

Sektörün yeni standardı; TIRSAN DAMPER



TIRSAN

Türkiye'nin taşıyıcı gücü.

TIRSAN TREYLER SANAYİ TİCARET ve NAKLİYAT A.Ş. T (0216) 564 02 00 (ISDN) info@tirsan.com.tr www.tirsan.com.tr

ADANA İKİKARDEŞ OTOMOTİV PAZ. VE TİC. LTD. ŞTİ. T 0322 429 48 01 ANKARA DAF-TIRSAN OTO. SAN. VE TİC. A.Ş. T 0312 812 13 70-74 BURSA BURSA AĞIR VASITA SAN. TİC. VE LTD. ŞTİ. T 0224 441 97 65 DİYARBAKIR GELECEK OTO. SAN. VE TİC. A.Ş. T 0412 252 00 52 ERZURUM GELECEK OTO. SAN. VE TİC. A.Ş. T 0442 329 04 50 GAZİANTEP DAF-TIRSAN OTO. SAN. VE TİC. A.Ş. T 0342 238 21 00 HATAY DAF-TIRSAN OTO. SAN. VE TİC. A.Ş. T 0 326 285 60 46 İSTANBUL-Anadolü DAF-TIRSAN OTO. SAN. VE TİC. A.Ş. T 0216 311 80 80 İSTANBUL-Avrupa DAF-TIRSAN OTO. SAN. VE TİC. A.Ş. T 0212 858 01 38 İZMİR DAF-TIRSAN OTO. SAN. VE TİC. A.Ş. T 0232 877 21 90 KONYA DAF-TIRSAN OTO. SAN. VE TİC. A.Ş. T 0332 346 00 45 MALATYA GELECEK OTO. SAN. VE TİC. A.Ş. T 0422 237 50 55 SAMSUN FELEK OTOMOTİV TİC. LTD. ŞTİ. T 0362 266 73 55-15

Tirsan, ürün özelliklerini değiştirme hakkını saklı tutar.



LOJİSTİK TAŞIMACILAR

| MAYIS 2011 | SAYI: 55 | FİYATI: 50 KURUŞ | www.tasimacilar.com |



IRU GENEL SEKRETERİ'NDEN DESTEK ÇAĞRISI

IRU Genel Sekreteri Martin Marmy; IRU'nun taşımacılığın kolaylaşması için çalıştığını vurgularken bu aşamada Türkiye'nin desteğinin önemli olduğunu söyledi.

5. SAYFADA

OLACAĞI BUYDU

ŞİRKETLERİN ADR EHLİYETLİ ŞOFÖR KADROSU YARI YARIYA AZALDI



MAALESEF HAKLI ÇIKTIK

Tasimacilar Gazetesi olarak yaklaşan tehlikeyi aylar öncesinden öngörmüş ve yaklaşık 1 yıl önce sayfalarımızda konuya yer vermiştik, Zaman maalesef bizi haklı çıkardı.

Yukarıdaki sayıları okumak için www.tasimacilar.com/pdf adresini ziyaret edebilirsiniz.

EĞİTİM, SINAV VE EHLİYETE KAVUŞMA ARASI GEÇEN ZAMAN ORTALAMA 6 AY

■ Bir uluslararası nakliye firmasında sürücü olarak çalışıyorsunuz. Ve şirketiniz tehlikeli madde taşımacılığı yapıyor. Siz de Türkiye'den Avrupa ülkelerine giden bu aracı kullanıyorsunuz. ADR yönetmeliği gereği bu işin eğitiminin almanız, tehlikeli madde taşımacılığına yetkin olduğunuzu gösteren bir de sertifikanız olması lazım. Bunun için Ulaştırma Bakanlığı tarafından yetkilendirilen bir eğitim kurumunda ADR eğitiminden geçmeniz gerekiyor. Ama sadece eğitimden geçmek yeterli değil. Eğitimden belki de aylar sonra yapılacak bir sınava girmeniz, sınavdan geçer not almanız gerekiyor. Ama bu kadar da değil. Sınav sonuçlarının açıklanması, sınavı geçtiyseniz de Bakanlık tarafından hazırlanan ADR sertifikanızı almanız gerekli. Ama bu da sanıldığı kadar kolay değil. Tüm bu süreci geçip ehliyetinizi cüzdanınıza koyup, denetimde göstermek istiyorsanız, ehliyetin gönderildiği Posta merkezini de bulup bizzat gidip almanız gerekiyor. Tabii herhangi bir görev için yurtdışında değilseniz ve geldiğinizde ehliyet aynı posta merkezinde duruyorsa...

ADR EHLİYETLİ ŞOFÖR SAYISI YÜZDE 50 AZALDI

■ Anlattığımız bu süreç, ADR sınavlarını Ulaştırma Bakanlığı yapmaya başladığından bu yana her Türk şoförünün yaşadığı bir süreç. Şoförün ve taşımacı şirketin işini devam ettirebilmesi için gereken ADR sertifikasına kavuşma macerası ortalama 6 ay sürüyor. O da iyimser bir tahminle. Durum böyle olunca da aylar önce yaptığımız uyarı gerçeğe dönüştü. ADR taşıması yapan şirketlerin sertifikalı şoför kadrosu günden güne erimeye başladı. Hali hazırda bazı firmalarda ADR ehliyetli şoför sayısı yarı yarıya azaldı. Daha da vahimi bu şirketler pazarlarını yabancı menşeli firmalara kaptırmaya başladı. Özellikle Bulgaristan, Sırbistan, Macaristan filosu Türk nakliyecinin ADR taşımalarını yavaş yavaş elinden almaya başladı. Sebep ise: Bürokrasinin yavaş işleyen çarkları...

HABERİ SAYFA 6'DA

TIR Karnesi ve geçiş belgesinde ilk 4 ayda artış

■ Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği, Ticaret ve TIR Dairesi Başkanlığı'nın verilerine göre, 2011 yılı Nisan ayında, 2010 yılı Nisan ayına göre Verilen Geçiş Belgesi sayısında yüzde 1,61'lik bir azalma yaşandı. Aynı verilere göre bu yılın ilk dört ayında Verilen Geçiş Belgesi sayısında geçen yıla göre yüzde 0,39'luk bir azalma olurken, yine aynı dönemde verilen TIR Karnesi sayısında ise yüzde 6,51'lik bir artış görüldü.



Demirbaş Otomotiv kamyon satışına da hızlı başladı



■ BMC'nin özellikle otobüs satışındaki başarıyla öne çıkan bayisi FSM Demirbaş, geçtiğimiz yılın son günlerinde kamyon satışına da başladı. Son 6 ayda 300 adet kamyon satışı gerçekleştiren Demirbaş'ın yılsonu hedefi ise 500 adetlik satış... Sektörde otobüs satışı ile ön plana çıkan ve BMC'nin en çok otobüs satan bayisi olma unvanını elinde tutan FSM Demirbaş Otomotiv kamyon satışına da hızlı girdi. 2010'un son günlerinde kamyon satış bayiliğini de alan Demirbaş Otomotiv son 6 ayda yaklaşık 300 adetlik bir satış başarısını yakaladı. Otobüsteki başarısını kamyon segmentinde gösteren FSM Demirbaş Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Demirbaş özellikle filo müşterilerine yaptıkları satışların altını çizdi. Şu ana kadar Gökbora, Netlog, Sırma Su, İskay gibi sektörün önemli firmalarının filosuna BMC kamyonları eklediklerini ifade eden Demirbaş yılsonuna kadar en az 500 adetlik bir satış gerçekleştirme hedefinde olduklarını kaydetti.

Sultanbeyli'de 7 bin 500 metrekarelik bir showroom açma hazırlığında olduklarını da hatırlatan Demirbaş; "Müşterilerimize kaliteli hizmet vermek için hizmet çitımızı yükseltiyoruz. Şu an inşaat çalışmaları devam eden yeni showroomumuzun BMC müşterilerinin buluşma noktası olacağına inanıyorum." dedi.

HOPA TIR PARKI AÇILIYOR

4. SAYFADA

TÜV-SÜD DENETİMLERİ KALİTEYİ ARTIRIYOR

8. SAYFADA



Oruç KAYA
Otomotiv ve Lojistik

8

MOTORİN FİYATLARI

İSTANBUL	3.54	D.BAKIR	3.61
ANKARA	3.54	SİVAS	3.58
İZMİR	3.52	İÇİDİR	3.63
ADANA	3.53	HATAY	3.53

TESLİMAT

TAŞIMACILAR

MAYIS 2011
www.tasimacilar.com

2

HOROZ TAŞIT'TAN
LİDER DÜNDAR'A
5 ADET PREMIUM

■ Renault Trucks'ın yakıt ekonomisi ile öne çıkan Premium serisi Lider Dündar Uluslararası Nakliyat'ın filosuna da girdi. Satışını Renault Trucks bayısı Horoz Taşıt'ın gerçekleştirdiği 5 adet çekici törenle teslim edildi. Lider Uluslararası Nakliyat araç tercihin Renault Trucks çekiciden yana kullanarak 5 adet 430 1100 Opdriver Premium satın aldı. Satışını Renault Trucks bayi Horoz Taşıt'ın gerçekleştirdiği yeni

çekiciler törenle teslim edildi.

Lider Dündar Uluslararası Nakliyat firma sahibi İdris Dündar yeni çekicilerinin anahtarını Horoz Taşıt Satış Temsilcisi Tayfun Fıçı'dan teslim aldı. Yıl sonuna kadar 5 adet daha çekici alarak sayıyı 10'a çıkarmayı ve bütün filoyu Renault Trucks'a çevirmek istediğini dile getiren Dündar alım aşamasında özellikle yakıt tüketimine dikkat ettiklerini dile getirdi.



TIRSAN teslimatları dur durak bilmiyor

Alfa Nakliyat 18 adet DAF ve TIRSAN araçlarının 8 tanesini DAF-TIRSAN'ın Samandıra tesislerinde gerçekleştirilen bir törenle teslim alırken; Arga Uluslararası Taşımacılık 5 adet DAF FT XF105.460 Optimizer çekici ve 3 adet TIRSAN tenteli semi treyleri teslim aldı.

Araçlarını Tirsan A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu'ndan teslim alan Alfa Nakliyat Onursal Başkanı Ali Savaşçı uzun yıllardır sadece DAF ve Tirsan ürünlerini tercih etme nedenlerini şöyle açıkladı: "Biz firma olarak gelişen teknolojiyi yakından takip eder, filomuzu daha verimli kullanmak adına sürekli çaba sarf ederiz. TIRSAN en yüksek verimi elde edeceğimiz esnek çözümler sunduğu için geçmişten bugüne hep tercihimiz olmuştur, gelecekte de olacaktır. DAF ve TIRSAN ürün ve hizmetlerini diğer rakiplerinden ayıran en temel özellik her zaman kullanıcının yanında, ürünlerinin arkasında durmalarıdır. Bizim için en önemli kriter güvendir. TIRSAN ve DAF hiçbir zaman güvenimizi boşa çıkarmamıştır"

DAF ve TIRSAN ürünlerinden oluşan yaklaşık 100 araçlık filosu ile ağırlıklı olarak Avrupa'ya taşıma yaptıklarını belirten Savaşçı "TIRSAN misyonumuza en akın çözüm ortağımızdır derken sözlerin şöyle tamamladı: "Tirsan ürünlerini rakiplerinden üstün kılan nokta kullanılan ileri teknoloji sayesinde sağlanıktan ödün vermeden hafifletilmiş olmalarıdır. Bu sayede hem daha yüksek taşıma kapasitesi sunar, hem de boş dönüşlerde yakıt sarfiyatını düşürür ve yollarda daha az yıpranmaya sebep olur."

KAYSERİ'NİN PARLAYAN YILDIZI ARGA'NIN DA TERCİHİ DAF VE TIRSAN

Kayseri Bölgesi'nin önde gelen uluslararası nakliyecilerinden olan Arga

Uluslararası Taşımacılık 5 adet DAF FT XF105.460 Optimizer ve 3 TIRSAN Tenteli semi-treyleri, TIRSAN Kayseri Yetkili Servisi Aytaç Otomotiv tesislerinde yapılan tören ile teslim aldı.

