



TASIMACILAR

LOJİSTİK | MAYIS 2013 | SAYI: 80 | FİYATI: 50 KURUŞ | www.tasimacilar.com |

UPS'de görev değişikliği

UPS Avrupa'nın Freight Forwarding biriminde görevli Terry Sambrook'un emekliye ayrılmasının ardından 32 yıldır taşımacılık sektörünün çeşitli birimlerinde görevini sürdüren Jens Pogensee UPS Avrupa'nın Freight Forwarding birimine başkan yardımcısı olarak atandı.



Bulgar nakliyecileri hem suçlu hem güçlü



Üzerine fırtınalar kopartılan olay , Türkiye'nin haksız rekabeti önlemek amacıyla 'tüm yabancı araçlara' uygulamaya başladığı ihracat beyannamelerinin kontrolü...

■ BULGAR TAŞIMACILARININ DERDİ NE?

Geçtiğimiz günlerde Kapıkule'nin Bulgar sınır kapısında Bulgar taşımacılar, Bulgaristan-Türkiye sınırındaki Kapitan Andreevo Gümrük kapısında eylem yaptı. Bulgar taşımacılar şimdi de Kapıkule-Kaptan Andreevo ve Hamzabeyli-Lesova kapılarında "yol kapama eylemi" başlattı.

■ "EŞİT" KOŞULLARDA REKABET

Türk nakliyecileri sağduyuyu elden bırakmıyorlar. Uluslararası Nakliyeciler Derneği'nden yapılan açıklamada, 'Bilinmelidir ki, Türk taşımacısı tüm dünya milletlerinden meslektaşları ile 'eşit koşullarda rekabet' kurallarının oluşturulmasının her zaman arkasında olacaktır' dendi.

6'DA



2013 yılı Nisan ayı Geçiş Belgesi ve TIR Karnesi istatistikleri belirlendi

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği, Ticaret ve TIR Dairesi Başkanlığı'nın verilerine göre, 2013 yılı Nisan ayında geçen yılın aynı ayına oranla Geçiş Belgesi ve Tır karnesinde hem artış hem azama yaşandı.

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği, Ticaret ve TIR Dairesi Başkanlığı'nın verilerine göre, 2013 yılı Nisan ayında, 2012 yılı Nisan ayına göre Verilen Geçiş Belgesi sayısında yüzde 5,24'lük bir artış, TIR Karnesi sayısında ise yüzde 7,11'lik oranda azalış yaşandı.

GEÇİŞ BELGELERİNDE ARTIŞ, TIR KARNELERİNDE AZALIŞ GÖZLENDİ

2012 yılının Nisan ayı verilerine göre Verilen Geçiş Belgesi 67 bin 137 iken, 2013'de bu rakam 70 bin 658 adede yükseldi. Verilen Tır Karnesinde ise tam tersi bir durum söz konusu. 2012 Nisan ayında 54 bin 309 olan Tır Karnesi sayısı, 2013 Nisan verilerine göre ise, 50 bin 446'ya düştü.

Aynı verilerden ortaya çıkan tabloda ise, bu yılın ilk iki ayında verilen geçiş belgesi sayısında geçen yıla göre yüzde 3,53'lük bir artış, aynı dönemde verilen TIR Karnesi sayısında ise yüzde 10,94'lük bir azalma görüldü.

Buna göre 2012 Ocak - Nisan döneminde 289 bin 920 olan Geçiş Belgesi sayısı 2013 yılına baktığımızda 299 bin 245'e yükseldi. Bu durum TIR Karnesinde düşüş olarak gözleniyor ve 2012 Ocak - Nisan döneminde 221 bin 430 olan sayı 199 bin 292 adede geriledi.

TOBB'un Uluslararası Karayolu Taşımacılığına İlişkin İstatistiklerine Göre; 2013 yılı Nisan ayında toplam bin 784 adet sürücü kartı, 6 adet şirket kartı ile 14 adet servis kartı üretilerek, sahiplerine ulaştırıldı.

TREDER'in Ankara temasları ses getirdi

Sanayi Bakanlığı üretimde denetimlerin arttırılacağı- nı söyledi, TSE temmuz ayında T9 belgelerinin verileceğini duyurdu. Ulaştırma Bakanlığı ise ADR'ye geçiş sürecinde TREDER'le çalışacaklarını açıkladı

Treyler sektörünün tek temsilcisi Treyler Sanayicileri Derneği'nin (TREDER) yeni yönetimi Ankara'da kamu kuruluşlarıyla görüşerek gündemdeki konularla ilgili sıcak temas sağlandı. TREDER Başkanı Kaan Salkut'un önderliğindeki TREDER heyeti Ulaştırma Bakanlığı Tehlikeli Mal ve Kombiye Taşımacılık Genel Müdürü Mehdi Gönülalçak, Bilim Sanayi Teknoloji Bakanlığı Sanayi Genel Müdürü Süfyan Emiroğlu, TSE Başkanı Hulusi Şentürk'ü ziyaret etti. Ulaştırma Bakanlığı Müsteşar Yardımcısı Talat Aydın ve Ulaştırma Bakanlığı Karayolu Düzenleme Genel Müdürü Ali Rıza Yüceulu ile görüşen TREDER Heyeti başta ADR ve ATP olmak üzere TREDER'in taleplerini gündeme getirdi.

GÖNÜLALÇAK: 'ADR SÜRECİNDE ERTELEME OLMAYACAK'

Mehdi Gönülalçak, ADR ile ilgili çalışmaların devam ettiğini söyleyerek, ertelenmenin beklenmediğini belirtti. 01.01.2014 tarihinden itibaren üretilen tankerlerde ADR sertifikası aranacağını, varolan araçların geçiş süreci ile ilgili olarak da incelemeler ve çalışmalar yapıldığını dile getiren Gönülalçak, bu konuda başta TREDER olmak üzere sivil toplum kuruluşlarıyla birlikte hareket etme gerekliliğini dile getirdi.



SÜFYAN EMİROĞLU: 'DENETİMLER ARTACAK'

Süfyan Emiroğlu da TREDER'in çalışmalarını yakından takip ettiklerini ve üretimde denetimlerin arttırılarak, 01.01.2008 tarihinden önce alınan tüm Tip onay belgelerinin iptal edildiğini belirtti. Söz konusu belgelerle artık trafik teslisinin yapılamayacağını vurgulayan Emiroğlu, bu konuyla ilgili olarak bakanlığın internet sayfasından duyuru yapıldığını söyledi.

ŞENTÜRK: 'TSE, ADR SERTİFİKASINDA MERKEZ OLMAK İSTİYOR'

Hulusi Şentürk ise TSE'nin şu anda birinci gündeminde ADR'nin yer aldığını belirterek "TSE, ADR sertifikası konusunda bölgesel test ve sertifikasyon merkezi olmak istiyor dedi. TSE'nin bu konuda 20 milyon TL'lik bir yatırım programı olduğunu ifade eden Şentürk, 18 muayene istasyonu ile ilgili ihalenin tamamlandığını, sene sonu gelmeden, bu istasyonların hizmete alınacağını belirtti. Şentürk, Temmuz ayında T9 belgelerinin ve-

rilebileceğini de dile getirerek treyler sektörüne önemli bir müjde verdi.

SAHTEÇİLİKLE MÜCADELEDE YENİ YÖNTEMLER

Talat Aydın, yol denetimlerinin artması sayesinde kamyonlardan treylere geçişin arttığına değinerek Türkiye'de şu anda C2 Yetki Belgesi'ne kayıtlı olan 56 bin 511, C1'e 220, C3'e 27, L2'de 2 bin 854 adet çekici olduğunu, ayrıca C2'li 65 bin 192, C1'li 281, C3'li 56, L2'li 5 bin 180 adet treyler olduğunu söyledi. Treyler üreticilerinin sahteçilikle mücadele için treylerin muhtelif yerlerine işaret konulabileceğini söyleyen Aydın, muayene istasyonlarında da bu mücadeleye katkıda bulunabileceğini aktardı.

ATP ÇALIŞMALARI HIZLANIYOR

Ali Rıza Yüceulu ise merdivenaltı üretimin modern ve güvenli taşımacılığın önünde de engel olduğunu vurguladı. Türkiye'de üretilen kamyon adedinin 295 bin adetten 55 bin adetlere düşüldüğüne dikkat çeken Yüceulu, çekici-treyler kombinasyonunun arttığına değindi.



Alt yapı yoksunu SRC 5 kontrolleri, taşımacıyı zorluyor

1998 yılında özellikle akaryakıt sektörüne taşıma hizmeti vermek amacı ile kurulmuş olan Güvenok AŞ, başlangıçta Opet istasyonlarının iç taşımacılığına hizmet vermek amacıyla sektöre giren Güvenok AŞ, hızla büyümüş ve Türkiye'nin akaryakıt taşımacılığı konusunda öncü kuruluşu olmayı başarmış bir firma... 7'DE

500 milyar \$'lık ihracat hedefinin lojistik alt yapısı belirlendi

Uluslararası Nakliyeciler Derneği 3-4-5 Mayıs 2013 tarihlerinde, İzmir Çeşme'de "Ulaştırma ve Lojistikte Ortak Akıllı 2023 Tasarımı" temasıyla Arama Konferansı düzenledi. 3'TE

BOSCH, yaşam için teknoloji üretmeye devam ediyor

1886'dan beri dünya ekonomisi ve sanayisine katkıda bulunan, trendleri belirleyen BOSCH, faaliyet gösterdiği tüm sektörlerde öncü olmaya devam ediyor.



SAYFA 8'DE



ORUÇ KAYA

Lojistik Y ve Z kuşağına hazır mı?

9'DA



MOTORİN FİYATLARI

İSTANBUL	4.18	D.BAKIR	4.29
ANKARA	4.19	SİVAS	4.24
İZMİR	4.16	İGDIR	4.28
ADANA	4.17	HATAY	4.18

YEREL

TAŞIMACILAR

MAYIS 2013
www.tasimacilar.com

2

MİCHELİN
BFGOODRICH
LASTİKLERİ
TEST EDİLDİ

BFGoodrich "All-Terrain" lastikleri, VW Amarok model araçlarla asfalt ve arazi şartlarında test edildi. Sapanca'nın Soğucak Yaylası arasındaki zorlu ve özel bir parkurda yapılan test sürüşü esnasında sürücüler, lastiklerin yol tutuş, fren, konfor gibi birçok performansını deneme fırsatı buldu. BFGoodrich "Mud-Terrain" ise Özel olarak tasarlanan off road ve tırmanma pistinde gerçekleştirilen sürüş testinde her türlü arazi koşulunda yoluna devam ederek tüm performans kriterlerini fazlasıyla karşıladı. BFGoodrich'in 4x4 ve off road arazi

araçlarına özel geliştirdiği All-Terrain ve Mud-Terrain lastikleri, sürücülere her türlü yol koşulunda performans ve dayanıklılığı bir arada sunuyor. Konfor ve güvenlikten ödün vermeden "All-Terrain", 4X4 ve SUV araçların gerçek performansını yakalaması için birçok yeniliği içinde barındırıyor. Off road araçlara özel tasarlanan "Mud-Terrain" ise geliştirilen karkas yapısı sayesinde arazinin zorlu şartlarında dayanıklılığıyla dikkat çekiyor. Keskin hatlara sahip sürüş deseniyle çamurlu arazide durmaksızın ilerlemesi imkanı sunuyor.

THY OPET Türkiye'de 46 ildeki havalimanına yakıt taşıyor

Türk Hava Yolları ve OPET'in yüzde 50 ortaklığıyla 2009 yılında kurulan THY OPET Havacılık Yakıtları A.Ş. hava araçlarının ihtiyacı olan yakıtın depolanması ve uçağa ikmal alanlarında hizmet veriyor.

AYDOSTU: 'HERHANGİ BİR OLAYDA ŞİRKET ZOR DURUMDA KALABİLİR'

Konuyla ilgili olarak, THY Opet Kara nakliye Koordinatörü Serhat Aydoğu ile görüştük. Yurtdışı operasyonları ile ilgili bilgi veren Aydoğu, yurtdışı operasyonlarının olmadığını ama yurtdışı operasyonlarını belli yerlerde lokalize uyguladıklarını söyledi.

Serhat Aydoğu yurtdışı operasyonlarını şöyle anlattı: 'yani operasyonu ve ihalesi, nakliyesi tamamen başka firmalar tarafından yapılıyor. Biz orada ara bağlantı kurduğumuz firmalarla bir kar marjı adı altında operasyonumuzu yürütüyoruz' dedi. Tehlikeli madde taşımacılığı ve ADR kullanımı hakkında da bilgi veren Aydoğu, şunları kaydetti: 'Sonuçta tehlikeli madde taşımacılığı ya-

1 Temmuz 2010 tarihinden bu yana Türkiye'nin en büyük havalimanı olan Atatürk Havalimanı'nda THY uçaklarına jet yakıtı ikmal yapmaya başlayan THY OPET Havacılık Yakıtları A.Ş., önümüzdeki dönemde 38 alanda operasyona geçmeyi planlıyor.



ADR SİSTEMİ OLMALI

ADR sistemi ile taşımacılığın tankere oranla çok maliyetli olduğunu kabul eden Aydoğu, bu sistemin her anlamı masraflı ve zaman konusunda sıkıntılı olduğunu belirtti. Fakat olası yaşanacak olan büyük bir olayda firmanın itibarı ve ortaya çıkacak maliyetle kıyaslandığında kesinlikle bir önlem olarak dik-

kate alınması ve işletilmesi gereken bir sistem olduğunun altını çizdi. Konuyla ilgili şu değerlendirmelerde bulundu: 'İşte bir takım farklılıklar getiriyorsunuz, araçları ADR'li yapıyorsunuz. Her şey aslında sistemden bir şekilde para götürüyor. Ne zamana kadar ciddi bir olay yaşayana kadar... Beklenmeyen bir olay yaşadığınızda işte bugün BP'nin yurtdışında yaşadığı olay gibi... Olayla beraber yaşadığınız imaj kaybınız veya gerçekten nakit kaybınızın değerini ölçtüğünüzde aslında buna değdiğini kavriyorsunuz' dedi.

'46 İLDEKİ HAVALİMANLARININ YAKITINI BİZ TAŞIYORUZ'

THY OPET Havacılık Yakıtları A.Ş'nin çalışmalarını hakkında bilgi veren Aydoğu, sadece jet yakıtı A1 yakıtını taşıdıklarını belirtti. Bunu da 3 firmayla Güvenok, Acapet ve Volkan Grup firmaları ile gerçekleştirdiklerini kaydetti. Aydoğu, THY OPET Havacılık Yakıtları A.Ş olarak günde 60 sevkiyat yaptıklarını ve tüm Türkiye'ye hizmet verdiklerini belirtti. 46 ildeki havalimanlarının yakıtını taşıdıklarını ifade etti.



Zetros 600 metre derinlikteki tuzu gün yüzüne çıkartıyor

Avrupa'nın en büyük tuz üreticisi, Bernburg tuz madeninde 600 metre derinlikte Allison 3000 Serisi tam otomatik şanzımanla donatılmış Mercedes Zetros 1833 4x4 su tankerini kullanıyor. Bernburg tuz madeninde toplam 146 üretim ve özel maden aracı kullanılıyor. Ancak Zetros 1833 4x4, beklentilerin üstünde bir performans sunuyor. Bu su tankerinin, 2,9x2,5 metre boyutlarındaki maden kuyusuna sığmadığı için iki kısma ayrılmış bir kancayla 380 metre aşağıya indirilmesi gerekiyordu. Araç, iki ayrı parça olarak sıcak, tozlu ve karanlık tünellerden oluşan labirente indirilerek ESCO (Avrupa tuz şirketi) atölyesinde kaynakla birleştirildi ve kesilen yerleri çitayla güçlendirildi. Daha sonra da, arkasındaki su musluğu bulunan 6.000 litrelik paslanmaz çelik su tankı yerine takıldı ve Zetros bir ay içinde çalışmaya başladı. Allison 3000OSP tam otomatik şanzımanla donatılmış olan araç, 1980'lerde üretilen ve 30 yıldan daha uzun bir süre kullanılan IFA W50 4x4'ün yerini aldı.

GRZESCHUCHNA: 'TERCİH ALLİSON ŞANZİMANLI MERCEDES'

ESCO (Avrupa tuz şirketi) Yeraltı Makine ve Elektrik Mühendisliği Müdürü Volker Grzeschuchna Zetros ile ilgili açıklamasında; 'Maliyetleri azaltmak için kullanıma hazır bir araç aradık. Zorlu zeminlerin üstesinden gelebilmek için aracın sağlam bir şasisi bulunması, tüm tekerleklerden çekişli olması ve otomatik şanzıman ile donatılması gerekiyordu. Araç, altı tonluk tank ve üstü için de fazladan bir ton olmak üzere toplamda en az yedi tonluk taşıma kapasitesine sahip olmalıydı. Bu nedenle Allison şanzımanlı Mercedes Zetros, bizim için en iyi seçimdi' diyerek memnuniyetini belirtti.

ZETROS, SÜRÜCÜ GÖRÜŞ MESAFESİNİ DE ARTIRIYOR

Belirtilen tüm bu özelliklerinin yanı sıra Zetros, Bernburg tuz madeninde yüzde 25 ile 30 oranındaki düşük nem seviyesinden dolayı aracın başlıca görevlerinden biri yollara su püskürtmek oluyor. Bu paslanmayı azaltıyor, ancak aynı zamanda kuru hava ve rutin maddencilik çalışmalarının düşürdüğü sürücü görüş mesafesini de artırıyor.

AYDA 400 KM YOL KAT EDEBİLİYOR

Allison donanımlı Zetros'un maksimum hızı 50 km/s olmak ile birlikte püskürtme musluğuyla genellikle yaklaşık 10 km/s hızla çalışarak ayda 400 kilometre yol kat ediyor. Ayrıca, 7,5x3,5 kilometre boyutundaki maden alanının tamamındaki su konteynerlerini de yeniden doldurarak, araç ve işçilerden tuz tozunun uzaklaştırılmasını sağlıyor. Toza maruz kalma ve konteyner su düzeylerine bağlı olarak bazen günde 10 saat, diğer günlerde ise hiç kullanılmadan veya sadece gerektiğinde kullanılarak, araç üç vardiyalı sistemde çalışıyor.

ALLİSON ŞANZİMANLAR

Allison şanzımanlar üstün performans, dayanıklılık ve minimum bakım gerekliliği sunarak, aracın kullanılmadığı zamanı ve işletme maliyetlerini azaltıyor. 326 HP'lık Mercedes OM 926 LA motoru Allison 3000 Serisi tam otomatik şanzımanla birlikte mükemmel kalış ve hızlanma sağlıyor. Tork konvertörü kalkışta aracın torkunu artırıyor. Allison'ın elektronik kontrollere sahip Sürekli Güç Teknolojisi, verimliliğin artırılması ve aktarma organlarının daha az yıpranması için vites değiştirme sırasında sürekli güç aktarımı sağlıyor. Entegre output retarder engelbeli yüzeylerde aracın kontrolünü daha da artırıyor ve frenlerin ısınmasını ve aşınmasını azaltıyor.

