometreye kadar dayanıklı, gürültünün 6 desibel azaltılmasıyla gece görevleri için ideal olan, sınıfının en iyi tork-kütle oranına sahip şanzıman aynı zamanda modüler ve servis dostu yapısıyla bakım masraflarını düşürüyor ve kolaylaştırıyor. Ek olarak düşük hızlı operasyonlar için manevra modu (tork çevirici vites gibi çalışma), kaygan yüzeylerde tutuşu artıran "rocking" (sallanma) fonksiyonu ve 4 geri vites ile yeni PTO'ları barındırıyor.

ARKA SÜSPANSİYON YENİDEN TASARLANDI

Yeni tasarım daha hafif ve performansı koruyor. Hafiflik, 45 kilo daha fazla yükleme kapasitesi anlamına geliyor. Tüm metalik yüzeylerin işleme tabi tutulmasıyla aşınmaya karşı yüksek dayanıklılık sağlanırken bakım masrafları düşürülüyor.

YENİ HI-MUX KONSEPTİ

Stralis'in yeni HI-MUX konsepti, tüm dağıtım ağının ve bazı parçaların baştan tasarlanmasıyla uygulanıyor. Yeni Stralis, modüler mimariye sahip, esneklik ve servis kolaylığı için iki kola ayrılırken, pnömatik, yakıt ve AdBlue 4 düzeni ile entegre ediliyor. HI-MUX, parça sayısı ve birleştirme karmaşıklığını düşürürken spesifik kamyon konfigürasyonları için detaylı bir tasarım çözümü sunuyor.

MICHELIN İLE YAPILAN ORTAK ÇALIŞMA İLE YAKITTA YÜZDE 1.5'A VARAN TASARRUF

Michelin ile ortaklaşa geliştirilen yeni üç "A"lı eko-lastikler, yuvarlanma direncini minimize ediyor ve yüzde 1.5'a varan yakıt tasarrufu sağlıyor. Bu sonuç, her 100 kilometrede 1.33 KG daha az karbondioksit salınımı anlamına geliyor.

DÜŞÜK BAKIM VE TAMİR MASRAFI

Yeni Stralis'in sıra dışı güvenilirliği ve dayanıklılığı aynı zamanda düşük bakım ve tamir masrafları sağlıyor.

TCO2 LIVE VE ÇALIŞMA SÜRESİ GARANTİSİ

Iveco TCO2 LIVE, ilk defa yeni nesil hizmetleri ve filo yönetimiyle geleneksel satış sonrası hizmetlerini içeren modüler bir portföy. Bu yeni hizmetlerden üç tanesi Yeni Stralis müşterinin araçları en tasarruflu biçimde kullanmaları adına danışmanlık veriyor.

Yıl: 4 **SAYI:** 121 **FİYATI:** 50 kuruş - **MAYIS 2017**
GAZETENİN YAYIN PERİYODU: HAFTALIK
YAYIN TÜRÜ: YEREL/SÜRELİ
www.tasimacilar.com

TAŞIMACILAR

KURUCU
M.Naci KALENDER

İmtiyaz Sahibi
Mete Turizm Basın ve Yayıncılık Hizmetleri San. ve Tic. Ltd. Şti. Adına
M. Mete KALENDER

Genel Müdür Yardımcısı
Elif ÖZDURAN

Haber Koordinatörü:
Çağdaş AYDIN

Hukuk Danışmanı
Av. Uğur AMASYA

Redaksiyon:
Ezgi ÇAĞIRAN

Muhabir:
Ahmet DABANLIOĞLU
Serap ERKER

Grafik Tasarım:
Emre Korkmaz

ANADOLU TEMSİLCİLERİ

Ankara: **Efecan BARUT**
İzmir: **Orkut IŞIKALP**
Edirne: **KAPIKULE-HAMZABEYLİ Mehmet ŞENOL** (Edirne Gazetesi)
Hatay - Reyhanlı - CİLVEGÖZÜ: **Abit KIZILCA** (Rehber Gazetesi)
Hatay: **Hasan YETMEZ**
Mersin: **Meltem AHATOĞLU**
Ardahan - Posof - TÜRKGÖZÜ: **Bülent KILIÇ** (Kılıç Ofset)
Iğdır-DİLUCU: **Serdar ÜNSAL**
Ağrı Doğubayazıt GÜRBULAK: **Selehattin KAÇURU**
Artvin-Hopa-SARP: **Hayati AKBAŞ**
Şırnak-Silopi-HABUR: **Halil ÇOŞKUN**
Cizre: **Emin Dilovan KINAY** (Haber 73 Gazetesi)

