

Bir gün gelir her şey değişir.



TASIMACILAR

LOJİSTİK | NİSAN 2012 | SAYI: 66 | FİYATI: 50 KURUŞ | www.tasimacilar.com

BB SERVİSTEN ETKİN ÇÖZÜMLER

■ BB Servis Ekipmanları, takograf servislerine ve nakliye firmalarına etkin çözümler sunmak amacıyla be-yilikler verileceği be-lirtili. Takograf veri indirme ve arşiv çözümleri sunan BB Servis Ekipmanları, takograf ölçümleme ci-



hazlarını da içeren bir servis ağı oluşturmuş durumda. İnternet üzerinden da online satış yapan BB Servis Ekipmanları, analog takograf kağıdından, dijital takograf kağıdına kadar takograf lar ilgili aklınıza gelebilecek her türlü hizmeti veriyor.

AKARYAKITA SON GELEN ZAMLARLA 75 ÜYESİ BULUNAN KOOPERATİFTE 45 ÜYE KAMYONUNU SATTI

Zamma kızıp kamyon sattılar!

Akaryakıt fiyatlarında yapılan son artışla motorinin litresi 4 TL'yi geçti. Maliyetleri katlayan bu fiyat artışı, tüketiciler kadar otomotiv ve nakliye sektörünü de kaygılandırdı.

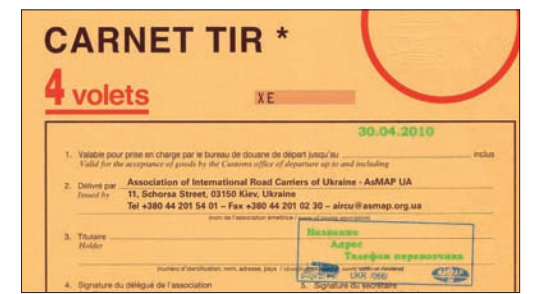
"ZAMLARDAN SONRA KOOPERATİFTE ÜYE KALMADI"

Zamların ardından kendi giderlerinin arttığını aktaran S.S Motorlu Taşıyıcılar Kamyoncular Kooperatifi Başkanı Rafet Sakallı, "Buradan yetkililere sesleniyoruz. Üst üste yapılan ve 4 TL'yi geçen motorin zamları nakliyeciler için büyük bir yük. Bu zamlar sadece motorinle sınırlı değil. Lastik fiyatı, yedek parça fiyatı ve diğer masraflarla beraber nakliyecilik yapan, otobüs olan, minibüs olan, taksicilik yapan bütün esnafımızın belini bük-mektedir. Bari bu zamlardan sonra in-sanımızın yükünü biraz hafifletmek adına vergileri düşürün"

"DEPOYU DOLDURMAK İÇİN 2 BİN TL LAZIM"

Sakallı, "Çok zor hayat şartlarına rağmen vatanına, milletine bağlı bireyler olarak hayatlarımızı sürdürmeye çalışıyoruz. Yetkililerden istediğimiz şudur. Bu zamları yaparken iyi düşünün. Bizim hak ve hürriyetlerimizi koruyun. Şoför ve nakliyeciler esnafını fazla mağdur etmeyin. Şu an birçok kamyoncu mazot pahalı olduğu için 10 numara yağ kullanmak zorunda kalıyor. Mazot yerine yağ kullanarak kamyonlarının motorunu yakmak pahasına risk alıyorlar. Bir kamyonun 500 litre deposu var. Bu depoları doldurmak için tam 2 bin TL gerek. Bu zamlara artık bir son verin" şeklinde konuşarak çektiikleri sıkıntıları dile getirdiler. **Mehmet Şenol EDİRNE**

Akaryakıt zamları ile başa çıkamayan kamyoncu esnafı, çareyi kamyonunu satmakta buldu. Bu gün 4 TL'yi aşan mazot fiyatı, yıllardır para kazanamayan kamyoncu esnafını son noktaya getirdi.



TIR karnesi ve geçiş belgesi sayısında azalma!

■ TOBB, Uluslararası Karayolu Taşımacılığına ilişkin mart ayı verilerini açıkladı. TOBB, Uluslararası Karayolu Taşımacılığına ilişkin 2012 Mart ayı geçiş belgesi ve TIR Kame-sayılarını açıkladı. Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği, Ticaret ve TIR Dairesi Başkanlığı'nın verilerine göre, 2012 yılı Mart ayında bir önceki yılın aynı dönemine göre verilen belge sayısında bir azalma olduğu gözlemlendi. 2012 yılı Mart ayında, bir önceki yılın Mart ayına göre verilen geçiş belgesi sayısında yüzde 3,47'lik, TIR Karnesi sayısında da yüzde 2,34'lük bir azalma yaşandı.

TAKOGRAFTA DA AZALMA VAR

Aynı verilerden, bu yılın ilk üç ayında verilen geçiş belgesi sayısında geçen yıla göre yüzde 6,12'lik, aynı dönemde verilen TIR Karnesi sayısında da yüzde 2,09'luk azalma görülmüştür.

2012 yılı Mart ayında 2.564 adet sürücü kartı, 14 adet şirket kartı ile 17 adet servis kartı üretilerek, sahiplerine ulaştırıldı.

Gökbora ve Michelin'den filo çözümleri için ortak çalışma

■ Kara, hava ve deniz nakliyesi, proje taşımacılığı, sigorta ve lojistik hizmetleri sunan Gökbora Uluslararası Nakliyat A.Ş. Türkiye'de Michelin ile Filo Çözümleri işbirliği anlaşması imzaladı. Müşteriye yönelik olarak tüm hizmet kademelerinde tek bir muhatap sağlayan Michelin Filo Çözümleri, filo-ların operasyonel maliyetlerini düşürerek işletmelerin lastik yönetimini kolaylaştırıyor.

İmzalanan anlaşma ile bir-likte Michelin Filo Çözümleri-

ri'nden hizmet alacak olan Gökbora, Michelin'in Avrupa genelindeki geniş hizmet ağından faydalanacak.

LASTİKLE İLGİLİ HERŞEY VAR

Anlaşma kapsamında Gökbora için, özel olarak hazırlanmış olan lastik yönetimiyle Gökbora filosundaki araçların lastiklerinin bakımı, kaplan-ması ve diş açma işlemleri yerine getirilecek.

Michelin, kilometre başına faturalandırma, yol yardımı,

raporlama, stok yönetimi, lastik bakım yönetimi, filo yönetimi ve çözüme bağlı hizmetler sunan Filo Çözümleri ile işletmelerin ana iş konularının dışında kalan lastik yönetimi iş yükünü üzerlerinden alacak. Düzenli raporlama, merkezi satın alma ve Avrupa genelindeki tüm üslere yönelik standart işlem sayesinde işletmelerin ana faaliyet alanlarına ve konularına yoğunlaşabilme-leri için yardımcı olacağı be-lirtili.



TÜV-SÜD'DEN OKT'YE ADR SERTİFİKASI
4'TE

TIRSAN, FİLOTIR İLE SATIŞ VE KİRALAMA SEKTÖRÜNDE
5'TE

ERTUĞRUL TARHAN
Futbol , Ticaret ve Başarının Sırrı
4'TE

MOTORİN FİYATLARI			
İSTANBUL	4.05	D.BAKIR	4.16
ANKARA	4.06	SİVAS	4.11
İZMİR	4.05	İĞDIR	4.15
ADANA	4.06	HATAY	4.05

TESLİMAT

TAŞIMACILAR

2

| NİSAN 2012 |
| www.tasimacilar.com |4 İŞLEMLE
FORD SAHİBİ
OLMAK
KOLAYLAŞIYOR

■ Ford Nisan kampanyasıyla Ford Fiesta, Yeni Focus, Yeni C-MAX ve Mondeo modellerini, aylık 400 TL taksit, 4 yıl vade ve 4. yıl ek güvence fırsatı ile müşterilerine sunar. Hafif ticari araçlarda ise 0 faizle 20 ay 24.000 TL kredi geleceğini sürdürüyor. Ford, Nisan ayında binek araçlarda 4 işlem fırsatı ile Ford alımını kolaylaştırırken, hafif ticarilerde 24.000 TL'lik 0 faiz ve 20 ay taksitli kredi teklifini sürdürüyor. Binek araç fırsatlarını 4 modelde toplayan Ford; vadeyi 4 yıla bölerken, taksitleri 400

TL'ye düşürüyor ve bu çarpıcı teklife üç yıllık standart garantinin yanı sıra 4'üncü yıl ek güvence veriyor. Ford Fiesta, Yeni Focus, Yeni C-MAX ve Mondeo'ya Ford'un 4 işlem kampanyasıyla sahip olanlar, 17.000 TL'lik krediyi, 48 ay vade ve aylık 400 TL'lik taksitlerle ödüyor. Ford Transit ve Transit Connect de Nisan ayına özel fırsatlarla Ford tutkunlarına sunuluyor. 24.000 TL'lik krediyi 0 faiz ve 20 ay taksitle kullanan müşteriler, ticarete kazanmaya hemen başlıyor.

Sinan Çavdar Lojistik'e, Ford Otosan'dan 27 ADET ÇEKİCİ

Ford Otosan Bayii Diyarbakır Oto, Adana menşeli olarak yeni kurulan Sinan Çavdar Lojistik'e 27 adet Ford Cargo 1838 T çekiciyi düzenlenen tören ile teslim etti.

Sinan Çavdar Lojistik'in yeni açılan merkezinde düzenlenen törene; Seyhan İlçe Emniyet Müdürü Ahmet Sapmaz, Ford Otosan Bölge Satış Müdürü Baran Süslü, Diyarbakır Oto Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Odabaşı, Sinan Çavdar Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Sinan Çavdar'ın katılımıyla gerçekleşti.

Çavdar Lojistik Ford Otosan'dan aldığı 27 Ford Cargo çekici ile sektöre hızlı bir giriş yaparak, teslim edilen araçlar ile filosunun tamamını da Ford çekicilerden oluşturmuş oldu. Adana Seyhan'da açılan Sinan Çavdar Lojistik, kurduğu modern ve geniş araç park alanı ve elverişli çalışma ortamı ile sektörde söz sahibi olmayı hedefliyor.

"FORD İLE İYİ BİR BAŞLANGIÇ OLACAK"

Açılış konuşmasını yapan Sinan Çavdar Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Sinan Çavdar, bu araçlar ile güzel bir başlangıç yaptıklarını belirterek Ford Otosan'a katkılardan dolayı teşekkür etti.

"UZUN YILLAR SINAN ÇAVDAR İLE ÇALIŞMAK İSTİYORUZ"

Ford Otosan Bölge Satış Müdürü Baran Süslü teslimat töreninde yaptığı konuşmada Sinan Lojistik ile uzun yıllar çalışmak istediklerini ifade ederek sözlerine şöyle devam etti; "Sinan Bey ile ticari bir evlilik yaptık. Ve uzun süre devam edecek. Biz Ford Otosan olarak uzun yıllar Sinan Çavdar Lojistik ile çalışmayı hedefliyoruz. Kendileriyle bu yolda yürümeye devam edeceğiz. Hem şirketin açılışı hem de teslim ettiğimiz araçların hayırlı ve uğurlu olmasını diliyorum" dedi.

"DİYARBAKIR'A TÜRKİYE'NİN EN BÜYÜK KAMYON SHOWROOMU"

Ford Otosan Bayii Diyarbakır Oto Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Odabaşı 2012 Ocak-Şubat ayları arasında 160 adet kamyon teslimatı yaptıklarını belirterek Nisan ayı içerisinde 60 adetlik bir kamyon teslimatı daha yapacaklarını ifade etti. Ayrıca Diyarbakır'a önümüzdeki aylarda Türkiye'nin en büyük kamyon showroomunu da açacaklarını belirtti. **Abdullah Karlıdağ**



OGM için özel üretilen BMC Pro 625'ler göreve hazır

BMC tarafından geçtiğimiz aylarda Orman Genel Müdürlüğü(OGM)'ne teslim edilen 19 adet 4x4 Pro 625 yangına müdahale araçları görev yerlerine ulaştı.

■ BMC tarafından Orman Genel Müdürlüğü'nün yangınla mücadele ve önleme ekiplerinin ihtiyaçları doğrultusunda özel olarak üretilen BMC Pro 625 araçlar, OGM'nin farklı illerde yer alan işletme müdürlüklerinde görev almaya başladı.

"OGM'YE İLK OTOMATİK ŞANZIMANLI BMC"

Zorlu şartlarda etkin çalışma imkanı veren Pro 625'ler, hem yangına müdahale hem de ormanların korunup geliştirilmesine olanak verecek şekilde geliştirildiği ifade edildi. 4x4 tekerlek tahrik konfigürasyonu sayesinde en zorlu koşullarda bile yoluna devam edebilen 625'ler, bugüne kadar OGM'ye teslim edilen ilk otomatik şanzımanlı BMC araç olma özelliğine de sahip. 4 bin litre su taşıma kapasitesi ile uzun süre takviye yapılmadan yangına müdahale etme şansı veren bu araçlar, çift kabinli yapısı sayesinde güvenli şekilde personelin taşınmasına da fırsat verdiği belirtildi. Ayrıca sürücünün tek başına araçtan inmeden joystik ve ekran aracılığıyla yangına müdahale edip zorlu koşullarda güvenli şekilde ilerleyebilmesini sağlayan bu araçlar, orman yangınlarına karşı OGM'nin en büyük yardımcısı olacağı dile getirildi.

TÜRKİYE GENELİNE GÖREV BEKLİYORLAR

BMC 4x4 Pro 625 özel üretim yangına müdahale araçları, Türkiye'nin dört bir yanındaki yaklaşık on ilde ve Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti'nde yaklaşımda olan yaz mevsiminde ortaya çıkabilecek orman yangınlarına karşı Orman Genel Müdürlüğü'ne bağlı işletme müdürlüklerinde görev almayı bekledikleri belirtildi.



Aydın taşımacılığı 4 adet BMC PRO 1144 çekici teslimatı

Aydın taşımacılık ve nakliyat araç parkını yeni PRO 1144 çekiciler ile güçlendirdi. Firma satın aldığı 4 adet BMC PRO 1144 çekiciyi nakliye işinde kullanacak.

■ BMC İstanbul Yetkili Satıcısı Öztatlı Otomotiv'in Maltepe'deki tesislerinde düzenlenen törene BMC İstanbul Bölge Müdürü Erdal Eroğlu, Öztatlı Otomotiv Satış Müdürü Feridun Bilgioglu ve Aydın Nakliyat sahibi Murat Aydın katıldı.

