

LOJİSTİK TAŞIMACILAR

| EYLÜL 2011 | SAYI: 59 | FİYATI: 50 KURUŞ | www.tasimacilar.com |

Mersin 4. Lojistik ve Transport FUARI

Türkiye'nin en önemli lojistik firmalarının yolcu ve yük taşımacılığında kullanılan en yeni ticari araçları ile otomotiv yan sanayi kuruluşlarının ürün ve hizmetlerini buluşturacak Mersin Lojistik Fuarı 6-9 Ekim tarihleri arasında 4'üncü kez Yenisehir Fuar Merkezi'nde kapılarını açıyor. Fuar davetiyeniz gazetenizle birlikte...



KAMYONCU UYUYAMIYOR!



Orhanlı Nakliyeciler Merkezi'ni mesken tutmuş kamyoncu esnafına **Karayolları Trafik Yönetmeliği'nde belirtilen** çalışma ve dinlenme sürelerine ne kadar riayet ettiklerini sorduk...

MALI YETİŞTİREBİLMEK İÇİN HAYATLARINI TEHLİKEYE ATIYORLAR

■ 4.5 saat yol alıp 45 dakika dinlenme zorunluluğu sorusunu Orhanlı Nakliyeciler Merkezi'ni mesken edinmiş Türkiye'nin dört bir yanından gelen bireysel kamyonculara sorduk. Uçan kuştan bile haberi olan, yolların kartları gördük ki cezalardan korkmuyor. Aralarında birkaçı hariç kurallara uyabilen yok. Tek kontak, 36 saat yol gidebilenine bile rastladık. Orhanlı'da yılın 365 günü taşıyacak yük bekleyen, kar, kış, yağmur, güneş demeden ekmeçlerinin peşine düşen kamyoncular, boylarını aşan dertlerine çözüm bulma arayışı içinde olan kamyoncu esnafının derdine çözüm bulabilen yok. Kamyoncu kadar denetimleri sık yapmayan devlet de suçlu...

ŞOFORLER BİLİYOR ANCAK UYGULAYAMIYOR

■ Karayolları Trafik Yönetmeliği'nin 98. Maddesine göre sürücülerin çalışma dinlenme süreleri aşağıdaki şekilde olmalı. Ancak yurdum kamyoncusunun uyması gereken kural bu iken, yükün zamanında teslimi, işveren baskısı ve rekabet koşulları sebebiyle şoförler bu yönetmeliğe uymuyor ya da uymak istemiyor. **6. SAYFADA**

Sürüş molası	4.5 saat sürüşten sonra en az 45 dakika
Günlük sürüş süresi:	Azami 9 saat
Günlük dinlenme süresi:	En az 11 saat. Haftada 3 kere 9 saat olarak uygulanabilir.
Haftalık dinlenme süresi	En az 24 saat.

CAN GÜVENLİKLERİ YOK!



TÜRK TIR SÜRÜCÜLERİ çatışmanın ortasında kaldı

Türk TIR sürücüler, Suriye'nin Hama ve Humus illeri arasındaki bölgede askerle muhalifler arasında yaşanan çatışmanın ortasında kaldıklarını söylediler.

ABİT KIZILCA REYHANLI

Orta Doğu'nun çeşitli ülkelerine yük götüren ve Suriye topraklarından geçmek zorunda kalan Türk TIR sürücüler, bu ülkede yaşanan çatışmalarının ortasında kalıyor. Can güvenlikleri olmamasına rağmen Suriye'ye ve bu ülke üzerinden diğer Arap ülkelerine ihracat yükü taşıyan sürücüler, geldikleri Cilvegözü sınır kapısında rahat bir nefes aldıklarını söyledi. TIR Sürücüsü Hüseyin Bezzin, Suudi Arabistan'ın Dammam kentine hali yük götürdüğünü, dönüştü Hama ile Humus arasındaki bölgede askerlerle muhalifler arasında yaşanan silahlı çatışmanın ortasında kaldıklarını söyledi. Bezzin, "80 araçlık konvoy halinde Türkiye'ye geliyorduk. Can güvenliğimizde yoktu. Saat 17-18 arasındaydı. Konvoy halinde gelirken çatışmanın ortasında kalınca durduk. Bazı arkadaşlarımız o anda araçlarından inerek saklandı" dedi.

"YENİDEN GİTMEK ZORUNDAYIZ"

Bezzin, "Biz Ürdün kapısından Türkiye'ye gelirken 80 TIR'lık bir konvoy oluştuk. Şam'ı geçtikten sonra yol boyunca zırhlı araçlar ve askeri konvoylara rastladık. Bu araçların bazılarında askerler vardı. Muhtemelen cephane taşıyorlardı. Hama Humus il sınırları arasında bölgede askerlerin aşağıya inmeleri ile çatışma başladı. Çok korktuk. Kazasız ve belası her hangi bir can kaybı olmadan ülkemize ulaştığımız için sevinçliyiz" diye konuştu. Aracının kendisine ait olduğunu belirten TIR sürücüsü Ahmet Bezzin, çalışmak zorunda olduklarını, yol güzergahı ve iş bağlantılarının sadece Orta Doğu ülkelerine olduğunu söyledi.

"ARTIK ŞOFÖRLÜK YAPMAYACAĞIM"

Aynı çatışma anını yaşadığını belirten diğer bir TIR sürücüsü Abdurrahman Bağlama, "Dubai'ye hali götürdüm. Dönerken Hama Humus arasında çatışmayı yaşadım. Sürücü arkadaşlarımız ve araçlarımız her hangi bir zarar gelmedi. Ancak bundan sonra işi bırakacağım" dedi.

SERİN, TREYLERİ UZATTIKÇA MALİYETLERİ KISALTTI

Serin Treyler yüzde 100 Türk mühendisinin imzasını taşıdığı yeni ürünü Trolley'i düzenlediği bir organizasyonla Konya'da tanıttı. Standart treylere göre kullanıcısına yüzde 30'luk daha fazla yüklemeye kapasitesi sağlayan Trolley, boyutlarıyla ve teknolojiyle Türkiye'de bir ilk olma özelliği taşıyor. Serin Treyler'in patentli üretimi olan Trolley, yarının taşımacılık ihtiyaçlarını giderecek bir proje olarak üretildi.

Artan taşımacılık maliyetlerini minimize etmek için 22 metre (çekici + treyler) uzunluğunda üretilen Trolley, bağımsız test kuruluşları tarafından yapılan testlerde özellikle treylerin manevra ve fren sistemleri yapılan testlerde standartların üzerinde bir performans sergiledi.

"TÜRKİYE'DE İLK OLDUK"

Avrupa'da bir süredir devam eden daha uzun treylerle taşıma fikrinin temel olarak, maliyetleri düşürmek ve çevre hassasiyeti üzerine kurulduğunu söyleyen Serin Treyler Yönetim Kurulu Üyesi Recep Serin, Türkiye'de bunu hayata geçiren ilk firma olduklarını açıkladı. Yaklaşık 6 aylık bir Ar-Ge çalışması sonucu hayata geçtiğini kaydeden Serin, sipariş alınmasıyla birlikte seri üretime geçebileceklerini söyledi. Uzun treyler kav-

Serin Treyler, Türkiye'nin ilk yüzde 100 yerli, 22 metrelik uzun treyleri olan Trolley'i üretti

ramının Türkiye'de yeni bir uygulama olduğunu belirten Serin, pazarın ve yasal düzenlemelerin zaman içerisinde uzun treylerin önünü açacağı öngörüsünde bulundu.

TESTLERİ BAŞARI İLE GEÇTİ

Serin, yeni bir araç olmasına rağmen, test amaçlı olarak da yoğun şekilde talep edildiği bilgisini verdi. Türkiye'de son yıllarda taşımacılık altyapısına önemli yatırımlar yapıldığını söyleyen Serin, "Lojistik pazarında Türk firmalarının iddiası güçleniyor. Tedarik firmaları olarak onlara yeni ürünlerimizle destek veriyoruz. Onların daha rekabetçi olmaları sağlamak istiyoruz. Bizler yeni ürünlerimizle ilgili öneri ve geliştirmelere açığız" dedi.

Aracın teknik mevzuatları karşıladığını belirten Serin, "Ürünümüz 97/27 kütüphane, 71/320 fren, 94/20 çeki tertibatları başta olmak üzere tüm ilgili regülasyonlarda testleri yapılmış ve tam geçer not aldı. Düzenleme mekanizmasıyla ilgili regülasyonlardaki dönüş yarı çapları içindeki manevraları ve fren testlerinde de başarılı oldu.

Aracın ön kısmının rampalarda da yüklenbilmesi ve aracın tek başına da kullanılması sağlayan lineer kızaklar geliştirilmiştir. Bu kızaklar dolayısıyla araç üzerindeki kasanın ileri ve geri kaydırılması sağlanmıştır."

TROLLEY PROJESİNDE GERÇEKLEŞTİRİLEN ANA UNSURLAR;

- %30 daha yüksek taşıma hacmi.
- Yarı römorkun manevra kabiliyeti artırılmış ana römorkla birlikte stabil bir şekilde hareket etmesi ve frenlemesi sağlandı.
- Treylerin ileri ve geri hareketlerinde dingillerine eşit yük gelen ve kolay manevra yapabilmesi sağlandı.
- Optimum tasarım parametreleri.
- Ana römorka stabil bir şekilde bağlanılabiliyor.
- İleri/geri hareket ve viraj içi hareketi açısından dengelendi.
- Yarı römork tasarımı yapılarak üretimi gerçekleştirildi.



ERTUĞRUL TARHAN
"Soğuk karpuz bulunur" **4**

ORUÇ KAYA
Selvi Boylum Al Yazmalım ve Hızlı Yaşayanlar **6**

MERCEDES'TEN
EYÜP LOJİSTİK'E
101 AXOR 1840 LS

2'DE

ÖZGÜL TREYLER'E
TÜV-SÜD'DEN
TAM NOT

5'TE

SEKTÖR AÇILIŞTA BİR ARADAYDI



Açılış kurdelaşını keserken, Mustafa Demirbaş'a BMC Genel Müdür Baş Yardımcısı Muharrem Erkan ve Sancaktepe Belediye Başkan Yardımcısı Yılmaz Ercan eşlik etti.

FSM Demirbaş Otomotiv'den dev showpark

FSM Demirbaş Otomotiv Türkiye'nin en büyük ticari araç showparklarından birini İstanbul'da açtı.

DEV SHOWPARK'A GENİŞ KATILIM

Ankara, İstanbul, Eskişehir ve Kayseri gibi birçok büyük şehirde BMC yolcu taşıma grubunda halk otobüslerinin yetkili satıcılığını yürüten, FSM Demirbaş Otomotiv'in İstanbul Sancaktepe'de açtığı, Showroomlara göre daha işlevsel olan ve Showpark olarak adlandırdığı yeni merkezi, bu konsepti taşıyan ikinci satış merkezi konumunda. Yaklaşık 8 dönüm alan üzerine kurulu yeni merkezin açılış töreninde bir konuşma yapan FSM Demirbaş Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Demirbaş, satış hizmetlerinin koordinasyonu için kullanılan hizmet binası ile ürün grubuna göre ayrılmış araç teşhir bölümlerinin bulunduğunu da belirtti. Açılışa çok sayıda davetli katılması dikkat çekti.

AYRINTILAR 8'DE



MUSTAFA DEMİRBAŞ

MOTORİN FİYATLARI			
İSTANBUL	3.85	D.BAKIR	3.94
ANKARA	3.83	SİVAS	3.88
İZMİR	3.83	İÇİDİR	3.93
ADANA	3.84	HATAY	3.84

TESLİMAT

TAŞIMACILAR

2

EYLÜL 2011
www.tasimacilar.comKAVAK ULUSLAR ARASI NAKLİYAT
SEÇİMİNİ ACTROS'DAN
YANA KULLANDI

■Kavak Uluslararası Nakliyat, filosundaki araç sayısını 35'e yükseltti. Hatay'da Mercedes Bayisi Has Otomotiv'de yapılan teslimat törenine; Kavak Group Yönetim Kurulu Başkanı Necmettin Kavak, Kavak Bakım Sorumlusu Tacettin Kavak, şirketin genç kuşak yöneticilerinden Mehmet Kavak ve Gökhan Kavak, Hatay Mercedes-Benz Bayisi Has Otomotiv Servis Satış Müdürü Özgür Çayırılı katıldı. Teslimat töreninde konuşan Kavak Group Yönetim Kurulu Başkanı Nec-

mettin Kavak, Actros'ların yakıt tasarruflu olması ve servis ağıının genişliğinin yanı sıra araçların ikinci el değerlerinin yüksek olmasının araçları alırken tercih sebebinin arttığını vurguladı. Kavak, "Actros'un Pazar payı gittikçe artıyor. Filomuza eklenen 15 adet Euro 5 normlarına uygun Mercedes-Benz Actros çekici ile daha da güçlüyüz. Yollara hayırlı olsun" diyerek Kavak Group olarak yeni yatırımlarının da yine Mercedes olacağını sözlerine ekledi.

