



OTOMOTİVDE
İBRE ÇIKIŞ
TRENDİNDE

İLK 3 AYDA 203 BİN İHRACAT

2010 yılı Ocak-Mart döneminde otomotiv pazarı 2009 yılı aynı dönemine göre yüzde 7,2 oranında artarak 107 bin adet düzeyine ulaştı. İlk üç ayda 203 bin araç ihraç edildi.

2010 yılı Ocak-Mart döneminde ağır ticari araçlar pazarı bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 17,2 oranında arttı. Bu dönemde hafif ticari araç pazarındaki artış yüzde 27,1 düzeyinde gerçekleşti. Ancak otobüs pazarındaki keskin düşüş devam ediyor, Otobüs pazarında düşüş bir önceki yıl aynı dönemine göre yüzde 69 düzeyinde.



TIR Karnesi sayısında YÜZDE 25'LİK ARTIŞ

KRİZDEN ÇIKIŞ SİNYALİ

TOBB, verilerine göre, 2010 yılı Mart ayında, 2009 yılı Mart ayına göre verilen geçiş belgesi sayısında yüzde 11,76'lık, TIR Karnesi sayısında da yüzde 25,39'luk bir artış yaşandı. 2009 Mart ayında 73 bin 622 olan geçiş belgesi sayısı bu yılın mart ayında 82 bin 279'a; Tır Karnesi sayısı da 46 bin 877'den 58 bin 778'e ulaştı.

235 BİN GEÇİŞ BELGESİ

Aynı verilere göre, bu yılın ilk üç ayında verilen Geçiş Belgesi sayısında geçen yıla göre yüzde 10,48'lik, yine aynı dönemde verilen TIR Karnesi sayısında da yüzde 16,90'luk bir artış yaşandı. Geçen yıl ilk 3 ayda 212 bin 895 olan geçiş belgesi sayısı 235 bin 201'i, TIR Karnesi sayısı da 133 bin 445'den 155 bin 998'i buldu.

TASIMACILAR

LOJİSTİK YÜK

www.tasimacilar.com

20-30 NİSAN 2010 - SAYI 41

ADR'DE SON SÖZ BAKANLIKTAKI



Türkiye ADR Konvansiyonuna taraf olan 46'ncı ülke oldu. Ancak taraf olmak yetmiyor, mevzuatın bir an önce tamamlanması gerekiyor

ALMANYA EĞİTİMİ DURDURDU

1995 yılından bu yana Almanya destekli verilen ADR eğitimleri Türkiye'nin ADR Konvansiyonuna taraf olduğu 22 Mart tarihi itibarıyla Almanya'nın 'Siz de taraf ülkesiniz eğitimleri ve sertifikayı siz verebilirsiniz' söylemi ile durduruldu. Uluslararası ADR taşıması yapan sektör temsilcileri ADR'ye taraf olunacağını kesinleşmesi ile birlikte bu tehlikeye dikkat çekmiş ve onay kurumunun bir an önce belirlenmesi gerektiğine dikkat çekmişti. Ve tehlike kapıya dayandı.Şu an Türkiye'de ADR eğitimi de sertifikası da verilemiyor.

ONAY KURUMU YOK

Ulaştırma Bakanlığı alt yapı çalışmalarına sektör temsilcilerinden görüş alarak başladı. Bu arada ADR taşıması yapmak için zorunlu olan eğitimi ve sertifikayı almak için şoförler sıraya girdi. Ancak ADR eğitimi veren merkezler, onay kurumu ortada olmadığı için eğitim vermiyor. Şimdi şoförler de sektör temsilcileri de Bakanlığın çalışmaları bir an önce tamamlamasını bekliyor. Sektörün bu konudaki önerisi Almanya'daki gibi Sanayi ve Ticaret Odaları'nın onay kurumu olarak belirlenmesi.

16 BİN ARAÇ YARARLANDI



Her il'e bir hurda toplama merkezi

Ulaştırma Bakanlığı'nın yürürlüğe aldığı 79 model ve altı araçların hurdaya ayrılması uygulaması Türkiye'de sadece 3 noktaya araç teslimi yapılabildiği için beklenen ilgiyi gömmedi.

Ulaştırma Bakanlığı'nın 79 model ve altı araçların hurdaya ayrılması uygulaması Haziran 2010'da bitecek ama uygulama ile bugüne kadar 160 bin hurda araçtan sadece 16 bin 645 araç hurdaya ayrıldı. Binek araçlarda araç, kullanım dışı ise bulunulan ilin İl Özel İdaresi'ne başvurularak yapılan hurdaya ayrılma işleminde otomobilin bedelsiz teslimi halinde aracın geçmiş vergi borçları ve trafik cezaları affediliyor.

ASTARI YÜZÜNDEN PAHALI

Konu ticari araçlar olunca hurdaya ayrılma işlemi biraz daha külfetli. Zira MKE'nin hurda ticari araçların teslim edilebileceği sadece 3 noktası bulunuyor. Hurda ticari araç sahipleri araçlarını Ankara-Kocaeli ve İzmir'deki MKE tesislerine teslim etmek durumunda. Doğu Anadolu, Karadeniz ya da Güneydoğu Anadolu'daki araç sahibi de aracı bu 3 noktadan birine götürmek zorunda. Bu durumda araç sahibinin cebinden çıkacak para bir hayli yüklü oluyor ve aracı hurdaya almanın astarı yüzünden pahalı hale geliyor. Araç sahipleri bu külfetten kurtulmak için her vilayette uygun noktalara hurda araç toplama merkezlerinin oluşturulmasını istiyor.

NAKLİYECİYE KÖTÜ HABER



Polonya otoyol ücretlerine ZAM

IRU'dan edinilen bilgiye göre; Polonya otoyol kullanım ücretleri, 01.01.2010 tarihinden itibaren geçerli olmak üzere izin verilen azami ağırlığı 12 tonun üzerinde ki araçlar için yeniden düzenlendi.

Uluslararası Karayolu Taşımacılığı Birliği tarafından yapılan açıklamaya göre Polonya otoyol ücretlerine 1 Ocak 2010 tarihinden geçerli olmak üzere zam yapıldı. Zam ile 24 saatlik geçiş için daha önce 38 Polonya Ziloti'si (PLN) olan geçiş ücreti Euro 3, Euro 4 ve üstü motorlarda 46 PLN oldu. Euro 0 ve Euro 1'de 130 PLN, Euro 2 ve üstünde 110 PLN olan geçiş ücreti 7 günlük süre için Euro 3'e kadar olan motorlarda 189 PLN'ye, Euro 4 ve üstünde ise 160 PLN'ye çıktı.

EURO 4 MOTORLAR 2 BİN 782 PLN

Euro 0 ve Euro 1'de 400 PLN, Euro 2 üstünde 360 PLN olan aylık geçiş ücreti, Euro 3'e kadar olan motorlarda 580 PLN'ye, Euro 4 ve üstü motorlarda 522 PLN'ye yükselirken; Euro 0 ve Euro 1'de 3 bin 150, Euro 2 üstünde 2 bin 600 PLN olan 12 aylık geçiş ücreti, zam sonrasında Euro 3'e kadar olan motorlarda 3 bin 371 PLN'ye, Euro 4 ve üstünde ise 2 bin 782 PLN'ye çıkmış oldu. Bu arada 1 Euro yaklaşık 3.87 Polonya Ziloti'sine denk geliyor.

KOÇ FIAT KREDİ 10 YAŞINDA

Tofaş CEO'su Ali Pandır, son 2 yılda 30 binden fazla kişiye, kredi vererek otomobil sahibi yaptıklarını belirtti



Son 2 yılda 30 binden fazla kişiye kredi vererek yeni bir otomobil sahibi yaptıklarını dikkat çeken Tofaş CEO'su Ali Pandır; "Tüm dünyada otomobil üreticileri, distribütör-bayi-müşteri üçgeninde çeşitli finansman ihtiyaçlarını kendi finansman şirketleri ile karşılıyor. Avrupa'da taşıt kredileri tamamen bankalardan bağımsız hale geldi. Kriz dönemlerinde Tofaş kendi müşterilerine özel çözümlerini Koç Fiat Kredi kanalıyla üreterek adım adım ulusal pazara hakimiyetini artırdı" açıklamasını yaptı.

ÜRETİM HEDEFİ 1000 ADET



ACTROS
Türkiye'ye
geliyor

Axor ve Atego'dan sonra Actros da Aksaray'da üretilecek. Türkiye'de üretilen ilk Actros yıl sonunda banttan inecek. **8'DE**

ULAŞTIRMA BAKANI BİNALİ YILDIRIM:

Lojistik köylerde yasal düzenlemeye ihtiyaç var

Bakan Yıldırım lojistik köy projelerinde yasal düzenlemeye ihtiyaç olduğunu söyledi. "Türkiye'nin küresel ticarete rekabet gücünü arttıracak en önemli yatırımlardan biri lojistik köylerdir" diyen Yıldırım; "Bu noktada bir yasal düzenleme ihtiyacı olduğu ortaya çıkıyor. Gümrükten ulaştırmaya maliyeye kadar birçok kurum lojistik sistemin içerisinde yer alıyor. Üretim merkezlerinde lojistik köyler yapılmaya başladı. Bunlar ticaretimizin gelişmesi ve küresel rekabet için vazgeçilmez alt yapılarıdır" dedi.



OSD'DE BAŞKAN ÖNEN

Yeni dönem başladı

OSD Yönetim Kurulu üyeleri, ilk Yönetim Kurulu toplantısında görev bölümü yaptı. Toplantı sonunda Kudret Önen OSD'nin yeni başkanı olarak belirlendi. BMC'nin CEO'su Mehmet Demirpençe Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı olurken; OYAK Renault Genel Müdürü Tarık Tunaloğlu, Hyundai Assan'dan Habip Aşı ve Man Türkiye Üst Yöneticisi Münür Yavuz başkan yardımcılığına getirildi. Anadolu Isuzu Genel Müdürü Ömer Ablay Muhasip üye olurken; Turgay Durak, Ali Pandır, Serdar Görgüç, Mehmet Buldurgan, Enver Dodanlı, Süer Sülün, İzzet Kalaycı, Murat Selek ve Tamer Ünlü yönetim kurulu üyeleri oldu.

MOTORİN FİYATLARI

	Eski	Yeni
İstanbul:	2.83	2.97
Ankara:	2.70	2.99
İzmir:	2.66	2.97
Adana:	2.70	3.00
D.Bakır:	2.76	3.05
Sivas:	2.75	3.04



**Ertuğrul
TARHAN**

Y TÜRÜ BELGE

2



**Atilla
YILDIZTEKİN**

Lojistik eğitimine destek

4



**Sabri
DÂNABAŞ**

Yatırım kriz dinlemiyor

6



**Oruç
KAYA**

Nükleer santraller ve nükleer lojistik

7



**Adem
AVCI**

Daha uzun yaşam için güvenli sürüş

8



MERCEDES'ten dev teslimatlar

İkra Lojistik de tercihini Mercedes-Benz çekicilerden yana kullanarak filosuna 50 adet Euro 5 çekiciyi kattı. Firma araç parkındaki Mercedes-Benz sayısını 350'ye çıkardı.

FILODAKİ MERCEDES SAYISI 246'YA ÇIKTI

Türkiye'nin taşımacılık ve ticaret alanında önde gelen firmalarından Halilolğlu İç-Dış Tic.ve Nak. Ltd. Şti Mercedes-Benz araçlar almayı sürdürüyor. Filosuna 39 adet Mercedes-Benz çekici ekleyen Halilolğlu'nun filosundaki Mercedes sayısı 246'ya ulaştı.



Hem çevre dostu hem de yakıt tüketiminde avantajlı olmaları nedeniyle nakliyecilerin en çok tercih ettiği araçlar haline gelen Mercedes-Benz çekiciler filoların vazgeçilmez haline geldi. Mercedes-Benz Türk son olarak Halilolğlu ve İkra'ya toplam 89 çekici teslimatına imza attı. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Aksaray Kamyon Fabrikası'nda gerçekleşen teslimat törenine Halilolğlu İç-Dış Tic.ve Nak. Ltd. Şti. yetkilileri ve Mercedes-Benz Türk Aksaray Kamyon Fabrikası yetkilileri katıldı.

Halilolğlu İç-Dış Tic.ve Nak. Ltd. Şti yetkilileri, çekicileri tercih etme kararlarında, Mercedes-Benz markasının sadakati ve kalitesi ile birlikte yaygın servis ağı, ucuz yedek parça ve bakım maliyetleri, düşük yakıt tüketimi ve yüksek 2'inci el değerinin büyük önem taşıdığını ifade etti.

İkra Lojistik'in aldığı 50 adet çekicinin teslimatı da Mercedes-Benz Türk A.Ş. Aksaray Kamyon Fabrikası'nda gerçekleşti. Törene İkra Lojistik ve Mercedes-Benz Türk Aksaray Kamyon Fabrikası yetkilileri katıldı.