"DAHA REKABETÇİ KONUMA GELECEĞİZ"

4 adet BMC PRO 1144 çekiciyi Öztatlı Otomotiv'den satın alan Aydın Nakliyat sahibi Murat Aydın, daha önceki yıllarda filolarına dahil ettikleri PRO 1142 çekiciden çok memnun kaldıklarını, eklemek teknesi olarak gördükleri bu araçların yaktı tasarrufu ve işletme maliyetleri yönünden kendilerini karlı duruma getirdiğini söyledi. Filolarına kattıkları 4 adet yeni Pro 1144'ünde kendilerini piyasada daha da rekabetçi konuma getireceğini ve güçlendireceğini söyleyen Aydın, BMC İstanbul Bölge Müdürü Erdal Eroğlu ve Öztatlı Satış Müdürü Feridun Bilgioglu'na uzun yıllardır göstermiş oldukları tüm destek ve yardımları için teşekkür etti. BMC İstanbul Bölge Müdürü Erdal Eroğlu'na, BMC olarak ilkelinin sadece satış yapmak olmadığını, satış sonrasında da müşterilerinin her zaman yanında olmaya devam ettiklerini söyledi ve yeni araçların anahtarlarını hayırlı kazançlar temennisiyle Murat Aydın'a teslim etti.

Horoz Taşıt Servis'ten DVS'ye 12 adet çekici



Horoz Taşıt Servis A.Ş. sektöründe bir ilk gerçekleştirerek 3 yıl bakım, servis ve aynı zamanda geri almak kaydı ile DSV Global Nakliye ve Lojistik 12 Adet Renault Premium 440 18T çekiciyi düzenlenen tören ile teslim etti. Teslimat töreninde Renault Trucks 2. El satış Müdürü Fatih Erdem, Horoz Taşıt Servis Tic. Ve San. A. Ş. Genel Müdürü Gürkan Gürbüz, Horoz Taşıt Servis Tic. Ve San. A. Ş. Araç Satış Direktörü Soner Alperöz, Renault trucks Satış sonrası Hizmetler Müdürü Atanur Özdemir, Renault Trucks Bakım onarım Anlaşmaları Yönetmeni Salih Kurt yer alırken DSV'den Norten Joergensen, Ozan Önder ve Aykut Karataş katıldı.

AYKUT KARATAŞ KATILDI.

Sektöre bir model olarak ortaya çıkan proje ile lojistik şirketlerinin finansal olarak rahatlaması sağlanacak. Horoz Taşıt ve Servis'in bugüne kadar 450 araçlık bir anlaşma yaptığı ve

Horoz Taşıt sektöründe bir ilk gerçekleştirerek servis, bakım ve geri alma garantisıyla DSV Global Nakliye ve Lojistik'e 2. El 12 adet Renault çekiciyi teslim etti.

2013 yılı sonunda bu rakamı 4 haneli sayılara ulaştırmak istedikleri ifade edildi.

"BU MODEL İLE LOJİSTİK FİRMALARI RAHATLAYACAK"

Teslimat sırasında bir konuşma yapan Horoz Taşıt Servis Tic. Ve San. A. Ş. Genel Müdürü Gürkan Gürbüz, "Geçen yıl sattığımız 520 araç ile bayiler arasında lider olduk. Kaliteyi hiç bozmadık ve Fransa'dan Ekselans Ödülü'nü aldık. 2012 rekorlar yılıydı. Bu yaptığımız teslimatta gösteriyor ki bu ödülün hakkını layıkıyla yerine getiriyoruz. DSV'ye yaptığımız bu teslimat sektöründe bir ilk. Bu model ile lojistik firmalarını finansal olarak rahatlatmayı amaçlıyoruz. Şuana kadar 450 araca servis, bakım ve geri alma şartlı modeli uyguladık. Amacımız bu rakamı 2013 sonunda kadar 4 haneli sayılara

"SÜRPRİZ MALİYETLER ÇIKMAYACAK"

DSV Global Nakliye ve Lojistik Hava Deniz Türkiye Genel Müdürü Ozan Önder, böyle bir program sundukları için Horoz Taşıt Servis'e teşekkür ederek sözlerine başladı. Horoz Taşıt Servis ile çalışmalarını sürcek. 60 araçlık bir alım daha yapmayı planlıyoruz"

Bu program ile DSV olarak beklenmedik maliyetlerin önüne geçeceklerini belirten Önder, yıllık planlı ödemeler dışında araçlarına planlanmamış bir para ödemeyeceklerini belirterek sözlerine şöyle devam etti: "Bu anlaşma ile tüm servis ve bakım maliyetlerini Horoz Araç servis üstlendi. Biz sadece yıllık planlı ödemeler yapacağız" dedi.

Şişva Lojistik TIRSAN Frigo'yu tercih etti



■ TIRSAN Frigo satışları hız kesmeden devam ediyor. Şişva Lojistik yeni araç alımında Tirsan'ı tercih ederek filosunu 20 adet Frigo ile genişletti. Şişva Lojistik firmasına satışı yapılan 20 adet Tirsan Frigo'nun teslimat töreni TIRSAN Treylar Adapazarı Fabrikasında gerçekleştirildi. Teslimat töreni, TIRSAN Treylar A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu ve Şişva Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Burhan Şişva ve Gelecek Otomotiv Genel Müdürü Hamdi Yüncü'nün katılımıyla yapıldı.

Şişva Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Burhan Şişva teslimat töreninde yaptığı açıklamada TIRSAN Frigo'yu Tirsan kalitesine ve üretim gücüne duydukları güven nedeniyle tercih ettiklerini belirtti. Müşteri memnuniyetini temel çalışma felsefesi olarak kabul ettiklerini vurgulayan Burhan Şişva "Bu hedefimizi gerçekleştirmek için de Tirsan markasını tercih ettik. Ayrıca Tirsan treylarlar yüksek 2.el değeri ile de en iyi yatırım araçlarıdır" dedi. Mersin merkezli Şişva Lojistik Petrol İnş. Gıda İth.İhr.San ve Tic. Ltd Şti. soğuk gıda taşımacılığı alanında çalışmalarını yürütüyor. Ağır ve ortağı taşımacılık yapan Şişva Lojistik yeni yatırımlarla büyümeyi hedefliyor.

Tirsan teslimatları hız kesmiyor

DAF ve Tirsan'dan, Gökboru Uluslararası Nakliyat ve Dünyalar Hafriyat'a düzenlenen törenlerle çekici ve treylar teslim etti. Tirsan ve DAF, Dünyalar Hafriyat'a 10 adet DAF CF85.460 çekici ve 10 adet Tirsan Damper teslim ederken Gökboru Uluslararası Nakliyat'a ise 2 bin 500'üncü Mega Hafif Treylarını teslim etti.

2 BİN 500'ÜNCÜ TREYLER GÖKBORA'YA

Tirsan Treylar Samandıra merkezinde düzenlenen törende Gökboru Uluslararası Nakliyat'a 25 adet Mega Hafif Treylar teslimatı TIRSAN Treylar A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu ve Gökboru Uluslararası Nakliyat A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Şenol Çak'ın katılımı ile gerçekleştirildi.

Tirsan'ın ürettiği 2 bin 500'üncü Hafif Treylarımızın Gökboru Uluslararası Nakliyat'a teslimat törenini yapmaktan gurur duyuyoruz diyen Çetin Nuhoglu, "Türkiye'nin öncü uluslararası nakliye firmalarından biri olan Gökboru Uluslararası Nakliyat 2009 yılından bu yana Tirsan Hafif Treylarları kullanıyor ve ilk kullanımdan itibaren sonraki tüm yatırımlarını da bu araca yönlendirdiler. Bu vesile ile kendilerine teşekkür ederiz" dedi. Gökboru Uluslararası Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı Şenol Çak, kuruldukları 1983 yılından bu yana Tirsan ile yürüttükleri olumlu işbirliğini gelecek yıllarda da devam ettirmek istediğini açıkladı.

Filolarında toplam 750 araç olduğunu ve 150 tanesinin Tirsan Hafif Treylar olduğunu söyleyen Çak, Tirsan ile ihtiyaçlarını göre geliştirilen treylar ile hep ilklere imza attıklarını açıkladı.

DÜNYALAR HAFRİYAT'A 10 ADET ÇEKİCİ VE TREYLER

Tirsan'dan, Dünyalar Hafriyat'a 10 adet DAF CF85.460 çekici ve 10 adet Tirsan Damper teslimatı düzenlenen tören ile teslim edildi. Tirsan Samandıra Tesisleri'nde düzenlenen törene, Tirsan Treylar A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu ve Dünyalar Hafriyat Yönetim Kurulu Üyeleri Yılmaz Dünya, Sabahattin Dünya, İnşaat Mühendisleri Serdar Dünya ve Serkan Dünya, DAF-Tirsan Otomotiv Hadımköy Satış Yöneticisi Özgür Ayçiçek'in katılımıyla gerçekleştirildi.

TIRSAN Treylar A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu törende yaptığı konuşmada "DAF çekicilerimizi ve TIRSAN treylarlarımızı birlikte satmaya çok önem veriyor. Çünkü biliyoruz ki DAF ve Tirsan araçları birlikte mükemmel bir kombinasyon oluşturuyor" dedi.

Dünyalar Hafriyat Yönetim Kurulu Üyesi Yılmaz Dünya teslimat töreninde yaptığı açıklamada son bir yıldır Tirsan Damper'i şantiyelerinde deneme amaçlı kullandıklarını, aracın sağlamlığından ve performansından çok memnun kaldıklarını vurguladı. Bu nedenle de yeni yatırım kararı aldıklarında tereddütsüz Tirsan

Damper'i seçtiklerini belirtti. "Araç parkı olarak 100'ün üzerinde aracımız var ve yıl içinde yeni alımlarımız da olabilir. Yeni yatırımlar için de yine Tirsan ile görüşmekten memnun olacağız" dedi.



25 adet Mega Hafif Treylar Gökboru'ya teslim edildi.



Tirsan'dan, Dünyalar Hafriyat'a 10 adet DAF CF85.460 çekici ve 10 adet Tirsan Damper teslim edildi.

TÜRKİYE'NİN İLK ELEKTRİKLİ OTOMOBİLİ İTÜ'DE



■ Elektrikli araçlar konusunda farkındalık yaratmak isteyen Ağaoğlu Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Ali Ağaoğlu 2010 yılının Temmuz ayında Türkiye'ye getirdiği ilk elektrikli otomobil Tesla Roadster'i İTÜ'ye bağışladı. İstanbul Teknik Üniversitesi (İTÜ)'nde düzenlenen törene Ağaoğlu Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Ali Ağaoğlu, İTÜ Rektörü Prof. Dr. Muhammed Şahin ve çok sayıda öğretim görevlisi katıldı. Tesla Roadster'i çok önemseydiği elektrikli araçlar konusunda farkındalık yaratmak amacıyla satın aldığı

hatırlatan Ağaoğlu Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Ali Ağaoğlu, "Tesla'yı almaya karar verdiğimde amacım dikkatleri elektrikli araçlara çekmekti. Yakın gelecekte herkes bu tip araçlar kullanacak. Temiz enerjiyle çalışan her türlü teknolojinin desteklenmesini ve teşvik edilmesini istiyorum. Makina Fakültesi Dekanı arayarak Tesla Roadster'i okula incelemek amacıyla 3 günlüğüne istedi. Ben de bunun mümkün olmadığını ancak okula hediye edebileceğimi söyledim" diye konuştu.

SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

| NİSAN 2012 |
| www.tasimacilar.com |

3

Mercedes-Benz'den Cemre Lojistik'e 100 adet Axor 1840 LS



1956 yılından beri faaliyetlerini devam ettiren Cemre Lojistik, 62 adet aracın 22 adedinin Mercedes-Benz marka olduğu filosuna 100 adet de Mercedes-Benz Axor 1840 LS daha ekledi.

Teslimatı 2012 yılının ikinci yarısında tamamlanması planlanan araçların ilk 50 adedi Cemre Lojistik'in tesislerinde düzenlenen tören ile teslim edildi. Törene, Cemre Lojistik ortakları Emine Demireğer, Me-

like Çelik ve Orhan Çelik, Mercedes-Benz Türk Kamyon Filo Satış Danışmanı Serdar Elibollar, Koluman İstanbul Çekici Satış Müdürü Mustafa Kürşat İnce ve Koluman İstanbul Çekici Satış Danışmanı Hasan Yıldırım katıldılar.

"YAKITTA TASARRUF, YAYGIN SERVİS HİZMETLERİ İLE MERCEDES'İ TERCİH ETTİK"

Cemre Lojistik yetkilileri teslim töreninde Mercedes-Benz araçlarının sağladığı yakıt tasarrufu, kolay ulaşılabilen ve

yaygın servis hizmetleri ile zorlu yol koşullarına karşı dayanıklılığı sebebiyle araç alımlarında Mercedes-Benz Axor 1840 LS'i tercih ettiklerini belirttiler.

Cemre Lojistik, gelecekte 100 adet Mercedes-Benz aracı daha filosuna eklemeyi planlıyor.



Çimen Beton'a 4 adet Ford Cargo mikser

İzmir'de yeni kurulan Çimen Beton, araç parkını Ford Cargo ile oluşturuyor.

■ Çimen Beton, Ford Cargo'dan 4 adet 3936M mikser satın aldı. İzmir'de yeni kurulan Çimen Beton'un sahip olduğu beton santrali çalışmalarında kullanmak üzere satın aldığı 4 adet 3936M Ford Cargo mikser, şirket merkezinde yapılan bir törenle teslim edildi. Törene, Çimen Beton'un ortakları Gündüz Yeşildağ, Yusuf Çoban ve şirket çalışanları, Ford Ege Bölge Kamyon Satış Müdürü Mete İnceer, Otokoç Satış Temsilcisi Koray Kapçı katıldı.

Çimen Beton'un ortaklarından Gündüz Yeşildağ, törende yaptığı konuşmada; Ford Cargo'ların düşük yatırım ve işletme maliyetlerinin yanı sıra, faaliyet gösterdikleri tüm bölgelerde bulunan servis noktalarıyla da kendileri için vazgeçilmez olduğunu belirterek "Ford Cargo'ları önümüzdeki dönemde de araç parkımıza eklemeye devam edeceğiz" dedi.

CARGO 50 ÜKEYE İHRAÇ EDİLİYOR

Ford Cargo'lar, 1 milyon m2'lik alana sahip olan Ford Otosan İnönü Fabrikası'nda üretiliyor. Yurtiçinde 35 yetkili satıcı, yurtdışında 20 distribütör ile müşterilere ulaşırken; Rusya, Türkiye Cumhuriyetleri, Doğu Avrupa, Afrika ve Ortadoğu'da 50'ye yakın ülkeye ihraç ediliyor.

1500 kişiye istihdam sağlayan Ford Otosan İnönü Fabrikası'nda aynı zamanda Euro 5 normlarına uygun, çevre dostu Ecotorq motor üretimi yapılıyor. 7,3 lt ve 9 lt. Silindir hacminde 260PS/320PS/360PS/380 PS güce sahip motorlar yüzde yüz Türk işgücüne yüzde yüz yerli üretiliyor. Türkiye'nin kendi markasıyla kendi motorunu üreten tek kamyon markası olan Ford Cargo, yüzde 70 yerlilik oranı ile Türkiye ekonomisine yüksek katma değer sağlıyor.

