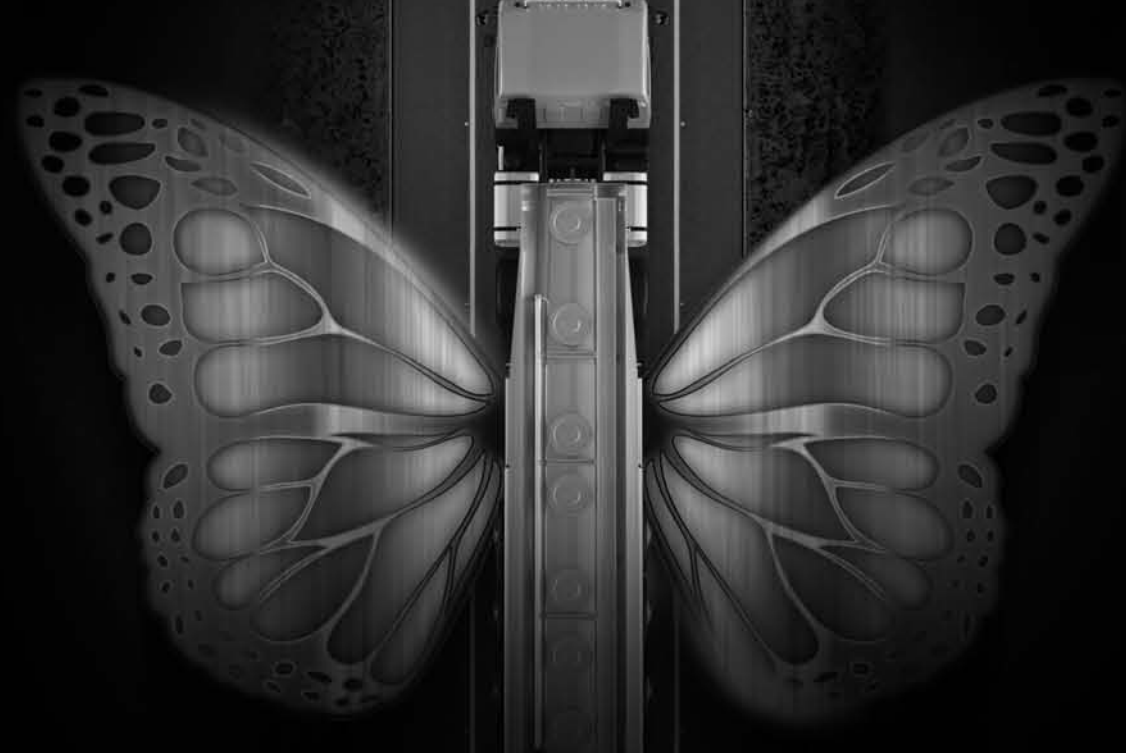


bir gün gelir
her şey değişir



Değişim zamanın ruhunda... Değişim hayatın içinde...
Size en iyisini sunmak için şimdi değişim zamanı. Şimdi sektörde alışkanlıkları değiştirme zamanı.
30 yıllık deneyimi, yepyeni görsel yüzümüz ve hizmet anlayışımızla birleştiriyoruz.
Sizi, değişimi yakından takip etmeye davet ediyoruz.

www.birgungelirherseydegisir.com

OK KARDEŞLER



OKT TRAILER

www.birincicade.com.tr



TASIMACILAR

LOJİSTİK | EKİM 2012 | SAYI: 73 | FİYATI: 50 KURUŞ | www.tasimacilar.com |

SERİN MAN'IN YENİ SATIŞ MÜDÜRÜ MAHİR KASAPOĞLU



Konya Selçuklu'daki yeni plasına taşınan Serin Man'da satışın başına otomotiv sektörünün deneyimli ismi Mahir Kasapoğlu geçti. Serin Man'ın yeni Satış Müdürü Mahir Kasapoğlu olurken, Yaşar Erkan ise servis Müdürü olarak atıldı.

'KARA NAKLİYECİSİNİN BELİNE VURULUYOR'

Lojistik sektörünün son dönemdeki gidişatından memnun olmayan Toros Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Çimagil, sektörün can çektiğini söyleyerek "Kara Nakliyecisinin beline vuruluyor" dedi. Büyük filolara sahip lojistik firmalarının nakliye sektöründe kapanması imkânsız yaralar açtığını ifade eden Çimagil, R belgesine sahip, kendi depoları ve büyük TIR filoları olan firmaların yaptıkları etik olmayan anlaşmalarla taşıma masrafı almadan sadece depo işi yaparak, nakliyeciler firmaların işini sektöre uğrattıklarını iddia etti. Çimagil "Bu tür firmalar fabrikalarla yaptıkları anlaşmalarda nakliye bedeli almayacaklarını söyleyip, 'senin 5 bin araçlık yüklemeni ben yapacağım. Sende depo işini bana vereceksin ben depodan kazanacağım' diyor. Bu şekilde teklif veren firmalar var. Bunlar bu tekliflerle büyük cirolar yapıyorlar" deyip, filler ve çimenler benzetmesinden yola çıkarak "Burada filler tepişiyor, çimenler eziliyor. Biz şu an çimen pozisyonundayız ve eziliyoruz!" şeklinde konuştu.

Lojistik sektörünün son dönemdeki gidişatından memnun olmayan Toros Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı **Çetin Çimagil**, sektörün can çektiğini söyleyerek "Kara Nakliyecisinin beline vuruluyor" dedi.

UND YÖNETİM KURULU DEĞİL U.N RO RO BATIRMIŞ!

■ Rekabet Kurulu UND tarafından kurulan UND Deniz A.Ş. firmasının büyük zarar ederek kapanmasının nedeninin UN Ro Ro firmasının yıkıcı ve haksız rekabeti olduğuna karar verdi.

ONURLU DAVRANIŞI BUGÜN REKABET KURULUDA ONAYLADI

UND Deniz'in 10 milyon Euro zarara uğratılarak kapanmasının ardından bir önceki UND Yönetimi kendilerinin kusurlu olmamasına karşın, Türkiye'ye örnek olacak bir davranışla Yönetim Kurulundan istifa etmişti. Ancak davanın sonuçlanmasıyla beraber, UND Deniz'in zararından dolayı Yönetim Kurulundan istifa eden üyelerin esasen yanlış yönetimden dolayı kusurlu olmadığı, zararın ve UND Deniz'in devam edememesinin ana sebebinin piyasada hâkim şirket (tekelleşme) konumunda olana UN Ro Ro'nun haksız ve yıkıcı rekabeti olduğu Rekabet Kurulunca tescillendi.

ALINAN NİHAİ KARARDA;

UN Ro Ro İşletmeleri A.Ş. tarafından UND Deniz Taşımacılığı A.Ş.'nin UN Ro

Ro İşletmeleri A.Ş. ile Ulusoy Ro Ro İşletmeleri A.Ş. arasındaki biletle tanınma ve hizmet sunuşu sistemine kabul edilmemesinin, hâkim durumun kötüye kullanılması niteliğinde olmadığına oybirliği ile karar verildi. Ayrıca; UN Ro Ro AS Pendik-Marsilya Ro Ro hattında yıkıcı fiyat uygulamak suretiyle rakibinin dışlanmasına yol açtığına ve fiyatlamada dışındaki bazı eylemleri ile rakibinin faaliyetlerini zorlaştırdığına, dolayısıyla söz konusu eylemlerin hâkim durumunun kötüye kullanılması niteliğinde olduğuna ve bu nedenle, Kanun'un 16. maddesi ile "Rekabeti Sınırlayıcı Anlaşma, Uyumlu Eylem ve Kararlar ile Hâkim Durumun Kötüye Kullanılması

**U.N RORO, UND
Deniz'in açtığı "Yıkıcı ve
Haksız Rekabet" davasının
suçlu bulundu ve 841
bin 199 lira 70 kuruş ce-
zaya çarptırıldı.**

Halinde Verilecek Para Cezalarına İlişkin Yönetmelik e.g.re UN Ro Ro İşletmeleri A.Ş.'ye 841 bin 199 lira 70 kuruş (sekizyüzkırkbin bin yüzdoksandokuz TL. Yetmiş KR.) idari para cezası verilmesine oyçokluğu ile karar verildi. UND yönetiminin konuyla ilgili nasıl bir tutum sergileyeceği merakla beklenirken, UND Deniz'in zararlarının tazmini için UN Ro Ro aleyhine dava açıp açmayacağı da henüz bilinmiyor.



HAFİF TİCARİ ARAÇ

**Ağustos ayında
yüzde 7 daraldı**



AB (27) ve EFTA) ülkeleri toplamına göre Hafif Ticari Araç pazarı 2012 yılı ilk sekiz ayında yüzde 10,9 azaldı ve 959 bin 434 adet pazar gerçekleşti. 2011 yılı ilk 8 ayında 1 milyon 076 bin 834 adet satış gerçekleşmişti.

2012 Ocak-Ağustos döneminde en sert düşüş yüzde 55,2 ile Portekiz'de gerçekleşirken, onu yüzde 49,5 ile Yunanistan, yüzde 36 oranı ile İtalya takip etti.

Daralma yaşayan diğer ülkeler arasında Slovakya, İsveç, Belçika, Çek Cumhuriyeti, Litvanya, Finlandiya ve İngiltere yer alırken, satışlarını en çok arttıran ilk üç pazar sırasıyla; Letonya yüzde 54,4, İzlanda yüzde 50,5 ve İsviçre yüzde 11,6 oranıyla yer aldı.

Avrupa (AB (27) ve EFTA) ülkeleri toplamına göre Hafif Ticari Araç pazarı 2012 yılı Ağustos ayında yüzde 12,4 azaldı. 2011 yılı Ağustos ayında 98 bin 480 adet olan satış miktarı bu yıl 86 bin 243 adede geriledi.

Türkiye, Avrupa hafif ticari araç satışları sıralamasında 2012 Ağustos ayında 2., 2012 Ocak-Ağustos döneminde ise 4. sırada yer alırken, Otomotiv Distribütörleri Derneği Genel Koordinatör Dr. Hayri Erce istatistiklerle alakalı olarak, "Avrupa'da yaşanan ekonomik küçülme ve mali problemler Avrupa otomotiv pazarının daralmasına neden olurken, Türkiye otomotiv ihracatı açısından en önemli pazar olması nedeniyle, Türkiye otomotiv ihracat ve üretimi olumsuz etkilenmeye devam ediyor" şeklinde konuştu.



MOTORİN FİYATLARI

İSTANBUL	4.36	D.BAKIR	4.45
ANKARA	4.37	SİVAS	4.43
İZMİR	4.36	İĞDİR	4.46
ADANA	4.35	HATAY	4.35

**YENİ VOLVO FH SERİSİ HANNOVER
IAA'DA BEĞENİYE SUNULDU**

3. SAYFA

**YENİ DAF XF105 HANNOVER
FUARINDA TANITILDI**

5. SAYFA

**YENİ IVECO STRALIS HI-WAY
'2013 YILININ KAMYONU' SEÇİLDİ**

8. SAYFA

**FIAT DOBLO URBAN
SATIŞA SUNULDU**

10. SAYFA

YEREL

TAŞIMACILAR

| EKİM 2012 |
| www.tasimacilar.com |

2

TRABZON VALİSİ
KIZILCIK'IN,
LOJİSTİK
MERKEZİ
ÇALIŞMALARI
DEVAM EDİYOR

Lojistik Merkez konusunda yaptıkları çalışmaları her platformda dile getiren Trabzon Valisi Recep Kızılcık, Trabzon'a bir lojistik merkezinin kazandırılması adına herkesin elini taşın altına koymasını gerektirdiğini ifade etti. Kızılcık, "Lojistik merkezi globalleşen dünyada, malların ve hizmetin daha kısa sürede daha etkin şekilde dünyada, tur atabilmesi için çok önemli. Trabzon Belediyesi, Trabzon Ticaret Sanayi Odamı ve Üniversitemiz ile ortaklaşa Avrupa'nın önemli lojistik merkezlerini inceleme fırsatı bulduk. Lojistik merkezlerin ülkemizin 2023 vizyonuna ulaşması adına önemli bir adım olduğunu düşünüyorum" şeklinde konuştu. Türkiye'nin coğrafi konum itibarı ile Rotterdam, Bremen, Hamburg'tan çok daha avantajlı konumda olduğunu altını çizen

Kızılcık, "Hong Kong ve Şangay'dan çıkan gemi 40-45 gün içerisinde Bremen'e veya Hamburg limanına geliyor. Oradan gelen yükün yüzde 30'u kara veya demiryolu ile geri kalan yüzde 70 karayolu ağı ile Moskova ve Budapeşte'ye kadar dağıtımı gerçekleştiriliyor. Tüm Avrupa'ya Rotterdam, Bremen, Hamburg'tan yapılıyor. Ancak ülkemiz buralardan her bakımdan daha avantajlı konumda. Hong Kong'tan ve Şangay'dan çıkan gemi 30-35 günde Mersin-Tekirdağ ve Trabzon Limanlarına gelir, oradaki lojistik merkezleri marifetiyle dağıtılır. Ancak Trabzon'umuzda Erzinan Demiryolu bağlantısının yapılması gerekiyor. Her yönüyle ülkemizin Rotterdam, Bremen, Hamburg'tan daha avantajlı olduğunu ifade etmek isterim. Yeter ki bu vizyona sahip olalım ve inanalım" dedi.

RO-RO SEFERLERİ İLAÇ GİBİ GELDİ

Hasan Yetmez/HATAY

Hatay Valisi M. Celalettin Lekesiz, İskenderun Limanı'nda incelemelerde bulundu. İncelemeler öncesinde, İskenderun Limanı'nın özelleştirilmesinin ardından limanı devralan Limak firmasının yetkilileri ile toplantı yapan Lekesiz, Limak Port Müdürü Oğuz Tümtiş'den devam eden yatırımlar hakkında bilgi aldı.

Toplantının ardından İskenderun Kaymakamı A.İhsan Su ve firma yetkilileri ile birlikte limanda incelemelerde bulunan Lekesiz, TIR'ların yüklediği Ro-Ro gemisini gezerek burada öğle yemeğini yiyen TIR şoförleri ile sohbet etti.

Vali Lekesiz, adeta 5 yıldızlı otel konforunda olan gemide yemek yiyen TIR şoförlerine, işleri ile ilgili olarak herhangi bir sorun yaşanıp yaşamadıklarını sordu. Hallerinden memnun olduklarını belirten TIR şoförleri, Cilvegözü Sınır Kapısı'nın kapanmasından kaynaklanan olumsuzlukların, İskenderun Limanı'ndan gerçekleşen Ro-Ro seferlerinin devreye girmesi ile beraber ortadan kalktığını, Ro-Ro gemileri ile dinlenerek, arkadaşları ile sohbet ederek, temiz ve nezih bir ortamda yemeklerini yiyerek ve daha az masrafla sefer yaptıklarını dile getirdiler.

ŞOFÖRLERİN TERCİHİ RO RO

Arabistan ve Mısır'a sefer yapan Gökmen Yetken

Dış ülkelere yapılan ihracatları taşıma görevi yapan nakliyeciler İskenderun Limanından Ro-Ro seferlerinin başlaması ile rahat nefes alırken, bu gelişme nakliye sektörünün yeniden hareketlenmesini sağladı.

adlı TIR şoförü, Ro-Ro seferleri ile işlerini güvenli ve huzurla yaptıklarını ifade ederek, "Tüm şoför arkadaşlarımla birlikte biz burayı tercih ediyoruz. Cilvegözü Sınır Kapısı açılma dahi biz işimize buradan devam etmek istiyoruz. Çünkü hem süre açısından, hem güven açısından, hem de maliyet açısından çok rahat ettik" diye konuşurken, Mahmut Yener adlı TIR şoförü ise, "Buranın ilave rahatlığı çok fazla. Önceden gümrüklerde bazı sıkıntılar yaşıyorduk, şimdi hem güven açısından hem de ekonomik anlamda rahatladık. Bu hizmetin bu fiyattan, bu sürede ve bu kalitede devam etmesini ve mümkünse sefer sayısının da artırılmasını istiyoruz" dedi.

SEFER SAYILARI ARTACAK

Gemide açıklamalarda bulunan Acente Yetkilisi ise, mevcut geminin 118 araç aldığı, bu kapasiteyi 160 araca çıkartmak öte yandan sefer sayısını artırmak için çalışmaların devam ettiğini ifade etti.

DEZAVANTAJ AVANTAJA DÖNÜŞTÜ

İncelemelerin ardından konu ile ilgili olarak bir



değerlendirme yapan Vali Lekesiz, komşumuz Suriye'de yaşanan olumsuz gelişmelerden dolayı Cilvegözü Sınır Kapısı'nın kapatılmasının ardından zor günler geçiren nakliye sektörünün, İskenderun Limanı'ndan TIR'ların Ro-Ro gemileriyle taşınması sayesinde rahatladığını ve yeniden hareketlenmeye başladığını söyledi.

Ağustos ayının 20'sinden bu yana devreye giren

Ro-Ro seferlerinin nakliye sektörünü yeniden canlandırdığını ve dezavantajın avantaja dönüşürdüğü kaydeden Lekesiz, Ro-Ro seferleri ile Cilvegözü'ne kıyasla sefer sayısında bir düşüş ya da kayıp yaşanmadığı gibi seferlerin daha güvenli ve daha az masrafla gerçekleştiğini de ifade ederek, "Bu hizmeti veren şirket sahiplerine ve emeği geçen herkese teşekkür ediyorum" dedi.

SARP SINIR KAPISINDA

En çok sigara kaçaklığı yapıyor



Sarp sınır kapısında son 8 ayda 179 kaçakçılık olayı ortaya çıktı. Yapılan kontrollerde toplam 297 bin 650 paket kaçak sigara ele geçirildi.

Hayati Akbaş / Artvin- Hopa

Gümrükler Muhafaza Genel Müdürlüğüne 2012'nin ilk sekiz aylık döneminde yürütülen çalışmalar ve operasyonlar neticesinde yaklaşık 9 milyon 301 bin 848 lira değerinde 179 kaçakçılık olayı ortaya çıktı. Sarp Gümrük Muhafaza Kaçakçılık ve İstihbarat Müdürlüğü tarafından yapılan açıklamada, Ocak-Eylül 2012 döneminde Sarp Sınır Kapısı'nda ele geçirilen kaçak maddelerin çoğunluğunu başta sigara, et ve akaryakıt maddeleri olmak üzere çeşitli gıda ve giyim eşyalarının oluşturduğunu belirtti.

