

LOJİSTİK TAŞIMACILAR

| HAZİRAN 2011 | SAYI: 56 | FİYATI: 50 KURUŞ | www.tasimacilar.com |

EN HAFİF, EN TASARRUFLU ÇEKİCİ



Yeni TGS'nin 6 bin 800 kilogramlık ağırlığı ile en hafif çekici olduğunu vurgulayan MAN Kamyon Satış Müdürü Serkan Sara, Nisan ayında pazara sunulan yeni çekici TGS'nin yıl sonunda 1000 adet satılmasını belediklerini söyledi.

3. SAYFADA

VERGİSİZ AKARYAKIT MERSİN LİMANI'NDA

MERSİN'Lİ NAKLİYECİ EŞİT ŞARTLARDA REKABET EDECEK

Çeşme, Ambarlı ve Pendik Limanı'nı kullanan nakliyecilerin vergisiz akaryakıt ayrılacalığını bugüne kadar uzaktan izleyen Mersin'li nakliyeciler için de ÖTV ve KDV'siz akaryakıt dönemi başlıyor.

RO- RO GEMİSİ 2'DEN 4'E ÇIKABİLİR

■ Vergisiz akaryakıt uygulamasının geçerli olmadığı tek liman olan Mersin Limanı'nda ihracatçı ve nakliyecilerin yaşadığı haksızlık ortadan kalktı. Diğer limanlara göre 2 kat daha fazla akaryakıt bedeli ödeyen, nakliyeciler Devlet Bakanı Zafer Çağlayan'ın verdiği haberle rahat bir nefes aldı. Mersin Limanı'nda vergisiz akaryakıt satışına onay veren karar Bakanlar Kurulu'ndan çıktı ve Resmi Gazete'de yayımlandı. Vergisiz akaryakıt satışının başlayacağı Mersin Limanı'nı Ro-Ro için kullanan TIR sayısının en az yüzde 50 artması bekleniyor. Şu an 2 olan gemi sayısının kısa sürede 3 hatta 4'e çıkması bekleniyor.

EPDK İZİNİ BEKLENİYOR

■ Uygulamanın, UND'nin de içinde olduğu sivil toplum örgütlerinin, kamu ile ortaklaşa yürüttüğü bir çalışma ile hayata geçtiğini belirten UND Başkanı Engin Özmen, Mersinli nakliyecinin rekabette avantajlı hale geldiğini söylerken; uygulamanın başlaması için son adımı MIP'nin yapması gerekiyor. Bu da gümrüksüz akaryakıt satışı için EPDK'dan izin alınması. Mersin'li nakliyeciler ve UND Yönetim Kurulu Üyesi Mustafa Açıkgoz EPDK kararının çıkması ile ay sonunda vergisiz akaryakıt satışının başlayacağını söylerken; uygulamanın bölge ihracatçısına yararı olacağını söyledi.

HABERİ SAYFA 6'DA



Mersin'li nakliyecilerin maruz kaldığı haksızlığı Taşimacilar Gazetesi'nin 52'nci sayısında manşetimize taşıdık. Aradan geçen sürede Mersin Limanı'nı kullanan nakliyeciler ve ihracatçıların isteği gerçekleşti. Gazetemizin bu sayısını okumak için www.tasimacilar.com/pdf adresini ziyaret edebilirsiniz.

HAKAN ÖZENCİ:

Anadolu Isuzu Ar-Ge merkeziyle büyüyor

Anadolu Isuzu, Türk Mühendisleri ile gerçekleştirdiği AR-GE merkezi ile sektörde büyümeye devam ediyor. Anadolu Isuzu Ar-Ge Müdürü Hakan Özenc, "Ar-Ge çalışmalarıyla otomotiv sektörüne katkıda bulunmaya devam edeceğiz" dedi.

Anadolu Holding bünyesinde, kamyonlardan kamyonete, küçük otobüsten Pick-up'a kadar geniş araç segmentine sahip Anadolu Isuzu, sahip olduğu Ar-Ge Merkezi ile otomotiv sektörüne hizmet ediyor. Anadolu Isuzu'nun kalite, inovasyon, tasarım çalışmalarıyla yurtiçi ve yurtdışı pazarlarında öncü olduğunu belirten Anadolu Isuzu Ar-Ge Müdürü Hakan Özenc, Anadolu Isuzu'nun 2009 yılından bu yana Ar-Ge Merkezi olduğunu belirtti. Özenc, bu tarihten itibaren 7 patent için başvurduklarını belirterek; "Biz sadece üretim değil aynı zamanda tasarımı yapıyoruz" şeklinde konuştu. Özenc sözlerine şöyle devam etti:

MÜŞTERİ İHTİYAÇLARI ÖN PLANDA

"Anadolu Isuzu Ar-Ge Merkezi çalışmaları; Yeni Araç Tasarım Projeleri ve Mevcut Modelleri İyileştirme, Geliştirme Projeleri olarak iki alt başlık altında yürütülüyor. Yeni Araç Tasarım Projeleri ile yeni otobüs modelleri geliştirirken, kamyon-kamyonet yerleştirme çalışmalarıyla da yerel müşteri ihtiyaçlarına uygun araçlar üretiyoruz. 10- 12,5 ton kamyon modelleri Japon Isuzu'dan farklı olarak Türkiye'ye özgü geliştirilmiş projelerimizdir."



HAKAN ÖZENCİ

SANAYİ BAKANI'NDAN BRİSA'YA YATIRIM ÇAĞRISI 8. SAYFADA

RENAULT TRUCKS FABRİKASI NAKLİYECİLERİ AĞIRLADI 9. SAYFADA

UND'YE DÜŞEN GÖREV SORUNUN KAYNAĞINI ANLATMAK

Her Rusya ikili geçiş belgesi için Rus taşıtı yükleme taahhüdü veren Türk nakliyecisi yeni bir tehlike ile yüz yüze. Rusya'ya ikili ya da 3. ülke geçiş belgesi karşılığında Rus aracı yükleme taahhüdü veren nakliyeciler Rusya'nın yüklenecek araç göndermemesi nedeniyle yükleme yapamıyor.

Türk taşımacısının Rusya yönüne yaptığı taşımalar aylarca kesintiye uğramış, sorunlar UND ve Rus Taşımacılar Derneği ASMAP'ın ortak girişimleri ile çözülmüştü. İmzalanan protokol ile 2011'de Rus taşımacısının Türk taşıma pazarından yüzde 30 pay alması karar bağlanmış ve Rusya'ya taşıma yapan Türk nakliyecileri kullandıkları her ikili geçiş belgesi için belli sayıda Rus aracı yüklemeyi de taahhüt etmişti.

Ancak geçen yılın aynı dönemine göre Rusya'ya yapılan taşımalar artmasına rağmen Rus taşıtı yüklemeleri beklenenin altında kaldı. 1 Ocak 2011 tarihinde kullanıma sunulan 6 bin adet ikili geçiş belgesinden 09.06.2011 tarihi itibarıyla sadece bin 730 adet geçiş belgesi kalırken; Rus aracı yüklemeleri yeterince artmadı.

RUSYA ARAÇ GÖNDERMİYOR

Türk nakliyecisi kullandığı geçiş belgesi karşılığında yüklemeyi taahhüt ettiği Rus taşıtını



yüklemedi. Ancak burada asıl önemli olan nokta Rus araçlarının neden yükleneemediği. Rusya Türkiye'ye yüklenecek araç göndermediği için Rusya geçiş belgesi kullanan Türk nakliyecisi elinde olmayan sebepten dolayı taahhüdünü yerine getiremeyen pozisyonuna düşüyor.

TEHLİKE KAPIDA

Durum böyle olunca Rus taşımacılarının Türkiye'ye çalışmamaları ve Türkiye'ye yüklenecek araç göndermemeleri nedeniyle Türk nakliyecileri ileriye dönük taşımalarda sorun yaşama tehlikesi ile karşı karşıya kaldı.1

Temmuz'da yapılacak toplantıda Türk tarafı taşımaların Rusya'nın araç göndermemesi nedeniyle yapılamadığını masada anlatamazsa Rus geçiş belgesi tahsisinde sorun doğabilir. Şimdi yapılacak toplantıda sorunun nereden doğduğunun anlatılabilmesi gerekiyor.

Şu ana kadar taahhüt veren Türk firmalarının taahhütlerini kapatmaları,1 Temmuz'a kadar taahhüdünü yerine getiremeyen firmaların da Rusya ikili ve 3. ülke geçiş belgesi tahsis etmemesi, 1 Temmuz'a kadar yüklenecek taşıtlar için ise 3 adet yerine 2 adet Rusya ikili hak ediş geçiş belgesi tahsis edilmesi gerekiyor.

Akaryakıt fiyat farkı yumuşadı

Türkiye ile Suriye arasında siyaseten her ne kadar bahar rüzgarları esse de Türk taşımacısının Suriye ile derdi bitmiyor. Suriye akaryakıt fiyat farkı adlı altında Türk nakliyecisi-

sinden yaklaşık 800 Dolar alınca Türk TIR Şoförleri ve nakliyeciler 5 gün boyunca kontak kapama eylemi yaptı.Sorun Suriye'nin geri adım atması tatlıya bağlandı. 10. SAYFADA



ERTAN ŞAHİN

Lojistik Sektöründe Müşteri Memnuniyetinin Sağlanmasında Gizi Talebin Önemi 9



NEVAL KILIÇ

Orta Doğu'nun parlayan yıldızı Irak -1- 10



ORUÇ KAYA

Sadece kamyonlar mı, ya depolar ve diğerleri? 7

SEA LINES HAYDARPAŞA'DAN SEFERE BAŞLADI

İlk seferlerini Akport-İlchevks arasında yapan Sea Lines, 18 Mayıs'tan bu yana Haydarpaşa-İlchevks arasında yapıyor. Mart ayında İstanbul-Ukrayna arasında seferlere başlayan Sea-Lines Ro-Ro tam doluluk ile seferlerini yapmaya başladı. 6. SAYFADA

FORD

Üretim kapasitesini 400 bine çıkarıyor



Ford Otosan, yeni model yatırımları çerçevesinde üretim kapasitesini ve istihdamını artırmayı hedefliyor. Ford Otosan Genel Müdürü Nuri Otay Kocaeli'ndeki kapasitenin 400 bin adede çıkarılacağını söyledi.

TOPLAM YATIRIM MİKTARI 1 MİLYON DOLARI AŞACAK

Ford'un global ticari araç üretim planlarında kilit bir rol oynayan Ford Otosan'ın yeni yatırım ve üretim planları hakkında bilgi veren Ford Otosan Genel Müdürü Nuri Otay Ford Otosan'ın yeni ürünler için yatırımına da hız verdiğini ve 2011'i "Ticari araçta yatırım yılı" ilan ettiğini hatırlattı. Otay; "Geçtiğimiz yıl yeni jenerasyon Transit üretimi için Kocaeli'ndeki fabrikamızda yaklaşık 630 milyon dolarlık yatırım başlattığımızı,Transit yatırımına ilaveten Kocaeli fabrikasında 205 milyon Euro'luk ikinci bir sabit kıymet yatırım kararı aldığımızı açıklamıştık. Segmentinde önemli bir boşluğu dolduracak olan 'yeni hafif ticari' aracımız Ford Otosan Ar-Ge ve Ürün Mühendisliği tarafından geliştirilecek. Yeni ürünler için yapılacak harcamalarıyla birlikte toplam yatırım tutarımız 1 milyar doları aşacak ve Kocaeli'ndeki üretim kapasitemiz 400 bin seviyesine ulaşacak." dedi.



MOTORİN FİYATLARI

İSTANBUL	3.63	D.BAKIR	3.71
ANKARA	3.63	SİVAS	3.68
İZMİR	3.61	İÇİDR	3.72
ADANA	3.61	HATAY	3.62

TESLİMAT

TAŞIMACILAR

HAZİRAN 2011
www.tasimacilar.com

2

MANİSA'NIN KATI
ATIKLARINI
HYUNDAI TRUCK'LAR
TOPLAYACAK

■ Karsan'ın ürettiği Hyundai Truck HD75 katı atık toplama araçları Manisa'nın hizmetine girdi. Karsan Manisa Yetkili Satıcısı Büyükarıcı Otomotiv geri dönüşüm firması Başarınlar'a 5 adet Euro 4 HD75 Hyundai Truck araç satışı gerçekleştirdi. Kablo, otomobil, elektronik ve beyaz eşya, metal, cam, plastik ve benzeri malzemelerde geri dönüşüm hizmeti veren Başarınlar A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı

Aziz Tekeli, HD Serisi'ni tercih etmelerindeki en önemli kriterlerin araçların sunduğu uygun işletim maliyetleri, ülke çapında satış sonrası hizmetlerinin olması ve yakıt ekonomisi olduğunu altını çizdi. Hyundai Truck'ların geri dönüşüm işinde oldukça uygun ve kullanımı kolay araçları olduğunu belirten Tekeli, bundan sonra da tercihlerinin Hyundai Truck olacağını ifade etti.



REYSAŞ

ATAKLAR

ÖZ TRANS

MERCEDES-BENZ YİNE FİLOLARIN BİRİNCİ TERCİHİ OLDU

Mercedes-Benz Türk ürettiği çevre dostu, yakıt tüketiminde avantaj sağlayan, güvenilir ve sağlam araçları sayesinde nakliyecilerin en çok tercih ettiği araçlar olmaya devam ediyor. Mayıs ayında 4 firmaya toplamda 143 adetlik teslimat gerçekleştirildi.

Yurt içi ve yurt dışına yük taşımacılığı yapan Ataklar Uluslararası Nakliye A.Ş., 150 adetlik Mercedes-Benz Axor 1840LS Euro5 filo yatırımının ilk partisi olan 35 adedi teslim olarak filosunu güçlendirdi.

Teslimat töreninde konuşma yapan Ataklar Uluslararası Nakliye A.Ş.'nin firma sahibi Şükrü Atak, Mercedes-Benz satış personelinin yol gösterici ve ilgili yaklaşımları ile ihtiyaç analizinin doğru yapıldığını ve ihtiyaçlarına cevap verebilecek en iyi aracın Axor 1840LS Euro5 çekici olduğunu karar verdiklerini söyledi. Axor araçları tercih etmelerinde Mercedes-Benz çekicilerin az yakıt tüketmesinin, yüksek ikinci el değerlerinin, geniş servis ağı ve düşük yedek parça fiyatlarının çok önemli olduğunu belirtti. 2011 ve 2012

yılı içerisinde Mercedes-Benz araç alımlarına devam edeceklerini de sözlerine ekledi.

REYSAŞ'TA MERCEDES SAYISI 400'E ULAŞTI

Türkiye'nin önde gelen taşımacılık şirketlerinden biri olan Reysaş Lojistik A.Ş. 15 adet daha Actros 1841 Euro5 çekiciyi filosuna katarak araç parkındaki Mercedes-Benz marka araç adedini 400'e ulaştırdı.

Mercedes-Benz Türk A.Ş. Aksaray Kamyon Fabrikası'nda gerçekleşen teslimat törenine Reysaş Lojistik A.Ş. Adapazarı Bölge Müdürü Tuncay Engel, Mercedes-Benz Türk A.Ş. Kamyon Müşteri Merkezi Yöneticisi Alper Aydın katıldı.