Adres: Ihlamurdere Cad, Hattat Tahsin Sok. No:27 K:1 Beşiktaş - İstanbul
Tel: (0212) 258 77 86 - 87 Fax: (0212) 259 78 85
GSM: 0532 304 60 77 **E-MAIL:** info@tasimacilar.com
info@tasimacilargazetesi.com
BASILDIĞI YER: Dünya Süper Veb Ofset A.fi. "Globus" Dünya Basınevi 100. Yıl Mah. 34204 Bağcılar/İstanbul 0212 440 24 24

Köşe yazılarının sorumluluğu yazarlarına aittir.
Taşımacılar Gazetesi basın meslek ilkelerine uymaya söz vermiştir.

Tasimacilar 7_Layout 2 5/31/17 4:59 PM Page 1

EKOL'DE LOJİSTİK 4.0 DÖNEMİ BAŞLIYOR

Müşterileriyle birlikte ilham veren, sürdürülebilir değer yaratma misyonuyla hareket eden Ekol, sektöre yeni nesil bir bakış açısı kazandıracak. Alışagelmiş iş yapış modellerini "Lojistik 4.0" stratejisi ile kökten değiştirerek, her daim en iyiyi hak eden müşterileri için ENTEGRE, ESNEK ve ETKİN çözümler sunacak.

Endüstri 4.0 çağında daha iyiye ulaşmanın sürekli ve dinamik dönüşümden geçtiğine inanan Ekol, aklı, duyguyu ve bilinci birleştiren yaklaşımını, tecrübesi ve uzmanlığıyla harmanlayarak yalnızca sektörü değil, dünyayı dönüştürecek.

YENİ STRATEJİYLE UYUMLU KURUMSAL KİMLİK

Başlattığı dönüşüm hamlesiyle daha da güçlenerek yoluna devam eden Ekol, yeni stratejisi ile paralel olarak kurumsal yüzünü de yeniledi. Sektöründe çeyrek asrı geride bırakan, bugün gelinen noktada 15 ülkede kendi tesisleriyle kusursuz hizmet anlayışıyla gelişmiş çözümler sunan Ekol, girişimci ruhuna uygun daha cesur, daha dinamik bir yapı ortaya koyuyor.

Ekol'ün yeni "Lojistik 4.0" stratejisinin ve yenilenen yüzünün kamuoyu ile paylaşıldığı toplantıda konuşan Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Musul şunları söyledi:

"Endüstri 4.0, bir ürünün ilk üreticiden son tüketiciye ulaşıncaya kadar olan tüm süreçlerini karşılayan lojistik sektörü için de sonsuz fırsatlar sunuyor. Doğru ürünün, doğru miktarda, doğru biçimde, doğru zamanda, doğru kaynaktan, doğru yolla, doğru fiyata sağlanması yani lojistiğin 7 doğrusu yeniden şekilleniyor. Biz de entegre bir lojistik şirketi olarak, Endüstri 4.0'dan aldığımız ilhamla bugün, sektöre yeni nesil bir bakış açısı getiriyoruz.

Yeterince iyi olmak bize hiçbir zaman yetmedi. Daha iyiye ulaşmak için sürekli ve dinamik dönüşüme inanıyor, bu sayede her gün büyüyor ve gelişiyoruz. Biliyoruz ki, başarıya başka türlü ulaşmak mümkün değil. Gücümüze güç katan ileri teknolojimizi, müşterilerimize kusursuz hizmet anlayışımızla gelişmiş çözümler sunmak için kullanarak, sektörümüzün ilham kaynağı olmaya devam ediyoruz."