SİGARA KAÇAKÇILIĞI ÜST SAFHADA

Yılın ilk 8 ayında 179 kaçakçılık olayının engellendiğini ifade eden yetkililer, şunları söyledi: "Bu olayların 125'inde 1 milyon 67 bin 50 lira piyasa değerinde 297 bin 650 paket kaçak sigara, 3'ünde 45 bin 226 lira değerinde sigara kâğıdı, bir olayda 462 bin 604 lira değerinde 39 bin 98 kilo bozulmuş fındık içi, fındık kabuğu ile iç fındık, 2'sinde 9 bin 449 liralık 825 kilo kaçak et ve fındık içi, 16'sında 14 bin 199 liralık 4 bin 120 litre kaçak akaryakıt, 1'inde 107 bin 695 lira piyasa değerinde 458 adet cep telefonu, 3'ünde 431 bin 277 lira değerinde 17 bin 748 adet bijuteri, saat ve kordonu, güneş gözlüğü, gözlük çerçevesi, çanta, 5'inde 19 bin 124 lira değerinde bin 305 adet bayan bluzu, hava yastığı, hava yastığı tüpü, mekanik aksam ve parçalar, koli bandı, 5'inde 4 milyon 72 bin 263 lira değerinde beyan eksikliği ve beyan harici muhtelif eşya ile kaçak eşya naklinde kullanılan piyasa değeri 3 milyon 74 bin 727 liralık 43 adet araç ele geçirildi."

Oto tamirci ustası çırak bulamayınca EŞİNİ YANINA ALDI

Engindere Mahallesi'ndeki sanayi sitesinde fren ve balata servisi bulunan 30 yıllık usta Talip Kalafatoğlu, bir süre yanında çalışacak çırak aradı, ancak bulamadı. Kalafatoğlu, işyerine gelecek kendisine yardım eden eşi Sabire Kalafatoğlu'nu çırak olarak yanına aldı. Öğlen vaktine kadar evde temizlik ve yemek yapıp 2 çocuğunu okula gönderen Sabire Kalafatoğlu, öğleden sonra işyerine giderek eşine yardımcı oluyor.

Eline eldiven takan Kalafatoğlu, lastik ve balata söküp takıyor, eşinin istediği alet takımlarını getirip götürüyor. İşyerini de temizleyen ve yağ içerisinde kalan Kalafatoğlu, eşinden 250 lira haftalık yevmiye

Rize'de oto sanayi sitesinde fren ve balata servisi bulunan Talip Kalafatoğlu, çırak bulamayınca eşi 42 yaşındaki Sabire Kalafatoğlu'nu çırak olarak yanına aldı.

alıyor. Sanayi sitesinde dikkat çeken bayan çırak, esnaf ve müşterilerin ilgisiyle karşılaşiyor.

İŞ ZOR GELDİ, ÇIRAK BULAMADILAR

Eşim işyerinde tek başına zor durumda kalıyor, yoruluyordu diyen Sabire Kalafatoğlu, "Kimse işi beğenmiyor. Zor iş diyor kabul etmiyor. Bende eşimin yanına çırak olarak girdim. Kadın

başına burada lastik ve balata söküp takıyorum. Eşimin istediği el aletlerini getirip götürüyorum. Halimden gayet memnunuz" dedi.

İş yoğunluğundan dolayı mecburi olarak eşini yanına almak zorunda kaldığını ifade eden Talip Kalafatoğlu, "Eşim biraz acemi ama o kadar olacak. Zamanla işi öğrenecek" diye konuştu.





OMS

ÖZGÜRLER
MAKİNA İMALAT SAN. ve TİC.LTD.ŞTİ.

OMS ile yere sağlam basın

stand on ground STRONGLY by OMS







Özel Organize Sanayi Bölgesi
14. Blok No.1 Nevşehir / TURKEY
TEL: +90 384 242 92 50
FAX: +0 384 242 92 53
Web: www.ozgurler.com
e-mail: ozgurler@ozgurler.com

www.ozgurler.com

TREDER, üyeleriyle Hannover FUARINDA BİR ARAYA GELDİ

Almanya'nın Hannover kentinde 20-27 Eylül 2012 tarihlerinde 64'üncü kez düzenlenen Ticari Araç ve Yan Sanayi Fuarına TREDER üyeleri de katıldı. Türk yan sanayi içinde önem teşkil eden ve 2010 yılında 2 bin 84 firmanın katıldığı IAA Hannover fuarında, 275 bin metre karelik alanda içerisinde 129 Türk firması da ürünlerini sergileme imkânı bulmuştu. Dünya'da en çok ticari araca sahip ülkelerden biri olarak görülen Almanya, 103 milyar dolarlık otomotiv ve yan sanayi ithalatı ile Türk Otomotiv ve yan sanayi üreticileri içinde önemli bir pazar teşkil ediyor.

TREYLER ÜRETİCİLERİ HANNOVER'DE

Bu yıl ise 20-27 Eylül tarihlerinde 64'üncüsü gerçekleşen AA Hannover Messe Fuarına, TREDER

üyelerinden Tırsan, Serin, Ok Kardeşler, Yalçın Dorse, Seyit Usta, Özgül Treyler gibi, firmalar da katıldı. Bu seneki fuarın önemli etkinliklerinden biri de 24 Eylül 2012 tarihinde "Türkiye Günü'nün düzenlenmesi. Bu etkinliğin, Türkiye'den gelen üreticilerle müşteriler arasında, yeni işbirlikleri ve ticaret imkânlarının yaratılması beklenirken Türk-Alman İş Merkezi'nin, "Türk-Alman Business Center - TABC" Türkiye'den gelen katılımcılara önemli fırsatlar sunacağı da öngörülmektedir.



TIR KUYRUĞU BİTTİ, OTOMOBİL KUYRUĞU BAŞLADI

Rize Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Ömer Ofluoğlu Gürcistan'a giriş sayısının 190 binlere çıktığını söyleyerek devletin tedbir alması gerektiğini belirtti.

Türkiye ve Gürcistan hükümetleri arasında kimlikle geçiş için 31 Mayıs 2011 tarihinde imzalanan protokol, 11 Aralık 2011 tarihinde yürürlüğe girmiş ve iki ülke arasında 1 TL karşılığı kimlikle geçiş başlamıştı. Ancak, bu durum uzayan TIR kuyruklarının yerini otomobil kuyruklarının almasına neden oldu.

Pasaportlu geçişlerin ardından kimlikle geçişlerin başladığı Gürcistan'da her geçen gün geçişlerin arttığını söyleyen RTSO Başkanı Ömer Ofluoğlu küçük araçların kuyruklarda beklemesinin ticari araçları

engellediğini dile getirerek, "Gürcistan ile ticaret yapan insanlar günlerce kapıda beklemekte, Pasaport ile geçenler 15 TL öderken kimlik ile geçenler 1 TL ödemekte burada devletin maddi açıdan büyük kaybı var" dedi.

Gürcistan, ucuz akaryakıt almak ve engellenmek isteyenlerin akınına uğrayınca oluşan kilometrelerce otomobil kuyruğu nedeniyle, daha önce sarp sınır kapısından geçen insan sayısının 100 bin iken şu an 190 bini aşmış durumda olduğunu dikkat çeken Ofluoğlu, rakamın daha da artacağını dile getirerek önlem alınması gerektiğini vurguladı.

GEÇİŞ 100 TL OLMALI

Kimlik ile geçişlerin 100 TL olması gerektiğini söyleyen Ofluoğlu, bu geçişlere göre Gürcistan'a geçen herkesin kişi başı 200 TL harcama olması durumunda ayda



40 Trilyon'a denk geleceğini belirterek, bu miktarın çok büyük olduğunu, devletin bu konuda büyük kaybı olacağını belirtti.

Kısa süre sonra Sosyal Patlamanın başlayabileceğini söyleyen Ofluoğlu "Mutlaka önlem alınmalı, defalarca bakanlığa yazı yazdık ve uyardık, Gürcistan her geçen gün zenginleşirken maalesef bölgemizde fakirleşme başladı. Gürcistan'ın bize hiçbir kârı yok, aksine büyük zararı var" dedi.

STARPET, KARADENİZ'DE BÜYÜMESİNİ HIZLI ADIMLARLA SÜRDÜRÜYÖR

Karadeniz Bölgesi'nin 12. Starpet akaryakıt istasyonu Giresun Yağlıdere'de hizmete açıldı. Açılış gününe özel olarak gerçekleştirilen yüzde 15'e varan indirim kampanyasına sürücüler yoğun ilgi gösterdi. Akaryakıt sektöründeki pazar payını genişletmeyi sürdüren Starpet, 6 Eylül 2012 tarihinde Giresun'un Yağlıdere ilçesindeki Hacıbey Kahyaoglu akaryakıt istasyonunu hizmete açtı. Açılışa, başta CHP Giresun Milletvekili Selahattin

Karaahmetoğlu, Giresun Vali Yardımcısı Ahmet Yılmaz, Giresun İl Emniyet Müdürü Hikmet Bulak, Yağlıdere Kaymakam Vekili Polat Kara, İl İdare Amirleri ve Starpet Madeni Yağlar Genel Müdürü Erkan Pehlivan olmak üzere çok sayıda davetli katıldı. Starpet Garzan Akaryakıt Dağıtım ve Pazarlama A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Mahfuz Okalın, Starpet'in Karadeniz Bölgesi'ne büyük önem verdiğini belirterek bölgede yeni

akaryakıt istasyonları açmayı sürdüreceklərini ifade etti. Starpet Garzan Akaryakıt Dağıtım ve Pazarlama A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Mahfuz Okalın, Karadeniz Bölgesi'ne büyük önem verdiklerini belirtti: "Giresun Yağlıdere istasyonu, Karadeniz Bölgesi'ndeki 12. istasyonumuz oldu. Çok kısa bir süre sonra Hopa'da da bir istasyonumuz açılacak. Karadeniz Bölgesi'ndeki yatırımlarımız yıl boyunca kesintisiz devam edecek ve 2013 yılında bu yatırımları daha da artıracacağız. Starpet'i tercih eden ve güvenen tüm sürücülere teşekkür ediyoruz."

**SEKTÖRDEN****TAŞIMACILAR****3**

| EKİM 2012 |
| www.tasimacilar.com |

AVM VE ÜNİVERSİTELERDE

Michelin, Lastikte Doğru Hava Basıncı'nı anlatacak

Michelin her yıl geleneksel olarak düzenlediği Lastikte Doğru Hava Basıncı aktivitelerinde alışveriş merkezlerinin yanı sıra bu sene üniversitelerde de "Lastikte Doğru Hava Basıncı"nın önemini anlatacak.

Michelin'in, sürücülerini lastiklerde düşük hava basıncının trafikte yarattığı tehlikelere karşı bilinçlendirmek için başlattığı ve 2004 yılından beri geleneksel olarak düzenlenen "Lastiklerde Doğru Hava Basıncı" aktiviteleri başladı. 19 Eylül tarihinde Ümraniye Meydan AVM ile başlayan "Lastikte Doğru Hava Basıncı", Marmara Forum, Beylikdüzü Migros, İçerenköy Carrefour gibi alışveriş merkezlerinin yanı sıra bu sene üniversitelerde de yer alacak.

DÖRT ARAÇTAN İKİSİ TEHLİKE SEVİYESİNDE

Michelin'in geçen sene düzenlediği aktiviteler kapsamında binek ve hafif ticari olmak üzere 4 bin 566 araçta yaptığı 'Lastikte Doğru Hava Basıncı' etkinliğinde, 100 araçtan 58'inin düşük ya da yüksek hava basıncı lastiklere sahip olduğu tespit etti ve sürücülerin yüzde 16'sının tehlikeli seviyede düşük havalı lastiklerle yolculuk yaptığı ortaya çıktı.

2010 yılın da ise 3 bin 880 araçta yapılan hava basıncı kontrol etkinliğinde ise düşük hava basıncına sahip araç sayısının yüzde 43 olduğu tespit edildi.

LASTİK HAVA BASINCI ARACI HER YÖNÜYLE ETKİLİYOR

Lastik hava basıncı, karayolu güvenliği kadar ekonomik araç kullanımını da doğrudan etkiliyor. Hava basıncı düştükçe, lastiğin yuvarlanma direnci artıyor. Ortaya çıkan enerji kaybının motor tarafından dengelenmesi daha fazla tüketime neden oluyor. Eksik hava basıncı lastiklerde hızlı aşınmaya da yol açarak, lastik ömrünü yüzde 30'a varan oranda azaltıyor.

YENİ VOLVO FH SERİSİ HANNOVER IAA'DA BEĞENİYE SUNULDU

Yeni Volvo FH serisinden on kamyon ve çekici, Eylül ayında Hannover IAA'da ilk kez sektör ile buluştu. Aynı zamanda, I-Torque yürüyen aksam ve Volvo Kamyon'un ilk Euro 6 motoru gibi bir dizi özelliğinde fuarda sergilendi.

Tam 750 bg ve 3550 Nm tork üreten 16 litrelik motora sahip Volvo'nun en güçlü çekicisi Volvo FH16, standart 4x2 çekici olarak ve bir 8x4 ağır nakliye kamyonu ile IAA'da yerini aldı. Tamamıyla yeniden tasarlanmış Volvo FH serisi taşıma, ergonomi ve güvenliği artırırken yakıt tasarrufu için dünyada ilk olan yeniliklere de sahip. Yakıt verimliliği, çalışma alanı, tasarım, yol tutuş, kabin içi alan, konaklama, güvenlik, emniyet, yükleme ve işletim süresi gibi tüm bu üstün ve yeni özellikler fuarda sergilendi.

Yeni FH serisini ilk kez sektörün beğenisine sunulduğu için çok büyük gurur ve heyecan duyduklarını dile getiren Volvo Trucks Corporation Başkanı Claes Nilsson, Yeni Volvo FH serisinin uzun yıllar süren sıkı bir çalışmanın ürünü olduğunu söyleyerek, Yeni Volvo FH serisinin, verimliliği ve yakıt ekonomisini artırarak en iyi sürücülerini işletmelere çekmeyi amaçladığını da sözlerine ekledi.

İLK EURO 6 SUNULUYOR

IAA'da Volvo Kamyon'un ilk Euro 6 motoru da sergilendiği de belirtilirken, Volvo'nun 13 litrelik 460 hp motorunun, zorlu Euro 6 standartlarını kar-

şılayacak şekilde geliştirilerek, bugünün Euro 5 standartları ile kıyaslandığında, azot oksit emisyonları yaklaşık yüzde 80 oranında düşürüldüğü ve partikül emisyonunun yarı yarıya azaltıldığı ifade edildi.

YILDA 4100 LİTRE YAKIT TASARRUFU

Yeni Volvo FH'nin en iyi yakıt tasarrufunu sunmak üzere tasarlandığı belirtilirken, bunu sağlamak için yeni geliştirilen bir dizi yardımcı bileşenden de bahsediliyor. Bu yeniliklerde Volvo I-Torque içinde yeni yürüyen aksam, düşük motor devirlerinde en az 2800 Nm tork üreterek bunun sonucunda da mükemmel bir sürüş ve sessiz bir çalışma sağladığı belirtildi.

I-Torque sisteminin yüksek güç çıkışı, yeni D13 Euro 6 motor ve otomatik I-Shift'in yeni versiyonu olan I-Shift 2 adı verilen, çift debriyajlı şanzıman sayesinde geliştirildiği ifade edilirken, bu şanzıman sayesinde Volvo Kamyon, ağır nakliye kamyonu için çift debriyajlı otomatik şanzımanı kullanan ilk üretici oldu. I-Torque, yüzde dört oranına kadar yakıt tüketimini azaltıyor. Diğer taraftan I See, I-Shift şanzıman için geliştirilmiş, tepe ve yokuş bilgilerini kaydeden bir yazılım paketi de sunuluyor.



Bir otomatik pilot gibi çalışan I-See ve I-Shift sistemleri, yamaçlarda yakıt tasarrufu sağlamak için vites değişimini devralıyor. I-See, I-Torque yürüyen aksam ve diğer yakıt tasarrufu sağlayan bileşenler bir arada çalıştığında, yakıt tüketimi yüzde ona kadar azaltılarak, bir yılda yaklaşık 4100 litreye kadar yakıt tasarrufu sağlanabiliyor.

ÜSTÜN YOL TUTUŞ

Volvo'nun Dünyanın ilk Bağımsız Ön Süspansiyon (IFS)'lu ağır kamyonu da IAA'da sergilendi. 500 hp 13 litrelik motor ile Volvo FH 4x2 çekici, IFS ile ön tekerlekler bağımsız ön süspansiyona sahip olduğundan aracın yolda daha sabit ve daha

dengeli ilerlediği belirtilerek, IFS, kramiyer ve pinyonlu direksiyon ile birleştiğinde tekerleklerden anında yanıt alınmasını da sağladığı ifade edildi.

GÖRÜNÜMDE ÖNEMLİ DEĞİŞİKLİK

Hannover IAA fuarında sergilenen diğer bir değişiklik ise yeni Volvo FH serisinin profili ve araç park halindeyken bile hareket ediyormuş izlenimi yaratan görüntüsü. Bu izlenimi, kabin panellerinin çizgi ve biçimlerinin yarattığı ifade edilirken, bir başka önemli tasarım değişikliğinin ise A sütunlarında yapıldığı belirtildi. Daha da dikleştirilen A sütunları ile yeni Volvo FH kabinlerinin daha ferah bir hale geldiği ve ayrıca kabin içi bir metre-küpünde genişletildiği, böylece kabin içindeki saklama alanının kapasitesinin 300 litre arttırıldığı belirtildi.

VOLVO FH EN GÜVENLİ ARAÇ

Kazaları en aza indirmek için geliştirilmiş çeşitli teknik sistemleri, sürücü ve diğer yolcuları kazanın etkisinden koruyan yapısı ile yeni Volvo FH şimdiye kadar Volvo'nun sunduğu en güvenli araç olarak nitelendiriliyor.



Mercedes-Benz orijinal klimaları ile sıcağı düşünmeyin.

Kamyonunuzun klima montajını Mercedes-Benz yetkili servislerinde yaptırın, hem aracınızın* orijinalliğini koruyun hem de Mercedes-Benz güvencesiyle yolculukların keyfini sürün. www.mercedes-benz.com.tr

*Axor kamyonlar için geçerlidir.

