

BB SERVİS EKİPMANLARI Dijital Takograf ve Diğer Takograf Hizmetlerinde Çözüm Ortağınız

TÜM DİJİTAL VE ANALOG TAKOGRAFLARIN PROGRAMLAMASI VE KALİBRASYONU İÇİN TEK CİHAZ
+ HIZ SINIRLAMASI KALİBRASYONU

AB ONAYLI TAKOGRAF EĞİTİMİ

- ❖ Takograf Servislerine (4 gün)
- ❖ Nakliye Firmalarına
- ❖ Sürücülere

• EKİPMAN SATIŞ • SERVİS • EĞİTİM • DANIŞMANLIK
• VERİ İNDİRME VE ANALİZ • TAKOGRAF KAĞITI SATIŞI

TCS Turk Ltd. Şti.
TÜRKİYE DİSTİRBÜTÖRÜ
İkitelli O.S.B. Aykosa San. Sit. Çarşı Blok No: 284 Başakşehir / İstanbul
Tel: +90 212 549 71 56 / info@tcs-turk.com - www.tcs-turk.com

BB Servis Ekipmanları San. ve Tic. Ltd. Şti.
ANA BAYİ
İkitelli O.S.B. Aykosa San. Sit. Çarşı Blok No: 284 Başakşehir / İstanbul
Tel: +90 212 671 19 56 - 57 / bbservis@bbservis.com.tr - www.bbservis.com.tr

UND-RODER BİRLEŞMESİNDE SÜREÇ DEVAM EDİYOR

İLK ADIM AĞUSTOS'TA ATILDI

Ağustos'ta temelleri atılan uluslararası taşımacılık sektörünün iki derneği UND ve Roder'in birleşme süreci devam ediyor. Roder başkanı Necmi Çobanoğlu birleşme için nihai tarih olarak UND'nin genel kurulunun yapılacağı Mart 2011'i gösterirken, UND Başkanı Tamer Dinçşahin birleşme prosedürlerinin en yakın zamanda tamamlanarak Kasım ayında sürecin sona ermesi gerektiğini söyledi. "2010 Kasım başında bu süreç bitmek zorundadır" diyen Dinçşahin; "Sürecin uzaması için ortada bir sebep yok" dedi.

UND Başkanı Tamer Dinçşahin, UND ve Roder birleşmesinde Mart'a kadar zaman kaybedilmemesi gerektiğini söyledi ve Kasım ayında sürecin tamamlanacağını belirtti.

UND, Roder Üyelerini Bekliyor

Diğer taraftan Roder üyelerinin UND'ye üyelik süreçlerinin de tamamlanması gerekiyor. Roder'den yapılan açıklamaya göre Roder'den UND'ye geçiş yapacak üyeler sadece Roder üyesi C2, R2, L2, M3 ve C3 yetki belgelerinden herhangi birine sahip firmalar Roder'e olan aidat borçlarını 31 Ekim 2010'akadar ödedikleri takdirde UND'ye üye olmak için 100 Lira verecek. Roder'e olan aidat borçlarını 31 Ekim 2010'a kadar ödedikleri takdirde UND'ye üye olmak için 100 Lira karşılığında Fahri üye olabilecek.



LOJİSTİK TASIMACILAR

| KASIM 2010 | SAYI: 48 | FİYATI: 50 KURUŞ | www.tasimacilar.com |



GÜMRÜKLERDE

BEKLEMENİN GÜNLÜK MALİYETİ 2 MİLYON TL

Yükünü alan TIR'lar güzergahları boyunca pek çok sınır kapısını kullanırken, kimi zaman sınır kapılarından geçmek pek de kolay olmuyor.

BEKLEME DE OLMAŞA...

Gürcistan "Yol çalışması" var diyerek sınırı kapatır, Türk TIR'ları bekler, Bulgaristan "Asfalt eridi" diyerek... Cilvegözü Sınır Kapısı "Konvoy" uygulaması nedeniyle her daim kalabalıktır, Türk TIR şoförleri günlerini gecelerini sınırda bekleyerek geçirir. Bunlar bizim rutin haberimiz haline gelse de sınır kapılarında bekleyen TIR'ların da bir maliyeti var. Hem de öyle böyle bir maliyet değil neredeyse Türkiye'nin cari açığını 10 yılda kapatacak bir maliyet söz konusu...

MALİYET ÇOK YÜKSEK

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Halim Mete taşımacının hem de ihracat-ithalatçının en büyük derdi haline gelen gümrüklerde beklemenin maliyetini açıkladı: 450 milyon dolar. Yani neredeyse 6 sıfırı olmayan 1 Trilyon Türk lirası... Dünya üzerinde taşımacılık yapan her taşımacının ortak derdi haline gelen "Bekleme"nin aylık maliyeti bile neredeyse orta halli bir ülkenin bütçesine eşdeğer: Tam tamına 37.5 milyon dolar... **HABERİ SAYFA 6'DA**

BELGE TAHSİSİ



GÜRCİSTAN TAŞIMASI YAPANLARA MÜJDE!..

2011 yılından itibaren Gürcistan'a gerçekleştirilecek taşımalarda kullanılacak UBAK Belgesi benzeri bir geçiş belgesinin tahsis edilmesi karar bağlandı

18 BİN ADET EK GEÇİŞ BELGESİ

Türkiye-Gürcistan Ulaştırma Karma Komisyon Toplantısı Ankara'da gerçekleştirildi. Toplantıda 2011 yılından itibaren Gürcistan'a gerçekleştirilecek taşımalarda kullanılacak üzere UBAK Geçiş Belgesi benzeri bir belgenin tahsis edilmesi kararı verildi. 2010 yılı için Türk tarafına 18.000 ilave ikili-transit belgenin en erken şekilde Türkiye'ye gönderilmesine karar verilirken, 2011 yılı için ise iki ülke arasındaki ticareti geliştirmek, taşımacılığın sektöre ugraması ve iki ülke arasındaki ulaşımın serbestleştirilmesinin ilk adımı olarak çok girişli geçiş belgesinin tahsis edilmesine karara bağlandı. Belgeler 1 yıl geçerli olacak. Bu çerçevede, heyetler 2011 yılı için iki ülke arasında karşılıklı olarak, çok girişli belgeler 10.000, tek girişli belgeler 2.000, üçüncü ülke belgeleri de 1.000 adet belge teatisinde bulunulmasını kararlaştırdı.

ÇEKİCİDE MERCEDES, TREYLERDE TIRSAN

9 AYLIK RAKAMLAR SEKTÖRE UMUT VERDİ

Çekici pazarında Mercedes ilk 9 ayda toplam 7 bin 464 araçlık satışını 3 bin 533'ünü gerçekleştirerek rakiplerinin toplamı kadar satışa imza attı. TIRSAN da treylerde birinciliği aldı. Mercedes bu rakam ile 7 rakibin toplamı kadar satışa imza atmış oldu. Mercedes'i çekici segmentinde bin 403 araçlık satış ile Scania takip ederken, Ford aynı dönemde 853 araç satışını gerçekleştirdi. Treylere yılın ilk 9 ayına TIRSAN damga vurdu. 9 aylık süreçte toplamda 3 bin 138 adetlik treyler satışı yapılırken; bunun yansını TIRSAN gerçekleştirdi. TIRSAN bin 585 adet treyler satışına imza atarken; Otocar Fruehauf'un satış adedi 703 oldu.

Ağır Ticari Araçlar Derneği (TAİD)'in ilk 9 aylık rakamları, ağır ticari araçlar segmentinde liderlerin değişmediğini ortaya koydu



İSTANBUL ULAŞTIRMA BÖLGE MÜDÜRÜ DEMİRDELEN:

SIRA İSTANBUL'UN DENETİMİNDE



GÜNDE 35 BİN ARAÇ DENETLENECEK

Adana'nın denetim rekortmeni Ulaştırma Bölge Müdürü Hamza Demirdelen İstanbul Ulaştırma Bölge Müdürlüğü koltuğuna oturdu. Göreve hızlı başlayan Demirdelen'in ilk mesajı "Sıkı denetim" oldu.

HABERİ SAYFA 3'DE

OTOKAR

YENİ HAFİF TENTEİ TREYLER

2011'DE PİYASADA

Otokar, Türkiye'nin batı bölgesindeki taşımacılara hitap edecek hafif treylerini 2011 yılında pazara sunacak. Otokar İç Pazar Ticari Araçlar Satış Müdürü Murat Tokatlı, 2 yıldır Ar-Ge çalışması devam eden treylerin rakiplerin ürünlerine oranla daha da hafif olacağını kaydetti.

HABERİ SAYFA 7'DE



TÜRKİYE



Irak'a yapılan seferlerde geçen seneye oranla yüzde 23 artış görülürken sefer sayısı 293 bin 996 oldu.

Ortadoğu taşımacılığı Avrupa'dan daha kârlı

UND ilk 10 aylık verilerine göre toplam 35 Avrupa ülkesine 226 bin 014 taşıma yapılırken 17 Ortadoğu ülkesine 361 bin 925 sefer yapıldı.

BATİ'DA ALMANYA, DOĞU'DA IRAK

2010 yılının ilk 10 aylık dönemini kapsayan rakamlara göre Türkiye'nin Ortadoğu'ya taşıma yaptığı ülke sayısı Avrupa'ya nazaran yarı yarıya az olmasına rağmen, Doğu komşularına yapılan ihracat taşımacılığı Avrupa'ya göre 135 bin 911 seferlik fark gösterdi. Geçtiğimiz yıl ile karşılaştırma yapıldığında ise Avrupa'ya olan sefer sayılarında yüzde 5 artış görülürken Ortadoğu'ya olan sefer sayılarında yüzde 27'lik bir artış yaşandı. Türkiye'nin Avrupa'ya en çok sefer düzenlediği ülkelerin başında ise Almanya geliyor. Almanya'ya 57 bin 624 düzenlenirken sefer sayısında geçen seneye göre yüzde 15'lik artış oldu. Almanya'nın ardından en çok sefer düzenlenen ülkeler ise; İtalya ve Romanya oldu. Doğu'da ise en çok sefer düzenlenen ülkenin Irak oldu. Doğu'da Irak'ı İran ve Suudi Arabistan takip etti. Avrupa'da en çok artış yüzde 1937 ile Bosna'da, Doğu'da ise yüzde 3256 ile Mısır'da yaşandı.

MOTORİN FİYATLARI			
İSTANBUL	2.95	D.BAKIR	3.02
ANKARA	2.98	SİVAS	3.03
İZMİR	2.95	İGDIR	3.06
ADANA	2.96	HATAY	2.95

ERTUĞRUL TARHAN
"Allah'ım beni korur"

MİNE KAYA
ADR'de son 2 ay

NAZMİ ÖZCAN
Vize Sorunu

ORUÇ KAYA
Hiç Konuşmadıklarımız, Hiç Yazmadıklarımız

BİLAL YEŞİL
Yurtiçi taşımacılık yapan araçlarda da Dijital takograf kullanılabilir

HAKAN ÇINAR
İTHALATÇI AYŞE TEYZE

TESLİMAT

TAŞIMACILAR

2

KASIM 2010
www.tasimacilar.comBANDIRMALI
FİRMALARIN
TERCİHİ BMC

Son dönemde Bandırma'da BMC marka araç alımı yapmış müşterilerini ziyaret eden BMC yetkilileri firmaları birer plaketle ödüllendirdi.

BMC yönetimi son dönemde araç tercihini BMC'den yana yapan Bandırmalı firmaları ziyaret etti. Bandırma'da son dönemde araç alımı yapan; Asil Tarım Nakliye, Hicri

Ercili, Güven İnşaat firmalarına birer plaket verildi. 3 firmaya plaketlerini, BMC İzmir Bölge Müdürü Şükrü Yılmaz, BMC Yetkili Satıcısı Desil Otomotiv Satış Müdürü Tolga Yazıcı takdim etti. Son olarak aldıkları 10 adet Profesyonel çekici ile bu üç firmanın araç parklarındaki toplam BMC Profesyonel çekici sayısı 70 adede ulaştı.



YIL SONU BEREKETİ

Elif ÖZYILMAZ-Faruk ÇOLAK İSTANBUL

TİRSAN'ın Samandıra'daki tesislerinde yapılan teslimat törenine TİRSAN Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu ve Eyüp Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Eyüp Bartık katıldı. Teslimat töreninde konuşan TİRSAN Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, Eyüp Lojistik ile 1995 yılında Gaziantep'te DAF ile başladıklarını, 2003 yılına kadar bayileri olarak hizmet verdiğini ve o tarihten günümüze kadar nakliye sektöründe başarılı işlere imza atan Eyüp Lojistik ile ilişkilerinin sürekli devam ettiğini belirtti.

TİRSAN PAZAR LİDERİ

TİRSAN olarak farklı bir konseptleri olduğunu belirten Nuhoglu, TAİD verilerine bakıldığında Semi-Treylerde bin 788 tane araç satılırken bin tanesinin TİRSAN tarafından satıldığını dikkat çekti. Çetin Nuhoglu bu durumu şöyle açıklıyor: Kriz dönemlerinde dâhil müşterilerimize en iyiyi sunmaktan hiçbir zaman vazgeçmedik. Bizim bu kadar yüksek satış sağlamamızdaki fark insanların tekrar yatırım yapma aşamasında tercih edilen en önemli nedenlerden biri olmuştur. "Farklı projelerinin olduğunu da söyleyen Nuhoglu, Talson Dorse'leri burada üretim yurtdışında sattıklarını ve pazar paylarının yüzde 95 olduğunu söyledi. Ayrıca Frigo'larla ilgili çalışmaların devam ettiğini Ocak ayında

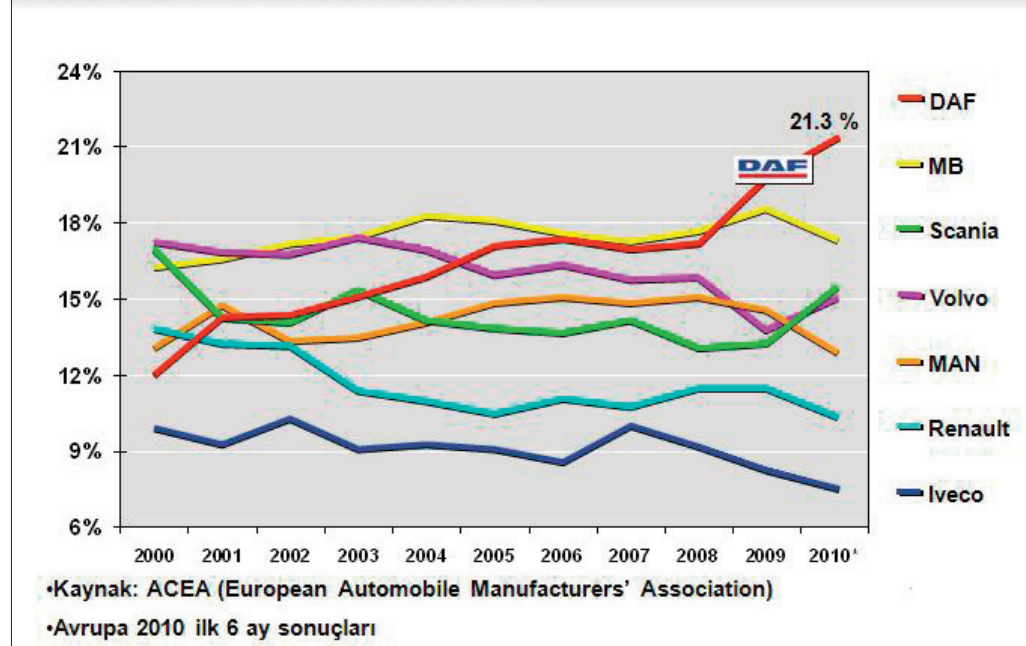
da tanıtım yapmayı planladıklarını sözlerine ekledi.

DAF DA AVRUPA'DA LİDER

Kurulduğu günden bu yana tercihini DAF'tan yana kullanan Karalar Nakliyat filosuna 4 adet DAF CF85.460 ekledi. 1996 yılından bu yana hizmet veren Konya merkezli Karalar Uluslararası Nakliyat'ın filosunda 35 araç bulunuyor.

Ankara merkezli Keleşler Demir Çelik'in tercihi de Kässbohrer oldu. Keleşler Demir Çelik 2 adet Kässbohrer Açık Kasa Alüminyum Kapaklı Semi Treyler'ini Samandıra'da düzenlenen tören ile aldı. 1994'ten bu yana filosuna sadece DAF çekici alan Şahin Nakliyat 268'inci DAF'ını da aldı. Şahin Nakliyat'ın son aldığı 15 DAF XF1560 çekici firma sahibi Ahmet Taner'e teslim edilirken; Taner, 2011 yılı Ocak ayı için 15 adet DAF Çekici siparişi de verdi. DAF'ın 2000 yılında Avrupa pazarında sondan ikinci sırada yer aldığına dikkat çeken Çetin Nuhoglu, "DAF Avrupa'da 2000 yılında yüzde 6 pazar payı ile sondan ikinci sıradaydı. DAF'ın Amerika merkezli PACCAR Grubu tarafından satın alınmasıyla birlikte DAF büyük bir çıkış yakaladı. 2006 yılından itibaren Euro 5 araçları üretmek pazar payında büyük bir çıkış yakaladı. Avrupa Otomotiv Sanayicileri Derneği'nin (ACEA) verilerine göre DAF 2009 yılında ve 2010'un ilk 6 ayında pazar lideri oldu ve pazar payı yüzde 21,3'e yükseldi" diye konuştu.

