



*bir gün gelir
her şey değişir*

Değişim zamanın ruhunda... Değişim hayatın içinde...
Size en iyisini sunmak için şimdi değişim zamanı. Şimdi sektörde alışkanlıkları değiştirme zamanı.
30 yıllık deneyimi, yepyeni görsel yüzümüz ve hizmet anlayışımızla birleştiriyoruz.
Sizi, değişimi yakından takip etmeye davet ediyoruz.

www.birgungelirherseydegisir.com

OK KARDEŞLER

OKT TRAILER

TASIMACILAR



LOJİSTİK | KASIM 2012 | SAYI: 75 | FİYATI: 50 KURUŞ | www.tasimacilar.com

OMSAN'DA YENİ ATAMA

Omsan'da stratejik planlama ve pazarlama yöneticisi olarak görev yapan Faysal Yalınkılıç, Kasım 2012 tarihi itibarıyla stratejik planlama ve pazarlama müdürü olarak atandı. Yalınkılıç, 2008-2009 yılları arasında Omsan Lojistik'te stratejik planlama ve pazarlama uzmanı, 2010 yılından bu yana yine Omsan Lojistik'te stratejik planlama ve pazarlama yöneticisi olarak görev yaptı.



Her şey UND Başkanı R. Engin Özmen'in Hatay'da UND eğitim merkezi açılışında basına vermiş olduğu demeçle başladı.



Özmen'in, "batırdığınız 10 milyon Euro'nun karşılığını bu devletin mahkemeleri aracılığıyla 3 katıyla alamazsınız" sözleriyle bir önceki başkanların tepkisini çekti.

841 BİN TL'LİK DAVA GERİ ÇEKİLDİ

UN RO RO'YA REKABET KURULUNUN KESTİĞİ

Eski Başkanlardan Çetin Nuhoglu da açıklamalarından dolayı Özmen'e veryansın etti.

DİNÇŞAHİN SUÇLAMALARI REDDETMIŞTİ

Özmen'in UND Deniz'i "eski yönetim batırdı" suçlamalarına cevap veren Eski Başkanlardan Tamer Dinçşahin ise, suçlamaların asılsız olduğunu iddia ederek "UND Deniz'in haksız rekabete maruz kaldığı, Rekabet Kurumu tarafından da tespit edilirken ve bu kuruluş tazminat ödemeye mahkum edilirken, bugün kalkıp eski UND yönetimini suçlamaya kalkmak en hafif deyişle vicdansızlığın yanı sıra saçmalamaktır. Rekabet Kurumu gibi çok ciddi bir kurumun yılı aşkın bir sürede, kılı kırk yaran incelemeleri sonrasında verdiği kararın Sayın Özmen'i bu kadar üzmesi hayret vericidir. Rekabet Kurulu "UND Deniz batmamış batırılmıştır" demesine karşın, Sayın Özmen; bu karar yanlıştır, adaletli bir karar çıkmamıştır, UND Denizi Yönetim Kurulu batırmıştır diyerek UN Ro Ro'nun avukatlığına soyunmuştur" şeklinde açıklamada bulunmuştu.

SÖZ DÜELLOSUNA NUHOĞLU'DA KATILDI

Özmen ve Dinçşahin arasında gerçekleşen bu ikili söz düellosuna bir yanıtta UND'nin eski başkanlarından olan Cetin Nuhoglu'ndan geldi.

2011 yılında yaşanan sıkıntıları "Tsunami" olarak nitelendiren Nuhoglu, o dönemde UND'nin hem ekonomik, hem kültürel, hem de imaj olarak zedelendiğini ancak hepsinden ötesi de o dönem yaşananların UND'nin davranış kalıplarını sildiğini ifade ederek, derneğin o dönemden sonra 10 yıl gerilediğini ve başladığı noktaya geri döndüğünü belirtti.

Özmen, Nuhoglu'nun açıklamalarından dolayı özür dilemesi gerektiğini belirterek, Nuhoglu ise Hodri meydan diyerek Özmen'i ortak basın toplantısında kozlarını paylaşmaya davet etti. 6'DA

TEREDDÜTTE KALANLAR DİKKAT

Kış lastiği uygulamasında bilinmesi gerekenler



Bakanlık kış lastiği zorunluluğuna yönelik oluşan tereddütleri ortadan kaldırmak amacıyla bazı hususlar yayınladı. İşte dikkat edilmesi gereken ayrıntılar

Yolcu ve eşya taşımalarında kullanılan araçlara yönelik olarak 08 Kasım 2012 tarihinde yayınlanan genelgele ile 1 Aralık ile 1 Nisan tarihleri arasında kış lastiği kullanmaları zorunluluğu getirilmiştir. Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı bu konudaki mevzuatın, amaç ve hedeflerine uygun gerçekleşmesini ve uygulamada oluşabilecek tereddütlerin giderilmesi amacıyla bazı hususlar yayınladı.

1 ARALIK 1 NİSAN ARASI ZORUNLU

Yapılan açıklamada, ülkemizde tescil edilmiş olsun veya olmasın şehirlerarası karayollarında seyreden tüm kamyon, çekici, tanker, otobüs, minibüs ve kamyonet türü araçlar ile Karayolu Taşıma Yönetmeliği uyarınca "A" türü yetki belgelerine kayıtlı otomobillerde her yılın 1 Aralık ile takip eden yılın 1 Nisan tarihleri arasında kalan dört aylık dönemde kış lastiği kullanmasının zorunlu olduğunun altı çizildi. Kamyon, çekici, tanker ve otobüs türü araçların tahrirli dingilleri üzerindeki tüm lastiklerinin kış lastiği olmasının zorunlu olduğu belirtilirken, Ayrıca, "Kamyonet, mi-

nibüs ve "A" türü yetki belgelerine kayıtlı otomobillerin tüm lastikleri ile yarı römork ve römorkların frenleme tertibatı bulunan dingilleri üzerindeki tüm lastiklerinin kış lastiği olması zorunludur" ifadelerine yer verildi.

Kış lastiğinin zorunlu olduğu süre içerisinde; denetimlerde uygulanacak usul ve esaslara yönelik olarak ise Kamyon, çekici, tanker, otobüs, yarı römork ve römork türü araçların lastiklerinin yanaklarında (M+S) işareti; minibüs, otomobil ve kamyonet türü araçların lastiklerinin yanaklarında ise (M+S) işareti ile birlikte kar tanesi (snowflake) işareti aranacağı belirtildi. Ayrıca, sevir esnasında değiştirilmek zorunda kalan lastiklerin yerine takılacak lastiklerin de kış lastiği olması zorunlu olduğu gibi, yapılan denetimlerde aynı dingil üzerinde içte yer alan lastiklerde (M+S) işaretinin okunamaması halinde sırt deseninin kış lastiğine uygunluğunun kontrol edileceği belirtildi. Genelgenin 1 Aralık 2012 tarihinde yürürlüğe gireceği bildirildi.



Erkeskin, KOBİ'lere seslendi: "Küreselleşmeyi fırsata çevirin"

Bu yıl 6'ncısı yapılan Logitrans Transport ve Lojistik Fuarı kapsamında, UTİKAD (Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üretenleri Derneği) ve lojistik sektörünün güçlü ve dinamik iletişim ağı olarak kabul edilen Alman lojistik derneği BVL International işbirliğinde düzenlenen "Tedarik Zinciri Forumu"na da, lojistik sektöründe yeni trendler ve Türk-Alman işbirliği konuşuldu. UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Turgut Erkeskin, Almanya-Bremen Devlet Bakanı Dr. Heiner Heseler, BVL Almanya Yönetim Kurulu Başkanı Prof. Dr. Ing. Thomas Wimmer, BVL Türkiye/İstanbul Bölümü Başkanı Klaus-Dieter von der Bey ve Türkiye Metro Logistics Group Tedarik Zinciri Başkanı Piotr Dopierala'nın konuşmacı olarak katıldığı forumda, Türkiye'deki ekonomik gelişmeye dikkat çekilerek, Türk-Alman lojistik işbirliğinin dünya ticaretine önemli katkılar sağlayacağı ifade edildi. 8'DE

**NAKLİYE SEKTÖRÜ
NEFES DARLIĞI
ÇEKİYOR**

3. SAYFA

MOTORİN FİYATLARI

İSTANBUL	4.18	D.BAKIR	4.30
ANKARA	4.19	SİVAS	4.25
İZMİR	4.16	İĞDİR	4.28
ADANA	4.18	HATAY	4.19

TESLİMAT

TAŞIMACILAR

KASIM 2012
www.tasimacilar.com

2

IVECO BAYISI
KILIÇLAR'DAN
3 ADET TRAKKER
TESLİMATI

Kılıçlar Otomotiv, Mersin ve bölgesinin önemli inşaat taahhüt firmalarından olan Nasa İnşaat'a 3 adet Iveco Trakker AT720T50-6X4 çekici satışı gerçekleştirdi.

Araçlar Nasa İnşaat yöneticileri Samet Yerlikaya ile Cesur Geze'ye Kılıçlar Otomotiv Adana tesislerinde teslim edildi. Teslimat töreninde görüşlerini ifade eden firma yetkilileri IVECO Marka Trakker çekicileri firmanın misyonu için daha uygun olmaları, do-

nanımlı olmaları ve Kılıçlar Otomotiv'in üstün hizmet anlayışı nedeni ile tercih ettiklerini, ayrıca IVECO Markası ile daha önceki tecrübelerinin de son derece olumlu olmasının tercih nedenlerinde etkili olduğunu ifade etti. Teslimat töreninde Nasa İnşaat yetkililerine Kılıçlar Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Vahdettin Kılıç tarafından bir plaket takdim edilirken, Nasa İnşaat tarafından 11 adetlik ikinci parti araç siparişi de verildi.

FORD CARGO 1846T OCAK AYINDA TÜRKİYE PİYASASINDA YERİNİ ALIYOR

Oya KAYA

Araç tanıtımında konuşan Ford Otosan İnönü Fabrikası Müdürü Mustafa Menkü, "Biz bu aracı verimli, konforlu ve dayanıklı yapmak için yola çıktık" diyerek aracın Belçika, Brezilya, İsveç, Almanya, İngiltere, Türkiye ve Suudi Arabistan'da test edildiğini söyledi.

FORD'UN YENİ DELİKANLISI TRUCK OF THE YEAR'DA 3'ÜNCÜ OLDU

Uluslararası yılın kamyon ödülleri 1846T'nin, 2013 yılının en iyi 3'üncü kamyonu ödülüne layık görüldüğünü de hatırlatan Menkü, "21 Avrupa ülkesinden fabrikamızı ziyaret eden ve kamyonlarımızı test eden jüri üyeleri tarafından 2013'ün en iyi 3'üncü kamyonu ödülüne layık görüldük" dedi.

Menkü'nün ardından konuşan Ford Otosan Kamyon İş Birimi Satış, Pazarlama ve Satış Sonrası Operasyonları Müdürü Emrah Duman ise, konuşmasında aracın DNA'sı olarak kabul edilen 4 ana unsur üzerinde durdu.

ARACIN DNA'SI GÜCÜ, VERİMLİLİĞİ, KONFORU VE DAYANIKLILIĞI ÜZERİNE KURULU

Aracın güçlü, verimli, konforlu ve dayanıklı olması üzerinde yoğunlaştıklarını belirten Duman, 460 beygir gücündeki motoruyla aracın özellikle filo sahiplerine büyük avantaj sağlayacağını vurguladı. Araçta standart olarak mekanik şanzıman ve opsiyonel olarak otomatik şanzıman sunduklarını söyleyen Duman "Otomatik şanzıman dediğimiz gerçek otomatik şanzıman yani entegrasyon uygulama değil. Bu ciddi anlamda yakıt tüketimine katkı sağlayacak bir özellik. 460 beygirlik bir araçta frenler de çok önemli. Bu araçımızda A'dan, Z'ye fren sistemini de tamamen değiştirdik. Yeni nesil hız frenlerimiz araçlarda mevcut. Ayrıca 282 kw'lık bir motor frenimiz de var" şeklinde konuştu.

Rakiplerine oranla opsiyonel olarak sunulan

Gebze fabrikasında 350 Türk mühendis tarafından geliştirilen Ford Cargo 1846T çekicinin lansmanı ilk kez İstanbul'daki Logitrans Transport Lojistik Fuarı'nda gerçekleştirildi.

ESP özelliğinin de araçta standart olarak mevcut olduğunu belirten Duman bu sistemin kamyonun yoldan çıkmasını ve devrilmesini önlemekte büyük fayda sağladığını sözlerine ekledi.

BAKIM ARALIKLARI 60 BİN KM'YE ÇIKARTILDI

Verimliliğin özellikle filo sahibi onlar için çok önemli olduğunu altını çizen Duman, servis maliyetlerinin ve taşıma kapasitesinin önemine değinerek bakım aralıklarını 60 bin km'ye çıkardıklarını söyledi. Duman "Burada müşteri açısından en büyük avantaj aracın işin üzerindeki vaktini arttırıyoruz. Diğer avantaj ise servise çok daha az girdiği için çok daha az bakım maliyeti yaratıyor. 2 yıl sınırsız garantiyi tampondan tampona bütün ürünlerimizde zaten veriyoruz. Yine tüm ürünlerimizde verdiğimiz 3 yıl sınırsız km. garantisi de yine tampondan tampona veriyoruz" dedi.

Aracın şanzıman ve arka akslarını optimize ettiklerini çıkardıklarını söyleyen Duman, aracın ağırlığını da yüzde 10 daha fazla hafiflettiklerini, bunun da yakıt tüketimine olumlu yönde etki edeceğini vurguladı.

Konforun sürücüler açısından önemli olduğuna da dikkat çeken Duman "aracımızı kullana sürücüler vakitlerinin yüzde 70'ini aracının içerisinde geçiriyor. Dolayısıyla onlara maksimum konforu sunmamız gerekiyor. Öncelikli olarak 1945 mm. araç içi yükseklik oluşturuldu. Yani 1,95 boyundaki bir sürücü aracımızın içinde çok rahatlıkla ayakta durabiliyor. Bu bize tabi çok geniş depolama kapasitesi sağladı" diyerek Hız sabitleyici, yokuş destek sistemi gibi birçok özelliğinde araçta standart olarak verildiğini söyledi.



ARAÇ PİYASAYA ÇIKMADAN SATILDI

Lansmanın ardından 2 adet yeni Ford Cargo 1846T çekici Kayserili ESP yapı malzemeleri sahibi Ersin Şahin Postaoğlu'na verildi. Filosunda 4 adet Ford kamyon'da bulunan Postaoğlu'nun filosundaki Ford sayısı 6 adede yükseldi. Aracı almasında Oğlu'nun etkisinin de olduğunu söyleyen

Postaoğlu, "Benim oğlum Ford araçlarının fanatigi. Oğlum aracın fotoğraflarını bir yerlerden buldu ve bana getirdi. Biz zaten filomuzda Ford kamyon ve çekicisi kullanıyoruz. Aracın fotoğrafları hoşumuza gitti. İhtiyaçımızda vardı bizde araç alımımızda Ford'u tercih ettik" dedi.

"BOĞA GİBİ GÜÇLÜ DAMPER"

EMK Treyler Başkent Sokaklarında



2011 yılı başında üretimine başladığı damper pazarında, kısa sürede yalnızca yurtiçinde değil, yurtdışı pazarda da yer edinmeyi başaran EMK Treyler, yurtiçinde gerçekleştirdiği projelerine bir yenisini daha ekledi.

Türkiye'deki kamu kurumlarıyla da çalışmalarına başlayan EMK TREYLER, bu anlamda ilk çalışmasını tamamlayarak 23-24 Kasım tarihlerinde DMO (Devlet Malzeme Ofisi) ile yaptığı 50 araçlık filo sözleşmesi kapsamında üretmiş olduğu ilk 25 araçlık 24M3 kapasiteye sahip Kasalı Damper filosunun teslimatını gerçekleştirdi.