Mercedes-Benz Atego Kamyonlar

Mercedes-Benz Atego'nun ergonomi ve sürüş rahatlığı sunan geniş ve konforlu kabini, yeni araçlarda da müşterileri beklentilerine en üst düzeyde cevap verecek nitelikte tasarlandı.



Mercedes-Benz Türk, Türkiye kamyon pazarındaki liderliğini devam ettiren, müşterilerinden gelen talepler ve ihtiyaçlar doğrultusunda ürünlerini sürekli geliştirip, yenilemeye devam ediyor. Türkiye kamyon pazarına ilk kez 2001 yılında sunulan Akarsay üretimi Atego kamyonlar, 2011 yılında kabin içinde ve dışında yapılan değişikliklerle yenilendi. Bu çalışmalar sonrasında aracın dış görünümünün farklılaştırılmasının yanı sıra işlevselliği ve sürüş rahatlığı artırıldı. Yenilenen Atego kamyonlar, ön ızgara tasarımındaki değişiklik ile amiral gemisi Actros ile aynı çizgilere sahip oldular. Araçların iç tasarımında ise gösterge paneline eklenen ilave fonksiyonlar ve kullanılan yeni panel malzemesi ile yepyeni bir ön görüş sunuldu. Yeni Ategorlar, üstün sürüş güvenliği ve rahatlığında

ATEGO MÜŞTÜRLERİNİ BEĞENİSİNE SUNULDU

Atego 1018, 10,5t azami yüklü ağırlığı, 6474 kg'lık yüksek taşıma kapasitesi, 180 PS motor gücü ve bilinen konforlu Atego kabini ile şehir içi yük taşımacılığında gücü ve konforu bir arada su-

nuyor. Araçların Mercedes-Benz'in BlueTec teknolojisiyle üretilen OM 904 LA motorları, yüksek çekiş gücü ve düşük yakıt tüketimini bir araya getirirken, standart olarak sunulan ASR/ABS/ALB, patentli motor freni, ön/arka disk frenleri gibi donanımlar sayesinde araçlarda üstün sürüş güvenliği sağlanıyor. Mercedes-Benz Atego'nun ergonomi ve sürüş rahatlığı sunan geniş ve konforlu kabini, yeni araçlarda da müşterileri beklentilerine en üst düzeyde cevap verecek nitelikte tasarlandı. Atego 1018/4200'de standart donanım ek olarak araçlarda otomatik şanzıman, hava süspansiyon, PTO, klima, özel renk vb. donanımları da uygulanabiliyor.



Iveco Şangay 2013'te

Hafif orta ve ağır araçlarını sergiledi

Fuarda yer alan ürünler arasında Iveco'nun yoğunlukta sattığı ve 2013'te yılın kamyonu ödülünü alan ağır ticari araç Stralis Hi-Road başı çekerken, Eurocargo, Yeni Trakker, Iveco 682 çekici ve hafif ticari araç sınıfında yer alan Naveco Power Daily 2013 sergilendi.

IVECO'NUN FUARDA SERGİLEDİĞİ ARAÇLAR HAKKINDA;

Çin'in taşımacılık pazarının ihtiyaçlarını karşılamak üzere optimize edilmiş olan Stralis Hi-Road Üstün performansıyla da, toplam işletme maliyetini oldukça düşürüyor. Orta sınıf grubunda yer alan Eurocargo, Iveco'nun farklı şasi üretimlerindeki uzmanlığını sergiliyor. Model özellikle yangınla mücadele araçları için oldukça ideal; aracın şasisi tüm itfaiye ekipmanları ile uyumlu, kabin ise donanımlı,

güvenli ve rahat. Iveco'nun ağır sınıf off-road aracı olan Yeni Trakker, rahatlıkla her türlü yol ve iklim koşuluyla başa çıkabiliyor. FPT Endüstriyel'in Cursor motoru yüksek tork ve dayanıklılık sağlıyor. Ağır araç grubunda yer alan ve özellikle karbon, beton ve tehlikeli maddelerin taşınması için tasarlanmış Iveco 682 çekici aracı ise SIH Genlyon'un özelleştirilmiş ihracat modeli. Ayrıca araçta Iveco kalitesi ve tasarım standartları, Çin ve uluslararası pazarların ihtiyaçlarına göre özelleştirilmiş ve 2012'de 1600 araçlık bir ihracat miktarına ulaşılmış. Avrupa üretimi olan ticari araçların büyüyen otomotiv pazarında gerekli koşulları sağlayacak biçimde tanıtılmak isteyen Iveco, Çinli ortaklarıyla çalışmalarını genişletmek ve ortakları tarafından üretilen ürünleri küresel satış ağıyla dünya pazarına taşımayı hedefliyor.

ISUZU D-MAX Avrupa'da ödülleri toplamaya devam ediyor



Ticari aracın fonksiyonelliği ile binek aracın konfor ve kusursuz tasarımını tek bir araçta toplamayı başaran Isuzu D-Max özellikle Avrupa'da aldığı ödüllerle gündemden düşmezken, kullanıcıların da tek tercihi olmaya devam ediyor. Piyasaya çıktığı yıldan bu yana tüm dünyada 2 milyonun üzerinde satış yapılan D-Max, 4x2 ve 4x4'ü farklı çekiş sistemleri, farklı paket seçenekleri, otomatik şanzımanı, deri koltuktan ve 4x4 V-Cross paketi ile kullanıcıların beğenisini kazandı. Ayrıca

mükemmel tasarımı, 163 HP gücünde 2,5 litre çift turbo dizel motoru sonuna kadar destekleyen torku, yük kapasitesi ve üstün güvenlik özellikleri ile göz dolduran Isuzu D-Max, Euro 5 emisyon özelliğiyle çevresel ve güvenlik standartları fazlasıyla karşılıyor. Yüksek güvenlik standartları, güçlü motoru ve üstün donanım özellikleri ile satış rekorları kırmaya devam eden Isuzu D-Max'ın geçtiğimiz yıl lansmanı yapılmıştı. Isuzu kalitesini bilen, sürücülerin geçen yıl tanıştığı bu tasarım harikası araç, kısa sürede ra-

kıplarına açık ara fark attı. İngiltere'deki VansA2Z.com'daki haber portalında yapılan halk oylamasıyla "Yılın Pick-up'i" seçilirken, Almanya'da da 4x4'üthal araç kategorisinde büyük farkla birinci oldu. Isuzu D-Max, 2012 yılı sonunda yapılan lansmanın hemen ardından Romanya ve Macaristan'da da "Yılın Pick-up'i" seçilmişti.

Isuzu Almanya CEO'su Mr. Udo Emmerling, D-Max'ı seçen herkese ilgi ve güvenlerinden dolayı teşekkür ederek bu ödülün, liderlik sıfatını devam ettire-

bilme adına kendilerini daha fazla motive edeceğini söyledi.

İngiltere'de kısa bir süre içinde "Yılın Pick-up'ı" ödülüne layık görülen D-Max, kullanıcıların memnuniyetini kazandı. Isuzu İngiltere Genel Müdürü Mr. William Brown ise, "D-Max'ın üstün güvenlik standartları, her ihtiyaca yönelik donanım özellikleri, etkileyici tasarımı, dayanıklılığı ve düşük yakıt tüketimi üzerine yoğun çalışmalar yaptık ve cabalamızın sonucunda bu ödülü almaktan oldukça memnunuz" dedi.

GAZ TİCARİ ARAÇLAR'IN GAZELLE BUSINESS MODELLERİNDE DEV KAMPANYA



Sakarya'nın Söğütli ilçesinde kurulan montaj üretim tesisinde üretimine başlanan Gaz Ticari Araçlar'ın, 1.660 kg taşıma kapasitesine sahip GAZelle Business modeli, Mayıs ayı içinde düzenlenen bir kampanya ile yeni sahiplerini arıyor. 3,5 ton ağırlığı ve 1.660 kg taşıma kapasitesine uygun fiyat 3,5 ton ağırlığı ve 1.660 kg taşıma kapasitesine sahip GAZelle Business, şasi, uzun şasi, çift-tek kabin olarak 5 farklı versiyonda sunuluyor. Amerikan Cummins ISF 2,8 dizel motoru ve 120 beygirlik gücü ile dikkat çeken

dikkat çeken GAZelle Business, 270 Nm torkuyla da üstün performans sunuyor. GAZelle Business taşıma kapasitesinin yanı sıra seri manevra kabiliyeti, üstün yol tutuşu, kolay kullanımı ve düşük yakıt ekonomisi de sunarak kullanıcılara büyük avantaj sağlıyor. ZF hidrolik takviyeli direksiyon, ZF Sachs süspansiyon, amortisör ve debriyaj, Bosch elektrik ABS+EBD destekli fren sistemi, +50'den -40 dereceye kadar hava sıcaklıklarında sorunsuz çalışması GAZelle'nin öne çıkan üstün özelliklerinden bazıları oluşturuyor.

GÜNCEL

TASIMACILAR

| MAYIS 2013 |
| www.tasimacilar.com |

3

500 milyar \$'lık ihracat hedefinin LOJİSTİK ALT YAPISI BELİRLENDİ

Uluslararası Nakliyeciler Derneği 3-4-5 Mayıs 2013 tarihlerinde, İzmir Çeşme'de "Ulaştırma ve Lojistikte Ortak Akıllı 2023 Tasarımı" temasıyla Arama Konferansı düzenledi.



Arama Konferansı'na, Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Müsteşar Yardımcısı Talat Aydın, Ekonomi Bakanlığı Müsteşar Yardımcısı Bülent Uğur Ecevit, Gümrük ve Ticaret Bakanlığı Müsteşar Yardımcısı Sezai Uçarmak ve ekipleri başta olmak üzere, ulaştırma ve lojistik ile ilgili kamu ve STK'ların temsilcileri ile UND Yönetim Kurulu Üyeleri ve İcra Kurulundan oluşan 70'in üzerinde kişi katıldı. 2012 yılında 400'ün üzerinde üyesinin aktif katılımıyla gerçekleştirilen "Vizyon 2023 Arama Konferansı"nda Üyelerinin mevcut sorunlarını ve beklentilerini dinleyerek, kısa, orta ve uzun vadede sektörün yarınları daha güçlenmiş şekilde ulaşması için en öncelikte yapılması gereken çalışmaların belirlemiş olan UND, bu yıl öncesinin devamı niteliğindeki büyük bir organizasyona daha imza attı.

Sabancı, İTÜ ve Doğuş Üniversitelerinden gelen akademisyenlerden oluşan Arama Katılımlı Yönetim Danışmanlığı ekibi moderatörlüğünde 2,5 gün bir araya gelen katılımcılar Türkiye'nin 500 Milyar dolarlık ihracat hedefine katkıda bulunma ve 2023'te Dünya Bankası Küresel Lojistik Performans Endeksi'nde ilk 10 Ülke arasına girme temel amaçlarına odaklandı. "Sevkiyatların İzlenebilirliği, Rekabetçi Fiyatlarla Sevkiyat, Tam Zamanında Sevkiyat, Altyapı Kalitesi, Gümrük Verimliliği, Lojistik Hizmet Yetkinliği" şeklinde belirlenen Küresel Lojistik Endeksi kriterleri katılımcılar tarafından puanlanarak, öncelik olarak sunulan toplam 40 sektörel proje (iyileştirme önerisi), etkinliğin 2. ve 3. gününde "Ne-Kim-Nasıl-Süre" çalışmasıyla, her bir projenin sorumlu kuruluşunun ortaklaşa belirlendiği, somut uygulama planlarına dönüştürüldü.

"1 GÜNLÜK GEÇİKME ZAMANLA YARIŞAN NAKLİYECİNİN İHRACATINI YÜZDE 7 AZALTIYOR"

Etkinliğin açılışında bir sunum gerçekleştiren UND İcra Kurulu Başkanı Fatih Şener, artan küresel rekabet karşısında sektörün güncel durumuna ilişkin değerlendirmeleri paylaşarak, tüm kamu otoritelerinin, stratejik bir sektör olan Lojistik sektörüne dair gelecek stratejileri oluşturduğuna ancak özel sektörün operasyonel sorunlarının da çözülmesi gerektiğine dikkat çekti.

Konferansın en hareketli tartışması "Lojistik Master Planı ve Mevzuatın Hazırlanması" ve "Mevzuat Konusunda Bakanlıklar Arası Esgüdümün Arttırılması" projeleri konularında gerçekleşti. Tüm katılımcıların, Avrupa Birliği'nde olduğu gibi, "Herhangi bir yasa yayınlanmadan önce ilgili olduğu sektöre ilişkin Düzenleyici Etki Analizlerini yapılması ve ilgili tüm paydaşlara danışılması" konusunda mutabık kaldığı tartışmada "Lojistik Merkez/Köy projelerinin koordinasyonu ve sektörel mevzuatın güncelliğinin sağlanması" konularında bakanlıklar arası ve özel sektörün katılımına açık, sürekli diyalog platformlarının oluşturulmasının faydaları gündeme getirildi. Kamu-özel sektör arasında istisnaları öngören farklı mekanizmaların varlığına rağmen, bu mekanizmaların etkinleştirilmesine yönelik ihtiyacı belirgin olarak ortaya çıktığı konferansta bu amaçla UND'den "farkındalık yaratma" görevini üstlenmesinin beklendiği dile getirildi. Organizasyon verimli sonuçlar getirdiğini belirten Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Müsteşar Yardımcısı Talat Aydın, elde edilen çıktıların mevzuat çalışmalarında muhakkak dikkate alınacağını ifade etti.

UND Yönetim Kurulu AB Danışmanı Can Baydarol'un "Türkiye-AB hukuku kapsamında taşıma kotaları sorunu" hakkında bilgi verirken, İcra Kurulu Başkanı Fatih Şener'in "Avusturya'da RO-LA karşı lobi çalışmaları" konusunda gelinen noktayı açıkladığı konferansta, paydaşlarla birlikte yapılacak süreç analizlerinin UND koordinasyonunda gerçekleştirilmesi gibi somut sonuçlar elde edildi.

"KAMUNUN ETKİN SAHİPLENMESİ OLMADAN HİÇBİR PROJE GERÇEKLEŞEMEZ"

UND Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu ise, "Biz ne yaparsak yapalım kamunun etkin sahiplenmesi olmadan gerçekleşmesi mümkün değil. Hepimiz, 500 milyar dolarlık hedefe odaklandık, şimdi gerçekten bunu yapabilmek için lojistik yetkinliğimizi sorguluyoruz" diyerek, UND'nin, bu konferansın sonuçlarını Mayıs sonu-Haziran başlarında Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme, Gümrük ve Ticaret ve Ekonomi Bakanlarına sunacağını bildirdi.

ORTAK AKILLI TASARIMI PROJELERİ:

- Lojistik master planı ve mevzuatının hazırlanması,
- Mevzuat konusunda bakanlıklar arası eşgüdümün artırılması
- Mevzuatın güncel ihtiyaçları karşılar hale getirilmesi
- İntermodal taşımacılığın geliştirilmesi
- Sınır ve iç gümrüklerde beklem sürelerinin azaltılması
- Ortak transit, E-TIR sistemlerine tam entegrasyon
- Gümrüklerdeki en iyi uygulamaların yaygınlaştırılması
- Lojistikte kümeleşme yapılması
- Sektörde Ar-Ge'ye ve inovasyona yatırım yapılmasının kolaylaştırılması
- Taşımacılık şirketlerinin lojistik hizmet sağlayıcısı haline gelmesi
- BM Konvansiyonlarına taraf olma, olanlara uyum
- İhracat malı taşıyan araçların, malların serbest dolaşım kapsamına alınması
- Sorun yaşanan ülkelerle ilgili Kamu-STK koordinasyon grubu kurulması, lobi
- Kara ve deniz bağlantılarını sağlayan yeni liman inşaatlarının tamamlanması
- Irak ve diğer ülkeler üzerinden Suudi Arabistan güzergâhının oluşturulması
- Kontrol noktalarında özel sektöre işbirliği
- Islamabad-Tahran-İstanbul ulaşım koridorunun hayata geçirilmesi
- Ülke/ güzergah manüelleri oluşturulması
- Mesleki yeterliliklerin tanınması, geliştirilmesi
- Sektöre özel maddi teşvik ve destek mekanizmaları oluşturmak ve aktif kullanımı

- Sektörel mevzuatın eşitsizlik yaratmayacak şekilde düzenlenmesi
- Sektördeki profesyonel sürücü sayısının artırılması
- Gümrük Kanunu revizyonu
- Hazar Denizi geçişi için tarife ve kapasite artırımı
- Türk taşımacılık şirketlerin küresel sisteme entegre olması
- Karayolu Taşıma Anlaşması olmayan ülkelerle anlaşma
- Ro-La taşımacılığının zorunluluk olmaktan çıkarılması
- Filonun çevreci dönüşümü ve yenilenebilir enerji kaynaklarının kullanımı
- Yurtdışındaki haksız uygulamalar için standi şikayet mekanizması
- Standart taşıma sözleşmelerinin oluşturulması
- Profesyonel sürücü vizesi işlemlerinde kolaylık
- Maliyet altı taşımanın engellenmesi
- UBK belgelerinin verimli kullanılması
- Sektörel İş Kanunu'nun hazırlanması
- Tonaj farklarında karşılaşılan mükerrer cezaların kaldırılması
- Sorun yaşanan ülkeler başta olmak üzere ulaşımın müşavirliklerinin kurulması
- ÖTV ve KDV'den muaf akaryakıt miktarının serbest bölgeyi de kapsayarak 900 lt'ye çıkarılması
- Ödeme vadelerinin kısaltılması
- Yurtdışından KDV iadelerinin alınmasının sağlanması
- Sigortalarda sektör operasyonları için haksız prim uygulamalarının giderilmesi

UZUN YOLLARA, SİZİN KADAR DAYANIKLI MOTOR YAĞI GEREKİR.



Bazen yolculuk hiç bitmeyecekmiş gibi gelir. Bu kadar yol kat ettiğinizde tasarruf etmek bu işin olmazsa olmazıdır. Shell mühendislerinin geliştirdiği Shell Rimula R6 LME tam sentetik ağır hizmet dizel motor yağı, motorun korunmasını ve yolculuğun daha verimli geçmesini sağlar. Üstelik Shell Rimula R6 LME, %2*'ye kadar yakıt tasarrufuna yardımcı olur. Bu, uzun vadede daha çok tasarruf demektir. Maliyeti azaltmak ve yüksek verim sağlamak için size sizin kadar dayanıklı bir motor yağı gerekir.

*Standart 10W-40 yağla karşılaştırılmıştır.