MERCEDES'TEN
DEV
TESLİMATEYÜP LOJİSTİK'E 101 ADET
EURO 5 AXOR 1840 LS

1936 yılında kurulan Gaziantep merkezli olan Eyüp Lojistik, filosunu büyütürken tercihini Mercedes'ten yana kullandı ve 101 adet Axor 1840 LS çekiciyi filosuna ekledi.

Eyüp'te bulunan Santralistanbul'da yapılan teslimat törenine Eyüp Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Eyüp Bartık, Yönetim Kurulu Üyesi Mahmut Karahan, Mercedes-Benz Türk A.Ş. Pazarlama ve Satış Direktörü Süer Sülün, Kamyon Satış Müdürü Bahadır Özbayır, Kamyon Pazarlama ve Satış Kısmı Müdürü Burak Tarm, Büyük Müşteri Danışmanı Mehmet Sancakoğlu, Mercedes-Benz Bayii Koluman Motorlu Araçlar Ticaret ve Sanayi A.Ş. Genel Müdürü Merter Çankaya, Kamyon Satış Müdürü Özkan Yegül ve Satış Müdürü Devrim Bayhan katıldı.

GEÇEN SENEDEN
BU SENEYE "1" FARK

Mercedes'in Türkiye'nin yükünü taşıdığı söyleyen Mercedes-Benz Türk A.Ş. Pazarlama ve Satış Direktörü Süer Sülün 101 adetlik teslimatla Eyüp lojistikinde kendi yükünü Avrupa'ya taşıyacağını söyledi. Sülün "Geçen sene 100 adetlik bir teslimat için bir araya geldik. 12 ay

sonra 101 adet teslimatı için buradayız. Eyüp lojistiğin şu anda filosunda bu teslimat ile birlikte 201 adet Mercedes Benz Axor 1840 çekici olacak. Eyüp lojistiğin geçen seneki filosunda yüzde 100 lük bir büyümeye gözlemliyoruz."

Eyüp Lojistiğin Gaziantep'te oldukça saygın bir firma olduğundan bahseden Sülün, Eyüp Lojistiğin iş ortağı olmasından dolayı duyduğu memnuniyeti dile getirdi.

TEK SEFERDE 101 ADET AXOR

"Bizler müşteri için vanz, müşteri odaklı çalışıyoruz" diyen Kamyon Pazarlama Satış Müdürü Bahadır Özbayır ise sözlerini şu şekilde sürdürdü: "Eyüp lojistik bir defada 101 adet euro5 powershift otomatik şanzımanlı Axor çekici olarak filosundaki Mercedes araç sayısını 200 adetin üzerine çıkarttı. Ağustos sonu itibarıyla 10 bin adet satış sınırına gelmiş durumdayız. Bunun müşterilerimiz nezdinden karşılığı olduğunu görmek bizi memnun ediyor. Kendilerine markamıza gösterdikleri güven ve teveccüh için teşekkürlerimi sunuyorum" dedi.

HER AÇIDAN AVANTAJLI



EYÜP BARTIK

Türkiye'nin gücüne yatırım yaptıklarını söyleyen Eyüp Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Eyüp Bartık araçların yatırım planının yılbaşında yapıldığını söyledi. Mercedes'e yapılan yatırımın son derece doğru bir karar olduğunu belirten Bartık "Mercedes'i tercih etmemizdeki neden öncelikle yerli üretim olması, bunun yanı sıra maliyet avantajı sağlıyor. Yakıt maliyeti daha düşük ve ikinci el piyasasındaki satışları oldukça iyi. Satmaya kalktığımızda en hızlı satığımız araç Mercedes. 100 araçlık bir filoda yılda ortalama 3 araca yakın bir fayda sağlıyor. Dolayısıyla aracı ne kadara aldığınızdan ziyade ne kadar doğru bir yatırım yaptığınızı görüyorsunuz. Bu durumda bize sadece ürünü almak kâhior" diyerek yatırımlarının devam edeceğinin de sinyalini verdi.

Neden 101
adet çekici ?

■Neden 100 değil de 101 Mercedes çekici sorusuna da espirili bir dille cevap veren Bahadır Özbayır "100 çekici için anlaşma yapmaya hazırlanıyorduk. Eyüp bey'in babası hacı amca nakliye sektöründe yetişmiş tecrübeli bir kişi. Simdi de evlatlarının bu haklı başarısından dolayı gurur duyuyor. Eyüp Bartık ile 100 adet üzerinden araçların alım anlaşması yapıyordu. Bir anda hacı amca 101 olsun dedi. Tamam denildi. Bu çok güzel bir jest oldu." dedi.

TimoCom çevre
alanında da
LİDERLİK PEŞİNDE

MARCEL FRINGS

Taşıma sektöründe hizmet sağlayıcı olarak kendini tanımlayan TimoCom Avrupa çapındaki firmaların etkinliğini ve verimliliğini artırmayı amaç ediniyor. Sürekli büyüyen firma kısa bir süre içerisinde sektörde orta ölçekli şirketler konumuna yerleşti.

TimoCom Baş temsilcisi Marcel Frings Taşımacılar Gazetesi olarak yaptığımız görüşmelerde sorularımıza son derece samimi cevaplar verdi.

Çevre dostu bir ihale platformu olma hedefini benimsediniz. Bu konudaki motivasyonunuz nedir?

Çevre dostu ve kalıcı olma motivasyonu günlük hayatımızdan geliyor. Sürekli olarak çevrenin kirlenmesi ve kaynakların israf edilmesi konularıyla karşılaşlıyoruz. Aynı şekilde çözüm önerileri de sık sık tartışılıyor ve biz bu konuda şimdiye kadar iyi dinleyicilerdendik. Bu arada TimoCom'u ekolojik olarak düzenledik ve çevre dostu bir ihale platformu hedefimize ulaştığımızdan eminiz. Haklı ve emin olarak şunu iddia edebiliriz: Herkes TimoCom ile bahsediyor, biz ise bunu destekliyoruz.

Bu hedeflere nasıl ulaşmak istiyorsunuz?

Yük ve boş araç borsaları şirket tabanında kalıcı olacak şekilde düzenlendi: Boş seyirleri önleme, kapasiteleri optimum düzeyde kullanma ve bununla birlikte çevreyi koruma konularında yardımcı oluyorlar. Fakat geniş kapsamda bu bize yetmiyor. NABU Çevre Koruma Birliği'nin ortağı olarak TimoCom, doğrudan çevre koruma projelerine entegre oldu. Şu an için Ren nehrinin bir kısmını yeniden doğaltırma çalışmalarında NABU'yu destekliyoruz. Bunun dışında, Düsseldorf'taki şirket merkezi, bilgisayar bölümü dahil olmak üzere komple ekolojik elektrikle işletiliyor.

Fakat bunlar sadece en büyük projeler. "Her kararın bazı etkileri olabilir" ilkesiyle hareket ediyoruz. Bu nedenle TimoCom'daki yapılanı komple mercek altına aldık ve hangi bölümlerde çevreyi daha çok koruyabileceğimizi kontrol ettik. Bir şeyler bulduğumuza inanabilirsiniz! Birkaç yıldır faks makinelerimiz tamamen dijital, yanı kağıtsız olarak çalıştırılıyor ve postalarımızı Avrupa genelinde iklime zarar vermeyecek şekilde Deutsche Post GoGreen ile gönderiyoruz. Bunların tümü, toplamda büyük etkiye sahip detaylardır.

TimoCom bu alanla neden özel ola-

rak ilgileniyor? Bu çalışmalar salt pazarlama amaçlı mı?

Çevre koruması alanındaki aktivite şirketin imajı için iyi olduğu inkâr edilemez. Fakat burada belirleyici olan, ekolojik angajmanın sadece pazarlama amacıyla mı olduğu yoksa bunun arkasında gerçek bir ilgi mi olduğudur. Tabi ki TimoCom da bir yerlere birkaç ağaç dikibilir ve basında yer alabilir. Fakat bu samimi olmazdı. Çevreye olan ilimiz nihayetinde çalışanlarımızdan geliyor: Çalışanlarımızın ortalama yaşı yaklaşık 34 ve bunların arasında çok sayıda genç anne baba da var. Dünyanın yarın nasıl görüneceği ve kişinin kendi işverenin de bunu nasıl olumlu yönde etkileyebileceği üzerinde genç insanlarla daha çok düşünülebilir. Bunun sonucunda, TimoCom yıllar önce çalışanlarıyla birlikte çevre koruması konusunda aktif olmaya başladı; önceleri hiçbir gazetenin haber yapmayacağı küçük şeyler yaptık. Zaman içinde projeler sürekli olarak büyüdü ve örnek olarak artık NABU ile uzun vadeli bir ortaklık içindeyiz. TimoCom, çevre korumasıyla gerçekten inançlı bir şekilde ilgileniyor ve bunu sadece "in" olduğu için yapmıyor.

Müşterileriniz TimoCom'un ekolojik angajmanı hakkında ne düşünüyor?

Çevre koruması, taşımacılık ve lojistik sektöründe giderek daha önemli bir rekabet faktörü oluyor. Yükleyiciler, çevre dostu taşımacıya daha fazla ödeme yapma veya aynı maliyetlerde "daha yeşil" hizmet sağlayıcıyı tercih etme eğiliminde. TimoCom müşterileri, yük borsamızı kullanarak ekolojik sorumluluklarını gösteriyor, çünkü gereksiz boş seyirleri ve bununla birlikte çevreye gereksiz yere zarar vermeyi önleme konusunda hizmet sağlayıcılara yardım ediyoruz. Bunu resmi olarak da belgeleyebiliriz, çünkü artık TimoCom çevre damgası "Green we can" var. Bu çevre damgası, örnek olarak müşterilerin kendi İnternet sayfalarına eklenebilir ya da iş mektuplarında kullanılabilir. Bu şekilde, müşterilerimiz kendi işverenlerine sadece lojistik sektörü yerine çevre koruma alanında da güvenilir bir ortak olduklarını gösterebilir.

IVECO

Iveco'dan 5 adetlik
Stralis teslimatı

Iveco'nun İstanbul yetkili satıcılarından Iveco Otomotiv Matriks A.Ş.'ye 5 adet Stralis 4x2 AT190S45 oto taşıyıcı kamyonu teslim etti

Teslim töreninde Matriks A.Ş. Yönetim Kurulu Başkan yardımcısı Serhat Erkin, Iveco Araç İş Geliştirmeden Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Yusuf Teoman, Iveco Araç Filo Satış Müdürü Tayfun Karahasanoğlu ve Iveco Otomotiv Ağır Vasıta Satış Sorumlusu Olcay Güloğlu hazır bulundu.

Iveco Araç İş Geliştirmeden Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Yusuf Teoman, Matriks A.Ş.'ye, Stralis oto taşıyıcı kamyonları için ve iş ortağı olarak Iveco'yu tercih ettikleri için teşekkür etti. Matriks A.Ş. yöneticisi Serhat Erkin, Stralis ürün yelpaze-

sindeki çeşitliliğin, düşük işletme maliyeti ve uzun vadede karlılık sağlamasının yatırım tercihlerini kolaylaştırdığını söyledi. Iveco Araç Filo Satış Koordinatörü Tayfun Karahasanoğlu ise, 2012 Model Stralis araçların araç dağıtım trafğinde sürüş kalitesi taleplerini karşıladığını, çevreci yapısıyla da sektörde öncü olacağını yineledi.

Teslim edilen araçların tümünde Eurotronic Şanzıman, Pto Donanımı, Hill Holder, çift depo yakıt tankı, 315 60R 22,5 Michelin Lastikler, ön ve arka havalı süspansiyon, filo yönetim sistemi bilgi arayüzü donanımı standard olarak bulunuyor.



Mersin merkezli ve başta Türkiye Cumhuriyetleri olmak üzere, Irak, İran, ve Avrupa'ya taşımacılık yapan Mertçani Uluslararası Taşımacılık, her zaman olduğu gibi yatırımlarında yine Serin Treyler'i tercih etti ve 23 adet Optima Treyleri teslim aldı.

MERTÇANI SERİN'DEN VAZGEÇMİYOR

■Serin Treyler'in merkez fabrikasında düzenlenen teslimat törenine Mertçani Uluslararası Taşımacılık Sanayi ve Tic.Ltd.Şti. Genel Müdürü Halil Çani, Serin Treyler Yönetim Kurulu Üyesi Recep Serin katıldı. Düzenlenen teslimat töreninde konuşan Çani, "Bizim Serin ile dostluğumuz çok eskilere dayanmaktadır. Firmamız ilk kurduğumuz günden bu güne kadar bütün treyler yatırımlarımızda Serin marka araçlardan başka araç katmadık. Yatırımlarımız 2012 yılında da aralıksız devam edecek ve yine tercihimiz Serin olacaktır. Şimdiye kadar gerek

ödeme konusunda bize sağladıkları kolaylıklardan gerekse servis noktasında bize sundukları imkânlardan çok memnun kaldığımızı belirtmek isterim. Ayrıca bizlere göstermiş oldukları yakınlıktan dolayı kendilerine çok teşekkür ediyorum. Biz kendileri ile çalışmaktan çok memnunuz. Ben inanıyorum ki bu dostluğumuz ebedi sürecektir" dedi.