Merkezi Hatay'da bulunan Öz-Trans, 70 adedi Mercedes olmak

üzere toplam 100 araçlık filosuna 60 adet Mercedes-Benz Axor 1840LS çekici ekledi. Aksaray'da bulunan Mercedes-Benz kamyon fabrikasında gerçekleşen teslimat töreninde Öz-Trans Lojistik firma nakliye sorumlusu Mehmet Kuş, Mercedes-Benz Türk A.Ş. Kamyon Kamu Satış Kısım Müdürü Bülent Tarhan ve Müşteri Merkezi Yöneticisi Alper Aydın katılırken; törende açıklama yapan firma nakliye sorumlusu neden markalardan daha az ve yedek parçasına nerede olursanız olun ulaşabiliyorsunuz." şeklinde yanıt verdi ve 2011 yılının geri kalanında piyasanın bugünkü trendde devam etmesi halinde, araç alımlarının devam edeceğini söyledi.



TAYTUR

Taytur'un filosunun tamamı Mercedes

Araç parkındaki 45 aracın tamamı Mercedes-Benz marka araçlardan oluşan Taytur Turizm filosunu 25 adet ilave Mercedes-Benz Axor 1840 LS E4 ile güçlendirdi. Taytur Nakliyat firma sahibi Ecevit Tayşun Mercedes-Benz araçlardan son derece memnun oldukları için tekrar Axor'u tercih ettiklerini söyledi. Orman ürünleri taşımacılığı yapan Kaştamonu merkezli Yüksek Orman Ürünleri filosunu 8 adet Mercedes-Benz Axor 3240C E4 yatırımını gerçekleştirdi.



Kocaman Denizcilik yöneticisi Kadir Kocaman araçların anahtarları ve plakelerini Çetaş Genel Müdürü Serhan Işıldar'dan aldı.

Kocaman Denizcilik filosuna 4 adet Ford Cargo ekledi

Kocaman Denizcilik, Ford Cargo kamyon yetkili satıcısı Çetaş Otomotiv'den 4 adet 1838T (4x2) çekici araç satın alarak filosunu güçlendirdi.

■ Taşımacılık, gemi tahliye ve inşaat alanında faaliyet gösteren Kocaman Denizcilik Gemi Acenteliği ve İnşaat Şirketi, 4 adet Ford Cargo ile filosunun gücüne güç kattı. Firmanın filosunda toplam 15 Ford Cargo araç bulunuyor.

Kocaman Denizcilik'in Kocaeli-Dilovası'ndaki tesislerinde düzenlenen teslimat törenine; Çetaş Otomotiv Genel Müdürü Serhan Işıldar, Satış Müdürü

Burak Özhan ile Kocaman Denizcilik yöneticileri Kadir Kocaman, Fettullah Kocaman ve Ferzande Kocaman katıldı.

Firma yöneticisi Kadir Kocaman; her türlü dökme yük, genel kargo, proje yükleri, odun yongası, tomruk odun, kağıt gibi ürünlerin liman tahliye taşımacılığını gerçekleştirdiklerini ve bu çalışmalarını sırasında kullandıkları Ford Cargo araçlardan son derece memnun olduklarını belirtti.

SÖNMEZ BUSTAŞ FİLOSUNA 12 ADET IVECO

Sönmez Bustaş Lojistik filosuna eklediği 12 adet Iveco çekiciyi teslim aldı. Yeni araçlarda çekicilerde Euro 5 motor tercih edilirken bu yatırımla beraber Sönmez Bustaş'ın filosundaki Euro 5 motor oranı yüzde 55'e çıktı. Sönmez Bustaş bu alımla çevre duyarlılığını bir kere daha ortaya koyarken, bu yatırımla birlikte filodaki araç sayısı 125'e çıktı, araç yaş ortalaması ise 3,1'e düştü.

Sönmez Bustaş Lojistik Genel Müdürü Fahrettin Arabacı, bu yıl 2 milyon Euro değerinde TIR alımı ve yenileme yatırımı yaparak, filolarını 125 araç

çıkardıklarını söyledi. Arabacı, "Bu yatırımla birlikte şirket araç yaş ortalaması da 3,1'e ulaştı." derken kriz döneminde dahi büyüme ve yenileme yatırımlarını sürdürdüklerine dikkati çekti. Törende Fahrettin Arabacı'ya bir plaket veren Iveco Araç Satıştan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Davide Righeto ise "Sönmez Bustaş Stralis'i kalitesi uygun işletme giderleri için tercih etti. Satış sonrası desteğimizde her zaman Sönmez Bustaş'ın yanında olacak" dedi.



Mapar'dan Tarlak Petrol Ürünleri'ne 10 adet TGS

■ MAN Bursa ve Güney Marmara Bölge Bayii Mapar, Siirt firması Tarlak Petrol Ürünleri'ne 10 adet MAN TGS 41.400 8x4 kamyon teslimatı gerçekleştirdi. MAN Bursa ve Güney Marmara Bölge Bayii Mapar, Siirt'te inşaat sektöründe, baraj şantiyelerinde inşaat ve hafriyat işlemleri yapan Tarlak Petrol Ürünleri'ne 10 adet

MANTGS 41.400 8X4 damper kamyonun satışını gerçekleştirdi. Firmanın yeni kamyonları Ankara'da düzenlenen törenle teslim edildi. Kamyonları Mapar Satış Danışmanı Engin Coşkun'dan teslim alan firma yetkilisi Beşir Tarlak bölgede aynı tip araç kullanan firmaların referansı ile MAN'a yönelediklerini dile getirdi. MAN Kamyonların özellikle yakıt

ekonomisi ve sağlamlık konusunda öne çıktığını belirten Tarlak, bu ilk alımın test mahiyetinde olduğunu, deneme süresinin tamamlanmasından sonra filolarındaki tüm araçların MAN markalı araca çevrileceğini kaydetti.

Tarlak Petrol Ürünleri'nin aldığı 10 araçta finansal çözümler de Man Finans tarafından sağlandı.

OTOKAR



Omsan'a 50 adet TENTELİ TREYLER

OMSAN Lojistik'in Otokar'dan aldığı 50 adet treylerin teslimatı Adapazarı Fabrikası'nda Omsan Tesisler, Altyapı ve Araçlar Genel Müdür Yardımcısı Ergun Arıburnu, Otokar Satış Müdürü Murat Tokatlı'nın katılımı ile gerçekleşti.

■ OMSAN Lojistik Tesisler, Altyapı ve Araçlar Genel Müdür Yardımcısı Ergun Arıburnu; "OMSAN olarak müşterilerimize tam zamanında ve kaliteli lojistik hizmet vermek çok önemli. Bu amaca ulaşmak için genç ve dolayısıyla dinamik bir filoya sahip olmanın çok önemli olduğuna inanıyoruz. Bugün sektörde en genç araç filosuna sahip şirketlerin başında gelen OMSAN, filo yapısını korumak için 1500 araçlık özmal filosunun yaklaşık 600 araçtan oluşan kısmını yenileme kararı aldı. Almış olduğumuz yatırım kararları kapsamında Otokar ile yaptığımız anlaşma ile 50 adet tenteli semi-

treyleri filomuza kattık. Bu alım, OMSAN'ın operasyonel dinamizmine mutlaka katkı sağlayacaktır." diye konuştu.

Otokar Satış Müdürü Murat Tokatlı da: "Lojistik sektörünün lideri OMSAN Lojistik ile işbirliğimizi devam ettirmenin mutluluğunu yaşıyoruz. Otokar olarak kullanıcılarımızın talep ve beklentileri doğrultusunda, lojistik ihtiyaçlarına en uygun çözümleri uluslararası standartlarda sunmak için çalışıyoruz. OMSAN'ın yeni yatırımlarında Otokar araçlarını tercih etmesi, bu konuda doğru adımlar attığımızın da bir göstergesi." dedi.

RENAULT TRUCKS



Kimyasal ve yanıcı madde nakliyatında da Renault Trucks

■ Uluslararası ve Yurtiçi yanıcı ve kimyasal madde taşımacılığının önde gelen firmalarından 3D Nakliyat, Çetaş Kurtköy Plaza yapılan törenle araçlarını teslim aldı.

Çetaş Otomotiv Genel Müdürü Serhan Işıldar müşteri memnuniyetinin Renault Trucks Türkiye için en önemli unsur olduğunu belirterek ; "İlk kez filolarında bizi denedikleri için gerçekten gurur duyduk, bu memnuniyetin kullandıkça, daha da artacağından

eminiz." diye konuştu. Renault Trucks Antalya Bayisi As-sar Otomotiv Sakaoglu'na 10 adetlik partinin ilk 2 adedini teslim etti. Mesu Uluslararası Nakliyat'a da 23 adetlik yeni filo teslimatı gerçekleştiren As-sar Otomotiv, 25 adetlik sipariş veren Egemen Uluslararası Nakliyat ile Özmütlü Uluslararası Nakliyat'a da 12 adet Renault Trucks 460.19 Euro 5 çekiciyi teslim etti. Kükrer Lojistik 42 araçlık yatırımında Renault Trucks'ı tercih etti.



Sena Nakliyat'ın filosunu DAF ve TIRSAN oluşturdu

■ TIRSAN Samandıra tesislerinde gerçekleştirilen teslimat töreni ile Sena Nakliyat 12 adet DAF FT CF85.460 ve 24 adet TIRSAN perdeli semi-treyleri teslim aldı. Sena Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı Hanife Turgut filolarını DAF ve TIRSAN araçları ile yenileme nedenlerini şöyle açıkladı: "Ürünlerin kaliteli ve dayanıklı olması ile işletme maliyetlerimizi düşürmesi, aynı zamanda TIRSAN ve DAF ürünleri kullanmanın nakliyeciyeye kattığı prestij en önemli satın alma kriterimiz olmuştur" dedi. Turgut; diğer yandan DAF

ve TIRSAN markalarında satış sonrası hizmete ve müşteri memnuniyetine verilen önemin de filolarını TIRSAN ve DAF ile yenilemelerinde etkili olduğunu belirtti.

Merkezi Düzce-Kaynaşlı'da bulunan Bolu Güneş Uluslararası Nakliye de 10 adet DAF FT CF85.460 çekici ve 10 adet TIRSAN tenteli semi-treyler alımı gerçekleştiren; Türkiye'nin Şahin Nakliyat 16 adet DAF FT XF105.460 Medium Deck çekici teslim aldı.

DANS EDEN
KEPÇELER 6 BİN
KİLOMETRE YOL
KAT ETTİ



■ SIF JCB İş Makinaları'nın düzenlediği Roadshow 2011 kapsamında JCB'nin dünyaca ünlü Danseden Kepçeler gösterisi büyük beğeni görürken, bir yandan da JCB iş makinalarının yüksek performansını gözler önüne serdi. SIF JCB İş Makinaları, Türkiye pazarına sunduğu yeni nesil iş makinalarını kullanıcıları ile buluşturmak amacıyla gerçekleştirdiği Roadshow 2011 kapsamında Türkiye'yi dolaşarak toplam 6 bin kilometre

yol katetti. Bu organizasyon için İngiltere'den Türkiye'ye gelen İngiliz soy operatörleri ile birlikte Türk operatörlerinin gerçekleştirdiği dünyaca ünlü "JCB Dancing Diggers" – "JCB Danseden Kepçeler" gösterisi, Ordu, Sivas, Diyarbakır, Şanlıurfa, Mersin, Konya, Bursa ve Çorlu'da JCB marka iş makinalarının yüksek performansını gözler önüne serdi. JCB Roadshow 2011 kapsamında gösterileri yaklaşık 2 bin kişi izledi.

TİCARİ ARAÇ

TAŞIMACILAR

| HAZİRAN 2011 |
| www.tasimacilar.com |

3

MAN'IN HEDEFİ İTHAL KAMYONDA LİDERLİK

Elif ÖZYILMAZ İSTANBUL

Bursa'da başlayıp Çorlu'da son bulan Road Show ile tanıtılan MAN'ın yeni çekicisi TGS WW, İstanbul'a geldi ve sektör mensuplarına tanıtıldı. Road Show etkinliği kapsamında Türkiye'yi dolaşan TGS WW'ın İstanbul durağı, MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş.'nin İkitelli tesisleri oldu. Yeni TGS'nin tanıtımına MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Kamyon Satış Müdürü Serkan Sara ve MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. İstanbul Şubesi Satış Direktörü Aydın Yumrukçal katıldı.

4 BİN ADETLİK SATIŞ HEDEFİ

MAN Kamyon Satış Müdürü Serkan Sara Türk kamyon pazarının yıl sonunda 40 bin adetlere ulaşacağını, MAN'ın bu pazardan yaklaşık yüzde 10 pay alacağını söylerken, ithal kamyon pazarında liderliği hedeflediklerini ifade etti. İthal pazarında pazar payının yüzde 30'u bulacağını, yılsonunda 4 bin ve üzeri bir satışa imza atacaklarını kaydeden Sara, bu başarıda TGS'nin de payı olacağını vurguladı. Roadshow sırasında 300 adetlik bir sipariş aldıklarını, bunun 100'ünün sözleşmesinin de imzalandığını belirten Sara, yılın en önemli satışının ise Yıldızlar Holding'e yapıldığını açıkladı. Eti Gümüş adına maden taşınması yapan şirkete 650 adet çekici satıldığını dile getiren Sara ilk 100 adetlik partinin teslim edildiğini, kalan 550 adedin de yıl sonuna kadar teslim edileceğini vurguladı. Sara; "Pazar bu sene 39-40 bin adet seviyelerinde gerçekleşecek. Biz de kendi rekorumuzu kıracağız ve tarihi bir pazar payı alacağız. Toplam pazarda yüzde 10 civarında bir payımız olacak. Mayıs ayı sonu itibarıyla bin 700 adetlik bir satış gerçekleştirdik. Yeni çekicimiz TGS bu aşamada bize güç katan bir araç olacak. Şu ana kadar TGS için 300 adet sipariş aldık. Taşımacılara çok uygun bir çekici kazandırdık." diye konuştu.

TGS'nin tüm alt yapısının TGX ile aynı olduğunu, sadece aksesuarlarda farklılık olduğunu anlatan Serkan Sara; iki araç arasında 6 bin Euro'ya varan bir fiyat farkı olduğunu bunun aksesuarlardan kaynaklandığını belirtti.



Yeni TGS'nin 6 bin 800 kilogramlık ağırlığı ile en hafif çekicisi olduğunu vurgulayan Sara, 74 bin Euro'ya satılan çekicinin hem aksesuarları, hem fiyatı hem de yakıt sarıfı ile taşımacılara önemli kazançlar sağlayacağını kaydetti. Sara, Nisan ayında pazara sunulan yeni çekici TGS'nin yıl sonunda 1000 adet satılmasını belediklerini de sözlerine ekledi. Sara; "TGS ile kısa sürede daha çok yük taşınması mümkün." dedi.

IVECO BİBENDUM 2011'E GELECEĞİN ÇEKİCİSİ GLİDER'LE KATILDI

■ Ivaco, çevreci; güvenli, akıllı ve on-line takip edilebilen taşımacılık temaları ile Berlin'de düzenlenen Bibendum 2011'e geleceğin teknolojilerini içeren ürünleri ile katıldı. Ivaco bir yandan kullanıcıların ihtiyaçlarını en pragmatik şekilde karşılamak bir yandan da en yenilikçi ürünleri sunmayı hedefliyor.

