

Bir gün gelir her şey değişir.



TASIMACILAR

LOJİSTİK | MART 2012 | SAYI: 65 | FİYATI: 50 KURUŞ | www.tasimacilar.com |

TAKOGRAFÇILAR BİR ÇATI ALTINDA TOPLANDI

■ Takograf servisçileri ve satıcıları bir çatı altında birleşerek "Uluslararası Takografçılar Derneği"ni kurdu. Takograf servis ve satıcıları resmi olarak, Şubat ayı itibarıyla Türkiye'de ve Dünya'da faaliyet gösteren takograf servisçilerinin ve satıcılarının menfaatini gözetmek ve sektördeki sorunlarına çözüm bulabilmek adına Kayseri'de Uluslararası Takografçılar Derneği (UTD) çatısı altında bir araya geldi.



Ambar nakliyecileri N2 belgesinin KRİTERLERİNDEN RAHATSIZ

Türkiye Nakliyeciler Derneği (TND) Başkanı Erol Özçelik, N2 belgesinde yer alan; 10 adet özmal, 300 m² alan ve 2 bölge 4 ili içeren taşıma ağı kriterlerinden dolayı ambar nakliyecilerinin zor durumda olduğunu belirterek N2 belgesinin kıstaslarının yumuşatılmasını istedi.



"N2 BELGESİ AMBARLARIN GELENEĞİNİ BOZAR"

■ Türkiye Nakliyeciler Derneği (TND) Başkanı Erol Özçelik, "N2 (Yurtiçi Ambar Nakliyat İşletmeciliği) belgesi ile taşımacılık yapan firmalarının bazıları zor durumda. Şu an itibarıyla ambar nakliyecilerinden 115'i N2 belgesi almış durumda. Belge fiyatı ise 31 bin 413 TL. N2 Belgesine göre 10 adet özmal, 300 m² alan ve 2 bölge 4 ili içeren taşıma ağı oluşturulması gerekiyor, fakat bazı firmalar iki il arasında taşıma yapıyor. Eğer 4 ile taşıma yaparsa başka bir arkadaşının bölgesine girecek ve bu ambarların geleceğini bozacaktır. Bizim istediğimiz N2 belgesinde yer alan kriterlerin biraz daha yumuşatılması."

"R1 BELGESİ DAHA AVANTAJLI"

■ N2 belgesinin şartlarının çok ağır olduğunu, N2 yerine R1 (Yurtiçi Taşıma İşleri Organizatörlüğü) belgesinin daha avantajlı olduğunu bildiren Başkan Erol Özçelik, "N2 belgesi almak için 10 adet kamyonete ihtiyaç var. Bir kamyonet ortalama 20 bin TL civarında 10 tane alınırsa 200 bin TL eder, şubeler kiralar, personel maaşları derken zaten işe başlamadan R1 belgesi fiyatı vermiş oluyoruz, birde bu araçların park sorunu, bakım maliyetleri, MTV gibi amortismanlarını koyarsak R1 belge fiyatını zaten fazlasıyla aşılıyor. R1 belgesinde filo kiralama olanağı da var. Özmal olması şart değil. Bu saydığımız şartlar göz önüne alındığında R1 belgesi daha avantajlı" dedi. **14'TE**

Geçiş belgelerinde ve TIR Karnesinde düşüş yaşanıyor

■ TOBB'dan alınan veriler doğrultusunda, 2012 yılının Şubat ayında, 2011 yılının aynı dönemine göre verilen geçiş belgesi TIR Karnesi sayısında düşüş yaşandığı görüldü. Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği, Ticaret ve TIR Dairesi Başkanlığı'nın verilerine göre, Uluslararası Karayolu Taşımacılığında 2012 yılı Şubat ayında, bir önceki yılın Şubat ayına göre verilen geçiş belgesi sayısında yüzde 6.72'lik, TIR Karnesi sayısında ise yüzde 1.06'lık bir azalma yaşandı.

ŞUBAT AYINDA % 1.6 AZALMA

2011 yılı Şubat ayında verilen geçiş belgesi 71 bin 692 iken, 2012 yılının Şubat ayında yüzde 6.72'lik bir gerileme ile 67 bin 126'ya düştü. Şubat 2011 yılında ise verilen TIR karnesi sayısı 54 bin 262 iken, 2012'nin şubat ayında yüzde 1.06 oranında yaşanan düşüşle TIR Karnesi sayısı 53 bin 686'ya geriledi.

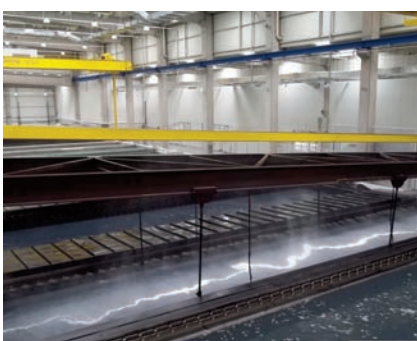
2012 yılının Ocak, Şubat ayında verilen geçiş belgesi sayısında geçen yıla göre yüzde 7.46'lık bir azalma ile 144 bin 478 olurken, yine aynı dönemde verilen TIR Karnesi sayısında da aynı şekilde yüzde 1,95'lik bir düşüş ile 106 bin 038'e gerilediği görüldü.

Can ve mal güvenliği açısından kullanılması zorunlu olan Sayısal takograf kartlarında ise, 2012 yılı Şubat ayında toplam 3 bin 279 adet sürücü kartı, 13 adet şirket kartı ile 12 adet servis kartı üretilerek, sahiplerine ulaştırıldı.

Tırsan'dan "Kataforez" teknolojisi

TIRSAN'DAN BİR İLK DAHA

■ Treylar sektörünün önemli firması Tırsan, bir ilke daha imza attı. Firma, 2012 yılı Mart ayı itibarıyla, kataforez teknolojisini hayata geçiriyor. **5'TE**



Türkgözü sınır kapısına 300 litre engeli

■ Ardahan'ın Türkgözü Sınır Kapısı'nda yaşanan sorunlar ve mevzuat değişikliği nedeniyle sınır ticaretinin durma noktasında olduğu bildirildi. Türkgözü Sınır Kapısı'nda sınır ticareti anlamında bir iyileşme kaydedilemeyen Ardahan'da, gümrük mevzuatında yapılan son değişikliklerle sınır ticareti büyük oranda sekteye uğrayacağı öngörüldü.

SINIR TİCARETİ DURMA NOKTASINDA

Türkgözü Sınır Kapısı'ndan hususi araçların ayda 4 defadan fazla geçişine sınırlandırma getirilirken, yük taşıyan kamyon ve TIR gittiği ülkeden 300 litre fazla yakıt alamama zorunluluğu getirildi. Gümrüklerde yapılan bu uygulama ile özellikle Türkiye'den Gürcistan'ın başkenti Tiflis'e yük taşımacılığı yapan lojistik firmalarını olumsuz yönde etkilerken, 300 litre yakıt uygulamasıyla birlikte Ardahan'da neredeyse yok denecek kadar az olan sınır ticaretini de durma noktasına getireceği öngörüldü.



OCAK-ŞUBAT ARASINDA 2 BİN GİRİŞ-ÇIKIŞ

Posof ilçesindeki Türkgözü Sınır Kapısı'ndan Ocak-Şubat aylarında 2000 lojistik taşıma yapan aracın geçtiği belirtilirken yapılan mevzuat değişikliğiyle bu sayının daha da aşağıya düşeceği belirtildi.



ALPAY LÖK
Kooperatif ve Kooperatifçilik Genel Bakış

800 TAKOGRAFÇI ANTALYA'DA EĞİTİM GÖRDÜ

3'TE

MOTORİN FİYATLARI

İSTANBUL	3.96	D.BAKIR	4.05
ANKARA	3.96	SİVAS	4.01
İZMİR	3.96	İĞDIR	4.06
ADANA	3.96	HATAY	3.96

TESLİMAT

TAŞIMACILAR

2

| MART 2012 |
| www.tasimacilar.com |VOLKSWAGEN,
AMAROK CANYON
CENEVRE'DE
TANITILDI

■ Volkswagen Ticari Araç, pick-up modeli Amarok'un daha geniş, daha yüksek ve daha sportif konsept modeli "Amarok Canyon"u Cenevre Fuarı'nda beğeniyeye sundu. ATR lastiklerinin daha rahat sığması için 85 milimetre daha yüksek ve geniş olarak tasarlanan Amarok Canyon'un, 2.0 TDI motoru 180 PS güç ve 400 Nm tork üreten, 4MOTION dört çeker sistemi de en zorlu arazi koşullarını kolaylaştırıyor. Amarok Canyon'un kapılarının altında bulunan bir

basamak, sürücüyü yolcuların araca daha rahat binmesi için kapıyla birlikte otomatik olarak açılıyor. Bu basamak arazi koşullarında yol alınırken, sürüş etkililememek için yine kendiliğinden kapanıyor. Turuncu egzotik rengiyle ilk bakışta dikkatleri üzerinde toplayan Amarok Canyon'un iç tasarımı da dinamiğin ve extreme sporların ruhuna yapıldı. Direksiyon simidinden, vites koluna ve emniyet kemeri kadar sportiflik vurgusu unutulmadı.

KPT Lojistik ve Küresel Transport'un tercihi BMC

Lojistik sektöründe faaliyet gösteren KPT Lojistik firması, 5 adet BMC PRO 1144 çekici ile filosunu güçlendirirken, Küresel Transport Liman İşletmeleri ise 5 adet BMC PRO 1144 ve 3 adet BMC PRO 940 ile filosundaki BMC sayısını 33'ye yükseltmiş oldu.

KPT LOJİSTİK'İN TERCİHİ YİNE BMC

Lojistik sektöründe faaliyet gösteren KPT Lojistik firması, 5 adet PRO 1144 çekici aracı yapılan bir törenle teslim aldı. Yapılan teslimatla KPT Lojistik'in filosundaki BMC marka araç sayısı 20 adede ulaştı.

Törene, KPT Lojistik Firması'ndan Genel Müdür Yrd. Tahsin Dinçel, BMC'den Bölge Müdürü Erdal Eroğlu, Öztatlı Otomotiv'den Satış Müdürü Feridun Bilgioglu katıldı.

Tahsin Dinçel, araçları teslim alırken filolarında bulunan PRO 1142 çekicilerden memnun kaldıklarını için PRO 1144 çekici aldıklarını ve araç parklarının yeni PRO 1144'lerle daha da güçlendiğini ifade etti.

KÜRESEL TRANSPORT'A 8 ADET BMC ÇEKİCİ

Küresel Transport Liman İşletmeleri araç parkına kattığı 5 adet PRO 1144 ve 3 adet PRO 940 (8x2) araç ile filosunu güçlendirdi. Küresel Transport Liman İşletmeleri Kocaeli tesislerinde düzenlenen teslimat törenine; BMC İstanbul Bölge Müdürü Erdal Eroğlu, Öztatlı Otomotiv Satış Müdürü Feridun Bilgioglu, Küresel Transport Liman İşletmeleri ortakları Hakan Çınar, Alpaslan Yılmaz ve Müşahidin Vural katıldı.

Uzun yıllardır BMC araçlarla çalıştıklarını söyleyen Küresel

BMC yetkili Bayii Öztatlı Otomotiv tarafından gerçekleştirilen teslimatlarda, Lojistik sektöründe faaliyet gösteren KPT Lojistik'e ve Küresel Transport Liman İşletmeleri'ne toplam 13 adet çekici teslim edildi.

Transport Liman İşletmeleri firma ortağı Hakan Çınar BMC'ye olan tutkusunun artarak devam ettiğini belirtti. Çınar, BMC'nin yıllardır işletme maliyetlerini düşürdüğünü, BMC yetkililerinin kendilerine gösterdiği desteğinde bu ortaklıkta büyük payı olduğunu da sözlerine ekledi.



Ford Cargo 1826D araçlar, 3K İnşaat'a törenle teslim edildi

Ford Otosan İnönü Fabrikası'nda üretilen ve düşük yakıt tüketimiyle dikkati çeken Ford Cargo 1826D araçlar, Lüleburgaz Belediyesi'nde kullanılacak.

■ Lüleburgaz Belediyesi'nde kullanılmak üzere 3K İnşaat'ın aldığı 3 adet Ford Cargo 1826D (4X2) damper, İstanbul Mahmutbey'deki Çeştaş Ford Plaza'da düzenlenen törenle firma yetkililerine teslim edildi. Teslim töreninde, Çeştaş Ticari Vasıta A.Ş. Kamyon Genel Müdürü Serhan İşildar'dan plaketi alan 3K İnşaat Şantiyele Koordinatörü Hasan Alkaya, şunları söyledi: "1993 yılında İstanbul'da kurulan ve inşaat sektöründe faaliyet gösteren şirketimiz, zaman içerisinde şehir temizliği, park ve bahçe düzenlemesi işlerini de portföyüne ekledi. 55 araçlık filo ve 450 kişilik istihdamda sahip olan firmamızın filosunu hedeflerimiz doğrultusunda Ford ile güçlendirmeyi tercih ettik. Karar vermemizde en önemli etken düşük yakıt tüketimiyle verimlilik sağlayan Ford Cargo'nun sunduğu cazip ödeme koşulları, uygun bakım maliyetleri ve servis hizmetleri oldu. Bundan sonraki projelerimizde de yolumuza Ford Cargo ile devam etmek istiyoruz."



Allison tam otomatik şanzıman ile itfaiye araçları hızlı ve güvenli

Allison şanzımanları tüm Brezilya'da itfaiye departmanlarıyla iş birliğini sürdürüyor.

■ LIGABOM etkinliği esnasında yapılan sunumlarda 26 Brezilya eyaletindeki itfaiye amirleri tarafından Allison otomatik şanzımanın acil durumlar için sunduğu faydaların üzerinde duruldu. Sunumlar sonrasında ş anda Santa Catarina İtfaiyesi'nde faaliyet gösteren Allison donanımlı VW 17.250 E kamyonun bir gösterisi de izlendi.

São Paulo İtfaiye Departmanı'nın Komutanı Albay Luiz Humberto Navarro yaptığı açıklamada; "Araçlarımızın bakımından sorumlu olduğum 9 yıl boyunca yetkililerimize tam otomatik şanzımanların bakım ve dayanıklılık avantajlarından bahsettim. Bu süre zarfında, Amerika'dan Pierce kamyonları satın aldık. Araçlar 20 yıl sonra bile şanzıman arızası olmadan çalışmaya devam ediyor" diye konuştu.



