



*bir gün gelir
her şey değişir*



Değişim zamanın ruhunda... Değişim hayatın içinde...
Size en iyisini sunmak için şimdi değişim zamanı. Şimdi sektörde alışkanlıkları değiştirme zamanı.
30 yıllık deneyimi, yepyeni görsel yüzümüz ve hizmet anlayışımızla birleştiriyoruz.
Sizi, değişimi yakından takip etmeye davet ediyoruz.

www.birgungelirherseydegisir.com



OK KARDEŞLER



OKT TRAILER

www.birincicade.com.tr



TASIMACILAR

LOJİSTİK | TEMMUZ 2012 | SAYI: 70 | FİYATI: 50 KURUŞ | www.tasimacilar.com |



GOODYEAR'A YENİ GENEL MÜDÜR

Niegsch, görevini Emin Özkan'a devrediyor. Nisan 2010'dan bu yana Goodyear Lastikleri T.A.Ş.'nin Genel Müdürlüğü'nü üstlenen Andreas Niegsch, görevini 30 Temmuz'da Emin Özkan'a devrediyor.

ULUSLARARASI NAKLİYECİLER DERNEĞİ İCRA KURULU BAŞKANI GÖREVİNDEN İSTİFA EDEN **MİNE KAYA**:

UND'DE SİSTEMİ KORUMAYA ÇALIŞIRKEN İSTENMEYEN KİŞİ OLDUM

Yıllardan beri süre gelen sistemi korumak adına UND'de istemeyen kişi ilan edildiği ve makamının etkisizleştirilmeye çalışıldığını ifade eden Mine Kaya, "Şu anki yönetime kırgın ve kızgınlığım eğer yönetim değişirse UND'ye geri dönebilirim" dedi

İCRA KURULU'NU ETKİSİZLEŞTİRDİLER

UND'deki İcra Kurulu Başkanlığı görevinden istifa eden Mine Kaya, yıllardan beri süre gelen sistemi korumak adına çok direndiğini ancak sonunda bir takım şeylerin düzeleceğine inancının kalmamasından dolayı görevinden istifa ettiğini belirtti. UND'ye ciddi mesailer ve emek harcadığını ifade eden Kaya, sonunda "istemeyen kişi" ilan edilmekten dolayı çok kırgın olduğunu ifade ederek yönetim tarafından icra kurulu makamının yetkisizleştirilmeye çalışıldığını söyledi.

YÖNETİM DEĞİŞİRSE UND'YE GERİ DÖNEBİLİRİM

UND'nin bu yönetimi ile bir daha çalışmasının mümkün olmadığını belirten Kaya, "Önümüzdeki seçimde yönetim el değiştirir o gelen yönetim de bana göreve dön çağrısı yapar ise dönebilirim. Çünkü bu kurumda çalışmayı seviyorum. 12 yılımı bu kuruma verdim öyle hemen kopma olmuyor" diyerek UND'ye dönüş konusunda bir açık kapı bıraktı.

AYRINTILAR 6. SAYFADA

GEÇİŞ BELGELERİ YÜZDE 7 ARTTI



TIR karnelerinin sayısı AZALDI

Türkiye genelinde verilen TIR geçiş belgeleri 2012 yılı Haziran ayında yüzde 7 oranında bir artış yaşanmasına rağmen TIR karnelerinde ise azalış olduğu görülüyor. TOBB Ticaret ve TIR Dairesi Başkanlığı'nın verilerine göre, 2011 yılı Haziran ayında verilen 72 bin 201 adet Geçiş Belgesi sayısı 2012 Haziran ayında yüzde 7'lik bir artışla 77 bin 773 adede yükseldi.

GEÇİŞ BELGELERİNDE ARTIŞ, TIR KARNELERİNDE AZALIŞ OLDU

Geçiş belgelerindeki artışa rağmen 2011 Haziran ayında verilen TIR Karnesi sayısında ise; yüzde 2,01'lik bir azalış yaşandığı görüldü. 2011 yılında 57 bin 843 adet olarak verilen TIR Karneleri sayısında, 2012 Haziran ayına 56 bin 678 adetlik bir gerileme olduğu görülüyor. 2012 yılının Ocak-Haziran döneminde verilen geçiş belgesi sayısı geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 3,39 oranında azalışla 453 bin 812 adetten, 438 bin 408 adede geriledi. Bu dönemde TIR Karnesi sayısı ise yüzde 1,37 oranında azalışla 340 bin 671 adetten 336 bin 9 adet düzeyinde gerçekleşti. Ayrıca 2012 yılı Haziran ayında 2 bin 165 adet sürücü kartı, 12 adet şirket kartı ile 10 adet servis kartı üretilerek, sahiplerine ulaştırıldı.

TÜRK MALİ DİJİTAL TAKOGRAF 46 ÜLKEYE TOBB-UND LOJİSTİK YATIRIM A.Ş. TARAFINDAN İHRAÇ EDİLECEK Dijital takografda söz sahibi oluyoruz

"ULAŞTIRMADA YENİ DÖNEM BAŞLIYOR"

TOBB Başkanı Rıfat Hisarcıklıoğlu, ASELSAN Yönetim Kurulu Başkanı Necmettin Baykul, Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Müsteşar Yardımcısı Talat Aydın ile TürkTrust Yönetim Kurulu Başkanı Sabri Demirezen, "Sayısal Takograf Cihazı Projesi" imza töreni için ASELSAN'da bir araya geldi. TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, bu projeyle 1 milyar euroluk kaynağın ülkede kalacağını duyurdu. Dünyada sadece 4 ülke tarafından üretilen dijital takograf cihazı, TOBB iştiraki TOBB UND Lojistik Yatırım A.Ş., Türktrust ve ASELSAN arasında imzalanan işbirliği sözleşmesiyle artık Türkiye'de de üretilecek. TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, imzaladıkları sözleşmeyle ulaştırma alanında yeni bir dönemin başladığını söyledi.

Dünyada sadece 4 ülke tarafından üretilen dijital takograf cihazı, TOBB iştiraki TOBB UND Lojistik Yatırım A.Ş., Türktrust ve ASELSAN arasında imzalanan işbirliği sözleşmesiyle Türkiye'de de üretilecek.



**TÜRK NAKLİYECİSİ
SURIYE VE 3. ÜLKELERE
TAŞIMA YAPAMIYOR**
2. SAYFA

**GAZ TİCARİ ARAÇLAR
TÜRKİYE'YE
YATIRIMLA DÖNDÜ**
6. SAYFA



**ULUĞ
AKTUNÇ**

Oğlum bak git...

8'DE

MOTORİN FİYATLARI

İSTANBUL	3.81	D.BAKIR	3.90
ANKARA	3.83	SİVAS	3.88
İZMİR	3.81	İĞDIR	3.91
ADANA	3.81	HATAY	3.81

YEREL

TAŞIMACILAR

2

ŞAŞATLI
ŞOFÖRLER
BAŞKANLARI'NI
SEÇTİ

Artvin'in Şavşat ilçesinde Şavşat'ta hizmet veren 6 no'lu Kamyoncular Kooperatifi, 25 no'lu il merkezine yolcu taşıyan minibüsçüler kooperatifi ve 31 no'lu Köy minibüsçüleri kooperatifleri genel kurullarını yaparak yeni başkanlarını seçti. İlçe müftülük lokalinde ilk genel kurulu 6 no'lu Kamyoncular Kooperatifi gerçekleştirdi. Yapılan seçimler öncesinde ilçe merkezi ve köylerinde çalışan kamyoncuların sorunları konuşuldu. Eski Başkanın aday olmadığı seçimlerde 18 oyun tamamını alan Engin Küçük başkan olarak seçildi. İlçe merkezinden Artvin merkeze

yolcu taşıyan 25 no'lu Minibüsçüler kooperatifinin seçimi ilçe müftülük lokalinde yapıldı. Minibüsçülerin sorunlarının ve çözüm önerilerinin konuşulduğu seçimlerde tek aday olarak giren Kayhan Demirel yeniden başkanlığa getirildi. Müftülük lokalinde gerçekleşen son genel kurul ise Şavşat ilçe merkezinde ilçeye bağlı köylere yolcu taşıyan 31 no'lu köy minibüsçüleri kooperatifi tarafından yapıldı. İki adayın yarıştığı seçimlerde aday olan Veliköy muhtarı İrfan Avcının karşısında 32 oyun 21'ini alan Naci Çelik kooperatifin yeni başkanı seçildi.

TÜRK NAKLİYECİSİ SURİYE VE 3. ÜLKELERE TAŞIMA YAPAMIYOR

Suriye'de devam eden çatışmalardan dolayı Türk nakliye firmalarının gidemediği Suriye ve 3. ülkelere yapılan TIR taşımacılığının Suriyeli firmalarca yapıldığı belirtildi.

Abit Kızılca REYHANLI

Yıllarca başta Suriye olmak üzere Orta Doğu ülkelerine yapılan sebze, meyve, kuru gıda ve sanayi ürünlerinin Türk TIR'ları ile yapıldığını anlatan Muşluoğlu Uluslararası Nakliye Firması sahibi Ali Muşluoğlu, Suriye'de başlayan ve giderek artan olaylardan dolayı Türk TIR'larının ve şoförlerinin can güvenliği olmadığı için gidemediğini söyledi. Muşluoğlu, böyle olunca da Orta Doğu'ya yapılan nakliyeciliğin Suriye TIR'ları ile gerçekleştiğini belirterek "Yıllarca Orta Doğu ülkelerine çalıştık. Şimdi ise bu taşımacılığı Suriye araçları yapıyor. Ekmegimizi kaybettik" dedi.

"TIR'LAR YOK PAHASINA GİDİYOR"

1992 yılından bu yana orta doğuya çalıştıklarını ve Orta Doğu'nun özellikle Hataylı Nakliyeciler için iyi bir ekmek kapısı durumunda olduğunu söyleyen Muşluoğlu, Suriye'deki olaylardan dolayı araçlarının büyük bölümünün gidemediğini, yük bulunması halinde ise Azerbaycan ve Gürcistan'a gittiğini ifade etti. Muşluoğlu "Yok pahasına, ölü fiyatına çalışıyoruz. Tüm bölgelere verilen teşvik Hatay'a verilmedi. Aslında, Hatay en önemli konumdadır. Teşvik bölgesi olması gerekirdi. En azından SGK'da indirim olurdu. Farklı yatırımlara geçmek için teşvik olabildi" dedi. Hatay'ın unutulduğunu, öncülük yapılması gerektiğini kaydeden Ali Muşluoğlu, devletten destek bekladıklarını söyledi. Olaylardan önce çok iyi durumda olduklarını ve

yeni araç alabildiklerini, ayrıca SGK, vergi gibi primlerini daha rahat ödeme imkanına sahip olduklarından söz eden Muşluoğlu, "Olaylardan sonra işler durdu. Yeni araç almıyor. Borçların ödemesi için satılığa çıkan TIR'ların fiyatı yüzde 50 düştü" dedi.

"SURİYE HERKESİ MAĞDUR ETTİ"

Suriye ile bu ülke üzerinden diğer ülkelere gidemeyen araçların Azerbaycan ve Gürcistan'a gittiğini söyleyen Muşluoğlu şöyle dedi; "Can güvenliği olmadığı için Orta Doğu'ya gidemiyoruz. Azerbaycan ve Gürcistan'a gidiyor. Ancak daha çok o bölgede yaşayanlar çalışıyor. Bize ise yük bulmamız halinde ölü fiyatı gidiyoruz. Bu da bizim için çok zor oluyor." Muşluoğlu, şoförler ve firmaların mağdur olduklarını, zarar ettiklerini söyleyerek, devletten teşvik ve yeni yatırımlar bekladıklarını ifade etti.



Suriye'de Türk TIR'ına 55 KURŞUN

Suriye sınır kapısı Bab-AL Hawa'da askerlerle muhalifler arasında meydana gelen olayda çatışmanın ortasında kalan TIR'da 55 kurşun izi tespit edildi.

Mersin'den aldığı pirinç yükünü Suriye sınır kapısı Bab-AL Hawa'da Suriye TIR'ına aktarma yapmak için Cilvegözü sınır kapısından çıkış yapan 42 yaşındaki Cuma Yeşil Suriye sınır kapısına ulaşmıştı. Çok sayıda TIR olduğu için aracını gümrükte bırakarak Reyhanlı'daki evine geldi. Daha sonra ise Bab-AL Hawa'da askerle muhalifler arasında çatışma çık-

tığını duydu. Yükünü boşaltmak için bu gün Cilvegözü'nden çıkış yaparak TIR'ın yanına gitti. TIR şoförü Cuma Yeşil, "Yükümün boşaltılması için Suriye kapısına gittim aracımı bıraktığım yerde kurşunlanmış olarak buldum. Motor bölümü, kapı içi ve dışı ile Dorsede kurşun izlerine rastladım ve saydığım da 55 tane olduğunu gördüm" dedi.

Bu gün zor şartlar altında yükünü boşaltarak Reyhanlı Cilvegözü sınır kapısından Türkiye'ye giriş yapan Cuma Yeşil, çalışmak zorunda oldukları ve sadece sınır kapısına kadar gittikleri

çin bu tehlikeye katıldıklarını söyledi. Suriye tarafında daha birçok aracın bulunduğu, çoğunda kurşun izleri ve bir tanesinde roket isabet ettiğini de belirterek, "Aracımın başında olsaydım mutlaka kurşun isabet ederdi. Çok şükür ki, bırakarak Reyhanlı'ya geldim. Mutlak ölümden döndüm" diye konuştu.



UTİKAD BAŞKANI ERKESKİN:

İzmir'in bölgenin lojistik üssü olacak

Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üretkenleri Derneği'nin, liman şehri İzmir'de gerçekleştirdiği Temmuz 2012 Yönetim Kurulu Toplantısında, İzmir'in lojistik geleceği konuşuldu.

UTİKAD'ın İzmir merkezli üyelerinin yanı sıra, şirket merkezi İstanbul veya diğer şehirlerde olup ta İzmir'de şubesi bulunan üyelerinin de geniş katılımıyla gerçekleştirilen İzmir Çalışma Grubu toplantısında, ayrıca bölgenin sorunları, lojistik ihtiyaçları ve gelişim alanları karşılıklı görüş alışverişinde değerlendirildi ve bundan sonraki çalışmaların oluşturulacak eylem planı çerçevesinde yürütülmesine karar verilirken, Aliaga bölgesinde kapasitelerini artıran limanlar, Çandarlı limanının yapımına başlanması, İzmir limanının yük ve yolcu trafiğini artıracak liman altyapı iyileştirme çalışmaları ve kentin kurvaziyer turizmi için cazip bir liman haline gelmesi de toplantıda konuşuldu.

KEMALPAŞA YA DA ÇANDARLI - ALİAGA LOJİSTİK MERKEZ OLMALI

Basın mensuplarının da katıldığı toplantıda, "Amacımız öncelikle Türkiye'yi 2023 hedeflerine taşıyacak ve küresel pazarlarda rekabet edebilecek seviyeye getirecek bir sektör haline gelebilmektir" diyen UTİKAD Başkanı Turgut Erkeskin, "Türkiye'nin 2023 hedefleri açısından lojistik sektörüne ne kadar yatırım yapılması gerekiyor? şeklindeki soruyu ise "2023 yılı ihracat ve dış ticaretleri doğrultusunda yapılacak planlama ve detayların ortaya çıkması ile birlikte bölgelerin lojistik ihtiyaçları da netleşecektir. Hangi bölgeden, hangi miktarlarda, ne tür ürünlerin ihracatının yapılacağını tespit edilmesinin ardından bölgelerin yatırım gerektiren lojistik ihtiyaçları ve bu ihtiyaçları karşılayacak yatırım miktarları da belirlenebilecektir. Hangi bölgenin, hangi tür lojistik altyapı yatırım ve yatırım miktarına ihtiyacı olduğunu ancak bu tespitlerden sonra söylemek daha doğru olacaktır" şeklinde yanıtladı. İzmir'in coğrafi avantajı nedeniyle lojistik geleceğinin çok parlak olduğunu da kaydetti.