Gerçekleştirilen teslimat töreninde İkra Lojistik yetkilileri Mercedes-Benz çekicileri tercih etme sebeplerini Mercedes'in kalitesi ve sadakatının yanı sıra, araçların yaygın servis ağı, ucuz yedek parça ve bakım maliyetleri, düşük yakıt tüketimi ve yüksek 2'inci el değeri olarak gösterdi. Teslimat töreninde Teknik Eğitimci Halil Eryılmaz, firma şoförlerine "Güvenli ve ekonomik sürüş" konusunda eğitim verdi.

NEMTRANS'IN YENİ BMC'LERİ

Nemtrans Lojistik Hizmetleri ve Petrol Ürünleri Tic. A.Ş. araç filosunu BMC marka çekicilerle büyüüttü. Şirket 5 adet PRO 1142 ACX(4X2) çekiciyi filosuna dahil etti

Nemtrans A.Ş.'nin aldığı 5 adet PRO 1142 ACX (4x2) çekicinin teslim töreni yapıldı. Düzenlenen törene; Nemtrans A.Ş.'den Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Suha Aktaş, Yönetim Kurulu Üyesi Semih Naboğlu, Yönetim Kurulu Üyesi İsmail Hakkı Tas, Genel Müdür Cem Akgül, Lojistik Müdürü Onur Küçükakdere, BMC Bursa yetkili satıcısı Hulde Otomotiv Satış Mü-

dürü Serkan Gür katıldı.

Törende BMC Sanayi ve Ticaret A.Ş. adına İstanbul Bölge Müdürü Serkan Özşaşal tarafından Genel Müdür Cem Akgül'e bir plaket takdim edilirken; Akgül yeni araç yatırımlarına 2010 yılı içinde devam edeceklerini ifade etti.

Teslimatın ardından PRO 1142 çekicileri kullanacak firma şoförlerine BMC Satış Sonrası Hizmetler

Bölümü yetkilileri tarafından araç bakımı ve kullanımı ile ilgili eğitim verildi.

Yurtiçi çekici pazarında kendine önemli bir yer edinen PRO 1142'lerde; iki kademeli Jacobs motor freni, hız sabitleyici, elektromekanik takograf, immobilizer standart olarak sunulan özellikler arasında. PRO 1142 düşük yakıt sarfiyatı ile de göz dolduruyor.



Akgül, plaketini Serkan Özşaşal'ın elinden aldı.

Yamaha yarış takımına yeni Iveco Stralis'ler teslim edildi



Yamaha yarış takımının resmi sponsoru olan Iveco 9 kez dünya şampiyonu olan Valentino Rossi'nin ekibine yeni Iveco araçları teslim etti.

→ Iveco, Yamaha Yarış Takımı'nın resmi sponsorluğu kapsamında yeni Ivecoları Valentino Rossi'nin ekibine teslim etti. Monza yarış pistinde yapılan törende Iveco Başkan Yardımcısı Franco Miniero, Yamaha yarış ta-

kımı direktörü Lin Jarvis'e araçların anahtarlarını teslim etti. Yamaha takımının özel renkleri ile boyanmış 7 Stralis, 500 HP'lik 5 adet AS440S50 ve 2 adet S440S45den oluşuyor. Iveco, Yamaha yarış takımına daha önce de 2 adet Eco

Daily teslim etmişti. Iveco araçları için yapılan teslim töreninde aynı zamanda geçen hafta Katar'da yapılan yarışta Valentino Rossi'nin birinciliği de kutlandı. Iveco, Ferrarri takımının resmi taşıyıcısı olmayı da sürdürüyor.

Knauf'un ilk semi-treyleri TIRSAN'dan

Knauf, ürünlerin kalitesinin yanında lojistiğinin de kaliteli olması için tercihini TIRSAN'dan yana kullandı

Knauf'un filosuna ilk TIRSAN Treyler girdi. TIRSAN Adapazarı Tesisleri'nde gerçekleşen teslimat törenine DAF-TIRSAN Satış Temsilcisi Ertuğrul Erkoç, Knauf A.Ş. Lojistik Yöneticisi Cavit Mocan ve Knauf A.Ş. İzmit Fabrika Müdürü İlker Önder katıldı.

Törende Knauf'a TIRSAN'ın geniş kapsamlı Ar-Ge çalışmaları sonucu geliştirdiği ve aynı segment araçlardan 2 ton daha hafif olan TIRSAN Maximal teslim edildi.

Knauf A.Ş. Lojistik Yöneticisi Cavit Mocan teslimat töreninde yaptığı ko-

nuşmada, tüm lojistik operasyonlarının kendileri için büyük önem arz ettiğini belirterek; "Ürünlerimizin lojistiği de bizim için ürünün kendisi kadar önemli, o sebepten işimizi güçlü ve güvenilir bir markaya teslim etmek istedik. Türkiye'nin yıllardır vazgeçilmeyen lider üreticisi TIRSAN ilk tercihimiz oldu" dedi. Mocan ayrıca taşımacılıklarını bugüne kadar kamyonlarla gerçekleştirdiklerini belirterek; "Kamyonlardan çekici/semi-treyler geçiş bizim için artık kaçınılmaz oldu. TIRSAN Maximal rakip araçlara kıyasla 2 ton daha hafif boş ağırlığa sahip olmasından dolayı ilk tercihimizdi. Bu



sayede hem daha fazla yükleyebiliriz hem de boş seferlerde tasarruf ediyoruz" diye konuştu.

Knauf ile iş ortaklıklarında bu teslimatın bir başlangıç olduğunu söyleyen DAF-TIRSAN Satış Temsilcisi Ertuğrul Erkoç, "Knauf A.Ş. ile ortak projelerimize devam edeceğiz" diyerek sözlerini tamamladı. 1932 yılında Al-

many'a da kurulan Knauf, 40 ülkede 150'den fazla fabrika ile faaliyet gösteriyor. Türkiye'nin ilk Alçıpan üreticisi olan Knauf A.Ş., bin 200'den fazla seçenekte dünyanın en geniş ürün gamına sahip. Knauf A.Ş., Türkiye'de 2009 yılında Ankara-Ahioboz'da faaliyete geçirdiği alçı üretim tesisi ile fabrika sayısını üçe çıkardı.



Ertuğrul TARHAN

Y TÜRÜ BELGE BEDELİ?

Karayolu yolcu ve eşya taşıma kanun ve yönetmeliğinde alfabetiminde 14 harfinden oluşan ve 14 harften bazıları 1 ile 4'e ayrılarak toplam 36 tür belgemize ilave olarak aşağıdaki hikayede ki hizmet yayalı taşıma olduğundan Y Türtü belge olarak önerdiğimiz belge bedelinin açıklamasını bu konuda belirleyici olan Ulaştırma Bakanlığı Müsteşar Yardımcısı ve aynı zamanda Kara Ulaştırması Genel Müdürü (www.kugm.gov.tr web sayfasındaki Ünvanı) Sayın Talat Aydın'dan bekliyoruz.

Aşağıdaki gerçek hayat hikayesi'ni ağabeyim Bülent Tarhan wikipedia.org web'ten görerek okuyalım ve iletelim. Bu tür örneklerle eskisinden daha fazla ihtiyaç var' notu ile tarafıma gönderince; ilk önce mail ve facebook ile yaptığım iletim görevimin kapsamını ilk paragraftaki şaka ile siz değerli tüm okurlarımla paylaşmayı uygun buldum.

Sizleri içeriği wikipedia'dan alınan aşağıdaki hikaye ile baş başa bırakıyorum.

EŞEKLİ KÜTÜPHANECİ MUSTAFA GÜZELGÖZ

Yıl 1943. Genç Mustafa'nın tayini kütüphaneci olarak Ürgüp Tahsin Ağa Kütüphanesi'ne çıkar. Devlet memurluğu o dönemde süper bir şey, çünkü özel sektör falan yok. Bizimki kütüphanede heyecanla okurları bekler; bir gün olur, beş gün olur, gelen giden yok. Etraftakilerle konuşur, herkese anlatır: Bakın kütüphane bomboş duruyor, gelin kitap okuyun. Gelen giden olmaz. Amirlerine durumu bildirir. Kardeşim otur oturduğun yerde, maasını düzenli alıyon mu, alıyon mu

Alyorun.

Eee, o zaman ne karıştırıyon ortalığı, gelen giden olsa maasını mı artacak? Başına daha fazla bela alacan, o kütüphaneye yıllardır kimse gelmez zaten.

23 yaşındaki genç memur Ne yapayım, ne yapayım? diye düşünür durur. Sonunda aklına bir fikir gelir, eşine söyler. Eşi önce Deli misin bey? der, ama kocasının bir şeyler üretme, işe yarama çabasını yakından görünce fikri kabulünir.

O dönem devletteki amirlerinin çıkardığı tüm engellerin tek tek, binbir güçlükte üstesinden gelir. Çünkü o zaman da şimdiki gibi, Aman bir şey yapmayalım da başımıza bir iş gelmesin. Çalışsan da aynı maas, çalışmasan da zihniyeti aynen var.

O bıyıklı, kravatlı, asık yüzü, sigara kokan, arkalarındaki Atatürk resminden utanmayan, ama ülkesine gram faydası olmayan bürokratları zorlukla ikna eder ve bir eşek alır. Eki tane de sandık yaptırır. İki sandığa, kalınlığına göre 180-200 kitap sığar. Sandıkların üstüne Kitap lare Sandığı yazar.

Kitapları eşeğe yükler ve köy köy gezmeye başlar. Kütüphaneye de bir yazı asar: Sadece Pazartesi ve Cuma günleri açıyoz. Köydeki çocuklar şaşırır. Eşeye bir sürü kitap yüklemiş bir amca, o gariban çocukları küçütcük ellerine kitapları verir. Düşünün, Noel Baba gibi. Noel Baba yalan, Mustafa Amca ise gerçek. Geyikler yerine eşeği var. Eşek de daha gerçek, Mustafa Amca da.

Çocuklar bunları okuyun, aranızda da değişsin. On beş gün sonra aynı gün gelip alacağım. Aman yıpratmayın, diğer köylerdeki arkadaşlarımız da okuyacak der.

Mustafa artık Ürgüpte ki kütüphanede bir iki gün durmakta, diğer günler eşeği Yükselle köy köy gezmektedir. Köylerdeki çocuklar Eşekli Kütüphaneciyi her seferinde alkışlarla karşılarlar. Kalpleri küt küt atar heyecandan, sevinç içinde yeni kitapları beklerler. Mustafa Amcanın ünü etrafa yayılır. Diğer devlet memurları makam odalarında sıcak sıcak oturup iş yapmazken, Mustafanın eşeği Yüksel yediği otu hepsinden fazla hak etmektedir.

Zamanla insanlar kütüphaneye de gelmeye başlar. Mustafa bakar ki kütüphaneye kadınlar hiç gelmiyor. Zenith ve Singere mektup yazar: Bana dışı makinesi yollayın, firmamızın adını kütüphanenin girişine kocaman yazayım der. Zenith dokuz tane, Singer bir tane dışı makinesi yollar (ilk sponsorluk faaliyeti). Salı günlerini kadınlar günü yapar. Kumaşı alan kadın kütüphaneye koşar. On makine yetmediği için sıra oluşur. Sırada bekleyen kadınların eline birer kitap verir, beklerken okusunlar diye. Okuma-yazma oranının düşüklüğünü görünce halkverlerine okuma yazma kursları vermeye gider. Halkalık kursları başlatır, bölgede halkıclığı canlandırır. Bu arada valilik Mustafa hakkında dava açar, kendi görev tanımını dışında davranıyor diye. 50 yaşında gelen Mustafa Amca baskıyla emekli edilir.

Mustafa Amca köylüler arasında efsane olur, yıllar geçtikçe köylerdeki çocuklarda okuma aşkı yerleşir. 2005 yılında Mustafa Amca vefat eder.

Tüm Kapadokya çok üzülür, aralarında toplanırlar. Ürgüpe Eşekli Kütüphanecisi Mustafa Güzelgöz ve eşeğinin heykeli ni dikerler.

Girisimcilik ne biliyor musun?

Bulunduğun yere yenilik katmalısın.

Mutlaka adım atmalısın.

Yaptığın iş olduğu yerde durup duruyorsa, sende bir uzuluk vardır arkadaş.

İnsan var, dokunduğu yere değer katar; insan var, dokunduğu yere değer kaybettirir.

Bakın Nevşehirden ve bu ülkeden nice müdür, amir, vali, bürokrat, milletvekili, politikacı geçti; binlerce kişinin adım kimse hatırlamaz ama Mustafa Güzelgöz ve eşeğinin heykeli var.

MUSTAFA GÜZELGÖZ

Vikipedi, özgür ansiklopedi

Mustafa Güzelgöz diğer adıyla Eşekli Kütüphanecisi. Kütüphaneciyi halkın ayağına götürmek düşüncesi ile Ürgüp seyyar kütüphanesinin yedi katır ve üç atı ile yöredeki 36 köye hizmet götürmüştür. 1972 yılında emekli olan eşekli kütüphanecinin yaşam öyküsünü, yazar Fakir Baykurt, "Eşekli Kütüphanecisi Eşekli Kütüphanecisi adlı eserinde romanlaştırmıştır. Güzelgöz'e 1963 yılında "Amerikan Barış Gönüllüleri Derneği'nin İnsanlığa Hizmet Ödülü" verilmiştir. Mustafa Güzelgöz Nevşehir Devlet Hastanesi'nde tedavi görürken 18 Şubat 2005'te kalp yetmezliğinden ölmüştür.

