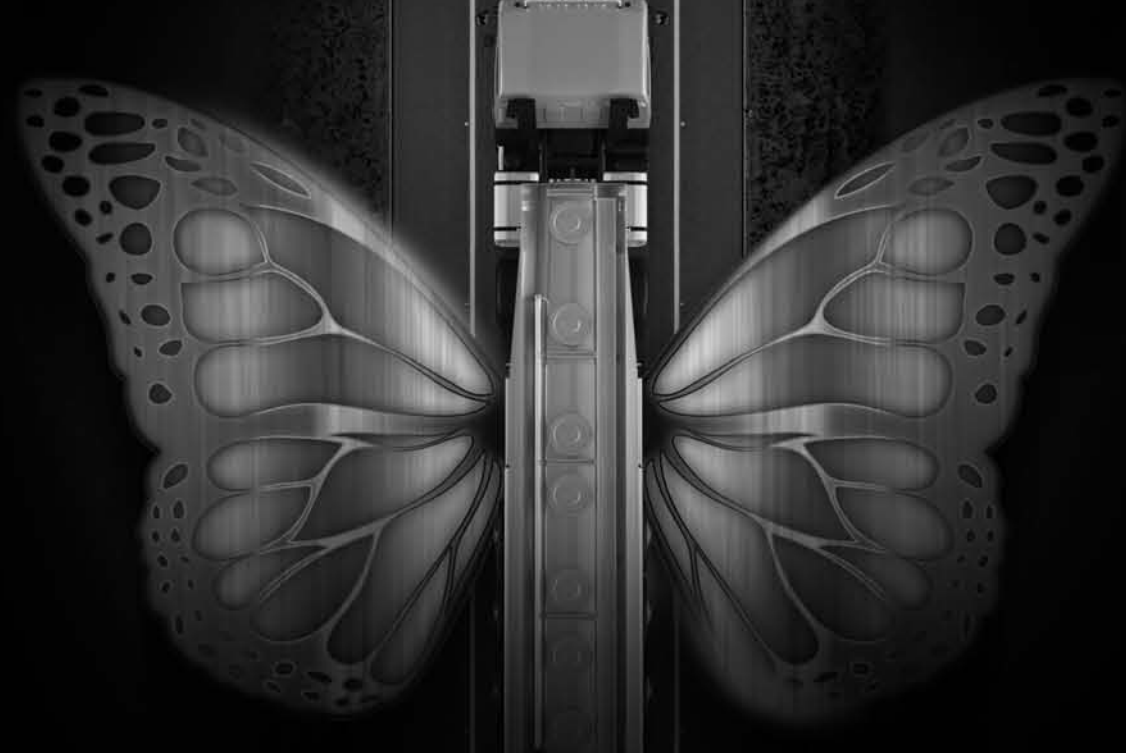


bir gün gelir  
her şey değişir



Değişim zamanın ruhunda... Değişim hayatın içinde...  
Size en iyisini sunmak için şimdi değişim zamanı. Şimdi sektörde alışkanlıkları değiştirme zamanı.  
30 yıllık deneyimi, yepyeni görsel yüzümüz ve hizmet anlayışımızla birleştiriyoruz.  
Sizi, değişimi yakından takip etmeye davet ediyoruz.

www.birgungelirherseydegisir.com



**OK KARDEŞLER**

**OKT Trailer**

www.birincicade.com.tr



# TASIMACILAR

LOJİSTİK | ARALIK 2012 | SAYI: 76 | FİYATI: 50 KURUŞ | www.tasimacilar.com |

## KAPITAN ANDREEVO SINIR KAPISI LABORATUVARI AKREDİTE EDİLDİ

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı, Kapitan Andreevo Sınır Kapısında kurulan yaş meyve ve sebze laboratuvarının Bulgar makamlarınca akredite edildiğini bildirdi. Yaş meyve ve sebze taşımacılığı yapan araçların işlemlerinin daha hızlı yapılmasının sağlanabilmesi amacıyla aynı gün çalışmaya başladığı bildirildi.



# Nakliyeciler Özmen ve Nuhoglu olarak ikiye bölündü ANADOLU TURU KİME BAŞKANLIK GETİRECEK

Genel Kurula  
çok az bir  
zaman kala  
Başkanlık  
yarışı hız  
kazandı

## NUHOĞLU ANADOLU'DA NAKLİYECİLERLE; ÖZMEN İSTİŞARE TOPLANTISINDA

Uluslararası Nakliyeciler Derneği UND'nin Genel Kuruluna çok az bir zaman kala Başkanlık yarışı hız kazandı. Bolu, Kayseri ve Gaziantep nakliyecileriyle buluşan Nuhoglu UND adaylığını açıklarken, mevcut Başkan Ruhi Engin Özmen ise Mersin ve Hataylı nakliyecilerle bir araya gelerek UND'de ikinci dönem Başkanlık yapmanın teamül olduğunu dile getirdi. Özmen, Hatay ve Mersin'de ki UND Genel Kurul İstişare toplantılarında Başkanlık görevini yürüttüğü 2 yıllık sürede nelerin yapıldığını anlatırken, Nuhoglu ise yeniden başkan olması halinde sektörü canlandırmak için neler yapacağını anlattı. **SAYFA 6-7'DE**



Nuhoglu, yeniden UND Başkanı olması halinde UN Ro-Ro'ya tazminat davası açacak.



Özmen, UN Ro-Ro'ya tazminat davası açmayacağını yineledi.

## NAKLİYECİLERİN TALEBİNİ DİKKATE ALDI

# UN. RoRo 2013 yılında fiyat garantisi verdi

UN Ro Ro yetkilileri nakliyecilerden gelen yoğun baskıyı dikkate alarak 2013 yılında sabit olmak kaydıyla navlun ücretlerinde zam uygulamayacağı taahhüdünde bulundu ve 1 Ocak 2013 Tarihli itibariyle geçerli olacak navlun fiyatları, sefer programı ve yeni uygulamalarına ilişkin bilgilendirme yaptı.

## NAKLİYECİLERİN İSYAN SESİ GETİRDİ

ALC Lojistik A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Ali Çiçekli, Saras Lojistik A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Turgay Aras ve ABC Transport Yönetim Kurulu Başkanı Ergun Bilen basına gönderdikleri ortak açıklamada UN. Ro Ro'ya karşı isyan bayrağı

çektiklerini duyurmuştu. UN. Ro Ro'nun taşıma fiyatlarını son iki yılda insafsızca artırdığını, ayrıca yüksek meblağlarda teminat gerektiren kredi kartı ile rezervasyon sistemini uygulamaya koyarak nakliyeciler, UN Ro Ro'nun bu duruma bir an evvel çözüm getirmemesi halinde Ro Ro hattını kullanmama veya limanlara girişi kapatma gibi eylemlerde bulunacaklarını belirtmişlerdi.

## 2013 YILI SONUNA KADAR ZAM YOK

Nakliyecilerin yaptığı bu çağrının ardından UN Ro Ro hızlı reaksiyon göstererek 2013 yılı navlun fiyatlarında herhangi bir değişikliğin yapılma-

yacağını belirterek 2013 yılında, yalnızca Trieste hattıyla sınırlı olmak üzere, navluna yıl boyunca zam yapmayacağını bildirdi.

## BAF UYGULAMASI AYLIK GÜNCELLENECEK

30 Nisan 2012'den önce 1.750 Euro ve liman iş-galiyesi ödeyen nakliyeciler bu tarihten sonra UND'nin UN Ro Ro ile yapmış olduğu anlaşma neticesinde fiyatlar düşeceğine 2.500 Euro'lara ulaştı. UN Ro Ro 2013 yılında BAF uygulamasından vazgeçmeyecek ve yakıt fiyatlarındaki dalgalanmanın taşımacılık maliyetleri üzerindeki etkilerini dengelemek amacıyla hesaplanan "BAF" uygulamasının aylık olarak güncellenecek.

## "BAF BEDELİ BİR ÇEŞİT NAVLUN ZAMMI"

BAF'a yönelik yapılan uygulamada ise baz alınan ve sabitlenen navlun fiyatlarından BAF miktarını düşürülerek belli bir oranda sabitlemenin yapılmasını savunan Çiçekli, 2012 yılında başlayan BAF uygulamasının navlun ücretlerini değiştirmediğini ve BAF bedelinin bir çeşit navlun zammı olarak eklendiğini sözlerine ekledi.

## "İYİLEŞTİRMELER BEKLENTİYİ KARŞILAMADI"

UN Ro Ro'nun duyarlılık örneği göstererek bazı iyileştirmeler yapmasını sevindiren Ali Çiçekli UN Ro Ro şirketi tarafından beyan edilen iyileştirmelerin nakliyecilerin beklentisini karşılamadığını bir kez daha dile getirdi.

## TRİESTE HATTINA EK SEFER

UN Ro Ro yaptığı açıklamada, 280 TIR kapasiteli UN İstanbul gemisinin, Nisan 2013 itibariyle filolarına dahil olacağını ve pazardaki talebi de dikkate alarak İstanbul-Trieste hattına ek seferler koyacağını belirtti. Şu anda gemilerin Cuma, Cumartesi ve Pazar günü olmak üzere İstanbul'dan Trieste'ye ve Trieste'den İstanbul'a üçer sefer yaptığı ifade edilirken, Mayıs 2013 itibari ile sefer sayısının 4'e çıkarılacağı, bunun da rezervasyon, konteyner ve bekleme sorunlarını belirtti.



## ADR'de 1 yıl daha öteleme

■ Tehlikeli Malların Karayolu ile Uluslararası Taşımacılığına İlişkin Avrupa Anlaşması (ADR); am-balajlama, dolun, nakliye, boşaltma ve tanker üretimi yapan firmalara bir dizi yaptırım ve belgelendirme zorunluluğu getiriyor. Türkiye'de tam anlamıyla 2014 yılında hayata geçirilmesi planlanan uygulamanın 1 Ocak 2013 tarihine ertelenen "Taşıma araçlarıyla /üniteleriyle ilgili hükümleri 1 Ocak 2013 tarihinde yürürlüğe girer" hükmü 1 Ocak 2014 tarihine ertelendi. Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığınca yapılan açıklamada 31.3.2007 tarihli ve 26479 sayılı Resmî Gazete'de yayımlanan Tehlikeli Maddelerin Karayoluyla Taşınması Hakkında Yönetmeliğin 42'nci maddesinin birinci fıkrasının (c) bendinde geçen "1.1.2013 tarihinde" ibaresi "1.1.2014 tarihinde" şeklinde değiştirildiği belirtildi.

| İstanbul – Trieste |             |                 |                 |
|--------------------|-------------|-----------------|-----------------|
|                    | Gidis-Dönüş | İhracat Tek Yol | İthalat Tek Yol |
| Yarı Römerk        | 1.750.-€    | 950.-€          | 1.050.-€        |
| Komple araç        | 2.200.-€    | 1.200.-€        | 1.300.-€        |
| Uzun Araç          | 2.250.-€    | 1.200.-€        | 1.400.-€        |

| Mersin – Trieste |             |                 |                 |
|------------------|-------------|-----------------|-----------------|
|                  | Gidis-Dönüş | İhracat Tek Yol | İthalat Tek Yol |
| Yarı Römerk      | 1.750.-€    | 950.-€          | 1.050.-€        |
| Komple araç      | 2.200.-€    | 1.200.-€        | 1.300.-€        |
| Uzun Araç        | 2.250.-€    | 1.200.-€        | 1.400.-€        |



## YEREL

## TAŞIMACILAR

2

ARALIK 2012  
www.tasimacilar.comRO RO  
SEFERLERİ  
NAKLİYECİLER  
İÇİN UMUT OLDU

Suriye'de yaşanan iç savaş nedeniyle Cilvegözü Sınır Kapısı'na alternatif olarak Iskenderun Limanı'ndan başlayan Ro-Ro seferleri nakliyecilerin umudu oldu. TIR'ların Iskenderun Körfezi'nden Mısır, Ürdün, İsrail ve Suudi Arabistan'a deniz yolu ile taşınmaya başlaması ile nakliye sektöründe yeniden canlanma gözlemlendi. Nakliyeciler özellikle Kıbrıs'ın Rum Kesmi, Mısır ve İsrail'in Hayfa Limanı'nda çok beklentilere yön vererek, "Bizler transit taşımacılık yapıyoruz ama TIR şoförlerini gereksiz

yere bekletiyorlar, üstümüzü arıyorlar, yollarda da güvenlik önlemlerimiz alınmıyor. Bu konuda yetkililerden yardım bekliyoruz." dediler. Iskenderun Limanı'nda da TIR'ların yığılma olduğuna vurgu yapan TIR şoförleri, "TIRların beklemesi bizim için zaman kaybı, Limandan Ro-ro ve Ropax seferlerinin başlaması ile nakliye sektöründe canlanma olmaya başladı. Temennimiz gerekse beklemelerin sona ermesi ve transit geçişlerimizin zamanında yapılmasıdır" diye konuştu.

# HOPA LİMANI TÜRKİYE'NİN Hem denize hem karaya sınır olan tek limandır

Hopaport Limanı Genel Müdürü Meriç Burçin Özer, Türkiye'de hem kara sınır kapısı, hem de deniz sınır kapısı olan tek liman olma özelliği taşıyan Hopaport Limanı'nın sadece bölge ülkeleri için değil, Çin ve Hindistan gibi uzak ülkeler için de uğrak limanı olması nedeniyle dünya ticareti için artan önemine dikkat çekti. Hopaport limanının stratejik açıdan Türkiye'nin doğusunda, Kafkasya bölgesine açılan güvenli bir liman konumunda olduğunun altını çizen Özer, "Hopaport Limanı'nın Sarp sınırına çok yakın olması nedeni ile Avrupa'dan ve Karadeniz'e kıyısı olan ülkelerden bu bölgelere yapılan tüm ticarete yön vermektedir. Ayrıca transit ticaretin yoğun bir şekilde yapıldığı İran ve Nahçıvan bölgelerine karayolu ulaşımının yakın olması nedeni ile çok ciddi bir avantaj sağlamaktadır. Bölgesel anlamda Kafkasya, İran, Nahçıvan, Doğu Karadeniz ve Doğu Anadolu bölgelerine açılan kapı olması nedeni ile özellikle bu bölgelerde yapılan her türlü ticarete aktif rol oynamaktadır. Hopaport Türkiye'de hem kara sınır kapısı ve hem de deniz sınır kapısı olan tek liman olma özelliğini taşımaktadır" şeklinde konuştu.

Türkiye'nin özelleştirilen ikinci limanı olan Hopaport, Türkiye'nin hem kara sınır kapısı, hem de deniz sınır kapısı olan tek liman olma özelliği taşıyor.

Liman, son yıllarda ciddi anlamda yatırımların yapıldığı. Türkmenistan, Kazakistan ve bu bölgedeki ülkelere Çin, Hindistan ve bu bölgelerden gelen okyanus gemilerinin uğrak limanı olmuş ve özellikle yaz aylarında ciddi bir şekilde nehir tipi gemiler ile transit işlemlerin yapıldığı bölge limanı durumuna gelmiştir.

## HEDEF KARADENİZ BÖLGESİ'NİN EN ÖNEMLİ HEAVY LİFT LİMANI OLMAK

Hopaport Limanı'nın en büyük avantajının "50 ton ve 600 ton arasında değişen heavy lift adı verilen yüklerin tahliye, depolama ve yükleme operasyonlarının yapılması için gerekli olan vinç ve ekipmanların ayrıca bu yüklerin liman sahasında depolanması için uygun kapalı ve açık depolama sahalarının bulunması" olarak açıklayan Özer, Hopaport Limanı'nın stratejik hedeflerinden bir tanesinin yakın dönemde Karadeniz bölgesinin en önemli heavy lift limanlarından bir tanesi olmak olduğunu açıkladı.

## HOPAPORT TÜRKİYE'NİN ÖZELLEŞEN İLK LİMANLARINDAN

Hopaport Limanı'nın, devlet tarafından yapılan özelleştirme ile 26 Haziran 1997 tarihinde Türkiye Denizcilik İşletmeleri'nden PARK Denizcilik ve Hopa Liman İşletmeleri A.Ş.'ne 30 yıl süre ile işletme hakkı devri yöntemi ile devredildiğini hatırlatan Özer, "Hopaport Limanı Türkiye'nin özelleşen ilk limanlarından biri olma özelliğini taşımaktadır" dedi.

## İPTAL EDİLEN BATUM-HOPA DEMİRYOLU, HOPAPORT'UN ÖNÜNDE ENGEL

Geçmiş yıllarda gündeme gelen ve o dönemde Karadeniz Teknik Üniversitesi tarafından hazırlanan fizibilite raporu sonucu uygun görülen Batum ve Hopa arasında yapılması planlanan demiryolu projesinin gerçekleştirilmesini Hopaport Limanı'nın potansiyelin artması ve kapasitenin büyümesi için bir engel teşkil ettiğini belirten Özer, "Bu



konu çok ciddi anlamda potansiyelin artması ve kapasitenin büyümesi için bir engel teşkil etmektedir. Bununla ilgili Hopaport Limanı tekrar girişimlere başlayarak bu konuda Doğu Karadeniz İhracatçıları Birliği önderliğinde bölgesel bir çalışma yapılması için bir proje başlatılmıştır" dedi.

## LİMANIN TEK EKSİĞİ DEMİRYOLU

Hopaport Limanı'nın Türkiye'deki limanlar ile kıyaslandığında tek dezavantajının demiryolu bağlantısı olmaması olduğunu belirten Özer, "Hopaport Limanı Batum ve Hopa arasına demiryolu bağlantısı yapıldığı takdirde özellikle Doğu Karadeniz bölgesine kazandıracağı ekonomik katkı için bir proje başlatılmıştır. Bu proje Doğu Karadeniz İhracatçıları Birliği öncülüğünde bu yıl içinde tamamlanacaktır" açıklamasında bulundu.



## Türkiye'nin ihracatta ilk T1 beyanı

# TOBB-UND Kapsamlı Teminatı ile açıldı

TOBB UND, Türkiye'nin Ortak Transit Sözleşmesine taraf olduğu 1 Aralık 2012 tarihine kadar Ortak Transit Yönetmeliği kapsamında Türkiye Gümrük Bölgesi içerisinde yapılan transit işlemlerinde teminat idaresi olan Gümrükler Genel Müdürlüğüne sunduğu kapsamlı teminat ile asıl sorumlu sıfatıyla 18 bin 100 transit işlemi gerçekleştirdi. Bu işlemlerde teminatla bağlanan gümrük vergileri ile diğer amme alacakları toplamı

## 1,2 MİLYAR TÜRK LİRASINI GEÇTİ

Türkiye'nin Ortak Transit rejimine taraf olması, Türk taşıyıcılarına; Türkiye'de bir hareket gümrüğünden başlatılacakları ortak transit işlemlerinde tek beyan (T1) ve tek teminat ile AB ve EFTA ülkelerindeki varış gümrük idaresine kesintisiz, güvenli, düşük beyan maliyetli ve daha hızlı taşıma yapma imkânını sağlıyor. T1 sistemi gümrük idaresine verilen banka teminat mektubule yürütülüp korunuyor. TIR Sisteminde ise gümrük idaresi korumasızdır. Ayrıca, T1 sisteminde onaylanmış alıcıya kolaylık sağlanırken TIR sisteminde bu kolaylıklar söz konusu değildir.

## İHRACATTA İLK

İthalat yapan firmaların T1 sistemini kullanabiliyor ancak ihracatta şimdiye kadar T1 beyanı kullanılmıyordu. İhracatta T1 beyanı

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği ile Uluslararası Nakliyeciler Derneği'nin ortak iştiraki olan TOBB UND Lojistik Yatırım A.Ş., 28 Şubat 2012 tarihinde Gümrük ve Ticaret Bakanlığı'ndan Türkiye'de ilk kapsamlı teminattan yararlanma iznini alan şirket oldu.

TOBB-UND Lojistik Yatırım A.Ş. kapsamlı teminatı ile ilk kez hizmete sunuldu.

Ulusal transit taşımacılığında sektörde bir ilke imza atarak Türkiye'nin ihracatta ilk kapsamlı teminat sertifikasını alan TOBB UND, Ortak Transit Sözleşmesi hükümlerine uygun ve sözleşmenin tüm akit taraflarında geçerli Türkiye'nin ilk kapsamlı teminat iznini alan asıl sorumlu oldu.

## İLK T1 BEYANI BULGARİSTAN'IN VARNA GÜMRÜĞÜNE AÇILDIĞI

TOBBUND, bugün itibarıyla AB ve EFTA ülkelerine gerek karayolu ile gerek RO-RO ile yapılan taşımalarda T1 hizmeti sunmaya başladı. Türkiye'nin AB/EFTA ülkelerine açılan ilk T1 beyanının Manisa Gümrük Müdürlüğü'nden Bulgaristan'ın Varna gümrüğüne açıldığı belirtildi.

## 2013 HEDEFİ 120 BİN TRANSİT İŞLEMİ

Böylece partnerleri aracılığı ile yalnızca İzlanda hariç bütün sınır geçişleri yapılabilecek. T1 belgesi ile Sırbistan dahil 30 ülkeye taşıma yapılabiliyor. 2012 yılında 18 bin 100 adete ulaşan transit işleminin 2013 yılında 120 bine ulaşması hedefleniyor.

## Trabzon Valisi Dr. Recep Kızılcık: Lojistik konumumuz vazgeçilmezimiz olmalıdır"

Trabzon Valisi Dr. Recep Kızılcık, Trabzon'un ulaşımında, sevkியatta bir lojistik merkezi haline getirilmesi gerektiğini belirterek "Kişi başına düşen gelir 20-25 bin dolar olması için lojistik konumumuz bizim vazgeçilmezimiz olmalıdır" dedi.

Sında stratejik sektör olarak tanımladığı turizmle ilgili verileri paylaştı, şehrin tarihî kimliğini öne çıkaracak projelerden biri olan Ortahisar Projesini anlattı.

Trabzon'un kalkınmasında turizmi stratejik bir sektör olarak değerlendiren Vali Kızılcık, "Hedefleri belirlenmiş ve koordineli bir çalışmayla turizm önemli nok-

talara geldi. Bunu artırma potansiyeline sahibiz. Artık bu konuda bir farkındalık da oluştu. Bunda herkesin önemli katkıları var" dedi.



## Avrupa'dan çalınan lüks jeep'ler Cilvegözü'ne takıldı

AVRUPA'NIN çeşitli ülkelerinden, özellikle Almanya, Belçika, Romanya ve Bulgaristan gibi ülkelere çalınan otomobiller, Türkiye üzerinden Suriye'ye giriş yapıyor.