Serin Treyler Yönetim Kurulu Üyesi Sayın Recep Serin ise yaptığı konuşmada, "Mertçani firması ile uzun yıllardan beri bir dostluk çerçevesinde çalışmaktayız. Az satış yaptığımız dönemlerde de, çok satış yaptığımız dönemlerde de kendileri

bizi yalnız bırakmamış, ellerinden gelen tüm desteği bize göstermiştir. Bu ki firmamızın büyüyen bugünlere kadar gelmesindeki en büyük etken, birbirimize olan güvenimiz ve karşılıklı desteklerimizdir. Bu gün burada teslimatı yapmış olduğumuz bu 23 adet Optima Treyler ile bu dostluğumuzu güçlendirmeye devam etmekteyiz. Biliyorum ki bu dostluk ve çalışmalarımız uzun yıllar devam edecektir. Ben de kendileri ile çalışmaktan çok mutlu olduğumu söylemek isterim. Firmamıza göstermiş oldukları tüm destek ve yakınlıklarından dolayı kendilerine teşekkürlerimi sunarım" dedi.



MARTI KONTEYNER FİLOSUNU YENİLERKEN MERCEDES' TERCİH ETTİ



■ Marti Konteyner Hizmetleri A.Ş. filosunu 10 adet Mercedes Axor 1840 ile yeniledi. Filosunda 40 çekici 77 römorktan oluşan Marti Konteyner filosuna eklediği 10 adet Mercedes Axor 1840 ile filosundaki çekici sayısını 50 adet'e yükseltti. Marti Konteyner A.Ş.'nin Hadımköy'deki tesislerinde yapılan toplantıya Has Otomotiv Genel Müdürü Mustafa Sargül, Kamyon Satış Müdürü Mine Öztuncay, Kamyon Satış Danışmanı Gökhan Kılınc, Marti Konteyner Hizmetleri A.Ş. Genel Müdürü Erdal Tokcan, Genel Müdür Yardımcısı Volker Boveland, Kara Nakliye Müdürü Mustafa Bektaş, Filo Şefi Mehmet Gezer katıldı. 2008

yılında Türkiye'de üretilen 100 bin'inci Mercedes kamyonu biz aldık diyen Bektaş, sözlerini şöyle sürdürdü: "Mercedes'in yedek parçaları Türkiye'de üretiliyor. Bazı parçaları yeni ve diğerlerine oranla daha hesaplı. Mercedes'in hem dayanıklılık hem de yakıt sarfiyatındaki avantajları daha fazla.. Şu an aldığımız araçlar çevreye duyarlı. Euro4 segmentinde az küçült salınımı yapıyor. Mazotun yanında Adblue sistemiyle de çalışıyor. Motor, diferansiyel, şanzıman gibi araçla ilgili hiçbir büyük sorun yaşamadık. Bundan dolayı Mercedes bize bu konuda çok güven veriyor" dedi.

TESLİMAT

TAŞIMACILAR

| EYLÜL 2011 |
| www.tasimacilar.com |

3



ETİS LOJİSTİK FİLOSUNU MAN TGS WW İLE BÜYÜTÜYÖR

Karayolu, Denizyolu ve Demiryolu Taşımacılığı, Konteyner ve Proje Yüklü Taşımacılığı, Liman Hizmetleri, Depolama ve Paketleme, Ro-Ro Taşımacılığı gibi bir çok alanda hizmet veren Etis Lojistik bünyesine eklediği 40 adet MAN TGS WW 19.400 ile filosunu güçlendiriyor.

MAN'ın Ankara Akyurt tesislerinde gerçekleştirilen teslimat törenine MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. İstanbul Şubesi Satış Direktörü Aydın Yumrukçal, MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. İstanbul Şubesi Satış Müdürü İbrahim Altun, MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Pazarlama Müdürü Kürşad Söylemezoğlu, MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. İstanbul Şubesi Kamyon Satış Yetkilisi Nihat Ayhan Özmen, Türkiye Tarım Kredi Kooperatifleri Merkez Birliği Yönetim Kurulu Başkanı İlhami Teke, Türkiye Tarım Kredi Kooperatifleri Merkez Birliği Genel Müdürü Abdullah Kutlu, Türkiye Finans Katılım Bankası Genel Müdürü Veysel Derya Güreker, Gübre Fabrikaları T.A.Ş. Genel Müdürü Mehmet Koca, Negmar Denizcilik Yatırım A.Ş. Genel Müdürü Mehmet Koç, İstan-

Gübretaş A.Ş.'nin çözüm ortağı olan Etis Lojistik filosuna eklediği 40 adet MAN TGS WW 19.400 çekici ile gücüne güç katıyor

bullines Denizcilik Yatırım A.Ş. Genel Müdürü Süleyman Pektaş ve Etis Lojistik A.Ş. Genel Müdürü Ahmet Koç katıldı. Teslimat töreninde konuşan MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. İstanbul Şubesi Satış Direktörü Aydın Yumrukçal, Euro 4 motorlu olan MAN TGS çekicilerin müşterilerinin tercihi üzerine Adblue'li olarak verildiğini de sözlerine ekledi.

HAFİF OLMASI BÜYÜK AVANTAJ

Yumrukçal "Aracımızın hafif olması tonaj bakımından kullanıcılar için büyük bir avantaj. Buda MAN TGS WW çekicilerimizin faydalı yük miktarını artırarak, kısa sürede daha çok yük taşınmasını mümkün kılıyor. Düşük devirlerde devirden bağımsız yüksek basınç sağlayarak yanmayı iyileştiriyor. Bu sayede kul-

lanıcılar hem yakıttan, hem zamandan hem de enerjiden tasarruf ediyorlar" dedi.

TÜRKİYE ŞARTLARINA UYGUN ARAÇ

Şirket olarak en iyi hizmeti vermeyi amaçladıklarını söyleyen Koç, bu nedenle filonun kendileri için oldukça önemli olduğuna değindi. Koç, "Gerçekleştirdiğimiz bu yatırımda MAN TGS WW 19.400'ü tercih etmemizin bir nedeni Türkiye şartlarına uygun bir araç olduğunu düşünüyoruz. Bunun yanı sıra oldukça hafif bir araç çünkü biz araçlarımızda taşınması gereken tonaj neyse onu taşımak durumundayız. Sürüş güvenliği, tasarımı, yakıt tasarrufu ve satış sonrası servis hizmetleri bakımından MAN TGS WW 19.400 çekiciler beklentilerimizi karşılamaktadır." dedi.

FORD OTOSAN



Ford Cargo'dan Mersinli Öztürkler'e dev teslimat

Mersin'in önde gelen iki akaryakıt şirketinin filosuna son 6 ayda toplam 118 adet Ford Cargo 1838T ve 3232 çekici teslim eden Ford Otosan, 60 adetlik partiyi de törenle sahiplerine teslim etti.

Ford Otosan, Mersin'in önde gelen taşıma şirketlerinden olan Öztürk Toptan Akaryakıt şirketine 40 adet ve Öztürkler Petrol şirketine 20 adet olmak üzere toplamda 60 adet Ford 1838T çekiciyi firmaların kendi tesislerinde düzenlediği bir törenle teslim etti.

İlk teslimat Öztürk Toptan Akaryakıt şirketinin tesislerinde, Ford Yetkili Satıcısı Kemak A.Ş. Genel Müdürü Kubilay Doğan, Satış Müdürü Kamuran Kahraman Ford Otosan Yurtiçi Satış Müdürü Berk Mumcu, Bölge Satış Müdürü Ümit Öner, Öztürk Toptan Akaryakıt'ın sahibi Abdi Öztürk'ün katılımıyla düzenlendi.

Ford Otosan'dan son 6 ayda 81 adet Ford Cargo 1838T ve 3232 S araç aldıklarını belirten Öztürk Akaryakıt şirketinin sahibi Abdi Öztürk "İş çözümçerimize en uygun çekicileri bize tedarik eden Ford Cargo kamyonları ile büyümeye devam edeceğiz. Düşük yakıt tüketimi, yüksek performansı ve Türkiye genelinde yaygın satış sonrası hizmet ağına sahip olması nedeniyle Ford Cargo çekicilerini tercih ettik" dedi.



20 ADETLİK TESLİMAT DAHA

İkinci teslimat ise Mehmet Öztürk'ün sahibi olduğu Öztürkler petrolün tesislerinde yapıldı.

Öztürkler Petrol'ün sahibi Mehmet Öztürk, son altı ayda 37 adet 1838 T ve 3232 S Ford Cargo alımı yaptıklarını belirtti. Öztürk, "Türkiye şartlarında en uygun nakliye çözümleri sunan Ford Cargo ile büyümeyi sürdürüyoruz" dedi.

Kemak A.Ş. Genel Müdürü Kubilay Doğan'da "ADR Yönetmeliğine uygun tanker, dorse damper ve transmiksör, konteyner taşıyıcı, dorse silobas uygulamalarına uygun yapısı ve optimum motor gücü ile verimliliği ile ekonomiyi bir arada sunan Ford Cargo 1838T çekici, hem kabin konforu hem de düşük işletme maliyetleri ile şoför ve işletmecinin dostu" diyerek araçla ilgili bilgi verdi.

YENİ ICELINER

Frigorifik sınıfın yeni standartları!

Frigorifik treyler pazarının değişmez lideri Fruehauf Iceliner, yenilenen özellikleriyle sınıfının standartlarını belirliyor!



2.66 m iç yüksekliği, uluslararası ATP-C ve HACCP sertifikaları, yekpare alüminyum tabanı ve yüksek 2. el değeri ile Iceliner Türkiye'nin en gözde frigorifik semi-treyleri

YETKİLİ SATILICILAR
• ANTALYA As-Sar Otomotiv Tel: 0242 443 19 90 • BURSA Koçasanlar Otomotiv Tel: 0224 483 40 00 • DENİZLİ Arkas Otomotiv Tel: 0258 267 24 80 • DIYARBAKIR İmam Kaya Otomotiv Tel: 0412 225 36 20 • GAZİANTEP İmam Kaya Otomotiv Tel: 0342 235 66 00 • HATAY Günay Motorlu Araçlar Tel: 0326 285 66 00 • İSTANBUL Çeşta Otomotiv Tel: 0216 394 43 84 • HOROZ Taşıt Servis Tel: 0212 456 14 56 • İZMİR Arkas Otomotiv Tel: 0232 877 04 30 • KARABÜK Akünler Otomotiv Tel: 0370 424 44 55 • KOCAELİ Koçasanlar Otomotiv Tel: 0262 375 22 99 • KONYA Koyuncu Otomotiv Tel: 0332 255 43 43 • TRABZON Ulusoy Köll. Şti. Ali Osman Ulusoy ve Ortakları Tel: 0462 326 79 31

DAF-TIRSAN



Gölova Nakliyat da DAF ve Tırsan ayrıcalığıyla tanıştı

Gölova Uluslararası Nakliyat filosundaki araç sayısını arttırırken, DAF ve Tırsan'ı tercih etti. Filosuna 4 adet DAF XF105.460 Medium Deck ile 5 adet Tırsan Perdeli Semi-Treyleri ekledi. Konya merkezli olan ve 1994 yılından bu yana Uluslararası nakliye sektöründe faaliyet gösteren Gölova Uluslararası Nakliyat, uluslararası taşımacılık, yurtiçi taşımacılık, tehlikeli madde taşımacılığı, komple ve parsiyel taşımacılığı, gümrükleme ve aracılık hizmetleri gibi birçok alanda faaliyetlerini sürdürüyor.

DAF-Tırsan Samandıra tesislerinde düzenlenen tören ile Gölova Uluslararası Nakliyat Tic. Ltd. Şti. 4 adet DAF XF105.460 Medium Deck aracını ve 5 adet Tırsan Perdeli Semi-Treylerini DAF-Tırsan SSH Teknik Koordinatörü Davut İrhan ve DAF-

Sektörün Konya merkezli firmalardan Gölova Uluslararası Nakliyat, TIRSAN'ın Samandıra tesislerinde düzenlenen törenle araç ve treylerini törenle teslim aldı

Tırsan Pazarlama Yöneticisi Haluk Özen'den teslim aldı. Konya merkezli olan firma son alımları ile birlikte filosundaki araç sayısını 31 çekici ve 31 semi-treylere çıkarttı.

KULAKTAN KULAĞA DAF-TIRSAN

Gölova Uluslararası Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı Sadık Başaran teslimat töreni esnasında DAF ve Tırsan ürünlerini tercih etme nedenlerini şöyle açıkladı: "Yıllardır DAF ve Tırsan ürünlerinin üstünlüğünü diğer nakliyecilerimizden duyurduk. Bizim bugüne kadar bu araçları deneme şansımız olma-

mıştı. Alım kararımızı verirken üretilen olan güvenimizin yanı sıra DAF-Tırsan'ın Konya'daki yeni 3S yatırımını çok etkili oldu. DAF-Tırsan tüm diğer lokasyonlarında sunduğu kaliteli hizmetleri bizim de ayağımıza getirdi. Bundan sonraki yatırımlarımızda mutlaka yine DAF ve Tırsan ürünlerini tercih edeceğiz" dedi.