Man Kamyon Otobüs AŞ ile ortak olarak yürüttüğü bu projede MAN TGS 41 400 2012 model araçlar için ürettiği 24m3 lük kasalı damperler ile markasının "boğa gibi güçlü damper" imajını yineledi.

EMK Damperler, Silivri'deki Dev Fabrikada Üretiliyor İstanbul Silivri'deki 30 bin m2 kapalı, 1500 m2 açık stok alanına sahip olan fabrikada üretilen EMK damperler, Yine Silivri E5 Karayolu üzerinde yer alan 3500 m2'lik devasa show-room'da sergileniyor.

Otomotiv, treyler, telekomünikasyon ve enerji gibi farklı sektörlerde yatırımı olan Emek Group bünyesinde yer alan EMK markası, aynı zamanda Avrupa'nın önemli damper ve treyler markalarına da üretim yapıyor.



MEVLANA LOJİSTİK 3 ADET DAILY 7 TONLUK KAMYON İLE IVECO AİLESİNE KATILDI

Mevlana Lojistik'ten Iveco'ya merhaba

Özellikle ağır vasıta filosu ile tanınan köklü firma bu kez orta sınıf araç tercihini Iveco markasından yana kullandı.

Firma yetkilileri tercihlerini Iveco'dan yan kullınmalarını "Son dönemlerde özellikle büyük filolarla yaygınlaşan Iveco 7 ton serisi araçların düşük yakıt tüketimleri, satış sonrası desteği ve satın alma maliyetlerinin uygun olması" şeklinde belirtti. Öz Gözde Otomotiv Ostim Tesislerinde gerçekleştirilen teslim töreninde

Öz Gözde Otomotiv Satış Koordinatörü Gökten Güçlü, Mevlana Lojistik yetkilileri Tuncay ve Turgut Menekşe'ye, hoş geldin plaketi sundu. Gökten Güçlü "Biz müşteri kavramını ortadan kaldırarak, tamamen iş ortağı düşüncesi ile hareket etmekteyiz. Bu karşılıklı bir süreç. Mevlana Lojistik ile çok daha güçlü projelere imza atacağımıza inanıyoruz" dedi.

Turgut Menekşe ise ilk kez Iveco ile çalıştıklarını, başlangıç aşamasında çok memnun kal-

dıklarını aynı memnuniyetin araçları kullanma sürecinde de yaşayacaklarına inandıklarını ifade ederek, sözlerini şöyle sürdürdü; "Öz Gözde güçlü bir bayii. Iveco ise iyi bir marka. Bu dayanışma bize güven veriyor. Ticari araç konusunda bu güven çok önemli. Çünkü hepimiz ticaret yapıyoruz. Amacımız para kazanabilmek. Satış kadar sonrası da düşünmeliyiz. Öz Gözde bizi bu konuda da ikna etmiş bulunuyor. Uzun sürecine inandığımız bir birlikteliğe başladık."



İZMİRLİ GÜLTEKİN KAR İNŞAAT, HAFRİYAT İŞLERİ İÇİN TEKRAR FORD CARGO ALIMINI YAPTI

Uzun yıllar yurtdışında iş yapan ve Türkiye'deki hafriyat işlerine Aliğa'da Ford Cargo araçlar satın alarak başlayan İzmirli Gültekin Kar İnşaat, araç filosunu yeni aldığı Ford Cargo'larla büyütti.

Haziran ayında 10 adet 3536D Ford Cargo alan firma, şimdi de 10 adet Cargo 4136D

damperli kamyon alımı yaptı. Ford Otosan'ın Eskişehir İnönü tesislerinde ürettiği Ford Cargo'lar, Ford Otosan Kamyon Bölge Müdürü Mete İnceer ve Ford Otosan Büyükkaracı Bayi Satış Sorumlusu Mehmet Akgül tarafından Gültekin Kar İnşaat yetkilisi Şenol Aktaş'a törenle teslim edildi. Çift çekerde

tercihi yine Ford Cargo olan Gültekin Kar İnşaat'ın yetkilisi Şenol Aktaş, törende yaptığı konuşmada, "Ford Cargo'ların bölgemiz geniş servis ağına sahip olması, ekonomik bakım giderleri ve yakıt tasarrufu ikinci kez Ford Cargo alımı yapmamızın en önemli nedenleri oldu" dedi.

KSM GROUP'TAN TÜRKİYE'DE YENİ YATIRIM!

İran merkezli KSM Group, Türkiye'de uluslararası taşımacılık sektörüne yatırım yaparak tüm alt yapı çalışmalarını tamamlıyor. Bu çalışmaların en önemli kısmı olan araç seçiminde ise tercihi Volvo Kamyon'dan yana kullandı. KSM Group, Volvo Kamyon'dan teslim aldığı on beş adet Volvo FH ile uzun yolların ağır yükünü Volvo kalitesinde taşımaya hazırlanıyor.

2000 yılında Tahran'da, inşaat sektöründe dünya çapında faaliyet göstermek amacıyla kurulan Kara Sazeh Matin (KSM) Holding, 2011 yılı itibarıyla Türkiye'deki yatırımlarına başladı. Türkiye'de uluslararası taşımacılık alanında yatırımlarını gerçekleştiren KSM Group, ilk adımlarını atarak Volvo Kamyon'dan teslim aldığı on beş adet Volvo FH 4x2 540 HP, Euro 5 çekici ile filosunu kurdu.

KSM Group, FH çekicilerini yeni araç parkının açılışında teslim aldı

KSM Group yetkilileri teslim aldığı on beş adet Volvo FH 4x2 540 HP Euro 5 çekicileri yüksek performansının yanı sıra yakıt tüketiminde de verimli araçlar olması nedeniyle tercih ettiklerini belirtti.

Yeni araç parkının açılışı ve çekicilerinin teslimatı için gerçekleştirilen törene KSM Group adına Yönetim Kurulu Başkanı Amirhossein Ghanbar, Yönetim Kurulu Üyesi ve Dış Ülkeler Koordinatörü Saied Alimirzaei, Türkiye Genel Müdürü Hüseyin Yousefzade, İran Lojistik Genel Müdürü Mehdi Javidnia, Lojistik Yönetim Kurulu Üyesi Masoud Seyyidi, Türkiye Lojistik Müdürü Kubilay Erkutay, Operasyon Müdürü Masoud Delfani katıldı. KSM Group'un Türkiye Genel Müdürü

Türkiye'de uluslararası taşımacılık sektörüne yatırım yapan, İran merkezli KSM Group araç yatırımında Volvo'yu seçti.



Hüseyin Yousefzade konuya ilişkin yaptığı açıklamada; "KSM Group olarak "İmkansızlıkları Aşıyoruz" sloganıyla hareket ediyor ve her yeni projemizi yeni bir zorluk, yeni bir sınav düşüncesiyle çözüme kavuşturuyoruz. Uluslararası nakliye sektöründe söz sahibi olmak için çıktığımız bu yolda, Türkiye'de yaptığımız yatırımlarla emin adımlarla ilerliyoruz ve Volvo ile çalışmak bize güven veriyor. İran'da inşaat projelerimizde kullandığımız Volvo'lardan oldukça memnunuz ve bu nedenle Türkiye'de de Volvo Kamyon ile çalışmak istedik. Volvo FH çekicileri tercih etmemizin önemli sebepleri ise sunduğu yüksek performans, dayanıklılık ve taşıma kapasitesi. Ayrıca yakıt ve işletme maliyetleri de düşük. Beklenmedik işletim maliyet-

lerine sebep olmaması da bizim için önemli. Hedeflerimize ulaşmak için yaptığımız yatırımlarda, Volvo Kamyon'dan destek almaya ve iş birliğimizi sürdürmeye devam edeceğiz" dedi. Volvo Kamyon adına törene katılan Bölge Satış Temsilcisi Bora Gür konuya ilişkin olarak; "KSM Group, Türkiye'de kısa zamanda hızla büyüme gösterecekleri bir operasyon yürütüyor. FH da işi süratle, verimlilikle ve karlı bir şekilde yapan güçlü, yakıtta tasarruflu ve mükemmel sürüş özellikleri sunuyor. Bu doğrultuda KSM Group'un Volvo FH çekici tercihi, projelerine destek verecek. KSM Group'un kriterlerine uygun olarak terzi usulü üretilen Volvo FH çekicilerin onlar için en ideal nakliye çözümünü sunacağına inanıyoruz" dedi.



TLS, İTÜ'YE SPONSOR OLDU

TLS Lojistik, İTÜ Endüstri Mühendisliği Kulübü'nün Sektör Günleri Sponsoru oldu. TLS Lojistik, İTÜ Endüstri Mühendisliği Kulübü'nün düzenlediği 16. Sektör Günleri'nin Lojistik Sektörü sponsoru oldu. TLS Lojistik, İTÜ tarafından bu yıl on altıncısı düzenlenen Sektör Günleri etkinliğinin lojistik

sektörü sponsoru oldu. 7 Kasım'da üniversitenin Maçka kampüsünde gerçekleştirilen etkinlikte TLS Lojistik Genel Müdür Yardımcısı Aykut Yakalı, gençlerle deneyimlerini paylaştı. Aykut Yakalı, konuşmasında dünyanın hızlı bir değişim sürecinden geçtiğini örnekleriyle anlattı. TLS Lojistik'in de değişimin öncülerini arasında yer aldığını kaydeden Yakalı, TLS Lojistik'in global ölçekte hizmet veren yerel

bir marka olduğunu belirtti. Müşterilerin tüm lojistik ihtiyaçlarını eksiksiz karşıladıklarını söyleyen Yakalı, dünya markalarıyla gerek yurtiçinde gerek uluslararası pazarda kıyasıya rekabet ettiklerini vurguladı. 2017'de cirolarını 1 milyar TL'ye çıkarmayı hedeflediklerini kaydeden Yakalı, örnek vaka incelemeleri ve tecrübelerine dayanarak, dünyanın değişen koşullarında gençlere, güçlü bir şekilde var olmanın inceliklerini aktardı.



AYKUT YAKALI

SEKTÖRDEN**TAŞIMACILAR****3**

| KASIM 2012 |
| www.tasimacilar.com |

DEMİRYOLLARI TAŞIMACILAR DERNEĞİ ESKİ BAŞKANI VE KONSPEĐ TAŞIMACILIK GENEL MÜDÜRÜ METE TIRMAN: NAKLİYE SEKTÖRÜ NEFES DARLIĞI ÇEKİYOR

U Oya KAYA
Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı tarafından resmi gazete'de yayınlanan Araçların Yüklümesine İlişkin Ölçü ve Usuller ile Tartı ve Boyut Ölçüm Toleransları Hakkında Yönetmeliğin sıkıntı yaratacağını söyleyen Demiryolları Taşımacılar Derneği eski başkanı ve Konsped Taşımacılık Genel Müdürü Mete Tırman, Türkiye'de alınan kararların birçoğunun yanlış olduğunu ifade etti.

Yeni yönetmeliğin düşünmeden alınmış bir karar olduğunu iddia eden Tırman, Türkiye'de alınan kararlarda iki türlü yöntem uygulandığını söyleyerek "birincisi iş bitiren yaklaşım; yani karar verdim yarın uygulamaya geçiyorum.



Nakliye sektörünün şu anda nefes darlığı çektiğini ifade eden Demiryolları Taşımacılar Derneği Eski Başkanı ve Konsped Taşımacılık Genel Müdürü Mete Tırman, nakliye sektöründe yaşanan sıkıntıların düzeltilmesi gerektiğini söyledi.

Sektör hazır mı değil mi nasıl olsa anlarız. Ondan sonra tepkiler gelince de pardon bir dakika bir düşünüyem diyen yaklaşım. İkinci yaklaşım da acelesi yok nasıl olsa yaparız şeklinde olan yaklaşımdır" diyerek alınan kararın yanlış olduğunu bir an önce düzeltilmesi gerektiğini ifade etti.

DTD, DEMİRYOLU YASASININ ÇIKMA-SINI UMUTLA BEKLİYOR

(DTD) Demiryolu Taşımacılar Derneği'nin de demiryolu yasası çıkacağı umuduyla kurulduğunu, fakat acelesi yok sonra yaparız anlayışıyla 7 yıldır bekletildiğini ifade eden Tırman "demiryolu yasası çıkacak diye 20 firma bir araya gelerek bu derneği kurduk. Aradan geçen her yılsonunda bu yıl olmaz ama gelecek yıla yetişir umuduyla bekledik. Bu yıl kesin bir dil kullanıldı ve çıkacak denildi. Ama bu seneyi de gelecek yıla devirdik" diyerek hala umut içinde beklediklerini ifade etti.

"PROJE YAPILIRKEN SEKTÖR OYUNCULARINA DA DANIŞILMALI"

Sizce ne şekilde hareket edilmesi gerekir? Ne önerirsiniz? şeklinde yönelttiğimiz soruyu Mete Tırman şu şekilde cevapladı: "Önce düşünürsün, taşınırsın ve planlarsın neleri etkiliyorsun, nelerden etkileneceksin. Buna bakarsın ondan sonra da karar verirsın. Ama karar verdiğin anda da o sektördeki ilgili oyunculara da danışsın. Bir fikriniz var mı? Düşünceniz nedir? Böyle olsa olur mu? demek lazım. Asıl projelendirme böyle yapılır. Ne yazık ki böyle olmuyor. Bu durum benim işimi zorlaştırıyor, idarenin kendi işini zorlaştırıyor ve bizimle hiç alakası olmayan üçüncü kişilerin de işini zorlaştırıyor. Düşündüğünü söyleyenin de söylemeyeninde fikri bu."

Mete Tırman, sınır bölgelerinde yaşanan sorunların nakliyeciyi Avrupa'ya taşımacılık yapmaya ittiğini, fakat Türkiye'nin Avrupa'daki pazarının

da yüzde 30'lara düştüğünü söyleyerek "Avrupa bizi şuan dış ticarete yüzde 30 iş hacmi ile besliyor" ifadesini kullandı.

"ARZ-TALEP DENGESİNİN DE DÜZELTİLMESİ GEREK"

Türkiye'de arz-talep dengesinin de bozulduğunu ifade eden Tırman, 2023 yılına yüzde 15 pay alınacağı söylenen demiryolunun, kara nakliyesinde yaşanan sıkıntılardan dolayı gelişemeyeceğini belirtti. "Karayolu ile rekabet halinde olan demiryolu, karayolu bu vaziyetteyken gelişemez" diyen Tırman arzı daraltıcı önlemler alınması gerektiğini belirterek "İnsanlara yatırım yaptın fakat bu beni ilgilendirmiyor. Ben seni artık istemiyorum" demek yerine, onu özendirerek bu alandan dışarıya çekmek gerekir. İnsanların canını yakacak zorlama kararlara bunu yapmamak lazım. Böyle bir şey yavaş yavaş arz talep dengesinde ki arzı azaltır" şeklinde konuştu.

ERKESKİN: LOJİSTİK PAZARINDA KOBİ'LERE DE İŞ VAR

Yerli ve yabancı lojistik şirketi yöneticileri, sektör çalışanları ve ziyaretçilerin katılımıyla gerçekleştirilen forumda, "Geleneksel Taşımacılıktan Lojistik Hizmet Sağlayıcılığa" konulu bir konuşma yapan UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Turgut Erkeskin, küresel tedarik zincirlerinde lojistik hizmet sağlayıcıların rolünün giderek arttığını ve yeniden şekillenen global pazarda işletmelerin hız, esneklik, maliyet ve müşteri hizmetlerini optimize etmek zorunda olduklarını söyledi.