SİZİN KADAR DAYANIKLI
MOTOR YAĞI

Shell Rimula



TESLİMAT

TAŞIMACILAR

MAYIS 2013
www.tasimacilar.com

4

HYATT,
TERCİHİNİ YİNE
IVECO'DAN
YANA YAPTI

Kurulduğu günden bu yana sadece Iveco marka çekiciler ile hizmet veren Hyatt Uluslararası Taşımacılık firması filosu için tercihinin Iveco markasından yana kullandı. Iveco yetkili satıcısı Kılıçlar Otomotiv tarafından Hyatt Uluslararası Taşımacılık'a 4 adet, Iveco Stralis çekici satışı gerçekleştirildi. Hyatt'a 2 adet 450 HP motor gücünde EuroTronic şanzımanlı, intarderli, full donanımlı mega kabinli AS440S45 çekici teslimatının yapıldığı törende bir konuşma yapan, Hyatt firma ortaklarından Mehmet Doğan, "geçmişte her ne kadar Iveco markası ile

tanışıklıkları olsa bile bu kadar rakip markanın bulunduğu kamyon pazarında ısrarla Iveco markasını tercih etmelerinin nedeni olarak, markaya duyulan güven olduğunu belirtti. Konuşmasının devamında Kılıçlar Otomotiv ile ilgili şu değerlendirmelere yer verdi: Kılıçlar Otomotiv ağır vasıta satış ekibinin ilgisi ve yakınlığı ile 24 saat servis hizmetlerinin belirleyici olduğuna dikkat çeken Doğan, ayrıca servis hizmet kalitesinden de son derece memnun kalmalarının, kendilerini etkilediğini ve kararlarını pekiştirdiğini ifade etti.



GELECEK OTOMOTİV'den Ersan Transport'a 20 adet TIRSAN tanker

TIRSAN'ın doğu bölgesindeki en önemli bayilerinden Gelecek otomotiv yine bölgenin önemli taşımacılık firmalarından Ersan Transport Uluslararası taşımacılığa Kuzey Irak'a yapılacak olan akaryakıt taşımaları için 20 adet Çelik akaryakıt tankerini teslim etti. Malatya Gelecek Otomotiv tesislerinde düzenlenen teslimat törenine Malatya Valisi Vasip Şahin, Ersan Transport Uluslararası Taşımacılık firması üyeleri Şenol Erdoğan, Mehmet Erdoğan, Kamil Aktas, Mehmet Mesut Erdoğan, TIRSAN Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, Gelecek Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Hekim Toloğ ve bölgenin önemli nakliye firmalarının yetkilileri hazır bulundu. Lojistik sektörünün gelişimi ve lojistik projeleri hakkında bilgi alışverişinin yapıldığı teslimat töreninde Malatya ve çevre illerde artan lojistik çalışmalar hakkında da görüş alış veriş yapıldı.

MALATYA LOJİSTİKTE KENDİNİ YENİLİYOR

Taşımacılık sektöründe Malatya'nın önemli yerlere geldiğine değinen Malatya Valisi Vasip Şahin, taşımacılık sektöründe görev yapan firmaların sorumluluklarını ciddiye alması, bölgeye yapılacak olan projeler açısından önem arz ettiğine değindi. Malatya'da düünden bugüne lojistik sektörünün çok büyüdüğüne değinen Şahin, Geçmiş yıllarda yapılan üretimle bugün yapılan üretim arasında çok ciddi farklılıklar vardır. Üreticinin sunduğu kalite ve güven ile yapılan taşımalar ülkemize ve bölgemize katkı sağlayacaktır. TIRSAN Çelik akaryakıt tankerlerinin teslimatının Ersan Transport ve Gelecek Otomotiv'e hayırlı uğurlu olmasını dilerim" şeklinde konuştu.

TIRSAN 2023 YILI HEDEFLERİNDE İŞBİRLİĞİ HALİNDE

Vasip Şahin'in ardından konuşan TIRSAN Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu ise

Ersan Transport Uluslararası taşımacılık, Kuzey Irak'a gerçekleştireceği akaryakıt taşıma projesi sebebi ile TIRSAN bayisi Gelecek Otomotiv'den 20 adet TIRSAN Çelik akaryakıt tankeri satın aldı.



konuşmasında TIRSAN'ın 2023 yılı hedefleri doğrultusunda üzerine düşen her türlü sorumluluğu yerine getirmek için elinden geleni yaptığını ifade ederek "2023 yılı hedefine ulaşmak için hangi bölgelerde hangi sektörlerde ve hangi ülkelere nasıl taşımacılık yapılacak bunun planlaması üzerinde çalışıyoruz. TIRSAN olarak bize düşen sorumlulukta bu taşımalar için ne tür araçlar üretebiliriz bunun üzerinde çalışıyoruz. TIRSAN 1977'den beri var olmakla beraber liderliğe gelirken Almanya ve Rusya'da yatırımlarını yaparak Avrupa'da özellikle tank silo ürünlerinde bir numaraya gelme hedefini koydu. Bir diğer yandan Gelecek Otomotiv ile iş birliğimizin ikinci yılını dolduruyoruz. Bu iş birliği bizleri önemli yerlere taşıyarak bu bölgede özellikle Irak'a olan taşımalarda pay almamızı sağladı. Bize düşen görev, taşımacılık sektörüne daha iyi ürün, servis ve yedek parça hizmetlerini

sunabilmektir. TIRSAN mühendisinden mavi yaka personeline kadar bu işbirliklerini çok önemsiyoruz. Özellikle son 10 yıldır ulaştırma yapısında tüm yollarda standartların belirlenmesinde, kurumsal yapıların düzenlenmesi sonucunda verimlilik ortaya çıktı. Daha ekonomik ve kaliteli araçlar ortaya çıktı" dedi ve TIRSAN müşterilerine katma değer yaratan ürünleri sunduklarını belirtti.

"ERSAN TRANSPORT İLE YAPTIĞIMIZ İŞBİRLİĞİNDE MEMNUNUZ"

TIRSAN markasıyla Ersan Transport'a yapılan teslimattan dolayı duyduğu gururu dile getiren Gelecek Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Hekim Toloğ, "Bugün burada hem sektörün önde gelen firmaları ile bir araya gelmek hem de uzun yıllardır yaptığımız ticareti yüklenici olduğu işlerle daha da büyüten Ersan Transport Uluslararası Taşımacılık'a

TIRSAN Çelik Akaryakıt Tankeri Araç Özellikleri:

- Rakiplerine göre min. 1000 kg ve üzerinde boş ağırlık kazancı ile her seferde daha fazla yakıt taşıma imkanı.
- Kaliteli Alman teknolojisi BPW Marka Dingiller.
- Tank içi çalkalanmayı minimize eden ilgili norma uygun dalgakıranlar.
- Cıvatalı üşyapının tam şasiyle eşleşmesi ile gelecekte farklı iş modelleri ve üst yapılarına uyum sağlayan şasi tasarımı.
- Ön elektrik soketi ile farklı tip bağlantı soketlerine uyum sağlayan 2*7+15 kutuplu prizler.
- Çekici ile eşleştirilebilen çift 2" Jost marka kingpin ile kötü hava şartlarında 5.teker basar yükünü artırarak güvenli seyir imkanı.
- Tank dip kısmında bulunan 3" hat ve pnömatik dip vanası yardımı ile rahat, güvenli ve hızlı boşaltım imkanı.
- Havalı süspansiyon ile konforlu sürüş ve çekiş imkanı.
- Armatür dolabı ve menhol.

TIRSAN akaryakıt tankerlerini teslim amacıyla bulunmaktayız. Uzun soluklu ve büyük ölçekli olan nakliye işinin bölgemize önemli yansımaların olacağı kesindir. Daha birçok böyleli vesilelerle bir arada olmayı temenni eder hepimize saygılarını sunarım" ifadesini kullandı Ersan Transport Yönetim Kurulu Üyesi Mehmet Mesut Erdoğan ise projede destek aldıkları Gelecek Otomotiv'e teşekkürlerini ileterek, bölge için çok önemli olan akaryakıt taşıma projesinde TIRSAN ürünleri ile yer alacaklarını belirtti ve "TIRSAN AR-GE grubu bugüne kadar daha verimli ürünler için çalıştı. Bugün bizimle olan herkese teşekkür ederim" dedi.



Iveco'dan Irak'a 1660 Araç

Orta doğunun yıllardır yaşanan savaş ortamında tüm alt ve üst yapıya zarar gören Irak için Iveco, Irak Elektrik Bakanlığı ile imzaladığı anlaşma kapsamında 3 yıl içinde 1660 araç Irak'a gönderecek. Ülkenin savaş ve diğer sebeplerle zarar gören Irak'ın elektrik alt yapı çalışmalarında kullanılması düşünülen araçlar Iveco'nun, Orta doğu pazarına uygun olarak ürettiği ve piyasaya sunduğu özel tasarımlar. Çoğu özel olarak vinç ve yükseltme platformları ile donatılmış ve toplam tutarı 125.000.000 euro olan anlaşma ile 3,5 tonla 18 ton arasında değişen hafif ve orta seri Daily van, Daily çift kabin ve Eucargo gibi araçlardan oluşuyor. Bölgede 2014 yılında, endüstriyel araç üretimi ve pazar payını artırmayı hedefleyen Iveco için bu anlaşma Afrika ve Ortadoğu pazarına yönelik çalışma ve büyüme hedefi açısından oldukça önemli bir adım olarak değerlendiriliyor. Bu amaç doğrultusunda Iveco tarafından özel olarak tasarlanan Afrika ve Ortadoğu pazarlarına uygun hafif, orta ve ağır olmak üzere bütün araç dizisini eksiksiz olarak sunuyor. Tasarımı yenilenen ve yerel ihtiyaçlarla uyumlu hale getirilen araçlar, yeni tasarımları ile en olumsuz yol ve hava koşullarında dahi en üstün performans sergileyebiliyor.

Anadolu Isuzu N Serisi kamyonlar SÜMER LOJİSTİK'e teslim edildi

Son olarak temizlik ve gıda sektöründe birçok ünlü markayla başarılı çalışmaların altına imza atan Sümer Lojistik'te yine tercihi Isuzu'dan yana kullandı. Isuzu Yetkili Satış Bayi Odabaşı Bal tarafından, N serisi kamyonlardan, 9 adet NPR3D kamyonlar geçtiğimiz günlerde düzenlenen bir törenle Sümer Lojistik'e teslim edildi. Sümer Lojistik'in Mardin'deki merkezinde düzenlenen törene, Anadolu Isuzu Satış Müdürü Efe Yazıcı, Anadolu Isuzu Kamyon Satış Şefi Atakan Gürler, Anadolu Isuzu Bölge Satış Sorumlusu Kubilay Özcan, Odabaşı Bal Otomotiv Sahibi Ebubekir Bal, Odabaşı Bal Satış Müdürü Sakine Ağan ve Sümer Lojistik Firma Sahibi Çetin Sümer katıldı.

SÜMER: ISUZU ARAÇLARI İLE FİLOMUZ BÜYÜMEYE DEVAM EDECEK

Törende konuşan Sümer Lojistik Firma Sahibi Çetin Sümer, Isuzu N serisi kamyonlarla yola devam etmek istediklerini ve Isuzu markasına ve Isuzu bayisi Odabaşı Bal'a yönelik memnuniyetlerini şu sözlerle ifade etti, "Anadolu Isuzu N serisi kamyonları kalitesi, dayanıklılığı, uygun servis ve yedek parça maliyetleri sebebiyle uzun yıllardır beğeniyle kullanıyoruz. Mevcut araçlarımızı yine Isuzu NPR3D kamyonlar ile hiç düşünmeden yeniledik. Araçlar, ihtiyaçlarımızı fazlasıyla karşılıyor. Her geçen gün artan satış potansiyeli ve Isuzu bayisi Odabaşı Bal

Anadolu Isuzu N serisi kamyonlar, ekonomik yakıt tüketimi ve şehir içi yük kullanımındaki avantajlarıyla sektörün en çok tercih edilen markası olmaya devam ediyor.



firmasının yakın ilgi ve çözüm odaklı çalışmaları nedeniyle önümüzdeki dönemde de Isuzu araçları ile filomuzu büyütmeye devam edeceğiz" diyerek önümüzdeki günlerde yine yola Isuzu ile devam edeceklerinin haberini verdi.

YAZICI: ISUZU'NUN EN BÜYÜK GÜCÜ MÜŞTERİLERİ

Anadolu Isuzu Satış Müdürü Efe Yazıcı ise " Firma olarak felsefemiz, aracı satana

kadar değil, sattıktan sonra da devam ettirilen dostluk ve müşteri odaklılık teması üzerine kuruludur. Anadolu Isuzu'nun en büyük gücü, müşterileri anlayan, ticareti her koşulda doğru yapan satış ve satış sonrası bayilere sahip olmasıdır. Bu satışta önemli bir rol üstlenen Isuzu Diyarbakır 3S Bayisi Odabaşı Bal Firması çalışanlarına takdirlerini, Isuzu araçlarını tercih etmelerinden dolayı da Sümer Lojistik'e teşekkürlerini sunarım" dedi.

Ada Maden'den 25 Adet Man TGS ile Büyük Yatırım



ADA MADEN, 25 adet MAN TGS 41.400 8x4 BB kamyonu filosuna ekledi. Damper montajına uygun olarak imal edilen son teknoloji ürünü araçlar, düzenlenen törenle firma yetkililerine teslim edildi. Ankara'da düzenlenen teslimat törenine, Ada Maden firması yetkilileri Bekir Onat, Celil Onat, Samet Onat, araçların satışını gerçekleştiren MAN Bayii Mapar Otomotiv Satış Müdürü Murat Yılmaz, Volkan Seçkin ile MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş. Kamyon Satış Müdürü Serkan Sara katıldı. Törende konuşan Ada Maden firma yetkilisi Bekir Onat, "Madenlik sektörü yaşadığımız coğrafya açısından oldukça önemli. Filolarımızı güncel tutup teknolojiyi yakından takip etmemiz gerekiyor. MAN bu açıdan bize hem yakıt tasarrufu hem de konfor olarak büyük avantaj sağlıyor. Ayrıca satış sonrası hizmetlerde de fark yaratıyor. Bu nedenle tercihimizi MAN olarak belirledik" dedi. Onat'tan sonra teslimat töreninde söz alan, MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş. Kamyon Satış Müdürü Serkan Sara ise araçların firmaya bol kazanç getirmesi temennisinde bulundu.

Orkun Group, seçimini Volvo'dan Yana Yaptı



Parsiyel ve komple taşımacılığın bilinen isimlerinden Orkun Group, filosuna kattığı beş adet Volvo FM 450 4x2 çekici ile hizmet kalitesini artırmayı hedefliyor. Karayolu, deniz, hava ve proje taşımacılığında mar-kalaşan Orkun Group, gelişen lojistik ağına yaptığı yatırımlarla dikkat çekmeye devam ediyor. Bu sebeple Orkun Group 2013 araç alımında tercihinin dağıtım ve uzun yol taşımacılığında başka bir marka devri olan Volvo FM'den yana kullandı.

KARADENİZ' VERİMLİLİKTE ÖN PLANA ÇIKAN VOLVO FM İLE FİLOMUZU GENİŞLETECEĞİZ

Gerçekleştirdiği hizmetleri Volvo'nun kalitesi ve güvenilirliği üzerinden müşterilerine taşıma karan alan Orkun Group, filosuna 5 adet Volvo FM katıyor. Yeni araçlarının teslimat töreninde bir konuşma yapan Orkun Group Yönetim Kurulu Başkanı İlhan Karadeniz, lojistik sektöründe hem firmalar hem de müşterileri için verimliliğin önemini belirterek; "Orkun Group olarak Almanya, İngiltere, Belnelux ve Fransa ile Türkiye arasında düzenli parsiyel nakliye hizmeti veriyoruz. Avrupa'dan Gürcistan, Azerbaycan, Irak ve İran'a; Türkiye'den Rusya, Kafkasya, Orta Asya ve Ortadoğu'ya ise komple nakliye hizmeti sunuyoruz. Bu rotalarımızda en güvenilir, hızlı ve verimli taşımacılığı sağlamak bizim için önem taşıyor. Bu nedenle verimlilikte ön plana çıkan Volvo FM ile filomuzu genişletiyoruz. Teslim aldığımız bu araçların yanı sıra 5 adet daha Volvo FM siparişimizi vereceğiz" dedi.

TUĞUT: 'ORKUN GROUP, VERİMLİLİĞİNİ YENİ VOLVO'LARLA ARTIRACAK'

Teslimat törenine Volvo Kamyon adına Volvo Kamyon Satış Direktörü Şafak Tuğut, Volvo Kamyon Bölge Satış Müdürü Hakkı Işınak, Volvo Grup Kamyonları Satış Destek Direktörü Özkan Çelik ve Marmara Bölge Satış Temsilcisi Onur Güldük katıldılar. Volvo kamyonları Satış Direktörü Şafak Tuğut teslimat töreninde yaptığı açıklamada, Volvo FM'in alanında standartları belirleyen bir araç olduğunun altını çizerek; "Volvo FM, yakıt verimliliği ile ön plana çıkıyor. Motor seçeneklerinin son derece yakıt verimli olmasının yanı sıra, kabin içinin mükemmel konforu sürücünün tamamen aracı sürmeye odaklanabilmesini sağlıyor. Orkun Group'un, verimliliği yepyeni bir seviyeye taşıyan Volvo FM ile operasyonlarındaki avantajları arttıracaklarına inanıyoruz" dedi.

IVECO MOTOGP'NİN KAMYON VE TİCARİ ARAÇ TEDARİKÇİSİ



Dünyanın ilk motosiklet yarışması MotoGP'nin 2013 şampiyonası vesilesiyle Iveco, Yamaha Factory Yarış Ekibi'ne ve Dorna Sports'a 20 yeni Stralis Hi-Way kamyonu teslim etti. Yamaha Yarış Ekibinden motosikletçiler Jorge Lorenzo, Valentino Rossi ve Lin Jarvis ile Yamaha Factory Motor Yarışları yöneticisi ve şampiyonanın İspanyol organizatörü Dorna Sports CEO'su Carmelo Ezpeleta törende hazır bulundular. Iveco ağır kamyon dizisinin başını çeken, 2013'ün

uluslararası kamyonu yeni Stralis Hi-Way şirketin İspanya Madrid'teki fabrikasında üretiliyor buradan da tüm piyasaya sunuluyor. Araçların teslimi, Iveco'nun Yamaha Factory Yarış ve MotoGP arasında sürdürülen işbirliğinin bir parçasını oluşturuyor. Son dört yılda MotoGP'nin "Kamyon ve Ticari Araç Tedarikçisi" Iveco oldu. Iveco'nun MotoGP'ye katkısı özellikle 29 Haziran 2013'te Hollanda'da gerçekleş-tirilcek Assen yarışında belirgin hale gelecek.

TESLİMAT

TASIMACILAR

| MAYIS 2013 |
| www.tasimacilar.com |

5



Ford Trucks'ta ilk kiralama 1846T çekici ile gerçekleşti

Kamyon pazarında 53 yıllık tecrübeye sahip Ford Otosan tarafından, satışa sunulduğu tüm pazarların standartlarına uygun olarak tasarlanıp geliştirilen ve "2013 Uluslararası Yılın Kamyonu Üçüncüsü" ödülüne sahip olan 1846T çekiciler, Emsa Denizcilik'e Ford Trucks Rental hizmeti kapsamında; tüm bakım, sigorta, kasko masrafları dahil olmak üzere 36 aylığa kiralandı.