DAF-Tırsan Konya Şubesi bünyesinde Showroom ve satış ofisinin yanı sıra tüm satış sonrası hizmetlerin sunulduğu servis bölümünü yer almaktadır. 12 bin metrekare alan üzerine kurulu olan ve 3 bin metrekare kapalı alana sahip tesiste günde 25 araca servis hizmeti veriyor.

YEREL

TAŞIMACILAR

EYLÜL 2011
www.tasimacilar.com

4

KAPTAN ANDREVO
GÜMRÜK KAPISINDA
TIR KUYRUĞU

■ Kaptan Andrevo gümrük kapısında bilgi işlem merkezindeki arıza yüzünden TIR ve büyük araçların geçişi durduruldu. Kaptan Andrevo sınır kapısında yoğunluğunu Türklerin oluşturduğu yüzlerce TIR şoförü saat 03.00'ten beri Bulgaristan'dan çıkış yapabilmek için bekliyor. Bulgaristan Gümrükler Genel Müdürlüğünden yapılan açıklamada, arızanın gide-

rilmesi için çalışmaların sürdüğü, ancak yoğun trafik yüzünden sınır kapısının Bulgaristan tarafında uzun TIR kuyruğu oluştuğu bildirildi. TIR çıkışlarının durdurulması küçük araçların sınır geçişlerini de engelliyor. Bölge trafik müdürlüğü yetkilileri, küçük araçları Harmanlı üzerinden Lesova-Hamzabeyli sınır kapısına yönlendirerek trafiği rahatlatmaya çalışıyor.

GÜMRÜK VE TİCARET BAKANI HAYATİ YAZICI GÜRCİSTAN SORUNUNU DEĞERLENDİRDİ: KİMLİKLE GEÇİŞTE BİRAZ DAHA ZAMANA İHTİYAÇ VAR

Ticaretin geliştirilmesi için sınır kapılarının iki ülke tarafından da modernize beliren Gümrük ve Ticaret Bakanı Yazıcı gümrük işlemlerinin kolaylaştırılması için önemli çalışmalar yaptıklarını söyledi.

Hayati Akbaş HOPA

Sarp-Sarpi gümrük kapılarında yaya geçitlerine de imkân verildiğini hatırlatan Yazıcı, yayaların daha düzenli, daha seri geçiş yapabilmeleri için gerekli çalışmaların sürdürüldüğünü kaydetti. Gürcistan tarafının yaya geçişleri için bir koridor oluşturduğunu ifade eden Yazıcı, Türkiye tarafından da sahil kesiminden bu ülkeye geçiş yapıldığını, iki tarafın geçişini entegre edecek bir düzenlemeyi yakın zamanda hayata geçireceklerini kaydetti.

Önemli kapılardan bir tanesinin de Çıldır-

Aktaş sınır kapısı olduğunu anlatan Yazıcı, "Maalesef orada bir talihsizlik yaşıyoruz. Biz yıllar önce bu kapımızı yeniledik. Gürcistan tarafında ise hizmet verecek üniteler yoktu. Şimdi Gürcistan tarafı kendi ünitelerini yaptı, bu kez bizim daha önce yaptığımız üniteler artık işlevsiz hale geldi. Şimdi biz bu kapımızı yenileyeceğiz" dedi.

Gürcistan'da 24-25 Ekim tarihlerinde, İpek yolu güzergâhındaki gümrük idare-



lerinin 4. toplantısının yapılacağını ifade eden Bakan Yazıcı, kendisinin de bu toplantıya katılacağını bildirdi.

Bundan bir süre önce Türkiye ve Gürcistan vatandaşlarının Sarp-Sarpi sınır kapılarında kimlik kartıyla geçiş yapabilmelerini düzenleyen bir anlaşma imzalandığını hatırlatan Yazıcı, bunun henüz uygulamaya geçirilemediğini söyledi. Kimlik kartlarıyla geçişlerin yapılabilmesi için çipli kim-

lik kartlarının kullanılması gerektiğini de sözlerine ekledi.

Konuk bakan Gvindadze de, bakanlık görevine yeni başladığını ve ilk yurt dışı ziyareti için Türkiye'yi seçtiğini belirtti. Türkiye ile çok yakın ticari ve ekonomik ilişkileri olduğunu ifade eden Gvindadze, Gürcistan'ın en önemli ticari partnerinin Türkiye olduğunu dile getirdi.

Türkiye ile ilişkileri daha da geliştirmek istediklerini anlatan Gvindadze, bugün de bu kapsamda iki ülke arasındaki gümrük işlemlerinin daha iyi yürütülmesi için gerekli konuları ele alacaklarını kaydetti.

Ertuğrul
TARHAN

"Soğuk karpuz bulunur"

Yaz aylarının habercisi, lojistiğin tanımlarından Tarladan-Tüketicieye direkt satış yapan yol kenarlarındaki karpuz, kavun satıcılarıdır. Yaz başından itibaren kullandığım yol güzergâhında bulunan karpuz kamyonetinde dikkatimi "Soğuk karpuz bulunur"afisi çekmiştir. Karpuz Satıcısı farklılığı ile müşterisinin anlık ihtiyacını karşılayarak satışlarını ve Müşteri memnuniyetini artırmayı hedeflemiştir.

Ramazan bayramında iki günlüğüne Bozcaada ya tatile giden Onur Bey, 3 kişi olarak gittiği Balık Lokantasında gelen 290 TL hesabı ödemiş. İkinci gün başka bir lokanta da özellikle aynı siparişleri vererek yediği yemeğe ise 150 TL hesap gelmiş. Bu iki fark karşısında Onur Bey Bozcaada Belediyesi Beyaz masa hizmetine dilekçesini vererek sıkıyette bulunmuş. Bayram sonrası Bozcaada Belediyesi Onur beyi arayarak adisyonunuz var mı diye sormuş, adisyon olmadığını söylemesi üzerine adisyonunuz olsa idi para cezası yazılacaktı, şimdi ise uyarı cezası verebiliyoruz diyerek bilgilendirilmiş. Bir saat sonrası Balık yediği lokantanın sahibi arayarak yanlışlıkla başka bir masanın hesabını sunmuş olduklarını belirterek özür dilemiş ve banka hesap numarasına 140 TL iade ederek kendilerinin Bozcaada'ya davet etmişler. Hak arama ile birlikte, Bozcaada Belediyesi ve Balık Lokantası'nın müşterisine verdiği önem açısından güzel örnek uygulama.

Yine Ramazan Bayramında bir Turizm yöremizde Tatile giden Mehmet Bey, konakladığı tesiste gece 00.30 da su almak için tesisin açık olan kafeteryasına gittiğinde görevli elemanın hizmetin bittiğini su veremeyeceğini söylemesi üzerine Mehmet bey görevliye ananelerimizde kapımıza gelen tanımadığımız su verdiğimiz hatırlatmasına rağmen su ihtiyacı karşılanmamış.

Her alanda iyi hizmetlerin artması ve kötü hizmetlerin de hiç olmaması dileğiyle ile tarafıma mail yolu ile gelen Jeffrey J. Fox'un "Büyük Patron Olmaya Giden Yol" isimli kitabından "Gerçek Patron Müşteridir" bölümünü sizlerle paylaşmak istedim.

"GERÇEK PATRON MÜŞTERİDİR"

Maas çeklerini, ikramiyeleri, sağlık sigortasını, vergileri ve diğerlerini karşılayan müşterinin parasıdır. Çünkü çalışanlara ödeme yapan müşteridir, bütün çalışanlar, patron dahil müşteri için çalışır. Bu nedenle, bir şirketteki her iş, müşteri çekmek veya müşteriyi tutmak üzere yapılandırılmış olmalıdır. İstisnasız! Eğer bir iş direkt ve dolaylı olarak müşteriyi çekmiyor veya tutamıyorsa, o iş gereksizdir. Dolayısıyla ya bırakılmalıdır ya da başka bir şirkete devredilmelidir.

Patron herkese, sürekli olarak müşteriler için çalışmalarını hatırlatır. En önemli sorumluluklarından biri çalışanlarına müşteriyi nasıl çekeceklerini ve nasıl tutacaklarını öğretmektir. Patron daima şirkete müşteri arasındaki engelleri ortadan kaldırmaya çalışır. Çalışanların müşteriyi tutmalarını engelleyen kısıtlayıcı şirket kurallarından da kurtarabilir. Örneğin, satış gücünün raporlamalarını azaltır ki, satışçılar işini yapabilsin. Üretim darboğazlarını azaltır ki, üretim yapanlar ürünlerini zamanında tamamlayabilsin. Her çalışanın müşteri için çalışması gerçeği basit bir kavramdır, fakat iç içe bir şekilde bazı insanların bunu tam anlamıyla kavraması zordur. Bazı çalışanlar bir birlik için çalıştıklarını sanıyor. Yanlış! Bir birliğe bağlıdır ama şirketlerine ödeme yapan müşteri için çalışır. Bazı kamu çalışanları motorlu araçlar bölümünde, polis departmanında, hükümet için veya öğretmenler birliğinde çalıştıklarını sanıyor. Yanlış! Bu insanlar vergileriyle onların maaşlarını karşılayan vatandaşlar için çalışıyorlar.

Vatandaşlar, metro çalışanları, öğrenciler ve öğretmenler aileleri ödeme yapan müşterilerdir. Bazıları XYZ şirketinin pazarlama bölümünde, karizmatik patronlar, kendileri veya bir yardım derneği için çalıştığını sanıyor. Ama ne müşteriyi ne de para var. "Müşteriler gerçek patronlardır. Ve memnun kalmayan müşteri her gün çalışanlarını işten çıkarır."

Kaynak: Jeffrey J. Fox'un "Büyük Patron Olmaya Giden Yol" isimli kitabından alınmıştır.

"Zor yola,kolay kişilerle çıkmak en büyük hatam" Bukowski.

EDİRNE

DOZVOLA GİTTİ KAVGA BİTMEDİ

Edirne Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Yardımcı, TIR geçiş belgelerinin ETSO'dan alınmasıyla ilgili olarak eski yönetimi ve mevcut Meclis Başkanı Ömer Erkanan'ı topa tuttu.

Mustafa Yardımcı, borsa toplantı salonunda düzenlediği basın toplantısında başta Erkanan olmak üzere ETSO Yönetim Kurulu Başkanı Ümit Muhluyanlar'ı yerden yere vurdu. Erkanan'ı makamına ihanet etmekle suçlayan Yardımcı, geçiş belgesinin ETSO'dan alınmasının en büyük sorumlusu olarak da Erkanan'ı gösterdi. 1 Ekim'den itibaren Edirne Ticaret Borsası uhdesinde dağıtım yapılacak geçiş belgeleri, borsaya büyük bir gelir sağlayacak. 8 Milyon TL'nin üzerinde borcu bulunduğu bilenen ETSO'nun ekonomik olarak büyük sıkıntıya girmesi bekleniyor.



ETSO tarafından 19 yıldır yürütülen geçiş belgesi işinin gelirinin bu günü kadar nerelerde ne amaçla kullanıldığını soran Yardımcı, herkesin hesap verebilecek durumda olması gerektiğini söyledi. TOBB tarafından Edirne Ticaret Borsasına vermesi karara bağlanan dozvola işi, bundan 1 Ekim tarihinden itibaren Borsa tarafından yönetilecek. Dozvola'nın Borsaya geçmesi ile birlikte eski çalışanların büyük bir kısmı ilet yola devam etmeyeceklerini belirten Yardımcı, son olarak yapılan operasyonda ismi geçen isimlerle yollarını ayracaklarını dile getirdi.

ETSO Yöneticilerin yapmış olduğu talihsiz açıklamalarla kendilerine verilmesi planlanan paydan da mahrum kalacaklarını söyleyen Yardımcı, yönetici vasfındaki insanların konuştuklarına dikkat etmesi gerektiğini söyledi.

HATAY-REYHANLI



Romanya'dan çalınan Jeep Cilvegözü'ne takıldı

ABİT KIZILCA REYHANLI

Romanya'dan çalıntı olduğu belirlenen ve Interpol'un de aradığı BMW X5 Jeep Cilvegözü Sınır Kapısında Gümrük Muhafaza ekiplerince ele geçirildi. Mohamad Sopas Ahmet yönetimindeki Jeep'e Irak'tan Suriye'ye gitmek üzere Hatay'ın Reyhanlı İlçesi Cilvegözü Sınır kapısına geldi. Burada işlemleri yapılan Jeep'in durumundan ve sürücünün hareketlerinden şüphe den ekipler inceleme yaptı. Risk kriterleri kapsamında Jeep'in çalıntı olabileceği üzerine duran Cilvegözü Kaçak İstihbarat ve Narkotik Büro ekiplerinin (KIN) Interpol ile yapılan görüşmeleri sonucu Jeep'in Romanya Interpolünün çalıntı kaydı olduğu ortaya çıktı. Jeep'e el konularak gümrük kaçak garajına konuldu. Sürücü hakkında yasal işlem başlatıldı.

KAÇAK GÖÇÜ ENGELLEMELERİ İÇİN...



