



TASIMACILAR

LOJİSTİK | AĞUSTOS 2013 | SAYI: 84 | FİYATI: 50 KURUŞ | www.tasimacilar.com |

Avrupa'da, Türkiye'yi OMSAN Temsil Edecek

AVRUPA'NIN en prestijli ödülleri olan European Business Awards 2013/14 Yarışması'nda ülkelerini temsil edecek "Ulusal Şampiyonlar" açıklandı. Açıklanan sonuçlara göre OMSAN, "Ulusal Şampiyon" olarak Türkiye'yi temsil edecek tek lojistik firması olarak finale seçildi. "Avrupa'nın En İyi Şirketlerinin" belirlendiği yarışmanın kazananları Nisan 2014'te açıklanacak.

Körfez ülkeleri ve Ortadoğu'ya açılan cehennem kapısı MISIR



HABER: ALEV ARSLAN

SİSİ FİRMASI TÜRK NAKLİYECİLERİNİ ZORA SOKTU

SURİYE KRİZİ İLE BAŞLAYAN MISIR SERÜVENİ

Yakın zamanda Mısır'da yaşanan iç karışıklıklar nedeniyle yükselen tansiyon ve her geçen gün biraz daha artan şiddet sarmalı başta Türkiye olmak üzere bu coğrafyada yer alan tüm ülkeleri etkilemeye devam ediyor.



Fatih Şener

MISIR, yaşanan çatışmalar ve katliamlarla ulusal ve uluslararası basın da gündemdeki yerini korumaya devam ediyor. Bu süreç içinde 94 Türk nakliyecisinin SİSİ adlı bir firmanın borçları nedeniyle araçları ile birlikte Mısır'da rehlin kalması da son günlerde konuşulan konuların başında yerini aldı. Konuyla ilgili görüşlerini aldığımız Uluslararası Nakliyeciler Derneği İcra Kurulu Başkanı Fatih Şener, rehlin kalan Türk nakliyecilerinin kurtarılmasının perde arkasını, bölgedeki diğer ülkelerle olan ilişkileri, Avrupa ile yaşanan vize sorununu, Mısır'da kaos ortamının artması durumunda Türkiye'nin devreye sokmaya hazırlandığı B planını, Türk ihracatını, sorunlarını ve çözüm için atılan adımları değerlendirdi.

KARAYOLU taşımacılığında partner olmadığımız Mısır'la, Kara Ulaştırması Anlaşması henüz yapılmışken ve özellikle UND'nin teşviki ile uluslararası TIR sistemine dahil olmayan Mısır'ın sürece entegrasyonu anlamında gerekli görüşmeler başlamışken, Mısır'da patlak veren siyasi kriz Mısır'ı uluslararası arenada görünür kılmayın dışında Türkiye ve Mısır ekonomik ilişkilerinde özellikle Mısır'dan önce Suriye'de başlayan savaş süreci Mısır'ın anlamını ve önemini bir kez daha gün ışığına çıkardı. Özellikle Ortadoğu ve Körfez ülkelerine açılan bir kapı konumunda olan Mısır, Türk yetkililerinin de üzerinde hassasiyetle durduğu başlıklardan biri oldu. 6'DA



KUKK toplantısında Kazakistan taşımacılığındaki sorun çözüldü

Kazakistan'ın başkenti Astana'da 15-16 Ağustos 2013 tarihlerinde düzenlenen KUKK toplantısında Kazakistan'a yapılan taşıma kotalarında yüzde 30'un üstünde artış sağlandı. Kazakistan'da gerçekleştirilen Türkiye Kara Ulaştırması Karma Komite (KUKK) toplantısına Heyet Başkanlığını Karayolu Düzenleme Genel Müdürü Yardımcısı Hüseyin Yılmaz yaparken, Uluslararası Nakliyeciler Derneği (UND) adına İcra Kurulu Başkanı Fatih Şener, Rusya Kazakistan Çalışma Grubu Başkanı Sevim Soylu ve Çalışma Grubu Başkan Yardımcısı Serkan Başbilen'de katılımcı olarak yer aldı.

KAZAKİSTAN TAŞIMALARI 2014'E KADAR SORUN YAŞAMAYACAK

Taşıma kotalarında yaşanan sorunlar ve yeterli miktarda kazak aracının Türkiye'ye gelememesi sebebiyle Kazakistan'a yönelik taşımacılığa zaman zaman sorunlar yaşanmakta idi ve ihracatımızda aksamlar yaşanmaktaydı. Yapılan toplantı ve gerçekleştirilen yeni uygulama ile Taşıma kotaları karşılıklı olarak 8 bin adet ikili geçişler, 1000 adet transit ve 1500 adet de 3'üncü ülke belgesi olarak belirlendi.

Gerçekleştirilen toplantı ile Kazakistan'a yapılan taşımalarda önemli ölçüde rahatlık sağlandığını belirten Fatih Şener, "İhracatımız 2014 yılında malımı Kazakistan'a belge sıkıntısı yaşamadan gönderebilecek. Değişikliğinin bugünden belli olması ihracatımızın ve taahhüt firmalarımızın 2014 yılını daha iyi planlamalarını sağlayacak. Ürünlerini göndermek için karayolundan başka araçlarda bulunmak zorunda kalmayacaklar. Toplantıda ayrıca Kazakistan'da 2014 yılında ilk kez başlayacak olan transit geçiş belgesi uygulamasından Türk taşımacıların mağdur olmaması için Kırgızistan'a yapılan taşımalar için 1000 adet transit taşıma belgesi de temin edilmiş oldu" şeklinde açıklama yaptı.

Gümrük Bakanlığı ile TOBB arasında MERSİS işbirliği gerçekleştirildi

Gümrük ve Ticaret Bakanlığı ile Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği arasında Merkezi Sicil Kayıt Sistemi İşbirliği Protokolü imzalandı.



Gümrük ve Ticaret Bakanlığı ile Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği arasında imzalanan Merkezi sicil kayıt sistemi (MERSİS) projesi, Kamu kurumlarının tüzel kişiliklerle ilgili ihtiyacı olan bilginin tek noktadan sunulması, sisteme dahil kişiliklere ait bilginin ortak anahtar bir numara ile bir sistemde birleştirilmesi, sistemde tutulan şirket bilgileri uluslararası standartlara uyumlu hale getirilmesini amaçlıyor.

"HİZMETİ ÜYELERİMİZİN AYAĞINA GÖTÜRÜYÖRÜZ"

İmza töreninde uzun yıllardır Gümrük ve Ticaret Bakanlığı'mız ve TOBB olarak şirketlerin bürokratik işlemlerini kolaylaştıracak projeler üzerinde çalıştıklarını söyleyen TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, gerçekleştirilen işbirliği ile güçlü bir birlikteliğin oluştuğunu ifade etti. MERSİS'in Türkiye'deki şirketleri açısından büyük bir devrim olduğunu anlatan Hisarcıklıoğlu "hizmeti üyelerimizin ayağına

götürüyoruz" diyerek sistemin işlemleriyle ilgili şunları söyledi: "Artık nasıl hepimizin bir Vatandaşlık Numarası varsa tüm şirketlerimizin de bir MERSİS numarası olacak. Vergi numarası aynı, SGK numarası aynı, ticaret sicil numarası aynı olmayacak. Bu numara ile tüm kurum ve kuruluşlarda tacir ve sanayicilerimizin işlerini kolayca yapacak. Ayrıca, Odalarımızda gerçekleştirdiğimiz tüm ticaret sicil işlemleri artık elektronik ortamda gerçekleştirilebilecek. Şirketlerimiz Odaya gelmeden ofisinden şirket kuruluşu yapabilecek. Mevcut şirketlerin tesvil işlemleri yine uzaktan yapılabilecek."

"SAHTEKARLAR BAŞKA YÖNTEM BULMAK ZORUNDA"

Gümrük ve Ticaret Bakanı Hayati Yazıcı ise gerçekleştirilen imza töreni sırasında yaptığı konuşmasında, ticari hayatta güven ve istikrarı artıracak Merkezi Sicil Kayıt Sistemi (MERSİS) ile kayıp veya çalıntı kimliklerle şirket kurulmasının artık imkansız hale

geldiğini bildirerek: "Sahtekarlar herhalde başka yöntem bulmak zorunda kalacak" dedi. 2010 yılında pilot uygulama olarak başlatılan MERSİS projesinde oldukça önemli yol kat ettiklerini söyleyen yazıcı Türkiye'de halen 3 veri tabanı sistemi bulunduğu hatırlatarak bunların kimlik paylaşım sistemi (MERNİS), Adres Kayıt Sistemi (AKS) ile Tapu Kayıt Sistemi (TAKBİS) olduğunu belirtti. MERSİS ile dördüncü bir temel veri tabanını hizmetine sunduklarını ifade eden Yazıcı, Sistemin kullanılması sırasında vatandaşların, internet üzerinde herhangi bir aracıya ihtiyaçları olmadan şirket kuruluş işlemlerini, ana sözleşmelerini hazırlamak da dahil olmak üzere internet üzerinden gerçekleştirebileceklerini ve unvan sorgulama yapabileceklerini söyledi. Konuşmaların ardından Gümrük ve Ticaret Bakanlığı Müsteşarı Ziya Altunyalız ile TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu MERSİS İşbirliği Protokolü'nü imzaladı.