TURGUT ERKESKİN



BAKANLIKLAR VE UND'NİN YOĞUN ÇABALARI SONUCUNDA

Rusya'dan 2 BİN ADET transit geçiş belgesi alındı

Rusya'nın Türk nakliyecisine uyguladığı transit belge sıkıntısı nihayet sonlandırıldı. İki ülke arasında yapılan görüşmeler sonucunda 2 bin adet transit geçiş belgesi teslim alındı.

Uzunca bir süredir her türlü çabalara rağmen temin edilemeyen ve sıkıntı yaratan "Transit Geçiş Belgesi" problemi Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı, Ekonomi Bakanlığı, Moskova Büyükelçiliği ve Uluslararası Nakliyeciler Derneği (UND)'nin yoğun çabaları ve girişimleri sonucunda çözüldü. Rusya'nın nakliye alanında faaliyet gösteren Derneği ASMAP tarafından 2 bin adet Rusya Transit Geçiş Belgesi Moskova'daki Türk Büyükelçiliğine teslim edildi.

BELGELER DOĞRU KULLANILMALI

Konuya yönelik sektörü bilgilendiren UND Yetkilileri yaptıkları açıklamada: "Söz konusu belgeler 06.07.2012 tarihi itibarıyla Türkiye'ye getirilmeye çalışılacak olup, İstanbul Dağıtım Ofisine teslim edilmesi planlanmaktadır. Diğer taraftan, derneğimiz tarafından yapılmış olan transit belgelerin kullanımına ilişkin duyuruları ve Eylül ayında

yapılması planlanan KUKK toplantısını dikkate alarak, transit belgelerin doğru kullanılması büyük önem arz etmektedir. Bu vesileyle, bu sıkıntılı dönemde Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığımıza, Ekonomi Bakanlığımıza ve Moskova Büyükelçiliğimize sektörümüz adına teşekkür eder, bu günlerde büyük fedakârlık gösteren, destek veren üyelerimize ve özellikle Rusya-BDT Çalışma Grubu Üyelerimize şükranlarımızı sunarız" şeklinde duyurdu.

TİCARET HACMİ ARTACAK

Tacikistan geçiş belgesi kotası iki katına çıkarıldı

Türkiye-Tacikistan Kara Ulaştırması Karma Komisyonu Toplantısı 3-4 Temmuz 2012 tarihlerinde Duşanbe'de yapıldı.



Türk-Tacik KUKK toplantısı 3-4 Temmuz 2012 tarihlerinde Duşanbe'de yapıldı. Toplantıda Türk heyetine Karayolu Düzenleme Genel Müdürlüğü Genel Müdür Yardımcısı Hüseyin YILMAZ, Tacik heyetine ise Karayolu Taşımacılığı Genel Müdürü Farrukh FAKHRİDİNOV başkanlık etti. Ayrıca toplantıya Gümrük ve Ticaret Bakanlığı Gümrükler Genel Müdürlüğü Gümrük Müşavirleri Daire Başkanı Daire Başkanı Kadir Tursun, Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı İstanbul Bölge Müdürlüğü Bölge Müdür Yardımcısı Halil Şahin, Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Karayolu Düzenleme Genel Müdürlüğü Şube Müdürü O.Hakan Özdemir, UND'den ise Aytekin katıldı.

İLAVE BELGE TALEP EDİLEBİLİR

Taraflar, Türkiye ile Tacikistan arasındaki ticaretin ve karayolu taşımacılığının gerçek durumu hakkında istatistikî bilgi alış-verişinde bulunarak, iki ülke arasındaki ticaretin ve karayolu taşımacılığının artışından duydukları memnuniyeti dile getirdiler.

Toplantı sonunda geçiş belgesi kotaları 2012 yılından başlamak üzere iki katına çıkarılarak tek-tip (ikili/transit) belgeler için 1.500 adete, 3 ülke belgeleri için 200 adete yükseltildi. Ayrıca ihtiyaç duyulduğu takdirde tarafların ilave geçiş belgesi talep edebilecekleri belirtildi. Bunun yanı sıra taşımacılığın serbestleştirilmesi amacıyla hazırlanan Taslak Tadiil Anlaşma Tacik tarafınca incelenerek bir ay içinde bu konuda yazılı olarak cevap iletileceği ifade edildi.

CEVA'DAN ADANA'YA SOĞUK LOJİSTİK DEPOSU

Türk lojistik sektörünün büyümesinde önemli bir role sahip olan CEVA, Adana'da 10 bin metrekarelik soğuk lojistik deposunu hizmete açtı. Türkiye'nin sektörde ilk ve tek Kontrol Merkezi'ni Mart ayında İstanbul'da açan CEVA'nın 2012 yılı yatırımları Nisan ayında hizmete giren Gebze'deki 10 bin metrekarelik Transfer Merkezi ile sürdürdü. Otomotiv, lastik, elektronik, teknoloji, petrokimya, endüstriyel mamuller, hızlı tüketim ürünleri, basın yayın gibi birçok farklı pazar ve sektöre hizmet sunan CEVA Lojistik, Adana merkezde hizmete açtığı dev soğuk lojistik deposunu, gıda güvenliği ve kalitesi için özel olarak inşa edilen

örnek bir teknoloji ile kurdu. CEVA Adana Soğuk Hava Depo'sunda günde 13 bin kuru koli, 4 bin taze koli ve 20 ton meyve ve sebze transferi gerçekleştiriliyor.

CEVA Türkiye ve Balkanlar Genel Müdürü Aslan Uzun, konuya ilişkin yaptığı açıklamada, "Yaptığımız bu önemli yatırım ile Türkiye'de soğuk zincir lojistiğinde CEVA olarak iddiamızı ortaya koyuyoruz. 10 bin metrekarelik depolama alanına sahip Adana Soğuk lojistik deposu ile günde 60 mağazaya soğuk tutulması gereken ürünlerin transferini gerçekleştiriyor, toplamda ise 110 farklı mağazaya hizmet veriyoruz" dedi.



SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

3

TEMmuz 2012
www.tasimacilar.com

DÜZENLEME İSTEDİLER



ARLOD'dan Ekonomi Bakanı Çağlayan'a ziyaret

Araç Lojistikçileri Derneği'nin Yönetim Kurulu üyeleri, Ekonomi Bakanı'nı makamında ziyaret ederek sektörde yaşanan sıkıntıları dile getirdi

Araç Lojistikçileri Derneği (ARLOD), Ekonomi Bakanı Ararç Çağlayan ve Müsteşar Ahmet Yakıcı'yı makamında ziyaret ederek hem sektördeki sıkıntıları dile getirdi hem de sektörlle ilgili bilgi paylaşımında bulundu.

"4.90'LİK TAŞIMALAR DAHİ TRAFİK GÜVENLİLİĞİNİ TEHLİKEYE ATMIYOR"

Yönetim Kurulu üyelerinin de katıldığı görüşmede sektör sorununa değinen ARLOD Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Ağaçlı en büyük sorunlarının oto taşımacılar, hafif ticari araç taşımacıları ve benzeri taşımacılar için imal edilmiş özel donanımlı römorklara ilişkin gabari yani dolu araç taşıyıcı römork yüksekliği olduğunu belirterek Karayolu taşıma yönetmeliğinde yükseklik sınırıyla ilgili olarak düzenleme yapılması gerektiğini ifade etti.

AB üyesi ülkelerde araç taşımacılarında uygulanan dolu römork yükseklik değerinde herhangi bir sınırlama ve standardın olmadığına değinen Ağaçlı, AB üyesi ülkelerin gösterdiği bu esnekliğin diğer ülkelere karşı araç taşıma sektörünün önün açtığını söyledi. Bitmiş araç lojistiği yapan firmaların adına konuştuğunu belirten Ağaçlı, "Karayolları Trafik Yönetmeliği 128. maddesinin (b) bendinde yer alan araç azami yüksekliği 4.00 metre ile sınırlandırıldı ancak, bugüne kadar 4.90 metre yüksekliğe kadar olan taşımacılar trafik güvenliğini hiçbir şekilde tehlikeye düşürmediği tarafımızca son 30 yıllık süreçte yapılan taşımacılarda tespit edildi. Dolu araç taşıyıcı römork yüksekliğine hiç olmazsa yüzde 10'luk bir tolerans tanımalı ve yeni azami yüksekliğin 4.40 metre olarak revize edilmesi" diyerek talebini dile getirdi.



İSTANBUL NAKLİYECİLER SİTESİ BAŞKANI AHMET KOÇİN:

KAMYONCU ESNAFININ MAĞDURİYETİ GİDERİLMELİ

Oya KAYA / Abdullah KARLIDAĞ

Nakliye Piyasasında bireysel kamyoncuya yönelik bir güvensizliğin hasıl olduğunu belirten İstanbul Nakliyeciler Sitesi (İSNAD) Başkanı Ahmet Koçin, vergi tahsili yapılan en ciddi pazar gözüyle bakılan bireysel kamyoncu esnafının mağdur olduğunu belirtti. Koçin "Her alanda destekleme politikaları yapılırken Türkiye'nin adeta omurgasını taşıyan, sanayi ve sosyal hayatını tırnaklarıyla kazıyarak fedakârlıklar yapan şoför esnafımız tamamen mağdur ve vergi tahsil edilen en ciddi Pazar olarak görülüyor. Bunun bir taşınabilirlik hacmi var. Bu konuda kayıtsız kalmaması mümkün değil" diyerek mağduriyetin giderilmesi gerektiğini söyledi.

"ULUSLARARASI NAKLİYECİLER HAKSIZ REKABETE YOL AÇIYOR"

Haksız rekabetin birçok sektörde yaşandığını ama nakliye sektöründe bunun bariz bir şekilde hissedildiğini vurgulayan Koçin "Uluslararası nakliyecilik yapan firmaların yurtiçinde herhangi bir işi, dönüş işi olarak kendi bölgelerine giderken alıp götürmeleri yasak. Bu yakalandığı takdirde cezayı gerektiren bir durum. O da iki kişi arasında yapılan bir iş olduğundan bunun denetimi de çok zor. Bu kusuru engelleyecek kurum da yine devletin kendisidir. Gerçekleştirilecek olan denetimlerde bu haksız rekabet önlenmelidir" dedi.

Trafik ve çevre sorunlarını özellikle İstanbul gibi büyük bir ilde çok fazla hissedildiğini söyleyen Koçin, bireysel kamyoncu esnafı için "Otopark alanları yetersiz, yollara mahalle aralarına bırakılan araçlardan dolayı çok ciddi cezalar, hırsızlık olayları yaşanıyor" diyerek İSNAD olarak bu konuyla yakından ilgilenerek kamyoncunun rahatlıkla konaklayabileceği bir tesis oluşturduklarını söyledi.

Bireysel kamyoncuya üvey evlat muamelesinin yapıldığını ifade eden İSNAD Başkanı Ahmet Koçin ticari gözle bakılan bu sektör esnafına sahip çıkılarak, mağduriyetini giderici çözümler için herkesin elini taşın altına koyması gerektiğini ifade etti.



AVRUPA YAKASINDA YENİ BİR TESİS AÇILIYOR

Ahmet Koçin ayrıca İSNAD'ın bireysel nakliyecilere yönelik Anadolu Yakasında oluşturduğu tesise bir yenisini de ekleneyeceğini bunun da Avrupa yakasında olacağını sözlerine ekledi. Hadımköy'de kurmayı planladıkları yeni tesiste bankacılıkta, sigortacılığa, akaryakıttan, lastiğe her türlü hizmet nakliyecilerin

ayağına getireceklerini ve bireysel kamyoncuya sahip çıkarak oluşturdukları tesiste onların bütün ihtiyaçların karşılamayı amaçladıklarını söyleyen İSNAD Başkanı Ahmet Koçin "İSNAD'da en fazla sahip çıkılan esnaf bireysel kamyoncu dedikimiz kesim. Çünkü bireysel kamyoncunun sahihsizliği söz konusu ve biz tamamen kendi öz kaynaklarımızla bu tesis yatırımlarını yaptık" dedi.

"SIKINTILARIN BİR ÇATI ALTINDA BİRLEŞEREK ÇÖZÜLMESİ LAZIM"

Sektörde hala varlığını koruyan oluşumlara pozitif yaklaşıtlarını söyleyen Koçin, bunun artık yeterli olmadığını söyleyerek sözlerini şu şekilde sürdürdü: "Onların öncelikli çabalarından ötürü müteşekkirimiz. Ama yapılan bu hizmetler yeterli değil. Bunları daha etkin kılabilmek için Türkiye çapında örgütlenmiş yeni bir federasyon çatısının tüm illeri kapsayacak şekilde kurulması ve bunun organize olmuş hale gelmesi lazım. Aksi takdirde hiç kimse hem şirket bazında hem de örgüt bazında kendini savunamayacak. Bölgesel baktığımızda adeta esnaf birbirini kırıyor"

Şoför esnafının en azından konaklama adına mağduriyetinin giderilmesi gerektiğini söyleyen Koçin, "Şoför esnafımız mağdur. Biz diyoruz ki belli noktalara lojistik alanlar kurulursa, şoför güvenli bir alanda dinlenip, iş vaktinde aracıyla hizmet götüreceği yere rahatlıkla gidebilir. Onun park edeceği, bir sonraki gün için iş alacağı fırsatları yakalamak lazım. İktisadi, Zeytinburnu ve Ambarlı esnafımız bu konuda sıkıntılar içinde. Oradaki yöneticilerimizle, esnafımızla zaman zaman düzenlediğimiz toplantılarda bunu konuştuk. Biz bu çilenin bitmesi için İSNAD olarak bir yatırımın hem öncüsü, hem de takipçisi olacağız. Kamu kurumları nezdinde bu konuda görüşmelerimizi sürdürüyoruz" diyerek kamu kurum ve kuruluşların da konuya el atması gerektiğini belirtti.

TLS LOJİSTİK'TEN

2012'de yüzde 34,4 büyüme

Kurulduğu günden bu yana iş ortaklarının rekabetçiliğine katma değer sağlayan TLS Lojistik, her biri kendi alanının lideri firmalarla sözleşme imzalayarak 2012'nin ilk yarısında toplam ciro geçen yılın aynı dönemine oranla yüzde 34,4 artarak 90 Milyon TL olarak kaydedildi.

TLS Lojistik, sektör genelinde taşımacılık hacimindeki eksiklikle birlikte, global müşterileriyle yaptığı uluslararası taşımacılık işlemlerini artırdı ve kontrat lojistiğinde büyüme gerçekleştirdi. Müşterilerine geniş bir yelpazede entegre lojistik yönetimi hizmeti veren TLS Lojistik, 2012 yılının ilk altı aylık dönemi içerisinde hızlı büyüme gerçekleştirdi.