Eyüp Lojistik, TİRSAN ile işbirliğini devam ettirip 30 adet açık kasa hafif treyleri filosuna kattı

Market Share Development (EU 27+2)
≥ 15 ton çekici satışları (EU 27+2)MAN'dan Seyyah Grup'a
41 adet TGX 18.400

MAN'ın en büyük yedek parça dağıtıcısı Mapar, 41 adet çekiciden oluşan MAN filosunu Türkiye'nin önde gelen lojistik firmalarından Seyyah Grup'a törenle teslim etti. Filosunu MAN çekicilerle güçlendiren grup, bünyesinde Seyyah ve Baytrans olmak üzere iki lojistik şirketi barındırıyor. Seyyah Grup, Euro 5 motorlu TGX 18.400 MAN çekicinin 21 adedini Seyyah, 20 adedini de Baytrans firmasında kullanacak.

Ankara'da MAN fabrikasında düzenlenen törene Seyyah Grup adına Metin Baysal, Derviş Baysal, Bülent Baysal, İsmet Baysal ile MAN Genel Müdürü Tuncay Bekiroğlu, Kamyon Satış Müdürü Serkan Sara, Satış Grup Müdürü D. Eren Gündüz, Bölge Koordinatörü Ataç Saran katıldı. MAPAR Otomotiv'in sahibi Yalçın Şahin, Satış Müdürü Murat Yılmaz ve Satış Danışmanı İnan Yücesan da törende hazır bulundu.

Treylerler de Otokar'dan

Faruk ÇOLAK ESKİŞEHİR

Seyyah ve Baytrans Şirketleri Grubu, treylerlerini ise Otokar'dan aldı. Firmaya Eskişehir'de yapılan törenle 32 adet Fruehauf Mega Euroslider ve 8 adet Fruehauf Çift katlı Mega Euroslider teslim edildi. Teslimat törenine Seyyah ve Baytrans Şirketleri Grubu Genel Müdürü Metin Baysal, Otokar İç Pazar Ticari Araçlar Satış Müdürü Murat Tokatlı ile Seyyah ve Baytrans Grubu ve Otokar'ın yetkilileri katıldı.

Otokar İç Pazar Ticari Araçlar Satış Müdürü Murat Tokatlı "Otokar'ın treyler ve semi-treyler alanındaki gücünü ve kalitesini Türkiye'nin önde gelen firmaları da yaptıkları tercihlerle gösteriyor." dedi.



106 MERCEDES-BENZ ACTROS'UN ORMAN GENEL MÜDÜRLÜĞÜ'NE TESLİMATI BAŞLADI

Mercedes-Benz Türk, Orman Genel Müdürlüğü'ne ihale ile satışı gerçekleştirildiği 106 adet 6x6 Su İkmal Aracının teslimatına başladı. Peyderbey yapılan teslimat kapsamında ilk 25 araç Orman Genel Müdürlüğü'nün filosuna eklendi.

Mercedes-Benz Türk, Orman Genel Müdürlüğü'nün yangın müdahale aracı olarak kullanacağı 106 adet 6x6 Su İkmal Aracı'nın ilk partisini teslim etti. 25 araç Mercedes-Benz Türk Bayisi Mengerler Egemer'in Gazimeir'deki tesislerindeki tören ile teslim edildi.

Orman Genel Müdürlüğü İnşaat ve İkmal Dairesi Başkanı Salih Büyüktepe, Makine İkmal Şube Müdürü Mustafa Eroğlu, Volkan İtfaiye Genel Müdürü İsa Tecim, Mengerler Egemer Genel Müdürü Mustafa Ayar, Kamyon Satış

Müdürü Murat Duru, Mercedes-Benz Türk Kamyon Kamu Satış Kısım Müdürü Bülent Tarhan ve diğer yetkililerin katıldığı törende Türkiye'deki ormanların daima yeşil kalması dilek ve temennileri ile günün anısına plaketler sunuldu.

FİLODAKİ MERCEDES SAYISI 332'YE ÇIKTI

İhale kapsamında 106 adet Mercedes-Actros ala Orman Genel Müdürlüğü araç parkında 226 adet Mercedes-Benz kamyon hizmet verirken; bu rakam yıl sonuna teslim edilecek yeni Actros'lar ile 332'ye yükselecek.

Mercedes-Benz Actros 3332AK 6x6 kamyonlar, çevreci Euro 4 emisyon normundaki motorlarla üretilirken orman yangınları ile mücadelede kullanılacaklar.



BMC, AKINTÜRK'ÜN DE FİLOSUNDA

İzmir'de faaliyet gösteren Tuborg ve Gilette gibi markaların nakliyesini yapan Akıntürk Nakliyat, BMC Profesyonel çekici araçlarını yapılan bir törenle teslim aldı. İzmir'de Tuborg ve Gilette gibi markaların lojistiğini gerçekleştiren Akıntürk Nakliyat 6 adet BMC Profesyonel çekiciyi filosuna törenle ekledi. Yapılan 6 adetlik teslimatla firmanın parkındaki araç sayısı 20 adete ulaştı. Akıntürk'ün yeni araçla-



Aydın'ın ilk ADR'li tankeri OKT'den

Tehlikeli Madde Taşıyıcılığın olmazsa olmazlarında ADR regülasyonu, Aydın iline OKT ile merhaba dedi. Ok Kardeşler A.Ş., Acar Petrol sahibi Ahmet Acar'a ilk ADR'li aracını teslim etti. Teslim töreninde OKT'yi seçmelerinin en büyük etkisinin kalite düzeyi olduğunu vurgulayan Ahmet Acar: "Ok Kardeşler ürettiği taşımacılık çözümleri ile bizim riskimizi ortadan kaldırıyor; yaptığı araçlar kıvcım çıkarmayacak şekilde tasarlanıyor ve bu belgeleniriliyor. Tüm bunları göz önüne aldığımızda, Ok Kardeşler'in bizim için doğru tercih olduğunu ve sektördeki arkadaşlarımızın da bu ürünleri rahatlıkla kullanabileceklerini söylemem doğru olacaktır" dedi.

İSTANBUL OTOMOTİV



IVECO'dan Tezel Lojistik'e 25 Daily

Iveco'nun Bayisi İstanbul Otomotiv'in, Tezel Lojistik'e 25 adet Daily teslimatı Tuzla Organize Sanayi Bölgesi'nde düzenlenen bir törenle gerçekleştirildi.

Tezel Lojistik, Iveco ile işbirliğini perçinleyerek 20 Daily 35 C13 ve 5 adet 65 C15 satın aldı. 61 yıllık geçmişi olan ve ağırlıklı olarak yurt içinde beyaz eşya, elektronik, tekstil, telekomünikasyon konusunda lojistik hizmetleri veren firmanın filosunda Iveco dahil toplam 80 araç bulunuyor.

Tuzla Organize Sanayi bölgesinde bulunan dağıtım merkezinde yapılan teslimat törenine Iveco Araç Genel Müdür Yardımcısı Tansu Giz, Tezel Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Tuncay Şentürk, Iveco Araç Filo Müdürü Erkan Erşin, Bölge Satış Müdürü Cem Ressamoglu, İstanbul Fiat Yönetim Kurulu Başkanı Nihat An, Cem An ve Satış Sorumlusu Ekrem Zadil katıldı.

OTOMOTİV SEKTÖRÜ SINIRLARI ZORLUYOR

Otomotiv sektörü haritada yeri bile bilinmeyen ülkelere ihracat yapma başarısını gösterdi. Sınırları aşan otomotivciler yılın ilk 9 ayında yüzde 12,4'lük bir ihracat artışı yakaladı ve sektörün ihracatı 11 milyar 473 milyon dolara ulaştı.

Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği verilerine göre, Ocak-Eylül döneminde, ihracat kalemleri arasında 4 milyar 626 milyon dolar ile binek otomobiller ilk sırada yer aldı. Bunu, 3 milyar 879 milyon dolar ile

otomotiv yan sanayi ve 2 milyar 348 milyon dolar ile eşya taşınaya mahsus motorlu taşıtlar izledi.

Sektör, bu dönemde, 12 serbest bölgenin yanı sıra 160 ülke ve özerk bölgeye ihracat gerçekleştirdi. Sektör ağırlıklı olarak Avrupa ülkelerine ihracat yaparken; Togo, Ruanda, Hollanda Antilleri, Kongo, El Salvador, İngiliz Virgin Adaları, Faroe Adaları, Cayman Adaları, İngiliz Hint Okyanusu Toprakları, Orta Afrika Cumhuriyeti ve Lihtenştayn'a ilk kez ihracat yapıldı.



SEKTÖRDEN

TASIMACILAR

3

| KASIM 2010 |
| www.tasimacilar.com |



İSTANBUL ULAŞTIRMA BÖLGE MÜDÜRÜ **HAMZA DEMİRDELEN:**

SIRA İSTANBUL'UN DENETİMİNDE

Adana'nın denetim rekortmeni Ulaştırma Bölge Müdürü **Hamza Demirdelen** İstanbul Ulaştırma Bölge Müdürlüğü koltuğuna oturdu. Göreve hızlı başlayan Demirdelen'in ilk mesajı **"Sıkı denetim"** oldu.

2006 yılının Ağustos ayından bu yana Adana Ulaştırma Bölge Müdürlüğü görevini yürüten Hamza Demirdelen, İstanbul Ulaştırma Bölge Müdürlüğü koltuğuna oturdu. Demirdelen göreve hızlı başladı. Adana'da görev yaptığı süre boyunca denetim rekoru kıran Demirdelen'in İstanbul'daki ilk mesajı da "Sıkı

denetim" oldu. Adana Bölge Müdürlüğü'nde görevde kaldığı süre içinde 1 milyon 334 bin 200 aracı hem belge açısından hem de tonaj açısından denetlediklerini denetimler sonucunda da 13 milyon 657 bin 228 liralık ceza kesildiğini hatırlatan Demirdelen, "Karayolu Taşıma Kanunu çıktıktan sonra önce sektörü tamamen kayıt altına aldık. Ondan sonrada belge alanla almayanlar için denetimlere de başladık. Bu sektörde en önemli nokta denetim. Belgesini almayanlara almayan arasındaki adaleti sağlamak gerek. Biz de bunun için uğraşıyoruz. Adana Bölge Müdürlüğü'nde ciddi anlamda başkanı yakaladık." diye konuştu.

DENETİMLER BAŞLIYOR

Demirdelen İstanbul bölgesinde de denetimlerin yakın bir zamanda başlayacağını söyledi. Şu anda bölgeyi tanıma aşamasında olduğunu vurgulayan çiçeği burnunda Genel Müdür Demirdelen, "Denetim konusunda burada çok büyük mesafe kat etmeniz gerekiyor. Bu bölgede de büyük başarılar kazanacağımıza eminim. 24 saat esasına göre çalışarak denetleme yapacağız" dedi.

İstanbul'da şu an 2 denetim istasyonu olduğunu ve bu istasyonların yetersiz kaldığını ifade eden Demirdelen İstanbul bölgesine 10 yeni denetim istasyonunun ihale sürecinin devam etti. Bu istasyonlar da devreye girince İstanbul Ulaştırma Bölge Müdürlüğü sınırlarında kalan bütün ana arterlerin denetimi gerçekleştir diyen Demirdelen sözlerini şöyle sürdürdü: "Edirne yolundaki



Kamyonlar kantar istasyonunda ağırlık denetiminden geçiyor

istasyon inşaatı halen devam ediyor. Bu yılın sonuna kadar bu istasyonun inşaatı tamamlanır ve devreye alınır 2011 yılı içerisinde Bakanlığımızın hedefi her ilin giriş ve çıkışına mutlaka istasyon kurarak, burada hem tonaj hem de belge denetimiyle taşımacılığı tam anlamıyla kontrol altına almak."

İSTANBUL'DA 35 BİN ADET AĞIR TİCARİ ARAÇ HAREKET HALİNDE

Ulaştırma Bakanlığı'nın 15 Ekim tarihine kadar 4 milyon 698 bin aracı denetlediğini yıl sonunda 6 milyon aracın denetlenmesi hedefinde olduğunu söyleyen Demirdelen, "Amaç herkesi denetlemek dedi ve devam etti: "İstanbul'da mevcut istasyonlara ek olarak 10 istasyon da devreye girerse biz bütün yolları tam anlamıyla kontrol altına alırız. Şu ana kadar 4 yüz bin araç denetlemişiz. Önce bölgenin tamamını denetlemeye bir başlayalım. Sonra sonuçlarını almaya başlarız."

İstanbul'da günde 35 bin adet ağır taşıtın hareket halinde olduğunu belirten İstanbul Ulaştırma Bölge Müdürü Hamza Demirdelen, nihai hedefin bu araçların denetimini bir gün içinde yapmak olduğunu kaydetti.

AGUSTOS



Trafığe yeni kaydolara araçların 3 bin 459'unu kamyonlar oluşturuyor.

3 binden fazla kamyon trafiğe çıktı

TÜİK verilerine göre 2010 yılının Ağustos ayında 109 bin 148 adet taşıt trafiğe kaydolmuş. 2010 Ağustos ayında trafiğe kaydı yapılan toplam 109 bin 148 taşıt içinde otomobil yüzde 53,2 pay ve 58 bin 30 adet ile ilk sırada yer alırken, otomobili yüzde 22,6 pay ve 24 bin 619 adet ile kamyonet, yüzde 15,6 pay ve 17 bin 96 adet ile motosiklet, yüzde 3,2 pay ve 3 bin 459 adet ile kamyon takip etti. Ağustos ayında trafiğe kaydolara araçların yüzde 5,4'ü yani 5 bin 944'ünü ise minibüs, otobüs, özel amaçlı taşıtlar ve traktör oluşturdu.

Trafike kaydı yapılan motorlu taşıt sayısı geçen yılın aynı ayına göre ise yüzde 69,7 arttı. Bu artış otomobille yüzde 105,5, minibüste yüzde 32,5, otobüste yüzde 78,6, kamyonette yüzde 57,4, kamyonla yüzde 192,1, motosiklette yüzde 6,4, traktörde yüzde 128,2 olarak gerçekleşti.

Tam kadro sahadayız!



En zor koşullara ve ağır yüklerle göre tasarlanan Ford Cargo inşaat serisi, güçlü motorları ve düşük yakıt tüketimleriyle tam kadro hizmetinizde...

FordCargo

Feel the difference



YEREL

TAŞIMACILAR

4

| KASIM 2010 |
| www.tasimacilar.com |FIRSATÇI
BULGARLAR

Kurban bayramı nedeniyle hayvan ithalatının arttığı şu günlerde, Bulgaristan'dan Türkiye'ye hayvan taşıyan taşımacılık firmalarının nakliye ücretlerini yükseltmesi ithalatçı firmaların kara kara düşündürüyor. Bundan on gün önce Bulgaristan'dan Türkiye'ye 2 bin Euroya gelen bir TIR, talebin artmasından dolayı taşıma ücretini 5 Bin euroya çıkardı. Nakliye ücretinin iki kattan fazla artmasından dolayı alınmış hayvanları Türkiye'ye getirmekte zorlanan firmalar, yaşanan nakliye artışını fırsatçılık olarak

değerlendiriyor. Özel dorselerle Bulgaristan'dan Türkiye'ye taşınan hayvanlar, kurbanlık olarak Türkiye'ye getiriliyor. Taşınacak hayvanın çok, taşıyan araç sayısının ise az olmasının yanı sıra bir de Bulgar nakliyecilerinin bu fırsatçı hareketi ithalatçı firmaları sıkıntıya soktu. Birçok hayvanın kaporasının verilmesine rağmen nakliye ücretinden dolayı Türkiye'ye getirilemeyeceğini belirten ithalatçı firmalar, bu işe birilerinin dur demesi gerektiğine dikkat çekiyor. **Mehmet ŞENOL/EDİRNE**



KAÇAKÇILAR İŞ BAŞINDA



Kaçakçılar şansını denemekten vazgeçmiyor

Ağrı'da son 10 günde düzenlenen operasyonlarda, 154 bin 910 paket gümrük kaçağı sigara ile 24 kilo 865 gram uyuşturucu ele geçirildi.

Abit KIZILCA - Hayati AKBAŞ

Emniyet Müdürlüğü Kaçakçılık ve Organize Suçlarla Mücadele Şubesi ekiplerinin, Ağrı kent merkezi ve ilçelerde son 10 gün içerisinde yaptığı operasyonlarda, 8 araçta arama yapıldı. Aramalarda, yurda yasa dışı yollardan getirildiği belirlenen 154 bin 910 paket gümrük kaçağı sigara ele geçirildi. Kent merkezindeki iki adrese operasyon düzenleyen ekipler, söz konusu adreslerde de 22 kilo 500 gram saf eroin ile 2 kilo 365 gram toz esrar bulundu. Suriye'ye gitmekte olan bir TIR'ın içerisinde ise fotokopi makinesi olması gerekirken beton blok çıktı. 165 adet fotokopi makinesinin piyasa değerinin 3,5 milyon Lira olduğu belirtildi. Şavşat Emniyet Amirliği ekipleri de Ardahan-Şavşat karayolunda şüphelendikleri 04 D



1393 plakalı aracı durdurmak istedi. Polislin 'dur' ihtarına uymayan araç kaçmak isterken, polislin sıkı takibi sonucu kaçamaya çalışırken zanlılar aracı araç cadelerine sürerek izlerini kaybettirmeye çalıştı. Aşırı hız nedeniyle kontrolden çıkan araç Fatih Caddesi Ardahan Yolu sapağında yan yattı.

Araç içerisinde bulunan 2 şahıs yaya olarak kaçmaya çalışırken kısa süreli bir kovalamacadan sonra polisler tarafından yakalandı. Araçta yapılan aramada 14 ayrı çeşit sigara markasından 44 bin 650 paket kaçak sigara ve 2 ayrı çeşit puro markasından 596 adet de kaçak puro yakalandı.

ŞAŞIRTICI YÖNTEMLER



Artvin Valisi Sarp'ta kaçakçılığı anlattı

Sarp Sınır Kapısı'nda yılın ilk 9 ayında kaçakçılık olayında patlama yaşandı. Geçen yıl aynı dönemde sadece 19 kaçakçılık olayının meydana geldiği Sarp'ta bu yılın aynı döneminde 149 kaçakçılık olayı yaşandı.