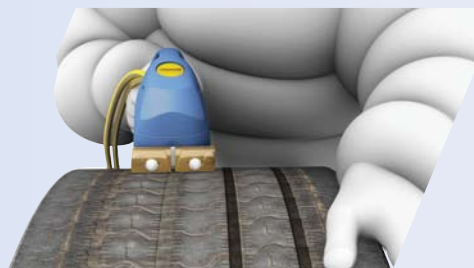
MICHELIN Lastikleri İle Güvenlikten Ödün Vermeden Uzun Ömür



► UZUN ÖMRÜN SIRRI: MICHELIN KARKASI

Yüksek teknoloji ürünü karkas yapısı ve üstün kaliteli kauçuk karışımı sayesinde MICHELIN lastikleri kullanıcılarına 3 ömür ve yakıt tasarrufu sağlayarak lastik kullanımını karlı hale getiriyor.

www.michelin.com.tr



1.ÖMÜR: YENİ LASTİK. MICHELIN lastiklerinin sunduğu uzun ömürün farkını yaşayın.

2.ÖMÜR: DIŞ AÇMA ile lastiğinizin ömrünü %20'ye varan oranda artırın.

3.ÖMÜR: MICHELIN KAPLAMA TEKNOLOJİLERİ. MICHELIN karkasının mükemmelliği, lastiğinizin ömrünü uzatmak için kaplamaya olanak sağlar.



EDİRNE

Göstere göstere
KAÇAKÇILIK

■ Hamzebeyli Sınır Kapısı'ndan giriş-çıkış yapan bazı TIR'ları denetime alan Gümrük Muhafaza Ekipleri, Almanya'dan yüklediği yükünü İstanbul-Halkalı Gümrük'üne götürün bir TIR'da arama yaptı. Yapılan arama sonucunda H.B'nin kullandığı M-GT-1077 çekici M-GT-1078 plaka sayılı TIR'da, beyanında fotokopi kağıdı yazan ancak içerisinden çok sayıda fotokopi makinesi, cep telefonu, LCD tv, optik lens kesici ve doping amaçlı kullanılan ithal protein maddesi yakalandı.

ARTVİN

Polis kaçakçılara
GÖZ AÇTIRMADI

■ Hopa'da son yılların en büyük eroin operasyonu yapıldı. Operasyonda bir araçta 50 kilo 573 gram eroin ele geçirildi. Olayla ilgili 2 kişi gözaltına alındı. Doğu illerinden bir araçla getirilen uyuşturucu maddenin Artvin ve buradan da batı illerine nakledileceği ihbarını alan Artvin İl Emniyet Müdürlüğü Kaçakçılık ve Organize Suçlarla Mücadele ekipleri, aracı takibe alarak Hopa Sanayi Bölgesi'nde durdurdu. Eğitimli köpeklerle yapılan aramada aracın çeşitli gizli bölümlerinde 98 paket halinde 50 kilo 573 gram eroin maddesi ele geçirildi.

TRABZON

Sigara kâğıtları
YİNE YOK OLDU

■ Trabzon Gümrük ve Muhafaza Başmüdürlüğü ekipleri, Gürcistan'a girmek üzere Kapıkule'den Türkiye'ye giriş yapan, ancak Sarp Sınır Kapısı'ndan çıkışı gerçekleşmeyen sigara kağıdı yüklü yabancı plakalı TIR'ı Trabzon'un Akçaabat ilçesinde ele geçirirken, TIR'da olduğu beyan edilen sigara kâğıtlarına ulaşamadı. TIR'a el konulurken, TIR'da bulunamayan 3 bin 808 kilogram ağırlığındaki sigara kağıdına ulaşmaya çalışılıyor. TIR'la birlikte kaçakçılığa konu eşyanın toplam değeri ise 185 bin 401 Lira.

ŞIRNAK

SATAMADAN
YAKALANDILAR

■ Jandarma ekipleri Silopi'de akıllara durgunluk veren bir kaçakçılık olayını ortaya çıkardı. Irak'a yük taşıyan bazı şoförler yüklerini aldıktan sonra lastiklerini eskileri ile değiştirip Irak'a geçiyor. Irak'ta sıfır lastik alıp, lastiklerini değiştiren kurnaz sürücüler, dönüştürülen kullandıkları eski lastikleri sıfır lastik diye satıyor. Sürücülerin Silopi ile Irak arasındaki mesafe 10 kilometre olduğundan araçlarına bu kısa mesafeyi götürecek kadar çok eski lastikleri takıp Irak'ta değiştirdikleri ve dönüştürülen Silopi'de lastikleri söktüp iyice yıkadıktan sonra bir yerde toplayıp, batı illerine satmak üzere gönderdikleri ortaya çıktı.

İTO Başkanı ve 120 işadamı
HABUR'U ZİYARET ETTİ

İstanbul Ticaret Odası (İTO) Başkanı Murat Yalçıntaş, Şırnak'ta yapılacak okulun protokolünü imzalamadan önce yaptığı konuşmada, İstanbul'dan 120 kişilik iş adamı heyetiyle Habur Sınır Kapısı'nı ziyaret etti.

İstanbul Ticaret Odası (İTO) Başkanı Murat Yalçıntaş, Şırnak'ta yapılacak okulun protokolünü imzalamadan önce yaptığı konuşmada, İstanbul'dan 120 kişilik iş adamı heyetiyle Şırnak'a geldiklerini, amaçlarının İstanbullu ve Şırnaklı işadamlarını daha da ya-

kınlaştırarak, iki şehir arasındaki ekonomik ilişkileri artırmak olduğunu söyledi.

Şırnak temaslarından sonra akşam saatlerinde Habur Sınır Kapısı'na geçen heyeti Habur Mülki İdare Amiri, Şırnak Vali Yardımcısı Abdullah Akdaş karşıladı. Heyeti karşılayanlar

arasında Silopi'den STK ve işadamlarının olmayışı gözlerden kaçmadı. Karşılamanın ardından Habur Sınır Kapısı'nı ziyaret eden İTO Başkanı Yalçıntaş ve heyeti, Vali Yardımcısı Abdullah Akdaş, Habur Sınır Kapısı'nın faaliyetleri ve işlevi hakkında bilgilendirdi.

Sarp Sınır Kapısı'nda rekor



Trabzon ve bölge ekonomisinin can damarı haline gelen Sarp Sınır Kapısı'nda modernizasyonun tamamlanmasının ardından 2009 yılında rekor artışlar yaşandı

Hopa Gümrük ve Muhafaza Başmüdürlüğü verilerine göre, bölgenin ve Türkiye'nin doğu coğrafyasındaki ülkelere açılan Sarp Sınır Kapısı'ndan 2009 yılında toplamda 2 milyon 616 bin 849 kişi, 204 bin 49 TIR-kamyon, 184 bin 843 otomobil ve 42 bin 33 otobüs karşılıklı geçiş yaptı. Kapıdan bir milyon 306 bin 879 kişi giriş yaparken, bir milyon 309 bin 970 kişi çıkış yaptı. 2008 yılına göre Türkiye'ye girişlerde 2009 yılında yüzde 65 oranında artış yaşandı. Çıkışlardaki bir yıllık artış oranı da yüzde 66 olarak gerçekleşti. 2008 yılında kapıdan yapılan yolcu girişi 789 bin 444, yolcu çıkışı ise 789 bin 903 olarak kayıtlara girmişti.

Sarp Sınır Kapısı'ndan TIR-kamyon çıkışlarında da 2009 yılında toplamda karşılıklı 204 bin 49 TIR-kamyon aracı geçiş yaptı ve bir önceki yıla oranla rekor artış sağlandı. 2008 yılında 41 bin 720 TIR-kamyon aracı kapıdan çıkış yaparken, 2009 yılında 100 bin 334'e ulaştı. 2008'e göre 2009 yılındaki artış yüzde 141 oldu. Aynı kapıdan Tür-

kiye'ye TIR-kamyon aracı girişi 2008 yılında 69 bin 865 iken 2009 yılında bu araç sayısı 103 bin 715'e yükseldi. Türkiye'ye kapıdan TIR-kamyon aracı girişinde 2009 yılında artış yüzde 48 oldu.

Sarp Sınır Kapısı'ndan otobüs çıkışlarında ise toplamda 42 bin 33 karşılıklı sefer yapıldı. 2008 yılında 14 bin 898 olan otobüs seferleri 2009 yılında 21 bin 107'ye çıktı. Otobüs çıkışlarındaki bir yıllık artış yüzde 42 olurken, girişlerde ise 2008 yılında 14 bin 664 olan sayı 2009 yılında 20 bin 926'ya yükseldi. Otobüs girişlerinde yıllık artış ise yüzde 43 olarak gerçekleşti.

Otomobil giriş-çıkışlarında da yüksek artışlar sağlandı. Sarp Sınır Kapısı'ndan 2009 yılında toplamda 184 bin 843 karşılıklı otomobil geçişi yaşandı. 2008 yılında 56 bin 36 otomobil Türkiye'ye giriş yaparken, 2009 yılında otomobil girişleri 84 bin 353'e yük-

seldi. Otomobil girişlerinde 2009 yılında yüzde 51'lik artış yaşanırken, otomobil çıkışları 2008 yılında 80 bin 456'dan 2009 yılında 100 bin 490'a yükseldi. Bir yıllık artış ise yüzde 25 olarak gerçekleşti.

HACISALİHOĞLU "SARP
SINIR KAPISI DOĞU İLE
BATI ARASINDA KÖPRÜ"

Konuyla ilgili bilgi veren Trabzon Ticaret ve Sanayi Odası (TTSO) Yönetim Kurulu Başkanı M. Suat Hacısalihoğlu, gerek Doğu Karadeniz Bölgesi gerekse ülkemizin ekonomisi açısından Sarp Sınır Kapısı'nın uluslararası ticarete motor görevi gördüğünü söyledi. Türkiye ve Gürcistan arasında Sarp Sınır Kapısı bağlantısının iş adamlarına doğu pazarlarına ulaşmada büyük bir fırsat sağladığını kaydeden Hacısalihoğlu; "2009 yılında yükselen otomobil girişleri 84 bin 353'e yük-

Görüldüğü gibi Sarp Sınır Kapısı'nın Gürcistan ve devamında Türk Cumhuriyetleri'e ve Kafkaslara ulaşımında önemi giderek artıyor. Aynı şekilde komşularımızın da Türkiye'ye ve batıya açılmasına olanak veriyor" dedi.

Sarp Sınır Kapısı'nın yolcu geçişleri yanında önemli bir ticaret kapısı olarak geliştiğini belirten Başkan Hacısalihoğlu; "Kapıdan pasaportsuz geçiş için odamız nezdinde çalışmalar sürdürülüyor. 72 saat içinde pasaportsuz geçiş, turizm turları için Gürcistan tarafından yasal alt yapı hazırlandı. Türkiye yasasının da gerekli adımları atması için merkezi hükümet nezdinde girişimlerimizi artıracaktır" diye konuştu.

Sarp Sınır Kapısı 20 milyon dolara modernize edilerek 2009 yılı başında hizmete açılırken, Sarp Sınır Kapısı'nın Gürcistan tarafının da modernizasyonunun yakında başlayacağı öğrenildi.

Atilla
YıldıztekinLojistik Eğitime
Destek

Bilmediklerimizi öğrenmenin yolu, bildiklerimizi öğretmektir. Herhangi bir yerdan alıntı değildir bu söz. Benimdir. İşin mutfakında yetişen bir üst yöneticinin, bildiklerinin akademik çalışmasını yaparken kullandığı bir yöntemdir. Önce işi yapmış, sonra yaptığı işi öğrenmiş, öğrenirken de öğretmiş bir üst yöneticinin kariyer sürecinde kullandığı bir yöntemdir. Benim gibi bu yoldan geçmiş veya geçmeyi istemiş birçok arkadaşım oldu. Özellikle lojistik eğitiminde farklı üniversitelerde, farklı yüksek okullarda, sertifika programlarında, konferanslarda birlikte yer aldık. Birlikte öğrettik ve öğrettikçe de nelerin eksik olduğunu öğrenme fırsatı bulduk. Sonu olmayan bir bilgi denizinde, ne kadar küçük bir ada yarattığımızın farkına vardık.

Artık geçmişteki kadar yalnız değiliz. Türkiye'nin çok farklı bölgelerinde üniversiteler, yüksek okullar, meslek liseleri lojistik konusunda dersler veriyorlar. Öğrenciler yetistiyorlar, lisans üstü, hatta doktora çalışmaları yapılıyor. Yurt dışında lojistik okumuş ve ülkemize gelip bu üniversitelerde akademik çalışmalarına başlamış kardeşlerimiz de var. Her ne kadar henüz ihtiyacı karşılamaya çok uzak da olsa; eğitimci kadrosu yavaş yavaş tamamlanıyor.