Geçiş Belgesi ve TIR Karne sayısında Azalma

2013 yılı Temmuz ayında, bir önceki yılın Temmuz ayına göre Verilen Geçiş Belgesi sayısında yüzde 2,76'lık, TIR Karnesi sayısında da yüzde 9,16'lık bir azalma yaşandı. Aynı verilerden, bu yılın ilk yedi ayında Verilen Geçiş Belgesi sayısında geçen yıla göre yüzde 2,80'lik bir artış, aynı dönemde verilen TIR Karnesi sayısında ise yüzde 11,89'lık bir azalma görüldü.

TAKOGRAF KARTLARI

2013 yılı Temmuz ayında 1.829 adet sürücü kartı, 1 adet şirket kartı ile 13 adet servis kartı üretilerek, sahiplerine ulaştırıldı.

TIRSAN Yeni Ufuklara Güvenle Yürüyor

8'DE

NCTS ile Avrupa Taşımacılığında Süre Azaldı

5'TE



ORUÇ KAYA

Ligler, başladı. Artık, futbol konuşacağız.

6'DA



MOTORİN FİYATLARI

İSTANBUL	4.34	D.BAKIR	4.45
ANKARA	4.35	SİVAS	4.39
İZMİR	4.33	İĞDIR	4.44
ADANA	4.33	HATAY	4.34

YEREL

TAŞIMACILAR

AĞUSTOS 2013
www.tasimacilar.com

2

HOPAPORT
HER TEHLİKEYE
KARŞI ACİL
MÜDAHELEYE HAZIR

Hopaport'ta bir taraftan ticari hareketlilik artarken, diğer taraftan güvenlik konularında peş peşe yapılan tatbikatlarla Hopaport gündeme geliyor. Hopaport'ta bu defa da Acil Müdahale Planı kapsamında deniz çevresinin petrol ve diğer zararlı maddeler ile kirlenme riskinden korumak için 6 gün süren teorik ve pratik eğitim gerçekleştirildi. Tatbikata Hopa Liman Başkanı İshak Özdemir ve Şef Turgay Karasah, Trabzon'dan gelen Denizcilik uzmanları

Selda Öztürk ve Şefik Selimoğlu ve eğitim veren MEKE firma temsilcisi Erkan Alkır'da katıldı. 5312 sayılı yasa gereği hazırlanan Hopa Limanı acil müdahale eylem planı bakanlık onayından geçmişti. Yasanın yönetmelikleri gereği bakanlık tarafından yetkilendirilmiş aracı kurum MESE tarafından verilen eğitimlerin son gününde de tatbikat teorik olarak verilen eğitimlerin pratikte uygulanması gerçekleştirildi. Hopaport Tank Terminali'ne yanan bir

geminin petrol döküntüsü ve sızıntısına karşı deniz kirliliğini önleme amacı olan tatbikatta limanda görevlendirilmiş personel ve aracı kurum eğitimcileri görev aldı. Tank Terminali Müdürü İbrahim Dağıstanlı'nın yönetiminde yapılan çalışmada ile petrol döküntüsünün denizi daha fazla kirlenmesinin önüne geçilmesi için sızıntı yapılan geminin etrafı ilk önce çift tipli bariyerlerle çevrilerek sızıntının yayılmasının önüne geçildi.



Yabancı Sermaye Mersin Limanı İle Türkiye'ye GÜVEN TAZELEDİ

Akdeniz Bölgesi'ndeki ana konteyner limanlarından biri olan Mersin Uluslararası Limanı (MIP), yurtdışında gerçekleştirdiği tahvil arzı ile yabancı sermayenin Türkiye'ye olan güvenini tazeledi. Yıllık elleçlenen toplam yük miktarı ve mevcut geri sahasıyla Türkiye'nin en büyük limanı olan MIP, Türkiye'de bir ilki başararak, bir alt yapı şirketinin gerçekleştirdiği ilk tahvil arzına imza attı. Citibank, Development Bank of Singapore ve Unicredit AG'in aracılık ettiği tahvil arzından 450 milyon dolar nakit girişi sağlandı. 7 yıl vadeli teminatlı ve yüzde 5,95 sabit faiz oranı ile yapılan tahvil arzı için Moody's Baa3, Fitch ise BBB- ile MIP'i yatırım yapılabilir seviyede derecelendirdi. Tahvil arzı için Singapur, Hong Kong, Londra, Boston ve New York'da bire bir görüşme, ekip toplantıları ve telekonferans yolu ile 84 adet yatırımcı ile görüşmeler gerçekleştirildi.

AKIN: TAHVİL ARZINA YAKLAŞIK 2,6 KAT TALEP GELDİ

Akfen Holding ve MIP Yönetim Kurulu Başkanı Hamdi Akın, tahvil arzının Türkiye'de altyapı yatırımlarının finansmanı için yeni bir enstrüman olduğuna dikkat çekerek, MIP

Yurtdışı tahvil arzıyla bir ilke imza atan Mersin Limanı, yapılacak yeni yatırımla dünyanın en büyük gemilerine hizmet veren limanlardan biri olacak.

tahvil arzının Türkiye'de bir altyapı şirketinin çıkardığı ilk tahvil olduğunun altını çizdi.

AKIN: 126 MİLYON DOLAR YATIRIM YAPMAYI PLANLIYORUZ

MIP'de 2007 yılından bu yana dünyanın en büyük liman işletmecilerinden olan PSA (Port of Singapore Authority) ile Akfen arasında başarılı ve uzun soluklu işbirliğinin sürdüğünü belirten Hamdi Akın, tahvil arzına yaklaşık 2,6 kat talep geldiğini belirtti. MIP'in yurtdışı tahvil arzı ile Türkiye'nin güven tazelediğini söyleyen Akın, sözlerine şöyle devam etti: 'tahvil arzından 450 milyon dolar nakit girişi sağlandı. Tahvil arzından gelen nakdin bir kısmı liman kapasitesinin 2,2 milyon TEU'ya çıkarılmasının finansmanında kullanılacak. MIP için yaklaşık 126 milyon dolar yatırım yapmayı planlıyoruz. Mersin Limanı olarak 18.000 TEU kapasiteye sahip dünyanın en büyük gemilerine hizmet vermeyi hedefliyoruz.

Bu yatırımlar tamamladığında bu büyüklükteki gemilere hizmet verecek sayılı limanlardan biri olması planlanıyor.

'YILLIK ELLEÇLEME KAPASİTESİ 2 MİLYON TEU'

Yaklaşık 1.100.000 m2 alana sahip olan Mersin Limanı'nda toplam uzunluğu 3.295 m olan 21 rıhtım bulunuyor. Konteyner, kuru ve sıvı dökme yük, genel kargo, proje kargo, Ro-Ro, yolcu, canlı hayvan gemilerine hizmet verilen limanda, -14 metre drafta kadar olan gemilere hizmet verilebiliyor. Limanın hali hazırda yıllık elleçleme kapasitesi 2 milyon TEU' olduğunu belirten Akın Mersin limanı hakkında bilgi verdi. Ayrıca Türkiye'de yatırım yapılabilir seviyede not alan 3. tahvil olduğunu belirten Hamdi Akın, tahvile EBRD, IFC, sigorta şirketleri, emeklilik fonları, ülke fonları ve diğer fonlardan talep geldiğini söyledi.

Türkiye Gürcistan Ortak Sanayi Bölgesi Kuruluyor

Hayati AKBAŞ / Hopa-Artvin

Türkiye ve Gürcistan arasında gerçekleştirilen başarılı projelere bir yenisi daha ekleniyor. Türkiye-Gürcistan arasında ortak Organize Sanayi Bölgesi kurulabilmesi için çalışmalar başladı.

TÜRK VE GÜRCÜ YETKİLİLER ACARİSTANDA BİR ARAYA GELDİLER

Gürcistan'ın Acaristan Özerk Cumhuriyeti'nin Gonja bölgesinde Türk ve Gürcü ortaklığında hayata geçirilmesi planlanan Organize Sanayi Bölgesi için taraflar karşılıklı görüşmede bulundu. Acaristan'ın daveti üzerine gerçekleşen görüşmeye Gürcistan tarafından Acara Özerk Bölgesi Maliye ve Ekonomi Bakanı Davit Baladze ve Bakan Yardımcısı Beso Bolguçdze katıldı.

Türkiye tarafından da Doğu Karadeniz Kalkınma Ajansı (DOKA) Genel Sekreteri Çetin Oktay Kaldırım, Trabzon Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı M. Suat Hacısalihoğlu, Artvin Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Kurtul Özel, DOKA Planlama Stratejik Planlama ve Programlama Birimi Okan Adıyaman, Artvin Yatırım Destek Ofisi Uzmanı Berna Kiriş Tuna katıldı.