Suriye'deki otorite boşluğundan faydalanarak sahte evrak düzenlenip, araçlara sahte plaka takılıyor ve Türkiye'ye tekrar sokulmak isteniyor.

Cilvegözü Gümrük Muhafaza, Kaçakçılık ve İstihbarat Müdürlüğüne bağlı ekipler yürüttüğü takip üzerine otomobillerin, Avrupa ülkelerinden çalıntı ve sahte evrak düzenlendiğini tespit etti.

Türkiye'ye tekrar girmek isteyen 15'i lüks jeep, olmak üzere toplam 103 çalıntı otomobil, Cilvegözü Gümrüğünde X Raylara çekildi. Burada yapılan ilk inceleme sonucu otomobillerin çalıntı ve sahte evrak düzenlendiği anlaşıldı.

Otomobil kaçakçıları sevk edildiği Reyhanlı Cumhuriyet savcılığında suçlarını itiraf ettiler.

Kaçakçılar haklarında yasal işlem yapıldıktan sonra serbest kalırken, 15'i lüks jeep, toplam 103 Otomobil'e Cilvegözü Gümrük Muhafaza, Kaçakçılık ve İstihbarat Müdürlüğüne el konuldu.

Reyhanlı Cumhuriyet Başsavcılığı konuyla ilgili geniş bir soruşturma başlattı.

HASAN YETMEZ-HATAY



## Trabzon emniyeti 2012 yılı kaçakçılık raporunu açıkladı

2012 YILI içinde yaptıkları operasyonlarda 388 bin 881 paket gümrük kaçağı sigara, 1 milyon 40 bin adet makaron (tütünsüz çubuk sigara filtresi), 6 bin 130 litre kaçak akaryakıt, 10 ton gümrük kaçağı çay ele geçirdiler.

Trabzon Emniyet Müdürlüğü'ne bağlı Kaçakçılık ve Organize Suçlarla Mücadele Şube Müdürlüğü ekipleri 2012 yılı içinde yaptıkları operasyonlarda binlerce gümrük kaçağı sigaranın yanı sıra 10 ton kaçak çay ve 1 tona yakın bal ele geçirdi. Polis ekipleri 354 ayın olayda 419 şüpheli hakkında işlem yaptı. Trabzon Emniyet Müdürlüğü'ne bağlı Kaçakçılık ve Organize Suçlarla Mücadele Şube Müdürlüğü ekipleri 2012 yılı 17 Aralık gününe kadar şehrin muhtelif yerlerinde gerçekleştirildikleri uygulamada 388 bin 881 paket gümrük kaçağı sigara, 1 milyon 40 bin adet makaron (tütünsüz çubuk sigara filtresi), 6 bin 130 litre kaçak akaryakıt, 10 ton gümrük kaçağı çay, 930 kg gümrük kaçağı bal, 932 şişe gümrük kaçağı içki, bin 788 adet ecstasy hap, 56 kg 741 gram kubar esrar maddesi, 27,5 gram bonzai maddesi, bin 331 adet sentetik hap, 69 kök Hint keneviri, 35 adet ruhsatsız tabanca, 35 adet şarjör, 218 adet tabanca fişesi, 14 adet silah gövdesi, 366 adet gümrük kaçağı cep telefonu, 357 adet cep telefonu bataryası, 28 adet şarj aleti, 512 adet gümrük kaçağı oto yedek parçası, bin 472 adet gümrük kaçağı kol saati, 6 adet uydu alıcısı, 22 adet cep telefonu kulaklığı, 142 adet gümrük kaçağı güneş gözlüğü, 311 adet gümrük kaçağı kozmetik ürünü ve 196 adet gümrük kaçağı emtia ele geçirdi.

## 32 ŞÜPHELİ TUTUKLANDI

Konuyla ilgili olarak yapılan açıklamada, "Ülkemiz ekonomisini, ticari faaliyetlerini ve ekonomik gelişimini olumsuz yönde etkileyen kaçakçılık suçları, dünyadaki her tür gelişmeyi yakından takip eden ve dolayısıyla suç işleme becerilerini her geçen gün bir öncekinden daha geliştirmiş bir formata uyarlayabilen organize suç örgütleri ve hem birey hem de toplum üzerinde ekonomik ve sosyal çöküntü meydana getiren uyuşturucu madde ticareti suçuyla mücadele kapsamında 2012 yılı içerisinde 354 ayın olayda 419 şahsa şüpheli olarak işlem yapılmış, bunlardan 32 şüpheli şahıs tutuklanmıştır" denildi.

## ARTVİN ŞOFÖRLER VE OTOMOBİLCİLER ODASINDAN

# KIŞ LASTİĞİ UYARISI

Artvin Şoförler ve Otomobilciler Odası Başkanı Ahmet Alpaslan, tüm araç sürücülerinin kış lastiği takma mecburiyetlerinin bulunmadığını belirterek, zorunluluk olmamasına karşın tüm araç sürücülerinin kullanmaya başlamaları gerektiğinin altını çizdi.

Alpaslan yaptığı açıklamada, "Şehirlerarası yük ve yolcu taşıyan ticari araçların kış lastiği takma zorunluluğu 1 Aralık Cumartesi günü başlamıştır.

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Ba-



kanlığı tarafından hazırlanan ve Resmi Gazete'de yayımlanan yönetmeliğe göre kış şartlarına uygun olmayan, kış lastiği olmayan araçların yola devam etmelerine izin verilmeyecek. Kurala uymayan araçların işletmecilerine de 500 lira para cezası uygulanacak" dedi.

Artvin Şoförler ve Otomobilciler Odası Ba-

kanı Ahmet Alpaslan, kış lastiklerinin kullanılmasının yararları hakkında da bilgi verirken tüm araç sürücülerinin kendi can ve mal güvenliklerini dikkate alarak kış lastiklerini takmalarını istedi. Başkan Alpaslan; "Kış lastikleri özellikle düşük sıcaklıklarda ıslak, karlı ve çamurlu zeminlerde yaz lastiklerine oranla daha yüksek güvenlik sağlıyor.

Alpaslan; ani bir buzlanma ve kara giriş esnasında kar lastiklerinin çok büyük rol oynadığını, can ve mal güvenliği için büyük önem arz ettiği ve uygulamaya herkesin riayet etmesi gerektiğini dile getirdi.



## CEVA, hava yolu taşımacılığında birinci seçildi



CEVA, Singapur'da gerçekleştirilen "2012 Tedarik Zinciri Asya Logistics Ödülleri" töreninde "Yılın Hava Yolu Taşımacısı" kategorisinde Dünya genelinde birinci seçildi. Hava yolu taşıma ağı ile güçlü ortaklıklar kurmayı ve bütün dünyada müşterilerinin lojistik ihtiyaçlarını daha iyi karşılamayı hedefleyen CEVA, Asya'nın önde gelen tedarik zinciri sektöründeki uz-

manlardan oluşan heyet tarafından "Hava Yolu Yük Taşıyıcısı" kategorisinde lider seçildi. Birincilik ödülünü CEVA Asya Pasifik'ten Sorumlu Başkanı Didier Channeveau alırken gerçekleştirildiği konuşmasında "CEVA olarak son iki yılda ikinci kez 'Hava Yolu Taşıyıcısı' seçilmekten onur duyuyoruz. Bu ödül, CEVA'nın Hava Yolu Taşımacılığı'ndaki yeteneklerinin bir göster-

gesidir. Bölgedeki müşterilerimize ve taşımacı ortaklarımıza değer yaratan üstün hizmet sunmaktan mutluyuz." dedi. "Tedarik Zinciri Asya Logistics Ödülleri", sektörde mükemmelliğe yol açan inovasyonlar, en iyi uygulamalar ve öncü niteliğindeki çözümler için şirketleri takdir etmek amacıyla Asya Tedarik Zinciri (SCA) tarafından her yıl düzenleniyor.

## SEKTÖRDEN

## TAŞIMACILAR

| ARALIK 2012 |  
| www.tasimacilar.com |

# 3

## ABC YÖNETİM KURULU BAŞKANI ERGUN BİLEN:

# "UN Ro-Ro taşımacıları ZOR DURUMA SOKTU"



**A**BC Uluslararası Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı aynı zamanda Erbil ve Ata Uluslararası Nakliyat firma sahibi ve Yönetim Kurulu Üyesi Ergun Bilen; Ortadoğu'da yaşanan iç karışıklıklarla birlikte, bazı sınır kapılarının kapanması ve sınır ticaretinin zarar görmesi nedeniyle Anadolu firmalarının çok ciddi anlamda zarar gördüğünü ifade etti.

1995 yılından bu yana Nakliyecilik işiyle uğraşan Ergun Bilen Kayseri'de C2 belgeli uluslararası çalışan ender firmalardan biri. Taşımacılık sektörünün sıkıntılı bir süreçten geçtiklerini söyleyen Bilen, sektörü, nakliyecilerin her geçen gün eridiği, bir şeyler yaparak borcunu ödediği bir sektör olarak gördüğünü ifade etti.

### "UND YETERSİZ KALİYOR"

TIRSAN Yönetim Kurulu Başkanı ve aynı zamanda UND Yönetim Kurulu ve İstisare Kurulu Eski Başkanı Çetin Nuhoglu'nun "Çalışmak istiyorsan katılmak zorundasın" sloganıyla başladığı Anadolu Nakliyecilerle sektör toplantıları turunun ikinci ayağı olan Kayseri'de düzenlediği toplantı da bir çok UND üyesi üyeliklerinden istifa etmişti. İstifa eden firmalar arasında yer alan ABC Uluslararası Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı Ergun Bilen, toplantıda yaptığı konuşmada, istifa nedenini "(UND)Uluslararası Nakliyeciler Derneği'nin sektör üyelerinin görüşlerini dikkate almaması ve ihtiyaçlarını karşılaması konusunda yetersiz kalması" olarak açıklamıştı. ABC Uluslararası Nakliyat firmasının 2001 yılında, Çetin Nuhoglu'nun başkanlı-

Ro-Ro hattının uluslararası nakliyeciler tarafından önemine değinen ABC Yönetim Kurulu Başkanı Ergun Bilen, UN Ro-Ro yetkililerinin zam yapmayacağız diyerek söz verdikleri Mersin-Trieste hattı fiyatları konusunda "UN Ro Ro yetkilileri verdikleri sözde durmadı" dedi.

ğında UND'de yer aldığı belirten Bilen, son 3 dönemdir yönetim kurulu üyeliğinde yer aldığı ancak yaşanan sıkıntılardan dolayı UND üyelinden istifa ettiğini yineledi.

### ANADOLU NUHOĞLU'NA GÜVENİYOR

Nuhoglu'na Anadolu'nun beslediği aşırı bir güven olduğunu ifade eden Bilen, derneğin 2 yıl önce sıkıntılar yaşadığını, bu sıkıntılı süreçte Nuhoglu'nun yeniden UND Başkanlığına gelmesi için ısrarlarda bulunduklarını ifade ederek, o dönem Nuhoglu'nun bu önerileri kabul etmediğini belirtti.

### "UN RO-RO SÖZÜNDE DURMADI"

Bilen ayrıca Ro-Ro konusuna da değindi. Ro-Ro hattının sektör için çok önemli olduğunu altını çizen Bilen, 2,5 yıl önce Kayseri'de bir toplantı yapıldığını, bu toplantıda Mersin-Trieste arasına hat kurulacağını söylenildiğini ve fiyat konusunda zam yapılmayacağına dair sözler verildiğini ifade ederek ilerleyen dönemlerde bu sözlerin tutulmadığını iddia etti.

Uygulamaya konulacağı söylenen söz konusu Mersin-Trieste hattının o dönem Anadolu'daki nakliyeciyeye hitap eden, uygun



şartlarda bir hat olmasının planlandığını belirten Bilen, firmalara 1500 Euro'yu geçmeyecek fiyat garantisinin yanında, ileriki zamanlarda da fiyatın arttırılmayacağı sözü verildiğini, ancak geçen zaman içinde UN Ro-Ro yetkililerinin bu sözlerinde durmadığını belirtti.

Mersin-Trieste hattının şu anda 2 bin 200 Euro olduğunu ifade eden Bilen, UN Ro-Ro tarafından verilen bu sözlerle istinaden taşımacıların bu hatta yatırımlar yaptığını ancak verilen sözlerin tutulmamasının son 1,5-2 yıldır taşımacıları zor duruma soktuğunu belirtti.



## OMSAN, Tofaş'tan Performans Ödülü aldı

Omsan Lojistik, otomotiv yedek parça lojistiği kapsamında göstermiş olduğu yüksek performans nedeniyle Tofaş Türk Otomobil Fabrikası tarafından "Performans Ödülü"ne layık görüldü.

Omsan lojistik, 23 kasım 2012 tarihinde Hilton Bursa Convention Center'da düzenlenen Tofaş tedarikçi bilgi paylaşım toplantısı ve ödül töreninde performans ödülüne layık görüldü. Ödül, Fiat Group Purchasing CEO'su Vilmar Fıstarol, Koç Holding Otomotiv Grubu Başkanı Cenk Çimen, Tofaş CEO'su Kamil Başaran ve Tofaş Satın Alma Direktörü Yüksel Öztürk tarafından Omsan Lojistik adına Omsan Lojistik Genel Müdürü Osman Küçükertan'a verildi. Omsan'ın tüm sektörlerde olduğu gibi otomotiv sektöründe de başarılı hizmetler verdiğini ve üstün performans gösterdiğini belirten Küçükertan, Uluslararası otomotiv yedek parça taşımacılarından dolayı almış oldukları Performans Ödülü'nün, doğrudan müşterileri tarafından verilmiş bir ödül olması nedeniyle kendileri için çok önemli olduğunu ifade etti. Başarılarının, Tofaş'a sağladıkları zamanında araç tedarigi, yüksek hizmet kalitesi ve düzenli bilgi akışı konularındaki hassas hizmet anlayışından kaynaklandığını belirten Küçükertan, müşteri memnuniyetinin sağlanmasının ve sürdürülmesinin en önemli hedefleri arasında yer aldığını sözlerine ekledi.

## YENİ STRALIS HI-WAY



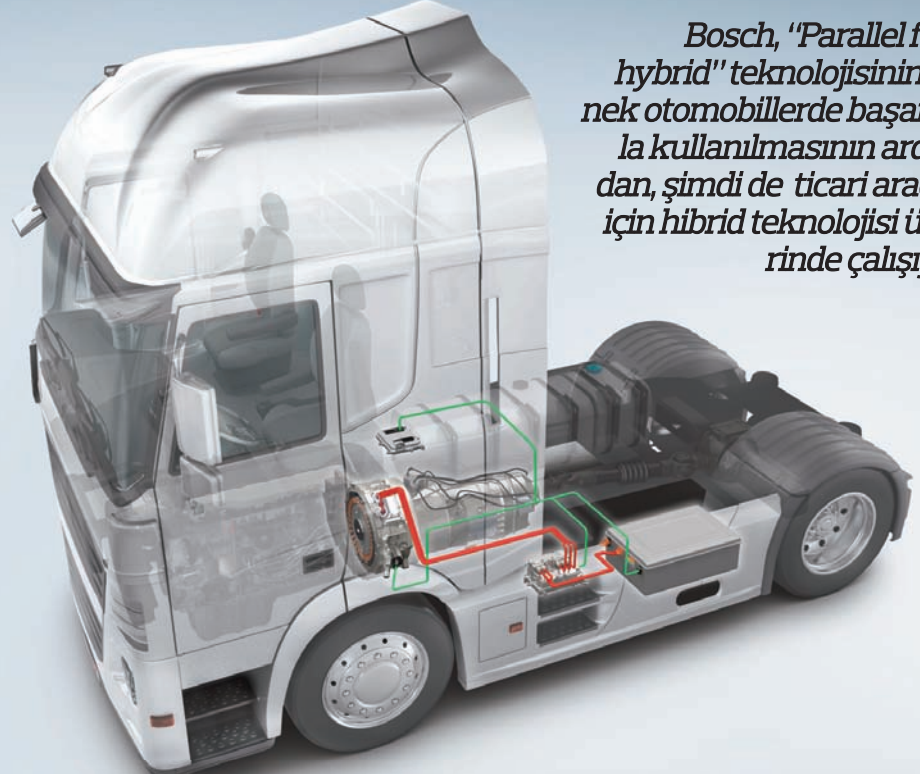
WINNING ON THE HI-WAY

Yeni Stralis Hi-Way: Truck of the Year 2013.

Maliyetleri minimuma indiren üstün teknolojisi, daha fazla güç ve daha fazla tork sağlayan motoru, kusursuz stili ve konforu sayesinde dünyada uzun yol taşımacılığında yeni bir rekor daha kırıldı.

Yeni Stralis Hi-Way: Truck of the Year 2013.

**IVECO**  
WWW.IVECO.COM



**Bosch, "Parallel full-hybrid" teknolojisinin binek otomobillerde başarıyla kullanılmasının ardından, şimdi de ticari araçlar için hibrid teknoloji üzerinde çalışıyor.**

## Bosch'tan ticari araçlar için çevre dostu ve ekonomik yeni teknoloji

**O**tomotiv teknolojileri alanında dünyanın önde gelen tedarikçilerinden Bosch, "Parallel full-hybrid" teknolojisinin binek otomobillerde başarıyla kullanılmasının ardından, şimdi de ticari araçlar için hibrid teknoloji üzerinde çalışıyor.

Çok duraklı teslimatlarda yüzde 20'ye varan yakıt tasarrufu sağlama beklenen yeni teknolojinin, karbon emisyonlarını da aynı oranda düşürmesi bekleniyor.

"Parallel full hybrid" teknolojisinin binek otomobillerde başarılı bir şekilde kullanılmaya başlanmasının ardından Bosch, şimdi de ticari araçlar için çevre dostu ve düşük maliyetli hibrid teknoloji üzerinde yoğunlaştı. Şirketin bu konudaki uzmanlığını, ağırlığı yaklaşık 40 ton olan uzun yol kamyonlarıyla orta ve ağır sevkiyat kamyonlarına yönelik parça ve sistemlere aktarmak üzere çalışmalarını sürdürdüğünü belirtti.

Hibrid teknoloji, araçların ta-

mamen elektrikli olarak sürülmesi anlamına geliyor ve bu teknoloji, sessiz bir sürüşün yanı sıra motora yüksek başlama torku kazandırıyor. Elektrikli sürüşün faydaları, en yaygın şekilde bu kategorideki araçlarda hissediliyor. Uzun yolda yüzde 6'ya varan yakıt tasarrufu, çok duraklı teslimatlarda yüzde 20'ye kadar çıkabiliyor ve CO2 emisyonları da aynı oranda düşürülüyor.

### "PARALLEL FULL-HYBRID" TEKNOLOJİSİ NEDİR?

Bosch mühendislerinin şu anda üzerine yoğunlaştığı "Parallel full-hybrid" teknolojisinde motor, aktarma organlarındaki debriyaj ile şanzıman arasına yerleştiriliyor, böylece alandan tasarruf sağlanıyor. Araç, uzun mesafelerde kullanıldığında, yokuş aşağı sürüldüğünde veya frenleme yapıldığında elektrik enerjisi geri kazanılabilir ve geçici olarak yüksek voltajlı bir aküde depolanabiliyor. Aynı durum, teslimatlarda yapılan sık duruş ve

kalkışlar için de geçerli bulunuyor. Kamyon yokuş yukarı sürüldüğünde veya çalıştırıldığında, bu enerji bir elektrik motorunu çalıştırıyor. 120 kilovata kadar enerji sağlayarak, içten yanmalı motoru destekliyor. Bu da motorun enerji ihtiyacını ve böylelikle yakıt tüketimini azaltıyor. Elektrik motoru, aküden aldığı doğru akımı üç fazlı alternatif akıma çeviren ve istenen torku ve motor hızını ayarlayan bir invertör tarafından kontrol ediliyor.

### TİCARİ ARAÇ SEGMENTLERİ İÇİN MODÜLER KONSEPT

Sistemin modüler tasarımı olması; sistem bileşenlerinin geniş bir pazarın ihtiyaçlarını karşılayabileceği, uzun yol yapan veya çok duraklı teslimat gerçekleştiren orta ve ağır ticari araç segmentine ve otobüslere uyarlanabileceği anlamına taşıyor. Daha fazla yakıt tasarrufu potansiyeline imkân tanıyan start-stop işlevi, özellikle şehir içi dağıtım yapan araçlara entegre edilebiliyor.



## TESLİMAT

## TAŞIMACILAR

ARALIK 2012  
www.tasimacilar.com

4

ALIŞAN LOJİSTİK'TEN  
YENİ BİR SEKTÖR  
MİSYONU: "ÜÇLÜ  
SORUMLULUK"

Alışan; sağlık, emniyet, çevre ve kalite başlıklarındaki öncü uygulamalarına tüm hızıyla devam ederek ECTA kararıyla "Üçlü Sorumluluk" programının üyesi ve uygulayıcısı oldu. Alışan Lojistik; özellikle kimya sanayisinde üretilen ve kullanılan kimyasalların yönetiminin daha da geliştirilmesini sağlamak amacıyla yönelik bir program olan "Üçlü Sorumluluk" (Responsible Care) uygulamasının üyesi ve uygulayıcısı oldu. Aralık 2012 tarihi itibarıyla ECTA (Avrupa Kimya Taşımacıları Derneği) tarafından "Üçlü

Sorumluluk" (Responsible Care) programının üyesi ve uygulayıcısı olarak yetkilendirilen Alışan Lojistik; bu kapsamda sağlık, emniyet, çevre ve kalite başlıklarındaki uygulamalarına bir yenisi ni daha eklemiş oldu. Tüm dünyada kimya sanayicileri tarafından iş sağlığı, iş güvenliği, çevre koruma ve teknik emniyet konularında uygulanmakta olan "Üçlü Sorumluluk" (Responsible Care) taahhüt programı; 46 ülkede faaliyet göstererek dünya kimyasal üretiminin yüzde 85'ini temsil ediyor.

# KAHRAMANLI LOJİSTİK'E 150 adetlik dev teslimat

**K**ahramanlı Lojistik, 150 adetlik alım için filosundaki 149 aracı takasa vererek yeniledi. Mercedes-Benz Türk'ün 2.el şirketi olan Mercedes-Benz Taşıt Ticaret ve Servis A.Ş. ve Mercedes-Benz Finansman Türk A.Ş.'nin katkılarıyla, "birleşik teklif" yöntemi ile gerçekleşen bu satış sayesinde Kahramanlı Lojistik, filosunun yüzde 90'ını yenilemiş oldu. Euro 5 motorlu 150 adetlik araç filosunun ilk 100 adedinin teslimatı Ekim ve Kasım aylarında tamamlandı, son 50 adetlik partinin teslimatının da Aralık ayı içinde tamamlanacağı belirtildi.