Eksik olan şey Türkçe kaynaktır. Kitaptır, kağıda dökülmüş bilgidir. Yayındır, bilgidir. Lojistik konusunda yazılmış bulunan az sayıda, Türkçe kitaplar temel konuları içermekte ancak bir iki dersin kapsamını aşamamaktadır. Bunun dışında kaynaklar ya öğrencilere ulaştırılmayacak kadar akademik, spesifik, İngilizce kitaplar olmakta veya öğretim üyelerinin tez çalışmaları, belli bir düzene oturmaması tercüme notları ile sınırlı kalmaktadır.

Üniversitelerin ders içeriklerine de baktığımızda; o yapıda bulunan öğretim üyelerinin kendi konularına bağlı olarak ders içerikleri belirlediğini ve hiç birinin bir diğerine benzemediğini görmekteyiz. Bu da farklı üniversitelerin lojistik bölümlerinden mezun olan öğrencilerin farklı şeyler öğrenmelerine, aynı dili konuşamamalarına, eğitimin belli bir standarda oturmamasına yol açmaktadır.

Yeni bir adım atmamız gerekmektedir. Üniversite ve yüksek okullarda lojistik bölümünden sorumlu öğretim üyelerinin bir toplantı masası etrafında bir araya gelmesi, lojistiğin meslek lisesi, yüksek okul, üniversite ve lisansüstü bölümlerde ne şekilde öğretileceği konusunda lojistik sektörü temsilcileri ile birlikte fikir birliğine varmaları, planlama yapmaları gerekmektedir. Bu eğitimin verilebilmesi için gereken uzun dönemli eğitim planlamasının, özel sektör eğitim ve eğitmen desteğinin, kitap desteğinin, tez desteğinin de gündeme getirilmesinde yarar görmekteyim.

Bu çalışmanın bir sekreteryaya ile sürdürülmesi, gelişmelerin takibi, kaynak planlaması da önemlidir. Bu yapıda yer alabilecek özel sektör üst yöneticilerinin de eğitmen olarak görev almalarını tavsiye etmekteyim. Bu proje çift taraflı çıkar sağlayacak olan bir projedir. Bir yandan gençlerin profesyonel tecrübeye olan ihtiyaçlarını giderecek, diğer yandan profesyonel çalışanlara, gerçekte ne kadar az şey bildiklerini, neleri öğrenmeleri gerektiğini ortaya koyacaktır.

Lojistik hiçbir iş koluna benzememektedir. Farklı disiplinlerden karma bir sistemle öğrenilmekte; endüstride, hem akademik hem de pratik bilgilerin harmanlanması ile kullanılmaktadır. Bu harmanlamayı sektörümüzün üst düzey yöneticileri yapacaktır. Yapmalıdır. Aksi takdirde bir gün çok şey bilen ama nedenini bilmeyen üst yöneticiler, alt seviyelerindeki hiçbir şey bilmeyen ama nedenlerini bilen personelle çalışmaya başlayacak, iletişim sorunu yaşayacak, hatalara, sorunlara yol açacaklardır. Üst düzey yöneticilerimizi masalarının başından hiç olmazsa haftada bir kaç saat, gündüz veya gece kalkmaya, öğretmeye ve öğrenmeye çağırıyorum.

Panelvan yasağı
esnafa zor
günler yaşıyor

■ Kapıkule Sınır Kapısı'ndan girişine izin verilmeyen panelvan araçlar, Edirne esnafını olumsuz yönde etkiliyor. Panelvan türü araçlarıyla günü birlik giriş-çıkış yaparak Edirne ekonomisine büyük katkı sağlayan Bulgarlar, Ulaştırma Bakanlığı'nın uygulamasına takıldı. Bakanlık talimatı ile girişine izin verilmeyen araçlar Kapıkule Sınır Kapısı'ndan geçiş yaparak Türkiye'ye giremiyor. Her gün Edirne'ye gelecek sebze ve meyve alan gününbirlikçilere uygulanan panelvan yasağı birçok esnafı kepenk kapatma noktasına getirdi. Ulaştırma Bakanlığı tarafından uygulamaya konan yasağın kaldırılması için girişimlerde bulunan Edirneli yetkililer, yaşanan sorunu ilk olarak Dış Ticaretten Sorumlu Devlet Bakanı Zafer Çağlayan'a ilettili. Kendilerini direkt olarak etkileyen olayın bir an önce çözülme kavuşmasını isteyen esnaf, bu tür uygulamaların Edirne'ye büyük zarar verdiğini düşünüyor. Sıkıntılı günler geçiren esnafa bir darbe de panelvan yasağı ile vurulduğunu belirten esnaf, özellikle Edirne halini bitirme noktasına getiren uygulamanın son bulmasını istiyor.

BULGAR
HÜKÜMETİ
RÜŞVET
AVINDABulgaristan Başbakanı
Boyko Borisov

Bulgaristan hükümeti sınır kapılarında yaşanan ve ülke ekonomisine büyük zararlar verdiği öne sürülen kaçak malların geçişine izin veren polisleri ve gümrük görevlilerini izlemek için kameralı kayıt sistemine geçiyor.

■ Bulgaristan polisi ve gümrük görevlileri bundan böyle 24 saat süre ile kameralarla izlenecek. Ülkeye kaçak olarak sokulan ve çoğunluğu Türkiye'den alınan mallardan oluşan sigara, temizlik maddesi ve benzeri ürünleri geçirmek için yasal çerçevedeki limitlerin üzerine çıkan ve geçimini bu yolla sağlayan çok sayıda Bulgar vatandaşı bundan böyle verdiği rüşvetle de geçemeyecek. Bulgar vatandaşların Türkiye'den aldıkları malların yanında Kapıkule Gümrük'ündeki free shoplardan aldığı sigara ve alkol mad-

delerini araçların değişik yerlerine sakladıkları ve bunları Bulgar gümrük görevlilerine verdikleri rüşvetlerle ülkeye soktuklarını tespit eden Bulgar makamların sınır kapısındaki 95 memuru açığa alınıp, ancak yapılan tüm değişikliğe rağmen rüşvetin önüne geçememişti. Rüşveti önlemek ve belgelemek için gümrük sahasında değişikliklere giden Bulgar yetkililer gümrük sahasının değişik noktalarına 24 saat süre ile izlemeyi sağlayan ve genel bir merkezden kayıt altına alınacak kamera kayıt sistemini kurma kararı aldı.

FORD OTOSAN GENEL MÜDÜR YARDIMCISI CENGİZ KABATEPE:

Üretimde en büyük avantaj kalite

Türkiye'nin ihracatı ve otomotiv sektörü hakkında konuşan Kabatepe; "Pazarda başarının temel koşulu kalite. Bizler de başarılarımızı kalitemize borçluyuz" dedi

2010 yılının yeni bir dönem olduğunu söyleyen Kabatepe, Türkiye ihracatına bakıldığında ilk aylarda gelen sonuçların ümit verici olduğunu belirterek; "Bir önceki ay ile karşılaştığınız zaman otomotiv endüstrisinin ihracatta yüzde 40'lık bir artış yaptığını gördük" dedi. Geçtiğimiz yılın ilk aylarının krizin çok derin yaşandığı bir zaman oluşunu da göz ardı etmemek gerektiğini vurgulayan Kabatepe, Türkiye'nin genel ihracatı içerisinde otomotiv endüstrisi ihracatının büyük bir payı olmasının önemli olduğunu belirterek; "Yani bu bize gösteriyor ki, 2010 için gerekli özen gösterildiği

takdirde ve alınması gereken tedbirler alındığında, otomotiv sektörünün durumu çok daha iyiye gidecek" dedi.

"ÖNEMLİ PAZARLARDA ÖNEMLİ ETKİLER SAĞLANABİLİR"

Yeni pazarlara ulaşmak için belli ilave desteklerin olması gerektiğini vurgulayan Kabatepe; sözlerini şöyle sürdürdü: "Mesela hep Uzak Doğu yollarına gitmeye çalışıyoruz. Deniz aşırı pazarlara gitmeye çalışıyoruz. Bu pazarlara gitmekte üreticilere biraz daha destek vermek gerekir. Üreticileri lojistik konularında desteklemeliyiz. Devletin

navlunlar konusunda üreticilere ve ihracatçılara biraz daha desteği olmalı. Önemli pazarlarda önemli etkiler sağlanabilir." Amerika'da Ford Otosan'ın etki anlamında bir başarı gerçekleştirdiğini ifade eden Kabatepe, şöyle konuştu: "Mesela Amerika'da Ford Otosan bunu başlattı. Bu işin anavatanı olan Amerika'ya aracını sattı ve bu araç, o pazarda kendi sınıfında 'Yılın Aracı' ödülünü kazandı. Ford Transit Connect, kendi başına hem Avrupa kıtasında hem Amerika kıtasında üst üste 'En Başarılı Araç' ödülünü almış tek araç. Ve Ford Transit, Türkiye'de geliştirilmiş bir araç. Şimdi Fiat da bu pazara girmeye çalışıyor ve muhtemelen onlar da başarılı olacaktır. Renault'un Fransa pazarında bu konuda ne kadar önemli başarılar elde ettiği net olarak ortada. Otobüs konusunda da son derece başarılıyız. Dış pazarda önemli etkilerimiz var." Türkiye'nin dış pazardaki önemli etkilerini lojistik ve mevzuat konuları şeklinde sıralayan Kabatepe; "Mevzuat konusunda halen mevcut problemlerimiz var. Yani ihracatçının işlerini kolaylaştıracak, maliyetlerini düşürecek, onları daha elastik, daha hızlı hareket etmeye yönlerecek, destekleyecek mevzuat tedbirleri alınmalı" dedi.

"KOMŞULARIMIZLA TİCARİ İLİŞKİLERİMİZİ GELİŞTİRMEMİZ LAZIM"

Kabatepe, Ortadoğu'nun Türkiye için büyük bir pazar olduğunu söylerken, bunun yanında en yakın komşularımızla geliştirdiğimiz ticari ilişkilerin Ortadoğu'daki ilişkilerimize oranla çok düşük olduğunu vurguladı: "Yüzdelere baktığınız zaman, biz Çin'de, Rusya'da bile çok daha yüksek oranlara sahipken, Bulgaristan, Yunanistan gibi en yakın komşularımızla hala yüzde 1'leri konuşuyoruz. Hatta çoğu komşu ülke ile ticari ilişki oranlarımız yüzde 1'lerin bile altında. Bunlar yakın komşularımız, hemen yanı başımızdaki pazarlar" şeklinde konuşurken, bu ülkelerle serbest ticaret anlaşmalarının ve bu pazarlarla ilişkilerin biraz daha artırılmasının son derece önemli olduğunu vurgusunu yaptı.

İHRACATTA KALİTENİN ÖNEMİNİ

"Hiçbir yarışta birinin eksiğinden dolayı bize bir eksi yazılması hoş bir şey değil. Ama burada bir rekabet var. Ve bu rekabet ortamından başarılı çıkmak için, kalite hususuna özen göstermemiz gerekiyor" diyen Kabatepe, kalitenin son derece önemli olduğunu altını çizdi. Bir aracın imalatında kalite ne kadar başarı getiriyorsa, eksik kalitenin de başarısızlık getireceğini söyleyen Kabatepe; "Bizim için önemli olan şeyler; araçlarımızın kalitesi ve pazarda elde ettiğimiz başarılar" diyerek, başarıyı kaliteye borçlu olduklarını sözlerine ekledi.

SIRADA İZMİR VAR

Açılış törenine TIRSAK Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoğlu da katıldı.

DAF- TIRSAK
Ankara Lojistik Üssü'nde

■ TIRSAK, Türkiye'deki bayi ağını genişletmeye devam ediyor. Konya Şubesi'nden sonra bu kez sıra Ankara'daydı. DAF- TIRSAK Ankara Şubesi, Ankara Lojistik Üssü'nde hizmet vermeye başladı.

Ankara'nın Kazan ilçesinde Türkiye'nin ilk ve en büyük uluslararası taşımacılık üssü olan Ankara Lojistik Üssü'nde DAF-TIRSAK Otomotiv A.Ş. Ankara Şubesi'nin açılışı gerçekleşti.

Satış ve satış sonrası merkezi olarak hizmet verecek olan DAF-TIRSAK Otomotiv A.Ş. Ankara Şubesi, bin metrekare kapalı alana sahip ve aynı anda 12 çekici veya semi-treylerlere servis hizmeti verebiliyor. Ocak ayında Konya Şubesi'nin kapılarını açan DAF-TIRSAK Otomotiv A.Ş., Ankara'dan sonra İzmir'de satış ofisi açılışını gerçekleştirecek.

Türkiye'nin lider semi-treyler üreticisi TIRSAK, Kässbohrer, TIRSAK, Talson, Hendricks markalı geniş semi treyler ürün gamı ile 33 yıldır müşterilerinin ihtiyaçları doğrultusunda taşımacılık çözümleri sunuyor. Kuruluşundan bu yana sektörde trendleri belirleyen TIRSAK, son olarak lansmanını gerçekleştirdiği Kässbohrer Tenteli ve Açık Kasa araçlar ile kriz ortamında nakliyecilerin rekabetçiliğini güçlendirecek yüksek kaliteli ve düşük maliyetli araçlar sunuyor. TIRSAK'ın, 1995 yılından bu yana başarı ile sürdürdüğü DAF Trucks N.V. Türkiye distribütörlüğü geçtiğimiz yıl yenilenen distribütörlük anlaşması ile süresiz olarak uzatıldı. Avrupa'nın önemli çekici üreticilerinden DAF, 2009 yılında küresel krizin etkilerinin sürmesine rağmen başarılarına bir yenisini ekleyerek yüzde 19,8'lik pazar payı ile Avrupa çekici lideri oldu.