ALMAN HEYET, TÜRK-YUNAN SINIRINDA İNCELEMELERDE BULUNDU

Mehmet ŞENOL EDİRNE

Almanya Federal Meclisi İçişleri Komisyonu üyelerinden oluşan 6 kişilik heyet Türkiye'ye gelerek İstanbul ve Edirne'de görüşmelerde bulundu. Edirne Valisi Cökhan Sözer'i ziyaretlerinde "Göçmenler bildiğiniz gibi Almanya'ya ulaşmayı hedeflemektedirler. Bu nedenle konu ile ilgili mücadele ederken yerinde önlemlerin nasıl alındığını görmek istiyoruz. Türkiye ile Yunanistan sınır kontrollerinin etkili bir şekilde yapılması gerekmektedir." diyen heyet başkanı Stephan Mayer Türkiye ile Yunanistan sınırındaki kaçak göçle ilgili görüşmek için Türkiye ve Yunanistan'a çeşitli ziyaretlerde

Kaçak göçü engellemek için en kritik noktanın Türkiye-Yunanistan sınır olduğunu düşünen Alman heyeti sınır güvenliğini görüşmek üzere Edirne Valisi'ni ziyaret etti.

bulunacaklarını belirtti. İstanbul'da çeşitli sivil toplum kuruluşları ile görüştüktan sonra Edirne'ye geçtiklerini ilereyerek bu konunun sıkı takipçisi olduklarını aktardı. Heyet Türkiye'deki görüşmelerini tamamladıktan sonra Yunanistan'a geçerek konuyu bir de sınırın diğer tarafında tartıştı.

Yunanistan tarafı hakkında açıklamalar yapan Mayer "Yunanistan'da yapılan ve ya-

pılması düşünülen önlemler hakkında bilgimiz var. Yunanistan tarafında yapılan su kanallının ve tel örgünün nasıl yapıldığını görmek istiyoruz Ancak sınırın güvenliği açısından su kanalı ve tel örgünün etkili olup olmayacağını şu aşamada değerlendirebilecek nokta da değiliz." diyerek Avrupa Birliği'nin de eleştirdiği konuda heyet incelemelerinin eksiksiz olacağını ifade etti.

Trafik sorununda Rize-İstanbul işbirliği

Rize Belediye Başkanı Halil Bakırcı Rize'nin en önemli sorunu olan trafik sorununu en çabuk şekilde çözmek için harekete geçti. Bakırcı trafik sorununun çözümü için İstanbul'dan destek istedi.

Hayati AKBAŞ RİZE

Rize'nin trafik sorunu çözmek için alternatifler arayan Rize Belediye Başkanı Halil Bakırcı İstanbul Büyükşehir Belediyesi İspak A.Ş. Trafik Ulaşım Uzmanı Murat Mustafa Arınan ile fikir alışverişinde bulunmak üzere bir araya geldi.

EL BİRLİĞİYLE ÇÖZÜLECEK

Rize'nin en önemli sorunlarından birinin trafik sorunu olduğunu söyleyen Rize Belediye Başkanı Halil Bakırcı, "Rize'nin en büyük sorunu trafik. 2005-2006 yılında Menderes Bulvarının bu şekilde şehre hizmet veremeyeceğini söylediğimizde çok inandırıcı olmadık. Şimdi Menderes Bulvarı, Atatürk Caddesi ve Cumhuriyet caddesi problem yaratmaya başladı. Trafik sorununu nasıl çözebiliriz amacıyla İstanbul Büyükşehir Belediyesi İspak Genel Müdürü Kasım Kutlu ile yaptığımız görüşme neticesinde trafik ulaşımı konusunda bize yardımcı

olabilecek bir ulaşım uzmanını Rize'ye gönderdi. Proje, Rize Belediyesi sınırlarını kapsayan, Güney Çevre Yolu ve sonradan doğabilecek yol alternatiflerinin oluşturulabileceği Şehir Ulaşım Master Planı uyguladılar. Bu projenin sadece plan maliyeti 200-250 bin TL'yi geçen bir rakam olacaktır. Şartlarımızı zorlayarak biz bu trafik sorununu Valilik, İl Trafik Müdürlüğü ve sivil toplum kuruluşlarının desteğiyle planlı bir şekilde olabilecek olan en kısa sürede el birliği ile çözeceğiz" dedi.

Yapılan çalışmalar hakkında Bakırcı ile fikir alışverişinde bulunan İstanbul Büyükşehir Belediyesi İspak A.Ş. Trafik Ulaşım Uzmanı Murat Mustafa Arınan, "Rize Belediyesi'nin yapmış olduğu çalışmalarda hem izlenimlerimizi hem de bazı önerilerimizi iletmek amacıyla burada bulunmaktayım. Umuyorum ki yapacak olduğumuz istişareler sonucunda trafik sorununu en kısa sürede çözeceğiz" dedi.



SOÇİ KAPATILDI Samsun umutlandı

Hayati Akbaş SAMSUN

Rusya'nın 2014 Kış Olimpiyat Oyunları'nı gerçekleştirmek Soçi Limanı'nı yük taşımacılığına kapatması Trabzonlu ihracatçılar ve Trabzon liman işletmesini zor duruma bıraktı. Soçi Limanı'nın kapatılması olmasının yük limanı anlamında Samsun Limanı'nı avantajlı bir konuma getirdiğini savunan Samsun Valisi Hüseyin Aksoy, "Karadeniz'deki karşı komşularımızla ilişkilerimizi geliştirmeliyiz" dedi Samsun'un lojistik master planının hazırlandığını hatırlatan Aksoy, "Önümüzdeki süreçte lojistik köy kuruluması ile ilgili çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Samsun gelişen lojistik sektörden daha fazla pay almalı. Bu anlamda Karadeniz'deki karşı komşularımızla ilişkilerimizi geliştirmeye gayret ediyoruz. Özellikle Soçi Limanı'nın kapatılması olması yük limanı anlamında Samsun Limanı'nı daha öne çıkaran avantajlı bir konuma getirdi" diye konuştu.

SHELL'İN GLOBAL UZMANLARI ŞİMDİ DE İSTANBUL'DA



■ Shell Küresel Ticari Teknoloji Başkan Yardımcısı Selda Günsel'in de yer aldığı Shell Teknoloji Forumu'nun beşinci buluşması Türkiye'de gerçekleşiyor. Bugüne kadar Çin, Rusya, Hindistan ve Avustralya'da gerçekleşmiş olan Shell Teknoloji Forumu, bu sene teknolojinin nabzını İstanbul'da tutacak. Bugüne kadar 4 ülkede düzenlenen forum Avrupa'daki ilk buluşmasını İstanbul'da gerçekleştirmiş olacak. Kurtköy Divan Asia'da 29-30 Eylül tarihlerinde gerçekleştirilecek olan

fuarda uzmanlar, Türk müşterilerinin ihtiyaçlarını yüz yüze dinleyerek, çözüm önerilerini sunacak. Shell Helix motor yağlarının "Aktif Temizleme Teknolojisi"ni gözler önüne sermek için şeffaf olarak ve sadece bir adet üretilen Kristal Otomobil'i de görme şansını da yakalayacaklar. Forumda, "Binek Araç Teknolojilerinde Son Gelişmeler", "Ağır Vasıta Motor Teknolojilerinde Son Gelişmeler", "Gelecekteki Enerji Çözümleri ve Akaryakıt Teknolojileri" gibi konular yer alıyor.

SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

5

| EYLÜL 2011 |
| www.tasimacilar.com |

DİKKAT! YÜKSEK HIZLI KAMYON

İŞTE SOL ŞERİTLE
138 KM HIZLA
GİDEN KAMYON



2004 yılında yürürlüğe giren 92/24/AT yönetmeliği ve 2010 yılında Karayolları Trafik Yönetmeliği'nde yapılan değişikliğe göre; Uluslararası karayolu kanununca sınırlandırılmış olan hız sınırı Avrupa Birliği standartlarına kamyonlarda 90 km/s iken otobüslerde 100 km/s'dir. Türkiye'de ise bu "Hız sınırlayıcı cihaz bulundurma ve kullanma zorunluluğu olan araçlarda; yol ayrımı yapılmaksızın M3 sınıfı otobüslerde hız sınırı ayarlaması 110 km/s, N3 sınıfı kamyon ve çekicilerde ise 90 km/s olacaktır" şekliyle düzenlenmiştir.

Halbuki 13 Eylül gecesi 23.30-24.00 saatleri arasında TEM yolunda objektiflerimize yansıyan ve sol şeritten saatte 138 km/h hızla yol alan kamyon büyük tehlike arz ediyordu. Bu durum polis çağrı merkezine ve trafik denetleme noktalarına bildirildi. Yollarda sıklıkla gördüğümüz ve büyük tehlike yaratan ağır vasıtalar kuralara ne kadar uyuyor. Avrupa Birliğince 100 Km/s olarak sınırlandırılmış olan hız sınırının Türkiye'de 110 km/s olarak düzenlenmesine rağmen kural ihlalinin devam etmesi "Acaba denetimlerimiz yeterli mi?" sorusunu da gündeme getiriyor.

NASIL BU KADAR HIZ YAPABİLİYOR?

1. Araç üreticisi firma, söz konusu aracın hızını fabrika çıkışında 90 KM/S ile sınırlamış mıdır?
2. Sınırladı ise bu araç 140 KM/S hızla nasıl gidebilmektedir?

Yollarda adeta yarış yaparcasına araç kullanan sürücüler, özellikle ağır vasıta sürücülerinin kural ihlali yaratan sürüş teknikleri yollarda can güvenliğini de tehlikeye atıyor.

3. Aracın sahibi, aracının hızını daha sonra açtırdı ise, bu işlemi hangi serviste yaptırmıştır?

4. Muayene istasyonlarında, hız sınırlamalarının kontrol edilmesi gerekmektedir. Bu aracın hız sınırlaması TÜVTURK araç muayene istasyonlarında kontrol edilmiş midir? Edildi ise bu araç nasıl muayeneden geçmiştir. (Geçer çünkü hafif kusurdur, ağır kusur olması gerekir.)

AMAÇ TRAFİKTE CAN GÜVENLİĞİ

Ulaştırma Bakanlığının koordinasyonunda, trafik ve taşıt güvenliği alanında çalışma yapan kurum ve kuruluşların iş birliğiyle ve TÜVTURK'ün desteğiyle hayata geçirilen Trafikte Sorumluluk Hareketi projesiyle, trafikte can güvenliği konusunda koruyucu önlemler alınması ve sorumluluk bilincinin geliştirilmesi konularında toplumda farkındalık yaratmak amaçlanmaktadır. Proje gerçekleştirilirken, Türkiye'nin önemli sorunlarından biri olan trafikte can güvenliği konusu kalıcı çözümler üretebilmenin konuyla ilgili paydaş kuruluşların katılımıyla mümkün olacağı için proje, ilgili kurumların katılımıyla ilerlemektedir.

Trafikte sorumluluk hareketi adı altında yürütülen platformda yer alan; Ulaştırma Bakanlığı, Kara Ulaştırması Genel Müdürlüğü, Karayolları Genel Müdürlüğü İçişleri Bakanlığı, Jandarma Genel Komutanlığı, Emniyet Genel Müdürlüğü, Milli Eğitim Bakanlığı, Okul Öncesi Eğitimi Genel Müdürlüğü, İlköğretim Genel Müdürlüğü, Çıraklık ve Yaygın Eğitim Genel Müdürlüğü, Çevre ve Orman Bakanlığı, Sanayi ve Ticaret Bakanlığı, Boğaziçi Üniversitesi, Erzurum Üniversitesi, Gazi Üniversitesi, TÜRKAK, Ankara Büyükşehir Belediyesi, İstanbul Büyükşehir Belediyesi, TRT, Türkiye Şoförler ve Otomobilciler Federasyonu, TÜVTURK gibi resmi kuruluşlarca kontroller yeterli düzeyde olursa, sorun büyük oranda çözülecek, bu tür organizasyonlarla kaynak harcanmasına da gerek kalmayacaktır.

www.trafikhareketi.org bu projeye ilgili en güncel bilgilerin paylaşıldığı bir mecaz olmanın ötesinde, eğitim, bilgilendirme ve bilinçlendirme hedeflerine yönelik olarak etkin kullanılması hedeflenen bir araçtır. Projenin geliştirme ve yönetimi paydaş kuruluşlar gözetiminde TÜVTURK tarafından yürütülmektedir.

ÖZGÜL TREYLER'E TÜV-SÜD'DEN TAM NOT

Özgül Treyler, Almanya'nın denetim devi TÜV SÜD tarafından yapılan tip onayı denetimlerinin sonucunda Almanya Sanayi Bakanlığı'ndan "Avrupa Araç Tip Onayı" sertifikası almaya hak kazandı.



GÜVEN'DEN TEŞEKKÜR

Özgül Treyler Genel Müdürü Mustafa Güven'e onay sertifikasını TÜV-SÜD Otomotiv Bölümü İş Geliştirme ve Koordinasyon Yöneticisi Erdal Çınarcı sundu.