Artvin Valisi Mustafa Yemlihalıoğlu, Sarp Sınır Kapısı'nda basın açıklaması yaparak, 2010 yılı Ocak-Eylül döneminde Sarp Sınır Kapısı'nda yaşanan kaçakçılık girişimleri ile ilgili bilgi verdi. Vali Yemlihalıoğlu'nun verdiği rakamlar Sarp'ta 2010 yılında kaçakçılık olaylarında patlama yaşandığını ortaya koydu. Vali Yemlihalıoğlu Artvin genelinde 2010 yılının Ocak-Eylül döneminde 289 kaçakçılık olayının ortaya çıkarıldığını, kaçakçılığın mali boyutunun ise toplam 4 milyon 549 bin 60 Lira'yı aştığını dile getirdi.

ŞİGARA VE ET LİSTE BAŞI

Vali Yemlihalıoğlu Hopa Gümrük Muhafaza Başmüdürlüğü'nün kaçakçılara göz açtırmadığını söyleyerek kaçak maddelerin büyük çoğunluğunun sigara, et ve akaryakıt başta olmak üzere elektronik eşyalar ile çeşitli gıdalar ve giyim eşyalarından oluştuğuna dikkat çekti.

Sarp Sınır Kapısı'nın sorunsuz bir sınır kapısı olması için gümrük muhafaza memurlarının gecesini gündüzüne katarak çalıştığını ifade eden Vali Yemlihalıoğlu, "Ekiplerimiz, kontrollerini aralıksız olarak sürdürerek kaçakçılık olaylarına geçit vermemeye çalışıyor" dedi.

8 narkotik olayında; 50 kilo 595 gram eroin, 25 gram esrar ele geçirildiğinin belirlen Vali Yemlihalıoğlu 10 bin 95 litre kaçak akaryakıt, 265 şişe alkollü içecek, 74 bin 16 paket gümrük kaçağının ortaya çıkarıldığını da anlattı.

SINIR KAPILARININ DENETİMİNDE
TEBDİLİ KIYAFET DÖNEMİ

Ulaştırma Bakanı Binali Yıldırım, Türkiye-Suriye sınırındaki TIR kuyruğunu sona erdirmek için bakanlık görevlilerinin 'tebdili kıyafetle' denetim yapacaklarını söyledi.

Hasan YETMEZ HATAY

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu tarafından Hatay'da düzenlenen 'Karayolu Taşımacılığı 2'nci Bölge Toplantısı'na katılmak üzere kente gelen Bakan Binali Yıldırım, gazetecilerin sorularını yanıtladı. Yıldırım, uzun yıllardır Reyhanlı İlçesi'ndeki Cilvegözü Sınır Kapısı'nda yaşanan TIR ve kamyon kuyruklarını sonlandırmak için Türkiye-Suriye arasında bakanlar nezdinde çözüm önerisi ile masaya oturacaklarını açıkladı. Yıldırım, Suriye ve Türkiye kapılarındaki

gümrük kapısında yığılmalar zaman zaman yaşanıyor. Her iki taraf da yaşadığı sıkıntıları kendilerine göre anlattıkları için bugüne kadar bir çözüm bulunamadı. Görevlendirdiğimiz özel görevlilerin görev süreleri bittikten sonra verecekleri rapor doğrultusunda her iki tarafta yaşanan sorunlar belirlenecek ve çözüm bulunmaya çalışılacak" dedi.

Ekiplerin hem Suriye hem de Türkiye tarafında şoförlerin yaşadığı sıkıntıları 2 ay süresince takip edeceğini belirten Yıldırım, "Vizelerin kalkması nedeniyle hem yolcu hem de araç giriş çıkışlarında artış oldu. Suriye'nin altyapısı bu artışları kaldıracak yeterlilikte değil. Bu bakımdan

gümrük kapısında yığılmalar zaman zaman yaşanıyor. Her iki taraf da yaşadığı sıkıntıları kendilerine göre anlattıkları için bugüne kadar bir çözüm bulunamadı. Görevlendirdiğimiz özel görevlilerin görev süreleri bittikten sonra verecekleri rapor doğrultusunda her iki tarafta yaşanan sorunlar belirlenecek ve çözüm bulunmaya çalışılacak" dedi.

Yıldırım ayrıca Suriye'ye altyapısını güçlendirmesi için otomasyon programı önerdiklerini ve Suriye'nin de bu öneriyi kabul ettiğini kaydetti.

UND heyeti Cilvegözü ve Suriye Kapısı'nda İNCELEME YAPTI

Abit KIZILCA REYHANLI

UND heyeti Cilvegözü Sınır Kapısı ile Suriye'nin gümrük kapısı Bab-AL Hawa'da inceleme yaptı. Görüşmelerde TIR kuyruğu, TIR'ların geçişlerinin seri olması, 24 saat esasına göre çalışılması, sürücülerinin can güvenliğinin sağlanması, muayene memurlarının yeterli olması, giriş ve çıkışlarda peronların tamamının açık tutulması, geniş bir TIR parkının oluşturulması yönünde sıkıntılar masaya yatırıldı. Gümrük Müdürü Sinan Onar ve Muhafaza Müdürü Muharrem Çakır, mevcut sorunların nakliyeciler ile yapılacak düzenli görüşme ve çalışma ile sona ereceğini belirtti.

ABBAS: "KONVOY SORUNU BİTECEK"

UND heyeti daha sonra Suriye Sınır Kapısı Bab-AL Hawa'ya geçerek Gümrük Müdürü A. Hasan Abbas ile görüşti. UND heyeti Abbas'a konvoy, triptik, mazot, 24 saat çalışma konularında sıkıntılarını dile getirdi. Suriye Gümrük Müdürü Abbas, araçlara konulacak araç takip cihazının devreye girmesi ile konvoy sorunun ortadan kalkacağını belirterek, "Araçlar, Bab-AL Hawa'dan aldıkları takip cihazı ile son gümrük kapısına kadar giderek yüklerini teslim edecekler" dedi.

Triptik ve sigorta işlemleri üzerinde çalışma yaptıklarını söyleyen Abbas, TIR'ların aldıkları mazot ile ilgili olarak şöyle konuştu: "Bizde ucuz olan mazot sizde pahalı olduğu için mazot almak istiyorlar. Belirli standartlar getirdik. Termoking 'lere 600 litre, diğer TIR'lara 400 litre hak tanıyoruz. Bu uygulamada sadece Türk vatandaşlarına ve TIR'larına mahsustur. Bu standartlara uyulması lazım."

TÜRKİYE'Yİ ÇOK SEVİYORUZ

Suriye Gümrük Müdürü Abbas daha sonra; özellikle, Filistin ile Mavi Marmara konusunda Türkiye'nin tutumunu sadece Suriye'de tüm Müslüman ve Arap ülkelerini memnun ettiğini söyleyerek, "Türkiye'nin ve Başbakan



UND Yönetim Kurulu Üyeleri Kemal Gül, Yusuf Günsaldı, Hamit Şanverdi, Behçet Narin, Ahmet Kılıç ve UND Ortadoğu Çalışma Grubu Başkanı Süleyman Üstün'ün yer aldığı UND heyeti Cilvegözü Sınır Kapısı'nda Gümrük Müdürü Sinan Onar ve Muhafaza Müdürü Muharrem Çakır ile görüşti.

Erdoğan'ın tutumu gönlümüzde taht kurdu. Bu nedenle Türkiye'yi ve Türk halkını çok seviyoruz. Ülkemize gelen Türk vatandaşlarını rahat ettirmek için ülkemize girişten itibaren, terk edinceye kadar hem devletimiz ve halkımız tarafından tüm gayretleri gösteriyoruz. Bu konuda bize sık sık talimatta geliyor" şeklinde konuştu.

Görüşmelerin ardından değerlendirme konuşması yapan UND yönetim kurulu üyesi Kemal Gül, her iki kapıda yaşanan sorunları dile getirdiklerini, aldıkları cevaplarla memnun olduklarını belirterek, "Suriye tarafında yapılan çalışmalardan sonra TIR sürücülerimiz iki bayramı birden yaşayacaklar" dedi.

Öte yandan tampon bölgede 3-5 günden bu yana bekleyen TIR sürücüleride, özellikle konvoy sorunun çözülmesini istedi. Sürücüler, "İhtiyaçlarımızı giderecek yer yok, tampon bölgede adeta mahsur durumdayız, tüm sorunlar çözülün, kapılar 24 esasına göre çalışsın" diye konuştu.

NALÇABASMAZ:

"Cilvegözü'nün gümrük sahası genişletilmeli"

HASİAD Başkanı Yahya Kemal Nalçabasmaz, "Ülkemiz için öneminin farkında olduğumuz Sınır Kapımızdaki gerek girişlerde gerekse çıkışlarda süreklilik arz eden TIR kuyruklarının sonlandırılabilmesi için acil önlem alınması taraftarıyız. Cilvegözü'nde uzayan TIR kuyrukları ile turist kafilelerinin ülkemize girişlerindeki sıkıntılerini yerinde inceleyen kuyrukta bekleyen TIR şoförleri ile de birebir görüştük; burada ilk yapılması gereken Cilvegözü Sınır Kapısı'nın gümrük sahasının genişletilmesidir" dedi.

MUHARREM ÇAKIR:



Müdürlerden iş birliği çağrısı

Abit KIZILCA REYHANLI

Cilvegözü Sınır Kapısı'nda, TIR sürücülerine ve nakliyecilerin sorunlarının görüşüldüğü toplantıda konuşan Gümrük Muhafaza Müdürü Muharrem Çakır, el ele verilerek, görüşülerek sorunların birlikte çözüleceğine inandığını söyledi.

UND heyeti ile Cilvegözü Sınır Kapısı'nda, TIR sürücülerine ve nakliyecilerin sorunlarının görüşüldüğü toplantıda konuşan Gümrük Muhafaza Müdürü Muharrem Çakır, el ele verilerek, görüşülerek sorunların birlikte çözüleceğine inandığını söyledi.

Çakır, bir takım sorunların yaşandığını bildiklerini çözüm aradıklarını belirterek, buraya vatandaşlarımızı ve ülkemizi ziyaret edenlere hizmet vermek için geldikleri söyledi. Çakır, "Sorunların çözümü noktasında tüm önerilere açığız" dedi.

Gümrük Müdürü Sinan Onar, Cilvegözü'nde beklemeleri önlemek amacıyla bir takım tedbirler aldıklarını söyleyerek, "İçerideki araçların işlemleri bitmeyince dışarıdan araç alamıyoruz. Saha içinde bu tür TIR'ların evraklarını tamamlayana kadar geçecek sürede başka TIR'ların geçişine engel olunmaması için ayrıca bir TIR parkı yapılması gerekmektedir" dedi.

CİLVEGÖZÜ



Kuyruk çilesine TAVLA MOLASI

Cilvegözü Sınır Kapısında kuyruk çilesi bitmek bilmiyor. Sınırdaki yığılmaları, Suriye ve Türkiye tarafındaki aksaklıklar sebep olarak gösterilirken; TIR şoförleri de, 24 saati geçen bekleme süresini, tavla oynayarak ve çay sohbetleriyle geçiyor.

13 yıllık TIR şoförü Ömer Faruk Özköylü, sınır kapısındaki beklemenin, kendileri için hem maddi hem de manevi sıkıntılar yarattığını söyledi. Gümrük kapısındaki sıkıntıların sebeplerinin en temel nedenini, Suriye tarafının çalışmalarda 24 saate çıkarmamasına bağlayan Özköylü, "Günlerdir burada bekleyen arkadaşlarımız var. Hepimizin araçlarında yemeklik yağ var, yükümüz gıda maddesi, burada beklediğimiz her dakika bizlerin yanı sıra yüklerimizi de zor duruma sokuyor. Buradaki araç sıkışıklığı kazalara da sebebiyet veriyor, bu durum dünyanın hiçbir yerinde yok. Bu sıkıntının iki ülke yetkilileri birlikte çözmediği sürece bu sıkıntılar devam eder" dedi.

SARP SINIR KAPISI'NDA

İskenderun Limanının özelleştirilmesi nakliyeciyi umutlandırdı

Hasan YETMEZ HATAY

Uluslararası Nakliyeciler Derneği Üyesi Mehmet Hazırlar, İskenderun Limanı'nın özelleştirileceğini ve özellikle nakliye sektörünün hareketleneceğini söyledi. Hatay ve çevre illerdeki nakliyecilerin yıllardır gözü ve kulağının İskenderun Limanında olduğunu söyleyen Hazırlar, "Limanın özelleştirilmesi ile yeniden umutlandık. Nakliye sektörünün yanı sıra İskenderun'a birçok hizmet sektörü gelecek. Limana yeni yatırımlar yapılacak ve konteyner terminali kurulacak. Bu da Ürdün'ün Akabe ve Suriye'nin Lâskiye limanına gelen gemilerin İskenderun limanına gelmesine anlamına geliyor. Nedeni ise İskenderun Limanı'nın orta doğuya en yakın liman olmasıdır." dedi.

IVECO'NUN YENİ CEO'U ALFREDO ALTAVILLA

Iveco'nun önceki CEO'su Paolo Monferino'nun Piye-monte bölgesi Sağlık Direktörü görevini üstlenerek Fiat Grubundan ayrılması ile boşalan CEO pozisyonuna Alfredo Altavilla atandı. Fiat Grubu CEO'su Sergio Marchionne öncelikle görevini devreden Paolo Monferino'ya teşekkür etti. Marchionne; "Kendisi üstlendiği tüm görevleri büyük bir gayret, doğruluk, dirayet içinde yerine getirerek her zaman farklı bir konumda olmuştur. Bu

nitelikleri Iveco'nun kamyon ve ticari araç pazarında en yüksek rekabetçi seviyeye ulaşmasında önemli rol oynamıştır. Iveco'dan ayrılması bende hayal kırıklığı yaratmakla birlikte kamu sağlığı sisteminin Monferino'nun güçlü insanı özelliklerine ilaveten tecrübelerinden, planlama ve yönetime kabiliyetinden istifade edecek olmasından mutluluk duyuyorum. Paolo'yu yeni görevi için tebrik ediyorum." diye konuştu.



ALFREDO ALTAVILLA

GÜNCEL

TASIMACILAR

5

KASIM 2010
www.tasimacilar.com

Koç Holding CEO'su Turgay Durak, Koç Holding Otomotiv Grubu Başkanı Cenk Çimen, Tofaş CEO'su Ali Pandır ve Fiat Marka Direktörü Okan Baş, Elektrikli Doblo'nun dünya lansmanını İstanbul Autoshow'da yaptı.

ELEKTRİKLİ FIAT DOBLO DÜNYAYA İSTANBUL'DAN TANITILDI

İlk olarak Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat Ergün tarafından test edilen Fiat Doblo'nun elektrikli versiyonu olan Fiat Doblo EV'nin dünya lansmanı, 2010 İstanbul Autoshow Fuarı'nda yapıldı.

Tofaş mühendisleri tarafından 2 ayda geliştirilen Elektrikli Fiat Doblo dünyaya İstanbul'dan "Merhaba" dedi. FIAT Doblo EV, Koç Holding CEO'su Turgay Durak, Koç Holding Otomotiv Grubu Başkanı Cenk Çimen, Tofaş CEO'su Ali Pandır ve Fiat Marka Direktörü Okan Baş'ın katılımıyla 2010 İstanbul Autoshow Fuarı'nda Fiat standının "Gelecek" konseptli özel bölümünde otomobil severlerin ilgisine sunuldu.

Fiat Doblo EV, "Ar-Ge çalışması Türkiye'de yapılan ilk elektrikli araç" unvanına da sahip oldu.

1 SAATTE ŞARJ EDİLEBİLİYOR

Fiat Doblo EV, toplam 300 bin kilometrelik menzile

sahip olacak biçimde ve 10 yıl ömre sahip bataryayla donatıldı. Tofaş tarafından geliştirilen Fiat Doblo EV, hızlanma durumuna göre 106 HP ile 140 HP arasında güç üreten elektrikli motor yapısına sahip olmasıyla dikkat çekiyor. 0-100 km/s hızlanmasını 9.6 saniyede tamamlayan ve elektronik olarak sınırlandırıldığı için 110 km/s hıza erişebilen Fiat Doblo EV, 0-50 km/s hızlanmasını ise 3.8 saniyede tamamlayabiliyor. 150 kilometrelik menzile sahip Fiat Doblo EV'nin lityum ion bataryası, hızlı şarj ile 1 saatte, ev tipi elektrik kaynaklarıyla ise 7 saatte yeniden şarj olabiliyor.

Fiat Doblo EV'nin dijital gösterge panelinde ise bataryanın şarj durumunu gösteren ayrı bir bölüm yer alıyor. Motora komutları ileten elektronik bir üniteye sahip olan Bursalı Fiat Doblo EV'nin en etkileyici yönlerinden birini ise gaz pedalına basıldığı anda 317 Nm'lik torkun etkisiyle müthiş bir ivmelenmeyle sessizce hızlanması oluşturuyor. Kokpitte geleneksel şanzıman ve vites kontrol unsurları yerine 4 adet buton yer alıyor. Tek dokunuşla hareket eden araç, aynı şekilde geri gidiyor veya park konumuna geçiyor.

Karayolu taşımacılığında uluslararası güvence!



- **CMR Sorumluluk Sigortası**
- **Mal Sigortası - Emtia Sigortası**
- **Trafik Sigortası ve Kasko Sigortası**
- **Freight Forwarder Sorumluluk Sigortası**
- **Depo Sorumluluk Sigortası**



4-6 KASIM LOGİTRANS FUARI
11.HOL 128 NO'LU STANDTAYIZ

Lutz Sigorta ve Reasürans Brokerliği A.Ş.
Kore Şehitleri Cad. Aco İş Merkezi No:11/4
Zincirlikuyu/ İSTANBUL
Tel: (0212) 288 18 39
Faks: (0212) 288 18 40
Web: www.lutz.com.tr

YENİ FORD TRANSİT



Nuri Otay, Türkiye'de bir sanayi kuruluşuna verilen en yüksek kredinin çekimini teslim aldı.