Ar-Mer'e 20 adet Renault Premium 460 çekici



Horoz Taşıt ve Servis tarafından Ar-Mer Uluslararası Nakliyat'a 20 adet Renault Premium 460 çekici teslim edildi.

Ağırlıklı olarak Almanya, Hollanda ve Belçika hattında parsiyel ve komple taşımacılık yapan Ar-Mer Uluslararası Nakliyat'a, Horoz Taşıt ve Servis A.Ş. 20 adet Renault Premium 460 otomatik vites çekiciyi düzenlediği tören ile teslim etti. Araç filosunu Renault Track ile güçlendiren Ar-Mer Uluslararası Nakliyat, filosundaki araç sayısını bu teslimat ile birlikte 40'a çıkarmış oldu.

Yapılan teslimat töreninde konuşan

Horoz Taşıt ve Servis A.Ş. Müdürü Ahmet Sezer, araçların tamamının Euro 6 normlarına uygun araçlar olduğunu ifade ederek, "Teslimatı yapılan araçlar otomatik vites olup, Ar-Mer Uluslararası Nakliyat ile yaptığımız anlaşma gereğince 4 yıl, 450 bin kilometre servis, bakım ve onarım anlaşması imzalanmıştır. Herkese hayırlı, uğurlu olsun. Renault Track ailesine katkılarından dolayı teşekkür ederim" diyerek sözlerini tamamladı.



KONU GÜVENLİK OLDUĞUNDA,
AKLA İLK ÖNCE MICHELIN GELİR.

GÜVENLİK BİZİM İÇİN HER ŞEYDEN ÖNCE GELİR.

Satış ekibimiz, Avrupa'da her yıl, 200.000'den fazla ziyaretle 265.000 aracı kontrol eder, 1.450.000'in üzerinde lastik inceler.*
Biz, filolardaki bu tecrübemizi araştırmaya ve geliştirmeye yaptığımız sürekli yatırımlarla birleştirerek, size her zaman maksimum güvenlik sağlayan lastikler üretiliyor.



*Michelin iç kaynak.

MERCEDES BENZ AXOR teslimatlarında hız kesmiyor

Araç parkındaki 20 adet aracın 15'i Mercedes-Benz olan ve akaryakıt taşımacılığı yapan Ceysan Akaryakıt Ltd. Şti., araç alımında bir kez daha Mercedes-Benz'i tercih ederek 10 adet Axor 1840 LS çekiciyi filosuna ekledi. Türkiye'nin ilk alçıpan üreten firmalarında Knauf A.Ş. ise filosunu 5 adet Mercedes-Benz Axor 2640 ile güçlendirmeyi tercih etti.

CEYSAN AKARYAKIT'A 10 ADET AXOR 1840LS TESLİM EDİLDİ

Mercedes-Benz Türk A.Ş. Akararay Kamyon Fabrikası'nda düzenlenen törene, Ceysan Akaryakıt Lojistik Sorumlusu Abdülkadir Ural, Mercedes-Benz Türk A.Ş. Kamyon Müşteri Merkezi Grup Şefi Burçak Yetkin ve Kamyon Müşteri Merkezi Teknik Eğitimci Halil Eryılmaz katıldılar.

Ceysan Akaryakıt Lojistik Sorumlusu Abdülkadir Ural, Axor araçları tercih etmelerinde Mercedes-Benz çekicilerin düşük yakıt tüketimi ve yüksek ikinci el değerinin oldukça önemli rol oynadığını belirtti. Ayrıca Mercedes-Benz'in yaygın servis ağı ve markaya duyulan güvenin de tercihlerinde etkili olduğunu belirten Ural, 2012 yılı içerisinde de Mercedes-Benz araç alımlarına devam edeceklerini sözlerine ekledi.

KNAUF A.Ş. ARAÇ ALIMINDA AXOR 2640'I TERCİH ETTİ

Türkiye'de alçıpanı ilk kez üreten, sektörünün lider firması KNAUF A.Ş., filosunu Mercedes-Benz araçları ile güçlendiriyor. Şirket, araç parkına 5 adet Mercedes-Benz Axor 2640 daha ekledi.

50'yi aşkın ülkede, 150'den fazla fabrika ile faaliyet gösteren

Mercedes Benz Axor Lojistik sektöründe tercih edilmeye devam ediyor. En son Akaryakıt taşımacılığı yapan Ceysan Akaryakıt ile Türkiye'de alçıpanı ilk kez üreten Knauf A.Ş. filolarını toplamda 15 adet Axor araçla güçlendirdi.



Almanya merkezli Knauf, Türkiye'de üç farklı üretim noktasında faaliyet gösteriyor. Şirket, Marmara dağıtımını filosundaki tamamı özmal olan 26 adet araç ile gerçekleştiriyor.

Knauf A.Ş. Lojistik ve Dış Ticaret Yöneticisi Cavit Mocan, İzmit Lojistik Yöneticisi Ali Ceylan, 5 adet Mercedes-Benz Axor 2640'ın teslimat törenine katıldılar. Törende konuşma yapan Cavit Mocan, "Lojistik ope-

rasyonlar bizim için çok büyük önem arz etmektedir. Filomuzu yenileme kararımızda tercihimizi tereddütsüz olarak Mercedes-Benz'den yana yaptık. Kendi sektörlerinde lider olan şirketlerimizin işbirliğinin gelişerek devam edeceğinden şüphemiz yok. Siparişten, teslimata ve sonrasında servise kadar her aşamada Mercedes-Benz ayrıcalığını yaşamaktan ötürü mutluyuz" dedi.



YEREL

TAŞIMACILAR

| NİSAN 2012 |
| www.tasimacilar.com |

4

GÜMRÜK
MUHAFAZA
MÜDÜRÜ,
TRABZON'A
VEDA ETTİ

Gümrük Muhafaza Müdürü Baydemir Trabzon TSO'ya veda ziyaretinde bulundu. Ankara'ya tayin olan Trabzon Gümrük ve Muhafaza Müdürü Semih Baydemir, Trabzon Ticaret ve Sanayi Odası'na veda ziyaretinde bulundu. Yönetim Kurulu Başkanı M. Suat Hacısalihoğlu ile görüşen Baydemir, yaklaşık 1 yıldır görevde bulunduğu Trabzon'dan Ankara'ya müşavir olarak atandığını

söyledi. Başkan Hacısalihoğlu, Trabzon'da görevde bulunduğu süre içindeki çalışmalarını dolayısıyla teşekkür ederek yeni görevinde başarılar dilediği Baydemir'e plaket takdim etti. Ziyarette Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Coşkun Kahrman, Yönetim Kurulu üyeleri İsmail Öztürk, Erkut Çelebi ve Tolga Avcı ile Genel Sekreter Hakan Gürhan da yer aldı. **Hayati Akbaş - Trabzon**

OKT TRAILER, TÜV-SÜD'DEN ONAYINI ALDI

OKT Treyler, TÜV-SÜD'le yürüttüğü ürünlerinin denetlenip, belgelendirilmesini kapsayan proje çerçevesinde ADR sertifikasını düzenlenen tören ile aldı.

Abdullah Karlıdağ

OKT Trailer, Alman menşeli bağımsız denetleme kuruluşu TÜV-SÜD ile yürüttüğü ve ürünlerinin denetlenerek, belgelendirilmesini kapsayan proje çerçevesinde ADR sertifikasını Gas Turkey 2012 Fuarı'nda aldı. TÜV SÜD / Otomotiv ve Endüstri bölümü uzmanları Treyler pazarının bu önemli firmasında üretim süreçleri ve ürünün mevzuata uygunluğunu denetledi. OKT Treyler, üretim süreci, üretilen ürünlerin kalitesi ve mevzuata uygunluk açısından yapılan inceleme sonucunda ADR sertifikasını aldı.

ADR sertifikası teslim törenine; TÜV-SÜD Genel Müdürü Rifat Pergel, Endüstri Departmanı Müdürü Hakim Özlük, OKT Genel Müdürü Hakan Maraş, Satış ve Pazarlama Müdürü Barış Çenesiz, Pazarlama Müdürü Bülent Tezel ve Halkla İlişkiler Müdürü Özge Kocakula katılırken ADR'li taşıma yapmanın önemi hakkında önemli bilgiler verildi.

OKT KALİTESİ BELGELENDİRİLDİ

OKT Treyler'de denetim, TÜV SÜD'den gelen otomotiv ve endüstri bölüm uzmanları tarafından gerçekleştirildi. Geçirilen denetim süreci sonucunda OKT Treyler yetkililerden sertifikasını alarak, ürünlerinin kalite ve süreç bazında yetkinliğinin yanı sıra regülasyonlara uygunluğunun tam olduğunu ve bunun sürekli olarak kontrol altında tutulduğunu ispatladı.

"ADR İLE RISK MİNİMUM SEVİYEDE"

ADR'li tankerler ile çok daha sağlam ve güvenli taşıma yapıldığını vurgulayan TÜV-SÜD Genel Müdürü Rifat Pergel, "ADR ile her türlü risk en aza indirgenerek taşıma yapılmaktadır. Burada hem bize hem sektöre

ciddi görevler düşmektedir. ADR mevzuatı aslında tüm dünyada dolaşmakta olan tankerlere uygulanması gereken bir kural. Güvenlik ve sağlam taşıma anlamında yükler ADR'li araçlar ile minimum risk ile taşınmaktadır. Tankerlerin ADR mevzuatına uygun olarak üretilmesi hem maddi hem de manevi anlamda ülkelere ciddi bir katma değer sağlamaktadır."

"TANKERİN HEM ÜST HEM DE ALT YAPISINI İNCELİYORUZ"

TÜV-SÜD Türkiye olarak tankerleri 2 kategoride değerlendirdiklerini belirten Pergel, üst yapı endüstri uzmanları tarafından, alt yapının ise otomotiv uzmanları tarafından incelenerek ADR belgesinin verildiğini belirtti. Pergel, "Türkiye'de treyler üretimi yapan firmaların birçoğu bu mevzuatı yerine getirme aşamasında. Üretici bazında Türkiye bu adaptasyon sürecini çok hızlı bir şekilde atlatmaktadır" şeklinde konuştu.

"TÜV-SÜD İLE ÇALIŞMALARIMIZ SÜRECEK"

OKT ve TÜV-SÜD'ün çalışmaları hakkında bilgiler vermek üzere bir konuşma yapan OKT Trailer Genel Müdürü Hakan Maraş, "TÜV-SÜD'ün sloganı olan 'Değer Katar' ibaresini her zaman bünyemizde hissettik. Gerek bilgi paylaşımı gerek ise bizim onlardan edindiğimiz bilgiler ile ortak bir çalışma yaptık. TÜV-SÜD ile yaptığımız çalışma endüstri alanından başlayıp, otomotiv alanı kadar uzun bir süreç ile devam etti. 2 aşama tip onayı ile ilgili kendileriyle ciddi bir çalışma içine daha gireceğiz. 2 aşama tip onayı zorunlu hale geldiğinde üst yapı üreticisi olmak için bu belgelere ihtiyaç duyacağız. TÜV-SÜD ile ortak çalışmalarımızı süreceğiz" dedi.



ADR'YE UYGUN ÜRETİM NASIL YAPILIR?

Basınçlı kaplar ve ADR'li taşıma konusunda uzman olan TÜV-SÜD Endüstri Departmanı Müdürü Hakim Özlük, basın mensuplarının sorularını yanıtladı. Özlük, "ADR'ye uygun tanker üretimi yapmak kullanılacak malzemeden başlar. Uygun imalat kriterleri ve sertifikalı elemanlar ve uygulanan testler ile süreç devam eder. Eğer ürün tüm bu koşulları yerine getirir ise tankerin üzerine ADR sertifikası yerleştirilerek süreç tamamlanır. İmalatı yapılan her tanker bizim denetimimiz ve kontrolümüz altındadır. Her bir tanker için bir sertifika düzenlenir ve bu sertifika o aracın üzerine monte edilir. Bu sertifikayı alan bir ürün dünya çapında dolaşım koşullarını yerine getirmiş olur" diyerek sözlerini tamamladı.

Ertuğrul
TARHAN

Futbol , Ticaret ve Başarının sırrı

Futbol ve ticaret bilhassa 3.Temmuz.2011 tarihinden sonra Futbol Ekonomisi vurgusu da yapılarak yazılı ve görsel medya ve ilgili herkesin gündeminde.Olumsuz haberlerin çok daha fazla yer alması üzerine geçen hafta içinde Futbol Federasyonu Başkanı ve aynı zaman da medya patronu Sayın Yıldırım Demirören'nin aşağıdaki beyanati ile medya ya özleştiride bulunarak gerçekleri görmeye davet etmiş.

Demirören, futbolun içinde bulunduğu sıkıntılı durumdan kurtulanabilmesi için bütün kesimlere görev düştüğünü belirterek özellikle medyaya seslenerek şunları dile getirdi:

"Aynı zamanda bir gazete patronu olarak bende biliyorum ki, medyada sadece kötü haberler para ediyor. Ama futbola ilgili olarak sürekli bunu yapmaktan vazgeçmiyoruz. Tam tersine futbolun güzelliklerini ön plana çıkarmak ve onları gündemde tutmak hepimizin çıkarıdır. Öteki türlü sürekli yapıyor ve insanlar futboldan soğutuluyor. Bugün yaşadığımız durum budur. Biz el ele vererek futbola olan ilgiyi ve sevgiyi yeniden yukarılara çıkarmak zorundayız. Bu hepimizin çıkarıdır. En çok da medyanın yararınadır. Her gün kötülünen bir şeyi kim seyretmek, okumak ya da dinlemek ister. Bu konuda artık gerçeği görmeliyiz."

Tabii en önemlisi Ülke Ekonomizi in medyada yer alması konusu:Sabah akşam işe gidış gelişlerde dinlediğim haber içerikli radyo kanallarında ,Televizyon kanallarında ve yazılı basındaki yorum,görüş ve yazıların çoğunluğu olumsuzluk üzerine ve malumun ilanı olduğuna hepimiz gibi şahit oluyoruz.

Sayın Yıldırım Demirören'nin yukarıdaki paragrafındaki bazı kelimelerin yerlerine ticaret terimlerini yerleştirerek aşağıda tekrar sunuyorum.

"Aynı zamanda bir gazete patronu olarak bende biliyorum ki, medyada sadece kötü haberler para ediyor. Ama Ekonomi ile ilgili olarak sürekli bunu yapmaktan vazgeçmiyoruz. Tam tersine Ekonomimizin güzelliklerini ön plana çıkarmak ve onları gündemde tutmak hepimizin çıkarıdır. Öteki türlü sürekli yapıyor ve insanlar Ticaretten-alışverişten soğutuluyor. Bugün yaşadığımız durum budur. Biz el ele vererek Ticaret'e olan ilgiyi ve güveni yeniden yukarılara çıkarmak zorundayız. Bu hepimizin çıkarıdır. En çok da medyanın yararınadır. Her gün kötülünen Ekonomik ortamda kim alışveriş yapmak-yatırım yapmak-reklam vermek ister. Bu konuda artık gerçeği görmeliyiz."