Konya'da faaliyetlerini sürdüren Özgül Treyler, Avrupa'nın denetim aktörü TÜV-SÜD tarafından yapılan testler ve denetimler sonucunda tüm üretim faaliyetlerini ve ürünlerini kapsayan Avrupa'da 2009 yılının Nisan ayından itibaren geçerli olan 2007/46/EC Avrupa Tip Onayı Avrupa Araç Tip Onayı belgelerini almaya hak kazandı.

Yapılan detaylı çalışmaların ardından Tehlikeli Madde Taşıyan Araçlar ile ADR direktifi kapsamında onayını eksiksiz şekilde alan Özgül Treyler Genel Müdürü Mustafa Güven, ya-

pılan tip onay çalışmaların kendilerine büyük fayda sağladığını ve üretimlerinde yeni bir boyut kazandığını ifade ederek tip onay denetimleri sürecinde Almanya onay kuruluşu KBA ışığında yeni bir üretim anlayışına kavuştuklarını dile getirdi. Sertifikalarını TÜV-SÜD Otomotiv Bölümü İş Geliştirme ve Koordinasyon Yöneticisi Erdal Çınarcı'dan teslim alan Güven, süreç boyunca bilgi birikimlerini esirgemeyen TÜV-SÜD'ün personeline Özgül Treyler'e gösterdikleri ilgi ve alaka için de ayrıca teşekkürlerini sundu.

TÜRK'ÜN BAŞARISI

Heavy Lift Group'un yeni başkanı Eldener

Barajlar, enerji santralleri, komple üretim tesisleri gibi dev boyutlu yapılara yönelik adrese teslim proje ve ağır yük taşımacılığı sahalarında faaliyet gösteren firmalardan oluşan Heavy Lift Group'un merkezi Amsterdam'da bulunuyor. Dünyanın çok sayıda ülkesinde faaliyet gösteren örgütün tarihinde ilk kez bir Türk Yönetim Kurulu Başkanlığı'na seçildi. Antwerp'te kapalı oy sistemi ile gerçekleştirilen seçimde daha önce Genel Sekreter olarak görev yapan Emre Eldener bu kez başkanlık görevi için seçildi.

Lojistik alanında Türk yöneticilerin uluslararası organizasyonlarda önemli mevkilere gelmeye başladığını söyleyen Kıta Logistics Genel Müdürü Emre Eldener, "Yak-

Kıta Logistics Genel Müdürü Emre Eldener, ağır yük taşımacılığında kıtalararası en önemli meslek örgütü Heavy Lift Group'un başkanlığına seçildi

laşık 50 üyesi bulunan Heavy Lift Group, armatör, havayolu ve lojistik firmalarından oluşan 25 yıllık bir organizasyon. Üyeler yılda iki kez toplanıyor, deneyimlerini paylaşıp global olarak taşıma çözümleri üretiyor. Dünya üzerinde gerçekleştirilen neredeyse tüm endüstriyel yatırım projelerinde mutlaka bir Heavy Lift Group üyesinin de emeği var. Bu grubun başkanlığına seçilmem, Kıta Logistics'in Türkiye sınırları dışında da bir başarı ve kabul gördüğü anlamına geliyor" dedi.



YILLARA YOLLARA MEYDAN OKUR



Alırken
kullanırken
satarken kazanın



MERKEZ FABRİKA

Konya Organize Sanayi Bölgesi
Evrenköy Cad. No: 30
Selçuklu / KONYA
Tel : +90 332 239 06 10 (pbx)
Fax: +90 332 239 06 13

İSTANBUL

Ser Treyler Servis A.Ş.
Hadımköy / İSTANBUL
Tel : +90 212 798 33 00 (pbx)
Fax: +90 212 798 33 04

SERİN
www.serin.com.tr

GÜNCEL

TAŞIMACILAR

EYLÜL 2011

www.tasimacilar.com

6

BP VANELLUS,
YOLLARDAKİ
SESİNİ ARIYOR!

■ BP Vanellus, kamyon sürücülerini arasında düzenlediği şarkı yarışmasının birincisine 10 bin TL değerinde akaryakıt hediye edecek. BP'nin ağır vasıta yağları kategorisinin iddialı markası Vanellus, Türkiye çapında bir şarkı yarışması düzenliyor. "BP Vanellus Motor Yağları ile Gidiyorum Gündüz Gece" aktivitesi kapsamında 12 Eylül'de başlayan "BP Vanellus Yollardaki Sesini Arıyor" yarışmasına tüm kamyon sürücülerini katılabilecek. Türküsü ve sesiyle en fazla puanı toplamayı başararak "BP Vanellus Sesi" olmaya hak kazanan kamyon şoförü 10 bin lira değerinde akaryakıt çeki kazanacak. BP Vanellus'un uğrayacağı

kamyon durağı ve nakliye sitelerinde yapılacak yarışmanın bölge elemeleri tanınmış türkücü Seyfi Yerlikaya tarafından yapılacak. Her ilde sevilen türkülerinden oluşan bir konser verecek olan Yerlikaya, kendi konserinin ardından tüm yarışmacı adaylarının türkülerini tek tek dinleyecek. Toplam 12 ilde yapılacak ön elemelerde, her bölgeden en fazla puan toplayan yarışmacılar finale katılmaya hak kazanacak. Tüm bölge birincileri, Ekim ayında İstanbul'da düzenlenecek final yarışında, Türkiye çapında "Vanellus'un Sesi" olabilmek için bir kez daha yeteneklerini sergileyecekler.

TRAFİK YÖNETMELİĞİ DERKİ; ŞOFÖR 4.5 SAATE SÜRÜŞTEN SONRA EN AZ 45 DAKİKA DİNLENMELİ

KAMYONCU UYUMUYOR!

Takograf cihazı, karayolu araçlarının, hareketinin ve sürücülerinin belli çalışma sürelerinin de-taylarını otomatik veya yarı otomatik olarak göstermek ve kaydetmek için karayoluyla taşımacılık yapan araçlara monte edilmesi tasarlanan kayıt cihazıdır.

Karayolları Trafik yönetmeliğine göre; Şoför 4.5 saatlik sürüşten sonra en az 45 dakika dinlenmeli.

Kamyoncu esnafının dinlenmeden 36 saat yol gidene de var, 4.5 saatte bir 45 dakika dinlenene de var. Takografı kandıranı da var, kullananı da... Polise yalvaran da var, hatasını kabul eden de. Ama hepsinin kendince nedenleri de var.

GÜNDE KAÇ SAAT YOL GİDİYORSUNUZ?

- Yeri geliyor 15 saat gidiyorum.
- Ben 24 saat sürüyorum Abi.
- Ben 6 saat gidiyorum, bir yerde 1-2 saat oturuyorum.
- Geçen gün hiç durmadan 36 saat gittim.
- Dinlenmek gibi bir lüksün yok ki!
- 10 saat yol gidiyorum.

Yönetmelikten yola çıkarak Tuzla'da bulunan Orhanlı Nakliyeciler Merkezine gittik ve kamyon şoförlerine "Karayolları Trafik Yönetmeliği'ne ne kadar riayet ettiklerini sorduk." aldığımız cevaplar karşısında hata şoförün mü, Devletin mi bilemedik...

- Muhakkak dinlenirim takograf dinlenme süresini bildiriyor zaten.
- 9 saat araba sürüyorum.
- 11 saat tek kontak, tek şoför.
- Aldığım yükün durumuna bağlı En fazla 4-5 saat sürüyorum Tako uyarınca durur dinleniyorum.
- Benim araba eski abi, arabayı 150 km. de bir zorunlu dinlendiriyorum.
- Ben uzak mesafelere gitmiyorum ama 4-5 saati buluyor.

POLİS ÇEVİRİNCE NE YAPIYORSUNUZ?

- Polis çevirdiğinde cezamızı yazıp, bizi 9 saatte alıkoyuyor.
- Polis cezayı yazdıktan sonra ister dinlen, ister dinlenme.
- Uygulamayı fazla yapmıyorlar.
- Cezayı yazar, o arabayı da oraya kilitler. Ruhsatını alır gider.
- Polis çevirdiği zaman, kırsal bölge-deysen diyorsun ki ben 10-15 km daha

- gidip yatacağım. O da biliyor, müsaade ediyor.
- Polis ceza kitliyor, bizde yırtıp atıyoruz, ne yapacağız. Arabayı satacağımız zaman gidip temizliyoruz o kadar.
- Polis görse ne yapacak.
- Abi gözünün yağını yiyeyim, çoluk çocuk aş bekliyor diye yalvarıyorum.

ARACINIZDA HIZ SABİTLEYİCİ VAR MI ? KAÇ KİLOMETREYLE SINIRLANDIRILMIŞ?

- Evet, benimki; 125.
- Şoföre veriyorsam 90 -95.
- O ne ki, bende roterdar var.
- Bilmiyorum ki, servis yapmıştı ama benimki çalışmıyor sanırım.
- Abi sabitleyiciye gerek yok, benim en fazla 70 yapıyor zaten. 1983 model.
- Var, Benimki Fabrika çıkışına ayarlı 95-100.
- Tempomat diye bir şey var sabitleyici kapatıyor.

TAKOGRAFLA OYNUYORMUSUNUZ?

- Shell kartın üzerine çip taktırıyoruz. Çift şoför gibi oluyor.
- Baska birinin üstüne kart yapıyoruz (ya polis anlarsa diye sorduk) Polis takoya rapor ver diyor raporu verdiği zaman şoför nerde diye soruyor "Ya şoför küstü gitti" "ya bilmem ne oldu" yalanlarıyla yaşıyoruz.

■ Uyduruyoruz onu.

- Tabi ki, ver 150 TL sana bile çıkarırım.

TAKOGRAF'DA BELİRLENEN SÜREYE UYUYORMUSUNUZ?

- Uymak zorundayım. Çalıştığım firma tarafından kontrol ediliyorum.
- Bizde öyle sey olmaz, günlük 9 saatten fazla çalışmıyorum ben.
- Ben şehirci çalışıyorum. Gerek yok.



Hasar Garantisi* ile riskleri sınırlamak kolaydır.



Yeni MICHELIN X® Works™ Lastikleri

İnşaat şirketleri; ağır vasıtalarını, dörtte üç oranında asfalt yol koşullarında kullanırlar. Ancak kazaya bağlı hasar riskleri yol dışı kullanım sırasında artar. Zorlu kullanım koşulları için güçlendirilmiş yanak ve karkas yapısı, taş tutmayı azaltan yeni sırt deseni sayesinde; Yeni 13 R 22.5 MICHELIN X® Works™ lastikleriyle riskleri sınırlamak kolaydır!

Ayrıca, Michelin 1 Nisan - 30 Eylül 2011 tarihleri arasında satın alınan 13 R 22.5 MICHELIN X® Works™ lastikleri ile birlikte ilk 6 aylık kullanım süresini kapsayan bir Hasar Garantisi* hediye ediyor. Hasar Garantisi* sayesinde Michelin, ilk 6 aylık kullanım süresinde meydana gelen kazaya bağlı hasarlarda lastiklerinizin bedelini geri ödüyor.**

Yeni MICHELIN X® Works™ lastiklerinin dayanıklılık ve güvenlik özelliklerinden huzur içinde yararlanabilirsiniz.

*Daha fazla bilgi için; en yakın Michelin yetkili bayisi ya da Michelin müşteri yöneticisi ile temasa geçiniz.
**Bir sonraki MICHELIN X® Works™ lastiği alımında, kalan kullanılabilir dış derinliğinin, orijinal dış derinliğine oranında ticari indirim olarak.



İlerlemenin en iyi yolu

KAMYONCU DERNEĞİNİ KURUYOR: İSTANBUL KAMYONCULAR DERNEĞİ

Kamyoncuların Türkiye'deki en önemli duraklarından biri olan İstanbul-Orhanlı kamyon garajında, kurumsal şirketlere karşı ayakta durabilmek için "Acilen demek olmamız lazım" sesleri yükseldi.

Taşımacılar Gazetesi olarak bireysel kamyoncular Orhanlı'daki nakliyeciler sitesinde ziyaret ettik. Tesis nakliyeciler için neredeyse biçilmez kaftan. Sorunlarınız dertleriniz nedir diye sorduk. Bir sorduk bin ah işittik. En büyük sorunumuz haksız rekabet diyen TIR ve Kamyon şoförleri büyük firmaların kendilerini bitirdiğinden tutunda, denetimlere kadar birçok konudan muzdarip olduklarını söyledi.

YETER Kİ KAMYONCULAR BENİM YANIMDA OLSUN

Kamyoncular dertlerini topladıkları alanlarda bir araya gelerek konuşuyorlar. Orhanlı Kamyon Garajı sahibi Ahmet Koçin "Kamyonculara ait, kamyoncunun sorunlarını çözmeye yönelik herhangi bir yapı veya kurum yok. Şoförler Cemiyeti var fakat cemiyetin içinde bir tane şoför bulamazsınız." diyerek kamyoncuların da desteğini alarak İstanbul merkezli bir birlik kuracağını söyledi.