Görüşmede, Türkiye'deki OSB uygulamaları yasal dayanakları ile uygulanmakta olan teşvikleri kapsayan ayrıntılı dokümanlar DOKA tarafından Gürcistan tarafına sunuldu.

BİR SONRA Kİ TOPLANTI TRABZON OSB'DE YAPILACAK

Acara Özerk Bölgesi Maliye ve Ekonomi Bakanı Davit Baladze heyeti kabalde yaptığı konuşmada organize sanayi bölgeleri konusunda Türkiye'nin ve Trabzon'un bir başarı elde ettiklerini düşündüğünü, bu bakımdan fikirlerini dinlemenin kendileri için önemli olduğunu söyledi. Taraflar arasında gerçekleşen ilk toplantının Acaristan'da, bundan sonraki görüşmenin ise Trabzon'da organize sanayi bölgelerini yerinde görmek yapmayı uygun gördüklerini aktardı.

KALDIRIM: OSB KONUSUNDA GELİŞMELERİN OLMASI SEVİNDİRİCİ

Davet için teşekkür eden Doğu Karadeniz Kalkınma Ajansı (DOKA) Genel Sekreteri Çetin Oktay Kaldırım, gündeme gelen Organize Sanayi Bölgesi

konusunda gelişmelerin olmasının kendilerini sevindirdiğini kısa zamanda somut adımlar atıldığını söyledi. Kaldırım, konu ile ilgili şu ifadelerle yer verdi: 'ortak işbirlikleri, ortak ekonomik hedefler ve ortak yatırımlar ile güzel bir işbirliği arzulanıklarını belirtti. Doğu Karadeniz Bölgesi altı ilden oluştuğunu anımsatarak Batum ile güzel bir işbirliği ile Kafkasların, Orta Doğu'nun, Doğu Avrupa'nın ve Avrasya'nın önemli bir merkezi olmayı istediklerini dile getirdi.

DOKA BÖLGESİNDE 9 TANE OSB'MİZ VAR

Kaldırım ayrıca konuşmasında, Acara Bölgesi ile çok yakın ilişkide bulunduğunu kaydederek: "Malum Artvin ile akrabalık derecesinde bir yakınlığımız var. Onun yanında çok sıcak ilişkilerimiz var. Biz bunun ekonomi, turizm, tarım sektörlerine de yansımaları ve daha derinlere işbirliğimizin inmesini istiyoruz" dedi. Organize Sanayi Bölgeleri konusunda oldukça iyi bir altyapının olduğunu belirten Kaldırım, bölgede altı tane organize sanayi bölgesi olduğunu ve Trabzon'da dördüncü organize sanayi bölgesinin kurulmak üzere olduğunu bilgisini verdi. Kaldırım, 'yapılmakta olan iller ile birlikte DOKA bölgesinde OSB sayımız sekizi, dokuzu bulacaktır. Ciddi bir altyapımız var.' dedi.

'OSB'LER İÇ VE DIŞ PAZARA YÖNELİK ÇALIŞMALAR'

DOKA Genel Sekreteri Çetin Oktay Kaldırım, 'gerek OSB alanındaki tecrübemiz, gerekse bölgemizdeki çok iyi iş adamlarının bulunmasının birer artı olduğunu ifade ederek, "çok tecrübeli odalarımız var. İş dünyamız çok güçlü. Ticaret ve Sanayi Odaları, hem de Bakanlıkla işbirliği yaparak burada belirlenen alanda ortak bir altyapı kurarak, Gürcistan hem de Kafkaslara ve diğer bölgelere ciddi bir üretim merkezi yapmayı hedefliyoruz" dedi. Kaldırım, böyle bir yapının kurulması iki tarafında gerek iş dünyasının işbirliği yapması, gerek üretimin artması ve istihdamın artması noktasında katkı sağlayacağını söyledi. Alanın planlanması, yönetiminin belirlenmesi, firmaların seçimi, üretim alanlarının belirlenmesi gibi konularda karşılıklı görüşmeler sonucunda sağlanacağını vurguladı. Buradaki OSB'nin iç ve dış pazara üretim yapmasını arzulanıklarını kaydetti.

Doğu Karadeniz Bölgesi'nden Yapılan İhracatta Yüzde 12 Oranında Düşüş

Doğu Karadeniz İhracatçıları Birliği (DKİB) Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Hamdi Gürdoğan, Trabzon, Rize, Artvin ve Gümüşhane illerinden 2013 yılının Ocak-Temmuz aylarının kapsayan ilk 7 ayında 793,1 Milyon dolar tutarında ihracat gerçekleştirdiğini belirtti. Gürdoğan, 2012 yılı Ocak-Temmuz dönemi ihracatının 949 Milyon dolar olarak gerçekleştiğini hatırlatarak ihracatta yüzde 12 oranında bir düşüş yaşandığını söyledi. Gürdoğan, Rusya Federasyonu'na yönelik ihracatta yüzde 12, Gürcistan'a yönelik ihracatta yüzde 6 oranında düşüş yaşanırken, İtalya ve Almanya ve Çin Halk Cumhuriyeti'ne yapılan ihracatta artış olduğunu vurguladı.

İHRACATTA YAŞANAN DÜŞÜŞÜN EN ÖNEMLİ NEDENİ

Önceki aylardan itibaren devam eden bölge ihracatındaki düşüş trendine dikkat çeken Gürdoğan "Özellikle Rusya Federasyonu'na yönelik ihracatın ön plana çıkması ve bu piyasada yaşamay ve sebze ihracatlarının yaşamış ol-

dukları sorunların çözümünü zorunlu kılmaktadır. Özellikle Rusya'nın Bölgemize yakın Güney Federal Bölgesinde yerel idarenin, maliye ve güvenlik birimlerinin ihracatçılarınca yönelik baskıları, ekonomik güçle orantılı olmayan gerekçesiz ağır ve hürriyeti

bağlayıcı ceza uygulamaları ihracatçılarımızın bu piyasalardan hızlı bir şekilde çıkmasını sebebiyet vermektedir" dedi.

Konuyla ilgili olarak üst düzeyde girişimlerde bulunulmadığı takdirde, zor kazanılmış olan pazarın heba edileceğini ifade eden Gürdoğan "Bölgemize yakınlık avantajına sahip olduğumuz en stratejik pazarımız olan Rusya Federasyonu Güney Federal Bölgesi piyasası da elimizden çıkmış olacaktır. Daha önce Bölgemize yakın limanların kapatılması ile başlayan bu olumsuz uygulamaların şimdi de ihracatçılarınca kadar indirgenerek bu piyasadan çekilmeleri konusunda belli çevrelerce baskı yapılması ihracatçılarımızı endişelendirmekte konunun Rusya Federasyonu üst makamları ile görüşülmesi talep edilmektedir" dedi.



www.tuyap.com.tr



İşbirliği ile

LOGIST EURASIA 2013

6. Lojistik Endüstrisi, Taşımacılık, Yükleme, Boşaltma, İstifleme, Depolama Araç, Donanım, Sistem ve Teknolojileri Fuarı

www.logist.com.tr



14 - 17 Kasım 2013

İstanbul COMVEX 4. Ticari Araçlar, Otobüs ve Yan Sanayi Fuarı

Büyükkemece - İstanbul

www.comvexistanbul.com



İşbirliği ile



İSTANBUL



TÜYAP FUAR VE KONGRE MERKEZİ

Büyükkemece, İstanbul / Türkiye

BU FUARLAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ (TOBB) İZNİ İLE DÜZENLENMEKTEDİR.

CEVA, Soğuk Zincir Taşımacılığı Alanında İddiasını Sürdürüyor



Ceva Lojistik, iddialı oluğu soğuk zincir taşımacılığına yatırım yapmaya devam ediyor. Ağırıklı olarak hızlı tüketim malları alanında hizmet veren CEVA Lojistik, Bursa'da 6 bin m²'lik yeni bir lojistik deposunu faaliyete geçirdi. Soğuk zincir taşımacılığında toplamda 600 bin m²'lik depo yönetimi gerçekleştiren CEVA Türkiye, şuan 40 bin metrekare soğuk depolama alanı ile müşterilerine hizmet veriyor. Yıl sonuna kadar soğuk depolama alanlarını yeni

yatırım ve anlaşmalarla yüzde 10 artırmayı hedefliyor. Geçtiğimiz yıl da Adana'da 9 bin m²'lik soğuk lojistik deposunu hizmete açan CEVA, Gebze'de 10 bin m², Çatalca'da 8 bin m², Samsun'da 7 bin m² ve Adana'da 9 bin m²'lik depoları bulunuyor. CEVA, Adana soğuk lojistik deposu ile günde 60 mağazaya, Bursa'da ise 90 firmaya ürün transferi gerçekleştiriyor. CEVA Türkiye, toplamda 40 bin metrekare soğuk depolama alanını ile müşterilerine hizmet sunuyor.