"GÜÇ, VERİMLİLİK, DAYANIKLIK VE KONFOR"

Ford Otosan Kamyon İş Biriminden Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Ahmet Kinay ile Ford Otosan Kamyon Bölge Müdürü Murat Bakış, 5 adet çekiciyi törenle Emsa Denizcilik Yönetim Kurulu Başkanı Emre Salargil'e teslim etti. Teslim törenine Vehar Nakliyat yöneticisi Ardoğan Altunoğlu, Ford Otosan ve Emsa Denizcilik yöneticileri de katıldı. Ford Otosan Kamyon İş Biriminden Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Ahmet Kinay törende yaptığı ko-

Ford Trucks, ilk kiralama operasyonunu Ford Cargo 1846T çekici ile Kocaeli Gölçük'te faaliyet gösteren Emsa Denizcilik'e yaptı.

nuşmada, Yeni Ford Cargo 1846T çekicinin DNA'sının "Güç, Verimlilik, Dayanıklılık ve Konfor" üstüne kurulduğunu söyledi. Kinay, "Satın alınan çekicinin maliyetinin yapılan işin getireceği kazançtan fazla olduğu durumlarda, firmalara Ford Trucks Rental kiralama yöntemiyle destek veriyoruz" dedi.

MASRAFINIZ KAZANCINIZDAN FAZLAYSA FORD TRUCKS RENTAL

Emsa Denizcilik Yönetim Kurulu Başkanı Emre Salargil de, Ford Cargo 1846T çekicinin yakıt ekonomisini ve satış dinamiğini çok başarılı bulduklarını belirterek, kiralama yönteminin firmaların için önemli bir iş modeli olduğunu belirtti. Ford Trucks Rental Çekici

kiralama hizmeti bakım masrafları, plaka masrafları, muayene ücretleri, sigorta ücretleri, finansman giderleri, tam kapsamlı kasko, full garanti paketi, motorlu taşıtlar vergisi ve Filobil -Filo yönetim sistemini kapsıyor. Özsermaye ve finansal kaynakları araca değil işe yönlendirme, kredi limitini doldurmama, kiralama faturasını ay bazında gider gösterebilme, personel masraflarının azalması, öngörülemez masrafların sıfırlanması gibi avantajları müşteriye sunan Ford Trucks Rental Çekici Kiralama Hizmeti'nde uzun dönem, kısa dönem ve buy back seçenekleri mevcut. C2,L1,L2,M1,M2,M3,N1 ve N2 yetki belgesine sahip firmalar bu hizmetten faydalanabiliyor.

TIRSAN, Hatay Has Otomotiv ile bayilik ağını genişletiyor

Müşterilerine daha hızlı ve kaliteli çözümler sunmayı hedefleyen Tirsan bayi ağını genişletmeye devam ediyor. TIRSAN son olarak Hatay'ın güçlü firmalarında Has Otomotiv ile gerçekleştirdiği imza töreni ile bayilik faaliyetlerini arttırıyor.



Ticari araç sektörünün önemli kuruluşlarından olan ve aynı zamanda Mercedes Benz Türk'ünde Hatay'daki bayiliğini üstlenen Has Otomotiv sektörün önemli isimlerinden TIRSAN'ın da bayiliğini yürütecek. Hatay Has Otomotiv Ticaret A.Ş.'de verilen davette Has Otomotiv'in kuruluşlarından Mehmet Selim Kara, Hatay Has Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Zühreyye Kara, Hatay Has Otomotiv Genel Müdürü Yorgaklı Kayukça, TIRSAN Treyler A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu ve Hatay ili ve çevresinde faaliyet gösteren önemli nakliye firmaları ile firma yetkilileri katıldı.

TIRSAN HATAY HAS OTOMOTİV İLE AKDENİZ BÖLGESİNDEKİ GÜCÜNÜ ARTTIRIYOR

"Hatay'ın uluslararası düzeyde mal ve hizmet hareketliliğinin ortasında olması sebebiyle bu işbirliği sektörün geleceği için çok önemli" diyen TIRSAN Treyler A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu gerçekleştiren bayilik anlaşmasının önemine dikkat çekti. Hatay Has Otomotiv ile TIRSAN, Kässbohrer, Mercedes işbirliğiyle bir araya geldiklerinin hatırlatan Nuhoglu, sağlam temeller üzerine kurulmuş olan bayilik zincirine Hatay Has Otomotiv'in de eklenmesiyle duyduğu mutluluğu dile getirdi. Lojistik sektörünün ihtiyaçlarına hızlı bir şekilde çekici ve treyle olarak kusursuz bir şekilde hizmet verme amacında olduklarının altını çizen Nuhoglu, "Lojistik üs konumunda olan bu avantajlı bölge için oluşturduğumuz güçlü sinerjinin sektör için çok önemli olduğunun altını çizmek isterim. İki güçlü marka ve iki pazar lideri yan yana gelmiştir. Doğal olarak bunun farkı yansacaktır. En iyi ürünü ve en kusursuz hizmeti müşterilerimize sunabilmek için 36 yıldır çalışıyoruz. Değerli dostlarımıza bugün burada bizlerle oldukları için kendilerine şahsen teşekkür ediyorum" şeklinde konuştu.

Özellikle TIRSAN Tenteli Perdeli Ürün Grubu ve Frigo ürününü başta olmak üzere tüm ürünlerin Hatay Has Otomotiv'de satışa sunulacağını belirtiren Nuhoglu, işbirliği yapılan bayilerin satış ekiblerine TIRSAN Akademi tarafından verilen treyler eğitimlerinin düzenli olarak yapılmasına devam edeceğini söyledi.

HAS OTOMOTİV'İN 2013 YILI HEDEFİ 600 ÇEKİCİ SATMAK

2012 yılında 600'e yakın çekici sattıklarını ifade eden Hatay Has Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Zühreyye Kara ise konuşmasında 2013 yılı hedeflerine de değinerek aynı sayıdaki satış bu sene de gerçekleştirmeye hedefinde olduklarını belirterek "TIRSAN ile yaptığımız işbirliğinden oldukça memnunuz, müşterimiz artık bizi daha güçlü görecektir" dedi.

BİR HAYAL GERÇEĞE DÖNÜŞTÜ

1951 yılından bu yana taşımacılık sektörünün içinde yer aldıklarını hatırlatan Has otomotiv'in kuruluşlarından Mehmet Selim Kara ise 2002 yılında Mercedes-Benz Türk ile yapılan anlaşmanın ardından TIRSAN gibi büyük bir firmanın da bayiliğini üstlenmenin mutluluğunu yaşadıklarını belirterek "Çekici satışının ardından treyler satışları ile hayallerini tamamlamış oluyorum" dedi.

BAYİLİĞİN ARDINDAN İKİ ADET TREYLER SATIŞI GERÇEKLEŞTİ

TIRSAN Has Otomotiv işbirliğinin ardından gerçekleşen teslimatlardan ilkinde Soytürk Su Soda firması Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Soytürk 1 adet Tenteli Perdeli (Maksima Perdeli Kayar Çatı) alırken, ikinci teslimatta ise Üren Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Ali Üren'de Sac kapaklı açık kasa treyler satın aldı.



Anadolu Isuzu'nun N serisi kamyonları firmaların filolarında hizmete hazır

Şehir içi lojistiğin vazgeçilmezlerinden olan küçük tip kamyonları filolarda yerini almaya devam ediyor. Özellikle firmaların tercih ettiği modellerden biri olan Isuzu N serisi kamyonları filoların tercihi oluyor. Anadolu Isuzu'nun, yüksek performanslı motor gücü ile tüketicinin her türlü ihtiyacına cevap veren N Serisi kamyonları, filoları güçlendirmeye devam ediyor. Isuzu Kocaeli Bayisi Çimenler Otomotiv tarafından, Ülker'in önde gelen bayilerinden Gebze Ülker Bayisi Ülkem Gıda'ya 13 adet NPR 8 kısa kamyon düzenlenen törenle teslim edildi. Gebze Ülkem Gıda'da düzenlenen teslimat törenine Anadolu Isuzu Pazarlama Şefi Demir Dikmen, Isuzu Bölge Satış Sorumlusu Arif Bugeker, Isuzu Kocaeli Bayi Çimenler Otomotiv sahibi Fatih Çimen ve Ülkem Gıda Genel Koordinatörü Mustafa Güntekin katıldı.

FİRMALARIN TERCİHİ YAYGIN SERVİS AĞI, DÜŞÜK YAKIT MALİYETİ

Teslimat töreninde konuşan Ülkem Gıda Genel Koordinatörü Mustafa Güntekin, Anadolu Isuzu N Serisi kamyonları özellikle değindi. Hızlı tüketim malları sektöründe birçok önemli markanın bayiliğini yaptıklarını söyleyen Güntekin,

taşımlan ürünlerin yapısından dolayı hızlı hareket etmek zorunda olduklarını, bunun içinde araç alımında düşük yakıt tüketimi sağlayacak yaygın servis ağına sahip firmaları tercih ettiklerini söyleyerek "Bu noktada araç alımı yaparken düşük yakıt tüketimi, uygun parça maliyetleri, uzun servis bakım aralıkları, yaygın servis ağı ve zor yol koşullarında performans gibi teknolojinin bütün avantajlarının Isuzu'da mevcut olmasından dolayı bu araçları tercih ettik" dedi.

"KALİTE HEM ÜRÜNÜN KENDİSİNDE HEM DE VERİLEN HİZMETTE"

Isuzu'yu tercih etmelerinden dolayı Ülkem Gıda'ya teşekkür plaketi veren Anadolu Isuzu Pazarlama Şefi Demir Dikmen ve Bölge Satış Sorumlusu Arif Bugeker, yıllardır sürdürdükleri hizmet anlayışından bahsederek Isuzu markası ile kaliteyi tescillediklerini ifade etti. Kaliteli bir hizmetin ürünün kendisinde olduğu kadar hizmet ağıyla da ön plana çıktığını hatırlatan Dikmen, "Yıllardır üzerinde durduğumuz, Kaliteyi sadece ürünün kendisinde olduğu kadar, hizmette de ön planda tutuyor olmak teması ile filo müşterilerimizin her koşulda yanında olmaya devam edeceğiz" şeklinde konuştu.




FORD CARGO ÇEKİCİLER

 İlan No: 120001258 Ford Cargo 1838T Model Yılı: 2011 Km: 163000 Üst Yaptı: Sesi Yeri: Yengeçli-MERİN Tel : 0 (324) 327 10 10 GSM : 0 (530) 401 47 67 Fiyat: 103.000 TL.	 İlan No: 120004659 Ford Cargo 1838T Model Yılı: 2011 Km: 161000 Üst Yaptı: Sesi Yeri: Yengeçli-MERİN Tel : 0 (324) 327 10 10 GSM : 0 (530) 401 47 67 Fiyat: 102.000 TL.	 İlan No: 119056189 Ford Cargo 2524 Model Yılı: 2005 Km: 75000 Üst Yaptı: Açık Kasa Yeri: Sincan - ANKARA Tel : 0 (312) 269 81 00 GSM : 0 (541) 840 53 01 Fiyat: 63.000 TL.	 İlan No: 122269914 Ford Cargo 1835 Model Yılı: 2008 Km: 410000 Üst Yaptı: Sesi Yeri: Osmangazi-BURSA GSM : 0 (530) 774 07 46 Fiyat: 65.000 TL.	 İlan No: 123162667 Ford Cargo 1830 Model Yılı: 2005 Km: 327000 Üst Yaptı: Sesi Yeri: Osmangazi-BURSA GSM : 0 (530) 774 07 46 Fiyat: 63.000 TL.	 İlan No: 97088455 Ford Cargo 1838T Model Yılı: 2011 Km: 180000 Üst Yaptı: Sesi Yeri: Sincan - ANKARA Tel : 0 (312) 269 81 00 GSM : 0 (541) 840 53 01 Fiyat: 109.000 TL.
 İlan No: 122214358 Ford Cargo 1838T Model Yılı: 2012 Km: 35000 Üst Yaptı: Sesi Yeri: Maltepe-İSTANBUL GSM : 0 (530) 363 33 34 Fiyat: 110.000 TL.	 İlan No: 121938441 Ford Cargo 1838T Model Yılı: 2003 Km: 142000 Üst Yaptı: Sesi Yeri: Bucak - BURDUR GSM : 0 (533) 267 33 77 Fiyat: 49.000 TL.	 İlan No: 121757986 Ford Cargo 1835 Model Yılı: 2008 Km: 8000 Üst Yaptı: Sesi Yeri: Sincan - ANKARA Tel : 0 (312) 269 81 00 GSM : 0 (541) 840 53 01 Fiyat: 65.000 TL.	 İlan No: 120006775 Ford Cargo 1838T Model Yılı: 2011 Km: 152000 Üst Yaptı: Sesi Yeri: Yengeçli-MERİN Tel : 0 (324) 327 10 10 GSM : 0 (530) 401 47 67 Fiyat: 102.000 TL.	 İlan No: 95091787 Ford Cargo 1835 Model Yılı: 2008 Km: 160000 Üst Yaptı: Sesi Yeri: Bağdatlı - İSTANBUL GSM : 0 (530) 149 65 81 Fiyat: 82.000 TL.	 İlan No: 113512927 Ford Cargo 1835 Model Yılı: 2009 Km: 310000 Üst Yaptı: Sesi Yeri: Merkez - DENİZLİ Tel : 0 (258) 321 17 77 GSM : 0 (549) 416 41 61 Fiyat: 92.000 TL.

FORD CARGO İNŞAAT KAMYONLARI

 İlan No: 118495174 Ford Cargo 2530 Model Yılı: 2005 Km: 190000 Üst Yaptı: Sesi, Dış, Yeri: Bucak - BURDUR GSM : 0 (530) 251 30 92 Fiyat: 68.000 TL.	 İlan No: 122190509 Ford Cargo 3536 Model Yılı: 2010 Km: 13612 Üst Yaptı: Hava, Dış, Yeri: Sincan - ANKARA Tel : 0 (312) 269 81 00 GSM : 0 (541) 840 53 01 Fiyat: 145.000 TL.	 İlan No: 120075253 Ford Cargo 3936 Model Yılı: 2011 Km: 21000 Üst Yaptı: Çimbenler Yeri: Yengeçli - MERİN Tel : 0 (324) 327 10 10 GSM : 0 (530) 401 47 67 Fiyat: 155.000 TL.	 İlan No: 101833212 Ford Cargo 4136 Model Yılı: 2012 Km: 71839 Üst Yaptı: Hava, Dış, Yeri: Bahçelievler - İST. Tel : 0 (312) 624 39 39 GSM : 0 (545) 871 36 73 Fiyat: 165.000 TL.	 İlan No: 95867366 Ford Cargo 3530 Model Yılı: 2009 Km: 104000 Üst Yaptı: Açık Kasa Yeri: Tepecik - İST. GSM : 0 (555) 989 50 13 Fiyat: 115.000 TL.	 İlan No: 108259053 Ford Cargo 2530 Model Yılı: 2008 Km: 308293 Üst Yaptı: Sesi, Dış, Yeri: Sincan - ANKARA Tel : 0 (312) 269 81 00 GSM : 0 (541) 840 53 01 Fiyat: 65.000 TL.
--	---	--	---	---	---

FORD CARGO UZUN YOL KAMYONLARI

 İlan No: 123878633 Ford Cargo 3235 S Model Yılı: 2008 Km: 552933 Üst Yaptı: Açık Kasa Yeri: Osmangazi-BURSA GSM : 0 (530) 774 07 46 Fiyat: 99.000 TL.	 İlan No: 107123566 Ford Cargo 2524 Model Yılı: 2009 Km: 410000 Üst Yaptı: Sesi, Dış, Yeri: Sincan - ANKARA Tel : 0 (312) 269 81 00 GSM : 0 (541) 840 53 01 Fiyat: 85.000 TL.	 İlan No: 110238036 Ford Cargo 3230 C Model Yılı: 2006 Km: 490000 Üst Yaptı: 2011 Yeri: Sincan - ANKARA Tel : 0 (312) 269 81 00 GSM : 0 (541) 840 53 01 Fiyat: 85.000 TL.	 İlan No: 122902118 Ford Cargo 3235 S Model Yılı: 2009 Km: 283000 Üst Yaptı: Açık Kasa Yeri: Bahçelievler - İST. Tel : 0 (312) 624 39 39 GSM : 0 (545) 871 36 73 Fiyat: 98.000 TL.	 İlan No: 120213869 Ford Cargo 3235 S Model Yılı: 2010 Km: 499000 Üst Yaptı: Açık Kasa Yeri: Bucak - BURDUR GSM : 0 (533) 267 33 77 Fiyat: 106.000 TL.	 İlan No: 122149994 Ford Cargo 3230 C Model Yılı: 2007 Km: 400000 Üst Yaptı: Açık Kasa Yeri: Merkez - DENİZLİ Tel : 0 (258) 321 17 77 GSM : 0 (549) 416 41 61 Fiyat: 90.000 TL.
---	---	--	---	--	--



fordtrucks.sahibinden.com

YEREL

TAŞIMACILAR

MAYIS 2013
www.tasimacilar.com

6

3M'DEN
TÜRKİYE'DE
İLGİNÇ VE
YARATICI
BİR EĞİTİM

Yüzyıl aşkın süredir hayatı kolaylaştıran binlerce yenilikçi ürünün mucidi olan 3M, Türkiye'de ilk kez yapılan, yaratıcılık ve dayanıklılık kavramlarının masaya yatırıldığı bir eğitime imza atıyor. Yüksek performanslı araçları kaplama ve kişiselleştirmedeki uzmanlığıyla bilinen inovasyon devi 3M, Türkiye'de bir ilke imza atarak 3M Araç Kaplama Eğitim ve Sertifikasyonu programını başlattı. Sektöründe uzman elemanların yetiştirilmesini amaçlayan program Türkiye'de bir ilk olmasıyla da dikkati çekiyor. 3M'nin daha önce Avrupa ve ABD'de gerçekleştirdiği "Araç Kaplama

Eğitim" programı bu kez Türkiye'de yapılacak. 3M, Türkiye'nin farklı illerinden katılımların yer aldığı program sayesinde, sektörde yenilikçi ve yaratıcı bir kanalin açılacağı düşüncesinde... Araç kaplama materyallerinin tasarımı ve kalitesinin yanı sıra işlemi gerçekleştiren uzman eğitimi ve donanımın önemine de vurgu yapan 3M yetkilileri, yapılan eğitim çalışması sayesinde hem sektörde bu alanda uzman kişilerin yetiştirilmesi hem de uygulama yapılan ürünün dayanıklılığının artırılması gibi iki yönlü bir eğitim çalışması hedeflediklerini ifade ettiler.

TÜRK NAKLİYECİLERİNİN iradesini teslim alamazsınız

Geçtiğimiz hafta basına ve kamuoyuna yansıyan Bulgar nakliyecilerinin Kapıkule'nin Bulgar tarafındaki Kapitan Andrevo kapısını kapatarak eylem yapmasının ardından diğer sınır kapılarında da eylemler başladı.