Koçin Türkiye'de örgütlü yapıların bireysel kamyoncular üzerinde ticari hesaplar yaptığı için temsilcilikten uzak olduğunu, kooperatiflerin görevlerini yerine getirmeyerek yöneticilerin işin karlı kısmını kendilerine çevirdiklerini ifade etti.

"İstanbul nakliyeciler der-

neği diye bir derneğimiz olacak. Logosunu bitirdik, yerini hazırladık, masasını hazırladık, elemanını aldık, sitesini hazırladık. Sadece bir rüzgâr bekliyoruz. Artık gün değil, saat sayıyoruz. Eylül sonu itibarıyla derneğin kuruluş aşaması bitmiş olacak. Sorunların hepsini birden zaten çözemeyiz. Ama saygınlık istiyoruz" diyen Koçin tek bir çatı altına toplanıncaya kadar kamyoncunun menfaatini korumak için ne gerekirse yapacağını söyledi.

GEREKİRSE CEZAEVİNE GİRERİM

Uzun zamandır çeşitli hamlelerle kamyoncunun yanında olduğunu anlatan Koçin "Bankayı nakliyecilerin ayağına getirdik ve bu Türkiye'de bir ilk. Zaman sıkıntısından dolayı kredi kartı borçlarını ödeyemeyen kamyoncunun burada derdine deva oldu" diyerek çalışmalarını aktardı. Bunun bir temel olduğunu kabul ederek tek bir yürek olduklarında aşamayacakları engel olmadığını, kamyoncu esnafının hakkını savunmak için göze alamayacağı şeyin olmadığını gerekirse cezaevine yatacağını belirtti "Bugün bir taksi plakası 800 milyar lira. Kısananmaya gerek yok ama örgütlü oldukları için var." diyerek dernekleşmenin önemine değindi.

Oruç KAYA



Selvi Boylum Al Yazmalım ve hızlı yaşayanlar

Ulusal kanallar, yeni dizilerini yayınlamaya başladı. Bunlardan birisi de Türk sinemasının unutulmaz filmlerinden Selvi Boylum Al Yazmalım'ın dizi versiyonu olarak tanıtılan Al Yazmalım.

1977 yılında vizyona giren Selvi Boylum Al Yazmalım, kamyon şoförü İlyas (Kadir İnanır) ve köylü kızı Asya'nın (Türkan Şoray) aşk hikayesini anlatır. Film; aşk ile başlar, ayrılık ile devam eder ve "sevgi emek ister" ile biter. Cahit Berkay'ın bestelediği melodi ise bugün bile kulaklardadır.

Kadir İnanır, "arkadaşım" diye seslendiği ve yan kapakları çiçek desenli kırmızı renkli kamyonu olan bir kamyon şoförünü canlandırır. Köylü kızı Asya ile tanışana kadar kamyonunda "aldırma gönül" yazılıdır. Asya ile tanıştıktan sonra ise "Al Yazmalım" yazar. İlyas'ın Asya'yı olan sevgisi, yaptığı bazı hatalardan dolayı kamyonu "Arkadaşı" kaybetme korkusuna ve kamyonuna olan aşkına yenik düşer.

Başrol oyuncusu kamyon şoförü olan sadece Selvi Boylum Al Yazmalım mı? Rahmetli Ayhan Işık, 1964'te çevrilen "Hızlı Yaşayanlar" filminde kamyon şoförü Orhan'ı canlandırır.

Hızlı Yaşayanlar; 1960'ların başında sadece İstanbul'da basılabilen ulusal gazetelerden, kıyasıyla bir yarış içinde diğer illere taşınmasını ve Mustafa Dayı rolünü canlandıran rahmetli Asım Nipton'un "şimdi hepsini toplayan bir mezarlık olur" dediği kazalarda ölen kamyon şoförlerinin hikayesini anlatır. Filmin siyah beyaz olan afişinde "İstanbul'dan Anadolu'ya cehennem süratıyla gazete taşıyan kamyon şoförlerinin hareketli ve olağan üstü heyecanlı hayatlarının hikayesi" yazılıdır. İş için baş vurduğu gazetesinin müdürü, Orhan'a "Seni gözüm tuttu. Bu işte çok para var. Fakat her an kelle koltukta gideceksin. Gazeteleri yükleyip 5 saatte Ankara'da olacaksın. Başka gazetelerin arabaları seni geçerlerse önce parandan kesilir, sonra işinden olursun." der.

Rahmetli Turgut Özatay'ın canlandırdığı ve Kara Cemil "Hızlı şofördür. Yolu kimseye kapırmaz. Adapazan ve Ankara'ya herkesten önce ulaşarak, bahsi hep o kazanır." diye tanınır ve Orhan'ı kendine rakip görür. Ekrem Bora'nın canlandırdığı İnce Salih için "İnce deyince çabuk kırılır kopar zannetme. Ayağını gaz pedalına yaptırdı mı krikko ile kaldıramazsın" denir. Rahmetli Kadir Savun'un canlandırdığı Krikko Kadir ise "Krikko" önadını hak ettiğini İnce Salih'in öldüğü kazada kanıtlayacaktır.

Orhan ile Yeni Sabah'ın Müdürü arasındaki konuşma bir konuşmada; Orhan; "Ankara'ya) 5 saatten evvel gidene prim var mı?" diye sorar.

Müdür; "Ölmenizi değil, yaşamanızı istiyoruz. Ama biraz hızlı yaşamanızı."

1966'da çevrilen "Fabrika'nın Şoförü" adlı filmde ise kamyon şoförü rolünü, Nuri Sesiğüzal oynamıştır. Bu film, fabrika şoförüyle ile genç kızın (fatma girik) aşk öyküsünü anlatır. (kaynak: sinematurk.com)

Desenize film gibi iş yapıyoruz. Bu filmin başrol oyuncusu olan bütün lojistik uzmanları, film çevirmiyor. Her gün, bu hayatı aynen yaşıyor. Hız, rekabet, rakipler, pazarda daha önce olmak ... her şey. Bir filmde başka ne beklenir ki! Hepsinize bol "Box Office" dilerim.

NOT: O zamanlar lojistik kullanılsaydı eminim Kadir İnanır veya Ayhan Işık, lojistik rolünü canlandırdırlardı ve xxx lojistik şirketi adı kullanılırdı.

Yıl: 3 SAYI: 59 FİYATI: 50 kuruş - EYLÜL 2011
GAZETENİN YAYIN PERİYODU: HAFTALIK
YAYIN TÜRÜ: YEREL/SÜRELİ
www.tasimacilar.com

TAŞIMACILAR

KURUCU

M.Naci KALENDER

İmtiyaz Sahibi

Mete Turizm Basın ve Yayıncılık Hizmetleri

San. ve Tic. Ltd. Şti. Adına

M. Mete KALENDER

Haber Koordinatörü:

Alev DOĞAN

Fotoğraf ve Kamera:

T. Yasin YAZICI

Dış Haberler: Ozan

DEMİRÖZ - Derya ERDİM

Muhabir:

Oya KAYA

Pınar BİR

Hukuk Danışmanı

Av. Uğur AMASYA

Grafik Tasarım:

Kayanhan ÜÇLER -

Ö.Faruk DİRLİK

ANADOLU TEMSİLCİLİKLERİ

Kayseri: Fatih Karataş

Edirne: KAPIKULE-

HAMZABEYLİ Mehmet SENOL

(Edirne Gazetesi)

Hatay - Reyhanlı - CİLVEGÖZÜ:

Abit KIZILCA (Rehber Gazetesi)

Hatay: Hasan YETMEZ

Mersin: Meltem AHATOĞLU

Ardahan - Posof - TÜRKÇÖZÜ:

Bülent KILIÇ (Kılıç Ofset)

İğdir-DİLLÜCE:

Serdar ÜNSAL

Ağrı Doğubayazıt GÜRBÜLAK:

Selehattin KACURU

Artvin-Hopa-SARP:

Hayati AKBAS

Sırtak-Silopi-HABUR:

Halil COŞKUN

Cizre: Emin Dilovan KINAY

(Haber 73 Gazetesi)

Adres: İhlamurdere Cad. No:5 K:4 Beşiktaş - İstanbul

Tel: (0212) 258 77 86 - 87 Fax: (0212) 259 78 85

GSM: 0532 304 60 77 E-MAIL: info@tasimacilar.com

info@tasimacilargazetesi.com

BASILDIĞI YER: İhlas Gazetecilik A.Ş.

29 Ekim Cad. No:23 / Yenibosna - İSTANBUL

Köşe yazılarının sorumluluğu yazarlarına aittir.

Taşımacılar Gazetesi basın meslek ikelerine uymaya söz vermiştir.

"EURO5 CUMMINS
MOTOR VE ZF
ŞANZİMANLA AVİA
KAMYONLAR
TÜRKİYE'DE"



■ 6 ile 12 ton kategorisindeki Çek Cumhuriyeti hafif kamyon üreticisi Avia, Türkiye temsilciliğinde Ulucar otomotiv seçti. Avia'nın belirlediği Ulubaşlar holding bünyesinde yer alan Ulucar Otomotiv Avia'nın Türkiye distribütörü olacak. Ulubaşlar Holding otomotiv sektöründe 38 hizmet noktasıyla 7 yıldan beri proton marka araçların Türkiye Distribütörlüğünü sürdüren Ulu Motoru da bünyesinde yer alıyor. Avia 1919 yılında hafif ticari araç sektöründeki yerini aldı. Avia, diğer üreticilerle işbirliği yerine kendi üretim tesislerinde, kendi teknolojiyle kalite, sağlamlık ve güvenilirlik vizyonuyla 3 farklı model, 5 farklı şase tipi ve 3,4 ile 7,5 m arasında değişen 6 farklı dingil opsiyonuyla Türkiye pazarında rekabetçi ve yenilikçi ürünlerle müşterisine ulaşmayı planlıyor.

SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

7

| EYLÜL 2011 |
| www.tasimacilar.com |

SATKO TEKNOLOJİ, INNOVATION QUALCOMM ETKİNLİĞİNDE

Qualcomm Araç Takip Sistemlerinin Türkiye dağıtıcısı Satko Teknoloji, mobil dünyanın en önemli liderlerinin bir araya geldiği Innovation Qualcomm (IQ2011) etkinliğindeydi



SATKO Teknoloji, Türkiye'nin Araç Takip Firması olarak 1992'den beri nakliye ve lojistik sektörlerine ekonomik, güvenilir ve pratik filo yönetimi ve araç filosuna sahip şirketlere araçlarını takip edip yönetebilmelerini sağlayan araç takip çözümleri sağlıyor.

1994 yılından bugüne Türkiye'de Qualcomm Enterprise Services ürün ve hizmetleri temelinde Araç Takip hizmetleri sunan Satko Teknoloji, dijital takograf sahibi araçların takibine yönelik olarak sağladığı Qualcomm OmniExpress ürünü ile uluslararası taşımacılık sektöründe operasyonel maliyetlerin kontrol altında tutulmasına olanak sağlıyor. Kablosuz iletişim teknolojilerinde dünya lideri olan Qualcomm'un tasarladığı ve ürettiği bu ürünlere dair en son yenilikler, İstanbul Çırağan Sarayı'nda gerçekleşen IQ2011 etkinliğinde tanıtıldı.



Mobil dünyanın en önemli liderlerinin bir araya geldiği etkinlikte, Türkiye'nin gelecekte Doğu için bir teknoloji merkezi haline gelme ihtimallerinin yanı sıra mobil dünyayı etkileyen global trendler hakkında konuşuldu. Söz konusu trendler arasında araç takip sistemlerine getirdiği yenilikçi yaklaşımla lojistik sektöründe faaliyet gösteren şirketlere maliyet avantajı sağlayan Qualcomm OmniExpress ürünü de yer alıyor. FMS/CAN-bus'a bağlı, araca özel yerleşik bir bilgisayar vasıtasıyla çalışan Qualcomm OmniExpress çözümü, seyir halindeki araç filosunun tüm verilerini toplayıp GSM-GPRS bağlantısı aracılığıyla Qualcomm Ağ Yönetim Merkezine (Network Management Centre) yönlendiriyor. Sevk sorumlusu ve operasyon yöneticisi de Qualcomm'un bilgi portalı sayesinde bu verileri ve tüm raporları anında görüntüleyebiliyor. Bu yöntemle şirketler iş güçlerinde önemli oranda verimlilik elde ettikleri gibi filolarının anbean durumlarını, konumlarını, sürücülerinin kullanım ve dinlenme sürelerini ve kullanım performans bilgilerini anlık mazot tüketim bilgileri de dahil olmak üzere görebiliyorlar. Kaynakların en verimli şekilde kullanılmasına olanak sağlayan bu çözümle firmalar karbon salınım oranlarını da takip edebiliyor ve bu sayede çevreye katkı sağlanıyor.