Light Grubu

Kuru Yük Light 4700kg
Alüminyum ve Saç Kapaklı Modelleri Bulunmaktadır**MERKEZ FABRİKA**

Konya Organize Sanayi Bölgesi
Evrenköy Cad. No: 30
Selçuklu / KONYA
Tel : +90 332 239 06 10 (pbx)
Faks: +90 332 239 06 13

İSTANBUL

Ser Treyler Servis A.Ş.
Hadimköy / İSTANBUL
Tel : +90 212 798 33 00 (pbx)
Faks: +90 212 798 33 04





Değirmenci, yıl sonuna kadar 2 yeni dağıtım merkezi daha açacaklarını belirtti.

Ekol Lojistik Diyarbakır'da

Ekol Lojistik Diyarbakır'da açtığı yeni dağıtım merkeziyle Türkiye genelindeki dağıtım merkezi sayısını 16'ya yükseltti.

Ekol Lojistik, Adana, Afyon, Ak-saray, Ankara, Antalya, Balıkesir, Bursa, Denizli, Eskişehir, Gaziantep, İstanbul, İzmir, Muğla, Sakarya ve Samsun'da sahip olduğu dağıtım merkezlerinin sayısını Diyarbakır şubesiyle 16'ya yükseltti.

SIRADA ÇORUM VE ERZURUM VAR

2010 yılı içerisinde Çorum ve Erzurum'da da dağıtım merkezi açacaklarını belirten Ekol Lojistik Ulusal Dağıtım Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Cavit Değirmenci; "2007'den beri hızlı bir şekilde geliştirdiğimiz hizmet ağıımızı güçlendirmeye devam ediyoruz. Lokal dağıtım merkezi kurmanın getirdiği en önemli avantaj; müşteri memnuniyetinin artmasıdır. Bulduğumuz coğrafyanın her noktasına hızlı ve kaliteli hizmet sunma fırsatı yakalayanak müşteri memnuniyetini artırıyoruz. Bu yılın ilk yatırımını Diyarbakır'a yaptık ve yıl içerisinde de dağıtım merkezi yatırımlarımıza hız kesmeksizin devam edeceğiz. Bu doğrultuda ulusal dağıtım ciromuzu 3 yıl içerisinde 7 kat arttırmayı hedefliyoruz" dedi.

HAMİT ŞANVERDİ:



Suriye ile sorun şimdilik ÇÖZÜLDÜ

UND Yönetim Kurulu Üyesi Hamit Şanverdi, Türkiye'nin körfez pazarına açılan kapısı Suriye'de her gün yeni bir sorunun yaşandığını söyledi.

UND Yönetim Kurulu Üyesi Hamit Şanverdi, Suriye ile yaşanan "Uzunluk" sorununun 2 yıl süre ile çözüldüğünü söyledi. Suriye tarafı, Türk tarafının 23,75 cm'den uzun araçlara geçiş izni vermemesi üzerine standartlara tamamen uygun Türk araçlarını 23,75 cm uzunlukta araçların kullanılarak Suriye'ye girmesi sağlandı. Şanverdi, Suriye'nin de bu jسته karşılık 18,75 cm uzunluğundaki Türk araçlarının Kuzey'a girmesine izin verdiğini belirtti.

Şanverdi; "Suriye'yi Avrupa ülkesi gibi düşünemeyiz. Bizim 20- 30 yıl gerimizde" derken Suriye'nin Türkiye'nin körfez ülkelerine açılan tek kapı olma özelliğini iyi kullandığının altını çizdi. Şanverdi, "Suriye ile en son yaptığımız KUK toplantısında ikili taşımada geçiş ücretlerinin kaldırılması kararına bağlandı ve imza atıldı ama kararlar uygulamaya konulmadı. Suudi Arabistan'a yapılan taşımalarda bu kadar düşmesinin nedeni budur. Suriye'nin uygulamaları nakliyeciyi ve ihracatçılara her gün yeni bir sorun doğuruyor. Bu nedenle ihracatçı deniz yolunu tercih etmeye başladı" diye konuştu.

ADR'YE 'TARAF' OLDUK

EĞİTİMLER DURDU!

ADR'ye taraf olmadığımızdan dolayı 1995 yılından bu yana Almanya destekli verilen Tehlikeli Madde taşıma eğitimlerine Türkiye 22 Mart itibarıyla ADR ülkesi kabul edildiği için ara verildi. Eğitim konusu önümüzdeki günlerde netlik kazanacak.

Sonunda beklenen oldu Türkiye 22 Mart itibarıyla ADR'ye taraf oldu. Türkiye böylece ADR Konvansiyonu'na taraf olan 46'ncı ülke olurken mevzuattaki boşlukların nasıl ve ne zaman kapanacağı konusu hala karanlıktadır.

1995 yılından bu yana Almanya destekli ve kontrollü uygulanan "Tehlikeli Madde Taşıma Eğitimleri"ne Türkiye taraf ülkelerden biri olduğu için ara verildi. Ama Türkiye'de bu eğitimlerin hangi kurum tarafından verileceği, denetimlerin kimin tarafından yapılacağı belirlenmedi.

SEKTÖR UYARMIŞTI

Özellikle tehlikeli madde taşımacılığı yapan uluslararası nakliye şirketleri taraf olma sürecinden sonrasına dikkat çekerek, yetkili kurum ve kuruluşların bir an önce belirlenmesini bakanlıktan istedi. Sürecin uzamasının nakliye şirketlerini zor duruma sokacağına dikkat çeken sektör kuruluşları şoförleri ADR eğitiminden geçip sertifika alamadığı için direksiyona geçecek şoför bulmakta zorlanılabileceğine dikkat çekirken beklenen oldu. Sadece Hayırlı Eğitim Merkezi'ne son bir ay içinde eğitim almak için başvuran şoför sayısı 55'e ulaştı. Ancak merkez bu eğitim sonunda sınav yapıp, sertifika

ADR'ye taraf olan 46'ncı ülke Türkiye'de hazır olmayan alt yapı firmaları şoförsüz kalma tehlikesiyle karşı karşıya bıraktı. Şoförler ADR eğitimi alamadıkları için sertifika da alamıyor



verecek kurum belirlenmediği için eğitim vermiyor. Bu durum da ADR taşıması yapan şirketlerde çalışan şoförleri birinci derecede etkiliyor. Zira sertifikası olmayan şoför direksiyona geçemiyor.

Yurtiçinde faaliyet gösteren uluslararası nakliye şirketlerinin şoförlerinin etkileyen bu durumdan yurtdışında yaşayan Türk şoförleri de etkilendi. Yabancı dilleri iyi olmadığı için Türkiye'de eğitim veren

merkezlerde eğitim alıp sınava giren şoförler eğitimler durduğu için bu haklarından yoksun kaldı.

BAKANLIK ALT YAPIYI KURMAYA ÇALIŞIYOR

Durum böyleyken Ulaştırma Bakanlığı eğitimler ve denetimler konusunda bir çalışma yapıyor. Çalışma öncesinde sektör derneklerinden görüş istedi. Der-

ADR eğitimi nasıl veriliyor?

ADR Eğitimleri sertifikalı kurumlar tarafından verilir, eğitim sonunda Alman Ticaret Odası gözetiminde yapılan sınavda başarılı olan katılımcılara ADR Sürücü Sertifikası veriliyordu. Avrupa ülkelerinde, tehlikeli maddelerin karayolları ile sınır ötesi taşımalarının ADR sürücü ehliyetine sahip sürücülerle yapılması zorunlu. Eğitimlerde ise;

- > Tehlike Etiketleri
- > Tehlikeli Madde sınıfları ve özellikleri
- > ADR'ye göre taşıma evrakları nelerdir ve nasıl olmalıdır?
- > Araçta bulundurulması gerekli teçhizatlar nelerdir?
- > Yangın Tatbikatı
- > Uygulamalı yükleme güvenliği.

nekler bakanlığa rapor sunarak eğitimlerin nasıl yapıldığı, işlenen konular, sonrasında yapılan sınav gibi konularda görüşlerini bildirdi. Bildirilen görüşler arasında Türkiye'deki sınavları ve denetimleri de Almanya örneğinde olduğu gibi Sanayi ve Ticaret Odaları'nın yapması. Bakanlığın bu görüş uygun bulup bulmayacağı da önümüzdeki günlerde belli olacak.

HYUNDAI TRUCK Yeni HD Serisi Bursa'dan yola çıktı

Karsan; dünya devi Hyundai ile arasındaki münhasır üretim ve distribütörlük anlaşması kapsamında Yeni HD Serisi araçların üretimine Bursa Organize Sanayi Bölgesi'ndeki fabrikada başladı.



Karsan'ın yaklaşık 2 milyon dolarlık yatırım ile yenilenen Bursa Organize Sanayi Bölgesi'ndeki fabrikasında Yeni HD Serisi hafif kamyonların üretimi yapılacaktır. Hyundai Truck Yeni HD Serisi'nin yollara çıkışı nedeniyle Bursa fabrikasında EURO 4 motorlu yeni HD'lerin yollara çıkışı törenle kutlandı.

Törene Karsan CEO'su Murat Selek, Hyundai Motor Company Ticari Araçlar Başkan Yardımcısı W.S. Min, Karsan Pazarlama Şirket Müdürü Vançın Kitapçı katıldı.

Karsan CEO'su Murat Selek; Karsan ve Hyundai ekiplerinin uyumlu işbirliğine değinerek Euro 4 normundaki Yeni HD Serisi araçların üretimine planlanan şekilde ve hedeflenen kalite seviyesinde başladığını söyledi. Selek sözlerine şöyle devam etti; "2007'de pazara sunduğumuz HD Serisi'ni pazarlama faaliyetlerimiz ve güçlü bayi teşkilatımız sayesinde kısa bir sürede pazarın önemli oyuncularından biri haline getirdik. 2008'de pazar payımız yüzde 9'du. Bu pay geçen sene yüzde 20'ye çıktı. 2.5 kat büyüdük. Şimdi yeni HD Serisi ile başarılarımızı sürdüreceğiz."

İHRACAT ATAĞI

Selek, "Hyundai gibi bir dev ile bu işbirliği ve başarıları mutluluk duyuyoruz" derken; yolda 5 bin adete ulaşan bir üretimi hedeflediklerini dile getirdi. Selek iç pazarı yanı sıra bu kez Türkiye çevresi ülkelere ihracat yapmalarını planladıklarını, Doğu Avrupa, Kuzey Afrika ve Ortadoğu ülkelerini ihracat rotası olarak belirlediklerini söyledi.



Hyundai Motor Company Ticari Araçlar Başkan Yardımcısı W.S. Min, Karsan CEO'su Murat Selek, Karsan Pazarlama Şirket Müdürü Vançın Kitapçı yeni HD serisinin önünde poz verdi



Hyundai Motor Company Ticari Araçlar Başkan Yardımcısı W.S. Min ise 2009'un otomotiv sektörü açısından zor bir yıl olmasına rağmen Hyundai Motor Company'nin satışlarını yüzde 11 artırarak 3.1 milyon adede ulaştırdığına dikkat çekti. Bu performans ile Hyundai'nin dünyanın beşinci en büyük otomobil üreticisi konumuna geldiğini vurgulayan Min; "Ticari araç sınıfında 2007'de Karsan ile birlikte Türkiye'de hafif kamyon pazarına kuvvetli bir giriş yaptık" dedi. Min sözlerine şöyle devam etti: "Bu döneme kadar iki Japon markasının ağırlığının olduğu pazarda pazar payımızı 2008'de yüzde 8'e, 2009'da ise yüzde 20'ye taşıdık. Bu başarıya Karsan'ın ticari ve endüstriyel alandaki tecrübesi olmadan ulaşamazdık. Hedefimiz Karsan'la olan işbirliğimizi devam ettirerek Türkiye'nin önde gelen ticari araç markalarından biri ol-

mak." Min Türkiye'nin Avrupa ve Asya arasında kültürel ve ekonomik bir köprü olduğunu belirlerken sözlerine "Karsan ve Hyundai Türk otomotiv sektörünün gelişmesinde pivot rolü üstlenecek" diyerek nokta koydu.

Karsan Pazarlama Şirket Müdürü Vançın Kitapçı ise ürün yelpazesinin yıl sonuna kadar kademe olarak genişleyeceğini belirterek; "Yeni HD Serisi ile mevcut başarılarımızı ve pazardaki etkinliğimizi daha da artırmayı hedefliyoruz" dedi. Kitapçı, daha pazara çıkmayan Yeni HD 85 adetlik bir sipariş aldığını da açıklarken lansmana uygun bir fiyat ile müşteriye gideceklerini söyledi.