Araçlarını TIRSAN Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu'ndan teslim alan Arga Yönetim Kurulu Başkanı Hacı İbrahim Arga ve Arga Almanya Acentesi Sorumlusu Mustafa Arga, niçin DAF ve TIRSAN'ı tercih ettiklerini şöyle açıkladı: "Biz 80'li yıllardan beri taşımacılık yapıyoruz, şu anda 2. kuşak olarak işlere devam ediyoruz.1987'de ilk TIR'ımız DAF marka idi. O zamandan beri konforu, kalitesi ve yakıt tüketimine verdiği önemle her zaman bizi memnun etti. DAF, ayrıca Avrupa'da çok büyük bir marka, 24 saat

açık servisler bulabiliyorsunuz, aracımız Paris'te Cumartesi günü bile servis imkanı buldu ve bu alım yapmamızı etkileyen en önemli nedenlerden."

ŞOFÖRLER DAF KULLANMAK İÇİN YARIŞIYOR

Hacı İbrahim Arga, DAF çekicilerinin yakıt ekonomisini anlatan ilginç bir anısını da anlattı: "Filomuzda DAF ve bazı diğer marka araçlar var, yakıt hesabını belirli bir litre üzerinden yaptığımız için şoförler yeni gelen 5 DAF'tan birini kullanmak için yarışıyorlar, çünkü DAF'ın en az yakıtı olduğunu biliyorlar."

ÖNAL NAKLİYAT KÄSSBOHRER DEDİ

Önal Nakliyat Gübre San. Tic. Ltd. Şti., etil alkol, metil alkol, kostik, alfen, etil, asetat, tutkal ve formaldehit gibi kimyasal ürünlerin taşımacılığını Kässbohrer kimyasal tankeri ile yapacak. Önal Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Önal, Tirsan'ın ihtiyaçlarına tam ve uygun çözümleri sunan kaliteli araçlar üretmesi nedeniyle bu tercihi yaptıklarını söyledi.

SERİN'DEN BİR İLK



Serin Treiler İstanbul Satış Temsilcisi Ferhat Mutlu aylık 30 adetlik üretim kapasitesine ulaştıklarını ve ilk haftada 45 adetlik sipariş aldıklarını söylediler.

İstanbul'da üretilen damperler BOZKAR FILOSUNDA

Serin Treiler, İstanbul Hadımköy'de üretilen ilk damper treylerin teslimatını gerçekleştirdi. Bozkar Nakliyat'a 10 adet havuz tipi damper teslim eden Serin Treiler, Nisan ayında üretime başlamasına rağmen, 45 adetlik sipariş aldı.

Serin Treiler 2011 yılında İstanbul'da üretime başladığı damperlerin teslimatına başladı. İstanbul merkezli inşaat firması Bozkar Nakliyat, Serin'in damperini ilk teslim alan firma oldu. 10 adet 24 metrelik damper treyler teslim alan Bozkar Nakliyat, filosunu da 40 adede çıkardı.

Bozkar Nakliyat ortağı Rahmi Bozgel, İstanbul başta olmak üzere Türkiye'nin çeşitli bölgelerinde taahhüt ve nakliye faaliyetinde bulunduklarını, Serin ürünleriyle de 2007 yılında çalışmaya başladıklarını söyledi. Serin Treiler'in İstanbul'da damper üretmesinden son derece memnun olduklarını belirten

Bozgel, "Filomuzda yerli yabancı birçok damper var. Serin Treiler'in damperlerinden çok memnunuz. Serin'in damperleri ise muayenelerde sorunsuz geçebiliyor. Yürür aksamları çok iyi. 4 yıl oldu bugüne kadar hiçbir sorun yaşamadık. Bu yıl içinde yapacağımız damper alımlarında yine Serin'i seçeceğiz" dedi. Serin Treiler İstanbul Satış Temsilcisi Ferhat Mutlu da, bir haftada 45 adetlik sipariş aldıklarını belirterek; "Müşterilerimiz İstanbul'da üretime geçmezdten son derece memnun. Artık onlara daha yakınız. İstanbul'da üretimi sadece yurtçine değil, ihracat pazarları için de düşünüyoruz." dedi.



THY-OPET Genel Müdürü Aydın Güneş Ford araçlarını yurtdışında da kullanmak istediklerini söyledi.

THY-OPET için tasarladığı FORD CARGO'ları teslim etti

Ford Otosan, THY-OPET'in operasyonel ihtiyaçlarını tam olarak karşılayacak şekilde özel olarak tasarlanan 47 Ford Cargo'yu törenle teslim etti. Ford Cargo kamyonları, 38 havaalanında THY uçaklarına yakıt ikmali yaparken kullanılacak.

Atatürk Hava Limanı Yakıt İkmal Sahası'nda düzenlenen ve şirket yetkililerinin katıldığı törende açılış konuşmasını yapan Cargo İş Birimi Genel Müdür Yardımcısı Ahmet Kınay, yeni kurulan THY Opet şirketiyle olan iş ortaklığından duyduğu memnuniyeti dile getirerek "OPET'le Ford Otosan'ın çok uzun zamandır süren bir iş ortaklığı bulunuyor. Ford Otosan olarak ilk dolumda tamamen OPET yağlarını kullanıyoruz. Yeni kurulan THY OPET şirketiyle olan iş birliğimizin devamı da bizi ayrıca mutlu etti ve gururlandırdı" dedi.

Ford Cargo Satış ve Satış Sonrası Operasyonları Müdürü Emrah Duman da; "Yeni kurulan THY OPET'in ilk

ticari anlaşmasını yaptığı firma olmak bizim için ayrıca memnuniyet verici. Ford Otosan ve THY OPET olarak yakaladığımız bu sinerjinin gelecekteki projelere katkı sağlayacağına inanıyoruz." şeklinde konuştu.

"TERCİHİMİZ FORD OTOSAN"

THY OPET İkmal ve Operasyon Genel Müdür Yardımcısı Levent Kutan ise; "Bu projedeki tercihimiz Ford Otosan oldu. Daha önce hiç benzeri yapılmamış olan bu projede Ford satışlarının üzerine kurulmuş yakıt ikmal araçları Türkiye'nin dört bir yanındaki havaalanlarına yayılarak başarıyla hizmet vermeye başladı" dedi.

IBA Lojistik'in tercihi MAN oldu

30 METREKÜPLÜK SEMİ TREYLER



Daha sağlam binalar için OKT Trailer katkısı

OKT Trailer, Akça Beton'un da tercihi oldu. Denizli'yi ilk kez hazır betonla tanıttıran firma olarak bilinen Akça Beton, OKT Trailer'e sipariş ettiği 10 adet 30m³'lük yarım boru semi treyler damperini teslim aldı.

Denizli'de dört ayrı bölgede kurduğu hazır beton üretim tesisleriyle saatte 480 metreküp kapasiteyle üretim yapan Akça Beton, bugüne kadar 40 transmikser ve 10 mobil pompadan oluşan filosuyla çalışıyor. Firma, OKT Trailer'dan 10 adet 30m³'lük yarım boru semi treyler damperi filosuna ekledi ve daha sağlam binalar inşa etmek adına kolları sıvadı.

Araçlarını OKT Trailer'dan teslim alan Akça Beton yetkilileri, firmalarının hizmet ettikleri çevrede daha ekonomik ve daha sağlam binalar inşa etme ilkesi sürdüğü müddetçe OKT ile başlattıkları iş ortaklığının devam edeceğini; OKT Trailer'ın bünyesinde kurduğu akademi ekibinin yalnızca araçları satın alana kadar değil öncesi ve sonrasında da kesintisiz bilgilendirme sağladığını ve bu ekibin yaptığı yönlendirmeler neticesinde OKT müşterisinin mutlaka firmasına en uygun olan araç çözümünü bulacağını bildirdi.

IBA Lojistik, filosunu MAN ile güçlendirdi. Firma, gerçekleştirdiği yeni yatırım-la filosuna katacağı 10 adet MAN TGX 18.440 LLS-U çekicinin ilk 5 adedini ve 1 adet de TGL 12.180 aracı İstanbul'da düzenlenen tören ile teslim aldı.

Iba Lojistik'in siparişini verdiği 10 adet MAN TGX 18.440 LLS-U çekicinin ilk 5 adedi ve 1 adet TGL 12.80 düzenlenen törenle teslim edildi.

Yeni çekicileri teslim alan IBA Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı İzzet Baysal, firma olarak müşterilerinin beklentilerine cevap vermek ve bu beklentilerin üstünde bir performans için sürekli teknolojilerini sürekli güncel tuttuklarını ifade etti. Firma olarak müşterilerinin maliyet giderlerini düşürerek katma değer hizmet verdiklerini ifade eden Baysal; "Müşterileriniz için daima en iyisini yapmak istiyoruz. Bu bakımdan IBA Lojistik olarak aldığımız hizmetlerde de daima en iyisini tercih ediyoruz. Filolarımızı güncel tutup teknolojiyi yakından takip etmemiz gerekiyor. MAN bu açıdan bize hem yakıt tasarrufu hem de konfor olarak büyük bir avantaj sağlıyor. Bu nedenle tercihimizi MAN olarak belirledik. 10 adet ola-



rak planladığımız MAN TGX 18.440 LLS-U çekicinin ilk 5 adedini ve 1 tane de TGL 12.180 aracı şimdi alıyoruz." dedi.

MAN Kamyonu ve Otobüs Ticaret A.Ş. İstanbul Şubesi Kamyon Satış Müdürü Çağatay Kepek ise MAN TGX çekicilerin Avrupa'da yılın kamyonu seçildiğini hatırlatarak; "Araçlar, 440 beygirlik Euro 5 motor,

XXL kabin ve tam otomatik şanzıman ile donatıldı ve 95 cm'lik 5. teker yüksekliği ile de maksimum yüklem hacmi sağlandı. Yeni TGX serisi araçların 480 beygir gücündeki Euro 5 motor seçeneği de bulunuyor. XLX ve XXL kabin seçeneklerine sahip olan çekiciler farklı gereksinimlere farklı cevaplar sunuyor." diye konuştu.

Efe Proje Tercihini Renault Trucks'dan yana kullandı

İmam Kayalıoğlu Otomotiv Efe Proje'ye 3 adet Renault Trucks Premium 460 Intrader teslimatı gerçekleştirdi. Araçlar teslim alan İbrahim Yüncü ; "Daha önce aldığımız Renault Trucks araçların yakıt tüketim değerlerinin çok



düşük olması, dayanıklılık ve servis hizmet kalitesi bizi tekrar Renault Trucks araçları tercih etmeye yönlendirdi. Ağır şartlarda çalışmamıza rağmen yakıttan dolayı kazanç sağladık, bu nedenlerden dolayı yolumuza Renault Trucks ile devam etme kararını aldık" dedi.

İmam Kayalıoğlu Otomotiv'in bir diğer teslimatında Kerim Uluğ Tarım'a yapıldı. Firma 3 adet Renault Trucks Preium 460.19 Optdriver alırken firma sahibi Kerim Uluğ; "Yakıt tasarrufu ve servis hizmetlerinde dolayı tercihimiz Renault Trucks oldu. Sağlamlık ve araç performansından memnun olduğumuz araçların ilk kez otomatik versiyonlarını deneyeceğiz "dedi.

Iveco'dan 6 adetlik DAILY TESLİMATI

Iveco'nun Mersin yetkili satıcısı Kılıçlar Otomotiv'in Daily teslimatları hız kesmeden devam ediyor. Son olarak Mayıs ayının ilk haftası Yaltır A.Ş.'ye 6 adetlik Daily teslimatı gerçekleştirildi.

Araçların teslim törenine Yaltır A.Ş. yönetim kurulu başkanı Ali Yaltır, Kılıçlar Otomotiv Genel Müdür Yardımcısı Kenan Kılıç, Iveco Araç filo ve özel satışlar Müdürü Erkan Erşin, Kılıçlar Otomotiv satış Müdürü Mukadder Eryılmaz katıldı.