Iveco'dan Gökşin Gıda'ya 8 adet Daily

Bursa menşeli Gökşin gıda filosunu, yeni aldığı 8 adet Iveco Daily ile güçlendirdi.

■ Iveco'nun Bursa yetkili satıcısı Özgöze Otomotiv, Bursa Ülker bayisi Gökşin Gıda'ya 8 adet Daily aracını teslim etti. Iveco yetkili bayisi Özgöze Otomotiv tarafından gerçekleştirilen teslimat törenine Özgöze Otomotiv yetkilileri ve Gökşin Gıda yetkilileri katıldı.

2008 yılından beri gıda taşımacılığı yapan, filosunda 54 adet farklı boyutlarda dağıtım aracı bulunan Gökşin yetkilileri Iveco Daily'yi tercih etmelerindeki en önemli nedenin, hesaplı yakıt tüketimi ve aracın dayanıklılığı olduğunu belirtti.

Özgöze Otomotiv Genel Müdürü Ercan Aslan ise konuşmasında Gökşin'in satış sonrası hizmetlerde de yalnız bırakmayacaklarını ifade etti. Teslim edilen Daily araçlar 3.5 ton azami yüklü ağırlığa, 130 HP güce ve 3750mm dingil mesafesine sahip.



Turna Nakliyat 50 adet Mercedes-Benz ile filosunu GÜÇLENDİRDİ

Turna Nakliyat, yeni araç alımında Mercedes-Benz' i tercih ederek filosunu 50 adet Mercedes-Benz Actros 1844 LS ile güçlendirdi.

■ Turna Nakliyat' ın araç park alanında düzenlenen tören ile alınan yeni araçların ilk 25 adedi firmaya teslim edildi. Törene, Turna Nakliyat firma sahibi Hüseyin Durna ve Cengiz Gündüz, Mercedes-Benz Türk Filo Satış Danışmanı Efe Tunahoglu, Mercedes-Benz Bayii Mençerler Bursa Genel Satış Müdürü Güven Onan ve Kamyon Satış Müdürü Abdurrahman Zengin katıldılar.

Teslim töreninde konuşma yapan Turna Nakliyat sahibi Hüseyin Durna, "Mercedes-Benz araçlarının sağladığı yakıt tasarrufu, kolay ve yaygın servis hizmetleri, aynı zamanda zorlu yol koşullarına olan dayanıklılığı, Turna Lojistik'in tercihi Mercedes-Benz' den yana kullanmasını sağlamıştır. Mercedes-Benz Türk ile işbirliğimizin gelecek yıllarda da devam etmesini arzu ediyoruz." dedi.



Mercedes-Benz'den kamyon grubunda özel kampanya

■ Mercedes Benz'in uyguladığı kampanyalarda tüm araçları faydalanırken Ağır ticari de ise Axor ve Aktros kamyonlar müşterilerini bekliyor. Mercedes-Benz, kamyonet almak isteyen müşterilerine yüzde 0,89 faiz oranı ve 48 aya varan vade seçeneği ile hazırladığı kampanya ile destek olmayı devam ediyor. Mercedes-Benz kamyon müşterileri, 48 aya varan vade seçeneği ile sunulan kampanya çerçevesinde yüzde 0,05'ten başlayan faiz oranları ile yepyeni bir Mercedes-Benz kamyon sahibi olabilecekler. Ayrıca 150 bin TL kredi tutarı için yüzde 0,05 faiz oranı ve 12 ay vade ile ayda 12 bin 547 TL ödeyerek de yepyeni bir kamyonu sahip olma fırsatı da sunuluyor.

Serin Treyler'den, Ataklar'a büyük teslimat

■ Filosunu 17 yıldır Serin Treyler'den oluşturan Ataklar Uluslararası Nakliyat, yine Serin'i tercih etti ve filosuna 180 Optima Light treyler kattı. Araçların tamamı 2012 yılının ilk yarısında Ataklar'a teslim edilmiş olacak. Teslimat töreni Ataklar Uluslararası Nakliyat'ın merkez tesislerinde düzenlendi. Törene Ataklar Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı Şükrü Atak, Yönetim Kurulu Üyesi Murat Atak, Pazarlama Müdürü Selin Atak, Serin Treyler Yönetim Kurulu Üyesi Mehmet Serin, Satış Müdürü Yaşar Erkan, Kalite Sorumlusu Ercan Yıldırım, İstanbul Satış Müdürü Ferhat Mutlu katıldı.

"SERİN FANATİĞİ OLDUK"

Serin Treyler ile 1995 yılında çalışmaya başladıklarını söyleyen Şükrü Atak; "1995 yılında 50 adetlik bir araç alımı yapacaktık. Fevzi Serin ile yaptığımız görüşmenin ardından Serin'den yana tercihimizi kullandık. 50 araçla başladığımız bu alımı hep Serin ile sürdürdük. Tabiri caizse Serin fanatığı olduk" şeklinde konuştu.

"SERİN'İN LÜGATINDA 'HAYİR' YOK"

Serin'i ailelerinin bir üyesi olarak gör-

Serin Treyler, Ataklar Nakliyat'a 180 adet Optima Light Treyler satışı yaptı. Böylece Ataklar Nakliyat, filosunun tamamını Serin Treyler'den seçmiş oldu.



düklerini söyleyen Atak, "Fevzi Serin'den bugüne kadar 'hayır' kelimesini duymadık. Bundan sonra da duyacağımızı sanıyorum. Umarım bizim başlattığımız bu işbirliğini çocuklarımız da devam ettirir" dedi.

"ATAKLAR, BİZE YENİ PENCERELER AÇTI"

Ataklar'ın sektörde çok ayrı bir yeri

olduğunu söyleyen Mehmet Serin; "Üretimde, satış sonrasında Ataklar, bizlere yeni pencereler açtı. Aylık 10 adetlik üretimden, 200 adetlik üretim kapasitesine ulaştık. Konya'da tüm Avrupa ülkesiyle rekabet eder hale geldik. Bunda Ataklar'ın hep yanımda olmasının etkisi büyük" dedi.

Volvo'nun çekicileri Network Global Logistics Ağında



Türkiye ve dünya genelinde hizmet veren Network Global Logistics, Volvo Kamyon ile müşterilerine uluslararası ticaret pazarındaki lojistik ihtiyaçlarını karşılıyor.

Ağır nakliye ve proje taşımacılığında hizmet veren Network Global Logistics, dünyanın en güçlü çekicileri arasında yer alan Volvo FH16 700 6x4 ve FH13 540, 6x4 ile gelişen teknolojiye uygun ve kaliteli hizmet sunarak iş ortaklarının gereksinimlerini en iyi şekilde karşılamaya devam ediyor.

VOLVO YÜKÜMÜZÜ HAFİFLETECEK

Volvo FH16 700 6x4 ve FH13 540, 6x4 modellerini tercih etme nedenlerini tören sırasında açıklayan Network Global Lo-

gistics firma ortaklarından Mustafa Manaz "Volvo Kamyon tüm donanımıyla lojistik hizmeti verdiğimiz enerji, makina, otomotiv gibi ağır sanayi sektörlerindeki yükümüzü en iyi şekilde taşıyor" ifadelerini kullandı. Volvo Kamyon Satış Temsilcisi Erkan Ergene ise; "Teslimatını gerçekleştirdiğimiz Volvo FH16 700 6x4 ve FH13 540, 6x4 çekiciler Network Global Logistics gibi alanında başarılı firmalar tarafından tercih ediliyor olması bizim için gurur kaynağı" dedi.



ENERJİ OSCAR'LARI İÇİN BAŞVURULAR BAŞLADI



■ Sektörel Fuarcılık tarafından düzenlenen, her yıl ICCI - Enerji ve Çevre Fuarı ve Konferansı kapsamında verilen enerji Oscar'ları Enerji Ödülleri 2012 için şirketlerin başvuru süreci başladı. Enerji alanında özverili çalışmaları teşvik etmek amacıyla, geçtiğimiz yıl ICCI 2011 kapsamında Türkiye'de ilk defa sahiplerini bulan Enerji'nin Oscar'ları, 2012 Mayıs ayında yapılacak muhteşem bir törenle ikinci kez sahiplerine ulaşacak. Sektörel Fuarcılık, ikinci kez Türkiye'nin en başarılı enerji projelerini Enerji Ödülleri 2012 ile enerji sektörüne duyuracak. Enerji sektöründe faaliyet gösteren şirketler tarafından büyük ilgi

gören enerjinin Oscar'ları olarak bilinen yarışmada 2 farklı kategoride toplam 8 ödül verilecek. Ülkemizdeki faaliyet gösteren şirketleri, sivil toplum örgütlerini, akademisyenler ve kamu kurumlarının enerji alanında yaptığı özverili çalışmalarını teşvik etmeyi amaçlayan Enerji Ödülleri, her yıl ICCI - Enerji ve Çevre Fuarı ve Konferansı kapsamında sahiplerini buluyor. Ödüllere başvuracak şirketler 'Yenilenebilir Santraller' ve 'Termik Santraller' olmak üzere iki kategoride yarışacak. Yenilenebilir Santraller kategorisinde 5, Termik Santraller kategorisinde ise 3 ödül verilecek.

SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

MART 2012
www.tasimacilar.com

3



Araç üstü ekipman üreticileri, Arüsder 2012'de buluşuyor

Türkiye'nin tek Araçüstü Ekipman Fuarı Arüsder, İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği (ISDER) desteğiyle 30 Mayıs'ta kapılarını ikinci defa açıyor.

■ Türkiye'de araç, araç üstü ekipman ve iş makinelerini buluşturan tek fuar olma özelliğini taşıyan Arüsder, İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği'nin desteğiyle kapılarını ikinci kez açıyor. Fuar, Arüsder'in ve Marmara Belediyeler Federasyonunun da desteği ile 30 Mayıs - 02 Haziran 2012 tarihleri arasında CNR EXPO İstanbul'da gerçekleştirilecek. Sektörün buluşma noktası olacak fuarda kamyon, itfaiye, vidanjör, can kurtaran, personel yükselticiler, yan sanayi ürünleri, yol süpürme araçları ve daha bir çok ekipman sergilenecek. 200 firmanın 35 bin metrekarede ürünlerinin sergileneceği fuar 400'den fazla ürün grubunu, üreticiyle ve alıcıyla bir araya getirecek.

KAMYONDAN, ARAÇ ÜSTÜ VİNÇ KADAR ÜRÜN GRUBU BULUNUYOR

Kamyon, otobüs, midibüs ithalatçı ve ihracatçıları, polis ve askeri amaçlı araçlar, belediye araçları, römorklar, yan sanayi, damperler, tanklar, şase üstü, yardımcı ekipman ve aksesuarlar, iş makineleri, istif makineleri, araç üstü vinçler, transmikserler fuarın ürün gruplarını oluşturacak. Fuar anlaşması, ISDER Genel Sekreteri Faruk Aksoy ve Sine Fuarcılık Genel Müdürü Gürkan Sekmen'in katılımı ile imzalandı. Çin'in lider konumunda olduğu araç üstü ekipman sektöründe Türkiye, ABD, Almanya, Fransa, İtalya, İngiltere, İspanya'dan sonra 8'inci konumda bulunuyor.

Takografta bilgilendirme ve belgelendirme eğitimi verildi

Oya Kaya / Abdullah Karlıdağ

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'nca 08-11 Mart 2012 tarihleri arasında yetkilendirilmiş takograf servisleri ile henüz servis kurma aşamasında olan 293 aday servisle birlikte yaklaşık olarak 800 kişiye takograf bilgilendirme ve belgelendirme eğitimi düzenlendi.

TAKOGRAF DA EĞİTİM ZORUNLU

Karayolu güvenliğini arttırılmasının ve taşıt personelinin çalışma şartlarının belirlenmesinin amaçlandığı AETR Avrupa Anlaşması gereğince, anlaşmaya taraf AB ülkelerinde 01.05.2006 tarihinden itibaren, AB üyesi olmayan ülkelere ise 01.01.2011 tarihinden itibaren uluslararası karayolu taşımacılığı yapacak olan yeni tescil araçlarda dijital takograf kullanımı zorunlu hale getirildi. Bu amaçla, Takograf cihazları, 2006 yılında Bakanlar Kurulu Kararı ile Ölçüler ve Ayar Kanunu kapsamına alındı.

Takograf cihazlarının kanun kapsamına alınmasıyla birlikte, Metroloji ve Standardizasyon Genel Müdürlüğü tarafından takograf cihazlarının, Teknik düzenlemeleri, Servisleri ve Muayene ve damgalanması ile ilgili mevzuat çalışmalarının yapılması için 2008 yılında takograf şubesi kurularak çalışmalara başlandı.

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığınca Antalya Belek Alva Donna Exclusive Hotel'de düzenlenen organizasyonda Metroloji ve Standardizasyon Genel Müdürü Bayram Tek, Daire Başkanı Bekir Özgüven, Takograf Şube Müdürü Hasan Mutlu ve Metroloji ve Standardizasyon personeli takograf konusunda idari eğitim verdi.

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'nca 293 aday servisle birlikte yaklaşık olarak 800 kişiye takograf bilgilendirme ve belgelendirme eğitimi düzenlendi.

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığının desteğinde Takograf üreticisi firmaların ve distribütörlerinin de teknik eğitim verdiği bilgilendirme toplantısına Uluslararası Takograf Derneği üyelerinin yanı sıra Yetkilendirilmiş 77 onaylı takograf servisi 216 servis kurma aşamasında olanlar kişiler katıldı.

BAKANLIKTAN ÜRETİCİSİNE HERKES EĞİTİMDYDİ

Eğitimde, Yük taşımacılığında azami ağırlığı 3.5 tonu geçen araçlarda ve yolcu taşımacılığında 9 kişiden fazla kapasiteli araçlarda takograf kullanımının zorunlu hale geldiğini belirtilirken Metroloji ve Standardizasyon Genel Müdürü Bayram Tek, Daire Başkanı Bekir Özgüven, Takograf Şube Müdürü Hasan Mutlu'nun yanı sıra takograf üreticisi firma ve distribütörlerde katılımcılara takograf cihazlarının tanıtımı, tamiri, teknik eğitimi ve idari eğitimiyle ilgili bilgilendirme ve belgelendirme konusunda eğitim verdi.