"YILIN İKİNCİ YARISI DA BÜYÜYECEĞİZ"

TLS Lojistik'in global dağıtım ağı ve tam kapsamlı tedarik zinciri altyapısı olmasının müşterilerin TLS'yi tercihinde önemli bir faktör olduğunu belirten TLS Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Altuğ Hacıoğlu; "Sektör çapında navlun hacimlerindeki eksiklikle birlikte, özellikle global müşterilerimizle uluslararası taşımacılık işlemlerini artırdık. 2012 yılına çok hızlı başlamıştık. Hızımızı artırarak devam ediyoruz. Yılın ilk yarısını



önemli markaları portföyümüze ekleyerek, mevcut müşterilerimizin kontratlarını yenileyerek geçirdik. Alt yapıyı teknolojik gelişim, insan kaynakları değeri ve çevreye saygı ile temellendirdiğimiz TLS Lojistik, yılın ikinci yarısında da yeni kontratlar imzalayacaktır. Yeni müşterilerimizi portföyümüze katarken mevcut müşteri referanslarımız, operasyonel performans göstergelerimiz, maliyet avantajımız, müşteri ihtiyaçlarına göre şekillenen esnek ve kaliteli hizmet anlayışımız etkili olmaktadır. Tüm bu veriler ışığında yıl sonu ciromuzu 200 Milyon TL olarak hedefliyoruz" dedi.



BALO'DAN UTİKAD'A ZİYARET

Batı Anadolu Lojistik Organizasyonları A.Ş. Başkan Danışmanı ve Genel Müdür Vekili Hüseyin İsteermiş ve BALO A.Ş. Danışmanı Buğrahan Hanağasıoğlu UTİKAD'ı ziyaret etti.

BALO A.Ş'nin gerçekleştirdiği ziyaret çerçevesinde UTİKAD Genel Sekreteri ve Kombine Taşımacılık ve Demiryolu Çalışma Grubu Başkanı

Hacer Uyarlar, çalışma grubu üyeleri, UTİKAD Genel Müdürü Cavit Uğur ve icra ekibinin de katıldığı bir çalışma toplantısı gerçekleştirildi ve projeye ilgili karşılıklı görüş alışverişinde bulunuldu.

Toplantıda bilgi veren BALO A.Ş. Başkan Yardımcısı ve Genel Müdür Vekili Hüseyin İsteermiş, BALO pro-

jesini 2013 yılının ilk çeyreğinde hayata geçirmeyi hedeflediklerini belirtirken, projeye sadece Batı Anadolu'nun değil tüm Anadolu'nun ihracat ürünlerini Avrupa'ya ulaştırmayı amaçladıklarını söyledi. BALO projesinin, Türkiye'nin 2023 ihracat hedeflerine ulaşması açısından çok önemli olduğuna da dikkat çekildi.

Ford Cargo, fotoğraf sanatını daha ileri taşıyor!

Ford Cargo Sanat Atölyesi düzenlediği 10.000 TL büyük ödüllü "Kamyoncunun Hayatı/Yollar sizin gözünüzle daha çekilir olsun" temalı Ford Cargo Ulusal Fotoğraf Yarışması'na, tüm profesyonel ve amatör fotoğrafçıların katılımını bekliyor.

Bunun yanında, Facebook üzerinden başlattığı "En yakışıklı Ford Cargo" fotoğraf yarışmasıyla ise Ford Cargo şoförlerinin fotoğraf tutkusunu paylaşmasını bekliyor. Kazanan Ford Cargo şoförlerinin çocuklarına, İstanbul'da 4 gün sürecek fotoğraf eğitimi sağlıyor. Detaylar fordcargosanatolyesi.com'da.



TESLİMAT

TAŞIMACILAR

| TEMMUZ 2012 |
| www.tasimacilar.com |

4

YEDİTEPE
ÜNİVERSİTESİ'NİN
LOJİSTİK
ALANINDAKİ
KAYITLARI
BAŞLADI

Yeditepe Üniversitesinin "Uluslararası ticaret ve lojistik yönetimi yüksek lisans programı" ön kayıtları başladı. Yeditepe Üniversitesi, lojistik alanında çağın ilerisinde istihdam gücü yaratmak amacı ile sunduğu "Uluslararası Ticaret ve Lojistik Yönetimi Yüksek Lisans Programı"nın 2012-2013 akademik yılı ön kayıtlarına başladı. Problem çözme ve karar alabilmede çağdaş ve analitik yaklaşımlara odaklı program, sektörde her düzeyde görev yapan ve bilgilerini yenilemek isteyen profesyonelleri de hedef alan eğitim programları sunan Yeditepe Üniversitesi,

hem lojistik ve ticaret alanının ihtiyaç duyduğu nitelikli yöneticileri hem de bu alanda yüksek öğrenimin ihtiyaç duyduğu araştırmacı akademisyenleri yetiştirmek amacı ile "Uluslararası Ticaret ve Lojistik Yönetimi Yüksek Lisans Programı"nı 2011'den bu yana sürdürmekte. Alanında uzman, sektörle iyi ilişkiler içinde olan ve sektörle ilgili kuruluşlarda aktif çalışanlar olan akademisyen kadro ile yürütülen program, öğrencilere Erasmus Programı çerçevesinde yurtdışında anlaşmalı üniversitelerde eğitim olanağını da beraberinde getiriyor.



SERİN YENİ MAN TGS EFFICIENTLINE'İ MÜŞTERİLERİNE SUNDU

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ tarafından düzenlenen "Consistently Efficient Tour 2012" roadshow etkinliği kapsamında MAN Konya Bayi Serin Makine'de görücüye çıkan MAN TGS EfficientLine çekici, sektör temsilcisi ve müşterilerden tam not aldı

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ tarafından düzenlenen "Consistently Efficient Tour 2012" roadshow etkinliği kapsamında MAN Konya Bayi Serin Makine MAN Plaza'da görücüye çıkan çekici, sektör temsilcisi ve müşterilerden tam not aldı. Etkinlik, Türkiye genelinde 23 ilde gerçekleştirilecek ve 18 Temmuz'da sona erecek.

İstanbul Yolu üzerinde yer alan Serin MAN Plaza'da gerçekleşen etkinlikte ağır vasıta sürücülerine, "MAN TGS EfficientLine" çekicilerin tüm özellikleri bire bir tanıtıldı. Bir otomobilin kullanım rahatlığına sahip olan MAN'ın en yeni, en geniş

ve ekonomik çekicisi TGS EfficientLine, uzun yol taşımacılığının en verimli modeli olarak öne çıktı belirtildi. MAN'ın yeni yıldızı çevreci özelliğinin yanı sıra, 150 bin kilometrede 1800 litreye kadar dizel tasarrufu sağlıyor.

"MAN'IN YENİ YILDIZI SATIMDA DA KULLANIMDA DA AVANTAJLI"

Türkiye'nin ağır ticari taşıt sektörünün yaşam boyu iş ortağı olmayı hedeflediklerini belirten MAN Konya Bayi Serin Makine'nin Yönetim Kurulu Üyesi Recep Serin, yaptığı açıklamada "Bu kapsamda en büyük ilke-miz, hem satışta hem de satış sonrası hiz-

metlerde kullanıcı dostu çözümlerimizle müşterilerimizin yanında olmaktır. MAN'ın ekonomik, verimli ve uzun ömürlü araçları hem alım satımında hem de kullanımda büyük avantajlar sunuyor" dedi.

EFFICIENTLINE'IN GENEL ÖZELLİKLERİ:

- Yakıt tüketimini yüzde 3 azaltan aerodinamik sistemi bulunuyor. Her zaman verimli ve çevreci. - Daha az yakıt tüketimi, daha düşük araç çalışma maliyeti. 150 bin kilometrede 1800 litreye kadar ulaşan dizel tasarrufu.
- Euro 5 ve EEV (Enhanced Environmentally Friendly Vehicle) tipleri bu-

lunan Modern Common Rail Diesel Motorları, daha az yakıt tüketerek daha fazla randıman üretilip, daha uzun bir ekonomik ömür sunuyor.

- AdBlue teknolojisi ile motordan sonra oluşan egzoz gazlarını azaltmak için zehirsiz ve kokusuz bir üre/su karışımıyla temizlik sağlıyor.
- MAN Euro 5'in sınır değerlerini yakalayabilmek için, teknik mükemmelliği, müşterilere yönelik ekonomik avantajlar ile birleştiren yaratıcı egzoz sistemleri geliştirildi.
- Euro 5 normlarından da iyi SCR motorları.
- Daha düşük karbon emisyonu. Yakıt tasarrufunu artıran lastik basınç görüntüleme sistemi
- Hava basıncı yönetimi. Enerji lastiği (daha az deformasyon)
- 85 km/h'ye kadar hız sınırlaması
- 120A dinamo (Yüzde 4 daha yüksek verimlilik seviyesi)
- Hafif ekipman

TAYTUR'A SİPARİŞİN SON BÖLÜMÜ TESLİM EDİLDİ

TAYTUR NAKLİYAT 33 adetlik Tırliner'in 10 adedini de teslim aldı

Taytur Nakliyat'ın Otokar ile yaptığı 33 adetlik treyler teslimatının son ayağı olan 10 adet Tırliner sahiplerine teslim edildi. Böylece Taytur'un filosundaki Otokar sayısı 44'e yükseldi.



Taytur Nakliyat'ın Otokar ile yaptığı 33 adetlik treyler teslimatının son ayağı olan 10 adet Tırliner firma sahiplerine teslim edildi. Otokar'ın böylece Taytur'un filosunda oluşturduğu araç sayısı 44'e yükseldi.

Otokar, Silopi bölgesinin köklü kuruluşlarından biri olan Taytur Nakliyat'a 33 adetlik siparişlerinin son bölümü olan 10 adet Tırliner teslim etti. Böylece 54 adet tenteli araca sahip firmanın filosunda yer alan Otokar-Freuhauf treyler sayısı 44'e yükseldi. Taytur'un Otokar'dan aldığı Freuhauf Tırliner, net olarak 2.75 metre iç yüksekliğe sahip.

Düzenlenen teslimat törenine Otokar Treyler Bölge Satış Yöneticisi Ümit Şangüder, Otokar yetkili bayisi Günay Motorlu Araçlar Satış Müdürü Mehmet

Ali Kaynak ve Taytur Lojistik Müdürü Macit Varış katıldı. Silopi merkezli olan Taytur nakliyat taşıma ve depolama işi yapıyor. Teslimat töreninde konuşan Taytur Lojistik Müdürü Macit Varış 33 adetlik anlaşmanın kalan 10 tanesini de aldıklarını belirtti.

OTOKAR-FREUHAUF TIRLİNER

Otokar tarafından kullanıcı beklentileri doğrultusunda AB regülasyonlarına ve gümrük mevzuatına uygun olarak tasarlanan Tırliner, çok yönlü kullanım alanı ile temel taşımacılık ihtiyaçlarına cevap veriyor. Özel tasarımı, üstün teknoloji ve yüksek kalitesiyle ekonomik ve güvenli taşıma hizmeti sunuyor.



GİZERLER OTOMOTİV'DEN 4 ADET FORD CARGO



Beyhanlar İnşaat, Ford Cargo ile araç parkını zenginleştirdi

Adana menşeli inşaat firması Beyhanlar İnşaat filosunu büyütürken Ford Cargo'yu tercih etti. Beyhanlar İnşaat Ford bayisi Gizerler Otomotiv'den 4 adet 4136D Ford Cargo aldı.

Adanalı Beyhanlar İnşaat firması; inşaat, taahhüt ve hafriyat işlerinde kullanılmak üzere satın aldığı 4 adet 4136D Ford Cargo'yu araç parkına kattı. Ford Cargo Doğu Akdeniz Bölge Satış Müdürü Ümit Öner, satış gerçekleştiren Ford yetkili satıcısı Gizerler Otomotiv Cargo Satış Müdürü Hulusi Buyruk ve Cargo Satış Danışmanı Fatih Ülge düzenlenen törenle, araçları Beyhanlar İnşaat'ın sahibi Hamit Beyhan'a teslim etti.

Ford'u araç alımında kendilerine sunduğu kolaylıklardan dolayı tercih ettiklerini söyleyen Beyhanlar İnşaat firma sahibi Hamit Beyhan, törende yaptığı konuşmada "Ford Cargo, kampanya seçenekleri ile yatırım maliyetlerinin yükünü önemli ölçüde hafifleterek araç tercihimizde ön sıraya yerleştirdi" şeklinde konuştu.

CARGO'LAR İŞ SAHİPLERİNİN KÂRINI ARTIRIYOR

360 PS/1400 NM gücündeki güçlü ve ekonomik Ecotorq motoru, yeni mandallı tip konforlu şanzımanı, 10 mm 500 Mpa gücündeki sağlam şasisi, 750 saat bakım aralığı, standart olarak sunulan klima ve 2 yıl sınırsız km garantisi gibi rekabetçi özellikleriyle öne çıkan Ford Cargo Yeni İnşaat Serisi; inşaat, hafriyat, maden ve beton firmalarının beklentilerini en yüksek şekilde karşılıyor. Rahat vites geçişleri, kolçaklı koltuk, artırılmış kabin içi konfor ve üstü yapısı görme imkânı veren yeni arka camıyla sürücülerin işlerine odaklanmasında kolaylık sağlarken, iş sahiplerinin kârını artırmasına olanak tanıyor.



Günaydın Nakliyat filosunu Tırsan Treyler ile genişletiyor

Kayseri merkezli Günaydın Nakliyat araç filosunu TIRSAN ile büyültmeye devam ediyor. Firma bu amaçla TIRSAN'dan 20 adet Mega Şasılı Maksima Brandalı Semi-Treyler satın aldı ve filosundaki TIRSAN sayısını 73'e yükseltti. TIRSAN Treyler Adapazarı fabrikasında düzenlenen tören ile Günaydın Uluslararası Nakliyat 20 adet TIRSAN Mega Şasılı Maksima Brandalı Semi-Treyleri teslim aldı. Teslimat töreni TIRSAN Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, DAF-TIRSAN VIP Satış Yöneticisi Ertuğrul Erkoç ve Günaydın Uluslararası Nakliyat Ticaret Ltd. Şti. Yönetim Kurulu Başkanı Şükrü Günaydın'ın katılımıyla gerçekleşti. Aracın sağlamlığı

ve markanın güvenilirliğinin yanı sıra satış sonrası hizmetlerine de değinen Günaydın Uluslararası Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı Şükrü Günaydın teslimat töreninde yaptığı açıklamada; TIRSAN'ı tercih etmemdeki en büyük etken araçların sağlamlığı ve TIRSAN markasına duyduğum güven yer alıyor. Bunun yanı sıra DAF araçların performansının, kalitesinin ve uzun yıllar güvenle kullanıyor olmamız da önemli tercih sebeplerimizden biri. Günaydın Nakliyat olarak biz, DAF-TIRSAN Otomotiv'in satış sonrası hizmet kalitesine de her zaman güveniyoruz. DAF-TIRSAN Otomotiv bizim vazgeçilmez iş ortağımızdır" dedi.

Iveco'dan Güven Gıda'ya 8 ADET DAILY

Iveco Gaziantep Bayii Bilmak Otomotiv Güven Gıda ve San ve Tic. A.Ş.'ye 8 adet Daily'yi düzenlenen tören ile teslim etti.

Iveco'nun Gaziantep yetkili Bayii Bilmak Otomotiv 8 adet Daily 35 C 13 3750wb'yi Gaziantep merkezli Güven Gıda ve San. ve Tic. A.Ş.'ye Gaziantep'te yapılan bir tören ile teslim etti. Firma Sahibi Enes Ertuhran'ın da bulunduğu teslim töreninde

Güven Gıda'nın Ülker, Colgate, Palmolive, Hacı Şakir gibi firmalara hizmet verdiği ve toplam araç filosunun 60 araçtan oluştuğu ifade edildi. Ayrıca Enes Ertuhran 8 adet Daily'i Ülker markası için aldıklarını belirtti.