Bulgar taşımacılar, Kapıkule-Kaptan Andrevo ve Hamzabeyli-Lesova kapılarında "yol kapama eylemi" başlattı. Dört gün daha süreceği söylenen eyleme gerekçe olarak Türk yetkililerince yapılan ve tüm yabancı araçlara 8 Nisan 2013 tarihinden itibaren uygulamaya konulan ihracat beyannamelerinin kontrolleri gösterildi.

FİLİLİ DURUMA SAĞDUYULU YAKLAŞIM

Bulgar nakliyecileri yaptıkları bu eylemlerle, fiili bir durum yaratarak, Avrupa Birliği'nin giriş kapısını Türk nakliyecilerine kapatmış, ülkemiz dış ticaretine ve üzerimizden yapılan transit ticarete ambargo koymuştur. Üzerine fırtınalar kopartılan ve eylemin gerekçesi olarak sunulan olay ise, Türkiye'nin haksız rekabeti önlemek amacıyla 'tüm yabancı araçlara' 8 Nisan 2013 tarihinden itibaren uygulamaya başladığı ihracat beyannamelerinin kontrolü...

Bulgar nakliyecilerini ve eylemin gerekçesini daha iyi anlamak için filmi biraz geriye sarmakta fayda var. Bu süreçte nasıl geldik? Sınırdaki Bulgar araçlarının uluslararası anlaşmalarla hükme bağlanan kota uygulamalarını delmek ve haksız kazanç sağlamak amacıyla Türkiye'den aldıkları üçüncü ülke taşımalarını Bulgaristan yükümlü gibi göstererek Bulgaristan aktarması ile AB ülkelerine taşıdıkları iddia ediliyordu. Artan şikâyetler üzerine denetim ve kontrolleri sıklaştıran Türk makamları, bir süre sonra iddiaların doğruluğunu kanıtlayan belgelere ulaştılar. İhracat beyannamelerinde malın gideceği ülke ile boşaltma noktası olarak beyan edilen noktalarda uyumsuzluklar ortaya çıktı. Daha önce Bulgaristan'ın Türk nakliyecilerine uyguladığı denetimlerde çok daha ağır cezalara maruz bırakılan Türk nakliyecilerine karşılık Bulgaristan, sadece 6 araca kesilen cezayı da sebep göstererek, Bulgaristan-Türkiye sınırındaki Kapitan Andrevo Gümrük Kapısı'nda (artık kapılarında diyebiliriz) eylem kararı aldı. Elbette yaşanan asıl süreç Bulgar yetkililer tarafından



dünya kamuoyundan gizlendi. Özetle ihracat beyannamelerinde yaptıkları usulsüzlüklerle köşeye sıkışan Bulgar nakliyecileri çözümü 'protesto' da buldu. O gün bugündür onurlu hak arama mücadelesinin adı oldu rant kavgası.

TÜRK MAKAMLARI HAKLI OLMANIN SUKUNETİNDE

Türkiye'nin ticari, siyasi ve ekonomik inisiyatif ve iradesi üzerine oynan bu oyuna karşılık Türk nakliyecileri sağduyuyu elden bırakmıyorlar. Bu sabah Uluslar arası Nakliyeciler Derneği'nden yapılan açıklamada, 'Bilinmelidir ki, Türk taşımacısı tüm dünya milletlerinden meslektaşları ile 'eşit koşullarda rekabet' kurallarının oluşturulmasının her zaman arkasında olacaktır' dendi. Yine gayet sakin bir tavırla 'Bulgar meslektaşlarımızdan ise sadece kendilerine yönelik olmayan bu yeni uygulama ile ilgili eylemlerine son vermelerini istiyoruz' yönünde çağrı yapıldı.

YALNIZCA BULGARİSTAN RAHATSIZ

Burada dikkat edilmesi gereken bir diğer hususta UND'nin açıklamasında da belirtildiği gibi 'eşit rekabet koşullarının oluşturulmasına yönelik bu uygulama aslında tüm yabancı araçlar için geçerli yani bu kontroller ve denetimler yalnızca Bulgar nakliyecilerine uygulanmıyor.

GEÇ BİLE KALINDI

Birileri sınır kapılarında eylemler yapıp, başırsa dursun Türk makamlarının sınır kapılarında başlattığı uygulamanın ehemmiyeti ve aciliyeti ise rakamlarda

gizli... Buna göre, 2011 yılında bu sınır kapılarından gerçekleştirilen ihracat taşımalarında yabancı araçların payı yüzde 42, Türk araçlarının payı yüzde 58'iken, 2012'de yabancı araçların pazar payı 161.451 taşıma ile yüzde 43'e yükseldi, bu oran 2013'ün ilk çeyreğinde yüzde 44'e ulaştı, tüm sınır kapılarımızdan yabancı araçların yaptığı ihracat taşımaları ise 2012 yılında 283.704 olarak gerçekleşti, bu sayı yabancı araçların 2011 yılında yüzde 18 olan toplam taşıma içindeki payını yüzde 19'a taşıdı. Bu rakamların ise anlamı şu; baştan aşağıya haksız rekabet!

SAKALIMDA OTUR, BİYİĞİMİ YOL

Yine rakamlardan yola çıkacak olursak, son yıllarda artış eğilimi gösteren, taşıma pastasında payını giderek arttıran ülkelerin üçüncü ülke taşımacıları yani kotaya tabii olan ülkeler olduğunu görüyoruz. Dönen dökap ise, bu ülke araçları Türkiye'den yola alarak ikili taşıma yapıyor gibi taşıma evraklarını düzenliyor ve yükü üçüncü bir ülkeye taşıyor. Yani daha Türkçesi sakalında oturuyor, biyiğimi yoluyor! Hem benim topraklarımı kullanıyor, hem beni kandırıyor, hem de pazardan payımı alıyor. Sonra Türk makamları bu gidişata dur demek isteyince kötü oluyor. İşe bakın ki, Türkiye'de bu oyunların en fazla döndüğü kapılar, batı kara sınır kapılarımızdan Kapıkule, Hamzabeyli, İpsala...

TÜRK NAKLİYECİLERİ NEREDE EYLEM YAPSIN?

Şimdi bunlar yetmiyormuş gibi, Bulgar nakliyecilerin sınır kapılarında yap-

tıkları eylemlerin bedelini yine Türk taşımacıları ödüyor. Kapılarda oluşan kilometrelerce kuyruk, aksamalar, gecikmeler, bundan kaynaklı meydana gelen maddi zarar, ihracatımıza inen darbeler... Eylem yapmakta ustalaşan Bulgar nakliyecilerine soruyoruz, 'yıldır Türk nakliyecilerine yaşadığınız mağduriyetlere karşılık Türkler nerede eylem yapsın?

BİZ SİZİ TUTMAYALIM!

İlk eylemini Bulgaristan-Türkiye sınırındaki Kapitan Andrevo Gümrük Kapısı'nda başlatan Bulgar nakliyeciler, bu kez de Kapıkule-Kaptan Andrevo ve Hamzabeyli-Lesova kapılarında "yol kapama eylemi" başlattı. 4 gün sürecek bir eylemden bahsediliyor.

USULSÜZLÜK DE YAPARIM, EYLEM DE YAPARIM

Kapitan Andrevo kapısında yapılan ilk eyleme katılan Bulgaristan Oto Taşımacılık Birliği (BASAT) Başkan Yardımcısı Petko Angelov buradan yaptığı açıklamada, Bulgar kamyonlarının Türk gümrüklerindeki işlemlerinin özellikle yavaş yapıldığını öne sürmüştü. Angelov, işlemlerin uzun sürmesi yüzünden zaman kaybettiklerini ve müşterilerine kaliteli hizmet veremediklerini söylemiş ve eklemişti, 'sorunlarımızı kısa vadede çözüm bulunmaması durumunda Bulgaristan-Türkiye sınırındaki tüm gümrük kapılarında eylem yaparız!'

BULGAR TAŞIMACILAR TÜRK MAKAMLARINA DİZ ÇÖKTÜREMEZ

Yapılan bu eylemlerle Bulgar nakliyeciler ne kazanır bilinmez ama bir yazar şöyle der: 'yatağını sevmeyen her ırmağın önünde iki seçenek vardır, ya taşmak ya da kurumak!' Bulgar nakliyecileri küçük çocuklar gibi mızıkçılık yapacağına yaşanan usulsüzlüklere bir an evvel son verip, eşit rekabet koşullarının oluşmasına katkı sunmalı ve yaşanan süreci diplomatik bir krize çevirmemeli. Türk nakliyecilerinin de sağduyudan yararlanarak yapılan açıklamadan da anlıyoruz ki, umutlar ve temenniler bu yönde...



Isuzu IDEF'13'te YERİNİ ALDI

Anadolu Isuzu, İstanbul Tüypap Fuar ve Kongre Merkezi'nde bu yıl 11'isi düzenlenen IDEF'13 Uluslararası Savunma Sanayii Fuarı'nda, özel olarak üretilen güvenlik donanımlı araçlarıyla görücüye çıktı.

Anadolu Isuzu, ürettiği küçük otobüs ve ticari araçların yanı sıra özel üretim zırhlı araç, gözaltı aracı ve D-Max'leri ile savunma sanayi alanında da adından sıkça söz ettiriyor.

Novo Ultra Gizli Zırhlı Personel Taşıma Aracı'ndan Novociti Gözaltı Aracı'na, D-Max 4x4 Kriminal Araç'tan D-Max Limited'e kadar geniş araç segmenti ile fuarda yer alan Isuzu, düzenlendiği şovlarla da fuar ziyaretçilerinin ilgisini çekti. Fuar boyunca iki K9 cins köpek ve eğitimcilerinin görsel şov yaptıkları Isuzu standı, fuarın en çok ziyaret edilen standı oldu.

D-Max Kriminalı Hakkında; Tekerlekli araçların geçemeyeceği zeminlerde araçlara güvenli sürüş imkanı veren ve düşük zemin baskını ile yüksek tutunma gücü sağlayan Palet Sistemi, D-Max 4x4 Kriminal Araç'ın her bir çekerinde ayrı ayrı yer alıyor. Sistem çıkarıldığında da aracın orijinal lastikleri rahatlıkla takılabilir. Aracın asfalt ve kuru düz toprak zeminde 80 km/sa hız, karlı zeminde ise 120 km/sa hız ile ilerlemesini sağlayan Palet Sistemi, aracın çekiş gücünün azalmasına da sebep olmuyor.

Özel amortisör sistemi ve yükseltme kiti ile fuarın gözdesi olan özel üretim D-Max 4x4 Limited ise yan basamak, çamurluk ve ön tampon özellikleriyle dikkat çekiyor. Çeki demiri ve özel off-road lastikleriyle D-Max Limited, her koşulda güvenli sürüş olanağı sağlıyor.



Mercedes-Benz Türk, IDEF'13'DE

Mercedes-Benz Türk, askeri kullanım alanları için üretilen kamyon ve taktik tekerlekli araçlarını Beylikdüzü-Tüypap'ta düzenlenen, IDEF'13 11. Uluslararası Savunma Sanayii Fuarı'nda sergiliyor.

Çeşitli ülkelerden savunma sanayi firmaları, kara- deniz- havacılık ve uzay alanlarında ulaşım, lojistik destek faaliyetleri ve levazım malzemeleri, araç ve gereçler ile ilgili çeşitli ürünler 7-10 Mayıs 2013 tarihlerinde gerçekleştirilen IDEF 2013 Fuarı'nda gözler önüne seriliyor. IDEF 13 11. Uluslararası Savunma Sanayii Fuarı'nda Mercedes-Benz Türk, zorlu arazi şartlarında ve savunma sanayinde kullanılmakta olan, zırhlı askeri araçlarından Mercedes-Benz Unimog U5000 4x4, Zetros 1833A 4x4, Actros 8x8 kamyonları ile G-Serisi LAPV 4x4 zırhlı personel taşıyıcı aracını sergiliyor.

MERCEDES-BENZ UNIMOĞ HAKKINDA

Fuarda sergilenen Mercedes-Benz araçların kabinleri mermi ve patlayıcılara karşı muhtelif seviyelerde zırhlandırılmış olmakla birlikte azami koruma sağlıyor. Unimog 4x4 taktik tekerlekli araçlar 2,5 ton sınıfında, çoğunluğu yerli üretim olmak üzere, 10.000 adedi aşkın bir miktarda Türk Silahlı Kuvvetleri'imize teslim edilmiş olup en çetin arazi ve iklim şartlarında başarıyla hizmet vermeye devam ediyorlar. Unimog üretiminde kazanılan tecrübe sayesinde Aksaray Kamyon Fabrikası'nda yurtdışında üretilen tüm Unimog'ların şasisleri de imal edilerek ihraç ediliyor. Fuar standında sergilenen Zetros 4x4, Actros 8x8 ve G-Serisi LAPV Mercedes-Benz askeri araçlar da ayrıca NATO orduları tarafından Afganistan gibi zorlu şartlarda kullanılmak üzere tercih ediliyor.

YARDIMCI GRUP, PALMALI HOLDİNG'E 10 ADET GEMİ SİPARİŞİ VERDİ



127 milyon ton petrol ve petrol ürünüyle dünyanın en büyük deniz taşımacılığı şirketlerinden biri olan Palmalı Holding, gemi inşa konusunda Türkiye'de söz sahibi olan Yardımcı Grup ile "Armada tip" diye tanımlanan petrol taşımacılık kullanılmak üzere 10 geminin yapımı için anlaştı. Yardımcı Grup ile 5+5 verilmeğe üzere anlaştıklarını ifade eden Palmalı Holding Başkanı Mübariz Mansimov gemilerin Tuzla'da Yardımcı Grubun tersanelerinde inşa edileceğini kaydetti. Gemi ile ilgili bilgi de veren Mübariz Mansimov "Gemilerin hepsi Rusya iç

sularında, Hazar ve Karadeniz arasında Volga kanalında çalışacak. Armada tip 7 bin tonluk gemiler" dedi. Gemilerin 170 milyon dolar değerinde olduğunu açıklayan Yardımcı Grup Başkanı Servet Yardımcı da Global krizden sonra Tuzla'daki tersanelerde gemi inşa işinin durma noktasına geldiğini belirterek "Bu gemiler 140 metre boyunda, 16.6 metre eninde. 7 bin detveit ton kapasiteye sahip, petrol taşıyan gemiler. Bu 10 gemi 5 yıllık bir periyotta yapılmış olacak. Bu süre zarfında 500 kişiye iş imkanı sağlayacak" dedi.

SEKTÖRDEN

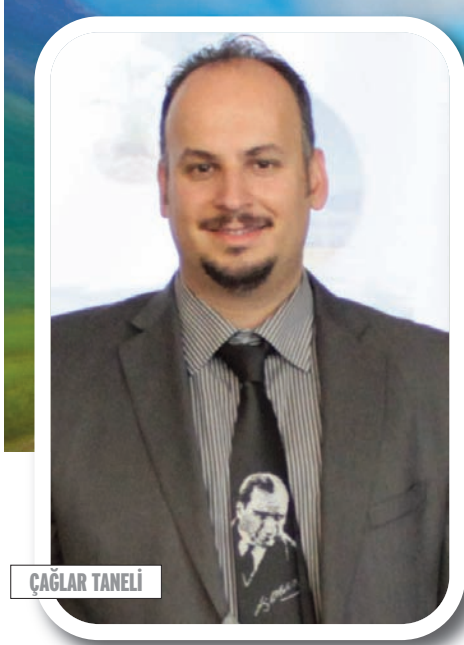
TAŞIMACILAR

| MAYIS 2013 |
| www.tasimacilar.com |

7

Alt yapısı oluşturulmadan sorular SRC 5 kontrolleri taşımacıyı zorluyor

1998 yılında özellikle akaryakıt sektörüne taşıma hizmeti vermek amacı ile kurulmuş olan Güvenok AŞ, başlangıçta Opet istasyonlarının iç taşımalarına hizmet vermek amacıyla sektöre giren Güvenok AŞ, hızla büyümüş ve Türkiye'nin akaryakıt taşımacılığı konusunda öncü kuruluşu olmayı başarmış bir firma...



ÇAĞLAR TANELİ



Güvenok Lojistik Hizmetler Koordinatörü Çağlar Taneli ile ADR'li taşımacılığı, ADR'li tankerlerinin temizliği, maliyeti, ADR ehliyeti almış, almamış şoförlerle çalışmanın zorlukları, eğitim süreçleri, uygulamada yaşanan sıkıntılar üzerine konuştuk. Öncelikle Güvenok Lojistik'in çalışmaları hakkında bilgi veren Taneli, 160 tane özmal araçlarının olduğunu ve tüm araçlarının ADR'li olduğuna vurgu yaptı. Çekicilerde Mercedes, Scania ve Ford'la, dorseler ise TIRSAN ve OTOKAR bağlantılı çalıştıklarını belirtti. Güvenok Lojistik bünyesinde özellikle madeni yağ için alt taşeron desteği aldıklarını söyleyen Taneli, Opet'in ve bazı ek şirketlerin madeni yağlarını taşıdıklarını ifade etti.

'ADR'Lİ ARAÇLARIN TEMİZLİĞİNİ ÇEVRE BAKANLIĞI LİSANSLI FİRMALARA YAPTIRIYORUZ'

Farklı ürün taşımacılığında ADR'li araçların temizliği hususunda sorumuza yanıt veren Çağlar Taneli, Güvenok Lojistik olarak araçların genelde bulunduğu operasyon için ürettiklerini kaydetti ve şu yönde bilgi verdi: 'bir madeni yağ aracı, o operasyona başlanır.

O operasyon 10 sene sürdüyse, 10 sene boyunca orada çalışır. Operasyon bitip değişmek gerekirse, Çevre Bakanlığı tarafından lisans onayı verilmiş yıkama firmalarında temizliğini yaptırıyoruz' dedi. ADR'li araçların temizliğinin maliyetinin yüksek olmasının yanı sıra temizliği yapacak lisanslı firmaların olmamasından yakınan Taneli, rekabet koşullarının oluşturulmamasının bedelini, işini layıkıyla yapmak isteyen firmalar tarafından ödendiğini kaydetti.

"EĞİTİMLER FİRMALARI VE ŞOFÖRLERİ ZORDA BIRAKIYOR"

ADR eğitimi alacak sürücünün operasyonlardan uzak kaldığını belirten Taneli, ADR yönetmeliğinin Türkiye'de yeni bir uygulama olduğunu o sebepten dolayı da kontrollerin sıklaştığını, ADR sertifikasına sahip olmayan

sürücülerin ise yüküklü cezalara maruz kaldığını ifade ederek "SRC5'in yeni gündemde olması emniyet müdürlüğüne de bu yönde talimat verilmesi üzerine şu anda SRC5 kontrolleri başladı. Ama bu başlangıç çok hızlı oldu. Yani ben bu kanunu yaptım şu saatten sonra SRC5 ararım diyen kanunla 3 ay sonraki sınavı da belli olmasına rağmen aynı gün SRC5 belgen var mı denilerek cezalara maruz kalmak sıkıntılı oluyor" şeklinde açıklama yaptı.