Mercedes-Benz
İletişim Hattı
4446244



Mercedes-Benz

TESLİMAT

TAŞIMACILAR

4

| EKİM 2012 |
| www.tasimacilar.com |MEKA KÜÇÜKKAYA
MADENCİLİK,
FİLOSUNA 20 ADET
FORD CARGO 1838T
ÇEKİCİ EKLEDİ

Hereke'de faaliyet gösteren Meka Küçükaya Madencilik, 20 adet Ford Cargo 1838T çekiciyi filosuna dahil etti. Ford Otosan Kamyon Satış Bölge Müdürü Murat Bakış, Ford Otosan Kamyon Satış Sonrası Bölge Müdürü Yavuz Baysan ve Ford Yetkili Satıcısı Gaziantepi Kardeşler Servis Müdürü Selçuk Uçar 20 adet Ford Cargo 1838T çekiciyi, firma sahibi Reşit Küçükaya'ya törenle teslim etti. Meka Küçükaya Madencilik firma sahibi Reşit Küçükaya, Ford Cargo'yu tercih etme nedenlerinin Ford Cargo'ların düşük yatırım ve işletme maliyetlerinin yanı sıra, faaliyet gösterdikleri tüm bölgelerde bulunan servis noktaları olduğunu belirtti.



RENAULT TRUCKS TÜRKİYE'DEN MARS LOJİSTİK'E DEV TESLİMAT

Nurcan GÜNEŞ

Mars lojistik, özmal araçlarından oluşan filosuna 100 adet Renault Trucks Premium 460.18T GV araç daha eklerken, Mars lojistik'in araç filosunun tamamının Renault Trucks marka araçlardan oluştuğu belirtildi. Çırağan Palace Kempinski'ye gerçekleştirilen teslimat törenine, Mars Lojistik'ten Yönetim Kurulu Başkanı Garip Sahillioğlu ve Taşımacılıktan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Alper Bilgili ile firmanın üst düzey yöneticileri katıldı. Renault Trucks'ı temsilen ise Renault Trucks Türkiye ve Ortadoğu Başkanı Mete Büyükkakıncı, Finans direktörü İpek Puntar ve üst düzey yöneticiler katıldı.

Mars Lojistik'in, UBAK verilerine göre Türkiye'nin en fazla uluslararası nakliye seferi yapan firma olduğunun altını çizen Yönetim Kurulu Başkanı Garip Sahillioğlu, "Renault Trucks ile uzun yıllardır süregelen işbirliğimiz ve araçların sunduğu yakıt tasarrufundan dolayı 100 adetlik araç alımımızda yine Renault Trucks'ı tercih ettik" dedi.

Kara, hava, deniz, fuar ve etkinlik lojistiği, demiryolu nakliyesi, gümrükleme, sigorta ve lojistik hizmetleri veren Mars Logistics, 100 adet Renault Trucks Premium 460.18T GV aldı.

Sahillioğlu ayrıca yeni araçların sağladığı yakıt tasarrufu ve ileri teknoloji ile müşterilerin memnuniyetini arttırmayı ve böylece uluslararası düzeyde rekabetçi koşullara sahip olmayı planladıklarını ifade etti.

İNTERMODAL TAŞIMACILIĞA YATIRIM YAPILACAK

Ağırlıklı olarak Avrupa bölgesine çalışan bir firma olduklarını belirten Mars Lojistik yetkilileri, önümüzdeki dönemlerde intermodal taşımacılığa yatırım yapacaklarını da ifade etti.

Ayrıca, Avrupa'ya ihracatın yaklaşık olarak yüzde 30'lara varan oranlarda düştüğü şu günlerde Mars Lojistik firmasının cironun bu düşüşten etkilendiği belirtilirken, cironun bu yıl geçen yıla oranla arttığının da altı çizildi.

OPTİFUEL EĞİTİMİ VE İNFOMAX SÜRÜŞ TAKİP SİSTEMİ İLE YAKIT TÜKETİMİ MİNDE KALICI TASARRUF

Renault Trucks Türkiye ve Ortadoğu Başkanı Mete Büyükkakıncı, günümüz koşullarında rekabetin artması, teknolojinin gelişmesi ve iş yapma biçimlerinin değişmesi sonucunda lojistik firmalarının maliyetlerini en ince detayına kadar hesapladığını belirterek, "Bir lojistik firmasının işletme giderlerinin yüzde 30'dan fazlası yakıt tüketiminden kaynaklanmaktadır. Renault Trucks olarak müşterilerimize düşük kullanım maliyetleri ve yakıt tasarrufu sağlamaktayız. Ayrıca, uzman eğitimler tarafından verilen Optifuel Eğitimi ve Infomax sürüş takip sistemi sayesinde araçların verimliliği ve yakıt tüketiminde kalıcı tasarruf elde



edilmektedir" dedi.

Pazar paylarını 2011 yılına nazaran bu yıl artırdıklarını belirten Renault Trucks Türkiye ve Ortadoğu Başkanı Mete Büyükkakıncı, 2013 yılının bu yıldan daha fazla araç satışı getireceğini umut ediyoruz" şeklinde temennisini dile getirdi.

GEMALMAZ NAKLİYAT'IN FİLOSU



50 adet Ford Cargo 1838T Çekici ile büyüdü

Ankara'da faaliyet gösteren Gemalmaz Nakliyat, araç filosunu 50 adet Ford Cargo 1838T çekici ile büyüttü. Araçları Gemalmaz Nakliyat'ın sahibi Tugay Gemalmaz teslim aldı.

Teslimat törenine, Ford Otosan Türkiye Kamyon Satış Müdürü Berk Mumcu, Ford Otosan İç Anadolu Bölge Müdürü Burak Hoşgören, Ford Yetkili Satıcısı Tan Oto Genel Müdürü Serdar Mındıkoğlu ve Kamyon Şube Müdürü Çetin Arslan'ın yanı sıra Gemalmaz Nakliyat

çalışanları da katıldı. Törende bir konuşma yapan Tugay Gemalmaz, filolarına ekledikleri Ford Cargo'ları düşük alım ve işletme maliyeti, düşük yakıt tüketiminin yanı sıra yüksek konforu nedeniyle tercih ettiklerini belirtti. Gemalmaz, "Motor ses seviyesinin düşüklüğü de Cargo çekicilerin en beğendiğimiz özellikleri arasında yer alıyor. Araç yatırımlarımız devam ettikçe tercihimizi Ford Cargo'dan yana kullanacağız" dedi.

TEKNİKELLER YAPI

Tercihini MAN Efficient Line'dan yana kullandı

Başa Çimento olmak üzere toptan inşaat malzemesi ticareti yapan ayrıca kendi TIR Filosu ile Nakliye Hizmeti veren Teknikeller Yapı, filosunu yeni MAN TGS Efficient Line ile güçlendirdi. Firma, MAN tesislerinde düzenlenen teslimat töreniyle siparişini verdiği 21 adet MAN TGS Efficient Line çekicinin 10 adedini teslim aldı.

Törene MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Pazarlama ve Halkla İlişkiler Müdürü Yakup Sarıcan ile Teknikeller Yapı şirketinin yetkilileri katılırken, törende konuşma yapan MAN Kamyon ve Otobüs A.Ş. Pazarlama ve Halkla İlişkiler Müdürü Yakup Sarıcan, Teknikeller Yapı ile olan işbirliklerinin gelecekte

de devam edeceğini belirtti. Teknikeller Yapı'nın 30 yılı yakın tecrübesiyle başta çimento olmak üzere inşaat sektöründe faaliyetlerini sürdürdüğünü belirten Teknikeller Yapı Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Yılmaz, "İnşaat sektöründeki faaliyetlerimizin yanı sıra, kendi TIR flomuzla nakliye hizmeti de vermektetiz. Bu nedenle satın almış olduğumuz MAN TGS Efficient Line araçlar kullanım amacımız açısından son derece isabetli bir karar oldu. Araçların düşük yakıt sarfiyatı ve daha fazla yük taşıyor olması işletme maliyetlerimizi elbette düşürecek. Gelecekteki yatırımlarımızda da önceliğimiz MAN olacak" dedi.



Mercedes Eylül'de 39 ağır ticari araç sattı

Mercedes-Benz Türk Lojistik firmalarının filolarını güçlendirirken, firmaların Axor araçları tercih etmelerinde, ortak kanaati araçların düşük yakıt tüketimi ve yüksek ikinci el değerinin oldukça önemli rol oynadığı yönünde oldu. Ağustos ayında Mercedes-Benz'i tercih eden firmaların yine Mercedes-Benz'i tercih etmeye devam edeceklerini belirterek Mercedes-Benz'in yaygın servis ağı ve markaya duyulan güvenin de tercihlerinde etkili olduğunu dile getirildi.

ARS LOJİSTİK ARAÇ FİLOSUNA AXOR İLE KURACAK

Ağrı/Doğubeyazıt merkezli Ars Lojistik Ltd. Şti. oluşturacağı araç filosu için ilk tercihinin Mercedes-Benz'den yana kullandı.

İran ve Türk Cumhuriyetleri'nde uluslararası taşımacılık faaliyetleri sürdüreceği olan Ars Lojistik, 12 adet Axor 1840 LS çekici aldı.

Mercedes-Benz Türk A.Ş. Aksaray Kamyon Fabrikası'nda düzenlenen törene, Ars Lojistik Firma Sorumlusu İsmet Karasu ve Mercedes-Benz Türk A.Ş. Kamyon Müşteri Merkezi Teknik Eğitimci Halil Eryılmaz katıldı.

Hız kesmeden satışlarına devam eden Mercedes-Benz Türk Eylül ayında toplam 39 ağır ticari araç satarak firmaların filolarını güçlendirmeye devam etti.



GOLTEKS LOJİSTİK ARAÇ ALIMLARINA DEVAM EDECEK

Gazi Antep merkezli Golteks Lojistik Ltd. Şti., filosuna 12 Adet Axor 1840LS çekici ekleyerek, halihazırda 27 adet Mercedes-Benz marka araçtan oluşan araç filosunu güçlendirdi.

Mercedes-Benz Türk A.Ş. Aksaray Kamyon Fabrikası'nda düzenlenen teslimat törenine Golteks Lojistik Şirketi firma sorumlusu Yunus Kaymaz ve Mercedes-Benz Kamyon Müşteri Merkezi Teknik Eğitimci Halil Eryılmaz katıldı.

İrak'tan ham petrol taşımacılığı yapan firmanın yetkilileri 2012 yılı içerisinde araç alımlarının devam edeceğini belirtti.



MEVLANA LOJİSTİK FİLOSUNDAKİ MERCEDES SAYISI 34'E YÜKSELDİ

Ankara merkezli Mevlana Lojistik Ltd. Şti. araç tercihinin Mercedes-Benz markasından yana kullanılarak 15 Adet Atego 2124C E5 aldı.

Ankara bölgesinde kargo taşımacılığı yapan ve dağıtım ağını güçlendirmeyi hedefleyen Mevlana Lojistik son alımlarla birlikte filosundaki Mercedes-Benz marka araç sayısını 34'e yükseltti.

Düzenlenen teslimat törenine, Mevlana Lojistik firma sahibi Turgut Menekşe, Mercedes-Benz Türk A.Ş. Kamyon Müşteri Merkezi Teknik Eğitimci Halil Eryılmaz katıldı.

Logitrans 24 adet Stralis'i FİLOSUNA DAHİL ETTİ

uluslararası nakliyat sektöründe 1998 yılından bu yana hizmet veren Logitrans, 24 adet Stralis aldı. Iveco'nun İstanbul yetkili satıcısı Iveco Otomotiv Samandıra şirket merkezinde gerçekleştirilen tören ile Logitrans firmasına 40 araç satışının ilk partisi olan 24 adet Stralis teslim edildi.

20 adet AT440S45TP ve 4 adet AT440S42TP modellerinden oluşan filonun teslim töreninde Iveco Otomotiv Genel Müdürü Ömer Bursalioğlu, Iveco Araç ağır vasıta filo satış müdürü Tayfun Karahasanoğlu, Iveco Otomotiv ağır vasıta satış müdür yardımcısı Turgay Demirebilek, Logitrans yönetim kurulu başkanı Cihan Sü-

nel katıldı. Törende bir konuşma yapan Iveco Otomotiv Genel Müdürü Ömer Bursalioğlu, Logitrans'a yaptıkları teslimattan büyük memnuniyet duyduklarını belirterek, satış sonrasında da Logitrans firmasını yalnız bırakmayacaklarını ifade etti. Logitrans yönetim kurulu başkanı Cihan Sünel ise kendilerinin zaten eski bir Stralis müşterisi olduklarını belirterek Stralis araçlarının yakıt tüketimi, konfor ve kalitesinden memnun olduklarından dolayı yeniden Stralis'i tercih ettiklerini söyledi.



NUSAYBIN KAYAR 3 ADET IVECO STRALIS'İ FİLOSUNA KATTI

Iveco'nun Mersin yetkili satıcısı Kılıçlar Otomotiv bölgenin önde gelen nakliyat firmalarından Nusaybin Kayar'a 3 adet Stralis'i teslim etti.

Törende konuşan Kılıçlar Otomotiv Genel Müdür Yardımcısı Kenan Kılıç,

"bölgemizin önemli uluslararası nakliye firmalarından olan ve Avrupa hattında frigo çalışan Nusaybin Kayar Uluslararası Taşımacılık Firmasına 3 adet AS440S45T/P çekiciyi teslim etmekten büyük mutluluk duyuyoruz" şeklinde konuştu.

GOODYEAR'IN LEGO KAMYONU AÇIK ARTTIRMAYA ÇIKACAK

Goodyear, Marathon LHS II+ Lastiğini, 250 bin parçadan oluşan Lego Kamyonu'na tanıtıyor. Goodyear 20-27 Eylül tarihleri arasında Hannover'de gerçekleşen 2012 IAA Ticari Araç Show'u için gerçek boyutlu bir Lego Kamyonu inşa etti. Goodyear Marathon LHS II+ lastiklerini tanıtan bu Lego Kamyonu, 19-29 Ekim 2012 tarihleri arasında, internet üzerinden yapılacak açık artırmada satışa sunulacak. Goodyear, Lego kamyonun

satış gelirini, Avrupa'daki tüm kamyon sürücülerinin gerektiğinde hızlı ve kolay şekilde doktor yardımı alabilmesine destek sağlaması için DocStop'a bağışlayacak. Goodyear'ın Lego kamyonu, IAA Ticari Araç Show'undaki en özgün eserlerden biri olarak, 2,5 metre genişliğinde, 3,5 metre yüksekliğinde, yaklaşık 2,5 metre uzunluğunda ve yaklaşık 740 kg ağırlığında, dünyadaki en büyük Lego yapılar arasında yer aldı.

Yaklaşık 250 bin Lego parçası kullanılarak yapılan bu kamyonun planlama ve inşası toplam 410 saatte gerçekleşti. Goodyear Lastikleri Almanya GmbH Ticari Lastikler Direktörü Rupert Kohaupt, "DocStop'u bu açık artırmayla desteklemeye bilinçli bir şekilde karar verdik. Taşımacılık endüstrisinin en büyük varlığı, her gün malları A noktasından B noktasına zamanında götüren sürücülerdir" dedi. Özellikle yurtdışına yapılan taşımalarda sürücülerin seyrir halinde tıbbi yardım alamadıklarını belirten Kohaupt, "DocStop sayesinde artık, profesyonel sürücülerin tıbbi yardım alabilecekleri bir temas noktası var" şeklinde konuştu.



SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

| EKİM 2012 |
| www.tasimacilar.com |

5

YENİ DAF XF105

HANNOVER FUARINDA TANITILDI

Yeni DAF XF kamyonlarda yapılan en önemli değişiklikler; maksimum taşıma verimliliği, düşük işletim maliyetleri ve düşük ağırlık ile maksimum sürüş imkânı sağlıyor olması.

Yeni FX'te işletme maliyetleri ve taşıma performansı, güvenlik, dayanıklılık ve go-för'ün araç içindeki kullanım alanının yanı sıra, konfor ve sürüş özellikleri gibi hemen hemen her alanda yapılan yenilikleri görmek mümkün. Ayrıca SCR DeNOx teknolojisine sahip 12,9 litrelik PACCAR MX motoru sayesinde, FX kamyon Euro 4 ve Euro 5 egzoz emisyonu standartlarıyla uyumlu.

Üretimine 2013 ilkbaharında başlanacağı belirtilen yeni DAF XF, tamamen yenilenmiş şasisi, Euro 6 PACCAR MX motoru ve hem dış hem de iç tasarımı ile DAF'ın yeni "amiral gemisi" olarak nitelendiriliyor.

YENİ EURO 6 PACCAR MX-13 MOTORLARI:

1,6 milyon kilometre tasarım ömrü, düşük motor hızlarında 2,500 kadar Nm tork, tamamen yeni şase, akıllı bileşen düzeni, 1,500 litre yakıt tankı kapasitesi, yeni kabin ve aks süspansiyonu, 150 bin kilometreye kadar servis aralığı, mükemmel soğutma ve optimize edilmiş hava akışı, EcoRoll ve Hız Shift, "ZF tarafından PACCAR" AS-Tronic şanzıman, yeni arka aks ve yeni vites oranları, tüm sürümlelerinde standart olarak sürücü Performans Asistanı gibi birçok özelliği barındıran yeni DAF XF, mümkün olan en iyi şekilde Euro 6 gereksinimlerini karşılamak ve en üst düzeyde sürücü konforu sağlamak amacıyla tasarlandı.

Yakıt enjeksiyon teknolojisi, DeNOx katalitik konvertör ve aktif kurum filtresi (Dizel Partikül Filtresi) ile DAF Euro 6 motorlarının tamamen yeni nesil olarak geliştirildiği belirtiliyor.

YÜKSEK VERİMLİLİK ESAS ALINARAK TASARLANDI

Yüksek yük kapasitesi için, yakıt tüketimini düşük tutarak, ek ağırlıkları en aza indirmek amacıyla tasarlanan DAF XF, araçların daha verimli kullanılması için ek bir dizi önlem aldı. Kırılmaz Lexan far ve sis farı kapakları, yeni bir galvanizli çelik tampon, yeni arka çamurluk ve şasi için yeniden tasarlanmış bir kapanış çapraz üyesi bunlardan bazıları.

Mükemmel verimlilik, işletme maliyetlerini düşürmek ve çevresel etkilerini azaltma amaçlarıyla üretilen Yeni DAF XF kamyonlarda, gösterge paneli üzerinde bulunan merkezi gösterge sürücüyü ayrıntılı bilgi verirken, merkezi ekran sürücüsü doğru lastik basıncı ve spoiler pozisyonu sağlayarak yakıt ve işletme giderlerinden tasarruf etme amacıyla ipleri sağladığı belirtiliyor.