Glider'in konvansiyonel dizel kamyonlara göre yüzde 40 daha az yakıt tüketmesi hedeflenirken; Glider bu tasarrufu araçta bulunan ve yenilenebilir enerji üreten photovoltaik paneller, kinetik enerjinin geri kazanımı, ekzos gazı ısısının geri kazanımı, yeni teknoloji motoru ve bir çok yeni yardımcı sistem ile sağlıyor. Egzost gazı ısısının geri kazanımı tek başına yüzde 10 tasarruf sağlayabiliyor. Glider'da ayrıca aerodinamik sürtünmenin ve tekerlek sürtünmesinin etkileri azaltılıyor. Glider'daki diğer önemli bir yenilik de aracın 5. tekerleğinin sürat ve direksiyon hareketine göre kendiliğinden ileri geri kayarak çekici ve treyler arasındaki mesafeyi ayarlaması ve hava türbülansının neden olduğu sürtünmenin azaltılması.

Ivaco bu fuara Glider ile beraber çevrecilik ve düşük işletim maliyetleri konusunda devrim yaratan Elektrikli Daily, Hibrid Daily(dizel-elektrik), hibrid Eurocargo, Doğalgazlı Stralis ile katıldı.

130 kilometre menzile sahip elektrikli Daily halen Alman Posta İdaresi tarafından test ediliyor olup 0 emisyonu sahip bir araç.



Vector 1550 ile kusursuz soğutma

■ Temsa Global'in distribütörlüğünde Türkiye'de faaliyet gösteren Carrier Transicold'un yeni soğutucu ünitesi Vector 1550 Türkiye'de pazara sunuldu.

Vector 1550'nin tanıtımına katılan Temsa Global CEO'su Tamer Ünlü; "2 yılı aşkın bir zamandır Carrier Transicold'un distribütörlüğünü yaptıklarını hatırlatarak; "Türkiye'de soğutmalı taşımacılık sektörü her geçen gün daha da gelişiyor. Sektörün sahip olduğu bu potansiyel 2011'in ilk 4 ayında gerçekleştirdiğimiz 300 adetlik ünite satışı ile de kanıtlanmış oldu. Görünen o ki 2011 yılı hedefi olarak belirlediğimiz 500 adetlik ünite satışının bir hayli üzerine çıkmak çok da zor olmayacak. 25 yetkili servisimiz ve 5 yetkili satıcımız ile tüm Türkiye'nin soğutmalı taşımacılık sektörüne en iyi hizmeti sürdürüyoruz. Yeni ürünümüz Vector 1550 ise sahip olduğu özelliklerle soğutmalı taşımacılık hizmeti veren filoların yeni gözdesi olmaya aday. Düşük yakıt tüketimi ve bakım maliyetleri ile diğer Carrier Transicold ürünlerinde olduğu gibi girdiği filolara kazandırmayı sürdürecektir." şeklinde konuştu.

TÜRK PAZARI RUSYA VE POLONYA'DAN BÜYÜK

Carrier Transicold Gelişen Pazarlar Müdürü Fabrice D'Arche ise Türkiye pazarının Rusya ve Polonya'nın önünde yer aldığına dikkat çekerek; "Türkiye pazarında treyler üretim potansiyeli çok yüksek. Avrupa'da gıda ürünlerinin yüzde 77'si karayolu ile taşınıyor. Türkiye'de çok büyük bir potansiyele sahibiz. Böyle olunca ürünlerimize yükselen bir talep artışı oluyor görmekteyiz." dedi.

TÜM TIRSAN BAYİLERİNDE



TIRSAN DAMPER ŞASİLER SATIŞTA

■ TIRSAN Treyler'in Nisan ayında lansmanını gerçekleştirdiği damper şasiler aynı anda tüm Türkiye'deki TIRSAN bayilerinde satışa sunuldu. TIRSAN Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu şasi satış hedefinin 600 olduğunu belirtti.

TIRSAN Damper Şasiler, yüksek mukavemetli ST52 platformu, araç üzerinde devrilme mili, 5 kademeli hidrolik silindir, yağ tankı ve hidrolik ünite grubu monte olarak tüm Türkiye'deki Tırsan bayilerinde görüciye çıktı. Şasilerin nakliyesi 3'lü paketler halinde nakliyesi yapılabilir.

TIRSAN DAMPER ŞASI SATIŞ HEDEFİ: MİNİMUM 600 ADET

TIRSAN Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu şasi damperin yıllık satış hedefinin minimum 600 olduğunu söyledi. Üstyapı üreticileri ile yapılan işbirlikleri ile Damper Şasilerin üzerine yapılacak üstyapıların standartlarını da TIRSAN'ın belirlediğini belirten Nuhoglu; "Son teknoloji ürünün olan Damper Şasilerin aynı kalitede üstyapı ile birleşmesini sağlayarak, müşterilerimize için en

verimli ürünü sunuyoruz" dedi.

Bursa Ağır Vasıta Genel Koordinatörü Ahmet Uğur yaptığı açıklamada ilk günden beri damper şasilerin büyük talep gördüğünü, müşterilerinin artık TIRSAN damper kullanmaktan büyük mutluluk duyduğunu söyledi. Uğur, kapaklı damper uygun olarak üretilen damper şasilerin ilk teslimatını Bandırma'da faaliyet gösteren Sargınlar Madencilik'e gerçekleştirdiklerini ve satışların aralıksız devam ettiğini söyledi.

TIRSAN Damper Şaside araç üzerinde devrilme mili, 5 kademeli hidrolik silindir, yağ tankı ve hidrolik ünite grubu standart olurken, manometre; 3x9 ton kapasiteli havahı süspansiyonlu ithal dingiller,Dingil kaldırma, 5 kademeli silindir ve hidrolik sistem,6+1 adet 385/65 R 22,5 lastik, 22,5x11,75 çelik jant,çift devreli RSS donanımlı elektro-pnömatik fren sistemi,uygun kalker tampon,Jost marka 24 ton kapasiteli, çift hızlı mekanik ayak da Tırsan Damper şasinin öne çıkan diğer özellikler.

**ÇOK ÇEKİCİ, ÇOK GÜÇLÜ,
ÇOK HAVALI BMC'LER
FSM DEMİRBAŞ OTOMOTİV'DE**



Ağır ticari araçlarında BMC kalitesini, BMC teknolojisini, BMC güvencesini sunan FSM Demirbaş Otomotiv; donanımından motoruna, tasarımından güvenliğine kadar her ayrıntısında üstün özelliklere sahip olan BMC Profesyonel kamyon ve çekicileri hizmetinize sunar...

BMC
**ARKASINDA
TÜRKİYE VAR**

FSM Demirbaş

FSM DEMİRBAŞ OTOMOTİV BMC Yetkili Satıcısı
İSTANBUL: Büyükdere Caddesi No: 16/3 Şişli / İstanbul
Tel: 0(212) 291 09 61 Faks: 0(212) 233 57 92
ANKARA: Anadolu Blv. ODTÜ Kavşağı Altı Balgat / Ankara
Tel: 0(312) 219 76 76 • Faks: 0(312) 219 79 00
Web adresi: www.fsmdemirbas.com

YEREL

TAŞIMACILAR

HAZİRAN 2011
www.tasimacilar.com

4

UKAT'TAN
CMR EĞİTİMİ

■ Uluslararası Karayolu ile Yük Taşımacıları ve Acente Sahipleri Derneği (UKAT) eğitim çalışmalarına bir yenisini ekledi. UKAT üyeleri, Lutz Sigorta İdari ve Mali İşler Koordinatörü Ramazan Kurşun'dan CMR eğitimi aldı. Kurşun, uluslararası nakliye şirketleri, forwarder ve acente yetkilileri ve çalışanlarına CMR Konvansiyonu & Sigortası semineri verdi. Kurşun katılımcıların çok yoğun ilgi gösterdiği eğitim

seminerinde CMR Konvansiyonu ve sigortası hakkında detaylı bilgiler verdi. Uluslararası Karayolu ile Yük Taşımacıların ve Acente Sahipleri Derneği Yönetim Kurulu Başkanı İdris Şendil, dernek yönetimi olarak sektörel eğitimlere çok önem verdiklerini vurgulayarak, eğitim programlarının önümüzdeki aylarda da devam edeceğini ifade etti.

TÜRKİYE-GÜRCİSTAN ARASINDA YENİ DÖNEM BAŞLADI

Hayati AKBAŞ HOPA

Başbakan Recep Tayyip Erdoğan, modernize edilen Sarpi Sınır Kapısı'nın açılış törenine katıldı. Erdoğan, açılışta yaptığı konuşmada, modernize edilen Sarpi Sınır Kapısı'nın Türkiye tarafındaki tesislerinin açılışını 5 Mart 2009 tarihinde Gürcistan Cumhurbaşkanı Mihail Saakaşvili ile birlikte yaptıklarını hatırlatarak, şimdi de sınırın Gürcistan tarafındaki tesislerinin açılışını gerçekleştirdiklerini söyledi. Erdoğan; "Ayrıca bundan böyle pasaportla değil, sadece kimlik kartıyla rahatlıkla geçişlerimizi yapabileceğiz. Bu, bizler için çok anlamlı. Bu, belki de dünyada müstesna olan uygulamalardan bir tanesi" diye konuştu.

SINIR KAPISI SAYISI ÜÇE ÇIKACAK

Türkiye ile Gürcistan'ın, 2007 yılında Serbest Ticaret Anlaşması imzaladığını hatırlatan Başbakan Erdoğan, 2007 yılından bu yana, Gürcistan'ın ithalat ve ihracatında Türkiye'nin ilk sırada yer aldığını ifade etti. Başbakan Erdoğan konuşmasının devamında ise şunları kaydetti: "2002 yılında iki ülke arasındaki 240 milyon dolar olan dış ticaret hacmi, 2010 yılı itibarıyla 1 milyar doları aşmış durumda. Elbette, bu hacimde bir dış ticaret için sınır kapıları çok büyük önem arz ediyor. Şu anda, Gürcistan ve Türkiye arasında hali hazırda Sarp-Sarpi ve Türközü-Vale olmak üzere 2 kara hudut kapısı hizmet veriyor. Bunlara ilaveten, 2011 yılı içerisinde temelini atacağımız Çıldır-Aktaş Hudut Kapısı ile birlikte bu sayıyı üçe çıkaracak. Sarp-

Sarp Sınır Kapısı ortak kullanıma açıldı. Başbakan Recep Tayyip Erdoğan, modernize edilen Gürcistan Sarpi Gümrük Kapısı'nın açılış törenine katıldı



Sarpi Kara Hudut Kapısı, ülkelerimiz arasındaki en önemli geçiş noktası. İki ülke arasındaki karayolu ticaretinin yüzde 90'ı bu kapıdan gerçekleşiyor. Biz, Türkiye tarafı olarak, 2009 yılında Sarp'in modernizasyonunu tamamladık ve hizmete açtık. Bugün de Gürcistan tarafı

Sarpi kapısını hizmete açıyor ve artık son derece modern, hızlı, kaliteli bir hizmet anlayışla, vatandaşlarımızı iki tarafa kolayca geçecekler. Sadece sınır kapılarının modernize edilmesiyle de yetinmiyoruz. Sınır geçişlerinde beklemelerin hiç yaşanmayacağı Ortak Kapı Modeli

uygulamasını da en kısa zamanda başlatıyoruz. Bu uygulamayla sınır geçişlerindeki formaliteleri azaltacak ve işlemler için harcanan zamanı asgari seviyeye düşürmüş olacağız. Bu uygulama, Türkiye ile Gürcistan'ın dostluğunun, birbirine olan güveninin de bir neticesi olacaktır. Aynı uygulamayı, yani Ortak Kapı Modeli'ni, İran ve Suriye ile de başlatıyoruz".

ORTAK KAPI MODELİ

Birkaç ay önce Suriye ile Nusaybin Ortak Sınır Kapısı'nın temellerini attıklarını anımsatan Başbakan Erdoğan, İran'la da bir mutabakat zabtı imzaladıklarını ifade etti. Ortak Kapı Modeli' üzerinde, Gürcistan ve Türkiye'nin Gümrük idarelerinin yaklaşık 2 yıldır çalıştıklarını belirten Erdoğan, gerekli anlaşmanın, 2010 yılı ekim ayında ilgili bakanlar tarafından İstanbul'da imzalandığını dile getirdi. Başbakan Erdoğan, İçişleri Bakanlıklarının pasaport protokolünü de imzaladıktan sonra 2012 yılından itibaren Ortak Kapı Modeli'nde pilot uygulamaya geçmiş olacağını bildirdi.

Gürcistan Cumhurbaşkanı Mihail Saakaşvili de güçlü Türkiye'nin, bölgede önemli bir rol oynadığını da kaydetti. Konuşmaların ardından, Erdoğan ve Saakaşvili, gümrük geçiş noktasına gelerek kimliklerini görevlilere gösterdi ve Gürcistan tarafından Türkiye tarafına geçiş yaptı.



Mersin Nakliyeciler Derneği'nin ilk hedefi 'Nakliyeciler Kompleksi'

Mersin Nakliyeciler Derneği 7.Olağan Genel Kurulu Mersin Ticaret ve Sanayi Odası Meclis Salonunda yapıldı. Murat Bozkurt Mersin Nakliyeciler Derneğinin başkanı olarak seçildi; yeni yönetimin ilk hedefi Mersin'e yeni bir nakliyeciler kompleksi kazandırmak olacaktı.

Mersin Nakliyeciler Derneği tarihinde ilk kez tek liste halinde seçim gerçekleştirdi. Genel kurul sonrasında Doğru Nakliyat'tan Murat Bozkurt Mersin'li nakliyecilerin yeni başkanı olurken; Yönetim Kurulu şu isimlerden oluştu:

- Başkan: Murat Bozkurt -Doğru Nakliyat
- 2.Başkan Ufuk Maya - Ufuk Nakliyat
- Genel Sekreter Mehmet Gümüştaş - Gümüştaş Nakliyat
- Basın Sözcüsü Sertan Uçar - Kiraz Nakliyat
- Sayman Kasım Aktaş - Aktaş Nakliyat
- Üye Cengiz Yalçın - Birlik Nakliyat
- Üye Mehmet Nasırhoğlu - Başak Nakliyat
- Üye Sadettin Ünger - As-Av Nakliyat
- Üye İlyas Yazırhoğlu - Şekerkale Nakliyat

Seçim sonrası toplanan yeni yönetim kurulunun ilk hedefi ise Mersin'e yeni bir Nakliyeciler kompleksi kazandırmak olarak belirlendi. Dernek 2. Başkanı Ufuk Maya bu konuda Mersin Ticaret ve Sanayi Odası'ndan da destek beklediklerini söylerken; ortak çalışma ile Mersin'e yararlı bir nakliyeciler kompleksi yapılmasının sektörün hizmet kalitesini de artıracığını belirtti.

Yönetim Kurulu diğer taraftan da Belge ücretlerinin yüksekliği konusunda Ulaştırma Bakanlığı nezdinde çalışmalar yapma kararı aldı.