İstanbul Four Seasons Hotel'de gerçekleşen teslimat törenine Kahramanlı Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Ali Kahramanlı, Genel Müdür Sefer Aydın, Nakliye Müdürü Naif Yavuz, Mercedes-Benz Türk A.Ş.'den Pazarlama ve Satış Direktörü Süer Sülün, Kamyon Pazarlama ve Satış Müdürü Bahadır Özbayır, Kamyon Filo Satış Müdürü Alper Kurt, Kamyon Satış Sonrası Kısım Müdürü Mehmet Doğan, Mercedes-Benz Taşıt Ticaret ve Servis A.Ş. Genel Müdürü Osman Nuri Aksoy, TruckStore Müdürü Tolga Bilgisu, Mercedes-Benz Finansman Türk A.Ş.'den Satış ve Pazarlama Müdürü Tayfun Öneş, Kamyon ve Hafif Ticari Araç Satış Müdürü Kıvanç Sanrı, Otobüs Satış Sigorta ve Ürün Geliştirme Müdürü Uğur Erdiç, Mercedes-Benz Bayi Gelecek Otomotiv'den ise Yönetim Kurulu Başkanı Hekim Toloğ, Genel Müdür Aziz Batgı katıldılar.

Mercedes-Benz Türk A.Ş., 20 yıldır lojistik sektöründe hizmet veren Mersin merkezli Kahramanlı Uluslararası Nakliye San. ve Tic. Ltd. Şti. ile iş birliğini güçlendirdi. Kahramanlı Lojistik, sektördeki gücünü filosuna yeni kattığı 150 adet Mercedes-Benz Actros 1844 LS Euro5 ile arttırmayı tercih etti.



el araç alım satımı, servis, finansman ve sigorta hizmetleri de sunmaktadır. Kahramanlı Lojistik'e yaptığımız 150 adetlik filo satışına da servis, finansman ve sigorta hizmetleri dahil edilmiş ve paket anlaşma yapılmıştır. Bu anlaşma yalnızca satıştan ibaret değildir. Bu kadar büyük bir iş hacmini tek bir seferde gerçekleştirmiş olmaktan gurur duyuyoruz." şeklinde konuştu.

Kahramanlı Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Ali Kahramanlı ise yatırımlarının devam ettiğini belirtti. "Yeni filonuz, yüksek hacimli taşıma kapasitesi ve düşük yakıt sarfıyatı ile maliyetlerimizi aşağı çekecek. Euro 5 standartlarına sahip yeni kamyonlarımızla hem daha rekabetçi, hem daha çevreci bir şirket olacağız" diye konuştu. Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Müdürü Bahadır Özbayır ise Mercedes-Benz Türk'ün kamyon grubunda yıllardır sürmekte olan tartışmasız

liderliğinin bu satışla daha da güçlendiğini, Mercedes-Benz Actros kamyonlarının lojistik sektöründeki büyük filoların tercihi olmaya devam ettiğini belirtti.

1992'de Ali Kahramanlı tarafından Mersin'de kurulan Kahramanlı Group, Asya ve Avrupa ülkelerine yaptığı kara nakliyesindeki başarılı performansı ve yatırımları sonucu Akfa Uluslararası Taşımacılık, Alka Akaryakıt Nakliyat, Kahramanlı Sigorta ve Türkmen Kahramanlı şirketleri ile büyümeye devam etti. Bugün Kahramanlı Group bünyesindeki 166 araçtan oluşan kamyon filosu ile sektöre hizmet vermeye sürdürüyor.

Müşterilerine bir çok operasyonel avantaj sağlayan "birleşik teklif" yöntemini sunan Mercedes-Benz Türk, hem çevre dostu, hem de yakıt tüketiminde avantajlı araçları ile en çok tercih edilen marka olmaya devam ediyor.



## Öz-Trans filosunu Mercedes ile büyüttü

Mercedes-Benz Türk A.Ş., 2004 yılından bu yana nakliye sektöründe hizmet veren Öz-Trans Uluslararası Nakliyat Şirketi'ne tek seferde 103 adet Mercedes-Benz Actros 1844 LS teslim etti.

**B**öylelikle İskenderun'da 10 adet çekici ile sektörel faaliyetlerine başlayan Öz-Trans Nakliyat, tamamı Mercedes-Benz araçtan oluşan filosundaki araç sayısını 2012'de 243 adete yükselterek taşımacılık sektörüne verdiği hizmetlere büyük bir ivme kazandırdı.

Öz-Trans Nakliyat firma sahibi Yusuf Dönmez, teslimat töreninde yaptığı konuşmada, Mercedes-Benz kamyonlarını tercih etmelerinde özellikle Mercedes-Benz araçlarının düşük yakıt tüketiminin ve yaygın servis ağına etkili olduğunu belirterek, Öz-Trans Nakliyat olarak Mercedes-Benz'e duydukları güveni ve teşekkürlerini dile getirdi.

yon Filo Satış Müdürü Alper Kurt, Kamyon Büyük Müşteri Danışmanı Efe Tunalıoğlu, Mercedes-Benz Finansman Türk A.Ş.'den Kamyon ve Hafif Ticari Araç Satış Müdürü Kıvanç Sanrı ve Satış Danışmanı Emrah Yalınçok katıldı.

Öz-Trans Uluslararası Nakliyat firma sahibi Yusuf Dönmez, teslimat töreninde yaptığı konuşmada, Mercedes-Benz kamyonlarını tercih etmelerinde özellikle Mercedes-Benz araçlarının düşük yakıt tüketiminin ve yaygın servis ağına etkili olduğunu belirterek, Öz-Trans Nakliyat olarak Mercedes-Benz'e duydukları güveni ve teşekkürlerini dile getirdi.



Tören sırasında konuşma yapan Mercedes-Benz Türk Pazarlama ve Satış Direktörü Süer Sülün; Mercedes-Benz Actros'un yakıt tüketimindeki cimriliğiyle Guinness Rekorlar Kitabı'na girdiğini hatırlatarak, "Mercedes-Benz Türk, araç satışlarında ikinci



## Kılıç Grubun yeni sac tankerleri TIRSAN'dan

Kılıç Grup bünyesindeki Merbil Lojistik TIRSAN'ın yeni ürünü olan sac tankerlerden 20 adedini filosuna ekledi.

**T**IRSAN için bir ilk olan sac tankerler Merbil lojistik filosuna eklendi. Firma TIRSAN ile yaptığı 100 adetlik sac tanker anlaşmasının 20 adedini TIRSAN'ın Adana'daki fabrikasında düzenlenen bir törenle teslim aldı.

Teslimat törenine Kılıç Grup yönetim kurulu başkanı Nejdettin Kılıç, TIRSAN Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu katıldı.

Mersin-İraki Petrol taşımacılığı yapan firma, yeni geliştirilen ürünle Ham petrol ve işlenmiş petrol ürünlerinin taşımacılığını yapacak.

TIRSAN tarafından bir ilk olan sac tankerler özellikle petrol taşımacılığı yapan firmalar için dizayn edildi. Teslimat töreninde konuşan TIRSAN Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu TIRSAN için bir ilk olan sac tanker üretiminin özellikle Mersin-İraki arası taşıma yapan firmaların ihtiyaçları doğrultusunda dizayn edildiğini söyledi. Nuhoglu "Bu konuda ciddi bir ihtiyacı tespit ettik, yeni bir strateji oluşturarak bu sektöre girdik. Yeni yapılan bu strateji ile birlikte en avantajlı ürünleri biz sunuyoruz" şeklinde ifade etti.



## İnşaat sektörü Renault Trucks'ı tercih ediyor

Renault Trucks, Kerax ve Premium Lander kamyon ve çekici modelleri ile inşaat sektörünün ihtiyaçlarını karşılamayı hedefliyor.

**R**enault Trucks, inşaat sektörüne yönelik modelleri Kerax ve Premium Lander ile bu sektörün, dekapaj, madencilik, hafriyat, mikser, beton pompası, vinç altı araç ihtiyaçlarına cevap vererek, firmaların ihtiyaçlarını karşılamayı hedefliyor. Kerax 430.42 8x4 mikser araçlar, İstanbul Oktan Behçetler Hazır Beton, Çimpor Yibitaz Samsun ve Nevşehir hazır beton tesisleri, Gaziantep Tahsinoğlu Hazır Beton, Horasan Akdağlar Hazır Beton, Korkuteli Korbet Hazır Beton, Kaynak Beton, Büyükkarşılı Akçansa hazır beton tesislerinin filolarında yerini aldı. Kerax 430.35 6x4, Kerax 430.42 8x4, Kerax 460.42 8x4, Kerax 520.42 8x4 araçların ise Mak-Yol, Arda Madencilik, Erzurum Temelli Hafriyat, Dönertaş İnşaat ve MG Grup ve Türkiye Kömür İşletmeleri tarafından tercih edildiği ifade edildi. Premium Lander 380.32 8x4 hafif mikser ve çekici modelleri ise Kaynak Beton Çerkezköy ve Büyükkarşılı Akçansa Hazır Beton Tesisleri, Ankara Polat Beton, Oyak Beton Gebze Dağıstan Hazır Beton Tesisleri, Varol Beton İzmir ve Çerkezköy hazır beton tesisleri, İzmit Akyaçı Beton, Bursa Kumcoğlu Hazır Beton, İzmit Eras İnşaat firmaları tarafından tercih edildi. Premium Lander 460.26 6x4 çekicilerin ise İstanbul Berkay Ağır Nakliye, İstanbul SM Ağır Nakliye ve Ankara Türkerler Ağır Nakliye firmaları tarafından tercih edildiği bildirildi.



## MERCEDES-BENZ TÜRK YILIN SON TESLİMATINI MARTAŞ LOJİSTİK'E YAPTI

**E**ylül ayında 50, Aralık ayında 50 adet olmak üzere, 2012 yılında toplam 100 adet Mercedes-Benz Axor 1840 LS çekici satın alan Martaş Lojistik, yeni Mercedes-Benz kamyonlarla filosunu genişletti.

Çırağan Palace Kempinski İstanbul Hotel'de gerçekleşen teslimat törenine Martaş Lojistik'ten Yönetim Kurulu Başkanı Abdi Kurt, Yönetim Kurulu Üyesi Reşit Kurt, Eyüp Okan Kurt ve İbrahim Özkan Kurt katıldılar. Koluman Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş.'den Genel Müdür Ali Saltık, Satış Müdürü M. Kürşat İnce'nin de katıldığı törene Mercedes-Benz Türk A.Ş.'den Pazarlama ve Satış Direktörü Süer Sülün, Kamyon Pazarlama ve Satış Müdürü Bahadır Özbayır, Kamyon Satış Müdürü Alper Kurt, Mercedes-Benz Taşıt Ticaret ve Servis A.Ş. Genel Müdürü Osman

Mercedes-Benz Türk A.Ş., 1984'ten bu yana lojistik sektöründe hizmet veren Martaş Uluslararası Taşımacılığın filosunu Axor 1840 LS ile gençleştirdi.

Aksoy, TruckStore Müdürü Tolga Bilgisu, Mercedes-Benz Finansman Türk A.Ş.'den ise Satış ve Pazarlama Direktörü Tayfun Öneş, Kamyon ve Hafif Ticari Araç Satış Müdürü Kıvanç Sanrı katıldılar.

### 41 BİN KERE MAŞALLAH

Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Müdürü Bahadır Özbayır ise konuşmasında, Martaş'ın filosunda ki kendi deneyimleriyle "yabancı araçların" önemli bir bölümünü takasa almak suretiyle yerine 100 adet 1840 çekici veremekten çok büyük memnuniyet duyduklarını dile getirdi. Özbayır, çıktığı 2001 yılından bu yana, üretiminin yapıldığı Aksaray fabrikasın-

da 41 bin adet Axor 1840 üretilip satıldığını ifade etti ve bu 41 bine atıf yaparak "41 bin kere maşallah diyorum" dedi.

41 bin müşterinin teveccühünü kazanmış Axor çekicilere "Cumhuriyet Altını" nitelendirmesini yapan Özbayır, "Cumhuriyet altını her zaman değerini korur" diyerek daha uzun yıllar boyunca Türkiye'de Axor üretim ve satışına devam edileceğinin altını çizdi.

### TÜRK ÜRETİMİ OLMASI ÖNEMLİ ROL OYNADI

Kurt, araçların Türkiye'de üretiliyor olmasının tercihlerinde etkili olduğunu belirterek, Mercedes'in Türk ekonomisine büyük katkıda bulunmasını takdir ettiklerini ifade etti.



## Iveco karla mücadele için görev başında

Havaalanlarında buz çözücü olarak görev yapmak üzere 23 adet üst yapı Iveco Trakker, Devlet Hava Meydanları İşletmesi'ne teslim edildi.

Araçların teslimi öncesi Iveco ve üst yapı firması Giletta eğitim bölümleri tarafından kullanıcılara Ankara Esenboğa havalimanında teorik ve pratik eğitim verildi.

Iveco genel müdür yardımcısı Tansu Giz kış şartlarının erken ve yoğun bir şekilde başladığı bu yıl araçları za-

manında teslim ediyor olmaktan büyük memnuniyet duyduklarını ifade etti. Giletta yöneticisi Marco Scardina ise bu araçların kar küreme ve aynı zamanda likit buz çözücü serpme-misyonu olduğunu ve tek geçiş de 30 metre genişliğinde bir alanda etkili olduklarını ifade etti.



## Sektörde yaşananlar kitap oldu



Sektörde yaşanan olayların ele alındığı "yaşanan olaylarla lojistik & dış ticareti anlamak" adlı kitap sektör ile buluşuyor. Ülkemizde Lojistik ve Dış Ticaret eğitimi geçtiğimiz dönemlere göre oldukça iyileştirilmiş gerek lise gerekse de lisans düzeyinde eğitim yaygınlaşmıştır. Sektörde çalışmaya hazır kalifiye eleman sayısının nicelik olarak artması olumluken bu kişilerin nitelik olarak da sektöre hazır hale gelmeleri gerekmektedir. Lojistik ve

Dış Ticaret öğrencilerinin, sektöre yeni giriş yapan ya da halihazırda sektörde çalışmaya devam eden insanların kazanacağı deneyim, sektörde verimlilik etkinliği ve ekonomiklik için olmazsa olmaz bir şart haline gelmiştir. Celil Durdağ ve Serkan Vardar tarafından kaleme alınan "Yaşanan Olaylarla Lojistik & Dış Ticareti Anlamak" adlı kitabın bu ihtiyaca cevap vermek amacıyla taşıdığı belirtildi. Sektörün şu veya bu biçimde içinde olanların karşılaşılabi-

lecekleri olayları ilk kez bu eserde sistematik bir biçimde olay örgüsü içine yerleştirilerek okuyucuya aktarılmakta, okuyucuya soru sorması ve olası cevapları araması yolunda yardımcı olmaktadır. Böylelikle okuyucu süreç içinde yaşanacak olaylara karşı yanı başında adeta bir başvuru kitabına sahip olacak, firmalar da işe alımlarda bu eserin kullanılmasıyla yeni çalışanlarını bir an önce işe hazırlayarak olası hata maliyetlerinden kurtulabilecekler.

## SEKTÖRDEN

## TAŞIMACILAR

# 5

| ARALIK 2012 |  
| www.tasimacilar.com |

# ERMAN NAKLİYAT YÖNETİM KURULU BAŞKANI MEHMET DENİZ: Bu sektörün lidere ihtiyacı var

20 yıldır frigo taşımacılığı yapan Erman Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Deniz, Türkiye'den Avrupa'ya özellikle Iskandinav ülkelerine yaş meyve sebze ve bozulabilir gıda taşıması yaptıklarını ifade ederek, her geçen gün artan maliyetler ve problemler nedeniyle sektörün zor günler geçirdiğini belirtti. Yabancı plakalı araçların Türkiye'deki payının arttığına vurgu yapan Deniz, yabancı plakalı bu araçlara bazı toleranslar tanıdığını ve bu nedenle de özellikle frigo taşımacılığı alanına pastadan büyük pay koparma çabalarının olduğunu belirtti. Problemin çözümü için yetkili merciler tarafından herhangi bir caba sarf edilmediğini ifade eden Deniz, "Bu konuyu bir tek Allah'ın kulu konuşmuyor" ifadesini kullandı.

### DERNEĞİN ÇÖZMESİ GEREKEN PROBLEMLERİ BİZ ÇÖZÜYORUZ

UND üyesi olduğunu belirten Deniz, nakliyecilerin kendi problemlerini kendilerinin çözmeye çalıştığını ifade ederek, yaşadıkları problemlerde dernekten yardım istediklerini ancak bir sonuca varamadıklarını belirtti. Nakliyecilerin yaşadıkları sorunların çözümü için Dernek Başkanının konu ile birebir ilgilenmesi gerektiğini belirten Deniz, "Ben eylem isterim. Benim problemimi birebir yaşasın isterim" dedi. Bir TIR ve şoförünün 6 ay Irak-Suriye sınır kapısında rehin kaldığını belirten Deniz, bu süreçte UND'den yardım istediklerini ancak bir sonuç alınmadığını ve bu nedenle de Mersinli nakliyecilerle bir imza kampanyası başlattıklarını ifade etti. Irak ve Suriye Dışişleri Bakanlığının yanı sıra ülkemiz Dış İşleri Bakanlığı, Ulaştırma Bakanlığı ve bazı güvenlik örgütlerine konunun çözümü için yazılar yazdıklarını ifade eden Deniz, bir hafta gibi kısa bir sürede çalışmaların sonuç verdiğini ifade ederek "UND üyesi olmamıza rağmen, Derneğin yapması gereken işi biz kendimiz çözdük" dedi.

Son dönemde bakanlıklar ve devlet otoritelerinin UND yönetimini kaile almadığı iddiasında bulunan Mehmet Deniz, Derneğin Çetin Nuhoglu sayesinde tekrar eski yaptırım gücüne kavuşabileceğini ve sektörün problemlerinin çözülebileceğini ifade etti.

### "NAKLİYECİLER UND'YI İHTİYAÇ OLARAK GÖRMÜYOR"

Sektörün problemlerini bilen bir kişi olarak, sektör çalışanı insanların ne yaşadığına dair yorum yaptığının altını çizen Deniz, nakliye firmalarının UND'ye üye olmamalarının altında yatan sebebin derneği ihtiyaç olarak görmemeleri olduğunu kaydetti.

### "SEKTÖR LİDERLERİNİN SIKINTILARDAN HABERİ YOK"

Habur Sınır Kapısında yaşanan sıkıntıların uzun yıllardır çözülmediğini ifade eden Deniz, "Habur 2001 yılında ne ise bugünde odur. Hiç bir problem çözülmedi. Habur başlı başına bir yer ve problemlerin tümü de ülkemizden kaynaklanıyor. Yani problemler Irak'tan kaynaklanmıyor. Bir şoförün yaz sıcakında veya kış soğukunda hiç dinlenmeden aracın içinde 5-6 metre ilerleyişini düşünebiliyor musunuz? Çoğunun kabininde küçük tuvaletini yapmak için pet şiş var. Bunu biliyorlar mı? Söylüyorlar mı?" diyerek sektör liderlerinin bu durumdan haberdar olduğunu düşünmediğini ifade etti.

### "REKABET OLMASA ANADOLU'YA GELMEZLERDİ"

Uluslararası Nakliyeciler Derneğinin 18-19 Ocak'ta gerçekleştireceği Genel Kurul öncesi Başkan adayları Anadolu'lu nakliyecilerle buluşmuş ve sektörün problemleri konuşulmuştu. Bu seçim çalışmalarını sürerken Erman Nakliyat Yö-

netim Kurulu Başkanı Mehmet Deniz, Başkan adaylarının nakliyecilerle buluşmasını seçim çalışmalarına bağlayarak "Rekabet olmasaydı bizim sorunlarımız dinlenmeyecekti ve kesinlikle Anadolu'ya gelmeyeceklerdi" dedi.

### "NUHOĞLU'NUN ADAY OLMASI DOĞRUDUR"

Eski UND Derneği Başkanı Çetin Nuhoglu'nun Başkanlık için yeniden aday olmasını olumlu karşılayan Deniz, "Çetin Nuhoglu'nun aday olması hance doğrudur. Çünkü hiç değilse neler olduğuna dair farkındalık yarattı. Örneğin bugün Ro-Ro hattı çok pahalı. Ücretler birden tavan yaptı. Bunun dile getirilmesi bizim için çok önemliydi. İyi ki yeniden başkanlığa aday oldu" diyerek yaratılan bu farkındalığın nakliyecilerin yararına olduğunu belirtti.

### "SEZAR'IN HAKKINI SEZAR'A VERMEK LAZIM"

Ulaştırma Bakanlığının yaptığı alt yapı çalışmaları sayesinde ülkemizdeki yolların Avrupa yolları ile yarışır hale geldiğini belirten Deniz, bu alt yapı çalışmalarının nakliyecilerin maliyetlerini düşürdüğünü ve böylelikle nakliyecilerin bir süre daha ayakta kalabildiğini ifade ederek "Sezar'ın hakkını Sezar'a vermek lazım" dedi. UND'nin Mersin'de açılan Ro-Ro hattına ilk zamanlarda karşı çıktığını ifade eden Deniz, söz konusu hattın zorlama ile açılmış bir hat olduğunu ifade ederek, "Bir sürü anket çalışması yapıldı ve Mersin'e Ro-Ro hattı kurulması gerekliliğine UND'yi



### EKMEK YOKSA PASTA YESİNLER

Sektör liderlerinin Anadolu'lu nakliyeciler hakkında "Bunlar taşralıdır biz nasılsa her şeye vakıfız, bunlar bir şey anlamaz. Biz onlara ne anlatsak öyle sürer gider" şeklinde düşüncelerde olduklarını iddia eden Deniz, "Rekabet her zaman iyidir. Yoksa böyle toplantılar olmazdı. Sektörün problemleri konuşulmazdı. Onlar İstanbul'da ünlü Fransız kraliçesi Marie Antoinette'nin dediği gibi ekmeğe yoksa pasta yesinler diyeceklerdi" ifadesinde bulundu.

inandırdık. UN Ro-Ro'yu da inandırdık. Başlangıçta verimli olmaz diyerek kendileri de inanmıyordu" şeklinde konuştu.