SEKTÖRDEN

TASIMACILAR

| AĞUSTOS 2013 |
| www.tasimacilar.com |

3

TOBB UND Lojistik Yatırım A.Ş. 5 Milyar TL Kefalet Sağladı

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği ile Uluslararası Nakliyeciler Derneği işbirliği olan TOBB UND Lojistik Yatırım A.Ş. Uluslararası taşımacılara yılın ilk 6 ayında yaklaşık 5 Milyar TL kefalet sağladı. TOBB UND Lojistik Yatırım A.Ş. 28 AB ülkesi ve EFTA ülkeleri ile olan transit taşımacılığını kolaylaştırmak üzere Türkiye'nin 2012 yılında taraf olduğu Ortak Transit Sözleşmesi kapsamında, Kapıkule Sınır Kapısı, Ambarlı Limanı, Mersin Limanı, Çeşme Limanı, Pendik Limanı ve İtalya Trieste Limanı'nda 240 Milyon TL tutarında kapsamlı teminat ile faaliyet gösteriyor.

T1 VE T2 BEYANNAMESİ

Şirket tarafından sunulan yazılım ve kapsamlı teminat ile Türkiye'deki gümrüklerden doğrudan bütün AB ve EFTA gümrüklerine T1 beyanı açılabilir.

Ayrıca, AB'den dönüş taşımalarında da TOBB UND teminatı ile İtalya, Almanya, Avusturya, Bulgaristan, Sırbistan ve Slovenya'dan doğrudan ülkemiz gümrüklerine T1/T2 beyannamesi sunulabiliyor. Kapıkule'ye T1/T2 beyannameleri ile gelen TIR'lar, Sınır Kapısı'nda hızlı geçiş peronundan geçerek bekleme yapmadan ilgili gümrüklere devam edebiliyorlar.



Ekol Lojistik Avrupa'daki yatırımlarına devam ediyor

Ekol Lojistik Hollanda menşeli lojistik firması KLG Europe'un Türkiye'deki şirketi KLG Lojistik Türkiye'yi bünyesine katarak yatırımlarına bir yenisini daha ekledi. Avrupa'nın en eski aile şirketi olarak yaklaşık 100 yıldır lojistik sektöründe faaliyet gösteren KLG Europe, uluslararası operasyonlarıyla Batı Avrupa, Doğu Avrupa ve Çin'de kilit lokasyonlarda hizmet veriyor. Hollanda'nın yanı sıra Romanya, İngiltere, Çin ve Türkiye'de de şirketleri bulunan KLG Europe, Türkiye'deki yapılanmasını Ekol Lojistik'e devrediyor.

"GERÇEKLEŞTİRİLEN YATIRIM HOLLANDA-TÜRKİYE AÇISINDAN ÖNEMLİ"

KLG Europe'un Türkiye'yi bünyelerine katmanın mutluluğunu yaşadıklarını söyleyen Ekol Lojistik CEO'su Tayfun Öktem, "Bu yatırımımız Hollanda-Türkiye hattındaki hizmetlerimiz açısından son derece önem taşıyor. Müşterilerimize her zaman daha iyi ve daha kaliteli hizmet sunmayı hedefliyoruz. Bu doğrultuda Avrupa yatırımlarımıza devam ederek ticari köprülerimizi

sağlamlaştırmaya devam edeceğiz" şeklinde açıklama yaptı.

Triste, Mannheim ve Köln arası haftada 15 blok tren seferi gerçekleştiren Ekol Lojistik, Trieste - Ostrava arası şu anda 2 blok tren ile hizmet veriyor. Ostrava hattının ise kısa bir süre içerisinde 4 sefere çıkarılması da Ekol'ün planları arasında yer alıyor.

"EKOL İLE YAPILAN İŞBİRLİĞİ ŞİRKET STRATEJİSİ AÇISINDAN ÖNEMLİ"

"Güçlü ortaklarla birlikte çalışmak, şirket stratejimiz ile mükemmel bir şekilde örtüşüyor" diyen KLG Europe'un CEO'su Kees Kuijken konuşmasında EKOL ile yaptığımız bu yeni ittifak, hem Türkiye'de hem de Avrupa genelinde piyasadaki konumumuzu daha da geliştirtemizi sağlıyor. Var olan karayolu taşımacılığımıza ek olarak, Avrupa taşımacılık piyasasında intermodal konumumuzu daha da yerleşik kılmak niyetindeyiz. Birkaç taşımacılık hattında kendi trenlerine ve çok büyük bir tır filosuna sahip olan EKOL, bu amaca mükemmel bir şekilde hizmet ediyor" dedi.

BATU LOJİSTİK'ten Uluslararası İşbirliği

Batu Lojistik, 26 farklı ülkede ve 42 farklı firmanın bir araya gelerek oluşturduğu, lojistik çözümler sunan IFA ağının bir parçası oldu.



Bünyesinde 26 ülkeden 42 firma barındıran ve çeşitli lojistik çözümler sunan IFA, bir araya getirdiği firmalara gümrükleme, lojistik depolama ve müşteri-satış aktiviteleri gibi konularda çözümler sunulmasını sağlıyor. Bu anlamda müşterilerine Taşımacılık, Gümrükleme ve depo yönetimi hizmeti veren Batu Lojistik, International Forwarding Association ile işbirliği anlaşması imzaladı.

İŞBİRLİĞİ İLE 26 ÜLKEDE ŞÜBEMİZ VAR GİBİ HAREKET EDECEĞİZ

Yapılacak bu anlaşma ile Avrupa'daki faaliyetlerini daha hızlı bir şekilde sürdürebileceklerini belirten Batu Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Taner Ankara gerçekleştirilen işbirliği ilgili yaptığı konuşmasında "IFA, tüm Avrupa'yı kapsayan bir Network. Yaptığımız bu anlaşma ile Avrupa'da 26

ülkede şubemiz var gibi hareket edebileceğiz. Bu sayede biz de, müşterilerimiz de bu durumdan faydalanabilecek" dedi.

IFA ile oluşturulan güçlü birliğin kendilerine ve Avrupalı firmaların Türkiye operasyonlarına çok şey katacağını belirten Taner Ankara, "IFA ile Avrupa'daki firmalarla aynı havuz içinde olacağız. Bu sayede ihtiyaç duyan firmalar, diğer firmaların bilgisinden ve imkânlarından yararlanabilecek. Herhangi bir Avrupa ülkesindeki lojistik uzmanı, o bölgenin şartlarını ve durumunu daha iyi bilebilir, Türkiye için de aynı desteği bizler sunacağız. Bu anlaşma ile kurumsal ve finansal hedeflerimize daha etkin bir biçimde ulaşabileceğiz" dedi.

SHELL RIMULA R4 GELİŞTİRİLDİ. ARTIK R4 X VAR!



DAHA UZUN ÖMÜRLÜ MOTOR İÇİN ÜÇLÜ KORUMA

Sizi ve motorunuzu yollarda bekleyen zorlu koşulları biliyor, yolculuklarınızı kolaylaştırmak için elimizden geleni yapıyoruz. İşte bu yüzden, Shell bilim insanlarımız Shell Rimula R4 X motor yağını geliştirdi. Güvenerek kullandığınız Shell Rimula R4'ün yerine, şimdi Shell Rimula R4 X size üçlü koruma sunuyor: Aşınmaya karşı motoru %30'a kadar* daha fazla koruyor, %50'ye kadar* daha fazla temizliyor, asit korozyonuna karşı %50'ye kadar* daha fazla koruma sağlıyor. Motorunuz için üçlü koruma Shell Rimula R4 X'te.

SİZİN KADAR DAYANIKLI MOTOR YAĞI
Shell Rimula



* Farklı motorlarla yapılmış API ve ACEA motor yağı standartlarındaki ana motor testlerine ait limitler ile kıyaslandığında.

TESLİMAT

TAŞIMACILAR

AĞUSTOS 2013
www.tasimacilar.com

4

DÖNÜŞÜMÜ
TAMAMLANAN
ARAÇLAR BURSA
BELEDİYESİ'NE
TESLİM EDİLDİ

Otomotiv sektörünün dünya devi MAN ve araç üstü ekipmanda Türkiye'nin uluslararası markası Katmerciler A.Ş. işbirliği, önemli bir başarıya daha imza attı. Katmerciler A.Ş. tarafından iftaya aracına dönüştürülen MAN TGM 18.290'ler ile artık Bursa'daki yangınlar daha güçlü bir şekilde söndürülebilecek. Katmerciler A.Ş.'nin dönüşümünü gerçekleştirdiği 10 adet MAN TGM 18.290 Çift Yabın İtfaiye Aracı, düzenlenen törenle

Bursa Büyükşehir Belediyesi İtfaiye Daire Başkanlığı'na teslim edildi. Bursa Büyükşehir Belediyesi İtfaiye Daire Başkanlığı yetkilileri, teslimat sonrasında araçların üstün performansından ve teknolojik donanımından dolayı duydukları memnuniyeti dile getirdi. Katmerciler A.Ş., MAN TGM 18.290 araçlarla girdiği Bursa Büyükşehir Belediyesi İtfaiye Daire Başkanlığı tarafından, ilin itfaiye araç ihtiyacı için açılan ihaleyi kazanmıştı.