SAĞLAMLIĞI İÇİN SEÇTİK"

Iveco'nun Gaziantep yetkili Bayii Bilmak Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Sait Bilgili ise teslim edilen Daily'lerin 35 C

3750wb olduklarını ve hepsinin frigorifik kasa üst yapısı ile teslim edildiklerini vurguladı. Firma sahibi Enes Ertuhran ise Daily'i kendileri için en uygun olan şasi uzunluğunu sunduğu ve sağlamlığı için tercih ettiklerini ifade etti.

Teslim edilen Daily'ler 4,2 metre faydalı şasi uzunluğuna sahip olup, düşük devirde ve geniş devir aralığında yüksek tork üreterek yakıt ekonomisi sağladığı ifade edildi.



SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

| TEMMUZ 2012 |
| www.tasimacilar.com |

6



OPET'İN 'KUSURSUZ HİZMET'İNE THE LOYALTY AWARDS'TAN ÖDÜL

Müşteri memnuniyeti çalışmalarıyla çeşitli ülkelerden başvuru yapan 130 şirket arasında kendi kategorisinde finale kalan OPET, "Kusursuz Hizmet" programıyla İngiltere'den ödül aldı. Türkiye Müşteri Memnuniyeti Endeksi'ne göre 6 yıldır akaryakıt sektörünün en beğenilen markası seçilen OPET, 2011 yılında başlayan "Kusursuz Yolculuk" konseptiyle İngiltere'den ödül aldı. OPET,

"Kusursuz Hizmet" programıyla, İngiltere'nin en prestijli ödül organizasyonlarından The Loyalty Awards'ta Sadakat Programı Kapsamında En İyi Müşteri Hizmetleri (Best Customer Service in a Loyalty Programme) kategorisinde birincilik ödülüne layık bulundu. OPET, çeşitli ülkelerden başvuru yapan 130 şirket arasından, kendi kategorisinde finale kalan dünyanın en büyük şirketlerini

geride bırakarak bu ödülün sahibi oldu. Yeni nesil müşteri memnuniyetindeki iddiasını "Kusursuz Yolculuk" sloganı ile duyuran OPET, çağrı merkezi hizmetleri, istasyon hizmetleri ve online hizmetlerden oluşan kusursuz memnuniyet anlayışı ile sektöründe fark yaratıyor. OPET Çağrı Merkezi, 444 OPET (6738) hattında 7/24 hizmet sunarak tüm çağrıları titizlikle değerlendiriyor

ULUSLARARASI NAKLİYECİLER DERNEĞİ İCRA KURULU BAŞKANI GÖREVİNDEN İSTİFA EDEN MİNE KAYA:

İSTEĞİMİLE AYRILDIM AMA ÇOK KIRGINIM

12 yıldır Uluslararası Nakliyeciler Derneği çatısı altında hizmet veren ve 30 Haziran 2012 itibarıyla UND'deki görevinden ayrıldığını yazılı bir açıklama ile sektöre duyuran Mine Kaya, UND'de ciddi mesailer ve emek harcadığını karşılığının da "istenmeyen kişi" ilan edilerek verildiğini vurguladı.

UND Yönetiminden gerekli desteği alamadığını ifade eden Kaya, yıllardan beri süre gelen sistemi değiştirmek suretiyle yönetimin İcra Kurulu makamını etkisizleştirmeye çalıştığını belirtti. Kaya, "Yönetim Kurulu toplantılarında İcra Kurulu makamı yokmuş gibi davrandı. Oysaki UND'de yıllardır süre gelen sisteme göre İcra Kurulu Başkanı direk yönetim kurulu Başkanına bağlıdır. Ancak yeni yönetim ile birlikte İcra Kurulu makamı etkisizleştirildi. Benle birlikte sadece icra kurulundan 14 kişi istifa ettirildi. Tüm bu durumlara karşı sonunda bir takım şeylerin düzeleceğine inanım kalmamasından dolayı istifa kararı aldım" dedi.

"YÖNETİM İLE TERS DÜŞTÜM"

UND'de yıllardan beri süre gelen sistemin yeni yönetim tarafından değiştirilmek istenmesinden dolayı yönetimle ters düşen Mine Kaya, makamının yetkilerinin sınırlandırılmak istendiğini bu nedenlerden dolayı istifa ettiğini belirtti. UND'deki kurumsal yapı gün geçtikçe çöküyor diyen Kaya, UND'den kurgun ayrılanların sadece kendisinden ibaret olmadığını da sözlerine ekledi. Yeni yönetim ile birlikte UND İcra Kurulu Üyeleri'nin istifa ettirilmeye zorlandığını belirten Mine Kaya, İcra Kurulu'nda görevli 14 kişinin bu yönetim geldiğinden beri istifa ettirildiğini ifade etti.

"ZORLA İZNE ÇIKARILDIM"

Derneğe hiç zarar vermediğini aksine derneğin ve dernek üyelerinin çıkarlarını korumak için gece gündüz çalıştığını ifade eden Mine Kaya, "30 Mayıs itibarıyla zorla izne gönderildim. İzinde olduğum dönemde birilerinin talimatı ile iletişim kanallarım kapatıldı. Mai-

Uluslararası Nakliyeciler Derneği(UND) İcra Kurulu Başkanı'ndaki görevinden istifa eden Mine Kaya, sistemi korumak adına yaptığı duruşlardan dolayı UND'de istenmeyen kişi konumuna geldiğini belirtti.

lim ve cep telefonum elimden alındı. Bu durumlar karşısında ne diyeceğimi şaşırdım. Herkesin Allah yolunu açık etsin, küs değilim dargın değilim. Ankara'da yaptığım hizmetlerden dolayı plaket vermek istediler ama mazeret uydurdum gitmedim. Karşılaştığım bu olaylardan sonra benim için plaketin anlamı kalmamıştı" diyerek dert yandı.

"İŞLERİ YAVAŞLATMAKLA ELEŞTİRİLDİM AMA..."

UND'de makamının ve kendisinin yıpratıldığını ifade eden Mine Kaya, çeşitli yollarda istifa edilmeye zorlandığını ve sonunda bir takım şeylerin düzeleceğine inançının kalmamasından dolayı istifa kararı aldığını açıkladı. UND tarafından bürokratik davrandığı ve işleri yavaştan aldığı yönünde eleştiriler alan Mine Kaya eleştirilere şöyle cevap verdi: "Aksine ben hızlıktan yanayım. Ben bürokraside 5 yıl çalıştım oradan da zaten bu yüzden ayrıldım. Madem ben işleri yavaşlatıyordum da nasıl UND Ankara temsilciliğinden İcra Kurulu Başkanlığına yükseldim bu dernek tarihinde bir ilk tir."

"BENİM DÖNEMİM BAŞARILI BİR DÖNEMDİ"

UND'de kendi döneminde UND Deniz ve eğitim konularında ciddi atılımlar yaptıklarını vurgulayan Kaya, UND Deniz'in yeterince desteklenmesinden dolayı başarısız olduğunu belirtti. Kaya, "Dijital takograf ve ADR'li taşımacılık konularında eğitmen yetiştirmek amacıyla IRU ile bir dizi çalışma yaptık ve bu ilk konuda ciddi atılımlar gerçekleştirdik. Kendi adıma benim dönemimde başarılı bir dönem geçirdiğimizi düşünüyorum."

6 yıldır UND İcra Kurulu Başkanı olarak görev yaptığını ve ayrılrken bulunduğu makamın hak etmediği durumlarla karşı karşıya kaldığını



belirten Mine Kaya, ayrılış biçiminden dolayı kurgun olduğunu belirtti. Kaya, "Ayrılış tarzı bakımından hiç hak etmediğim durumlarla karşılaştım. Eski UND başkanlarından Çetin Nuhoglu ve Tamer Dinçşahin ile çalıştım. 6 yıl da İcra Kurulu Başkanı olarak çalıştığım UND'ye hiç zarar vermedim. O yüzden bu yaşadıklarımı hak etmediğimi düşünüyorum."

"UND'DE ÇALIŞTAN HİÇ PİŞMAN OLMADIM"

UND'de çalışmaktan dolayı pişman olmadığını belirten Kaya, çalıştığı dönem içinde UND'nin kendisine çok şey kattığını vurguladı. Kaya, "UND'den 12 yıl çalıştım. UND'de de bana çok şey kattı bende UND'ye. Öğrencilere ve sektöre ciddi katkı sağladığımı düşünüyorum. Tüm bunların bana verdiği manevi haz hiçbir şey değişmem.

UND'den ayrılmak istemedim kurumu çok seviyorum. Hepimiz için hayırlısı olsun böyle olması herkes için daha iyi olacağını düşünüyorum."

"UND SORUNLARI ÇÖZMEK İÇİN İŞE ANKARA'DAN BAŞLAMALI"

UND'nin belli başlı sorunları çözebilmesi için her haftasını Ankara'da geçirmesi gerektiğini vurgulayan Mine Kaya sorunları şöyle sıraladı: "Mesela C2'li nakliye şirketleri birbirlerine yük veremiyor. Yabancı lojistik şirketleri bizim nakliyecimize göre zaten daha iyi durumda. Bu tarz problemleri çözemezsek nakliyecimiz hep kaybedecektir. Birde yeni yapılan yeni düzenlemeye göre birim taşıt oranının yarısı kadar kiralık çekici alınabiliyor. Yani 40 adet çekiciniz var ise 20 adet kiralık çekici ve yarı römork edinebiliyorsunuz ve bu mevzuata uyum sağlama

süresi de yılsonuna kadar. Bu durumda olan şuanda 123 nakliye firması var. Bu nakliye firmalarının kiralık araçları park çekilip C2'den düşecek. Bu firmalar nasıl organize olacak, üstelik krizde devam ediyor. Nakliye firmalarının bu mevzuata uyabilmeleri için süre uzatılmalı ya da yeniden düzenlenmesi lazım. Bu yeni mevzuata geçiş çok keskin olacak ve UND bu konuda herhangi bir girişim yapmıyor. Ben ayrılrken bu konuda çok uyarılarda bulundum"

"ENGİN BEY GELDİKTEN SONRA İLİŞKİLER YUMUŞADI"

UND'nin Yönetim Kurulu Başkanlığına gelmesi ile üyelere kavgasız, gürültüsüz ve daha yumuşak bir iletişim kurulduğunu belirten Kaya, UND'nin şuan ki yönetiminin eksilerini şöyle sıraladı: "Üyelerle UND arasında mesafe girdi ve başkan ulaşamaz hale geldi. Lojistik ve nakliye firmaları bu derneğe birlik ve beraberlik olsun diye üye oluyorlar, sektörde sorunların toplu bir şekilde dile gelmesi için üye oluyorlar yoksa büyük nakliye firmaları kendi işlerini gayet güzel hallediyorlar bir derneğe ihtiyaçları yok. Ama o sinerji de yavaş yavaş kayboluyor."

"SEKTÖRE DANIŞMANLIK YAPARAK HİZMET EDECEĞİM"

Gelecekte ilgili çok uzun soluklu planlar yapmadığını belirten Mine Kaya, lojistik sektöründen kopmadan bilgi ve birikimini sektöre aktaracağını belirtti. Kaya, "Yazılı açıklama yapıp ayrıldığımı duyurduktan sonra Türkiye'nin her yerinden UND'den ayrıldığımı için üzgün olduğunu belirten nakliyeciler aradı. Bakanlık geçmişimi ve UND'de edindiğim tecrübeleri ve bilgileri yine sektöre paylaşmak istiyorum. Bu sektör gerçekten çok zorlu bir sektör hayatını yolda geçirenlerle dolu. Bu sektör ülke ekonomisine yüzde 40 katkı sağlayan bir sektör. Ancak ciddi de sıkıntı yaşayan bir sektör o yüzden bu sektörde kalıp tecrübelerini insanlara aktarmak istiyorum. Nakliye sektöründe yer alan şirketlerin karlılıklarını arttırmak, şirket içindeki sorunlara çözüm bulmak amacıyla danışmanlık yapmak istiyorum ve şuanda 2 şirketle de bu tarz bir çalışma içindeyiz. Yani kıscacası bu sektörde daha var olmaya devam edeceğim."

UND ÜYELERİ YARARLANACAK

UND-DKV işbirliği sektöre yenilik getirecek

UND, DKV ile yaptığı anlaşma ile tek bir satıcıya bağlı kalmayan nakliyeciler 40 bin noktadaki istasyonlardan akaryakıt alma imkanının yanı sıra yolda nakite sıkışan nakliyecinin nakit ihtiyacı da DKV tarafından bire bir karşılayacak.



Oya KAYA

Sektörde pek çok yeniliğe imza atan Uluslararası Nakliyeciler Derneği (UND), bu kez de Avrupa'nın bilinen en büyük petrol dağıtım zincirine sahip firması DKV ile UND üyesi nakliyecilerin yararına bir anlaşma imzaladı. Protokol uyarınca UND Üyesi 1054 şirketin akaryakıttan, tren, tünel, feribot ücretlerine uzanan tüm harcamalarda yüzde 9 ile yüzde 30 arasında tasarruf etmeleri, tüm Avrupa'da geçerli olan DKV Kart ile sağlanacak. UND'nin Etiler'deki Merkez Ofisi'nde yapılan imza törenine UND Yönetim Kurulu Başkanı Ruhi Engin Özmen, DKV Euro Service Türkiye Genel Müdürü Muzaffer Tuna, UND Genel Sekreteri Fevzi Çakkak katıldı.

Avrupa'nın 40 bin noktasından akaryakıt alma imkanı sağlayan anlaşma sadece bununla sınırlı değil. Aynı zamanda yapılan anlaşma gereği alınan kartla otoban geçiş ücretlerini ödemesi, 7/24 çekici hizmeti ve nakit para ihtiyacı da sağlanacak olacak.

40 BİN NOKTADA AKARYAKIT

İmza töreninde konuşan UND Yönetim Kurulu Başkanı Ruhi Engin Özmen projeye ilgili olarak "İmzalayacağımız protokol ile uluslararası karayolu taşıması yapan şirketlerimizin Avrupa'nın 40 bin noktasında akaryakıt alma imkanı, aynı zamanda bu kartla otoban geçiş ücretlerini ödeyebileceklerini, güvenlik açısından, finansman açısından kolaylıkların yanı sıra kontrol edilebilir maliyetleri, faturalarını nereden hangi şartlarla alındığının kontrol edilmesi açısından önemli bir projedir" diyerek önemini vurguladı.



RAKİPLERİNE GÖRE YÜZDE 20-25 ARASINDA DAHA UCUZ OLACAK

Türkiye'de hafif ticari araç ürün gamında birçok rakipleri olduğunu söyleyen Markov, GAZelle BUSINESS modelinin montajının burada yapılmasından dolayı yüzde 20-25 arasında rakiplerine daha ucuza müşteriye ulaşacağını belirtti. Markov ayrıca önümüzdeki 3 yıl içinde Türkiye hafif ticari araç pazarında yüzde 5'lik bir pazar payına ulaşmayı hedeflediklerini belirtti.

GAZ TİCARİ ARAÇLAR Türkiye'ye yatırımla döndü

GAZ Ticari Araçlar'ın Mersa Distribütörlüğü'nde yatırım başta olmak üzere, Türkiye faaliyetlerini sürdürme kararı ve hedeflerinin açıklandığı toplantı İstanbul Ortaköy'deki Feriye Lokantası'nda gerçekleştirildi. Gaz Ticari Araçlar'ın Türkiye Distribütörü Mersa Yönetim Kurulu Başkanı Adil Gören, Türkiye Genel Müdürü Mustafa Sivri, Teknik Genel Müdür Yardımcısı Adem Yılmaz, Rusya Satış ve Pazarlama Direktörü Oleg Markov ile Rusya Pazarlama Direktörü Mikhail Bakhtarin'in katılımı ile gerçekleşen toplantıda, markanın ileriye dönük stratejileri açıklandı.