KONFOR VE GÜVENLİK ÖN PLANDA
Maksimum sürücü konforu için geliştirilmiş yeni XF, koltukları, yeni direksiyon simidi, konfor için iç mekânı, sürücünün konforlu bir şekilde uyumunu için tasarlanmış geniş yatağı ile konforu düşündüğü kadar araç denge kontrol sistemi (VSC), gelişmiş acil fren sistemi, yeni aks ve kabin süspansiyonu ile sürücülerin güvenliği, sürüş performansı ve kararlılığını da düşündürüyor.

1,47 cm kabin yüksekliği ve alçak kabin zeminine de görüş alanına mükemmel katkı sağlarken, iç donanımlarında da çok sayıda yenilik yapıldı. Kolay okunabilmesi için tasarlanan büyük ekranı, panelin orta kesimine eklenmiş iki adet bardak tutacağı ve bir çöp kutusu da yapılan düzenlemelerden sadece bir kaç.

İsteğe bağlı olarak ileri Çarpışma Uyarısı (MAG) sisteminin de bulunduğu yeni DAF XF geliştirirken, bir başka önemli odak noktası maksimum güvenlik oldu. Net bir ileri görüş sağlamak için ana ve geniş görüş aynaları yeniden tasarlandı. Kör noktaları azaltmak için, dikiz aynası daha geniş bir yüzeye sahip olarak tasarlandı.

Hırsızlığa karşı korunmak amacıyla

Ürün yelpazesini XF105 ile genişleten DAF Trucks, üst düzey verimlilik ve sürücü konforu için geliştirilmiş DAF XF Hannover fuarında tanıtıldı.



DAF XF kilitlerinde de bir takım değişiklikler yapıldı. Kapı açma ve kilitleme için entegre uzaktan kumanda ile akıllıca tasarlanmış anahtar ile sürücüyü aynı anda tüm pencereleri kapatarak maksimum güvenlik ve optimum rahatlık için araç aydınlatma kontrol imkânı sunuyor.

YENİ DİŞ TASARIMI İLE DİKKAT ÇEKİYOR

Yeni XF kamyonların dış görünümünde yapılan yenilikler; soğutma ve düşük yakıt tüketimi için optimize edilmiş hava akımları, yeni galvanizli çelik tamponu, tamamen yeniden tasarlanan ay-

dınlama, LED aydınlatma ile yeni far üniteleri, gündüz farı (LED) ve viraj farları, yan çamurluklar, yan etekler ve tavan spoiler (arka kanat) olarak sıralanabilir.

Genişliği 2,55 metre olan yeni XF kamyonların direksiyonları da yenilendi. Direksiyon artık 30 den 45 dereceye kadar sorunsuz eğilebilir ve 80 milimetre yüksekliği ayarlanabilir.

TFT BİLGİ EKRANI SÜRÜCÜNÜN EN BÜYÜK YARDIMCISI

Tamamen yenilenen gösterge paneli modern bir görünüm ve maksimum okunabilirlik için tasarlandı. Pano mer-

kezinde araç ve motor fonksiyonları ile ilgili ve aynı zamanda ekonomik olarak mümkün olduğunca sürücüsünü destekleyen 32 dilde bilgi sağlayan bir 5-inç DAF Sürücü Performans Asistanı TFT renkli ekran bulunurken, bu ekran ne kadar yakıt kullanıldığı ve ne kadar yakıt kaldığı ile ilgili de bilgi sağlıyor. Ayrıca, bilgi ekranında sürücünün yakıt ve işletme maliyetleri konusunda nasıl tasarruf edeceğine yönelik ipuçlarını da bulmak mümkün. Klimayı kapatma gerekliliği, doğru spoiler yüksekliğini ayarlama ve lastiklerin doğru basınç ile şişirilmiş olup olmadığı konusunda sürücüyü uyarıyor.

SAF HOLLAND

Yeni ürünleriyle IAA fuarındaydı

SAF-HOLLAND'ın birçok ürününün yer aldığı 64'üncü IAA Fuarında yeni ürünü SAF INTRADISC plus INTEGRAL'da ilk kez görücüye çıkardı.



■ Treylar, Kamyon, Çekici, Otobüs gibi birçok ürünün yan sanayisini gerçekleştiren SAF-HOLLAND'ın ürünleri yan römork ve treylarlara yönelik dingil ve süspansiyon sistemlerinden tutunda, çekicilere yönelik beşinci teker, havalı süspansiyon, bağlantı ürünleri ile otobüs, kamyon ve TIR'lara yönelik çok sayıda parça ve bileşenden oluşuyor.

SAF HOLLAND'IN "DÜMENLENEBİLİR DİNGİLLERİ"

SAF INTRA serisini genişleten SAF-HOLLAND IAA'da yeni tipteki seçeneklerini ve dümenlenebilir dingillerini pazara sunuyor.

Özellikle proje taşımacılığında (ağır nakliyat) alçak yataklı dorselerde kullanılan "Dümenlenebilir Dingil" beşinci tekerden aldıkları yönlendirmeleri hava veya hidrolik basıncıyla dorse dingillerindeki rotaları tekerlekleri yönlendirmektedir.

SAF HOLLAND Treylar Sistemleri Ticari Birimi Satış ve Pazarlama Müdürü Klaus-Jürgen Stegmann "Hedeflediğimiz optimizasyon sayesinde, en başarılı dingil serimize ait uygulama yelpazesini genişletmeyi ve müşterilerimize sunduğumuz faydaları artırmayı başardık" diyerek "İsteğe Uyarlanmış Tasarım" anlamına gelen CD kısaltmasını taşıyan ve zorlu arazilerdeki çalışmalar için tasarlanmış yeni INTRA tipi seçenekleri de sunduklarını belirtiyor. Stegmann, fuardaki yeni ürünlerle alakalı olarak şunları söyledi: "Bu yeni modeller, süspansiyon kolu ile aks kovani, takviyeli tekerlek rulmanları ve amortisörler arasında optimize edilmiş bir bağlantıya sahiptir. Bu modellerin ayırt edici görsel özelliği ise, kendi logoları olan CD "Custom Design" ibaresini taşımasıdır. IAA'da CD aks tipi kampana frenler ve disk frenler bir arada sergilenmektedir" dedi.

TimoCom

Geleceği Taşımacılık!



Yük ve boş Araç Borsası Truck&Cargo®:
Avrupanın taşımacılık dünyasına açılan kapı.



Araçlarınızın boş durumlarından sakının ve Filonuzun kapasitesini arttırın - Avrupa'nın Yük ve boş Araç Borsalarının piyasa lideriyle: TC Truck & Cargo®. 44 Devletten günde 300.000 yük ve boş Araç teklifleriyle, taşımacılık sektörünü bir birine bağlıyoruz. "Başarıya giden yolda" sizde bizimle beraber gelin ve 4 haftalık programımızı bedavaya sizde deneyin.

Yakın bilgi için lütfen bize ulaşın: +49 211 88 26 21 00.

Bizi takip edin!

YENİ
Avrupanın en büyük Depo Borsası

www.timocom.tr



Renault Trucks 2013 yılında ürün gamını tamamen yenileyecek. Renault Trucks Başkanı Heinz-Jürgen Löw 2013 yılında uzun yol, şantiye ve dağıtım gamının tamamen yenileneceğini açıkladı.

RENAULT TRUCKS yeni şantiye ürünlerini 2013'te SUNACAK

Hannover IAA Ticari Araçlar Fuarı'nda düzenlenen basın toplantısında, Renault Trucks Başkanı Heinz-Jürgen Löw, Haziran 2013 itibarıyla tamamen yenilenecek olan uzun yol, şantiye ve dağıtım gamlarında Euro 6 normlarının uygulanmaya başlanacağını bildirdi. Heinz-Jürgen Löw yaptığı konuşmada "Haziran ayı, bir dönüm noktasıdır. Yeni araçlarımız sizleri sadece tasarımlarıyla değil, aynı zamanda performanslarıyla da hayrete düşürecek. Mükemmelliği hedefliyoruz ve bunu elde etmek için her şeyi yapıyoruz" dedi.

RENAULT TRUCKS EURO 6 MOTORUYLA HANNOVER'DE

Renault Trucks, yeni nesil Euro 6 motorlarıyla Ticari Araç Fuarında yerini aldı. Ağır ticari araç gamına ait; 11 L, 6 silindirdir, common-rail enjeksiyon sistemine sahip DTI 11 motor ve Euro 6 normlarına uygun SCR sistemi ile fuarda yerini alan Renault Trucks, SCR sisteminin en iyi performansı ortaya koyması için, ateşleme evresinde egzoz gazlarının yeniden kullanımını, emme ve egzoz valflerini ve özel yanma teknolojilerini bir araya getiriyor.

Renault Trucks, orta ticari araç gamı için 5 L hacminde 4 silindirdir yeni bir motor olan DTI 5'in yanı sıra 8 L hacminde 6 silindirdir DTI 8'i geliştirdi. Her ikisinde de EGR sistemi yer alıyor. Bu sistem sayesinde; motorun ürettiği azot oksit (NOx) miktarı, öncelikle egzoz gazlarının yeniden sirkülasyonu, daha sonra ise SCR sistemi aracılığı ile azaltılıyor. Partikül filtresi sayesinde, Euro 6 standartlarında emisyonu ulaşıyor.

Renault Trucks, Euro 6 motorları sayesinde, Euro 5 motorlarının sunduğu düşük yakıt tüketiminin, güvenilirliğinin ve işletme özelliklerinin aynısını ya da daha iyisini sunmayı hedefliyor. Renault Trucks'ın All For Fuel Eco (Her şey yakıt tasarrufu için) girişimi, aracın tasarım aşamasından, servis

ve bakım işlemlerine kadar herkesin yakıt tasarrufuna katkıda bulunmak için çalıştığını vurgulamaktadır.

OPTİFUEL TUM FİLODA YÜZDE 15'E KADAR YAKIT TASARRUFU SAĞLIYOR

Renault Trucks'ın robotize şanzımanları yüzde 7'ye, Optifuel Programı ise tüm filo da yüzde 15'e kadar yakıt tasarrufu sağlamaktadır. Ayrıca, ekonomik sürüş eğitim programı olan Optifuel Eğitimi bugüne kadar 21 bin sürücüye verildi. Renault Trucks'ın, her müşterinin ihtiyacına cevap verebilecek 2,8 tondan 120 tona kadar geniş bir ürün yelpazesi bulunuyor. Bununla beraber, alternatif yakıt ile çalışan araç pazarında; elektrikli Maxity Electric (4,5t), hibrid Premium Dağıtım Hybrys Tech (19t/26t) ve doğalgazlı Premium Dağıtım CNG (19t/26t) modelleri ile müşterilerine pazarmın en kapsamlı araç çeşitliliğini sunuyor. Aynı zamanda, Renault Trucks; Carrefour, STEF ve Nestlé tarafından test edilen Midlum Electric ile bir araştırma programı sürdürüyor.

DİZEL ARAÇLARI UZUN YOL TAŞIMALARINDA UZUN SÜRE GÖRECEĞİZ

Şehir içi taşımacılıkta alternatif enerjiler kullanılırken, uzun yol taşımacılığında ise halen dizel tercih edilmektedir ve uzun süre boyunca tercihini bu yönde olacağı tahmin eden Renault Trucks, yakıt tüketiminin daha büyük oranlarda azaltılmasında kullanılacak iki yöntem üzerine yaptığı araştırmasını da sürdürüyor. Hannover Fuarı'nda tanıtılan CX/03 endüstriyel tasarım projesindeki tüm çalışmalar, aracın aerodinamik dizaynını geliştirilmesi ve aracın mümkün olduğu kadar hafif hale getirilmesi için yapılmıştır. Örneğin, radyatör ızgarası, alüminyum ve karbon fiber alaşımı üç ayrı aerodinamik kanat vasıtası ile hava akımını daha geniş bir alana yönlendirmektedir. CX/03 projesi, Renault Trucks'ın yakıt tasarrufunda lider olmak ve bunu geliştirme konusundaki kararlılığını yansıtmaktadır.

SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

| EKİM 2012 |
| www.tasimacilar.com |

6

RUSYA GEÇİŞ
BELGELERİ
TAHSİSİ!

Karayolu Düzenleme Genel Müdürlüğü tarafından iletilen yazıda genel kullanıma açılan ikili geçiş belgelerinin tükendiği. Rus taşıt yüklemeye karşılığı tahsis edilen geçiş belgelerinden ise 636 adet kaldığı belirtildi. Ektörün bilgilendirilmesi amacıyla yapılan açıklamada; Genel kullanıma açılan ikili geçiş belgelerinin tükendiği, Rus taşıt yüklemeye karşılığı tahsis edilen geçiş belgelerinden ise 636 adet kaldığı dikkate

alınarak; firmaların mevcut hak edişleri ile yüklemeye evraklarını ibraz edecek firmaların hak edişlerinin baki kalacağı ifade edildi. Ayrıca, Rusya ikili geçiş belgelerinden 200 adedinin daha Rusya'ya yapılan ihracat taşımalarında kullanılmak üzere Genel Geçiş Belgesi Dağıtım Esasları Yönergesi çerçevesinde genel kullanıma açılmasının uygun görüldüğü bildirildi.

TOROS NAKLİYAT YÖNETİM KURULU BAŞKANI ÇETİN ÇİMAĞIL:

FİLLER TEPIŞİYOR, ÇİMENLER EZİLİYOR

Büyük filolarla sahip lojistik firmalarının nakliye sektöründe kapanması imkânsız yaralar açtığını ifade eden Çimağil, R belgesine sahip, kendi depoları ve büyük TIR filoları olan firmaların yaptıkları etik olmayan anlaşmalarla taşıma masrafı almadan sadece depo işi yaparak, nakliyeciyi firmaların işini sektöre uğrattıklarını iddia etti. Çimağil "Bu tür firmalar fabrikalarla yaptıkları anlaşmalarda nakliye bedeli almayacaklarını söyleyip, 'senin 5 bin araçlık yüklemeni ben yapacağım. Sende depo işini bana vereceksin ben depodan kazanacağım' diyor. Bu şekilde teklif veren firmalar var. Bunlar bu tekliflerle büyük cirolar yapıyorlar" deyip, filler ve çimenler benzetmesinden yola çıkarak "Burada filler tepişiyor, çimenler eziliyor. Biz şu an çimen pozisyonundayız" şeklinde konuştu.

Nakliye sektörünün sıkıntılı bir süreçten geçtiğini ifade eden Çimağil, mutsuz olduklarını belirterek "Buna 'dur!' demek gerekiyor" dedi ve konuyu Uluslararası Nakliyeciler Derneği (UND)'nin seçimlerine getirdi. Çimağil "UND'ye kalburüstü bir adam gerekiyor" diyerek bu kişinin bir Saffet Ulusoy namzeti olması gerektiğini söyledi.

"SEKTÖRE BİR SAFFET ULUSOY DAHA LAZIM"

"Sizce sektörde Saffet Ulusoy fikirlerine sahip birileri var mıdır?" sorusuna karşılık Toros Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Çimağil'in cevabı gayet olumlu oldu.

Çimağil sorumuzun cevabını öncelikle Saffet Ulusoy'un profilini çizerek yanıtladı ve: "Bu sektörde bir Saffet Ulusoy daha var ama çıkmıyor. Saffet Ulusoy, irili ufaklı nakliyecinin tamamını tanıyan ve kapısı herkese açık bir adam. Bugün U.N. Ro Ro'yu Saffet Ulusoy gerçekleştirmiştir. Nakliyeciyeye 1 milyar Euro para kazandırmıştır. UND'yi bugünkü konumunun çok daha üstünde bırakmıştır. Saffet Ulusoy gittiği yerde ağır olan bir kişi, sözü ve sohbeti dinlenen bir adamdı. En üst düzeyde kişilerle konuşabilecek bir kişilikti. Sektör şu anda bir Saffet Ulusoy çıkartabilir mi bilmiyorum, ama bir Saffet Ulusoy namzedi çıkartabilir.

Sektörün içerisinde çok zeki, inanılmaz kabiliyetleri olan kişiler var. Mesela Barsan'ın sahibi Kamil Barın, Ekol'un sahibi Ahmet Musul ve Ali Osman Ulusoy bunlar arasında yer alıyor. Bunlar yetenekli insanlar ve bunların sektöre birer ağabeylik yapması



ÇETİN ÇİMAĞIL

Lojistik sektörünün son dönemdeki gidişatından memnun olmayan Toros Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Çimağil, sektörün can çektiği söyleyerek "Kara Nakliyecisinin beline vuruluyor" dedi.



şart" dedi.

UND'nin şu anki durumundan dolayı nakliyecinin güvenini kaybettiğini belirten Çimağil, yaklaşan UND seçiminin önemli olduğunu vurgulayarak, "Yaklaşan seçimlerin nakliyeciler için önemli olması gerekiyor. Şu anki konjektörde UND zayıf, borçlanmış, gelirlerinin bir bölümü ipotek altında. Gürbulak'taki gelirler Ro Ro'ya akıyor ve UND'ni geliri yok. Şu an nakliyeciyi kendi derdine düşüştüğü için seçimlerle de ilgilenmiyor ve UND'yi de bir kurtuluş reçetesi olarak görmüyor. Ama görmek zorunda. UND bizim çatı örgütümüz ve bizler hep beraber bu çatı altında beyin fırtınası gerçekleştirmeliyiz, kavgamızı dahi UND çatısı altında yapmalıyız." dedi.

"80'LERDE NAKLİYECİLİK İYİ KAZANDIRIYORDU"

Sektörün dün ve bugününe de yer veren Toros Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Çimağil, 80'li yılların sektörde karlılıkların

yaşandığı en iyi dönem olduğunu hatırlatarak "Ben 1988 yılında sektöre girdim. Eskiden ülkelerarası 3 nakliye yaptığımızda aracın borcu bitiyordu. Yani bu dönem paranın çok kazandığı, maliyetlerin ucuz olduğu bir dönemdi" diyerek sözlerini şöyle sürdürdü: "Eskiden insanlar ahbap-çavuş ilişkisiyle araç alıyordu. Ayrıca yakın bir zamana kadar Karaköy'de İstanbul gümrük müdürlüğü diye bir müdürlük vardı. Hepimiz oraya gidip TIR karnelerimizi mühürlertirdik. Beyannamelelerimiz açardık, sonra toplu olarak araçlar belirli yerlerde beklerdi. Akşamda kolcu hangi araçları mühürleyecekse gelip kontrolünü yapar, mühürünü yapar arabalar giderdi. Şimdi biz gümrüğün ayağına gidiyoruz ve gümrüğün fiziki şartları buna uygun değil."