SCHARRER & ANDRESEN tanker alımında Kässbohrer'i tercih etti

Avrupalı lojistik firmalarından Hoyer Grup bünyesinde yer alan Scharrer & Andresen Kässbohrer'den uzaktan kumandalı zift tankeri alımı gerçekleştirdi. Total gruba bağlı Total Bitumen ile iş ortaklığı gerçekleştiren Almanya menşeli olan ve özellikle Katı-sıvı ürünler, nakliye ile zift taşımacılığı yapan Scharrer & Andresen şirketi Kässbohrer'den uzaktan kumandalı zift tankeri alımı gerçekleştirdi.

Avrupa'nın ilk üç markası arasında yer alan TIRSAN şirketlerinden Kässbohrer, geniş ürün gamı ile sunduğu çözümlerle güçlü iş ortaklıklar kurmaya devam ediyor. Total Bitumen'in Almanya Brunsbüttel'deki genel merkezinde gerçekleşen teslimat törenine TIRSAN İş Geliştirmeden Sorumlulu

İcra Kurulu Üyesi İffet Türken ve Satış Müdürü Mehmet Önen katıldı.

UZAKTAN KUMANDALI KÄSSBOHRER ZİFT TANKERİ

Total Bitumen'in operasyonel hedefleri doğrultusunda, Kässbohrer Ar-Ge ekibi tarafından geliştirilen uzaktan kumanda ile boşaltım yapabileme özelliğine sahip olan Kässbohrer Zift Tankeri, bu özelliği sayesinde manuel operasyon adımlarını ortadan kaldırarak güvenli ve hızlı boşaltım imkanı sağlamaktadır. Paslanmaz çelik malzeme ile üretilen menhol havuz kapağı sayesinde her türlü hava koşulunda yapılabilecek zift taşımacılığında sabit sıcaklık garantisi edilmesinin yanında alüminyum merdiveni ve katlanır korukluğu ile hızlı ve güvenli yükleme / boşaltma avantajı sunmaktadır.



Egemen Antrepo araç alımında Iveco'yu tercih etti

Antalya menşeli Egemen Antrepo Hizmetleri Beton Hafriyat İnşaat Nakliyat Turizm Tic. Ltd.Şti. 2002 yılından bu yana nakliye alanında hizmet veriyor. Düzenlenen teslimat törenine şirketin kurucusu ve Yönetim Kurulu Başkanı İlker Köken, Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Mehmet Köken, Iveco Otomotiv Genel Müdürü Ömer Bursalıoğlu ve Günlas Otomotiv Ağır Vasta Satış Müdürü Hamdi Kotay katıldı. Hâlihazırda filosunda 47 adet farklı markalarda araç bulunan Egemen Antrepo araçlarını Iveco bayisi Günlas Otomotiv Ticaret Ltd.Şti. ile satış anlaşması imzaladığı 30 adetlik Iveco HI-Way çekicinin ilk 3 adedini teslim aldı.

"DÜŞÜK YAKIT, DAYANIKLILIK, BAKIM MALİYETLERİNİN UYGUNLUĞU"

Nakliye taşımalarında dayanıklı, yakıt sarfiyatı düşük ve bakım maliyetleri uygun araçlarla çalışmak istediklerini söyleyen Egemen Antrepo Yönetim Kurulu Başkanı İlker Köken, "çalışma şartlarımızın ağır oluşu yaptığımız işte hem dayanıklı, hem düşük yakıt sarfiyatlı hem de bakım maliyetleri uygun araçları tercih etmemizi gerektiriyor. Yaptığımız saha araştırmalarında Iveco'nun bu beklentilerimizi karşıladığını gördük. Bizimle birlikte çalışan şoför arkadaşlarımızın da ferah, geniş ve rahat bir ortamda çalışmaları açısından da tercihimiz Iveco'dan yana oldu. Ayrıca satış sonrası hizmetler konusunda da Iveco servislerinin çok yaygın olması ve servis hizmetlerinin uygun fiyatları tercihimizde önemli bir etken oldu" şeklinde açıklama yaptı.

"IVECO YILLAR SONRA DA TERCİH EDİLECEK"

Yatırım tercihini Iveco'dan yana kullanan Egemen Antrepo'ya teşekkür eden Iveco Otomotiv Genel Müdürü Ömer Bursalıoğlu, Iveco araçların Otomatik şanzıman ile yakıt tüketimini ciddi anlamda düşürdüğünü dile getirerek "Pedalsız otomatikZF Euro Tronic şanzıman ve retarder özellikle talep edilen unsurların başında geliyor" dedi ve Iveco'nun yıllardır bilinen sağlamlığı, dayanıklılığı ve satış sonrası hizmetlerdeki üstünlüğü ile en çok tercih edilen markalardan biri olacağını ifade etti.



BEKİROĞLU GIDA TAŞIMACILIĞINDA Volvo FH'yi tercih etti

Bekiroğlu Gıda ve Hayvancılık filosuna araç alımında Volvo FH çekiciyi tercih etti. Firma teslim aldığı yeni Volvo FH çekicileri yaş sebze ve meyve taşımacılığında kullanacak.

Balıkesir menşeli Bekiroğlu Gıda ve Hayvancılık zaman ve tasarrufun önemli olduğu yaş sebze ve meyve taşımacılığında düşük maliyeti de ön planda tutmak adına yeni Volvo FH 500 hp 4X2 çekicileri tercih etti.

Türkiye'nin 61 iline tenteli dorse ile yaş meyve ve sebze nakliyesi yapan Bekiroğlu, yoğun olarak Anamur-Mersin ile Alanya-Antalya, başta olmak üzere Akdeniz şehirleri ve Ege Bölgesi arasında hizmet veriyor. Türkiye'nin dört bir yanına taze ürünleri ulaştıran Bekiroğlu, aynı zamanda Banvit ürünlerinin nakliyesini gerçekleştiriyor.

"GIDA CANLI BİR ÜRÜNDÜR VE FIRE RISKİ ÇOK YÜKSEKTİR"

40 milyon tonu aşan üretim değeri ile dünyanın önemli yaş meyve ve sebze üreticilerinden biri olan Türkiye'de meyve ve sebze taşımacılığına verilen önem her geçen gün daha da artıyor.

Gıdanın canlı bir ürün olduğunu ifade eden Bekiroğlu Gıda ve Hayvancılık Firma Sahibi Mesut Türkden yaş sebze ve meyve'nin fire riski çok yüksek ürünler olduğunun altını çizerek neden Volvo'yu tercih ettiklerini şu sözlerle dile getirdi: "Yaş meyve ve sebze de bu risk tüm diğer gıda ürünlerine göre yüksektir. Yaş meyve ve sebze lojistiğinde, ilk üretimden tüketiciye kadar devam eden süreçte ürünün kalitesini ve miktarını korumak

da çok önemlidir. Depolana-mayacak yaş meyve ve sebzeler, hasat edildiğinde hemen satış yerine ulaştırılmalı ve tüketicilerle buluşmalıdır. Küçük bir ihmal veya arıza tüm ürünlerin çöpe atılmasına neden olabilir. Bu nedenle yüksek performansından dolayı yeni Volvo FH'yi tercih ettik. Ayrıca, Volvo'nun hem ürün hem de satış sonrası hizmet kalitesi ile bizi asla yolda bırakmayacağını biliyoruz," dedi. Türkiye'de yaş meyve ve sebzede üretimden tüketiciye ulaşana kadar olan maliyetlerin minimumunda tutulmasının önemini belirten Türkden, "Volvo FH'ın sunduğu yakıt tasarrufu ve düşük bakım maliyetleri, operasyonlarımıza da yansımaktadır."

YAŞ MEYVE VE SEBZE TAŞIMACILIĞINDA ZAMAN HAYATI DEĞER TAŞIYOR

Volvo Kamyon adına yeni FH'ların teslimatına katılan Bölge Satış Temsilcisi Cenk Aydoğan ise, Türkiye'de gıda sektöründe taşımacılığın büyük bir kısmı karayolu ile gerçekleştirildiğini belirtti. Gıda taşımacılığını uygun araçlarla yapılması gerektiğini söyleyen Aydoğan "Özellikle yaş meyve ve sebze taşımacılığı gibi zamanın hayatı olduğu alanlarda aracın yüksek performans göstermesi gerekiyor. Bu nedenle Bekiroğlu'nun yeni teslim aldığı Volvo FH çekicilerin ihtiyaçlarını fazlasıyla karşılayacağına ve kârlılıklarına arttıracağına inanıyoruz" şeklinde açıklama yaptı.