HYUNDAI TRUCK YENİ HD SERİSİ

■ Euro 4 emisyon normlarına uygun dizayn edilmiş modern, çevre

dostu, Turbo Intercooler motor,

■ Motor gücü ve motor torkuna bağlı olarak artan serilik ve çekiş gücü,

■ Daha yüksek maksimum hızı ulaşabilme ve tırmanma kabiliyeti,

■ Denso marka Common Rail yakıt sistemi,

■ İddialı yakıt tüketimi,

■ Ön ve arka viraj denge çubukları,

■ Olumsuz hava koşullarında net görüşü sağlayarak güvenliği artıran ısıtmalı yan aynalar,

■ Sadece ağır tonajlı kamyonlarda görülebilen, sürücünün yolculuklarda daha az yorulmasını sağlayan özel kabin-sispansiyon sistemi,

■ Katlanarak, dinlenme imkânlarında üzerinde yatmaya uygun hale gelebilen vites sistemi,

■ Katlandığı zaman arkası bardaklık tepsi olan orta koltuk.

M.Sabri DÂNABAŞ



YATIRIM KRİZ DİNLEMEZ!

Bilindiği üzere Kamyon sektörü birkaç yıldır çıkmazda.. Her ne kadar bu sektör ağır aksak, topallayarak gidiyorsa bile bu alanda üretimde bulunan imalatçılar kriz falan dinlemeden yatırımlarına devam etmekte kararlılık göstererek sektörde büyüme adına "devam" diyorlar.

Bunlardan birisi de Türkiye'de otobüs üretiminde önemli projelere imza atmış Man, gelişen çağın değişen trendleri doğrultusunda kamyon üretimine başlamak üzere üretim bantlarını harekete geçirecek.. Bu sektör için, Türkiye sanayisi için, ülke ekonomisi için gurur verici bir tablo bu.. Gerçekten çok sevindirici ve heyecan verici bir oluşum..

Man, Ortadoğu pazarında ve Türkiye pazarında 2010 yılında kamyonla büyüme, otobüste ise küçülmeyi öngörüyor. Şirketin hedefi bu yıl Türkiye'de 268 otobüs, bunun yaklaşık 3 katına yakın bir potansiyelle 650 kamyon üretmek.. Daralan Pazar hacmine göre yine üretim atıl değil. Üretimde yeni projelerle çarklar döndürülmeye çalışılıyor. Bu konudaki girişimciliklerinden dolayı tüm Man yönetimini tebrike sayan dileklerimizle kutlamayı borç telakki etmek gerekiyor.

Krizler yatırımlar için en verimli ortamlardır. Üretim-İstihdam-Pazarlama üçgeninde yeni pazarlar oluşturur, atıl sanılan ekonomilere dinamizm kazandırır. Türkiye pazarında da geçtiğimiz yıl Man tarafından yapılan açıklamada toplam pazarda tercih edilme oranının arttığı, önceki yıllara göre çekici tercih edenlerin sayısında yüzde 50 artış olduğu belirtilmişti. Yani "arts" tanımlaması krizlere rağmen başarı trendinin her zaman kendini muhafaza edebildiğini gösteriyor.

Ziyadesiyle otobüs grubunda hem şehirlerarası hem de şehir içi otobüslerde söz sahibi olan Man, bu pazardan yüzde 23'lük bir pay bekliyor. Evet bu rakam toplam pazarda iyi bir orantıya gibi gözüküyor. Bu sektörde oldukça memnuniyet verici bir durum. Sadece Man Türkiye CEO'su Münir Yavuz ve Kazım Tuncay Bekiroğlu'nun ekibine teşekkür etmek düşüyor bizlere..

Sanıyorum bu trendle bu dinamik ekip sektör adına daha çok başarılı projelere imza atacak, ülke kalkınmasında ve yenilikçi yaklaşımlarda uyumakta olan bir devin uyanmasını sağlayacaktır.

Sağlıkla kalın, esen kalın..

ALMANYA'DA OFİS AÇILACAK



TAYSAD'ın hedefi 7.5 milyar ihracat

Taşıt Araçları Yan Sanayicileri Derneği'nin yeni Başkanı otomotiv yan sanayinin 2010 projesini açıkladı. Kaya, 2010'da 7.5 milyar dolarlık ihracat hedefi koyduklarını belirtti.

TAYSAD'da başkanlık bayrağını devralan Celal Kaya, derneğin yeni projelerini anlattı. En büyük amaçlarından birinin yurtdışında ofis açarak üyelerine yeni fırsatlar yaratmak istediklerini dile getiren Kaya, "Üyelerimizin ihracat kabiliyetleri yüksek. Bu noktada Almanya'da ofis açmayı planlıyoruz. Hedefimiz ihracat yapan KOBİ üyelerimizin yurtdışında daha rahat hareket etmelerini sağlamak" diye konuştu.

İHRACAT HEDEFİ 7.5 MİLYAR \$

Başkan Kaya, 2010 yılında yan sanayi olarak 7.5 milyar dolarlık ihracat hedeflediklerini, ana sanayiyi birlikte ihracatın 22 milyar doları bulabileceğinin altını çizdi. Kaya, toplam bir milyon adet üretim hedeflediklerini, ilk üç aylık 260 bin adedi bulan üretim dikkate alındığında ise bu hedefi yakalayabileceklerini vurguladı. Celal Kaya, Türkiye'nin yeni pazarlara yönelmesi gerektiğini de dikkat çekti. "Yan sanayinin ayakta durması için yeni müşterilere ihtiyaç var diyen" Kaya, rotayı Güney Amerika olarak gösterdi. "Güney Amerika bakır bir bölge diyen Kaya; "İran, Mısır, Kuzey Afrika yan sanayicilerimiz tarafından keşfedilmeyi bekliyor" diye konuştu.



Celal Kaya

TIRSAN İLK 3 AYIN AÇIK ARA LİDERİ

TIRSAN 2010'a da lider başladı. ilk 3 ayda 462 adet semi treyler satan TIRSAN'ın pazar payı yüzde 63'e yükseldi. Böylece her 3 semi treylerden 2'si TIRSAN oldu.



TIRSAN CEO'su Ömer Faruk Tezcan, Satış Pazarlama Genel Müdür Yardımcısı Sunay Çobanoğlu, Ürün Yönetimi ve Pazarlama Müdürü Salih Arisüt ile beraber düzenlediği basın toplantısında TIRSAN'ın ilk 3 aylık performansını değerlendirdi. Arisüt'ün yaptığı sunumdan sonra sözü alan Tezcan, TIRSAN'ın geniş ürün yelpazesinin yollarındaki her 3 treylerden 2'sinin TIRSAN olmasını sağladığını söyledi. Tezcan; "TIRSAN ve DAF markaları yıllardır uluslararası nakliyecilik yapan firmaların bir numaralı tercihi. Geçen yılın başında TIRSAN ürünlerinin düşük işletme maliyet avantajlarını yurtiçi nakliyecilere de sunmak adına saha çalışmalarımıza başladık. Türkiye'nin dört bir yanında yurtiçi taşımacılık yapan firmalar ile birebir görüştük ve onların ihtiyaçlarını tespit ettik" dedi. İlk 3 ay sonunda 462 adet



treyler satışı yapıldığını dile getiren Tezcan, bu rakamlar sonunda yüzde 63'lük pazar payı ile açık ara önde olduklarını ifade etti.

2010 HEDEFİ 3 BİN 100 TREYLER ÜRETİMİ

Bu yıl 800 adet çekici, yurtiçine 2 bin 200, yurtdışına da bin 100 treyler üreterek satmayı planladıklarını açıklayan Tezcan, TIRSAN'ın 2015 vizyonunu anlattı. Bu vizyona göre 2011'de bin 500'ü ihraç edilmek üzere toplam 4 bin 500 adetlik üretim hedeflenirken; 2015'de de yarısı ihraç edilmek üzere 10 bin adet treyler üretimi hedeflenmiş durumda. Tezcan, TIRSAN'ın şu anki üretim rakamları ile Avrupa'da 9'uncu sırada olduğunu 10 bin adetlik üretim ile ilk 5'in içine girmeyi hedeflediklerini altını çizdi.

Avrupa'da ilk 5'i hedefleyen TIRSAN'ın yurt içi müşterilerine daha yakın olmak daha geniş satış ve servis ağı kurduğunu söyleyen Ömer Faruk Tezcan, Ankara'da ve Konya'da açılan satış ve satış sonrası merkezlerine yenilerinin ekleneceğini dile getirdi. 2010 yılı içinde İzmir'de ve TIRSAN'ın Adapazarı Fabrikası yanında birer merkez açılacağını belirten Tezcan, bu merkezlerin sayısının 2014 yılına 14 tane satış ve satış sonrası servis açılacağını kaydetti.

TIRSAN 444 5 TIR ALO TIR HATTI

Müşterileri dinleyerek sorunları daha kolay çözmek istediklerini "Müşteri odaklı" bir çalışma sisteme sahip olduklarını dile getiren Tezcan, treyler sektöründe bir ilk olan ALO TIR (444 5 TIR) telefon hattının da direkt kendisine bağlı olduğunu buradan gelen şikayet ve taleplere göre hareket ettiklerini ifade etti.

YENİ FRİGORİFİK ARAÇ HAZIRANDA GELİYOR

TIRSAN Ar- Ge merkezinin teknoloji üreten bir merkez olarak yurt içi müşterilerinin talepleri doğrultusunda araç ürettiğini hatırlatan Tezcan, TIRSAN Hafif Perdeli/Tenteli Semi-Treyler Serisi, Kässbohrer marka Tenteli ve Açık Kasa Semi-Treylerlerin kısa sürede büyük başarıya imza attığını belirtti. Tirsan Hafif Perdeli/Tenteli Semi treyler serisinin 19 ilde 495 adet, Kässbohrer Tenteli Semi-Treylerin 16 ilde 93 adet ve Kässbohrer Açık Kasa Semi-treylerin ise 22 ilde 69 adet satış başarısına imza attığını dile getiren Tezcan, Haziran ayında da yeni bir frigorifik araç pazara sunacaklarını açıkladı. Tezcan yılsonuna kadar 2 yeni ürünün daha piyasaya sürüleceğini belirtti.

2015 hedefini üretimin yarısını ihraç etmek olarak belirleyen TIRSAN'ın uluslararası fuarlara da büyük önem verdiğini belirten Tezcan,

Nisan ayı içerisinde Münih'te BAUMA Fuarına Lowbed ve Silobas ürünleri ile katılacaklarını, yine aynı ay içerisinde Hollanda ticari araç fuarlarından Hardenberg Fuarı'nda da Talson marka ürünler ile boy göstereceklerini dile getirdi. TIRSAN'ın yurt dışı fuarlar listesinde Ağustos ayında Hollanda'da Gorinchem Fuarı, Eylül ayında Hannover IAA ve Ekim ayında Almanya PetroTrans fuarı da var.

Ayrıca Mayıs-Haziran aylarında DAF ile ortaklaşa düzenlenecek olan Avrupa Roadshow'un da 10 farklı ülkede müşteriler ile buluşulacak. Roadshow'da Kässbohrer marka 5 dingilli Lowbed araç yer alacak.

Tezcan konuşmasında TIRSAN'ın daimi ortağı DAF'a da değindi. DAF'ın 2009 yılını Avrupa'da pazar lideri olarak kapadığını hatırlatan Tezcan, DAF'ın Türkiye pazarında ithal ürünler arasında 2'inci sıraya yükseldiğini belirtti.

BP motoru koruyan benzinle çığır açacak

BP'nin motoru temizleyen ve koruyan yeni benzinini BP Ultimate'in tanıtımı Çırağan Sarayı'nda yapıldı. BP Akaryakıt Ticaret ve Pazarlama Müdürü Yiğit Meral müşterilerine her zaman daha fazlasını sunma arayışının kendilerini bu noktaya getirdiğini söyledi.



BP, içerdiği özel formüllü bileşenlerle motoru koruyan, temizleyen ve daha yüksek performans sağlayan yeni ürünü BP Ultimate Kurşunsuz 95'i piyasaya sundu.

EN İYİSİNİ SUNMA ARAYIŞI

BP Akaryakıt Ticaret ve Pazarlama Müdürü Yiğit Meral, BP'nin Türkiye'de enerji sektörünün gelişmesinde her zaman öncü bir rol üstlendiğini belirtti. Meral; "BP Ultimate Kurşunsuz 95, yeni konseptimiz olan müşterilerimize 'daha fazlasını' sunma konusundaki arayışlarımızın en mükemmel sonuçlarından biri. Dünyada AR-GE'ye en fazla bütçe ayıran kuruluşlardan biri

olan BP bu ürünle bir kez daha müşterilerinin beklentilerini karşılıyor, öncü rolünü sürdürüyor" dedi.

BP'nin Türkiye'deki faaliyetleriyle de ilgili bilgi veren Yiğit Meral, Türkiye'de 98. yılını kutlayacak olan BP'nin Türkiye ekonomisine katkıda bulunmaya devam edeceklerini ifade etti.