Rusya hafif ticari araç pazarında yüzde 52'lik paya sahip Gaz Ticari Araçlar, Türkiye faaliyetlerine Mersa Otomotiv Distribütörlüğü ile yeniden başlama kararı aldı. Daha önce Türkiye ticari otomotiv sektöründe bir ithalat markası olarak yer alan Gaz, şimdi Sakarya bölgesinde kurulan Gaz Ticari Araçlar montaj üretim hattı ile iç pazarın yanı sıra ihracat için de araç üreterek ülke için katma değer yaratmayı hedefliyor. İlk Gaz markalı ticari araç sonbaharda Sakarya'daki üretim bandından indirilmesi planlanırken, Türkiye'de araç üretim yapmazlığı ile yetkili satıcı ve servis ağıının genişletilmesi için tüm olanaklar kullanılacağı ifade edildi. "GAZelle BUSINESS" 3.5 ton ağırlığı ve 1.5 ton yük kapasitesi ile; Rusya, Ukrayna, Kazakistan, Belarus ve diğer Bağımsız Devletler Topluluğu (BDT) ülkeleri tarafından tercih edildiği belirtildi.

UND, DKV ile yaptığı anlaşma ile tek bir satıcıya bağlı kalmayan nakliyeciler 40 bin noktadaki istasyonlardan akaryakıt alma imkânına kavuşacaklar. Aynı zamanda yolda nakite sıkışan nakliyecinin nakit ihtiyacı da DKV tarafından bire bir karşılayacak.

YAPILAN DEĞİŞİKLİLER İLE MODERN BİR YAPIDYA KAVUŞTU

"GAZelle BUSINESS" modelinin basın lansmanında bir konuşma yapan Gaz Ticari Araçlar Rusya Satış ve Pazarlama Direktörü Oleg Markov, GAZ Group'un Doğu Avrupa'nın en büyük ticari araç üreticisi olduğunu belirterek sözlerini şöyle sürdürdü: "GAZelle BUSINESS'de birçok değişiklik yaptık. 2010 yılında üretilen GAZelle modeline göre yeni araçta güvenlik, konfor ve kolay kullanım alanlarında 150 değişiklik yapıldı. Aracımız şuanda dünya standartlarında bir kaliteye sahip. GAZelle BUSINESS modelini oluşturmak için büyük otomotiv ve otomotiv yan sanayi üreticileri ile ciddi çalışmalar içine girdik. Aracımızın motoru Commins tarafından tamamen yenilendi. Yapılan tüm bu değişiklikler ile aracımız daha modern bir yapıya kavuştu."

SAKARYA'YA 15 MİLYON EURO'LUK YATIRIM

Mersa Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Adil Gören, otomotiv sektöründe uzun yıllardır yetkili satıcı ve servis olarak hizmet verdiklerini ve bu tecrübe ışığında distribütörlük faaliyetlerine başlama kararı aldıklarını kaydetti. Gören, Türkiye hafif ticari araç pazarının Avrupa'nın en büyük pazarlarından biri olduğunu belirterek "Mersa Otomotiv olarak daha önce bu pazarda denemiş, sağlanlığı ve ulaşılabilir fiyatı ile beğenilmiş bir marka ile başlamayı uygun bulduk. Sakarya'da öz sermayemizle yaklaşık 15 milyon Euro'yu bulacak bir yatırım ile montaj üretim hattı kuruldu. Gaz, klasikleşen Rus malı sağlanlığı, zor şartlarda sergilediği üstün performansı ve uygun fiyatı ile özellikle büyümek isteyen küçük işletmelerimizin tercihi olacaktır" şeklinde konuştu.

GAZelle Business modeli panelvan, şasi, uzun şasi, tek ve çift kabin modelleri ile pazara sunulacak.

OİB BAŞKANI SABUNCU:

Otomotiv ihracatı yılın ilk yarısında 10 milyar dolar

Uludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği (OİB), Otomotiv endüstrisini yılın ilk yarısını kapsayan raporunda hedef yüzde 100 tutarken, otomotiv endüstrisi ihracatı 10 milyar doları ulaştığı da ifade edildi.



OİB Başkanı Orhan Sabuncu, 2012 yılı için hedefledikleri 20 milyar dolarlık ihracata dikkat çekerek, "Yılın ilk yarısında 10 milyar 44 milyon dolarlık ihracatla hedefimizi tutturacağımız görülmüyor. Avrupa'da devam eden sıkıntılara, paritede yaşanan dezavantajlara rağmen otomotiv endüstrimiz ihracatta yüzümüzü güldürdü ve hedeflerimiz için önümüzü açtı" diye konuştu.

Uludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği (OİB), haziran ayı ihracat raporunda ise; yüzde 3.59 artışla 11.8 milyar dolara ulaşan dış satışlar içerisinde yüzde 14 pay alan otomotiv endüstrisi yine ihracatın lokomotif sektörü oldu. Rapora göre otomotiv endüstrisi haziran ayında ihracatta yüzde 9 gerileyerek bir milyar 610 milyon dolarlık dış satışa ulaştı. Yılın 6 aylık döneminin de değerlendirildiği raporda, geçtiğimiz yılın aynı dönemine göre yüzde 2 daralma yaşanmasına rağmen ihracatın 10 milyar doları aşarak, sektörün hedefini yakalamasıyla yüzler güldü.

Haziran ayı ihracat raporunu değerlendiren OİB Başkanı Orhan Sabuncu, ihracatta az da olsa gerileme yaşanmasına rağmen otomotiv endüstrisinin hedefleri doğrultusunda yollara devam edeceklerini söyledi. Sabuncu, "2012 yılı için konulan 20 milyar dolarlık ihracat hedefimizi ilk altı ay için yüzde 100 tuttuk. Avrupa'da yaşanan sıkıntılara, Euro'nun dolar karşısında gerilemesine rağmen yılın ilk 6 ayında 10 milyar 44 milyon doları aşan ihracatla iyi bir performans sergiledik" şeklinde yorumladı.



HASBRO'NUN GÜMRÜKLÜ DEPOLAMA HİZMETİ ICL'E EMANET



Türk lojistik sektörünün lideri Netlog Lojistik Grubu şirketlerinden Intercombi (ICL), dünya oyuncak üreticisi Hasbro'ya gümrüklü antrepo hizmeti verecek. ICL ve Hasbro arasında gerçekleşen anlaşma neticesinde, Tabu, Jenga, Spider-Man, Star Wars, Play-Doh gibi birçok Hasbro ürünü ICL yönetimindeki antrepolarda depolanacak. Antrepolarında Hasbro ürünlerini millileşinceye kadar muhafaza edecek olan ICL, ürünleri gerekli gümrük kanunlarına göre tahliye edip, müşteri taleplerine göre stoklayacak. Sonrasında gümrük işlemleri tamamlandı, gerekli kontroller yapıldıktan sonra ürünlerin

teslimatlarını gerçekleştirecek. Müşterilerine kusursuz antrepo hizmeti sunan ICL, gerekli yasal izinlerin alınmasında, uygulanmasında prosedür kaynaklı zaman kayıplarının önüne geçilmesini sağlıyor. Antrepo içerisinde müşterilerin taleplerine istinaden; her türlü elleçleme, etiketleme, koli veya palet azaltma ve/veya çoğaltma, özel ambalajlama gibi katma değerli hizmetlerin verilmesi ve bu operasyonlar için ilgili gümrüklerden yasal izinlerin alınması işlemlerini yapıyor. Ayrıca ICL, Ambarlı Gümrüğü'ne bağlı antrepusunda 4 adet ısı kontrollü odalarıyla değişik sıcaklıklarda ürün stoklaması yapılabiliyor.

SEKTÖRDEN

TASIMACILAR

7

| TEMMUZ 2012 |
| www.tasimacilar.com |



PROJE YAP-IŞLET-DEVRET MODELİ İLE YAPILACAK KAPIKULEDE OLUŞAN TIR KUYRUĞU SON BULUYOR

Kapıkule sınır kapısının hemen yakınına GTİ Ticaret A.Ş. tarafından inşa edilmesi planlanan bir TIR parkı yapılıyor. Şoförlerin her türlü ihtiyacının görüleceği parkın işletmesi UND-TOBB Lojistik A.Ş. tarafından gerçekleştirilecek.



Kapıkule sınır kapısının yanına Gümrük ve Turizm İşletmeleri Tic. A.Ş. (GTİ) tarafından inşa edilecek 300 araçlık TIR parkıyla, sınır kapısının önünde oluşan ve uzunluğu 20-25 kilometreyi bulan TIR kuyruğu sorunu da çözüm getirilmesi hedefleniyor.

Kapıkule sınır kapısında Gümrük ve Turizm İşletmeleri Tic. A.Ş. (GTİ) tesislerinde düzenlenen toplantıya, Edirne Ticaret Borsası Başkanı ve Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Yönetim Kurulu Üyesi Mustafa Yardımcı, Trakya Gümrük ve Ticaret Bölge Müdürü Müslüm Yalçın, Uluslararası Nakliyeciler Derneği (UND) Başkanı R. Engin Özmen ve UND üyeleri katıldı.

Uluslararası Nakliyeciler Derneği (UND) Başkanı R. Engin Özmen, TOBB ile ortak kurulan UND-TOBB Lojistik A.Ş. işbirliğiyle Gümrük ve Turizm İşletmeleri Tic. A.Ş. (GTİ)'nin arazisi üzerine yapılacak bir TIR parkının sektörün sorunlarını çözmek adına çok önemli bir organizasyon olduğunu söyledi.

160 dönümlük arazi üzerine Gümrük ve Turizm İşletmeleri Tic. A.Ş. (GTİ) tarafından inşa edilecek TIR parkında şoförlerin alışveriş yapabilecekleri, banyo ihtiyaçlarını giderebilmeleri, yiyecek ve içeceklerinin temini sağlanacakken aynı zamanda Her marka aracın tamir bakımının yapılması için ufak atölyeler, lastik tamirhaneleri, yağ değiştirme atölyeleri de yer alacak.

"YENİ TIR PARKI 25 KM.'LİK KUYRUKLARA SON VERECEK"

2007 yılında yapılan sözleşme gereği modernizasyonuna başlanılan Kapıkule sınır kapısı dünya'nın ikinci en büyük sınır kapılarından biri konumunda.

Kapıkule'de 20-25 Kilometreyi bulan TIR kuyruklarının Türkiye'nin imajını iyi yonde yansıtmadığını söyleyen UND Başkanı bu durumun değişmesi gerektiğini vurguladı. Özmen "Bizim gibi Avrupa'ya yüzü dönük bir ülkenin, Avrupa'dan bakıldığında TIR kuyruklarıyla, gümrüklerdeki beklemelerle, yaşadığı sorunlarla çağın gerisinde kalmış olan görüntüsünün değiştirilmesinin zamanı geldi. İstanbul'dan yükü yükleyip gümrüklerden çıkış yapan ve ihracat yükü yükleyen araçlarımız Kapıkule'den Avrupa'ya ilk adımı atıyorlar. Bu hem maliyet açısından hem de imaj açısından uluslararası karayolu taşımacıları için çok önem arz etmeye başladı. Türk araçlarının yüzde 43'ünün ihracat yüklerini taşıdığı yabancı araçlarında yüzde 53'ünün ithalat yükü getirdiği bu kapının biz nakliyeciler için önemi oldukça büyük" diyerek Kapıkule sınır kapısının yabancı araçlar tarafından da daha fazla tercih edildiğini belirtti.

"20 MİLYON EURO'LUK GÖRÜLMİYEN GİDER"

Kuyrukları nakliyecinin maliyetini de art-

tırdığını belirten Özmen "kuyruktaki geçen zamana baktığımızda araçlarımız, normal seyri halinde giderken yaktıkları yakıtın 1,5 kat fazlasını dur kalklarda tüketiyorlar. Balata, şoförün psikolojisi ve araç lastiklerinin durumunu üst üste koyduğumuzda 1 yılda kuyruklarda geçirdiğimiz süre maliyet olarak hesaplandığında 20 milyon Euro'ya denk bir rakama tekabül ediyor. Bu sektörün cebinden çıkan ve görülmeyen, kaydı olmayan gider kalemlerimizdir" diyerek yapılacak TIR parkının önemine değindi.

"TIR PARKI 300 ARAÇ KAPASİTELİ OLACAK"

Kapıkule sınır kapısının kuruluş hikâyesinden bahseden GTİ Kapıkule Sınır Kapısı İşletme Müdürü Ertuğrul İrkkıtaç Kapıkule'nin 1930'da sınır karakolu olarak kurulduğunu, 1953 yılında ise Bakanlar Kurulu kararıyla sınır kapısı olarak inşa edildiğini söyledi.

Kapıkule sınır kapısının Avrupa'nın en yoğun kapılarından biri olduğunu belirten İrkkıtaç, TIR parkının işleyişiyle ilgili olarak şu şekilde konuştu: "Araçlar kapıkule saha giriş yolu üzerinde beklemek yerine ayrılmış TIR parkı sahasında bekleyeceklerdir. Bu bekleme esnasında WC, duş, kafeterya gibi imkânlardan faydalanacaklardır. TIR parkı toplam 114 bin metre karelik alan içerisinde 300 TIR kapasiteli olacaktır. TIR parkı sahasında teknolojinin sunduğu tüm imkânlardan faydalanılacaktır. Araçlar TIR park sahasına girerken gidiş noktasında otomatik olarak uygun park alanlarına yönlendirilecek ve tahmini bekleme süresi belirlenecektir. Kurulan sistem kapıkule gümrük sahası ile entegre olarak sağdan araç çıktıkça, TIR park sahasına araç alınabileceği bilgisi gönderilecektir. Park sahası içinde TIR şoförlerinin birbirlerinin haklarını ihlal etmeyecekleri şekilde karar destek yazılımlı sistemler kurulacaktır. Her şey kayıtlı ve görüntülü olacak.

"GÜMRÜKLERDEKİ SIKINTILAR TÜRKİYE'NİN MESELESİDİR"

TIR parkı projesinin bir an önce hayata geçirilmesi gerektiğini söyleyen Edirne Ticaret Borsası Başkanı ve TOBB Yönetim Kurulu Üyesi Mustafa Yardımcı Türkiye'nin modern ve çağdaş kapısında TIR kuyruklarının oluşmasının iyi bir görüntü olmayacağını söyledi. Yardımcı "Bu kuyrukların yok edilmesi gerekiyordu. Şoförlerin yaşantı standartlarının yükselmesi gerekiyordu. Ama yoğunluk devam etse parka ihtiyaç olur. 1988'den bu yana bu işi yapıyorum. Tesisin şu anki durumu çok iyi. Daha öncesinde bize burada bir park yapılacağı söyleniliyordu. Parkın olması çok iyi herkes sırasını bilir ve ona göre işini halleder. Mesela adam aracını bırakıyor gidiyor dozvala alıp tekrar geliyor ve orası karışıyor" şeklinde konuştu.

TIR ŞOFÖRLERİ DE PARK SAHASI İSTİYOR

Görüşlerini aldığımız şoförler ise şu an park alanı olarak kullandıkları yerin, yazın Tozdan kışınsa çamurdan geçilmediğini söyleyerek yapılacak Yeni park'ın Kapıkule'de gerekli olduğunu konusunda hemfikir.