Kılıçlar Otomotiv Genel Müdür Yardımcısı Kenan Kılıç, Adana ili Aligda bayisi Yaltır A.Ş.'ye 6 adet Daily teslimatı gerçekleştirdiklerini söylerken teslimatı yapılan araçların 5 adeti 35C13 olup 1 adeti

ise 7 ton azami yüklü ağırlığa sahip 70C15 olduğunu ifade etti.

Teslim töreninde hazır bulunan Yaltır A.Ş. yönetim kurulu başkanı Ali Yaltır daha önce denedikleri araçların yakıt tüketiminden ve konforunda memnun olduklarını söyledi. Yaltır " Iveco Daily istediğimiz özelliklere sahip" derken Kılıçlar Otomotiv'e de son derece ilgili ve alakalı oldukları için teşekkür etti.



HİDROMEK'İN KAZICI YÜKLEYİCİLERİ ZF İLE DAHA DA GÜÇLÜ



■ Uzun süren saha ve performans testlerinin sonucunda müşteri ihtiyaç ve beklentilerini göz önüne alan Hideromek, seyrir halinde harcanan yakıtın azalması, makinenin işte kalma süresinin azalması, azaltılan güç kayıpları ve ağır hizmet tipi komponentlerde uzun makine ömrü nedeniyle üretimine ZF ile devam edecek. Güç iletim ve tahrik sistemlerinde dünyanın en önde gelen üreticilerinden biri olan ZF ile özel olarak geliştirilen şanzıman&aks konfigürasyonunda 5 ileri 3 geri

vitesle sahip Autoshift şanzıman ve LSD ve diferansiyel kilit özelliğine sahip akslar bulunuyor. ZF Şanzımanları Hidromek kazıcı yükleyicilerinde; 5 ileri vites sayesinde seyrir halinde düşük yakıt tüketimi ve motor gücünün daha verimli olarak zemine aktarılması, ön yükleyici ile çalışırken, 0-17 km/s aralığında ağırdan hızlıya yayılmış 3 çalışma vitesi ile daha iyi yüke giriş performansı ve verimlilik artışı, işe göre makinenin hızını daha verimli ayarlama olanağı veriyor.

TİCARİ ARAÇ

TAŞIMACILAR

| MAYIS 2011 |
| www.tasimacilar.com |

3

YÜZDE YÜZ TÜRK EMEĞİ



Kässbohrer'den 90 metreküplük silobas

TİRSAN, 2002 yılında bünyesine kattığı Kässbohrer markası ile, Avrupa'lı rakipleri ile yarışıyor. Tırsan Kässbohrer Türkiye'nin ilk 90 metreküplük silobasının üretimini gerçekleştirdi ve Almanya'ya ihraç etti.

■ Avrupa'nın ilk 3 semi-treyler üreticisinden biri olmayı hedefleyen TİRSAN'ın ürettiği Kässbohrer silobasları Avrupalı şirketlerin tercihi olmaya devam ederken TİRSAN Türkiye'nin ve Avrupa'nın En Yüksek Hacimli Silobasını da üretti.

90 metreküp hacimli silobas Almanya'da Getron firmasına satılırken 90 metreküp taşıma hacmine sahip Kässbohrer silobasların en büyük ihracat pazarı da Almanya olarak öne çıkıyor.

Özellikle düşük yoğunlukta malzeme, plastik (granül) hammadde, kül ve lastik hammaddesi taşınmasında kullanılan ve tek seferde yüksek miktarda taşıma kapasitesine sahip olması ile müşterilerin tercihi olan Kässbohrer 90 metreküp silobas, tüm diğer Kässbohrer tanker ve silobasları gibi Almanya TÜV Süd tarafından verilen tip onayına ve ADR sertifikasına sahip.

Kässbohrer 90 metreküp Silobas'ın Özellikleri

■ Asırlık Alman mühendisliği ve üretim teknolojileri ile üretiliyor

■ Yüksek boşaltma açısı sayesinde maksimum ve kolay boşaltım, yüksek kazanç

■ Komple alüminyum yapısı sayesinde düşük boş ağırlık ve sağlam üst yapı

■ Hafifliği sayesinde maksimum yükleme imkanı ve düşük sefer maliyeti

■ Geniş donanım yelpazesi: Hava karşım bataryası, arkadan boşaltma, havalı süspansiyon, elektronik fren sistem, hidrolik piston.

Üretim bölümündeki incelemeleri esnasında her biri kendi alanında uzman ADR sertifikalı kaynakçılarla söyleşide bulunan Bakan Ergün, firmanın en iddialı üretim kalemlerinden ADR'li akaryakıt tankerinin yanına gelerek aracın final işlemini gerçekleştirdi.

SANAYİ VE TİCARET BAKANI

ERGÜN'DEN OKT'YE ZİYARET

Aydın'daki programı çerçevesinde OKT Trailer'a ziyaret gerçekleştiren Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat Ergün, OKT Trailer'da kaldığı süre boyunca Türkiye'nin sanayi gelişiminden 2023 yılı hedeflerine kadar pek çok konuda söyleşide bulundu.

Bakan Ergün, OKT Trailer'a yaptığı ziyaret sırasında firmanın Halkla İlişkiler Müdürü Özge Kocakula ve Genel Müdürü Hakan Maraş'ın gerçekleştirdiği sunumda, tarihsel sürecini, mevcut yatırımlarını ve gelecek hedeflerini konu alan bilgilendirme toplantısını dikkatle izledi.

Türkiye'nin krizden daha az etkilenmesinin nedeninin üretime ve sa-

Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat Ergün Aydın ziyaretinde OKT Trailer'i ziyaret ederek Genel Müdür Hakan Maraş ve Halkla İlişkiler Müdürü Özge Kocakula'dan üretim hakkında bilgi aldı

nayiye verdiği değerden kaynaklandığını söyleyen Ergün; "Biz bu ekonomik krizden az etkilendiyssek ve hızlı çıktysak, bunun nedenleri var. Bunun en önemli nedenlerinden birisi, Türkiye'nin son yıllarda üretime, sanayileşmeye önem vermiş olmasıdır. Makro ekonomik dengelerini kurmuş ve o dengeleri koruyor olmasıdır. Bankacılık sektörünü dikkatle takip ediyor olmasıdır. Bütçe açıklarını azaltması, mali dengesini iyi tutması ve bir mali disiplin uygulamasıdır. Yatırımları ve diğer un-

surları ihmal etmeden bu mali disiplin uygulanmaktadır. Siyasi istikrarını temin edebilmiş olmasıdır." derken OKT Trailer'ın iş hacmine bakarak Aydın'da çok ciddi bir sanayi ve ticaret potansiyeli olduğunu da ifade etti.

ERGÜN: "AYDIN'DA CİDDİ BİR SANAYİ POTANSİYELİ VAR"

"Aydın'da gelişen ve büyüyen firmalar, önümüzdeki döneme dair yeni projeksiyonlar yapmalı, gelişmeye ve büyümeye devam etmelidir."

diye sözlerini sürdüren Ergün, OKT'nin gelecek projeksiyonunda çok ciddi Ar-Ge ve teknoloji yatırımları olduğunu gördükten sonra OKT Trailer'ın iş hacmine bakarak Aydın'da çok ciddi bir sanayi ve ticaret potansiyeli olduğunu da ifade etti. OKT Trailer gibi başarılı firmaların bu destekleri olarak Türkiye ekonomisi açısından çok önemli yerlere gelebilecek potansiyelde olduğunu belirten Ergün, "Eğer sanayileşmeye önem vermezseniz, teknoloji diye bir unsurla karşı karşıya kalmazsınız.

Gerçek bir zenginlik ancak üretmekle, sanayileşmekle mümkün olabilir" diye konuştu. Bünyelerinde, gelişmiş teknolojik alt yapı ile zengin bir makine parkının bulunduğunu ifade eden OKT Trailer Halkla İlişkiler Müdürü Özge Kocakula'nın "üretimlerimiz çocuklarımızdır" sözleriyle başladığı bilgilendirme toplantısı Bakan Ergün'ün bir ülkenin üretim gücünü ve kabiliyetini kaybetmesi durumunda, yeniden kazanmasının çok zor olduğunu vurgulaması ile bütünlük kazandı.

Çarsan Treyler yeni fabrikasında

■ Samsun-Ordu karayolunun 30. kilometresinde bulunan Çarsan Treyler 5 bin 500 metrekarelik yeni fabrikasında seri üretime devam ederken; üretimi daha seri hale getirmek için çalışan sayısını da yüzde 120 artırdı. Çift vardiya olarak çalışan tesiste üretim kapasitesi, eskiye oranla yüzde 280 oranında artış gösterdi.

Firma sahiplerinden Hayati Uyanıkoğlu; "30 yılı aşkın bir süredir ahşap karoser alanında üretim yapılmaktaydı. Nakliyat işi yapan müşterilerimiz, araçlarının daha fazla yük taşıyabilmesi için dorve ve treyler tipi ekipman tercihleri doğdu. Firma olarak müşterilerimizin bu ihtiyaçlarına cevap vermek ve çağa ayak uydurmak adına, altyapımızı bu ihtiyaçlara göre uyarlayıp 2005 yılında Çarsan Treyler'i kurduk. Müşterilerimizden gelen yoğun siparişleri karşılayabilme adına yeni bir fabrika yapma kararı aldık ve 7 ay gibi kısa bir sürede fabrikamıza taşındık. Bu sayede hem daha seri üretim yapabilmeyi hem de marka olan kuruluşumuzun hak ettiği tesise ulaştığını düşünüyoruz." dedi.

Samsun Çarşamba'da araç üstü ahşap karoser imalatında 1970'li yıllardan itibaren faaliyet göstermekte olan Yıldızlar Karoser ve Özen Yaptı Karoser firmalarının ortak iştiraki ile 2005 yılında kurulan Çarsan Treyler yeni fabrikasına taşındı

Firmanın diğer ortağı Ahmet Öztürk ise; "Avrupa standartlarında treyler, dorve ve damper üretim yapan böyle bir tesisi kendi öz kaynaklarımız ile oluşturduk. Şu an müşterilerimizin talepleri doğrultusunda istediği araç üstü ekipmanı yapabilecek bilgi, tecrübeye ve donanımına sahibiyiz. Gelecek odaklı planlarımız arasında Türkiye'ye komşu ülkeler ve Rusya'ya ihracat yapmak birinci sırada. Treyler üretim alanında yeni sayılabilecek bir firmayız ancak önümüzdeki yıllarda kaliteden ödün vermeden pazar payımızı katlayarak üretim yapmak, bu sayede Çarsan markasını gerek Türkiye de gerekse ithalat yaptığımız ülkelerde Treyler markalarının en bilinen firmaları arasına sokmak istiyoruz. Bu hedeflere ulaşmak için 5 yıllık bir kalkınma projesi hazırladık." şeklinde konuştu.



HAYATI UYANIKOĞLU



AHMET ÖZTÜRK



IVECO'dan çift yakıtlı Bi-fuel Trakker

Iveco, etanol ve dizel yakıt ile çalışan çift yakıtlı Trakker'ı Brezilya'da pazara sundu. Yüzde 40-60 oranında etanol ve dizel karışımı kullanılan Trakker Iveco ve Bosch'un işbirliği ile geliştirildi.



■ Iveco, Bosch ile birlikte geliştirdiği yeni çift yakıtlı Trakker'ı Brezilya'nın en büyük tarım fuarında tanıttı. Cursor 9 motoruna sahip araç hem dizel hem de etanol yakıt kullanarak geleneksel dizel motorlara göre daha az yakıt tüketiyor. Yüzde 40-60 oranında etanol ve dizel karışımı kullanan araç aynı zamanda çevre açısından da önemli katkı sağlıyor.