Turgut Erkeskin, lojistik pazarında artan rekabetin tedarik zinciri üzerinde baskı yaratmaya devam ettiğini ve değişen lojistik talepler doğrultusunda taşıma işi organizatörlerinin taşıma hizmetine ek olarak gümrük, depolama, dağıtım, stok yönetimi, paketleme, ambalajlama, tartma, kalite kontrol gibi katma değerli farklı hizmetlere de yönelediklerini vurguladı.

UTİKAD Başkanı Turgut Erkeskin, global lojistik pazarında büyük şirketler kadar küçük ve orta ölçekli şirketler içinde fırsatlar olduğunu belirterek, "Lojistik sektöründe gelecek KOBİ'ler açısından karanlık değil. Küreselleşmeyi şirketiniz için fırsata çevirin" çağrısında bulundu.

"GELECEK KOBİ'LER İÇİN KARANLIK DEĞİL"

Hızla gelişen ve büyüyen lojistik pazarında büyük işletmeler kadar KOBİ'ler içinde önemli fırsatlar olduğunu kaydeden Erkeskin şöyle konuştu: "Son günlerde global pazarda KOBİ'ler için bir umut olup olmadığı tartışılıyor. Giderek karmaşıklaşan ve entegre hizmetler haline gelen tedarik zincirinde, KOBİ'ler için de yer olduğunu inanıyorum. KOBİ'ler küreselleşmenin kendileri için yarattığı fırsatları kullanarak bu pazarda varlıklarını sürdürebilirler. Rekabetin zorlaştığı pazarda risk herkes için var. Küçük ve orta ölçekli lojistik sağlayıcıların rekabette pazar paylarının korumak

için bazı stratejilere ihtiyaçları olduğunu düşünüyorum."

"REKABET DEĞİL İŞBİRLİĞİ İSTİYORUZ"

BVL'in lojistik pazarında rekabet değil işbirliğinden yana olduğunu altını çizen BVL Almanya Yönetim Kurulu Başkanı Prof. Thomas Wimmer, "Dünyada güvenli taşımada Türkiye'nin önemi giderek artmaktadır. Bu nedenle iki ülkenin lojistik sektörünü temsil eden derneklerin işbirliği bizim için önem taşımaktadır. Rekabet değil, işbirliği içinde çalışmak istiyoruz" şeklinde konuştu.



Erkeskin

LOGITRANS'TA ORTAKLIK**Alişan - Interbulk İş ortaklığı gerçekleşti**

Global lojistik pazarının Hollanda merkezli sıvı ve kuru mal taşıma şirketi Interbulk Grup ve Türk lojistik firması Alişan Lojistik dev bir iş ortaklığına imza attı.

Uluslararası pazarda rekabet eden Türk lojistik firmalarını, dünya devleri ile bir araya getiren Logitrans Transport Fuarı'nda; Alişan Lojistik tarafından davetilere ve basın mensuplarına yönelik düzenlenen kokteyl kapsamında Alişan - Interbulk iş ortaklığının imza töreni gerçekleştirildi.

SEKTÖR MENSUPLARI İMZA TÖRENİNDEYDİ

Logitrans Transport Fuarı'nda gerçekleşen Alişan-Interbulk iş ortaklığı imza töreninde Alişan Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Ertuğrul Alişan, Alişan Lojistik Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Damla Alişan, Alişan Lojistik Yönetim Kurulu Üyesi Yonca Alişan, Interbulk tarafından da üst düzey yöneticiler ve uluslararası firmaların yanı sıra, sektörün diğer önemli yöneticileri de yer aldı.

Alişan Lojistik'in 2013 yılı stratejileri hakkında görüşlerini de belirten Alişan Lojistik Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Damla Alişan, Interbulk ile yapılan iş ortaklığından duyduğu memnuniyeti dile getirerek "Alişan Lojistik olarak global pazar ihtiyaçları doğrultusunda yaptığımız yatırımlar ve büyük bir titizlikle devam ettiğimiz çalışma azmimiz, 27 yıllık güçlü bir şirket olmamıza olanak sağladı. Bu kapsamda Alişan Lojistik olarak, global bir firma olan Interbulk Grup ile yaptığımız iş ortaklığından gurur duyuyoruz. Alişan Lojistik olarak, 2013 yılında da global iş ortaklarımızla, sektörde etkinliğimizi arttıran, hizmet kabiliyetimizi geliştiren modernizasyonu ve verimlilik odaklı projeler üzerinde çalışmaya devam ediyor olacağız" şeklinde konuştu. 20 bine yakın konteyner ve tankı bulunan Interbulk, dünyanın birçok ülkesinde yer alan ofisleriyle intermodel taşımacılık konusunda hizmet veriyor.

TİCARİ ARAÇLARDA KIŞ LASTİĞİ ZORUNLULUĞU GÜVENLİK İÇİN ÖNEMLİ BİR KARAR

Goodyear Türkiye Genel Müdürü Emin Özkan, Ticari Araçlarda Kış Lastiği Zorunluluğu Yasası'nı desteklediklerini belirterek, "Trafik güvenliği için çok önemli bir karar. Düzenlemede net olmayan bazı hususların da ilgili yetkililerce en kısa sürede açıklığa kavuşturulacağını umuyoruz" dedi.

Goodyear Türkiye Genel Müdürü Emin Özkan, "12 Kasım 2012 tarihi itibarıyla tüm Avrupa'da olduğu gibi ülkemizde de yürürlüğe giren Ticari Araçlarda Kış Lastiği Zorunluluğu Yasası'nı destekliyoruz" açıklamasını yaptı. Bu yasanın, yolcu ve yük taşıyan ticari araçlara her yıl 1 Aralık -1 Nisan tarihleri arasındaki dönemde, uygun kış lastiği kullanma zorunluluğunu getirdiğini belirten Özkan, "Konuyla ilgili olarak yapılan düzenlemede tam olarak net olmayan bazı hususların ilgili yetkililerce en kısa sürede açıklığa kavuşturulacağını umuyoruz" dedi.

Yaz lastiklerinde kullanılan kauçukun, +7 derecenin altında tutunma özelliğini kaybettiğini söyleyen Özkan, "Bundan dolayı, karlı ve buzlu yollarda performans düşüklüğü ortaya çıkar. Oysa kış lastiklerinde kullanılan özel kauçuk sayesinde, +7 derecenin altında da lastiğin tutunma özelliği korunur. Kış lastiği kullanma zorunluluğunun tüm araç grupları için geçerli olmasının trafik güvenliği açısından çok önemli olduğuna inanıyoruz" şeklinde konuştu.

Türkiye'de tüketici lastikleri yenileme pazarında yaklaşık 10 milyon adet lastik satıldığını söyleyen Özkan, "Kış lastiklerinin toplam tüketici lastikleri pazarına oranı yüzde 20-25 seviyelerinde. Ticari lastikler yenileme pazarında ise yaklaşık 1,5 milyon adet lastik satılıyor ve M+S (çamur+kar) işaretli lastikler ticari araçlarda çeker aksta kullanılmaktadır. Ancak yasal düzenleme bu kullanımı doğru sınırlara oturtacaktır. Kış lastiği kullanımının önemi hakkında artan iletişim çalışmaları, yeni yasa ve kış lastiği uygulaması üzerine beklentiler ile birlikte kış lastiği segmentinde büyümenin artarak devam edeceğini öngörüyoruz" dedi.

TÜKETİCİNİN KIŞ LASTİĞİNDEN BEKLENTİSİ "GÜVENLİK"

Goodyear tarafından Türkiye pazarındaki sürücüler arasında yapılan araştırma sonuçlarına göre, tüketicilerin kış lastiğinden beklentilerinin ilk 3 sırasında "güvenlik" konusunun yer aldığını ifade eden Özkan şöyle konuştu: "Kış lastikleri, en zorlu kış koşullarında bile sürücüyü maksimum güvenlik ve ideal sürüş konforu sağlar. Eğer sürücüler en zorlu kış koşullarında; daha fazla fren



EMİN ÖZKAN

emniyeti, aracı yönlendirme kabiliyeti, üstün çekiş, etkin su boşaltımı, ıslak ve buzlu zeminlerde yola tam temas, suda kızaklamaya karşı direnç ve +7 derecenin altında bile üstün yola tutunma bekliyorlarsa, kış lastikleri kullanmalıdır."

"AB ÜLKELERİ YOL KOŞULLARINA BAKILMAKSIZIN BELİRLİ DÖNEMLERDE KIŞ LASTİĞİ UYGULAMASINI ZORUNLU KILMIŞ"

AB ülkelerindeki uygulama ile Türkiye'deki yasa hakkında bilgi veren Özkan şunları söyledi:

"AB ülkelerinde ticari araçlarda kış lastikleri için mevcut M+S işareti geçerlidir. Bu, kış lastiği zorunluluğu yasasını uygulayan AB üyesi ülkeler için geçerlidir. Kış lastiğinin ticari araçlar için zorunlu olduğu ülkelerde ise çeker aks lastiklerinde olması gereken işaretlemeye M+S olarak yasa da tanımlanmıştır. Yasanın geçerli olduğu dönemlere bakıldığında bazı AB ülkeleri yol koşullarına bakılmaksızın belirli dönemlerde kış lastiği uygulamasını zorunlu kılmıştır. Diğer AB ülkeleri kış lastiği kullanımının zorunlu olduğu dönemleri belirlemiş, ancak M+S işaretli lastiklerin kar ve buz koşullarında kullanılması gerektiği olduğu eklemiştir. Genel kural olarak, hava sıcaklığının +7 derecenin altına düşmesiyle kış lastiği kullanımının yol güvenliğine olan katkısının arttığını yönündedir. Bununla birlikte; lastiğin minimum diş derinliğini karşılıyor olması ve lastik basıncının tavsiye edilen seviyede olması yol güvenliği için önemli olan diğer hususlardır."

Ona dağlar dayanmaz!**FORD CARGO 1838T ÇEKİCİ**

Ford Cargo 1838T Çekici, hem ekonomik ve verimli kullanımıyla hem de Ford Cargo konforuyla, herkesin yeni gözdesi.

- %100 yerli, Euro5 Ecotorq motor
- Mandallı tip, konforlu şanzıman
- Güçlendirilmiş, 500 Mpa mukavemetinde şasi
- 30.000 km bakım aralığı
- %20 iyileştirilmiş bakım maliyetleri
- Artırılmış kabin konforu
- Kendinden emniyet kemeri, kolçaklı sürücü koltuğu
- Elektromanyetik retarder
- Elektromekanik takograf
- Klima

2 YTL
SINIRSIZ KM
GARANTİSİ



Ford
Go Further
ford.com.tr
facebook.com/FordCargo

GÜNCEL

TAŞIMACILAR

| KASIM 2012 |
| www.tasimacilar.com |

4

OMSAN YILIN
EN İYİ TAŞIMA
İŞLERİ
ORGANİZATÖRÜ
SEÇİLDİ

6. Logitrans Transport Lojistik Fuarı kapsamında bu yıl üçüncüsü düzenlenen Atlas Lojistik Ödülleri Yarışması'nda Uluslararası Taşıma İşleri Organizatörleri (R2) kategorisinde yılın en başarılı lojistik şirketi Omsan Lojistik oldu. 12 ayrı kategoriye ödülleri verildiği ve 39 firmanın başvurduğu yarışmada ödüle layık görülen firmalar, sektörel dernek ve yayıncıların temsilcilerinden oluşan 13 kişilik bir jüri tarafından belirlendi. 34 yıllık sektör tecrübesi ve müşterilerinin memnuniyetine odaklı hizmet anlayışı doğrultusunda ulusal ve küresel ölçekte tedarik zinciri çözümleri oluşturan Omsan Lojistik, Uluslararası Taşıma İşleri Organizatörleri (R2) kategorisinde en iyi lojistik firması olarak ödüle layık görüldü.

YENİLENEN SINIR KAPILARINDAN GEÇİŞ 4 KAT ARTTI

Kısa adı GTİ olan Gümrük ve Turizm İşletmeleri Ticaret A.Ş.'nin faaliyetleri hakkında İTO Meclis Üyesi ve UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Turgut Erkeskin, GTİ'nin çalışmalarıyla lojistik alanda dünyaya örnek olduğunu söyledi.

Turgut Erkeskin, "Sınır kapılarında yapılan modernizasyonlarla birlikte geçiş hızı 4 kat arttı, kapılardaki uzun araç kuyrukları tarih oldu. Ayrıca, mal ve insan kaçakçılığının önüne geçildi. Bekleme sürelerinin azalması ile düşen maliyetler Türk özel sektörüne sadece bir yılda 450 milyon lira katkı sağladı" dedi.

Kara sınır kapılarının modernizasyonunun Türkiye'de ve dünyada ilk ve tek uygulayıcısının Gümrük ve Turizm İşletmeleri Ticaret A.Ş. olduğunu belirten UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Turgut Erkeskin, "Yap-İşlet-Devret" modeli ile bugüne kadar Habur, Cilvegözü, Sarp, Hamzabeyli ve Kapıkule sınır kapılarının yeniden yapımının gerçekleştirildiğini söyledi.

Bu yatırımların tamamının GTİ'nin kendi özkaynaklarından karşılanarak kamunun yüksek finansman yükünün üstlenildiğini ve artı bir vergi geliri yaratıldığına da dikkat çeken Turgut Erkeskin, modelin yarattığı katma değerle ilgili şunları söyledi: "Sınır kapılarındaki verimliliği artırarak dış ticaretin gelişmesine katkı sağlayan bu çalışma aynı zamanda saatler süren beklemeleri dakikalara indirmiş ve kilometrelerce süren araç kuyruklarının önüne geçilmiştir. Modernizasyonu biten sınır kapılarında araç ve yolcu geçişi 4 kat hızlanarak, yılda 3,5 milyon araç ve 10 milyon üzerinde yolcuya hizmet verilmiştir."



Mal ve insan kaçakçılığının önüne geçildi TOBB işbirliğinde yürütülen projelerin temel amacının, gümrük kapılarında; trafik akışının rahatlatılması ve hızlandırılması başta olmak üzere, gümrük işlemlerinin hızlandırılması, uluslararası standartlarda hizmet sunulması ve sınır kapılarında imajın pozitif yönde değiştirilerek ülke tanıtımına katkı sağlanması

olduğunun altını çizen UTİKAD Başkanı Turgut Erkeskin, modernizasyonlarla birlikte sağlanan teknik imkanlarla, yasadışı mal ve insan kaçakçılığının önüne geçildiğini söyledi. Konuşmasında, Türk dış ticaretinin yüzde 40'ının kara sınır kapılarından yapıldığını vurgulayan Erkeskin, GTİ'nin yürüttüğü projelerin hayata geçmesi ile birlikte navlun ücretlerinin azaldığı

ve beklemelerden kaynaklanan maliyet artışlarının azaldığı bilgisini verdi.

Erkeskin, sınır kapılarındaki geçişlerin rahatlaması ve hızlanmasının, tarih boyunca önemli bir ticaret koridoru olan Türkiye'nin transit ticaret ve taşımacılıktaki misyonunu öne çıkardığını ve tarihi İpek Yolu'nun canlanmasına katkı sağlayacağını söyledi.

RENAULT TRUCKS



Türkiye Teknisyen Milli Takımı belirlendi

Renault Trucks Türkiye Eğitim Merkezi düzenlediği teknisyen ve uzman teknisyen sınavlarına ek olarak Yılın Teknisyeni Yarışması düzenledi.