Yeğenim Başak blogunda oğlu Çınar için oluşturduğu "MINİK ADAMIN MACERALARI"adı altındaki anılarında yer alan yukarıdaki yazılara olumlu katkı sağlayacağına inandığım anekdotu paylaşarak yorumu ve takdiri sizlere bırakıyorum.

Başarının sırrı;

Bir gün kurbagaların yarış varmış. Hedef, çok yüksek bir kulenin tepesine çıkmakmış. Bir sürü kurbaga da arkadaşlarını seyretmek için toplanmışlar. Ve yarış başlamış. Gerçekte seyirciler arasında hiçbir yarışmacının kulenin tepesine çıkabileceğine inanmıyormuş. Sadece su sesler duyulabiliyormuş;

"Zavallılar! Hiçbir zaman başaramayacaklar!" Yarışmaya başlayan kurbagalar kulenin tepesine ulaşamayınca teker teker yarış bırakmaya başlamışlar. İçlerinden sadece birkaç tanesi inatla ve yılmadan kuleye tırmanmaya çalışıyormuş.

Seyirciler bağırıyorlarmış; "...Zavallılar! Hiçbir zaman başaramayacaklar!..." Sonunda, kurbagaların bir tanesi hariç, hepsinin ümitleri kırılmış ve bırakmışlar. Ama kalan son kurbaga büyük bir gayret ile mücadele ederek kulenin tepesine çıkmayı başarmış. Diğerleri hayret içinde bu işi nasıl başardığını öğrenmek istemişler. Bir kurbaga ona yaklaşmış ve sormuş bu işi nasıl başardın diye. O anda farkına varmışlar ki kuleye çıkan kurbaga sağmış!



Kapıkule'de X-RAY EZİYETİ

Mehmet Şenol-Edime

Kapıkule Sınır Kapısı'ndan Türkiye'ye giriş yapan birçok yerli ve yabancı yolcu, x-Ray'den geçerken büyük sıkıntılarla karşılaşılıyor. X-Ray'a girerken eziyete dönüştüğünü belirten yolcular, yaşanan sıkıntının en aza indirilmesini istiyor. Araçların X-Ray'a girişlerinde araç içinde bulunan tüm eşyaları araç sahiplerine indirttiklerini belirten vatandaşlar, TIR araçlarının dolu bir şekilde X-Ray'a girdiğini küçük araçlarda ise memurların tutumu nedeniyle tüm eşyaların indirildiğini dile getiriyor.

Kötü hava koşullarında ise bu durum daha büyük sıkıntılar ortaya çıkardığını belirten araç sahipleri, bekleme salonunun bulunmadığı X-Ray önünde tam bir "rezale" yaşadığını belirtiyorlar. Kapıkule Sınır Kapısı'nda yaşanan bu tür olumsuz görüntülerin ülke imajına zarar verdiğini düşünen yerli ve yabancı yolcular, yetkililerin konuya el atmasını istiyor. Gümrük kapılarının bir ülkenin aynası olduğunu belirten yolcular, X-Ray cihazının bulunduğu alana " bir bekleme salonu yapmanın bu kadar zor mu" diye sordular.



OMS

ÖZGÜRLER
MAKİNA İMALAT SAN. ve TİC.LTD.ŞTİ.

OMS ile yere sağlam basın

stand on ground STRONGLY by OMS



Özel Organize Sanayi Bölgesi 14.
Blok No.1 Nevşehir / TURKEY
TEL: +90 384 242 92 50
Fax: +90 384 242 92 53
Web: www.ozgurler.com
e-mail: cengiz@ozgurler.com

www.ozgurler.com



TAKOGRAF HİLELERİ "ağır kusur" sayılsın

Uluslararası Takografçılar Derneği Başkanı Mustafa Çobanlı, Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'nın, takograf cihazlarındaki hilelerin önlenmesine yönelik çıkardığı yönetmeliğin halen hayata geçirilmediğini belirtti.

■ Çobanlı, yaptığı açıklamada, tır, kamyon ve otobüs gibi karayolu taşımacılığı yapan araçlarda kullanılan takograf cihazlarında yapılan çeşitli hilelerle, can ve mal kaybına davetiye çıkarıldığını belirtti.

Takograf cihazlarında yapılan hileler ile hız limitlerinin üstünde giden araçların yasal hız sınırında gidiyor gibi gösterildiğini ifade eden Çobanlı, bu durumun araç muayenesinde tespit edilmesi halinde "hafif kusur" olarak değerlendirildiğini kaydetti.

"YÖNETMELİK BİRAN ÖNCE HAYATA GEÇİRİLMELİ"

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'nın, takograf kurlarının araç muayenelerinde ağır kusur olarak değerlendirilmesi için yönetmelik yayımladığını hatırlatan Çobanlı, şunları kaydetti:

"Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'nın yayımladığı 12 Ocak tarihli 'Takograf Cihazları Muayene ve Damgalama Yönetmeliği'nde, takograf cihazının kalibrasyonunun yapılmamasının araç muayenelerinde 'ağır kusur' sayılması istendi. Yönetmelikte, bu konuda gerekli düzenlemenin yapılması için 15 Mart'a kadar süre tanındı. Ancak, halen araç muayene istasyonlarında bu yönetmelik hayata geçirilmedi. Bakanlığın çalışması çok önemli bir gelişme ve takografçılar olarak bakanlığın bu girişimine destek veriyoruz. Ancak, takograf cihazlarındaki hilelerin önlenmesine yönelik bu yönetmeliğin bir an önce hayata geçirilmesini bekliyoruz. Bu yönetmelik halen uygulanmıyor ve muayene istasyonları takograf cihazlarındaki hileleri halen hafif kusur olarak değerlendiriyor. Ulaştırma Bakanlığı'nın bir an önce harekete geçmesi ve muayene istasyonlarındaki kriterlerin değiştirilmesi gerekiyor."

"40 BİN ARAÇ TEHLİKE SAÇIYOR"

"Takograf Cihazları Muayene ve Damgalama Yönetmeliği"nde uygulama tarihi olarak belirlenen 15 Marttan sonra yaklaşık 40 bin aracın muayene istasyonlarından geçtiğini, ancak bunlarda takograf cihazlarına yönelik hilelerin ağır kusur olarak değerlendirilmediğini belirten Çobanlı, "Yollarda tehlike saçan bu araçların yeniden muayeneye çağrılmaları ve muayene istasyonlarındaki kriterlerin yönetmeliğe göre düzenlenmesi için suç duyurusunda bulunmaya hazırlanıyoruz" dedi.



GEFCO, 2011 CİROSUNU YÜZDE 12,9 ARTIRDI

■ GEFCO Grup, 2011 cirosunu bir önceki seneye kıyasla yüzde 12,9 oranında bir artışla 3 milyon 782 bin Euro'ya ulaştığını açıkladı. Grubun işletme gelirleri de toplam cironun yüzde 5,9'unu oluşturarak rekor düzeye ulaştı ve 223 milyon Euro oldu. Yeni işbirliklerin açılması ve şirket dışı büyümenin büyük boyutlara ulaşması grubun her sektörden yeni müşteriler kazanmasında etkili oldu. Ekonomik kriz ve jeopolitik kargaşanın yaşandığı bir yılda, GEFCO Grup kârlılığını korudu ve uluslararası platformda ve üç stratejik alanda; havayolu taşımacılığında otomotiv lojistiği, karayolu taşımacılığı

lojistiği, deniz ve havayolu taşımacılığı lojistiği alanlarında büyüme stratejisini başarıyla sürdürdü. Bu başarılar bir dizi etkili çalışmanın sonucu olarak ortaya çıktı. Bu çalışmalar arasında, işletme giderlerinin ve genel giderlerin katı bir şekilde kontrol altına alınması ve öncelikli pazarlarda satış ekiplerinin yoğun çalışmaları yer alıyor. Otomotiv lojistiği alanında edindiği uzmanlık, GEFCO, PSA Grup haricinde 2011 senesinde sanayi sektöründe faaliyet gösteren büyük müşterilerinden elde ettiği gelirini de bir önceki seneye oranla yüzde 19,2 artırarak 1 milyon 450 bin Euro'ya ulaştırdı.

SEKTÖRDEN

TASIMACILAR

| NİSAN 2012 |
| www.tasimacilar.com |

5



Tırsan Treyler Samandıra merkezinde yapılan basın toplantısı ile FiloTIR Araç Satış ve Kiralama A.Ş.'nin lansmanı gerçekleştirildi. FiloTIR Araç Satış ve Kiralama A.Ş. ile Tırsan ağır ticari araç sektöründe operasyonel filo kiralama ve 2.el çekici ile treyler alım satımı yapacağını duyurdu.

FILOTIR NEDİR?

FiloTIR Araç Satış ve Kiralama A.Ş. şirketi ağır ticari araç sektöründe operasyonel filo kiralama ve 2.el çekici ve treyler alım satımı yapacağını aynı zamanda, Tırsan Treyler tarafından üretilen tüm treyler markalarının ve DAF çekicilerin operasyonel kiralama ile tüm çekici ve tüm treyler markalarının 2.el alım ve satımı FiloTIR'ın faaliyetleri içinde olacağı ifade edildi.

Tırsan Treyler 35. yılında sektöre değer katan projeler ile müşterilerine yenilikler sunmaya devam ediyor.

FILOTIR'IN AVANTAJLARI

FiloTIR operasyonel kiralama hizmeti; öz-sermayesini yada finans kaynaklarını çekici ve treyler yatırımı için kullanmak istemeyen firmalar için avantajlı kiralama seçenekleri sunmaktadır. Ayrıca FiloTIR operasyonel kiralama hizmeti sayesinde banka kredisi ile yapılan araç alımlarında yaşanan firmanın kredi limitlerinin etkilenmesi ve şirketin borçluluğunun artmasının önüne geçilmiş olacaktır.

FiloTIR ile firmalar araçların tescil, sigorta, vergi, bakım gibi ön görülmesinde zorluk olan ekstra giderler ile uğraşmak zorunda kalmayacaklardır. Aynı zamanda firmalar

operasyonel kiraladıkları araçların KDV tutarlarını vergisel olarak mahsup edebilmekte ve kiralama hizmetini ay bazında gider olarak gösterilebileceği belirtildi.

Aylık ödeme planıyla sunulan kiralama bedellerini takip etmek muhasebesel olarak da kolay olacağı ve iş yükünü hafifleteceği ifade edildi.

FILOTIR OPERASYONEL KİRALAMA'NIN İÇERİĞİ

FiloTIR operasyonel kiralama hizmetlerinin içeriği olarak aşağıda sunulan hizmetlerin tamamı firmalar tarafından satın alınabileceği

gibi, firmanın ihtiyacı olmayan hizmetler kapsamından çıkartılabilmekte yada sınırlanabilir ve değişiklik yapılarak satın alınabilecektir.

- Kiralama dönemi içerisinde oluşacak aracın periyodik bakım maliyetleri
- Kiralama dönemi içerisinde oluşacak aracın onarım maliyetleri
- Muayene ücretleri
- Trafik sigortası
- Kasko sigortası
- Motorlu Taşıtlar Vergisi
- Plaka masrafları
- Finansman giderleri



RENAULT VE DACIA, BP İLE BİR İLKİ GERÇEKLEŞTİRİYOR

■ Renault ve Dacia BP ile avantajlı otogaz için el sıkıştı. Bu çerçevede Renault veya Dacia, müşterilerine karbondioksit salınımı düşük, çevreci otomobilleri sunarken kampanyalarıyla da kazandırmıyor.

BP ile Renault ve Dacia grubunun Otogaz ürünlerini kapsayan tavsiye ve işbirliği anlaşmasına BP Gaz A.Ş. Genel Müdürü Kamuran Yazganoglu ve Renault Mais A.Ş. Genel Müdürü İbrahim Aybar ev sahipliğinde gerçekleşen toplantıya çok sayıda basın mensubu da katıldı.

"Avantajlarla dolu bir yolculuğa hazır mısınız" sloganıyla 1 Nisan itibarıyla başlayan teslimat paketi kapsamında Renault ve Dacia'nın fabrika çıkışlı LPG'li modellerini satın almak isteyenlere BP Otogaz istasyonlarında çeşitli avantajlar da sunuyor. İşbirliği kapsamında LPG'li Renault marka araç satın alan müşterilere "Hogeldiniz Paketi" sunuluyor. Renault veya Dacia müşterisi bayiden aracını teslim aldıktan sonra en yakınındaki BP istasyonuna gidecek ve burada aracının deposunu ücretsiz olarak doldurup çıkacak. ayrıca 1 yıl boyunca araç sahipleri BP İstasyonlarında almış oldukları Otogaz ürünlerinde yüzde 10'luk bir indirimde de sahip olacak.

RENAULT VE DACIA OTOMOBİLLERİNDE FABRİKA ÇIKIŞLI LPG MOTOR

2011 yılı itibarıyla Dacia marka araçlarında fabrika çıkışlı LPG motoru uyguladıklarını söyleyen Renault Mais A.Ş. Genel Müdürü İbrahim Aybar "Türk otomotiv tüketicilerinin beklentilerini ve alışkanlıklarını çok yakından takip eden ve müşteri memnuniyetine odaklanan Dacia; Duster, Logan Sedan, Sandero ve Logan MCV'yi fabrika çıkışlı orijinal LPG'li olarak tüketiciye sunmaya başladı. Mart ayından itibaren de Sembol'de bu motoru fabrika çıkışlı olarak monte etmeye başladık ve seri üretime aldık. Bunlar 3 yıl ya da 100 bin km'ye kadar tamamen markamızın garantisini altında" şeklinde konuştu.

KAMURAN YAZGANOĞLU : "LPG BÜYÜMEKTE OLAN BİR PAZAR"

Son 4 yılda otogaz pazarının yüzde 7 oranında büyüdüğünü söyleyen BP Gaz A.Ş. Genel Müdürü Kamuran Yazganoglu BP, Renault işbirliğinin sektöre örnek teşkil edeceğini belirtti.

BP'nin global standartlarda ürün ve hizmet sunan otogaz istasyonları ile, LPG'li 0 km Renault ve Dacia marka otomobil satın alan müşterilere avantajlar sağlayacağını da söyle-



SEA LİNES, RO RO seferleri bir yaşında

Karadeniz RO RO taşımacılığında birinci yılını dolduran Sea lines, başarısını düzenlediği bir program ile uluslararası nakliye firmalarıyla paylaştı.

Abdullah Karlıdağ-Oya Kaya

■ Sea lines Mart 2011'de Haydarpaşa-İlychevsk Limanları arasında yaptığı RO RO seferlerinde 1. Yılıni doldurmanın mutluluğunu Dedeman Otel'de yaptığı bir etkinlik ile nakliyecilerle paylaştı. Ayrıca gecenin sonunda katılımcılar arasında yapılan bir çekiliş ile Sea Lines, tek yön 3 adet bonus bileti kazanan nakliyecilere teslim edildi.