Teknik ve idari eğitimin verildiği bilgilendirme toplantısına katılan UTD (Uluslararası Takografçılar Derneği) Başkanı Mustafa Çobanlı 4 günlük eğitimin sonunda Metroloji ve Standardizasyon Genel Müdürü Bayram Tek, Daire Başkanı Bekir Özgüven ve Takograf Şube Müdürü Hasan Mutlu'ya plaketteğini takdim etti.



Lojistikçilerin “KDV” kabusu sona erdi

■ Lojistik sektörünün çatı örgütü UTİKAD'ın uzun zamandır gündeminde yer alan ve demerin Gelir İdaresi Başkanlığı ile yürüttüğü işbirliği çabaları sonuç verdi.

KDV İSTISNASI MESELESİNE SON VERİLDİ

2010'da İzmir'de uluslararası karayolu ve denizyolu taşımacılığı yapan 142 şirkete, eksik evrak nedeniyle kesilen ağır para cezalarının ardından sektörün en sancılı sorunu haline gelen KDV istisnasına son nokta koyuldu. Maliye Bakanlığı Gelir İdaresi Başkanlığı, yayımladığı 61 nolu Uluslararası Taşımacılık İstisnasının Kapsamı ile İstisnanın Tevsiki ve

Gelir İdaresi Başkanlığı ve UTİKAD'ın çabaları ile taşıma işleri organizatörlerinin kabusu haline gelen ve şirketleri ağır para cezaları ile karşı karşıya bırakan KDV istisnası sorununa köklü bir çözüm getirildi.

İfade İçin İbrarı Gereken Belgeler Hakkında 61 Seri No'lu KDV Sirküleri ile yüzlerce sektör şirketini zora sokan uygulamayı kökten çözdü.

“SEKTÖR ŞİRKETLERİ KDV KABUSUNDAN KURTULDU”

Kesilen ağır para cezaları nedeniyle yüzlerce lojistik şirketinin kapanma riski ile karşı karşıya kaldığı süreçte sorunun çözümünde etkin rol oynayan ve Maliye Bakanlığı Gelir İdaresi Başkanlığı, Gümrük ve Ticaret Bakanlığı ve Ulaştırma, Haberleşme ve Denizcilik Bakanlığı ile sürekli teması sürdüren UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Turgut Erkeskin, konu ile ilgili yaptığı yazılı açıklamada, “Sonunda sektör şirketleri KDV kabusundan kurtulmuş oldu. Lojistik sektörü adına son derece önemli ve sevindirici bir gelişme” dedi.

“İSTISNA HAKKIMIZ OLMASINA RAĞMEN, BUNU BELGELEYEMİYORDUK”

KDV istisnası sorununun çözüme kavuşturulmasından dolayı büyük mutluluk duyduklarını kaydeden Başkan Erkeskin, şunları söyledi; “Organizatörlerin yaptığı işler KDV istisnası kapsamında ve organizatörlerin mevzuat çerçevesinde bu istisnadan yararlanma hakları var. Ancak, istisna kapsamındaki işlerin gerçekleştirilmesinde geçmişte dönük belgeleri ibraz etmeleri mümkün

değildi. İstisna hakkımız olmasına rağmen bunu belgeleyemediğimiz için ciddi zararlar söz konusuydu.”

“GERÇEKLEŞTİRDİĞİMİZ TEMASLAR VE GİB'İN ÇALIŞMALARI MEYVESİNİ VERDİ”

Maliye Bakanlığı Gelir İdaresi Başkanlığı ile gerçekleştirilen yoğun temaslar, Gelir Yönetimi Daire Başkanlığı ve Grup Başkanı ile yapılan görüşmelerin meyvesini verdiğini belirten Erkeskin, “Lojistik sektörü şirketleri sonunda rahat bir nefes almış oldu. Sorunun sektör lehine çözümüne en büyük katkıyı veren Gelir İdaresi Başkanlığı'na teşekkür etmek isterim. Bu sirkülerle taşıma işleri organizatörleri büyük bir yükten kurtulmuş oldu” diye konuştu.

SİRKÜLER NELERİ İÇERİYOR?

Buna göre 01.01.2008 tarihinde uygulamaya geçen e-beyanname sistemine uygun olarak KDV beyannamelerinde taşımacılık istisnası beyan edilmesi halinde istisnaya ilişkin başlıca bir liste ve belge talep edilmeyecek. İstisnanın tevsiki gerekmesi veya istisnadan kaynaqlanan KDV'nin iadesi işlemlerinde de taşıma işleri organizatörleri veya istisnaya tabi taşıma işlerini yapanların hangi belgeleri ibraz etmeleri gerektiği de açıklığa kavuşturuldu.



BU TAM ONA GÖRE BİR İŞ...

YENİ DAILY

TAM BİR SÜPER KAHRAMAN'A GÖRE

YENİ DAILY İÇİNİZDEKİ SÜPER KAHRMANI ORTAYA ÇIKARIYOR!

Yeni 205 HP motoruyla süper güçlü, Euro 5 ve EEV uyumlu motorlarıyla süper ekolojik, ihtiyaçlarınıza göre tasarlanmış süspansiyonlu kabiniyle süper konforlu, 17,2 m'ye kadar yük almayı süper geniş, 4,7 tona kadar taşıma kapasitesiyle süper güçlü, güçlendirilmiş şasisiyle süper sağlam, 7.000'den fazla konfigürasyonu ile her iş için süper kullanışlı.

www.iveco.com.tr

IVECO

YEREL

TAŞIMACILAR

| MART 2012 |
| www.tasimacilar.com |

4

YURTDIŞINA
ÇIKIŞ
SINIRLAMASI
KALKTI

■ AK Parti Edirne Milletvekili Mehmet Müezzinoğlu bir süre önce uygulamaya konulan ve AB'ye sınır olan il ve ülkeler için sıkıntı haline gelen araç çıkışı sınırlamasının Bakanlar Kurulu kararı sonrasında resmen kalktığını belirtti. Bakanlar Kurulu kararı ile uygulmaya konulan ve yurt dışına çıkan ve sonrasında giriş yapan araçlara getirilen sınırlamanın etkileri kısa süre içinde Edirne'de hissedilirken Bakanlar Kurulu kararı ile bu kararın resmen kalktığı belirtildi. Konuyla ilgili açıklama yapan Edirne AK Parti Milletvekili Mehmet Müezzinoğlu, "Alınan bu kararın başta Edirne ve diğer komşu iller için sıkıntı yarattığının farkındaydık. Gelen talepler üzerine konuyu

ilgili bakanımızla defalarca görüştük ve yaşanan mağduriyetlerin sadece Edirne ile sınırlı kalmadığını diğer illerimize de yansıdığını iddia ettik. Hatta Yunanistan ve Bulgaristan gibi AB üyesi ülkelere Edirne'ye gelerek günlük alış veriş yapan kişilerinde bundan etkilendiğini ve gelişlerde azalma yaşandığını, bundanda il ekonomisine zararı olduğunu ifade ettik. İlgili Bakanlıklarımız konuyu gündeme alarak görüştüler ve bundan böyle sadece AB'ye komşu olan illerin bu uygulamadan muaf tutulacağı kararı Bakanlar Kurulu kararında alındı ve Cumhurbaşkanımızın onayına sunuldu. Hayırlı uğurlu olsun" diyerek müjdeyi verdi. **Mehmet Şenol EDİRNE**

SURİYE'YE GİDEN TIR SAYISINDA CİDDİ AZALMA

Abit Kızılca HATAY

Suriye'de giderek şiddetini arttıran ve bir yılı geride bırakan olayların Hama, Humus ve İdlib bölgelerinde yoğunlaşması nedeniyle Cilvegözü Sınır Kapısı'ndan Suriye içine ve Körfez ülkelerine giden Türk TIR sayısında önemli ölçüde azalma olduğu belirtildi. Normal zamanda günde ortalama 200 TIR'ın çıkışı yaptığı Cilvegözü Sınır Kapısı'ndan bu sayı son günlerdeki olaylar nedeniyle günde 6-15 arasında değişmeye başladı.

"NAKLİYECİLİK BITME NOKTASINDA"

UND Temsilcisi Hamit Şanverdi, sürücülerin gitmek istememesi, buna ek olarak isteyenlerinde aileleri tarafından gönderilmemesi nedeniyle Hatay'lı Nakliyeciler olarak büyük sıkıntı çektiklerini söyleyerek "Sürücüler, can güvenliği olmadığı için gitmek istemiyor, isteyen olursa da bu defa aileleri karşı çıkıyor. Son günlerdeki olaylar yüzünden giden Türk

Suriye'de yaşanan olaylar en çok nakliyecileri olumsuz yönde etkilediğini söyleyen UND temsilcisi Hamit Şanverdi, Türk TIR'larının Suriye'ye gidemediklerini, Körfez ülkelerine gidenlerinde Halep ve Irak üzerinden gittiklerini söyledi.

TIR'ı sayısı en çok 15'e düştü" dedi. Çok hareketli olan Reyhanlı Cilvegözü Sınır Kapısında yaşanan durgunluğun, Hama ve Humus'tan sonra son günlerde İdlib'te yaşanan olaylara bağlayan Şanverdi, Suriye üzerinden Körfez ülkelerine giden az sayıda TIR'ın Halep ve Irak üzerinden gittiklerini belirterek, her türlü tehlikeyi göze aldıklarını ifade etti. Şanverdi, "Nakliyecilik bitme noktasına geldi. Firmalarda araçların göndermek istemiyor. Özellikle İdlib, Hama, Humus ve Şam üzerinden Ürdün'e giden aracımız kalmadı. Gidenlerinde çoğu kurşunlanmış olarak geri geliyor. Durum vahim" diye konuştu.

"ALTERNATİF YOL GÜZERGAHLARI OLUŞTURULMALI"

Türk Plakalı TIR'ların yerini ise Suriye araçlarını doldurduğunu sözlerine ekleyen Şanverdi, devletin alternatif yol güzergahı olarak RO-RO sistemini uygulamasını ve Nakliyecileri desteklemesini istedi. Suriye'ye gıda maddesi, yaş sebze ve meyvenin yanı sıra süt ürünleri gidiyor. Bu arada Cilvegözü Sınır Kapısı'nda yerli TIR bulmanın mümkün olmadığı, daha çok yabancı plakalı araçların gittiği belirtildi. Öte yandan Körfez ülkelerinden gelen bir TIR sürücüsü de Halep ve Irak üzerinden gidip geldiğini söyledi.



UND temsilcisi Hamit Şanverdi, Sınır Kapısından Suriye içine ve Körfez ülkelerine giden Türk TIR sayısında önemli ölçüde azalma olduğu söyledi.



Çelikbilek: Vinç ithal etmek yerine yerlisini kullanalım

Türkiye Elektrikli Vinç İmalatçıları Derneği (TEVID) Başkanı Ahmet Tekin Çelikbilek, dış ticaret açığına rağmen vinç ithalatı yapıldığını söyleyerek, bu açığın yerli ürünle kapatılabileceğini belirtti.

■ Türkiye Elektrikli Vinç İmalatçıları Derneği (TEVID) Başkanı Ahmet Tekin Çelikbilek, dış ticaret açığına rağmen vinç ithalatı yapıldığını söyleyerek, bu açığın yerli ürünle kapatılabileceğini belirtti. Türkiye'nin dış ticaret açığı sorunuyla uğraşırken, yerli ürünlerden uzaklaşıldığına dikkat çeken TEVID Başkanı Ahmet Tekin Çelikbilek, "Dış ticaret açığı Ocak ayında 7 milyar dolar açıklandı. Pek çok üründe olduğu gibi uluslararası arenada kalitesiyle adından söz ettiren yerli üretim vinçlere rağmen son iki ayda yaklaşık 8 milyon dolarlık vinç ithalatı yapıldı" dedi.

DIŞ TİCARET AÇIĞI YERLİ VİNÇLE KAPATILABİLİR

Sektörün 100 milyon dolarlık büyüklüğe sahip olduğunu belirten Çelikbilek, "Sektörümüze öncelikle üretimde düzenleme ve standart getirmeyi amaçlıyoruz. Yerli imalat vinçler yabancı marka vinçlerden kalite açısından hiçbir farkı yokken, üstelik daha uygun fiyattan satılırken maalesef talep edilmiyor, yurt dışından ithal ediliyor. Son 2 ayda yaklaşık 8 milyon dolarlık vinç ithalatı yapıldı. Türkiye dış ticaret açığını yerli vinç kullanımıyla kapatabilir" dedi.



TREYLER SANAYİCİLERİ DERNEĞİ:

5 DİNGİLLİ KAMYONLAR CAN GÜVENLİĞİNİ TEHLİKEYE ATAR

OMS ile yere sağlam basın

stand on ground STRONGLY by OMS

Özel Organize Sanayi Bölgesi 14.
Blok No.1 Nevşehir / TÜRKİYE
TEL: +90 384 242 92 50
Fax: +90 384 242 92 53
Web: www.ozgurler.com
e-mail: cengiz@ozgurler.com

www.ozgurler.com

TREDER, 5 dingilli kamyonların üretilebileceğine ve kullanılabileceğine yönelik yönetmeliğe olan tepkilerini bir basın açıklaması ile sektöre duyurdu.

TREDER 5 dingilli motorlu taşıtların üretimini ve karayoluna çıkmasını sağlayacak yönetmeliğe istinaden yaptığı açıklamada; "5 dingilli kamyonlar AB mevzuatından uzaklaştırmı, yol ve can güvenliğini tehlikeye atar" şeklinde tepkilerini ortaya koydular.

AB MEVZUATINDAN UZAKLAŞTIRILIR

TREDER, "5 dingilli motorlu taşıtlarının üretimini ve karayoluna çıkmasını sağlayacak yönetmelik değişikliği yapılacağını üzüldükçe öğrenmiş bulunuyoruz. Yönetmelik konusunda değişiklik talebinin Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'nın teknik alt komitelerinde görüşülmeden, ilgili sektörlerin ve bu sektörleri temsil eden sivil toplum kuruluşlarının görüşü alınmamasında büyük bir üzüntü duyuyoruz. Özellikle, treyler sektörünü hedef aldığını düşündüğümüz taslağın, sektöründe üyesi olduğu Römorklar Alt Komitesi'nden de görüş istenmediğini öğrendik. Bu durum "Motorlu Araçlar Teknik Alt Komiteleri'nin çalışma usul ve esasları ile bağdaşmamaktadır" şeklinde tepkilerini ortaya koydular.