Çetin Çimağil: "Biz şamar oğlanıyız"

Kişiler ve kurumlar tarafından nakliye sektörüyle oyuncak gibi oynandığını ifade eden Çimağil, "Şu an nakliye sektörü pili bitmiş bir oyuncak gibi, bakanlık ve müşteriler ise bu oyuncak ile oynuyor" şeklinde konuştu.

U.N. Ro Ro fiyatlarının yüksek olduğuna değinen Çimağil, valdelerinde çok kısa olduğunu söyledi. Çimağil, UND ile U.N. Ro Ro arasında yapılan baf(yakıt fiyat farkı) anlaşmasına göre mazot düşüncesi U.N. Ro Ro'nun taşıma fiyatlarının da düşürülmesi gerektiğini hatırlatarak, devletin U.N. Ro Ro muadili bir taşıma şekli oluşturması gerektiğini belirtti.

Uluslararası taşıma yapan nakliyecilerin U.N. Ro Ro'yu da kullandığını ifade eden Çimağil, havayolu ve karayolunun bir alternatifi olduğunu ancak U.N. Ro Ro'nun herhangi bir alternatifinin olmadığını belirtti. Sektörün Ro Ro taşımacılığından başka çıkar yolu olmadığını ifade eden Çimağil, hem U.N. Ro Ro'ya hem de devlete muhtaç olduklarını dile getirerek; "Biz hem bakanlığa hem de U.N. Ro Ro'ya muhtacız. Her ikisine de bir şey deme şansına sahip değiliz. Biz şamar oğlanıyız. Herkes bizi tokatlayabilir. Bizi en çok döven bakanlık dediğimiz kurum" ifadesinde bulundu. Ayrıca Çimağil, "Ulaştırma bakanlığı bizi ağır para cezalarıyla disiplin etmeye çalışıyor" diyerek nakliye firmalarının bu tür cezalarla batmaya zorlandıklarını söyledi.

"SEKTÖRDEKİ KİŞİLERİN EĞİTİLMESİ LAZIM"

"Sektörün eğitimli kişilere ihtiyacı var" diyen Çimağil sözlerini şu şekilde sürdürdü: "En büyük sorunlardan bir tanesi de nakliye sektöründeki patronların eğitim seviyesinin çok düşük olması, maliyet analizini hiç yapmamış olmalarından dolayı ülke inanılmaz derecede arabaya boğuldu. Resmen bir araba enflasyonu var. Yani arz var talep yok."

Araç olan herkesin nakliye sektörüne girmemesi gerektiğini söyleyen Çimağil sektöre girişlerde bir sınırlandırılma getirilmesini gerektiğini belirtti. Çimağil ayrıca Ulaştırma Bakanlığı tarafından nakliye sektörüne adım atmak isteyenlere bir kısıtlama getirilmesi durumunda araçların mali değerlerini artacağı da sözlerine ekledi.

ÇETİN ÇİMAĞIL : "NAKLİYE SEKTÖRÜNDE 5 SENE İÇİNDE BÜYÜK BİR KRİZ YAŞANACAK"

5 sene içinde sektörün büyük bir kriz yaşayacağını iddia eden Çimağil, sektörde karlılıkların düştüğünü ve araç almak isteyen nakliye firmalarının alımlarında kredi kullandıklarını belirterek "Şu anda kimse yaptığı kar ile bir mal almıyor. Borçlanarak alıyor. Dolayısıyla bunlar ödeme zamanı geldiğinde ödenemeyecek. Tüketici kredileri inanılmaz derecede artmış durumda. Faktöringler çok güzel iş yapmış durumda. Yani vatandaş bankaya muhtaç durumda. Dolayısıyla Türkiye'de bir kriz olacağına inanıyorum. Zaten bu durum sinyallerini vermeye başladı. Nakliye sektöründe insanlar araç almıyor" şeklinde ifade etti.

Shell Helix motor yağları hakkında eğitim verildi

Shell Madeni Yağlar tarafından her yıl yaz aylarında düzenlenen ve bu yıl 6'ncısı gerçekleştirilen Shell Helix Roadshow etkinliğinde yüzlerce özel servisi ziyaret edilerek, Shell Helix'in motor yağı özellikleri hakkında eğitim verildi.



Shell Madeni Yağlar tarafından her yıl yaz aylarında düzenlenen ve bu yıl 6'ncısı gerçekleştirilen Shell Helix Roadshow etkinliğinde uzmanlardan oluşan Shell Helix Süper Ekip, İstanbul başta olmak üzere 13 şehirde bulunan sanayi sitelerindeki yüzlerce özel servisi ziyaret ederek, Shell Helix'in motor yağı özellikleri hakkında eğitim verdi. Aktivite kapsamında Anadolu'da bulunan Bosch Car Service noktalarını da ziyaret eden Shell Helix Süper Ekip, 6 yılda toplam 10 bini aşkın noktada ustalarla buluştu.

Shell'in düzenlediği Shell Helix Roadshow, bu yıl da Shell Helix kalitesini profesyonel kullanıcılarla buluşturdu. Etkinliklerin ilk etabında, özel eğitimli uzmanlardan oluşan Shell Helix Süper Ekip, İstanbul Anadolu yakasındaki Kadosan, Bostancı, Ümraniye, Kartal, Sultanbeyli, Maltepe, Gebze ve Fatih oto sanayi sitelerinde bini aşkın özel servisi ziyaret etti ve motor yağı teknolojisindeki yenilikleri paylaştı. Ziyaretlerle Shell Helix'in özelliklerini kapsayan kısa bir eğitim verilirken, kullanıcıların görüş ve önerileri alındı.

Shell Helix Süper Ekip, ayrıca İstanbul, Kocaeli, Sakarya, Düzce, Ankara, Eskişehir, Afyon, Denizli, Aydın, İzmir, Manisa, Balıkesir, Çanakkale, Bursa şehirlerindeki 80 Bosch Car Service noktasını da ziyaret etti. Shell Madeni Yağlar ile işbirliği yapan Bosch Car Service noktalarında Shell Helix'in özellikleri, profesyonel kullanıcılarla anlatıldı. Shell Helix Roadshow etkinlikleri kapsamında 6 yılda 10 bini aşkın nokta ziyaret edilerek, profesyonel kullanıcılarla güçlü ve etkin bir iletişim kuruldu.



YENİ DOBLO CARGO XL HANNOVER'DE

■ Avrupa'nın en önemli ticari ve endüstriyel araç organizasyonu olan 64'üncü Hannover Ticari Araçlar ve Yan Sanayi Fuarı'nda yeni Fiat Doblo'nun Cargo modelinin "XL" adı verilen yeni versiyonunun dünya lansmanı gerçekleştirildi.

Yeni Fiat Doblo Cargo'nun XL versiyonu, uluslararası çapta ticari araç sınıfının "Oscar"ı olarak kabul edilen "2011 Uluslararası Yılın Ticari Aracı" ödülüne de layık görülmüştü.

"MADE IN TURKEY"

Fuarın en geniş hafif ticari araç model yelpazesine sahip markası olarak dikkat çeken ve "Made In Turkey" etiketiyle yollara çıkarak rüştünü ispat eden Fiat'ın Yeni Doblo Cargo XL modeli, uzun aks mesafesi ve yüksek tavan kombinasyonu 5 metrekiplük (5 bin litrelik) yüklemeye hacmi ve 1000 kg'lık taşıma kapasitesinin yanı sıra yük bölmesi yüksekliği 1550 milimetre, uzunluğu ise 2170 milimetre ile kendini gösteriyor. Uluslararası Hannover Ticari araçlar fuarında en yeni ürünleri Doblo'nun XL versiyonunu sunan Tofaş Ticari Araçlar Marka Müdürü

Avrupa'nın en önemli ticari ve endüstriyel araç organizasyonu olan 64'üncü Hannover Ticari Araçlar ve Yan Sanayi Fuarı'nda yeni Fiat Doblo'nun Cargo modelinin "XL" adı verilen yeni versiyonunun dünya lansmanı gerçekleştirildi.

Özgür Süslü aracın en büyük özelliği olarak uzun şaseyle yapılmış yüksek tavanı olduğunu belirtiyor. Süslü, bunun nedenine yönelik ise, "Çünkü kısa şase daha önceden yüksek tavan uygulamamız vardı ama ilk defa uzun şase de yüksek tavan uyguladık. Uzun şase normalde 4 metrekiplük olan hacmi böylece 5 metrekiplüğe çıkardık hatta yolcu koltuğunun katlanmasıyla bu 4,5 metre küpe kadar da çıkıyor" şeklinde açıklama yaptı. Avrupa için üretimine bu yıl başlanan Doblo'nun Türkiye'ye ise önümüzde ki yıl geleceğini belirten Süslü, Doblo'nun hafifliği ve sağlamlığının üzerine yakıt ekonomisi sağlamanın da aracı ciddi bir alternatif haline getirdiğini belirtti.

"YÜKSEK SATIŞLARIN OLDUĞU DÖNEM GERİDE KALDI"

Araç satışlarının geçen sene ra-

kamlarının altına seyr ettiğini ifade eden Süslü, geçen sene ÖTV artışından sonra pazarın bir miktar gerilediğini belirterek, "Yılın ilk yarısında özellikle ticari araçlarda yüzde 28-30'lara varan bir gerileme oldu. Geçen seneki yüksek satışların olduğu dönem geride kaldı" şeklinde konuştu. 2013 yılına dair henüz bir plan yapmadıklarını söyleyen Süslü, önümüzdeki yılda dair beklentilerin 2012'den farklı olmayacağı yönünde olduğunu ifade etti.

"CNG'Lİ ARAÇLARI SHOWROOM'LARDA SERGİLEMEYORUZ ÇÜNKÜ..."

Alternatif yakıtlarla ilgili bir araç projesinin olup olmadığını sorduğumuz Süslü, Doblo'nun doğalgazlı versiyonunun olduğunu dile getirerek, Türkiye'de CNG'li araçlarla ilgili firmalardan gelen

talepleri değerlendirdiklerini belirtti. Süslü ayrıca, İğdaş, Bolu Belediyesi ve çeşitli kamu kurumlarına CNG'li araç sattıklarını da sözlerine ekledi. CNG dolum istasyonlarının henüz olmadığından dolayı bu tip araçları showroamlarda sergilemediklerini belirten Süslü, kendi bünyesinde dolum istasyonu bulunan kurumlara araçları sattıklarını belirterek, uygun alt yapının oluşturulması ile kitlesel satışa yapılacağını ifade etti. Fuar da yeni Doblo XL'in haricinde, Doblo'nun kamyonet versiyonu olan ve Türkiye'de prototipo, Avrupa'da ise Doblo Work up ismi ile satışa sunulan araç da yer aldı.

Avrupa'da alüminyum, Türkiye'de ise sac kasa ile satışa sunulan Doblo'nun kamyonet versiyonu, Türkiye Tofaş fabrikasında üretiliyor.

OLGUN ÇELİK

IAA fuarında 'yelkenler fora' dedi

Ticari araçlar sektörünün en önemli fuarlarından biri olan ve ana sanayi firmalarının yeni ticari araç modellerini sergiledikleri IAA fuarı 20-27 Eylül 2012 tarihleri arasında Almanya'nın Hannover kentinde gerçekleştirildi.



■ 1945 yılından bu yana sektöre hizmet veren, otomotiv yan sanayi firması Olgun Çelik IAA fuarında yerini alarak, Yaratıcı ve Egeli bir tasarımla fuara katıldı.

Manisa Organize Sanayi Bölgesindeki iki fabrikasında ticari araçlar için yaprak yay üretimini yapan Olgun Çelik firma yetkilileri "Yelkenler Fora" diyerek sürekli büyümeyi ilke edindiklerini dile getirdi. Olgun Çelik firması, ticari araç dünyasının bu önemli fuarında da ürettiği ürüne farklı bir gözle bakarak fuarın en dikkat çekici standlarından birini kurarak, özgün tasarımı ile tüm firmaların ve fuar ziyaretçilerinin dikkatini çekerek, rekabetin çok yoğun yaşandığı otomotiv sektöründe büyük beğeni kazandı.

Fuarda açıklama yapan Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Say Türkiye'nin otomotiv endüstrisinde büyük aşama kaydettiğini belirterek, daha iyiye gitmek ve global platformda yükselerek rakiplerden farklılaşmak için Türk firmalarının Ar-Ge çalışmalarına daha fazla önem vermesi gerektiğini belirtti.

Olgun Çelik'in başarısının da Ar-Ge ve Kalite odaklı çalışmaktan kaynaklandığını belirten Say, bir Türk firması olarak ticari araç dünyasının odak noktası olan IAA Hannover fuarında bu başarılarını sergilemekten mutluluk duyduğunu ifade etti.

Olgun Çelik Genel Müdürü Ahmet Kanbolat ise marka yaratmanın önemine değinerek, marka yaratma sürecinin en önemli ögesinin inovasyon olduğunu ifade ederek, fuardaki stant alanındaki görsellerde de Olgun Çelik'in Ar-Ge'ye verdiği önemi vurguladıklarını belirtti.

CONTINENTAL,
ÇİN'DE 13,3 MİLYON
VE 33 MİLYON EURO
DEĞERİNDE İKİ AYRI
YATIRIMA İMZA ATTI



Continental, Çin'de iki büyük yatırıma imza atıyor. Çin'in Jiading Sanayi Bölgesi'nde 13,3 milyon Euro'luk yatırımla 10 bin metrekarelik yeni bir alanı tesisine dâhil ederken; Wuhu'da ise yaklaşık 33 milyon Euro değerinde ikinci bir fabrika kurulması için ilk adımı attı. Güvenli sürüş teknolojisinin temel bileşenleri; Lastik, şasi sistemi ve araç içi donanımından yola çıkan Continental, Jiading'deki ikinci ve Wuhu'daki yeni tesislerinde, lastik güvenliği

teknolojisini arttırmayı hedefliyor. Jiading Sanayi Bölgesi'ndeki üretim tesisinin işletim verimliliğini geliştirmek amacıyla ikinci tesisi açtıklarını belirten Continental Şasi & Güvenlik Departmanı Başkanı ve Yönetim Kurulu Üyesi Dr. Ralf Cramer, "Sürüş güvenliği için geliştirilen yenilikçi bileşenler ve gelişmiş sistem çözümleri uygulayarak 'Herkes için Güvenlik' ilkesini sağlamayı hedefliyoruz" şeklinde konuştu.

SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

7

| EKİM 2012 |
| www.tasimacilar.com |



TIRSAN 35. DOĞUM GÜNÜNÜ KUTLADI

Sektöre adım attığı 1977 yılından bu yana büyüyerek gelişen Tirsan, 35'inci Kuruluş yıldönümünde Adapazarı fabrikasında sektör başını ağırlayarak fabrika gezisi ve akşam yemeği organizasyonu düzenledi. Türkiye pazarında başladığı yolculuğunu bugün dünyada 50'yi aşkın ülkede sürdüren Tirsan Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu Türkiye'de 20 yılı deviren şirket sayısının yüzde 1'i geçmediğini ve faaliyete başlayan kuruluşların yüzde 40'ının kuruluşundan 3-4 sene sonra kapandığını

Türkiye pazarında 27 Eylül 1977 yılında başladığı yolculuğunu bugün dünyada 50'yi aşkın ülkede sürdüren Tirsan 35. kuruluş yıldönümünü kutladı.

belirterek, "35 yıl İnsan hayatı için belki çok uzun bir zaman ama ülkelerin sanayisi, kurumların tarihleri için hiçte uzun olmayan bir dönem" şeklinde konuştu. Tirsan'ın 35 yılında sadece Türkiye için değil tüm Avrupa için üreten bir kuruluş olduğunu belirten Nuhoglu, Tirsan'ın yıllar içerisinde bünyesine kattığı Kässbohrer, Talson ve Hendricks markaları, gerçekle-

tirdiği yeni yatırımlar ve istikrarlı büyüme politikasının sonucunda, kurulduğu yıllarda belirlediği "Uluslararası bir marka olmak" hedefine ulaştığını ifade etti.

2014 HEDEFİ: AVRUPA'NIN EN BÜYÜK 3 TREYLER ÜRETİCİSİNDEN BİRİ OLMAK

Nuhoglu 2014 yılında genel müdürlük stüresinin dolduğunu hatırlatarak bu tarihe kadar, 15 bin araçlık üretim kapasitesine ulaşmak ve Avrupa'nın en büyük 3 treyler üreticisinden biri olma hedefinde olduklarını belirtti. Nuhoglu, bu hedefe ulaşmak amacıyla bir yandan yeni tesis yatırımlarına devam ederken, diğer yandan araştırma ve geliştirme çalışmalarına da devam edeceğini belirterek, "Sektörün gelişimi doğrultusunda, her bir müşterinin ihtiyaçlarını doğru belirleyerek, geliştirdiğimiz mühendislik çözümlerini müşterilerimizin kullanımına en hızlı şekilde sunacağız" şeklinde konuştu.

Tirsan olarak 35 yılda mutlu bir müşteri kitlesi ve başarılı bir Pazar payına ulaştıklarını dile getiren Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu yaptığı açıklamada "Tirsan'ın başarısının altında yatan en önemli faktör, birbirleriyle uyumlu çalışan bir ekip olmamız ve müşterilerimizin ihtiyaçlarını

anlayarak onlara sunduğumuz ürünleri her daim geliştirmeye önem vermemiz yatmaktadır" şeklinde konuştu.

"REKABETİN TEMELİ İNSANDIR"

Önümüzdeki dönemlerde rekabetin daha da acımasız olacağına dikkat çeken Nuhoglu, "rekabetin temeli insandır. Mutlu insanlar yaratmadan, mutlu çalışanlarınız olmadan mutlu müşterileriniz olması mümkün değildir. Hepsi bir bütün olarak rekabetin temel taşıdır. Rekabet insanlar üzerinden yürür. Biz çok iyi bir aileyiz, bundan sonra ki temel çalışmalarımızda güçlü ve rekabetçi olabilmek için insan kaynağımıza çok daha fazla yatırım yapacağız" diyerek Türkiye'nin daha çok meslek lisesi, üniversite, mühendis kucacası maliyeden idari işlere kadar tüm alanlarda çalışacak insanlara ihtiyacı olduğunu ve bu nedenle hem şirket içi hem de dışarıdan alınacak eğitimleri bu dönemde çok daha ön plana çıkaracaklarını altını çizdi.