EBRD'den 150 milyon Euro kredi

Ford Otosan Avrupa İmar ve Kalkınma Bankası'nın (EBRD) Türk sanayi şirketine verdiği en yüksek krediyi aldı. Ford Otosan Yeni Transit üretimi için yapacağı 630 milyon dolarlık dev yatırım için, EBRD ile 150 milyon Euro'luk kredi anlaşması imzaladı.

Yeni Ford Transit üretimi nedeniyle otomotiv sektörüne yapacağı 630 milyon dolarlık dev yatırımın finansmanı için Avrupa İmar ve Kalkınma Bankası (EBRD) liderliğindeki sendikasyona katılan National Bank of Greece, Societe Generale, HSBC ve State Bank of India ile 150 milyon Euro'luk kredi anlaşması imzaladı. 150 milyon Euro, EBRD'nin bugüne kadar Türkiye'de bir sanayi kuruluşuna verdiği en yüksek kredi oldu.

GERİ ÖDEME 5 YIL İÇİNDE

150 milyon Euro'luk kredinin 60 milyon Euro'luk kısmını EBRD, 90 milyon Euro'su ise sendikasyona katılan bankalar tarafından karşılanacak. Ford Otosan, krediyi 5 yılda geri ödeyecek.

Ford Otosan'ın EBRD ile çalışmasının stratejik bir seçim olduğunu vurgulayan Ford Otosan Genel Müdürü Nuri Otay; "İlk uluslararası sendikasyon kredimizi EBRD'den almış olmaktan mutluyuz" diyerek sözlerini şöyle sürdürdü: "EBRD yerel kuruluşların yatırımlarını destekleyerek ekonomik istikrarı korumayı amaçlayan bir kurum. Ford Otosan da Türkiye ekonomisi için tarihi bir adıma önderlik ederek sektörde bugüne kadar yapılan en büyük yatırımlardan birini hayata geçiriyor. Yeni Transit üretimi için Kocaeli fabrikasına yapacağımız bu dev yatırımla üretim kapasitesini ve istihdamı önümüzdeki yıllar için güvence altına almış olduk. EBRD de, bu projenin Türk otomotiv yan sanayisini geliştireceğini gördüğü için ortak amaç doğrultusunda bir sendikasyon oluşturdu ve 150 milyon Euro'luk kredi anlaşmasını imzaladık."

Euro 6 standartlarına UYUMLU MOTORLAR

Dizel motorlarla ilgili verimli işbirliklerinin onuncu yıldönümünü kutlayan FORD ve PSA Grubu, EURO 6 standardıyla uyumlu dizel motorlar geliştirdiklerini açıkladı. On yılda 16,5 milyon dizel motor üreten ve bugün üç milyon adet yıllık üretim kapasitesine sahip olan taraflar aralarındaki işbirliğini güçlendiriyorlar. Euro 6 standardı ile uyumlu yeni bir motor neslinin geliştirilmesi ve üretimiyle ilgili olan Gemini projesinin bu altıncı aşaması, iki iş ortakının CO2 salımlarını azaltma hedeflerini gerçekleştirmenin anahtarı olan Dizel motorların performanslarını artırarak, sürekli şekilde teknolojinin zirvesinde kalma isteklerini ortaya koyuyor.

GÜNCEL

TASIMACILAR

KASIM 2010
www.tasimacilar.com

6

MARS LOGISTICS
VERGİ ÖDEMEDE
İLK 100'DE

İTO'nun düzenlediği "Geleneksel Vergi Ödülleri Yarışması"nda Altın Madalya kazanan Mars Logistics, de Ulaştırma Vergi Dairesi'ne bağlı kurumlar arasında ilk 5'de yer alırken; tek lojistik firması oldu. Daha önce İstanbul Ticaret Odası'nın düzenlediği "Geleneksel Vergi Ödülleri Yarışması"nda Altın Madalya kazanan Mars Logistics, bu kez de Ulaştırma Vergi Dairesi'ne bağlı kurumlar arasında ilk 5'de ve tek lojistik firması olarak yer alırken, İstanbul'daki tüm vergi dairelerine bağlı kurumlar arasında da ilk 100'e girdi.

MARS LOGISTICS

GÜMRÜKLERDE BEKLEMENİN YILLIK MALİYETİ 450 MİLYON DOLAR

BEKLEME DE OLMASA...

2010 Dünya Gümrük Forumu'na katılan Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Halim Mete, dünya çapında gümrüklerde beklemenin yıllık maliyeti'nin 450 milyon dolara ulaştığını söyledi.

TOBB Başkan Yardımcısı Halim Mete, gümrüklerde beklemenin maliyetini açıkladı. Dünya çapında gümrüklerde beklemenin maliyetinin 450 milyon dolara ulaştığını belirtti. Sınırlarda 1 saat beklemenin maliyetinin 50 dolar olduğuna dikkati çeken Mete; "Dünya çapında gümrüklerde beklemenin yıllık maliyeti 450 milyon dolara ulaşmaktadır" dedi.

MEVZUAT KOLAYLAŞMALI

Mete, bölgesel entegrasyonun sağlanması için ticaretin kolaylaştırılması, uluslararası sözleşmeler ve işbirliği

anlaşmalarıyla işlemlerin basitleştirilmesi ve mevzuatın uyumlaştırılmasına yönelik adımlar atılması gerektiğini söyledi.

11 EYLÜL ETKİSİ

Ticaretin kolaylaştırılmasının beraberinde güvenliğin sağlanması, çevrenin korunması, toplum sağlığının ve güvenliğinin ön planda tutulmasını da gündeme getirdiğinin altını çizen Mete, özellikle 11 Eylül'de başlayan güvenlik öncelikli yaklaşımın dünyada ticaretin hızında yavaşlamaya neden olduğunu ifade etti.



ADR'de son 2 ay

ADR Konvansiyonuna Türkiye Mart 2010 tarihi itibarıyla taraf olma sürecini tamamladı ve 01.01. 2011 tarihinden itibaren de Tehlikeli Madde Taşımacılığı ile ilgili Yönetmelik yürürlüğe girecek. Ancak bu aşamada sertifikayı verecek olan kurum henüz belirlenmedi. Bizim biraz daha hızlı olmamız gerektiği bir gerçek. Bir takım belirsizliklerin hızla ortadan kaldırılması gerekiyor. Uluslararası taşıma yapan araçlar bir tarafa ancak yurtiçindeki ADR'li araçlarda ve ilgili mevzuat, sertifikasyon sürecinde ciddi eksiklikler var. Bunların hemen tamamlanması lazım. Şu an Ulaştırma Bakanlığı'nın hem Sanayi hem Çevre Bakanlığı'yla hem de Türk Standartlar Enstitüsü ile yaptığı çalışmalar var. Bu çalışmalar ile sertifika onayı verecek bağımsız kuruluşu belirlenecektir. Çalışmaların yetiştirilmesi ve onay kuruluşunun belirlenmemesi durumunda da ek süre verilmesi kuvvetle muhtemel.

Diğer taraftan ADR eğitimleri başladı. Ancak Eğitimler istenilen yoğunlukta değil. Çünkü eski dönemde eğitimin hemen arkasından sınav yapıyordu. Sürücü 2.5 günlük eğitimin ardından sınavda başarılı olduğu takdirde çok kısa sürede ehliyetini alıp işine başlıyordu. Taşımacı da sıkıntı yaşamıyordu, sürücü de. Zira ADR ehliyetli sürücü bulmanız o kadar da kolay değil. Ama şimdi sınavın Aralık ayından önce yapılma ihtimali yok. Biz bunu daha öncede söyledik şimdi de söylüyoruz. Sınavın mutlaka öne çekilmesi gerekir. Eğitimle sınav arasında çok fazla süre var. Diğer taraftan varsayalım sürücümüz bu sınavı kazanmadı. Bu durumda sürücü 3 ayda bir yapılacak sınavı mı bekleyecek? Bu 6 aylık bir kayıp demektir. Bu da elinde ADR ehliyetli sürücüsü olmayan nakliyecinin taşıma yapamaması anlamına gelir.

Konu gündeme geldiğinden bu yana aynı şeyi savunuyoruz ve savunmaya da devam edeceğiz. Başında beri savunduğumuz bir şey var. Biz bunu yapamadığımız sürece işler yabancılara kayıyor işler. Yabancı taşımacı payımızı elimizden alıyor.

Firmalar doğal olarak sürücüsünü 3 ay öncesinden eğitime göndermiyor. Çünkü eğitimin sonrasında sınava giremeyecek. Sınava giremediği gibi ehliyeti de olamayacak. Ehliyeti olmadığı için zaten taşımayı gerçekleştiremeyecek ya da olabildiğince az gerçekleştirecek. BURADA SÜRECİN İŞLEMESİ 'SÜRÜCÜ KAYBEDİYOR', 'FİRMA KAYBEDİYOR'. 'FİRMA KAYBEDİNCE TÜRKİYENİN PAZAR PAYI YABANCIYA GİDİYOR'.

Sınav organizasyonu, eğitimi bir süreç. Bir kadro da gerekiyor. Ama mutlaka bir orta yol bulunması gerekiyor. Öte yandan konunun taraflarından biri olarak Uluslararası Nakliyeciler Derneği olarak sorumluluk alabiliriz.

Sonuç olarak 3 ayda bir değil de 15 günde bir, ayda bir bu sınavların yapılması lazım diyoruz. Şu dönem taşımacılığın arttığı dönem. ADR ehliyetli sürücümüz olmazsa sıkıntı yaşarsınız. Nitekim gelen istatistiklere baktığımız zaman gerçekten de yabancı araçların ithalat taşımacılığında paylarının yükselmeye başladığını görüyoruz.

AR-GE İLE KÜRESELE



TAYSAD Başkanı Kaya AR-GE'Yİ İŞARET ETTİ

TAYSAD Başkanı Celal Kaya, "Ar-Ge ile Küreleş" sloganıyla çalışmalarını yürüttüklerini belirterek, bu alanda bundan böyle rekabet öncesi işbirliğinin gerekliliğinin altını çizdi. Kaya, "Bugün ülke farklı gözetmek sizin arandığınız niteliklerin başında artık Ar-Ge yapan, Ar-Ge vizyonu ve alt yapısı olan firmalar tercih edilmektedir. Tasarım kabiliyeti olmayan firmalara açıkça, tedarik zinciri içinde yer alması, yani doğrudan değil dolaylı parça verilmesi önerilmektedir" diye konuştu.

Otomotiv endüstrisinde yeni bir sıçrayış noktası arayan Taşıt Araçları Yan Sanayicileri Derneği (TAYSAD), üyelerini Ar-Ge'ye yöneltebilmek için faaliyetlerini artırdı. Ar-Ge'de küreselliği yakalamak gerektiğini belirten Kaya Ar-Ge alt yapısı olan firmaların tercih edildiğini özellikle vurguladı. TAYSAD Başkanı Celal Kaya "Ar-Ge ile Küreleş" sloganıyla yürüttükleri çalışmalarında bu alandaki fırsatların değerlendirilmesini istedi. Kaya Ar-Ge ile ilgili, "Firmalarımızın rekabet öncesi işbirliği yapmaları gerekiyor. Söylemesi 'kolay' dediğinizi biliyorum, ama bu da bir kültür ve bu kültürü de oluşturmalıyız. Rekabet hep devam edecek, eminim ortak fayda sağlayacağımız çok konular bulacağız" diye konuştu.

TÜRKİYE AVANTAJINI YİTİRİYOR

Üretimde işçilik, enerji, yatırım, kur-finansman gibi sıkıntıların rekabetçi olmalarını engellediğini hatırlatan Kaya; "Artık yeni bir sıçrayış noktası yaratmalıyız. Bugün Türk otomotiv sanayi ve tedarikçileri çok önemli bir konuma gelmiştir. Ancak biz bu ilerlemeyi sağlarken rakip ülkeler de boş durmamıştır. Türkiye maalesef pek çok açıdan bakıldığında özellikle rekabetçilik ve yatırım çekiciliği konusundaki avantajını yitirmeye başlamıştır. Çelik dışında hammadde konusundaki dışa bağımlılığımız devam etmektedir. Üzülerek söylüyorum ki ülkemizden alabildiğimiz tek hammadde çeşidi olan çeliği de zaman zaman dünya rekabetinin üzerinde fiyatlarla satın almak zorunda kalıyoruz" şeklinde konuştu.

Volkswagen IZB Fuarı, MAN Almanyaya, Ford, PSA, Lotus ile Rusya ve Tataristan ziyaretleri gerçekleştireceklerini belirten Kaya, 2011 yılında da Güney Afrika ile Brezilya'daki fuarlarla milli katılım düzeyinde katılacaklarını ve yeni pazarlar için fırsatlar arayacaklarını söyledi.

DAF'IN YATIRIM ROTASI
BREZİLYA'YA DÖNDÜ

DAF Satış ve Pazarlamadan Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi Ron Bonsen, Türkiye'nin de aday olduğu yeni fabrika yatırım planlarının olduğunu belirterek, krizle beraber yatırımı ertelediklerini söyledi.

DAF, 2008 yılı içinde yatırım kararı aldığı Türkiye'nin de en güçlü adaylar arasında yer aldığı yatırımı ertelediğini açıkladı. DAF Satış ve Pazarlamadan Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi Ron Bonsen, 2008 yılında Türkiye'nin de aday olduğu yeni fabrika yatırım planlarının olduğunu belirterek, ekonomik krizin çıkmasıyla birlikte yatırım kararını ertelediklerini söyledi.

ROTA GÜNEY AMERİKA

Bonsen; "Türkiye'nin de aday olduğu yatırım seçeneklerini düşünüyorduk. Ancak muhafazakar bir büyüme gerçekleştiriyoruz. Kumar oynamayan bir şirketiz. Yatırım kararını erteledik" dedi. Avrupa'da krizle birlikte 2014 yılına kadar düşük bir büyüme bekladıklarını kaydeden Bonsen; "Güney Amerika'da ise büyük bir büyüme potansiyeli var. Brezilya'da DAF fabrikası kurmaya karar verdik. 2 yıl içinde fabrika hayata geçecek" diye konuştu.

DAF'ın 2008'de 53 bin çekici üretirken bu sayının 2009'da 16 bine düştüğünü belirten Bonsen, DAF'ın 2000 yılında sondan ikinci sıradayken, 2010'da liderliğe yükseldiğini hatırlattı. Pazar liderliğine yükselmek için çok çalıştıklarını söyleyen Bonsen, Avrupa Otomotiv Sanayicileri Derneği'nin (ACEA) verilerine göre 2010'nun ilk yarısında 15 ton üzeri ağır ticari araç pazarında yüzde 21,3'lük rekor bir pazar payına ulaşarak lider



olduklarını vurguladı.

devam ediyoruz." dedi.

TÜRKİYE'DE YÜZDE 10 PAZAR PAYI

Türkiye'nin DAF için kilit pazarlardan biri olduğunu belirten Bonsen; "Yurt içi taşımacılıkta önemli bir ülke olan Türkiye'de pazar payımızı TIRSAN ile orta vadede yüzde 10'na çıkarmayı hedefliyoruz. Türkiye'de TIRSAN gibi çok iyi bir partnerle yola

"DAF DAHA FAZLA ARAÇ VERSİN SATILIM"

TIRSAN Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu ise DAF'ın daha fazla kota ayırmasını istedi. Nuhoglu; "Daha fazla araç versinler ki bizde satalım. Bu yıl bin 500 araç verselerdi satardık. Türkiye'de 2010'da talep çok fazla" dedi.

TOBB Başkanı Hisarcıkloğlu: Mal hareketi serbest, MALI SATACAK İNSANLAR DEĞİL!

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıkloğlu, AB müzakere sürecinde, Gümrük Birliği üyesi olan Türkiye ile "Gümrük Birliği Faslı'nın halen açılmaması eleştirildi. Hisarcıkloğlu, vize, taşıma kotaları ve serbest ticaret anlaşmalarındaki sıkıntılara dikkat çekti. Türkiye Odalar ve Borsalar TOBB Başkanı Rifat Hisarcıkloğlu TOBB ve İktisadi Kalkınma Vakfı'nın (İKV) ortaklaşa düzenlediği "Avrupa Birliği Ulaştırma Politikası, Gümrük Birliği (GB) ve Taşıma Kotaları Toplantısı"nda konuştu. Konuşmasında, ulaştırma sektörünün ekonomideki payının yüzde 13, istihdamda katkısının da yüzde 5 olduğunu belirten Hisarcıkloğlu sektörün bu nedenle çok önemli bir sektör olduğunu kaydetti.

HAKSIZLIĞIN BÖYLESİ

Müzakere sürecinde gümrük birliği faslının halen açılmadığını belirten Hisarcıkloğlu, gümrük birliği içinde olan Türkiye'nin bu faslın açılmamasını anlamasının mümkün olmadığını kaydetti. Hisarcıkloğlu, Gümrük Birliği Anlaşması çerçevesinde, ticaretin yani mal hareketlerinin her iki tarafta da serbestliğini içerdiğini hatırlatarak, "Mal hareketleri serbestken bu malı alacak ve satacak insanlar maalesef serbest değil. Mal almaya, satmaya giderken vize engeli var, rakiplerinin böyle bir engeli yok. Burada müthiş bir haksızlık var" diye konuştu.