Tehlikeli Madde yönetmeliğinde yer alan ADR'nin Türkiye'deki mesleki yeterlilik adının SRC5 olduğunu hatırlatan Taneli "ADR'nin bizim tehlikeli madde kanununda ve mesleki yeterlilik yönergesindeki yeni adı SRC5. Yani tehlikeli madde taşıyacak bir sürücü SRC5 belgesi almak ve buna sahip olmak zorunda. Şu anda kontroller başladı ve ceza uygulamaları devam ediyor. Yeni bir uygulama, yeni bir kanun, yeni bir zorunluluk olduğu için SRC5 belgesine sahip bir sürücü bulmak zor" dedi.

TANYELİ: ADR İLE İLGİLİ VERİLEN EĞİTİMLER GÖZDEN GEÇİRİLMELİ

Türkiye'nin ADR'ye taraf olmasıyla birlikte kanunda yeni yer aldığını ifade eden Taneli,

yapılan eğitimlerin firmaları ve eğitime girecek olan şoför adaylarını zorladığını sistemin yeniden gözden geçirilmesi gerektiğini söyleyerek eğitime yönelik sıkıntılarını şu sözlerle dile getirdi: "SRC5 eğitimi verecek olan mesleki yeterlilik kursları her ilde mevcut değil, bizde mevcut illere başvurup sürücülerimizin eğitim almasını sağlıyoruz. Verilen eğitimlerin sınavları da 2-3 ay sonra gerçekleşiyor. Sınavın geleceği zamana kadar aday aldığı eğitimin tekrarı olmadı için bilgilerini unutabiliyor. Bunun yanı sıra sınavın her ilde olmaması da büyük sıkıntı. Eğitimler 2-3 gün sürüyor. Firma için de en büyük sıkıntı eğitime giren adayın operasyondan uzak kalması. Bu sadece bir aday için, aynı firmada birden fazla çalışan adaylar da eğitime katılabiliyor. Bu da doğal olarak şirketin ticari mantığına aykırı. Bunların hepsi karşımıza problem olarak çıkıyor" dedi.

"ADR EĞİTİMİ ALMIŞ ŞOFÖR BULMAK ZOR

Tehlikeli madde taşımacılığı yapan firmaların sıkıntılarının sadece eğitimlerle kalmadığını, piyasada ADR sertifikası almış sürücü de bulunmanın zorluğundan bahseden Çağlar Taneli,

yönetmelikte geçen kuralları tam anlamıyla yerine getiren firmaların aynı şekilde bu kurallara uyması gereken şoförleri bulmada da sıkıntı yaşadığı şu sözlerle ifade etti: "Özellikle tehlikeli madde sektöründe özellikle bizim gibi tam kurallara uyan firmalar için sürücü bulmak sıkıntı. sürücüyi bulduğun zaman o sürücüye şunu kabul ettirmen gerekiyor; 9 saatten fazla araç kullanmayacaksın, 50 km'yi geçmeyeceksin, kemerini daimi olarak takacaksın, sigara içmeyeceksin, cep telefonu kullanmayacaksın. Bunlardan herhangi birini yaparsan seni işten atarım. Yani daha adamı işe almadan dövmüş oluyorsunuz."

ADR SÜRECİ TAMAMLANDIĞINDA HURDA TANKER SAYISI ARTACAK

Türkiye'nin ADR'ye taraf olduğunu ama henüz üyeliğin sürecinin tam anlamıyla oturmadığını belirten Taneli ADR'li araçların onayının ise farklı ülkelerde yapıldığını, bunun da şu anda piyasada mevcut tankerler için sıkıntı teşkil ettiğini söyledi. Üyelik sürecinde yaşanacak sıkıntılar ve buna yönelik kişisel çözüm önerisi de sunan Tanyeli, yaptığı açıklamaları şu sözlerle dile getirdi: "yapılacak denetimlerde piyasadaki belli yaştaki tankerlerin çevrilmesini isterlerse halen taşıma yapan kişiler ne yapacak. Ben yoğun taşıma bir şirket olarak belli markalardan faydalanmaya çalışırken bile araç alımında sıra bekliyorsam, ADR'nin tam anlamıyla yürürlüğe girmesinden sonra belli yaştaki tankerlerin piyasadaki toplanmasıyla talepleri nasıl karşılayacağım. Bu araçların hepsini bir anda kesemezsiniz. Bence çok yoğun kontrolü olmayan yerlerde kullanacağını tahmin ediyorum. Örneğin diyecek ki bu sene itibarıyla 2000 model ve üstü bir dahaki sene 2001 ve üstü gibi 10 senelik bir süreçte hepsini eleyip yok edilecektir. O araçlarda o zaman yeterinde yaşanmış olacağı için hurdaya geçmiş olacak."

**BAŞARIMIZ SİZİNLE BÜYÜDÜ
OMSAN 35 YAŞINDA**

Lojistik yolculuğuna 1978'de 15 araçlık bir filoyla başladık. Bugün 1250 çalışanı, 1 milyon m²'lik ileri teknoloji hizmet alanı, 1400 araçlık filosu, 2 adet helikopter, 1 adet 30.000 DWT büyüklüğünde kuru yük gemisi ve dünyanın farklı şehirlerinde ofisleri bulunan uluslararası dev bir şirkettiz.

Bu başarıyı müşterilerimiz ve Türkiye ile paylaşmak bizim için büyük gurur.

OMSAN LOJİSTİK **35**

www.omsan.com.tr

**TÜRKİYE MASAYA
YUMRUĞUNU VURDU**

Bir süredir gündemi meşgul eden Avusturya Krizi, Ankara'da gerçekleştirilen Türkiye-Avusturya KUKK toplantısında Türk Bürokratlarının masaya yumruğunu vurmasıyla ses getirdi.

Uzun süredir Avusturya üzerinden yapılan transit taşımalarda 20 milyar dolarlık ihracat için Türkiye'ye sadece 15 bin geçiş belgesi tahsis eden Avusturya, kotanın yetersiz kaldığı 100 bin civarındaki taşımacılar için Türk araçlarının Maribor (Slovenya), Fernetti (İtalya) ve Szeged (Macaristan) ülkelerine geçiş için tren yolu hatlarını kullanarak ülkesini geçmesine izin veriyordu. 2012 yılı sonunda Macaristan'daki tren yolu şirketinin ani bir kararıyla Szeged-Wels Ro-La hattını kapatmasıyla bu güzergah üzerinden gerçekleştirilen taşımalarda 25 bine yakın Türk TIR'ı kaldırılan Ro-La hattının yerine Avusturya'nın hiçbir alternatif sağlamaması, hatta zorunlu olarak yüklerini terminalerde 4 gün süreyle bekletilmesi de Türk nakliyecisinin ihracatına sekte vurduğu gibi maddi anlamda kayıp yaşamasını da sağlıyor.

TÜRKİYE YAŞANAN SIKINTILARA "ARTIK YETER" DEDİ

Avusturya'nın hiçbir nedene bağlamadan Türk Taşımacısını boyunduruk altına alarak Ro-La hattını zorunlu olarak kullanmamak istemesine karşı çıkan Türk nakliyecisi Ro-La hattını kullanmayı reddettiği

gibi 4 milyon aracın geçtiği Avusturya karayollarında 90 bin Türk TIR'ının da durdurulmasına bir anlam veremiyor ve "Ro-La hatları Türk taşımacısı için artık bir zorunluluk değil, alternatif olmalıdır" diyerek artık yeter dedirtti. Bütün bu yaşanan zorluklar Karayolu Düzenleme Genel Müdür Yardımcısı Hüseyin Yılmaz'ın başkanlık ettiği Türkiye-Avusturya KUKK Toplantısı'nda dile getirildi.

TALEPLER KABUL EDİLMEDİ, İMZALAR ATILMADI

Szeged-Wels Ro-La hattının 9 Aralık 2013 tarihinden bu yana kullanılmıyor olması üzerine Türk tarafı toplantıda Avusturya tarafından Macaristan güzergahında kullanılmak üzere transit geçiş belgesi talep etti. Türk tarafı ayrıca Maribor/Wels ve Fernetti/Salzburg hatlarında Türk taşımacısı için, karayolu taşımasının üzerinde ekstra bir maliyetin kabul edilemeyeceğini, taşımacının artık 12 saatten fazla terminalde bekletilemeyeceğini, bunun için bir kural tanımlanmasının yapılmasını Avusturya tarafından talep etti. Bakanlık Müsteşar Yardımcısı Talat Aydın, Heyet Başkanı Hüseyin Yılmaz ve Daire Başkanı Nurban Tüfekçioğlu'nun da yer aldığı toplantıda Avusturya'nın üzerine düşen transit sorumluluğunu yerine getirmesi gerekliliğini ve bu taleplerin Türk taşımacısının hakkı olduğunu belirttikçe taleplerin yerine getirilmesi istendi. Türk taşımacısının yaşadığı tüm bu olumsuzluklar Avusturya yetkililerince kabul edilmedi ve Türkiye-Avusturya arasında gerçekleşmesi gereken protokol Türk tarafının isteği ile imzalanmadan sona erdi.

YEREL

TAŞIMACILAR

MAYIS 2013
www.tasimacilar.com

8

"OMSAN'LA
ARABAM
TATİLDE"

Lojistik sektörünün lider markası OMSAN Lojistik, 2010 yılında başlatmış olduğu "Arabam Tatilde" hizmetini geliştirerek sürdürüyor. Aracını tatil yolunda kullanmak isteyenlerin yardımına koşan "Arabam Tatilde", Mayıs 2013 itibari ile Bodrum, Antalya, İzmir ve Dalaman çevresine tatile gideceklerin hizmetine sunuluyor. Böylece tatil severler, bu yıl da, tatil yolunda uzun ve yorucu yolculuklar yapmak zorunda kalmayıp, kendileri uçak konforuyla tatile giderken, araçları OMSAN güvencesiyle taşınacak. Tatil severler, İstanbul Ce-

vizli'deki OMSAN tesislerine ek olarak İstanbul Sabiha Gökçen Havalimanı'nda ve Atatürk Havalimanı'nda bagajlarında bulunan yüklerle birlikte araçlarını OMSAN yetkilisine teslim edecek, sonrasında Bodrum, Antalya, İzmir ve Dalaman Havalimanlarında araçlarını yine OMSAN yetkililerinden teslim alabilecekler. OMSAN'la Arabam Tatilde aynı hizmeti dönüş yolunda da tatil severlerin hizmetine sunacak. Arabam Tatilde hizmetini her yıl geliştiren OMSAN, 2013 yılından itibaren müşterilerine İstanbul'da vade hizmeti de sunmaya başlayacak.

BOSCH, YAŞAM İÇİN TEKNOLOJİ ÜRETMEYE DEVAM EDİYOR

1886'dan beri dünya ekonomisi ve sanayisine katkıda bulunan, trendleri belirleyen BOSCH, faaliyet gösterdiği tüm sektörlerde öncü olmaya devam ediyor.

Otomotiv'den sanayi teknolojilerine, dayanıklı tüketim mallarından enerji ve bina teknolojilerine kadar geniş perspektifte teknoloji ve servis hizmetlerinde BOSCH markası bu yılda bir numara... BOSCH Türkiye Temsilcisi Steven Young, İstanbul'da düzenlenen yıllık değerlendirme toplantısında, 150 ülkede temsil edilen BOSCH Grubu'nun 2012 rakamlarına göre: 306 binden fazla çalışanı 52,5 milyar euro ciro elde ettiğini söyledi. Young, "Büyükresel gücün en önemli ülkelerinden biri de Türkiye. Bosch dünyasında 15'inci sıradayız. Avrupa'da büyüme bütçesi yapan iki ülkeden biriyiz" dedi. Bosch Grubu'nun Türkiye'deki satışları ise 852 milyon euro oldu.

RAKAMLARLA VE HEDEFLERLE BOSCH

2012'de 2,1 milyar euro olan cirosunu 2 milyar 400 milyon euro'ya, 1 milyar 250 milyon euro olan ihracatını ise 1 milyar 510 milyon euro'ya yükseltmeyi hedefleyen Bosch Türkiye, istihdamını ise yılsonunda 11 bin 858'e ulaştırmayı planlıyor. Böylelikle, bugüne kadar Türkiye'de gerçekleştirdiği 2 milyar euro yatırımıyla Türkiye'nin 2023 hedeflerine ulaşmasında önemli görevler üstlenirken, 5 kıtada 40'tan fazla ülkeye ihracat gerçekleştiren.

TÜRKİYE, 4.SIRADA



Türkiye, Bosch'un en önemli üretim üslerinden biri konumunda yer alıyor. Bosch Türkiye, Avrupa'da Almanya'dan sonra çalışan sayısı bakımından ilk ve dünya genelinde ise yine Almanya hariç 4. sırada yer alıyor.

'CARİ AÇIĞIN AZALTILMASINA KATKIDA BULUNUYORUZ'

Yapılan değerlendirme toplantısında Steven Young: 'BOSCH'un Türkiye gerçeğinde 2023 hedeflerine ulaşmasını değil, aşmasını istiyoruz' dedi. Sözlerine şöyle devam etti: 'otomotiv, yapı ve genel sanayilerimiz için özel çözümler üretiyoruz, yeni üretim modellerinden teknoloji transferlerine kadar bir dizi çalışma yürütüyoruz. Üç AR-GE Merkezimizin dışın co-designer konumunda yerel yetkinlik merkezleri kuruyoruz. Müşterilerimize en güncel teknolojileri kazandırıp küresel rekabetçiliklerini güçlendiriyoruz. Türk markalarının küresel boyutta markalar olması sürecinde el ele yürüyoruz. Yerleştirme çalışmalarımızla ülkenin ithal edeceği ürünleri hem üretip hem de ihrac ediyoruz. Böyle cari açığın azaltılmasına katkıda buluyoruz' şeklinde konuştu.

BOSCH, EN ÇOK PATENT ALAN ŞİRKET OLDU

Avrupa Patent Ofisi'nin açıklamasına göre BOSCH, 838 patent ile Avrupa'nın geçen yıl en çok patent alan şirketi oldu. 2012 yılında global olarak AR-GE çalışmalarını bütçesi 4,8 milyar euro olan BOSCH, 4 bin 800 patent başvurusunda bulundu.

DÜNYADA HER 5 DİZEL ARAÇTAN BİRİNİN ENJEKSİYONU BURSA'DAN

BOSCH'un Türkiye'ye yaptığı güzide yatırımlardan biri de Bursa. BOSCH'un Bursa'daki Dizel ve Benzinli Sistemleri fabrikasında 30'dan fazla araç markası için üretim yapıyor. Dünyadaki her beş dizel motorlu araçtan birinin enjektörü BOSCH'un Bursa'daki fabrikasından sağlanıyor. Türkiye'de BOSCH'un duvar tipi kombi ve komponentleriyle ısı pompalarının iç ünitelerini üretimini gerçekleştiren Manisa fabrikası Avrupa



'Otonom sürüşle teknoloji kontrolü ele alacak'

Bosch'un otomotiv sektörü için geliştirdiği güvenli sürüş teknolojilerini Türkiye'ye özel olarak ve ilk defa getirilen demonstrator ile yakından tanıma fırsatı buldular. Güvenli sürüş demonstrator aracı ve otomotivin geleceği hakkında bilgi veren Bosch Türkiye Temsilcisi Steven Young; "Sürücünün sorumluluğunu yavaş yavaş teknolojiye aktarıyoruz. Bugün trafikte halen sürücü sorumlu durumda ancak otonom sürüş teknolojisi sayesinde yavaş yavaş teknoloji kontrolü ele alacak" dedi.

pazarları açısından stratejik bir öneme sahip. Türkiye, Bosch Termoteknoloji için Avrupa'daki en büyük 4-5 pazardan biri. Duvar tipi kombi ve komponentleriyle ısı pompalarının iç ünitelerini Manisa'da bulunan fabrikasında üreten Bosch için Türkiye, Avrupa'daki önemli pazarlardan biri konumunda bulunuyor. Bosch üretiminin yüzde 70'ini ihrac ediyor. Bosch ve Buderus kombilerinin ürettiği, 845 kişinin çalıştığı tesisler, Bosch Termoteknik'in dünyadaki en büyük kombi fabrikası olma özelliğini taşıyor. Son iki yılda her yıl 500 binin üzerinde kombi üretimini gerçekleştiren fabrikadan 34 ülkeye kombi ihrac ediliyor.

HEM SOSYAL SORUMLULUK PROJESİ HEM BOSCH TEKNOLOJİSİ

Son dönemde futbolda artan şiddete karşı BOSCH güvenlik teknolojileri alanında da bir ilke imza attı. Statlarda futbolda şiddetin önüne geçebilecek yeni bir uygulama ile şiddetin önüne geçmeyi planlıyor. Geliştirilmiş yüz tanıma sistemi teknolojisini sayesinde futbolda şiddeti önleyecek yeni bir teknoloji ile hem

BOSCH'un hem teknolojisini hem de sosyal sorumluluk anlayışını görmek mümkün.

BOSCH'TAN YENİLİKÇİ VE HAFİF KÜÇÜK EL ALETLERİ

BOSCH el aletleri, tüm segmentlerinde sektörünün lider şirketlerinden biri olarak en çağdaş ve yenilikçi tasarımları ile herkesin kolaylıkla kullanabileceği ürünler sunuyor. Satılan ürünlerin yüzde 40'ı yeni ürünlerden oluşuyor. Özellikle Indego adı verilen ve lityum iyon pille çalışan ve gürültüsüz çalışan ürün bunlardan biri.

BOSCH'DAN KADIN İSTİHDAMINA YÖNELİK DEV ADIM

Üniversite öğrencilerinin en gözde şirket olarak belirlediği BOSCH, iş hayatında fırsat eşitliğini sözde bırakmayan dev bir adım attı. Bu kapsamda kadın çalışanlarını unutmayan BOSCH, kadınların üretim alanında daha görünür kılmak için yasaların annelere tanıdığı doğum izni ve sınırlı süt iznine ek olarak çocukları bir yaşına gelene kadar, dileyen tüm kadın çalışanlara part-time çalışabilme fırsatı tanyor.

ÇEVREYE DUYARLI BOSCH

Konuşmasında Türkiye'de yaptıkları yatırımlara karşılık ekoloji ve bu anlamda Türkiye'de var olan duyarlılığa da saygı duyduklarını anlatan Young, bu konuda hassasiyetlerini dile getirerek şu bilgileri verdi, son 2 yılda 34.400 MWh enerji verimliliği çalışması karşılığında 600 bin ağaca bedel olan 14.300 TCO2 emisyonu azaltıldığını ve son 2 yılda yapılan enerji verimliliği çalışmalarıyla da 2 milyon euro'nun üzerinde tasarruf sağlandığını bildirdi. "Sıfır kazaya doğru gidiyoruz, birbiriyle konuşan teknolojiler geliştiriyoruz" sloganıyla gerçekleştirilen, yıllık değerlendirme toplantısına katılanlar, Bosch'un otomotiv sektörü için geliştirdiği güvenli sürüş teknolojilerini Türkiye'ye özel olarak ve ilk defa getirilen demonstrator ile yakından tanıma fırsatı buldular. Güvenli sürüş demonstrator aracı ve otomotiv geleceği hakkında bilgi veren Bosch Türkiye Temsilcisi Steven Young; "Sürücünün sorumluluğunu yavaş yavaş teknolojiye aktarıyoruz. Bugün trafikte halen sürücü sorumlu durumda ancak otonom sürüş teknolojisi sayesinde yavaş yavaş teknoloji kontrolü ele alacak" dedi.