2014 yılında IAA fuarında ki en önemli hedeflerinden birinin treylerde, biri kesin olmak üzere en az 3 veya 4 inovasyon ödülü almak olduğunu belirten Nuhoglu, Ar-Ge olarak çalışmaları bu yıl ki IAA fuarının hemen ardından başlanacağını belirtti.



DSV ve Marsh işbirliği

■ Ülkemizde faaliyete başladığı 2011 yılından bu yana dünyanın en önemli tekstil, enerji ve otomotiv markalarının nakliye ve lojistik hizmetlerini üstlenen DSV, yerli ve yabancı sermayeli işletmelere risk ve sigorta brokerliği ve danışmanlık alanlarında hizmet veren Marsh ile ortak bir çalışmaya imza attı. DSV bundan böyle taşımasını yaptığı ürünleri Marsh firması aracılığı ile sigortalayacak.

DSV Kara ve Solution Taş. A.Ş. Genel Müdürü Morten Joergensen ve DSV Hava ve Deniz Taş. A.Ş. Genel Müdürü Ozan Önder, her zaman iyi servis vermek, rekabetçi fiyat avantajı sunmak ve taşımasını yapmış oldukları 4 binden fazla müşterinin hasar tazmin süreçlerini minimuma indirmek için 2 yıldır süren alt yapı ve market araştırmalarını tamamladıktan sonra Marsh ile birlikte geliştirilecek sigorta çözümleri ile hareket edebileceklerini belirttiler.

"TÜRK SİGORTACILIK SEKTÖRÜ YÜKSELEN BİR PAZAR"

Ozan Önder ve Morten Joergensen DSV ile Marsh Sigorta ve Reasürans Brokerliği A.Ş. arasında imzalanan hizmet sözleşmesi kapsamında geliştirilecek si-

gorta çözümlerine ilişkin olarak değerlendirmelerde bulundu. Son yıllarda önemli değişimlere sahne olan Türk Sigortacılık Sektörü'nün hala yükselen bir pazar olduğunu vurgulayan Joergensen ve Önder, Avrupa Birliği ve dünya uygulamaları ile uyum yolunda hızlı ilerlemeler kaydettiklerini dile getirdiler.

HEDEF 3 MİLYON DKK

Yapılan açıklamalarda DSV firmasının sigorta hizmetlerini temsil etmesi amacıyla Marsh Sigorta ve Reasürans Brokerliği A.Ş. ile yaptığı anlaşma neticesinde, 2012 yılının 3. çeyreği itibarıyla Türkiye Pazarı'nda öncelikli olarak Nakliye Sigortası Hizmeti ile pazarda ylsnuna kadarki sigorta kapasite hedefinin şu an için 3 Milyon Danimarka Kronu olarak belirlendiğini ifade edildi.

DSV Genel Müdürü Morten Joergensen ve DSV Türkiye Müdürü Ozan Önder söz konusu gelişmelerin bir yandan sektörün büyüme potansiyelini ortaya koyduğunu, diğer yandan da sigorta sektörünün mali piyasalar içindeki önemini ve rekabetin daha da artacağını habercisi olduğunu belirttiler.

SHELL RIMULA İLE MOTORUNUZ SİZİ YARI YOLDA BIRAKMAZ.



Kat ettiğiniz yollar sabır, dikkat ve ustalık ister. Bu zorlu yolları sorunsuzca aşmak için motorunuzun da sizin kadar dayanıklı olması gerekir. Shell mühendislerinin geliştirdiği Shell Rimula R3 X ağır hizmet dizel motor yağı, motorun korunmasına ve en zorlu yollarda bile dayanıklı olmasına yardımcı olur. Üstelik Shell Rimula R3 X, motorun ömrünü uzatmaya yardımcı olur ve motor aşınmalarını %35'e kadar azaltarak tasarruf sağlar. Zorlu yolları aşmak için sizi yarı yolda bırakmayacak bir motor yağına ihtiyacınız var.

*Ağır vasıta yol testlerinde API CG-4 sınıfı yağla karşılaştırılmıştır.

SİZİN KADAR DAYANIKLI
MOTOR YAĞI
Shell Rimula



CEVA tedarikçilerini ödüllendirdi



CEVA, İspanya'nın Ontigola şehrinde gerçekleştirilen törenle, ikinci Global Tedarikçi Ödülleri'nin sahiplerini açıkladı.

Otomotiv, lastik, elektronik, teknoloji, petrokimya, endüstriyel mamuller, hızlı tüketim ürünleri, basın yayın gibi birçok farklı pazar ve sektöre hizmet sunan CEVA Lojistik, ilkin 2011 yılında gerçekleştirdiği ve bu yıl ikincisini düzenlediği Global Tedarikçi Ödülleri ile dünya çapındaki tedarikçileri arasından en iyi uygulamaları belirledi. CEVA'nın Dünya genelindeki 50 tedarikçisini ağırladığı ödül töreni, CIO Peter Dew, COO Bruno Sidler ve CPO Simon Boggis'in ev sahipliğinde, CEVA'nın Madrid yakınlarındaki Ontigola'da yer alan çok kullanımlı, ekolojik olarak sürdü-

rülebilir tesislerinde gerçekleştirildi.

■ Törende farklı kategorilerde yedi ayrı tedarikçi de ödül aldı:

- Amerika Bölgesi Yılın Tedarikçisi – Crown Equipment
- Asya Pasifik Bölgesi Yılın Tedarikçisi – Shippack
- Kuzey Avrupa Bölgesi Yılın Tedarikçisi – Jungheinrich
- Güney Avrupa, Ortadoğu ve Afrika Bölgesi Yılın Tedarikçisi – Modulblok
- Hava Taşıma Yılın Tedarikçisi – Cathay Pacific
- Deniz Taşıma Yılın Tedarikçisi – Vanguard Logistics
- Kara Taşıma Yılın Tedarikçisi – TNT.

SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

EKİM 2012
www.tasimacilar.com

8



EMK, TREYLER SEKTÖRÜNDE MARKALAŞMAYI HEDEFLİYOR

Emek Grup, Treyler sektöründeki adını markalaştırarak sektöre EMK Treyler olarak giriş yaptı. Ege bölgesindeki yeni yatırımlarını MAN bayisi MAPAR Otomotiv ile birlikte yürütmeyi hedefleyen Emek Grup damperlerini İzmir fuarında sergileme imkanı buldu. Otomotiv, treyler, telekomünikasyon ve enerji gibi farklı sektörlerde yatırımlarını bulan ve dünyanın 33 ülkesine ihracat gerçekleştiren

Emek Grup, tecrübe ve bilgi birikimini Türk, Alman, Fransız mühendislerin 2,5 yıllık Ar-Ge çalışmalarıyla birleştirerek, kendi markası olan EMK Treyler adı altında piyasaya sunuyor. EMK Damperlerini İstanbul Silivri'de 40 bin metre kare kapalı, 2 bin500 metre kare açık alanda üreten firma, E-5 üzerinde yer alan 3 bin 500 metrekairelik showroom'da da ürünlerini sergiliyor.

Aynı zamanda bir aile şirketi olan Emek Group Yönetim Kurulu Başkanı Osman Uslu, EMK damperle ilgili olarak; "Buğüne kadar fabrikaya büyük oranda öz sermaye yatırımı yaptık. Kazandığımızı sürekli olarak yatırıma kaydırdık. Şu an 286 kişiyi istihdam ediyoruz. Bu rakamın 3 yıl içinde 1000 kişiye ulaşmasını hedefliyoruz." diyerek sektörde itilata bağlılığı azaltmayı hedeflediklerini belirtti.

YENİ IVECO STRALIS HI-WAY

'2013 YILININ KAMYONU' SEÇİLDİ

Bu önemli ödül Avrupa'nın en önemli ticari araç fuarı olan 64. Uluslararası Hanover fuarının dün akşam düzenlenen galasında takdim edildi.

Ödülü alan Iveco CEO'su Alfredo Altavilla şunları söyledi; "Bu ödülü almaktan gurur duyuyoruz. Yeni Stralis müşterileri için ekonomi, verimlilik, kalite ve müşteriye sağlanan değer açısından yeni standartlar sunmaktadır. Bu ürün Iveco'nun müşterilerimize yakın olmak, mükemmel ürünler sunmak konularındaki yeni stratejisinin bir göstergesidir.

YENİ STRALIS HI-WAY; ÖZETLE SUNULAN YENİLİKLER

Yeni Stralis'in önemli özellikleri Toplam Kullanım Maliyetinde(TOM) sağlanan önemli azalma ve HI-eSCR katalitik konvektör sisteminin kullanılmasıdır.

Yeni Stralis uluslararası bir misyonda yıllık 130,000km hesabı ile 4 yıllık bir kullanımda bir çok entegre sistem yardımı ile, filo yönetimi ve ekonomik sürüş için kullanıcı eğitimi ile sağlanan fayda ile beraber toplam kullanım maliyetini %4 oranında düşürmektedir.

Yeni Stralis'de mükemmel performans ve düşük yakıt tüketimi sağlayan Cursor FPT motor bulunmaktadır. FPT(Fiat Power Train) tarafından tasarlanan ve üretilen eşsiz Yüksek Verimli SCR(HI-eSCR) sayesinde yeni STRALIS Euro 6 emisyon normlarını EGR kullanmadan karşılayan pazardaki tek ürün olma özelliğine sahiptir. FPT'nin yüksek ve

Iveco'nun ağır-görev kamyonu yeni STRALIS Hi-Way Avrupa'nın önde gelen 25 ticari araç yarışının organizasyonundan oluşan jürinin oyları ile "2013 Uluslararası Yılın Kamyonu" ödülünü aldı. Jüri üyelerine göre yeni Stralis Hi-Way uzun yol taşımacılığında yakıt ekonomisi, güvenlik, kullanım, konfor ve çevrecilik konularında en büyük katkıyı gerçekleştiriyor.



rimli SCR sistemi nitrojen oksid seviyesini %95 oranında azaltmaktadır. FPT'nin eşsiz teknolojisi sayesinde yakıt tüketimi arttırılmadan nitrojen oksid seviyesi düşürülmektedir.

Yeni Stralis'in ayrıca şoföre kabini de yenilenmiştir. Bayiler ve müşterilerden gelen geri bildirimler değerlendirilerek

kabin ergonomisi ve konforu geliştirilmiştir. Kabinin dış tasarımında yapılan değişiklikler ile kazanılan aerodinami sayesinde yakıt tüketiminde azalma sağlanmıştır. Ayrıca ön ızgara tampon ve deflektörler yeniden tasarlanmıştır.

Yeni Stralis'de ayrıca yeni geliştirilmiş telematik sistemine, EBS(Fren destek

sistemi ile entegre)sistemine, şerit takip sistemine, ESP, Aktif Mesafe takip sistemine, güzdüz farlarına, yeni kullanıcı dikkat destek sistemine, ve geliştirilmiş ani fren destek sistemine sahiptir.

Yeni Stralis şoförün sürüş performansını daha da iyileştirmek için şoföre anlık geri bildirimde bulunan "kullanım

sitili değerlendirmesi" ekranı ile donatılmıştır. Ayrıca bu sistemin "IVEC-CONNECT FILO" sistemine bağlanması ile filo yöneticileri, şoförün kullanım tarzını uzaktan takip edip değerlendirebilmektedir. Yeni Stralis Iveco'nun Madrid'de bulunan yeni modern fabrikasında üretilmektedir.

AVRUPALI ALLİSON

Şanzımanlı CNG'li araçları tercih ediyor

Orta ve ağır ticari araçlar için otomatik şanzıman üreticisi olan Allison Transmission, geliştirdiği teknolojiler sayesinde doğal gazla çalışan ticari araç uygulamalarında ön plana çıkıyor.



Ticari araç sahipleri, sundukları toplu taşımacılık, çevre, dağıtım ve inşaat hizmetleri için CNG ve LNG ile çalışan kamyon ve otobüsleri giderek daha fazla tercih ediyorlar.

FİRMALAR FİLOLARINDA CNG İLE ÇALIŞAN ARAÇLAR İSTİYOR

Florida merkezli lojistik şirketi Saddle Creek A.Ş.'nin CNG ile çalışan çekici filosu ise iki katına çıktı ve Allison bu artışa ortak oldu. Saddle Creek, Güneydoğu A.B.D.'deki kamyon yükü çalışmalarında doğal gaz teknolojisini uygulamaya devam ederken, yakın bir geçmişte Allison otomatik şanzımanla donatılmış 40 adet Freightliner Business Class M2 112 kamyonu filosuna ekledi. Freightliner M2 112 CNG kamyonun 530 litrelik yakıt sistemi, uygulamaya bağlı olarak kamyonu günde 885 ile 925 kilometre arasında menzil sağlıyor.

Allison otomatik teknolojisi, Avrupa'daki CNG/LNG kamyonlar için de giderek daha popüler hale geliyor. Iveco, Renault ve Mercedes'in aralarında bulunduğu büyük OEM'ler, doğal gazla çalışan motorlarıyla birlikte Allison otomatik şanzımanları sunuyor.

Peter van Cuijk açıklamasında; "Dizelden daha temiz yanan, sera gazlarını ve gürültü emisyonlarını azaltan ve aynı zamanda daha ucuz olan bir alternatif yakıt kaynağının cazibesi, dünyanın her yerindeki işletmeleri Allison'la donatılmış CNG ve LNG araçları satın almaya yönlendiriyor" diyor.

ROMATIC

Hız Kontrol Sistemleri ile

ilk günden itibaren
HIZINIZ
KONTROL
ALTINDA!



Yakıt tüketiminde % 20 tasarruf imkanı sağlayan, aracınızın motor ömrünü % 50 uzatabileceğiniz, çevreyle dost "Romatic Oto Hız Kontrol Sistemi" ile artık, hıza dayalı trafik cezalarının olmadığı en önemlisi de kazalardan arınmış yolculuklar sizleri bekliyor....

www.otohizkontrol.com T: +90 (212) 452 9 666 - 652 9 666

TÜRKİYE GENELİNDE BAYİLİKLER VERİLECEKTİR

REFERANSLARIMIZ



GOODYEAR YENİ ÜRÜNLERİNİ IAA'DA TANITTI

Goodyear, 20-27 Eylül 2012 tarihleri arasında Almanya'nın Hanover kentinde düzenlenen 2012 IAA Ticari Araç Fuarı'nda kara taşımacılığına yönelik geliştirdiği kamyon ve otobüs lastiklerinin tanıtımını yaptı.

Goodyear, Almanya'nın Hannover kentinde düzenlenen 2012 Ticari Araç Fuarı'nda, uzun araştırmalar sonucunda geliştirdiği ilk AA sınıfı kamyon lastiklerini ve kara taşımacılığı sektöründeki artan maliyetleri karşılayabilmek için ürettiği yeni otobüs lastiklerini tanıttı.

Goodyear mühendisleri, yeni sunulacak ilk AA sınıfı kamyon lastiğinin hedefleri karşıladığından emin olmak için henüz test aşamasının devam ettiğini açıkladı.

EMEA Ticari Lastikler Teknoloji Direktörü Henk Van Tuyl, Goodyear'ın yakında ilk AA sınıfı kamyon lastiğini piyasaya çıkaracağını duyurmaktan son derece mutlu olduklarını söyleyerek "Yeni lastiğimiz, filoların ıslak yol tutuşu ve yakıt verimliliği performanslarını iyileştiren teknolojik bir çığır açacaktır. Somut örnekler vermek gerekirse, tam set A sınıfı lastikler ile F sınıf lastikler arasındaki fark, kamyonun yakıt tüketimini yüzde15 oranında etkiler ve bu da yılda yaklaşık 7000 Euro değerinde yakıt tasarrufu anlamına gelmektedir. Islak yol tutuşu performansına bakacak olursak, tam fren yapma durumunda bu fark, fren mesafesini yüzde 30 oranında düşürmektedir. Bu da, 80 km/s hızla giden standart bir kamyonun fren mesafesini 25 m daha kısa olması anlamına gelir" dedi.

LASTİKLERE 50'NİN ÜZERİNDE KRİTER ANALİZİ YAPILIYOR

1 Kasım 2012 itibarıyla AB ülkelerinde zorunlu olan etiketleme uygulaması, Türkiye'de de aynı tarih itibarıyla zorunlu hale geliyor. Buna göre Avrupa lastik etiketi görünüşte mevcut enerji etiketlerine (örneğin ev gereçlerinin üzerinde bulunan etiketlere) benzemektedir; A en yüksek performanslı lastiği ve G en düşük performanslı lastiği temsil ediyor. Etiket, alıcılara lastiğin yakıt verimliliği, ıslak yolda tutuş performansı ve dış gürültü seviyesi hakkında bilgi veriyor.

AB Lastik Etiketleme uygulaması hakkında bilgi veren Goodyear Türkiye Ticari Lastikler Pazarlama Müdürü Faruk Uslu, "Goodyear'ın ürün geliştirmede hedeflerinin en başında daima güvenlik bulunmaktadır. Yeni lastik etiketleme uygulaması ile aslında lastikler sadece ıslak zemin frenleme, yuvarlanma direnci ve sese göre değerlendiriliyor. Otomobil dergileri, otomobil kulüpleri ve uluslararası bağımsız test kuruluşları, lastiklerin performansını değerlendirirken 15 farklı performans kriteri kullanıyor. Goodyear olarak biz lastiklerimizi geliştirirken, tüketicilerin güvenlik ve performans ihtiyaçlarını göz



önünde bulundurarak 50'nin üzerinde kriterin analizini yapıyoruz" şeklinde konuştu.

GOODYEAR,TALEBE YÖNELİK LASTİKLERİNİ GELİŞTİRİYOR

Goodyear tarafından yapılan araştırma, otobüs kullanıcılarının, kara taşımacılığı endüstrisindeki artan maliyetleri karşılayabilmek için yakıt verimliliği sağlayan lastiklere ihtiyaç duyduğunu gösterdi. Goodyear tarafından yakın zamanda gerçekleştirilen araştırmalar, görüşme yapılan otobüs ve şehirlerarası otobüs filolarının yüzde 89'unun artan yakıt fiyatlarını kara taşımacılığı sektöründeki en büyük zorluk olarak gördüğünü ortaya çıkardı. Bundan yola çıkarak Goodyear yeni geliştirdikleri Yeni Goodyear Coach lastiklerini otobüs kullanıcılarının ihtiyaçlarını karşılamak üzere geliştirdi.

Goodyear'ın geliştirdiği diğer Otobüs lastikleri;

Dengesiz aşımına modern otobüslerin lastikleri için ciddi bir sorundur ve bunun sonucunda lastiklerin ömrü azalmaktadır diyen Goodyear yetkilileri Marathon Coach lastiği için özel olarak geliştirdiği asimetrik tasarımın bu sorunu çözdüğünü ifade ediyor.