### "REKABET EDEN FİRMA OLSA UN RO-RO TEKEK OLAMAZ"

Nakliyecilerin şikayet konusu olan artan Ro-Ro fiyatları ile ilgili de konuşan Deniz, rekabetin olması gerektiğinin altını çizerek, "UN Ro-Ro kar etmek amacıyla Türkiye'ye geldi. Siz bunu ba-

şışoş bırakırsanız o dediğini yapar. Ve bulunduğu bölgede tekel olur. Bu doğal bir şey. Rekabet eden çok sayıda firma olsa bildiğini yapmaz ve ortama göre hareket eder" dedi. UND Deniz'in faaliyetinde bulunduğu dönemde Ro-Ro fiyatlarının en aza indirildiğini ifade eden Deniz, UND Deniz'in kapanmasını ardından bu fiyatların arttığını ve bunun da en çok nakliyecileri zarara soktuğunu belirtti.



Mehmet Deniz

## MÜŞTERİLERİMİZİN VE TÜM SEKTÖR MENSUPLARININ YENİ YILINI KUTLAR, HUZUR, MUTLULUK VE BOL KAZANÇLI GÜNLER DİLERİZ



T: (0212) 456 10 00 pbx  
F: (0212) 690 26 61  
Haramidere Horoz Tesisleri  
34850 Avcılar / İSTANBUL-TÜRKİYE



**HOROZ**  
TAŞIT SERVİS A.Ş.

### BORUSAN'IN BALNAK'I ALMASINA REKABET KURULUNDAN ONAY ÇIKTI

## Balnak Lojistik artık Borusan Lojistik'in

Borusan Lojistik'in Balnak'ı satın almasına Rekabet Kurulu onay verdi. Bu satın alma ile Borusan Lojistik, istihdam sağladığı 4 bin kişi, 400 bin metrekareyi aşan depolama alanları ve 600 milyon dolarlık cirosu ile Türk lojistik sektörünün devleri arasında yerini aldı.

son firmalarından hizmet aldığı belirtildi.

### GÜRGENÇ: "HEDEFİMİZ 2022 YILINDA DÜNYA'DA İLK 10 KONTRAT LOJİSTİK ŞİRKETİNDEN BİRİ OLMAK"

Türkiye lojistik sektörünü yeniden şekillendiren bu satın almanın ardından Borusan Lojistik Genel Müdürü Kaan Gürgenç, Borusan'ın Balnak'ı satın almasının kendileri açısından taşıdığı önemi şu sözlerle ifade etti:

"Borusan Lojistik olarak 2011-2015 stratejik planını kurgularken organik ve inorganik büyüme alternatiflerini değerlendirmiş ve satın alma yoluyla büyüme seçeneğini ön plana almıştık. Bu doğrultuda, Borusan Lojistik ve Balnak'ın birbirini tamamlayan güçlü yönleri ve özellikleri olduğunu gördüğümüzde, bu satın almayı gerçekleştirilmeye karar verdik. Şimdi önümüze iki somut hedef koyuyoruz. Bu hedeflerin birincisi 2015 yılında 1 milyar doları aşan ciro ile lojistik sektöründeki lider pozisyonumuzu perçinlemek; ikincisi de 2022 yılında dünyanın ilk 10 kontrat lojistik şirketinden biri konumuna gelmektir. Bu satın almanın iddialı hedeflerimiz açısından en önemli özelliği, Balnak'ın ağırlıklı olarak Avrupa'da bulunan, 100'den fazla yetkili acentesiyle, zaten güçlü bir küresel işlem hacmi olan Borusan Lojistik'in uluslararası operasyon gücüne büyük bir ivme kazandırmasıdır. Şu anda Türkiye'de sektörümüzün lider oyuncusu haline geldiğimizi söyleyebilirim. İki şirketimizin profesyonel olarak sürdürülen operasyonel birleşmesinde hedefimiz, şirketlerimizin bugünkü aritmetik toplamından daha fazla değeri yaratmak olacaktır."

### BALNAK İLE BİRLİKTE AVRUPA AĞI GENİŞLEDİ

Halen yurtdışında faaliyetlerini Ortadoğu ülkelerinde, Birleşik Arap Emirlikleri'nde, Cezayir'de, Hollanda'da, ABD'de ve Kazakistan'da Borusan Logistics markasıyla sürdüren Borusan Lojistik, Balnak'ın entegrasyonu ile birlikte, yurtdışında 100'ü aşkın acente ile özellikle Avrupa'da son derece güçlü bir ağına sahip oldu. Borusan Lojistik bünyesine geçen Balnak karayolu acentesi ağında Almanya, İsviçre, Avusturya, Danimarka, Finlandiya, İsveç, Norveç, Polonya, Çek Cumhuriyeti, Slovakya, Macaristan, Yunanistan, Bulgaristan, Hollanda, İngiltere, Belçika, İtalya, Fransa, İspanya, Fas, Tunus, Portekiz ve Baltık Ülkeleri yer alıyor.



Kuruluşundan bu yana büyük bir ivme ile büyüyen Borusan Lojistik'in sektörün önde gelen oyuncularından Balnak'ı satın almasına Rekabet Kurumu'ndan onay çıktı. Borusan Lojistik'ten yapılan açıklamada, birleşme sürecinde iki şirketin operasyonlarına kendi yapıları altında, aynı hizmet anlayışı ile devam edeceği ve hedefin iyi planlanmış bir entegrasyon süreci sonunda tek çatı altında toplanarak bütünlük bir yapı kurmak olduğu kaydedildi. Entegrasyon sürecinin profesyonel bir yaklaşımla yönetilmesi için bu konuda önemli bilgi ve deneyim birikimi olan uluslararası danışmanlık şirketlerinden destek alan firmanın, stratejik entegrasyon konusunda The Boston Consulting Group (BCG), insan kaynakları ve kültür entegrasyonu konusunda ise Odgers Berndt-



Kaan Gürgenç



## SEKTÖRDEN

## TAŞIMACILAR

ARALIK 2012  
www.tasimacilar.com

6



## “KENDİMİ SORUMLU HİSSEDİYORUM”

Şimdiki yönetimle ilgili olarak da fikirlerini dile getiren Nuhoglu, “şimdiki başkanın seçilmesini ben önermedim” dedi. Sektörün gittikçe kan kaybedtiğini, enerjisini tükettiğini söyleyen Çetin Nuhoglu, yönetimde olan bazı kişilerin yeni başkanla ilgili sıkıntıları olduğunu dile getirdiklerini söyledi. Nuhoglu, “Sektör arkadaşlarımızdan şimdiki başkanın bizi ters köşeye yatırdığını duyuyorum. Biz bunu senin emanetin zannedip koruyorduk dediler. Bunun benimle alakası olmadığını söyledim. İşte şimdi bu vicdanla aranızdayım” diyerek kendisini vicdanen sorumlu hissettiğini de

dile getirdi. Uluslararası nakliye sektörünün önemine değinen Nuhoglu “Bu sektörün üzerine hiç kimse bu zamana kadar oyun oynamadı. Hiç kimsede oyun oynamamaz. Çünkü çok güçlü ve hassas üyeleri var. Ama ilk defa yapıldım. Genç bir arkadaş belki de bazı konularda atak bir arkadaş oyun oynamaya kalktı. Arkadan UN Ro Ro ile anlaşma yapmaya kalktı, sanki paraya ihtiyaçları varmış gibi. Bunun karşılığında da hisselerin 3/1’ini satmışlar” diyerek sektör içinde bu kadar büyük bir oyunun oynanacağını ummadığını sözlerine ekledi.

# SEKTÖRÜ YENİDEN AYAYA KALDIRACAĞIM

NUHOĞLU SEÇİM ÇALIŞMALARINA ARALIKSIZ DEVAM EDİYOR



Çetin Nuhoglu'na sevgi seli

Seçim çalışmalar kapsamında Bolu, Kayseri ve Gaziantep’li nakliyecilerle buluşan Çetin Nuhoglu büyük bir coşku ile karşılandı.

Seçim çalışmalarına Bolu’da başlayan Nuhoglu, yaşanan sıkıntılardan dolayı dernekten ümidi kesen sektör çalışanlarına bu meslek örgütünün önemli olduğunu anlatacağını ve sektör çalışanlarından ayrıca UND’nin çalışmalarına da katılmalarını, derneği ve mesleği sahiplenmelerini, anlamalarını ve yorum yapmalarını istedi.

## “EMEĞİNE, EKMEĞİNE, GELECEĞİNE SAHİP ÇIK”

“Emeğine, Ekmeğine, Geleceğine Sahip Çık” diyen Nuhoglu, Kayserili nakliye firmaları tarafından mehter marşıyla karşılandı. Nuhoglu, Kayseri’deki Hilton otelinde düzenlenen toplantıda “sektörü yeniden ayağa kaldıracacağım” diyerek resmen adaylığını açıkladı. Sözlerine “Benim Başkanlığımıza kim karşı çıkar? Kim destekler?” sorularıyla başlayan

## Anadolu turunun ikinci ayağında Kayserili nakliyecilerle bir araya gelen Çetin Nuhoglu UND Başkan adaylığını resmen açıkladı.

Nuhoglu, UN Ro Ro destekçilerinin adaylığına karşı çıkacağını, çocuk çocuğunu düşünen uluslararası çalışan Nakliyeciler esnafının ise kendisine destek vereceğini söyledi. Dünden bugüne sektörü değerlendiren Nuhoglu, başkanlık yaptığı 2001-2007 döneminin en parlak yıllar olduğunu, son iki yılda yaşananlar için ise; “Dünya da yaşanan gelişmelere yönetsel hataların da eklenmesiyle sektör bugün hak ettiği yerden çok uzaklara düşmüş durumdadır” dedi.

## “TÜRK NAKLİYECİSİNE İHANET EDİLİYOR”

Nuhoglu, “bazı işbirlikçileri” diyerek iddia ettiği kişilerin, yabancı plakalı araçların Türkiye’den

aldıkları yükü, diğer ülkelere götürmelerine yardım ettiklerini düşündüğünü söyleyerek, bunu serbest piyasa adı altında yaptıklarını belirtti. Nuhoglu, “Türkiye’de bazı işbirlikçileri bunu serbest piyasa diye, serbest ticaret diye hem de sektörde belli yerlerde olan arkadaşlarımızın destekleriyle yaptı. Biz yarı neyi konuşacağız? Bugün yüzde 45’e gelmiş yabancı payının yüzde 55-60’lara geldikten sonra sektörün nesini konuşacağız” diyerek sözlerini şu şekilde sürdürdü: “Sen gidip Almanya’dan İtalya’ya taşıma yapabiliyor musun? Sen gidip Fransa’dan Rusya’ya taşıma yapabiliyor musun? Ama o gelip Bulgaristan’da malını boşaltıyor. Boş olarak Türkiye’ye giriyor, Türkiye’deki işbirlikçisi ona adres gösteriyor. Sonra Almanya’ya gidiyor.

Kayseri’ye geliyor, İzmir’e gidiyor. 2007’den sonra gerçek anlamda bir oyun oynandı. Bu oyunda şu Türkiye’nin malı Avrupa’ya taşınmasın. Bizim gümrük birliği anlaşmamız olduğu için mallara bir şey diyemiyorlar. Pek, mallara bir şey diyemeyen malları taşıyacağın TIR’lara dur diyorlar. Peki, TIR’lara dur deyince, mallara da dur demiş oluyorlar mı? Oyun Bu! Aslında çık basit bir oyun Türk malı oraya gelmesin.” Türk TIR’larına yapılan haksız muamelenin serbest piyasa sistemine uymadığını söyleyen Nuhoglu, bir dernek örgütü olarak bunu engelleme adına bir çalışma yapılmasına da nakliyecilik sektörüne ihanet olarak değerlendirdi.

## KAYSERİ NOTLARI

## “ARTIK BU OLUMSUZ GİDİŞATA DUR DEMEK LAZIM”

UND’deki olumsuz gidişata dur demek için göreve talip olduğunu söyleyen Nuhoglu sözlerini şu şekilde sürdürdü: “Son zamanlarda yaşanan ikinci önemli olay da, yaptığı haksız rekabet sebebiyle tazminat hakkımız doğan UN Ro Ro ile Yönetim Kurulunun anlaşarak sektör menfaati ile bağdaşmayacak şekilde davanın geri çekilmiş olmasıdır. Geçen zaman içinde bu anlaşma ile ilgili makul mantıklı ve sektör menfaatini savunan bir gerekçe de henüz açıklanabilmiş değildir.

Burada çok net görünüyor ki, tüm sektör bir şirketin insafına ve emrine bırakılmış ve 1.500 nakliyecinin hakkı gasp edilmiştir. Bu nakliyecinin uğradığı zararların tazmininin engellenmesidir. UND Deniz’in 9 milyon Euro’luk zararının, 3 katı geri alma hakkının engellenmesidir. Bu, onur ve gururla kendini başarısız hisseden eski yönetimin hakkının teslimidir.”

## UND ÜYELİĞİNDEN İSTİFALAR KAYSERİ’DE BAŞLADI

Nuhoglu’nun ardından konuşan ABC Uluslararası Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı Ergün Gülen ise konuşmasında (UND)Uluslararası Nakliyeciler Derneği’nin sektör üyelerinin görüşlerini dikkate almaması ve ihtiyaçlarını karşılaması konusunda yetersiz kalması sebebiyle dernek üyeliğinde istifa ettiğini duyurdu.

Ergün Gülen’in yanı sıra, UND Yönetim Kurulu Asil Üyesi Hikmet Eker, UND Kayseri Bölge Çalışma Grubu Başkanı Yücel Öçkomaz, Kayseri Bölge Çalışma Grubu Üyesi Hakan Kurt Kayseri Bölge Çalışma Grubu Üyesi Ömer Erdem, Kayseri Bölge Çalışma Grubu Üyesi Menderes Gölgeci ve Kayseri Bölge Çalışma Grubu Üyesi Alper Bilgen de görevinden istifa ettiğini duyurdu.



2 GAZİANTEP



## “2 BİN KİŞİLİK BİR ORDU KURACAĞIM”

Nuhoglu, “Çalışmak istiyorsan katılmak zorundasın” sloganıyla başladığı Anadolu’lu nakliyecilerle sektör toplantılarına Bolu ve Kayseri’nin ardından Gaziantep’te devam etti. 19 Aralık Çarşamba akşamı Gaziantep’te gerçekleşen toplantıya 350 civarında nakliyeciler katılırken, Nuhoglu UND Başkanı Özmen’e yüklenmeye devam etti.

“Türkiye’yi müstemleke zanneden o kovboylara, bu sektörün gücünü göstereceğim. O Osmanlı tokadını vuracağım” diyen Nuhoglu, Özmen’in UND Başkanlığı için aday dahi olamayacağını söyledi.

## ÖZMEN UND BAŞKANLIĞI İÇİN ADAY DAHİ OLAMAYACAK

Kayseri’de olduğu gibi Gaziantep’te de davullu zurnalı karşılanan Nuhoglu, UND’nin mevcut Başkanı Ruhi Özmen’e ağır sözlerle yüklendi.

Özmen’in sektöre ihanet ettiği iddiasında bulunan Nuhoglu, UND’nin 18-19 Ocak tarihlerinde yapmaya hazırlandığı Genel Kurul toplantılarında Özmen’in bölgelerden aday çıkaramayacağı gibi yeniden Başkan olmak için aday dahi olamayacağını söyledi.

## NUHOĞLU, ÖZMEN HAKKINDA SUÇ DUYURUSUNDA BULUNACAK

Gaziantep nakliyecileri tarafından yoğun ilgi

## Nuhoglu, yeniden UND Başkanı olması halinde, seçimin ertesi günü tüzükte gerekli değişikliklerin yapılarak, 2 bin kişilik bir ordu kuracağını ifade etti.

ve sevgi gösterileri ile karşılanan Nuhoglu, mevcut UND Başkanı Ruhi Özmen’in UN Ro Ro davası ile ilgili herhangi bir adım atmaması durumunda 5 Ocak günü savcılığa suç duyurusunda bulunacağını ifade etti.

Rekabet Kurulu’nun UN Ro-Ro hakkında verdiği yıkıcı rekabet uygulaması yönündeki kararının ardından UND Başkanının UN Ro-Ro’ya yönelik tazminat davası açmaması çok tartışılmıştı. 19 Ocak’ta yapılacak Genel Kurul’un ardından 21 Ocak günü UND’nin yeni Başkanı belli olacak. Başkanlığın muhtemel isimlerinden Nuhoglu, UND ile UN-Ro-Ro arasındaki anlaşmayı 21 Ocak’ta alacağını ve yırtaacağını” diyerek söz konusu tazminat davasını 21 Ocak günü açacağını belirtti.

Dava açma konusunda “Bu benim anımdır” diyen Nuhoglu, “Türkiye’yi müstemleke zanneden o kovboylara, bu sektörün gücünü göstereceğim. O Osmanlı tokadını vuracağım.” dedi.

## “SEN KİMSİN Kİ ŞANTAJ YAPIYORSUN?”

Ruhi Özmen’in Rekabet Kurulundan UN Ro-Ro hakkında “yıkıcı rekabet uyguluyor” kara-

rının çıkmasının ardından tazminat davası açmamasını eleştirmeye devam eden Nuhoglu, Özmen’e “Sen kimsin ki tek başına karar veriyorsun? Sen kimsin ki eğer bunu imzalamazsan ben istifa edeceğim diye şantaj yapıyorsun?” ifadelerinde bulundu.

## “BAŞKANLIĞIMA YALNIZ UN RO-RO KARŞI ÇIKAR”

UND’nin asli ve temsili hiç bir görevini yerine getirmedikçe ifade eden Nuhoglu, Kayseri’de sorduğu “Benim başkanlığımıza kim karşı çıkar?” sorusunu hatırlatarak yineledi ve “Bu sektörü ileriye taşımak isteyenler benim başkanlığımıza karşı çıkar mı? Şeffaf bir yönetim isteyenler karşı çıkar mı? Bulgaristan, Romanya, Yunanistan, Moldova, Ukrayna, Rusya, Azerbaycan, Ermenistan, Gürcistan ve Türkiye derneklerinin kurmuş olduğu Uluslararası Platformun onursal başkanı olan Çetin Nuhoglu’na kimse karşı çıkar mı? diyerek kendisinin başkanlığına sadece UN Ro-Ro’nun karşı çıkacağını belirtti.

## “TEKEL ŞİRKETİNE SATTI”

İki ay önce bir toplantıda eski RODER

Başkanı Necmi Çoban, eski UND Başkanı Tamer Dinçşahin, UND mevcut Başkanı Ruhi Özmen ve kendisi arasında geçen bir konuşmayı anlatan Nuhoglu, o konuşmada Dinçşahin’in Özmen’e dava açılıp açılmayacağını sorduğunu ve Özmen’den hayır açılmayacak cevabı alındığını belirterek, “Bunu benim ve Necmi Çoban’ın önünde dedi. Diyorum ya bu insan içten pazarlıklı. Küçük menfaatler yüzünden UND’yi bir tekel şirketine sattı” ifadelerinde bulundu.

## “UND’NİN SAHİBİ TÜM TÜRKİYE’DİR”

Özmen’e UND’nin geçmişi biliyor musun? sorusunu yönelten Nuhoglu, “38 yıldır yaşayan bu dev abideyi camii avlusuna bırakılmış bebek mi sandın? Bunun sahibi Bolu, Kayseri, Antep, İstanbul, bütün Türkiye’dir” dedi.

UND’nin yan yana gelecek Türkiye’nin en büyük, Avrupa’nın ise en başarılı projesini kendisinin de içinde bulunduğu yönetimin yaptığını ifade eden Nuhoglu, Özmen’e o zaman neredeydin? diye sordu.

## GAZİANTEP NOTLARI

## UND ÜYELERİ DESTEĞİNİ ÇEKMEYE DEVAM EDİYOR

Gaziantep’te yapılan 3. toplantıda da Gaziantep’li üyeler UND’deki görevlerinden istifa ettiklerini duyurdu. Şahin Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı UND Yönetim Kurulu Üyesi Memik Taner ve Kömürler Uluslararası Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı ve UND Yönetim Kurulu Üyesi İsmail Çirkin istifa ettiklerini açıkladı. Yine aynı şekilde İsmail Çirkin UND Gaziantep Bölge Çalışma grubundan Selami Demir, Cevdet Demir, Esat Aba, Yusuf Eruh, Ahmet Şahane, Lütfü Erdal, Mehmet Taşdemir, Zeki Özkan da UND Gaziantep Bölge Çalışma grubundan istifa etti.

## “ÖZMEN RAKAMLARI ÇARPITTIYOR”

Yabancı plakalı araçların Türkiye’de yaptıkları nakliye oranının yüzde 22’den yüzde 45’e çıktığını ifade eden Nuhoglu, rakamların UND Başkanı tarafından çarpıtıldığını iddia etti.

Nuhoglu, “Bir milyon 400 bin taşımamız varmış da bu taşımamız sadece 273 bini yabancılara aitmiş. Bu taşımaların 800 bini Habur’da zaten. Geçen gün açıklamamda Batıya yapılan taşımalara baksanıza dedim. 2007 yılında batıya olan 400 bin taşımamızın 325 bini Türk taşımacıları yapıyordu. 2012 yılında ise taşımalarımız 500 bine çıktı. Ancak, Türk nakliyecisi bu taşımaların 300 binini yaparken, yabancı taşımacı sayısı 200 bine çıktı. Oran yüzde 22 idi. Yüzde 45 çıktı” ifadelerinde bulundu.

## “UND’NİN TEK MİSYONU UN RO-RO’YA HİZMET ETMEK”

UND’nin hiç bir misyonu kalmadığını ifade eden Nuhoglu, derneğin tek misyonunun UN Ro-Ro’ya hizmet etmek olduğu iddiasında bulunarak derneğin artık insanların ümidi olmaktan çıktığını ifade etti ve “Hiç bu kadarını ummuyordum. Bu kadar alçaklık da beklemiyordum” dedi.

Başkan adayı Nuhoglu, UND’nin sektörün en önemli sorunları olan şoför davaları, vize, geçiş belgeleriyle ilgili bir şey yapmadığını belirterek, UND’nin bakanlığı yeterince bilgilendirmediğini ve bu yüzden son yayınlanan 2-3 önergenin geri çekildiğini ifade etti. Türkiye’de bulunan 1980 adet C2 yetkili belgeli firmadan sadece bin tanesinin UND üyesi olduğunu belirterek, geriye kalan 980 adet firmaların neden “Ben UND’ye üye olursam geleceğimi ve işimi büyütürüm, Ankara’daki işlerimi hallederim” diye düşüncelerinin sorgulanması gerektiğini belirtti.

## “ÖZMEN’İN ETRAFINDA KİMSE KALMAYACAK”

Özmen’in foyası meydana çıktı diyen Nuhoglu, bu hafta sonundan sonra Özmen’in etrafında kimse kalmayacağını ifade ederek, “Bölgelerden aday bile çıkartamayacak. İstanbul’dan bile aday çıkartamayacak” açıklamasında bulundu.