Yıl: 3 SAYI: 48 FİYATI: 50 kuruş - Kasım 2010
GAZETENİN YAYIN PERİYODU: HAFTALIK
YAYIN TÜRÜ: YEREL/SÜRELİ
www.tasimacilar.com

TASIMACILAR

KURUCU

M.Naci KALENDER

İmtiyaz Sahibi

Mete Turizm Basın ve Yayıncılık Hizmetleri
San. ve Tic. Ltd. Şti. Adına

M. Mete KALENDER

Haber Koordinatörü: Elif ÖZYILMAZ

Fotoğraf ve Kamera: T. Yasin YAZICI

Dış Haberler: Ozan DEMİRÖZ - Derya ERDİM

Muhabir: Oya KAYA - Faruk ÇOLAK

Hukuk Danışmanı

Av. Uğur AMASYA

Grafik Tasarım: Kayahan ÜÇLER - Ö.Faruk DİRLİK

ANADOLU TEMSİLCİLİKLERİ

Kayseri: Fatih Karataş

Edirne: KAPIKULE-HAMZABEYLİ Mehmet ŞENOL

(Edirne Gazetesi)

Hatay - Reyhanlı - ÇILVEĞÖZÜ Abit KIZILCA (Rehber

Gazetesi)

Hatay Cemil YILDIZ (Antakya Gazetesi) Ardahan - Posof -

TÜRK GÖZÜ Bülent KILIÇ (Kılıç Ofset)

İğdir - DİLUCU Serdar ÜNSAL

Ağrı Doğubayazıt - GÜRBULAK Selehattin KAÇURU

Artvin Hopa - SARP Hayati AKBAŞ

Şirnak - Silopi - HABUR Halil ÇOŞKUN

Cizre - Emin Dilovan KINAY (Haber 73 Gazetesi)

Adres: İhlamurdere Cad. No:5 K:4 Beşiktaş/ İstanbul

Tel: (0212) 258 77 86 - 87 Fax: (0212) 259 78 85

GSM: 0532 304 60 77 E-MAIL: info@tasimacilar.com

info@tasimacilargazetesi.com

BASILDIĞI YER: İhlas Gazetecilik A.Ş.

29 Ekim Cad. No:23 / Yenibosna - İSTANBUL

Köşe yazarlarının sorumluluğu yazarlarına aittir.

Taşımacılar Gazetesi basın meslek

ilkelerine uymaya söz vermiştir.

TOTAL VE ELF YENİ MOTOR YAĞINI TANITTI

Total ve Elf'in yeni ürün grubu "Motor Yağı Teknolojisinin Geleceğini Keşfedin" sloganıyla yola çıktı. Total Quartz Energy ürünlerinin öncelikle tanıtıldığı ve Total-Elf markalı ürünlerin yer aldığı motor yağlarındaki teknolojik gelişmeleri ön plana çıkaran yeni ürün profili, lansmanın ilk etabı olan Antalya'dan sonra Edirne'de devam etti. Sir eğitim ve bir süpervizörden oluşan ekip özel olarak

Total Quartz görselleri ile donatılmış Hummer marka jip ile Edirne'den başlayarak yedi bölgede toplam 39 ilde, 60'a yakın sanayi bölgesinde, 1200'ün üzerinde satış noktası ziyareti ile 5 bin 200 kişiye tüm Türkiye'de yeni ürünün tanıtımı yapıldı. Hummer'a göre özel tasarlanmış LCD ekranda teknolojik ürünlerin sunumunun yanı sıra izleyenlere özel hediyeler de sunuldu.



GÜNCEL

TAŞIMACILAR

7

KASIM 2010
www.tasimacilar.com

OTOKAR'DAN YENİ HAFİF TENTELİ TREYLER



Otokar, Türkiye'nin batı bölgesindeki taşımacılara hitap edecek hafif treylerini 2011 yılında pazara sunacak. Otokar İç Pazar Ticari Araçlar Satış Müdürü Murat Tokath, 2 yıldır Ar-Ge çalışması devam eden treylerin rakiplerin ürünlerine oranla daha da hafif olacağını kaydetti.

EİF ÖZYILMAZ HATAY

Otokar İç Pazar Ticari Araçlar Satış Müdürü Murat Tokath 2 yıldır TÜBİTAK ve üniversiteler ile işbirliği içinde yürüttükleri çalışmanın sonuna geldiklerini ve pazardaki rakiplerinin ürünlerine göre daha da hafif olan yeni tenteli treylerin 2011 yılında pazara sürüleceğini söyledi. Tokath, yeni treylerin Otokar'ın pazar payının daha az olduğu ve genelde Avrupa taşıması yaptıkları için daha hafif araç

kullanan Batı bölgesindeki taşımacılara yönelik üretileceğini söyledi.

"BATI'YA YÖNELİYORUZ"

Tokath, Otokar'ın ürünlerinin ciddi şekilde talep edildiği bölgenin Türkiye'nin doğusu olduğunun altını çizerek sözlerine şöyle devam etti: "Otokar olarak pazarda hakimiyetimizin olduğu bölge Türkiye'nin doğusu. Bunun sebebi de treylerimizin her yol şartına dayanıklı olması. Doğu bölgesinde taşımacılık yapan firmalar Rusya-Türki Cumhuriyetleri, Ortadoğu taşı-



ması yapıyor. Bu nedenle uzun ömürlü, dayanıklı ve ağır araç tercih ediyor ve tercihleri Otokar oluyor. Şimdi göreceli olarak geri kaldığımız Batı Bölgesi'ne yöneliyoruz."

Iveco 7 Ton ile daha çok istiap haddi

7 tonluk Yeni Daily Avrupa ile eşzamanlı olarak Türkiye'de de piyasaya sunuldu.



Iveco Daily 7, tek başına 3 ticari aracın taşıyabileceği yükü tek başına taşıyacak.

Iveco, Daily modelinin 7 tonluk versiyonunu düzenlenen Avrupa ile eşzamanlı olarak Türkiye'de de piyasaya sundu.

"DEVİRİM NİTELİĞİNDE BİR ARAÇ"

Yeni Daily 7'nin 1 yıllık bir çalışma sonucunda oluşturulduğunu dile getiren Iveco Genel Müdürü Manera, Daily 7 çalışmasına piyasadan gelen talepler üzerine başladıklarını ve aracın Avrupa ile eşzamanlı olarak Türkiye'de de pazara sunulduğunu ifade etti. Iveco'nun ticari araç gamı en geniş 2 üreticiden biri olduğunun altını çizen Manera, Daily 7 ile Daily modelinin ürün gamının tamamlandığını kaydetti.

Daily'nin kendi segmentinde bir şampiyon olduğunu ve 2 milyon adetten fazla satıldığını dile getiren Manera, geçen sene lansmanı yapılan Eco Daily'nin de lansmanı yapıldığından bu yana Batı Avrupa'da 66 bin adet satıldığını belirtti.

Manera toplam pazarın 338 bin 200 adet olduğu Avrupa'da Iveco'nun yüzde 13 pazar payı olduğunu ve 46 bin 300 adetlik bir satış gerçekleştirdiğini söylerken; Türkiye pazarında ise büyüme rakamlarının beklentilerin üzerinde olduğunu dikkat çekti. "Iveco Türkiye'de pazarın büyümesinden daha hızlı büyüyor" diye konuşan Manera geçen senenin Kasım ayından bu yana bin 160 adet Eco Daily satıldığını vurguladı.



Iveco Pazarlama ve Bayi Geliştirmeden Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Tansu Giz aldı. Daily'nin 2010 yılına evrim geçerek geldiğini anlatan Giz, Yeni Daily 7'nin istiap haddinin 4.7 ton olduğuna dikkat çekti. Giz, Yeni Daily 7'nin 1.5 ton istiap haddine sahip 3 ticari aracın yükünü tek başına taşıyabileceğini vurguladı.



Jungheinrich ile Türkiye'de 10 yıl Tüm Köprüleri başarıyla aştık ve aşmaya devam edeceğiz

10 sene önce Jungheinrich AG Türkiye'de yeni ve önemli bir döneme girdi: Türkiye'deki ilk Jungheinrich ofisinin açılışını gerçekleştirdi. Böylelikle Türkiye'deki ilk temel taşlarını atmış oldu.

Son 10 yıldır Türkiye'de elde etmiş olduğu başarı ile Jungheinrich-Stratejisini büyük etki bırakarak kanıtlamıştır. 10 sene önce sadece 7 çalışan ile başlayan, ilerleyen seneler içerisinde 50 çalışana ulaşan Jungheinrich Türkiye, müşterilerine en iyi hizmeti ve kaliteyi sunmayı hedeflemektedir.

Jungheinrich Türkiye'nin 50 çalışanı da günden güne bu başarı öyküsünü yazmaya devam etmektedir. Hizmet anlayışımız ve parolamız olan "O herşeye değer" sözümüz ile "Size her şeye değeriziniz".

www.jungheinrich.com.tr

Jungheinrich İstif Mekanları Sanayi ve Tic. Ltd. Şti.
Ekşioğlu Mahallesi Yeni Şile Otopan Yolu Üzeri Şehitler Cad.
No:47 34794 Alemdağ/Ümraniye • Tel: 0216 312 47 07
pbx • Faks: 0216 312 47 08
E-mail: info@jungheinrich.com.tr www.jungheinrich.com.tr

JUNGHEINRICH
O herşeye değer



ISUZU KARATAŞ OTOMOTİV SATIŞ SONRASINDA DA İDDİASINI KORUYOR

Anadolu Isuzu'nun Kocaeli Bayii Karataş Otomotiv'in satış sonrası servis kısmı da hizmete girdi. Isuzu Genel Müdürü Ömer Lütfü Abay, Karataş'ın Anadolu Isuzu'nun Fabrikasına en yakın bayii ve servis olması nedeniyle büyük önem taşıdığını dikkat çekti.

Anadolu Isuzu'nun Kocaeli bayii Karataş Otomotiv bundan böyle servis hizmeti de verecek. Hizmet ağını genişleten Karataş Otomotiv'in servis kısmı düzenlenen törenle hizmete girdi. Servisin açılışına Isuzu Genel Müdürü Ömer Lütfü Abay, Satış ve Pazarlama Direktörü Fatih Tamay, Pazarlama Müdürü Efe Yazıcı, Gebze Ticaret Odası Başkanı Nail Çiler, Karataş Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Karataş ile çok sayıda davetli katıldı.

Açılış töreninde konuşan Anadolu Isuzu Genel Müdürü Ömer Lütfü Abay, Karataş Otomotiv'in Isuzu Fabrikası'na çok yakın olduğuna dikkat çekerek; "Bu

nedenle bu servisin hizmete girmiş olması büyük önem taşıyor" dedi. Abay, Karataş ile yapılan ortaklıktan son derece mutlu olduklarını da belirtti.

Açılışta bir konuşma yapan Gebze Ticaret Odası Başkanı Nail Çiler ise otomotiv sektörünün 2010 yılında yıldızının parladığını altını çizerek Bursa'dan sonra Gebze'nin otomotiv sektöründe önemli bir yerinin olduğunu belirtti. Çiler; "Isuzu gibi bir markanın Karataş Otomotiv ile ortak işler yapması bölgemiz açısından son derece önemli" dedi.

Isuzu ile çalışmaya 2009 yılında başladıklarını hatırlatan Karataş Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Karataş Isuzu'nun bütün araçlarını satmanın yanı sıra, servis ağı ile satış sonrası çalışmalarında da yetkili servis hizmetleriyle çalışmalarına devam edeceklerini belirtti. "Isuzu bizim için bir nevi okul" diyen Karataş 5 bin metre-karelik alanda hizmet vereceklerini söyledi.

YENİ FORD CARGO



Ford'un Yeni Cargo İnşaat Serisi'nin tanıtımı Antalya'da yapıldı.

İnşaat Serisi, sektörün YENİ TERCİHİ

Ford Otosan, güçlü dayanıklı ve ekonomik işletim maliyetli Ford Cargo Yeni İnşaat Serisi ile segmentteki ürün gamını tamamladı. Yeni Cargo İnşaat Serisi'nin tamamı Türk Mühendisleri tarafından yapıldı.

Ford Cargo Yeni İnşaat Serisi ile pazarda önemli bir pay elde edeceklerini belirten Ford Otosan Genel Müdürü Nuri Otay; "Otomotiv pazarının lideri olarak, 50 yıllık ağır ticari araç tecrübemizi yeni ürünlerimizi yaratırken kullandık" dedi. Otay, yeni inşaat serisine yapılan yatırımın Ford Otosan tarihinde bu segment için yapılan en büyük yatırım olduğunu ve 1 milyon kilometreyi aşan zorlu testlerin maden yatakları ve şantiye koşullarında tamamlandığını, kamyonların müşteri ihtiyaç ve beklentileri doğrultusunda geliştirildiğini söyledi.

HEDEF, PAZARIN YÜZDE 25

Ford Otosan Kamyon İş Biriminden Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Ahmet Kınay ise inşaat sınıfının özellikle x4 serilerindeki büyüme ile 16 ton üstü kamyon pazarının yüzde 30'unu oluşturduğunu vurgulayarak "Yeni İnşaat Serisi" ile sektörden %25 pay almayı hedeflediklerini söyledi. Kınay sözlerini; "Yeni İnşaat Serisi'nin beklentileri tam anlamıyla karşılayarak sektörün yeni gözdesi olmasını bekliyoruz" diyerek sonlandırdı.

SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

8

KASIM 2010
www.tasimacilar.comMERSİN LOJİSTİK
VE TRANSPORT
FUARI KAPANDI

Forza Fuarçılık tarafından Mersin Ticaret ve Sanayi Odası ve Mersin Deniz Ticaret Odası ile işbirliği halinde gerçekleştirilen 3'üncü Mersin Lojistik ve Transport Fuarı kapılarını gelecek sene yeniden açmak üzere kapadı.

Fuara 90'a yakın firma katılırken, fuar katılımcıları ağırlıklı olarak Mersin dışındaki lojistik firmaları ve bu firmalara hizmet verenler oldu. Fuar boyunca en büyük

eleştiri konusu Türkiye'nin Ortadoğu'ya bölgesine açılma kapısı olan Mersin'de faaliyet gösteren Mersin'li lojistik firmalarının fuara ilgi göstermeyişi oldu. 4 gün boyunca 2 holde yer alan katılımcılar Yenisehir Fuar Merkezi'ne gelenler ile görüştü. Ziyaretçi sayısının da beklenenden altın da kaldığı fuar Mersinli nakliyecilerin de ilgi göstereceği günlerin özlemiyle kapılarını kapadı.



ANKARA LOJİSTİK ÜSSÜNÜ

BAŞBAKAN ERDOĞAN AÇTI

Elif ÖZYILMAZ ANKARA

Ankara'nın Kazan ilçesinde kurulan Türkiye'nin ilk ve en büyük uluslararası lojistik üssünün açılışı Başbakan Recep Tayyip Erdoğan tarafından yapıldı. Üssün açılış törenine Devlet Bakanları Hayati Yazıcı, Faruk Nafiz Özak, İçişleri Bakanı Başar Atalay, Ulaştırma Bakanı Binali Yıldırım, Ankara Büyükşehir Belediye Başkanı Melih Gökçek'in yanı sıra Ankara Lojistik Üssü Yönetim Kurulu Başkanı Erkan Gündüz ve çok sayıda davetli katıldı.

52 girişiminin 100 milyon dolarlık yatırım ile Ankara Lojistik Üssü'nü ortaya çıkardığını belirten Erdoğan; "Bu milletin, bu devletin evlatları girişimcidir, yüreğini ortaya koyar" diye konuştu.

4 BİN KİŞİYE İŞ İMKANI

Türkiye'nin dünya genelindeki stratejik konumuna değinen Erdoğan; "Türkiye, artık lafta stratejik konumda olan ülke değil. Uygulamada stratejik bir konumda olduğunu ispat ettiği kadar, lojistik önemini de işte şu yatırımlar ile ortaya koyan bir ülkedir" dedi.

Temeli Ocak 2009'da atılan Ankara Lojistik Üssü'nün ilk etabının resmi açılışı Başbakan Recep Tayyip Erdoğan tarafından yapıldı.

Erdoğan sözlerine şöyle devam etti: Yaklaşık 400 bin metrekare alanda, 2500 TIR ve kamyonun ihtiyacına cevap verecek Avrupa standartlarındaki bu devasa tesis, her şeyden önce 4 bin kişiye istihdam sağlamasından ötürü de her türlü takdirin üzerindedir. 2011 yılında projenin ikinci etabı da devreye alınacak ve orada da yeni bir istihdam imkanı doğacaktır. Depolan, antrepolan, gümrükleme alanları, otel, banka, benzin istasyonu gibi bölümleriyle, hatta tüm araçların burada bakım ve onarımlarıyla bir gerçekten kombine tesisin oluşmuş olması örnek teşkil ediyor. Bu tesis sadece Türkiye'nin değil, doğu ile batı arasında, Asya ile Avrupa arasında bir taşımacılık merkezi unvanına da kavuşacaktır."

Erdoğan; "Türkiye ekonomisi 2003-2009 arasında yıllık ortalama 4,3 oranında büyümeye kaydetti. Bunun yanında dış ticaret hacmimizdeki artış da ortada. 2002 sonunda 88 milyar dolar olan dış ticaret hacmimiz, 2009

sonunda yaklaşık üç kat artışla 243 milyar dolara ulaştı. Bu büyümenin, ticaretteki bu artışın bir yansıması da işte taşımacılıkta görüyoruz. Hava, deniz, demiryolu ve karayolu taşımacılığında, trafiğin ciddi oranda arttığına, özellikle karayollarında TIR'ların, kamyonların sayısının ciddi oranda yükseldiğine şahit oluyoruz. Bizim ulusal taşımacılık sektörümüzün yanında bir transit ülke olan Türkiye, uluslararası taşımacılıkta da önemli bir konumda bulunuyor" dedi.