TALEP GERİ ÇEKİLMELİ

TREDER Yetkilileri, "2008 yılında yürürlüğe giren, 27068 sayılı Araçların İmal, Tadil ve Montajı Hakkında Yönetmelik'te 5 dingilli kamyon imal edilmesine ilişkin hâlihazırda bir engel bulunmamasında Karayolları Trafik Yönetmeliğinin ilgili maddeleri de "bölünmez yükler" için izin vermektedir. Ancak yönetmelik değişikliği taslağının kabul edilmesi halinde özellikle ulusal mevzuatın AB Uyum Yasalarından uzaklaşması, dolayısıyla karayolu taşımacılığında emniyetsiz ve karayollarına zarar veren olumsuz şartların meydana gelmesine davetiye çıkaracağını düşünüyoruz. Yönetmelikte yapılması planlanan değişiklik talebinin geri çekilmesi gerektiğine inanıyoruz."



Sarp Sınır Kapısı'nda büyük operasyon

■ Sarp Sınır Kapısı'nda son yılların en büyük hayali ihracat girişimi Sarp Sınır Kapısı'nda ortaya çıktı. İstanbul'dan yüklediği malzemeyi yurtdışına çıkarmaya çalışan iki TIR Sarp sınır Kapısı'nda görevliler tarafından durduruldu. Kaçak İstihbarat ve Narkotik büro ekipleri evraklardan şüphelenerek yaptıkları kontrollerde araç da beyan edilen malın çok altında bir mal olduğu şüphesi üzerine kontrol yaptılar. Yapılan kontrollerde 1 milyon 710 bin dolar tutarında hayali ihracat engellenmiş oldu. Evraklarda yapılan kontroller, malın çıkış noktasından Sarp Sınır Kapısı'na kadar geliş ve buradaki işlemlerden yola çıkan ekipler toplam değeri yaklaşık 1 milyon 710 bin dolar tutan bir hayali ihracat olayını ortaya çıkardılar. Ekipler araçlar ve evraklar üzerinde yapılan kontrollerle ilgili olarak da tahliyata devam edildiği bildirildi. **Hayati Akbaş ARTVİN**



Gümrükçüoğlu'ndan Ulusoy ve Bulut'a plaket

■ Trabzon Vergi Dairesinin bu yıl başlattığı uygulama ile Trabzon'da 2011 yılında vergi rekortmeni olan kurum ve şahıslar ziyaret edilerek plaketler verildi. Kurumlar vergisi 5. si ve aynı zamanda ihracat 3. s'ü olan Lider Gıda'nın CEO'su Mustafa Bulut ile Gelir Vergisinde 3. c'ü olan Ali Osman Ulusoy'a plaketlerini Trabzon Belediye Başkanı Dr. Orhan Fevzi Gümrükçüoğlu ve Trabzon Vergi Dairesi Başkanı Zeki Yumbul verdiler. Başkan Gümrükçüoğlu işadamlarının ve esnafın ve çalışanların verdiği vergilerin yine halkın yararına yatırım olarak geri döndüğünü kaydederek, vergi rekortmenleri sıralamasında dereceye giren ve aynı zamanda TTSO Meclis Başkanı olan Ali Osman Ulusoy ile Lider Gıda sahibi Mustafa Bulut'a teşekkür etti. **Hayati Akbaş ARTVİN**



DSV, ADR TAŞIMACILIĞIYLA 'GENÇ FORWARDER YARIŞMASI'NDA

■ UTIKAD, ABD'de yapılacak olan FIATA Uluslararası Genç Forwarder Yarışması'nda Türkiye'yi temsil etmek üzere DSV Hava İthalat Operasyon Müdürü Serkan Vardar'ın sunduğu projeyi seçti. Uluslararası bir kuruluş olan ve dünya çapında pek çok ülkeden nakliye ve lojistik şirketlerinin üye olduğu FIATA, her yıl farklı bir ülkede kongre düzenleyip, değişik ülkelerden gelen nakliye ve lojistik projelerini ödüllendiriyor. FIATA'nın Türkiye temsilcisi olan UTIKAD, yapılan başvurular arasından bu yıl Türkiye'yi FIATA'da temsil etmek üzere DSV Hava ve Deniz Taşımacılığı A.Ş. Hava İthalat Operasyon Müdürü olarak görev yapan Serkan Vardar'ın

sunduğu "Tehlikeli Madde Taşımacılığı" projesini seçti. UTIKAD'ın yaptığı değerlendirmeler sonucu ise DSV Hava İthalat Operasyon Müdürü Serkan Vardar'ın projeleri Türkiye'yi ABD'de yapılacak olan FIATA Kongresi ve Yarışması'nda temsil etmeye layık görüldü. Türkiye'den firmaların FIATA'ya katılabilmeleri için öncelikle uluslararası hizmet vermeleri ve UTIKAD'a üye olmaları şartı aranıyor. UTIKAD'a üye firmalardan yarışmaya katılacak olan çalışanların ise 30 yaşını aşmamış olması, yabancı dil bilmesi ve 3 yıldır aynı firmada çalışıyor olması gerekiyor. FIATA Ödülleri Eylül ayında yapılacak kongrenin hemen ardından açıklanacak.

GÜNCEL

TASIMACILAR

MART 2012
www.tasimacilar.com

5

TIRSAN'ın 2014 hedefi Avrupa'da ilk üçe girmek

2011 yılında 7 bin treyler üretimiyle alanında Avrupa'nın 4. büyük üreticisi konumuna gelen TIRSAN, önümüzdeki 3 yılda üretimini yaklaşık ikiye katlayıp üçüncülük koltuğuna oturmayı hedefliyor.



Abdullah Karlıdağ

TIRSAN Samandıra fabrikasında gerçekleştirilen tanıtım toplantısında Kässbohrer SSL35 Silobas ve Lowbed adlı iki yeni treyleri TIRSAN Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu anlattı. Ayrıca toplantıda TIRSAN AR-GE'den Aykut Semiz ve Lowbed Ürün Sorumlusu Eray Gül de yer aldı.

"TIRSAN ULUSLARARASI NAKLİYECİLİKLE AYNI YAŞTA"

Toplantının açılış konuşmasında 2011 yılını değerlendiren TIRSAN Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, 1977 yılında kurulan TIRSAN'ın 35. yılını doldurduğunu ifade eden Nuhoglu, daha yolun yarısında olduklarını belirtti. Nuhoglu, "TIRSAN'ın tarihi uluslararası nakliyecilik ile eş değerdir. 35 yılda uluslararası nakliyecilerin sayısı 80'den 1623'e yükseldi" dedi.

"TÜRKİYE'NİN İHRACINDA ÖNEMLİ PAYA SAHİBİZ"

Taşımacılık sektörünün ilk AR-GE merkezini TIRSAN'ın kurduğunu ifade eden Nuhoglu,

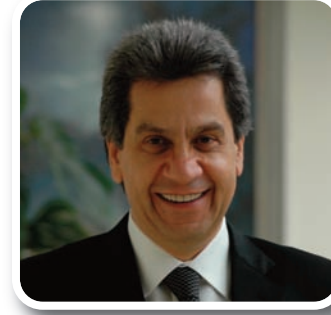
lu, Kässbohrer SSL35 Silobas'ın tamamının Türk mühendisleri ve Türk işçileri tarafından üretildiğini söyledi. Nuhoglu, "Treder'in verilerine göre Türkiye treyler sektörü ihracatının yüzde 50'den fazlasını TIRSAN yaptı. 2012 yılında ise 90 milyar dolarlık ihracat hedefimiz var" dedi.

"2011 YILINDA REKOR SATIŞ"

Geçtiğimiz yıl yapılan 16 milyon dolarlık yatırımla daha modern bir tesise kavuştuklarını söyleyen Nuhoglu, "2011 yılında 7 bin treyler ile TIRSAN rekor kırdı. 2012 yılında ise 8 bin 736 treyler üretme hedefimiz var. Bu üretimimizin 6 bin 600 yurtiçi, 2136 ile ihracat olacaktır" şeklinde konuştu.

"ADR İLE ÜRÜNLERİMİZİN KIYMETİ ANIŞILACAK"

2011 yılında AR-GE'nin desteği ile dört araç yaptıklarını söyleyen Nuhoglu, Frigorifik, Silindirik Akaryakıt Tankeri ve Kamyon-Römork ve üretiminde çok iyi gittiklerini belirtti. ADR ile ilgili mevzuat yürürlüğe girdikten sonra bu ürünlerin pazardaki rolünün anlaşılacağını dile getirdi.



"KÄSSBOHRER SSL35 SİLOBAS İLE YÜKSEK VERİM"

Ayrıca Kässbohrer SSL35 Silobas'ın tanıtımını da yaptı. Tanıtım için kürsüye gelen TIRSAN AR-GE'den Makine Mühendisi Aykut Semiz, Kässbohrer SSL35 Silobas'ın 35 yıllık TIRSAN deneyimiyle ortaya çıktığını belirtti. Semiz, "Avrupa'da Kässbohrer SSL35 Silobas'ın tercih edilmesinin en önemli sebebi kullanılan teknoloji sayesinde yüksek verimlilik sağlaması" dedi.

Kässbohrer Yatay Silobas'ın yeni tasarımıyla 450 kg ağırlık avantajı sağladığını belirten Semiz, Kässbohrer Silobas'ın kullanıcısına işletme maliyetlerinin düşürülmesi ve taşıma kapasitesinin artmasıyla rekabet avantajı sağladığını ifade etti.



REFLEKTİF ŞERİT UYGULAMASINDA ECE 104 Standartı

3M Türkiye, uygulamaya alınan ve tüm TÜV istasyonlarında geçerli olan reflektif şerit uygulaması ile ECE 104 standartlarını hatırlatarak, yol güvenliği için uyarıyor.

Reflektif işaretlemeler aracın arka ve yan bölümlerinin profilini net bir şekilde belirleyip aracın gece 1000 metreye kadar görünür kıyor. 10 yılı aşkın bir süredir yapılan bilimsel çalışmalar ve saha araştırmaları, doğru şekilde işaretlenmiş kamyonların işaretlenmemiş kamyonlara göre kaza oranının otuz kat azaldığını ortaya koyuyor.

3M Türkiye, araç işaretlemeleri konusunda reflektif şeritler, kalıcı trafik işaretleri ve tabelalarda kullanılan, trafik güvenliği ile ilgili regülasyonlarda belirtilen reflektivite, aç ve dayanıklılık şartlarını yerine getiren ürünler geliştiriyor.

3M Türkiye Reklam ve Baskı Ürünleri Bölümü Ülke Müdürü Ebru Erden: "3M reflektif araç şeritleri sayesinde ambulans gibi acil durum araçları, ağır vasıtalar, tehlikeli madde taşıyan araçlar gibi araçların gece görünürlüğü artıyor. Uluslararası bir yönetmelik olan ECE 104, ağır vasıta araçları üzerindeki reflektif işaretlemelerin kullanımını düzenliyor. 15 Ocak 2012 tarihi itibarıyla TÜV istasyonlarında 2011 model üstü araçların muayenelerden geçebilmesi için ECE 104 ve ilgili standartlara uygun reflektif şerit uygulanması istenmektedir. Aksi takdirde ağır kusur sayılıp araçlar muayeneden geçememektedir" diye konuştu.

ECE 104 NEDİR?

ECE 104, ağır vasıta araçları üzerindeki retro-reflektif işaretlemelerin kullanımını düzenleyen uluslararası bir yönetmeliktir. Pek çok Avrupa ülkesi tarafından uygulamaya geçirilen ECE 104, Ağırlığı 7,5 tonun üzerindeki ağır vasıtaya veya 3,5 ton üzerindeki römorka sahip kişilerin uyması gereken bir yönetmelik niteliğinde.

REFLEKTİF İŞARETLEME NEDEN UYGULANMALI?

Kazaları önleyip hayat kurtarmak, güvenliği artırmak ve araçların görünürlüğünü sağlamak, trafik kazalarını azaltıp ticari verimliliği artırmak ve tamir-bakım masraflarını azaltmak, şirketlerin, araç, sürücü, yolcu ve yaya güvenliği ile ilgili daha proaktif olmasını sağlayıp kurumsal imajlarını şirket içinde ve dışında güçlendirmeleri, herhangi bir kaza sonrası yönetmelik ihlalden doğabilecek olası hukuki yaptırımlar ile karşılaşılmasını engellemek için reflektif işaretlemeleri uygulanmalıdır.

Yıl: 3 SAYI: 65 FİYATI: 50 kuruş - MART 2012
GAZETENİN YAYIN PERİYODU: HAFTALIK
YAYIN TÜRÜ: YEREL/SÜRELİ
www.tasimacilar.com

TASIMACILAR

KURUCU

M.Naci KALENDER

İmtiyaz Sahibi

Mete Turizm Basın ve Yayıncılık Hizmetleri
San. ve Tic. Ltd. Şti. Adına
M. Mete KALENDER

Haber Koordinatörü:
Abdullah KARLIDAĞ
Reklam ve Halkla İlişkiler:
Deniz BAYDAR

Hukuk Danışmanı
Av. Uğur AMASYA

Muhabir:
Oya KAYA
Z. Şule GÜNDOĞAN
Elif ÖZDURAN
F.Serdar ÖZGÜLTEKİN

Grafik Tasarım:
Ö.Faruk DİRLİK -
Faruk KILIÇ

ANADOLU TEMSİLCİLİKLERİ

Ankara: Efecan BARUT	Bülent KILIÇ (Kılıç Ofset)
İzmir: Orkut İŞIKALP	İğdir-DİLUCU: Serdar ÜNSAL
Edirne: KAPIKULE- HAMZABEYLİ Mehmet SENOL (Edirne Gazetesi)	Ağrı Doğubayazıt GÜRBULAK: Selehattin KACURU
Hatay - Reyhanlı - ÇİLVEGÖZÜ: Abit KIZILCA (Rehber Gazetesi)	Artvin-Hopa-SARP: Hayati AKBAS
Hatay: Hasan YETMEZ	Sırtak-Silopi-HABUR: Halil ÇÖSKÜN
Mersin: Meltem AHATOĞLU	Cizre: Emin Dilovan KINAY (Haber 73 Gazetesi)
Ardahan - Posof - TÜRK GÖZÜ:	

Adres: İhlamurdere Cad. No:5 K:4 Beşiktaş - İstanbul
Tel: (0212) 258 77 86 - 87 Fax: (0212) 259 78 85
GSM: 0532 304 60 77 E-MAIL: info@tasimacilar.com
info@tasimacilargazetesi.com

BASILDIGI YER: İhlas Gazetecilik A.Ş.
29 Ekim Cad. No:23 / Yenibosna - İSTANBUL

Köşe yazılarının sorumluluğu yazarlarına aittir.
Taşımacılar Gazetesi basın meslek ikelerine uymaya söz vermiştir.