Renault Trucks Türkiye Eğitim Merkezi her yıl C-Teknisyen ve E-Uzman Teknisyen Sertifikası sınavları düzenleyerek teknisyenleri derecelendiriyor. Tüm bayi ağında bulunan E-Sertifikalı Uzman Teknisyenlere ve C Sertifikalı teknisyenlere, bu sınavlara ek olarak Yılın Teknisyeni Yarışması düzenlendi. Yılın Teknisyeni Yarışması'nda katılımcılar önceden hazırlanmış olan pratik istasyonlarda hakemler gözetiminde yarıştı. İstasyonlarda bulunan hakemler teknisyenleri arızaların giderilmesinin yanı sıra müşteri aracı üzerindeki davranışları, arıza çözme yöntemleri, online tamir katalogları (online Renault Trucks),

ölçüm aletlerinin ve teşhis cihazının kullanılması gibi konularda değerlendirdi. Dereceye giren ekiplere ödüllerini Renault Trucks Türkiye Müşteri Hizmetleri Direktörü Serkan Karataban ve Renault Trucks Türkiye Bayi Geliştirme Müdürü Murat Turhan verdi. Serkan Karataban yaptığı konuşmada "Günümüzün modern kamyonlarında yer alan yeni teknolojilerdeki artış karşısında, Renault Trucks Türkiye Eğitim Departmanı kurulduğundan beri bu teknolojileri büttüyle kavramış ve her türlü karmaşık arızanın üstesinden gelebilecek uzman teknisyenler yetiştirmektedir" dedi.

OMSAN'DAN BİR İLK



Ekonomik sürüş simülasyonu

OMSAN Lojistik, geliştirdiği "Emniyetli ve Ekonomik Sürüş Simülasyonu" ile Türk Lojistik sektörünün rekabet gücüne katkıda bulunacak.

Simülasyon, 6 DOF hareket serbestisine sahip olması ve treylerde taşınan yükü de simüle etme özelliği nedeniyle lojistik sektörüne yönelik geliştirilmiş ilk simülasyon konumunda.

Simülasyonun kamuoyuna tanıtımı 15-17 Kasım 2012 tarihlerinde İstanbul Fuar Merkezi'nde düzenlenen Logitrans Transport Lojistik Fuarı'nda gerçekleştirildi. Fuar boyunca OMSAN standını ziyaret eden misafirlere simülasyon üzerinde deneme imkanı sunuldu. T.C. Kalkınma Bakanlığı ve İstanbul Kalkınma Ajansı'nın (İSTKA) desteğiyle OMSAN Lojistik tarafından, İşletmelere Yönelik Çevre ve Enerji Dostu Mali Destek Programı kapsamında geliştirilen "Eko-Yenilikçi Bir Simülasyona Dayalı Optimal Çevre ve Enerji Dostu Sürüş Teknikleri Eğitim Uygulamaları ve Modelin Geliştirilmesi" adlı proje kamuoyuna tanıtıldı. Bu proje kapsamında oluşturulan simülasyon ile sürücülerin yetkinlikleri artırılarak ağır ticari araçların neden oldukları trafik kazalarının azaltılması, yakıt tasarrufu sağlanması, çevreye salınan zehirli gazların azaltılması ve yük taşıma oranlarının düşürülmesi hedefleniyor.

Olası yol koşulları ve kaza riskleri karşısında sürücülerin deneyim kazanması, azami can ve mal güvenliğini sağlanması ve çevresel

felaketlere yol açabilecek risklerinin azaltılması için simülasyon üzerinde bu tür kaza durumlarına örnek teşkil edecek sanal yol ve yük koşulları oluşturuldu.

Yapılan açıklamaya göre; sürücülerin araç kullanımı alışkanlıklarını simülasyon üzerinde incelenecek, daha sonra iyileştirmeye açık alanlar verilecek teorik ve pratik eğitimleri ile güçlendirilecek. Deneyimli OMSAN eğitimcileri tarafından verilecek sınıf eğitimlerinden sonra, simülasyon üzerinde çeşitli yol koşulları (yağmur, kar, dolu, sis, kum fırtınası, bulut, rüzgar yönü ve hızı, görüş mesafesi, sıcaklık, yoğun trafik vb.) oluşturularak, sürücülerin gerçekçi oldukça yakın bir sürüş deneyimi yaşaması sağlanacak.

TÜM SEKTÖRÜN HİZMETİNE SUNULACAK

Sosyal sorumluluk kapsamında da hizmet vereceği belirtilen simülasyonun, OMSAN Lojistik'te görev yapan tüm ağır vasıta sürücülerinin eğitiminin ardından tüm sektörün hizmetine sunulacağı belirtildi. İstanbul Bölgesinde gerçekleştirilecek pilot bir uygulamanın modellenerek yaygınlaştırılmasıyla tüm Türkiye'nin çevresel sürdürülebilirliğine ve küresel rekabet edebilirliğine katkı sağlanacak.

EN PRESTİJLİ ÖDÜL SAHİBİNİ BULDU

Yılın lojistik ödülü Saras'ın

Yeni yatırımları ve ortaklıklarıyla uluslararası bir marka olmayı hedefleyen Saras Lojistik'ten büyük başarı. Saras, C2 alanında 2012 yılın Lojistik Ödülü'ne layık görüldü.

Saras, Ekonomi Bakan Yardımcısı Mustafa Sever'in yanı sıra, lojistik sektörünün de büyük ilgi gösterdiği ödül töreninde, sektörün en prestijli ödülüne layık görüldü. Ödül, C2 olarak adlandırılan, uluslararası taşımacılık dalındaki başarıları temsil ediyor.

Saras, 5 yıllık süreçte, 800 olan araç sayısını 2 bine çıkarmayı ve bütün taşıma modlarında, dünyanın her tarafına taşıma yapmayı hedefliyor.

10 adet toplama-dağıtım deposu, 3 adet de merkez deposu bulunan ve toplam 485 uzman çalışanıyla kesintisiz lojistik hizmeti sunan Saras lojistik, günümüzün ihtiyaçlarına cevap verebilmek için bundan böyle kombine taşımacılığın şirketin öncelikleri arasında yer alacağını duyurdu. Geçtiğimiz günlerde Alman Allgeier Group ile işbirliği anlaşması yapan Saras yetkilileri uluslararası konumunu güçlendirmek için yakın gelecekte uluslararası başka firmalarla da



işbirliği anlaşması yapacaklarını belirtti. Türkiye'nin 2023 ihracat hedefinin 500 milyar dolar olduğuna dikkat çeken Saras Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Turgay Aras, bu hedefe ulaşmanın sadece üretim ve ihracatla değil, bunu destekleyen lojistik sektörü ile başlanabileceğini vurgulayarak, hükümetin bu konuda sektörün sıkıntılarını gidermesi ve geleceğe yönelik gerekli yatırımları yapması gerektiğini kaydetti.



MERCEDES-BENZ LOGITRANS 2012'DE

Mercedes-Benz Türk A.Ş., fuarda sergilediği Axor, Actros ve Atego kamyon modelleri ve özel müşteri talebi doğrultusunda üretilmiş Sprinter Panelvan ile Logitrans Fuarı ile de yerli ve yabancı lojistik firmalarının yanında olduğunu gösterdi. Mercedes-Benz Türk, 15 - 17 Kasım 2012 tarihleri arasında İstanbul Fuar Merkezi'nde düzenlenen Transport Lojistik Fuarı Logitrans 2012'ye ilk kez, Actros 1841 LSNRL,

Actros 1844 LS, Actros 1851 LS, Axor 1840 LS, Atego 2124, Türkiye'de ilk kez sergilenen Atego 1018 ve Sprinter Panelvan modellerini kapsayan geniş bir ürün yelpazesi ile katıldı. Fuarda yer alan "Mercedes-Benz Satış Sonrası Hizmetler" standında orijinal ve sahte yedek parçalar karşılaştırmalı olarak sergilendi. Böylelikle orijinal yedek parça konusunda müşterilerin farkındalığını arttırmayı hedefleyen Mercedes-Benz Türk, cam mini onarım stan-

dının yanında koleksiyon ürünlerini ve Mercedes Service Card hizmetini de standında sergileyerek tanıtımını yaptı.

Mercedes-Benz Türk A.Ş., Logitrans fuarındaki standında Used1 ve TruckStore markalarını da sergiledi. TruckStore dorsesi fuarın dışında sergilenerek fuar ziyaretçilerini karşılarken, standta yer alan desklerde de bu markalar hakkında bilgiler verildi. 2009 yılında 2. el pazarında faaliyetlerine başlayan Mercedes-Benz Türk, bu alanda

hizmet vermek üzere "Mercedes-Benz Taşıt Ticaret ve Servis A.Ş." adı altında ayrı bir şirket kurmuştu. O günden bu yana 2. el araç faaliyetlerinde bulunan şirket, aradan geçen kısa sürede büyük başarıları imza attı. Kurumsal yapıda faaliyet gösteren Mercedes-Benz Taşıt Ticaret ve Servis A.Ş., otobüs alanında BusStore, kamyon alanında TruckStore, hafif ticari araçlarda Used1 ve otomobille E12 markaları ile faaliyet gösteriyor.

FİLOTÜRK, geleceğin teknolojilerini Logitrans'ta tanıttı

15-17 Kasım tarihleri arasında altıncısı düzenlenen Logitrans Transport Lojistik Fuarı, ulaştırma ve lojistik dünyasını yakından ilgilendiren yenilikleri ve teknolojik gelişmeleri sektörle buluşturdu.

FiloTürk fuarda, Dijital Takograf, Akıllı Terminal, Görüntü Bazlı Çarpışma Önleme Sistemi, Entegre Navigasyon, Mobil Güvenlik, Yol Bilgisayarı gibi teknolojilerini görücüye çıkardı.

FiloTürk'ün kurucusu Mobiliz tarafından geliştirilen, Dijital Takograf Entegrasyonu, Akıllı Terminal, Entegre Navigasyon, Mobil Güvenlik, Yol Bilgisayarı gibi teknolojik yenilikler Logitrans Fuarı'nda FiloTürk standında ulaştırma ve lojistik dünyasına tanıtıldı. Verim, iş organizasyonu, rekabet gücü ve güvenlik artırıcı çözümler sunan teknolojiler sayesinde şirketler sahada görev yapan filolarını, elemanlarını ve değerli yüklerini, internet üzerinden en ekonomik şekilde her an izle-

yebilecekler. TOBB, UND ve TürkTrust önderliğinde geliştirilen Türkiye Online Sürücü Kayıt Sistemi organizasyonunda teknoloji partneri olan FiloTürk'ün dijital takograf cihazına entegrasyonu sağlayan ve yerel çözümü geliştiren ilk firma olma özelliği taşıdığı bildirildi. FiloTürk'ün geliştirdiği dijital takograf entegrasyonu sayesinde, kullanıcılar, sürücü ve araçlara ait dijital takograf verilerini araca gitmeden uzaktan GPRS aracılığıyla indirebilecek ve bu sayede çok ciddi işgücü kazancı sağlayabilecek.

Ayrıca, FiloTürk tarafından sağlanan entegrasyon ile FiloTürk müşterileri kullanmakta oldukları Mobiliz Araç Takip Sistemi yazılımı üzerinden sürücü çalışma ve dinlenme süreleri ile hız ihlalleri gibi verilerle



arında ulaşabilecek ve bu sayede filolarını daha etkin yönetebilecek. Analiz edilen veriler, saklanabilecek ve geçmişe yönelik sürücü çalışma performansları raporlanabilecek. Dijital takografin yanı sıra fuarda çarpışma önleyici sistem MobilEye ve aracınız başına gitmeden, sadece cep telefonunuzla aracınız hakkında istediğiniz tüm bilgilerine ulaşmanızı sağlayan Akıllı terminal'in de tanıtımı yapıldı.

NETLOG LOJİSTİK EN İYİ YURTIÇİ LOJİSTİK İŞLETMESİ SEÇİLDİ

Logitrans Transport Lojistik Fuarı kapsamında bu yıl üçüncüsü düzenlenen Logitrans 2012 Lojistik Ödülleri Yarışması'nda En İyi Yurtiçi Lojistik İşletmesi Ödülü'nün sahibi Netlog oldu. Logitrans 2012 Lojistik Ödülleri, 6. Logitrans Transport Lojistik Fuarı kapsamında 16

Kasım'da İstanbul Fuar Merkezi'nde düzenlenen törenle sahiplerini buldu. 12 ayrı kategoride ödülleri verildiği yarışmaya 39 firma başvurdu. Ödüle layık görülen firmalar, sektörel dernekler ve yayınların temsilcilerinden oluşan 13 kişilik bir jüri tarafından belirlendi. Ödüller,

firmaların sektördeki büyüklükleri ve iş geliştirmedeki başarılarına bağlı olarak verildi. Netlog Lojistik Grubu da yurtiçi lojistik hizmetlerindeki başarısından dolayı En İyi Yurtiçi Lojistik İşletmesi Ödülü'nün sahibi oldu. Netlog Lojistik Grubu adına ödülü, FIATA Yönetim Kurulu Üyesi Kosta Sandalcı'nın elinden Netlog Lojistik Grubu Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Gökalep Çak aldı.



SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

| KASIM 2012 |
| www.tasimacilar.com |

5

İLİŞKİLER GÜÇLENİYOR

UND, Arap Karayolu Taşımacıları Birliği ile işbirliği yaptı



Arap Karayolu Taşımacıları Birliği ile yapılan işbirliği anlaşmasının ikinci toplantısı UND Etiler Merkez binasında yapıldı.

Düzenlenen toplantıda, Arap Karayolu Taşımacıları Birliği adına Genel Sekreter Dr. Mahmoud H. Abdallat, Üyeler Carlos El Hashim, Hassan Said, Ali Hemşiri, Cemal Jubeli, Jamil Ali Mujaheed, Salameh Qatameh, Ghassan Sa'ad, Hadi Vysal, Malik Haddad, Talal Al Whabi (IRU Project)

UND adına ise, Yönetim Kurulu Başkanı Ruhi Engin Özmen, Yönetim Kurulu Başkan Yrd. Edip Bakımcı, Yönetim Kurulu Üyesi Mustafa Yılmaz, Yönetim Kurulu Üyesi Metin Dağlı, İcra Kurulu Başkan Vekili Melike Tüzmen, İcra Kurulu Başkan Yardımcısı Alper Özel, Uzman Alpdogan Kahraman, Uzman Yardımcısı Doğa Etili katıldı.

Arap Karayolu Taşımacıları Birliği Genel Sekreteri Dr. Mahmoud H. Abdallat, açılış konuşmasında, UND'nin Türkiye'de güçlü bir demek olduğunu belirterek, "Bizim Birliğimiz de Ortadoğu'da güçlü. Ticaretin gelişmesi ile birlikte iki ülke arasındaki taşımacılık da gelişecek, ilişkilerimiz güçlenecektir" dedi. UND Yönetim Kurulu Başkanı R. Engin Özmen ise "16 farklı Arap Ligi ülkesinde 70 üyesi ile faaliyet gösteren Birliğiniz ile ilk toplantıda iki ülke taşımacılarının operasyonlarının iyileştirilmesi için bazı konuları görüşmüştük ve bu konuların bazılarında özellikle Mısır konusunda çok ciddi ilerleme kaydettik, bugünde diğer konular ve yeni projeler üzerinde duracak ve işbirliğimizi daha da ilerleye götüreceğiz" dedi. Ayrıca Özmen, ilk toplantı da stratejik açıdan önemli olan konular ile yeni kurulan Ro-Ro hatları, Arap Karayolu Taşımacıları Birliği'nin kendi içerisinde kullandığı orange kart sigorta sistemi, Ürdün plakalı araçların Irak'tan transit geçiş geçmediği konusu, gümrük konusunda geliştirilebilecek konular ve son olarak ta Arap birliği ülkelerinde ki vize uygulayan bir takım ülkelerin uygulamayan ülkeler pozisyonuna gelmesi konularının konuşulduğunu belirtti. Özmen; Türk nakliyecilerinin Irak'ta güvenlik sıkıntıları yaşadığını ve bu nedenle de Bağdat'a inemediğini belirterek Arap Karayolu Taşımacıları Birliği'nin Irak'ta transit geçiş sorumluluğunu alma yönünde bir teklifle bulunduğunu ifade etti.