DAHA FAZLA KORUMA

BP Ultimate Kurşunsuz 95 ürünü hakkında bilgi veren BP Türkiye, Akaryakıt Ürün ve Standartlar Uzmanı Simge Ergun Camgözoğlu; BP Ultimate Kurşunsuz 95'in temizleme gücü ile birikmiş tortu ve kurumları yok ettiğini,

ayrıca motorun performansını düşürebilecek yeni tortuların oluşmasını da engellediğini dile getirdi. Camgözoğlu; "BP Ultimate Kurşunsuz 95 araç için, 'daha temiz bir motor', 'daha fazla koruma', 'sürtücü için, 'daha fazla performans', 'daha fazla yakıt tasarrufu' ve 'daha az bakım masrafı' demektir; çevre açısından da daha az emisyon anlamına gelir" dedi. BP Ultimate Kurşunsuz 95, BP'nin müşteri beklentileri doğrultusunda geliştirdiği bir ürün. Araştırmalar, tüketiciler için yüksek performans, temiz yakıt, motor koruma ve yakıt tüketimi azalmanın yakıt tercihlerinde önemli rol oynadığını ortaya koyuyor.

Avrupa'nın bir numaralı kamyonu Iveco Eurocargo yenilendi. Dört farklı kabin seçeneği, sayısız kasa kombinasyonu ve 18 tona varan yüklü ağırlığıyla Eurocargo, her koşulda yine rakipsiz. Güç ve tasarruf ustası Euro 5 motorlarla kazancınız, yeni nesil süspansiyonlar ve otomatik şanzıman seçenekleriyle konforunuz garanti altında. Buyrun bir Iveco bayisine, kendini aşan lideri gözlemlenizle görün.

Liderin şekli değişti, ismi aynı kaldı.



IVECO
www.iveco.com.tr



Oruç KAYA

Mersin Akkuyu, Sinop, Nükleer Santraller ve Nükleer Lojistik

Türkiye'nin ihtiyacı olan elektrik enerjisinin karşılanması için Mersin Akkuyu ve Sinop'ta nükleer santrallerin yapılması gündemde olup Enerji Bakanlığı, çalışmalarını sürdürmektedir. Türkiye'de nükleer enerji alt yapısı için gerekli lojistik alt yapısı yeterli mi? Alt yapı için neler gerekebilir?

Uranyum ve Toryum cevherlerinin madenlerden çıkarılması ile başlayan nükleer enerji tedarik zinciri; elektrik üretimini gerçekleştirecek nükleer yakıt haline gelene kadar farklı bir çok testte ve birçok farklı kimyasal süreçten geçer (cevherin rafine edilmesi ile oluşan sarı pastanın zenginleştirilmesi, zenginleştirme sonrası yakıt fabrikasyonunda oluşturulan yakıt tabletlerinin çubuklar içine konularak demet haline getirilmesi ve nükleer reaktöre getirilerek yakıt olarak kullanılması). Her bir süreçte ortaya çıkan ürünler, her bir tesis arasında özel amaçlı taşıma kapları ile özel amaçlı taşıma araçları kullanılarak (INF3 Klas gemiler gibi) uluslararası kurallara uyumlu taşınır.

Nükleer maddelerin taşınması sırasında uyulması gereken kuralları (taşıma, ambalajlama gibi) esas olarak belirleyen Uluslararası Atom Enerji Ajansı tarafından 1961 yılında çıkarılan ve 2005 yılında güncelleştirilen "Safe Transport of Radioactive Material Regulations TS-R-1" kuralıdır. Ayrıca; Transport of Dangerous Goods (UN, 2007), Dangerous Goods Code (MDG Code, 2007), Safe Carriage of Packaged Irradiated Nuclear Fuel, Plutonium and High-Level Radioactive Wastes on Board Ships (IMO & INF Code, 2000), Technical Instructions for the Safe Transport of Dangerous Goods by Air (ICAO 2007 - 2008), Dangerous Goods Regulations (IATA, DGR 2008), International Carriage of Dangerous Goods by Road (UN / ECE & ADR, 2007), International Carriage of Dangerous Goods by Rail (OTIF & RID, 2007), International Carriage of Dangerous Goods by Inland Waterways (UN/ECE & ADN, 2007), SOLAS, MARPOL gibi uluslararası konvansiyonlar da nükleer maddelerin taşınması için gerekli kuralları da belirlemektedir.

Nükleer santrallerden çeşitli atıklar ve kullanılmış yakıt (spent fuel) oluşur. TAEK (Türkiye Atom Enerjisi Kurumu) verilerine göre 1.000 MW tipik ve modern bir reaktörden 800 ton / yıl düşük ve orta aktiviteli atık ve 25 - 27 ton / yıl yüksek aktiviteli kullanılmış yakıt ortaya çıkar. Bu atıkların imhası veya saklanması veya yeniden işlenmesi için gerekli tesislere taşınması yine özel amaçlı taşıma kapları ve özel amaçlı taşıma araçları yine uluslararası kurallara uygun olarak gerçekleştirilir. Kullanılmış yakıtlardan tekrar yanabilecek uranyum ve plutonyum alınması sonrasında kalan yüksek radyoaktiviteye sahip olduğundan camlaştırılarak depolanır. Camlaştırılan bu maddeler, korozyona dayanıklı kaplar (kursun veya beton) içinde jeolojik olarak uygun koşullarda yerin 600 - 1.000 m altında beton zırlı galerilerde saklanır.

1000 MW gücündeki reaktörde kullanılan 27 ton uranyum yakıtının (24 tonu zenginleştirilmiş) tek seferde taşınması için 4 - 5 adet kamyon kullanılır (http://www.wnti.co.uk)

Mersin Akkuyu ve Sinop için düşünülen nükleer santrallerinde üretilen elektrik enerjisinin nükleer enerji tedarik zinciri nasıl olacaktır?

Nükleer santral inşaatı için gerekli özel inşaat maddelerinin (özel beton, lojistiği nasıl sağlanacaktır?) (1.000 MW nükleer reaktörün inşası ve devreye alınmasının maliyeti 3.6 - 4 Milyar USD olup ve özel inşaat malzemeleri gerekir, The Keystone Center)

Nükleer yakıt, nereden gelecektir?

İthal mi edilecektir? İthal edilirse özellikle gümrük uygulamaları nasıl olacaktır? Hangi taşıma aracı kullanılacaktır? Hangi limanlar veya sınır geçişleri kullanılacaktır? Boğaz geçişleri (kullanılsa) nasıl sağlanacaktır?

Yoksa Türkiye'deki Uranyum (9.200 ton rezerv, MTA 01.02.2010) ve toryum (380.000 ton rezerv, MTA 01.02.2010) kaynakları ile tedarik zinciri Türkiye'de mi oluşturulacaktır? Uranyum kaynakları; Yozgat (Sorgun), Manisa (Salihli), Aydın (Demirtepe), Küçükçavdar, Uşak (Fakılı), Çanakkale (Ayvacık) bölgelerinde ve Toryum kaynakları ise Eskişehir (Sivrihisar), Malatya (Hekimhan, Kuluncak), Kayseri (Felahiye), Sivas, Diyarbakır bölgelerindedir.

Nükleer enerji tedarik zinciri Türkiye'de oluşturulacak ise zincirin üyeleri arasında taşımalar kim tarafından nasıl yapılacaktır? Hangi taşıma aracı ve türü kullanılacaktır?

Ortaya çıkan atık ve kullanılmış yakıtlar nasıl imha edilecek ve / veya nasıl depolanacaktır?

Kullanılmış yakıtlar, yeniden işleme tesislerine nasıl ve kim tarafından taşınacaktır?

Bu çalışmaları nükleer santrali inşaa eden ve / veya işletmesini sağlayacak firma mı yapacak? Yoksa; bu konuda uzman bir lojistik firması mı kullanılacaktır?

Bu tedarik zinciri içinde yer alacak lojistik uzmanlarının eğitimi nasıl olacaktır? Ne tür niteliklere sahip lojistik çalışanları ve uzmanları gerekmektedir.

Bu zincirin akışının durmadan sağlanması için operasyonel risk yönetimi nasıl olmalıdır?

Taşıma kapların (yakıt ve kullanılmış yakıt için) ve ambalajların yönetimi nasıl olacaktır?

Günlük kullanımı için gerekli malzemelerin lojistiği nasıl sağlanacaktır?

Mersin Akkuyu ve / veya Sinop santralleri devreye alınmadan önce ve işletmeye başlaması ile gerekli lojistik faaliyetlerin çok iyi planlanması, uygulanması ve yönetilmesi gerekmektedir?

Mersin Akkuyu ve Sinop santralleri işletmeye alırsa Türkiye için yeni bir lojistik operasyonu gündeme gelecektir. Bu da yeni lojistik alt yapı gereksinimlerini gündeme getirecektir. Nükleer lojistiği, lojistiğin kapsamında olan diğer ürünlerin lojistiğinden farklıdır.

Lojistiğe konu olan ürün diğerlerinden oldukça farklıdır. Özel önem isteyecektir. Belki de lojistik firmaları için yeni iş fırsatları doğacaktır.

ACTROS TÜRKİYE'DE ÜRETİLMEMEYE BAŞLIYOR

1986'dan bu yana yaklaşık 120 bin kamyonun üretildiği Mercedes-Benz Türk Aksaray Kamyon Fabrikası bu yılın sonundan itibaren Actros modelinin de ev sahibi olacak. Mercedes Benz Direktörler Kurulu Başkanı Wolf-Dieter Kurtz "Amiral gemimiz de artık Türkiye'de üretilecek" dedi



Mercedes-Benz Türk Direktörler Kurulu Başkanı Kurtz, Axor ve Atego'dan sonra Actros'un da Aksaray'da üretileceğini açıkladı. Actros Almanya Wörth Fabrikası'nda üretiliyordu.



Mercedes-Benz Kamyon Grubu Avrupa Üretim Ağı Direktörü Yarış Pürsün Aksaray'da üretilen Actros'un sembolik anahtarını Mercedes-Benz Türk Aksaray Kamyon Fabrikası Teknik Direktörü Gerald Jank'a verdi

Mercedes-Benz kamyonlarının amiral gemisi Actros 2010 yılının sonundan itibaren Aksaray Kamyon Fabrikası'nda üretilmeye başlanacak.

Kurulduğu 1986 yılından bu yana 120 binden fazla kamyonun üretildiği Aksaray Kamyon Fabrikası'nda Mercedes-Benz kamyonlarının premium kategorisi olan Actros'un da üretileceği müjdesini Mercedes-Benz Direktörler Kurulu Başkanı Wolf-Dieter Kurtz verdi. Kurtz Actros'un Türkiye'de üretilmeye başlanması Daimler'in Mercedes-Benz Türk ve Türkiye'ye olan güvenini gösterdiğini söyledi. Kurtz Actros'un Türkiye'de üretilmeye başlanması ile ihracat potansiyelinin daha da yükseleceğine dikkat çekerek şöyle konuştu: "Actros'un Aksaray'da üretilmesi, pazardaki konumumuzu güçlendirirken aynı zamanda Türk otomotiv sektörüne ve Aksaray'ın gelişimine de önemli katkılar bulunacak."

AKSARAY'A 12 MİLYON EURO'LUK YATIRIM

Mercedes-Benz Türk Direktörler Kurulu Başkanı Wolf-Dieter Kurtz Actros'un üretilmeye başlanma-

sıyla Mercedes-Benz Türk'ün ürün yelpazesinin tamamlanmış olacağını, böylece farklı segmentlerdeki müşterilere daha hızlı hizmet verileceğini belirtti. Kurtz; "Artık motor gücü 160 HP ile 600 HP arasında değişen geniş bir ürün yelpazesini Aksaray üretiminden sunacağız" dedi. Kurtz; 2010 yılında Aksaray fabrikası için 12 Milyon Euro'luk bir yatırım yapılacağını açıklarken fabrikaya bugüne kadar toplamda 210 Milyon Euro yatırım yapıldığını kaydetti.

YILDA 1000 ADETLİK ÜRETİM

İlk Actros'un Aralık 2010'da banttan ineceğini belirten Kurtz, ilk etapta 1000 adetlik bir üretimi hedeflediklerinin altını çizdi. Geçen yıl Türkiye'de 500 adet Actros satıldığını ifade eden Kurtz, seri üretim ile ihracatın da artacağını kaydetti. Kurtz, Actros'un öncelikle Türk iç pazarı için üretileceğini, ama Türkiye çevresi ülkelere de ihraç edileceğini dile getirdi. Actros'un Aksaray'da üretilmeye başlanması bir dönüm noktası olduğunu söyleyen Kurtz, pazarda büyüme olursa üretim adedinin de artabileceğinin altını çizdi ve ekledi: "Türkiye ve Aksaray'ın bölgesel



konumunu çok önemli biz de bu konumu iyi kullanacağız."

Mercedes-Benz Kamyon Grubu Avrupa Üretim Ağı Direktörü Yarış Pürsün ise, Actros'un Türkiye'de üretilmeye başlanması, Türkiye'nin rekabet gücünü artıracağına dikkat çekti. "Bu karardan bir Türk olarak büyük gurur duyuyorum" diyen Pürsün; "Bunun devamı var ve gelecek" dedi. Pürsün; "Mercedes-Benz Kamyon üretim ağı içinde, Aksaray'a verdiğimiz önem büyük. Bu nedenle krize rağmen yatırımlarımızı sürdürüp, Actros'un Aksaray'da üretilmesi gibi stratejik bir karar aldık. Bu karar, Mercedes-Benz'in Avrupa'daki iki önemli kamyon üretim tesisi olan Wörth ve Aksaray Fabrikaları için kapasite açısından da büyük oranda esneklik sağlayacak" diye konuştu.