EBSO Meclis Başkanı Tiryaki'den "yerli" kullanın çağrısı

Ege Bölgesi Sanayi Odası (EBSO) Meclis Başkanı Mehmet Tiryaki, otomotiv sektörü olarak yaklaşık 6,5 milyar dolarlık yatırım yapılması öngörülen İzmir-İstanbul otoyolu inşaatında yerli veya yerli katkısı yüksek kamyon ve iş makinelerinin kullanılmasını istediklerini söyledi.

Tiryaki, Türkiye ekonomisinin yüksek cari açık ve işsizlikle mücadele ettiğini, bu dönemde ekonomiye katkı verecek büyük projelerde yerli girdi kullanımının büyük önemini bulunduğunu söyledi.

Bir süre önce ihalesi yapılan ve 6 şirketli bir konsorsiyum tarafından yapılmaya başlanan İzmir-İstanbul otoyolu inşaatında da azami ölçüde yerli girdi kullanılması gerektiğini ifade eden Tiryaki, bu amaçla EBSO olarak Taşıt Araçları Yan Sanayicileri Derneği, Otomotiv Sanayi Derneği, Uludağ Taşıt Araçları ve Yan Sanayi İhracatçıları Birliği'ne yazı yazdıklarını kaydetti. Tiryaki, şu bilgileri verdi:

"400 kilometre olması öngörülen bu yol, 5'1 Türk, biri İtalyan 6 şirketli bir konsorsiyum tarafından yapılacak. Cumhuriyet tarihinin en önemli yap-işlet-devret modeliyle yapılan projelerinden birisi olacak. 6-6,5 milyar dolarlık bir yatırımdan bahsediliyor. Bu inşaatla kullanılacak kamyon, inşaat makinesi ve diğer ekipmanların yerli ve yerli katma değeri yüksek ürünlerden tercih edilmesini talep ediyoruz. Bu konuda sektöre temsil eden kurumlar çalışmaya başladı. Konsorsiyumu oluşturan firmalar, bu yatırımı finansmanına destek olacak kurumlar ve resmi kurumlar nezdinde girişimler sürüyor. Ümit ediyoruz ki kısa zamanda sonuç alırız."

SARP SINIR KAPISI

Yaya ve TIR geçişlerine kolaylık aranıyor

Türk ve Gürcü yetkililer Sarpi Sınır Kapısı'nda "Gümrük trafiği" sorununu masaya yatırarak çözüm aradı

Sarp Sınır Kapısı'ndaki gümrük trafiği sorunu Türk ve Gürcü heyetlerinin yaptıkları toplantıda masaya yatırıldı. Toplantıya Türkiye adına Müsteşar Ziya Altunyalız, Gümrükler Genel Müdür Yardımcısı Avni Ertaş, Hopa Gümrükleri Başmüdürü Ömer Ersoy, Hopa Kaymakamı Abdullah Akdaş katıldı. Toplantıda Gürcistan'ı heyeti adına da Gümrükten Sorumlu Gelir İdaresi Bakanı Jombul Ebanoidze, Hudut Kapılarının Yapımından ve İnşaatlarından Sorumlu Giorgi Lishvilili temsil ederken; toplantı sonunda heyetler yaya ve TIR geçişlerinin yarattığı sorunları dile getirerek geçişlerin kolaylaştırılması için karşılıklı protokol imzalandı.

Toplantının açılış konuşmasını yapan Gümrükler Müsteşar Ziya Altunyalız, "Sizler ve bizler Sarp sınır kapısındaki sorunları karşılıklı anlayış temelinde çözdüğümüz zaman dostluğumuzun daha da pekişeceğine inanıyorum." dedi.

Sarp mülki idare amirliği toplantı salonunda bir araya gelen heyetlerin görüşmesi 3 saate yakın sürdü. Karşılıklı sorunların konuşulduğu toplantıda çözüm yolları arandı. Toplantıda Gümrük sahasında yapılan gezi ve incelemede tespit edilen sorunlar da görüşülürken; TIR ve yaya trafiği akışının daha da pratikleştirilmesi için bir dizi tedbir alınmasına karar verildi.

Müsteşar Altunyalız; "Burada toplanmamızın amacı yaya geçişlerinde yaşanan sıkıntıların çözümlenmesi, tır kuyruklarının giderilmesi, yaşanan iddialara bir son verilmesidir. Tırların ve yaların bekletilmeden geçişlerinin kolayca yapılabilmesi için, ne mümkünse onu gerçekleştirmek için buradayız" diyerek gümrüklerden sorumlu Gürcistan heyetine sunumlar halinde bilgiler aktardı. Alternatif çözüm önerileri arasında yayaların rahat geçişleri için alternatif tünel veya yürüyen merdivenli üst geçitlerin yapılması da masaya yatırıldı.

ÜNİVERSİTE SANAYİ İŞBİRLİĞİ



TIRSAN ve Sakarya Üniversitesi AR-GE İÇİN BİR ARAYA GELDİ

TIRSAN, kendi teknolojisini geliştirmek amacıyla sürdürdüğü Ar-Ge çalışmalarında önemli bir adım daha atarak Sakarya Üniversitesi'ni Ar-Ge projelerinde işbirliği protokolü imzaladı.

Sakarya Üniversitesi'nde TIRSAN Treyler A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, Sakarya Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Muzafer Elmas ve Mühendislik Fakültesi Dekanı Prof. Dr. Etem Köklükaya'nın imzasıyla hayata geçirilen Üniversite-Sanayi işbirliği

protokolü gerçekleştirildi.

Bu protokol kapsamında Sakarya Üniversitesi ile TIRSAN Treyler A.Ş. arasında, TIRSAN Treyler A.Ş.'nin her tür yeni ürün tasarımı, araştırılması ve geliştirmesi vb. konularında işbirliği yapmasına yönelik olan çalışmalarını birlikte sürdürmek hedefleniyor.

Bu işbirliği çerçevesinde; TIRSAN Treyler A.Ş.'nin AR-GE çalışmalarının geliştirilmesi, iyileştirilmesi, ortak projeler gerçekleştirilmesi ve AR-GE projelerine danışmanlık yapılması

yanında gerekli duyulduğu alanlarda AR-GE projeleri için TIRSAN Treyler A.Ş. ye bilimsel destek sağlanması, ortak Yüksek Lisans ve Doktora tez konularının belirlenmesi ve gerekli yönlendirmelerin yapılması ve ayrıca tarafların laboratuvar, tasarım ve üretim olanaklarından karşılıklı olarak yararlanılması sağlanacak. 12 Şubat 2009 tarihinde kurulan TIRSAN Ar-Ge Merkezi'nde toplam ben 800 metrekare alana sahip ve 58 kişiyi istihdam ediyor.



Açılış kurdelesi Osmaniye Vali Yardımcısı Ali Çağlar ile Toprakkale Kaymakamı Güngör Yıldırım tarafından kesildi.

Osmaniye'de Karayolları onaylı 150 ARAÇLIK TIR GARAJI

Resul Özdi

Osmaniye'nin Karayolları onaylı tek TIR Garajı törenle hizmete açıldı. 150 araçlık parkın açılışında konuşan 52 Nolu Toprakkale Taşımacılar Kooperatif Başkanı Kerim Uluğ hedeflerinin bölgenin en büyük TIR garajını oluşturmak olduğunu söyledi. Uluğ; "Bireysel olarak çalışan üyelerimizin desteği ile hiçbir kuruluşun destek almadan 150 üyemizle birlikte 24 saat açık bir Taşımacılar Kooperatifi oluşturduk. Osmaniye'nin Karayollarından ruhsatlı tek tır garajı özelliğini taşıyan kuruluşumuz 10 dönüm üzerine kuruldu.

Büyüklerimiz önümüzü açarsa Organize Sanayi Bölgesinde nakliyecilere ayrılan bölümün Kooperatifimize tahsis halinde bölgemizde büyük bir tır garajı kurmak istiyoruz" şeklinde konuştu.

Açılan Kooperatifin Toprakkaleliler'in öz sermayesi ile kurulduğunun altını çizen Toprakkale Belediye Başkanı Sedat Şanal ise; "Burada gördüğünüz kooperatif birliğin, emeğin, kardeşliğin ve Toprakkaleliğin göstergesidir. Bu kooperatif güven ve inanç içinde kurulmuştur. Toprakkale bu güzel kooperatifle Osmaniye ilinin gözdesi olmaya devam edecektir." dedi.

Hasar Garantisi* ile riskleri sınırlamak kolaydır.



Yeni MICHELIN X® Works™ Lastikleri

ÖZEL TEKLİFİMİZ

Hasar Garantisi

İnşaat şirketleri; ağır vasıtalarını, dörtte üç oranında asfalt yol koşullarında kullanırlar. Ancak kazaya bağlı hasar riskleri yol dışı kullanım sırasında artar. Zorlu kullanım koşulları için güçlendirilmiş yanak ve karkas yapısı, taş tutmayı azaltan yeni sırt deseni sayesinde; Yeni 13 R 22.5 MICHELIN X® Works™ lastikleri ile riskleri sınırlamak kolaydır!

Ayrıca, Michelin 1 Nisan - 30 Eylül 2011 tarihleri arasında satın alınan 13 R 22.5 MICHELIN X® Works™ lastikleri ile birlikte ilk 6 aylık kullanım süresini kapsayan bir Hasar Garantisi* hediye ediyor. Hasar Garantisi* sayesinde Michelin, ilk 6 aylık kullanım süresinde meydana gelen kazaya bağlı hasarlarda lastiklerinizin bedelini geri ödüyor.**

Yeni MICHELIN X® Works™ lastiklerinin dayanıklılık ve güvenlik özelliklerinden huzur içinde yararlanabilirsiniz.

*Daha fazla bilgi için: en yakın Michelin yetkili bayisi ya da Michelin müşteri yöneticisi ile temasa geçiniz.

**Bir sonraki MICHELIN X® Works™ lastiği alımında, kalan kullanılabilir dış derinliğinin, orijinal dış derinliğine oranında ticari indirim olarak.



GÜNCEL

TAŞIMACILAR

6

HAZİRAN 2011
www.tasimacilar.comEİT HEYETİ
KAPIKULE'DE

■ Ekonomik İşbirliği Teşkilatı tarafından İstanbul'da ilki düzenlenen "Bölgesel TIR Konferansı"nın ardından TOBB ve GTİ'nin katkılarıyla düzenlenen Kapıkule Sınır Kapısı Gezisinde TIR Karnesinin uygulaması gösterildi. İstanbul'da TIR Karnesinin Ekonomik İş Birliği Teşkilatı üye ülkeleri için önemini vurgulamak amacıyla ilki düzenlenen Bölgesel TIR Konferansı'na başta İran ve Türkiye olmak üzere EİT üye ülkelerden üst düzey heyetler katıldı. Konferansta, Türkiye'de TIR Karnelerini vermek ve "kefil kuruluş" olmakla görevlendirilmiş olan TOBB tarafından yapılan

sunumda TIR Karnesi'nin ticareti ve taşımacılığı kolaylaştırmak, sınır geçişlerindeki gecikmeleri önlemek, formaliteleri azaltarak taşıma maliyetini düşürmek, standart kontrollerin uygulanmasıyla geçişleri kolaylaştırmak ve sonuç olarak Uluslararası ticaretin gelişmesini teşvik etmek gibi faydalarına değinildi. Konferans TOBB ve GTİ tarafından düzenlenen Kapıkule Sınır Kapısı Gezisi ile son buldu. İran, Pakistan ve Azerbaycan gibi ülkelerin gümrük ve ulaştırma bakanlıklarından katılan heyetler Kapıkule Sınır Kapısına hayran kaldıklarını belirtti.

MERSİN'DE VERGİSİZ AKARYAKIT SATIŞI BAŞLADI

ADALET SİZLİK
ORTADAN KALKTI

Mersin Limanı'nda geçerli olmayan vergisiz akaryakıt uygulaması sonunda başlıyor. Bakanlar Kurulu'nun onayladığı; Resmi Gazete'de yayınlanan uygulama EPDK'nın da izin vermesi ile ay sonunda başlayacak.

Pendik'te 1,70, Ambarlı'da 1,69, Çeşme'de 1,67, Kapıkule'de 1,81, Hamzabeyli'de 1,81, İpsala'da 1,78, Tekirdağ'da 1,75 Lira'dan satışı yapılan akaryakıt bürokratik işlemleri nedeniyle Mersin Limanı'nda 3,70 Lira seviyesinden satılıyordu. Akaryakıtı diğer liman ve sınır kapılarına oranla neredeyse 2 kat daha pahalıya alan Mersin'li nakliyeciler ve dolayısıyla ihracatçılar bu adaletsizliği ortadan kaldırılması için uzun zamandır mücadele veriyordu.

BAKAN ÇAĞLAYAN AÇIKLADI

Nakliyeciler ve ihracatçıların cabaları sonunda karşılığını buldu. Devlet Bakanı Zafer Çağlayan Mersin Limanı'nda da akaryakıtın ÖTV ve KDV'siz satışının başlayacağını açıkladı. Çağlayan ihracattaki nakliye maliyetlerinin aşağı çekilmesi amacıyla hareket ettiklerini belirterek Mersin Limanı'ndan yapılacak sevkياتlarda kamyon ve TIR'lara ÖTV'siz KDV'siz akaryakıt verilmeye başlanacağını dile getirdi.

Ekonominin en büyük ihtiyacının ihracatı artırmak olduğunu belirten Devlet Bakanı Zafer Çağlayan; "Biz de bu yolda, ihracat maliyetlerimizi aşağı çekmek için çalışıyoruz. İhracatçı ve nakliyecilerimizin isteği üzerine yeni bir çalışma başlattık ve en önemli ihracat limanlarımızdan biri olan Mersin'de de ülkemizdeki 7 başka limanda olduğu gibi ÖTV ve KDV'siz akaryakıt satışını başlattık. Böylece Mersin'de 3,70 lira olan motorin, kamyon ve TIR'lara 1,70 liraya verilmiş olacak." dedi.



MERSİN'DEKİ HAREKETLİLİK ARTACAK

UND Yönetim Kurulu Üyesi ve Mersin'li nakliyeciler Mustafa Açıkgöz; EPDK'nın de alınmasıyla beraber Haziran ayı sonunda vergisiz akaryakıt satışının başlayacağını ifade etti. Açıkgöz; uygulama ile Mersin Limanı'ndan kalkan Ro-Ro gemisini kullanan nakliyeciler sayısının hızla artacağını, bunun da Mersin'in lojistikteki önemini artıracaklarını vurguladı. Açıkgöz şu an 2 olan Ro-Ro gemisi sayısının kısa bir süre içinde 4'e yükselmesini beklediklerini söylerken; "Vergisiz akaryakıt satışının Mersin'de de geçerli olması ile bir haksızlık ortadan kalktı. Uygulama bölge ihracatçımıza yarayacak. Artık TIR'larımız Ro-Ro gemisine binmek için İstanbul'a gitmeyecekler, direkt buradan gemiye binecek. Dönüş yolculuğunda da İstanbul yerine direkt Mersin'e gelecekler." dedi.

UND BAŞKANI ÖZMEN:

Mersin'e rekabet avantajı

■ UND Başkanı Ruhi Engin Özmen, taşımacının vergisiz olarak alacağı akaryakıtın Mersin'de rekabet avantajı yaratacağını söyledi. Özmen, uygulamanın, Hem Mersin'in hem de Türkiye'nin, Ortadoğu ve Doğu Akdeniz'in lojistik üssü olma hedefini güçlendirdiğini söyledi.