Türk nakliyecileri isyanda, çözüm uluslararası baskıda

Teorik olarak aslında birbirinden çok da bağımsız olmayan sorunlara, skandal boyutlarına ulaşan Ro-La krizi de darbe indirdi. Baş gösteren bu sorunla beraber başta Türk nakliyecileri olmak üzere ihracat sürecinin içinde yer alan tüm bileşenler ciddi tehdit altında...

AVUSTURYA İNİŞİYATİFİ, TÜRK NAKLİYECİLER İÇİN ÇİN SEDDİNE ÇEVİRDİ

AB ihracatında transit konumunda olan Avusturya, bu konumu ile Türk taşımacılarını Ro-La trenlerine mahkûm ederek, başta AB olmak üzere, taraf olduğu ve Türkiye'nin de taraf olduğu Dünya Ticaret Örgütü, Gümrük Birliği gibi uluslararası ticareti belirleyen anlaşma hükümlerini hiçe saydı. Avusturya, zaten kısıtladığı araç sayısı ve Türk taşımacılarına uyguladığı dolaylı 'kota' ile Türk şoförlerini şimdi de Aralık ayında kapanan tren hatlarından kaynaklı zor durumda bıraktı. Kapanan hatlara da alternatif üretmeyerek, Türk şoförlerini boş arazilerde kaderine terk eden Avusturya, konumunun sağladığı inisiyatifli Türk nakliyecisi için Çin seddine çevirdi.

TREN HATTI KAPANDI, TÜRK ŞOFÖRLER MAHSUR KALDI

Uzun yıllardır Avrupa ülkelerine üzerinden transit taşımalar yapılan ve 15 milyar dolarlık ihracat için gerekli 120 bin taşıma için Türkiye'ye sadece 15.000 geçiş hakkı tanıyan Avusturya, kotanın yetersiz kaldığı 100.000 civarındaki taşıma için Maribor, Fernetti ve Szeged olmak üzere üç adres göstermişti. Zaten her anlamda sıkıntılı olan bu güzergahlardan Szeged hattının kapanması ile bu güzergahtaki yıllık 25.000 civarında Türk TIR'ları 4 günü aşan sürelerde taşıdıkları ihracat ürünleri ile birlikte kaderlerine terk edildi.

SKANDAL ÜZERİNE SKANDAL

Ihracatta hız ve maliyet dengemini ile çalışan Türk taşımacıları uluslararası bir skandalla karşı karşıya kaldılar. Konuyu birçok açıdan irdeleyen UND İcra Kurulu Başkanı Fatih Şener ve UND AB Uzmanı Can Baydarol çarpıcı açıklamalarda bulundular. 8 saatlik bir tren yolculuğu için 4 gün bekleyen, beş günlük Almanya yolunu 10 güne çıkaran, uluslararası pazarda Türk ürünlerinin raf ömrününü gasp ederek, haksız rekabetin kapılarını açan Avusturya, uluslararası bir skandala imza atarken, yine uluslararası hukuku da ayaklar altına alarak ikinci bir skandal yarattı.

'ALAN, TÜRK TIR PARKINA DÖNÜŞMÜŞ DURUMDA'

'Bir musibet bin nasihate bedeldir' sözünden hareketle yıllardır yaşadıkları bu paradigmayı ve ön kabulü sorgulamaya başladıklarını ifade eden Fatih Şener, '-niçin tren kullanıyoruz?' sorusu ile bitünleşen süreci tüm detayları ile anlattı. 1990'lı yıllarda Çekler, Polonyalılar, Romanyalılar, Bulgarlar trenine biniyordu, trendeki Türklerin payı yüzde 15-20'ken bu ülkeler AB'ye girdikten sonra araçlarına bakılmaksızın tren uygulamasından muaf tutuldukları diyerek tepkisini dile getiren Şener, 'şimdi trende bekleyen bir tane bile yabancı plaka araç yok tamamı Türk taşımacıları... zira alan, Türk TIR parkına dönüşmüş durumda' dedi

TÜRK NAKLİYECİLER EURO ARAÇLAR ALDIKLARI HALDE TRENLE TAŞINDI

Konuyla ilgili değerlendirmesinde Şener: Avusturya'nın, Türk taşımacılarını, trenle yönlendirirken çevre ve ekolojiktirlerini ön plana çıkarmasını ve bu sıra dışı uygulamanın sıra dışı sonuçlarını ise şöyle özetledi: 'çevreyi kirlenen sadece Türk araçları mı? Avrupa'daki toplam ağır vasıta sayısı bu-

Uluslararası Nakliyeciler Derneği'nin kamuoyuna sıklıkla taşıdığı Türk şoförlerinin yaşadığı sorunlara, bir yenisi daha eklendi. Neresinden tutulsa elde kalan Türk nakliyecilerinin sorunları anlatmakla bitecek gibi durmuyor.



gün 34 milyondur. 90'lı yıllarda Ro-La dayatılma gerekçesi çevre kaygısıydı. Şuan da AB'nin en genç ve çevreci filosu biziz. Kaldı ki bu araçları bize Euro 5 oldukları, çevreci oldukları için satıyorlar. Bizim sektörümüzde buralara bu yatırımı bu sebeple yapıyor. Şimdi AB üyesi olan araçların egzozlarından gül kokusu mu çıkıyor?' diyerek eleştirilerini sürdürdü.

'O DOMATESLERİ BİR SANAT ESERİNDE SERGİLERSİNİZ ARTIK'

Taşımacılık sektöründe bir başka stratejik noktaya da dikkat çeken Fatih Şener, şu çarpıcı örneği verdi. 'bazıları da diyor ki, şart mıdır karayolu, uçağa atıp, gönderin... Şu konu da bir kere anlaşmamız gerek, TIR'la gidecek olan ürün TIR'la gider. Yük nasıl gideceğine kendisi karar verir. Yani basit domatesi uçakla gönderemezsiniz... Gönderirseniz, onu manavda satamazsınız. Bir sanat eserinde sergilersiniz artık o domatesleri' diyerek taşımacılıkta maliyet unsuruna vurgu yaptı.

'BENİ KAPINDA NEDEN SÜRÜNDÜRÜYORSUN?'

Şener ayrıca yaşanan süreç ile ilgili 'Bu kader de olamaz. Biz UND olarak,

şunu sormalıyız, neden yalnızca Türk taşımacıları trenle gidiyor? Uluslararası Türk taşımacıları artık Avusturya'ya geçmek için trene binmek istemiyor! 4 milyon civarında taşıma var. 100 bin civarı bize ait. Kaldı ki bizim araçlarımız en çevreci ve en genç filo... Araçlar çevre araçlar, Avrupa'nın sattığı araçlar ve yük de, Avrupa'nın yükü... Ne diye beni kapında süründürüyorsun?' diyerek isyan etti.

'DÜNYA TİCARETİ AÇISINDAN BİR RİSKTİR!'

Konuşmasında UND'nin kararlılığını yineleyen Fatih Şener: 'Biz bu soruyu Avrupalılara soracağız, bu konuda kamuoyu baskısı yaratacağız, Türk nakliyatına Ro-La bir dayatma olamaz!' dedi. 'Ekonomik diyorlar, hızlıdır diyorlar öyle olsa Romenler kullanmaya devam ederlerdi. Sloganımız şu olsun 'isteyen binsic' evet, kaldırmayın, koyun, isteyen binsic!' diyerek tepkisini dile getirdi. Ülkelere özellikle de belli ülkelerin araçlarını bu trenle binmeye zorlamak, dünyaya ticareti açısından bir risktir ifadesini kullanan Şener, Avusturya'ya, Dünya Ticaret Anlaşması'nı, Gümrük Birliği Anlaşması'nı hatırlatarak, hukuka ve

uluslararası etik kurallarına davet etti. UND İcra Kurulu Başkanı Fatih Şener'den sonra söz alan, UND AB Uzmanı Can Baydarol ise yaptığı değerlendirmede olayın, uluslararası anlaşmalarla güvence altına alınan hak ihlallerinin doğurduğu neticeleri ve süreç ile ilgili olarak Türkiye'nin ve Türk taşımacılarının izlemesi gereken yollar hakkında bilgi verdi.

'TIR'A KONAN ENGEL, YÜKE KONULMUŞTUR'

Konuyu farklı açılardan ele alan Can Baydarol: 'teknik olarak detaylandırarak olursak, şimdi Avusturya'nın Türkiye'ye uyguladığı bu yöntemi, Avusturya trenle yapar, Bulgaristan kota ile yapar, Macaristan başka yolla yapar, özetle Türk taşımacısının önünde böyle bir dar boğaz engeli var' dedi. Konuyla ilgili şu ayrıntıya dikkat çekti: 'bu sadece kamyonu konan bir engel midir? TIR'a konan bir engel midir yoksa daha neti acaba TIR'ın üzerine konan bir engel midir? Aslında siz aracın geçişini kısıtladığınız da aracın üzerindeki mala da bir kısıtlama uygulaması olursunuz. Şimdi konuyu böyle detaylıca incelediğimizde TIR'ın orada beklemesi, şoförün orada beklemesi... vs hepsi bir maliyeti var. Bu maliyetler aslında nakliyecinin ihracatçıya çıkardığı maliyetler değil midir? Bu maliyetler mali taşıtına yansır. Kimse zararına iş yapmaz, o halde Gümrük Birliği nedir diye baktık la-zım' diyerek tepkisini dile getirdi. Can Baydarol ayrıca: 'Böylesi bir durumda Dünya Ticaret Örgütü devreye girer çünkü Gümrük Birliği dediğimiz olay, Türkiye ve AB arasında Dünya Ticaret Örgütü hukukundan bağımsız bir şey değildir' dedi.

DÜNYA KAMININ ADI: DOĞAL KOTA

Bir diğer madde olarak uygulamada sıklıkla yaşadığımız miktar

ve kotadan bahseden UND AB Uzmanı Can Baydarol şu ifadelerle yer verdi: 'miktar kısıtlaması yasaktır, yani kota yasaktır. Giden TIR sayısını azalttığınız andan itibaren mal miktarı da azaltmış olursunuz. Dolaylı kota uygulaması oluyorsunuz. Bir başka olarak da Türk TIR'ları taşımasını Avrupalı TIR'lar taşısin... Avrupalı nakliyecilerin Türkler yerine biz taşıyalım mantığı söz konusudur burada... Peki Türk nakliyecisi ortadan çekildiği zaman taşıma bedelleri yükselmiyor mu? Yükseliyor, bu da yine dolaylı vergi olarak ihracatçıya yansır' dedi.

ÇIKIŞ YOLU ORTAKLIK KARARI KONSEYİ

Çıkış yolu olarak Gümrük Birliği tartışılmaz diyen zihniyete inat, Gümrük Birliği tartışılır, Gümrük Birliği'nin revize edilmesi tartışılır' diyen Can Baydarol: 'yaşanan sorunlar Ortaklık Kararı Konseyi'nin özgüldüde yeniden güncellenmesi ile çözümlenir. Çünkü Gümrük Birliği'nden bahsedeceksek, Ankara Anlaşması'nı da konuşmak lazım çünkü Türkiye ve AET arasında ilk hukuk kuran ve işte Avusturya'ya kadar uzanan ve sorunlu bir yapı... O zaman Ankara anlaşmasının matematiki Türk ekonomisine yardımcı olmak üzere asimetrik olarak tabir ettiklerimiz Türkiye'nin yükümlülüklerinin zamana yayıldığı bir anlaşmadan bahsediyoruz. Bu uygulamalarla bakıyoruz ki Türk ekonomisi düşünülerek yapılan bu asimetrik uygulama Türkiye'nin aleyhine dönmüştür. Bu konuda yapılması gereken ilişkilerin simetrik bir alanda yürütmesini sağlamaktır. Yani mallar serbest oluşur ama mallar nasıl gider o bizi ilgilendirmez demek olmaz' diyerek çözüm yollarını sundu.

ALLISON ŞANZUMANLAR IDEF'13'TE SERGİLENDİ



Allison Transmission ve Türkiye'deki yetkili distribütörü İkerler Otomotiv, IDEF'13'te Allison şanzıman teknolojisini sergiledi. Allison 3000 Serisi şanzımanı Continuous Power (Sürekli Güç) Teknolojisi üstün araç performansı, hızlanma ve kontrol sağlıyor. Patentli tork konvektörü kalkış sırasında motorun torkunu neredeyse iki katına çıkararak üstün kalkış sunuyor. Geleneksel kuru debriyaj balatası bulunmadığı için Allison tam otomatik şanzımanla donatılmış araçlar, debriyajla

ilgili anızlar nedeniyle hizmet dışı kalmayarak zaman ve bakımından tasarrufu sağlıyor. Allison şanzımanlar, aracın sistemlerini otomatik olarak izleyen ve zorlu arazilerde en verimli operasyonları sunmak üzere vites değiştirme programlarını uyarlaman 5'inci nesil elektronik kontrollere sahip. Birçok modelde aracın fren sistemlerini destekleyen ve güçlendiren opsiyonel entegre retarder ve Power Take-Off (Güçlü Kalkış) desteği de bulunuyor.

SEKTÖRDEN

TASIMACILAR

| MAYIS 2013 |
| www.tasimacilar.com |

9

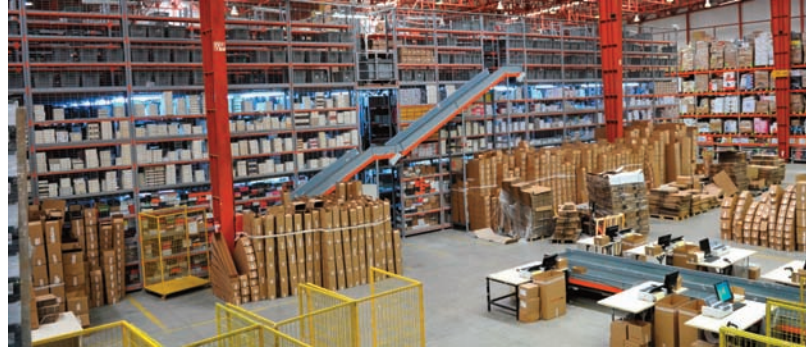
DEPOLAR VERİMSİZ İŞ AKIŞINDAN HER YIL 2.899 SAAT KAYBEDİYOR

Dünyada mobil iş çözümleri sektörünün önde gelen kuruluşlarından Intermec tarafından yapılan araştırma, verimsiz iş süreçlerinin ve depoların karşılaştıkları zorlukların gerçek maliyetini ortaya koydu.

Depolar ve dağıtım merkezleri maliyetlerini azaltmak ve gelir marjlarını artırmak yönünde büyük baskı altında bulunuyor. Intermec'in araştırması, sadece son altı ay içinde her 10 depo müdüründen 8'ine (yüzde 79) operasyon maliyetlerinden ortalama yüzde 19 tasarruf etme görevi verildiğini ortaya koydu. Çalışmaya katılan 250 tedarik zinciri, depo ve dağıtım yöneticisi, 8 saatlik mesaiye her bir işçinin üretkenliğinin, verimsiz iş süreçleri yüzünden yaklaşık 15 dakika azaldığını belirtti. 50 çalışanı olan küçük - orta ölçekli bir depo için burakam yılda 2.899,2saati buluyor. Daha büyük işletmelerde ise daha yüksek sayılara ulaşabiliyor.

'TEKNOLOJİK ALTYAPILARINI GÖZDEN GEÇİRMELİ'

Depo yöneticilerinin tasarruf yapma yönünde önemli zorluklarla karşılaş-



tığını ifade eden Intermec Türkiye Ülke Müdürü Murat Kafkas sözlerine şöyle devam etti: "Depo yöneticileri zamanı çok daha verimli harcamalı ve işletmelerindeki karlılığı en üst seviyeye çekmelidirler. Kaybedilen saniye ve dakikaları yeniden kazanarak tasarruf elde etmek üzere, iş akışını ayrıntısıyla sürekli olarak gözden geçirmek zo-

rundalar. Bu araştırmanın da açıkça gösterdiği gibi, depolar ve dağıtım merkezlerinin teknolojik altyapılarını gözden geçirmeye başlamaları gerekiyor."

YÜKLEMEDE VE DOLDURMADA ZAMAN KAYBEDİYOR

Soruları yanıtlayan yöneticilerin çoğunluğu 8 saatlik bir mesaide oluşan

en verimsiz iş akışlarının yükleme ve doldurmada olduğuna inanıyor.

ŞİKAYET EDİLMEKÇE KİMSENİN HAREKET ETMEYE NİYETİ YOK

Dünyada mobil iş çözümleri sektörünün önde gelen kuruluşlarından Intermec tarafından gerçekleştirilen araştırma, iş akışının verimliliğini iyileştirmek için hâlâ harekete geçmemiş şirketlerin, iş akışının tam bir değerlendirmesini yapmamak yönünde büyük bir direnç gösterdiğini ortaya koyuyor.

Araştırmaya göre, müşterilerin zor kazanıldığı ve daha da zor elde tutulduğu bir iş ortamına rağmen, her 5 şirketten birimüşteri şikayeti geldiği süreçte iş akışını gözden geçirmeyeceğini söylüyor.

Araştırmaya katılanların hemen

hemen hepsi bu amaca ulaşmak için ne yapılması gerektiği konusunda görüş birliği içinde. Depo veya dağıtım merkezinde performans nasıl yükseleceği sorulduğunda, yöneticilerin büyük çoğunluğu yeni teknolojiye yatırımın kaybolan zamanı kaybedilen zamanı geri kazandıracağına ve daha fazla çalışan verimliliği yaratacağına inanıyor.

BİR DİĞER ÇÖZÜM İŞ SÜREÇLERİNİN KISALTILMASI

Araştırma, iş akışı süreçlerinden kazanılacak her saniyenin ne kadar önemli olduğu konusunda farkındalığın artmış olduğunu ortaya koyuyor. Yöneticilerin neredeyse 3'te 2'si "iş akışından kazanılan zaman, önemli fırsatlar sunabilir" görüşünü benimsiyor

FRIGO'DA İTALYAN TEKNOLOJİSİ

**Panelim çatladı, patladı, su aldı yok
Ifac'ta 5 yıla kadar garanti var**

DAHA İYİSİNİ İSTEYENLERE

Benzersiz panel yalıtım teknolojisiyle daha az yakıt ile daha çok soğutacaksınız.



| Isı yalıtımında rakiplerine göre en iyi sonucu verir | Treylerin sıcaklığı için daha az enerji harcarsanız | Daha hafiftr bu sayede yakıt tüketimini azaltır |
| 31 yıllık tıccrbesiyle üretilen IFAC treyleri sağlamlığıyla uzun yıllar sizlere hizmet eder | Modüler panel sistemiyle servis giderlerinizi düşürür |

IFAC ürünleri Türkiye'de sadece Serin tarafından sunulmaktadır.