"KARADENİZİN RO RO ÇİTASINI YÜKSELTECEĞİZ"

Gecenin açılış konuşmasında Mart 2011'den itibaren 106 sefer gerçekleştirdiklerini belirten Dabkovic Deniz Acenteliği A.Ş. Genel Müdürü Kadir Kaya, söz verdikleri gibi karşılıklı ve sabit günlerde kalitelerinden ödün vermeden 1 yılı tamamladıklarını söyledi. Kaya, "Bu başanda destekleri bulunan nakliyecilere çok teşekkür ederiz. Karadeniz kıyılarındaki nakliyat çıkışını yükselttik. Jeopolitik konumundan dolayı Sea Lines Türkiye'ye çok önem vermektedir. Yap-tığımız ve yapacağımız iş birliği ile Karadeniz'in RORO çitasına daha da yükseleceğiz" dedi.

"NAKLYECİLERİN DESTEĞİ İLE BÜYÜYECEĞİZ"

Karadeniz kıyılarındaki nakliyat yaptıklarını dile getiren Sea Lines Yönetim Kurulu Başkanı Johan Eklund, birçok zorluk ile karşılaştıklarını ve çok şey öğrendiklerini ifade etti. Eklund, "Nakliyecilerin desteği ile sefer sayılarımızı arttırmayı düşünüyoruz. Daha hızlı ve ekonomik taşıma yapmak için çalışmalarımız son sürat devam ediyor. Vereceğiniz destek ile Haydarpaşa-İlychevsk Limanları arasında taşıma yapan gemi sayımızı 2'ye çıkarmayı hedefliyoruz" şeklinde konuştu. Gecenin sonunda katılımcılar arasında düzenlenen bir çekiliş ile 3 firmaya tek yön bonus bileti hediye edildi. Biletleri kazanan firmalar; Savran Lojistik, Ses Lojistik ve Merve Nakliyat oldu.

BB SERVİS EKİPMANLARI

TAKOGRAF SERVİSLERİ VE NAKLİYE FİRMALARI İÇİN ETKİN ÇÖZÜMLER

VERİ İNDİRME SİSTEMLERİ İÇİN SERVET ÖDEMİYİN

- VERİ İNDİRME VE ARŞİV ÇÖZÜMLERİ 250 €' DAN BAŞLAYAN FİYATLARLA
- VERİ İNDİRME, ARŞİV VE ANALİZ ÇÖZÜMLERİ 450 €' DAN BAŞLAYAN FİYATLARLA
- ANALOG TAKOGRAF KAĞIDI: 7 TL
- DİJİTAL TAKOGRAF KAĞIDI: 9,90 TL DEN BAŞLAYAN FİYATLARLA
- ◆ TAKOGRAF (ANALOG VE DİJİTAL) KALİBRASYON CİHAZLARI

* Fiyatlara KDV dahil değildir.

BAYİLİKLER VERİLECEKTİR

BB SERVİS EKİPMANLARI SAN. TİC. LTD. ŞTİ.
İkitelli O.S.B. Dolapdere San. Sit. 12. Ada No: 48 Başakşehir / İSTANBUL
Tel: 0212 671 19 56 Faks: 0212 671 19 57
www.bbservis.com.tr / bbservis@bbservis.com.tr

Yıl: 3 SAYI: 66 FİYATI: 50 kuruş - NİSAN 2012
GAZETENİN YAYIN PERİYODU: HAFTALIK
YAYIN TÜRÜ: YEREL/SÜRELİ
www.tasimacilar.com

TASIMACILAR

KURUCU
M.Naci KALENDER
İmtiyaz Sahibi

Mete Turizm Basın ve Yayıncılık Hizmetleri
San. ve Tic. Ltd. Şti. Adına
M. Mete KALENDER

Haber Koordinatörü:
Abdullah KARLIDAĞ
Reklam ve Halkla İlişkiler:
Deniz BAYDAR
Hukuk Danışmanı
Av. Uğur AMASYA

Muhabir:
Oya KAYA
Z. Şule GÜNDÜĞAN
Elif ÖZDURAN
F.Serdar ÖZGÜLTEKİN
Grafik Tasarım:
Ö.Faruk DİRLİK -
Faruk KILIÇ

ANADOLU TEMSİLCİLİKLERİ

Ankara: Efecan BARUT	Bülent KILIÇ (Kılıç Ofset)
İzmir: Orkut İŞIKALP	İğdir-DİLUCU: Serdar ÜNSAL
Edirne: KAPIKULE-	Ağrı Doğubayazıt GÜRBULAK:
HAMZABEYLİ Mehmet SENOL	Sehaddin KACURU
(Edirne Gazetesi)	Artvin-Hopa-SARP:
Hatay - Reyhanlı - ÇİLVEGÖZÜ:	Hayati AKBAS
Abit KIZILCA (Rehber Gazetesi)	Sırnak-Silopi-HABUR:
Hatay: Hasan YETMEZ	Halil ÇOŞKUN
Mersin: Meltem AHATOĞLU	Cizre: Emin Dilovan KINAY
Ardahan - Posof - TÜRKÇÖZÜ:	(Haber 73 Gazetesi)

Adres: İhlamurdere Cad. No:5 K:4 Beşiktaş - İstanbul
Tel: (0212) 258 77 86 - 87 Fax: (0212) 259 78 85
GSM: 0532 304 60 77 E-MAIL: info@tasimacilar.com
info@tasimacilargazetesi.com
BASILDIĞI YER: İhlas Gazetecilik A.Ş.
29 Ekim Cad. No:23 / Yenibosna - İSTANBUL

Köşe yazarlarının sorumluluğu yazarlarına aittir.
Tasimacilar Gazetesi basın meslek ikelerine uymaya söz vermiştir.

EVAS, GAS TURKEY FUA- RI'NDAYDI



■ EVAS oto tankları Yeşilköy'deki CNR Expo Fuar Merkezi'nde düzenlenen GAS Turkey 2012 fuarında yer aldı. 1963 yılında kurulan EVAS; teknolojisi, ödünsüz kalite yaklaşımı, 32 litreten 120 litreye kadar silindirik ve sinit oto tanklarını içeren zengin ürün çeşitliliği ile tüm ihtiyaçlara yüksek standartlarda çözümler sunuyor. EVAS, laboratuvarında gerekli tüm testleri, analizleri, uzman personeli ve bilgisayar kontrollü cihazlarıyla gerçekleştiriyor. Güvenliği etkileyen en önemli etkenlerden biri olan çelik

sac malzemeler, EN 10120 Avrupa standartlarına uygunluğu, sertifika ve laboratuvar testleri sonucu kanıtlandıktan sonra üretime alınıyor. EVAS üretiminin her aşamasında; operasyonlar ve malzemeler, kontrol planları dahilinde, tecrübeli personel ile birlikte kalite kontrol teknisyenleri tarafından da kontrol edilerek, ürün kalitesi aralıksız denetim altında tutuluyor. Üretilen tanklar arasından rastgele seçilen numuneler, yüksek standart yaklaşımı doğrultusunda EVAS laboratuvarında tahribatlı testlere tabi tutuluyor.

SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

| NİSAN 2012 |
| www.tasimacilar.com |

7



TLS LOJİSTİK YATIRIMLARINI HIZ KESMEDEN SÜRDÜRÜYOR

Abdullah Karlıdağ

2015 yılına kadar 500 tank konteynerlik filo oluşturmayı hedeflediklerini belirten TLS Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Altuğ Hacıoğlu, Tuzla-Orhanlı'da Mart 2012 yılı itibarıyla 30 bin metre karelik bir antrepo kurduklarını belirtti.

"2012'DE 12 MİLYONLUK YATIRIM"

TLS Lojistik olarak 2011 yılında çok ciddi yatırım yaptıklarını belirten Hacıoğlu, 12

TLS Lojistik, Türkiye'nin kimyasal madde ve lojistik taşıma alanında ciddi bir açığının olduğunu saptayarak, 2015 yılına kadar büyük yatırımlar yapmayı hedeflediklerini belirtti.

milyonluk yatırım ile filolarını genişlettiklerini belirtti. Hacıoğlu, 2011 yılında filoya yaklaşık 100 araç ekledik. Birçok ürün taşıyoruz. Taşıdığımız ürünlere göre çekiciler değişiyor"

"30 BİN METREKARELİK ANTREPO"

TLS olarak Mart ayının başında Tuzla-Orhanlı'da 30 bin metre karelik bir antrepo kurduklarını dile getiren Hacıoğlu, "48 bin palet kapasiteli, 7 bin metre-karesi gümrüklü alan olan bir antrepo kurduk. Lojistik konusunda çok ciddi yatırımlarımız var" dedi.

"TANK KONTEYNER TAŞIMACILIĞINDAKİ AÇIĞI İYİ DEĞERLENDİRECEĞİZ"

TLS Lojistik olarak şuan kullanılmakta olan 100 adet tank konteynerlerinin olduğunu belirten Hacıoğlu, "Türkiye'yi bir Hub'a çevirmeyi planlıyoruz. Çünkü ülkemizin çok ciddi kimyasal ihracatı var, bu açığı çok iyi değerlendirip Ortadoğu, Rusya ve Türkiye Cumhuriyetlerinden oluşan yakın coğrafyada bölgesel bir güç olabilmek için yatırımlarımızı hızlandıracakız. 2015 yılına kadar çok ciddi yatırımlar ile tanker taşımacılı-

ğında söz sahibi olmak istiyoruz" dedi.

"3 YIL İÇİNDE 500 TANK KONTEYNERLİK FİLO"

ADR'li tank taşımacılığında söz sahibi olmak amacıyla "Uluslararası Tank Konteyner Organizasyonu (ITCO)'na ev sahipliği yaptıklarını belirten TLS Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Altuğ Hacıoğlu, 2015 yılına kadar 500 tank konteynerlik bir filo oluşturmak istediklerini belirtti.

"ADR İLE BÜYÜK BİR DEĞİŞİM OLACAK"

2012 yılında Türkiye'de yürürlüğe girecek olan ADR mevzuatıyla değişimin olacağını dile getiren Hacıoğlu, TLS Lojistik olarak yıllardır ADR'ye uygun taşıma yaptıklarını belirtti. Hacıoğlu, "ADR'li tank taşıma yapabilen sürücü bulmak zor. Tehlikeli madde taşımak riskli bir iş, biz bu konuda sürücülere birçok eğitim veriyoruz. Artık sürücü olmaktan çıkıp operatör oluyorlar. Bu tarz taşımaları yapan sürücü bulmak çok zor ve problemlidir. Ciddi riskler taşıyan bir sürücü"

"TAŞIDIĞI ÜRÜNE GÖRE SÜRÜCÜYE ÖZEL EĞİTİM VERİLMELİ"

TUGEM ve UND'nin tehlikeli madde taşıyan sürücülere yönelik verdiği eğitimlerin temel manada yeterli olduğunu belirten Hacıoğlu, "Taşıdığı ürüne göre daha detaylı bir eğitimin verilmesi gerekir. Bu eğitimler ise yeni yeni verilmeye başlandı. LPG konusunda özel bir eğitim alıyor sürücülerimiz" diyerek sözlerini tamamladı.

Yükseklikleri dert etmeyin AVERAJ'ı seçin İstediğiniz yükü yükleyin Muayeneden geçin



MERKEZ FABRİKA

Konya Organize Sanayi Bölgesi
Evrenköy Cad. No: 30
Selçuklu / KONYA
Tel : +90 332 239 06 10 (pbx)
Fax: +90 332 239 06 13

İSTANBUL

Ser Treyler Servis A.Ş.
Hadımköy / İSTANBUL
Tel : +90 212 798 33 00 (pbx)
Fax: +90 212 798 33 04



GOODYEAR LOJİSTİKÇİLERLE BİR ARAYA GELDİ

Goodyear'ın Brüksel'de gerçekleştirdiği Lojistik Sempozyumu'nda, yakıt verimliliğinin artırılması ve karayolu taşımacılığında kaynaklanan karbondioksit salınımının azaltılması konuları masaya yatırıldı.

Goodyear'ın, artan yakıt fiyatlarının lojistik şirketleri üzerindeki etkilerinin tartışılması amacıyla düzenlediği sempozyumun ardından yayımlanan raporda, yakıt verimliliğini arttırmaya yönelik yapılan çalışmalara rağmen, her 7 Avrupalı karayolu nakliyecisinden birinin, gerekli destek sağlanmadığı takdirde 8 yıl içinde işsiz kalacağını gösterdi.

KARA TAŞIMACILIĞINDA YAKIT VERİMLİLİĞİ İÇİN ÖNERİLER

Panellerin son bölümünde yer alan "Avrupa'da Kara Taşımacılığında Yakıt Verimliliğinin Teşvik Edilmesi" temalı sempozyumda, bir grup uzman bu konuyla ilgili olarak AB Kılavuzu'nu ele aldı. Aralarında, Avrupa Komisyonu Taşımacılık Genel Direktörü'ndeki Kara Taşımacılığı Başkan Yardımcısı Remi Mayet, AB Mal Taşımacılığı ve Çevre İşleri Başkanı, Uluslararası Karayolu Taşımacılığı Birliği (IRU) Üyesi Marc Billiet ve AB Avrupa Araç Lojistiği Birliği'nden (ECG) Tom Antonissen'in yanı sıra sektörden 70'e yakın temsilci de katıldı.

"YEŞİL" TEKNOLOJİYE YATIRIM TÜM AB POLİTİKALARININ TEMELİNDE OLMALI

Panelistler, iyileştirilmiş yakıt verimliliği ve karayolu taşımacılığında kaynaklanan karbondioksit salınımının azaltılması konusunda, ilgili tüm kuruluşların çaba göstermesi gerektiğinde hemfikir. İklim değişikliğine karşı sürdürülen mücadele ve yakıt kullanımını azaltan "yeşil" teknolojilere ve yeniliklere yatırım yapmanın tüm AB politikalarının temelinde yatması gerektiğine dikkat çekiliyor.

2050 YILINA KADAR İKİ AŞAMALI ÖNLEM

Avrupa Komisyonu, 2050 yılına kadar iki aşamalı olarak alınacak önlemleri açıkladı. İlk aşamada, ortak bir taşıma alanına yapılan nakliyelerde, kobotaj gibi bazı bariyerlerin kaldırılması ve küçük elektrikli kamyonların sahip olduğu bazı teknik standartların uyumlu hale getirilmesine karar verildiğini açıkladı. İkinci aşama ise, çok modlu çekirdeğe sahip ağların tamamlanması ve Avrupa üzerinden geçen ağların (TEN-T) daha geniş çapta kullanılması.

SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

NİSAN 2012
www.tasimacilar.com

8

BORUSAN
LOJİSTİK AĞIR
TAŞIMACILIK
İŞİNE GİRİYOR

■ Kara filosunu geliştirmeye devam eden Borusan Lojistik, 2012 yılına yeni bir yatırım hamlesi ile başladı ve ağır taşımacılık işine adım attı. Ağır olarak nakliye firmalarının faaliyet gösterdiği bu alanda, sektöründe ağır taşıma işine giren ilk lojistik firması olan Borusan Lojistik, ilk olarak 20 özel çekici ve 20 "low bed" dorse satın aldı. Konuyla ilgili olarak Borusan Lojistik Genel Müdürü Kaan Gürgeç şunları söyledi: "Ağır taşımacılık başta inşaat, enerji, maden ve marine olmak üzere pek çok sektörde kullanılan makine ve ekipmanın lojistik hareketini içeriyor. Bu denli hassas

bir alan olan ağır taşımacılığın gereklilikleri, Borusan Lojistik kalitesi ve uzmanlığı ile karşılayacağız. Bu sayede lojistik sektöründeki önemli bir ihtiyacı daha karşılayacak ve ağır taşımacılık alanında hizmet verdiğimiz tüm firmalar için güvenilir bir çözüm ortağı olacağız." Borusan Lojistik, ağır taşımacılık işi için özel seçtiği sürücülerini ağır iş makinelerini veya teçhizatı araca yükleme ve indirme, köprü ve üst geçit gibi noktalardan geçişler, güzergahın durumuna göre seyir planı yapma gibi bir çok farklı konuda eğitime tabi tutuyor.

Otomotiv Lojistiği Zirvesi'nde sektörün çalışma şekli öğrencilerle paylaşıldı

İstanbul Yeni Yüzyıl Üniversitesi Lojistik ve Dış Ticaret Kulübü tarafından gerçekleştirilen Otomotiv Lojistiği Zirvesi ile lojistik sektörünün önde gelen firma yetkilileri öğrencilerle bir araya geldi.

Oya KAYA

İstanbul Yeni Yüzyıl Üniversitesi Kampüsü'nda yapılan ve 3 panelden oluşan Otomotiv Lojistiği Zirvesi'nin açılış konuşmaları Yeni Yüzyıl Üniversitesi Meslek Yüksekokulu Müdürü Cumhur Andsoy ve Lojistik Kulübü Yönetim Kurulu Başkanı Muhammet Enes Toprak tarafından gerçekleştirildi.

Sempozyumun ilk panelinin başkanlığı ÜDYDER Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Tanbaş tarafından yapıldı. 1. panelde Otomotiv Sektörünün Dünyü, Bugünü ve Lojistik sektöründen beklentileri sempozyuma katılan Borusan Araç Sevkiyat ve İthalat Birimi Yöneticisi Duygu Asildoğan, Borusan Yalın 6 Sigma Yayılım Sorumlusu Gülten Tekeli, Tofaş Türk Otomobil Tedarik Zinciri Geliştirme Uzmanı Ahmet Özgür Doğan tarafından katılımcılara anlatıldı. Borusan lojistik ve Tofaş ayrıca öğrencilere bağlı bulundukları firmalar ve çalışma şekilleri hakkında bilgi verdi.

Otomotiv Endüstrisi Lojistik İhtiyaç Planlaması Sempozyumunun ikinci panelini oluştururken, 2. panelin başkanlığı ELS Lojistik Genel Müdürü Özgür

Yarmalı tarafından yapıldı. 2. panelin konuşmaları da Gefco Lojistik Satış ve Pazarlama Direktörü Zafer Özkök, Willi Betz Lojistik Genel Koordinatörü Süha Karagöl, Ekol Lojistik Otomotiv Sektörü Yöneticisi Mehmet Şahintürk, Reysaş Lojistik Stratejik Planlama Direktörü Cem Barış Cimsit'in katılımıyla gerçekleşti. Ayrıca konuşmacılar firmalarının lojistik konusundaki çalışmalarını öğrencilerle paylaştı.

Sempozyumun 3'üncü ve son panelinin başkanlığı Conmar Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Dr.

Hakan Çınar tarafından yapıldı. Türkiye Otomotiv ve Lojistik Sektörünün önemli UND İcra Kurulu Başkanı Yardımcısı Alper Özel, Utikad Yönetim Kurulu Başkanı Turgut Erkeskin, DTD Yönetim Kurulu Üyesi Erdil Erengül, Loder



Yönetim Kurulu Başkanı Prof. Dr. Mehmet Tanyaş tarafından gerçekleştirildi.

"KAPALI ALANLARDA ARAÇLAR İNCELENİYOR"

Borusan'ın otomotiv lojistiğindeki çalışma şekline değinen Borusan Araç Sevkiyat ve İthalat Birimi Yöneticisi Duygu Asildoğan Lojistiği, araç lojistiği ve parça lojistiği olarak ikiye ayırdıklarını söyledi.

ASILDOĞAN "Araç lojistiğinde araçları üretici firmalardan teslim alarak antrepo-muza naklini sağlıyoruz. Stokluyoruz. Stoklama sonrası ithalatını gerçekleştiriyoruz. Araç giriş-çıkış işlemlerimizi 450 metrekairelik kapalı alanda yapıyoruz. Çünkü hava koşulla-

rına göre yolda araçları taşıırken hafif hasarlar meydana gelebiliyor. Hasar kontrolleri yapıldıktan sonra araçlar barkotlanıyor ve ilgili yerlere teslimatı gerçekleştiriliyor" şeklinde konuştu.

"OTOMOTİV SEKTÖRÜ İÇİN BURSAYA DEMİRYOLU ŞART"

Tofaş'ın otomotiv lojistiğindeki dünyü ve bugününe değinen Tofaş Türk Otomobil Tedarik Zinciri Geliştirme Uzmanı Ahmet Özgür Doğan ise Tofaş'ın otomotiv sektöründen beklentilerini anlattı. Karayolundaki yükü azaltabilmek için Bursa'ya da bir demiryolu yapılması gerektiğine vurgu yapan Doğan, bu konuyla ilgili hükümetle görüşmelerin devam edildiğini söyledi. Üç tarafı denizlerle kaplı Türkiye'de limanların kapasitesinin yeterli olmadığını ifade eden Doğan, kapasitenin artırılması gerektiği belirterek denizyolundan yararlanılmasının maliyet açısından da faydalı olacağını söyledi.

ÖĞRENCİLERİN KARIYER PROBLEMLERİ DE KONUŞULDU

Sempozyuma Türkiye'nin çeşitli illerinde okuyan lojistik bölümü öğrencileri de katıldı. Konuşmaların ardından soru cevap kısmında öğrenciler, en büyük kaygılarının staj süresince mesleki eğitim dışında her türlü işe koşuturmaları olduğundan yakındı. Diğer yandan eğitimlerin tam anlamıyla yeterli olmadığını ifade ederek "Eğer bizim eğitimimiz yeterli değilse bunu sahıplenecek olanda yine sektörün kendi içindedir. Bizim aldığımız eğitimlerden daha önemli hangi değerler var" diyen öğrenciler verilen eğitimlerden sektörün yararlanmamasının sıkıntısını da dile getirdi.

Katılımcı firmalar, stajyer öğrenci alımında lojistik eğitimi almalarının yanı sıra en büyük vasfın yabancı bir dil bilmelerinin gerekli olduğunu söyledi. Panel sonrası semineri düzenleyen öğrenciler tarafından konuşmacılara plaketi dağıtıldı.



INTERMOBİL, WABCO VE VALX Servislerini Abant'ta bir araya getirdi

■ İntermobil Otomotiv Mümessilik ve Ticaret A.Ş.'nin Türkiye temsilciliğini ve distribütörlüğünü yapmakta olduğu ticari araçlar için emniyet ve kontrol sistemlerinin önde gelen tedarikçilerinden WABCO ve MCB Grubuna ait VALX dingillerinin yetkili servisleri ile Abant'ta bir araya geldi. 3 gün boyunca Türkiye'nin dört bir yanından gelen farklı grupların katılımıyla oldukça kapsamlı bir eğitim gerçekleştirildi. İntermobil, WABCO ve VALX'in uzman mühendisleri liderliğinde gerçekleşen eğitime 40 yetkili servisten yaklaşık 90 kişi katıldı.

İntermobil Otomotiv Mümessilik ve Ticaret A.Ş. Genel Müdürü Rıfat Perahya konuşmasında, İntermobil'in 58 yıldır sektörde devam ettirdiği başarısında, müşterilerine sunduğu ticari ve kusursuz teknik desteğin oldukça önemli bir yere sahip olduğunu dile getirdi. Özellikle yetkili servislerin teknolojik gelişmelerden haberdar olması, bilinçlenmesi ve yeterli bilgi donanımına sahip olmasının gerekliliğinin altını çizdi. İlerleyen günlerde farklı bir eğitimle tekrar servisleri bir araya getireceklerini sözlerine ekledi.

ÜRÜNLERİN BAŞARISI DEĞERLENDİRİLDİ

WABCO kaliper ve VDL WEWELER süspansiyonları ile üretilen VALX din-

İntermobil Otomotiv Mümessilik ve Ticaret A.Ş., tedarikçilerinden WABCO ve MCB Grubuna ait VALX dingillerinin yetkili servisleriyle Bolu Abant'ta bir araya geldi.

gillerinin tasarım ve müşteri odaklı vizyonu, en zorlu testlerden geçerek başarısını nasıl kanıtladığı, sektöre getirmiş olduğu yepyeni yaklaşımı, satış sonrası gücü ve tüm teknik detayları VALX için ayrılan eğitim günü boyunca katılımcılarla aktarıldı. Eğitimin diğer 2 günü ise WABCO'nun yeni ürünü TEBS-E 2.5'in tanıtımı ve teknik detaylarına ayrıldı. Genel EBS, TEBS-E 2.5, ELEX, TECAS ile ilgili tüm bilgiler katılımcılarla paylaşıldı. Katılımcılardan gelen soruların cevaplanmasından ardından, İntermobil'in temsilciler ve distribütörüklerine eklediği bir diğer marka WABCO'WÜRTH'ün de kısa bir sunumuna yer verildi. Ağır vasıta ve hafif ticari araçlar için üretilen anıza tespit sistemleri üreticisi WABCO'WÜRTH'ün kullanıcılara sunduğu avantajlar katılımcıların oldukça ilgisini çekti.

ÇOK ÇEKİCİ, ÇOK GÜÇLÜ, ÇOK HAVALI BMC'LER FSM DEMİRBAŞ OTOMOTİV'DE



Ağır ticari araçlarında BMC kalitesini, BMC teknolojisini, BMC güvencesini sunan FSM Demirbaş Otomotiv; donanımından motoruna, tasarımından güvenliğine kadar her ayrıntısında üstün özelliklere sahip olan BMC Profesyonel kamyon ve çekicileri hizmetinize sunar...

BMC
ARKASINDA
TÜRKİYE VAR

FSM Demirbaş

FSM DEMİRBAŞ OTOMOTİVİ BMC Yetkili Satıcısı
İSTANBUL: Büyükdere Caddesi No: 16/3 Şişli / İstanbul
Tel: 0(212) 291 09 61 Faks: 0(212) 233 57 92
ANKARA: Anadolu Biv. ODTÜ Kavşağı Altı Balgat / Ankara
Tel: 0(312) 219 76 76 • Faks: 0(312) 219 79 00
Web adresi: www.fsmdemirbas.com

"DAF ATe Programı ile KÂRLİLİĞİNİZ ARTACAK"

Günümüz karayolu taşımacılığında artan rekabet nedeniyle kullanıcılara en verimli aracı en az çevresel etki ile sunmayı hedefleyen DAF, ATe konseptini geliştirdi. ATe; operasyonel giderleri azaltan ve sadece yakıt tasarrufu sağlamaktan çok daha öte bir kavram olduğu belirtili.

"BU PROGRAM İLE EKONOMİK SEFERLER GERÇEKLEŞECEK"

"Bizim Amacımız Sizin Kârlılığınızdır" sloganıyla sistemi geliştirdiklerini dile getiren TIRSAN Treyler A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu "DAF CF85 ve XF105 araçlarında kullanılan PACCAR MX motorlarında ATe programı çerçevesinde geliştirmeler yapıldı. Yeni Pistonlar, Yanma Performansının Yükseltilmesi, İzolasyonlu Egzoz Manifoldu ve Yeni Fan'da yapılan gelişmelerle amaç firmanın kârlılığını arttırmak" dedi.

Günümüz karayolu taşımacılığında artan rekabet nedeniyle kullanıcılara en verimli aracı en az çevresel etki ile sunmayı hedeflediklerini belirten Nuhoglu "ATE Konsepti ile yakıt tüketiminin düşürülmesi, çevresel etkinin azaltılması, servis maliyetlerinin düşürülmesi ve araç sürücülerinin ekonomik seferi gerçekleştirebilmesi için araçtaki birçok özellik geliştirilip optimize edilerek toplam sahip olma maliyetinin düşürülmesi sağlandı" şeklinde konuştu.

DAF Trucks N.V. tarafından pazara sunulan yeni ATe konsepti kısaca "Bizim Amacımız Sizin Kârlılığınızdır" cümlesi ile ifade ediliyor.

DAF ATE PROGRAMI İLE DAHA EKONOMİK SÜRÜŞ

● ATe Otomatik Şanzıman; Sürücülerin yanlış ve gereksiz vites değiştirmesini önlemek amacıyla, sadece düşük hızlarda sürücünün kontrolüne izin veren otomatik 12 ve 16 vitesli şanzımanların özel

DAF Trucks N.V. Satış Operasyonları Direktörü Michiel Kuijs ve TIRSAN Treyler A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu'nun katılımı ile DAF ATe Programı'nın tanıtım toplantısı Samandıra Tirsan tesislerinde gerçekleştirildi.



versiyonları üretilmiştir.

- Aerodinamik Yardımcılar; CF ve XF araçlar için özel olarak geliştirilmiş aerodinamik yardımcıları düşük yakıt tüketimi elde edilmesinde görev alan diğer araçlardır.
- Merkezi Gösterge ile Sürekli Yakıt Takibi; Sürekli olarak yakıt tüketimine dikkat çekmek amacıyla gösterge panelindeki merkezi gösterge motor çalıştırılır çalıştırılmaz bilgi vermeye başlanmaktadır.
- Maksimum Hızı Sınırlayarak Yakıt Tasarrufu; CF ve XF modellerinde maksimum hız standart 85 km/h ile sınırlıdır. Maksimum hız 89 km/h olduğunda yakıt tüketiminde %2-3 artışa sebep olabilmektedir. Hızı azaltarak yakıt tasarrufu sağlamak doğru ve kolay bir yöntem olarak uygulanmaktadır. Bu nedenle otomatik şanzımanlı modellerdeki Kickdown fonksiyonu kaldırılmıştır.
- Yeni Araç Teslimat Sürecinin Öne-

mi, Sürücülerin araçlarını en verimli şekilde kullanmalarını sağlamak için yeni araç teslimat süreci çok detaylı uygulamalarla zenginleştirilmiştir.