## NUHOĞLU; ULAŞTIRMA DENİZCİLİK VE HABERLEŞME BAKANLIĞI'NA 6-7 ARALIK 2012'DE GÜNDEM MADDESİ OLUŞTURMADAN NEDEN GİTTİN? GİDİŞ AMACIN NEYDİ?

Özmen: Ankara'ya yalnızca 6 Aralık günü gittik. Ankara'daki toplantıya ben, Bahattin Karakuş, Fevzi Çakmak, Şerafettin Aras, Teyfik Kutan, Erdal İlhan, İcra Kurulu Başkan Yardımcısı Alper Özer, İcra Kurulu Başkan Vekili Melike Tümen ve Ankara bölge temsilcimiz Necia Albayrak ile gittik. 5,5 saat Denizcilik ve Ulaştırma Bakanlığında kaldık. Sonrasında Alırza

Yüceulu ve Daire Başkanı Nuran hanımla beraber 2,5 saat toplantı yaptık. Toplantı sonunda müsteşar yardımcısı Talat Aydın'ın makamına geçtik ve 1,5 saat süren bir toplantı gerçekleştirdik. Toplantıya 9 gündem maddesi ile gittik. UBAK belge sorunu, kış lastiği uygulaması, araç yükseklüğünde oto taşıyıcıların sıkıntıları, Türk taşımacıları için çekici römork değişikliğine

imkan sağlanması, yabancı araçlar için boş girip yük alma ve denetimlerin artması, C2 yetki belgeli firmaların ortak taşıma faaliyetinde bulunması, sözleşmeli taşıtların aynı cins olma zorunluluğu, asgari kapasite hesabında kamyon römorklarının durumu ve İran araçlarının Türkiye'ye transit geçeceğim diyerek dolu akaryakıt ile girip, transiti bozup Türkiye'den yük alıp dönmesi.

## SEKTÖRDEN

## TAŞIMACILAR

| ARALIK 2012 |  
| www.tasimacilar.com |

# 7

# ÇETİN NUHOĞLU'NUN SORULARI HATAY'DA YANIT BULDU

### Toplantı beş buçuk saat sürdü

Çetin Nuhoglu'nun Gaziantep'te sorduğu sorular Hatay'da cevap buldu



UND Başkanı R. Engin Özmen, 19 Ocak 2013 tarihinde yapılacak olan 37. Genel Kurulu öncesi Hatay'lı dernek üyeleri ile buluştu. 23 aydır UND başkanlığı görevini yürüten Ruhi Özmen, Çetin Nuhoglu'nun Gaziantep'ten yönelttiği soruları da dernek üyeleri önünde cevaplandırdı.

UND Başkan adayı Çetin Nuhoglu'nun Gaziantep'te, UND Başkanı R. Engin Özmen'e yönelttiği sorulara Özmen Antakya'da düzenlediği 37. genel kurul istişare toplantısında şu şekilde cevap verdi.

■ **Son 2 yılda bir kez bile KUKK toplantılarına katıldın mı?**

Hayır, 2 yıldır hiçbir resmi KUKK toplantısına katılmadım. Bu beni başkanlıktan edeceksa bir şey diyemem. Fakat ben 15 Ocak 2011 yılında başkanlığa geldim. 2010 yılının sonunda KUKK toplantılarının tamamı bitmişti. Bu yılın sonundaki KUKK toplantılarına da yönetim kurulundan bir sürü profesyonel görevli arkadaşımız katıldı. Tutanaklarıyla, söylediklerimizle, UND'nin görüşleriyle beraber kendimizi ifade ettik. Fikirlerimizin hayata geçmesi yönünde ısrarcı olduk. Davet ediliğimiz toplantılarda en üst seviyede temsil edildik.

■ **Bulgaristan'a bir kez gidip de KUKK istedin mi?**

Rifat Hisarcıklıoğlu ile yaptığımız bir toplantıda KUKK toplantısı talebini dile getirdik. Rifat Hisarcıklıoğlu'na benim bunu teyit ettirme gibi bir tavırım olmaz. Sizler bir gün sorarsanız

Hisarcıklıoğlu'na Bulgaristan'da hem kontrol merkezinin oluşturulması hem de KUKK toplantısının biran önce yapılmasını talep ettiğim toplantıyı hatırlıyor musunuz dersiniz, hatırlar. Biz KUKK talebimizi bir toplantıda kendisine ilettik.

■ **UND neden Slovenya, Ukrayna, Romanya gibi ülkelerin KUKK toplantılarında yoktu?**

Slovenya'ya güzergahına çalışan çok sayıda arkadaşımız olmasına rağmen hiç toplantı yapılmadı. Ukrayna toplantısına çalışma grubu ve İcra Kurulu arkadaşlarımız katıldı. Romanya toplantısına ise Yönetim kurulundan Necdet Yazar ve İcra Kurulu üyesi arkadaşlarımız katıldı.

■ **UN Ro-Ro, yakıt zammı dışında zam yapmayacağını açıklamıştı. Neden 1.400 Euro'dan 2.500 - 2800 Euro'lara çıkan zamlar yaptı? Bunun sebebi UN Ro-Ro'ya neden sorulmuyordu?**

Ayda en az iki kez olmak üzere UN Ro Ro CEO'su Sedat Gümişoğlu ve Yardımcısı Fuat Pamukçu bey derneğimize davet ediliyor. Burada Ro Ro zamlarıyla ilgili toplantılar yapıyoruz. Hepsinin tutanakları mevcut. En son 1 yıl önce Sedat Bey'e tüm ısrarlarımızla bu zamların canımızı yaktığını söyleyip, bu durumun

BAF uygulamasına geçilmesi isteyerek, navlunun sabitlenmesiyle her ay petroldeki zammın yüzde oranına faturaya BAF diye yazılmasını ilettik. Maliye hesaplarımızı yapamıyoruz. Bizde sektördeki ithalatçı ve ihracatçılara bu uygulanan BAF uygulamasını faturalarda yansıtılma bu akaryakıt farkını alalım diye kararlar aldık. Bugün bu kararları uygulayan bir sürü nakliyeciyi arkadaşımız var. Adamları getirebildiğim noktada BAF uygulamasına geçmekte. Bunu da yaptık.

■ **UN Ro-Ro fiyat bazlı politikalarla sektöre girişi önüyor mu önlemiyor mu? Önliyorsan, dolayısıyla bundan zarar görenlerin tazminat davası açma hakkı var mı yok mu? Hakkı varsa neden önliyorsun?**

Herkes herkes için dava açma hakkına sahip, bu anayasal bir hak. Bunu benim engelleme ne gücüm yeter he de öyle bir misyonum var. Herkes istediği şekilde davranma özgürlüğüne sahiptir. Biz tüm nakliyeciler olarak 58-60 bin araçla çalışan sektörüz ve çoğunluklu olarak Avrupa'ya gidiyoruz. Bu sebepten dolayı, Ro Ro olmazsa sektöre giriş de olmuyor. Sayısı 2 bine çıkan C2'li firmalardan bahsettiğimiz bir lojistik sektörü için bütün hikâyeyi Ro Ro'ya odaklamak doğru bir yöntem değil. Tabii ki yatırım ya-

pılırken kişilerin karadan mı gidersem, yoksa Ro Ro ile mi gidersem daha iyi olur diye maliyet hesaplarını elbette ki yaparlar.

■ **UND Deniz UN Ro-Ro'nun fiyat bazlı politikaları yüzünden battı mı? Batmadı mı? Rekabet kurulu "battı" diyor. Yine rekabetin korunması yasası gereği, 8 milyon 750 bin Euro zarara uğratılan UND Deniz'in zararının 3 katını tazmin etme hakkı var mı? Yok mu? Varsa ve bu yönde bir dava açıyorsa neden geri çektiyor-sunuz?**

UN Ro Ro yıkıcı rekabet yaptığı tespit edildiğinden dolayı rekabet kurulu tarafından 841 bin TL cezaya maruz kaldı. Bu cezanın gerekli kararı henüz yazılmadı. Hangi gerekçelerle bu cezaya çarptırıldığı konusunu henüz görmedik. Dolayısıyla bir dava açılabilmesi için bu gerekçeli kararın beklenmesi gerekiyor. 10 milyon Euro'ya yakın bir zararımızın olduğu doğru. Fakat burada şunu görmemiz lazım. Bu gerekçeli karara bir bakıp gerçekten bu 8,5 milyon Euro'nun yıkıcı rekabetten zarar edildiğini mi? Yoksa başka nedenlerden mi zarar edildiğini görmek lazım. Bunu gördüğünüzde de yasa 3 katına kadar tazminat davası açılabilir diyor. Bunun da hakkı gerekçelerinin olması lazım.

### HATAY-ANTAKYA NOTLARI

## BİRLİKTE BASIN TOPLANTISI YAPALIM DEDİM NEDEN KABUL ETMEDİN?

Bana birlikte toplantı yapalım teklifi basın üzerinden yapıldığından dolayı, bende basın üzerinden iki tane başkanın sektörün konularını basın aracılığı ile paylaşmasının çok doğru bir yöntem olmayacağını ifade ettim.

■ **Sektörün şu an en önemli sorunları olan şoför davaları, artan yakıt maliyetleri, fiyat bazlı rekabette yabancılara aldıkları payın artışı hakkında TOBB'a bir başvuru oldu mu?**

UND TOBB lojistik A.Ş. diye bir şirket kuruldu. Rifa Hisarcıklıoğlu ile defalarca görüşüyoruz. Kendisi görüşmelerimizin tamamında sektör sorunlarını uluslararası arena da yabancı misyon şeflerinin, bakanları ve cumhurbaşkanlarına her konuşmasında bizden aldığı görüşleri ifade belirterek yanımda olduğunu ifade ediyor.

■ **En başarılı başkan olduğunuzu söylüyorsunuz o zaman ki UND Ro-Ro kurulurken sen neredeydin?**

Hiçbir zaman megalomanlık yapıp da başkanlıyım demedim, demem de. UN Ro Ro 1983'de kuruldu. Ben 1982 senesinde kendi şirketim kurdum. 92 senesinde araç aldım. 93 yılında 50 bin dolar karşılığı hisseler dağıtıldığında bu parayı ödeyemeyiz dedik. Bizim için gişmedik.

■ **Son iki yıldır UND istişare kurulu, çalışma grupları, stratejik plan gibi derneğin organlarını neden toplamadın?**

Son iki yıldır istişare kurulunu toplama yetkisi bende değil. İstişare kurulu başkanı Tamer Dinçşahin'dir. İsteddiği zaman toplayabilir, kaldı ki ben Ro Ro çalışmaları boyunca 3 kez istişare kurulunu kendi inisiyatifimle topladım.

■ **UN Ro Ro ile yapılan gizli anlaşma neden iki yıl sonra üçüncü şahıslara açıklanacak?**

Satış gerçekleştikten iki yıl sonra gizliliği ortadan kalkacak ki, sözleşmenin şu anda gizliliği diye bir şey kalmadı.

■ **UN Ro Ro benim açıklamalarından sonra suçunu anlayıp, avukatları ile UND üyelerine söz konusu anlaşmayı imzalamaları için gönderdi mi? göndermedi mi?**

Evet gönderdim.

### MERSİN NOTLARI

## HİSSE SATIŞININ GENEL KURULA SORULMASI GEREKMİYOR MUYDU?

Bir nakliyecinin "bu kadar büyük bir mal varlığı satışının genel kurula sorulması gerekmiyor muydu?" sorusu üzerine Özmen, "Hisse satışı ile ilgili UND'nin Yönetim Kurulu 36. Genel Kurulda her türlü gayri menkul alım satımına ilişkin son anda eklenen gündem maddesi ile bir yetki almıştır. Araçlarımızı sattığımız gibi gayrimenkullerimizi sattığımız gibi menkullerimizde satabiliriz o yetki ile dolayısıyla UN Ro-Ro ile yapmış olduğumuz bir satış opsiyon vaadi anlaşmasıdır. 5 milyon Euro'yu bu şartlarla hisse satışı fiilen UN Ro-Ro'da olan 1,2 hissemiz UND'nin aktifindedir satış fiilen gerçekleştirilmemiştir. Yani kaparı yapılmamıştır. Bunu defalarca anlattım. Eğer bu kapanış yapıldıktan sonra elimizde kalan 0,8'lik hissenin de 10 milyon Euro'dan az olmamak kaydı ile 10 milyon Euro bedelle satışına dair anlaşma imzalanmıştır. Bu anlaşmanın cezai şartları ve cayma şartları her iki taraf içinde aynı şekildedir. UN Ro-Ro'da bu anlaşmadan cayabilir ve bize bir tazminat öder, UND'de bu anlaşmadan cayar ve tazminat öder. Ama geldiğimiz noktada da UND'nin bu anlaşmadan geri adım atacak gücü yoktur. Yani ekonomik olarak oradan aldığımız 5 milyon Euro'yu ödeyecek gücümüz yoktur. Böyle bir gücü elde ettiğimiz gün UN Ro-Ro'nun parasını ödeyip, hisselerimiz zaten elimizde, cezasını da ödedikten sonra her türlü tasarruf hakkını kullanmak bizim elimizdedir" dedi ve Hisse senedinden elde edilecek miktardan nereye ödeneceği yönündeki kararın yönetim kurulu tarafından karara bağlanmadığını, ayrıca Gaziantep, Kayseri ve Bolu'da istifa eden üyelerinde bu karar altında imzaları olduğunu söyledi.



## "İstanbul'da UN Ro-Ro tekeldir"

Alternatif bir Ro-Ro şirketinin kurulması için çok ciddi çabalar sarf edildiğini, ancak başarılı olunamadığını belirten Özmen, "Sizce tüm samimiyetim ile söylüyorum rekabetin oluşturulması haline bundan en büyük faydayı sağlayacak bu masanın etrafında oturan büyük Ro-Ro kullanıcılarıdır. UN Ro-Ro şuan da bir tekel işletmesidir. Tek başına İstanbul'dan Trieste hattını kullanır bir pozisyonundadır. Rekabet olmasını ve fiyatların düşmesini bizde istiyoruz" ifadesinde bulundu.

■ **"Sektör için o parayı alacağım"**

Nuhoglu yaptığı yazılı açıklamada Özmen'in hala tüm sorulara cevap vermediğini belirterek, UN Ro-Ro tekel midir, değil midir? sorusunu yineledi.

Hatay'da yapılan toplantıda Başkan Özmen'in Ro-Ro'ya dava açmayacağını yinelediğini belirten Nuhoglu, yeniden UND Başkanı seçilmesi durumunda söz konusu davayı hemen açacağını altını çizdi.

Nuhoglu, "Engin Bey, yeni dönemde de kesinlikle dava açmayacağını ve bu davanın hayal olduğunu belirtti. Hatta Engin Bey, Rekabet Kurulu kararına rağmen başka nedenlerle UND Deniz'in zarar ettiğini açıkladı" diyerek bu parayı sektör adına alacağını belirtti.

■ **KUKK toplantısına katılmak teamüldür** Özmen'in "KUKK toplantılarına hiç katılmadığını belirtmesi üzerine ise Nuhoglu, "Unutulmaması gereken bir şey daha var; KUKK toplantılarına katılmak teamüldür hatta görevdir" dedi.

Mısır'a konan Ro-Ro hattının gerçekten bir ihtiyaç olmadığını ifade eden Nuhoglu, bunun zaten bir devlet politikası olduğunu belirterek, "Gerçek ihtiyaç, borçların ertelenmesi ve Eximbank kredilerinin o bölgeye acil olarak daha fazla kullandırılmasının sağlanmasıdır" ifadesinde bulundu.

Nuhoglu Hataylı nakliyecilerin tüm problemlerini çok iyi bildiğini ifade ederek 4 Ocak 2013 Cuma günü bu problemleri konuşmak üzere Hatay'da olacağını belirtti.

### MERSİN İSTİŞARE TOPLANTISI



## Başkanın İstişare toplantısı soru cevaplamakla geçti

15 Ocak 2011 yılında gerçekleştirilen 36. Olağan Genel Kurulda 215 oy ile Başkan seçildiğini hatırlatan Özmen, Mersin'de nakliyecilerle buluşma nedeninin UND'ye Başkanlık ettiği iki yıllık sürede nelerin yapıldığını nelerin hayata geçirilemediğinin konuşulması ve bölgenin UND'den beklentileri olduğunu belirtti.

■ **"ORGANİZASYONUN PARASI DERNEK TARAFINDAN ÖDENECEK"** Uçak biletlerinin ve otel masraflarının karşılanması Çetin Nuhoglu'nun Başkan adaylığı ile ilgili olmadığını ifade eden Özmen, "Bunu defalarca söyledim Mersin'de de tekrarlayayım. Hep söylediğim bir şey vardı: Biz büyük bir dernek olacaksak, İstanbul'da ses getirecek bir etkinlik yapmalı ve devlete davet etmeliyiz. En az 700-800 kişinin katılımını sağlayacak bir organizasyon peşinde olduğumu defalarca söyledim. Bunun için bu organizasyonu yaptım. Bu organizasyonu yaparken de parasını birlerinden almadım bu sizin paranız ve dernekten ödenecek bir paradır. Bu organizasyon Rahmetli

Saffet Bey zamanında da Çetin Başkanın zamanında da defalarca yapılmış bir organizasyondur" cevabını verdi.

■ **"BİZ ÖDERİZ DERSENİZ MEMNUN OLURUM"**

Nakliyecilerin, "bu kadar sıkıntılı bir dönemde biz kendi ücretlerimizi öderdik buna hiç gerek yok" demesi halinde memnuniyet duyacağını ifade eden Özmen, "Sizden rica ediyorum bu yazın geri çekin biz kendimiz gelelim ve özgür irademizle seçimlerde oy kullanalım dersiniz seve seve hemen bir faks ile bu yazını düzeltebilirim. Ama ben derneğin üyeleri ile bir gecede olsa hoş bir vakit geçirmesini ve kendi geleceklerini oy kullanmalarının çok önemli olduğunu, bu katılımın çok yüksek seviyede sağlandığında da o hani "dilenenlere sözümüzü geçirmiyor" lafını bir kez daha medyaya ve sivil toplum örgütlerine ve hükümete ulaştırma şansını yakalayacağız diye düşünüyorum" dedi.

■ **UN RO-RO İLE ÖZEL BİR İLİŞKİNİZ VAR MI?**

Nuhoglu geçtiğimiz günlerde yaptığı bir ko-

nuşmasında "Benim Başkanlığımı yalnızca UN Ro-Ro istemez" şeklinde bir ifade de bulunmuştu. Bunun üzerine bir nakliyeciyi, "Çetin Bey benim adaylığımı UN Ro-Ro istemiyor diyor. UN Ro-Ro ile özel bir ilişkiniz var mı? Ayrıca haksız rekabet için ne yapabilirsiniz?" sorusunu yöneltti.

■ **"EVET UN RO-RO İLE İLİŞKİM VAR"**

Soru üzerine UN Ro-Ro ile ilişkisi olduğunu ifade eden Özmen bu ilişkiyi şöyle açıkladı: "Evet ilişkim var İtalya'ya çalışıyorum. İtalya üzerinden Avrupa'ya römorkla taşıma yapıyorum. Mutlaka UN Ro-Ro ile bir ticaret yapmak zorundayım. UN Ro-Ro yerine başka bir şirketi ikame ettirirsek onunla da çalışmak zorunda kalırım" diyerek, Türkiye'de kurulmuş Ro-Ro şirketlerinin tümüne firma olarak destek verdiklerini ifade etti ve "Tekirdağ'dan kalkan Ege Ro-Ro'ya hiç kimse binmediğinde biz Mars olarak en az 7-8 araçla destekledik. BKT Ro-Ro kurulduğunda kuruluşu ile ilgili her türlü desteği vereceğimizi söyledik. Kale grubunun Çanakkale'den kaldırdığı Ro-Ro'ya ilk arabalarımızı biz verdik" dedi.



## SEKTÖRDEN

## TAŞIMACILAR

ARALIK 2012  
www.tasimacilar.com

8

Bakan Yazıcı  
kaçakçılara göz  
aştırılmayacak

Rize ziyaretinde gazeteciler ile bir araya gelen Gümrük ve Ticaret Bakanı Hayati Yazıcı Bakanlar Kurulu toplantısında 40 maddelik taslağın ve gümrüklerde biriken kaçak malların tavesiyesinin görüşüleceğini söyledi. Yazıcı "Mevcut yatırımlar ile ilgili sorunları masaya ya-

tırıyoruz ve çözüm aşamasında neler yapabileceğimizi tartışıyoruz. Bakanlar Kurulu Gümrük ve kaçakçılık konusunda 40 maddeden oluşan bir taslağımız var ve bunu Bakanlar Kurulunda anlatacağım, taslakta akaryakıt kaçakçılığı ve birçok konu bulunmaktadır. Akar-

yakıt kaçakçılığı yapan kişilerin ruhsatının iptaline kadar gidilecek, ayrıca Gümrüklerimizde bekleyen çok miktarda kaçak mal var bunların tavsiyesinin kısa sürede yapılması için bakanlar kurulunda görüşümüzü açıklayacağız." dedi.

# UND EKOL LOJİSTİK YÖNETİM KURULU BAŞKANI AHMET MUSUL: UND Deniz'i Nuhoglu batırdı

UND Deniz'in batmasındaki en büyük etkenin Çetin Nuhoglu'nun üçüncü gemi alımı ve Trieste'ye çalışma ısrarı olduğunu ifade eden Musul, "Bugün UN Ro-Ro'ya karşı savaş açan Çetin Bey aslında UND Deniz'i batıran kişidir" ifadesinde bulundu ve sözlerine şöyle devam etti:

## "YANLIŞ YAPIYORSUNUZ"

"UND Deniz'in kurulması, Genel Kurul kararı alınmadan sağlanmış olabilir ama, arkadaşlar çok cesur bir kararlar ilk adımı atmışlardır. Böyle bir girişim de gizli yapılması gerekirdi. Çok iyi bir zamanlamayla da başladı. Ama Çetin Ağabey, o arkadaşlara üçüncü gemiyi aldırdı. Biz Ekol olarak çizimimizi koyduk 'UND Deniz ile Fransa'ya, UN Ro-Ro ile de Trieste'ye gideceğiz' dedik. Üçüncü gemiyi Trieste hattına koydular ve fiyat rekabeti başladı. Çetin Bey, bizi bir toplantıya çağırdı. Cüneyt Solakoğlu, 'Siz Trieste'ye gelmezseniz biz de Fransa'ya gelmeyiz' dedi. Çetin Bey, bu öneriyi karşı çıkarak 'Biz ikisine de gideceğiz' diye ısrar etti. Bunun üzerine Cüneyt Bey de, doğal olarak 'o halde biz de elimizden geldiğince gücümüzü kullanınız' diye konuştu."