HEM ÇEVRECİ HEM EKONOMİK

Trakker, Iveco ve Bosch işbirliği ile Brezilya hükümetinin "yeşil politi-

kalar" programı kapsamında Brezilya'da geliştirildi. 2010 yılında geliştirilen prototip araçlar Shell ve Brezilya'nın en büyük şeker kamışı üreticisi Cosan tarafından 2011 yılında test edilecek. Testlerin ilk aşamasında yüzde 40-60 etanol-dizel karışımının ortalamada yüzde 6 maliyet tasarrufu sağladığı görüldü. Iveco'nun Güney Amerika pazarından sorumlu ürün geliştirme direktörü Renato Mastrobuono önümüzdeki aylarda etanol oranının artırılarak yakıt maliyetinin daha da düşürülmesinin hedeflendiğini söyledi.

ÇOK ÇEKİCİ, ÇOK GÜÇLÜ, ÇOK HAVALI BMC'LER FSM DEMİRBAŞ OTOMOTİV'DE



Ağır ticari araçlarında BMC kalitesini, BMC teknolojisini, BMC güvencesini sunan FSM Demirbaş Otomotiv; donanımından motoruna, tasarımından güvenliğine kadar her ayrıntısında üstün özelliklere sahip olan BMC Profesyonel kamyon ve çekicileri hizmetinize sunar...



ARKASINDA
TÜRKİYE VAR



FSM DEMİRBAŞ OTOMOTİV BMC Yetkili Satıcısı
İSTANBUL: Büyükdere Caddesi No: 16/3 Şişli / İstanbul
Tel: 0(212) 291 09 61 Faks: 0(212) 233 57 92
ANKARA: Anadolu Blv. ODTÜ Kavşağı Altı Balgat / Ankara
Tel: 0(312) 219 76 76 • Faks: 0(312) 219 79 00
Web adresi: www.fsmdemirbas.com

YEREL

TAŞIMACILAR

4

MAYIS 2011
www.tasimacilar.comARTVİN'DE
KURUMLAR VERGİSİ
REKORTMENİ NAKLİYE
SEKTÖRÜNDEN

■ Artvin'de Kurumlar Vergisi rekortmenleri açıklandı. Arhavi Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Atıf Kesimal bu yıl da birinciliği kimseye bırakmadı.

Artvin Defterdarlığı'ndan yapılan yazılı açıklamada, 2010 yılı kazançları üzerinden vergilendirilip, bu yıl ödeyecekleri en yüksek vergi miktarı bakımından ilk

sıralarda yer alan vergi mükelleflerinin tespit edildiği belirtildi.

Listede ilk sırayı Hopa'dan Kesimal Kardeşler İnşaat Nakliyat Turizm ve Ticaret Anonim Şirketi'nin aldı. Kesimal Kardeşler İnşaat Nakliyat Turizm ve Ticaret A.Ş.'ye 542 bin 609 Lira vergi tahakkuk ettirildi.

HOPA TIR PARKI AÇILIYOR

Hayati AKBAŞ ARTVİN

Artvin Valisi Mustafa Yemlihalioğlu, Doğu Karadeniz İhracatçıları Birliği (DKİB) Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Hamdi Gürdoğan ile yönetim kurulunun ziyaretinden duyduğu memnuniyeti dile getirdi.

Vali Yemlihalioğlu, Sarp Sınır Kapısı'ndan yurt dışına gidecek TIR'ların geçişleri kolaylaştırmak için bir takım düzenlemeler yaptıklarını söyledi. TIR'ların geçişlerinde zaman zaman her iki ülke tarafından karşılıklı olarak sıkıntılar yaşandığını belirten Vali Yemlihalioğlu; "Kapının Gürcistan tarafında devam eden modernizasyon çalışmalarından dolayı bazen sıkıntılar yaşanıyor. Bu ay sonu itibarıyla kapının modernizasyonunun tamamlanacağını ümit ediyoruz. Kapıda TIR yığılmaları olduğunda Acara Özerk Cumhuriyeti Başbakanı Levan Varshalomidze ile temasa geçerek kısa sürede bu yığılmaları önleyeceğiz" dedi.

TIR PARKI 26 MAYIS'TA AÇILIYOR

TIR sürücülerin yol kenarlarında beklememeleri ve ihtiyaçlarını karşılamaları amacıyla Hopa Kemalpaşa beldesinde 42 bin metrekarelik alanda TIR parkı oluşturduklarını belirten Yemlihalioğlu; "Bel-dimizin Esen kıyı ve Kopmuş mevkiğinde hemen karayolunun yanında toplam 500 TIR kapasiteli park oluşturduk. Yaklaşık 1 milyon Liraya mal olacak parkta çalışmalar son aşamaya geldi. Parkı 26 Mayıs'ta hizmete açmayı planlıyoruz. Yani kurulacak park ile hem yığılmaların önüne geçilecek hem de şoförlerin dinlenip kişisel ihtiyaçlarını gidebilecekleri bir mekân oluşturulacaktır" diye konuştu.

Gürdoğan ise sınır kapısındaki düzenlemeler ve

Doğu Karadeniz İhracatçıları Birliği (DKİB) Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Hamdi Gürdoğan ile yönetim kurulu üyelerini makamında kabul eden Artvin Valisi Mustafa Yemlihalioğlu, Sarp Sınır Kapısı'nda modernizasyonun bu ay sonunda tamamlanmasını beklediklerini kaydetti.

İhracatçıların daha rahat nasıl çalışabileceği konusunda görüşmede bulunduklarını vurgulayarak, şunları kaydetti: "Artvin Valiliğiince Hopa Kemalpaşa beldesine TIR parkı yapılıyor. Burada bizde incelemeler yapacağız. En rahat, en iyi şekilde kapıdaki bu gelecekte her hangi bir sınırlama, sıkışma olmaması, ihracatçıların mallarını

çok daha rahat satabilmesi için yapılan düzenlemeleri valimizle konuştuk. Bunun yanında özellikle Hopa-Batum demiryolu olduğu zaman Türkiye'nin Hopa üzerinden Çin'e bağlanabileceği ve 45 güne İstanbul'a gelen yükün 10 gün içinde Hopa'ya gelebileceğini ve Doğu Karadeniz'in lojistik olarak bir üst olabileceğini kendisine ilettik.

GÜRDOĞAN'DAN
ZİYARET

DKİB Yönetim Kurulu Başkanı Gürdoğan'ı kabul eden Vali Yemlihalioğlu Sarp Sınır Kapısı'ndaki yığılmaların önüne geçmeye çalışıldığını söyledi.



OKT TRAILER®

Kalite yolculuğumuzda bir kilometre taşı daha aldık...

Treyler üretiminde Dünya çapında haklı bir ün kazanan OKT Trailer, üretim kalitesini belgeleyen sertifikalara bir yenisini daha ekledi. Firmamız, Treyler Sanayicileri Derneği ve TUV/SUD ortak projesi kapsamında gerçekleştirilen "Üretim ve Kalite Süreçlerinin Değerlendirilmesi" başlıklı denetimden tam not alarak bu sertifikayı almaya hak kazanmıştır. Bu başarımızı sizlerle paylaşmaktan gurur duyuyoruz.

444 1 OKK
+90 212 444 1 655
Satış Çağrı Merkezi
Call Center

2. İPEKYOLU ZİRVESİ



100 milyon Dolarlık iş bağlantısı yapıldı

Trabzon'da düzenlenen İpek yolu İşadamları Zirvesi'nde gerçekleştirilen görüşmelerinde 100 milyon dolarlık iş bağlantısı sağlandı.

16 ülkenin katılımıyla yapılan 2. Trabzon İpek yolu İşadamları Zirvesi'nin değerlendirme toplantısını Devlet Bakanı Faruk Nafiz Özak yaptı. Kentteki sanayi ve işadamları dernekleri ile ihracatçı birlik başkanları ile birlikte toplantı düzenleyen Özak; "2. Trabzon İpek yolu İşadamları Zirvesi'nin, ekonomik olduğu kadar, sosyal, siyasal ve kültürel boyutları da bulunmaktadır. Zirve aynı zamanda Trabzon'un marka şehir olması sürecinde önemli bir adım olmuştur" dedi. Zirvede 6 ülkeden işadamları ve firma temsilcilerinin katılımıyla yapılan eşleştirme toplantılarında 525 iş görüşmesi gerçekleştirilirken, yaklaşık 100 milyon dolarlık iş bağlantısının sağlandığı ifade edildi.

2 KİŞİ GÖZALTINDA



Artvin'de 10,5 kilogram EROİN ELE GEÇİRİLDİ

Artvin Emniyet Müdürlüğü son dönemin en başarılı uyuşturucu operasyonlarından birine imza attı. Emniyet ekipleri operasyonla 10,5 kilo eroin ele geçirdi. Operasyonun ardından Artvin Valisi Mustafa Yemlihalioğlu, Emniyet Müdürü Muhsin Armağan ile Kaçakçılık ve Organize Suçlarla Şube Müdürü Bekir Aydın ile birlikte basın toplantısı düzenledi. Vali Yemlihalioğlu, Kaçakçılık ve Organize Suçlarla Şube Müdürlüğü ekiplerinin dün ihbar üzerine il merkezinde şüpheli bir aracı durdurduklarını belirterek, "Araçta yapılan aramada 20 paket halinde zulaanmış vaziyette toplam 10 kilo 591 gram eroin ele geçirildi" dedi. Olayla ilgili 2 kişinin gözaltına alındığı ve sorgularının sürüldüğü bildirildi.



OKT TRAILER®

Kalite yolculuğumuzda bir kilometre taşı daha aldık...

Treyler üretiminde Dünya çapında haklı bir ün kazanan OKT Trailer, üretim kalitesini belgeleyen sertifikalara bir yenisini daha ekledi. Firmamız, Treyler Sanayicileri Derneği ve TUV/SUD ortak projesi kapsamında gerçekleştirilen "Üretim ve Kalite Süreçlerinin Değerlendirilmesi" başlıklı denetimden tam not alarak bu sertifikayı almaya hak kazanmıştır. Bu başarımızı sizlerle paylaşmaktan gurur duyuyoruz.

444 1 OKK
+90 212 444 1 655
Satış Çağrı Merkezi
Call Center



SERTİFİKA

Ok Kardeşler Treyler Sanayi Tic.A.Ş.

TREDER ve TUV SUD / Türkiye işbirliği projesi kapsamında 01.01.2011 tarihinde "Üretim ve Kalite Süreçleri Değerlendirmesi" ile ilgili yapılan denetimi bağan ile tamamlamış olup 12.01.2011 tarihinde bu belgeyi almaya hak kazanmıştır.

Erdal Çınarlı
Denetçi
TUV SUD / Türkiye

Zehra Doğan
Ok Kardeşler Treyler Sanayi Tic.A.Ş.

Belge Veriliş Tarihi : 12.01.2011
Belge Geçerlilik Tarihi : 11.01.2012



Deve Boynu Tip Tanker
Semi Treyler



Yarım Boru Damper
Semi Treyler



Konik Tip Tanker
Semi Treyler



Alüminyum Silobas
Semi Treyler



OK KARDEŞLER®
TREYLER SANAYİ VE TİCARET A.Ş.





www.okt-trailer.com

CEVA 2011
YILINDAN
ÇOK
UMUTLU



■ CEVA Group, 2011 yılının ilk çeyreğinde yüzde 13,3'lük büyüme ile ciroşunu 1.696 milyon Euro'ya yükselterek faiz ve Vergi Öncesi Karını da yüzde 36,5 oranında artırdı. CEVA Lojistik CEO'su John Pattullo yılın ilk finansal sonuçlarına ilişkin yaptığı değerlendirmede; "Bu sonuçlar, 2010 yılında gerçekleştirdiğimiz yapısal değişikliklerin faydalarını gösteriyor, ileriye yönelik devam eden büyüme ve gelişimimiz için konumuzu güçlendiriyor" dedi. Mart ayındaki performans ile 528 milyon Euro'nun üzerinde yeni iş hacmi kazanan CEVA'nın son dönemdeki yenilikçi uygulamalarıyla liederliğini korumak konusunda iddialı olduğunu vurgulayan Pattullo, "Sofistike çözümleri isteyen müşterilerimize entegre lojistik ve Freight Forwarding çözümleri geliştirmeye yönelik iyi tanımlanmış iş modelimizin sürekli başarı sağlayacağına inanıyoruz" dedi.

SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

5

MAYIS 2011
www.tasimacilar.com

IRU GENEL SEKRETERİ MARTİN MARMY:

Türkiye'nin desteğine ihtiyacımız var

ELİF ÖZYILMAZ İSTANBUL

Uluslararası Karayolu Birliği (IRU) Genel Sekreteri Martin Marmy, Birlik'in uluslararası yük taşımasında çok dinamik bir pazara sahip olan Türkiye'nin desteğine ihtiyacı olduğunu söyledi. Marmy; "Bölgemizde ve uluslararası düzeyde taşımanın kolaylaştırılmasının en iyi biçimde başarılması için birlikte çalışma noktasında karşılıklı olarak inanca ve iradeye ihtiyacımız var. Özellikle bu sözleşmelerin güncellenmesi ve revizyonu gibi çalışmalarda Türkiye'nin aktif katılımına ihtiyacımız var." dedi.

Kısa bir süre için İstanbul'a gelen IRU Genel Sekreteri Martin Marmy Taşımacılar Gazetesi'nin sorularını yanıtladı. Marmy Türkiye'nin karayolu taşımacılığının son derece gelişmiş olduğunu ve dinamik bir pazara sahip olduğunu söyledi. Şu an en düzenli taşımacılık sisteminin karayolu ile taşımacılık olduğunu ifade eden Marmy, Birlik'in yapılan düzenlemeler konusunda Türkiye'nin desteğine her zaman ihtiyacı olduğunu vurguladı.

TÜRK DELEGASYONU TOPLANTILARDA DESTEK OLMALI

Türkiye'nin karayolu taşımacılığını düzenleyen 58 konvansiyondan 21'ine taraf olduğunu hatırlatan Genel Sekreter Marmy, IRU'nun standart oluşturucu bir rolü olduğunu hatırlattı. "Sözleşmeler statik sözleşmeler değil, yani imzala bitti değil. Sözleşmeler günlük hayatlara paralel olarak yenileniyor. Bu açıdan baktı-

IRU Genel Sekreteri Martin Marmy; IRU'nun taşımacılığın kolaylaşması için çalıştığını vurgularken bu aşamada Türkiye'nin desteğinin önemli olduğunu söyledi.

ğımızda Türkiye 58 sözleşme içinden çok fazla sayıda sözleşmeye taraf değil. Özellikle bu sözleşmelerin güncellenmesi ve revizyonu gibi konularda Türkiye'nin aktif katılımına ihtiyacımız var." diye konuşan Marmy sözlerine şöyle devam etti: "Biz küresel meslek örgütü olarak sektörel konularda üyeleri-

mizle birlikte savunulması gereken çıkarları belirliyoruz. Aslında söylediğimiz şeylerin Türkiye'nin çıkarlarıyla son derece paralel olduğunu düşünüyoruz. Ve Türk delegasyonunun da o toplantılarda kalkıp arkamızda 'Biz bunu destekliyoruz' demesini istiyoruz. Onların sessiz kalmasını, sadece

dinlemesini istemiyoruz. Türkiye'de hızla büyüyen dinamik bir ticaret hacmi var bu nedenle sizin sesiz kalmamak gibi bir sorumluluğunuz var. Ticaret hacmi büyüyen bir ülke sesiz kalmaz. Ticaretin daha da artarak devam etmesini sağlamak için de sessiz kalmamalısınız."



IRU Genel Sekreteri Martin Marmy, Taşımacılar Gazetesi'nden Elif Özyılmaz'ın sorularını yanıtlarken Türkiye'nin dinamik bir taşımacılık sistemi olduğunu söyledi.

TIR ŞOFÖRLERİ



Türkiye'nin GURURU OLDU

74 ülkede faaliyet gösteren Dünya Karayolu Taşımacıları Birliği IRU'nun, sektörün imajını yükselten şoförlere verdiği bin 75 Onur Nişanı'ndan 125'i, yani yüzde 10'undan fazlası, Türk sürücülerinin oldu.

Sürücüler İstanbul Üniversitesi Ulaştırma ve Lojistik Yüksekokulu'nda düzenlenen tören ile Onur Nişanlarını aldı. 125 aday arasından seçilen UND-IRU Yılın Sürücüsü'nün de ödülünü kucakladığı törende, son 20 yılda 4,5 milyonu uluslararası yollarda olmak üzere 5 milyon kilometre yol kat etmiş olan sürücü Muhammet Yer, Türk sponsorluğunda verilen 2 bin 500 dolarlık "Yılın Sürücüsü" ödülünün sahibi oldu.

Bu yıl ilk defa verilen "IRU Karayolu Nakliye Şirketi Tepe Yöneticisi Ödülü" ise Sedat Geyik (Barsan Global), Hüseyin Sandıkcı (Karadeniz Uluslararası Nakliyat), Hüseyin Alper Bilgili (Mars Lojistik) ve Ayşe Durmaz (Transsan Taşımacılık) olmak üzere dört kişi tarafından paylaşıldı. UND Özel Başarı Ödülü ise bu dört isim arasından Ayşe Durmaz'ın oldu.

UND Yönetim Kurulu Başkanı Ruhi Engin Özmen, IRU'nun 16 yıldır verdiği bu prestijli ödüle layık bulunan sürücülerimizin sayısının yıldan yıla artmasının, sektörümüzün başarısını ortaya koyduğunu belirtti.

HAMİT ŞANVERDİ:

"Ortadoğu'ya taşımacılık DEVAM EDİYOR"

Ortadoğu bölgesine taşıma yapan Zaimoğlu Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı Hamit Şanverdi, Ortadoğu ülkelerine yapılan taşımacılıkta TIR sürücülerinin sorun yaşamadığını belirterek, taşımacılığın devam ettiğini söyledi.

Suriye'de yaşanan iç karışıklık nedeniyle Ürdün dönüşünde bazı TIR'larının çatışma ortamında kalması nedeniyle kurşunlandığını hatırlatan Şanverdi; "Suriye üzerinden Ortadoğu ülkelerine yapılan taşımacılık devam ediyor. Son günlerde araçlarımız ve sürücülerimiz sorunsuz gidip geliyor." dedi.

Hatay'da 8 bin TIR bulunduğunu, bunun yarısının Ortadoğu ülkelerine gittiğini belirten Şanverdi, olayların yaşandığı Suriye üzerinden Arap ülkelerine yapılan taşımacılığa endişeye kapılan bazı firmaların mallarını deniz yoluyla gönderdiklerini, ancak yapılan görüşmelerden sonra yeniden karayoluna dönüş yaptığını kaydetti.



HAMİT ŞANVERDİ

YENİ FRIGORİFİK

Yollara Çıkmaya Hazır

yeni SERİN yine SERİN...



- İthal üst kutu panelleri,
- Minimum yakıt tüketimi,
- İstanbul Teslimi,
- Uygun tanıtım şartları için bize ulaşın.



MERKEZ FABRİKA

2. Organize Sanayi Bölgesi
Evrenköy Cad. No: 24
Selçuklu / KONYA
Tel : +90 332 239 06 10 (pbx)
Faks: +90 332 239 06 13

İSTANBUL

Ser Trayler Servis A.Ş.
Hadimköy / İSTANBUL
Tel : +90 212 798 33 00 (pbx)
Faks: +90 212 798 33 04

SERİN
www.serin.com.tr

GÜNCEL

TAŞIMACILAR

6

MAYIS 2011
www.tasimacilar.comBRİSA, 2011 YILI
İLK ÇEYREK
FİNANSAL
SONUÇLARINI
AÇIKLADI

■ Brisa, 2011'in ilk çeyreğinde cirosunu geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 43 artırarak 281 milyon TL'ye, karını ise yüzde 33 oranında artırarak 16 milyon TL'ye yükseltti. Bridgestone ve Sabancı Holding ortaklığıyla faaliyet gösteren Brisa, Ocak - Mart 2011 döneminde geçen yılın aynı dönemine göre toplam satışlarında yüzde 43 artış göstererek 281 milyon 72 bin TL'lik satış geliri elde etti. Brisa'nın net karı ise yine geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 33 artışla 16 milyon 318 bin TL'ye ulaştı. Yine aynı dönemde faiz, vergi, amortisman öncesi karda (PVAÖK) 40 milyon 827 bin TL ile yüzde 56 oranında artış

sağladı. Brisa Genel Müdürü Hakan Bayman yaptığı değerlendirmede, "2011 yılının ilk çeyreğinde yakalamış olduğumuz performansla, yıla güçlü bir başlangıç yapmamızdan dolayı mutluluk duyuyoruz. Bu dönemde 2010'un ilk çeyreğine oranla iç pazar satışlarımız yüzde 50, ihracatımızı ise yüzde 35 artırdık. Beklenenin üzerinde sergilediğimiz bu performans ile sağlıklı büyümeyi sürdüreceğiz, bu sürdürülebilir büyüme ile ülke ekonomisine ve endüstriye katkı sağlamaya devam edeceğiz. Bu performans 2011'in kalan çeyreklerine de taşınak en önemli hedeflerimiz arasında yer alıyor." dedi.

İŞE ALIMLARDA 'ADR EHLİYETİ OLAN ŞOFÖR' ŞARTI ARANACAK

Elif ÖZYILMAZ

Hali hazırda tehlikeli madde taşımacılığı yapan pek çok şirkette yüzlerce araçlık ADR teçhizatlı filosunu yürüten şoför sayısı eğitim- sınav- ehliyetin gelme süresi derken azaldıkça azaldı. Bu şirketlerin başında Avrupa ülkelerine taşıma yapan Balnak Lojistik geliyor.

ARALIK 2010'DAN MAYIS 2011'E

Balnak Filolar Direktörü Ahmet Uzel Aralık 2010'dan bu yana 9 sürücüye ADR ehliyeti alamadıklarını anımsıyor; bundan sonra şirket olarak eğitime sürücü göndermeyeceklerini, işe alırken sürücülerin bu belgeyi isteyeceklerini söyledi. Uzel geçen yılın son günlerinden bu yana yaşadıklarını şöyle anlattı: "9 sürücümüz 28 Aralık 2010 tarihinde açılan ADR eğitimine katıldı. Bu tarihten sonraki ilk sınav 19 Mart'ta yapıldı. Önce sürücülerimizin sınavı kazanıp kazanamadıklarını öğrenemedik. Sürücülerimizin E-Devlet şifresi ile sonuçlarını öğrendik. Bu sefer de ehliyetler ortada yoktu. 22 Nisan'da ehliyetlerin postaya verildiği anlaşıldı. Ancak bu kez de hangi posta merkezine gönderildiği bulunamadı. Uzun araştırmalar sonunda ehliyetlerin Başakşehir Posta Merkezine gönderildiği anlaşıldı. Mayıs ayının neredeyse sonuna geldik ama Aralık'ta eğitim ile başlayan süreci bir türlü sona erdiremedik. Bu arada ehliyetlerin de sürücülerin posta merkezlerinden bizzat kendilerinin alması zorunluluğu ortaya çıktı, ama bu arkadaşlarımız yurt dışında görevde. Geldiklerinde ehliyetler Ankara'ya geri gönderilmiş olursa en başa geri dönmüş olacağız."

"SINAVI DA UND YAPSIN"

"ADR ehliyetlerini senelerdir düzenli alıyorduk" diyen Uzel, sektör derneği UND'nin de bakanlığa baskı yapmakta yavaş kaldığını söylerken; sınav yapma yetkisinin UND'ye verilmesi ile bu sorunun ortadan kalkacağını ifade etti. Uzel; şirket olarak aldıkları bir prensip kararını da açıkladı: Bundan sonra ADR eğitimine sürücü göndermeyecek. İşe alımlarda istediklerimiz şartlardan biri ADR ehliyeti sahibi olmak olacak." Şu anda sürücü kadrosundan 50'ye yakın kişinin ADR ehliyeti olmadığını ve süreç böyle işlese sayının daha da düşeceğini kaydeden Uzel'in anlattıklarının bir benzeri Türk Lojistik için de geçerli. Türk Lojistik Nakliye Müdürü İlir Özgür Murtay da 2008- 2009 yıllarında 100 ADR ehliyetli şoförleri olmasına rağmen bu sayının 50-60 sınırına indiğini söyledi. 2011 sonunda kadar sayının 40'a kadar inebileceğini kaydeden Murtay, Mart-Nisan aylarında 20'ye yakın şoförü eğitime gönderdiklerini şoförlerin 4 Haziran'da düzenlenecek sınava girme hazırlığında olduğunu belirtti.