"DEV ULAŞTIRMA YATIRIMLARI"

Hükümet olarak, bu vizyonla hareket ettiklerini belirten Erdoğan; "Ulaştırma noktasında Türkiye'ye çok büyük yatırımlar kazandırıyoruz. 2002 sonunda göreve geldiğimizde 6101 kilometre olan bölünmüş yol uzunluğumuz bugün 18 bin 874 kilometre uzunluğa erişti. Yani 79 yılda 6 bin 101 kilo-

metre bölünmüş yol inşa edilmişti, biz şurada 8 yılda bunun iki katından fazla, 12 bin 773 kilometre bölünmüş yol inşa ettik. Özellikle TIR ve kamyon şoförlerimiz, bu yolların kıymetini, önemini herkesten fazla takdir ediyor, biz de diyoruz ki, 'şikayetiniz bize, memnuniyetiniz tüm tanıştığımız dostlara.' Bunu yapın" diyerek yatırımların devam edeceğini de dile getirdi.

DEMİRYOLU BAĞLANTISI DA YAPILACAK

Erdoğan "Türkiye, artık lafta stratejik konumda olan ülke değil. Uygulamada stratejik bir konumda olduğunu ispat ettiği kadar, lojistik önemini de işte şu yatırımlar ile ortaya koyan bir ülke derken, Ulaştırma Bakanı Binali Yıldırım özel sektörün hayata geçirdiği Ankara Lojistik Üssü'nün karayolu ve demiryolu bağlantısının yapılacağını belirtti.

5 BİN 100 DÖNÜM

"Mersin lojistik alana kavuştu"

Mersin Büyükşehir Belediye Başkanı Macit Özcan, Mersin'in ilerleme alanında en önemli stratejisinin tanıma dayalı ekonomi, turizm ve lojistik olduğunu söyledi. Özcan, bu stratejik hedefte lojistiğin önemli bir yer tuttuğunu ifade ederken hazırlanan 1/100.000'lik planda önemli bir alanı lojistik bölge olarak işaretlediklerini kaydetti. Özcan; "Mersin'de lojistik alan olarak belirlenen bölgenin 2 bin 100 dönümü tapulu olup, kalan 3 bin dönümlük kısmıyla birlikte toplamda 5 bin 100 dönümlük bir alana kavuşmuştur" diye konuştu. Bulunduğu konum itibarı ile gelişmiş bir lojistik sektörüne sahip Mersin'de lojistik köye duyulan ihtilacın büyük olduğunu belirtti Özcan, Kazanlı-Seyhan hattında yapımı devam eden 10 bin yataklı turistik oteller ile önümüzdeki yıl temeli atılacak olan uluslararası hava limanı da, lojistik sektörü ile doğrudan ilişki içerisinde" dedi.



SLOVAKYA

Geçiş belgesi artırıldı

Türkiye-Slovakya Kara Ulaştırması Karma Komisyonu Toplantısı Ankara'da yapıldı. Toplantıda imzalanan protokole göre, 2010 ve 2011 yılları için transit geçiş belgesi kotası 5.000 adet, ikili geçiş belgeleri kotası ise 500 adet artırıldı.

Protokol ile, 2010 yılı kesin, 2011 yılı geçici izin belgesi kotaları, 3.500 adet ikili taşımacılar için izin belgesi, 20.000 adet transit, 3.000 adet üçüncü ülke/boş giriş izin belgesi olarak belirlendi.

Slovak Heyeti, toplantıda Trieste-Pendik Ro-Ro hattı ile gelen Slovak plakalı römork/ yarı römorkların Slovak veya Gürcistan plakalı çekicilerle bu limanlardan varış ülkesine taşınmasına izin verilmesini talep ederken; Türk heyeti, bu taşımanın Türk milli mevzuatı uyarınca sadece Türk taşıtları ile yapılabildiğini, Türk heyeti, mevzuat uyarınca Slovak plakalı çekici ile yarı römorkun birlikte seyahat etmesi durumunda sorun bulunmadığını, ancak, yarı römorkun tek başına Ro-Ro gemisi ile gelmesi durumunda bu taşımaya izin verilemediğini belirtti.

AKARYAKITTA 200 LİTRE MİSİLLEMESİ DEVREDE

Yunanistan'ın Türkiye Plakalı araçlara 200 litre akaryakıt sınırlaması getirmesine cevap Bakanlar Kurulu'ndan geldi. Bakanlar Kurulu aldığı karar ile Yunanistan plakalı TIR'lara 200 litre sınırlaması getirdi.

Türk nakliyecilerinin en çok sorun yaşadığı ülkelerin başında gelen Yunanistan bu yılın Haziran ayında bu yana Türk TIR'larının depolarındaki gümrüksüz akaryakıt miktarını 200 litreye indirmişti. Bu tarihten itibaren Kipri Kapısı'nda denetimler yapılmaya başlanmış ve depoda fazla akaryakıt bulunan araçlara her fazla litre için 0. 58 Euro ceza kesilmeye başlanmıştı.

Deposunda genelde 550 litre akaryakıt bulunan Türk TIR'ları bu yaptırım ile beraber ortalama 200 Euro ceza ödemeye başlamıştı. Türk şoförlerin diğer bir alternatifi ise ihtiyacı olan akaryakıtı almamaktı.

Yunan makamları yaklaşık 5 aydır bu uygulamaya devam ederken Bakanlar Kurulu 27/09/2010 tarih ve 2010/945 sayılı kararı ile bu sınırlamaya cevap verdi. Alınan karara göre Yunanistan plakalı ticari taşıtlar ve özel konteynerler için azami 200 litre uygulaması başlatıldı. Kararda "Gümrük kapılarında standart depo fazlası olarak tespit edilen petrol ürünlerinden, ilgili petrol ürünü için



litre başına 6/6/2002 tarih ve 4760 sayılı Özel Tüketim Vergisi Kanunu uyarınca uygulanmakta olan özel tüketim vergisi tutarının 50 fazlası tutarındaki vergi, tek ve maktu vergi olarak tahsil edilir" uygun görülmüştür denildi.

UND İCRA KURULU BAŞKANI MİNE KAYA:

TÜRKİYE RAKİPLERİNDEN ÇOK İLERİDE

Faruk ÇOLAK İSTANBUL

UND İcra Kurulu Başkanı Mine Kaya, Türkiye'nin uluslararası taşımacılık sektöründe Avrupa sistemle çalıştığını, sektörde yaşanan sıkıntıların ise ilişkilerde bulunduğumuz ülkelerin Türkiye kadar sistemli çalışmamasından kaynaklandığını söyledi.

Türkiye'deki kurumsal yapının çok organize çalıştığını, sorunların hızlı ve kesin bir şekilde çözüldüğünü söyleyen Kaya, geçişlerde yaşanan sıkıntılar için; "Aksaklıkların temel nedeni karşılıklı çalıştığımız ülkelerin yönetim sistemlerinin bizim sistemimiz kadar kurumsallaşmış olmamasıdır. Biz onlardan daha çevik ve hızlıyız" dedi.

"TÜRKİYE HEM DAHA TEKNOLOJİK HEM DE DAHA KURUMSAL"

Türkiye'nin yakın ilişkide olduğu Türk Cumhuriyetlerin kurumsallaşma-

dığını söyleyen Kaya, yapının aksaklıklarından dolayı muhatap bulmakta bile zorlandıklarını vurguladı. Kaya sözlerini şöyle sürdürdü: "Türkiye kurumsal yapı olarak çok ileride ama karşı taraf sizinle aynı hızda olmadığı için zorluklarla karşılaşyoruz. Bizim hızımız ve teknolojimiz onlara göre ileride olduğu için bize ayak uyduramıyorlar."

"ÖRNEK SÜRİYE"

Sorunların ancak birebir temasla aşılabileceğine dikkat çeken Kaya Suriye örneğini verdi; "Suriye ile çok yoğun girişimlerde bulunuldu ve gerek resmi kurumlar, gerek özel kurumlar bazında karşılıklı görüşmeler yapıldı. Şu an Suriye ile olan sorunlarımızın büyük bir kısmını çözdük. Sorunlarımızın ortadan kalkmasıyla da birlikte bu durum hemen taşımacılığa da yansdı ve rakamlar yükselmeye başladı" dedi.



BAKAN ERGÜN kotalardan şikayetçi

Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat Ergün, Avrupa Parlamentosu'nda "KO-Bİ'lerin krizin üstesinden gelmedeki rolü" konulu toplantıda yaptığı konuşmada, AB'den Türk vatandaşlarına vizeyi ve taşımacılık kotalarını kaldırmasını istedi. Malların serbest dolaştığı ama işadamlarının serbest dolaşamadığı bir ortamda rekabetten bahsedilemeyeceğini belirten Ergün, taşımacılık kotalarıyla karşı karşıya olduklarını ifade etti. Ergün; "Mallarımızı kamyonlarla sevk ederken Yunanistan ve Bulgaristan başta olmak üzere birçok ülkede taşımacılık engeliyle karşılaşyoruz. 20 bin kamyon sevk edecekken, 10 bin kamyonun geçişine izin verirken müşterilerimize nasıl mal satabiliriz?" dedi.



Oruç KAYA



Hiç Konuşmadıklarımız, Hiç Yazmadıklarımız

Lojistik ile ilgili kelimeler ederken veya yazarken taşımacılık, depo, envanter gibi genel ifadeleri kullanıyoruz. Öte yandan; paketlenme, ambalajlama, şoförler, depo çalışanları, liman yönetimi, kargo taşımacılığı, yaya kurye, motor kurye gibi lojistiğin parçası olan ancak hiç değinmediğimiz bazı konuların olduğunu düşünüyorum (en azından ben).

Lojistik, tedarik zinciri içinde hareket eden büyük veya küçük ölçülerde her türlü somut varlığın ve bilgi gibi soyut varlığın, her yönde dinamik (nakliye) ve statik (depolama) hareketinin yönetilmesidir.

Büyük parçaların ve küçük parçaların hareketlerinin yönetimi, farklıdır. Büyük parçalar (hammadde, yan mamul ve nihai kullanıcı öncesi toplu gönderim), B2B ve küçük parçalar (zarf, koli, kutu) ise B2C kapsamında hareket görür. Bundan dolayı; küçük parçalar, son kullanıcı (müşteri veya tüketici) için çok daha fazla önemlidir. Böyle olunca da küçük parçaların lojistiği ayrı bir önem ve itina gerektirir. İnternetten siparişini verdiği piyasaya yeni çıkan bilgisayar oyunu kendisine teslim edildiği zaman çok mutlu olan son kullanıcı, teslimatı yapan görevliye bahşış verebilir veya en azından kocaman bir teşekkür eder. Öte yandan; bir kamyon malı veya bir paleti depoya zamanında veya hasarsız götürseniz bile size kimse bahşış vermez veya kimse teşekkür etmez. Tam tersi de olabilir. Yüklü bir telefon faturası veya kredi kartı hesap bilgisini getiren ve tamamen masum olan kişiye, kızabilirsiniz veya dış görünüşü uygun değil ve pis kokuyorsa "hemen gitsin" diye uğraşabilirsiniz.

1 adet 20'lik Konteynerin Çin'den Türkiye'ye gelmesi ve bir zarfın veya ufak bir kolinin son kullanıcısı teslimindeki hız ve zaman beklentisi farklıdır. Sakın yanlış anlaşılmasın. Hem büyük hem de küçük parçalar için HIZ ve ZAMAN çok önemlidir. Örneğin; küçük parçaların teslimatı için saatler ve bazen günler geçerli olurken büyük parçalar için günler, haftalar ve belki de aylar gerekebilir. Daracık sokakların olduğu bir yere veya trafiğin yoğun olduğu zamanlarda zarf veya küçük koliyi, bir kamyon dolusu yüke veya bir palette göre daha rahat dağıtabilirsiniz.

Banyoda unutulmuş nişan yüzüğünün takması için gönderilmesi (erkekler unuttur, ama kadınlar takılı olması ister) veya ihale için numunenin veya unutulmuş bir dokümanın yetiştirilmesinde olduğu gibi küçük parçalar, çoğu zaman pahada ağır olabilir veya çok daha fazla yataklı derece önemli olabilir. Küçük veya pahada ağır parçaların elleçlenmesi, büyük (palet gibi) ve pahada az olan parçalardan daha zor olup daha fazla itina ve dikkat gerektirebilir.

10 ton kömür, bir torbaya konulabilir mi? Küçük parçaların belli bir ambalaj veya kap içerisinde olması gerekir. Tek parçada en fazla yüz (100) kilogramı geçmeyen ve genellikle ambalaj ve kap içerisinde olan küçük boyutlu koli, sandık, paket gibi her türlü eşya, küçük parça olarak kabul edilebilir.

Karayolu Taşıma Kanunu ve ilgili yönetmelige göre bu tür eşyalar kargo olarak tanımlanır. Ayrıca; kargoların teslim alan, depolama, istifleme, aktarma, taşıma ve gönderilene teslim gibi hizmetleri yerine getiren Kargo İşletmecisi ve tek yine tek parçada en fazla 5 kilogram olan kargoların, kapıda kapıya dağıtımını yapan ise dağıtım işletmecisidir. Türkiye'deki şirketler; ya sahip oldukları veya kiraladıkları araç ve çalışanlar ile ya da PTT veya özel şirketlerden (kargo, dağıtım ve motor kurye) hizmet alarak küçük parçaların lojistiğini yapabilir.

Küçük parçaların lojistiğine yönelik rakamlar, bunlar için verilen hizmetlerin ve sektörün büyüklüğünü gösterebilir.

PTT, 2009'da 1.087.395.000 adet posta gönderisi (mekrup, kart, basılı gazete vs) için hizmet vermiştir. PTT, 2009'da 10.894.000 adet kargo (2008'de 2.429.000 adet) ve 713.000 adet KKTS (2008'de 520.000 adet) gönderisi için hizmet vermiştir.

Özel şirketler (kargo, dağıtım, motor kurye), 2008'de 890.500.000 adet 0 - 2 kg arası (2005'te 554.570.000) ve 357.580.000 adet 2 kg ve üstü (2005'te 204.050.000) için hizmet vermiştir.

M1,M2 ve M3 Yetki Belgeli 53 firma ve P1 ve P2 Yetki Belgeli 80 şirket vardır. Ayrıca; yetki belgesi bulunanların dışında, yaklaşık 400 adet özel sektör işletmesi olduğu tahmin edilmektedir.

PTT'nin 2009 yılı posta hizmetleri geliri 929.734.149 TL ve gideri ise 826.982.001 TL'dir.

PTT'nin 2009 yılı lojistik (kargo, KKTS, APG) geliri, 48.056.467 TL ve gideri ise 96.141.046 TL'dir.

Kurye ve kargo cirosu 600 Milyon USD (2008 yılı); çoğunluğu yabancı hava kargo cirosu 250 Milyon USD (2004 yılı) ve Motorlu kuryenin cirosu ise 25 Milyon USD'dir (2004 yılı). (3)

Yetki Belgesi olmayanlar dahil özel kargo şirketlerinin cirosu, 2 Milyar TL tahmin edilebilir (Oruç Kaya).

2008'de başlayan ekonomik krizin etkileri ile Türkiye'deki tüketim alışkanlıkları da değişmiştir. Tüketiciler, daha sık alışveriş ama her seferinde daha az miktarda (adet, değer) satın almaktadır.

Türkiye'de internet kullanım oranı, 2000 - 2010 arasında % 1,650 oranında artmıştır ve ilk 5 ülke arasındadır.

Türkiye'de mektup, telefon ve e-ticaret kapsamında 2010'un ilk 8 ayında 96.283.908 adet işlem (2009'da 120.840.539, 2008'de 109.319.521) karşılığında 15.921.460.000 TL (2009'da 18.987.810.000 TL, 2008'de 15.725.380.000 TL) harcandı.

Sık alışveriş ama az miktarlarda satın alımlar, küçük parçaların çok daha fazla hareket gerektirini göstermektedir. İnternet, mektup, telefon ve e-ticaretti gelişmeler, küçük parçaların daha fazla hareket gerektirini göstermektedir.

Stoklarını iyi yönetmek isteyen üretici veya satıcı firmalar da sık ama küçük miktar sipariş vermenin arayışı içindedir. Özetle; küçük parça eşyaların hareketinin (100 kg altını biraz komple araç olmaması durumu yönetilebilir) yönetimi çok önemlidir. Müşterilerinin buna yönelik lojistik hizmet beklentisi gittikçe artmaktadır. Bu durum; buna yönelik lojistik hizmetler sunan (veya sunmak isteyen) şirketler için çok farklı fırsatlar getirilebilir. Özellikle; PTT'nin gelişimini ve yaptıkları çok dikkatli takip edilmelidir. Özellikle Kargomatik ve Birleşik Posta başta olmak üzere PTT'nin web sayfasında tanıtlanan hizmetlerini incelemenizi tavsiye ederim. PTT ve mevcut kargo veya kurye şirketleri haricinde büyük parça lojistiğinde uzman olan firmaların da küçük parçalara yönelik bu pazarda yakın gelecekte yer almak istemesi hiçte uzak bir ihtimal değildir.

HİSARCIKHOĞLU'NUN GÜNDEMİ VİZE VE STA'LAR

Türk-Alman Ekonomik Forumu ve öncesindeki yuvarlak masa toplantısında TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu konuşmasında iki ülke arasındaki ticareti daha da artırabilmek için vize, serbest ticaret anlaşmaları ve taşıma kotalarında yaşanan sorunların giderilmesi gerektiğini söyledi. 1 Ocak 2011 tarihinde geçerliliğini yitirecek

olan, Türkiye ile Almanya arasında Çifte Vergi-
lendirmenin Önlenmesi Anlaşması'nın yerine
yeni anlaşma metninin hazırlanmakta olmasın-
dan memnun olduklarını ifade eden Hisarcıklıoğ-
lu, en kısa sürede vize sorunlarının da çözülmesi-
ni, iş dünyasının vize işlemlerinin kolaylaştırıl-
masını talep etti.