Ahmet Musul, Çetin Nuhoglu ve Cüneyt Solakoğlu arasında geçen bu konuşma üzerine kendisinin "Bu savaşın sonucunda fiyatlar düşer, navlunlar da düşer. Ama savaş sona erince Ro-Ro fiyatları artar, navlunlar aynı kalır yanlış yapıyorsunuz" dediğini ifade etti.

## "ÇETİN BEY HERKESE FARKLI ARAÇ SATAR"

UN Ro-Ro'nun kesinlikle fiyat pazarlığı yapmadığını ifade eden Musul, büyük firmalara daha ucuz bilet satmasının ticaret gereği olduğunu ifade ederek "Olaya Çetin Bey tarafından da bakarsanız, Çetin Bey'in bana sattığı araba ile size sattığı arasında fark vardır. Ama UN Ro-Ro, kesinlikle fiyat pazarlığı yapmıyor. Biz, bu pazarlığın

Uluslararası Nakliyeciler Derneği'nin (UND) Mersin'de düzenlediği toplantı da konuşan Ekol Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Musul, UND Deniz'i eski Başkan Çetin Nuhoglu'nun batırdığı iddiasında bulundu.

yapılmasını istedik ama gizli saklı değil, binen araç sayısına göre farklı indirimler talep ettik. Çünkü, büyük firma olmanın getirdiği farklı dezavantajları da yaşıyoruz. Dolayısıyla satın almalarından elde ettiğimiz avantajı kullanmamız lazım" dedi.

## "UN RO-RO BAZEN DEVE BAZEN KUŞ OLUYOR"

UN Ro-Ro içi pazarlığın gündeme geldiği zamanlarda firmanın kendine göre çok mantıklı bir açıklama yaparak; 'Ben bunu diğer firmalara anlatamam, fiyatlarda bir şey yapamayız' dediğini ifade eden Musul, "Ama UN Ro-Ro, işine gelmediği için bazen deve, bazen de kuş oluyor. Aldığımız tek ayrıcalık 2008 yılında trene başlayacağımız sırada, trene geçen araçlara yer vermesidir. Çünkü, tren ile gemi birbirine senkronize olmadan bizim projemiz yürümez. Örneğin, Ulusoy bunu yapmıyor ama UN Ro-Ro verdiği sözü yerine getiriyor" dedi.

## "NUHOĞLU'NU TAKDİR EDİYORUM AMA..."

Nuhoglu'nun çok takdir ettiği bir büyüğü olduğunu ifade eden Musul ancak Nuhoglu'nun şu an ki tutumunu anlayamadığını belirterek, "Şu masanın etrafındaki insanların bir araya gelmesini isteyen oydu. Bize karşı niye böyle bir savaş içerisinde, gelip bizimle konuşmadı bile. Toplantı sırasında bizlere önerilen başkanlığı kabul etmedik. Mars'ın diğer ortağı Garip Bey,

Engin Bey'i önerdi. Bunun üzerine Çetin Bey, 'Engin Bey'in üniversitedeki çalışmalarını biliyorum. Bizim için doğru bir isim' dedi ve Engin Bey üzerinde karar olarak davet ettik. Ben bunu söylemedim diye beni yalancılıkla itham etti ve toplantı öncesi bana gönderdiği maily gazeteci arkadaşlara gösterdim. Yalan söylemeye ihtiyacım yok" dedi.

## "BAŞKAN SEKTÖRÜN DİRDİNİ YAŞAYAN BİRİ OLMALI"

UND 18-19 Ocakta yapılacak Genel Kurulda yeni Başkanını belirleyecek. Seçime az bir süre kala seçim çalışmaları tüm hızıyla devam ediyor. Musul gönlünde ki başkanı "Bu sektöre bir başkan gelecekse, bu sektörün içinden gelen ve derdini yaşayan biri olmalı. Dün Saffet Bey'i kınayan insanların bugün onun yaptıklarına benzer koltuk hirsına kapılmalarını anlamıyor, doğru da bulmuyorum. Eğer yaratacağı bir değer varsa, gelsin anlatsın biz de onu destekleyelim" sözleriyle açıkladı.

## "ÇETİN AĞABEY'E PRİM VERMEYİN"

Devlet karşısında hak aramak için güçlü bir derneğin olması gerektiğini ifade eden Musul, "Bu demek bir bütün olmak zorunda. Çünkü, bugün konuştuğumuz her şeyin ardında devletin kuralları çıkıyor. O kapıdan ya da bu kapıdan geçmekle, o gümrükteki işleri yapmakla; alfabedeki harfler kadar belgeye paralar ödemekle

uğraşıyoruz. Bu sorunların hepsinin ucu da devlete çıkıyor. Bizim devlet karşısında hakkımızı aramanın tek yolu güçlü dernekten geçer. Bölünmenin kimseye faydası olmaz. Sızden ricam, UN Ro-Ro ile ilgili konuları kendinize karşı bir koz olarak kullanan Çetin Ağabey'e prim vermeyin! Bildiği bir şey varsa paylaşsın" şeklindeki konuşuytu.



## "NUHOĞLU HAYALİ BİR SAVAŞTA"

Cüneyt Solakoğlu'nun pazarlığa açık bir kişi olduğunu ifade eden Musul Solakoğlu ve Nuhoglu arasında geçen konuşma nedeniyle UND Deniz'i batıran kişinin Çetin Nuhoglu olduğunu iddia ederek, "Şimdi Nuhoglu, UN Ro-Ro'ya karşı hayali bir savaşla kendine haklı bir cephe açmaya çalışıyor. UN Ro-Ro bizim amacımız olamaz. Ro-Ro, bir araçtır. Açıkça söylemek gerekirse UN Ro-Ro'nun en fazla meçhur olan müşterisi başta Ekol, sonra Mars'tır. Bugün Ekol'ün yüzde 60'ı Trieste'den trenler üzerinde gider. Dolayısıyla UN Ro-Ro'ya en fazla meçhur olan ve en az pazarlık gücü olan şirketiz" ifadelerini kullandı.



## UTİKAD, DEİK'in Kurucusu oldu

Türk taşımacılık ve lojistik sektörünün mesleki örgütü UTİKAD, Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu-DEİK'in kurucu kuruluşları arasında dahil oldu. Türk Sanayici ve İşadamları Derneği-TÜSİAD, Mistaklı Sanayici ve İşadamları Derneği-MÜSİAD, Türkiye Bankalar Birliği-TBB, Türk Girişim ve İş Dünyası Konfederasyonu-TÜRKKONFED, Alışveriş Merkezleri ve Perakendeciler Derneği-AMPD ve Türkiye İhracatçılar Meclisi-TİM gibi Türkiye'nin en büyük iş ve meslek örgütlerinin bulunduğu DEİK'in kurucu kuruluşları arasında, Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üretkenleri Derneği-UTİKAD da katıldı. UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Turgut Erkeskin, konu ile ilgili yaptığı açıklamada, UTİKAD'ın 27 yıllık sektör tecrübesi, bilgi birikimi ve enternasyonel bağlantıları ile Türkiye'nin uluslararası alandaki rekabet gücünün bugün olduğundan daha yükseğe çıkarılması için DEİK bünyesinde de katkıda bulunmaya hazır olduğunu söyledi.

Turgut Erkeskin, son yıllarda ciddi bir kabuk değişimi yaşayarak atılım sürecine giren ve bugün dünya liginde devlerle aynı kuldarda yarışan Türk taşımacılık ve lojistik sektörünü uluslararası arenada başarı ile temsil eden UTİKAD'ın, DEİK'te de aktif ve etkin görev alacağını dile getirdi.

Türkiye'nin 2023 yılı ekonomik hedeflerine ulaşmasında ve Dünya katna değer zincirinden pay almasında lojistik sektörünün kilit bir rol üstlendiğine dikkat çeken Erkeskin, şunları söyledi: "UTİKAD, DEİK bünyesindeki faaliyetlerinde, Türkiye'nin Dünya ülkeleri ile olan ticaretinin daha sağlam temellere dayandırılması, ticarete sürekliliğinin sağlanması, lojistik işbirlikliklerinin kurulması ve Türk sanayici ile ihracatçısına yeni pazarlara açılma konusunda yol gösterici olmayı amaçlamaktadır. Sektörün çatı kuruluşu UTİKAD, 400'e ulaşan üyesiyle, Türkiye'yi dünyanın ilk 10 büyük ekonomisi hedefine taşıyacak lojistik hizmetler konusunda tüm ihracatçı kuruluşlarınıza rehberlik etmeye hazırdır."

# ÇETİN NUHOĞLU: 4 Milyon Euro'yu vermeye hazırım, lütfen İSTİFA EDİN!

Uluslararası Nakliyeciler Derneği'nin Mersin'de düzenlediği toplantı da konuşan Ekol Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Musul'un, UND Deniz'i eski Başkan Çetin Nuhoglu'nun batırdığı iddiası Nuhoglu'nu kızdırdı.

Tırsan Treyler Yönetim Kurulu Başkanı ve UND Başkan adayı Çetin Nuhoglu basına gönderdiği yazılı açıklamada Ahmet Musul'a "Aklınızı peynir ekmekle mi yediniz?" sorusunu yöneltti.

Çetin Nuhoglu'nun, "UND Başkanlığı için Özmen'i ben önermedim" demesine karşılık Ahmet Musul "Engin Beyi Çetin Ağabey önerdi" demişti. Nuhoglu konu ile ilgili olarak, "Geçen hafta 'Engin Beyi Çetin Ağabey önerdi' dedim, ben de 'Ahmet Musul yalan söylüyor' dedim. Şimdi 'Garip Bey önerdi Çetin Ağabey onayladı' diyor sun. Bir hafta ilerleme kaydettin. Artık yalan söylüyorsun demiyorum. Çünkü yavaş yavaş gerçekleri hatırlamaya başladın." dedi.

Ayrıca Nuhoglu yaptığı yazılı açıklamada; "Sizlere bu konuda bir şey daha söyleyeyim; Özmen'i önermiş olsam da, onaylasam da, hiç ağzımı açmamış olsam da (ki gerçek bu) hata yaptım. Sektörden özür diliyorum" diyerek, yeni dönemde bir hata daha yapmayacağını ve bu nedenle de Başkan olacağını ifade etti.

## AKLINIZI PEYNİR EKMEKLE Mİ YEDİNİZ?

Nuhoglu'nun açıklaması şöyle devam etti; "UND Deniz'i Çetin Başkan batırdı" diyenler; Ağustos 2010'da yaklaşık üç Milyon Euro zarar olan UND Deniz'in tek istediği: Onu



batırmak için saldıran şirketle senin dediğin gibi bir anlaşma yapmak, yıllarca açmadıkları Fransa hattında ilk defa hat açmak ve sektöre bırakmaktı. Biz sadece Fransa'da kalmak istiyorduk. Korktuğun gibi bizi batırıp sonra da aşın zamlarla, Hem karlarını artıracaklar hem de tekel kalmaya devam edeceklerdi. Böyle oldu."

Özmen, Un Ro-Ro'ya yönelik tazminat davası açmanın bazı şartları olduğunu belirterek, "4 Milyon Euro'yu veren davayı açar" şeklinde konuşmuştu. Çetin Nuhoglu, Özmen'in bu açıklamasına yönelik olarak 4 milyon Euro'yu ödeme önerisinde bulundu ve; "İnanmamak için dirençler: Diyelim ki UND Deniz'i ben batırdım! Şimdi de bütün zararları en az 3 kat olarak geri alacağım söz veriyorum. Buna da kimse engel olmayacak" dedi.

## LÜTFEN ARTIK İSTİFA EDİN

Özmen'in "Yüz kere söyledim ben dava açmayacağım. 4 Milyon Euro veren davayı açar, 70 Milyonu alır" dediğini hatırlatan Nuhoglu, 4 milyon Euro'yu vermeye hazır olduğunu ifade ederek, "Lütfen artık istifa

edin veya aday olmayacağınızı açıklayın" şeklinde konuştu.

"Özel fiyat aldığınızı, desteklediğinizi ve de size ayrıcalık tanıdığınızı Mersin toplantınızda itiraf ettiniz" diyen Nuhoglu, "En azından aday olmayacağınızı açıklayın" ifadesinde bulundu. Farkında olmadan veya bilerek UN Ro-Ro, Ekol ve Mars gibi şirketlerin ortak menfaatleri için sektör ve diğer nakliyecilere zarar verdiklerini ve özellikle küçük ve orta ölçekli firmaları batırma uğraşı içerisinde olduklarını ifade eden Nuhoglu, "En acısı da bunun için UND gibi saygın bir meslek örgütünü kullanıyor olmanız. Hirsınız ve açgözlülüğünüz, dürüst ve etik davranabilmenin önünde ciddi bir engel" dedi.

## "BU SEKTÖR SİZİN ANLAYAMAYACAĞINIZ KADAR ÜSTÜN DEĞERLERE SAHİPTİR"

Nuhoglu, açıklamasını şu şekilde sonlandırdı. Rahmetli Onursal başkanımızı da haksız yere suçlamayın. Boyunuzu aşırıyorsunuz. O hizmet sevdi! İdi "Koltuk" değil. Bizim yarışımız da sektöre daha iyi hizmet etmek üzere idi.





## Ağır Yükler yeni Continental HTR 2 Treylar Lastiklerinden sorulacak



Continental'ın sunduğu 425/65 R 22.5 ebatındaki yeni HTR 2 treylar lastiğinin; taşımacılığa güven, rahatlık ve konfor getireceğini belirtti. Continental, HTR 2 römork lastiğini şimdi 425/65 R 22.5 ebatında da sunuyor. Ağır yükler için tasarlandığı belirtilen lastiğin bölgesel taşımacılıkta sürücülere büyük kolaylık sağladığı ve

yeni HTR 2 treylar lastiklerinin, aynı zamanda yakıt ve maliyet tasarrufu da sağladığı belirtildi. Düşük yuvarlanma direnci ile dikkat çeken ve 5 ton için 165 yük indeksiye sahip yeni HTR 2 treylar lastiklerin, bir veya iki akslı treylerlerde de rahatlıkla kullanılabildiği ifade edildi. HTR 2'de bulunan patentli AirKeep® teknolojisinin,

büyütmüş kauçuk moleküllerinden oluşan özel iç astarı ile, basınç kaybını diğer lastiklere nazaran yarıya indirdiği, basılmış hava basıncını, belirtilen değerlerde daha uzun süre tutan bu teknoloji ile lastiğin havasının düşmesini engellediği için, yakıt tüketimini azalttığı ve lastiğin ömrünü uzattığı belirtildi.

## SEKTÖRDEN

## TASIMACILAR

| ARALIK 2012 |  
| www.tasimacilar.com |

9



## Pirelli yılda 8 milyon adet lastik üretiyor

Pirelli Grubu 340 bin m2'lik izmit fabrikasında yılda 8 milyon adet lastik üretiyor. Fabrikada üretilen lastiklerin 1 milyon adedini ağır vasıta lastikleri oluşturuyor.

Tesiste, hafif ticari araç lastikleri, ağır vasıta ve römork lastikleri pazarın talep ettiği bütün ölçü ve koşullara göre üretiliyor. Pirelli, cirosunun yüzde 3'ünü Ar-Ge çalışmalarına ayırıyor. 2012 yılı içinde 35 milyon Euro'luk bir yatırım gerçekleştiren Pirelli Ar-Ge laboratuvarlarına ve lastik test makinelerine yaklaşık 3 milyon TL yatırım gerçekleştirdi. İzmit'teki Pirelli tesisinin aynı zamanda Türkiye'deki ağır vasıta lastiklerini üreten fabrika olma özelliği taşıdığını söyleyen Pirelli yetkilileri "Yılda bir milyon adet ağır vasıta lastiği üreten Türk Pirelli pazardaki büyümesini hem Avrupa'da hem de iç piyasada sürdürüyor ve üretiminin yüzde 60'ını başta Avrupa olmak üzere yurt dışına ihraç ediyor" şeklinde konuştu. Pirelli, gündemdeki ağır yük taşıyan araçlarda başlayan kış lastiği zorunluluğu için, Türk Pirelli'nin İzmit'teki tesislerinde üretilen O1 Serisi Ağır Vasıta ailesinin üyeleri FW:O1 ve TW:O1 kış lastiklerini tüketicilerin kullanıma sundu. W:O1 Serisinin yapısında barındırdığı üstün teknolojiyle kış aylarında da yüksek performans ve güvenlik bekleyen ağır vasıta sürücülerinin ihtiyaçlarına en iyi şekilde cevap verdiği belirtildi. Ayrıca Pirelli, treylar ve Semi-treylar için özel olarak ürettiği ve yeni Avrupa Lastik Etiket uygulamasına göre AA etiket değerine sahip yeni ST:O1 Tükenmeyen Enerji serisinde yer alan ağır vasıta lastiklerini 385/65 R 22.5 ölçüsü ile 2013 Ocak ayından itibaren satışa sunulacağını belirtti.

# Hafriyatçıların iflas etmesi SEKTÖRÜ ZORA SOKTU

Çetaş Genel Müdürü Serhan Işıldar, sektörü değerlendirerek yatırılan para ve performansın tatminkar bir kâr sağlamadığını belirtti.

Filo ve perakende müşterilerinin "otomobil, hafif ticari ve ağır ticari araç için ilk bakacakları yer" olma sloganı ile hizmet veren Çetaş, İstanbul ve İzmir'de Ford, Dacia, Renault, Isuzu, Renault Trucks ve Ford Kamyon markalarının satış, servis, yedek parça ve ikinci el fonksiyonları ile temsil eden, Türkiye'nin bağımsız (otomotiv üreticisi veya distribütör tarafından sahip olunmayan) en büyük bayilik gruplarından biri.

Çetaş Genel Müdürü Serhan Işıldar, sektörü değerlendirerek yatırılan para ve performansın tatminkar bir kâr sağlamadığını, bu yıl hemen her-

kesin zarar ettiğini ifade etti. Çetaş'ın bu yıl 500 adet kamyon satışı yaptığını belirten Işıldar, satışların iyi olmasına rağmen sektördeki hiç kimsenin para kazanmadığını dile getirerek, sektörde üretimin fazla olduğunu ve yaşanan rekabetten dolayı firmaların para kazanmadığını belirtti.

2012 yılını "enteresan bir yıl" olarak nitelendiren Işıldar, otomobil, hafif ticari ve ağır ticari araçlarda kredi ve vade gibi imkanlarla fiyatların ucuz, alım şartlarının gayet cazip olduğunu ancak rekabetten dolayı firmaların tavizler vererek satışlar gerçekleştirmesinin maddi yönden getirisi olmadığını ifade etti.



## "ELİMİZDE 8X2 ARAÇ FAZLASI VAR"

Bu yıl çok fazla hafriyatçının iflas etmesi nedeniyle birçok insanın ve alt taseronların zor durumda kaldığını ifade eden Işıldar, hafriyatçıların işlerinin kötü gitmesi sebebiyle birçok firmanın yok olduğunu belirtti.

İstanbul'da hafriyat işi yapan firmaların elinde kırkayak diye tabir edilen, istihap haddi ortalama 20 ton olan yük taşıma araçlarının tonaj yasaı nedeniyle para kazanmadığını belirten Işıldar, hafriyatçıların kırkayak araçları kullanmayarak çekici kullanmaya başladığını belirtti. Ancak bu durumun 8x2 diye tabir edilen araç satışlarının durmasına neden olduğunu ifade eden Çetaş Genel Müdürü Serhan Işıldar, ellerinde 8x2 araç fazlası olduğunu söyledi.

Bankaların aldıkları kesin kararlarla hafriyatçılara kredi vermediğini ifade eden Işıldar, içinde bulundukları şartlar nedeniyle ve büyük firmaların yok olmasını da göz önünde bulundurarak hafriyatçıların kredi almaktan çekindiğini belirtti.

İkinci el araç satışlarını da değerlendiren Işıldar, ikinci el satışlarının tamamen durduğunu, stoklarla ikinci el araç sayısının fazla olduğunu ifade ederek yüksek fiyata alınan ikinci el araçların şuan düşük fiyatlarla satıldığını belirtti.



SERHAN IŞILDAR

## ÇETAŞ SERVİSE 2 MİLYON LİRALIK İLAVE YAPTI

Çetaş'ın Silivri'de bulunan kamyon plazasına ek olarak yeni servis noktasının yıl sonunda hizmete açılacağını ifade eden Işıldar, servis ile ilgili bilgiler verdi. Yapılan ilave yatırımın yaklaşık olarak 2 milyon Türk Lirasına mal olduğunu ifade eden Işıldar, eski binaya ilave olarak açılacak yeni servisin 12 dönüm arazi üzerine kurulu, toplam 3 bin metrekare alana sahip olacağı ve kaporta, boya gibi işlemlerin ayrı bölümlerde yapılacağı bilgilerini verdi.



## Nice mutlu yeni yıllara

10 ilde 16 ayın lokasyonumuzda ve 1050'yi aşkın çalışanımızla 2013 yılında da siz değerli müşterilerimizin hizmetindeyiz

www.mengerler.com



Mercedes-Benz

Mengerler Ticaret Türk A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi  
İkitheli Organize Sanayi Bölgesi, Eserler Sanayi Sitesi, 4.Blok, No: 1-2-5-6-7 34306 İkitelli - İstanbul, Telefon 0212 484 33 00 Faks 0212 671 11 78

## Taşımacılıkta akaryakıt maliyetleri ücretsiz hesaplanabilecek



DKV, taşımacılık yapan şirketler için seçecekleri yol güzergahına göre maliyetlerini öngörebilmelerini sağlayan maliyet hesaplama aracını geliştirdi.

DKV, Mart 2013'e kadar ücretsiz yararlanılabilecek rota planlayıcısını kullanıcılarına sundu. İnternet üzerinden erişilebilen maliyet hesaplama aracı ile kullanıcılar başlangıç, üç alternatif varış güzergahı, mesafe ve tahmini seyahat süre bilgilerini sisteme girerek yolculuğun akaryakıt maliyetini öğrenebilecekler. Aynı zamanda bu hizmet ile sürücüler için sisteme birden fazla dağıtım noktası da girebilecek.

DKV yetkilileri, çok yakında akaryakıt fiyatlarının da istendiği an çevrimiçi olarak öğrenelebileceği bir hizmet verileceğini açıkladı.