Ekol için insanın her şeyden önce geldiğini ifade eden Musul, "Birbirimizi daha iyi anlamak, paylaştığımız ortak değerleri korumak ve gerçekleştirmek istediğimiz hedeflere ulaşmak için yine en değerli yapıtaşımız olan insanımızın gücüyle, azimle ilerliyoruz.

Etik değerlerimiz ve sürdürülebilirliğe olan adanmışlığımız sayesinde sadece lojistik sektörünün geleceğini değiştirmeye değil, dünyayı dönüştürmeye hazırız." diye konuştu.

Kurumsal İletişim Direktörü Arzu Tan tarafından tanıtılan yeni web sitesi, sanal olarak tesislerin gezilmesini sağlayan VR teknolojisi ve 15 ülkedeki tüm çalışanların ana dilde kullanımına olanak sağlayan tamamen mobil ve sosyal medya uyumlu yeni intranet ise

Ekol'ün yeni marka stratejisine uygun olarak hazırlandı.



EKOL, YENİLİKÇİ FİKİRLERLE BÜYÜYOR

Sürekli ve dinamik dönüşüm ilkesiyle yol alan Ekol, müşterileri için yeni fırsatlar doğuran, rekabet üstünlüğü sağlayan her türlü orijinal ve yenilikçi fikri destekleyerek büyümesini sürdürüyor.

Ekol; Türkiye, Almanya, İtalya, Yunanistan, Fransa, Ukrayna, Bosna Hersek, Romanya, Macaristan, İspanya, Polonya, Çekya, Bulgaristan, İran ve Slovenya'da toplam 750 bin metrekare alana sahip tesislerinde, Intermodal taşımacılığa elverişli 6 Ro-Ro gemisi, haftada 48 sefer yapan blok trenleri, 5.500 aracı ve yüksek teknolojisiyle ENTEGRE, ESNEK ve ETKİN lojistik çözümler sunuyor.

MARS LOGISTICS Denizli'de şube açtı

Lojistik sektörünün öncü firması Mars Logistics, İzmir'deki Ege Bölge Müdürlüğü üzerinden hizmet verdiği Denizli'de yeni bir şube açtı. Mars Logistics bundan böyle Denizli'deki müşterilerine yerinden daha da hızlı ve ayrıcalıklı hizmet sunacak

Sektörde birçok yeniliği hayata geçirerek lojistik sektörüne öncülük eden Mars Logistics, liderliğini yaygın hizmet ağıyla güçlendirmeyi hedefliyor. 1200'ün üzerinde profesyonel çalışanı, 1900 araçlık güçlü filosu, donanımlı alt yapısı, iletişim ağı ve hizmet politikasıyla, müşteri odaklı sürekli yeni hamleler gerçekleştiren Mars Logistics, yerinde ve hızlı hizmet anlayışını sürdürüyor. Mars Logistics, Denizli'de açtığı ofisle çok yönlü entegre lojistik hizmetlerini bölgedeki müşterilerine yerinden ulaştıracak.

Denizli'deki yeni şubesiyle bölgedeki mevcut müşterileriyle olan ilişkilerini daha da güçlendirecek Mars Logistics, diğer yandan da Denizli'de yeni müşterilere ulaşacak. Merkezi İstanbul Yenibosna'da olan Mars Logistics'in; Türkiye genelinde Avcılar, Tuzla, Esenyurt, Kocaeli, Bursa, İzmir, Adana, Ankara, Mersin, Atatürk Havalimanı, Adnan Menderes Havalimanı, Esenboğa Havalimanı, Adana Şakirpaşa Havalimanı'nda şubeleri bulunuyor.

ARTVİN NAKLİYECİLER KOOPERATİFİ BAŞKANI ORHAN UÇAR'DAN TEŞEKKÜR

HAYATİ AKBAŞ

Artvin Sınırlı Sorumlu 1 No'lu Nakliyeciler Kooperatifi'nin gerçekleştirdiği olağan genel kurulunda yeniden başkanlığa seçilen Orhan Uçar, yaptığı açıklama ile demokrasi içerisinde gerçekleştirilen kongreye katkı sağlayan herkese teşekkürlerini iletirken şimdi çalışma zamanı dedi. Uçar açıklamasında; güzel bir seçim ortamı yaşadıklarını, üyelerinin destekleriyle güven tazelediklerini ve kooperatiflerini daha ileri noktalara taşımak için hızlı bir şekilde çalışmaya devam edeceklerini ifade etti.