Goodyear yetkilileri kış ayları için geliştirdiği UltraGrip Coach lastiğini, Kuzey ülkelerinde ve Alp bölgelerinde, yani buzlu yolların yaygın ve ani kar yağışlarının yaşandığı yerlerde çalışan otobüslere özellikle fayda sağlayacağını belirtiyor. Goodyear EMEA Kamyon Lastikleri Pazarlama Direktörü Boris Stevanovic konuşmasında, "Yeni Marathon Coach ve UltraGrip Coach lastiklerimizi denemekte olan kullanıcılarımızdan aldığımız olumlu geri bildirimler konusunda çok heyecanlıyız. Yeni araştırmamız, bu lastikleri geliştirirken üzerine odaklandığımız performans kriterlerinin, otobüs kullanıcılarının taleplerini karşıladığını doğruluyor" ifadesini kullandı.



CEVA, LOJİSTİK SEKTÖRÜNDE BİRİNCİ OLDU

CEVA, Capital Dergisi'nin gerçekleştirdiği 'Türkiye'nin en büyük 500 özel şirketi' araştırmasında en büyük 202. firma olurken, lojistik firmaları arasında ise 1. Sırada yer aldı. Capital Dergisi tarafından 15 yıldır düzenlenen 'Türkiye'nin En Büyük 500 Özel Şirketi' araştırmasında, CEVA Türkiye, 675 milyon TL'lik cirouyla, lojistik sektöründe rakiplerini geride bırakarak

1. oldu. Araştırmaya katılan tüm firmalar arasında en büyük 202. firma olan CEVA, 2010 yılında yapılan araştırmada da lojistik sektöründe yine 1. sırada yer almıştı. otomotiv, lastik, elektronik, teknoloji, petrokimya, endüstriyel mamuller, hızlı tüketim ürünleri, basın yayını, gibi birçok farklı pazar ve sektöre hizmet sunan CEVA'nın, Türkiye ve Balkanlar Genel

Müdürü Aslan Uzun, "CEVA Türkiye olarak kurulduğumuz günden beri büyüme stratejimiz doğrultusunda, ciro hedeflerimizin üstünde rakamlara ulaşarak büyüdük. 2011 yılını ise ciro bazında pazar lideri olarak kapattık. Capital 500 araştırmasında, lojistik sektöründe birinci olmamız başarının bir göstergesidir." dedi.

SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

EKİM 2012
www.tasimacilar.com

9

'AVRUPA'DA EN HIZLI YAYILAN TÜRK LOJİSTİK ŞİRKETİ OLDUK'

Oya KAYA Nurcan GÜNEŞ

The Ritz Carlton Otelde düzenlenen basın toplantısına CEO Tayfun Öktem'in yanı sıra, Satış ve Müşteri Hizmetleri Genel Müdür Yardımcısı Okyay Öztuğ, Süreç Geliştirme ve Tasarım Genel Müdür Yardımcısı Murat Boğ, Mali İşler Genel Müdür Yardımcısı Rasim Kartal, Kurumsal Pazarlama ve İletişim Sorumlusu Begüm Yöndem, Kurumsal Pazarlama ve İletişim Yöneticisi Mirace İrem Koyuncu ve basın mensupları katıldı.

Avrupa yatırımlarına 1996 yılında Almanya ile başlayan Ekol, 2012 yılı içinde 5 farklı ülkede daha yatırım yaparak Avrupa'da en hızlı yayılan Türk lojistik şirketi oldu.

1996 yılında kurulan Ekol Almanya'nın ardından, geçtiğimiz yıl Romanya'da yeni bir lojistik şirketini satın aldı. Ardından İtalya'daki tesisi faaliyete geçiren Ekol, 2012 yılı içinde de Bosna, Fransa, Yunanistan ve Ukrayna'da gerçekleştirdiği yatırımları ile Avrupa'nın önemli merkezlerinde birbiri ardına açılan tesisleri ile büyümeye devam etti.

Kurulduğu günden bu yana Avrupa'daki atılımlarına her geçen gün bir yenisini ekleyen Ekol'un son bir yıl içinde Avrupa'ya 10 milyon Euro yatırım yaptığı ifade edildi.

Avrupa'nın önde gelen lojistik şirketlerinden biri olmayı hedefleyen Ekol'un son olarak Ukrayna'nın önde gelen lojistik şirketlerinden biri olan Komora'nın yüzde 53 ile çoğunluk hissesine sahip olarak, Ukrayna ile Avrupa yayılımını artırdığı belirtildi.

Ekol CEO'su Tayfun Öktem, sektörün durumu, gelecek öngörülerini ve Ekol lojistiğin Türkiye'de ve Avrupa'da yaptığı yatırımlarını değerlendirdi.

HEDEF LOJİSTİKTE AKLA GELEN İLK MARKA OLMAK

1990 yılında faaliyetlerine başlayan Ekol'un kurulduğundan bu yana dünya çapında bir marka olmayı hedeflediğini söyleyen Ekol Lojistik CEO'su Tayfun Öktem "Türkiye'de 400 bin metrekare kapalı alanı aşan dağıtım merkezleri, Avrupa geneline yayılmış tesisleri, 2 bin araçlık filosuyla Türkiye'nin ve Avrupa'nın öncü entegre lojistik hizmet sağlayıcıları arasında yer alıyor. Uluslararası taşımacılıkta yük organizasyonu ile başlanılan noktadan, üçüncü parti entegre lojistik hizmetleri sunan bütünlük bir yapıya ulaşıldı" şeklinde konuştu.

"KRİZLERİ FIRSATA ÇEVİREN AVRUPA OYUNCUSU"

Son bir yıl içinde Avrupa'da 10 milyon Euro toplam yatırım yaparak, 80 bin metrekare depolama alanına ulaştıklarını ifade eden Öktem, "Türkiye'de 4 bin 200'ü aşkın çalışanı olan Ekol ailesi, Avrupa'da ise 7 ayrı milletten bin 200'ü aşkın çalışan sayısına ulaşarak, uluslararası şirketler arasındaki yerini aldı ve son ortaklığımız olan Ukrayna ile bu yolda hızla ilerleyeceğiz. Depo ve araç yatırımları ile 20 milyon Euro ilave yatırım yapılması planlanan Ukrayna ortaklığımızdan 2013 yılında 20 milyon Euro ciro hedefimiz, tüm Avrupa'da yatırımlarımızdan ise 75 milyon Euro civarında ciro beklentimiz bulunuyor" dedi.



"LOJİSTİK SEKTÖRÜNDE KALİFİYE ELEMEN EKŞİKLİĞİ VAR"

Lojistik denildiğinde Avrupa'da akla gelen ilk 5 markadan biri olduklarını belirten Tayfun Öktem "Avrupalı bence bizden daha çok Ekol'u tanıyor. Ekol Avrupa'da özellikle markasal anlamda ilk 5 arasında olabilecek konuma, hızla sahip bir şirket. Özellikle Avrupa'daki yatırımlar Ekol için en önemli kilometre taşlarını oluşturdu. İlk olarak Ekol Almanya ile başlayan Avrupa atılımlarına her geçen gün bir yenisi eklenirken, amacımız hep aynıydı. Avrupa'da lojistik denince akla gelen ilk markalardan biri

olmak. Ve bugün geline nokta da bu amacımıza hızla yaklaşmaktayız" diyerek hedeflerine ulaştıklarını belirtti.

Tayfun Öktem ayrıca Türkiye'de lojistik sektöründe yetişmiş kalifiye elemanın da olmadığını ifade ederek "Türkiye'de lojistik sektöründe yetişmiş yeterli adet ve kalitede lojistikçi yok" dedi.

"OYUNU KURALLARINA GÖRE OYNUYORUZ"

Avrupa ülkelerine giriş çıkışlarda yaşanan vize ve kota sorunları firmaları taşıma yaptıkları ülkelerde şirket kurmaya zorluyor. Buna yönelik, Avrupa'da yer almanın asıl nedeni vize ve kota

engelleriyle sorun çıkarmaya çalışan Avrupalıyı bypass etmek mi? şeklinde sorulan soruya Öktem'in cevabı şu şekilde oldu "Bizim yayılmamızın asıl nedeni aslında isimizi iyi yapmaya çalışmak. Oraya bayrağınızı diktiğiniz zaman şirketinizi de oluşturduğunuzda Alman plakalı araçlarla, Alman şoförlerle iş yapmanız gerekiyor. Çünkü belirli alt yapıları yapmadığınızda vizenizle, kabotajla işin dışında kaldığınız gibi Türk plakalı araçlarınızla gezemiyorsunuz. Hâlbuki bizim Romen plakalı, Alman plakalı araçlarımız var. Ve bunları optimize eden planlarımız, programlarımız ve yaklaşımlarımız var. Yani oyunu kurallarına göre oynuyoruz."

SGS Transit yenilikleriyle yanınızda

RODERNET adıyla başlatılan İhracat-İthalat ve yurtiçi gümrükler arası taşımalarda T1 hizmeti TransitNet adıyla devam ediyor. SGS, TransitNet adıyla başlattığı T1 hizmetini, 01 Mart 2012 tarihinden itibaren kesintisiz olarak nakliyeciyeye sunuyor.



İhracat ve İthalatın yanı sıra yurt içindeki gümrükleri arası taşımalarda da hem hesaplı hem de hızlı bir şekilde T1 hizmeti veren SGS TransitNet Transit Sistemi Destek Hizmetleri AŞ Genel Müdürü Hüseyin Kiyak, bu hizmet sayesinde teminat imkanından yararlanan lojistik firmalarının taşımalarında Karne, ENS(Elektronik Çıkış Özet Beyan), TIR ön beyan, Karne yazdırma, AB özet beyan gibi maliyetlerinin de ortadan kalktığını belirtiyor.

6 AYDA 700 BİN EURO KAZANÇ

SGS TransitNet, sistemini kullanan taşımacıların, AB'ye yönelik yapılan ihracat-İthalat taşımalarında ve yurtiçi gümrükler arası taşımalarda T1 / teminat imkanından yararlandıklarını belirten SGS TransitNet Transit Sistemi Destek Hizmetleri AŞ Genel Müdürü Hüseyin Kiyak, lojistik firmalarının 6 ay gibi bir sürede T1 beyanını sunarak 700 bin Euro kazandığını ifade etti. Kiyak, buna ek olarak sistemi kullananların taşımacılardan bağımsız olduğu için bilgi gizliliğini sağlama, tahsis edilen teminata bağlı olarak alternatifli ve adil fiyatlandırma, aynı programdan ihracat, ithalat ve aktarma taşımalarında beyanname düzenleme fırsatı, 4 gümrük kısıtlamasından kurtulma ve alt yüklenici (taşeron) kullanma fırsatına da sahip olduklarını ifade etti. Kiyak ayrıca, Türk gümrük idaresine NCTS transit beyanını sunma ve bu beyandan otomatik T1 beyanını üretilmesi nedeniyle ilave yazılım maliyetinden de kurtuldular" açıklamasında bulundu.

Hüseyin Kiyak, SGS TransitNet sisteminin; taşıma esnasında olası sorunların çözümü için gümrük idareleri ile kurulmuş ağ sayesinde yerinde çözüm üretme, gümrüğe gitme zorunluluğu olmadığını da dile getirdi. Hüseyin Kiyak sistem sayesinde AB'de onaylanmış alıcılardan deposuna günün herhangi bir saatinde ve hafta sonunda teslimat yapabile, gümrük vergilerinin ödendi teyidi için 2,5 yıl beklemek yerine, taşımanın sonlandığı anda elektronik teyit alma, taşıyan ürünün tüm vergilerinin garantiye alınmasıyla kolcu ve refakatçi mecburiyeti, ilave teminat ve buna benzer sorunlardan kurtulmak gibi avantajlarının da olduğunu belirtti.



MAN kamyon yatırımcıları DİYARBAKIR'DA BULUŞTU

MAN kamyon müşterileri Diyarbakır'da düzenlenen yemekte bir araya geldi. Yemeğe katılan TGS EfficientLine yatırımcıları da tecrübelerini aktararak, araçların ekonomik işletme maliyetleri ve düşük yakıt avantajı sağladığını belirttiler.

Diyarbakır'da düzenlenen yemeğe, MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Kamyon Satış Müdürü Serkan Sara, DiyarMAN Yönetim Kurulu Başkanı Şükrü Unat, MAN Finansal Hizmetler A.Ş. CFO'su Barış Türkeş, Satış ve Pazarlama Müdürü Mehmet Kılıç, Bölge Satış Yetkilisi Emrah Albustanoğlu ve çok sayıda kamyon müşterisi katıldı.

TGS EFFICIENTLINE GÜNEYDOĞU BÖLGESİNDE DE BÜYÜK TALEP GÖRÜYOR

Yemekte konuşan MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Kamyon Satış Müdürü Serkan Sara, yatırımlarına MAN ile devam eden kamyon müşterilerine teşekkür etti. Satış ve satış sonrası hizmetleri Türkiye'nin her noktasına ulaştırdıklarını belirten Sara, "Kalitesine güvenerek MAN'ı tercih eden değerli

MAN Finansal Hizmetlerin katkısıyla Güneydoğu Bölge Bayi DiyarMAN'ın ev sahipliğinde Diyarbakır'da gerçekleşen yemekte bir araya gelen MAN kamyon yatırımcıları bilgi alışverişinde bulundu.

yatırımcılarımız bizi pazar lideri yaptı. Bizler de bu güvene layık olmak adına hizmet kalitemizi daha da yukarıya taşımak için çalışıyoruz" dedi.

DiyarMAN Yönetim Kurulu Başkanı Şükrü Unat ise yeni TGS EfficientLine çekicilerin bölgede yoğun talep gördüğünün altını çizdi. Yemeğe katılan TGS EfficientLine yatırımcıları ise araçları değerlendirdi. Araçların uzun yol taşımacılığında oldukça verimli olduğunu belirten yatırımcılar, ihtiyaca özel şartlar sunan MAN Finans'ın da yatırımcıyı teşvik ettiğini söylediler.

EfficientLine" serisi ile büyük bir ivme yakaladıklarını belirten MAN Finansal Hizmetler A.Ş. CFO'su Barış Türkeş ise yaptığı konuşmada sektöre olan finansal desteklerinin artarak devam edeceğini vurguladı. MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. ile müşterilerine farklı ve avantajlı ödeme seçenekleri sunarak fark yaratmayı amaçla-

dıklarını belirten Türkeş, MAN markasının kalitesiyle sunduğu ayrıcalıkları finans alanında da sağladıklarını söyledi.



(soldan sağa) Barış Türkeş, Şükrü Unat, Serkan Sara

LOJİSTİK SEKTÖRÜ

ALJ finans desteği ile BÜYÜYOR

Lojistik sektörüne girmesinin üzerinden kısa bir süre geçen ALJ Finansman A.Ş., firmaların ticari araç alımlarında sunduğu kredi çözümleri ile sektörün büyümesine destek sağlıyor. ALJ Finans'tan kredi kullanan Alp Özler Nakliyat, filosuna 35 adet Schmitz perdeli semi treyler kattı.



ALJ Finansman A.Ş., taşımacılık firmalarına sunduğu finansal çözümlerle, ticari araç ve lojistik sektörünün büyümesine destek veriyor. Türkiye'nin önde gelen taşımacılık firmalarından Alp Özler Nakliyat, ALJ Finans kredisi kullanarak ENKA'dan 35 adet Schmitz perdeli semi treyler satın aldı.

Alp Özler Nakliyat'ın yeni araçlarının teslimat törenine Alp Özler Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı Dursun Gece, ENKA Pazarlama İç Anadolu Bölgesi Satış Yöneticisi Yusuf Odabaş, ALJ Finans Pazarlama ve İş Geliştirme Müdürü Melis Balıkcı ve ALJ Finans Bölge Satış Sorumlusu Emrah Barış katıldı.

Kurulduğu 1994 yılından bu yana sektöre hizmet veren Alp Özler Nakliyat, bünyesinde yer alan Yılmaz (Yılmaz Ağır Nakliyat), Akartur, Seher Turizm firmaları ile taşımacılık ve lojistik hizmeti veriyor. Alp Özler Nakliyat, Coca Cola ve yan ürünleri olmak üzere birçok büyük firmanın ürünlerinin Türkiye geneline dağıtımını da gerçekleştiriyor.

"ALJ FİNANS ELİMİZİ KUVVETLİ HALE GETİRDİ"

Taşımacılık sektöründe Schmitz Light treyler, perdeli kapaklı dorse gibi araçların Türkiye'deki ilk kullanıcıları olduklarını hatırlatan Alp Özler Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı Müdürü Dursun Gece, "Tenteli dorseler ile kuru yük taşımacılığı yapıyoruz ve taşımacılık faaliyetlerimizin yüzde 70'i yurtiçi oluyor. Filomuzda genelde Mercedes çekici ve Schmitz dorse gibi kolay alınıp, kolay satılabilen araçları tercih ediyoruz" şeklinde konuştu. Araç alımlarının büyük çoğunluğunda kredi kullandıklarını ifade eden Gece, "ENKA ile dorse alımı kararımız kapsamında görüşürken, bize kredi kullanımı için ALJ Finans'ı önerdiler. Biz de banka bürokrasisinden kurtulabileceğimizi düşünerek kabul ettik. Bize sunulan imkânlar, günün şartlarına göre gayet iyi ve rekabetçi bir teklifti ve taleplerimizi de karşılıyordu. Böylelikle dorselerimizin alımını ALJ Finans kredisi ile gerçekleştirdik. ALJ Finans'ın lojistik ve ticari araç sektörüne çok şeyler katacağına inanıyorum. Kullanıcı olarak bizim elimizi bankalara karşı kuvvetli duruma getiriyor. ALJ Finans ile ilişkilerimizin gelecekte daha da artacağına inanıyorum" açıklamasında bulundu.

Merkezi Ankara Lojistik Üssü'nde bulunan Alp Özler Nakliyat, Mersin, Konya, İstanbul, Elazığ ve Tarsus'ta bulunan şubeleri ile hizmetlerini sürdürüyor. Mersin şubelerinden deniz yolu ile taşımacılık da yapan Alp Özler Nakliyat'ın ayrıca Gebze'de 7 bin 500 kapalı toplam 21 bin metrekare alana sahip lojistik deposu bulunuyor.