## AZFAR: "YOLCULUK MALİYETLERİ ARTIK DAHA KOLAY VE NET OLARAK BELİRLENEBİLECEK"

DKV Ürün Müdürü Julia Azfar konuyla ilgili açıklamasında şunları söyledi:

"Maliyet hesaplama aracı ile kullanıcılarımız kilometre hızı, zaman, yakıt fiyatı ve yakıt ekonomisi gibi firma için önemli olan faktörleri öğrenecekler. Güncel trafik bilgilerinin de bulunduğu sistemde şoförler yoldaki kaza ve trafik durumunu da görerek alternatif yolları tercih edebilecekler. Sunduğumuz bu sistem ile kullanıcılarımız Avrupa'daki yolculuk maliyetlerini daha kolay ve net bir şekilde belirleyebilecekler."

Yıl: 4 SAYI: 76 FİYATI: 50 kuruş - ARALIK 2012  
GAZETENİN YAYIN PERİYODU: HAFTALIK  
YAYIN TÜRÜ: YEREL/SÜRELİ  
www.tasimacilar.com

## TASIMACILAR

KURUCU  
M.Naci KALENDER

İmtiyaz Sahibi

Mete Turizm Basın ve Yayıncılık Hizmetleri  
San. ve Tic. Ltd. Şti. Adına  
M. Mete KALENDER

Haber Koordinatörü:  
Nurcan GÜNEŞ

Hukuk Danışmanı  
Av. Uğur AMASYA

Muhabir:  
Oya KAYA  
Z. Şule GÜNDOĞAN  
F.Serdar ÖZGÜLTEKİN  
Grafik Tasarım:  
Ö. Faruk DİRLİK

## ANADOLU TEMSİLCİLİKLERİ

|                                                              |                                               |
|--------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------|
| Ankara: Efcan BARUT                                          | Bülent KILIÇ (Kılıç Ofset)                    |
| İzmir: Orkut İŞIKALP                                         | İğdir-DİLÜCU: Serdar ÜNSAL                    |
| Edirne: KAPIKULE-HAMZABEYLİ Mehmet ŞENOL (Edirne Gazetesi)   | Ağrı Doğubayazıt GÜRBULAK: Selehattin KAÇURU  |
| Hatay - Reyhanlı - ÇILVEGÖZÜ: Abit KIZILCA (Rehber Gazetesi) | Artvin-Hopa-SARP: Hayati AKBAŞ                |
| Hatay: Hasan YETMEZ                                          | Sırnak-Silopi-HABUR: Halil COŞKUN             |
| Mersin: Meltem AHATOĞLU                                      | Cizre: Emin Dilovan KINAY (Haber 73 Gazetesi) |
| Ardahan - Posof - TÜRKÇÖZÜ:                                  |                                               |

Adres: İhlamurdere Cad. No:5 K:4 Beşiktaş - İstanbul  
Tel: (0212) 258 77 86 - 87 Fax: (0212) 259 78 85  
GSM: 0532 304 60 77 E-MAIL: info@tasimacilar.com  
info@tasimacilargazetesi.com  
BASILDIĞI YER: İhlas Gazetecilik A.Ş.  
29 Ekim Cad. No:23 / Yenibosna - İSTANBUL

Köşe yazılarının sorumluluğu yazarlarına aittir.  
Taşımacılar Gazetesi basın meslek ilkelerine uymaya söz vermiştir.



## SEKTÖRDEN

## TAŞIMACILAR

ARALIK 2012  
www.tasimacilar.com

10

Türkiye-Kazakistan  
Geçiş Belgeleri konusunda  
mutabakata varıldı

Türkiye Kazakistan KUKK toplantısında 2013 yılı için 6 bin 500 adet tek-tip ve 1.000 adet 3. ülke geçiş belgesi teati edilmesi konusunda mutabakata varıldığı bildirildi. Tek-tip geçiş belgelerinin iki parti halinde teati edileceği bildirilirken, ilk yarıda verilecek 3 bin 250 adet geçiş belgesinin ardından yılın ikinci yarısında verilecek 3 bin 250 adet geçiş belgesi için ise yılın ilk yarısında ülkemizden

Kazakistan'a 750 adet Kazak taşıtının yüklenmesi şartı konuldu. Yılın tamamında ise 1.500 adet Kazak taşıtının yüklenileceğinin altı çizildi. Kazakistan makamlarından temin edilen 3 bin 250 adet tek-tip geçiş belgesinden 500 adedinin 01 Ocak 2013 tarihinden itibaren Geçiş Belgesi Dağıtım Esasları Yönergesi hükümleri çerçevesinde genel kullanıma açılmasına karar verildiği ifade edildi.

SERİN'DEN YENİ SIZDIRMAZ  
KURUYÜK TREYLER

Konya merkezli Treyler ve damper üreticisi Serin, ürün gamını genişleterek sızdırmaz ve darbelere dayanıklı aynı zamanda çok hafif Treylerini piyasaya sundu.

Serin Kuruyük treylerini rakiplerinden ayıran en önemli özelliğın yüzde 100 sızdırmazlık sağlaması olduğu belirtilirken, Nakliyecilerin de bu sayede taşımadan doğan ürün kaybını sıfıra indireceği ve seyir güvenliğini ciddi oranda artıracacağı ifade edildi. Serin, yeni ürünü Kuruyük treylerini müşterisinin beğenisine sundu. 2 bin 480 mm iç net genişliğine ve 26 metrekiplilik hacme sahip yeni kuruyük treylerin en önemli özelliğının kuruyüklerde yüzde 100 sızdırmazlık sağlaması olduğu belirtildi. Serin mühendislerinin imzasını taşıyan Serin Kuruyük treylerinin yurtiçi lojistikte kullanılan treylerin standartlarını yukarı çekmesi hedeflenirken, kapakların yükü sızdırmayacak özel bir dizayna sahip

olduğu ve ayrıca kapak ve profillerin darbelerle dayanıklı olması ve hafifliğiyle de kullanıcıya avantaj sağlayacağı belirtildi.

**"NE KADAR YÜKLERSENİZ O KADAR BOŞALTIYACAKSINIZ"**

Yeni ürünle ilgili bilgi veren Serin Yönetim Kurulu Üyesi Recep Serin, yurtiçinde çalışan nakliyecilerin uzun süredir böyle bir ürün talep ettiğini dile getirerek "Eski tip treylerde yüklenen mallarda önemli kayıplar oluyordu. Yeni ürünle bunların önüne geçtik. Yeni ürünle ne kadar ürün yüklerseniz o kadar boşaltacaksınız. Bu hem üreticiye, hem taşıyana hem de ülke ekonomisine önemli bir katkı anlamına geliyor" dedi.

**MÜŞTERİLERİMİZ GAYRETİMİZİ SAMİMİ KARŞILIYOR**

Yeni ürünün tamamen Türk mühendislerinin eseri olduğuna değinen Serin, Türkiye'nin yol ve yük şartlarına göre geliştirilen kuruyük treylerin her sahada rahatlıkla kullanılabileceğini belirtti. Serin'in üstün yürür aksamı ve şasinin de bu aracın değerini katladığını dile getiren Serin, açıklamalarını şöyle sürdürdü: "Müşterisine değer katan ürünlerle ön plana çıkıyoruz. Türkiye'de yapılmayanları veya yapılmayanları sunmak bizi daha çok mutlu ediyor. Müşterilerimiz bu gayretimizi samimi karşılıyor ve değerlendiriyor. Bizler de onların ilgisine ve teveccühlerine layık olmaya çalışıyoruz."

IFCO Gıda taşımacılığında  
hijyenik kasa üretiyor

Avrupa'daki perakende şirketlerine gıda taşımacılığına yönelik hizmet vermek amacıyla katlanabilir kasa kiralaması yapan IFCO, Türkiye pazarında 2011 yılından bu yana hizmet vermeye devam ediyor.

Türkiye'de yaklaşık 2 milyon'un üzerinde kasa kiralaması yapıyoruz" diyen IFCO lojistik şirketi Genel Müdürü Onur Aytekin, IFCO'nun kasa kiralaması konusunda Dünya'daki en büyük şirketlerden biri olduğunu belirterek yılda 900 milyon üzerinde kasa kiralaması yapıldığını söyledi. IFCO Systems'in Antalya, Ankara, İzmir, Kocaeli, Samsun ve Adana'da 100 m2 ile 4 bin 500 m2 arasında değişen büyüklükteki 6 depo ve yıkama merkezi ile kiralık kasa hizmetini artırarak, 2013 yılı sonunda 20 milyon kasa hacmine ulaşmayı hedeflediği belirtildi.

**HER KATEGORİYE UYGUN KASAMIZ VAR**

Taze gıda sektörüne yönelik ürünlerin taşınmasında kullanılan katlanabilir plastik kasaların kiralama sisteminin temel işleri olduğunu belirten IFCO lojistik şirketi Genel Müdürü Onur Aytekin kasa kiralama sisteminin işlenişini şu şekilde anlattı: "Bir tanesi marketler için kasanın yattırın yapıyoruz. Onun dışında her bir kullanıma öncesi kasaların hijyenik olarak yıkanmasını yapıyoruz. Bunun dışında lojistik servis sağlıyoruz. Yani boş kasalarımızın nakliyesini yapıyoruz. Hem bunlara tedarikçi firmalara nakliyesini, onların tesislerine götürülmesini hem de kasalar boş çıkınca marketlerden geri toplamasını yapıyoruz. Ve tüm kasaların kontrolünü yapıyoruz. Kasayı en başta sözleşmemizde zincir mağazaya kesiyoruz. Kasa kaybını asgari seviyede tutmak için Nerede, kimde, ne kadar kasa var ona bakıyoruz. Kendi teknolojik sistemlerimiz var. İnternet üzerinden çalışan bazı yazılımlarımız var. Her kullanıcı buna giriş yapıyor ve de bütün tedarik zinciri boyunca tedarikçiden markete kadarki zincir boyunca bütün bu süreçteki kasa sistemde gözüktüyor."

Nakliyeciler sorun çözen bir  
UND YÖNETİMİ BEKLİYOR

İBA Lojistik sahibi İzzet Baysal bir kaç gün sonra geride bırakmaya hazırlanmış 2012 yılının hiç kimsenin unutamayacağı hüzünlü bir yıl olduğunu belirterek, uğruna üniversiteyi bıraktığı nakliyecilik mesleğinin kötü bir süreçten geçtiğini ifade etti.

NAKLİYE CAMİASINA  
SAHİP ÇIKILMIYOR

UND'nin Devlet kademesinde iyi temsil edilemediği sıkça dile getirilen problemlerden biri. Hatta öyle ki başkanlık yarışında olan adaylar göreve gelmeleri halinde UND'yi en iyi şekilde temsil edecekleri sözü veriyor. Ayrıca temsil edilememenin yanı sıra bir başka sorun da UND'nin sorunların çözümünü konusunda üyelerinin yanında olmadığı konusu.

Kaderiyle ve sorunlarıyla yapa yalnız kalan Türk Nakliye Camiasına sivil toplum örgütleri ve devletin sahip çıkmadığını ifade eden Baysal, devletin yaşanan sorunlardan haberdar olduğunu bile düşünmediğini söyledi.

Devlet'in bireyleri değil Sivil Toplum Örgütleri ve Dernekleri muhatap aldığını belirten Baysal, sorunların çözümünü noktasında yetkili mercin UND olduğunu, ancak UND'nin de görevini yapmayarak nakliyeciyi kendi sorunları ile baş başa bıraktığını savundu.

## 2 ayrı çatı altında sorunlar çözülmez

Çetin Nuhoglu'nun Saffet Ulusoy'dan UND Başkanlığını devralmasıyla birlikte üye sayısı 2 bin firmayı geçen UND'nin ikiye bölündüğünü ve sonucunda da RODER'in

UND Genel Kuruluna az bir süre kala başkanlık yarışı devam ederken, nakliyecilerin sıkıntıları da aynı hızla sürüyor. Başkan adayları başkanlık koltuğuna oturmak için yarışırken, nakliyeciler ise sorunlarını en iyi şekilde çözecek başkanı bulma umudunda.



ortaya çıktığını belirten Baysal, "Yıllardır Uluslararası Nakliyeciler bu iki dernek çatısı altında ne bir sorunlarını çözebilmiştir ne de bir adım ileriye gidebilmiştir" ifadesinde bulundu.

ARI HAREKETİNİ  
DÜZENLEYENLER UND  
YÖNETİMİNE KÜSKÜN

UND içerisinde 9-10 yıl süre ile yaşanan ayrışın ardından 274 nakliye şirketi ile birlikte RODER ve UND'yi birleştirmek amacıyla bir "An Hareketi" başlattıklarını ifade eden Baysal, çabalarının sonuç verdiğini ancak birleşmenin ardından her iki dernek

yönetiminden de hiç kimsenin "An Hareketine" teşekkülde bulunmadığını ve iki derneği birleştirmek için çaba sarf eden kimsenin yeni yönetime çağırılmadığını söyleyerek sitemde bulundu.

O dönem UND'nin artık değişmesi gerektiğine inandığını bu nedenle de UND-RODER birleşmesinden sonra kurulacak yeni yönetimin farklı ve yeni simalardan oluşması ve sinerji yaratılmasının gerektiğini belirterek, "Bunların yapılmadığından dolayı oylamaya katılamayacağımı bildirerek salondan ayrıldım" dedi.

## UND TÜM TÜRKİYE'NİNDİR

Oylamaya katılmadığını belirten Baysal, söz-

lerini şöyle sürdürdü: "Yapılan ilk genel kurulda divan başkanı seçilen Sayın Nuhoglu'na bana uzatılan mikrofondan aynen şunları söyledi: Burası birilerinin şirketi veya Holdingi değildir. Burası Uluslararası Nakliyecilerin birleştiği ve bulunduğu bir dernektir. Yani hepimizizdir."

## UND ÜYE SAYISI DÜŞÜŞTE

Ali Çiçekli'nin beyanına göre 2013 yılına girenler kala UND üye sayısının 2 binlerden 1057'ye düştüğünü ifade eden İzzet Baysal, UND ile ilgili bir anket gerçekleştirdiklerini ve çıkan sonuçların bir hayli ilginç olduğunu dile getirerek anket sonuçlarını paylaştı.

İZZET BAYSAL:  
"ADAYLIKTAN ÇEKİLİN"

Son 1 aydır Nuhoglu ile Özmen'in arasında gidip gelen bir UND Deniz hikayesi olduğunu ifade eden Baysal, "Kusura bakmayın ama bu düzeni kuran ikinizsiniz ve bu noktaya getirende ikinizsiniz. Bunun vebalini de ödemek biz nakliye camiasına kalıyor. Bırakın artık eski defterleri karıştırarak, birbirinizi kötüleyerek bu başkanlık koltuğuna oturmayı düşünmeyin ve adaylıktan da derhal çekilin!" şeklinde konuştu.

## ŞOFÖR DAVALARI FİRMALARI BATIRDI. BU SORUNU NEDEN ÇÖZMEDİNİZ?

Yabancı plakalı araçlar, şoför davaları, Ro-Ro fiyatları derken nakliyecinin sıkıntıları bitmek bilmiyor. Hemen hemen hepsi ortak sıkıntılardan muzdarip. Firmasına yönelik açılmış onlarca şoför davası olduğunu ifade eden Baysal, davaları kaybetmesi neticesinde 1 milyon TL'ye yakın ceza ödeyeceğini belirtti. Kendisi gibi yüzlerce firmanın da aynı durumda olduğunu söyleyen Baysal "Bu sorun herkesin kucağında patlayacak dinamit olarak beklemekte" diyerek, UND yönetimine "Bu sorunu neden çözmediniz?" sorusunu yöneltti. Bir diğer sorunun yabancı plakalı araçlar olduğunu ifade eden Baysal, "Sayenizde piyasa yabancı TIR doldu. Ben dahil yabancı plakalı TIR şirketi sahibi oldum" dedi.

Halen Türkiye Cumhuriyeti plakalı araçları olduğunu ancak bu araçların maliyetinin Alman plakalı araçlardan daha fazla olduğunu belirten Baysal, yabancı plakalı araçların, Türk nakliyecisinin çok altında fiyat verdiğini ve bu nedenle de Türk nakliyecisinin pazar payını yitirdiğini hatırlattı.

## UND, RO-RO KULLANICILARININ DERNEĞİ OLARAK ANILIYOR

UND'nin sadece Avrupa'ya çalışan firmaların ve RO-RO kullanıcılarının derneği olarak anıldığını belirten Baysal, "Benim kanaatimce UND, Tüm Türkiye'nin derneği olmalıdır. Bunu başaramadık. Ama artık bundan sonra olmak zorundadır" dedi.

## YENİ YÖNETİMİ SEÇERKEN DİKKAT

Türk Nakliye Camiası'nın 2012 yılında büyük zararlara uğradığının altını çizen Baysal, 18-19 Ocak 2013 tarihinde yapılacak UND Genel Kurulunda, oy verecek tüm nakliyecilerin yeni yönetimi seçerken dikkatli olması gerektiğini ifade etti.

İzzet Baysal, üretim ve tüketim yapan Sanayi, Lojistik ve Nakliyat Şirketlerin kullandığı bir lojistik portalında yapılan anket,

-UND (Uluslararası Nakliyeciler Derneği) deyince ilk aklınıza gelen nedir?

(% 33) Tüm Uluslararası Nakliyecileri bir çatı altında toplayan Sivil Toplum Kuruluşu

-UND'nin size bir faydası var mı?

%50'si Hayır faydası yok.

-19 Ocak 2013'te yapılacak yeni seçimde yeni başkan kim olacaktır?

(% 71) Bugüne kadar başkanlık yapan isimlerden hiç biri olmamalıdır. Yeni birini istiyoruz.

-19 Ocak 2013'te yapılacak yeni seçimde yeni yönetim kurulu kimlerden oluşmalıdır?

(% 99) Yeni simalardan yeni bir yönetim kurulu oluşturulmalıdır.

-Yeni Yönetim Kurulunda görev almak ister misiniz?

(% 53) Evet cevapları verildiğini belirtti.



İZZET BAYSAL



## SEKTÖRDEN

## TAŞIMACILAR

ARALIK 2012  
www.tasimacilar.comÇimagil; "Oturduğunuz  
koltuğu boşu boşuna  
işgal ettiğinizi  
düşündünüz mü?"Çimagil, Nuhoglu'nun sektör Başkanı  
sıfatıyla bir yerlere geldiğini belirterek  
"Sektöre 2001'den sonra verdikleriniz ve  
aldıklarınız ortada UND sizin ve yetiştir-  
dikleriniz döneminde hiç bu kadar kötü  
yönetilmedi. Devlet nezdinde ve mali  
olarak bu derece geri gitmedi. Fakat sizsektörün başkanı olma sıfatınız ile top-  
lumsal anlamda bazı yerlere geldiniz.  
Sektör ve sizin grafiğiniz ters yönde  
ilerledi siz TOBB ulaştırma ve lojistik  
başkanı oldunuz, sektör ise batma nok-  
tasına geldi. bu durumda oturduğunuz  
koltuğu boşu boşuna işgal ettiğinizi dü-

şündünüz mü?" diye sordu.

Nuhoglu'nun yanıtı ise şöyle oldu: "Neler  
yaptığımı basından, sosyal mecralardan  
veya facebook sayfamdan takip edebilir  
ya da daha kolayı etrafınıza bakabilirsiniz.  
İkinci kuşak nakliyeciler dostlarımızın bü-  
yümelerini rahatlıkla görebilirsiniz."Nuhoglu, Çetin Çimagil'in  
SORULARINI YANITLADICEVAPSIZ KALAN  
DİĞER SORULAR2001 seçimlerinde daha iyi bir gelecek  
diye vaatlerde bulundunuz. O zamandan  
bu zamana sizin egemenliğinizde geçen  
sürede sektörün durumları ne oldu?O günden bu güne kardaR devlet bürokrasisinde  
- ve diğer her noktada ki sektörün eksi yönde yol  
kat etmesinde sektörün daha iyi bir gelecek yerine  
kabul edilmiş bir girdaba sürüklenmesinde kendi  
politikalarının yanlışlarının olduğunu düşünüyör  
musunuz?2001 yılından sonra somut bir yatırım olarak Gür-  
bulak projesini gösterebiliriz. Bu projede size ait değil  
rahmetli saffet Ulusoy'un başlattığı lakin seçimlerde  
sizin başa geçmenizden dolayı devir alıp bitirdiğiniz  
bir proje (kaldı ki rahmetlinin söylediğine göre zaten  
bu ortaya çıkmıştır: İki katna mal edilen yanlışlar  
içeren bir yönetsel hataların olduğu açık bir gerçek)  
bu projenin dışında UND'ye bir dikili taşınız var  
mıdır?Saffet Ulusoy'a karşı bayrak açmanızdan sektörü  
bir uçurumun kıyasına getirmenizden dolayı ken-  
dinizde bir hata görüyor musunuz? İçinizde sektöre  
karşı mahcupiyet var mı?4 milyon Euro ben vereceğim aday olmasınlar di-  
yorsunuz? bu cümlemin manası nedir? sektörü 4  
milyon ile satın mı alacaksınız? 4 milyon Euro verip  
sektörü kendinize muhtaç mı yapacaksınız?Vermeyi taahhüt ettiğiniz 4 milyon Euro'yu hibe  
edecek misiniz? yoksa bunu faizi ile kat be kat fazlası  
ile sektörden ve UND den geri isteyecek misiniz?Sektörden gelin bize başkan olun diye bir talep  
yokken hatta sizin aday olmanızdan dolayı rahatsız  
olan ciddi bir çoğunluk başkan olmanız durumunda  
da demekten kopmaların olacağı aşılarken işleriniz  
ve yatırımlarınız da bu kadar ciddi devam ettiği bir  
dönemde. Sektörü ikinci kez tekrar parçalayacak  
kişi olmanızın manasını anlamıyoruz bunu izah  
eder misiniz? bu size nasıl bir mutluluk verecek?Uluslararası Nakliyeciler Derneğinin Ge-  
nel Kuruluna az bir süre kala yeni Başkan  
kim olacağı konusu gündemi  
uzun süredir meşgul ediyor. UND'nin  
mevcut Başkanı Ruhi Engin Özmen ve Başkan  
adayı Nuhoglu arasında basın üzerinden soru-  
cevap alışverişi sürerken, sektörün diğer üye-  
lerinden de başkanlık yarışa ile ilgili kafa lar da  
oluşan soru işaretlerine cevap talebi geliyor.Sitemizde 22 Aralık 2012 tarihinde Tırsan Treyler  
Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu ile ilgili  
yer alan haberde Nuhoglu UND yöneticilerine  
seslenmiş ve "4 Milyon Euro'yu vermeye hazırım  
lütfen istifa edin" çağrısında bulunmuştu.Bu haberin internet sitemizde yer almasının  
ardından, Toros Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı  
Çetin Çimagil, konu ile ilgili bir yorumda bulunarak,  
Çetin Nuhoglu'na bir takım sorular yöneltti ve  
Nuhoglu'ndan cevap beklediğini ilettiler. UND Baş-  
kan adayı Çetin Nuhoglu, yaptığı yazılı açıklamada  
da Çimagil'in sorularını şöyle yanıtladı.Kozlarını soru cevap şeklinde basın aracılığı ile paylaşan Başkan adaylarından Çetin  
Nuhoglu'na bir soru da Toros Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Çimagil'den geldi.