Orhan Uçar

Artvin Sınırlı Sorumlu 1 Nolu Nakliyeciler Kooperatifi oldukça kalabalık bir katılım ile genel kurulunu gerçekleştirmişti. 232 üyesi bulunan kooperatifin genel kurulu sonrasında 3 dönem kooperatif başkanlığını yürüten Orhan Uçar'ın listesi seçimleri kazanırken, Uçar dördüncü dönemi için yeniden güven tazelemişti. Kongre süreci ve hedefleri hakkında açıklamalarda bulunan Artvin Sınırlı Sorumlu 1 Nolu Nakliyeciler Kooperatifi Başkanı Orhan Uçar, yaptığı teşekkür açıklamasında kongre sürecine katkıları olan, kongreye katılan, demokrasi içerisinde Artvin'e yakışır bir kongrenin yaşanmasına katkı veren herkese teşekkürlerini ileterek kazananın Artvin Sınırlı Sorumlu 1 Nolu Nakliyeciler Kooperatifi ve nakliyeciler esnafının olduğunu söyledi. Üyelerinden 4.dönem yeniden yetki almış olmanın sorumluluğu ile hareket edeceklerini ifade eden Orhan Uçar, amaçlarının 3 dönemdir yaptıkları başarılı çalışmaları sürdürmek, kooperatiflerini daha da ileri noktalara götürebilmek ve nakliyeciler esnafı olarak el ele vererek bölgedeki nakliye işlerini kooperatiflerine kazandırmak olduğunu belirtti. Artvin'de iş hacminin az olmasına karşın var olan işlerin kooperatifleri bünyesinde taşınması için var güçleri ile mücadeleyi sürdüreceklerinin altını çizen Orhan Uçar, bölgenin dinamikleri ve bu şehrin etkin insanları ile birlikte oluşturacakları lobi ile birlikte de bölgedeki işlerin nakliyeciler kooperatifi bünyesine kazandırma hedefi için 7 gün 24 saat yeni yönetim kurulu ile birlikte çalışacaklarını vurguladı. Öncelikli hedeflerinin Şavşat ilçe sınırları içerisinde yapılacak barajlardaki nakliye işlerini kooperatif bünyesine kazandırmak olacağını ileri süren Orhan Uçar, nakliyeciler olarak el ele daha güzel günlere ulaşabilmek gayesi ile artık çalışma zamanı olduğuna dikkat çekti. Artvin 1 Nolu Nakliyeciler Kooperatifinin gayesinin nakliye işleri aracılığıyla bu şehrin ekonomisine katkı sağlamak olduğunu hatırlatan Orhan Uçar, her zaman desteklerini gördükleri başta nakliyeci esnafı olmak üzere bu ilin bürokratlarının, siyasilerinin, sivil toplum örgüt temsilcilerinin ve tüm Artvin halkının da bundan böyle yapacakları çalışmalarda da desteklerini beklediklerini de sözlerine ekledi.

1 Nolu Nakliyeciler Kooperatifi'nin gerçekleştirdiği Olağan Genel Kurul'da Orhan Uçar'ın başkanlığındaki yeni yönetim kurulu Metin Kılıçn, Enver Altuntaş, Oktay Yeniçeri, Mehmet Çelik, Turgut Tavşan, Mikail Gür'den oluşmuştu. Aynı genel kurulda denetleme kuruluna ise Fatih Tahtalı ve Gökhan Topçuoğlu seçilmişlerdi.

Murat Lojistik'in filo yönetimi Brisa'ya emanet

Türkiye'nin en büyük soğuk zincir lojistik firmalarından Murat Lojistik, Türkiye lastik sektörünün lideri Brisa'nın sunduğu Profleet filo çözüm ortaklığını tercih etti. Murat Lojistik anlaşma kapsamında Brisa'nın filolara özel geliştirdiği Profleet danışmanlık ve hizmet paketini kullanmaya başlayarak, ürün, servis hizmetleri, yol yardımı, danışmanlık ve eğitim desteği alacak.