Doğu Akdeniz ve Ortadoğu bölgesinin lojistik üssü olmaya aday Mersin ile hinterlandındaki illerde faaliyet gösteren taşımacıların da Mersin Limanı'ndan vergisiz akaryakıt almasının rekabette avantaj sağlayacağını ifade eden UND Başkanı Engin Özmen Uygulamanın, UND'nin de içinde olduğu sivil toplum örgütlerinin, kamu ile ortaklaşa yürüttüğü bir çalışma ile hayata

geçtiğini belirtti.

Özmen şöyle konuştu: "Bu olumlu haber ise Ortadoğu ve Doğu Akdeniz'in lojistik üssü olma hedefini güçlendirdi. Şimdiye kadar kara sınır çıkış kapıları ile Çeşme, Ambarlı ve Pendik limanları üzerinden yapılan taşımalarda geçerli olan ÖTV'siz ve KDV'siz akaryakıt satışı uygulaması, UND'nin de girişim ve takipleri sonucunda, artık Mersin Limanı'ndan yapılacak taşımalarda da geçerli olacak. Uygulamanın sektö-rümüze ve ihracatçılarımıza hayırlı olmasını diliyorum."



RUHİ ENGİN ÖZMEN

ADR'li tankerlere
vize TSE'den

ADR konusunda bir eksiklik daha ortadan kaldırıldı. Tehlikeli madde taşıyan tankerlerin denetim ve güvenlik testleri için TSE yetkilendirilecek



Araç üreticileri üst üste ertelenen ADR Yönetmeliği'nde özellikle araç denetimi yaparak uygunluk belgesi verecek kurumun belirlenmemesinden dert yanıyordu. Sayılan 70 bini bulan, yılda 2 milyon ton tehlikeli madde taşıyan tankerleri kimin denetleyeceği sonunda belli oldu. Ulaştırma Bakanlığı tehlikeli madde taşıyan araçların denetim ve güvenlik testlerine yönelik TSE'yi yetkilendirmeye hazırlanıyor. TSE Başkanı Hulusi Şentürk, Ulaştırma Bakanlığı'nın ADR'ye uygun denetim ve testlerin yapılması için TSE'yi yetkilendirmeye hazırladığını söyledi. ADR hükümlerinin uygulanmaya konulmasıyla birlikte standartlara uymayan tankerlerin tehlikeli madde taşıması tamamen yasaklanacak. 2012'den itibaren tankerlere "kademeli" bir denetim sistemi getireceklerini ifade eden Şentürk yeni üretilen tankerleri de belgelendireceklerini, iki yıl içerisinde tüm tankerlerde bu standartların zorunlu hale geleceğini kaydetti.

SEA LINES
TAM KAPASİTEYİ
YAKALADI

Elif ÖZYILMAZ / Oya KAYA

18 Mayıs'tan bu yana Haydarpaşa Limanı'ndan kalkış yapan Ropax gemisi Sea Partner bu kez TIR ve sürücülerini değil özellikle Rusya ve bölge ülkelerine taşıma yapan uluslararası nakliyecileri ağırladı. Mart ayından bu yana İstanbul ile İlichevsk arasında Ro-Ro seferleri düzenleyen Sea Line'in lansmanı gemide yapıldı.

Tanıtıma Sea Lines Yönetim Kurulu Başkanı Johan Eklund adına Mathias Eklund, Dabkovic Deniz Acenteliği A.Ş Genel Müdürü Kadir Kaya, Ukrayna İstanbul Başkonsolosu Bohdan Yaremenko, İstanbul Vali Yardımcısı Emin Çolak, İlichevsk Liman Müdürü

İlk seferlerini Akport- İlichevsk arasında yapan Sea Lines, 18 Mayıs'tan bu yana Haydarpaşa- İlichevsk arasında yapıyor. Mart ayında İstanbul- Ukrayna arasında seferlere başlayan Sea-Lines Ro-Ro, tam doluluk ile seferlerini yapmaya başladı.

Daniil Efanov'un yanı sıra UND İcra Kurulu Başkanı Mine Kaya, Genel Sekreter Fevzi Çakmak ile çok sayıda uluslararası nakliyeciler katıldı.

Törende konuşan Mathias Eklund, Mart ayında Tekirdağ'dan başlayan seferlerin Mayıs'tan bu yana İstanbul Haydarpaşa'dan devam ettiğini hatırlatarak; seferlerin daha da iyileştirilmesi için çalışmalarını devam ettiklerini vurguladı. "İyi bir servisin olması için iki li-

malı." diyen Eklund özellikle Ukrayna Liman İdaresi'ne seferlere verdikleri desteklerden dolayı teşekkür etti. Şirket olarak her iki ülkenin gümrük idaresine yardımcı olmak için çalıştıklarını dile getiren Eklund; "Seferler daha da iyileşecek." dedi.

Ukrayna İstanbul Başkonsolosu Bohdan Yaremenko da Ukrayna ile Türkiye arasındaki ticari ilişkilerin son 1 yılda önemli bir ivme kazandığını, ticaret hacminin gelecek yıl kriz öncesi rakam olan 8

milyar Dolar'a çıkmasının beklen-diğini ifade etti. Yaremenko, Ukrayna ve Türkiye hükümetlerinin özellikle taşımacılıkta çalışan firmalara önem verip taşımacılığın kolaylaşması için şartlar oluşturduğunu belirtti.

Sea Line Ro-Ro Satış ve Pazarlama Müdürü Gamze Kurt ise Mart ayında ücretsiz seferlere sadece 17 araçla yola çıkan Sea Partner gemisinin tam doluluğu yakaladığını, Temmuz'da 2. geminin devreye alınabileceğini söyledi.

TAMER KILIÇ
Uluslararası
nakliyecinin
sigortacısı

Uluslararası nakliye sektörünün yakından tanındığı isimlerin başında gelen Tamer Kılıç, 1995'de girdiği nakliye sektörüne son 8 yıldır CMR Sigortası konusunda hizmet veriyor. "Sektörün sigortacısı" olarak tanınan Kılıç, sorularımıza yanıtladı. Kılıç, CMR sigortası yaptıranlara önemli tavsiyelerde bulundu.

Son 8 yılda Türkiye'nin her köşesindeki uluslararası nakliyecilere ulaşmak için nereden baksanız 400 bin kilometre yol kat eden Tamer Kılıç, nakliye sektörünün içinden gelmenin avantajını da kullanıyor. Sorularımıza yanıtlayan Kılıç, CMR'den eğitim çalışmalarına, sektördeki spekülasyonlara kadar çeşitli konularda açıklama yaparken, nakliyecilere önemli tavsiyelerde de bulundu.

"2003 yılında sigorta sektörüne giriş yaptım. O zamandan bu yana nakliye sektörüne sigorta hizmeti veriyorum. Ağırlıklı olarak sorumluluk sigortası alanındayım. Sorumluluk sigortalıları ile yani CMR sigortası ile belirleyim bu sınırı. CMR Sigortası karışık, spesifik, bir olayın tek bir açıklamasının olmadığı bir sigorta türüdür. Olay tek bir şekilde değerlendirilemez. Kaza sadece kaza değildir. Hasan kinin tazmin edeceği çok değişik kriterlerle belirlenir. CMR Konvansiyonu tamamen nakliyecinin sorumluluğuna endekslidir. Nakliyecinin sorumluluğu, hasar tazminini, rakamı belirler. Asıl olan nakliyecinin sorumluluğudur. Yaklaşık 8 yıldır bu alanda sektöre hizmet vermeye çalışıyorum." diyen Kılıç, nakliyecinin CMR sigortasında 5-6 yıl öncesine göre çok daha bilinçli olduğuna vurgu yaptı. Kılıç nakliyecilere tavsiyelerde de bulundu: "Burada nakliyecinin sigortacısı tarafından çok iyi aydınlatılması gerekiyor. Bu yapılmadığı takdirde nakliyeciler 'Benim hakım bu kadar. Bunun üstünde hakkım yok' olarak algılayabilir. Tamamıyla sigorta poliçesinin içeriği ile ilgili. Nakliyecilerimiz sigortacımızı dinleyin, irdeleyin. Varsa hukukunuzda gösterin poliçenizi. Poliçeyi incelettirin ve poliçeyi öğrenin. Hallederiz nasılsa çözeriz mantığıyla bu işler yürümüyor."

SEKTÖRE HİZMETE DEVAM EDECEĞİZ

Dava sürecine gelindiğinde çok karışık bir alanda, en az 2-3 yıllık dava süreçleri karşımıza çıkıyor. Bu noktada nakliyecilere tavsiyem şu olabilir. Sigortacı- sigortalı ilişkisinde her şart altında haklı olmak için primleri zamanında ödemek, hasarları zamanında bildirmek nakliyeciyi her zaman haklı durumda tutar. Nakliyecilerimiz bu noktaya mutlaka dikkat etmeli."

Sektörün içinden gelmenin nakliyecilerle aynı dili konuşma avantajı sağladığına dikkat çeken Kılıç, son dönemde adı üzerinde yapılan spekülasyonlara da değindi: Sektöre hep katkımız oldu. Sektördeki önemli isimler de bu iddiamızı teyit edecektir. Bunu yapmaya da devam edeceğiz. Haklarımızda konuşanlar da genelde bizimle hizmette rekabet edemeyenler. Biz bugüne kadar olduğu gibi bundan sonra da bu tip spekülasyonlardan uzak durup, sadece hizmetimizi vereceğiz."

Yıl: 3 SAYI: 56 FİYATI: 50 kuruş - HAZİRAN 2011
GAZETENİN YAYIN PERİYODU: HAFTALIK
YAYIN TÜRÜ: YEREL/SÜRELİ
www.tasimacilar.com

TAŞIMACILAR

KURUCU

M.Naci KALENDER

İmtiyaz Sahibi

Mete Turizm Basın ve Yayıncılık Hizmetleri
San. ve Tic. Ltd. Şti. Adına
M. Mete KALENDER

Haber Koordinatörü:

Elif ÖZYILMAZ

Fotoğraf ve Kamera:

T. Yasin YAZICI

Dış Haberler: Ozan

DEMİRÖZ - Derya ERDİM

Muhabir:

Oya KAYA

Hukuk Danışmanı

Av. Uğur AMASYA

Grafik Tasarım:

Kayahan ÜÇLER -

Ö.Faruk DİRLİK

ANADOLU TEMSİLCİLİKLERİ

Kayseri: Fatih Karataş

Edirne: KAPIKULE-

HAMZABEYLİ Mehmet SENOL

(Edirne Gazetesi)

Hatay - Reyhanlı - CİLVEGÖZÜ:

Abit KIZILCA (Rehber Gazetesi)

Hatay: Hasan YETMEZ

Mersin: Meltem AHATOĞLU

Ardahan - Posof - TÜRKÇÖZÜ:

Bülent KILIÇ (Kılıç Ofset)

İğdır-DİLÜCU:

Serdar ÜNSAL

Ağrı Doğubayazıt GÜRBÜLAK:

Selehattin KACURU

Artvin-Hopa-SARP:

Hayati AKBAS

Sırmak-Silopi-HABUR:

Halil COŞKUN

Cizre: Emin Diloğan KINAY

(Haber 7 Gazetesi)

Adres: İhlamurdere Cad, No:5 K:4 Beşiktaş - İstanbul
Tel: (0212) 258 77 86 - 87 Fax: (0212) 259 78 85
GSM: 0532 304 60 77 E-MAIL: info@tasimacilar.com

info@tasimacilargazetesi.com
BASILDIĞI YER: İhlas Gazetecilik A.Ş.
29 Ekim Cad. No:23 / Yenibosna - İSTANBUL

Köşe yazılarının sorumluluğu yazarlarına aittir.
Taşımacılar Gazetesi basın meslek ilkelerine uymaya söz vermiştir.

LOJİSTİK KİLİT SEKTÖR



■ Ekol Lojistik Güney Marmara Bölge Yöneticisi Tülay Gül; Kafkas Üniversitesi iş birliği ile düzenlenen "Bakü-Tiflis-Kars Demiryolu Projesi ve Serhat Bölgesi Açısından Önemi" temalı panelde konuştu. Uluslararası Nakliyeciler Derneği İcra Kurulu Başkanı Mine Kaya, UTİKAD Genel Sekreteri Hacer Uyarlar ve DLH Genel Müdürü Ahmet Kuşanoğlu'nun katıldığı panelde; Tülay Gül lojistik sektörünün Türkiye'deki gelişimi ve Ekol'un

yatırımlarıyla ilgili olarak bir konuşma yaptı.

Gül konuşmasında, Türkiye'nin 2023 hedeflerine ulaşma yolunda lojistik sektörünün lokomotif olacağını vurgulayarak; "Lojistik ülkemizin en hızlı gelişen sektörlerinin başında yer alıyor. Bu sebeple gerek yabancı yatırımcıları ülkemizde çekmek, gerekse ülkemizin ihracatını artırmak için lojistik sektörü kilit bir noktada bulunuyor." dedi.

SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

7

| HAZİRAN 2011 |
| www.tasimacilar.com |

ARAÇ DENETİMLERİNDE ÇİFTE STANDART:

Ağırlıkta yüzde 5 tolerans, yükseklikte yüzde 1 bile değil

TREDER, Ulaştırma Bakanlığı'nın ağır ticari araçlara azami ağırlık için yüzde 5 tolerans tanımına karşın otomotiv sanayisine yük taşıması sebebiyle gabari sınırını aşan treylerler için denetimlerde yüzde 1 dahi tolerans tanınmamasının çifte standartta neden olduğunu belirterek yaşanan duruma tepki gösterdi. Yapılan açıklamada TÜV-TURK denetimlerinde gabari konusunda hiçbir esneklik tanımazken, Almanya'da aynı araçların denetimden geçtiğini, bunun da haksız rekabete neden olduğu belirtildi.

TREYLER SANAYİCİLERİ DERNEĞİ



TREDER Ulaştırma Bakanlığı'nın ticari araçlara azami ağırlık için yüzde 5 tolerans tanımına karşın otomotiv sanayisine yük taşıması sebebiyle gabari sınırını aşan treylerler için denetimlerde yüzde 1 dahi tolerans tanınmamasının çifte standartta neden olduğunu belirterek yaşanan duruma tepki gösterdi. Yapılan açıklamada TÜV-TURK denetimlerinde gabari konusunda hiçbir esneklik tanımazken, Almanya'da aynı araçların denetimden geçtiğini, bunun da haksız rekabete neden olduğu belirtildi.

TÜRK NAKLİYE FİRMALARI PAZAR PAYI KAYBETTİ

Tolerans tanınmayan gabari ölçümü, aynı denetime tabi tutulmayan yabancı nakliyecilere yaradı. Otomotiv taşımacılığı yapan Türk firmaları bu sebeple pazar payı kaybederken; ihracat taşımacılığında yerli oranı yüzde 73'ten yüzde 69'a düştü. TREDER, yaşanan bu çifte standart karşısında Ulaştırma Bakanlığı'ndan bu sisteme "Dur" demesini isteyerek; ilgili tüm kamu kuruluşlarının bir an önce harekete geçerek gerekli düzenlemeleri yapmaları gerektiğini vurguladı.