TIR şoförü Ahmet Akyılmaz, kapıkule gümrüğünün yapılan projelerle iyi bir görünüm kazandığını söyledi. Akyılmaz "Park sıkıntımız var. Şoförün duracağı yer yok. İçeriye girdiğimizde sıkışıyoruz. Girmek zor. Hâlbuki orada oturacak bir yer olsa herkes evrakını sırasıyla verir. Kimse kimseyle itişmez. Kapının önünde bir TIR parkı var ama çok ücretli. 1989'dan beri bu kapıda çalışıyorum. Eski haliyle kayıtladığımızda Kapıkule'nin şu anki yeri çok güzel. Gümrüğümüzün projesi çok güzel.

Dozvala almak istediğimiz yer problemli. Giriş çıkış yağmur yağdığında çamur, yaz geldiğinde tozlu. Yol üstünde aracın durması iyi değil. Park olursa herkes parka çeker bu da herhangi bir kaza oluşmasına engel olur" dedi.

TIR şoförü Cengiz Kayadibi de bir TIR parkının gerekli olduğunu söyleyerek "Avrupa tatile girdiği için şu anda burada araba azaldı. Ama yoğunluk devam etse parka ihtiyaç olur. 1988'den bu yana bu işi yapıyorum. Tesisin şu anki durumu çok iyi. Daha öncesinde bize burada bir park yapılacağı söyleniliyordu. Parkın olması çok iyi herkes sırasını bilir ve ona göre işini halleder. Mesela adam aracını bırakıyor gidiyor dozvala alıp tekrar geliyor ve orası karışıyor" şeklinde konuştu.

SHELL RIMULA İLE MOTORUNUZ SİZİ YARI YOLDA BIRAKMAZ.



Kat ettiğiniz yollar sabır, dikkat ve ustalık ister. Bu zorlu yolları sorunsuzca aşmak için motorunuzun da sizin kadar dayanıklı olması gerekir. Shell mühendislerinin geliştirdiği Shell Rimula R3 X ağır hizmet dizel motor yağı, motorun korunmasına ve en zorlu yollarda bile dayanıklı olmasına yardımcı olur. Üstelik Shell Rimula R3 X, motorun ömrünü uzatmaya yardımcı olur ve motor aşınmalarını %35'e kadar azaltarak tasarruf sağlar. Zorlu yolları aşmak için sizi yarı yolda bırakmayacak bir motor yağına ihtiyacınız var.

*Ağır vasıta yol testlerinde API CG-4 sınıfı yağla karşılaştırılmıştır.

**SİZİN KADAR DAYANIKLI
MOTOR YAĞI
Shell Rimula**



SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

| TEMMUZ 2012 |
| www.tasimacilar.com |

8



OTOKAR FORTUNE 500'DE 42 SIRA YÜKSELDİ

Otokar, Fortune 500 listesinde bu yıl yüzde 72 büyüme ile 42 sıra birden yükselerek listede 118'inci sırada yerini aldı. 2010 yılında 160'inci sırada olan Otokar, 2011 Fortune 500 listesinde 118'inci sıraya yükseldi. 2011'de yüzde 72 büyüyün Otokar, 890 milyon TL ciro, 164 milyon TL ihracat ve bin 519 çalışan sayısı ile listede 118'inci sırada yer aldı. Ayrıca satışlarını en çok artıran 46'ıncı ve ihracatını en çok artıran 47'inci firma oldu. Otokar'ın Fortune 500 listesindeki konumunu değerlendiren Otokar Genel Müdürü Serdar Görgüç, 2011 yılında

Otokar'ın büyük başarılarına imza attığını belirtti. Görgüç "2011 yılı bizim tarihimizdeki en başarılı yıl oldu. Son sekiz yıl büyüme ortalaması yüzde 19 olan Otokar'ın 2011 büyüme oranı yüzde 72 oldu. Müşteri odaklı yaklaşım, Ar-Ge'ye verdiğimiz önem, yabancı ortağımız olmadan kendi ayaklarımız üzerinde durup 5 kitada ürün satma yeteneğimiz, yüzde yüz yerli tasarıma sahip ürünlerimiz ve Otokar'ın tamamen Türk mühendislerden oluşan yetkin kadrosu bizim başarıya ulaşmamıza etki eden en önemli unsurlar oldu." diyerek duyduğu mutluluğu dile getirdi.

RENAULT TRUCKS BAYİ KOÇASLANLAR YENİ ŞUBESİNİ DÜZCE'DE AÇTI

KOÇASLANLAR OTOMOTİV'E
3'ÜNCÜ ZİNCİR: DÜZCE

Bayii ağını genişleten Renault Trucks Koçaslanlar, Bayilik zincirine 3'üncü bir halka daha ekleyerek Düzce'deki yeni şubelerini de görkemli bir törenle hizmete açtı.

Oya KAYA / Abdullah KARLIDAĞ

İzmir ve Bursa'da şubesi olan Koçaslanlar Otomotiv şimdi de Düzce'de açtığı yeni şubesiyle müşterilerine en iyi hizmeti vermeyi amaçlıyor. Koçaslanlar Otomotiv ev sahipliğinde gerçekleşen açılış törenine, Renault Trucks İş ve Bayi Geliştirme Başkan Yardımcısı Jean Mateos, Renault Trucks Türkiye ve Ortadoğu Bölgesi Başkanı Mete Büyüyükancı, Koçaslanlar Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Koçaslan, Koçaslanlar Otomotiv Yönetim Kurulu Üyesi Muhsin Koçaslan, Koçaslanlar Otomotiv çalışanları ve müşterileri katıldı.

KOÇASLANLAR 1974 YILINDAN BERİ
AĞIR TİCARİ VASİTADA YER ALIYOR

Türkiye'deki değişen ve gelişen taşımacılık sektörünün yapısına uygun hizmet vermeyi hedeflediklerini söyleyen Koçaslanlar Yönetim Kurulu Üyesi Muhsin Koçaslan, 1974 yılından itibaren ağır vasıta sektörüne hizmet verdiklerini sözlerine ekledi. Koçaslan, "Koçaslanlar Oto-

motiv sektörün operasyonel maliyetini düşüren, zamanın etkin kullanılmasını sağlayan, hizmet kalitesini arttıran ağır ticari araç ihtiyacını karşılayacak ürünlerin satış ve satış sonrası hizmetlerinin sağlanmasını misyon edinmiştir. Müşteri ihtiyaçlarının paralelinde hareket ederek bulunduğu pazarda faaliyet veren Koçaslanlar otomotiv, öğrenen, gelişen, değişime adapte olan, daima rekabetçi yanını muhafaza eden, ticari ilişkide bulunduğu tüm kuruluşların çalışmaktan mutluluk duyduğu bir şirket olmayı temel felsefe edinmiştir" diyerek şirketin vizyon ve misyonuna yönelik kısa bir bilgi verdi.

PAZAR PAYI KOÇASLANLAR
SAYESİNDE YÜZDE 20-23'LERE ÇIKTI

Renault Truck 2011-2012 yılının ilk 4 aylık pazar payı kıyaslamasından da bahseden Renault Trucks Türkiye ve Ortadoğu bölgesi başkanı Mete Büyüyükancı, Koçaslanlar Otomotiv'in pazar payının yükselmesindeki önemli ifade ederek "2011 yılının ilk 4 ayında, 2012'nin ilk 4

ayını kıyasladığımızda 16 ton üzeri kamyonlarda ve çekici araçlarımızda 2011'in ilk 4 ayında yüzde 7-7,5 civarında olan Renault Trucks Pazar payı Koçaslanlar sayesinde yüzde 20-23'lere çıkmıştır. Hiç şüphesiz bu başarı Koçaslanlar Otomotiv'in servis kalitesine ve müşteri memnuniyetine verdiği önemin çok önemli bir göstergesidir. Yakıt tasarrufuna lider olan araçlarımızda bu ve buna benzer tesislerimizde hizmetinde en kalitesini sunmaya devam edeceğiz" dedi.

Renault Trucks Türkiye olarak 20'ye yakın satış ve servis noktasında hizmet verdiklerini belirten Büyüyükancı, "Koçaslanlar otomotiv gibi değerli iş partnerlerimizle onların güçlerini kendi gücümüze katıp müşterilerimize çok değerli imkanlar sunacağız. Müşterilerimize daha iyi hizmetler vermek için yapılmakta olan yatırımlar daha da büyüyerek devam edecek" diyerek Yeni tesisin Koçaslanlar otomotiv ailesine, Renault Trucks müşterilerine ve düzce ekonomisine hayırlı olmasını diledi.

ULUĞ
AKTUNÇ

Oğlum bak git...

Temizlik görevlisi arkadaşımız güzel bir kavram kazandırdı lugatımıza, kendisine daylanan ufaklığa "Oğlum bak git!" diyor sabrı taşana kadar. Ama sabır taşı çatlatan çocuk sonunda kafaya süpürgeyi yiyince "Kafam patladı!" diyerek kaçıp gidiyor.

Gölcük'te olmuş olay.

Gelin biz de biraz "oğlum bak git" diyecek konular bulalım, ne dersiniz?

Tek yön yola ters istikametten girip bir de karşı-sındakine zeybeklenene,

Emniyet kemerini sırtının arkasından geçirip bir de direksiyon başında uyuyup kaza yaptıktan sonra "birsey hatırlamıyorum" diyene,

10 tonluk araca 15 ton atıp doğal olarak frenler tutmayınca karşı yönden gelen aracı altına alınlara,

Engelleri toplu taşıma araçlarına almamak için görmezden gelenlere,

Herkesi enayi yerine koyup önünüze atılanlara,

"Ben yaptım oldu" diyenlere,

Kırmızı ışığı umursamayan, sinyal koluna süs muamelesi yapanlara,

Yasal zorunluluklarını yerine getirmeyenlere,

Yaşadığı topluma borcunu ödemek için birşeylerin ucundan tutmayanlara,

50 yıldır aynı kalıp kendini geliştirmeyenlere,

Ama bir yandan da her tarafı her duruma göre ayrı şekilde oynayanlara,

Sepetlendikleri halde "istifa ettim" diyenlere,

Dünyanın en pahalı akaryakıtını millete layık görenlere,

Yol çalışmasındaki şehirlerde oturanlara "Tatile gidin kardeşim!" diyenlere,

"OĞLUM BAK GİT!"

BİRLİK VE BERABERLİK

TIRSAN Fortune
500 listesinde
81 basamak yükseldi

Fortune 500 Türkiye sıralamasında 2011 yılında 81 basamak yükselen TIRSAN, 112,4 net satış artışı ile Fortune 500 Türkiye 2011 Listesinde 162. sırada yer aldı.

35. yılını kutlayan TIRSAN Treyler A.Ş. yüzde 112,4 net satış artışı ile Fortune 500 Türkiye 2011 Listesinde 162. sıraya yükseldi. 2010 yılında 243. sırada yer alan TIRSAN, 81 sıra yükselerek 2011 listesinde 162. sırada yer aldı.

HEDEFİMİZ SÜRDÜRÜLEBİLİR BAŞARI

TIRSAN Treyler Sanayi Ticaret ve Nakliyat A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu konuyla ilişkin yaptığı açıklamada, "Kurulduğu 1977 yılından bu yana Türkiye'de treyler sektörüne liderlik yapan TIRSAN için bu başarı; müşterileri, güvenilir iş ortakları, paydaşları ve uzman çalışanları ile bir ekip olarak çalışmanın sonucunda gelen bir başarıdır. TIRSAN Treyler A.Ş. olarak sürdürülebilir başarıyı tüm ekibimizle birlikte gerçekleştirmenin hakkı gururunu yaşıyoruz" dedi.

TIRSAN'ın 2011'de bir önceki yıla göre yüzde 140 büyüme ile bin 358 adet araç ihracat ettiğini belirten Nuhoglu, "2012 yılında ihracatımızı 2 katına çıkarmayı hedefliyoruz. 2015 yılında kadar toplam 500 milyon dolarlık ihracat yapacağız" dedi.



ZF'DEN YENİLİK:

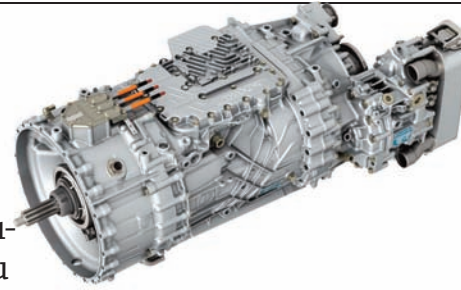
TraXon kamyon şanzımanı

ZF, ağır kamyonlarda kullanılmak üzere yeni otomatik şanzıman olan **TraXon ticari araç şanzımanını** sektöre sundu

Ticari araç piyasasındaki geniş bir kullanımı olan, 60 ton ve üzerinde yük taşıması yapan kamyonlar içinde uygun olan TraXon, çift kavrama ve hibritli modülü ile pazara sunuldu. TraXon ile ZF, hem şanzıman donanımı hem de şanzıman yazılımı konularında fonsiyon çeşitliliği oluşturuyor. Yeni ZF şanzımanının 3 bin Nm'den büyük torkları aktarabildiği ve böylece 60 tonu aşan yükler içinde elverişli olduğu ifade edildi. TraXon şanzıman 12 ve 16 vitesli olarak sunulan her iki tipinde de

direkt tahrikli ve yüksek devirli olarak sunuluyor. Ayrıca bu şanzıman geniş tahvil oranı yelpazesi ile debriyaj aşınmasını asgariye indirirken, ölçülü ve güvenli manevra yapılmasına da olanak sağlıyor.

Modüler şanzıman konsepti kullanılan TraXon'da, bu sistem sayesinde sürücünün konforu sağlanırken, yakıt maliyetlerinde de ciddi anlamda tasarruf sağlandığı belirtildi. Tek ve çift kuru plakalı kavramanın yanı sıra "TraXon Hibrit" modülü de ZF tarafından ticari araçlar



için pazara sunuldu. TraXon Hibrit sisteminde sürücü kabinindeki elektrik tüketicileri motor durmuş bile olsa çalışabiliyor. Bununla birlikte anlamda yakıt tasarrufu sağlandığı ifade edildi. TraXon'da bulunan çift kavrama modülü sayesinde hafif yokuşlarda vites küçültmede bir geçiş kesildiği olmaksızın konforlu ve ekonomik bir sürüş sağlandığı belirtildi.

GPS'e dayalı PreVision vites kumanda stratejisi sayesinde ZF kamyon üreticilerine şanzımanın GPS verilerini ve dijital haritasını sunuyor.

CHEVROLET yoluna
GEFCO ile devam ediyor

Otomotiv lojistiği sektörünün liderlerinden GEFCO Türkiye ile Chevrolet arasında 2009 yılında imzalanan yedek parça dağıtım operasyonları anlaşması yenilenecek üç yıl daha uzatıldı.



Chevrolet'nin tüm operasyon sürecinin GEFCO Türkiye tarafından yönetildiği anlaşma kapsamında Chevrolet yedek parçalarının son kontrolleri de yine GEFCO Türkiye tarafından yapılacak. Son iki yılda, yüzde 126,8'e yakın bir büyüme kaydederek satış rakamlarını ikiye katlayan ve sektörde hızlı ilerleyişini sürdüren Chevrolet'e verdiği hizmet kalitesinin devamlılığına önem veren GEFCO'nun İzmir stok merkezinde de Chevrolet için özel bir ekip bulunuyor.