*Logitrans Transport Fuan Yılın En İyi Lojistik Kamyonu Jüri Özel Ödülü

Türkiye'yi taşıyor. Hem de en önde.

MİDİLLİ, TÜRKİYE'NİN EN İYİ LOJİSTİK KAMYONU.*

Taşımacılıkta aradığınız konfor, yakıt ekonomisi, güç ve yüksek taşıma kapasitesi, Midilli'de. Türkiye'nin en iyi lojistik kamyonu Midilli, Ford Cargo yetkili satıcılarında.

FORD CARGO

2 YIL
SINIRSIZ KM
GARANTİSİ



Go Further
ford.com.tr
444 FORD / 444 36 73



TNT Ekspres'ten "İşte Benim Öyküm" yarışması

TNT Ekspres Türkiye'nin sosyal sorumluluk projesi "TNT Ekspres Bilgi ve Kültür Taşıyor" isimli kitap toplama kampanyasının devamı olan "İşte Benim Öyküm" yarışması bu yıl 6. kez başlıyor.

Türkiye çapında TNT Ekspres tarafından kitap başışı yapılan ilköğretim okullarındaki 7-14 yaş grubu öğrencileri arasında yapılan ve gelenekselleşen "İşte Benim Öyküm" yarışması başlıyor.

Yarışmaya katılmak isteyen öğrenciler, kitap toplama kampanyası ile okullarına ulaşan kitaplardan birini okuyarak ilham aldıkları bir unsurdan yola çıkıp kendi öykülerini yaratacaklar. Yarışmaya katılan tüm öyküler, jüri tarafından değerlendirilecek ve yarışmada ilk üçe giren ve mansiyon ödülü alan öğrenciler, TNT Ekspres Türkiye tarafından lise sonuncu sınıfa kadar burs ile ödüllendirilecekler. Ayrıca birinci olan öğrencinin okuluna bilgisayar hediye edilecek.

TNT Ekspres Türkiye'nin kitap başışı yaptığı okullarda okuyan ilköğretim öğrencileri "İşte Benim Öyküm" dedikleri hikâyeleriyle 19 Mart 2012'ye kadar yarışmaya başvurabilecekler. Jüri üyeleri Mart ayında bir araya gelerek dereceye giren adayları belirleyecekler. Ardından TNT Ekspres Türkiye'nin İstanbul'da düzenleyeceği törende dereceye giren öğrenciler ödülleri ve çeşitli hediyelere kavuşacaklar.

Proje, Çağdaş Yaşamı Destekleme Derneği Zeytinburnu Şubesi işbirliği ile gerçekleştiriliyor. TNT Ekspres Kitap Toplama Kampanyası'na 12 yılda 5 milyona yakın kitap bağışlandı.

İlk kez 2000 yılında, TNT Ekspres Türkiye'nin kendi çalışanları ile müşterileri arasında başlatıldığı kitap toplama kampanyası, halkın da büyük ilgi göstermesiyle Türkiye'nin dört bir yanına ulaşan dev bir kampanyaya dönüştü. TNT Ekspres'in kitap toplama kampanyası ile 12 yıl içinde 2212 okula 4 milyon 735 bin kitap bağışlandı ve yüz binlerce öğrenci için umut kapısı aralandı.

SEKTÖR

TAŞIMACILAR

| MART 2012 |
| www.tasimacilar.com |

6

BP-YKB
Worldcard
İşbirliği!

■ BP ve Yapı Kredi Bankası'nın 16 Mart - 30 Nisan tarihleri arasında gerçekleştirdiği kampanyada Worldcard sahipleri 4 kez 100 TL ve üzeri akaryakıt alışverişi yaptıklarında "50 TL" indirim kazanıyor. Türkiye'deki faaliyetlerinin 100'üncü yılını kutlayan BP, Yapı Kredi Bankası ile gerçekleştirdiği işbirliği çerçevesinde, 16 Mart - 30 Nisan 2012 tarihleri arasında devam edecek kampanya World üyesi anlaşmalı BP istasyonlarından yapılan alışverişler için geçerli. 16 Mart - 30 Nisan 2012 tarihleri arasında devam edecek kampanya süresince World üyesi anlaşmalı BP istasyonlarından Worldcard ile farklı günlerde 4 kez 100 TL ve üzeri akaryakıt alışverişi yapanlar, 01- 10 Mayıs 2012 tarihleri arasında, yine World üyesi BP istasyonlarından yapacakları en az 50 TL'lik ilk akaryakıt alımında 50 TL'lik indirim kazanacaklar. Kazanılan indirimler 19 Mayıs 2012 tarihine kadar kredi kartlarına yansıtılacaktır.

Alpay
LÖK"Yola Elverişlilik İçin" Doğru
Yedek Parça ve Bakım

Tamircilikle servisçilik arasındaki fark nedir? Tamircilik, servisçilik başlamadan önce "nerde trak orada bırak" döneminde bizzat bizzat aracı ne pahasına olursa tekrar yürüten ve günümüze dek devam eden bir zanaat. Servisçilik ise özellikle 1971'den sonra yerli üretim otomobillerle ülkemize gelen çağdaş bir kavramdır. Servisçilikle birlikte ülkemize periyodik bakım, garantili Yedek Parça/Bakım ve "kayıt içi" çalışma kavramları da gelmiştir.

Türkiye'nin AB ile 1996'da imzaladığı Gümrük Birliği ardından motorlu araçlarla ilgili devreye giren teknik mevzuatlar ile araçların teknik özellikleri ve 2007'de devreye giren "Blok Muafiyeti" sonrasında da araç servisçiliği çok değişmiştir. Motorlu araçlar ve römorkörler sahip olmaları gereken teknik özellikler 72 adet AB mevzuatıyla belirlenmiş ve araç üreticilerinin Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'ndan veya yurtdışındaki Onay kuruluşlarından Tip Onay almaları zorunlu olmuştur.

Tip Onayları tam olan araçlar Uygunluk Belgesi alır ve ardından da Trafik Tescili ile Ruhsatname yani "İşletme İzin Belgesi" alır. Tip Onay ve Uygunluk Belgesi, Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından, Trafik Tescili ve Ruhsat da İçişleri Bakanlığı tarafından verilir.

Araçlar önceden belirlenmiş teknik ve çevre şartlarını taşıyorlarsa trafikte çıkabilir, bu şartları sürdürdükleri sürece trafikte kalabilirler, yani "Yola Elverişli" dirler.

"Yola Elverişlilik"; araç üzerinde varsa tadilatların teknik onaylı olması, Periyodik Araç Muayenesi yapılması, Egzoz Muayenesi yapılması, zorunlu sorumluluk sigortasının olması ve vergilerinin ödenmiş olması şartlarına devam eder. Bu şartları sürdürmeyen araçlar trafikten men edilirler, yani "Yola Elverişli" değildirler.

Bakım eksikliği, yıpranma, yanlış yedek parça kullanımı, yanlış ayar ve onaysız teknik değişiklik (tadilat) nedeniyle teknik ve çevre şartlarına uyum bozulabilir. Örneğin fren sisteminde yedek parça olarak kullanılabilecek fren balatalarının; Tip Onay belgelerinde belirtilen özgün fren balataları veya test edip Tip Onay almış (E) belgeli "kayıtçı" alternatifleri olmaları gerekmektedir. Bunun tersi durumda, muayenede fark edilmiş olsa bile, araç frenle ilgili Tip Onay şartlarını yitirmiş sayılır. Bir kaza sonrasında bu durum Birlikçi tarafından saptanacak olursa, araç "Ruhsatsız" gibi değerlendirilir ve varsa Kasko Sigortası, tazminat ödenmez.

Araçların "Yola Elverişli" olduklarının denetlenmesi için belli aralıklarla istasyonlarda ve trafikte rastgele (Yol kenarı) teknik denetimden (Araç Muayenesi) geçirilmesi gerekmektedir. Araçların "Yola Elverişlilik" şartlarını yitirmelerine karşın trafikte olmalarının, para cezası, kaza sonrası sigortanın kaza tazminatını red etmesi, gibi çok ciddi yaptırımları vardır.

Özellikle Tip Onay mevzuatlarının devreye girmesiyle birlikte "mevzuatlara uygun yedek parça ve bakım" ve "Yola Elverişlilik" son derece önem kazanmıştır. Ülkemizdeki mevzuatlar, tüketiciyi korumak amaçlı önleyici tedbirlerin ağırlığı ve uygulama noksanlarına karşın, hukuksal anlamda AB düzeyindedir.

Araç "kayıt içi" çalışan servislerde garantili "doğru yedek parça" ile "doğru bakım" yaptırılmalıdır.

AMBARLAR ZEYTİNBURNU'NDAN
HADIMKÖY'E TAŞINIYOR

Türkiye Nakliyeciler Derneği (TND) Başkanı Erol Özçelik, Genel Sekreter Hakkı Başman ile bölgesel nakliyecilik yapan firmaların kanayan yarası olan birçok konuda açıklamalarda bulundular.

Nakliyecilerin sorunlarına çözüm bulabilmek amacıyla görevi geldiklerini söyleyen TND Yönetim Kurulu Başkanı Erol Özçelik, yönetimin Hüseyin Şanal, Nahlil Akman, Hakkı Başman, Mert Gürsoy, Tolga Arman, Cüneyt Keklik isimlerinden oluştuğunu söyledi.

AMBARLAR HADIMKÖY'E TAŞINIYOR

Zeytinburnu Ambarlar bölgesinin 2012 sonu itibarıyla Hadımköy'e taşınacağını belirten Özçelik, TOKİ tarafından Hadımköy Deliklikaya'ya yapılacağını belirtti. Özçelik, "Hadımköy'de 267 dönüm bir alan ambarlar bölgesi için kamusallaştırılmış durumda. Havalanın kötü olması sebebiyle henüz başlanmadı. Açılış Sayın Başbakan Recep Tayyip Erdoğan tarafından yapılacak. UKOME ve Zeytinburnu Belediyesi'nin almış olduğu karara göre 2012 yılı sonunda Ambarlar Hadımköy'e taşınacak" dedi.

"YENİ AMBAR İNŞAATI BİTMEZSE
BİZ NEREYE TAŞINACAGIZ"

Hadımköy'de henüz kazma vurulmamış olan yeni ambarlar bölgesinin bitim tarihi ile ilgili şüphelerinin olduğunu belirten Özçelik, "Hadımköy'de bugün yarı inşaat başlayacak. Fakat UKOME ve Zeytinburnu Belediyesi bize 2012 sonuna kadar boşaltın yazısı gönderdi. Tamam, biz buradan kaçacağız daha büyük ambarlarda ve daha teknolojik ortamda çalışmaya hazırız. Fakat inşaatın yıl sonuna kadar biteceği meçhul, eğer bitmezse, dükkanlara mühür vurulacak ve belgelerimiz iptal edilecek bizi tedirgin eden konu bu. Eğer 2012 sonuna kadar yeni ambar bölgesi bitmez ise bizim burada çıkmaya süremiz de uzatılacak mı? Bu konuda ciddi anlamda ambarlar bölgesi esnafı tedirgin."

"R1 ALALIM AMA ADIL
REKABET POLİTİKASI OLSUN"

Uluslararası lojistik firmalarının yüklerini taşıdıklarını belirten Özçelik, "Bizim rakiplerimiz Ceva, DHL, TNT gibi çokuluslu lojistik firmaları, işin temelinde bu firmaların yüklerini biz taşıyoruz. Müşteri baktığında CEVA'ya taşıyordum diyor ama malını biz yerden bir yere götürüyoruz. Bu tür çokuluslu firmalar sektöre girse hem taşıma maliyetleri çok artacak hem de bizim kazancımız düşecek. Kazancımız düşerse iş kalitesi de otomatikman düşüyor. Biz TND olarak bu firmalar ile rekabet içinde olmak istiyoruz ama o firmadan biz R1 belgemizi 5 yılda bir yerine yıllık olarak yenileyelim. Ama ciromuz

Zeytinburnu Ambarlar Bölgesi'nin 2012 sonu itibarıyla UKOME ve Zeytinburnu Belediyesi'nin aldığı karar ile Hadımköy'e taşınabileceğini belirten 120 üyesi olan Türkiye Nakliyeciler Derneği Başkanı **Erol Özçelik**, inşaatın yıl sonuna kadar yetişmesinin zor olduğunu ifade etti.



kadar yenileme fiyatı olsun. Örnek olarak söylüyorum; DHL yıllık 5 milyon TL ciro yapıyor, biz ise 100 bin TL ciro yapıyoruz o da aynı fiyatı ödüyor bizde ödüyoruz. Yenileme ücreti yıllık ciro üzerinden ödensin biz her sene seve seve öderiz" şeklinde konuştu.

"KAPI KAPI DOLAŞIP CEZA KESİYORLAR"

Ulaştırma Bölge Müdürlüğü Ekipleri'nin ambarları tek tek gezerek yetki belgesi olmayan firmalara ceza kestiğini belirten Başkan Özçelik, bunun kanunsuz bir durum olduğunu belirtti. Özçelik, "Ancak yetki belgesi olmayan araçları yolda durdurup ceza kesebilirler. Ambarın içinde gezip yetki belgesi olmayan şirketlere 2 bin 426 TL ceza kesiyorlar. Bu konuda ambar esnafı çok zor durumda. Bu kanunsuz bir durum. Yetki belgesi karayolunda seyir halinde iken sorulabilecek bir belge, dükkan dükkan gezerek sorulmaz. Tabi ki bu belgeler alınmalı fakat firmalar kiralarnı, işçi maaşlarını ödeyemiyorlar, bu belgeyi nasıl alsınlar" diyerek ambar esnafının şikayetlerini dile getirdi.