TREDER'e konunun uzmanından destek

Frenteknik Genel Müdürü Alpaz Lök, TREDER'in şikayetinde haklı olduğunu mevzuattaki maddeleri göstererek açıkladı. Buna göre;

97/27/AT "Kütle ve Boyutlar" Direktifi ve AİTM Yönetmeliğine göre; ÖLÇÜM TOLERANSLARI Araç boyutlarında: ± % 1 ve Küteller: ± % 3 dir.

1) Ulaştırma Bakanlığının Yol Kenarı Denetimleri için %3 yerine neden %5'lik tolerans tanıdığı meçhuldür.

2) MARTOY veya AİTM'e göre Sanayi Bakanlığı tarafından Tip Onayı almış araçların Kütle ve boyutlarındaki uygunsuzluklar Sanayi ve Ticaret Bakanlığı sorumluluğundadır.

3) Araç Muayene İstasyonları "Onay Kuruluşu" gibi hareket ederek "Yetki Aşımı" içindedir.

BP, "En iyi yakıtlarını" Türkiye pazarına sundu



Motoru sıradan yakıtların beş katına kadar daha fazla temizleme gücüne sahip olan ve BP'nin "şimdiye kadarki en iyi yakıtlarımız" olarak tanımladığı yeni BP Ultimate yakıtlar, Türkiye pazarına sunuldu.

BP TÜRKİYE'YE YATIRIMA DEVAM EDECEK

Benzinli veya dizel motorları hiç olmadığı kadar formda ve sağlıklı tutmak için geliştirilen yakıtları düzenlenen toplantı ile tanıtan BP Türkiye Akaryakıt Ülke Müdürü Richard Harding: "Yeni BP Ultimate yakıtları şimdiye kadarki en iyi yakıtımız." Derken BP'nin Türkiye pazarına yatırımlarının devam edeceğini dile getirdi. Harding; sözlerine şöyle devam etti. "Biz Türkiye gibi büyüyen pazara yatırım yapacağımızı söylemiştik. Bu sözümüzü tutuyoruz ve BP'nin en iyi yakıtlarını Türk tüketicileri ile buluşturuyoruz. Böylece, Türk tüketicisinin ilk tercihi olmaya ve yüksek ürün ve hizmet kalitesi ile müşterilerine "daha fazlasını" sunmaya devam ediyoruz. Yeni BP Ultimate yakıtlarımız sayesinde tüketicilerimiz araçlarındaki değişikliği kısa sürede fark edebilecekler."

5 KAT DAHA FAZLA MOTOR TEMİZLİĞİ

BP Akaryakıt Ürün ve Standartlar Müdürü Simge Ergun Camgözoğlu ise yeni BP Ultimate yakıtların "sıradan yakıtlara kıyasla beş katına kadar daha fazla motor temizleme gücüne sahip" olduğunu belirterek şöyle dedi: "Motor bir aracın kalbidir, sağlıklı olduğunda araç çok daha iyi performans gösterir. Yeni BP Ultimate yakıtları aslında motorunuza sağlık

BP Türkiye, yeni BP Ultimate yakıtları BP Ultimate Eurodiesel, BP Ultimate Kurşunsuz 97 ve BP Ultimate Kurşunsuz 95 ve ürünlerini piyasaya sundu. BP'nin yeni yakıtları Ultimate motoru sıradan yakıtların beş katına kadar daha fazla temizleme gücüne sahip.



hizmeti sunuyor. Motoru her zamankinden daha formda ve sağlıklı tutmak için özel olarak formüle edilen yeni BP Ultimate yakıtlar özel formülleri sayesinde motoru hiç olmadığı kadar temizliyor, koruyor, yakıt ekonomisi sağlıyor ve performansını artırıyor, ayrıca emisyonu da azaltıyor."

Yeni BP Ultimate yakıtları, sıradan yakıtlarla çalışan motorlarda biriken ve motorun verimli çalışmasını, yüksek performans göstermesini önleyen zararlı tortuları temizliyor. Ayrıca; yeni tortu oluşumuna, korozyona ve aşınmaya karşı motoru koruyor ve böylece motorun sanki yenmiş gibi verimli çalışmasını sağlıyor. BP Ultimate yakıtları sayesinde tortu oluşumu önlediği için dizel motorlu ve benzinli araçlarda verimliliği

de artırıyor, performansı yükseltiyor. BP Ultimate Kurşunsuz 97 daha yüksek oktan kalitesiyle ve BP Ultimate Eurodiesel de daha yüksek setan kalitesi sayesinde yanma kalitesini artırarak motordan alınan performansı yükseltiyor.

Yeni BP Ultimate yakıtların bir başka özelliği ise sıradan yakıtlara göre daha az egzoz emisyonu üretmesi. Yeni BP Ultimate yakıtlarıyla beş kata kadar daha fazla temizlenen motorlar, egzoz borusunun emisyonunu azaltacak şekilde gelişmiş yanma veriminin artmasını sağlıyor. Benzinli ve dizel arabada yapılan testler, sıradan yakıtlarla karşılaştırıldığında, yeni BP Ultimate yakıtlarının kullanımının zararlı emisyonları önemli ölçüde azaltabileceğini gösteriyor.

ORUÇ KAYA



Sadece kamyonlar mı, ya depolar ve diğerleri?

The Carbon Trust tarafından 2010 yılında yapılan çalışmaya göre bir adet Daily Mirror gazetesi; hammaddenin temininden geri dönüştürülmesine kadar olan bütün tedarik zinciri sürecinde çevreye 174 gram CO2 emisyonu yapıyor. Ayrıca; satılan her bir ürün, bütün tedarik süreci içinde çevreye ortalama 0,8 ila 1,4 kg arasında CO2 emisyonu yapıyor.

Worl Economic Form tarafından 2010 yılında yapılan çalışmaya göre; bir ürünün CO2 emisyon miktarının % 10 - 15'i, nakliye ve lojistik operasyonlardan kaynaklanıyor. Ayrıca; bir şişe şampuanın CO2 emisyonunun % 2'si, bir şişe meyve suyu ve bir paket çipsin CO2 emisyonunun % 10'u, dağıtım faaliyetlerinden kaynaklanıyor.

UK Warehouse Association tarafından 2010 yılında yapılan çalışmaya göre İngiltere'nin toplam CO2 emisyonunun %3'ü, İngiltere'de bulunan bütün depolardan kaynaklanıyor. Ayrıca; İngiltere'deki depolarda enerji tüketiminin ve dolayısıyla CO2 emisyonunun % 65'i depo alanı aydınlatması, % 12'si ısıtma, % 7'si akü şarj operasyonu, % 6'sı ofis aydınlatması kaynaklıdır.

13th Annual 3PL Study, 2008 "Important Ways a 3PL Could Help Customers With Green Supply Chain Initiatives" raporuna göre lojistik hizmet alanlar; 3PL firmalarından "CO2 emisyonunu azaltmak için nakliye etkinliğinin artırılmasını", "Geri dönüşümlü olmayan paketleme malzemelerinin azaltılmasını", "Enerji tasarruflu depo ve dağıtım merkezlerinin kullanılmasını", "Sevkiyat zamanlamalarının iyileştirilmesini", "Daha yeşil tedarik zinciri uygulaması için danışmanlık desteği verilmesini", "Alternatif yakıt türlerinin kullanılmasını", "Atık malzemeler için tersine lojistik uygulanmasını", "Küçük parti sevkiyatların azaltılmasını için etkili envanter yönetimi yapılmasını" ve "Hibrit veya elektrikli araçların kullanılmasını" istiyor.

Eyefortransport, "Green Transportation & Logistics" 2008 raporuna göre yeşil düşünmek için "Müşteri ile olan ilişkileri geliştirmek" en etkili kriterdir.

15th Annual 3PL Study çalışmasına göre hızlı tüketim şirketlerinin % 65'i "Daha yeşil, daha çevreci ve sürdürülebilir tedarik zinciri için 3PL firmalarının yardım etmesini ve katkıda bulunmasını" istiyor ve bunların % 82'si de "Daha yeşil, daha çevreci ve sürdürülebilir tedarik zincirinin, lojistik maliyetleri düşürmek kadar çok önemli ve gerekli" olduğunu belirtiyor.

Lojistik faaliyetler; iklim değişikliğine olumsuz etkisini azaltacak şekilde yapılmalı, hava kirliliğine yol açmayacak şekilde yapılmalı, deniz kirliliğine yol açmayacak şekilde yapılmalı, içme suların kirlenmesine yol açmayacak şekilde yapılmalı, gürültü kirlenmesine yol açmayacak şekilde yapılmalı, kazalara yol açmayacak şekilde yapılmalı, atıkları (paketleme malzemesi, naylon örtü, lastik, palet, yağ vs) oluşumuna yol açmayacak şekilde yapılmalıdır.

Lojistik firmalarının müşterileri, kaliteli ve uygun fiyatlı lojistik hizmet kadar lojistik operasyonların daha fazla çevreci olması istiyor.

Daha temiz, daha yeşil, daha az gürültülü bir dünya için lojistikçilerin yapması gereken çok şey var.

Saygılarımla...



10 TON KAPASİTE ONDA*

- Euro 5, 180 hp, 4 silindirli yüksek teknoloji motor
- Sınıfının en modern ve rahat kabini
- Üst yapıcı dostu şasi
- Farklı kabin ve şanzıman seçenekleri, 6 farklı şasi uzunluğu

* 10 ton azami yüklü ağırlıdır.

Gerçek aracın aksesuarları fotoğraftakinden farklı olabilir.

IVECO
TRANSPORT IS ENERGY

www.iveco.com.tr



Ege üniversitesi öğrencileri BP gemlik tesisini ziyaret etti

Avrupa'nın sayılı üretim tesisleri arasında gösterilen BP gemlik tesisini kapılarını Egeli Rafineri ve Petrokimya bölümü öğrencilerine açtı.

Castrol'un meslek okullarındaki öğrencilerin yetişmesine katkıda bulunmak amacıyla hayata geçirdiği Castrol Akademi, Ege Meslek Yüksek Okulu öğrencilerini ve öğretmenlerini Avrupa'nın sayılı tesisleri arasında gösterilen BP Gemlik fabrikasında konuk etti. Öğrenciler madeni yağın tüm üretim aşamalarını yerinde görme imkânı bulurken, yılda tek vardiyada 80 bin ile 100 bin ton üretim kapasitesine sahip BP Gemlik tesisinde baz yağın tesise girişinden itibaren dolum, ambalajlama, kalite kontrole kadar tüm üretim aşamaları hakkında bilgiler edindi.

Piyasadaki Castrol madeni yağlarının yüzde 90'ı Gemlik tesislerinde üretilirken Gemlikteki üretiminin yüzde 12'si ihracata, yüzde 88'i iç pazara veriliyor. Diğer tesislerden farklı olarak gemlikte Castrol'un kendi teknolojik merkezi de bulunuyor.

SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

8

HAZİRAN 2011
www.tasimacilar.comHL JANTAS JANT
ÜRETİMİNDE
DÜNYA
BİRİNCİLİĞİNİ
KUTLADI

Manisa'daki fabrikasında ağır ve ticari araçlar için jant üretimi yapan HL Jantas, 43. Yıl dönümünü tüm çalışanları ile kutladı. Hayes Lemmerz International ve İnci Holding yöneticilerinin de katıldığı gecede açılış konuşmasını HL Jantas Genel Müdürü Cemal Aydoğan yaptı. Aydoğan 2010'u yüzde 223 büyümeye ile kapadıklarını hatırlatarak; verimlilik rekoru kırdıklarını dile getirdi. Aydoğan; "Sadece Nisan ayında verimlilikte yüzde 11 artış gösterdik. 43 yıldır bizi başarıya

götüren siz değerli çalışanlarımızı yürekten kutlarm." dedi. Hayes Lemmerz Türkiye Genel Müdürü Toshi Harada, 2010 yılında gösterdiği başarı için tüm çalışanları tebrik etti ve devamını diledi. Harada sözlerini Japonlara özgü kutlama ritüeli yaparak bitirdi. HL Jantas ve HL İnci Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Zaim, HL Jantas'ın 43 yılda geldiği noktadan büyük gurur duyduğunu ifade etti.

Sanayi Bakanı Ergün'den Brisa'ya yatırım çağrısı



Nihat Ergün, daha sonra Brisa İzmit Fabrikası Genel Müdürü Hakan Bayman ve diğer yetkililerle birlikte fabrikayı gezdi.

Brisa İzmit Fabrikasını ziyaret eden Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat Ergün, Türk-Japon ortaklığı olarak devam eden Brisa'nın Türkiye'deki örnek kuruluşlardan biri olduğunu söylerken yeni yatırım çağrısı yaptı.

Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat Ergün İzmit'te üretim yapan Brisa Fabrikası'nı ziyaret etti. Ergün burada işçilerle beraber öğlen yemeği yerken; Türkiye'nin otomotiv sektörü ile birlikte lastik sektöründe de dünyada üstünlüğünü kabul ettirdiğine dikkat çekti. Bakan Ergün, Türkiye'de üretilen hiçbir aracın üretim hatası nedeniyle geri çağrılmadığını vurguladı. Türkiye'nin bu anlamda son derece dikkatli olduğu dile getiren Ergün, "Bu da bizim bu gibi alanlarda ciddi avantajlara sahip olduğumuzu gösteriyor. Brisa'nın lastik üretiminin de sıfır hatalı

olması ayrıca sevindirici. Özel sektör dinamizmimiz var. Yeter ki altyapımızı sağlam tutalım, güven ve istikrarımızı koruyalım" diye konuştu.

BRISA'YA YENİ YATIRIM ÇAĞRISI

"Türk otomotiv sektörüyle 11-12 yıl içinde yıllık 4 milyon araç üretmeyi hedefliyoruz" diyen Ergün, sözlerini şöyle tamamladı: "Birkaç sene içerisinde de yurt içinde otomobil satışı 1 milyonu geçebilir. Türkiye kendi tasarımını, markasını üretebilecek noktadadır artık. Bu konuda toplumsal talep de fazlasıyla var. Milyonu aşılıyor

artık. Bu durum, bu sektörün de büyük bir canlılık göstermesi anlamına geliyor. Otomotiv sektöründeki 4 milyon araç üretimine paralel, 20 milyon lastik daha üretmek icap etmiş olacak. Bu yeni fabrikalar demek. Artık Brisa yetmeyecek. Japon ortaklarımızla birlikte Türkiye'nin 2023 hedeflerine uygun yeni lastik fabrikası kurmaya hazırlıklı olun. 4 milyon aracın 2 milyonunun yurt dışına satmak istiyoruz. Bu da hem otomotiv hem lastik sektörünün önümüzdeki 10 yılda nasıl ivme kazanacağını gösteriyor. Bunu da hep birlikte başaracağız."

OMSAN



Tecrübeyi ÖDÜLLENDİRDİ

Omsan Lojistik, 10, 15, ve 20 yılını dolduran 63 şoförü için özel bir gece düzenleyerek tecrübeli elemanlarına ödül ve beratlarını verdi. Omsan'la 21 yıldan bu yana çalışan Kamuran Gülter, en tecrübeli şoför olarak ilk ödülü Genel Müdürü Osman Küçükertan'ın elinden aldı. Gülter, ödülünü aldıktan sonra arkadaşları adına yaptığı konuşmada; "Vizyonuz ve misyonumuz doğrultusunda şirketimizin lider duruma gelmesi için azimle yılmadan iyi bir ekip çalışmasıyla bu günlere geldik. İlk günkü heyecanla daha iyiye gideceğine inanıyorum" diyerek aldığı ödülünden duyduğu memnuniyeti ifade etti.