"ÇALIŞMALARIMIZ VERİMLİ
BİR ŞEKLİDE DEVAM EDECEK"

Konu ile ilgili bir açıklama yapan GEFCO Türkiye Genel Müdürü Fulvio Villa, "Karşılıklı olarak büyük bir uyum içinde ilerleyen bu işbirliğinin yenilenerek 3 yıl daha uzatılması GEFCO - Chevrolet işbirliği için çok mutluluk verici. Chevrolet ile önümüzdeki dönem çalışmalarımıza daha verimli şekilde devam edeceğimize inanıyoruz" dedi.

Kässbohrer Hollanda'da hizmet ağını büyütüyor

TIRSAN markalarından Kässbohrer Avrupa'da satış ve satış sonrası hizmetler ağını genişletme yolunda büyük bir adım attı.

Hollanda'da Daimler Mercedes-Benz bayilerinin işbirliği ile oluşan Trailer Groep NL BV (TGN) ile Kässbohrer ortaklık anlaşması imzalandı. Bu anlaşma ile TGN, Kässbohrer'in Hollanda'daki satış ve satış sonrası hizmetlerinden sorumlu oldu.

TIRSAN Treyler A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu konuyla ilgili yaptığı açıklamada, bu işbirliğinin Hollanda'da satış ve servis ağını büyütme adına önemli bir dönüm noktası olduğunu vurguladı. Nuhoglu, "Hollanda bizim için çok önemli bir pazardır. Bu ortaklık, Hollanda'da treyler satışlarımızın ivme kazanması ve müşterilerimiz için daha ulaşılabilir olmak adına önemli bir adımdır" dedi.

Çetin Nuhoglu, "Kässbohrer müşterileri TGN'nin geniş satış ve satış sonrası ağı ile Hollanda'nın pek çok noktasında kaliteli hizmete ulaşacaktır. TGN servis noktalarında, hem çekici hem de treyler bakım ve onarım hizmetlerini birlikte alabilen müşterilerimiz zamandan kazanarak iş kayıplarını minimuma indirecektir" dedi. TGN, Hollanda'da 23 lokasyonda 64 satıcısı ile Kässbohrer'i temsil edecek,



TRANSTAŞ, KATAR'DA

Türk şirketlerine
çözüm ortağı oluyor

Transtaş, ihracatın yeni çekim merkezi Katar'daki Türk şirketlerinin çözüm ortağı olmaya devam ediyor. Katar'da 7 yıldır faaliyet gösteren tek Türk lojistik firması Transtaş, sadece Türkiye'den değil dünyanın her yerinden bu ülkeye ve Katar'dan dünyanın her yerine kara, hava ve deniz taşımacılığı yapıyor. Firma, Katar'da tüm yurt içi komple ve parsiyel taşımacılığı ile depolama ve dağıtım hizmetlerini tek elden yürütüyor. Yine Türkiye'de bir ilk olan "Katar Ekspres" hizmeti sayesinde küçük ihracatçı için bu cazip pazara kapı açan Transtaş, parsiyel yükleri tek TIR'da toplayarak, uygun maliyetlerle Katar'a kapıdan kapıya taşıma hizmeti sunuyor. Katar'da yatırım planlayan Türk girişimcilere gönüllü ticari danışmanlık desteği de veriyor.





EMK TREYLER SEKTÖRDEKİ YERİNİ ALDI

1942 yılında inşaat sektörüyle iş hayatına giren ve yıllar içinde turizm, emlak, otomotiv ve sanayi alanlarını faaliyet gösteren Emek Group, son olarak EMK Treyler markasıyla kısa bir sürede pazarda yerini aldı. 2007 yılından bu yana İstanbul Silivri'deki 26 bin metre²'lik kapalı alanda faaliyet gösteren Emek Group, 15,25 ve 22m3'lük 3 dingilli damperleri

olmak üzere, Türkiye'de ilk olarak üretilen 2 dingilli 20 m3'lük damperi ile birlikte, kapaklı dorse, lowbed ve konteyner taşıyıcısı üretimi yapıyor. Treyler sektöründe önemli yeri bulunan konteyner kilitinin (twist lock) dezavantajlarını hiçe indiren, Belçika menşeli 'Container Quick-Lock' adlı ürünün de özel distribütörlük anlaşmasını

gerçekleştiren EMK Treyler, sektörde söz sahibi olmayı amaçlıyor. EMK Treyler markası ile kısa sürede pazarda yerini alan EMK Treyler sahibi Osman Uslu başkanının mutluluğunu şu sözler ile ifade etti; "Türk ve Fransız mühendislerle yaptığımız Ar-Ge çalışmalarının geliştirerek bu konuda pazarda daha iddialı olarak damper ve treyler üretimden dünya devi olmayı hedefliyoruz. ARÜSDEP 12 fuarında göstermiş olduğumuz başkanı, yurtdışı fuarlarında da pekiştireceğiz" şeklinde konuştu.

SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

| TEMMUZ 2012 |
| www.tasimacilar.com |

9

TREDER:

Yol denetimlerinin artması sektörü geliştirecektir

TREDER yol denetim istasyon sayısının artırılması kararını desteklediklerini belirttikleri bu uygulama ile; can, yük ve yol güvenliğinin artacağını ekonomik kayıpların da önüne geçileceğini söyledi.



Yol denetim istasyon sayısının artması ile can, yol ve yük güvenliği artacağını ve sektörün en büyük sorunlarından biri olan haksız rekabetin önüne geçileceğini belirten TREDER Başkanı Recep Serin denetimlerin; araç, yolcu ve yük güveninde etkin olarak gerçekleştirilmesi gerektiğini belirtti. Sektörün disipline edilmesi için alınan kararın çok olumlu bulduklarını açıklayan TREDER, "Uzun süredir uğraş verdiğimiz haksız rekabet konusunda da atılmış önemli bir adım olarak görüyoruz" açıklamasında bulundu.

"YOL DENETİM İSTASYONU ŞART"

Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Binali Yıldırım yeni 48 yol denetim istasyonunu daha yapacağını açıkladı. Şu anda 23 olan yol denetim istasyonunu yeni açılacak istasyonlarla 71'e yükseltecek. TREDER Başkanı Recep Serin demek olarak uzun süredir kamu ile ortak çalıştıklarını ve sektör için atılması gereken adımlarla ilgili onları bilgilendirdiklerini belirterek "Bu karar sektörümüzü umutlandıran ve önümüzü açan bir karardır. Bu işin can, yük ve ekonomik boyutu vardır. Trafik kazalarında her yıl binlerce insanımızı kaybediyoruz. Bu kazaların Türkiye'ye ekonomik maliyeti ise yılda 16 milyar TL'yi geçiyor. Sağlıklı, güvenli ve ekonomik bir taşımacılık için bu karar çok yerinde olmuştur" diye konuştu.

"İSTASYON SAYISI DENETİMİLE DESTEKLENMELİ"

Başkan Recep Serin istasyon sayısının artmasının önemli olduğunu ancak bunun etkin denetimlerle desteklenmesi gerektiği uyarısında da bulunarak, "Bakanımız Sayın Binali Yıldırım yeni kurulacak istasyonlarda ek bin kişiyi daha istihdam edeceklerini ve 3 vardiya çalışacaklarını söyledi. Böylece kaçakların önüne geçilecektir. Başta tonaj olmak üzere, araçların ve sürücülerin de deneteme tabi tutulması ile haksız rekabet de önlenecektir" şeklinde konuştu.

"Kanunlar hayata geçerse bir anlamı olur" diyen Serin, TREDER olarak yol denetimlerinin nasıl olması gerektiği konusunda her türlü bilgi ve eğitime açık olduklarını söyledi. Serin, "Yol denetimlerinde araçlarda hangi noktalarla bakılması gerektiği, denetçilere gösterebiliriz. Özellikle usulsüzlüklerin, nerede yapıldığını, güvenlik için hangi şartların aranması gerektiği gibi konulardaki deneyimimizi aktarabiliriz" dedi.

Yıl: 3 SAYI: 70 FİYATI: 50 kuruş - TEMMUZ 2012
GAZETENİN YAYIN PERİYODU: HAFTALIK
YAYIN TÜRÜ: YEREL/SÜRELİ
www.tasimacilar.com

TAŞIMACILAR

KURUCU
M.Naci KALENDER

İmtiyaz Sahibi

Mete Turizm Basın ve Yayıncılık Hizmetleri
San. ve Tic. Ltd. Şti. Adına
M. Mete KALENDER

Haber Koordinatörü:

Abdullah KARLIDAĞ

Reklam ve Halkla İlişkiler:

Deniz BAYDAR

Hukuk Danışmanı

Av. Üner AMASYA

Muhabir:

Oya KAYA

Z. Şule GÜNDOĞAN

Elif ÖZDURAN

F.Serdar ÖZGÜLTEKİN

Grafik Tasarım:

Kayahan ÜÇLER

ANADOLU TEMSİLCİLİKLERİ

Ankara: Efecan BARUT

İzmir: Orkut İSİKALP

Edirne: KAPIKULE-

HAMZABEYLİ Mehmet SENOL

(Edirne Gazetesi)

Hatay - Reyhanlı - ÇILVEĞÖZÜ:

Abit KIZILCA (Rehber Gazetesi)

Hatay: Hasan YETMEZ

Mersin: Meltem AHATOĞLU

Ardahan - Posof - TÜRKÖZÜ:

Bülent KILIÇ (Kılıç Ofset)

İğdir-DİLLUCU: Serdar ÜNSAL

Agri: Doğubayazıt: GÜRBÜLAK:

Selehattin KACURU

Artvin-Hopa-SARP:

Hayati AKBAS

Sırnak-Silopi-HABUR:

Halil ÇOŞKUN

Cizre: Emin Dilovan KINAY

(Haber 73 Gazetesi)

Adres: İhlamurdere Cad. No:5 K:4 Beşiktaş - İstanbul
Tel: (0212) 258 77 86 - 87 Fax: (0212) 259 78 85
GSM: 0532 304 60 77 E-MAIL: info@tasimacilar.com
info@tasimacilargazetesi.com

BASILIDIĞI YER: İhlaz Gazetecilik A.Ş.

29 Ekim Cad. No:23 / Yenibosna - İSTANBUL

Köşe yazarlarının sorumluluğu yazarlarına aittir.

Tasimacilar Gazetesi basın meslek ilkelerine uymaya söz vermiştir.

VOLVO KAMYON MERKEZ SERVİSİ ORHANLI'DA AÇILDI

Tamamen Volvo Group Otomotiv tarafından işletilen ve Türkiye'de ilk Volvo Kamyon Merkez Servisi olma özelliğini taşıyan merkez resmi açılışı yapıldı. Volvo Kamyon'un Orhanlı'da hizmet sunduğu servis, tamamen Volvo Group Otomotiv tarafından işletilen Türkiye'deki ilk Volvo Kamyon Merkez Servisi olma özelliğinin yanı sıra Türkiye genelinde İstanbul, Ankara, Bolu, Gaziantep, Hatay, Mersin gibi şehirlerde bulunan toplam 14 yetkili servise rehberlik edecek. 2 bin m2 açık, 4 bin 500 m2 kapalı alanda hizmet verecek ve tamamen Volvo'nun global standartlarında mekanik, elektronik, kaporta ve boyta hizmetleri sunacak olan günlük 30 araç kapasiteli Volvo Kamyon Merkez Servisi Orhanlı, en son teknoloji, üstün hizmet kalitesi, orijinal Volvo parçaları ve müşteri odaklı yaklaşımı ile müşteri memnuniyetini en yüksek düzeye ulaştırmayı hedefliyor.

Volvo Kamyon, Türkiye genelinde bulunan 13 yetkili bayi ve servisin yanı sıra tamamen Volvo Kamyon sermayeli ilk merkez servisin, Volvo Group Türkiye Genel Müdürü Martin Ericsson, Volvo Kamyon Global Marka Yönetimi Direktörü Tobias Dahlgren, üst düzey Volvo Kamyon yetkilileri, Volvo Kamyon iş ortakları, ulaştırma ve

Türkiye'de satış sonrası hizmetlerinde yatırım yapmaya devam eden Volvo, İstanbul Anadolu Yakası Orhanlı'da Türkiye'nin ilk Volvo Kamyon Merkez Servisi'ni düzenlenen görkemli bir törenle açtı.

taşımacılık sektörünün önde gelen firmalarının katıldığı özel bir tören ile açıldı.

"VOLVO'NUN TÜRKİYE PAZARINA DUYDUĞU GÜVENİN SONUCU"

Türkiye'deki ilk Merkez servisini açmanın heyecanını yaşayan Volvo Group Türkiye Genel Müdürü Martin Ericsson törende yaptığı açıklamada, Volvo'nun Türkiye pazarına duyduğu güveninden dolayı böyle bir yatırım yaptıklarını altını çizdi. Ericsson, "Bu tesis ile Türkiye'deki sürekli gelişimimizi göstermemiz açısından çok önemli. Ayrıca bu servis müşterilerimize daha kaliteli hizmet sunabilmemiz için önemli bir merkez olacak. Volvo, Türkiye'yi ve İstanbul'u dünyanın stratejik merkezlerinden biri olarak gördüğü için merkez servisini burada açmayı uygun gördük. Ayrıca Volvo, Orhanlı'yı önemli bir taşıma merkezi olarak görüyor. 16 Nisan'dan beri bu servisimiz hizmet veriyor. Bu merkez; 2

bin m2 açık, 4 bin 500 m2 kapalı alan ve 90 çalışan ile günde 30 araca hizmet verebilecek düzeyde tasarlandı. Elektronik, mekanik, boya ve kaporta hizmetleri sunuluyor. Ayrıca Türkiye genelinde en iyi yedek parça bulunabilirliği bu serviste olacak. Bu servis bizim rekabetçi yapımızı yansıtmaya açısından da çok önemli. Amacımız bu bölgedeki müşterilerimize katma değer sağlamak. Volvo'nun Türkiye'de servis ve satış ağını geliştirmek için sürekli çalışma içindeyiz"

"2. MERKEZ SERVİS HADIMKÖY'E"

Türkiye için bu tarz merkez servis oluşturma noktasında ciddi çalışmaları olduğunu belirten Ericsson, Hadımköy'e de 2013 yılında bir merkez servis açma hedeflerinin olduğunu belirtti. Ericsson, "Bu oluşturma çalışmamız ikinci merkez servis noktası ile Türkiye'deki pazar payımızı yüzde 50 oranında arttırmayı planlıyoruz" dedi.

Ayrıca Volvo Group Türkiye Genel Müdürü Martin

Ericsson, Volvo Kamyon Merkez Servisi'nin kurulmasında emeği geçen herkese de teşekkür etti.

"TÜRKİYE PAZARINDAKİ KONUMUMUZ GÜÇLENECEK"

Volvo Group Türkiye'yi tebrik ederek sözlerine başlayan Volvo Kamyon Global Marka Yönetimi Direktörü Tobias Dahlgren, böyle bir törende bulunmaktan dolayı çok gururlu olduğunu ifade etti. Dahlgren, "Volvo Kamyon olarak 140'dan fazla ülkede 2 bin 300 servis noktası ile müşterilerimize hizmet ediyoruz. Bizim geçmişte de gelecekte de en önemli görevimiz müşterilerimize en iyi hizmeti sunmak. Açılışını yaptığımız bu servis noktası ile hem görevimizi yerine getireceğiz hem de pazardaki konumumuzu güçlendirmiş olacağız. Ayrıca Türkiye bulunduğu konum itibarıyla taşımacılık faaliyetlerinin merkezi konumunda olduğu için bu bölgeyi önemsiyoruz" şeklinde konuştu.