ORTAK ÜRÜNLER SUNMAYA DEVAM EDECEĞİZ

Qualcomm Enterprise Services Avrupa, Yönetici Direktörü Mark Warner, yaptığı açıklamada Qualcomm çözümleri arasında yer alan Qualcomm Euteltracs çözümünün bugüne kadar Türkiye'de çok yoğun ve çok verimli bir şekilde kullanıldığını gözlemlediklerini ve bu başanda Satko'nun önemli bir payı olduğunu vurguladı. Dijital takograf ve FMS/Can-Bus bağlantısı gibi yeni teknolojik bileşenlere sahip Qualcomm OmniExpress çözümünün büyüyerek değişen nakliyeciler ihtiyaçlarını fazlasıyla karşıladığını belirten Warner, son birkaç yıldır Avrupa'daki pazar payının katlanarak artmasının bunun kanıtı olduğunu belirtti.

Türkiye'nin en eski ve en köklü araç takip hizmetleri sağlayıcısı Satko Teknoloji'nin Genel Müdürü Nedim Çelebiler, IQ2011 etkinliği ve Satko Teknoloji'nin sunduğu OmniExpress uygulamaları hakkında şu açıklamayı yaptı: "1994'ten bugüne Qualcomm (QES) ürünlerini kendi yazılım ve servis hizmetlerimizle birlikte Türkiye'deki lojistik sektöründe faaliyet gösteren ve verimliliklerini artırmaya çalışan firmalara sunduk. Hizmetimizi sürekli olarak geliştirerek Qualcomm'un yeni nesil ürünlerini sunmaya devam ediyoruz. Bu yıl üçüncüsü yapılan Innovation Qualcomm etkinliğinin İstanbul'da yapılması kararı bizi çok mutlu etti. Müşterilerimizin, Qualcomm'un uzman teknolojisini ve kablosuz iletişim alanındaki uzmanlığını görmesi ve yatırımlarını tanıması gerçekten heyecan verici" dedi.

OMNIEXPRESS HER AÇIDAN TASARRUFLU

Türkiye'nin en eski ve en köklü araç takip hizmetleri sağlayıcısı Satko Teknoloji'nin Satko Teknoloji Satış Müdürü Mustafa Teker; "Firmaların yeni sayısal takograf yönetmeliği gereği elle yapmak zorunda oldukları pek çok işlem, OmniExpress ürünü sayesinde tamamen otomatik yapılıyor. Bu şekilde firmalar elde edilen iş gücü ile hem verimlilik elde ediyorlar hem de sistemden sürücü ve yakıt sarfiyatı ile ilgili detaylı raporlamalar elde ediyorlar. Dolayısıyla yaptıkları yatırımın tümünü bir yıl bile dolmadan yakıt giderleri ve iş gücü tasarrufu ile geri kazanabiliyorlar. Operasyonel verimliliği garantileyen bu çözümün ölçeği ne boyutta olursa olsun tüm firmaların karşılayabileceği bir yatırım maliyetine sahip olduğunu da önemle vurgulamak istiyorum" şeklinde konuştu.



OKT TRAILER®

**444 1 OKK
+90 212 444 1 655
Satış Çağrı Merkezi
Call Center**

**"Zirveye uzanan yolda
yıllardır yükünüzü
hafifletmek için varız"**

Siz bunu hak ettiniz !

Güvenli hafifliğin keyfini sürün...





OK KARDEŞLER®
TREYLER SANAYİ VE TİCARET A.Ş.



www.okt-trailer.com

SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

EYLÜL 2011
www.tasimacilar.com

8

SEKTÖRDE EN
ÇOK TALEP
'OPERASYON
UZMANI'NA

■ Jobnak.com'un lojistik sektöründeki insan kaynakları raporuna göre; en çok "Operasyon Uzmanı" pozisyonu aranırken, en çok başvuru alan pozisyon "Satış ve Pazarlama Uzmanı" oldu. "İstanbul" en fazla ilan yayınlanan şehirlerin başında geldi. Lojistik sektörünün Türkiye'nin lokomotif sektörlerinden bir olduğunu belirten Jobnak İnsan Kaynakları Yönetim Kurulu Başkanı İzzet Baysal, ülkemizin Avrupa, Asya ve Afrika kıtaları arasında uluslararası lojistik üs olma yolunda hızla ilerlediğini, bu nedenle sektörün iyi yetişmiş çok sayıda nitelikli insan gücüne ihtiyaç duyduğunu

söyledi. Baysal, "Lojistik sektöründe işverenler, satış ve pazarlama departmanlarını da, lojistik altyapısına sahip, firmayı başarıyla temsil edebilecek genç ve dinamik personel istihdam etmek istiyor. İşverenler bu personel profilinin müşterilerle kuvvetli bağlar kurarak süreklilik sağlayacaklarını düşünüyorlar" diye konuştu. Gençlere kendilerini geliştirmelerini ve sektörün herhangi bir alanında uzmanlaşmalarını gerektiğini hatırlatan Baysal, "İşverenler sektörde çalıştırılmak üzere deneyimli, eğitilmiş ve yabancı dil bilen çalışanlara ihtiyaç duyuyor" dedi.

TIRSAN, ESRAY İŞBİRLİĞİYLE 16'NCI HİZMET ÜSSÜNÜ ESKİŞEHİR'DE AÇTI

Türkiye'nin treyler üreticisi Tırsan, bayi ağına, Eskişehir'de bölgenin öncü sanayi kuruluşu Esray işbirliğiyle 16.sını ekledi.

Kendi alanlarında birçok atılım yaparak hizmet ettikleri kulvarlara yeni ufuklar açan, Türkiye'nin lider treyler üreticisi Tırsan ve demiryolu sanayinin önemli komponent üreticisi Esray ortaklığı ile Eskişehir'de Daf-Tırsan hizmet üssü yoğun katılımın gösterildiği törenle sektöre kapılarını açtı. Açılış törenine, Tırsan Treyler A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, Esray Otomotiv A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Ramazan Yanar, Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Gülser Yanar, Eskişehir Milletvekili Salih Koca, Bilecik Milletvekili Bahattin Şeker, Eskişehir Sanayi ve Ticaret Odası Başkanı Savaş Özyaydemir, Odunpazarı Belediye Başkanı Orhan Sakallı ve Tepebaşı Belediye Başkanı Engin Ataş katıldı.

"ÇALIŞMALARIMIZA DEVAM EDECEĞİZ"

5 milyon TL'lik yatırımı ve 70 hizmet personeliyle projelerini harekete geçirdiklerini vurgulayan Esray Yönetim Kurulu Başkanı Ramazan Yanar, Eskişehir'de birçok alanda

devam eden faaliyetlerinden dolayı mutlu olduklarını ve bugün gelinen noktanın Eskişehir için büyük bir gelişim göstergesi olduğunu açıkladı. Demiryolu alanında elde ettikleri başarılarını bu alanda da sürdürebilmek istediklerini söyleyen Yanar, "Yola, lider Tırsan'la çıkarak en yükseği hedefledik" dedi.

"ESKİŞEHİR BİZLER İÇİN ÖNEMLİ"

Esray gibi üretken bir sanayi kuruluşuyla yola çıkmanın ayrı bir mutluluk kattığını dile getiren Tırsan Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, Avrupa'da Almanya'dan sonra en çok treyler üretiminin Türkiye'de gerçekleştiği ve Fransa'yla bu konuda birebir rekabet yaşadığını belirterek, "Başta ADR uyumlu tanker olmak üzere birçok treyler modelini Avrupa'ya ihraç ediyoruz ve aynı kaliteyi Türk nakliyecilerine sunuyoruz" dedi. Yüksek Hızlı Tren gibi birçok önemli yatırımın Eskişehir merkezli olduğunu ve Eskişehir'in artık Türkiye için başlı başına bir katma değer olduğunu ifade ederek daha önceki yıllarda Kal-Der'i

kurmak adına sık sık ziyaret ettikleri Eskişehir'e hizmet üssü açmalarının ayrı bir anlamı olduğunu da sözlerine ekledi.

"ESKİŞEHİR'İN DEĞERİ ARTIRILMALI"

Eskişehir Sanayi ve Ticaret Odası Başkanı Savaş Özyaydemir, Girdiği her alanda yeni atılımlar gerçekleştirdiğinden dolayı Ramazan Yanar'ı takdir ettiğini ve bu sanayi tecrübesinin Tırsan ile birleşmesi sonucunda Eskişehir'in yeni gelişmelere ev sahipliği yapacağını dile getirerek "Umarım sadece bir Tır pazarı olmaz ve ileriki dönemlerde bir üretim merkezi halini alır" dedi.



Daf-Tırsan Eskişehir bayisinin açılışına Esray Otomotiv A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Ramazan Yanar ile ailesi, Tırsan Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, milletvekilleri, belediye başkanları ve iş adamlarının yanında çok sayıda seçkin davetli katıldı.

FSM DEMİRBAŞ OTOMOTİV BÜYÜMÜYE DEVAM EDİYOR



Oya KAYA İSTANBUL

Istanbul Sancaktepe'de açılışı yapılan Showpark'a Sancaktepe İlçe Kaymakamı Feyzullah Özcan, Sancaktepe Belediye Başkan Yardımcısı Yılmaz Ercan, İstanbul Otobüs A.Ş. Koordinatörü Bilal Hasan Resid, FSM Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Demirbaş, Özulaş A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı İsmail Yüksel, Halk Ulaşım Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Altıntaş, İstanbul Halk Ulaşım Yönetim Kurulu Başkanı Şirin Varışlı, Öztaş Ulaşım A.Ş. Başkanı Cemal Soydaş, Mavi Marmara Yönetim Kurulu Başkanı Yıldırım Yılmaz, Kayseri Halk Otobüsleri Başkanı Niyazi Uscu, Kayseri Eski Minibüsçüler Oda Başkanı Mustafa Çabucak, Balıkesir Halk Otobüsleri Başkanı Hüseyin Kabak, BMC Sanayi ve Ticaret A.Ş. Genel Müdür Baş Yardımcısı Muharrem Erkan katıldı.

AGIR TİCARİ ARAÇ GRUBUNDA DA BÜYÜYOR

Ankara, İstanbul, Eskişehir ve Kayseri gibi birçok büyük şehirde BMC yolcu taşıma grubunda halk otobüslerinin yetkili satıcılığını yürüten, FSM Demirbaş Otomotiv'in İstanbul Sancaktepe'de açtığı, Showroomlara göre daha işlevsel olan ve Showpark olarak adlandırdığı yeni merkezi, bu konsepti taşıyan ikinci satış merkezi konumunda. FSM Demirbaş Otomotiv ağır ticari araç grubunda da büyümeye devam ediyor.

Yaklaşık 8 dönüm alan üzerine kurulu yeni merkezde, satış hizmetlerinin koordinasyonu için kullanılan hizmet binası ile ürün grubuna göre ayrılmış araç teşhir bölümlerinin bulunduğu belirtilen FSM Demirbaş Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Demirbaş "Bugüne kadar 12 metrelilik otobüs pazarında 3 bin adet otobüs satışı gerçekleştirdik. Satışını gerçekleştirdiğimiz illerin başında İstanbul gelmektedir. İstanbul cad-

FSM Demirbaş Otomotiv Türkiye'nin en büyük ticari araç showparklarından birini İstanbul'da açtı. **8 dönüm alan üzerine kurulu yeni merkezde**, satış hizmetlerinin koordinasyonu için kullanılan hizmet binası ile ürün grubuna göre ayrılmış araç teşhir bölümleri de bulunuyor.



delerinde bin adet otobüs İstanbulluları taşımaktadır. Kayseri'de de Büyükşehir Belediyesiyle birlikte bir ilki gerçekleştirerek minibüslerin otobüse dönüşüm projesinin hayata geçirilmesini sağladık. Bu doğrultuda 190 adet çevre dostu doğalgazlı otobüsü 5 ay gibi kısa bir sürede teslim ettik" diyerek Türkiye'nin birçok ilinde konforlu ve güvenli bir taşıma yaptıklarını belirtti.

YIL SONUNA KADAR HEDEF 150 OTOBÜS

Son 3 yılda yapılan satış rakamlarını da açıklayan Demirbaş "2009 yılında 274 adet otobüs, 276 adet kamyon, 2010 yılında 150 adet otobüs 350 adet kamyon, 2011 yılının ilk 9 ayında 155 adet otobüs 175 adet kamyon satışı gerçekleştirdik. Bu yılsonuna kadar 150 adet otobüs 130 adet kamyonu satmayı hedefliyoruz" dedi.

Demirbaş'ın ardından konuşan BMC Sanayi ve Ticaret A.Ş. Genel Müdür Başyardımcısı Muharrem Erkan da BMC'nin bu yıl 47'nci yılını kutladığını belirtti. Erkan "Bu süre zarfında ürün ve prosesini dizayn eden bir BMC ve bunu gerçekleştiren mensuplarıyla birlikte büyük bir aile olarak yoluna devam etmektedir. BMC'de 3 bin kişi çalışıyor. Bunlar 4 sektörde faaliyet gösteriyor: Otobüs, hafif ticari araç, ağır ticari araç ve savunma sanayi ürünleri. Bunlar tamamıyla dışa bağımlı olmaksızın dizayn geliştirme, üretim ve kontrol faaliyetlerimiz neticesinde ortaya çıkıyor. Bugün 70 ülkeye ihracat yapıyoruz. Bu BMC için çok güzel bir olay" diyerek Türk markasını birçok ülkede görmenin gururunu yaşadıklarını sözlerine ekledi.