SERİN MAN PLAZA

İSTANBUL - 0212 798 33 00 • KONYA - 0332 282 01 00 • www.facebook.com/serintreyler • www.linkedin.com/in/serintreyler



Oruç
KAYA



Lojistik Y ve Z kuşağına hazır mı?

1922-1945 arası doğanlar "Geleneksel Kuşak", 1946-1964 arası doğanlar "BabyBoomers", 1965-1980 arası doğanlar "X Kuşağı", 1980-2000 arası doğanlar "Y Kuşağı" ve 2000 sonrası doğanlar ise "Z Kuşağı" olarak tarif ediliyor.

TÜİK tarafından 14 Şubat 2013 tarihinde açıklanan "Nüfus Projeksiyonları" verilerine göre Türkiye nüfusunun 2023 yılında 84 Milyon ve bunun yarısının da 34 yaşın üzerinde olması beklenmektedir. Ayrıca; TÜİK verilerine göre 1980 - 2000 yılı arası canlı doğan çocuk sayısı, 22.824.778 ve 2023 yılındaki nüfusun % 20,25'ini bu çocuklar (vefat edenler, çalışmayacak olanlar hariç) oluşturacak. 2023 yılında Türkiye nüfusunun yarısı, 1989 yılından önce ve sonra doğumlu Y ve Z Kuşakları'dır.

Türkiye Cumhuriyeti'nin 2023 yılı hedeflerini bu kuşaklar gerçekleştirecek (sahada veya ofiste çalışanlar, tüccarlar, akademisyenler, doktorlar, öğretmenler, politikacılar, reklamcılar, askerler, hakimler, polisler, fırıncılar, inşaat işçileri, çiftçiler, manavlar, fırıncılar... LOJİSTİKÇİLER...) ve sonrasını yönetecek (özellikle 1980 - 1985 doğumlular).

Ben 52 yaşında olacağım. Birçok lojistik (kısaca lojistik zira bütün faaliyetleri yazarsam yazım çok uzun olacak) şirketlerini yönetenler ya benimle aynı yaşta ya da benden yaşı olacak.

Hala çalışacak mıyız? Yoksa emekli olup hayatın geri kalan zamanının keyfini mi çıkarmaya çalışacağız?

Y Kuşağı; internet ve çok kanallı televizyon ile büyüdü, yüz yüze görüşme yerine sanal görüşmeyi de tercih ediyor, sabırsız, kendine güven duyguları yüksek hatta ilk çalışma yıllarında hemen yönetici pozisyonuna yükselmek istiyor, sadakat duyguları zayıf, hızla iş değiştirabiliyor, kariyer ve gelişimleri için her türlü talepte bulunmaktan çekinmiyor, kendilerini yapmayı özgülüşmenin bir adımı olarak benimsiyor, dikte eden ve yönlendirmeye çalışan yerine gelişimlerine katkıda bulunacak ve koçluk yapabilecek yöneticilerle çalışmayı tercih ediyor, yaratıcılıklarını ve bağımsız düşünceleri destekleyen ortamları tercih ediyor, aile ve iş hayatını dengelemeyi benimsiyor, "iş, iş, iş ve sonra öl" yerine isten keyif almak istiyor, sanılan aksine para yerine kariyer ve gelişim odaklılar, uzaktan çalışma veya yarı zamanlı veya kısa süreli kontrat esastı çalışmaya alternatiflerine sıcak bakıyor, bireysel hedeflerini şirket hedeflerinden önde tutuyor, 08 - 17 çalışmak yerine daha esnek ve ofis dışından çalışmak istiyor, iş görüşmelerinde daha soru sorulayıcı ve daha talepkar olabiliyor, daha fazla seffaf ve adil iş ortamı istiyor.

Özellikle 2000 doğumlu olanlar (benim oğlu dahil), "140 karakter" içinde hareket ediyor, sayfalar dolusu okumayı ve yazmayı sevmiyor, az kelime kullanarak dardını anlatmak istiyor, "dilin kemiği yok" sözüne uygun düşündüklerini pat diye söyleyebiliyor, çok basit ve sade düşünüyor, bürokrasiyi ve bürokratik davranışları sevmiyor, prosedürleri sevmiyor, kurallarla araları iyi değil ve sıkıntıya gelemiyor, sürekli iletişim halinde olmak istiyor.

"Seni seviyorum" ya da "ayrılmak istiyorum" gibi duyguyu yüklü mesajlar bile sanal kanallardan gönderiliyor, beğenilmek için "facebook" pozunu geliştiriyor ve bunu yayınlanabiliyor.

"Y" ve "Z" Kuşağı'na yaklaşmak ve seslenmek kolay değil. Onlar, kendilerine güveniyor, rahatlarına düşkün ve hızlı yaşıyor.

ETKİNLİK

TAŞIMACILAR

MAYIS 2013
www.tasimacilar.com

10

Türkiye'den
13 takım
Rotterdam
yolcusu

Yakıt tasarrufuna ve verimliliğine dikkat çekmek amacıyla her yıl Avrupa'da düzenlenen Shell Eco-Marathon'a Türkiye'den katılacak öğrenci takımları ve temsil edecekleri iller belli oldu. Avrupa'daki 24 ülkeden 200'ü aşkın takımın yarışacağı 29'uncu Shell Eco-marathon'a Türkiye'den katılacak 13 öğrenci takımının araçları Hollanda'ya doğru yola çıktı. 15-19 Mayıs 2013 tarihleri arasında Rotterdam sokaklarında gerçekleştirilecek olan organizasyonda, 3 bini aşkın öğrenci,

kendi geliştirdikleri araçlarla yakıt verimliliğinin sınırlarını zorlayacak. Shell'in, giderek kaynakları tükenen dünyada gençleri, geleceğin farklı enerji alternatifleri ile çalışan araçları geliştirmeye teşvik etmek için 29'uncusunu düzenlediği Shell Eco-marathon'a katılacak takımların araçları Rotterdam'a doğru yola çıktı. Avrupa'nın 24 ülkesinden 3 bini aşkın öğrenci, 1 litre yakıt veya 1kW's enerji ile en uzun mesafeyi kat etmek hedefiyle kendi araçlarını geliştirdi.



Yeditepe Üniversitesinden 'Gelecek Lojistikte, Lojistik Forum'13' paneli

LOJİSTİĞİN geleceği için kolları sıvayan Yeditepe Lojistik Kulübü öğrencileri Lojistik Forum'13 için 26 Nisan tarihinde Yeditepe Üniversitesi Kampusu'nda gerçekleştirdikleri ilk oturumun ardından 27-28 Nisan tarihlerinde de Şile doğa Tatil köyünde Forum'13'ün ikincisini gerçekleştirdi.

UND,UTİKAD, YILPORT gibi kuruluşların sponsor olduğu ve 100'ün üzerinde öğrencinin yer aldığı konferansın 26 Nisan'da gerçekleşen 'Ulaştırmanın 2023 vizyonu ve ihracat hedefindeki yer' paneline Stratejik Geliştirme Başkanlığından Recep Yüksel, T.C. Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Demiryolu Düzenleme Genel Müdürlüğünden İskender Akar, T.C. Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Karayolu Düzenleme Genel Müdürlüğünden Mahmut Gürses, T.C. Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Deniz Ticaret Genel Müdürlüğünden Emre Dinçer, T.C. Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Sivil Havacılık Genel Müdürlüğünden Önder Türker sunumlarıyla öğrencileri bilgilendirdi.

"LOJİSTİK KÖYLER YAYGINLAŞMALI"

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Demiryolu Düzenleme Genel Müdürlüğü Lojistik Daire Başkanı İskender Akar, toplantının 1'inci gününde yaptığı konuşmasında demiryolu ile yapılan yolcu taşımacılığının

Yeditepe Üniversitesi Lojistik Kulübü tarafından düzenlenen "Gelecek Lojistikte, Lojistik Forum'13"te konulu toplantının 4'üncüsü Yeditepe Üniversitesinin Kampusu'nda gerçekleşti.



bahsederek demiryollarının yolcu taşımacılığındaki payının yüzde 2 civarında olduğuna, yük taşımacılığında ise yüzde 5 civarına tekabül ettiğine değindi.

Tehlikeli madde taşımacılığının

yanı sıra intermodal taşımacılığa ve lojistik köy merkezlerinin oluşumuna da vurgu yapan Akar "Ülkemizde lojistik sektöründe mevcut durumu ve geleceğine yönelik bakış ve tehlikeli maddelerin ta-

şımasında kombine ve intermodal taşımacılığın odak noktaları olan lojistik köylerin, merkezlerin uluslararası standartlarda yaygınlaştırılması ülke ekonomisinin gereğidir" şeklinde açıklama yaptı.

PANELİN 27-28 NİSAN TARİHLİ KATILIMCILARI

27 Nisan tarihlerinde de Şile doğa Tatil köyünde gerçekleşen panelin ilk konusu Lojistikte Risk ve Kriz

Yönetimi idi. Panelin başkanlığını Lojistik sektörüne yönelik risk değerlendirmesi yapan Risk Yönetimi Derneği Başkanı Uğurhan Acar yaparken, panelin diğer katılımcıları ise; YILPORT CEO'su Sean Pierce, Maksimum sigorta yönetim kurulu başkanı ve Sigorta Acentalar Birliği derneği başkan yardımcısı Doğan Şen, Ekol Lojistik Proje Yöneticisi Uğur Ersop, İpeköl Bilgi Teknolojileri ve Lojistik Direktörü Şevket Çelikkat, Ikea Türkiye, Mapa / Kıdemli İş Geliştirme Uzmanı, Mesut Berber, Havi Logistics TR İş Geliştirme Direktörü Derman Aydoğan, Limango'dan Ahmet Erten, Otto Group Oğlu E-Çözümler Platformu'nda İş Geliştirme Direktörü Deniz Özgören, Bilkent Üniversitesi Öğretim Üyesi Bahar Yetiş Kara, Akut Lojistik Bölüm Sorumlusu Serhat Akbel, Kızılay'dan Özcan Önem sunumlarıyla renk kattı.

AFET LOJİSTİĞİ

28 Nisan günü yapılan panelin başkanlığını Oruç Kaya gerçekleştiren Ankara Lojistik Üssü Yönetim Kurulu Başkan Vekili Hakan Bezzinli, Yeditepe Üniversitesi Akademisyeni Efe Drenisa, Galatasaray Üniversitesi Ticaret Hukuku Anabilim Dalı Başkanı Dr. Sıtkı Anlam Atay, DFG Danışmanlık firma yetkilisi Gültekin Çolak, Conmar Lojistik Başkanı Hakan Çınar, C.Gümrük ve Ticaret Bakanlığından Adnan Yalçın, TOBB UND Genel Müdürü Selçuk Yılmaz, Mersin Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Şerafettin Aşut, Afet Lojistiği konusunda öğrencileri bilgilendirdi.

Michelin Tırı, 27 Noktada 4 bin 500 Sürücüye Lastikte Tasarufu Anlatacak

Michelin TIR'ı, 'Michelin 3 ömür' konseptini bu yıl 27 noktada 4 binden fazla kişiye ulaştıracak. 6 Mayıs'ta İstanbul Tuzla Organize Deri Sanayi Bölgesi'nden başlayan Michelin 3 Ömür TIR'ının yolculuğu 29 Haziran'da Bursa Karacabey Kooperatifinde son bulacak. Michelin uzmanları, Türkiye'de 27 noktada 4 bin 500 ağır vasıta kullanıcısına lastiklerde uzun ömürlü kullanım ve tasarrufun sırlarını anlatacak. "3 ömür" olarak adlandırılan konseptin ilk bölümünde, normal kullanım süresi biten Michelin ağır vasıta lastiklerinde bulunan ekstra kauçuk tabakanın kullanımına olanak veren ve lastiğe yüzde 25 ilave ömür sağlayan 'dış açma' teknolojisi tanıtılıyor. Ardından ise ağır vasıta lastiğine yüzde 80'lik üçüncü ömrünü veren, Michelin'in patenti özel kaplama teknolojisi 'Recamic' anlatılıyor.

27 NOKTADA 4 BİNDEN FAZLA ŞOFÖRE EĞİTİM VERİLECEK

Michelin 3 Ömür TIR'ı İstanbul Tuzla Organize Deri Sanayi Bölgesi'nden start alarak, İstanbul Bayrampaşa Meyve Sebze Hali, Tekirdağ Taşıyıcılar Kooperatifi, Edirne Uzunköprü Taşıyıcılar Kooperatifi, Çanakkale Taşıyıcılar Kooperatifi, Bilecik Bozüyük Taşıyıcılar Kooperatifi, Balıkesir Bandırma Taşıyıcılar Kooperatifi, Manisa Soma



Nakliyeciler Kooperatifi, İzmir Aliaga Taşıyıcılar Kooperatifi, Manisa Taşıyıcılar Kooperatifi, Aydın Söke Otagarı, Antalya Yeniköy Kamyon Garajı, İstanbul Kemerburgaz Göktürk Harfiyat Döküm alanı, İstanbul Esenler Otagarı, Bursa Gemlik Treylar Kooperatifi, Konya Yeni Kamyon Garajı, Kayseri Nakliyeciler Sitesi Parkı, Adana Pozantı Taşıyıcılar Kooperatifi, Mersin Tarsus Kooperatifi, Hatay Payas Kamyon Kooperatifi, Gaziantep Nakliyatçılar Sitesi, Ankara Çubuk Kamyoncular Kooperatifi, Ankara Beypazarı Kamyoncular Kooperatifi, Eskişehir Taşıyıcılar Kooperatifi'nden sonra Bursa Karacabey Kooperatifi'nde son bulacak.

MİCHELIN ÜÇ ÖMÜRLÜ AĞIR VASITA LASTİĞİ

Michelin ağır vasıta lastiklerinde kullanılan 30 farklı kaliteli malzeme ve oksidasyona dayanıklı 2 km uzunluğundaki tel yapısı, lastik karkasına en yüksek güvenilirliği ve uzun ömrü sağlıyor. Sırt desen derinliği 3-4 mm'ye indiğinde, Michelin'den eğitim almış yetkili bir teknisyen tarafından ısıyla çalışan özel bir aletle dış açılarak yeni desen oluşturuluyor. Dış açma, öncelikle sırtta su tahliyesini sağlayan kanalları genişlemesiyle yol tutuş güvenliğini artırıyor ve lastiğin ömrünü yaklaşık yüzde 25'e kadar uzatarak kullanım maliyetini düşürüyor.

Michelin 3 Ömür Road Show Programı:

Tarih	Yer
6 Mayıs Pazartesi	Tuzla Deri Organize
7 Mayıs Salı	Bayrampaşa Meyve Sebze Hali
9 Mayıs Perşembe	Tekirdağ Taşıyıcılar Kooperatifi
10 Mayıs Cuma	Edirne Uzunköprü Taşıyıcılar Kooperatifi
11 Mayıs Pazartesi	Çanakkale Taş Kooperatifi
13 Mayıs Cuma	Bilecik Bozüyük Taş Kooperatifi
20 Mayıs Pazartesi	Bandırma Taş Kooperatifi
21 Mayıs Salı	Balıkesir Taş Kooperatifi
23 Mayıs Perşembe	Manisa Soma Nakliyeciler Kooperatifi
24 Mayıs Cuma	İzmir Aliaga Taşıyıcılar Kooperatifi
27 Mayıs Pazartesi	Manisa Taşıyıcılar Kooperatifi
29 Mayıs Çarşamba	Aydın Söke Otagarı
31 Mayıs Cuma	Antalya Yeniköy Kamyoncular Kooperatifi
4 Haziran Salı	Kemerburgaz Göktürk Harfiyat Döküm Alanı
5 Haziran Çarşamba	İstanbul Esenler Otagarı
7 Haziran Cuma	Gemlik Treylar Kooperatifi
10 Haziran Pazartesi	Konya Yeni Kamyon Garajı
12 Haziran Çarşamba	Kayseri Nakliyeciler Sitesi Parkı
13 Haziran Perşembe	Kayseri Nakliyeciler Sitesi Parkı
17 Haziran Pazartesi	Adana Pozantı Taş Kooperatifi
18 Haziran Salı	Mersin Tarsus Kooperatifi
20 Haziran Perşembe	Hatay Payas Kamyon Kooperatifi
21 Haziran Cuma	Gaziantep Nakliyatçılar Sitesi
24 Haziran Pazartesi	Ankara Çubuk Kamyoncular Kooperatifi
25 Haziran Salı	Ankara Beypazarı Kamyoncular Kooperatifi
27 Haziran Perşembe	Eskişehir Taş Kooperatifi
29 Haziran Cumartesi	Bursa Karacabey Kooperatifi

Yıl: 3 SAYI: 80 FİYATI: 50 kuruş - MAYIS 2013
GAZETENİN YAYIN PERİYODU: HAFTALIK
YAYIN TÜRÜ: YEREL/SÜRELİ
www.tasimacilar.com

TAŞIMACILAR

KURUCU
M.Naci KALENDER
İmtiyaz Sahibi
Mete Turizm Basın ve Yayıncılık Hizmetleri
San. ve Tic. Ltd. Şti. Adına
M. Mete KALENDER

Haber Koordinatörü:
Alev ARSLAN

Hukuk Danışmanı
Av. Uğur AMAŞYA

Muhabir:
Oya KAYA

Gratik Tasarım:
Ö.Faruk DİRLİK
Faruk KILIÇ

ANADOLU TEMSİLCİLİKLERİ

Ankara: Efecan BARUT	(Kılıç Ofset)
İzmir: Orkut İŞIKALP	İğdır-DİLLUCU: Serdar ÜNSAL
Edirne: KAPIKULE-HAMZABEYLİ Mehmet ŞENOL (Edirne Gazetesi)	Ağrı Doğubayazıt GÜRBÜLAK: Selehattin KACURU
Hatay - Reyhanlı - CİLVEGÖZÜ: Abit KIZILCA (Rehber Gazetesi)	Artvin-Hopa-SARP: Hayati AKBAŞ
Hatay: Hasan YETMEZ	Sırmak-Silopi-HABUR: Halil COŞKUN
Mersin: Meltem AHATOĞLU	Cizre: Emin Diloğan KINAY (Haber 73 Gazetesi)
Ardahan - Posof - TÜRK GÖZÜ: Bülent KILIÇ	

Adres: İhlamurdere Cad. No:5 K:4 Beşiktaş - İstanbul
Tel: (0212) 258 77 86 - 87 Fax: (0212) 259 78 85
GSM: 0532 304 60 77 E-MAIL: info@tasimacilar.com
info@tasimacilargazetesi.com

BASILDIĞI YER: İhlas Gazetecilik A.Ş. Merkez Mah.
29 Ekim Cad. İhlas Plaza No:11 A/41
Yenibosna - Bahçelievler - İSTANBUL

Köşe yazılarının sorumluluğu yazarlarına aittir.
Taşimacilar Gazetesi basın meslek ilkelerine uymaya söz vermiştir.