IVECO Bayisi Bir Günde Toplam 50 Araç Teslim Etti

Iveco İstanbul yetkili satıcısı ve servisi İstanbul Fiat bir günde üç müşterisine toplam 50 adet araç teslim etti.



111.IVECO'nun teslimatının yapıldığı törende konuşan, T&T Lojistik sahibi Selçuk Belga, 'parsiyel taşımacılık, proje taşımacılığı ve ofis büro taşımacılığında 25 yılı aşkın süredir faaliyet gösteren T&T Lojistik'in özellikle telekomünikasyon alt yapı taşımacılığı, sanayi mamulleri taşımacılığı, tehlikeli madde taşımacılığı, akü taşımacılığında hizmet vermeye ve büyümeye devam ederken, Iveco ile yoluna devam edeceğiz' dedi.

BELGA: SERVİS HİZMETİNDEN DOLAYI IVECO'YU TERCİH ETTİK

Selçuk Belga satın almış oldukları araçlar hakkında bilgi verdi: 24 adet Iveco Daily Kamyon 7 ton ve 4 adet - Eurocargo araçlarla filolarındaki Iveco sayısının 111 adede ulaştığını 3,5 tondan 40 ton a kadar tüm segmentlerde işe göre araç tedariki sağlamasından, düşük yakıt tüketiminde öncü olmasından dolayı ve İstanbul Fiat'ın vermiş olduğu servis hizmetindeki kaliteden dolayı Iveco'yu tercih ettiklerini belirtti.

KURŞUNOĞLU: IVECO, LOJİSTİK SEKTÖRÜNDE VAZGEÇİLMEZ BİR OYUNCUDUR

Törende bir konuşma yapan Iveco Araç Genel Müdür Yardımcısı Koray Kurşunoğlu ise şunları söyledi: 'Bugün T&T Lojistikle 4 yıldır devam eden iş ortaklığımızdaki önemli bir gün... T&T Lojistikle 111. Iveco aracımızı teslim etmenin haklı gururunu yaşıyoruz. Dünyanın en büyük motor üreticilerinden biri olan Iveco'nun, T&T Lojistiğe sunduğu alternatif motor seçenekleri, farklı ölçülerdeki orijinal dingil mesafeli araçları ile farklı şasi boyları ve yüksek hacimli kasa ölçüleri, Iveco lojistik sektöründe vazgeçilmez büyük bir oyuncudur. T&T Lojistik ile olan ticari ilişkilerimiz yeni Iveco araçlarla bir kez daha kanıtlanmıştır'

OPERASYONEL ÇÖZÜMLER, YENİ DEĞERLER

My Logistics'e 14 adet otomatik şanzımanlı Iveco Daily 7 ton kamyonun teslim edildiği

törende konuşan My Logistics firma sahibi Abbas Akbal, ağırlıklı olarak Marmara Bölgesi'nde taşımacılık yaptıklarını belirterek, firmalarının vizyonunu lojistik taşımacılık alanına yönlendirdiğini, bu doğrultuda kurumsal, taşımacılıkta gelişmiş, ekonomik ve değişik operasyonel çözümler üreterek taşımacılığa yeni değerler kattığını ifade etti.

KURŞUNOĞLU: MARKAMIZDAKİ ÖZEL YERİNİ KORUYACAK

Törende konuşma yapan Iveco Araç Genel Müdür Yardımcısı Koray Kurşunoğlu, My Logistics sektörün öncü firmalarından biri olarak her zaman markamızdaki özel yerini koruyacaktır" dedi.

GÜL: IVECO İLE FİLOMUZU DAHA DA GÜÇLENDİRECEĞİZ

Unilever ve Fritola başta olmak üzere birçok distribütörlüğü bünyesinde barındırmaktadır. Zirvegül Gıda, filolarını 8 adet daha Iveco Daily 35cl3cc3750wb. kamyonet araçla güçlendirdi. Zirvegül Gıda sahibi Şefik Gül, özellikle şehir içi dağıtımda, 2.2 litre motor hacmi ve 126hp gücündeki Iveco Daily ile düşük yakıt tüketiminde verimliliklerini arttırdıklarını söyledi. Ayrıca 'Iveco'daki ürün çeşitliliği ile distribütörlüğünü yaptığımız tüm markalarda, tek marka araç ile bakım onarım hizmetlerinde verimliliklerini arttırdıklarını ve uzun vadede yolumuza Iveco ile devam ederek, filomuzu daha da güçlendirmeyi düşünüyoruz' dedi.

KURŞUNOĞLU: BİZİM İÇİN GURUR VERİCİ

Teslim töreninde bir konuşma yapan Iveco Araç genel müdür yardımcısı Koray Kurşunoğlu şunları söyledi, 'Unilever, Fritolay, Eti, Ülker vb. büyük gıda distribütörlerindeki Iveco filoları çok kısa zamanda büyük adetlere ulaştı. Bu Iveco markasına olan güvenin ve inancın en büyük göstergesidir. Zirvegül Gıda da sektörünün öncü firmalarından olup yoluna Iveco ile devam ediyor olması bizim için gurur vericidir'



Yüceller İnşaat'ı Ford Cargo Zirveye Taşıyacak

Erciyes Dağı'nda yapılacak olan Erciyes Olimpik Kayak Pisti yapımı işini üstlenen Yüceller İnşaat, zirveye, yeni satın aldığı 6 adet Ford Cargo 3536D ve 2 adet Ford Cargo 4136D ile çıkacak. Ford Trucks Kayseri Yetkili Satıcısı Metinler'in yeni Ford Trucks 4S tesisinde düzenlenen törenle 8 adet Ford Cargo, Metinler Kamyon Satış Müdürü Gökhan Koç tarafından Yüceller İnşaat Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Yücel'e teslim edildi.

YÜCEL: ERCİYES'E FORD KARGO İLE ÇIKACAĞIZ

Törende bir konuşma yapan Yüceller İnşaat Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Yücel şunları söyledi: "Yaptığımız araştırmalar sonucunda Kayseri'de beton santrallerinde, hafriyat ve maden sahalarında Ford Cargo araçlarının kullanımının çok yaygın olduğunu gördük. Kullanıcılarla görüştük ve araçların zor koşullardaki çalışma performans, klımanın standart oluşu, düşük yakıt tüketimi, yerinde bakım hizmetleri, servis ve yedek parça ağının yaygınlığı konularında olumlu görüşler aldık. Bu nedenle Erciyes'in zirvesine Ford Cargo ile çıkma kararını aldık."

İKİ YIL SINIRSIZ KİLOMETRE GARANTİSİ VAR

360 PS/1400 NM gücündeki güçlü ve ekonomik Ecotorq motoru, yeni mandallı tip konforlu şanzımanı, 10 mm 500 MPa gücündeki sağlam şasisi, standart olarak sunulan klima ve 2 yıl sınırsız km garantisi gibi rekabetteci özellikleriyle öne çıkan Ford Cargo Yeni İnşaat Serisi; inşaat, hafriyat, maden ve beton firmalarının beklentilerini en yüksek şekilde karşılıyor. Rahat vites geçişleri, artırılmış kabin içi konfor ve üst yapıyı görme imkanı veren yeni arka camıyla sürücülerin işlerine odaklanmasında kolaylık sağlarken, iş sahiplerinin kârlarını artırmasına olanak tanıyor.

FORD CARGO'LAR 50 ÜKEYE İHRAÇ EDİLİYOR

Ford Cargo'lar, 1,1 milyon m2'lik alana sahip olan Ford Otosan İnönü Fabrikası'nda üretiliyor. Yurt içinde 30 yetkili satıcı, yurtdışında 20 distribütör ile müşterilere ulaşırken; Rusya, Türk Cumhuriyetleri, Doğu Avrupa, Afrika ve Ortadoğu'da 50'ye yakın ülkeye ihraç ediliyor.

OMSAN'A İTO TARAFINDAN TAKDİR BELGESİ VERİLDİ



İş yaptığı tüm paydaşları ile güvene dayalı ilişkiler kurmayı öncelikli hedefleri arasında sayan OMSAN'a, 2011 yılında ödemiş olduğu yüksek Kurumlar Vergisi sebebi ile İTO tarafından takdir belgesi sunuldu. İstanbul Ticaret Odası (İTO), OMSAN'a 2011 yılında yüksek düzeyde Kurumlar Vergisi ödeyerek gösterdiği başarıdan dolayı takdir belgesi verdi. İTO'nun 16 Mayıs 2013 tarih ve 204 sayılı kararı ile bu belgeyi al-

maya değer görülen OMSAN, her zaman olduğu gibi bundan sonra da yüksek sorumluluk ilkesi ile faaliyetlerini sürdürecektir. OMSAN'ın paydaşları nezdinde güvenilirliği ile tanınan bir şirket olduğunu belirten OMSAN Genel Müdürü Osman Küçükertan, sunulan bütün hizmetlerde müşterilerine ve birlikte iş yaptığı tüm paydaşlarına değer kattığını belirtti. Küçükertan, vergilendirilmiş kazancın kutsal olduğunu da sözlerine ekledi.