İki öncü kurum arasında gerçekleştirilen iş birliği, Murat Lojistik Genel Müdürü Selçuk Yüksel, Brisa Genel Müdürü Yiğit Gürçay ve Brisa'nın İzmir bayisi Çavuşoğlu'nun Firma Sahibi Alper Çavuşoğlu ve Genel Koordinatör Ercüment Sönmez'in katılımıyla, Sabancı Center'da düzenlenen imza töreni ile hayata geçti.

1.350 aracı kapsayan güçlü filosu ile günde 240.000 km yol kat eden Murat Lojistik, Brisa'nın sunduğu özel danışmanlık ve hizmet paketi Profleet ile filo operasyonlarını artık daha verimli bir şekilde yönetebilecek. Murat Lojistik, Brisa'nın yenilikçi lastikleriyle faaliyetlerini yürütmenin yanı sıra lastik kaplama ve servis hizmetlerinden yararlanacak. Aynı zamanda Profleet kapsamında sunulan Aspects+ hizmetiyle Murat Lojistik'in araç başı kilometre maliyetlerinde tasarruf sağlaması için lastik performans takipleri yapılarak raporlanacak.



İmza töreninde konuşma yapan Brisa Genel Müdürü Yiğit Gürçay, "Sektörümüzün lider şirketi olarak bir sanayi şirketinden inovasyon şirketine dönüşüm sürecimizi hız kesmeden devam ettiriyoruz. Bu kapsamda müşterilerimizin ihtiyaçlarına uygun çözümler geliştirerek işlerine değer katmak için çalışıyoruz. Bu bakış açısıyla hayata geçirdiğimiz filo yönetim hizmet paketimiz Profleet ile müşterilerimizin her an yanlarında oluyoruz. Yarattığımız sürdürülebilir iş modeli ile filoların operasyon maliyetlerini en verimli şekilde yönetmelerine destek olurken, yakıt tüketimini azaltan hizmetlerimizle de çevresel etkilerini minimize indiriyoruz. Böylece filo sahibi müşterilerimizle birlikte ekonomik, sosyal ve çevresel katma değer yaratıyoruz. Bu vesileyle Profleet Ailesi'ne katılarak bizlere güvenen ve filo yönetimini Brisa'ya emanet eden Murat Lojistik'e teşekkür ediyorum" dedi.

Törende konuşma yapan Murat Lojistik Genel Müdürü Selçuk Yüksel, "Bu iş birliğinin bizler için önemi çok büyük. 58 yıllık geçmişiyle Murat Lojistik bugün taşımacılık sektörünün önemli markalarından. Sahip olduğumuz güçlü filomuz için verimlilik ve maliyet tasarrufu çok önemli konular. Bu kapsamda operasyonlarımızı en iyi şekilde yönetmek için güçlü iş ortaklarına ihtiyacımız var. Brisa'nın sunduğu Profleet hizmetler bütününün şirketimiz için önemli bir değer yaratacağına inanıyoruz. Uzun yıllar bu iş birliğine devam etmeyi diliyoruz" diye konuştu.

DKV Hırvatistan otobanlarında

Avrupa, Rusya ve Gürcistan otoyollarında 60.000 kabul noktası ile otoyol ve akaryakıt kartları pazar lideri DKV, Hırvatistan otobanlarını da hizmet ağına kattı. DKV, Hırvatistan'da bu hizmeti veren ilk yabancı yakıt ve servis kartı sağlayıcısı konumunda. Bu hat üzerinde seyreden DKV müşterileri yüzde 35'e varan indirim elde edebilecek.