## "SEVGİLİ KARDEŞİM ÇETİN ÇİMAGİL,

Seni yıllardır tanırım. Takdir de ederim. Her  
dönem inandıkların için mücadele ettin.Daha geçen Engin başkanın sektör bilgilen-  
dirme toplantısında da çok haklı olarak sorunların  
altını çizerek bu sorunlara odaklanılmasını talep  
ettin. Çok doğru şeyler söyledin. Sektör maalesef  
bitkin, yılmış ve ümitsiz. Bu çok açık görünüyor.  
Adaylığını açıkladıktan sonra bütün dostları-  
mızın ayağa kalkmasını ve umutla yeniden  
Derneğimize sarılmasını başka nasıl izah edebiliriz?"

## "KURTARICI GİBİ GÖRÜNMEK İSTEMEDİM"

Çetin Çimagil'in: "UND iki sene önce kendine  
başkan ararken sektör size yalvarmasına rağmen  
batmış bitmiş bir UND'ye aday olmadınız, ne oldu  
da bu gün aday olma ihtiyacı duyadınız? Fikrinizi  
ne değiştirdi?"

a- Sektörü çok sevdiğinizden mi?

b- Sektörün kurtarıcısı olma rolünü üstlenmek  
istediğinizden mi?c- İki yıl öncesine göre çok daha iyi bir UND ol-  
duğundan mı?d- UN Ro Ro ya dava açmak sureti ile bazı ka-  
zanımlar elde edip bu parayı yönetmek isteme-  
nizden mi?" şeklinde ki sorusuna Nuhoglu'nun  
cevabı şöyle oldu:"İki sene önce tüm arkadaşlar istemesine rağ-  
men aday olmadım. Çünkü kurtarıcı gibi görün-  
mek istemedim. Ama derneğin o tarihteki tüm  
problemleri hiç kimseye sormadan arkadaşlarla  
çözdük. Tertemiz ve sorunsuz bir kurum olarakyeni dostlara ve sektöre hizmet için hazırladık  
15 Ocak 2011 genel kurulda tamamen borçsuz,  
2011 ve 2012 bütçesinde de 722 bin TL ve 758 bin  
000 TL dönem kan ile teslim ettik. Bu rakamları  
genel kurulda onaylanan konsolide bütçede de  
görebilirsin.Genel kuruldan hemen sonra UND üyeliğinden  
de istifa ettim. Gereksinimi tahmin edebilirsiniz  
dedi.GEL DENETİM KURULU BAŞKANI OL VE BİZİ  
DENETLEÇimagil'in "UN Ro-Ro ya dava açmak sureti ile  
bazı kazanımlar elde edip bu parayı yönetmek  
istemenizden mi?" şeklinde ki sorusuna ise Nu-  
hoglu,"Dava açıp kazanacağım parayı yönetmek"  
cümlesinden şunu mu anlayayım? Dava açılrsa  
yaklaşık 30 milyon Euro zaten alınacak. Sen bu  
dava kazanmak istiyorsun. Yani şu anki yönetim  
gibi bu hayal mahsulüdür demiyorsun. Ben de  
seninle aynı görüşteyim.Engin Başkanın "Yüz kere söyledim, bir daha  
söyleyeyim, dava açmayacağım. Çünkü buna  
inanmıyorum" sözüne katılmıyorsun. Seninle uz-  
laştık. Dava açılrsa para alınacak" diyerek dava  
sonucu kazanılacak parayı Yönetim Kurulu ile  
beraber, sektörün çıkarları, büyümesi ve parlak  
geleceği için yönetmeye talip olduğunun bir kez  
daha altını çizdi ve Çetin Çimagil'e bir öneride  
bulunarak, "Sevgili Dostum Çetin, sana bir önerim  
var; Gel Denetim Kurulu Başkanı ol ve bizi denetle.  
Yardımcılarını da sen belirle. Çok seviniriz" dedi."BU GÜNE KADAR HANGİ  
SORUNUMUZU ÇÖZDÜNÜZ?"Çetin Çimagil'in Yönettiği "TOBB'da nakliyeciler  
adına önemli bir nokta da olmanıza rağmen, sek-  
törün sorunlarının kat be kat arttığı bu zaman  
diliminde sektör için hangi olumlu kararın alınması  
için çalıştınız veya bu güne kadar hangi sorunu-  
muzu çözdünüz?" sorusuna Nuhoglu;"TOBB Sektör Meclisi Başkanı olarak bugün  
Sayın Başbakan Yardımcımız Ali Babacan ve Rifat  
Başkanımızla sorunlarımızı çözmek üzere An-  
kara'da toplantı yapacağım. Her sene de bunu  
yapıyorum. Yine Ankara'da, 27 Aralık tarihinde,  
Sayın Müsteşarımız Talat Bey, Rifat Başkan ve  
Halim Mete Başkan'ımla toplanacağız. Tıpkı 21  
Aralık 2011'de İstanbul'da toplandığımız ve sek-  
törün sorunlarını yaklaşık 6 saat tartıştığımız  
toplantılar gibi..."NUHOĞLU; "BU KONUYU  
EN İYİ SEN BİLİRSİN. NEREDE  
YUNANİSTAN ÇALIŞMA GRUBU?"İki sene 32 KUKK toplantısı yapıldığını ve  
Başkanın hiç birine katılmadığını ifade eden Nu-  
hoglu, sözlerine şöyle devam etti; "İnanabiliyor  
musun KUKK toplantılarının 17 tanesine sadece  
uzmanlar katılıyor. Ve "Ne var bunda?" deniliyor.  
Biliyorsunuz, Bulgaristan ve Yunanistan'da son iki  
senedir KUKK yapılmadı. UND böyle bir talepte  
de bulunmadı. Ama Yunanistan'da maliyetler 25  
Euro'dan 100 Euro çıktı. Hala 200 litre mazotla  
girilebiliyor. Bu konuyu en iyi sen bilirsin. Nerede  
Yunanistan çalışma grubu?"Nakliyeciler UN Ro-Ro'ya  
karşı isyan bayrağını çektiUluslararası nakliyeciler UN Ro-Ro'ya karşı isyan bayrağı açtı.  
Piyasasının durgun olduğu dö-  
nemde bile taşıma fiyatlarını  
zam yapan UN Ro-Ro'nun şimdi de kredi  
kartı rezervasyon sistemi adı altında, bü-  
yük çaplı teminat istemesi nakliyecileri  
isyan ettirdi. Sömürge ülkesi muamelesi  
yapılmayacağını söyleyen nakliyeciler,  
güçbirliği yaparak, gerekirse eylem yapma  
kararı aldılar.Başta İstanbul, Ankara, Gaziantep, Kayseri,  
Hatay, İçdr, Mersin ve Bolu gibi illerde yo-  
ğunlaşan uluslararası nakliye şirketleri, Ro-  
Ro taşıma fiyatlarının son iki yılda insafsızca  
arttığını, şimdi de milyonları bulan teminat  
gerektileri kredi kartı rezervasyon sistemi  
getirdiğini vurgulayarak, UN Ro-Ro'ya karşı  
güçbirliği çağrısında bulunuyorlar. UN Ro-  
Ro'nun teminatlı sistemden vazgeçmesini  
ve taşıma fiyatlarını makul seviyeye indir-  
mesini isteyen nakliyeciler, yakıt zammından  
fazla zam uygulanamayacağını vurgulu-  
yorlar. Eğer UN Ro-Ro bu çağrıyla dikkate  
almazsa, belli bir süre Ro-Ro hattını kul-  
lanmama veya limanlara giriş kapatma gibi  
eylemlerde bulunmayı planlıyorlar.Amerikan sermayeli son şirket KKR'ye  
ait olan UN Ro-Ro'nun İstanbul-Trieste, İs-  
tanbul-Toulon ve Mersin-Trieste hatlarında  
yaptığı Ro-Ro taşımalarına, son 1,5 yılda or-  
talama yüzde 80 zam yaptığı ifade edildi.  
İstanbul-Trieste hattında çıplak taşıma fi-  
yatları son bir yılda 1.300'den 2 bin 200 Eu-  
ro'ya, İstanbul-Toulon hattı 1.500'den 2 bin  
450 Euro'ya Mersin-Trieste hattında da  
1.450 iken 2 bin 550 Euro'ya çıktı. Ayrıca  
hafta sonları yaşanan yoğunluk nedeniyle,  
Cumartesi, Pazar günleri yapılan taşımalarda,  
araç başına 100 Euro fazla para alınmaya  
başlandığı da gelen bilgiler arasında.Bunların dışında toplam 400-500 Euro  
tutarında Liman, Biletleme, Kantar, MRN,  
BAF adı altında para alındığı belirtilirken,  
şimdi de firmaların, gelen kredi kartı re-  
zervasyon zorunluluğu ile araç miktarna  
göre milyonları bulan teminat ödemekle  
karşı karşıya kaldığı ifade edildi.Bu fiyatlar, 2010 yılında, UND Deniz A.Ş'nin  
rekabetiyle araç başına 800 Euro'ya kadar  
düşmüştü. Ancak UN Ro-Ro'nun aşırı fiyat  
karararak yıkıcı rekabet uyguladığı Rekabet  
Kurumu'nun kararıyla de belgelendi. An-  
cak UND Deniz şirketinin, rekabete daya-  
namayarak, faaliyetini durdurmasının hemen  
ardından, UN Ro-Ro alanında tek kaldı veUND'nin nakliyecinin yanında olmayarak UN Ro-Ro'ya çanak tuttuğun uid-  
dia eden nakliyeciler, bıçak kemiğe dayandı diyerek isyan bayrağını çekti.

TURGAY ARAS

"UND'DEN UMUDU KESTİK  
ARTIK SESSİZ KALMAYACAĞIZ!"Bugüne kadar, yapılanlara karşı UND'nin  
haklarını savunmasını beklemediklerini söy-  
leyen Saras Lojistik A.Ş. Yönetim Kurulu  
Başkanı Turgay Aras, artık sessiz kalma-  
yacaklarını, UN Ro-Ro'nun haksız uygu-  
lamasına karşı, İstanbul'dan ve Anado-  
lu'dan yaklaşık 500 firmının tepkisini  
göstereceğini ifade etti. Aras şunları söy-  
ledi:"Bu ülkede sömürge yerine koyarak, istediği  
gibi at oynatan yabancı şirkete karşı tepki-  
mizi göstereceğiz. Sektörün sesi olarak,  
Uluslararası Nakliyeciler Derneği'nin (UND)  
tavır geliştirmesini beledik. Ama bırakın  
ses çıkarmayı, UND yönetimi yapılanları  
adeta destekledi. O nedenle UND'den umu-  
dumuzu kestiğimiz için sektör olarak biz  
tepkimizi dile getirmeye karar verdik. Bir  
çok ilden nakliyeciler ile görüşmeler yaptık.  
Bu uygulamalardan herkes şikayetçi. Artık  
biz de UN Ro-Ro'ya karşı gücümüzü ortaya  
koyacağız."Ro-Ro ile yıllık 12 binden fazla taşıma yap-  
tığını söyleyen Turgay Aras, ayrıca kredi  
kartı rezervasyon sistemi getirilerek ken-  
disinden 5 milyon TL teminat istendiğini  
kaydetti. Aras "Zaten piyasa çok kötü. Suriye  
taşımaları durdu. Irak, İran taşımaları çok  
düştü. Avrupa pazan zaten durgun. Böyle  
bir dönemde, UN Ro-Ro adeta kanunızı emi-  
yor. Durumdan çok sayıda firma rahatsız  
ama UN Ro-Ro'nun kara listeye almasından  
korkuyorlar. O yüzden kimse sesini çıkar-

ERGÜN BİLEN

"SEKTÖR UN RO-RO'NUN  
İNSAFINA BIRAKILDI"Kayseri, Gaziantep ve Mersin'den çok  
yüzlerce nakliyeciler ile görüştüğünü belirten,  
Kayseri merkezli ABC Transport, Er-Bil  
Transport ve Ata Uluslararası Taşımacılık  
A.Ş. şirketlerinin Yönetim Kurulu Başkanı  
Ergün Bilen de koskoca bir sektörün UN  
Ro-Ro'nun insafına bırakıldığını vurgu-  
layarak, UND yönetiminin anlaşılabilir bir  
şekilde yapılanları desteklediğini kaydetti.  
UN Ro-Ro yöneticilerinin Mersin-Trieste  
hattını açarken kendilerine yakıt zam-  
mından başka zam yapmayacakları ko-  
nusunda söz verdiklerini belirten Bilen,  
"Ancak sözlerinde durmadılar ve 1 yılda  
fiyatları 1.450 Euro'dan 2 bin 550 Euro'ya  
çıkardılar. Oysa akaryakıt bu kadar zam-  
lanmadı. Ortadoğu'da yaşanan iç karış-  
ıklıklarla birlikte, bazı sınır kapıları ka-  
pandı ve sınır ticareti zarar gördü. Dolay-  
ısıyla Anadolu firmaları çok ciddi anlamda  
zarar ettiler ve ödeme sıkıntısı içindeler.  
Bütün kazancımız UN Ro-Ro'ya gidiyor.  
Kim nasıl hallederse etsin ama bu sorun  
mutlaka halledilsin. Biz bu konuda her  
türlü girişimde olacağız" dedi."UND YÖNETİCİLERİ KENDİ FİRMALA-  
RINA İMTİYAZ MI ALDI?"Türk nakliye sektörünün ve dolayısıyla  
ihracatının UN Ro-Ro'nun pervasız tutu-  
muna mahkum edildiğini vurgulayan Ergün  
Bilen, "Bütün bu olanlara UND yönetiminin  
karşı çıkması ve sektörün haklarını savun-

ALİ ÇİÇEKLİ

ması gerektirdi. Defalarca kendilerini uyar-  
mamıza karşın, sessiz kalmayı tercih ettiler.  
Hatta "Serbest piyasa, isteyen istediğini ya-  
par" diyerek, UN Ro-Ro'yu savundular. UN  
Ro-Ro'dan kendi firmaları adına özel bir im-  
tiyaz mı aldılar? Asıl görevi sektörün so-  
runlarına sahip çıkmak olan UND neden  
sessiz kalıyor? UND'nin bu sorumsuz tutumu  
nedeniyle Bolu, Kayseri, Gaziantep, Mersin  
ve Hatay gibi illerden çok sayıda nakliyeciler  
ile birlikte UND yönetimi organlarından istifa  
ettik ve gereken tepkiyi kendimiz göster-  
meye karar verdik. Sektör olarak, UND'nin  
yapması gerekeni yapacak ve UN Ro-Ro'ya  
karşı gücümüzü kullanacağız" diye konuştu.

## UND UN RO-RO'YA ÇANAK TUTMUŞTUR"

Sektörün önemli firmalarından birisi  
olan ALC Lojistik A.Ş. Yönetim Kurulu  
Başkanı Ali Çiçekli ise şunları söyledi:  
"UN Ro-Ro, bir tek nasıl davranıyorsa  
öyle davranıyor. Rakibin olmadığı yerde,  
her türlü kuralı UN Ro-Ro koyuyor. Bunu  
aldığı kararla Rekabet Kurumu da onayladı  
zaten. Burada asıl üzerinde durulması ge-  
reken konu, bütün bu olanlara karşı, sek-  
törümüzün örgütlü olan UND'nin sessiz  
kalması. Sektörün UN Ro-Ro taşımacılığına  
zararı ihtiyacı vardır. Ama UN Ro-Ro bunu  
tek tarafı menfaate çevirmemelidir. Ka-  
zan-Kazan ilkesine göre hareket ederek,  
müşterilerinin de hayatı için düşünme-  
lidir. Bunu sağlamak esas sektörün örgütlü  
olan UND'nin görevidir. Ama mevcut UND  
yönetimi, bu şirketin keyfi tutumlarına  
çanak tutmuştur. Bu durumda sorunu  
sektörün kendisi çözmek zorunda bira-  
kılmıştır."UN Ro-Ro:  
Tekel suçlamalarının sebebi  
yaklaşan UND seçimleridirUluslararası taşımacılık alanında faaliyet gösteren bazı şir-  
ketler bugün yaptıkları basın açıklamasında UN Ro-Ro fi-  
yatlarında ciddi artış olduğunu ifade etmişti. UN Ro-Ro yet-  
kilileri bu iddiaların doğru olmadığını belirtti.Uluslararası taşımacılık alanında  
faaliyet gösteren bazı şirketler  
tarafından yapılan basın açık-  
lamasında, UN Ro-Ro'nun navlun fiyat-  
larının çok yüksek olduğu ve kredi kartı  
rezervasyon sistemi ile yüklü miktarda  
teminat istediği ifade edilmiş ve  
UN Ro-Ro'nun bu çağrıya dikkate al-  
maması durumunda da belli bir süre  
Ro-Ro hattını kullanmama veya liman-  
lara giriş kapatma gibi eylemler yap-  
acaklarını duyurmuşlardı.Nakliyecilerin yaptığı bu açıklamanın  
ardından UN Ro-Ro yetkilileri de yazılı  
bir basın açıklaması göndererek, navlun  
fiyatları ve kredi kartı rezervasyon sis-  
temi hakkında yapılan duyuruda ki bil-  
gilerin gerçeği yansıtmadığını belirtti.NAVLUN FİYATLARI  
1 YILDIR DEĞİŞMEDİUN Ro-Ro'nun uyguladığı navlun fi-  
yatlarında son bir yılda hiçbir değişiklik  
olmadığı belirtilirken ayrıca, UN Ro-Ro  
ile taşıma yapmak isteyen nakliyecilerin  
herhangi bir şekilde teminat verme zo-  
runluluğu bulunmadığı da ifade edildi."ÖDEME ŞEKLİ İLE İLGİLİ BİR  
ZORUNLULUK YOK"Yapılan açıklamada, UN Ro-Ro ile ta-  
şıma yapabilmek için nakit, vadeli çek  
ve çeşitli bankalarla yapılan anlaşmalar  
çerçevesinde kredi kartı ile ödeme ya-  
pılabildiği belirtilirken, bu ödeme şekil-  
lerinin tamamen taşımacıların seçimive isteğine bağlı olduğu ve UN Ro-Ro  
tarafından ödeme şekliyle ilgili herhangi  
bir zorunluluk şartı aranmadığı bildiril-  
di."UND SEÇİMLERİNE YÖNELİK  
SPEKÜLATİF HABERLER YA-  
PILIYOR"Son günlerde UN Ro-Ro ile ilgili haberler  
sıklıkla basında yer almakta ve Rekabet  
Kurulu'nun UN Ro-Ro ile ilgili verdiği  
"haksız rekabet uyguluyor" kararının  
ardından UND'nin niçin UN Ro-Ro'ya  
tazminat davası açmadığı sorusu ko-  
nuşulmaktaydı.Öyle ki UND eski Başkanı Çetin Nu-  
hoglu, mevcut Başkan Ruhi Özmen'e  
UN Ro-Ro'nun tekel olup olmadığı so-  
rusuna yöneltmiş ve "UN Ro-Ro İstan-  
bul'da tekeldir" cevabını almıştı.Bu konuyla ilişkin UN Ro-Ro yetkilileri  
basına gönderdikleri açıklamada şu ifa-  
delere yer verdi;"UN Ro-Ro olarak belirli dönemlerde  
Türkiye'de Ro-Ro taşımacılığı alanında  
tekel olduğumuz suçlamasına maruz  
kalmamızın sebebi, yaklaşan UND se-  
çimlerine yönelik maksatlı ve spekülatif  
haberlerdir. Bulduğumuz pazarda  
hem rakibimiz olan firmayla, hem de  
karayoluyla sürekli olarak rekabet et-  
mekteyiz. Bugüne kadar olduğu gibi  
bundan sonra da karayolu taşımacıla-  
rımıza yüksek kaliteli ve rekabetçi fi-  
yatlarla hizmet sunmaya devam ede-  
ceğiz."



# YOL YORDAM BİLİRİZ!

Güzel ülkemizin her yoluna girdik  
Çalışkan insanımızın her ihtiyacını dinledik  
Her durumda, her yolda servis verdik  
35 yıl lider olmayı bildik  
Tüm dostlarımıza teşekkür ediyoruz.



Tirsan, son 1 yılda (1 Aralık 2011 - 30 Kasım 2012) 7.450 adet treyler üretmiştir.

**10**  
YIL  
PASLANMAZLIK

**2**  
YIL GARANTİ  
İLK BAKIM  
BEDAVA

**TIRSAN TREYLER SANAYİ TİCARET ve NAKLİYAT A.Ş.** 0216 564 0200 [www.tirsan.com.tr](http://www.tirsan.com.tr)



ADANA İKİ KARDEŞ OTOMOTİV T 0322 429 48 01 ANKARA DAF-TIRSAN T 0312 812 13 70-74 ANKARA BAŞER OTOMOTİV T 0312 269 80 00 BURSA BURSA AĞIR VASİTA T 0224 441 97 65 DİYARBAKIR GELECEK OTO T 0412 252 00 52 DÜZCE HASMER OTOMOTİV T 444 81 44 ERZURUM GELECEK OTO T 0442 329 04 50 ESKİŞEHİR ESRAY MAKİNA OTOMOTİV T 0222 236 26 00 GAZİANTEP DAF-TIRSAN T 0342 238 21 00 İSTANBUL - Anadolu DAF-TIRSAN T 0216 311 80 80 İSTANBUL - Avrupa DAF-TIRSAN T 0212 858 01 38 İZMİR DAF-TIRSAN T 0232 877 21 90 KAHRAMANMARAŞ KEMAK MAKİNA T 0344 236 55 99 KOCAELİ KOÇASLANLAR OTO T 0262 375 22 99 KONYA DAF-TIRSAN T 0332 346 00 45 MALATYA GELECEK OTO T 0422 237 50 55 MERSİN KEMAK MAKİNA T 0324 327 10 10 MUĞLA - MİLAS MENERLER T 0252 513 79 30 SAMSUN FELEK OTOMOTİV T 0362 266 73 55-15

**TIRSAN**

Türkiye'nin Taşıyıcı Gücü