PAZAR PAYIMIZ ELDEN GİDİYOR

Murtay, yaşanan bu sorunların yaratacağı tehlikelere de dikkat çekti. Tehlikeli madde taşımacılığı pazarını yabancı taşımacılar kaptırma tehlikesiyle yüz yüze olduğunu vurgulayan Murtay; Bulgaristan, Sırbistan, Romanya gibi ülkelerin taşıma filolarının Türk nakliyecisinin taşıdığı yükü almaya başladığını söyledi.

ADR ehliyeti alma sürecinin ortalama 6 aya çıkmasının ardından en büyük zorluğu şoförler kadar taşıma şirketleri de yaşamaya başladı. Pek çoğu kontrolü olan tehlikeli madde taşımasını üstlenen şirketler şoförlerinin ADR ehliyetinin süresinin bitmesi ve yeni ehliyet alamaması nedeniyle pazarlarını yabancı taşımacılara kaptırma tehlikesi ile karşı karşıya kaldı.



YANGIN TATBİKATI

ADR Eğitime giden sürücüler teorik eğitimin yanı sıra pratik eğitimden de geçiriliyor. Sürücüler bir yangın anında nasıl davranmaları gerektiğini de öğreniyor.

Nakliyecinin Adriyatik yangını 3 YILDIR SÖNMEDİ

■ UN Ro-Ro'ya ait UND Adriyatik gemisinde, 6 Şubat 2008'de İtalya'nın Trieste Limanı yakınında yangın çıkmış ve bu esnada gemide bulunan 71 çekici ve çoğu ihracat yükü taşıyan 201 römorkun tamamına yakını, ağır hasar olarak kullanılamaz hale gelmişti.

Aradan geçen 3 yıldan fazla zaman içinde U.N Ro-Ro'nun yangında zarar gören firmaların zararlarının karşılanmadığını hatırlatan UND Yönetimi bir açıklama yaparak bireysel dava açan üyelerine destek verdi. Demekten yapılan açıklama şöyle: Yangın sonrasında UND Adriyatik gemisi için, UN Ro-Ro firmasına, kendi sigortacıları tarafından 46 milyon Euro tazminat ödemesi yapıldı. Firma daha sonra, gemiyi Türk sicilinden silerek, Kanada siciline kaydetti.

Zararı karşılanan UN Ro-Ro, nakliyecilerin zarar tazmini taleplerine ise kulak tıkadı. Araçların kasko ve taşımasını yaptıkları ihracat mallarının zararının karşılanması gerekirken, şimdiye kadar bu konuda hiçbir adım atılmadı.

Bu haksızlığa karşı bireysel davalar açarak, zararlarının tazmin edilmesi için hukuk mücadelesi başlatan firmalar, geçtiğimiz günlerde UND Genel Merkezi'nde bir araya gelerek, ortak hareket etme kararı aldı. Mağdur

UND Yönetim Kurulu 100'den fazla uluslararası nakliyecinin, 2008'de UN Ro-Ro'nun gemisinde çıkan yangın nedeniyle uğradığı zararın hâlâ giderilmediğini belirterek, zarar gören nakliyecilerin yanında olduğunu bir kez daha açıkladı.



firması temsilcileri, yangın sonrasında gemide inceleme yapan bilirkişi heyetinin, hazırladığı 67 sayfalık raporunda "yaşam alanlarını ayıran panellerin dayanıksızlığı", "çalışanların deneyimsizliği" gibi nedenlerle "Adriyatik gemisinin yüzmeyle elverişsiz olduğu" tespiti bulunduğunu, fakat buna rağmen Denizcilik İhtisas Mahkemesi'nin aleyhte karar verdiğini kaydetti.

Kimisi 10, kimisi tek aracını gemide kaybeden firmalar, hukuk savaşlarında sona yaklaştı. Hatta bir firmanın açtığı davada sonuç için Yargıtay sürecinin tamamlanması bekleniyor. Buradan çıkan sonuç, diğer 180 dava için de emsal teşkil edeceği için hayati önem taşıyor.

UND Yönetim Kurulu olarak, bu haklı davalarında mağdur olan nakliyeciler arkadaşlarımızın yanında yer almaktayız. Vatandaşlarımızın emeğinin, ihracatçılarımızın yatırımlarının ve bizlerin için ayaklı fabrika olan araçlarımızın, Ro-Ro taşımacılarında güvencede olması gerekmektedir. Söz konusu yangın ise bizlere, ülke varlıklarımızın Ro-Ro taşımacılarında böyle bir güvenceden yoksun olduğunu göstermiştir. Hizmet alınan firmaların, taşımacılarımızda bizlere, "sıfır risk" güvencesi vermeleri büyük önem taşımaktadır. Aksi durumda yaşanan her kaza, uluslararası nakliyecilerimizin ticaret hayatlarının sonlanmasına kadar varabilen ağır sonuçlar doğuracaktır.

PENDİK-KÖSTENCE



U.N Ro-Ro'dan yeni hat ve gemi müjdesi

Dünyanın en büyük ro-ro operatörlerinden U.N Ro-Ro, uzun vadeli genişleme stratejisinin bir sonucu olarak İstanbul Pendik Limanı'ndan Romanya'daki Köstence Limanı'na Ro-Ro hattını hizmete açıyor.

■ U.N Ro-Ro CEO'su Sedat Gümüşoğlu, ekonomik durgunlukla birlikte 2007 yılından itibaren kayıpların yaşandığını belirterek, durgunluk dönemini U.N Ro-Ro olarak yeni yatırımlar için bir fırsat olarak değerlendirdiklerini söyledi.

2007'den bu yana yapılan 320 milyon dolarlık yatırımla alınan 4 yeni gemiyle birlikte filonun yüzde 57 büyüdüğünü belirten Gümüşoğlu, "U.N Ro-Ro olarak Türkiye'nin ihracatına hizmet etmeye devam ediyoruz. Büyüyen 13 gemilik filomuzla uluslararası taşımacılarımızın yılda 340 bin aracına talibiz" dedi. 2007 yılında 506 olan sefer sayısının durgunluk dönemindeki düşüşün ardından 2010'da yeniden 509'a çıktığını, 2011'de yıllık sefer sayısını 689'a çıkarmayı hedeflediklerini söyleyen Gümüşoğlu, 2012 itibarıyla hedeflerinin yılda bin sefer olduğunu sözlerine ekledi.

D-MAX'ler Tarla Günleri'nde göz doldurdu

■ Bu sene ikincisi düzenlenen Türkiye'nin açık alan uygulamalı tarım fuarı Tarla Günleri Fuarı, 5-8 Mayıs 2011 arasında Adana'da gerçekleştirildi. Yerli ve yabancı birçok ziyaretçinin katıldığı fuarda Anadolu Isuzu, D-Max 4x2 ve D-Max 4x2 Limited Edition modelleri ile yer aldı.

Anadolu Isuzu, ikincisi düzenlenen Tarla Günleri Fuarı'na Adana Bayii Yusuf Baysal Otomotiv ile katıldı. Fuarda D-Max'ler büyük ilgi gördü. Stantta bir açıklama yapan Adana Bayii Yusuf Baysal Otomotiv Sahibi Adem Baysal, D-Max modellerinin hem tarım hem de arazi koşullarına uygun olduğunu belirterek, Adana gibi tarım alanlarının geniş olduğu bölgelerde D-Max araçların yanı sıra kamyon ve kamyonet araçlarında da çok ciddi satışların gerçekleştiğini söyledi.

Yüksek performansı ve yakıt ekono-

misini bir arada sunan D-Max Limited, Commonrail Turbo Dizel Intercooler motoruyla sessiz bir sürüş keyfi sunarken, Euro 4 emisyon değeri ile de doğaya karşı saygılı bir araç olma özelliğini taşıyor.

Standart olarak sunulan EBD'li ABS

hem sürücü hem de yolcu tarafında yer alan hava yastıklarıyla Isuzu D-Max 4x2 Limited Edition ile sürüş artık çok daha güvenli. Sınıfta tek, projektör tip farları ve elektronik aydınlatmalı gösterge paneliyle Isuzu D-Max 4x2 'de lüks ve konforu vazgeçilmez bir araç.



IRU BÖLGE VE ORTADOĞU DAİMİ TEMSİLCİSİ ÖZKAN:



Türkiye 58 Konvansiyondan 21'ine taraf oldu

■ IRU Bölge ve Ortadoğu Daimi Temsilcisi Haydar Özkan, Türkiye'nin şu anda Birleşmiş Milletler'in taşımayı düzenlemek için oluşturduğu 58 konvansiyondan sadece 21'ine taraf olduğunu hatırlattı. Özkan öncelikle bu sayının 30'a yükselmesi gerektiğini ifade etti. Özkan tezini şu sözlerle gerekçelendirdi: "Türkiye'ye uzanan koridorların üzerinde çok fazla sınır ve çok fazla sorun var. Bu sorunları aşmanız, sorunları aşmış daha kısa ve basit koridorlar öne çıkar ve model olur. Ne yapılacak o zaman. 58 konvansiyondan 21 adet konvansiyona tarafız. Bu sayı yetmez. İran 10 tanesine taraf. Bu da yetmez. Çin-Pakistan İran ve Türkiye koridoru olsun dersek bu ülkelerin hepsinin sorunları aşması ve konvansiyonlara taraf olması lazım. Türkiye hem kendisi taraf olmalı hem de bu ülkelerin taraf olması için rol model olmalı. Bu gerçekleşirse İpek yolu ülkesi oluruz."

"ATP'YE NEDEN TARAF DEĞİLİZ ANLAMİYORUM"

Haydar Özkan Türkiye'nin öncelikle yapması gerekenin taraf olunan konvansiyon sayısı olduğunu altını çizirken önceliği de ATP'ye verdi. Özkan: "Çabuk bozulan gıda maddelerinin taşınmasına ilişkin ATP Konvansiyonuna neden taraf olmadığımızı açıklamadan çok uzak. Biz gıda ihrac eden ülkeyiz. Türkiye son dönemde IRU'nun önerdiği konvansiyonlara taraf oluyor. Trafik işaretlerine ilişkin birkaç tane sözleşmeye taraf değil. Fiilen uygulama yapıyor ama sözleşmeye taraf olunmamış, bunlara girilmesi gerekir. Konteyner ile ilgili sözleşmeye girilmeli. Bana göre hızlı bir şekilde taraf olunan konvansiyon sayısını bu 4 sözleşme öncelikli olmak üzere 30'a çıkarmalı. Rusya 31 sözleşmeyi kabul etti. Bizim de Rusya seviyesine çıkmamız lazım." diye konuştu.

Yıl: 3 SAYI: 55 FİYATI: 50 kuruş - Mayıs 2011
GAZETENİN YAYIN PERİYODU: HAFTALIK
YAYIN TÜRÜ: YEREL/SÜRELİ
www.tasimacilar.com

TAŞIMACILAR

KURUCU

M.Naci KALENDER

İmtiyaz Sahibi

Mete Turizm Basın ve Yayıncılık Hizmetleri
San. ve Tic. Ltd. Şti. Adına

M. Mete KALENDER

Haber Koordinatörü:

Elif ÖZYILMAZ

Fotoğraf ve Kamera:

T. Yasin YAZICI

Dış Haberler: Ozan

DEMİRÖZ - Derya ERDİM

Muhabir:

Oya KAYA

Hukuk Danışmanı

Av. Uğur AMASYA

Grafik Tasarım:

Kayahan ÜÇLER -

Ö.Faruk DİRLİK

ANADOLU TEMSİLCİLİKLERİ

Kayseri: Fatih Karataş

Edirne: KAPIKULE-

HAMZABEYLİ Mehmet SENOL

(Edirne Gazetesi)

Hatay - Reyhanlı - CİLVEGÖZÜ:

Abit KIZILCA (Rehber Gazetesi)

Hatay: Hasan YETMEZ

Mersin: Meltem AHATOĞLU

Ardahan - Posof - TÜRKÇÖZÜ:

Bülent KILIÇ (Kılıç Ofset)

İğdır-DİLÜÇÜ:

Serdar ÜNSAL

Ağrı Doğubayazıt GÜRBÜLAK:

Selehattin KACURU

Artvin-Hopa-SARP:

Hayati AKBAS

Sırtak-Silopi-HABUR:

Halil COŞKUN

Cizre: Emin Dilovan KINAY

(Haber 73 Gazetesi)

Adres: İhlamurdere Cad. No:5 K:4 Beşiktaş - İstanbul

Tel: (0212) 258 77 86 - 87 Fax: (0212) 259 78 85

GSM: 0532 304 60 77 E-MAIL: info@tasimacilar.com

info@tasimacilargazetesi.com

BASILDIĞI YER: İhlas Gazetecilik A.Ş.