Deniz Çokcoş Sezer

Avrupa, Rusya ve Gürcistan otoyollarında, markadan bağımsız 60.000 kabul noktası ile otoyol ve akaryakıt kartları pazar lideri DKV Euro Service, 25 Nisan 2017 tarihinden itibaren Hırvatistan otobanlarını da hizmet ağına dahil etti. DKV Euro Service, Hırvatistan'da bu hizmeti veren ilk yabancı yakıt ve servis kartı sağlayıcısı konumunda bulunuyor. Hırvatistan'ın pek çok uluslararası lojistik firmasının güzergahı üzerinde bulunduğunu belirten DKV Euro Service Türkiye Satış Müdürü Deniz Çokcoş Sezer, "Hırvatistan Türk, nakliye firmaları için önemli bir transit ülke konumunda. Müşterilerimiz bu hizmet ile Hırvatistan'da yürürlükte olan ve otoyol ağının yaklaşık yüzde 98'ini oluşturan Hırvat otoban şirketleri HAC ve ARZ'a ait tüm geçiş ücretlerini DKV CARD aracılığıyla alacakları kutular ile ödeyerek, geçiş noktalarında oluşan uzun kuyruklarda zaman kaybetmeden indirimlerden faydalanabilecek" dedi.

Müşterilerin, 3.5 tonun üzerindeki araçlar için Hırvatistan'da tırların otoban ödemelerinde kullanılan, araca monteli ödeme ünitesi ENC'i DKV üzerinden temin edebileceklerini söyleyen Deniz Çokcoş Sezer, "Bu yeni hizmetimiz ile sisteme kayıtlarını yapan DKV müşterileri yüzde 35'e varan indirimler elde edebilecek. Uygulama aynı zamanda şoförler için de son derece hızlı ve pratik bir çözüm sunuyor. Araca monteli ödeme ünitesi ENC, satış noktasında hızlı ve basit bir kayıt işlemiyle DKV CARD ile alınabiliyor. Peşin ödeme kutusuna sahip araçların ise kutuyu değiştirmeleri gerekmiyor; mevcut kutunun sisteme "kullan-öde kutusu" olarak tanıtılması ile kullanıma devam edebiliyorlar. DKV olarak her zaman olduğu gibi ilkemiz müşterilerimizin üzerindeki operasyonel işlem yükünü hafifletmek ve onlara nakit akışında avantaj sağlamak" dedi.



IVECO'nun yetkili satıcılarından Özgözde Otomotiv, Ankara OSTİM tesislerinde yapılan bir tören ile Merkez Prefabrik yapı firmasına 2 adet TRAKKER AT 720T50 6X4 Euro V6 c çekici teslimatı gerçekleştirdi.

Ankara ve bölgesine 16 adet çift çeker çekici ile hizmet veren, Ankara'nın önde gelen beton blok firmalarından olan Merkez Prefabrik Yapı Sanayi ilk IVECO Trakker çekicilerini satın almış oldu. Firmanın Genel Müdürü Bayram Ersoy ve diğer yetkililerin katılımları ile gerçekleşen törende IVECO Trakker 6X4 çift çeker tercih sebeplerini 500 Beygir güce sahip ağır misyon araçların performansına göre yakıt tüketiminin düşük olması, Trakker çekicilerin hem Off Road hem de On Road misyonlar için uygun olması olarak belirttiler.Özgözde yetkilileri de Merkez Prefabrik'i satış sonrası hizmetlerde yalnız bırakmayacağını ifade etti.

Özgöde Otomotiv ayrıca AYK Endüstri firmasına da 1 adet Stralis Hi Road Euro VI çekici teslim etti. Ankara ve bölgesine 47 adet çekici ile hizmet veren Ankara'nın önde gelen silobas nakliye firmalarından AYK Endüstri Yapı Kimyasalları firması ilk IVECO Stralis çekicilerini 2013 yılında almış olup 2014, 2015, 2016 yıllardaf filosunu IVECO ile güçlendirmeye devam etmektedir.

Tasimacilar 8_Layout 2 5/31/17 5:09 PM Page 1



YENİ MICHELIN X® MULTI™ LASTİKLERİ

- *MALİYETLERİ AZALTMAK İÇİN* ***DAHA FAZLA KİLOMETRE*** *PERFORMANSI*
- *HER ZAMAN, HER YERE ZAMANINDA ULAŞABİLMEK İÇİN* ***ÇOK YÖNLÜLÜK VE YÜKSEK HAREKET KABİLİYETİ***
- *SÜRÜCÜLERİNİZ VE YÜKLERİNİZ İÇİN FARKLI YOL TİPLERİNDE, TÜM HAVA KOŞULLARINDA* ***GÜVENLİK***



Daha fazlası için **agirvasita.michelin.com.tr**