- Ön Görüş Kamerası; Hasarı azaltmak ve zararın yüksek maliyetlere neden olmasının önüne geçilmenin yanında zaman kaybına da sebep olmaktadır. Daha geniş görüş açısı için araçlara ön görüş aynası yerine aerodinamik ön görüş kamerası takılmaktadır.
- Treyler Dingil Hizalaması ile Yakıt Tasarrufu; Treyler dingillerinin doğru hizalanmadığı durumlarda yakıt tüketimi normal seviyeden %20 daha fazla olabilmektedir.
- Eğitimli Sürücünün Performansı; Stresiz bir ortamda çalışan iyi eğitimli bir sürücü aracını daha verimli bir şekilde kullanacaktır ve bunun da lastikler, debriyaj ve frenlerin yıpranmasında pozitif bir etkisi olmaktadır.



İSDER BAŞKANLIĞI'NA 4. KEZ RIZANUR MERAL SEÇİLDİ

■ İstif Makineleri, depo, kaldırma, yükleme, ekipmanları sektörünün yüzde 70'ini temsil eden İstif Makineleri Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği'nin (İSDER) 4. Olağan Genel Kurul toplantısı gerçekleştirildi. Derneğin kuruluşundan bu yana İSDER Yönetim

Kurulu Başkanlığı görevini sürdüren Rızanur Meral, genel kurulda oy birliği ile önümüzdeki 2 yıl için tekrar başkan seçildi. "İSDER olarak kurulduğumuz günden bugüne bakanlar dâhil 200 bürokratla görüşüp sektörün sorunlarına çözüm üretmeye çalıştık" diyen

Rızanur Meral, "Almanya, Brezilya, Çin ve İtalya gibi ülkelerde düzenlenen sektörümüzün en büyük fuarlarında, Türk günleri düzenleyerek, ilgili resmi kurumları bu programa davet edip, ülkenizin tanıtım ve lobi çalışmalarını üstlendik" dedi. İSDER'in yeni yönetimi ise şu isimlerden oluştu: Rızanur Meral, Alparslan Kurtmen, Ender Akbaytogan, Faruk Köse, Halil İbrahim Gül, Halil Tamer Öztöygar, Mehmet Şükrü Elitutar, Mehmet Ünsal Kuyucu, Murat Kır Çukurova, Sönmez Yazıcı, Tamer Sönmez.

SEKTÖRDEN

TASIMACILAR

| NİSAN 2012 |
| www.tasimacilar.com |

9

TÜRKOĞLU:

KKTC Gümrüğü nakliyecilere EZİYET ÇEKTİRİYOR



Iveco Hollanda bayileri İstanbul'da

■ 2011 yılında en çok Iveco satan 72 Iveco Hollanda satış temsilcisinden 6'sı ödül olarak İstanbul seyahati kazandılar. İstanbul'da 3 gün geçiren Hollanda'lı satış temsilcileri Iveco Türkiye şirket merkezine ziyaret yaparak Türkiye ticari araç pazarı ve Iveco'nun Türkiye faaliyetleri hakkında bilgi aldılar. Beraberlerinde bölge satış müdürü Wim Meerens ile ziyarete gelen Hollanda'lı grup kendilerine ödül olarak İstanbul ile birlikte Dubai ve Roma alternatiflerinin sunulduğunu ancak kendilerinin İs-

tanbul'u tercih ettiklerini ve şu ana kadar gördüklerinden de çok etkilendiklerini söylediler. Bölge müdürü Wim Meerens de yaptığı konuşmada hem Türkiye'nin yükselen bir pazar olmasının hem de Iveco Araç'ın hızlı yapılandırmasının İstanbul'u seçmelerinde etkili olduğunu belirtti. Hollandalı gruba şirket yetkilileri tarafından sunum yapılırken Meerens ile ziyarete gelen Hollanda'lı grup kendilerine ödül olarak İstanbul ile birlikte Dubai ve Roma alternatiflerinin sunulduğunu ancak kendilerinin İs-



1998 yılından bu yana Parlayıcı ve patlayıcı akaryakıt ve Yapı kimyasalları taşıma alanında faaliyet gösteren Türkoğlu Nakliyat müşterilerine en iyi hizmeti vermeyi amaçlıyor. Tehlikeli madde taşımacılığının yanı sıra kargolama ve depolama hizmetlerini de bünyesinde müşterilerine sunuyor.

"KKTC GÜMRÜĞÜ BÜROKRASI İLE NAKLİYECİYİ YIPRATIYOR"

Şirketle ilgili söyleşi yaptığımız firma ortaklarından Hacı Türkoğlu filolarında şu anda özmal olarak 22 aracın Türkiye'nin 81 ilinde hizmete hazır olduğunu vurgulayarak Sağlık, Emniyet, Çevre ve Kalite sorumluluklarının işlerinin bir parçası olduğunu belirtti. KKTC'ye da taşımacılık yaptıklarını belirten Türkoğlu KKTC gümrüğünde çok sıkıntı yaşadıklarını da sözlerine ekledi. En sıkıntılı sınır kapısından birinin Kıbrıs sınır kapısı olduğunu belirten Türkoğlu, "Özellikle KKTC gümrüğü çok eziyet ediyor. Türkiye bunun çok farkında.

Petrokimya, yapı kimyasalları, yem, kömür ve kimya sektörlerinde proje kargo, depo ve dağıtım yönetimi hizmetlerini veren Türkoğlu Nakliyat ortağı Hacı Türkoğlu nakliyede yaşadıkları sorunları paylaştı.

Özellikle numune alınan gıda maddelerinde gecikme yaşanıyor. Gün içerisinde dönüş olmasına rağmen numuneler 2 gün bekletiliyor. KKTC sınır kapısı Türkiye'deki sınır kapılarını aratmıyor. Ayak bastı parası da alınıyor. Mersin Taşucu'da dahil olmak üzere toplam masrafımız 80 TL civarında oluyor ama masraftan öte eziyetler bizi yiprattıyor" dedi.

"EPDK 10 NUMARA YAĞI TAMAMEN KALDIRMALI"

10 numara yağ kullanımı konusunda Enerji Piyasası Denetleme Kurulu (EPDK)'na yaptıkları şikâyetlerin dikkate alınmadığını belirten Türkoğlu, "Bu şekilde 10 numara yağ kullanımına ciddi bir denetleme gelmediği sürece kullanılmaya

devam edilecek. Nakliye fiyatlarının düşük olmasından dolayı nakliye firmaları 10 numara yağ kullanmaya mecbur bırakılıyor. Türkoğlu Nakliyat hiçbir şekilde bu ürünü kullanmıyor ama ucuz nakliyat ile zarar görüyor. Bakanlıktan ve EPDK'dan bir an önce bu sıkıntıya çözüm bulmalarını istiyoruz" şeklinde konuştu.

Sağlık, Emniyet, Çevre ve Kalite sorumlulukları hedeflerine taşıyacak politikaların uygulanmasını izleyerek ve teşvik ederek, çevrenin, çalışanların, müşterilerin ve genel olarak toplumun korunmasına yardımcı olduklarını belirten Türkoğlu, "Taşıma işinde sağlam ve güvenli adımlarla karayolu taşımacılığındaki tüm yenilik ve müşteri memnuniyetini ön plana çıkarmayı hedefliyoruz" dedi.

OKT TRAILER: Kalitemiz ile aranan marka olduk!

Abdullah KARLIDAĞ

LPG, CNG ve LNG'ye dair tüm yeniliklerin sergilendiği Gas Turkey 2012 Fuarı'nda düzenlenen OKT Trailer basın toplantısı Genel Müdür Hakan Maraş, Satış ve Pazarlama Müdürü Barış Çenesiz, Pazarlama Müdürü Bülent Tezel ve Halkla İlişkiler Müdürü Özge Kocakula'nın katılımıyla gerçekleştirildi.

"NİTELİKLİ VE BELGELENDİRME-YE UYGUN ÜRETİM YAPIYORUZ"

Toplantının açılış konuşmasını yapan OKT Trailer Genel Müdürü Hakan Maraş daha nitelikli ve belgelendirmeye uygun üretim yaptıklarını belirtti. Genç bir ekipten oluştukları ifade eden Maraş, "Nitelikleri üst düzeyde olan bir üretim yapıyoruz. Akaryakıt taşıyan, patlayıcı madde ve kimyasal taşıyan araçlar yapıyoruz, bu da dolayısıyla daha nitelikli ve zor bir iş. Yani ADR mevzuatının içinde olan bütün araçları üretiyoruz. Tüm bu saydığımız ürünler ciddi dikkat ve ustalık gerektiren ürünler. Biz bu bilinçle üretim yapıyoruz. ADR Mevzuatıyla ilgili ne kadar atılacak adım var ise yerine getiriyoruz. Aynı zamanda müşterilerimizi de bilinçlendirerek ADR mevzuatına uygun taşımanın önemini vurguluyoruz. Taşımacılık anlamında nitelikli ve bilinç düzeyini arttıran ürünler üzerinde uzmanlaşarak yolumuza devam etmek istiyoruz."

"SATTIĞIMIZ TÜM ÜRÜNLER AVRUPA STANDARTINDA"

Avrupa'ya ihraç ettikleri ürünler ile iç pazara sunulan araçların tümünün Avrupa standartlarında olduğunu ifade eden Maraş, "Avrupa gönderdiğimiz teknolojinin aynısını Türkiye'ye de sunuyoruz. Afrika ve Rusya gibi dokümantasyon anlamında bir standardı olmayan bölgelere de aynı ürünleri ihraç ediyoruz. Herkes gibi Afrika'da paraya dayalı bir üretim sunmuyoruz, biz oraya teknolojimizi de taşıyoruz. Aslında biz bilindiğin dışına çıkıyoruz tıpkı sloganımız olan 'Bir Gün Gelir Her şey Değişir'de olduğu gibi. Sektörü kalite anlamında bir noktaya çektiğimizi düşünüyorum. Yani kısacası sektöre yön veriyoruz" dedi.

"KALİTE İSTEYEN TÜM PAZARLARDA VARIZ"

OKT Trailer için araç satmadan çok bilinçlendirmenin önemli olduğunu vurgulayan Maraş, "Biz bu sektörde bilginsine ve niteliklerine güven duyan bir şirket yaratma amacındayız. Türkiye, Avrupa ve Rusya pazarında satışlarımız çok iyi gidiyor. Afrika ve Arap ülkele-

OKT Tralier, yeni kurumsal kimliği, sektöre katkıları, Tehlikeli Madde Taşımacılığı sektörüne kazandırdığı yenilikler ve ADR'li Tankeri ile Gas Turkey Fuarı'nda sahneye çıktı.



rinde yaşanan Arap Baharı süreci ile satışlarımızın artacağını düşünüyorum. Bizim için pazar fark etmiyor, gelişimi ve değişimi arzu eden tüm pazarlarda varız."

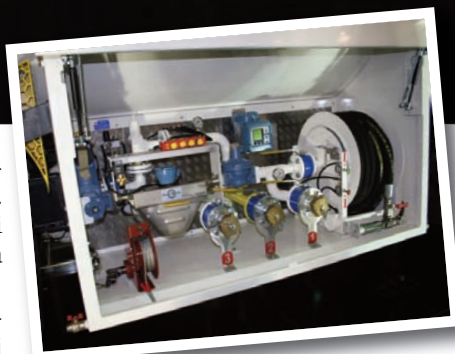
Kaliteyi düşürüp daha fazla ürün satmayı hiç bir zaman düşünmediklerini söyleyen Maraş, "Rusya'da tanker ve silobas konusunda OKT aranan bir üretici konumunda" ifadelerini kullandı.

"BİZİM ASIL İŞİMİZ DANIŞMANLIK"

Müşterilerini bilinçlendirme anlamında çok ciddi çalışmalar yaptıklarını dile getiren OKT Trailer Genel Müdürü Hakan Maraş, "Yurt dışı ve yurt içinde 300 ziyaret gerçekleştirdik sadece bilinçlendirme ve danışmanlık anlamında. Fuarlarda sürekli üst yönetim olarak yer alıyoruz. Bu işe tüm çalışanlarımız olarak ciddi mesailer harcıyoruz. Bizim ürünlerimiz büyük yatırım, biz müşterilerimize bu yatırımları yaparken hem kalite hem de vizyon kazandırıyoruz"

"KENDİ ŞAŞIMIZ İLE ÜRETİM YAPIYORUZ, TÜM TIP ONAYLARIMIZ VAR"

ADR'li tankerlerde öne çıkan özelliklerden birinin de diğer pek çok fir-



manın dışarıdan aldığı şaşının OKT Trailer tarafından üretildiğini belirten Maraş, "OKT markalı bu şaşı aynı zamanda 2007/46 tip onayını almış olan tek tanker şasisi. Dünya standartlarında üretimleriyle bilinen firma, aracın şasisini 98/91 ADR onayıyla kullanıcıya sunuyor. Bunun yanı sıra hafiflik avantajı sağlayan ve korozyona karşı dayanıklılık gösteren malzemeden üretilen LPG tankerlerin gövdesinde dahi ADR'li üretim bulunuyor. OKT markalı bu tankerlerin devrilme dengesi ile ilgili ECE R 111 regülasyonu kapsamında R 111 tip onayıyla sunulduğu biliniyor. Aracın piyasada bulunan diğer araçlardan farklı olan tasarımı özellikleri ilk bakışta göze çarpıyor. Türkiye'de sayılı treyler üreticisinin sahip olduğu "ADR Mevzuatı" ile Avrupa ve dünya standartlarında tanker üretimi gerçekleştiriyoruz" dedi.

Teknolojik anlamada Avrupa ile ya-

rısrı durumda olduklarını belirten Maraş, 8 m kaynak dikisi ile sektörde bir ilki gerçekleştirdiklerini belirtti.

"TIP ONAYI İLE SEKTÖRE NİTELİK KAZANDIRILACAK"

Bu yıl sonda gelecek Tip Onayı yani Araç Üstü Ekipman Tadilatı ile merdiven altı imalathaneleri zor durumda bırakacağını ve kalite yücelteceğini dile getiren Maraş, Tip onayının sektöre bir kalite getireceğinden dolayı duyduğu mutluluğu dile getirdi.

"TÜCCAR ZİHNİYETİ İLE ÇALIŞMIYORUZ"

Basın toplantısında pazar payları ve satış üzerine sorulan sorularla ilgili konuşan Satış ve Pazarlama Müdürü Barış Çenesiz, öncelikli amaçlarının belgelendirme ve bilinçlendirme olduğunu belirtti. Çenesiz, "Ürünü satmak için tüccar zihniyeti ile çalışıyor olsan şu ana kadar sattığımız ürünün 2-3 katını satabiliriz ama bizim önceliğimiz bilinçlendirme ve belgelendirme. Amacımız bilinçli müşteriye standartlara uygun ürünün sunmak ve doğru ürünü seçmeli için onları yönlendirmek bir nevi danışmanlık" diyerek sözlerini tamamladı.



ITCO toplantısında, Alışan Lojistik sektör liderleri ile buluştu

Çevreye olan duyarlılığı ile göze çarpan Alışan Lojistik, ITCO'nun (Uluslararası Tank Konteyner Örgütü) genel toplantısına katıldı.