Arap Karayolu Taşımacıları Birliği'nin henüz proje aşamasında olan önerisini Özmen şöyle açıkladı; "Şunu söylüyorlar aslında biz bu Ro-Ro hatları kurarak araçları Um Kasr'a getireceğiz. Irak'ta transit geçiş sorumluluğu bize ait. Biz Irak'ta kurduğumuz şirketle bu güvenlik problemini çözeceğiz ve araçlarımızı konvoyla Habur'a kadar getireceğiz. Körfeze iniş çıkışı kolaylaştıracaktır diyorlar."

Suriye'de ki olaylar patlak verene dek Arap Nakliyeciler Birliği ile herhangi bir temaslarının olmadığını belirten Özmen, 16 ülkeyi temsil eden Arap birliğinin Mısır'da ki bir takım sorunların aşılmasına da Türkiye'ye yardımcı olduğunu belirterek, "Şimdi Ürdün'de ki sorunların aşılmasında yardımları oluyor. Yarın belki Dubai'de olacak. Dolayısıyla Ortadoğu'da ki bu ilişkilerin gelişmesi o coğrafya da rahat hareket etmemizi sağlayacak" şeklinde konuştu.

Toplantıda, Mısır üzerinden taşıma yapan araçların limanlarda yaşadığı sorunlar, Mısır ile Karayolu Taşımacılığı Anlaşmasının imzalanması, Ürdün, Mısır ile KUKK toplantısı yapılması konuları dile getirildi. Bölgede her iki ülke taşımacılarının faydalanaacağı yeni Ro-Ro hattı konuları da tartışıldı.

Geleceğin lojistikçileri sektörle buluştu



Düzce Üniversitesi Kaynaşlı Meslek Yüksekokulu Lojistik Programı öğrencileri, Düzce Üniversitesi Lojistik ve Dış Ticaret Topuluğu öncülüğünde teknik gezi kapsamında İstanbul Fuar Merkezi'nde düzenlenen "Logitrans - Transport Lojistik Fuarı"nı ziyaret etti. İstanbul Yeşilköy'de bulunan İstanbul Fuar Merkezi'nde bu yıl altıncısı düzenlenen fuara, lojistik sektöründe hizmet veren yerli ve yabancı şirketlerin yanı sıra üniversitelerin lojistik toplulukları ve sivil toplum kuruluşları stantlarındaki ziyaretçileri ürünleri ve hizmetleri konusunda bilgilendirdiler.

Düzce Üniversitesi Kaynaşlı Meslek Yüksekokulu Lojistik programından 30 öğrenci ve 4 öğretim görevlisinin katılımıyla gerçekleşen gezide tüm stantlar ziyaret edilerek bilgi alındı ve öğrencilerin sektörel yakınlaşmaları sağlandı.

Suriye'deki iç savaş nakliyecileri Avrupa'ya yönlendirdi

Oya KAYA

Suriye sınır kapılarının kapanması bölge taşımacı yapanları oldukça sıkıntıya soktu. Uluslararası taşıma yapan firmalar hayatta kalabilmek için farklı Pazar arayışına girdi. Taşımalarda yaşadıkları sıkıntıları ve hayatta kalma mücadelelerini anlatan Cem-Ay Uluslar arası Nakliyat Firma ortakları Ali Ay ve aynı zamanda UND Yönetim Kurulu Üyesi olan Mustafa Yılmaz sorunların bir an önce çözülmesi gerektiğini söyledi.

"CAN VE MAL GÜVENLİĞİMİZ TEHDİT ALTINDA"

Avrupa'ya taşımacılık yapmaya başlayan Cem-Ay Uluslar arası Nakliyat firma ortağı Mustafa Yılmaz Suriye'ye çıkışlı sınır kapılarında yaşanan sıkıntılardan dolayı hat değiştirdiklerini söyleyerek Avrupa ülkelerine ve Türkiye Cumhuriyetlerine taşıma yaptıklarını belirtti. Zor şartlar altında kapıya kadar taşıma yaptıklarını söyleyen Firma Ortağı Ali Ay ise, İç savaşın Hataylı nakliyeciyi oldukça olumsuz yönde etkilediğini vur-

Suriye'de yaşanan sıkıntılar Uluslararası taşıma yapan bölge nakliyecisini farklı pazarlara itiyor. Bunlardan biri de Suriye üzerinden Ortadoğu'ya taşıma yapan Cem-Ay uluslararası Nakliyat

gulayarak "Ürdün, Dubai, katar, Suudi Arabistan taşımalarının tamamı o bölgeden geçiyordu. Ve bu savaşın başlamasıyla bütün o bölgelere taşımacılık yapanların taşımalarını vurdu. Burada yapılacak tek çare bu savaşın bitirilmesi. Suriye'deki ortamın düzeltilmesi" dedi. Suriye'deki iç savaşın 7 aracının kaybolmasına, 9 aracının yakılmasına ve 37 aracının da kurşunlanmasına yol açtığını belirten firma yetkilileri şoförlerinin de can ve mal güvenliği açısından bölgeye girmek istemediklerini söyledi.

"COĞRAFYASINI BİLMEDİĞİMİZ ÜLKELERE TAŞIMACILIK YAPIYORUZ"

Suriye'de yaşanan sıkıntılardan dolayı

coğrafyasını bilmedikleri Fransa, Almanya ve Türkiye Cumhuriyetlerinde Pazar arayışı içine girdiklerini belirten Ay, Avrupa'ya yaptıkları taşımalarda zarara uğradıklarını da ifade etti.

Can güvenliklerinin olmamasından dolayı Ortadoğu hattında şoför sıkıntısı yaşadıklarını da ifade eden Mustafa Yılmaz ve Ali Ay sorunun sadece bunla bitmediğini aynı zamanda ek maliyetlerin oluştuğunu söyleyerek "O bölgede Pazar sahibi olmak için düşük fiyatla taşıma yapmaya başladık. Mevcut navlunlar bu sefer aşağıya çekildi. Yani biz kendi içimizde riskleri 3'e böldük. Araçlarımızın bir kısmını Türkiye Cumhuriyetlerine, bir kısmını Avrupa'ya, bir kısmını da orta doğuya gönderiyorum" şeklinde ifade etti.



TAŞIMALARIMIZIN YÜZDE 50'Sİ RO RO'YA YÖNELDİ

İskenderun üzerinden kalkan Ro Ro gemileriyle Ortadoğu'ya taşıma yaptıklarını belirten firma yetkilileri, Suriye üzerinden yaklaşık 17 günde giden araçların Ro Ro taşımasıyla 45-50 günde gittiğini ifade ederek bu durumun ayrıca zaman kaybı yarattığını sözlerine ekledi.

Bütün işlerin deniz nakliyesine kaydıgını belirten Ali Ay ise gemilerin 4 bin dolarla taşıma yaptıklarını belirterek "Şu an gemi bizden 4 bin dolar alıyor. Bin dolarını devlet karşılıyor. 3 bin

dolarını biz karşılıyoruz. Ama zaman kaybı sorun yaratıyor" şeklinde konuştu.

Suriye üzerinden iç savaş öncesi Suudi Arabistan ve Körfez ülkelerine günde 100 araçla transit taşıması yaptıklarını ifade eden Mustafa Yılmaz, "Biz şu anda taşımalarımızın yaklaşık yüzde 50'sini Ro Ro seferleriyle yapıyoruz. Yaptığımız hesaplamalara göre Suudi Arabistan ve Körfez ülkelerine yapılan taşımalarımızda yüzde 50 oranında bir Pazar kaybımız var" diyerek taşımaların deniz yoluna kaydığını iddia etti.



TNT EKSPRES, KONYA'YI TÜM DÜNYAYA TANITACAK

TNT Ekspres, Konya Ticaret Odası ile yaptığı işbirliği çerçevesinde Konya'yı tüm dünyaya tanıtmaya hazırlanıyor.

TNT, yurtdışı gönderilerinde müşterilerine sunduğu kitap ayrıcalığındaki tanıtım broşürü ile yurtdışında Konya'nın tanıtımına katkı sağlayacak. Yurt içinde bölgelere yaptığı yatırımlarla dikkat çeken TNT Ekspres, Konya'nın yurtdışında daha fazla tanıtımının yapılması için Konya Ticaret Odası ile ortak işbirliğine imza attı. TNT Ekspres ve Konya Ticaret Odası ortak işbirliğinde gerçekleştirilen projenin ilk etabında Konya'yı tüm dünyaya tanıtmak için özel bir broşür hazırlandı.

Konya Bölgesi'ni tüm dünyaya tanıtmak isteyen TNT, yurtdışındaki alıcıların bu bölgeyi yakından incelemeleri için özel olarak hazırlanan kitap ayrıcalığındaki tanıtım broşürünü yapılan gönderiler ile birlikte yollamaları için müşterilerine hediye ederek bölgenin tanıtımına yardımcı olacak. TNT Ekspres, özel olarak hazırladıkları broşür ile birlikte yurtdışındaki müşterilere hem bölgeyi

yakından tanıma fırsatı hem de buradan alacakları ürünlerini bölgedeki yatırımları ile birlikte öğrenme şansı sunuyor.

TNT Ekspres önce Adana bölgesini, ardından Denizli bölgesini kitap ayrıcalığı ile tanıttı. Şimdi de Konya'nın tarihi, doğal güzellikleri, turizmi, ekonomisi, sanayisi ve lojistik yatırımları gibi tüm özelliklerini

dünyaya tanıtmayı amaçlıyor. Kitap ayrıcalığındaki hazırlanan tanıtım broşürü sayesinde TNT Ekspres müşterileri, Konya'nın tarihte ev sahipliği yaptığı büyük medeniyetlerden UNESCO Dünya Mirası Listesi'nde bulunan Çatalhöyük'e, Konya'daki tarım makineleri ve otomotiv sanayinden şehrin simgesi haline gelmiş Mevlana'ya kadar pek çok bilgiyi inceleme fırsatı bulacak.

TimoCom

Geleceki Taşımacılık!



Yük ve boş Araç Borsası Truck&Cargo®:
Avrupanın taşımacılık dünyasına açılan kapı.



Araçlarınızın boş durumlarından sakının ve Filonuzun kapasitesini arttırın - Avrupa'nın Yük ve boş Araç Borsalarının piyasa lideriyle: TC Truck & Cargo®. 44 Devletten günde 300.000 yük ve boş Araç teklifleriyle, taşımacılık sektörünü bir birine bağlıyoruz. ..Başarıya giden yolda" sizde bizimle beraber gelin ve 4 haftalık programımızı bedavaya sizde deneyin.

Yakın bilgi için lütfen bize ulaşın: +49 211 88 26 21 00.

Bizi takip edin!

YENİ
Avrupanın en büyük Depo Borsası

www.timocom.tr

GÜNCEL

TAŞIMACILAR

KASIM 2012
www.tasimacilar.com

6

MERCEDES
ARTVİN'Lİ
OPERATÖRLERE
EĞİTİM VERDİ

Artvin il özel idaresi sürücü operatörlerine güvenli ve ekonomik sürüş eğitimi verildi. Artvin İl Özel İdaresi makine parkına yeni katılan Mercedes kamyonların sürüş eğitimi için Mercedes firması tarafından görevlendirilen sürücü eğitmeni Ali Kurnaz tarafından Ahmet Hamdi Tanpınar Kültür merkezinde güvenli ve ekonomik sürüş eğitimi verildi. Eğitime Destek Hizmetleri

Müdürü Y. Suat Sevinç, Etüt Plan ve Proje Müdürü Musa Temel, İşletme ve İştirakler Müdürü Reşat Kamilioğlu ile İdare şoförleri katıldı. Karşılıklı soru cevap şeklinde verilen eğitime güvenli ve ekonomik sürüşün teknikleri anlatıldı. Oldukça faydalı bilgilerin verildiği bu eğitimin devamı planlanmış olup yakın bir tarihte yapılacağı açıklandı.

NUHOĞLU'NDAN UND'YE ELEŞTİRİ

UND Deniz Taşımacılığı şirketini kuran fakat yıkıcı rekabetten dolayı zarar eden UND'den istifa eden eski yönetim, zararın misliyle tazmin edilmesi için UN Ro-Ro'ya dava açılması gerektiğini belirtmiş, fakat UND'nin mevcut başkanı Ruhi Engin Özmen kavgayı sürdürme taraftarı olmadıklarını ve bu nedenle de dava açmayacaklarını belirtmişti. Nuhoğlu, bu konunun kendisini rahatsız eden bir konu olduğunun altını çizerek, UND yönetiminin bu davranışının insanları töhmet altında bırakan bir davranış olduğunu ifade etti. Eski başkanlardan Çetin Nuhoğlu, UND'ye başkanlık ettiği dönemde iki başkanlık sisteminin yanı sıra yüksek istişare kurulunu da oluşturduklarını ifade ederek bunun nedenini şöyle açıkladı; "Bunda ki gaye şudur; bu sektör hiçbir şey sorgulanmadan, kimse töhmet altında kalmadan, hiç kimse akçeli işlerde hakkında bir şey çıkmadan sis-

tem yürüsün diye bunu yaptık"

"ENGİN BAŞKAN İLE YÖNETİM TÖHMET ALTINDADIR"

Ruhi Engin Özmen ve yönetim şuan töhmet altında olduğunu belirten Nuhoğlu sözlerini şu şekilde sürdürdü; "Acaba sektörün geleceğini UN Ro Ro ya herhangi bir şekilde peşkes mi çekmiştir? Acaba bu kararları alırken bütün detaylarıyla bırakın istişareyi yönetim kurulunda konuşulmuş mudur? Mesela UN Ro.Ro ile yapılan anlaşma yönetim kurulunda kalem kalem konuşulmuyor ben çok net hatırlıyorum. UND Gürbulak'ın ihalesini yapacağımız dönem bu ihale komisyonu kurduk. Bütün ihale kayda alındı. Kim ne fiyat verdi, kim ne indirdi, hepsi kayıt altına alındı. Ben çıkıp fiyat bu de-

Rekabet Kurulunun UND Deniz'in batırılmasını onaylamasının ardından yaşanan R. Engin Özmen ve Tamer Dinçşahin arasındaki anlaşmazlığa eski başkanlardan Çetin Nuhoğlu'da katıldı.

sem kimse bana itiraz edecek değildi ama ben bir sistemi oturtmaya çalıştım. Ben bu dermeğe, bu sektöre bir davranış modelini oluşturmaya çalıştım."

"GÖÇEBE TOPLULUKLARDA BİLE BU KADAR İLKEL MESLEK ÖRGÜTÜ YÖNETİCİLİĞİ OLAMAZ"

UND de yeni seçim yapılmasının ertesi günü istifa ettiğini hatırlatan Nuhoğlu, 2010 yılında UND Deniz krizi yaşandığı zaman, UND denizin tüm kararlarını, tüm parasal durumunu, hepsini hem istişare ile konuştuklarını hem de yetinmeyerek nakliyeciler toplantılarını yaptıklarını ve tek tek hesap

verdiklerini ifade ederek UND yönetiminin bugün verdiği kararları değerlendirdi. Nuhoğlu konuşmasını şöyle sürdürdü; "Şimdi siz bugün bir karar alıyorsunuz doğru sadece sizin aklınızla doğru olarak görülmüyorsa birileri de bunu bilmeden onaylıyorlarsa o zaman problem çıkar. Önümüzdeki dönem seçim var bunu hangi seviyede sektöre ile paylaşacaksınız? Hangi aşamada sektöre diyeceksin ki ben seçime giriyorum şunları şunları başardım ve bundan sonra ki 2 yıl içinde de şunları yapacağım. Yoksa yönetim kurulunda yaptığın gibi kötüleyerek yalana söyleyerek bu yalanları sürekli olarak da birkaç kişinin üzerinde

olusturarak mı sürdürüceksin? Yani ilkel kavimlerde, göçebe topluluklarda bile bu kadar ilkel meslek örgütü yöneticiliği olamaz!" Seçim öncesi UND Deniz'in rekabet kuruluna başvurduğunu ve rekabet kurulunun soruşturma açılmasına karar verdiğine dair kararın geldiğini belirten Nuhoğlu, "Bu Türkiye tarihinde bir ilkler haksız rekabet, düşük fiyat ile bir şirket iflas etmiştir, bu tek örnektir" dedi.