SEKTÖRDEN

TASIMACILAR

| AĞUSTOS 2013 |
| www.tasimacilar.com |

5

NCTS Uygulaması ile SÜRE KISALDI

Ortak Transit Gümrük uygulaması sayesinde bir TIR'ın Avrupa'ya geliş-gidiş süresi 12 günden 9 güne indi.



Gümrük ve Ticaret Bakanlığı tarafından düzenlenen 'transit beyannamesi' 26 bine yaklaştı. Avrupa'ya TIR Karnesi yerine elektronik beyan ile yapılacak taşımacılığın yıllık en az 57 milyon Euro tasarruf sağlaması bekleniyor.

KAĞIT BEYANNAMENİN YERİNİ, NCTS UYGULAMASI ALIYOR

Kâğıt beyanname bazlı işlemlerin yerine tamamen elektronik veri alışverişi temeline dayanan NCTS uygulaması, 1 Ocak 2012'den bu yana ulusal transit işlemlerinde, 1 Aralık 2012 tarihinden beri de ortak transit işlemlerinde kullanılıyor. Uygulama, Ortak Transit Sözleşmesi'ne taraf olan Avrupa Birliği ile EFTA ülkelerinden İzlanda, Norveç, İsveç ve Türkiye'yi kapsıyor. Halen bir aracın Avrupa'ya ortalama gidiş-dönüş süresi ortalama 12 gün iken Bakanlığın uygulamaya başladığı ortak transit uygulaması ile bu süre 9 güne düştü. Gümrükler, Avrupa'daki yaklaşık 3 bin gümrük idaresi ile karşılıklı veri transferi yoluyla doğrudan entegre hale geldi.

VERİLER ELEKTRONİK ORTAMDA İZLENİYOR

Gümrük ve Ticaret Bakanlığı'nın transit işlemleri, hareket noktasından varış noktasına kadar her aşamada elektronik ortamda izlendi. Berlin'den Mersin'e yapılacak ortak bir transit işleminde araç ve eşya Berlin gümrüğünden yola çıktığı anda beyanname bilgileri Türkiye'ye giriş yapacağı Kapıkule ve Mersin varış gümrüğünde görüldü.

450 MİLYON TL'LİK TEMİNAT İLE 18 KAT DAHA FAZLA İŞLEM

Ortak transit kapsamında 1 Aralık 2012'den bu yana Avrupa'dan Türkiye'ye 21 bin, Türkiye'den Avrupa'ya 5 bin

olmak üzere toplamda 26 bin transit evrak düzenlendi. Her geçen gün nakliyeciler ortak transitini daha fazla tercih ediyor. Ulusal düzeyde 1 Aralık 2012 itibarıyla ortak transit rejimi çerçevesinde başlatılan NCTS uygulaması dahilinde bugüne kadar 40 firmaya kapsamlı teminat izni verildi. Bu firmalar toplamda 450 milyon TL tutarında transit geçiş teminat mektubunu bakanlığa sundu. Sistemde mevcut bulunan 450 milyon liralık kapsamlı teminat mektubu ile 200 bine yakın beyanname işlem görürken, bu beyannameler için taahhüt edilen teminat tutarları toplamı 8,5 milyar TL'ye yaklaştı. Bir başka deyişle 450 milyon TL'lik teminat ile 18 kat daha fazla işlem yapıldı.

OYUN BİTTİ. ŞİMDİ İŞ ZAMANI.



İşini ciddiye alıyorsan... Senin gibi işinde güçlü, yükünü hafifletecek, seni yarı yolda bırakmayacak, tam aradığın ekip arkadaş! 8,5 tonluk Atlas hafif kamyon Otokar'da! İşte şimdi, iş zamanı..!

Otokar Atlas, yüklerden korkmaz.

Koç

FOTON

50
yıl
Otokar



ALLİSON ŞANZİMANLI Astra Kamyonlar Bonatti firmasının emrinde

İtalyan Bonatti Spa şirketi Allison Şanzımanlı Astra Kamyonlarıyla altyapı projesi olan Avrupa'nın ana gaz hatlarından Kuzey Avrupa Doğal Gaz Boru Hattı'nın (NEL) inşaatında birlikte görev aldı. Astra ve Allison, Kuzey Avrupa Doğal Gaz Boru Hattı (NEL) inşaat projesinde önemli bir görev üstleniyor. Avrupa'nın tüm enerji tedariki için son derece önemli olan bu proje, yaklaşık 1 milyar Euro'luk bir yatırım ile gerçekleştirildi. İtalyan Bonatti Spa şirketi ise bu projede, yaklaşık 100 milyon Euro değerindeki dört ana kısmı inşa etmek için görev alıyor.

ARAÇLAR BORU TAŞIMACILIĞINDA KULLANILIYOR

NEL, Gazprom firması tarafından Rusya'dan Avrupa'ya ihraç edilen doğal gazı, Baltık Denizi'nin altından geçen diğer bir boru hattı olan Nord Stream vasıtasıyla Ukrayna'dan geçmeden taşıyan iki boru hattından biri olarak inşa edildi. Bu proje ile Sibirya'dan gelen gaz, Kuzeydoğu Almanya'ya gidiyor ve oradan ara bağlantılar vasıtasıyla Belçika, Hollanda, Fransa ve İngiltere'ye ulaşıyor. Bonatti şirketinin NEL için etkileyici bir aday olmasında, Opel boru hattının yapım projesini en yüksek kalitede ve en ideal zamanda başarılı bir şekilde tamamlaması büyük rol oynarken Bonatti Flö Müdürlüğü Giuliano Gelmi, Astra ve Allison ikilisinin NEL projesinde zorlu görevleri üstlendiğini belirterek; "Uzmanlık gerektiren bu denli büyük projelerde güvenilir ve kalifiye araçlar hayati önem taşıyor. Allison donanımlı Astra HD8 boru kamyonların seçimiyle hiçbir şeyi şansa bırakmadık" şeklinde açıklama yaptı.

DEV BORULAR ASTRA'YA EMANET

HD8 şasisinin seçimi, 30 yıldır birlikte çalışan Astra ile Bonatti tarafından yapılırken bu kam-

yonlar, güvenilirlikleri, esneklikleri ve transformasyon kolaylığı nedeniyle tercih edildi. Kabin ve kaporta, kamyonun 17-m uzunluğunda, DN 1400 (142 cm) çapında ve yaklaşık 14 ton ağırlığında dev boruların taşıyabileceği özelliklerde yapılandırıldı. Bu özel yapım araçlar, daha yüksek hareketlilik ve ön bölümden daha düşük ölçü avantajı sağladı. İtalyan Bonatti Spa şirketi Tüm zorlu koşullar nedeniyle Bonatti, Astra HD8 boru kamyonları için Allison 4700 Serisi retarderli tam otomatik şanzımanları tercih etti. Allison'ın Continuous Power Technology™/Sürekli Güç teknolojisi sayesinde eşsiz kalkış ve yumuşak vites değiştirme sağlayan bu şanzıman, özellikle en zorlu koşullarda görev yapmak için tasarlandı. Her şanzıman, en zor arazi koşulları ve boruların çok ağır olması dikkate alınarak, entegre hidrolik retarderle donatılmış olarak teslim edildi.

NEDEN ALLİSON ŞANZİMANLI ASTRA

"Allison tam otomatik şanzıman bizim için çok önemli" diyen Giuliano Gelmi konuşmasını şu şekilde sürdürdü: "Araçların yamaçta durup yükün öne ve arkaya kaymasına izin veremeyiz. Böyle büyük bir ağırlık, manuel vitesli araçların yürüten aksamlarını ciddi şekilde tehlikeye sokarak, olası arızalara ve aracın hizmet dışında kalmasına neden olabilir. Bonatti olarak çalıştığımız çamurlu ve zor arazi koşullarına uygun kamyonlara ihtiyacımız vardı. Sağlam ve güvenilir olan Astra HD8, büyük boruların taşınması için mükemmel bir arazi kamyonu. Allison otomatik şanzımanla donatılan bu kamyon üstün manevra kabiliyeti, sürüş kolaylığı ve yüksek ağırlıklar altında dikkatli duruşta daha fazla güvenlik sağlıyor. Güvenliğe ek olarak, sürücülerimiz maksimum konfor sağlamak için de Allison şanzımanlı Astra kamyonları seçtik" dedi.



BALO AŞ'nin UTİKAD Üyeliği Gerçekleşti

ULUSLARARASI Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üretkenleri Derneği UTİKAD'ın geçtiğimiz yıl ortağı olduğu Türkiye'nin en önemli intermodal taşımacılık projesi BALO A.Ş. UTİKAD üyeleri arasında katıldı. UTİKAD'ın İzmir'de yapılan aylık yönetim kurulu toplantısında üyeliği onaylanan BALO A.Ş'nin üyelik belgesi, Yönetim Kurulu Başkanı Turgut Erkeskin tarafından BALO A.Ş Genel Müdürü Hüseyin İşteermiş'e verildi.