29 Ekim Cad. No:23 / Yenibosna - İSTANBUL

Köşe yazılarının sorumluluğu yazarlarına aittir.

Taşimacilar Gazetesi basın meslek ilkelerine uymaya söz vermiştir.

Hasar Garantisi* ile riskleri sınırlamak kolaydır.



Yeni MICHELIN X® Works™ Lastikleri

ÖZEL TEKLİFİMİZ

Hasar Garantisi

İnşaat şirketleri; ağır vasıtalarını, dörtte üç oranında asfalt yol koşullarında kullanırlar. Ancak kazaya bağlı hasar riskleri yol dışı kullanım sırasında artar. Zorlu kullanım koşulları için güçlendirilmiş yanak ve karkas yapısı, taş tutmayı azaltan yeni sırt deseni sayesinde; Yeni 13 R 22.5 MICHELIN X® Works™ lastikleri ile riskleri sınırlamak kolaydır!

Ayrıca, Michelin 1 Nisan - 30 Eylül 2011 tarihleri arasında satın alınan 13 R 22.5 MICHELIN X® Works™ lastikleri ile birlikte ilk 6 aylık kullanım süresini kapsayan bir Hasar Garantisi* hediye ediyor. Hasar Garantisi* sayesinde Michelin, ilk 6 aylık kullanım süresinde meydana gelen kazaya bağlı hasarlarda lastiklerinizin bedelini geri ödüyor.**

Yeni MICHELIN X® Works™ lastiklerinin dayanıklılık ve güvenlik özelliklerinden huzur içinde yararlanabilirsiniz.

*Daha fazla bilgi için: en yakın Michelin yetkili bayisi ya da Michelin müşteri yöneticisi ile temasa geçiniz.

**Bir sonraki MICHELIN X® Works™ lastiği alımında, kalan kullanılabilir dış derinliğinin, orijinal dış derinliğine oranında ticari indirim olarak.



SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

8

MAYIS 2011
www.tasimacilar.comEKOL, GELECEĞİN
LOJİSTİKÇİLERİNE
DESTEK VERMEYE
DEVAM EDİYOR

■ Geleceğin lojistikçileri olarak gördüğü üniversite öğrencilerine yönelik faaliyetlere her zaman destek veren ve bu anlamda üniversitelerle sürekli işbirliği içinde bulunan Ecol lojistik bu kez de Uludağ Üniversitesi'nde. Üniversite öğrencilerinin sektöre kazandırılması için büyük çaba harcayan Ecol lojistik Uludağ Üniversitesi "Kariyer Günleri 2011" kapsamında öğrenciler ile buluştu. Ecol Güney Marmara Bölge Yöneticisi Tülay Gül konuşmacı olarak katıldı. Tülay Gül, Kariyer günleri 2011'de "Daha iyi bir

dünya için lojistik" başlıklı konuşmasında öğrencileri lojistik sektörü hakkında bilgilendirerek; sektörde yaşanan problemler yeni gelişmeler ve pazar yapısı hakkında paylaşımlarda bulundu, Gül, konferans ile ilgili olarak; "Sektörümüzün eğitimi ve ilgili gençler tarafından daha da tercih edilir konuma ulaşması için firma olarak her zaman üniversiteler ile yakın iş birliği içinde olduk; bu tip paylaşım platformları geleceğin lojistikçileri ile bir araya gelmemiz için önem verdiğimiz konular arasındadır" dedi.

TLS, 10 yılda cirosunu
500 bin dolardan
175 milyon liraya taşıdı

TLS Yönetim Kurulu Başkanı Altuğ Hacıoğlu 2011'de 500 bin Dolar ciro yapan şirketin bu yıl 175 milyon Lira ile kapayacağını dile getirdi. Hacıoğlu uluslararası taşımacılık ayağını yürütecek olan TLS Global'in Çin'de 2, Hong Kong, Abu Dabi, Newyork ve Los Angeles'ta ofisler kurulduğunu, öncelikle Türkiye giriş ve çıkışlı taşımacılığını yapacaklarını daha sonra da ofislerin bulunduğu ülkelerarası taşıma yapacaklarını söyledi.

2001 yılında Tırsan Lojistik'in kurucu ortağı olan Altuğ Hacıoğlu şirket adını TLS olarak değiştirilmesinden sonra yaptığı ilk basın toplantısında geçen 10 yılı ve önümüzdeki süreci anlattı. Hacıoğlu 2010'u 130 milyon Lira ciro ile kapadıklarını 2011 hedeflerini ise 175 milyon lira olduğunu dile getirdi. Şirketin kurulduğu ilk yılda 500 bin Dolar ciroları olduğunu hatırlatan Hacıoğlu 10 yıldaki bu büyük gelişmeyi "İyi hizmet, güçlü bir yapı ve sonuç odaklılık ve rekabetçi lojistik çözümlerine" olmaya bağlı.

KONTRAT SÜRELERİ 3 YILDAN
AŞAĞI ÇEKİLMEMEYE ÇALIŞIYOR

Şu an yurtiçi taşıma yaptıklarını, uluslararası taşımacılık için de TLS Global'i kurduklarını belirten Altuğ Hacıoğlu, kontrat lojistiği ile ön plana çıktıklarını kaydetti. TLS'nin kontrat süre ortalamasının 3 yıl olduğunu dile getiren Hacıoğlu; "Son dönemde özellikle krizden sonra müşteriler kendini uzun zamanlı bağlamak istemiyor ve bu nedenle müşterilerimiz kontrat sürelerinin düşmesini talep ediyor." dedi.

ENERJİ TAŞIMASINDA HEDEF BÜYÜK

"Şu an 100 adet özmal, 500 adet de taşeron araç kullanarak hizmet veriyoruz. Maden taşıması, soda taşıması, oto taşıması yapıyoruz" diyen Hacıoğlu son dönemde enerji taşımaya işine de girdiklerini ifade etti. Enerji ihalelerine giriyoruz diyen Hacıoğlu Aygaz'ın LNG taşımalarını yaptıklarını, 1 Nisan 2011 itibarıyla 18 araçla Shell Gas'ın taşımaya başladıklarını dile getirdi. Şu an 40 adetlik bir filo ile enerji taşımaya yaptıklarını kaydeden Hacıoğlu bu sayının 100'e çıkmasını istiyor.

Hacıoğlu filo büyütme çalışması kapsamında Mayıs Haziran aylarında 40 adetlik bir alım gerçekleştireceklerinin de altını çizdi.

İSTANBUL'DAN İLİÇEVSK'YE

Haydarpaşa'dan
Odessa'ya ilk sefer

2010 yılında kurulan ve Finlandiya kökenli Sea Line şirketi Mart ayı içinde başladığı Ukrayna'nın Ilıchevsk Limanı ile Tekirdağ Akport Limanı arasındaki düzenli Ro-Ro seferlerini Haydarpaşa kalkışlı yapmaya başladı. Haydarpaşa'dan Ilıchevsk'e ilk gemi 18 Mayıs gece yarısında kalktı.

Sea Lines'in M/S Sea Partner isimli 130 komple TIR gemisinin Mart ayından itibaren Haydarpaşa-Ilıchevsk arasında sefer yapması planlanıyordu. Ancak yaşanan sıkıntılar sonunda Mart ayından bugüne kadar Tekirdağ-Akport Limanı'nı kalkışlı seferler gerçekleştirildi. Seferlerin programı şöyle:

HAYDARPAŞA-İLİÇEVSK

Limana son kabul 23:00 Çarşamba 24:00
Limana son kabul 23:00 Cumartesi 24:00

İLİÇEVSK-HAYDARPAŞA

Limana son kabul 18:00 Pazartesi 21:00
Limana son kabul 12:00 Cuma 21:00

Pesin ödeme (gidis-dönüş) 975 Euro olan seferlerde, kamyon romörk tek yön 600 Euro, frigo tek yön 600 Euro olarak belirlendi.

TÜV-SÜD'ÜN
OTOMOTİV
BÖLÜMÜ
UZMANLARI

Bağımsız denetim kuruluşu TÜV-Süd çeşitli denetim faaliyetleri ile firmaların değerine değeri katıyor.

TÜV-SÜD DENETİMLERİ
KALİTEYİ ARTIRIYOR

1987 yılından beri Türk endüstrisine teknik denetim, gözetim, teknik destek ve belgelendirme hizmetleri veren TÜV-SÜD, TREDER ile başlattığı denetim projesine devam ediyor.

TÜV-SÜD Otomobil Bölümü uzmanları 2010 yılının son aylarında TREDER ile TÜV-SÜD arasında başlatılan işbirliği kapsamında treyler üreticilerinin üretimlerini teknik takibe aldı. İşbirliği TREDER üyelerinin ürettikleri treylerin kalitesini yukarı çekmek, üretime uygun olmayan ve haksız rekabet doğuran üretimi ortadan kaldırmak, üreticilerin ihracat ve yeni müşteri bulma potansiyellerini artırma amacı taşıyor.

ÜRETİLEN HER ARAÇ AYNI MI?

TÜV-SÜD İş Geliştirme ve Koordinasyon Müdürü Erdal Cınarcı, ilk denetimi geçiren Tırsan ve Ok Trailer'in ardından sıranın TREDER üyesi diğer üreticilere geldiğini vurguladı. Treyler üreticilerinin her seferinde aynı ürünü üretip üretmediğini, bakanlık testinden geçmiş araç ile aynı özellikleri taşıyan araçların banttan çıkıp çıkmadığını kontrol ettiklerini belirten Cınarcı; "Bize temsili bir araç gösteriyorlar. Bu gerçekten aynı mıdır? diye

bir denetim yapıyoruz. Bunu da yıllık olarak tekrarlıyoruz." derken, eğer araçta eksiklikler çıkarsa bunu firmaya bildirerek eksikliğin ortadan kaldırılmasını talep ettiklerini dile getirdi. İkinci bir denetimin ardından eksiklerin giderildiği ortaya çıkarsa araçta onay verildiğini ifade eden Cınarcı; "Bizim amacımız seviyeyi belli bir noktaya çıkarman. Hatayı buluyoruz, bildiriyoruz ve giderilmesini sağlıyoruz." diye konuştu.

Denetimlerin ardından tüm eksiklerini gideren ve denetimlerden yüzünün aklıyla çıkan firmalara ise TÜV-SÜD uygunluk belgesini aracında kullanma hakkı verildiğini kaydeden Erdal Cınarcı şu ana kadar TIRSAN ve Ok Trailer'in bu logoyu kullanma hakkı elde ettiğini de anımsatırken, denetim sırasının TREDER üyesi diğer üreticilere olduğunu söyledi. "Sektör bir yandan merdiven altıyla mücadele ederken bir yandan da kendini yenilemek için TÜV-SÜD'ün bilgi birikimini ve gücünü de arkasına aldı."

diyen Cınarcı, şu an TREDER üyesi 7 tane firma testlerin devam ettiğini, bu sayının yılsonunda 10'a çıkmasını hedeflediklerini ifade etti.