ÖZMEN'DEN NUHOĞLU'NA CEVAP GECİKMEDİ

UND yönetimine eleştirilerin artması üzerine şimdiki başkan Ruhi Engin Özmen de bir basın toplantısı düzenleyerek suçlamalara yanıt verdi.

■ Bir başkanın daha önceki başkanlarla basın üzerinden polemige girmesini doğru bulmadığını dile getiren Özmen, Çetin Nuhoğlu'nun basın üzerinden yönetime sarf ettiği sözcükleri üzüldüğünü ifade ederek, "Ben kavgaya eden bir adam değilim, bana gelen uyarıya kadar da yazıyı okumamıştım. Ayrıca, beni uyarana entelektüel birikimi ve seviyesi olmayan yazıları okumuyorum dedim. İnsanların mesajlarını kalabalıkların önünde dillendirmesi gerektiğini düşünüyorum. Bu mesajlar, medya üzerinden verilmemeli. Sektörde manipülatif organizasyonların dışında bir çatlak olduğunu düşünmüyorum." açıklamasında bulundu.

"MADEM BU KADAR GÜÇLÜYDÜN HACİZ NİYE DURDURDUN?"

Nuhoğlu'nun "ter temiz bir UND'yi yeni yönetimin önüne koyduk" açıklamasına ilişkin olarak da, ben yaptım, ben ettim, 5 yıllık iflas ertelemeyi ben aldım, şu kadar parayı ben verdim söylemleri, satır aralarında bir başkan mesajdır diyen Özmen açıklamalarını şöyle sürdürdü; "Ne büyük bir gücün varmış da her şeyi yaptın teslim ettin. O zaman sorumluluğuna da katlanman gerek. O halde zarar da sen ettirdin derler adama. Bunu bir kavganın başlangıcı olsun diye değil, durum tespiti için söylüyorum. Madem bu kadar güç, kudret vardı elinde, niye haczin gelmesini durdurmadın? O zaman ben bunu, millette oynayarak 'gücünü mü kanıtla-

yorsun' diye yorumlarım. Ben de bilgiyi düzeltmek adına söylüyorum. UND Deniz'in iflas erteleme kararın, Çetin Bey'in 'temiz' sayfasıyla bize gelmedi."

İflas erteleme kararını Çetin Nuhoğlu'nun almadığını ifade eden Özmen; Başkan olduğu dönemde iflas erteleme kararının olmadığını sadece başvurunun olduğunu belirterek, iflas erteleminin 13 Ağustos 2012 tarihinde 1 yıl süre ile alındığını belirtti.

DAVANIN GERİ ÇEKİLMESİ VAZGEÇİLDİĞİ ANLAMINA GELMEZ

UND Deniz tarafından yapılan şikayette U.N Ro-Ro'nun 841 bin TL ceza aldığı hatırlatan Özmen, bu ceza ile ilgili UND kasasına girecek bir kurşun bile olmadığını, paranın tamamının devlete ödeneceğini belirterek; "Biz, mevcut yönetimin yasal bilgisi olmadan yetkisizce açılmış davanın geri çekilmesi hususunda çok çaba sarfettik. Bugün, UND Deniz'in yetkisi olmayan yönetim kurulundakilerce açılan davanın geri çekildiğini söyleyebilirim. O davanın geri çekilmiş olması davadan vazgeçilmiş olması anlamına gelmiyor. UND Deniz'in önünde her zaman U.N Ro-Ro aleyhine

tazminat davası açma hakkı saklıdır." dedi.

Ancak dava açmanın bir takım şartları olduğunu ifade eden Özmen, söz konusu şartları şöyle açıkladı; "Bu yönetim U.N Ro-Ro ile bir yönetim satış anlaşması yapmıştır. Satış anlaşmasının şartlarına göre, dava açılabilmesi için belli süreçleri takip etmek gerekir. Ortada kesinleşmiş bir karar yokken, yangından mal kaçırır gibi, bu protokolü bozmak çabası niyedir? Şu anda UND Deniz tarafından U.N Ro-Ro aleyhine açılmış bir dava yoktur. Ama açılma ihtimali de ortadan kalkmış değildir, sadece şartları vardır. Genel kurulda bu şartları konuşacağız. Kabul edildiği takdirde 70 milyon TL olduğu iddia edilen tazminat hakkının alınması da gündeme gelecektir."

UND BAŞKANI TEDARİKÇİLERDEN Mİ OLMALI?

Nuhoğlu'nun iş sahasında hem rakipler hem de başkan söz konusu olunca meslek örgütlerinin çok hassas davranması gerektiğini ve başkanın aynı zaman da sektörde iş yapan bir firmadan olmasının haksız rekabete neden olduğunu ifade etmesi üzerine Özmen; "Çetin Bey'in söylediklerini tersten okuyorum. UND Başkanı sektör içinden

olmamalı. Sektöre tedarik sağlayan tedarikçilerden olmalı. Dünyanın hiçbir yerinde sektör örgütlerinin sektörün dışından başkanlarla yönetildiğini görmedim. İlk örnek UND idi o da kurtuldu. Ben bunu böyle anlarım" dedi.

"NUHOĞLU SÖYLEDİKLERİNE TERS DÜŞÜYOR"

Nuhoğlu'nun kendi söylediklerine ters düştiğini ifade eden Özmen, "İnsanların temel özelliği, eylemleriyle söylemlerinin birbirini tutmasıdır. Çetin Başkan, kalite sistemini kurarken 'arkadaşlar, burası hiç kimsenin malı değildir. Burası kişilerle yönetilmeli. Kurum kültürünü oluşturalım. Kişi yetkileri sınırlandırılmış, kapsamları bellidir' demişti. Biz, sadece iki arkadaşımızla değil, 17 arkadaşımızla yolları ayırdık. Ama, kurum yine ayakta. 'Bir dönemi tasfiye ediyorsunuz' psikolojisine kapılmak çok yanlıştır. Kimsenin kimseyi tasfiye ettiği yok. Çetin Bey, başkanlıktan ayrılalı 6 yıl oldu. Eğer siz hala kendi ekibinizin orada ve kendi emrinizde olduğunu düşünüyorsanız önce o insanlara haksızlık etmiş olursunuz. Sizin kurduğunuz sisteme yazık ediyorsunuz" ifadelerini kullandı.

Liman kullanımının önemine değindi

Cey Group Yönetim Kurulu Başkanı Ali Avcı, bünyelerinde bulunan şirketlerle ilgili olarak çalışmalarını hakkında bilgi vermek amacıyla Yenibosna'daki Ceynak Merkezi'nde bir basın toplantısı düzenledi.

Liman ve Lojistik hizmetlerini birlikte veren tek firma olduklarını ifade eden Cey Group Yönetim Kurulu Başkanı Ali Avcı, Akdeniz, Marmara, Ege ve Karadeniz bölgelerindeki önemli ticaret merkezlerinde yaptıkları yatırımların maliyetlerin aşağı çekilmesinde önemli rol oynadığını belirtti.

"2023 YILI İHRACAT HEDEFLERİNİ TUTTURMAK İÇİN LİMAN YATIRIMLARI ÖNEMLİ"

Türkiye'nin 2023 yılı hedefleri içinde 500 milyon dolarlık bir ihracat'ın yattığını belirten Avcı, önümüzdeki 10 yılı içinde bunun sağlanmasında limanlara yapılan yatırımın iddia etti. Avcı, "bunu iyi bir liman altyapısıyla iyi bir yol ve ulaşım ve lojistik desteğiyle sağlarız. Bunları sağlamadan dış ticareti geliştiremezsiniz. Çünkü birbirini tamamlayan sektörler ticaretin içinde olmalı. Biz kendi üzerimize düşeni orada yapmaya çalışıyoruz" diye konuştu.

TALEBE GÖRE ARZ DEĞİL, ARZA GÖRE TALEP İLKESİ

Ticarette talebe göre arz olduğunu söyleyen Avcı, şirket olarak tam tersini yaptıklarını ifade ederek "Biz ise önce arzı oluşturduk. Hizmet çeşidimizi ve kalitesini arttırdık. Sonra da müşterinin ayağına gidip kendilerine nasıl bir imkan sunduğumuzu anlattık. Bu uygulama Samsun

Limanı cazibe merkezi yaptı" diye konuştu.

Limanın genişlemesine yönelik yatırımlarının devam ettiğini belirten Avcı, 50 milyon dolarlık bir yatırımın daha söz konusu olduğunu ifade ederek 35 milyon dolarlık kısmını tamamladıklarını söyleyerek, Türkiye Deniz işletmelerine ait olan ve demiryolunun da olduğu tek limanı olan Zonguldak limanında da yatırımları olduğuna dikkat çekti.

"KARADENİZ LİMANI TİCARETİN CAN DAMARI"

Karadeniz limanından yapılan ticaretin önemli olduğunu belirten Avcı, Türkiye'nin son zamanlarda Kuzeyindeki ülkelerle yaptığı ticaretin önemli ölçüde arttığını bunun en canlı örneğinin Rusya olduğunu söyledi. Rusların en büyük problemlerinin mallarını ülke dışına çıkartırken yaşadığını ifade eden Avcı, karlar yağdıktan sonra sorunların arttığına dikkat çekerek Karayolunda ve deniz yolunda sıkıntı yaşadıklarını demir yolunda ise Türkiye ve Rusya arasında yapılan ikili anlaşma ile Kafkas-Samsun demir hattının kurulduğunu söyledi.

"KENT TRAFİĞİNE LİMAN TRAFİĞİ KARİŞTİRİLMAMALI"

Avrupa'da kent trafiği ile liman trafiğinin ayrıldığını söyleyen Avcı sözlerini şu şekilde sürdürdü: "Çalışmadan liman günlük işine devam



"ŞİRKET OLARAK İLKLERİN ÖNCÜSÜ OLDUK"

Şirket olarak ilklerle anıldıklarını söyleyen Avcı, Tarım Lojistiğinde, limancılıkta ve temizlik hizmetleriyle hizmet veren ilk firmalardan olduğunu sözlerine ekleyerek "Bunlara baktığımızda bizim diğer şirketlerden biraz daha farkımız var diye düşünüyorum" dedi. 2008 yılında özelleştirilen Samsun limanını ihale yoluyla 125,2 milyon dolar ödeyerek 36 yıllığına kiralandıklarını söyleyen Avcı, neler yapabileceklerini planlayarak limanı bugünkü haline getirdiklerini belirterek "Kısa bir sürede hızlı bir şekilde limanı baştan yaratınca, hakikaten şu anda samsunda gerekse bölgede hem takdir göre hem de şaşkınlıkla bu kadar kısa sürede bu liman nasıl bu hale geldi anlamında çok da olumlu ve haklı geri dönüşümler almaya başladık" dedi.

eder şehirde günlük hayatına devam eder. Ancak elleçlemede yöntemler vardır. Çevreci bir sistemle işinizi çözerseniz problem olmaz. Bakın biz ne yaptık, eskiden böyle bir sistem varmış vagon geliyormuş buraya giriyor. Her taraftan tozlar çıkıyor buradan gidiyor bantlarla bir yere gidiyor. Biz bu sistemi kaldırdık. Vagon geliyor. Hiç toz olmadan aşağı düşüyor. Hemen gerisinde kapalı bir bantlı sistem yaparak bak buradan da alıyoruz. Buradan da kapalı bir de-

poya koyuyoruz oradan da gemiye yüklüyoruz."

Eskiden cevher taşımamasının yasaklandığını da söyleyen Avcı yaptıkları taşıma modeliyle yüklü miktarda cevher taşıdıklarını da sözlerine ekledi. Sistemin TCDD'nin hiçbir tesisinde olmadığını söyleyen Avcı trenin deponun içine girmesiyle boşaltımın yapıldığını ve çevredekilerin herhangi bir toz olayına maruz kalmadıklarını da belirtti.

Yıl: 3 SAYI: 75 FİYATI: 50 kuruş - KASIM 2012
GAZETENİN YAYIN PERİYODU: HAFTALIK
YAYIN TÜRÜ: YEREL/SÜRELİ
www.tasimacilar.com

TAŞIMACILAR

KURUCU

M.Naci KALENDER

İmtiyaz Sahibi

Mete Turizm Basın ve Yayıncılık Hizmetleri

San. ve Tic. Ltd. Şti. Adına

M. Mete KALENDER

Haber Koordinatörü:

Nurcan GÜNEŞ

Hukuk Danışmanı

Av. Uğur AMASYA

Muhabir:

Oya KAYA

Z. Şule GÜNDOĞAN

F. Serdar ÖZÜLTEKİN

Grafik Tasarım:

Ö. Faruk DİRLİK

Kayahan ÇİLER

ANADOLU TEMSİLCİLİKLERİ

Ankara: Efecan BARUT

İzmir: Orkut İŞİKALP

Edirne: KAPIKULE-

HAMZABEYLİ Mehmet SENOL

(Edirne Gazetesi)

Hatay - Reyhanlı - ÇILVEĞÖZÜ:

Abit KIZILCA (Rehber Gazetesi)

Hatay: Hasan YETMEZ

Mersin: Meltem AHATOĞLU

Ardahan - Posof - TÜRKÖZÜ:

Bülent KILIC (Kilic Ofset)

İğdir-DİLÜCU: Serdar ÜNSAL

Ağrı Doğubayazıt GÜRBÜLAK:

Selehattin KACURU

Artvin-Hopa-SARP:

Hayati AKBAŞ

Sırmak-Silopi-HABUR:

Halil ÇOŞKUN

Cizre: Emin Diloğan KINAY

(Haber 73 Gazetesi)

Adres: İhlamurdere Cad. No:5 K:4 Besiktas - İstanbul

Tel: (0212) 258 77 86 - 87 Fax: (0212) 259 78 85

GSM: 0532 304 60 77 E-MAIL: info@tasimacilar.com

info@tasimacilargazetesi.com

BASILDIĞI YER: İhlas Gazetecilik A.Ş.

29 Ekim Cad. No:23 / Yenibosna - İSTANBUL

Köşe yazılarının sorumluluğu yazarlarına aittir.

Taşımacılar Gazetesi basın meslek ilkelerine uymaya söz vermiştir.