Omsan Lojistik Genel Müdürü Osman Küçükertan, Omsan'ın başarısında en önemli etkenlerden birinin kaliteli insan gücü olduğunu vurgulayarak: "Ne kadar büyük bir teknolojiye sahip olursanız olun bunu kullanacak nitelikli insan gücünüz yoksa etkin bir şirket konumuna gelmeniz mümkün değil. 2007-2008 yıllarında Başbakanlık Dış Ticaret Müsteşarlığı tarafından Karayolu ve Demiryolunda En Fazla İhracat Gerçekleştiren Lojistik Şirketi

Ödülü'ne, ayrıca müşterisi olan bir otomotiv şirketine sunduğu çözümlerden dolayı Araç Lojistiği İş Ortağı Ödülüne layık görüldük. Lojistik sektöründe en değerli marka olma gururuna ulaşan Omsan, kazandığı bütün başarıları çalışanlarına borçlu. Ailelerinden uzakta binlerce kilometre yolu gece gündüz, yaz kış demeden, direksiyon sallayarak ve Omsan'ın güvenilirliğine hiçbir söz getirmeden başarıyla sürdüren şoförlere teşekkür ederim" şeklinde konuştu.



SHELL



Yüzen sıvılaştırılmış doğal gaz tesisini kuruyor

Shell, dünyanın ilk "Yüzen Sıvılaştırılmış Doğal Gaz (FLNG) Tesisi"ni kurma kararı aldı. Avustralya'daki en yakın kara parçasından yaklaşık 200 kilometre uzağa demirleyecek olan Prelude FLNG tesisi, açık deniz yataklarından doğal gaz çıkaracak ve onu tesis güvertesinde soğutarak sıvı hale getirecek. Shell, projeyi Avustralya'da hayata geçirecek. Avustralya'daki en yakın kara parçasından yaklaşık 200 kilometre uzağa demirleyecek olan tesis, doğal gaz çıkarak, sıvı hale getirecek. Güney Kore'de inşa edilecek tesisin, açık denizlerde doğal gaz elde etme maliyetlerini düşürmesi öngörülüyor. Shell FLNG tesisi, 488 metre uzunluğuyla, arka arkaya eklenmiş dört futbol sahasından daha büyük olacak. Tesiste yılda 5,3 milyon ton üretim bekleniyor.

YENİ. FRIGORİFİK

Yollara Çıkmaya Hazır yeni SERİN yine SERİN...



- İthal üst kutu panelleri,
- Minimum yakıt tüketimi,
- İstanbul Teslimi,
- Uygun tanıtım şartları için bize ulaşın.

MERKEZ FABRİKA
2. Organize Sanayi Bölgesi
Evrenköy Cad. No: 24
Selçuklu / KONYA
Tel : +90 332 239 06 10 (pbx)
Faks: +90 332 239 06 13

İSTANBUL
Ser Trayler Servis A.Ş.
Hadimköy / İSTANBUL
Tel : +90 212 798 33 00 (pbx)
Faks: +90 212 798 33 04



SERİN
www.serin.com.tr

**GEFCO, VESOL-
KALUGA ARASINDAKİ
DEMİRYOLU HATTINI
MARCO POLO İLE AÇTI**



■ GEFCO Grup, Avrupa Komisyonu'nun Marco Polo programından destek alarak Kaluga (Rusya) ve Vesoul (Fransa) arasındaki demiryolu hattını açtı. GEFCO böylece Captrain Almanya ve Transcontainer Russia ortaklığı ile 1 yıl süren çalışmalar neticesinde otomotiv parçalarının Vesoul ve Kaluga bölgeleri arasındaki demiryolu ulaşımını sağlayacak.

Demiryolu hattı ile 44 kamyonun günlük kalkışı değiştirerek sevkیات süresini 8 günden 5 güne indiriyor. Marco Polo proje süresi boyunca, GEFCO 411 milyon ton-km'yi karayolundan demiryoluna transfer ederek minimum 60 milyon ton-km'nin değerlendirilmesini öngörüyor.

SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

HAZİRAN 2011
www.tasimacilar.com

9

KARSAN BURSA FABRİKASI NAKLIYECİLERİ AĞIRLADI

Peugeot lisansı ile Peugeot Partner, Hyundai lisansı ile Hyundai HD 35/75, Renault Trucks lisansı ile Renault Trucks Premium ve Premium Lander, Citroen lisansı ile Citroen Berlingo, kendi markası Karsan J Serisi ve BredaMenarinibus marka otobüs modellerinin üretimini gerçekleştiren Karsan'ın Bursa Fabrikası uluslararası nakliye söz sahibi isimleri ağırladı. Yaklaşık 25 kişilik uluslararası nakliyeciler grubu Renault Trucks bayisi Horoz Taşıt'ın ev sahipliğinde Karsan Bursa Fabrikası'nı gezdi.

Horoz Taşıt Genel Müdürü Gürkan Gürbüz, Horoz Taşıt Araç Satış Direktörü Soner Alperöz, VFS Finansal Kiralama Satış ve Pazarlama Müdürü Taygun Gündoğdu, satış ekibinden Tayfun Fıçı, Okan İmralı'nın ev sahipliği yaptığı gezide yaklaşık 25 nakliyeciler fabrikada üretimin teknik detayları hakkında bilgi sahibi olurken, kullandıkları Renault Trucks çekicilerinin üretim aşamalarını izledi.

Karsan fabrikasının bantlarından çıkan Renault Trucks'ların Fransa üretimi olanlardan kalite yönünden

2010 yılında 26 bin yakın araç üretimine imza atan Karsan Bursa Fabrikası uluslararası nakliyecileri ağırladı. Renault-Trucks Bayisi Horoz Taşıt'ın ev sahipliğinde Bursa fabrikaya giden 25 kişilik nakliyeciler grubu kullandıkları çekicilerin üretim aşamalarını bizzat gördü.

hiçbir farkının olmadığını belirten nakliyeciler, üretim tesisine hayran kaldı.

KARSAN BURSA FABRİKA:

Ekim 1999'da üretime başlayan Karsan Bursa Fabrikası bugün iki vardiyada 67 bin, üç vardiyada 95 bin araç üretebilecek yapıya sahip. Ek yatırımlar kapasitesi 100 bin adedin üzerine çıkabilecek olan fabrikada otomobilden kamyon, minivandan otobüse kadar her türlü aracı üretebilecek esneklikte tasarlandı.

80 bin metrekare kapalı toplam 200 bin metrekarelik bir alan üzerinde yer alan fabrikada Peugeot lisansı ile Peugeot Partner, Hyundai lisansı ile Hyundai HD 35/75, Renault Trucks lisansı ile Renault Trucks Premium ve Premium Lander, Citroen lisansı ile Citroen



Uluslararası nakliyeciler Renault Trucks çekicilerinin üretim aşamalarını inceledi



Berlingo, kendi markası Karsan J Serisi ve BredaMenarinibus marka otobüs modellerinin üretimini gerçekleştiriyor. Ayrıca, kendi markası olan Karsan J serisi minibüslerin, Hyundai HD serisi kamyonların ve BredaMenarinibus otobüslerin pazarlama, satış ve satış sonrası hizmetlerini de Karsan yürütüyor. Karsan araç

üretimini yanı sıra, Organize Sanayi Bölgesi'nde yer alan fabrikasında Ford, Tofaş, Renault Trucks, Türk Traktör gibi firmaların pres, kaynak, kataforez, boya ve montaj gibi endüstriyel hizmetler de sağlıyor.

Hali hazırda Karsan Fabrikası'nın bantlarından günde 11 adet Renault Trucks çekici üretiliyor.

BRIDGESTONE

R249

UZUN MESAFELİ TAŞIMACILIĞIN YENİ NUMARASI.

Uzun mesafeli taşımacılıkta Bridgestone R249, ıslak zeminde yüksek performansı, konforu, ekonomisi ve çevreye duyarlılığı ile tır çekicilerinin ön aks kullanımı için özel olarak geliştirilmiştir.



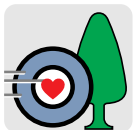
EKSTRA KORUMA

Taş iticileri sayesinde, olası taş tutmadan kaynaklanabilecek hasarlara karşı ekstra koruma sağlar.



DAHA AZ YAKIT TÜKETİMİ

Azaltılmış yuvarlanma direnci sayesinde daha az yakıt tüketimi sunar.



ÇEVRE DOSTU

Uzun mesafeli taşımacılık için özel olarak geliştirilmiş Bridgestone R249, üstün kaplanabilirlik özelliği ve artırılmış toplam tüketim ömrü ile çevreye dosttur.



EKONOMİK

Sırt karışımı, karkas yapısı, dengeleyici dişleri ve ince kanalcıklı yapısı sayesinde düzenli aşınma performansı sunar rakibine göre %15 daha yüksek ömürlüdür.

www.bridgestone.com.tr



Turkey Auto Summit'te Çin'e yatırım sinyalleri

İstanbul'da gerçekleşen Turkey Auto Summit zirvesinde Taşıt Araçları Yan Sanayicileri Derneği adına konuşan yönetim kurulu üyelerinden Süheyl Baybalı, Çin'in 2011-2015 kalkınma programında ucuz üretimden vazgeçerek AR-GE inovasyon ve patent konularına yöneleceğini aktardı.

Baybalı, Çin'in otomotiv endüstrisindeki gelişme de dikkat çekerek, bu ülkedeki 12'inci 5 yıllık kalkınma planını hatırlattı. Bu planda otomotiv endüstrisinin ihracat odaklı değil, iç pazarda büyümeye ve halkın refahını artırmaya yönelik hedefler gündeme geldiğini vurgulayan Baybalı, sözlerini şöyle sürdürdü: "Çin, 2011-2015 kalkınma planına göre özellikle otomotiv endüstrisinde kötü durumda bulunduğu AR-GE, inovasyon, patent konularını bundan böyle daha fazla önemseyecek. Devlet destekleri daha çok bu alanlara aktarılacak. Artık Çin ucuz üretim merkezi olmayacak. Üretimden lojistiğe kadar maliyetler yükselecek. Bu bize doğal olarak olumlu yansıyacak."

Çin'in geçtiğimiz yıl 19 milyon adedi aşkın araç üretimini de hatırlatan Baybalı, böyle büyük bir pazarda Türkiye'nin otomotiv yan sanayi olarak mutlaka yer alması gerektiğinin önemine değinen Baybalı, "Çin'in AR-GE'ye teknolojiye, kaliteye ihtiyacı olacak. Bizim yan sanayimiz bunları yakaladı. Bu yönde orada yatırım gidebiliriz. Çin üretim için yüksek miktarlarda ara malı ithalatı yapıyor. Biz bu ihtiyacı orada karşılayabilirsek Türkiye'nin ihracatını da artırmış olacağız. Çin'e teknolojiyi satabiliriz" diye konuştu.

FORD OTOSAN

Genel Müdür Başyardımcılığına Belanger atandı

İş yaşamına 1985 yılında Ford Motor Company'de başlayan Grant E. Belanger, Ted Cannis'ten boşalan Ford Otosan'ın Genel Müdür Başyardımcılığı görevine atandı. 14 yıl boyunca çeşitli satın alma rollerinde çalıştıktan sonra, 1999 yılında Amerika MP&L Direktörü olarak görev yapan Belanger, 2005 yılına kadar MP&L fonksiyonlarında çeşitli üst düzey pozisyonlarda bulunduktan sonra

Ford Güney Amerika Operasyonları biriminde Operasyon ve Kalite Direktörü oldu. Belanger, 2008 yılından bu yana Global Üretim Stratejik İş Birimi Direktörü olarak görevini sürdürdü. 1961 Kanada doğumlu olan ve lisans eğitimini Arizona Üniversitesi İşletme-Personel Bölümü'nde tamamlayan, Syracuse Üniversitesi'nden MBA derecesine alan Grant E. Belanger, evli ve üç çocuk babası.



SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

HAZİRAN 2011
www.tasimacilar.com

10

CEVA VE IVECO
ORTAKLIĞI
DEVAM EDİYOR

■ 2007 yılında Iveco ile yaptığı anlaşmayı yenileyen Ceva Lojistik 2013 yılına kadar Iveco ile çalışmaya devam dedi. 2013 yılına kadar uzatılan kontrat kapsamında Ceva, Iveco'nun ülke genelinde satış sonrası yedek parça dağıtımını sağlayacak, depolama ve dağıtım hizmeti vermeye devam edecek. İşbirliği kapsamında Ceva, Şekerpınar'da bulunan 5 bin metrekarelik depodan en küçük komponentlerden komple motor bloğuna kadar yıllık 250 bin satır siparişi Iveco yetkili servislerine ve

müşterilerine ulaştırıyor. Ceva Türkiye ve Balkanlar Genel Müdürü Aslan Uzun, "Iveco'yla çözüm ortaklığımız devam edeceği için mutluyuz" derken Iveco Satış Sonrası Hizmetlerden Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı K.Koray Kurşunoğlu ise yaptığı açıklamada: "Ceva ile işbirliğimiz müşteri memnuniyetini daha da üst seviyelere taşıyabilmemiz açısından çok önemli. Ceva'nın da desteği ile yedek parçadaki rekabetçi konumumuzu koruyacağız" diye konuştu.

Akaryakıt fiyat farkı uygulaması 5 GÜNLÜK EYLEM İLE YUMUŞADI

Suriye'nin başlattığı akaryakıt fiyat farkı uygulaması Türk nakliyecisinin cebinden araç başına 800 dolara varan bir paranın hem de boş yere çıkmasına neden oldu. Suriye'den transit geçiş yaparak Suudi Arabistan'a giden Türk plakalı araçlar depolarını Suudi Arabistan'da doldurmuş olsalar bile, Suriye kendi ülkesinden alınmayan akaryakıt için nakliyeciden litre başına 32 Suriye Lirası almaya başladı. Durum böyle olunca Türk nakliye firmalarından her çıkışta tenteli araçlardan araç başı 18 bin Suri (400 Dolar), frigolu araçlardan da 24 bin Suri (510 Dolar) talep edildi.

Sorun ortaya çıkar çıkmaz UND Başkanı Engin Özmen ve UND Antakya Yönetim Kurulu Üyesi Cemal Yılmaz ortak bir açıklama ile Suriye'li yetkililere seslendi. Özmen ve Yılmaz'ın yaptıkları ortak açıklamada Suriye tarafından uygulamaya başlanılan ve taşımacılığımıza 800 Doları bulan ek maddi yük getiren Akaryakıt Fiyat Farkının bölgeye yönelik taşımaları olumsuz etkilediği belirtildi. Suriye'den depolarında 50 litre akaryakıt ile üçüncü ülkeye transit çıkış yapan Türk plakalı araçlara, 550 litre fiyat farkı uygulamasının kaldırılması istenirken; Suriye'den transit geçiş yaparak Suudi Arabistan'a giden Türk plakalı araçların Suudi Arabistan'da doldurduğu ve Suriye'den alınmayan akaryakıt için bile litre başına 2 Suriye Lirası olmak üzere toplam 375 dolara ulaşan fiyat farkı alınması yerine transit geçiş yapan araçların depolarının mühürlenerek sorunun çözülmesiyle belirtildi.