GÜNCEL

TAŞIMACILAR

KASIM 2010
www.tasimacilar.com

9

Dijital takograf kart başvuruları başladı

Birleşmiş Millet-
ler nezdinde ça-
lışmaları yürü-
tülen AETR söz-
leşmesi ve AB uyum sü-
reci çerçevesinde ticari
amaçlı yük ve yolcu araç-
larının uluslararası taşıma-
larında 31 Aralık 2010 itibarıyla zorunlu
hale gelecek olan dijital takograf sistemi
kart başvuru TOBB bünyesinde ku-
rulan STAUM internet sayfası üzerinden
alınmaya başlandı.

Başvurulara ilişkin detaylı bilgilere
STAUM internet sayfası olan
staum.tobb.org.tr adresinden ulaşılabilir-
ken; aynı adresten başvuru da yapı-
labilecek. Başta AB olmak üzere AETR
ülkelerine taşımacılık yapan sürücü ve
firmaların mağdur olmamaları açısından
en kısa zamanda kart başvurularını
yapmaları gerekiyor.



Dijital takograf kartları için başvurular TOBB bünyesinde kurulan STA-
UM üzerinden başladı. AB ve AETR ülkelerine taşımacılık yapan firma ve sü-
rücülerin mağdur olmamak için en kısa zamanda başvuru yapması gerekiyor.

Dijital Takograf Servis Yönetmeliği yayınlandı

Dijital Takograf uygulamasının yılsonuna
kadar sağlam temellere oturtularak baş-
layabilmesi için çalışmalar hızlandı. Sa-
nayi ve Ticaret Bakanlığı "Dijital Takograf
Servis Yönetmeliği" yayınladı. Yönetmelikle
servislerin kurulması ve işleyişleri yasal çer-
çeveye oturtuldu.

Yönetmelik ile servislerin başvuru, başvu-
runun değerlendirilmesi, onaylama ve belge-
lendirme, belgenin iptal edilmesi ve servislerle

ilgili kurallar belirlendi.

Buna göre servisler Takograf servis Yetki
Belgesi ve Takograf Servis Hizmetleri Onay
Belgesinin 2 yılına verilecek. Belgelerin ge-
çerlilik süresi, ilgililerin başvurusu ve Bakanlıkça
yerinde yapılacak incelemede, yürürlükteki
mevzuata uygunluğun devam ettiğinin tespiti
halinde 2 yıl uzatılacak.

Bakanlık yönetmeliğe aykırı bir durum
tespit ederse ilgililere aykırılık giderilmesi

çin yazılı olarak otuz gün süre verir. Bu
durumda servis, onaylanmış servis faaliyet-
lerinde bulunmaz, teknik personel Yetki
Belgesine konu görev yapmaz. Bu süre içe-
risinde aykırılığın giderildiği talebiyle ilgi-
lilerce Bakanlığa başvurulması ve Bakanlıkça
yapılan kontrolde aykırılığın giderilmiş ol-
duğunun tespiti halinde, askıya alma işlemi
sonlanır. Aksi durumda Bakanlık belge veya
belgeleri iptal eder.

Bilal
YEŞİL

Yurtiçi taşımacılık yapan araçlarda da Dijital takograf kullanılabilir

Ulaştırma Bakanı Binali Yıldırım, "Dijital
takograf lar uluslar arası nakliyat yapan
araçlarda zorunlu olacak, diğer araçlar
da bu sisteme gönüllülük esasına göre geçecek"
diyerek yurt içi taşımacılık yapan araçlarda da
dijital takograf kullanılabileceğini belirtti.

21 Mayıs 2010 tarihinde 3821/85/AT Dijital
Takograf Yönetmeliği, 2 Ekim 2010 tarihinde
de Takograf Servisleri Yönetmeliği yayınlandı.
Bu arada TOBB dijital takograf ların basım ve
dağıtım için gerekli hazırlıkları tamamlayarak,
http://staum.tobb.org.tr adresinde kart mür-
acaatlarını kabul etmeye başladı.

02.09.2004 tarihinde 25571 sayılı resmi
gazetede yayınlanan Karayolları Trafik Yönet-
meliği'nde değişiklik yapılmasına dair yönetmelik
ile aynı yönetmeliğin 98'inci maddesindeki de-
ğişiklik ile; azami yükü ağırlığı 3,5 tonu geçen
eşya taşımaya mahsus araçlar ile sürücü dahil
9 kişiyi geçen yolcu taşımaya mahsus araçların
sürücülerinin çalışma koşulları belirlenmiştir.

Yönetmeliğin B) fıkrasının a) bendinin 1) alt
bendinde; "Araç işletenleri otobüs, kamyon ve
çekici araçlarında Takograf cihazı bulundurulmalı
ve bunları işler durumunda olmalarını sağlamalıdır"
hükümü getirilmiştir.

Karayolları Trafik Yönetmeliği'nin değiştirildiği
2004 yılından beri araçlarda, disk şeklinde ka-
ğıtlara kayıt yapan analog takograf lar ile yerli
üreticilerin ürettiği, 24 saat süre ile kayıt yapabilen
ve çipli sürücü belgeleri ile kullanılan elektronik
takograf lar kullanılmaktadır. AB ülkeleri 2006
yılında dijital takograf uygulamasına geçmiş ol-
masına rağmen, dijital takograf ların kullanıla-
bilmesi için gerekli olan altyapı kurulumadığından
Türkiye ve diğer AETR ülkelerine 16 Haziran
2010 tarihine kadar geçiş süresi tanınmıştır.
Dijital takograf ların kullanılabilmemesi için öncelikle
gerekli hukuki zeminin oluşturulması, sonrada
dijital takograf ların kullanılabilmemesi için gerekli
olan kartların (servis kartı, sürücü kartı, firma
kartı ve denetim kartı) yönetimi için bir ulusal
otoritenin belirlenmesi, kartların basılarak da-
ğıtılması ve takograf larla hizmet verecek servis-
lerin yetkilendirilmesi gerekmektedir.

Dijital takograf ların hizmete sokulabilmesi için
montaj ayarlarının ve satış sonrası kalibrasyonun
doğru şekilde yapılması şarttır. Takograf ların doğru
ölçüm ve kayıt yapabilmesi için olmazsa olmaz
bir işlemidir. Bu işlemin yapılabilmesi için servis-
ler, servis kartına sahip olması gerekmektedir. Analog
takograf lar ve elektronik takograf larla işlem yap-
mak için servisin yetki alması yeterlidir, servis
kartına gerek yoktur.

Türkiye 21 Mayıs 2010 tarihinde 3821/85/AT
Dijital Takograf Yönetmeliği'ni yayımlayarak
hukuki alt yapıyı oluşturmuş, Ulaştırma Bakan-
lığını ulusal otorite olarak belirlemiştir. Ulaştırma
Bakanlığı "Dijital Takograf Kartları"nın basım ve
dağıtım konusunda TOBB'u yetkilendirmiştir.
TOBB gerekli hazırlıkları yaparak, kartları basıp
dağıtmaya başlamıştır. 4 Ekim 2010 tarihi
itibarı ile http://staum.tobb.org.tr adresinde
müracaatları kabul etmeye başlamıştır. Sanayi
Bakanlığı, 2 Ekim 2010 tarihinde "Takograf
Servisleri Yönetmeliği"ni yayımlayarak servis kri-
terlerini belirlemiştir. Yakında servislerin mür-
acaatlarını değerlendirip, servis yetki belgelerini
vermeye başlayacaktır. Bu işlemlerin 31 Aralık
2010 tarihine kadar tamamlanması gerekmektedir.
3821/85/AT Yönetmeliği; "Uluslararası
karayolu taşımacılığı yapan araçlarda kullanılan
dijital takograf cihazları hakkında" olsa da, aynı
altyapı yurt içi taşımacılıkta kullanılan araçlara
dijital takograf takıldığında da kullanılabilecektir.
Kaldı ki mevcut mevzuatta yurt içi taşımacılık
yapan araçlarda dijital takograf kullanılması
yasaklayan bir hüküm bulunmamaktadır. Aksine,
Ulaştırma Bakanımız Sayın Binali Yıldırım, "Ta-
kograf takması gereken araçların peyderpey
gönüllülük esasına göre dijital takograf a geç-
melerinin teşvik edileceğini" açıklamıştır. Zaten
Türkiye, AB uyum ulusal programında, takograf
takması gereken tüm araçlarda bu uygulamayı
2010 yılında başlatacağı taahhüdünde bulun-
muştur.

Bu nedenle, bir veya iki sene içinde tüm ta-
kograf takması gereken araçlarda dijital takograf
bulundurulması zorunluluğu getirilmesi bekle-
nebilir.

Sonuç olarak, bu süreçte analog ve yerli üretim
elektronik takograf lar yavaş yavaş piyasadan
çekilecektir. Dijital takograf ların alım fiyatı bir
miktar yüksektir, ancak yürürlüğe giren yeni
mevzuat ile takograf lar arasında aktivasyon,
kalibrasyon, muayene vs. gibi işlemler açısından
bir farklılık kalmamıştır.

Dijital takograf lar, yüksek güvenlik önlemleri
içermektedir. Manipulasyon yapılması çok zor,
yapıldığında kimin yaptığını tespiti çok kolaydır.
365 gün süre ile her türlü faaliyet ve işlemi kendi
hafızasına kaydetmektedir. Sürücü kartı 28 günlük
sürücü faaliyetini kaydedebilmektedir.

Firmalar, gerekli alt yapıyı kurmaları, firma
kartı ve sürücüler için sürücü kartı almaları, sü-
rücüler ve ilgili personeli eğitmeleri kaydı ile
yurtiçi nakliyat yapan araçlarında da dijital ta-
kograf kullanabilirler, bu şekilde geleceğe yatırım
yapmış olurlar.

Dijital takograf kullanımı arttıkça, dijital takograf
fiyatlarının düşmesi, kullanım alanı azaldığı için
analog ve elektronik takograf ların fiyatlarının
yükselmesi şaşırtıcı olmayacaktır.



JUNGHEINRICH

TÜRKİYE'DE 10'UNCU YAŞINI KUTLUYOR

Dünya sıralamasında en büyük
4 forklift üreticisinden biri olan
Jungheinrich AG, Türkiye'deki
10'uncu yılını kutluyor.

ELİF ÖZYILMAZ - OYA KAYA MERSİN

Dünya sıralamasında en büyük dört
forklift üreticisinden biri, aynı zamanda
depolama ve ürünlerin sevk edilme
teknikleri konusunda dünya devlerinden
biri olan Jungheinrich tam 10 yıldır Türkiye
pazarında faaliyet gösteriyor. Jungheinrich
Türkiye Satış Müdürü Soner Eşiğül bu sek-
törde Türkiye'de faaliyet gösteren yabancı
sermayeli tek şirket olduklarına dikkat çekti.

BÜYÜKLER "JUNGHEINRICH" DİYOR

Jungheinrich'in özellikle forklift konusunda
uzman olduğunu belirten Eşiğül, Türkiye pa-

zarındaki forkliftlerin dizel, kalan kısmının
ise elektrikli olduğunu işaret ederken; Jung-
heinrich'in elektrikli forkliftler pazarında yüzde
30'luk bir pazar payının olduğunu kaydetti.

Forklift ve raf sistemleri konusunda uzman
olan Jungheinrich'in Türkiye'de başta Mer-
cedes-Benz Türkiye olmak üzere Metro
Grup, Ecolojistik, Kuhne Nagel gibi sek-
törün devlerine hizmet verdiğini belirten
Eşiğül, günümüzde en önemli konunun ma-
liyetler olduğuna dikkat çekerek; hem raf
sistemlerini hem forklift'i tek elden sunmanın
kendilerine ve dolayısıyla müşterilere avantaj
getirdiğini söyledi. Eşiğül bunu maliyetleri de
aşağı çektiğini ifade ederken; Biz anahtar

teslim iş yapıyoruz, makine de bizim, raf da
bizim. Dolayısıyla buradaki ölçüler, değerleri
bizim ekibimiz, bizim mühendislerimiz he-
saplıyor ve buna göre de sistemi devreye alı-
yoruz. Yanlış yapma ihtimalimiz çok düşük.
Dolayısıyla da maliyetleri azaltıyoruz." dedi.

Jungheinrich elektrikli, likit gazlı ve dizel
motorlu denge ağırlıklı forkliftler, akülü
yaya kumandalı istifleyiciler ve akülü dar
koridor forkliftlerinin yanı sıra sipariş toplama
ve yüksek irtifa forkliftlerini de kapsayan
ürün yelpazesine sahip olmasının yanı sıra,
"Reach Truck" adlı makine tipini ve "Yüksek
İrtifa Forklift"ini piyasaya ilk çıkaran firma
unvanını da elinde tutuyor.

ÇEVRECİ ADBLUE

Volpet'in hedefi YÜZDE 25 ARTIŞ

Bursa Büyükşehir Belediyesi'nin otobüs fi-
losuna ve çöp araçlarına yılda 60 ton AdB-
lue satışı yapan, Volpet 2011'de yüzde
25'lik bir artışı yakalamayı hedefliyor.

ELİF ÖZYILMAZ

Avusturya menşeli Donau Chem'in Türkiye
Distribütörü olarak AdBlue satışı yapan Vol-
pet geçtiğimiz yıl 3 bin tonluk bir satış ile
kapadı. Volpet Pazarlama Müdürü Şener
Gökçe, Türkiye'de çok da bilinmeyen AdBlue'nun
Euro4 motorlu araçlarda mutlaka kullanılması
ama öncelikle AdBlue'nun bilinirliğinin artırılması
gerektiğini dile getirdi. 2008 yılından bu yana
ithal AdBlue satışı yaptıklarını
vurgulayan Gökçe, Euro 4 mo-
torlu araç kullanıcılarının mutlaka
AdBlue'da kullanması gerektiğini
ifade etti. Gökçe; "Euro 4 ya da 5
motorlarda AdBlue kullanılmazsa
araç çekişten düşer, yakıt sarfiyatı
artar. Şoför bu konuda bilinçsiz
olduğu için AdBlue'yi kullanmı-
yor. Bunu gereksiz bir maliyet
gibi görüyor. Halbuki AdBlue kul-
lansa yakıt tasarrufundan sağladığı para, normal
depodan daha fazla." dedi.

BURSA VOLPET KULLANIYOR

Volpet'in Mercedes tarafından önerilen 2 AdBlue
markasından biri olduğunu belirten Gökçe, Bursa
Büyükşehir Belediyesi'nin otobüs filosu ile çöp
araçlarının AdBlue ihtiyacının kendileri tarafından
karşılandığını yıllık 60 ton AdBlue'nun Bursa Be-
lediyesi'ne verildiğini söyledi.

DAILY 7 TON KAMYON Yükle kazan!

4,7 tonluk istiap haddi ve toplamda 7 ton kapasitesiyle yeni Daily'ye kapılmak çok kolay.

Daha fazla yük için, şasi, süspansiyon ve fren sistemi güçlendirildi. ESP, ABS, EBD, ASR, MSR, HBA, LAC ve Yokuş
Kalkış Destek Sistemi standart donanıma eklendi. 6 m'ye varan kasası, güçlü, ekonomik motorları ve çok uygun
koşullarıyla Daily, şimdi alırken de, kullanırken de kazanılır.

IVECO
www.iveco.com.trIVECO
KREDİ

SEKTÖRDEN

TASIMACILAR

KASIM 2010
www.tasimacilar.com

10

YENİ FIAT DOBLO
CARGO'YA YILIN FİLO
VANI ÖDÜLÜ

Tofaş'ın Bursa'daki fabrikasında üretilerek ve dünyanın birçok ülkesine ihraç edilen yeni Fiat Doblo'nun Cargo versiyonu, İngiltere'de "Fleet Van" ödülleri jürisi tarafından "Yılın En İyi Filo Vamı" seçildi. Fiat Doblo Cargo'nun yeni nesli, tasarımı ve sürüş konforunun yanı sıra büyüyen boyutları ile etkisiyle 1 tona varan yüklemeye özellikleri ve geniş motor seçenekleriyle ticaret erbabının kısa zamanda seçimi olmayı başararak dikkat çekiyor.

Kısa ve uzun aks mesafeli van versiyonlarının yanı sıra yüksek ve normal tavanlı olmak üzere farklı karoser tiplerine sahip olan yeni Fiat Doblo Cargo'nun ayrıca normal ve uzun şasi tipleri de yine Bursa'da Tofaş Fabrikası'ndan üretilerek birçok ülkeye ihraç ediliyor. Tofaş'ın Bursa'daki fabrikasında üretilen yeni Fiat Doblo'nun Cargo versiyonu, kısa bir süre önce de "2011 Yılın Ticari Aracı" ödülünü kazanmıştı.

AMBARLAR'DA RAHAT EDEN YOK

İstanbul'un deposu olarak adlandırılan Ambarlar Sitesi'nde kimse mutlu değil. Trafikinden temizliğine, yollarından güvenliğine Ambarlar Sitesi'nin sorunları bitmek bilmiyor.



Saat 16'da Ambarlar'dan çıkması gereken kamyon ve TIR'ın sitenin girişinde tam anlamıyla bir kaos yaşıyor. Trafik burada da ana yollardan farklı değil...

Faruk ÇOLAK - OYA KAYA İSTANBUL

Günde yaklaşık 10 bin aracın giriş çıkışı yaptığı, Türkiye'nin her yerine teslimat yapan Ambarlar Sitesi'nin sakinleri gün yüzü görmüyor. Dertlerinin saymakla bitmediğini söyleyen ambar sahipleri, bu durumun sebebi olarak ise Belediye'nin umursamazlığını gösteriyorlar.

"PARAYI BELEDİYE ALSIN, HER ŞEYİ BİZ YAPALIM. OH NE GÜZEL DÜNYA!"