"TRAFİK YASAĞI İLE AMBARLARIN
HAREKET ALANI DARALIYOR"

İstanbul'da uygulanan trafik yasağı ile ilgili dert yanan TND Genel Sekreteri Hakkı Başman, "Sabah 06.00-10.00 ile akşam 16.00-22.00 saatleri arasında kamyonlar D-100 Karayolu, TEM Otoyolu ve bunların bağlantı yollarına trafik yasğından dolayı giremiyor. Durum bu şekilde olursa

bizim gibi nakliyeciler kiminle rekabet edebilir. Önceden bu ambardan 700-800 araç çıkarken şimdi bu rakam yarıya düşmüş durumda. İl Trafik Komisyonu'nun kamyonlar için almış olduğu saat uygulaması ile ambar nakliyecileri zor durumdadır" şeklinde konuştu.

TONAJ AŞIMINA TOLERANS TANINMALI



250 kg için tonaj aşımı cezası yediklerini belirten Başman, bu uygulamalar ile ambar nakliyeciliğinin zor durumda bırakıldığını belirtti. Başman, "Bugün İstanbul ile Ankara kantarları arasında bile belirli bir tonaj farkı vardır. Taşıyan kamyoncu İstanbul'dan en ufak bir eşya bile olsa ve bu yüzden tonaj aşımı oldu diye ciddi cezalar yazılmakta. Biz kuyumcu değiliz ki, O Kadar hassas tartalım. Bu konuda biraz tolerans tanınmalı diye düşünüyorum" dedi.

"KORSAN TAŞIMACILIĞI DENETLEYEN YOK"

Korsan taşımacılık ile rekabetin öldüğünü ifade eden Başman, "Biz bu kadar yatırım yapıyoruz. İşçi maliyeti, saat uygulaması ile oluşan işçi mesai farkları gibi birçok maliyeti var. Ama korsan taşımacılığa böyle bir şey yok. Birde K1 belgesi ile bir kamyoncu her şeyi taşıyabiliyor. Ama biz 15 bin lira verip N2 belgesi alıp taşıyoruz. Nerde kaldı N2 ile K1 arasındaki fark. Ne diye

biz bu kadar para verip bu belgeyi alıyoruz. Bu tarz yapılan taşımacılık da korsan taşımacılığa girer. Bunları engellemek için sıkı denetim şart. Yoksa aldığımız taşıma belgelerin bir anlamı kalmaz" diye konuştu.

AMBARDAN ÇIKIŞ YAPAN
ARAÇ SAYISI YÜZDE 50 DÜŞTÜ

Görünmeyen kriz nedeniyle ambardan çıkış yapan araç sayısında yüzde 50'ye varan bir düşüş yaşandığını ifade eden Başman, uluslararası nakliye firmalarının da bu düşüşte payı olduğunu belirtti. Başman, "Nakliye sektörü ölmeyle bir sektör. Uluslararası nakliye firmaları dünya çapında hedefleri olduğu için Türkiye'de zarar etmesi onları etkilemiyor ama bizim gibi firmaların ciddi anlamda etkilemiş durumda. Önceki yıllarda bütün taşımacılar ambarlar vasıtası ile yapıldı. Ama artık öyle değil kurumsal olan bütün şirketler uluslararası nakliye şirketleri ile çalışıyor. Ama bazı uluslararası nakliye firmaları ambarlardaki firmalar ile taşeron usulü çalışıyor" şeklinde konuştu.

"DEVLET TEŞVİK VERSİN"

Zeytinburnu Ambarlar bölgesinden taşınmaları ile ilgili devletten teşvik isteyen Başman, "Tamam biz bu bölgeden gideceğiz ama bize bir kredi bir teşvik verilsin. Hadımköy'deki belgeye gideceğiz ama bizimde orda yer alabilmemiz için paraya ihtiyacımız var. Demek aidatını, kooperatif aidatını, işçisinin maaşını ödeyemeyen firmalar var. Ama başka yapacak bir işi yok" diyerek sıkıntısını dile getirdi.

"NAKLIYECİLİK ÇOK STRATEJİK BİR İŞTİR"

Nakliyeciliğin güven ve itimat olduğunu belirten Başman, insanların mallarını, paralarını nakliyecilere emanet ettiklerini söyledi. Başman, "Nakliyeciliğin bir geleneği, bir tarihi var. İnsanların mallarını biz kontrol edip teslim alırız. Biz müşterilerimizle karşılıklı güven içinde çalışırız. Ecza depolarının ürünlerini biz taşıyoruz. Şoğuk zincir hariç tüm ilaç depolarının ürünlerinin ambar taşımacıları taşıyor. Kargo ilaç taşıyamaz çünkü çok aktarma var. Ama ambarlar öyle değil bir noktadan bir noktaya taşır" diyerek ambar taşımacılığının önemine vurgu yaptı.



Tırsan'dan "Kataforez" teknolojisi

Treyler sektörünün önemli firması Tırsan, bir ilke daha imza attı. Firma, 2012 yılı Mart ayı itibarıyla, kataforez teknolojisini hayata geçiriyor.

Tırsan, geliştirdiği teknolojileri ile müşterilerine rekabet avantajı sunmayı sürdürüyor. Firma, Türkiye'de ilk ve tek kataforez teknolojisi ile treyler üretimi yapan firma olarak, iş ortaklarının yatırımları 10 yıl boyunca garanti altına alıyor.

PASLANMAYA KARŞI
ETKİN ÇÖZÜM

Tırsan, en yeni, en güvenilir ve çevre dostu olan Çinko Tri-Elektron Metodunu, kataforez teknolojisi olarak belirledi. Treyler sektöründe kullanılan demir-fostat kataforez uygulamaları yerine, otobüs üreticilerinin de yaygın olarak kullandığı bu yöntem, uzun süreli paslanmazlık koruması için en etkin çözümdür.

OKSİJEN VE NEMİN, SAC YÜZEYİNE
ULAŞMASINI ENGELLİYOR

Kataforez, paslanmaya karşı metal yüzeylerin korozyon direncini arttırmak amacı ile elektro kimya prensiplerine dayanan ve metal yüzeylerde

film oluşturan astar yöntemidir. Oksijen ve nemin sac yüzeyine ulaşmasını engelliyor ve uzun süreli paslanmazlık için mükemmellik şartlarını sağlıyor.

10 YIL PASLANMAZLIK İMKANI

11 farklı adımda gerçekleşen kataforez uygulaması ile 10 yıl paslanmazlık imkanı sunulurken, pas nedeniyle oluşan çürümeye ve erimenin önüne geçiliyor. Treyler'in omurgası olan şasi, kataforez kaplama ile üstün yüzey pürüzsüzlüğü ve boya yapışma performansı ile korunabiliyor.

KATAFOREZ İLE
TREYLERİN ÖMRÜ UZUYOR

Tırsan tarafından devreye alınan kataforez teknolojisi, araç bakım maliyetlerini düşürüyor. Tırsan yetkili servislerinin bakım ve kontrolleri altında olan, tüm parçaları orijinalliğini koruyan ve düzenli bakıma giren araçların ekonomik ömrü de uzuyor.

2. ELDE DE 10 YIL PASLANMAZLIK GARANTİSİ

10 yıl paslanmazlık garantisi 2. elde de devam ediyor. Kataforez teknolojisi, kullanıcının yatırımının geri dönüşünde de katma değer sağlıyor. Seramik pürüzsüzlüğündeki yüzey nedeniyle üstün boya yapışma performansı ile araç ilk günkü yeniliğini koruyor. Böylece ticari itibar da garanti altında oluyor.

SARAÇ: POLAT OTOMOTİV MÜŞTERİYİ
MEMNUN EDENE KADAR ÇALIŞIYOR

Treyler servis ve yedek parça sağlayıcısı Polat Otomotiv nakliye sektörüne hız kazandırarak, servis noktasında yerinde hizmet vererek sektörün derin nefes almasını sağlıyor.

Polat Otomotiv Firma Sahibi Cemal Polat Saraç, 32 yaşında, 13 yıldır dorje yedek parça, servis ve satış işiyle uğraşıyor. 19 yaşında dorje yıkamacılığıyla işe başlayan Saraç, 7 seneden beri de kendi servisinde elemanlarıyla birlikte canla başla çalışıyor. Sıfır sermaye ile işe başladığını söyleyen Polat Otomotiv Dorje Ekipmanlar Sanayi ve Pazarcılık Firma Sahibi Cemal Polat Saraç, 2 sene önce İkitelli'de başladığı Dorje işine Çatalca'da açtığı servis noktasıyla devam ediyor.

"MÜŞTERİNİN KAFASINDA
SORU İŞARETİ BIRAKMIYORUZ"

"Sevmediniz işte istediğiniz başıyırı elde edemezsiniz" diyen Saraç başarısının sırrını şu şekilde ifade ediyor: "İşimiz gerçekten çok zor. Yaptığımız işi seviyorum. Çünkü uğraşıyorum. Ve bir iş bana geldiğinde o işe el atmadan durmam kendim çalışanlarımla beraber mücadele ederim. Polat Otomotiv' hizmetinde sınır tanımıyor. İşimizde iyiyiz. Müşteri memnun olana kadar hizmetimiz devam ediyor. Bizden kaynaklanan hatalarda bedelsiz olarak tekrardan yenileriz. Müşterimizin kafasında "acaba"ya yer vermiyoruz. Gelen aracı sorununu çözmeden göndermiyoruz. Kısacası bizim için müşteri memnuniyeti her şeyden önemlidir."

Müşteriye hizmet etmeyi sevdiğini söyleyen Saraç, Polat Otomotiv'in kendi ürettiği ürünleri yetiştirmek için çaba sarf ediyor. Saraç, "Müşterilerin treylerinde kullanacağı özel aparatları biz hazırlıyoruz. Araç bir yerdeyken onun aparatlarını yetiştirmek için peşinden koşuyoruz. Takım elbiseyle aracı altına girip



çalışırım. Ben burada patron değilim, çalışanlardan bir üst seviyede elemanım" diyerek çalışanlarına verdiği önemi vurguladı.

"HER TÜRLÜ İHTİYACA
CEVAP VERİYORUZ"

Çatalca'da 4 dönüm arazi üzerine kurulu dorje servis noktasında şoförler için her türlü ihtiyaca cevap verdiklerini söyleyen Saraç "Burada tuvaletlerimiz, duş yerlerimiz, yatakhaneimiz ve mutfaklarımız var. Şoförler dorselerini(treyler) tamir ettiren araçta yatakhaneimizle biz ona yatacak yer temin ediyoruz, temizlik ihtiyaçlarını burada görebiliyorlar. Misafirhanemizde onları konuk ediyoruz. Müşteri memnuniyeti için elimizden geldiğince çalışıyoruz" şeklinde konuştu. Çatalca'yı ileriye dönük bir yatırım olarak düşündüğünü söyleyen Saraç "Çatalca'ya gelmemizdeki sebeplerden biri nakliye camiasının serbest bölgeye yakın olmasından dolayı gümrüğün buraya geleceğini düşünerek bizde buraya yatırım yaptık. Hadımköy'de olabiliirdi ama burası daha elverişli oldu" dedi.

POLAT OTOMOTİV
YENİLİKÇİLİĞİYLE ÖN PLANDA

Bakım, Onarım, boyama ve kumlama dahil olmak üzere serviste her türlü hizmeti verdiklerini belirten Saraç, Polat otomotiv olarak yaptıkları yenilikleri de şu şekilde özetliyor: "Dorjede özel olarak yaptığımız bazı yenilikler de var. Mesela bir kısma kadar gelen kayar çatıyı amortisman sistemiyle ön duvara kadar yaptırarak. Genelde tekstil taşımacılığında kullanılan Ştange(çubuk) ve tenteli tekstil aparatı imal ediyoruz. Ürettiğimiz aparatlar kendi imalatımızdır. Kendi imalatımız olan yemek dolabını ve takım dolabını da 2 milim sacdan yapıyoruz. Normalde dolaplar 1,5 mm ve onlara kaynak yapamıyorsunuz. 3 mm yaptığımız dolaplarda var. Bu dolaplara raylı rak koyabiliyoruz. Biz burada bu bana yeter demedik. Müşterinin karşısına hep yeniliklerle çıktık."

Tırsan, Fruchauf, Schmitz, Krone, Kögel ve Serin gibi markalarla çalışan Polat Otomotiv, müşterinin isteği üzerine gerekirse dorseyi sıfırdan yaptıklarını söyledi.

CEMAL POLAT SARAÇ



BURÇİN TOKTAMIŞ



JACEK DZIEMBAJ

SHELL&TURCAS, MADENİ YAĞLARDA BEŞİNCİ KEZ LİDER

■ PETDER'in (Petro Sanayi Derneği) açıkladığı 2011 verilerine göre madeni yağlar sektöründe Shell & Turcas başansını yineleyerek, üst üste 5'inci kez pazar lideri oldu. Shell & Turcas, PETDER'in açıkladığı 2011 yılı verilerine göre yüzde 25,2 oranında pazar payına ulaştı. Toplam madeni yağlar pazarının yaklaşık %65'ini temsil eden Petder üyeleri içerisinde Shell & Turcas 71,1 ton yıllık madeni yağlar satış rakamı ile pazardaki en yüksek madeni yağ satışını gerçekleştirmiş oldu. Shell'in başansını değerlendiren Shell & Turcas CEO'su Jacek Dziembaj, "Geçtiğimiz 5 yılda ulaştığımız müşteri sayısı ve hacim gerçek bir başarı öyküsüdür. Bunda dağıtım ağımızın eşsiz gücünün büyük

emeği var. Teknolojik üstünlük ve yüksek kalite beklentisinin belirleyici olduğu madeni yağlar pazarında elde edilen bu etkilereyi başanda, Shell'in üstün Ar-Ge gücünün payı büyüktür" dedi. Shell & Turcas Madeni Yağlar Genel Müdürü Burçin Toktamış madeni yağlar pazarında elde edilen istikrarlı başanın, Shell'in müşterilere katma değer sunan stratejik işbirlikleri ile güçlendiğini belirterek şöyle konuştu: "Türkiye'deki müşterilerimize, dünyanın en gelişmiş teknolojilerini ulaştırıyoruz. Otomotiv, demir-çelik, inşaat, enerji gibi Türkiye'nin birçok sektörüne hizmet verirken, sektörlerinin lider kuruluşlarıyla da işbirliği yaparak, onlara çözüm ortaklığı sağlıyoruz" dedi.

SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

7

MART 2012
www.tasimacilar.com

AKTAŞ NEWTONE İLE SÜSPANSİYON KÖRÜĞÜNE RENK GELİYOR

TwicePower teknoloji-
si ile üretilen dünya-
nın ilk renkli körüğü
Aktaş Newton'un ta-
nıtım toplantısı
Swissotel Otel'de ger-
çekleştirilen toplantı
ile sektöre tanıtıldı.

Aktaş Newton'un dünya lansmanının ya-
pıldığı toplantı, Aktaş Holding Yönetim
Kurulu Başkanı Şahap Aktaş, Aktaş Eğitim
Vakfı Koordinatörü Prof. Dr. Abdurrahim
Korukçu, Aktaş Holding İcra Kurulu Başkanı Burhan
Kurt, Pazarlama Yöneticisi Özlem Öztürk Bilal, İş Ge-
liştirme Yöneticisi Armağan Tışli ve basın mensuplarının
katılımı ile gerçekleşti.

Dünyada 3'üncü, Türkiye'de ise lider körük üreticisi
olan Aktaş Holding, "TwicePower" teknolojisiyle

ürettiği Aktaş Newton körükle sektöre yeni bir ürün
kazandırmış oldu. Tamamının Türk Mühendisleri ta-
rafından üretilen dünyanın ilk renkli körüğü Aktaş
Newton, Türk bayrağından esinlenilerek kırmızı renkli
üretildi.

Cumhuriyet'in 100'üncü yılı olan 2023'e kadar ba-
ğımsız yedek parça pazarında dünya liderliğine hazırlan-
dıklarını belirten Aktaş Holding Yönetim Kurulu
Başkanı Şahap Aktaş, Aktaş Newton ile holdingin
dünya liderliği hedefi doğrultusunda geliştirilen, stratejik
öneme sahip bir ürün olduğunu ifade etti.

"DÜNYA KÖRÜK SEKTÖRÜNDE YÜZDE 17 PAZAR PAYI"

Tanıtımın açılış konuşmasını yapan Aktaş Holding
Yönetim Kurulu Başkanı Şahap Aktaş, 1938 yılında te-
melleri atılan Aktaş Holding'in bugün 6 kıtada 80'den
fazla ülkede ürünleri satılan, 6 ülkedeki üretim ve
dağıtım tesisleri ile dünyanın en büyük üçüncü körük
üreticisi konumuna geldiğini söyleyerek, "Aktaş Holding
olarak bugün Türkiye'de Bursa ile Adıyaman'da, Bul-
garistan'da ve Çin'de fabrikaları, Kuzey Amerika, Al-
manya ve Brezilya'da ise montaj, lojistik ve pazarlama
tesislerimiz ile körük sektöründe dünyada yüzde 17
pazar payına sahibiz. Yüzde 100 Türk sermayesiyle
yurtdışında en geniş dağıtım ağına ve ürün gamına
sahip şirketimiz olmanın büyük gururunu yaşıyoruz" dedi.

Aktaş Holding olarak 2011 yılını 13 şirket ve 43 bin
metrekare üretim alanında, yılda 2,5 milyon adet üretim
kapasitesi ile 116 milyon Euro ciro, 65 milyon Euro'luk
aktif büyüklük ve 600 istihdamla kapattıklarını açıklayan
Şahap Aktaş, 2014 yılına kadar kurumsallaşma süreçlerini
halka arzla tamamlamayı öngördüklerini bildirdi. Ayrıca
dünyada ilkleri başaran bir holding oldukları için çok
gururlu olduğunu belirtti.

"TwicePower" teknolojisiyle ile taklit üretimin önüne
geçtiklerini belirten Aktaş, patenti alınmış Aktaş New-
tone Körük ile sektöre farklı bir ürün sunduklarını ve
bundan dolayı çok gururlu olduklarını belirtti.

"DAHA UZUN ÖMÜRLÜ, DAHA HAFİF VE İLK RENKLİ KÖRÜK"

Basın toplantısında, Aktaş Holding AR-GE Departmanı
tarafından geliştirilerek dünya lansmanı yapılan Aktaş
Newton körüğü, Aktaş Holding Pazarlama Yöneticisi
Özlem Öztürk Bilal tanıttı.

Aktaş Newton'un dünya liderliği hedefi doğrultusunda
geliştirilen stratejik bir ürün olduğunu vurgulayan Bilal,
tamamen Türk mühendisleri tarafından geliştirilen,
patenti Aktaş Holding'e ait ve sektörde bir teknolojik
devrim olma özelliği taşıyan TwicePower teknolojisi
ile tasarlanan Aktaş Newton körüğün dünyanın ilk
renkli körüğü olma özelliğini taşıdığını açıkladı.

Bilal'in verdiği bilgilere göre, dünyada ki mevcut kö-
rüklerden daha dayanıklı ve daha hafif olan Aktaş
Newton, yüzde 60 daha uzun ömürlü. Optimum mal-
zeme kullanıldığı için daha hafif ve esnek olan körüğü
taşıması ve montajı da kolay. Optimum malzeme kul-
lanılmış olması aynı zamanda ürüne daha çevre dostu
bir ürün olma özelliği kazandırıyor. Aktaş Newton
ayrıca, sektörde yine bir ilk olarak 3 yıl garantiyle
pazara sunuyor.

Dünyanın ilk renkli körüğü olması ve farklı renklerde
üretilebilmesi sayesinde filo-şirketleri, kendi kurumsal
renkleriyle özel üretim olanağına sahip olacaklarını
belirten Bilal, "Kullanıcı ve sürücüler, taraftan oldukları
takımların, ülke bayraklarının renklerini araçlarında
taşıyabilecekler. Örneğin, 2014 Brezilya dünya kupası
için bir çalışmamız var. Brezilya bayrağını körüklerin
üzerine uygulamayı hedefliyoruz. Bu konuda çok farklı
istekler var, bu istekleri değerlendireceğiz" şeklinde
konuştu.

"10 YIL İÇERİSİNDE DÜNYANIN LİDER ÜRETİCİSİ OLMAK"

Aktaş Holding İcra Kurulu Başkanı Burhan Kurt da
Aktaş Holding'in yeni yatırım hedefleri ve büyüme
stratejisini açıkladı. Kurt, "2012 yılı için hedefimiz bir
önceki yıla göre yüzde 15'lik bir büyüme hacmini ya-
kalayarak ciromuzu 130 milyon Euro'nun üzerine taşı-
mak. Yeni yatırımlarımızla çalışan sayımızı da 690'a
yükselteceğiz. Türkiye'de açık ara pazar lideri duru-
mundayız. Hedefimiz ise, kendi sektörümüzde 10 yıl
içerisinde dünyanın lider üreticisi olmak" dedi.

Dünya liderliği için birçok alanda önemli çalışmalar
yürüttüklerini ifade eden Kurt, "Agresif bir pazarlama
sürecine girdik. 2023 yılına kadar satış ve büyüme he-
deflerimizi net olarak belirledik. Katma değeri yüksek
ürünlerle uluslararası ölçekte rekabet gücümüzü daha
da artırmak üzere AR-GE'ye odaklanıyoruz. Ürün yel-
pazemizi daha da genişleteceğiz. 2012 yılında AR-GE'ye
ciromuzun yüzde 2'si oranında pay ayıracız. TAYSAD
verilerine göre 2011 yılında 15 ulusal patent başvurusuyla
en çok patent tescili yaptıran 3'üncü şirket durumun-
dayız. Aktaş Holding, bir dünya şirketi olma yolunda,
kurumsal ve sürdürülebilir bir yapı kurmak adına her
tүrlü girişimi yapıyor" dedi. Burhan Kurt, Aktaş Hol-
ding'in farklı ülkelerde ürettiği olan, altı kıtada faaliyet
gösteren büyük bir yapıya dönüştüğünü belirtti.

Kurt, Aktaş Holding'in 2012 yılı hedeflerini ise şöyle
açıkladı: "Dünya pazar payımızı 2012'de yüzde 18'e
çıkarak, bu oranı ilerleyen yıllarda adım adım yüzde
30 seviyesine taşıyacağız. 2012 yılında yıllık üretim
kapasitemizi ise 3 milyon adede yükselteceğiz."

Toplantının sonunda üretilen ilk renkli körüklerden
birinin üzerine toplantıya katılanların isimleri ve
imzaları yazılarak Aktaş Holding'in önemli bir köşesine
kaldırıldı.

Yükseklikleri dert etmeyin
AVERAJ'ı seçin
İstediğiniz yükü yükleyin
Muayeneden geçin



MERKEZ FABRİKA

Konya Organize Sanayi Bölgesi
Evrenköy Cad. No: 30
Selçuklu / KONYA
Tel : +90 332 239 06 10 (pbx)
Fax: +90 332 239 06 13

İSTANBUL

Ser Treyler Servis A.Ş.
Hadımköy / İSTANBUL
Tel : +90 212 798 33 00 (pbx)
Fax: +90 212 798 33 04





SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

| MART 2012 |
| www.tasimacilar.com |

8

KITA LOGISTICS'TEN
İLK ÜÇ AYDA 6 BİN
TONLUK TAŞIMA



■ Türkiye'nin proje taşımacılığında önemli lojistik firmalarından Kita Logistics, yılın ilk üç ayında toplam ağırlığı yaklaşık 6 bin ton olan malzemeyi deniz yolu ile Finlandiya ve Fransa'dan yükledi. İstanbul Tuzla Tersanelere taşınan 9 adet jeneratör ve 9 adet dizel motor, enerji gemilerinde kullanılmak üzere özel üretili. Her biri 325 ton olan bu motorların nakliyesi sırasında kaldırma kapasitesi 700 ton olan vinçli özel proje gemileri kullanıldı. MAN şirketinin ürettiği en büyük tip olan motorlar enerji gemilerine monte edilecek. İnşası tamamlanan enerji gemileri, Or-

tadoğu, Kuzey Afrika ve Güney Asya ülkelerinde elektrik üretiminde kullanılacak. Konuya dair açıklama yapan Kita Logistics Genel Müdürü Emre Eldener; "Taşınması fiziksel olarak mümkün olan her şeyi taşıyabiliyoruz. Proje taşımacılığında dünya firmaları ile rekabet eden yüzde 100 Türk sermayeli bir lojistik şirketiz. Global partnerleriniz ülkelerinin bu konuda en iyi firmaları. Ayrıca proje ekibimizdeki arkadaşların tamamı lojistik eğitimi almış kişiler ve mühendislerden oluşuyor. Amacımız Türk yatırımcılara hak ettikleri en üst düzeyde hizmeti vermek" dedi.

Astra demo çalışmaları hız kesmiyor

Tur kapsamında yapılan etkinliklerde ziyaret edilen şantiyelerde Astra markası ve kamyonları hakkında uygulamalı bilgilendirme yapılıyor.

Konuya ilişkin bir açıklama yapan Astra Marka Müdürü Kıvanç Kızılkaya, bu etkinliğin geride bıraktığımız 2011 yılı içerisinde Astra'yı tanıttıran dışındaki şantiyelerde doğru çözümleri sunma anlamında da faydalı olduğunu belirterek, geçen sene boyunca yaklaşık otuz farklı müşterinin değişik şartlardaki kırka yakın şantiyesinde demo yaptıklarını kaydetti.

Demoların müşterileri için işletmelerindeki maliyet düşüşünü görmeleri açısından çok faydalı olduğunun altını çizen Kızılkaya, bunun satışlarına da olumlu etkilerinin olduğunu ifade etti.

DEMO BİZİM İÇİN YARARLI OLDU

2012 yılında da demolara devam edeceklerini kaydeden Kıvanç Kızılkaya, "Müşterilerimizin bölgesine büyük yatırımlarla iş yaptığı ve rekabet şartlarının ağır olduğu bu ortamda Astra kamyonlarının, işletme maliyetlerini minimize etmesi, ticari hızı artırması ve verimliliği en yüksek seviyeye çıkarması demoda en göz doldurucu sonuç oldu. Astra demoları ile doğa koşulları, hava koşulları ne olursa olsun araçlarımızın şantiyenin devamlılığını sağlayacak performansa çalıştığını ve üretimi maksimum seviyeye çıkardığını gösterdik" dedi.

ŞANTİYELERE ÖZEL ÇÖZÜMLER ASTRA'DA

Kızılkaya, 2012'nin ilk aylarında Türkiye'nin değişik illerinde bulunan maden sahalarında demolar yaptıklarını ve tipki geçen yıl olduğu gibi çok başarılı sonuçlar ve geri dönüşler aldıklarını belirterek demo etkinliklerinin devam edeceğini altını çizdi. Astra'nın 4 ana kate-

Çukurova Ziraat, satış ve satış sonrası hizmetlerini verdiği Astra kamyonları ile Türkiye turuna 2012 yılı içinde de devam ediyor.



goride modellere sahip olduğunu ifade eden Kıvanç Kızılkaya, bu kategorilerin altında da müşteri istek ve beklentilerine göre değişik modellerde üretim yapılabildiğini kaydetti. Belden Kırma, Rijit, HD8 Ağır Hizmet ve HH8 Ekstra Ağır Hizmet tipi kaya kamyonları olarak 4 ana kategoriye ayrılan Astra kamyonları ile ilgili bilgiler veren Kızılkaya, "Özellikle off road uygulamalarda verimli ve kazançlı çözüm üretecek ve gerek yükleme kapasitesi gerekse yakıt tasarrufu açısından HD8 modelinin pazarda yoğun talep görmeye başladı"

dedi. Kızılkaya, açıklamasını şöyle sürdürdü: "Şantiyelerin yoğun talebi olan 6x4 ve 8x4 başta olmak üzere 4x2, 4x4, 6x6, 8x6 ve 8x8 olarak çeşitlendirebildiğimiz modellerimiz bulunmaktadır. Motor seçeneklerinde ise 400 ila 600 hp aralığında yeni nesil Euro 5 motorlar kullanılmaktadır."