5 GÜNLÜK EYLEMLE KONTAKLAR KAPANDI

Ortadoğu taşıması yapan Hatay'lı nakliyeciler akaryakıt fiyat farkı uygulamasını protesto etmek ve uygulamanın kaldırılmasını sağlamak amacıyla 5 gün boyunca Cilvegözü sınır kapısı'nda eylem yaptı. Hatay'lı nakliyeciler kontak kapatma ve kurdukları çadırda oturdular. Eyleme katılan nakliyeciler arasında yer alan Güler Nakliyat sahibi İbrahim Güler, "Şu anda Suriye Gümrüklerinde Nasip'te, Bab-al Hava'da, Rabia Kapısında dönüşünde ortalama 2 bin, Cilvegözü'nde yaklaşık bin 500'e yakın TIR bekliyor. Bu iddihamın çoğalmaması adına da nakliyecilerimizin çoğu yüklü



TIR'larını kendi garajlarında bekletiyor. Suriye'nin uygulaması tenteneli araçlarda 750 dolar, frigolarda 1020 dolar ek maliyet getirmiştir. Bu uygulamanın kaldırılması konusunda da geri adım atmamaktadır. Suriye bu kural dışı uygulamayı kaldırmadığı sürece bizim kontak kapatma eylemimiz devam edecektir. Ancak burada görüyoruz ki Ortadoğu'ya çalışan Hatay nakliyecileri sahipsiz."

Zaimoğlu Nakliyat adına konuşan Hamit Şanverdi de "İkili taşımada bu uygulamaya karşı değiliz. Ama transit taşımalarda Suriye, Suudi Arabistan'dan getirmiş olduğumuz mazotun bizden fiyat farkını istemektedir. Suriye'den almadığımız mazotun farkını ödemeyeceğiz eylem ve kontak kapatmaya devam edeceğiz" diye konuştu.

FIYAT FARKI 250 LİTREYE İNDİ

5 gün süren kontak kapatma ve çadırda oturma eylemi Suriye'nin geri adım atışı ile sonuçlandı. Eylem, 550 litre üzerinde alınan fiyat farkı uygulamasının 250 litreye indirilmesi sonucunda bitirildi. Uluslararası Nakliyeciler Derneği (UND) Yönetim Kurulu Üyesi Mustafa Yılmaz, 27 Mayıs'ta Suriye'nin Türk sürücülerden litre başına yaklaşık 47 Suriye'li bulan fiyat farkı uygulaması nedeniyle TIR sürücülerini başta olmak üzere nakliye sektörünün büyük sıkıntı yaşadığını söyledi. Uygulama ile, Suriye'ye ve Suriye üzerinden diğer Arap ülkelerine transit yük taşıyan TIR'ların kapasitesine göre 550 litreye kadar mazot alabildiğini ifade eden Yılmaz; "TIR sürücülerini bu akaryakıtı başka ülkeden almış olmasına rağmen, Suriye'ye giriş ve çıkışında yine litre başına yaklaşık 47 Suriye'li bulan bir fark ödüyor. Bu da sektörümüzü sıkıntıya sokuyordu. Ancak, yapılan girişimler ve görüşmeler sonucu, 550 litre üzerinde alınan fiyat farkı uygulaması 250 litreye indirildi" diye konuştu.

Türkiye ile Suriye arasında siyaseten her ne kadar bahar rüzgarları esse de Türk taşımacısının Suriye ile derdi bitmiyor. Suriye akaryakıt fiyat farkı adı altında Türk nakliyecisinden yaklaşık 800 Dolar alınca Türk TIR Şoförleri ve nakliyeciler 5 gün boyunca kontak kapama eylemi yaptı Sorun Suriye'nin geri adım atması tatlıya bağlandı.



ÇADIRDA OTURMA EYLEMİ

Cilvegözü Sınır Kapısı'nda, Suriye'nin mazot farkı uygulamasını protesto eden nakliyeciler ve TIR sürücülerini çadır kurdu. TIR sürücülerini ve nakliyeciler çadırın önüne de 'NAKLYECİLER, ÖLDÜK, TAZİYEMİZE BÜYÜRÜN' yazısı astı.

TIRSAN, Hatay ve Eskişehir bayileri ile güçlendi

TIRSAN, bölgesinde güçlü ve lider iki firma ile bayi ağını güçlendirdi. Eskişehir'de Esray Otomotiv ve Hatay'da Ekrem Uluslararası Nakliyat ile bayilik anlaşması yapan TIRSAN, Hatay'da özellikle frigo pazarına göz dikti. İki yeni bayinin TIRSAN ailesine katılma töreni Samandıra tesislerinde düzenlenen törenle gerçekleşti.

Esray Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Ramazan Yanar ile Ekrem Uluslararası Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı Nevzat Kondakçı, TIRSAN Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu'nun da katıldığı törende bayilik anlaşmasına imza attı.

HATAY'DA 500 ADETLİK FRİGO SATIŞ HEDEFİ

Hatay'ın İstanbul'dan sonra en çok uluslararası nakliyatının bulunduğu şehir olduğuna dikkat çeken Nuhoglu özellikle frigo araçla yapılan sebzeye taşımasına değindi. Türkiye'nin sebze meyve ihracatının 3'te birinin Hatay'dan yapıldığını belirten Nuhoglu, 500 adetlik bir frigo araç satış

hedefi koydu. Hatay'ın Suriye ile ilişkiler, Halap'e yakınlık gibi özellikleri ile önemli bir kent olduğunu vurgulayan Çetin Nuhoglu; "Hatay'da güçlü olmayı istiyoruz. Şu an günlük 2 adet frigo araç üretimimiz var. Yıllık 1000 frigonun yarısını Hatay'da satarsız diye düşünüyorum. Bu iki bayi anlaşmamızla TIRSAN'ın gücüne güç katıyoruz. TIRSAN olarak en iyi partnerleri seçtik" dedi.

Nuhoglu bayilerin belirlenmesi aşamasında göz önüne aldıkları kriterleri de anlattı; "Bayi oluşturmak aile oluşturmak gibidir. Güven, inanç ve beraber yaşama yeteneği çok önemli. Diğer kağıt üstündeki kriterlerden önce bu 3 kriteri bakıyoruz" diye konuştu.

Nuhoglu bu aşamada Avrupa ülkelerindeki bayi yapılanmasına da değindi. TIRSAN'ın Almanya, Hollanda, Belçika, Polonya, Avusturya ve İtalya'da 3. sırada olduğunu ifade eden Nuhoglu Fransa, İspanya, İngiltere ve Rusya pazarında da yer edinmek istediğini belirtti. Nuhoglu; 2012'de Avrupa'da ilk 5 içinde yer alacağını,



2014'de de ilk 3'te yer alacaklarını dile getirdi.

TIRSAN'ın bayi ağına katılan Eskişehir Esray Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Ramazan Yanar, TIRSAN ailesine katılmaktan mutluluk duyduğunu ifade ederken; "TIRSAN'a faydalı olmak için geldik" diye konuştu.

Hatay Ekrem Uluslararası Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı Nevzat Kondakçı Bugünden sonra Hatay'da DAF- TIRSAN satışları katlanacak" dedi.

NEVAF KILIÇ



Ortadoğu'nun parlayan yıldızı Irak -1-

Türkiye artık bölgesinde bulunduğu her yerde önemli bir aktör konumunda bulunuyor. Türkiye açısından en önemli pazar Irak'tır. Irak en önemli ve büyük komşularımızdan birisi. Irak ile akrabalık, dostluklar, komşuluk hukuku var. İlişkilerimizi daha çok artırmalıyız. Savaş sonrasında yaralarını samimiyetle Irak'ta Türk firmaları çok atak davranarak, önemli bir yer edindiler. Şartlar hızla iyileşiyor ve düzeliyor. Türkiye bu ülkede çok önemli projelere de imza atacak. Özellikle başbakanımızın son ziyaretinden sonra çok daha güzel gelişmeler bekliyoruz.

IRAKLA İŞ YAPAN NAKLYECİLERİN SAYISI ARTIYOR

Bizim sektör Irak'ta başarılı olursa, ihracatçılar da başarılı olur. Hükümetimiz sektörünün önemini farkında, sorunlarımızın aşılması için elinden gelen gayreti sarf etmeli. Bize sahip çıkmalı. Riskimiz de kazancımız da kendimizde. Hükümetimiz Irak'ta çalışan nakliyecilere sahip çıkmalı. Habur'da TIR kuyruklarını önlemek için önlemler alınmalı.

IRAK'A ÇALIŞAN İŞ ADAMLARI ZOR KOŞULLARDA MÜCADELE VERİYOR

Irak'ta özellikle elektrik, petrol ve gaz sektörü bu aralar çok hareketli. Omuz omuza, el ele, kol kola bu yolu yürümek ve Irak halkına yardımcı olmak zorundayız. Irak'ın 5-10 yıl sonrasını şimdiden inşa etmeliyiz. Türkiye'den tüccarların gidip Irak'ın şehirlerini görmesini istiyoruz. Kuzey Irak'ta yeterince güvenlik var. Tüccarlar gidip güvenliği görebilirler.

HABUR SINIR KAPISI'NDA VATANDAŞLARA 2.SINIF MUAMELESİ YAPILIYOR

Türkiye ile Irak'ı birbirine bağlayan köprüünün üzerindeki bekletme rezaletine son verilmeli. Gelişmeler bizi son derece rahatsız etmekte, bu duruma bir an önce son verilmesi ve kalıcı çözümler yönünde adım atılması gerekmektedir.

İKİ ÜLKE ARASINDAKİ TİCARET HACMİ 5 MİLYAR DOLARI GEÇTİ

Bu rakam yeterli değil. Daha yolun başındayız. Irak'ta seçimlerden sonra oluşan istikrar ortamı ve ABD'nin geri çekilme planları TIR firmalarının bölgeye akın etmesine sebep oldu. ABD'nin bölgeden çekilme sürecinin hızlanması ile Irak'a büyük Türk göçü başladı. Sadece son aylarda içinde finans, inşaat, tekstil ve perakende başta olmak üzere onlarca sektörden yüzlerce Irak'a akın etti. Irak'ın resmi verilerine göre ülkede faaliyet gösteren yerleşik Türk firmalarının sayısı şimdiden 800'ün üzerine çıktı.

TÜRK BANKALARI ŞUBE AÇMAYA BAŞLADI

Türkiye'nin önemli markaları birbiri ardına Irak'ta mağaza açarken bankalar da şube açmaya başladı. İş Bankası Erbil'de şube açtı Bölgede faaliyet gösteren Ziraat Bankası dışında Türkiye'nin en büyük bankaları birer birer şubeleşmeye hazırlanıyor. İş Bankası dört şube için anlaşmaları yaparken, Vakıfbank da Erbil yolunu şimdiden tuttu. Albaraka da yatırımlarını başlattı. Perakende alanında ise Birleşik Markalar Derneği bölgeye bir çok kez yatırım turu düzenledi. Bir çok ünlü Türk markası mağaza açanlar kervanına eklendi.

TÜRK ŞİRKETLERİNİN KUZEY IRAK'TAKİ YATIRIMLARI DA DEVAM EDİYOR

Irak'ın yeniden inşasında büyük rol üstlenen ve sadece iki günde 21 milyar Dolar'lık iş alan müteahhitlik firmaları pazarın en önemli oyuncular oldu. Irak'taki inşaat işlerinin yüzde 80'ini Türk müteahhitlik sektörü gerçekleştiriyor. Müteahhitlik işlerinin toplam tutarının 100 milyar Dolar'a çıkması bekleniyor. Son olarak Irak'ta 50 bin kişilik stat yatırımını bir Türk firma kaptı.

Vekaletname ile iş yürütmenin kuralları belirlendi

Ulaştırma Bakanlığı yetki belgesi alımı, taşıt ilave gibi işlemlerini vekaletname ile başkasına yaptıranlara yönelik genelge yayınladı.

Buna göre; "Vekaletnamenin içinde bulunulan yılda düzenlenmesi, vekaletname verilen kişi/kişilerin aynı gün içerisinde en fazla 3 firmayla ilgili iş ve işlemleri takip edebilmesi, vekaletname verilen kişi/kişilerin sadece evrak bürosunda evrak teslimi/almı yapmaları başyuru işlemlerinin temsil edilen gerçek/tüzel kişinin antetli kağıdı ve kaşesi ile yapılması, verilen hizmeti menfi yönde etkileyen vekaletname sahibi kişilerin uyarılması, menfi tutumlarını devam ettiren kişiler hakkında ilgili birim amiri tarafından süresi 1 yıldan az olmamak üzere kurum içerisinde iş takip yasağı getirilmesi" karara bağlandı.



DEPOLARDA 10 NUMARA TEHLİKE

10 numara yağ adı altında satılan değişik ürünler tehlike saçmaya devam ediyor. Mersin Haberci Gazetesi Haber Müdürü Meltem Ahatoğlu, Giresun'da yaşanan ölümlü kaza ile yeniden gündeme gelen '10 numara yağ' sorunu Mersin Akaryakıtçılar Derneği Başkanı Aziz Akgül ile konuştu.

Mersin Akaryakıtçılar Derneği (MA-DER) Yönetim Kurulu Başkanı Akgül, piyasada 'kaçak akaryakıt' olmadığını, asıl sorunun 10 numara yağ adı altında pazarlanan değişik ürünlerin kullanımından kaynaklandığını söyledi. Akgül, trafik kazalarında meydana gelen can ve mal kayıplarına, çoğunlukla 10 numara yağ adı altında kullanılan değişik ürünlerin neden olduğunu vurguladı.

Aziz Akgül, bu yağın içinde bulunan solvent maddesinin yanmayı kolaylaştırdığını, mazotu inceltmek için kullanılan solvent nedeniyle de patlamanın kaçınılmaz olduğunu anlattı. Bu durumun çok tehlikeli olduğunu savunan Akgül, atık motor yağlarından oluşan bu mazot yağının ucuz olması nedeniyle tercih edildiğini ve yetkililerin bu ürünü satan ve kullananlara yönelik uygulamaları cezai yaptırımların caydırıcı olması gerektiğini söyledi. Yağ işini yapan ve sanayiye büyük katkı sunan firmaların ayıklanması gerektiğini dile getiren Akgül, ürünlerin bandrolli ve beyan edilerek satılmasının önemine vurgu yaptı.

Aziz Akgül, 10 numara yağ kullanımının Türkiye'de neden olduğu vergi

kaybının 2 milyar Lira'nın üzerinde olduğunu öne sürerek, "Birçok kaza, yangın ve insan hayatına kasteden üzücü, acı veren olaylar 10 numara yağ kullanımından kaynaklanıyor. Bu yağların yol kenarlarında satılması bir yana, birçok manavda dahi satılabilir. Devlet Bakanı Zafer Çağlayan, 10 numara yağı farklı amaçla kullanmak isteyenlerin, anasından doğduğuna pişman olacağını söylemiştir. Bakan Çağlayan'ın sorunun çözümü için çaba harcayacağına ve kısa sürede bu olumsuzlukların ortadan kalkacağına inanıyoruz" diye konuştu.