Siteye çok sayıda araç giriş çıkışı olduğunu ama araçların da bakımsız yollarda gitmekte zorlanarak hasar gördüğünü söyleyen ambar sahipleri, "Bu ambarların işlemesi şart, fakat yollar o kadar bozuk ki taşımacı buraya gelirken tereddüt ediyor. Zaten yollar dar, bir de bozuk olunca araçların hasar alması kaçınılmaz oluyor. Belediye araç çıkışlarından para almasını biliyor ama buradaki asfaltı biz yapıyoruz. Artık Belediye'nin bu yollara el atması gerekiyor" diye dert yaşıyor. Araç çıkışlarından alınan ücreti de yüksek bulan ambar sahipleri kazançlarının giderek düştüğünü söylüyor.

NAKLİYECİ DE SIKINTILI

Ambar sahiplerinin yanı sıra taşımacı da dertli. Site için tam anlamıyla trafik kaosunun yaşandığını, tek giriş ve çıkış

kapısının olması yüzünden işlerin yavaşladığını vurgulayan şoförler: "Sitenin trafiği bizi çıleden çıkıyor. Buraya o kadar aracın gireceğini bile bile nasıl böyle bir yapılanma olmuş? Çıkış da giriş de bir kapıdan yapılıyor. Çıkış saatlerinde burada korna sesinden durulmuyor. Çıkış zamanlarımızda oluşan sıralar yüzünden işlerimiz de aksıyor. Mallar yerine tam zamanında ulaşmayınca da parası bizden kesiliyor. Zaten az kazanıyoruz bir de bu olaylar yaşanınca iyice dert içine düşünüyoruz. Sitenin yeri müsait neden bir tane daha çıkış kapısı yapılmıyor?" diyor.

"GÜVENLİĞİMİZ YOK, BİR TUVALETİMİZ OLSUN"

Sitenin en büyük sorunlarından birini güvenlik olduğunu belirten ambarcular: "Şoförler arabalarının başına bir şey gelmesin diye geceleri otelde değil arabalarında uyuyor. Güvenliğimiz tehlikede olduğu gibi sağlığımız da tehlikede. Güvenliğimiz sağlanamıyor barı temiz bir ortamda çalışalım. Burada bir tuvalet bile yok. Biz akşam olduğu zaman dükkânlarımızı kapatıp eve gidiyoruz. Kamyoncular biz ambarları kapandıktan sonra tuvalete gidecek yer bulamıyor. Geceleri mecbur burada kalıyorlar bir de tuvalet olmayınca iyice zor duruma düşüyorlar. Burayı yaparken ne ambarcıyı ne de taşımacıyı düşünmüşler!" diyerek dertlerini dile getiriyor.



Hakan ÇINAR



İTHALATÇI AYŞE TEYZE

Yıl 1988, henüz İstanbul Üniversitesi İktisat Fakültesi 2.sınıf öğrencisiyim, ve diyorum ki kendime yaz tatilinde; canım sıkılıyor, bir şeyler yapmalıyım. Hem ne çıkar ki yaz aylarında gidip biraz çalışıp para kazansam, belki bir şeyler de öğrenirim. Üstelik kazandığım para ile de kışın okulda daha bir rahat eder, kızlara hava bile atabilirim. E o zaman iş arayayım dedim, sıvımdı kollan. İktisat öğrencisiyim ya, o dönemde, bütün işyerleri beni bekliyormuş gibi girdim havalara ve başladım iş aramaya. Tam hayatın ve iş aramanın ne zor olduğunu anlamaya başlamıştım ki, şansım yaver gitti, ve kuru gıda ithalatı yapan bir firmada "ne olduğunu anlamadığım" bir pozisyon ve "ne iş olsa yaparsın" adı verilen bir görev tanımı ile işe başladım. Zaten o yıllarda, pozisyon, görev tanımı, organizasyon gibi dertler de pek yoktu, onu da sonra anlamaya başladım.

Var gücü ile çalışmaya başladım, muhasebe, tahsilat, cari takip, telefonlara bakmak, çay servisi, tuvalet temizliği, bankacılar ile görüşme, gümrükçümüz ile koordinasyon... Tam görev tanımına uygundu her şey : Ne İş Olsa Yapayız Abi. Aslında çok şey de öğreniyor ve tecrübe ediyordum; hem öğreniyor, hem de para kazanıyordum. Onlar benden, ben onlardan memnunduk. Ekim geldi, okullar başlayacak olmasına rağmen, beni bırakmadılar, tabi ben de onları. İş hayatına erken başlamanın yarattığı avantajı iyi değerlendirmeye çalışıyordum. İki yıl kesintisiz çalışıp, aynı zamanda okul ve derslerimi de sürdürdüğüm bu ilk iş deneyimimde, yapmaya gayret ettiğim işler arasında beni en çok keyiflendirenin, gümrüklerden eşyalının çekilmesi, o zamanın tabiri ile millileştirme işlemleri olduğunu fark ettim. Patronum bana gümrükçümü takip etmemi, zaman zaman ona eşlik etmemi ve gümrüğe gitmemi ilk söylediğinde, hayatımda gümrük olarak bildiğim tek yerin Kapıkule olmasından ötürü (o da Almanci olan teyzemlerin anlattıklarından olsa gerek) ben her gün Kapıkule'ye gideceğimi zannettim ve evahlar ettim. Tam istifa etmeye hazırlanıyordum ki, gümrüklerin, şehir içinde de var olduğunu öğrendim ve derin bir oh çektim.

İlk gümrük serüvenimde, ithalat denilen şeyin ne zor olduğunu, nakliyecilerin de, gümrük hizmeti verenlerin de ne zor emekler verdiğini fark ettim. Orada aynı bir dünyanın ve düzenin kurulu olduğunu, işlerin hiç de kolay olmadığını hissettim. Çarşaf beyannameme adı verilen dönemde beyannamelerin sayfalarca yazılması, araya karbon kağıtları koyarak daktilo ile zorlukla hazırlanabilmesi, gümrük idarelerinin zor ve zorlayıcı oldukları, gümrüklerdeki araç kuyrukları hiçbir zaman gözümün önünden gitmiyor. Gümrüklerde karbon kağıdının ne denli önemli olduğunu görünce, acaba alıp gün içinde gümrüklerde karbon kağıdını satsam dediğimi bile hatırlıyorum. İlahi ben...

Yıl 1989, ofiste telex var, ve patronum ithalat yapacağı firmalar ile telex aracılığı ile yazışıyor, daha doğrusu yazışmaya ve haberleşmeye çalışıyor. Bugün yazıyor, iyi ihtimalle ertesi gün yanıt geliyor. İletişim o kadar ağır ki, telefon neredeyse çok pahalı ve kısıtlı olmasından ötürü, hiç gündeme dahi gelemiyor. İthalatını yapacağımız yeni bir ürün düşünülmesi halinde, gümrükçümüz mevzuat araştırması için her seferinde Ankara'ya gidiyor, ithalatçı belgemize gitmişken bir de fasıl ekletiyor. Bugün ile kıyaslandığında işlemler ağır çekim olarak ilerliyor.

Fax cihazının şirketimize ilk geldiği anı hatırlıyorum, heyecandan ölmüştük. Bizim için mucizevi bir aletti, buradan yazıyorsun hatta çiziyorsun, anında karşıya gidiyor. Hadi canım sende demiştim ilk duyduğumda. Fax cihazı kurulduktan sonra, faxı olan bir kişi bulalım da deneyelim diye uğraştığımızda bile, neredeyse faxı olan kimseyi bulamamıştık. Şirketimizde o yıl bilgisayar var mıydı diye hafızamı zorluyorum, hiç olmaz mı, tamı tamına bir adet bilgisayarmız vardı. Onu da patron ile muhasebeci ortak kullanıyorlar, çoğunlukla da sadece ne yapacaklarını bilemediklerinden oyun oynuyorlar, akşamları giderken gelinlik kız gibi ötüşünü örtüp kapatıp öyle gidiyorlardı. Akşam saatlerinde değerlendirilen ben ise, bilgisayarı açıp, o zamanın her şeyi olan Lotus123 programını açıp, kendi kendime çözmeye çalışıyordum.

Yıllar geçti, internet diye bir teknoloji hızla yayıldı, mailleşme başladı, nakliye yerini lojistik kavramına bıraktı. Taşımacılık hızlandı, antrepoların sayısı arttı, uçaklar, gemiler her geçen gün modernleşti ve fazlaştı. Belki de ülkemiz başta olmak üzere, bir çok noktada karayolu nakliyesi hızla gelişti. Gümrük Müdürlükleri modernleşti, modernize sistemler ve otomasyon yerleşti ve kullanıma başlandı. Kargoculuk ve kargo gönderimleri çok yaygınlaştı. İnsanların seyahatleri arttı ve internetin de desteği ile gördüklerimiz, talep ettiklerimiz, dünyanın her an ve her yerinden maksimum seviyelere ulaştı.

Şimdi soruyorum size, evinde bilgisayarı ve interneti olan; (kaldı ki neredeyse olmayan ev kalmadı) okuma yazmayı bilen, cebinde de bir kredi kartı olan 65 yaşındaki Ayşe teyze bile, isterse Amerika'daki bir alışveriş sitesinden kendisine parfüm, torununa da bir kitap satın alamaz mı? Bunun için İngilizce bilmesine bile gerek yok. Artık bu alışveriş siteleri dünyada yaygın kullanılan hemen her dille sitenin kullanımlarını sağlıyorlar. Ayşe Teyze'de 1988'de 1990'da ithalatın ne denli zor olduğunu, hangi cefakarla buraya geldiğini gayet iyi biliyor ve hatırlıyor cefasında. Ama ne onun, ne benim umurumuzda mı, biz konforun tadını çıkarmaya, oturduğumuz yerden maximum üç dakika içerisinde alışveriş yapabileme özgürlüğünün konforunu sürmeye bakıyoruz. Ne de olsa insan lükse ve rahata çabuk alışıyor. En fazla bir hafta sonra (tabi alışverişini abartmamış ve gümrükten çekilmesine gerek kalacak hacimlere ulaşmamış isek) bir kargo şirketi temsilcisi paketimizi evimize kadar getiriyor. Ben dememiş miydin "lojistik hayat oh ne rahat" diye...

Peki uluslar arası alışverişin bu kadar kolay ve rahat yapılabilir olması, bu denli yaygınlaşması, başka sonuçlara sebebiyet veriyor, makro bazlı bakıldığında ülkelere zarar veriyor olabilir mi? İşte bu konuya da değineceğim, ne zaman mı, bir daha ki yazımda.

Şimdi sizlerin de meraklanıp, şu alışveriş sitelerini bir bulayım dediniği duyuy gibiyim, aman ha siz siz olun, iki yüz dolarlar alışverişini aşmayın, sonra aldıkları gibi birer birer gümrükten vergilerini ödeyip çekmek durumunda kalırsınız. Eminim sonrasında da benim kulaklarımla çınlatırsınız.

İŞVERENDEN İŞÇİLİĞE



KAMYON SAHİBİYDİLER ŞİMDİ ŞOFÖR OLUYORLAR

Babadan devraldıkları kamyonculuğu her şeye rağmen devam ettirmeye çalışan bireysel kamyoncuların devri de artık kapanıyor. Kamyoncular artık araçlarını satıp bir lojistik şirketine şoför olarak çalışmanın yollarını anyor.

Dile kolay; Türkiye'de ayak basmadıkları nokta, gitmedikleri tek bir toprak parçası kalmadı. Belki de doğdukları andan itibaren direksiyon başındaydılar babaları vesilesiyle. Saçlarına aklar, yüzlerine çizgiler hep direksiyon başında iken eklendi. Bir gün bir baktılar ki ülke değişmiş, şartlar değişmiş... Hatta kendileri de değişmiş.

Çok değil belki bir 10 yıl önce kamyoncu denildiğinde heybetli kamyonları ile yolları yutan, kasalarındaki yükleri bir çırpıda gitmesi gereken yere götüren omuzları dik, yüzleri bir parça da olsa gülen insanlar gelirdi akla. Ama bugün bu özellikleri hiç birinde bulmak mümkün değil. Bir yandan ekonomik krizin fiyatları iyice düşürmesi, piyasada yaprak bile kıpırdamaması sonucu günlerini yollarda değil bekleme noktalarında geçirmek zorunda kalan kamyoncular çareyi kamyonculuğu bırakmakta buluyor. Pek çok meslektaşlarının alındığı zaman milyarlar eden kamyonlarını yok pahasına ellerinden çıkarıp bir lojistik firmasına girerek TIR şoförlüğü yapmaya başladıklarını belirten Sirkeci'de ki kamyoncular kendilerini bekleyen sonun da aynı olacağını söylüyor.

SAHİBİ OLMAYAN KAMYONCULAR

Baba mirası işi günün şartları gereği terk edip, maaşlı çalışan olmaya razı olan kamyoncular bu noktaya bir günde gelmedi tabii ki. Her geçen gün artan akaryakıt fiyatları, ücretlerin buna paralel düşmesi, kamyon sayısındaki durdurulamaz artış derken taşıdıkları yük için aldıkları ücret ile maliyetleri at başı hale gelen kamyoncular özellikle ilgisizliklerin bunalmış durumunda. Evini barkını bırakıp buraya gelen arkadaşlarımız ailesini 4-5 ay sonra görecektir. Buradan bir iş alacak da, yola çıkacak da, para kazanacak. Kuş bile bizim sayemizde doyar ama bizi kimse dinlemez. Çünkü kamyoncunun sahibi yok diyen" Sirkeci kamyoncuları bu sözlerine kanıt olarak da kendi durumlarını gösteriyor. Gönülünden geçeni de "Belediye bize bir yer yapsa, her şeyi içinde olsa. Türkiye'nin yükünün taşınır. Her yerde başboş insanlar gibiyiz. Vergiye gelince herkes alır ama bizi kimse dinlemez. Belirli bir yerin olsun demez. İstanbul gibi bir yerde bu manzara olur mu? Görev devlete, belediye düşüyor." sözleri ile anlatıyor.

'KOCAMI KURTARIN!..'

Abit KIZILCA - REYHANLI

Mehmet Konmaz'ın, gittiği Azerbaycan'da bir otomobilin TIR'ına çarpması ile meydana gelen ve iki kişinin öldüğü trafik kazası nedeniyle 26 bin Dolar kefaletle serbest kaldığı halde üç yıl aşkın süredir Türkiye'ye dönmemesine izin verilmiyor.

Konmaz'ın, Hatay'ın Reyhanlı ilçesinde oturan ailesi ise yolunu gözlemeye başladı. Mehmet Konmaz'ın

eşi Zeynep Konmaz ve çocukları babalarının fotoğrafını ellerinden bırakmadan bir an önce Türkiye gelmesini istediklerini söyleyerek "Gideli üç yıldan fazla oldu. Sadece telefonla görüşebiliyoruz. Şu anda ceza evinde değil ama evine gelmesine izin verilmiyor. Gelip gelmeyeceği daha Aralık ayı sonunda belli olacak. Ne amaçla tuttuklarını da tam olarak bilmiyoruz" dedi.



CASTROL EKONOMİK VE EMNİYETLİ SÜRÜŞ SİMÜLATÖRÜ İLE...

Isuzu kamyonlarda güvenli sürüşler

EİİF ÖZYILMAZ ANTALYA

BP tarafından Anadolu Isuzu için üretilen ve Isuzu'nun 7.5 tonluk NPR model kamyonun donanım, performans ve araç özelliklerine birebir sahip olan Castrol Ekonomik ve Emniyetli Sürüş Simülatörü Antalya Auto Trans Fuar'ında düzenlenen törenle Anadolu Isuzu Satış ve Pazarlama Direktörü Fatih Tamay'a teslim edildi.

YÜZDE 10 TASARRUF

BP Madeni Yağlar Pazarlama Müdürü Yabancı Gürkan Erkan, simülatörü Tamay'a teslim ederken; Castrol Ekonomik ve Emniyetli Sürüş Simülatörü'nde eğitim alan bir sürücülerin eğitim almayan sürücülere göre aynı mesafede yüzde 10 oranında daha az yakıt harcayarak özellikle filolarda önemli kazançlara imza atacaklarını söyledi. Erkan;

BP'nin Anadolu Isuzu'nun 7.5 tonluk NPR model kamyonun donanım, performans ve araç özelliklerine birebir sahip olan Castrol Ekonomik ve Emniyetli Sürüş Simülatörü Antalya Auto Trans 2010'da ilk kez sergilendi.

"Bu simülatör kendi alanında bir ilk. Anadolu Isuzu'nun filo müşterilerine sürücülerini eğiterek onların emniyetli ve ekonomik araç kullanmalarını sağlıyor. Yaptığımız araştırmalar yüzde 10 ile 30 oranında bir tasarrufu ortaya koydu" dedi.

SİMÜLATÖR 81 İLDE EĞİTİM VERECEK

Isuzu ile BP'nin 11 yıldır devam eden işbirliğinin Castrol Ekonomik ve Emniyetli Sürüş Simülatörü'nü ortaya çıkardığını belirten Anadolu Isuzu Satış ve Pazarlama Direktörü Fatih Tamay, simülatörün 1,5 yıl süren çalışmanın sonunda oluşturulduğunu söyledi. Anadolu Isuzu'nun sadece satışta

değil satış sonrasında da kullanıcının yanında olduğunu simülatörün bu anlayışla hizmet vereceğini söyleyen Tamay; "Yılsonunda kamyon ve küçük otobüs pazarında 1'inci, Pick-up segmentinde de geçen yıla göre yüzde 25 daha fazla araç satmamıza karşın 2'inci olacağız. Gelecek yıl hedefimiz bu 3 segmentte de lider olmak. Bu aşamada satış sonrasında çalışmamız çok önemli" diye konuştu.

Simülatörün 81 ilde Isuzu filosuna sahip müşteriler tarafından kullanılacağını ifade eden Tamay sözlerine "Bu ülkeden para kazanıyoruz. Bu ülkeye vicdani bir borcumuz var. Onu ödemeye çalışıyoruz" diyerek nokta koydu.