Goodyear'dan TÜVSÜD onaylı Marathon serisi

Ürettiği Marathon uzun mesafe lastik serisi ile iyi ekip oluşturan Goodyear Marathon lastik serisi aynı zamanda kaygan yol koşullarında kısa fren mesafesi sağlayan ıslak yol tutuşu bakımından da yüksek derecelere elde etti.

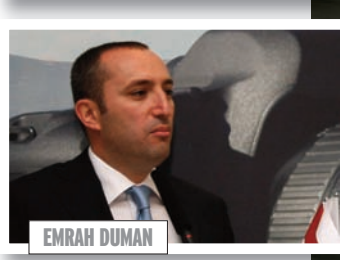


Goodyear EMEA Kamyon Lastikleri Pazarlama Direktörü Boris Stevanovic, "Goodyear Marathon LHS II +, LHD II + ve LHT II kombinasyonu gerçekten bir 'Rüya lastik seti' oluşturdu" diyerek aynı zamanda AB lastik etiketi kriterlerine göre az gürültü emisyonu ile derecelendirmelerden tam not aldıklarını da belirtti.

"YAKIT TASARRUFU SAĞLAYAN LASTİK"

Goodyear Marathon uzun mesafe lastik serisi olağanüstü yakıt tasarrufu sunduğunu belirten Goodyear EMEA Kamyon Lastikleri Pazarlama Direktörü Boris Stevanovic, "Şimdi yeni Avrupa lastik etiketlendirmesi mevzuatına göre, Nakliye firmaları, yakıt tasarrufu için hangi lastiklerin en iyisi olduğunu kendileri görebilecekler. Ayrıca, bu bilgi etikette yer almasa bile, özellikle kullanışlı mesafesi bakımından lastik ömrünü de dikkate almaları gerekiyor" dedi.

Marathon lastiklerinin beş akslı ve 40 ton ağırlığındaki tipik bir kamyonla denenmesi, aracın lastik boyutuna bağlı olarak altı adet 'A', iki adet 'B' ve dört adet 'C' derecelendirmeli lastik ve yakıt tasarrufu sağlayan bir kombinasyonla donatılması anlamına geliyor. Goodyear Marathon LHT II römork lastiği iki boyutta 'A' derecelendirmesi elde ederek yalnızca en yüksek derecelendirmeli Goodyear kamyon lastiği olmakla kalmıyor, aynı zamanda dört boyutta ıslak tutuş bakımından 'C' derecelendirmesine de hak kazanıyor ve düşük gürültü seviyelerine sahip.



Ford Cargo fotoğraf yarışmalarıyla kamyoncuların dünyasına giriyor

Ford Otosan'ın, Ford Cargo markası altında kurduğu Ford Cargo Sanat Atölyesi, çalışmalarına iki ayrı fotoğraf yarışmasıyla başlıyor. Hem endüstride hem de sanat çalışmalarında kullanılan ortak kavram "Atölye" fikrinden yola çıkılarak oluşturulan "Ford Cargo Sanat Atölyesi", bundan sonraki süreçte Ford Cargo tarafından yapılacak tüm sanatsal faaliyetlerin çatısı olacak.

"BU YARIŞMALAR İLE HARİKA BİR YOL VE FORD CARGO ARŞİVİ OLUŞACAK"

Projenin tanıtım toplantısına ev sahipliği yapan Ford Otosan Kamyon Birimi Pazarlama Müdür Yardımcısı Tufan Altuğ, bu proje ile sanata ve sanataçıya destek vermekten mutluluk duyduklarını belirterek, "Bu yarışmalarımız sonunda, birbirinden farklı gözlerden çıkan fotoğraflarla harika bir yol ve Ford Cargo arşivi oluşturmuş olacağız" dedi.

Ford Cargo Ulusal fotoğraf yarışmasının ana

Ford Cargo çatısı altında bir sanat atölyesi oluşturan Ford Otosan, Coşkun Aral danışmanlığında "Kamyoncunun Hayatı/Yollar Sizin Gözünüzle Daha Çekilir Olsun" ve "En Yakışıklı Ford Cargo" konulu iki fotoğraf yarışması düzenliyor.

temasının "Kamyoncunun Hayatı/Yollar Sizin Gözünüzle Daha Çekilir Olsun" diyerek söze başlayan Ford Otosan Kamyon Birimi Pazarlama Müdür Yardımcısı Tufan Altuğ, yarışmanın 1 Temmuz'da başlayıp 1 Kasım'da sona ereceğini ve değerlendirilmenin 3 Kasım tarihinde yapılacağını ifade etti.

"BU FİKİR YILLARDIR KAFAMDA VARDI"

Kamyoncunun dünyasına inme fikrinin yıllar önce kafasında olduğunu ve bir türlü gerçekleştiremediğini belirten Foto Muhabiri ve Belgesel Yapımcısı Coşkun Aral, Ford Otosan ile kamyoncuların dünyasını topluma aktaracak olmaktan büyük mutluluk duyduğunu belirtti.

Aral, "Tufan Bey tarafından bu fikir ilk bana

geldiğinde üstüne atladım diyebilirim" dedi.

TÜRKİYE'NİN ÖNEMLİ FOTOĞRAFÇILARI JÜRİ KOLTUĞUNDA

Seçici Kurul Danışmanı: Coşkun Aral / Foto Muhabiri, Belgesel Yapımcısı

Seçici Kurul: Prof. Özer Kanburolu / (AFI-AP) Kocaeli Üniv. Fotoğraf Bölüm Başkanı, Nevzat Çakır / Fotoğraf Sanatçısı, Vahit Mahmatlı / Taşıyanlar Dergisi Genel Yayın Yönetmeni, Murat Gür / PhotoWorld Yayın Yönetmeni - Fotoğraf Sanatçısı, Tufan Altuğ / FORD OTOSAN Ford Cargo Pazarlama Müdür Yardımcısı, Murat Dirlik / Ford Cargo Sanat Atölyesi Koordinatörü, Görgün Özdemir / OTOKOÇ Otomotiv Ticaret ve Sanayi A.Ş. Genel Müdürü.

SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

| TEMMUZ 2012 |
| www.tasimacilar.com |

10



OMSAN, TECRÜBELİ VE BAŞARILI ŞÖFORLERİNİ ÖDÜLLENDİRDİ

OMSAN Lojistik, düzenlediği bir törenle 2011 yılında hem hizmetlerinde başarılı olan hem de hizmet yıllarının 10, 15 ve 20. yılını geride bırakan şöforlerine ödül, bröve ve sertifikalarını verdi. OMSAN Lojistik, Kartal'daki Titanic Business Hotel İstanbul-Asia'da düzenlediği bir törenle 25 şöforüne ödül, bröve ve sertifikalarını verdi. Tören, OMSAN hem hizmetlerinde başan gösteren hem de hizmet yıllarının 10, 15 ve 20. yılını geride bırakan şöforlerine OMSAN'ın başarısına yaptıkları

katkıdan ötürü teşekkür etmek amacıyla düzenlendi. "Bir şirketin başarısı o şirketin ekip başarısına bağlıdır" diyerek sözlerine başlayan OMSAN Lojistik Genel Müdürü Osman Küçükertan sözlerini şöyle sürdürdü: "OMSAN, sürekli gelişim ve verimlilik hedefi doğrultusunda çalışan eğitimlerine büyük önem veren bir şirkettir. OMSAN'da bireysel gelişim, yüksek performans ve başan için çalışanlarımıza her türlü olanak yaratılmakta ve pozisyonlarla ilgili sürekli eğitim verilmektedir" dedi.

ULUSLARARASI TAŞIMACILIK KOLAYLAŞIYOR

TÜRKİYE, ORTAK TRANSİT REJİMİNE İLİŞKİN SÖZLEŞMEYE KATILIYOR

Türkiye Transit Rejimine İlişkin Sözleşme ve eşya ticaretindeki işlemlerin basitleştirilmesine dair sözleşmelere katılmamızın uygun bulunduğu dair kanun Resmi Gazete'de yayımlandı. Kanuna göre, eşyanın Avrupa Ekonomik Topluluğu ile EFTA ülkeleri ve EFTA ülkelerinin kendileri arasında taşınması amacıyla oluşturulan "Ortak Transit Rejimine İlişkin Sözleşme"ye beyanda bulunmak suretiyle Türkiye'nin katılması uygun bulundu. Bu Sözleşmenin eklerine ilişkin değişiklikleri onaylamaya Bakanlar Kurulu yetkili olacak.

Türkiye, ayrıca Avrupa Ekonomik Topluluğu ile EFTA ülkeleri arasında oluşturulan "Eşya Ticaretindeki İşlemlerin Basitleştirilmesine İlişkin Sözleşme"ye beyanda bulunmak suretiyle katılacak. Bu Sözleşmenin eklerine ilişkin değişiklikleri onaylamaya Bakanlar Kurulu yetkili olacak.

Türkiye, eşyanın Avrupa Ekonomik Topluluğu ile EFTA ülkeleri ve EFTA ülkelerinin kendileri arasında taşınması amacıyla oluşturulan "Ortak Transit Rejimine İlişkin Sözleşme"ye beyanda bulunmak suretiyle katılıyor.

ORTAK TRANSİT REJİMİ

Ortak Transit Rejimi 1987 tarihli Ortak Transit Sözleşmesine dayanan ve AB üyesi ülkelerin uyguladığı transit kurallarının komşuları olan EFTA Ülkelerince (İsviçre, Norveç ve İzlanda) de uygulanmasını sağlayan ve ileride de bu Ortak Transit Sistemi'ne dahil olmak isteyen tüm üçüncü ülkelere de uygulanabilecek bir transit sistem.

Ortak Transit Rejiminin amacı bir AB üyesi ülkede açılan transit beyanname-sinin, verilen teminatın ve tanınan basitleştirmelerin AB'ye üye olmayan ancak Ortak

Transit Rejimine taraf olan bir ülkede de geçerli olması ve bu ülkeye girişte ayrıca bir transit beyanında bulunul-masına gerek kalmadan ortak transit işleminin kesintisiz bir şekilde tamamlanmasını sağlıyor. Ortak Transit Rejimi transit eşyasının işlemlerinin hızlandırılmasını ve basitleştirilmesi sağlayan, dolayısıyla ticaret erbabının zaman kaybetmesini önleyerek maliyetlerinin düşmesini amaçlayan bir sistem.



ALLISON VE IVECO TAM NOT ALDI

Verona Çevre Hizmetleri Amia tarafından temin edilen çöp toplama üst yapı IVECO Stralis ile Eurocargo test edildi. Ayrıca sergilenen IVECO CNG Daily kamyonet ve Electric Daily büyük ilgi ve merak uyandırdı.

Allison Transmission CNG'li araçları ile iş başında

Verona'da Office Brennero genel merkezinde gerçekleştirilen bir organizasyonla, İtalya'nın kuzey kısımları dahil olmak üzere farklı bölgelerden katılan müşterilerle test sürüşleri gerçekleştirildi. Etkinlikte Allison şanzıman donanımlı iki CNG'li araç kullanıldı.

"ALLİSON ŞANZIMANLAR, CNG İLE UYUM İÇİNDE"

Officine Brennero'nun Genel Müdürü Federico Giazzi, Allison Transmission ve Fiat'ın da hem fikir olduğu gibi IVECO'nun çevreye duyarlılığını ve bağımlılığını bir kez daha vurguladı. Giazzi yaptığı açıklamada; "IVECO, çevre dostu EEV sertifikalı modeller de dahil olmak üzere CNG motor yelpazesini genişletti. Allison tam otomatik şanzımanlar ise CNG motorlar ile mükemmel bir uyum içinde çalışıyor. Allison, sıkıştırılmış doğal gaz motoru ile birlikte kullanıldığında bu faydalar aracı daha güçlü kılıyor çünkü bu şanzımanlar düşük motor hızında zayıf tork profilini dengeliyor" dedi.

Allison Transmission ve İtalya Verona'nın Iveco Bayi, daha yeşil bir çevre için CNG araçlar ile çalışmalarına devam ediyor.

zamanlar ise CNG motorlar ile mükemmel bir uyum içinde çalışıyor. Allison, sıkıştırılmış doğal gaz motoru ile birlikte kullanıldığında bu faydalar aracı daha güçlü kılıyor çünkü bu şanzımanlar düşük motor hızında zayıf tork profilini dengeliyor" dedi.

"IVECO VE ALLİSON UYUMUNU GÖRDÜK"

Venedik Veritas Grubu'nun sahibi Mirco Mazzon ise; "Yirmi yıl önce, biz yan yüklemeli çöp toplama alanında lider şirketlerden biriydik. Bu devrimci yöntemin piyasadaki

en gelişmiş teknoloji ile eşleşmesi gerektiğini ve Iveco kamyonlar için Allison şanzımanının mükemmel bir uyum sergilediğini gördük. Sonuçların doruluğu da bize bunu kanıtlıyor zaten. O zamanlarda piyasanın ilk örneklerinden olan bu ilk dört araçlardan çok memnun kaldık ve bu araçlarımız tam performans ile hala çalışmaya devam ediyor. Ayrıca İspanya, Barselona'dan birçok belediye Venedik'e araçlarımızın nasıl çalıştığını öğrenmek için gelerek bir platform oluşturdular. Daha sonra bu araçları Katolonya'ya adapte ettiler" dedi.



VÜCUDU SARAN, ÖZEL TASARIM YATAR KOLTUKLAR



ARTIRILMIŞ KOLTUK MESAFESİ



HER YOLCU İÇİN ÖZEL AYDINLATMA VE KLİMA



GENİŞ İÇ HACİM



STANDART DİJİTAL TAKOGRAF



GENİŞ BAGAJ HACMİ



GÜVENLİK SENSÖRLÜ OTOMATİK KAYAR KAPI

RENAULT MASTER OTOBÜS
TANIŞINCA, SİZ DE FANATİĞİ OLACAKSINIZ.

f /renaultturkiye t /renaultturkey YouTube /renaultturkey www.renault.com.tr



20.000 KM BAKIM ARALIĞI
80.500 TL'DEN BAŞLAYAN FİYATLAR VE %0 FAİZ FIRSATIYLA.

Yenilenen Renault Master Otobüs, 16 kişilik yolcu kapasitesi ve kişiye özel eşsiz konforuyla her yolculuğu bir keyfe dönüştürüyor. Üstelik, büyüyen boyutları sayesinde araçtaki herkese rahat ve geniş bir yolculuk alanı sağlıyor. Yeni Renault Master Otobüs, ESP, ABS, sürücü hava yastığı gibi ileri güvenlik özelliklerinin yanı sıra özel güvenlik sensörlü otomatik kayar kapı, otomatik basamak ve tavan acil çıkış kapağı gibi özellikleriyle de üstün bir güvenlik performansı sunuyor. Düşük bakım maliyetleri, ekonomik yakıt tüketimi ve 20.000 km bakım aralığı ile de sizin hayatınızı kolaylaştırıyor.

DRIVE THE CHANGE



Master 16+1 Turizm Otobüsü'nün CO₂ salımı, 218 gr/km; yakıt tüketimi ise en az 9 lt/100 km – en fazla 10,1 lt/100 km'dir. İlanda belirtilen 80.500 TL fiyat Master 16+1 Turizm Otobüsü Kanak Klimalı için geçerli olup, model üzerindeki aksesuarlar ile satılan modeller üzerinde farklılık gösterebilir. Kampanya stoklarla sınırlı olup, 31 Temmuz 2012 tarihine kadar geçerlidir. Ayrıntılı bilgi için kampanyaya katılan yetkili satıcılarımız veya www.renault.com.tr'ye başvurabilirsiniz.

Renault'nun tedarikçisi **elf**