REKORTMEN KAMYON

Dünyanın en az yakıt tüketen 40 tonluk kamyonu unvanı ile Guinness Rekorlar Kitabı'nda yer alan, 2009 Yılı'nın Kamyonu seçilen Actros'un Türkiye'de üretimi ile dünyada en çok satılan kamyonun ihracatının artacağını altını çizen Pürsün; ilk aşamada 5 farklı Actros modelinin üretimine başlanacağını ifade etti.

Mercedes-Benz Türk Aksaray Kamyon Fabrikasında ilk aşamada üretilcek Actros modelleri,

- Actros 1841 LSNRL alçak şasi, yüksek kabin
- Actros 1844 LS yüksek kabin
- Actros 1851 LS mega kabin
- Actros 3341 S çiftçeker çekicilerden ve
- Actros 4151 K (8x4) ağır inşaat kamyonundan oluşuyor.



İleri Sürüş Teknikleri Uzmanı

Adem AVCI

Daha Uzun Yaşam İçin Güvenli Sürüş...

Merhabalar, ben Adem Avcı, 1966 Bilecik doğumluyum. Orta öğretim ve yüksek okul eğitimimi İstanbul'da yaptım. Halen İstanbul'da ikamet etmekteyim. Yaklaşık beş yıl önce ileri sürüş teknikleri akademisi Autodrom'da ÖAMTC (Avusturya) Test & Training - Drivers Academy ve National Safety Council (ABD) ileri sürüş teknikleri uzmanlığı sertifikalarını alarak sürüş eğitmenliğine başladım. Halen Autodrom'da eğitim sorumlusu olarak görev yapmaktayım. Burada sizlerle buluşmamızı sağlayan Taşımacılar ailesine sevgilerimi ileterek, teşekkürlerimi bildiriyorum.

Her zaman bilginin paylaşılmasından yana oldum. Çünkü paylaşılmayan bilginin, bilgi olamadığına inanıyorum. Özellikle konu trafik ve ölüm olunca doğruların çok daha fazla paylaşılması gerektiğin kanaatindeyim. Bu çerçevede sizlere hangi konular hakkında bilgiler paylaşacağımızdan bahsedeceğim.

Öncelikle ülkemizdeki trafik kazaları ve bu kazalardaki ölüm oranlarının çok yüksek olduğu gerçeğinden yola çıkacak olursak, güvenli sürüş nasıl yapılmalı, güvenli sürücü nasıl olunur, uykusuzluk, yorgunluk ve çözümleri, konularından başlayıp ilerideki sayılarda araç teknolojilerinden (ABS-EBD-ESP-ASR v.b.) bahsederek ekonomik sürüş, kış şartlarında sürüş, gece sürüşü, yol şartları gibi konulardan ve ülkemizdeki diğer sürücü ve trafik problemlerinden bahsederek bilgilendirme yapacağım.

Umanın bu köşede paylaştıklarımızı, sizlerde etrafınızdakilerle, paylaşsınız. Trafik kazalarını ve trafikteki ölüm oranlarını, düşürmeye yönelik amaca katkı sağlansın.

Ben simdilik sizlere kazasız günler temennisinde bulunuyor, güvenli sürüş tekniklerinden bahsetmek üzere; buluşmak umuduyla hepinize HOŞÇA SÜRÜŞLER diliyorum.

PARK ETTİ, ÇIKAMADI



Bu TIR CEZALİ!..

Rize'deki marketlerine mal getiren firmaya ait TIR, dorsesini Fener Mahallesi Atatürk Caddesi üzerindeki Rize Üniversitesi kampüsü önüne bıraktı. Daha önce uyarıldığı belirtilen firmaya, Rize Belediye Başkanı Halil Bakırcı'nın talimatı ile ilginç bir ceza uygulandı. Zabıta Müdürlüğü'ne ait bir minibüs ile kamyonet dorsesinin ön ve arka tarafına yanaştırılarak park ettirildi böylece TIR'ın çıkışı engellendi.

Park eden araçlar nedeniyle arka kapısı da açılmayan dorseden malları indiremeyen firma yetkilileri, belediye ile temasa geçerek bir daha caddeye park etmeyeceklerini belirtti. Firma yetkilileri kesilen bin 400 lira cezayı ödedikten sonra kaldırılan araçların ardından dorseyi çekici ile alıp götürdü. **Hayati AKBAŞ/ RİZE**

İSİM DEĞİŞİKLİĞİ

SERLOG yoluna "Havi" olarak devam edecek



20 yıldan bu yana Türkiye'de gıda lojistiği alanında çalışan Serlog, adını Havi Logistics olarak değiştirdi. Havi Logistics Genel Müdürü Altan Sekmen; "Tek şirket, tek isim, tek logo" konsepti ile büyüme hedefinde olduklarını söyledi.

Havi Logistics Genel Müdürü Altan Sekmen, A takımı ile beraber sektör basımını ağırladı. 20 yıldır Türkiye'de gıda lojistiği sektöründe faaliyeti belirten Sekmen, isim değişikliğinin sebeplerini anlattı. Sekmen, Havi Global Logistic'in Türkiye ayağı olan Serlog'un "Tek şirket, tek isim, tek logo" konseptine sahip olması için bu değişikliğe gittiğini belirtti. Restoran zincirlerine yönelik entegre lojistik hizmeti verdiklerini belirten Sekmen, isim değişikliğinin kendilerine öncelikle marka bilinirliğini getireceğinin altını çizerek, Havi Grup bünyesinde farklı ülkelerde farklı isimlerle devam eden bütün şirketlerin aynı isme sahip olacağını dile getirdi. Sekmen; "2008 yılında tek isme birleşme kararı alındı ve değişik ülkelerdeki şirketler Havi Logistics adını aldı. Biz de adımızı Havi Logistics yaparak Serlog'un gücünü global marka ile devam ettireceğiz" dedi.

YÜZDE 25 BÜYÜME HEDEFİ

Önümüzdeki 5 yıllık süreçte yatırım atacağına kalkacaklarını belirten Sekmen, 2010 yılında yüzde 25 büyüme beklentisinde olduklarını, bu büyümeyi 5 yıla yayacaklarını ifade etti.



YENİ RENAULT MASTER, TRAFIC VE KANGOO EXPRESS MAXİ MAYIS 2010'DA TÜRKİYE'DE

LİDERLİK İÇİN 3 YENİ MODEL

Renault, 2009 yılında büyük düşüş gösteren satışlara yüzde 14,81 pazar payıyla direnmeyi başardı ve Batı Avrupa'da ticari araçların lideri olarak kaldı.

12 yıldır Batı Avrupa'da ticari araçların lideri olan Renault, 2010 yılında liderliğini güçlendirmek amacıyla pazara üç yeni model sunuyor. Renault'nun; Yeni Renault Master, Yeni Renault Trafic ve Yeni Renault Kangoo Express Maxi ile zenginleştirdiği ürün gamı 2 ila 22 metre küp arası bir hacim yelpazesi sunuyor.

AMİRAL GEMİSİ RENAULT MASTER

Yeni ticari araç yelpazesinin amiral gemisi olan Yeni Renault Master'ın öne çıkan tasarımı aracın sağlamlığını yansıtıyor. Sürücü kabininin

ergonomisi pazarın en iyi konfor seviyesini sunmak üzere tasarlandı.

Aracın yeni 2,3 dCi motoru, 100, 125 ve 150 BG olmak üzere 3 güç seviyesinde sunuluyor. Şu anki Master'a nazaran kilometre başına 1 litrelik bir kazanım sunan Yeni Renault Master, 7,1 lt/100 km ortalama karma yakıt tüketimi ile tüketim lideri. Yeni arkadan itişli versiyonları, ürün gamı, dördüncü bir uzunluk (22 m² kadar kullanılabilir yükleme hacmi), 3,5 ton ve 4,5 tonluk çifttekerli versiyonları ve sunduğu yeni üst yapı ürün olanaklarıyla zenginleşiyor.

Yeni Renault Trafic de iyileştirilmiş bir konfor ve ergonomi su-

nyuyor. Aracın torpido göğsü, daha fazla eşya saklama gözüne yer açmak üzere yeniden şekillendirildi. Araçta ayrıca binek otomobillerden esinlenen yeni donanımlarla kabin içi yaşamı daha konforlu hale getirildi.

HACİM DE ARTTI YÜKLEME UZUNLUĞU DA

Yeni Renault Trafic'in tüketimi kayda değer derecede düşen 2,0 dCi motoru, artık partikül fitresi ile sunuluyor. Özel seri binek versiyonu "Black Edition", "Business" görünümü ile Yeni Renault Trafic'e üst sınıf bir konum kazandırıyor.

Yeni Renault Kangoo Express Maxi'nin dingil mesafesi 40 cm. daha uzun. 2 ve 5 koltuklu olmak üzere iki versiyonu bulunan aracın kullanılabilir hacmi 4,6 metre küpe kadar çıkabilirken, yüklem uzunluğu 2,90 m. Yeni Renault Master, Yeni Trafic ve Yeni Kangoo Express Maxi Mayıs 2010'da Türkiye'de satışa sunulacak.

YÜZDE 100 ELEKTRİKLİ 2011'DE

Öte yandan, 2011'in ilk yarısında, 160 kilometre menzile sahip olan Kangoo Express'in yüzde 100 elektrikli versiyonu da pazara sunulacak.

Bu hafif ticari araç 3 metre küp optimal yüklem hacmiyle profesyonelleri hedef alacak. Araç öncelikli olarak, kent içi ve kent çevresi kullanım için öngörüldü.

OPET'TEN KAMPANYA

Opet, müşterilerine sunduğu avantajlı kampanyalarına devam ediyor. Opet-Akbank işbirliği ile gerçekleştirilen yeni kampanya kapsamında Axxess üye işyeri Opet istasyonlarından, 4 kez tek seferde 100 TL ve üzeri akaryakıt alan Axxess sahipleri 40 TL değerinde chip-para kazanıyor. Tüm Axxess anlaşmalı Opet istasyonlarında 7 Mayıs'a kadar geçerli olacak kampanyada kazanan chip-paralar anında alışveriş

yapılan Axxess'e yükleniyor. Hediye chip-paralar, 14 Mayıs 2010 tarihine kadar kampanyaya katılan Opet akaryakıt istasyonlarında kullanılabilir. Kampanyadan, tüm Axxess kullanıcılarının yanı sıra Citi Axxess, Carrefour Axxess, Fish, Neo, Wings ve Wings Business kart sahipleri de faydalanabilir. Ayrıca kampanya kapsamında Wings ve Wings Business kart sahipleri 2000 mil puan kazanabilir.



Yıl: 2 SAYI: 41 FİYATI: 50 kuruş - Nisan 2010
GAZETENİN YAYIN PERİYODU: HAFTALIK
YAYIN TÜRÜ: YEREL/SÜRELİ
www.tasimacilar.com

TAŞIMACILAR

KURUCU

M.Naci KALENDER

İmtiyaz Sahibi

Mete Turizm Basın ve Yayınçılık Hizmetleri

San. ve Tic. Ltd. Şti. Adına

M. Mete KALENDER

Haber Koordinatörü: Elif ÖZYILMAZ

Fotoğraf ve Kamera: T. Yasin YAZICI

Dış Haberler: Ozan DEMİRÖZ - Derya ERDİM

Muhabir: Oya KAYA

Hukuk Danışmanı

Av. Uğur AMASYA

ANADOLU TEMSİLCİLİKLERİ

Ankara: Sabri DANABAŞ

Kayseri: Fatih Karataş

Edirne: KAPIKULE-HAMZABEYLİ

Mehmet ŞENOL (Edirne Gazetesi)

Hatay - Reyhanlı - CİLVEGÖZÜ

Abit KIZILCA (Rehber Gazetesi)

Hatay Cemil YILDIZ (Antakya Gazetesi) Ardahan -

Posof - TÜRKÇÖZÜ Bülent KILIÇ (Kılıç Ofset)

Iğdır - DİLUCU Serdar ÜNSAL

Ağrı Doğubayazıt - GÜRBULAK Selehattin KAÇURU

Artvin Hopa - SARP Hayati AKBAŞ

Şırnak - Silopi - HABUR Halil ÇOŞKUN

Cizre - Emin Dilovan KINAY (Haber 73 Gazetesi)

Adres: İhlamurdere Cad, No:5 K4 Beşiktaş/ İstanbul
Tel: (0212) 258 77 86 - 87 Fax: (0212) 259 78 85
GSM: 0532 304 60 77 - 0546 804 65 15

E-MAIL: info@tasimacilar.com

info@tasimacilargazetesi.com

BASILDIĞI YER: İhlas Gazetecilik A.Ş.

29 Ekim Cad. No:23 / Yenibosna - İSTANBUL

Köşe yazarlarının sorumluluğu yazarlarına aittir.

Taşimacılar Gazetesi basın meslek ilkelerine uymaya söz vermiştir.