SURİYE KRİZİ "ORTADOĞU'YA DENİZDEN DEVAM" DEDİRTİYOR



Suriye'de yaşanan sıkıntıların ardından bölgedeki sınır kapılarının kapanması İskenderun'dan Ortadoğu'ya yapılan Ro Ro taşımacılığının gündeme getirdi. Sisa Denizcilik tarafından İskenderun Limanından İsrail'in Hayfa kentine Ro Ro seferleri başladı. Sisa Denizcilik tarafından İskenderun Limakport Limanı'nda, Türkiye'den ilk defa İsrail Hayfa kentine gidecek olan gemi için düzenlenen etkinlikte Hataylı nakliyecilerin sorunlarının giderilmesinde deniz taşımacılığının önemine değinen Hatay Vali Yardımcısı Orhan Mardinli, İstanbul'dan sonra büyük TIR filosuna sahip olan Hatay'da nakliyecilerin

Cilvegözü Sınır Kapısı'nın kapanmasının ardından büyük sıkıntı yaşadığını ifade etti. Ro Ro seferlerinin başlamasıyla Türkiye ve İsrail'in deniz yoluyla birbirlerine bağlandıklarını söyleyen SISA Denizcilik Yönetim Kurulu Başkanı Bülent İpek ise konuşmasında Mısır'a giden gemilerin 3-4 günlük bir sürede bu ülkeye ulaştığını belirterek "Bu geminin transit süresi ise 12 saattir. Bu yöntem Ürdün'e varmanın en kısa yoludur. Gemilerle giden tırlar, Hayfa'dan sadece 74 kilometre sonra Ürdün'e ulaşabilecek. Bu sadece nakliyecilere değil yaş sebze ve meyve ihracatı yapanlara da kolaylık sağlayacak" dedi.

YEREL

TAŞIMACILAR

| KASIM 2012 |
| www.tasimacilar.com |

7

'YENİ YÖNETMELİK İHRACATA DARBE VURUYOR'

8 Kasım 2012 tarihinde Resmi Gazetede yayımlanan 28461 sayılı yeni yönetmelik ile taşıma araçlarında dorse ve palet birleşimlerinin 4.30- 4.40 metre aralığından 4.00-4.08 metre aralığına çekildiğini belirten İstanbul İhracatçı Birlikleri Başkanı Zekeriya Mete, yaptığı açıklamada "Türkiye'deki taşıma araçlarının palet dorse bileşimi 4.40 civarında bu yükseklik yönetmeliğinin üzerinde. ihracatın amiraller gemileri olan TIR'larımıza yönetmeliği ihlal ettiği gerekçesiyle para cezası kesiliyor" diyerek uygulamanın ihracatçının önünü kestiğini ifade etti.

BİR GEÇİŞ SÜRECİ OLMALI

İhracatı neredeyse durma noktasına getirecek olan yeni yönetmelikle ilgili sıkıntıların dile getiren sektör temsilcileri en azından 6 aylık bir geçiş sürecinden sonra uygulamanın başlatılması yönünde hem fikir.

Yeni yönetmeliğin ihracatçılar, ithalatçılar, lojistik firmaları, çekiciler, TIR park alanlarının hepsini etkileyeceğini belirten İstanbul İhracatçı Birlikleri Başkanı Zekeriya Mete, bu durumda taşıma dorselerinin değiştirilmesi gerektiğini, fakat bunun kısa bir sürede yapılmasının mümkün olmadığını söyledi. Mete, "Kısa sürede konteynerleri da değiştirmek bu aşamada kolay görünmüyor. Konteynerler küçülürse yüklemde hacim kaybımız olur" diyerek ülkenin henüz bu değişime hazır olmadığını belirtti.

İstanbul Kimyevi Maddeler ve Mamulleri İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu Başkanı Murat Akyüz (İKMİB), ise konuşmasında 40 HC'lik konteynerlerden dünya

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı'nın "Araçların Yüklenmesine İlişkin Ölçü ve Usuller ile Tartı ve Boyut Ölçüm Toleransları Hakkında Yönetmelik"i ihracattaki konteyner taşımada sıkıntı yaratacağına benziyor.

ticaretinde, hem ihracatta hem de ithalatta yoğun olarak yararlandığını söyledi.

Konteynerlere yükseklüklerinden dolayı getirilen sınırlamaya anlam veremediklerini söyleyen Akyüz, 40 HC'lik konteynerlerin kullanım oranının yüzde 60'larda olduğunu belirterek "Uygulamaya konulan yeni yönetmelikle bakanlığın ihracatçıya ne kadar zarar vereceğini tahmin etmediğini düşünüyorum. Türkiye ekonomisine en büyük desteği veren ihracatçının daha fazla zarar görmemesi için Bakanlığımızdan bu uygulamayı bir kez daha gözden geçirerek, sınırlandırmayı yeniden düzenlenmesini bekliyoruz" diye konuştu.

CEZALAR CEPLERİ YAKACAK GİBİ GÖZÜKÜYOR

Konteynerlerin yüksekliğinin dorse ile birlikte 4.30 metre yüksekliğinde olduğunu söyleyen ECM Lojistik'in sahibi Harun Kurtuluş, ise deniz nakliyesinde ağırlıkla kullanılan 40 HC'lik (High Cube) konteyner yüksekliğinin 289 cm olduğunu söyledi. Bu yüksekliğe 140 cm'lik dorse'de ekinince toplamda 4.30 metreye ulaştığını belirten Kurtuluş "Şimdi bize cezalar kesiliyor. Toplamın 4 metreye inmesi gerekiyormuş. Ne yapacağız." şeklinde konuştu.



Yeni yönetmeliğe aykırı taşımacılık yapan nakliyat firması sahiplerine bin 700 lira ceza kesildiğini ifade eden Harun Kurtuluş "500 lira konteynerin içindeki malın sahibine kesiliyor. Şimdi bizim tüm konteynerlerimizi değiştirmemiz gerek. Ancak bu kadar parayı nasıl karşılayacağız. Tüm dünyada zaten bu yükseklikler

var. Bu akla mantığa aykırı bir yönetmelik" dedi. TIR şoförleri Yılmaz Ayaz da "TIR şoförlerine de 70 lira para cezası ile ehliyetine işlenmek üzere 20 ceza puanı kesiliyor. Bu kadar insanın ekmeğiyle oynanıyor. Bir an önce hatanın düzeltilmesini istiyoruz" diyerek sıkıntısını dile getirdi.

İSKENDERUN LİMANI

'Ortadoğu'nun en önemli limanı olacak'

İskenderun Limak Port Genel Müdürü Oğuz Tümiş İskenderun Limanı'nı konteyner terminaline dönüştürecek şekilde alt yapı çalışmalarının devam ettiğini söyledi.

İskenderun Limak Port Genel Müdürü Oğuz Tümiş "İskenderun Limanı konteyner terminaline dönüştürecek şekilde alt yapı çalışmaları devam ediyor" diyerek İskenderun Limanı'nın Ortadoğu'nun en önemli limanı olacağını iddia etti.



İskenderun Limak Port Genel Müdürü Oğuz Tümiş, Körfez İskenderun Sanayici ve İşadamları Derneği (KİSİAD) üyeleri ile dernek binasında kahvaltıda bir araya geldi. İskenderun ekonomisi ve limandaki gelişmelerin ele alındığı toplantı sohbet ortamında geçti. İskenderun ekonomisinin gelişmesi için çaba sarf ettiklerini belirten KİSİAD Başkanı M. Tamer Eker, "İskenderun Limanını LİMAK firması aldıktan sonra yatırımla birlikte limanda gözle görülür bir hareketlilik de yaşanmaya başladı. Bu da limanın potansiyelini ve LİMAK firmasının ne kadar isabetli bir yatırım yaptığını göstermektedir. Temennimiz, yatırımların bir an önce tamamlanıp, konteyner terminalinin kurulması ile limanın daha aktif hale gelmesidir" dedi. İskenderun Limak Port Genel Müdürü Oğuz Tümiş ise "Limanda tarama ve derinleştirme çalışmalarımız kontrollü bir şekilde sürüyor. Limana daha büyük ve tonajlı Ro-ro gemilerinin gelmesi için çalışmalar yapmaktayız" diyerek yatırımların tamamlanıp İskenderun Limanı Ortadoğu'nun en önemli limanı olacağını ifade etti.

Yakın zamanda Suriye ve Hayfa seferlerine de başlayacaklarını ifade eden Tümiş, "Diğer Ortadoğu ülkeleri ile de görüşmelerimiz devam etmektedir. Suriye'de yaşanan olaylar nedeniyle nakliye sektörüne alternatif olarak İskenderun Limanı oldu ve şuan Mısır'a deniz seferleri de devam ediyor. TIR'lar limandan daha güvenli bir şekilde deniz yolu ile taşıyor ve Mısır'dan Ortadoğu ülkelerine karayolu ile gidiyor. İskenderun Limanı'ndan sefer sayımızı arttırdık ve bu artışlarda talebe göre daha da artacaktır." şeklinde konuştu.



'ANTAKYA NAKLİYE VE TURİZM AÇISINDAN ZARARDA'

Suriye olaylarından dolayı bölgenin yaklaşık 2 milyar dolar zarara uğradığını söyleyen TUGİAD Çukurova Şubesi Başkan Yardımcısı Rasim Narin "En büyük zararı nakliye ve turizm gördü. Nakliye'de dolaylı olarak ihracatı etkiledi" dedi.

Suriye olayları başladığından bu yana Çukurova esnafının adeta kan ağladığını, pek çok şirketin ciddi boyutlarda zarar ettiğini vurgulayan Narin, Antakya'ya Turist olarak veya bavul ticareti yapmak için gelen Suriyelilerden ciddi anlamda gelir sağladıklarını ifade etti.

Yaşanan iç savaş ile birlikte Antakya ticaretinin ciddi darbe aldığını belirten Narin, 2 milyar dolarlık bir zararın söz konusu olduğuna dikkat çekerek sözlerini şu şekilde sürdürdü: "Bu zararın dışında bir de kan bağı olan insanlar birbirini göremez oldu. Bütün sınır bölgelerinin Suriyelilerle kan bağı vardır. Fakat Antakya'da kan bağı olan

insan sayısı daha fazladır. Antakyalı vatandaşlarımızla akraba olan Suriyeliler, şu an Halep'te ve çeşitli yerlerde çatışma içindeler. O yüzden Antakya için Suriye olaylarının maddi yönünden çok duygusal yönü de var. Suriye'de bu olayların bir an önce bitmesini ve eski güzel günlerin tekrar gelmesini ümit ediyorum."

MESAFELERİN UZAMASI MASRAFLARI ARTTIRDI

Suriye'nin birçok ülkeye transit geçiş için bir kapı olduğunu anımsatan Rasim Narin, en büyük darbeyi nakliyenin aldığını söyledi. Yeni çıkan kanun ile C2 karnelerinin yenilenmesi için araçların 20 yaşının altında olması gerektiğini belirten Narin "Bu yüzden bölgemizde bulunan birçok firma yeni araçlar aldı. Suriye ile yapılan ticarete güvenilerek yatırımlar yapıldı. Bu firmalar

çok büyük zarara uğradı. Hatta bir ay önce aldığı TIR'ları yarı fiyata satmak zorunda kalan firmalarımız oldu. İhracat anlamında Suriye ciddi manada ticaret yaptığımız bir ülke değildi ama transit taşımacılıkta Lübnan, Ürdün, Suudi Arabistan gibi ülkelere açılan bir kapıydı. Nakliye yolunun uzamasıyla birlikte 8 günde giden firmalar, şimdi 3 katı bir sürede gitmekte. Nakliye de dolaylı olarak ihracatı etkiledi" diye konuştu.

LİMANLARIN DURUMU UMUT VERİCİ

Narin, Mersin Limanının özelleştirilmesiyle birlikte ciddi bir ivme kazandığını belirterek "İşleme hacmi ve tonajlar 3 katına çıktı. Bununla beraber maliyetlerde de artışlar oldu ama yine de verilen servisler, eskiye nazaran çok iyi" dedi.

OTOMOTIV

06-09
ARALIK

2012
CNREXPO İSTANBUL

18. Uluslararası Otomotiv Yan Sanayi, Yedek Parça, Aksesuar ve Servis Ekipmanları Fuarı

42 ülkeden alıcıların katılımıyla
İş Ortaklığı Forumu'nda
randevunuzu almak için
bizi arayınız.

Ayrıntılı bilgi için:
Ceren Demir
ceren.demir@cnr.net
0212 465 74 74 Dahili 2757



Hall 1

Ziyaret Saatleri:

06 - 08 Aralık 10:00 - 19:00
09 Aralık 10:00 - 18:00



CNR HOLDING



Sine Fuarılık A.Ş. / İstanbul Fuarılık A.Ş.

CNREXPO Yeşilköy 34149 İstanbul Tel: 0 212 465 74 74 Faks: 0 212 465 74 76 / 77 www.cnrexpo.com

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ (TOBB) İZİNİ İLE DÜZENLENMEKTEDİR.



MÜSİAD'dan TİSİAD'a anlamlı ziyaret

■ Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneği (MÜSİAD) Mersin Şube Başkanı ve Mersin Ekonomi Platformu (MEP) Dönem Başkanı Servet Özkaya, yönetimi ile birlikte Türkiye-İrak Sanayici ve İşadamları Derneği'ni ziyaret etti. MÜSİAD heyetini; TİSİAD Başkanı Nevaf Kılıç ve yönetimi ağırladı.

Ziyaretçilere dernek çalışmalarıyla ilgili bilgi veren Nevaf Kılıç, 2011 yılında Irak'a yapılan ihracatın 8,2 milyar dolar olduğunu 2012'de ise bu oranın yüzde 34 oranında artacağını kaydederek 12 milyar dolarlık bir hedef belirlediklerini ifade etti.

2023 İHRACAT HEDEFİNDE İRAK ÖNEMLİ ROL OYNAYACAK

Irak'ın gelişmekte olan bir ülke olduğunu belirten Kılıç, "MÜSİAD üyelerine Irak'a yönelik gezi ve etkinliklerine katılmaya çağırıldı. Irak'ın halen bakir ve her şey ihtiyacı duyan gelişmekte olan bir ülke ol-

Türkiye'de 2023 yılı için belirlenen 500 milyar dolarlık ihracat hedefine Irak'a yapılan taşımacılığın büyük katkı sağlayacağını söyleyen TİSİAD Başkanı Nevaf Kılıç, taşımacılığın arttığını bilgisini de verdi.

duğunun unutulmaması gerektiğini belirten Kılıç, "TİSİAD üyeleri başta olmak üzere ülkemiz iş dünyasının Irak'a ilgisini arttırmaya yönelik etkinliklerimiz artarak sürecek. Yapacağımız çalışmalar aynı zamanda Türkiye Cumhuriyeti'nin kuruluşunun 100. yılının kutlanacağı 2023 yılı için hedeflenen 500 milyar dolarlık ihracat hedefine büyük katkı sağlayacaktır. Böylesine bakir bir pazara her şeyi satabilir, var olan sermayeyi çekebilir veya orada büyük işler yapabiliriz. Buz kaptırmamak adına düzenleyeceğimiz Irak İş Gezimizde sizleri de aramızda görmekten mutluluk duyarız. İş gezisinin herkesin kazançlı dönmesi istiyor, hazırlıklarımızı

bu doğrultuda yapıyoruz" şeklinde konuştu. İşbirliği ve desteklerini eksik etmeyeceklerini belirten MÜSİAD Mersin Şube Başkanı ve MEP Dönem Başkanı Servet Özkaya da, "MÜSİAD üyelerinin birçoğunu bugün TİSİAD yönetiminde görüyoruz. Sivil örgütülüğün önemi kavramış insanlar olarak MÜSİAD'a önemli katkılar sunan bu arkadaşlarımızın, uzmanlık alanımız'dedikleri Irak'a yönelik önemli başarılarla imza atacaklarına kuşkuymuz yok. Bizde her zaman onların yanında olacağız. Ayrıca bu desteğimiz Mersin boyutunda olmayacak. "diyerek MÜSİAD olarak bölge dernekleri ile TİSİAD'ın çalışmalarına katkı sunabileceklerini söyledi.