BENZER PROJELERE FARKLI
SEKTÖRLERE UYGULANACAK

TÜV-SÜD'ün benzer projeleri farklı sektörler içinde uyguladığını anlatan Cınarcı; "Bugün bir lojistik firması yolda şoförlerin denetimiyle, araçlarıyla ilgili yerlilik olup olmadığı ya da taşeronların denetleten akaryakıt dağıtım filousunda çalışan 7-8 tane lojistik firmasının ofislerindeki tüm süreçlerinin denetlenmesi, araçların periyodik kontrolünü de gerçekleştirebiliriz. Bunlar çok ciddi uygulamalar." diye konuşurken sözlerini şöyle tamamladı: İnsanların aracının markasını, değerini arttırmak istiyor. Bizim kimliğimiz ve uzmanlık alanlarımız bir sürecin tasarımı ve bu süreçteki aksilikleri bulmaya ilgili. Bizlerle beraber çalışan firmalar marka değerlerini yükseltiyor." dedi.

TIR sürücüleri Erenköy Gümrüğünü bastı

Erenköy Gümrük Müdürlüğü'nde ihracat işlemleri için bekleyen TIR şoförleri ve nakliyat firması yetkilileri, polis tarafından pazartesi günü başlatılan ve bazı gümrük müdürlüğü personellerinin de gözaltına alındığı operasyon sonrasında işlemlerin durma noktasına gelmesine tepki amacıyla eylem gerçekleştirdi.

Erenköy Gümrük Müdürlüğü binası önünde toplanan yaklaşık 250 kişilik grup sloganlar atarak durumu protesto etti. Araçların işlemlerinin operasyon öncesinde yarım günde bittiğini, ancak operasyon başladıktan sonra Gümrükten ihracat onayı alamadıklarını iddia eden eylemciler, TIR'larından günlük 30 Lira garaj ücreti alınmasını da protesto etti. Erenköy Gümrük Müdürlüğü binasının önünden sloganlar atarak gümrük girişine çıkan grup, caddedeki trafiği keserek eylemlerine burada devam etti.

7 araçlarının pazartesi gününden bu yana gümrük garajında beklediğini belirten bir başka eylemci de; "Operasyona bağlı olarak

Erenköy Gümrük Müdürlüğü binası önünde toplanan TIR sürücüleri, işlemlerin gecikmesi nedeniyle eylem yaptı. Eylemciler slogan atarak gümrük yolunu kesti ve TIR'ların girişlerini engelledi.

"İhracat hakkımız engellenemez" şeklinde sloganlar atan eylemciler, gümrüğe girmek isteyen TIR'ların da giriş yapmasına engel oldu.

Eylemciler şu andaki karışıklığın yapılan yolsuzluk operasyonu ile başladığını belirterek; "Ülkenin en önemli gelir kaynağı ihracat yapılmıyor. 55 memurun gözetimine alınmasından sonra evraklar didik didik ediyor. İşlerini düzgün yapan memurlarda operasyondan sonra ihracat evraklarını engelliyor, imza atmıyorlar" dedi.

7 araçlarının pazartesi gününden bu yana gümrük garajında beklediğini belirten bir başka eylemci de; "Operasyona bağlı olarak

şu anda hiçbir memur işini yapmıyor. TA-SİS araçlarımızdan günlük 30 LIRA park parası alıyor. Normalde yarım günde çıkması gereken araçlarımız 4 gündür beklerken yetkililer de herhangi bir açıklama yapmıyorlar" şeklinde konuştu.

Eyleme katılan bir başka gümrük mağduru eylemci de "Üç günde 135 TL para yatırdım. Normalde yarım günde çıkan araçlar 3 gün oldu çıkmadı. Bunun sebebi operasyonda alınan memurların yerine memur verilmemesi" diye konuştu.

Grubun eyleminde sırasında oluşan yoğun trafik eylemin olaysız sona ermesiyle normale döndü.

Goodyear, uluslararası nakliye firmaları ile bir araya geliyor

Goodyear, Türkiye'nin dört bir yanındaki uluslararası nakliye firmalarını bir araya getirerek yeni ürünler hakkında bilgi verdi. Antakya ve Mersin'de 100'e yakın nakliyeciyi özellikle filo verimliliği konusunda bilgi aldı. Goodyear, önce Antakya Savon Otel'de gerçekleştirdiği filo aktivitesinde 73 uluslararası firma temsilcisi ile bir araya geldi. Goodyear kamyon lastikleri departman yetkililerinin, Goodyear bayileri Boğa Otomotiv ve Bedirler Oto Lastik'in de katıldığı etkinlikte, katılımcılar Goodyear'ın yeni ürünleri hakkında bilgi edinirken eğlenceli vakit geçirme fırsatı da yakaladı.

Antakya'da gerçekleştirilen filo aktivitesinden sonra ise Mersin Lamos Otel'de Goodyear yetkilileri, 25 uluslararası nakliye firma temsilcisi ve Mersin'deki Goodyear bayileri Tatkap ve Diyarlas'ın da katıldığı bir yemek ile firma temsilcileri ile bir araya geldi.

Goodyear Kamyon Lastikleri ve Kaplama Ürün Müdürü Faruk Uslu, "Bayilerimiz ile Goodyear'daki yenilikler ve yeni ürünler hakkında bilgi paylaşımında bulunduğumuz, müşterilerimizin rekabetine katkı sağlayan ürün, hizmet ve uygulamaların paylaşıldığı bu tarz etkinlikleri tekrarlayacağız" dedi.

Oruç
KAYA

Otomotiv ve Lojistik

Türkiye Otomotiv Strateji Belgesi ve 2011-2014 Eylem Planı, Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat Ergün tarafından, sektör temsilcilerinin katılımıyla 14 Nisan 2011 tarihinde kamuoyuna açıklandı.

Bu Eylem Planı'nda dikkatimi çeken ve tedarik zincirini ve lojistiği etkileyebileceğini düşündüğüm bazı unsurlar ve düşüncelerimi, sizinle paylaşmak isterim. "Otomotiv ürünlerine uygun oto-port nitelikli limanlar ve çevresindeki ulaştırma altyapısı geliştirilecek" hedefi konulmuştur. T.C Sanayi ve Ticaret Bakanlığı tarafından hazırlanan ve 2010 yılının da değerlendirildiği Otomotiv Sektör Raporu'nda ise "İhracatın kolaylaştırılması açısından limanların çevresindeki demiryolu ağı iyileştirilmesi ve genişletilmelidir." diye yazılmıştır. Sanırım mevcut otomotiv üretim tesislerine (araç ve yan sanayi) direkt demir yolu bağlantısının zor olacağı düşünüldüğü için "demir yolu" Eylem Planı'nda vurgulanmamış.

Otomotiv Sanayi Demegi tarafından 2008 yılında Koç Üniversitesi'ne yaptırılan Marmara Bölgesi Otomotiv Lojistik Planlaması çalışmada "Demiryolu erişimi, araç elleçlemesi yapan Türk limanlarından Derince limanında bulunurken, diğer Türk limanlarında bulunmamaktadır. Derince limanında demiryolu bağlantısı bulunmasına rağmen, araç elleçlemesi yapılmadığı görülmektedir." denmektedir.

Nihai ürün olan bitmiş araçlara, nazik davranılmalıdır. Fabrikadan oto taşıyıcılara ve daha sonra demir yolu ile limanlara aktarım, bitmiş araçlar için hasarlına riski oluşturmaz.

Nihai ürün olan bitmiş araçların ihracat taşımalanına ve özellikle demiryolu ile ihracata değinilmemiştir. Sayın Turgay Durak, OSD Başkanı için "İhracatta gemi sıkıntısı yaşıyoruz, sıkışma oluyor. Böyle giderse armatörlerimiz Yunan ve İtalyan meslektaşları gibi araç nakliyesi işine girmesi gerekecek" demişti. 14 Nisan'da açıklanan Eylem Planı'nda "Türkiye'nin bitmiş araç ihracatı için Türk armatörlerine veya onların oluşturma bir konsorsiyuma PCC denilen araç taşıyıcı gemi teşviklerinin verilmesi" gibi bir hedef olabileceği diye düşünüyorum.

Marmara Bölgesi Otomotiv Lojistik Planlaması'nda "Gemiler 500 ile 2.000 araç taşıma kapasitelidir. Düşük kapasiteli gemilerin yerine büyük kapasiteli gemilerin çalıştırılması operasyon maliyetleri kadar zaman konusunda da fayda sağlayacaktır." denilmektedir. Son zamanlarda okyanus aşan ve büyük partilerde bitmiş araç taşıyan gemiler (PCC) inşa edilmek 500 - 2.000 araç kapasiteli gemilerin inşasına azalma görülmektedir. Büyük PCC gemilerinin Türkiye'ye uğraması, hem zaman planlaması hem de limanların mevcut teknik ve fiziki özelliklerinden dolayı mümkün olmayabilir. Türkiye'nin bitmiş araç ihracatının önemli kısmı, Akdeniz canağı içindeki limanlara yapılmaktadır ve 2.000 - 3.000 araç taşıma kapasitesine sahip PCC'ler, Türkiye için daha uygun olabilir.

Otomotiv tedarik zinciri ve lojistiği, tek taraflı düşünülmüştür. Planda "Ömrünü tamamlamış araçların hurdaya ayrılarak bertarafı için gerekli hukuki düzenlemelerin oluşturulması ve hurda işletmelerinin teşvik edilmesi yönünde çalışmalar yapılacaktır." ve "Araçlarda geri dönüştürülmüş malzeme kullanımını arttıracak ve yeni araç tasarımlarında yeniden kullanılacak ve geri dönüşüm oranlarına ilişkin esaslar belirlenecek." gibi hedefler bulunsun da "tersine lojistik" gibi bir hedefin konulması ile bu tür araçların geri toplanması, geçici depolanması ve gerekli parçaların geri dönüşümünün sağlanmasını kapsayan lojistik operasyonu da şekillendirilebilir. (NOT: Ömrünü tamamlamış araçlar ile ilgili düşüncelerimi, yakın zamanda sizinle paylaşacağım.)

"Lojistik sektörünün gelişmesi", fırsat ve "Lojistik altyapısının yetersizliği" ise zayıf yön olarak belirtilmiştir. Zayıf yönün iyileştirilmesi, fırsatın yakalanmasını sağlayabilir. Önemli olan lojistiğin kapsamıdır.

"Tedarik zincirindeki işletmeler arasında işbirlikleri ile daha fazla katma değer üretimine yönelik yerlilik oranını artırma (kümeleme gibi) faaliyetler desteklenecek" gibi bir hedef konulsa da özellikle otomotiv yan sanayisinin lojistik ihtiyaçlarına yönelik net hedefler konulmamıştır. Otomotiv yan sanayisindeki firmaların çoğunluğunun KOBİ niteliğinde olduğu düşünülürse onann lojistik bilgi ve yeterliliklerinin artırılması gibi bir hedefin konulması yararlı olabilir.

"Düşük CO2 emisyonu olan çevre dostu araçların (elektrikli, hibrit ve emisyon seviyesi düşük diğer araçlar) kullanımını teşvik eden bir vergilendirme sistemi için çalışma yapılacaktır." hedefi, özellikle şehir içi dağıtımlarda kullanılabilecek elektrikli veya hibrid ticari araçlar için umut vericidir.

Gurur Eralp, Balnak
Lojistik'in Pazarlama
ve Satış Müdürü oldu

Balnak Lojistik, 2006'dan beri Balnak Lojistik'te çalışan Gurur Eralp'i yeni Pazarlama ve Satış Müdürü olarak atadı. Balnak, Gurur Eralp'i Pazarlama ve Satış Müdürü olarak görev getirdi. 2006 yılından beri Balnak Lojistik'te görev alan Eralp, satış ve pazarlama çalışmalarını yürütecek. 1977 yılında doğan Eralp, Marmara Üniversitesi İşletme Bölümü'nden 2002 yılında mezun oldu. 2003-2004 yılları arasında Tur Transit Lojistik'te Uluslararası Nakliye Operasyonlarında görev aldıktan sonra 2004-2006 tarihleri arasında Ecol Lojistik'te satış ve iş geliştirme departmanında çalıştı.