■ Lojistik sektörünün önde gelen kuruluşlarından Alışan, sorumluluklarını yerine getirmeye devam ediyor. Alışan Lojistik Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Damla Alışan, 1998 yılında tank konteynerler ile ilgili yapılan taşımacılığın daha güvenli, çevreye duyarlı ve uluslararası regülasyonlara uygun olarak sağlanması için kurulmuş ITCO'nun genel toplantısına katıldı.

"MODERN KİMYASAL TEMİZLEME TESİSİ ÖNEMLİ BİR YERE SAHİP"

Dünyanın dört bir yanından gelen uluslararası lojistik firmalarının ve müşterilerinin yer aldığı ITCO'nun toplantısı, Çırağan Sarayı'nda gerçekleştirildi. Zirvede yer alan Alışan & Den Hartogh İşletme Müdürü Atilla Odabaşı tanker temizleme tesislerinin tarihi, gelişimi ve Çevre Bakanlığı tarafından 2009 yılında çıkarılan "Tanker Temizleme Tebliği'nin etkileri hakkında değerli bilgiler aktardı. Bu alanda Avrupa'daki gelişmeleri ilk fark eden ve Türkiye'de konunun öncülüğünü yapan kurum olan Alışan Group'un Hollandalı ortağı Den Hartogh ile birlikte 2005 yılında Gebze'de hizmete soktuğu Modern Kimyasal temizleme tesisi hak-



kında bilgiler veren Odabaşı, son SQAS denetiminde 99 puan alan tesisin Avrupa'daki emsalleri arasında da çok önemli bir yere sahip olduğunu belirtti.

ADR ZİRVENİN EN ÖNEMLİ KONUSU OLDU

ITCO İstanbul zirvesinin en önemli konularından biri de "ADR" oldu. Tehlikeli maddelerin, insan sağlığına ve çevreye zarar vermeden, güvenli bir şekilde karayolu ile taşınmasını sağlayan uygulamanın içeriği ve uygulama koşulları hakkında görüşmeler gerçekleştirildi.

SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

NİSAN 2012
www.tasimacilar.com

10

CEVA, 2012
HEDEFLERİ İLE
ÇİTAYI YÜKSELTİ

■ 2012 ve 2013 hedeflerinin belli olduğunu söyleyen CEVA Lojistik Türkiye ve Balkanlar Genel Müdürü Aslan Uzun, "Biz iki sene sonra 1 milyar lira olmayı hedefliyoruz" dedi. CEVA Lojistik Türkiye ve Balkanlar Genel Müdürü Aslan Uzun, basın mensuplarıyla CEVA Lojistik'in Umraniye'de bulunan merkezinde düzenlenen öğle yemeğinde bir araya geldi. Sohbet havasında geçen yemekte şirketin 2011 yılı sonuçları ve 2012 yeni yatırım hedeflerine de değinildi. Toplantıya basın mensuplarının yanı sıra CEVA Lojistik Türkiye ve Balkanlar Genel Müdürü Aslan Uzun, Genel Müdür Baş Yardımcısı Turhan Özgen, Global İnsan Kaynakları

Stratejileri Genel Müdürü Nihat Çukurkaya, Pazarlama ve Kurumsal İletişim Müdürü Suna Koç da katıldı. Dünyanın en büyük kontrat lojistiği olduklarını ifade eden CEVA Lojistik Türkiye ve Balkanlar Genel Müdürü Aslan Uzun "5 bin kişilik bir ekibimiz var. Bunların birçoğu da mavi yakalı. Biz artık kargoyuz demiyoruz sürdürülmüş lojistik yapıyoruz. Bizde uluslararası nakliye depolama, antrepo var. Sahsi olarak bir kişiye evrak yolladığınızda biz bunu taşımıyoruz. Yani kişiden kişiye taşımacılık yapmıyoruz, Türkiye içinde lojistiği bu kadar sürdürerek yapan bir tek biziz" şeklinde konuştu. **Oya Kaya**

ABD'ye 100 bininci Connect ihraç edilecek



TLS'den yeşil lojistik atağı

■ Sürdürülebilir kalkınmanın önemine inanan TLS Lojistik, "sürdürülebilir çevre koruma" uygulamaları ile sektörde öne çıkıyor. TLS Lojistik'in "sürdürülebilir çevre koruma" uygulamaları arasında; elektrik kullanımını en aza indirmek için gün ışığından daha fazla yararlanmak amacıyla çatısı cam depolar, aydınlatma maliyetlerini düşürmek için LED ışıklar, sensörlü aydınlatmalar yer alıyor. Araçlarda ise; EURO 5 tipi araçlar, ürünlerin büyük gruplar halinde taşınması, üretim ve sevkiyat için alternatif çevre dostu yakıtlı araçların kullanılması, gürültü ve ses önleyicilerinin araçlara takılması, genel paketleme işlemlerinin ve kullanılan malzemelerin azaltılması, insan kaynaklarının bilişsel ve duyuşsal alanda eğitilmesini içerdiği bildirildi.

"YEŞİL LOJİSTİK BİRİM İÇİN ÖNEMLİ"

2010 yılının sonunda, Tırsan Lojistik markasını TLS olarak değiştirerek küresel oyunculuğa soyunan TLS Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Altuğ Hacıoğlu; "Yeşil lojistik bizim için çok önemli. Dünyayı çocuklarımızdan emanet aldığımız düsturu ile hareket ediyor, şirketimizde hem kurumsal hem de bireysel olarak yeşile saygı gösteriyoruz" dedi. Hacıoğlu, "Araçlarımızda 'carbon footprint' dediğimiz karbondioksit çıkışı oldukça az. Bunun için kaliteli yakıt kullanılıyor, araç bakımlarının düzenli yapılmasına, eski model motorların devreden çıkartılmasına,

Ford Otosan'ın Gölçük fabrikası, bugüne kadar 899 bin adet ürettiği ve dünyanın 5 kıtasına ihraç ettiği Transit Connect'in ABD'ye ihraçatında yeni bir kilometre taşına daha imza atıyor. 100 bin adetlik ihracat rakamına sadece 2,5 yıl gibi kısa bir sürede ulaşan Ford Otosan'ın Kocaeli Fabrikası bantlarından 2 Nisan'da inen 100 bininci Transit Connect bir New York Taksisi oldu.

TRANSIT CONNECT ABD'DE

2011'de Amerika'ya 400'ü New York şehri için olmak üzere 800 adet üretilip ihraç edilen Transit Connect Taksiler, Boston, Chicago, Las Vegas, Los Angeles, Orlando ve San Francisco yollarında.

Türkiye'de üretilen Transit Connect'lerin dünyada göstermiş olduğu başarı kadar özellikle ABD gibi zorlu bir pazarda da sürmesi Türkiye'nin gururu. Güvenliği, tasarımı, işçiliği ve kalitesiyle pek çok pazarda yılın otomobili ödülünü almış olan Transit Connect, 2014 yılına kadar New York taksisi olarak tercih edildi. Transit Connect Taksisi, geleneksel taksi araçlarına göre yakıt tüketiminde yaklaşık yüzde 30'luk avantajının yanı sıra Las Vegas'ın çöle benzer şartlarından New England'ın aşırı soğuk kışlarına kadar en zorlu koşullarda ihtiyaç duyulan dayanıklılık özelliklerini karşılamasıyla ABD'de hem taksi şirketlerinin hem de ticari işletmelerin öncelikli tercihi olmayı sürdürüyor. Kuzey Amerika'ya 2011 yılında, bir önceki yıla göre yüzde 60'lık artışla 37 bin adet Transit Connect ihraç edildi.

"TÜRKÜN EL EMEĞİYLE YARATILDI"

Ford Otosan Genel Müdürü Haydar Yenigün, "Türk işçi ve mühendisinin emeğiyle yaratılan Transit Connect modelinin özellikle ABD gibi zorlu bir pazarda elde ettiği başarıdan Ford Otosan olarak gurur duyuyoruz. ABD'ye ihraç edeceğimiz 100 bininci aracın bir New York Taksisi olması hepimiz için daha da bir anlamlı. ABD pazarında kendi segmentini yaratan Transit Connect'in 2012 yılında başarısını perçinleyeceğine inanıyoruz," dedi.

Ford Otosan, Türkiye'nin ardından dünyadaki en büyük pazarı olan Kuzey Amerika'ya 100 bininci Transit Connect'i ihraç edecek.



Lastik koruma jeliyle patlama oranı düşüyor

Tyre Protector Lastik Koruma Sistemi ile hem lastiğin ömrü uzuyor hem de lastik patlama ve gümlleme oranı yüzde 95 azalıyor.

■ Tyre Protector Lastik içi dolgu Jeli Lastik hava basıncının azalmasını engelleyerek, Lastik kullanım ömrünü yüzde 40'a kadar arttırırken lastik patlama ve gümlleme oranını da yüzde 95'e kadar azaltıyor.

TYRE PROTECTOR NEDİR?

Tyre Protector, tehlikeli olmayan, toksik olmayan ve biyolojik olarak parçalanabilen bir ürün olduğu aynı zamanda Tiksotropik solüsyon (jel) lastik sibobu içerisinde lastiğe profesyonelce enjekte edilerek lastiğin legal ömrü boyunca kalıcı koruma sağladığı belirtildi.

LASTİK İÇİ DOLGU JELİ NASIL ÇALIŞIR?

Lastik içindeki hava basıncının zorlamasıyla, Tyre Protector ortaya çıkan delinme ve sızıntıları doldurarak onarım sağladığı vurgulandı. Tyre Protector Lastik koruma solüsyonu, ağır araç lastiklerinde 12mm kalınlığına kadar, otomobil ve daha küçük lastiklerde ise 6mm kalınlığına kadar olan delici cisimlerin lastiğin sırt bölümünden patlatmasını engelliyor.

LASTİK VE JANT GARANTİLERİNİ ETKİLEMEZ

Tyre Protector kimyasal tepkime vermeyen, suda çözünen, içeriğinde korozyon ve pas önleyiciler içeren bir karışım olduğu için, lastik bileşenlerini etkilemez, jant veya lastik içindeki çelik kayışlara zarar vermiyor. Bu nedenle, lastik ve jant üreticisinin standart garantisini veya uzatılan garanti sürelerini etkilemiyor.

ISO 9001 KALİTE ÖDÜLÜ

2005 yılında Tyre Protector ISO 9001 akreditasyonu ile ödüllendirildi. Bu uluslararası geçerliliği olan prestijli kalite ödülü, kalite için dünya çapında kriter olarak kullanılan uluslararası bir standarttır.

*Logitrans Transport Fuarı Yılın En İyi Lojistik Kamyonu Jüri Özel Ödülü

Türkiye'yi taşıyor. Hem de en önde.

MİDİLLİ, TÜRKİYE'NİN EN İYİ LOJİSTİK KAMYONU.*

Taşımacılıkta aradığınız konfor, yakıt ekonomisi, güç ve yüksek taşıma kapasitesi, Midilli'de. Türkiye'nin en iyi lojistik kamyonu Midilli, Ford Cargo yetkili satıcılarında.

FORD CARGO

2 YIL
SINIRSIZ KM
GARANTİSİ

Ford
Go Further
ford.com.tr
444 FORD / 444 36 73

Koç

YETKİ BELGESİ için asgari kapasite esnetildi!

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı'nın yayınladığı genelgeye göre asgari kapasite, U-Net Sistemi tarafından hesaplanacak. Genelge yıl sonuna kadar yürürlükte kalacak.

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Binali Yıldırım imzalı genelgeye göre; Karayolu Taşıma Yönetmeliği'nin 13 üncü maddesinde belirtilen asgari kapasitenin hesaplanmasında insan unsuru kaldırılarak, yerine U-Net Sistemi tarafından hesaplama getiriliyor. Düzenlemenin bir başka sebebi, U-Net Sistemi'nin bu hesaplamayı yapması ile birlikte yetki belgesi yenileme işlemlerinin daha güvenli ve hızlı yapılacağı olması.

ASGARI ÖZMAL TAŞIT SAYILARINDA ARACIN YAŞI DA DİKKATE ALINACAK

Karayolu Taşıma Yönetmeliği'nin 13'üncü maddesinde yer alan özmal birim taşıt sayıları belirlenirken, aynı Yönetmeliğin 24 üncü maddesinde belirtilen esaslara dikkat edilecek. Buna göre C2, C3, L2 ve M3 yetki belgeleri için asgari kapasiteyi sağlayacak sayıda özmal, aynı zamanda 14 yaşında olmak zorunda. C1, K1, K3 ve L1 yetki belgeleri için gösterilecek özmal taşıtlarda ise bu sınır 20 yaş.

YETKİ BELGESİ İÇİN ASGARI KAPASİTE ESNETİLDİ

C2, C3, K1, K3, L1 ve L2 yetki belgeleri alabilmek için asgari kapasite şartında kolaylaştırmaya gidildi. Bu çerçevede araçların asgari ağırlıktan az olmaması ya da asgari olan ağırlığı geçse de asgari ağırlığa sahip sayılması mümkün oldu.

Buna göre çekici cinsi taşıtların katar ağırlıkları 40 tondan fazla olanlar 40 ton olarak, kamyon cinsi taşıtların azami yüklü ağırlıkları 32 tondan fazla olanlar 32 ton olarak belirlendi.



C2, C3, K1, K3, L1 ve L2 yetki belgesi için aranan asgari kapasite şartı da yeniden hesaplandı. Buna göre yeni düzenleme;

C2 ve C3 yetki belgeleri için asgari kapasite hesabına giren, çekici cinsi taşıtların katar ağırlıkları ile kamyonet cinsi taşıtların azami yüklü ağırlıkları toplamının 145 tondan az olmaması,

K1 belgeleri için asgari kapasite hesabına giren, çekici cinsi taşıtların katar ağırlıkları ile kamyonet cinsi taşıtların azami yüklü ağırlıkları toplamının 110 tondan, gerçek kişiler için 35 tondan az olmaması,

K3 yetki belgeleri için asgari kapasite hesabına giren, çekici cinsi taşıtların katar ağırlıkları ile kamyonet cinsi taşıtların azami yüklü ağırlıkları

toplamının 45 tondan az olmaması,

L1 yetki belgeleri için asgari kapasite hesabına giren, çekici cinsi taşıtların katar ağırlıkları ile kamyonet cinsi taşıtların azami yüklü ağırlıkları toplamının 145 tondan az olmaması,

L2 belgeleri için de asgari kapasite hesabına giren, çekici cinsi taşıtların katar ağırlıkları ile kamyonet cinsi taşıtların azami yüklü ağırlıkları toplamının 220 tondan az olmaması şeklinde kabul edildi.

NASIL UYGULANACAK?

Genelge'nin yayımı tarihinden itibaren 90 gün süre verildi. Buna göre asgari taşıma kapasitesinin altında kalan C2, C3, K1, K3, L1 ve L2 belgeleri için 18 Haziran 2012 tarih bitimine kadar asgari kapasite şartı aranmayacak.