Kapıkule'de ağaçlandırma çalışmaları başladı

Edirne Valisi Hasan Duruer, Türkiye'nin Avrupa'ya açılan uluslararası karayolu olan Kapıkule yolunu, sağlı sollu 10 kilometre uzunluğunda ağaçlandıracaklarını söyledi. Bulgaristan üzerinden Avrupa'ya çıkış yapmak için Kapıkule Gümrük Sahası dışında kuyrukta bekleyen TIR şoförleri, Kapıkule Sınır Kapısı yolu üzerindeki ağaç dikme çalışmalarını yerinde inceleyen Vali Hasan Duruer'e şikayette bulundu. Vali Duruer de Kapıkule'den sorumlu Vali Yardımcısı Nedin Özırma'ca derhal gereğinin yapıl-

ması talimatını verdi. Vali Duruer, Kapıkule yolunda devam eden ağaçlandırma çalışmalarını yerinde inceledi. Kapıkule yolunu Türkiye'ye yakışır bir yol haline getirmek için çalıştıklarını ve bu kapsamda devlete ait kullanılmayan binaların yıkımının yapıldığını kaydeden Vali Duruer, "Ayrıca yolu ağaçlandıracak. Hedefimiz gışlere kadar sağlı sollu ağaçlandırmak. 10 kilometre boyunca yolun ağaçlandırılmasını sağlayacağız" dedi. Vali Duruer, bir ara benzinlik olarak kullanılan iki katlı binanın

da yıkımını inceledi. Bu sırada ihracat için yurtdışına çıkacak olan ancak gümrük sahası dışında kuyrukta bekleyen TIR şoförleri, Vali Hasan Duruer'e şikayetlerini ilettiler. Şoförlerin şikayet ve taleplerini dinleyen Vali Duruer daha sonra Kapıkule'den sorumlu vali yardımcısı Nedin Özırma'ktan bilgiler aldı. Sorunun yalnızca Bulgaristan tarafından değil, Türkiye tarafından da kaynaklandığını öğrenen Vali Duruer, Kapıkule Gümrük Sahası'na giderek olaya bizzat müdahale etti.

SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

KASIM 2012
www.tasimacilar.com

8

TIRSAN SEKTÖRÜN GELECEĞİ İÇİN AVRUPA'DA DA ÇALIŞIYOR

Tırsan iştiraklerinden Kässbohrer, Mobil vinç, yükseltme platformları, kiralama ve ağır yük taşımacılık şirketlerinin üye olduğu bir birlik olan Avrupa Mobil Vinç ve Ağır Taşımacılık Birliği ESTA'ya üye oldu. Yapılan açıklamada "Ağır yük taşımacılığı konusunda projeler geliştiren; üyeleri arasında bilgi paylaşımı yoluyla teknolojik gelişmeleri tartışan; ulusal dernekler, üreticiler ve diğer şirketler arasında Avrupa ağı kuran ESTA'ya üyesi

olmak Kässbohrer'in uluslararası platformda sorumluluk üstlenmeye devam etmesi ile doğru orantı olarak atılmış yeni bir adımdır" dendi. Almanya başta olmak üzere tüm Avrupa otomotiv sanayisine yön veren kuruluşlardan biri olan Alman Otomotiv Sanayisi Derneği'ne (VDA) de üye olan Kässbohrer, Avrupa taşımacılık sektöründe söz sahibi konumunu güçlendirmeye devam ediyor. Alman Otomotiv Sanayisi Derneği üyeliği ile uzun yıllardır

Avrupa'da sektöre yön veren markalardan biri olan Kässbohrer firmasının ESTA üyeliği ile aynı amaç doğrultusunda yeni sorumluluklar aldığı belirtildi. TIRSAN'ın Kässbohrer markası ile Avrupa başta olmak üzere dünya genelinde artan satış grafiğinin getirdiği sorumluluk doğrultusunda taşımacılık sektöründe doğru işlerin yapılması ve bunun için gerekli kuralları net olarak alınması ve kullanılması sorumluluğu ile hareket ettiği bildirildi.

KARSAN VE HYUNDAİ'DEN ÖNEMLİ ADIM

Karsan, Hyundai Motor Company'nin (HMC) geliştirmekte olduğu yeni hafif ticari araç serisinin üretimi ve tedariki için anlaşma imzaladı.

Karsan ve iş ortağı Hyundai Motor Company (HMC) arasında Haziran 2011'de imzalanan "Çerçeve Anlaşması"nın devamı niteliğindeki nihai anlaşmanın imza töreni, 27 Kasım 2012 Salı günü Karsan Yönetim Kurulu Başkanı İnan Kırac ve HMC Başkan Yardımcısı Young Hoon Jung'un katılımıyla Sait Halim Paşa Yalı'nda gerçekleşti.

İmzalanan anlaşmanın, HMC tarafından geliştirilmekte olan 3 - 6 ton arasında (Gross Vehicle Weight) azami yüklü ağırlığa sahip panel van, hafif kamyon ve minibus versiyonları bulunan hafif ticari araç serisinin üretimini kapsadığı belirtildi. Hedefin, üretim başlangıç tarihi 2014 yılı sonu olarak belirlenen yeni modelden, ilk 7 yılda, toplam 200 bin adedin üzerinde üretim gerçekleştirilmesi olduğu ifade edildi. Anlaşma kapsamında, Karsan bu yeni ürün serisinin iç pazarın yanı sıra Avrupa, Kuzey Afrika, Orta Doğu ve Bağımsız Devletler Bölgesi'ndeki (CIS) Kafkas ülkeleri için münhasır üreticisi konumunda olacak.

İmza töreninde, Karsan'ın 46 yılı aşkın köklü bir kurum olduğunu vurgulayan Karsan Yönetim Kurulu Başkanı İnan Kırac, HMC ile 2007 yılına dayanan iş ortaklıklarında bugün ulaşılan noktanın çok gurur verici olduğunu söyledi. Bu proje ile Türkiye'nin hafif ticari araç alanında Avrupa'daki lider konumunun daha da güçlendiğini belirten Kırac, Karsan'ın kendisini ispatlamış üretim kalitesi sayesinde, HMC'nin yeni hafif ticari araç serisi ile büyük başarılarla imza atacağından en ufak kuşkusunun olmadığını sözlerine ekledi.

PROJE İŞBİRLİĞİNE İVME KATACAK

İmza Töreni'nde söz alan HMC Başkan Yardımcısı Young Hoon Jung ise Karsan'la olan işbirliklerine bu projenin önemli bir ivme katacağını ve bundan duyduğu memnuniyeti dile getirdi. Dünyanın en büyük dördüncü otomotiv üreticisi konumunda ol-



duklarını vurgulayan Jung, Hyundai'nin otomobilde dünya çapında yakaladığı başarıyı ticari araçlarda da göstermeye başladığını söyledi. Jung sözlerine şöyle devam etti; "Avrupa hafif ticari araç pazarında da otomobilde yakaladığımız aynı başarıyı yakalayarak önemli bir oyuncu olmayı hedefliyoruz. Bu proje kapsamında, hedef pazarlara yönelik gerçekleştirdiğimiz yerel pazar araştırmaları sonucunda pazar ihtiyaçlarını ve beklentilerini belirledik ve ürün serisinin geliştirme faaliyetlerini bu araştırma sonuçlarına göre kurguladık. Bu çalışmalara Türkiye otomotiv endüstrisinin başa-

masını ve Karsan'ın kaliteli üretimini ilave ederek Avrupa pazarlarında iddialı bir oyuncu olma yolunda hızla ilerlemekteyiz. Karsan bugün Türkiye'nin en önemli otomotiv üreticilerinden biri. HMC, Karsan'ın çağdaş üretim teknolojisi ve metodları kullanarak ürettiği bu araçları Avrupa, Orta Doğu ve Afrika pazarlarında pazarlayacak. Bu büyüme stratejimizin gerçekleşmesinde Karsan'la nihai sözleşmesini bugün imzaladığımız bu projenin hayati önemi bulunuyor".

Taraflar arasında 28 Ocak 2011 tarihindeki MoU'nun

(Memorandum of Understanding -Mutabakat Zabtı) ardından 28 Haziran 2011 tarihinde HMC Yönetim Kurulu Başkanı Vekili Han-Young Choi ve Karsan Murahhas Azası Jan Nahum tarafından "Çerçeve Anlaşması" (Framework Agreement) imzalanmıştı. Bu anlaşma kapsamında Karsan, HMC tarafından geliştirilecek olan 3 - 6 ton arasında azami yüklü ağırlığa sahip van, kamyon ve minibus versiyonlarını içeren yeni bir ticari araç serisinin Avrupa ve bölge pazarları için münhasır üreticisi ve Türkiye'deki münhasır dağıtıcısı olmak üzere adım atmıştı.

KAPI DEĞİŞİKLİĞİ YAPACAK TAŞIMACILARA, GEÇİŞ BELGESİ TAHSİSİ KOLAYLIĞI SAĞLANACAK



Bulgaristan tarafından yapılan modernizasyon çalışmaları, sınır kapılarında TIR kuyruklarına sebep olmuştur. Taşımacıların sıkıntıları yaşamaları üzerine mağduriyeti azaltmak amacıyla çıkış kapısı değişikliği yapılacak taşımacılara kolaylaştırıcı düzenleme yapıldı. Bulgaristan tarafından 2013 yılı sonuna kadar devam edecek olan modernizasyon çalışmalarının

sınır kapılarımızda yoğunluklar yaşanmasına sebep olması nedeniyle, bakanlık nezdinde girişimde bulunarak, araçların kapı değişikliklerinde geçiş belgesi tahsisine ilişkin kolaylaştırıcı bir düzenleme talebinde bulunulduğunu belirtti. Yurtdışına çıkış yapacak taşıtlara tahsis edilecek geçiş belgelerinin hangi Geçiş Belgesi Dağıtım Bürosunca tahsis edileceği

konusunun Geçiş Belgeleri Dağıtım Esasları Yönergesi'nin Ek.1 bölümünde belirtilmiş olduğunun altını çizerek UND, taşımacıların mağduriyet yaşamaması için sorun çözümlene dek, Edirne Ticaret Borsasına bağlı dağıtım bürolarından herhangi birinden Geçiş Belgesi Dağıtım Esasları Yönergesi çerçevesinde geçiş belgesi tahsis edileceğini duyurdu.



KONU GÜVENLİK OLDUĞUNDA, AKLA İLK ÖNCE MICHELIN GELİR.

GÜVENLİK BİZİM İÇİN HER ŞEYDEN ÖNCE GELİR.

Satış ekibimiz, Avrupa'da her yıl, 200.000'den fazla ziyaretle 265.000 aracı kontrol eder, 1.450.000'in üzerinde lastik inceler.*

Biz; filolardaki bu tecrübemizi araştırmaya ve geliştirmeye yaptığımız sürekli yatırımlarla birleştirerek, size her zaman maksimum güvenlik sağlayan lastikler üretiliyor.



*Michelin için kaynak.



'Venedik Limanı 2 gün kazandırıyor'

Üç tarafı denizle çevrili Türkiye'de Karayolu ile yapılan taşımacılık denizyolu ile yapılan taşımacılığın neredeyse 3 katı.

Sınır bölgelerinde yaşanan sorunlar karayolunun yoğunlukta kullandığı lojistik sektörünü büyük oranda etkiliyor. Özellikle Suriye'de yaşanan sorunlardan dolayı sıkıntılı bir süreçten geçen Hataylı taşımacılar İskenderun'dan kalkan gemileri kullanarak Ortadoğu üzerinden yapacakları taşımaları gerçekleştiriyor.

Ro Ro ile yapılan taşımalar, İskenderun'dan Trieste'ye oradan da bağlı bulunan bölgelere uluslararası taşımacılık yapan firmaların işlerini büyük ölçüde kolaylaştırıyor ve birçok ülke Türkiye ile denizyolu bağlantılı taşıma yapmak için etkin bir şekilde çalışıyor.

VENEDİK LİMANI HATLARI 2 GÜN KAZANDIRIYOR

Bunlardan biri de Venedik Liman Hatları. Adriyatik Denizi'nin tepesinde yer alan Venedik Limanı, Avrupa Ulaştırma Koridorları ve Deniz otobanlarının kesişim noktasında yer alarak Avrupa ve Asya arasındaki yük akışında stratejik bir noktada yer almaktadır.

Venedik Limanında Kargo terminali olarak kullanılan Marghera'nın Roma Devlet Yolu ve Padana Bölge yoluna, ayrıca A4 ve A27 otobanlarına direkt bağlantısı da bulunuyor. Venedik Limanı ile ilgili bilgi veren Operasyonel Koordinasyon alanı Liman İşletmelerinden Antonia Bantourakis, Venedik Limanının aynı zamanda uluslararası tren yollarına da bağlantısı olduğunu söyledi.

Venedik Limanının ayrıca bir iç su bağlantı hattına da sahip olduğunu belirten Bantourakis, bu hattın kuru yük ve konteyner taşımacılığına da uygun olduğunu da sözlerine ekledi.

TRİESTE YERİNE VENEDİK LİMANINI KULLANMAK 406 EURO KAZANÇ

Türk Nakliyecisi için en büyük problemin zaman ve masraf kaybı olduğunu belirten Bantourakis, sözlerini şu şekilde sürdürdü: "Trieste'ye gelmek yerine Venedik'i tercih ederseniz, Verona ve Bolonga'ya varmak için 1,5 saat. Milano için 4, Torino'ya da içinde 6 saat içerisinde ulaşım fırsatınız var. Ayrıca Her gidiş dönüş sefer için 2 gün tasarruf sağlayacağınız gibi masraflarda da artınız olacak. Mesela bir sürücünün brüt maaşının günlük maliyeti

TİMOCOM, AVRUPA'NIN

En büyük depo borsasını sunuyor

TimoCom bu yıl Hannover'de düzenlenen IAA Ticari Araçlar fuarında Avrupa genelinde kullanıma sunulan yeni bir depo ve lojistik alanı borsası tanıttı.



Depo borsası, TimoCom portföyünün mantıklı bir genişletmesi ve karayolu taşımacılığı temelindeki spot ve sözleşmeli iş pazarı yelpazesini optimum şekilde tamamlıyor. Fakat tek avantajı bu değil: Depo borsası diğer sektörler için de ilginç. Avrupa'daki depo alanları konusunda her zaman en büyük teklifler söz konusu ve bu alanlara sadece taşımacılık ve lojistik sektöründen şirketler tarafından ihtiyaç duyulmuyor.

TimoCom Baş Temsilcisi Marcel Frings yaptığı açıklamada çok fazla ön çalışma yaptıklarını ve artık, müşterilerine 30 bin depo ve lojistik alanı sunabildiklerini belirtti.

Frings sözlerine şu şekilde devam etti: "Fakat bu henüz her şey olmuş olamaz. TimoCom'un Avrupa genelindeki büyük kapsama alanından istifade etmek için, sektörün dışındaki şirketlerin de depo borsamızdan faydalanmasını umuyoruz"

SİSTEM BASİT VE VERİMLİDİR

Depo borsası sanal bir pazar yeri gibi çalışıyor. Kullanıcılar, gerekli tüm bilgilerle birlikte boş alanlarını borsaya ekliyor ve çok kolay bir şekilde bulabiliyor. Bu şekilde, bosta beklemeye süreleri önleniyor ve kapasiteler daha iyi kullanılabilir.

Tüm bu süreç tabii ki ters yönde de işliyor. Sunucular, gerekli tüm bilgilerle birlikte boş alanlarını borsaya ekliyor ve çok kolay bir şekilde bulabiliyor. Bu şekilde, bosta beklemeye süreleri önleniyor ve kapasiteler daha iyi kullanılabilir.

Frings: "Avrupa'nın pazar lideri yük ve boş araç borsası TC Truck&Cargo*, Avrupa genelindeki taşımacılık ilanları platformu TC eBid* ile birlikte depo borsası, taşımacılık ve lojistik sektöründeki müşteriler için günlük işlerinde daha fazla verimlilik sağlamak amacıyla ideal bir toplu paket oluşturuyor" dedi.