YÜKSEK FREN GÜCÜ

Astra kamyonlarının özellikle fren sistemine dikkat çeken Kızılkaya, motor fren sistemi hakkında da bilgiler verdi. 350 HP'ye varan

bir frenleme gücünün söz konusu olduğunu kaydeden Kızılkaya, bu frenleme sayesinde aracın zor ve eğimli şartlarda yüklüklen bile rahat ve güvenli inebildiğinin altını çizdi.

Türkiye'de bu tip araçların pek bilinmediğini de dile getiren Kızılkaya Astra ile bu segmentteki bilinirliği arttırmayı hedeflediklerini belirterek "Özellikle ağır hizmette, aracın ekonomik ömrünün uzaması ve ton başına düşen yakıt sarfiyatının düşmesi on-road araçlara göre ciddi bir maliyet kazancı sağlamaktadır" dedi.

TÜRKİYE PAZARINDAKİ HEDEFLER

2011 yılında bir çok sahada demo çalışması yaptıklarını, 2012'de de demolarının hız kesmediğini belirten Kızılkaya, "26 metre küp kasa kapasiteli 520 hp'lık 8x4 damperli, 25 metre küp kasa kapasiteli 440 hp'lık 8x4 damperli ve 1 adet 30 tonluk belden kırma kaya kamyonu ile ekip olarak yeniden Türkiye genelindeki bir çok madencilik, dekopaj, baraj, inşaat şantiyelerini ziyaret ederek Astra'nın avantajlarını müşterilerimize göstereceğiz" dedi.

REKABETTEKİ AVANTAJLAR

Astra'nın rekabet avantajları hakkında da bilgi veren Kızılkaya, "Şantiye ziyaretlerinde müşterilerimizin istekleri doğrultusunda araç seçimi yapabilme imkanımız bulunmaktadır. Her şantiyenin gerek duyduğu araç özellikleri farklılık gösterebilmektedir. Kimisinde yüklü iniş için ekstra güçlendirilmiş fren gerekirken kimi şantiyede ise yüklü çıkış için güçlendirilmiş çekiş sistemi gerekebiliyor. İşte bu noktada Astra'nın temel kuralı olan "uygun işe uygun özellikte kamyon" kuralı öne çıkmaktadır" şeklinde konuştu.



Dünyanın global tedarik zinciri yönetimi şirketi Ceva Group, 2010 yılındaki büyümesinin ardından 2011 yılını da güçlenerek tamamladı.

■ 2011 yılında cirosunu 6.895 milyon Euro'ya yükselten Ceva, karını da yüzde 9,9 oranında artırmış oldu. Ceva Lojistik CEO'su John Pattullo 2011 yılsonu finansal sonuçlarını açıkladı. Pattullo, "2011 yılı Ceva için güçlü gelişmelerin yaşandığı bir yıl oldu. Senenin ilk yarısında finansal performansımızı artırdık. Bu performansımızı yılın ikinci yarısında daha zorlu bir ekonomik ortam olmasına karşın koruduk. Bu sonuçlara gerçekleştirdiğimiz yapısal değişikliklerin sayesinde ulaştık. İleriye yönelik devam eden büyüme ve gelişimimiz için konumumuzu güçlendiriyoruz. 2011 yılını ciromuzu yüzde 1 oranında artırarak 6 milyar 895 milyon Euro ile kapattık. Böylelikle ciro hedefimizi 1,8 milyar Euro aşmış. Sonuç olarak, daha dengeli bir sektör portföyü elde ettik. Asya Pasifik, Latin Amerika, Orta Doğu ve Afrika gibi yüksek büyüme alanlarda iş hacminizin yüzde 40'ın üzerinde olduğu tespit edilmiştir" dedi.

2012 YILINDA PAZARDAKİ GÜCÜMÜZ ARTACAK

Pattullo'nun yaptığı açıklamaya göre, Ceva Global, 2011 yılında okyanus taşımacılığında önemli bir büyüme elde etti. Ceva Global, okyanus taşımacılığında yeni kiralamarlar ve "less-than container load" işlemleriyle yüzde 17 oranında artış sağladı. Pattullo, 2012 yılına girerken ekonomik belirsizliğin birkaç ay içerisinde son bulacağı tahminini yaparken, öncelikli ve doğru yapılanmayla iş modelini ve pazardaki konumlarını daha da güçlendireceklerini söyledi.



Batı Ro-Ro, yeni servis bilgilerini açıkladı

■ Batı Ro-Ro, Ukrayna, Belarus, Moldova, Slovenya, Rusya ve CIS ülkeleri, Kazakistan, Kırgızistan, Özbekistan, Tacikistan için yeni servis bilgilerini duyurdu. Tüm paletli yükler Derince Limanı'nda, terminalde yahut geminin rampasına teslim alınarak herhangi bir noktaya taşınmak üzere Odessa Limanı'nda yolcunun adına temin edilen Batı Ro-Ro vagonlarına veya kamyonlarına yüklenip, son teslim noktasına kadar gönderilebilecek. Ferry-Tren seferleriyle Derince Limanı terminalinde ya da gemi rampasında teslim alınan yükler, Odessa limanından aktarmayla demiryolu ve karayolu ile CSI ülkelerine ulaştırılacak.

5 BİN METREKARELİK ANTREPO, 130 ARAÇLIK TIR PARKI

Odessa Limanı'nda 5 bin metrekarelik transit kapalı antrepo, 130 araçlık TIR parkı, 500 binek araçlık otopark ile tüm yükleri elelemek imkanı, müşterilerin hizmetine sunulacak. 1 hafta önceden sipariş verilmesi durumunda işe mafiler, Ramp/Ramp alarak müşterilerin hizmetine sunulabilecek. Taşımacılar Ramp Derince / Ramp Odessa - Fot Derince / Fot Odessa yapılabileceği gibi dileyen, yükleyici adresinden müşteri adresine vagon üstü veya TIR üstü olarak teslim edilebilecek. Ayrıca Derince Limanı'nda müşterilerin hizmetine verilecek Ukrayna plakalı dorseler, ister müşterilerin kapısında isterse limanda yüklenecek, istenilen adrese keçiciler ile teslim edilebilecek.



GEFCO'nun yeni ortağı Alpagatas

■ Alpagatas firmasının imzaladığı sözleşme gereğince firmanın Avrupa ve Orta Doğu'ya yönelik tüm deniz taşımacılığı ve nakliye sırasındaki tüm gümrük işlemleri GEFCO tarafından gerçekleştirilecek. Nisan 2011'den bu yana iş ortağı olan Alpagatas ve GEFCO, Alpagatas'ın deposunun Fransa'nın Marsilya bölgesine taşınmasının ardından en uygun gümrük çözümünü bulmak için bir araya geldiler. Alpagatas ile yakın bir çalışma yürüten GEFCO, öncelikle firma için özel olarak düzenlenmiş bir gümrük ve vergi müşavirliği çözümü geliştirdi. GEFCO Sektör Yöneticisi Ekaterini Kranioti, GEFCO'nun önceliğinin müşterileri için değer yaratmak olduğunu belirtti. Müşterilerinin deniz aşırı nakliye hizmetlerinin yanı sıra, onlara Gümrük ve Vergi Müşavirliği danışmanlığı da sunduklarını belirten Kranioti, Alpagatas'a sundukları bu hizmet sayesinde şirketin temel ticari faaliyetlerine odaklanmasını sağladıklarını belirtti.



Bombardier Transportation 2. Eurasia Rail Fuarı'nda

Bombardier Transportation, akıllı ulaşım çözümlerini 2. Eurasia Rail Fuarı'nda tanıttı. Ayrıca, Almanya'da IF Tasarım Ödülü kazanan Bombardier Zefiro çok hızlı tren ve Bombardier Flexity 2 tramvayları hakkında katılımcılar bilgilendirildi.

■ Demiryolu teknolojisinde 60'tan fazla ülkede akıllı ulaşım çözümleri sunan Bombardier Transportation, 8-10 Mart tarihleri arasında İstanbul Fuar Merkezi'nde düzenlenen 2. Eurasia Rail Fuarı'nda ekolojik ve ileri teknolojiye sahip raylı ulaşım sistemleri için yeni çözümlerini paylaştı.

2. Eurasia Rail Fuarı'na katılımlarının Bombardier Transportation'ın Türkiye pazarına verdiği önemin bir göstergesi olduğunu söyleyen Bombardier Transportation Teknik Müşaviri Nezih Ertürk, Türk demiryolu sanayisini gündeme getiren bu fuara katılmaktan gurur duyduklarını belirtti. Nezih Ertürk, "Bombardier Transportation olarak, Türkiye'nin ilk metro sistemini 1995 yılında Ankara'da kurduk. Bu projeyi takiben İstanbul, Eskişehir, İzmir, Adana ve Bursa'da hafif raylı ve tramvay sistemlerini başarıyla hayata geçirdik. Bombardier Transportation bu projelerde araçların temin etmenin yanı sıra metro ve hafif raylı sistemler için yüksek emniyet ve sistem kullanımını garanti eden sinyalizasyon teknolojilerini de kurmuştur. 2008 yılında İstanbul'da Bombardier Transportation Global Yan Sanayi Geliştirme Ofisi'ni açtı. Bu ofis Bombardier'in dünya pazarındaki projeleri için uzun vadeli işbirliği yapabileceği potansiyel Türk imalatçıların bilgilendirme ve geliştirme amaçlamaktadır" şeklinde konuştu.

'TÜRKİYE'DEKİ FIRSATLARI DEĞERLENDİRECEĞİZ'

Türkiye'nin 2023 yılına kadar demiryolu projelerine 20 Milyar Dolar yatırım yapacağına değinen Ertürk, "Bombardier olarak sürdürülebilir, işletmeciler lehine eski kuralları günümüz ihtiyaçlarına göre değiştiren, yenilikçi demiryolu çözümleri sunarak Türk ulaşım sektöründeki operatörler ve ilgili kuruluşlarla stratejik işbirliği kurmaya sıcak bakıyoruz. Türkiye, hızlı tren, raylı taşımacılık ve toplu raylı ulaşım sistemlerindeki yatırımları ile potansiyel olarak büyük pazar. Biz dünya çapındaki deneyimimiz ile bütün bu projelere katılmayı hedefliyoruz" dedi.



Alışan Lojistik, ECTA yönetimine girdi

■ Alışan Lojistik'in Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Damla Alışan, Avrupa kimyasal madde lojistiğinde nakliyenin verimlilik, sağlık ve güvenlik standartlarını geliştirmeyi hedefleyen ECTA (European Chemical Transport Association)'nın Yönetim Kurulu Üyesi oldu. Alışan Lojistik, 30-31 Mayıs tarihlerinde düzenlenecek olan Yönetim Kurulu toplantısına Türkiye'de ev sahipliği yapacak. Kimya taşımacılık operasyonu bulunan firmaların sektörde iyileştirmeleri ve geliştirmeleri için Belçika yasalarına uygun şekilde 11 Şubat 1999 tarihinde kurulan ECTA, Lojistik alanında Avrupa çapında Sorumlu Bakım

Programı'nı başlatan ilk kurum olarak Avrupa Kimya Sanayi Konseyi (Cefic) ile ortaklık anlaşmasını imzaladı. Üyelerinde SQAS belgesi bulundurma zorunluluğu bulunan ECTA'nın yönetim kurulunda konuşma yapan Alışan Lojistik Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Damla Alışan: "Alışan Lojistik olarak 27 yıldır lojistik sektörüne farklı çözümler üretmekteyiz. Kimya sektörünün en önemli başlıklarından biri olan tehlikeli kimyasalların taşınması ve depolanması konusunda çok ciddi bir uzmanlığımız, altyapımız ve başarılı bir çalışma modelimiz bulunmaktadır. Operasyonun tasarımı olabilecek büyük kazaları

dikkate almalı, önleyici unsurları barındırmalı ancak yine de bir kaza halinde ne yapacağımızı ekip üyelerinin iyi derecede biliyor olması gerekir. Biz, bu konuda Avrupa standartlarında araç, çekici, ekipman ve depolar ile hizmet vermenin yanı sıra, çalışanlarımızın da gerek kendi güvenlikleri, gerek çevre ve ürün güvenliğini açısından yeterli bilgi ile donanımını sağlamak için en üst seviyede eğitim veriyor ve önlemliyoruz. Alışan Lojistik olarak yaptığımız yatırımlar ve büyük bir titizlikle devam ettirdiğimiz çalışma azmimizle bugün ECTA'nın başarılı ekibi ile de devam ediyor olacağız" dedi.

Shell ve Garanti'den bir ilk: "Shell Partner Card"

■ Shell & Turcas ve Garanti Bankası, gerçekleştirdikleri işbirliğiyle ortak müşterilerine ilk niteliğinde bir hizmet sunuyor. Shell Partner Card ile Shell'in ticari müşterilerine sunduğu hizmetleri, Paracard'ın sahip olduğu tüm ayrıcalıklarla tek bir kartta birleştiriyor. Hem banka, hem de yakıt kartı özelliklerine sahip olan Shell Partner Card kullanılarak kurumsal müşteriler iş ortaklarıyla olan ticaretlerinde, Shell'in "Maksimum Yakıt Yönetimi" hizmeti ile "daha kolay yakıt yönetimi", "yakıt harcamalarını limitlendirme" ve "tüm alımlar için tek ödeme noktası" gibi ayrıcalıklardan yararlanabilecek.

Shell & Turcas Petrol CEO'su

Jacek Dziembaj, temel önceliklerinin daima müşteri memnuniyeti olduğunu belirterek: "Shell Partner Card, müşterilerimizin memnuniyeti odaklı çalışmalarımızın en güzel örneklerinden birini oluşturuyor. Shell Partner Card, Türk ekonomisine ve sektörümüze zarar veren kaçak akaryakıt ve kayıt dışı ekonomi sorunlarının önlenmesine de destek olacak" dedi. Garanti Ödeme Sistemleri Genel Müdürü Mehmet Sezgin ise "Shell Partner Card, mesleği gereği bankacılık hizmetiyle tanışmamış veya sık kullanmayan nakliye, turizm ve personel taşıma firmalarının şoförlerine, ödeme sistemlerinin ayrıcalıklarını sunuyor" diye konuştu.