Yıl: 3 SAYI: 73 FİYATI: 50 kuruş - EKİM 2012
GAZETENİN YAYIN PERİYODU: HAFTALIK
YAYIN TÜRÜ: YEREL/SÜRELİ
www.tasimacilar.com

TAŞIMACILAR

KURUCU

M.Naci KALENDER

İmtiyaz Sahibi

Mete Turizm Basın ve Yayıncılık Hizmetleri
San. ve Tic. Ltd. Şti. Adına
M. Mete KALENDER

Haber Koordinatörü:

Nurcan GÜNEŞ

Reklam ve Halkla İlişkiler:

Deniz BAYDAR

Hukuk Danışmanı

Av. Uğur AMASYA

Muhabir:

Oya KAYA

Z. Şule GÜNDOĞAN

Elif ÖZDURAN

F.Serdar ÖZGÜLTEKİN

Grafik Tasarım:

Ö. Faruk DİRLİK

Kayahan ÜÇLER

ANADOLU TEMSİLCİLİKLERİ

Ankara: Efecan BARUT

İzmir: Orkut İSİKALP

Edirne: KAPIKULE-

HAMZABEYLİ Mehmet SENOL

Hatay - Reyhanlı - ÇİLVEĞÖZÜ:

Abit KIZILCA (Rehber Gazetesi)

Hatay: Hasan YETMEZ

Mersin: Meltem AHATOĞLU

Ardahan - Posof - TÜRKÖZÜ:

Bülent KILIÇ (Kılıç Ofset)

İğdir-DİLUCU: Serdar ÜNSAL

Ağrı Doğubayazıt: GÜRBÜLAK:

Selehattin KACURU

Artvin-Hopa-SARP:

Hayati AKBAS

Sırnak-Silopi-HABUR:

Hali COŞKUN

Cizre: Emin Dilovan KINAY

(Haber 73 Gazetesi)

Adres: İhlamurdere Cad. No:5 K:4 Beşiktaş - İstanbul
Tel: (0212) 258 77 86 - 87 Fax: (0212) 259 78 85
GSM: 0532 304 60 77 E-MAIL: info@tasimacilar.com

info@tasimacilargazetesi.com
BASILDIĞI YER: İhlas Gazetecilik A.Ş.
29 Ekim Cad. No:23 / Yenibosna - İSTANBUL

Köşe yazarlarının sorumluluğu yazarlarına aittir.
Taşımacılar Gazetesi basın meslek ilkelerine uymaya söz vermiştir.

SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

| EKİM 2012 |
| www.tasimacilar.com |

10



BİR KAMYONA KAÇ KİŞİ SİĞAR?

Volvo kamyon bir aracına kaç kişinin sığacağına test etti. Volvo Kamyon FH aracını kullanarak 39 kişiyi aracın kabinine sığdırmayı başardı. Volvo Kamyon, FH aracını kullanarak bir aracın kabinine kaç kişinin sığacağını test etti. İnanmayacaksınız ama küçük dediğimiz kabine tam 39 kişiyi sığdırdı. Bu şunu gösteriyor ki, Kabin genişliği daha fazla kullanım alanı ve zamanının büyük bir bölümünü yolda geçiren sürücünün daha rahat bir ortamda çalışması anlamına da geliyor. Volvo Kamyon, dünya lansmanını gerçekleştirdiği yeni Volvo FH kabininin bir metreküp genişletildiğini göstermek amacıyla yaratıcı bir viral

videoya imzasını attı ve toplam 39 kişiyi aracın kabinine sığdırdı. Herhangi bir çekim hilesinin söz konusu olmadığı youtube üzerinden yayınlanan video'da yüksek olan kamyon, bir platforma yerleştiriliyor ve kişilerin istenilen pozisyonunda durması sağlanıyor. Koreografiğini üstlendiği çekime ilgili bilgi veren İsveçli ünlü sirk sanatları enstitüsü Cirkus Çirkör'de öğretim görevlisi olan Christian Vippola çalışmalarında kamyon sürücülerinin kullandığını ifade ederek "Akrobasi numaralarını denerken gördük oldukça zorluydu. Dolayısıyla sürücülerin korkusuz, bedenlen kuvvetli ve psikolojik olarak kararlı olması gerekiyordu" dedi.

HATAYLI KAROSERCİLER ROTAYI UKRAYNA'YA ÇEVİRDİ

Suriye'de yaşanan sıkıntılardan dolayı sınır ticareti durma noktasına gelen ve ihracat pazarlarını çeşitlendirme arayışındaki Hataylı işadamları Ukrayna pazarını inceliyor.

Hasan Yetmez/HATAY

Kiev'e bir iş ziyareti düzenleyen Antakya Karoserciler Odası Başkanı Zeki Keser başkanlığındaki heyet Türk Ukrayna İşadamları Derneği (TUİD)'ni ziyaret etti.

Ziyarete TUİD derneğinin yönetim kurulu üyelerinin yanı sıra Mersin Demirciler Odası Yönetim Kurulu Başkanı Sabit Yelkovan da katıldı. TUİD Yönetim Kurulu Başkanvekili Burak Pehlivan'ın Ukrayna ekonomisi hakkında kısa bir sunum yaptığı toplantıda, Antakyalı işadamları kendi sektörleriyle ilgili TUİD yönetim kurulu üyelerinden Ukrayna pazarı hakkında ayrıntılı bilgi aldı. Ukrayna ile Türkiye'nin dış ticaret hacminin 2011 yılında 6,5 milyar dolara ulaştığını belirten Burak Pehlivan, bu rakamın yalnızca 1,7 milyar dolarlık bölümünün Türkiye'nin ihracatı olduğunu ifade etti. Pehlivan, "Türkiye gibi çok farklı ürün kalemlerinde üretim yapma gücüne sahip, güçlü bir hafif sanayiye sahip bir ülkenin Ukrayna'ya ihracat potansiyelinin çok daha yüksek olması gerekir" diyerek, bu gibi heyet ziyaretleri, fuarlar gibi etkinliklerin bu potansiyelin gerçekleştirilmesini kolaylaştıracağını belirtti. Ayrıca Pehlivan, Antakyalı işadamlarının bu zor zamanlarda böyle bir vizyon ortaya koymalarının takdire şayan olduğunu dile getirdi.

SERBEST TİCARET

ANTLAŞMASI ÖNGÖRÜLÜYÖR

THY'nin Türkiye'den, Ukrayna'ya haftalık 50 olan sefer sayısının kısa vadede 100'e çıkarılmasını

gündemde olduğunu ifade eden Pehlivan, sene sonuna kadar Ukrayna ve Türkiye arasında Serbest Ticaret Antlaşması'nın imzalanmasının da öngörüldüğünü belirtti.

2015 TİCARET HACMI HEDEFİ 20 MİLYAR DOLAR

"Tüm bunlar iki ülkenin ekonomik ilişkilerinin daha da gelişmesi ve ticaret hacminin hızla artması için bize ümit veriyor, Antakya, Mersin ve Türkiye'nin daha birçok şehirden gelen işadamları heyetleri de bu makro gelişmeler ışığında 2015 yılı için Ukrayna ile Türkiye arasında koyulan 20 milyar dolarlık ticaret hacmi hedefine ulaşılmasını kolaylaştırıcaktır."

SURIYE KRİZİ HATAY'I VURDU

Antakya Karoserciler Odası Başkanı Zeki Keser, Suriye'de yaşanan sıkıntılardan dolayı Hatay'dan Suriye'ye yapılan ihracatın durduğunu hem de Suriye üzerinden daha güneyde yer alan Arap ülkelerine yapılan transit ticarete büyük zorluklar yaşandığını belirterek, transit ticarete çözüm olarak Mersin üzerinden deniz yoluyla TIR'ların Mısır'a, oradan ise bölge ülkelere aktarılma ulaşım seçeneğinin bu gün kullanıldığını ancak bunun hem zaman hem de maliyet olarak kendilerine olumsuz yansıdığını ifade etti. Dernek ve Hataylı işadamları olarak yaşananlar doğrultusunda farklı vizyon arayışlarına girdiklerini kaydeden Zeki Keser, ihracat pazarlarını çeşitlendirmeye çalıştıklarını, bu yüzden ise yönlerini kuzeye Ukrayna gibi ülkelere çevirdiklerini söyledi. Kısa süre önce Suriye'nin başkenti Şam'da bulunduğunu bildiren Mersin Demirciler Derneği Başkanı Sabit Yelkovan ise Suriye'nin ekonomik olarak kendisine gelmesinin, iç savaş kısa sürede sonuçlansa bile zaman alacağını ifade etti. Bölge sanayicisinin ve esnafının ticari kaybının yalnız bölgeye değil, Türkiye ekonomisini de etkilemeye devam edeceğini belirten Yelkovan, "Bu nedenle yeni pazarlar arayışına giriyoruz. Ukrayna'nın Arap ülkeleriyle ticaretinde Türkiye, özellikle Mersin ve Hatay gibi şehirleriyle köprü görevi görebilir" diye konuştu.



ODD GLADYATÖRLERİ 2012'DE

REKABET daha da artacak

Otomotiv sektörünün heyecanla beklediği 'ODD Gladıyatörleri 2012' için geri sayım başladı. Otomotiv sektörünün çatı kuruluşu Otomotiv Distribütörleri Derneği'nin (ODD) markaların Satış ve İletişim başarılarını ödüllendirmek için üçüncü kez düzenleyecek.

■ Türk otomotiv sektörünün 49 markasını çatısı altında buluşturan Otomotiv Distribütörleri Derneği, sektörde her yıl arın bir heyecanla beklenen ODD Gladıyatörleri için hazırlıklara başladı. "Satış" ve "İletişim" kategorilerinde toplam 18 dalda ödül verilecek olan ODD Gladıyatörleri 2012'de çok daha büyük bir rekabet yaşanması bekleniyor. Başvurular ve halk oylaması 31 Aralık 2012 tarihine kadar devam edecek. 7 Ocak 2013 gecesi gerçekleştirilecek.

JÜRİ SAYGIN İSİMLERDEN OLUŞTU

ODD Gladıyatörleri 2012'de değerlendirme yapacak 15 saygın isimden oluşan jüri de belli oldu. Türkiye Halkla İlişkiler Derneği Başkanı Fügen Toksü başkanlığındaki jüri şu isimlerden oluşuyor; Prof. Dr. Haluk Gürgen (Bahçeşehir Üniversitesi İletişim Fakültesi Dekanı), Prof. Dr. Yonca Aslanbay (Bilgi Üniversitesi İletişim Fakültesi, İletişim Yönetimi Bölümü Bölüm Başkanı), Prof. Dr. Suat Geçgin (İÜ İletişim Fakültesi Gazetecilik Bölüm Başkanı), Prof. Dr. İbrahim Kırcova (YTÜ, İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi İşletme Bölümü Öğretim Üyesi), Prof. Dr. Melda Cinman (Şişecam) (M.Ü. İletişim Fakültesi Halkla İlişkiler ve Tanıtım Bölümü Öğretim Üyesi), Doç. Dr. Steven Seggie (Özyeğin Üniversitesi İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi, Pazarlama Bölümü Öğretim Üyesi), Dr. Cüneyt Evirgen (Sabancı Üniversitesi Yönetici Geliştirme Birimi Direktörü), İsmail Hakkı Polat (Kadir Has Üniversitesi İletişim Fakültesi Yeni Medya Bölümü Öğretim Üyesi), Ahmet Akın (Reklamcılık Vakfı Başkanı), Yılmaz Yılmaz (Birleşmiş Markalar Derneği Başkanı), Emine Pura (Doğrudan Pazarlama İletişimcileri Derneği Başkanı), Zeki Bilsel (Brisa Bridgestone Pazarlama Genel Müdür Yardımcısı), Selin Kocabaş (Turkcell Genel Müdür Yardımcısı), Kerim Kermen (Castrol Türkiye ve Hazar Bölgesi Madeni Yağlar Direktörü)



FIAT DOBLO URBAN SATIŞA SUNULDU

■ Fiat Türkiye tarafından 34 bin 260 TL'den başlayan anahtar teslim satış fiyatıyla tüketicilerin ilgisine sunulan Fiat Doblo Urban, düşük yakıt tüketimi ve yüksek performansı bir arada sunabilen 1,3 litre 90 HP ve 1,6 litre 105 HP'lik Multijet motorlarla kombine ediliyor. Tasarım ve konfor özellikleriyle dikkat çeken yeni Fiat Doblo Urban'da EBD destekli ABS, sürücü ve yolcu hava yastıkları, yükseklik ve derinlik ayarlı direksiyon simidi, klima, direksiyondan kumandalı CD ve MP3 çalarlı müzik sistemi, elektrikli ön camlar ve yan aynalar, elektrikli ve karartılmış arka camlar, çift sürgülü yan kapılar, gövde rengi ön ve arka tamponlar, sis farları, 16 inç alaşım jantlar, tavan rayları ve Yeni Urban iç döşeme gibi ekipmanlar standart olarak sunuluyor.

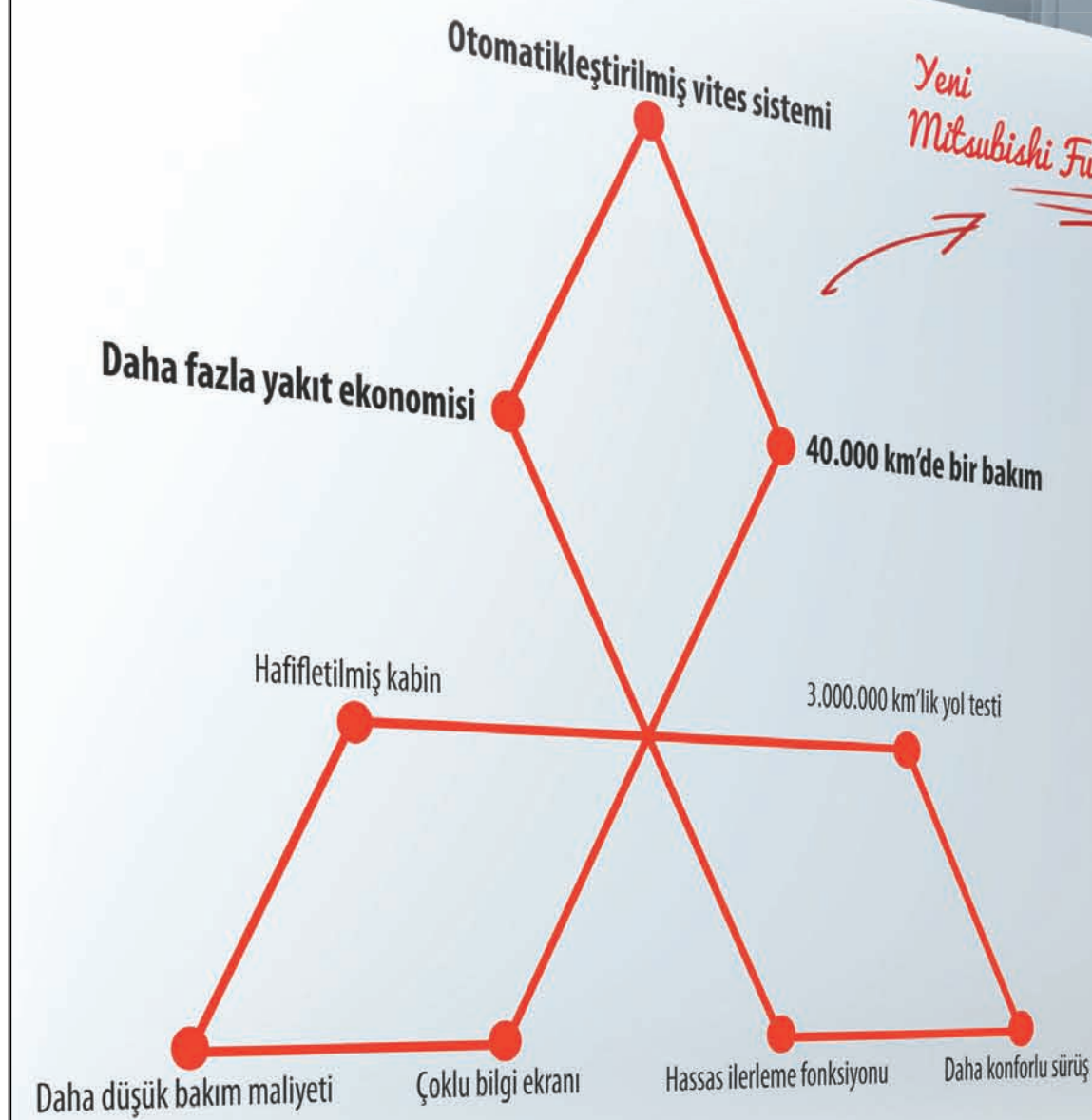
Tofaş'ın Bursa'daki fabrikasında üretilen ve dünyanın birçok ülkesine ihraç edilen yeni **Fiat Doblo'nun Urban** adı verilen yeni donanım seçeneği Eylül ayı itibarıyla satışa sunuldu.

TÜRK MÜHENDİS VE İŞÇİSİNİN İMZASINI TAŞIYOR

Fikri mülkiyet hakkı Tofaş'a ait olan ve Türk otomotiv üreticisinin Bursa'daki fabrikasında Türk mühendislerinin ve işçisinin imzasıyla bantlardan inerek birçok ülkeye ihraç edilen yeni Fiat Doblo'nun Urban adı verilen yeni donanım versiyonu, Eylül ayı itibarıyla satışa sunuldu. Fiat Doblo'nun yeni nesli, bu sınıfta bir ilk olarak bi-link bağımsız arka süspansiyon sistemi ile donatılmasıyla da ön plana çıkıyor. Bu güne kadar sadece üst sınıf otomobillerde görülen bu sistem sayesinde araç her türlü yol yüzeyi ve yük koşulunda mükemmel seviyede yol tutuşu sunuyor. "Sınıfının en iyisi" hedefiyle yolla çıkan Fiat Doblo 4390 mm'lik uzunluğa, 1845 mm'lik yüksekliğe ve 1832 mm'lik genişliğe sahip. Yeni Fiat Doblo, 2755 mm'lik aks mesafesiyle sınıfının en uzununu unvanına sahip. 790 litrelik bagaj hacmi sunan aracın ikinci koltuk sırası katlandığında ise yükleme alanı 3200 litreye kadar genişletilebiliyor.



Son noktayı koyduk.



Sınıfının ilk otomatikleştirilmiş vites sistemi DUONIC, 40.000 km'lik bakım aralığı ve artan yakıt ekonomisi ile **Yeni Canter** daha fazla kazanmak isteyenler için son nokta.

YENİ
MITSUBISHI FUSO
CANTER

www.fusocanter.com



TEMSA GLOBAL