LOJİSTİK ÖDÜLLERİ İçin Yöneticiler de Yarışabilecek



Dördüncüsü düzenlenen Lojistik Ödülleri Yarışması'nın bu yıl kapsamı genişletilerek, yöneticiler de ödüle dahil edildi. Yapılan yeni düzenleme ile Atlas ödülünü almak için artık yalnızca kurumlar değil, yöneticiler de yarışacak. Lojistik Ödülleri Yarışması'nda bu yıl yapılan bir diğer yenilik ise internet üzerinden oylama seçeneğinin devreye sokulması oldu.

YÖNETİCİLER İLK KEZ ÖDÜLLENDİRİLECEK

Lojistiğin farklı alanlarında başarılı görülen profesyonellerinin ilk kez ödüllendirileceği yarışmanın büyük ilgi görmesi bekleniyor. Konuyla ilgili bir açıklama yapan Ödül Komitesi Üyesi Atilla Yıldıztekin, lojistik profesyonellerinin bu yarışmayla daha görünür olacağını ifade ederek, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Sektördeki tanınmışlığı, gösterdiği başarıların gerisinde kalan çok sayıda profesyonel olduğunu biliyoruz. Bu yarışma özellikle bu arkadaşlarımızın öne çıkmasını ve tanınmalarını açısından önem taşıyor" dedi. Yarışan, ödül kazanan, bilinirliği artıran profesyonellerin çalıştıkları şirkete değer katacağına vurgu yapan Yıldıztekin, bu anlamda yöneticilerin, hizmet verdikleri müşterilerine de güven vereceğini iddia etti.

GÜNCEL SEKTÖREL

TAŞIMACILAR

AĞUSTOS 2013
www.tasimacilar.com

6

VOLVO,
YENİ FH'İ
MÜŞTERİLERİNE
TANITIYOR

Volvo Kamyon, yeni Volvo FH'ı müşterileri ile buluşturmak için özel organizasyonlar düzenlemeye devam ediyor. Bu etkinlikler çerçevesinde Volvo, Gaziantep ve Kayseri'deki müşterileri ile bir araya geldi. Volvo Kamyon, 2013 baharında üretimine başlanan yeni Volvo FH'ı tüm Türkiye'de müşterileri ile buluşturuyor. Sürücüler düşünülerek ve nakliye firmasının kârlılığını

arttırmaya odaklanılarak üretilen yeni Volvo FH, tüm Avrupa ile eş zamanlı olan teslimatları ile Türkiye'den de yola çıkmaya başladı. Son olarak Gaziantep ve Kayseri'de düzenlenen organizasyonlarda ise taşımacılık şirketleri, yeni Volvo FH'ı yakından tanıma şansını yakaladı. Yeni Volvo FH'ın nakliye firmalarının kârlılığını pek çok yönden arttıracığının altını çizen Volvo Kamyon

Bölge Satış Müdürü Devrim Karataş açıklamasında, "Volvo FH serisi, neredeyse yirmi yıldır nakliye şirketlerine güvenlik, verimli taşımacılık ve yüksek kalite sunuyor. Yeni FH modelimiz ile birlikte, bu üç alanın hepsinde daha da güçlü hale geldik. Pek çok konuda çığır açan yeni FH çekicimizi daha yakından inceleyebilmeleri için müşterilerimizi ziyaret ediyoruz" dedi.

Mısır da Artan İç Güvenlik Krizi ve İhracatta Türkiye'nin B Planı

Mısır, yaşanan çatışmalar ve katliamlarla ulusal ve uluslararası basında gündemdeki yerini korumaya devam ediyor. Bu süreç içinde 94 Türk nakliyecisinin SİSİ adlı bir firmanın borçları nedeniyle araçları ile birlikte Mısır'da rehin kalması da son günlerde konuşulan konuların başında yerini aldı. Konuyla ilgili görüşlerini aldığımız Uluslararası Nakliyeciler Derneği İcra Kurulu Başkanı Fatih Şener, rehin kalan Türk nakliyecilerinin kurtarılmasının perde arkasını, bölgedeki diğer ülkelerle olan ilişkileri, Avrupa ile yaşanan vize sorununu, Mısır'da kaos ortamının artması durumunda Türkiye'nin devreye sokmaya hazırlandığı B planını, Türk ihracatını, sorunlarını ve çözüm için atılan adımları değerlendirdi.

Genel anlamda soğuk savaş döneminden Tahrir Devrimi'ne kadar çok çeşitli siyasi sebepler nedeniyle karşılıklı olarak kapılarını birbirine kapatan Mısır ve Türkiye, Tahrir devrimden 2 yıl sonra ekonomik ve siyasi anlamda bir buluşma yaşadı.

KÖRFEZ ÜLKELERİ VE ORTADOĞU'YA AÇILAN CEHENNEM KAPISI 'MISIR'

Karayolu taşımacılığında pek partner olmadığımız Mısır'la, Kara Ulaştırması Anlaşması henüz yapılmışken ve özellikle UND'nin teşvikli ile uluslararası TIR sistemine dahil olmayan Mısır'ın sürece entegrasyonu anlamında gerekli görüşmeler başlamışken, Mısır'da patlak veren siyasi kriz Mısır'ı uluslararası arenada görünür kılmamanın dışında Türkiye ve Mısır ekonomik ilişkilerinde özellikle Mısır'dan önce Suriye'de başlayan savaş süreci Mısır'ın anlamını ve önemini bir kez daha gün ışığına çıkardı. Özellikle Ortadoğu ve Körfez ülkelerine açılan bir kapı konumunda olan Mısır, Türk yetkililerinin de üzerinde hassasiyetle durduğu başlıklardan biri oldu.

BAKANLIK, HER ARAÇ BAŞINA 1000 DOLAR SÜBVANSİYON EDİYOR

Yakın bir tarihte ise özellikle Suriye'de yaşanan savaş öncesi dönemde Suriye'ye yaklaşık yıllık

Soğuk savaş döneminden Tahrir Devrimi'ne kadar çok çeşitli siyasi sebepler nedeniyle karşılıklı olarak kapılarını birbirine kapatan Mısır ve Türkiye, Tahrir devrimden sonra ekonomik ve siyasi anlamda bir buluşma yaşadı.

Haber: Alev Arslan Fotoğraf: Oya Kaya



100 bin taşınması olan Türkiye'nin, bu taşımacılarından yaklaşık 45 bini transit taşımalar oluştuyordu. Bu taşımalar Suudi Arabistan, Emirlikler, Bahreyn, Katar, Birleşik Arap Emirlikleri, Kuveyt, Yemen, Umman gibi Körfez ülkelerine yapılıyordu. Savaş süreci ile beraber Suriye'de sorunlar baş gösterince, önemli bir ihracat girdisi sağlayacak olan 45 bin taşıma için Körfez ülkelerine nasıl taşıyabiliriz sorusu gündeme geldi. Bundan sonra ki süreci Fatih Şener, şöyle anlattı: 'Ekonomi Bakanlığı bu ihracat kaybını tolere etmek için Körfez'e Mısır üzerinden ulaşma seçeneğini gündeme getirdi. İlk başladığımızda Mersin veya Iskenderun'da iki firma vardı. Bu geçişte RO RO seçeneği maliyetleri artıran bir seçenektir. Ekonomi Bakanlığı her araç başına 1000 dolar sübvansiyon yapacağını belirtti. Bu yolla Iskenderun ve Mersin'den çıkan gemiler, Mısır'ın Akdeniz limanları olan Port Said veya Damietta limanına sefer yapmaya başladılar.

Buradan gemiler karşı tarafa geçiyor. Daha sonra Mısır'ın içinde 2-3 kilometrelik bir yolu karayolu ile kat edip, güneye iniyorlar. Suveys kıyısına yani Mısır'ın Suveys limanı olan Adeviye limanından, başka bir RO RO'ya binerek, Suveys kanalından karşıya geçip, Suudi Arabistan'a geçiyorlar' şeklinde özetledi. Bunun zahmetli ve maliyetli bir yol olduğuna vurgu yapan Şener, dış ticaretin aksamaması için maliyetlerin 1000 dolarının Ekonomi Bakanlığı tarafından karşıladığını ifade etti. İlk firmanın bu hatta çalıştığını aktaran Fatih Şener, RO RO işletmeciliği konusunda çok da profesyonel olmayan şirketlerin, zaman zaman sıkıntı yaşadıklarını ve yaşattıklarını da sözlerine ekledi. Yaşanan sıkıntılı süreçlere rağmen 2012 Haziran ayında başlayan RO RO taşımacılığı, 2013 Haziran ayına kadar yaklaşık 10 bin araç bu RO RO'lar ile Mısır üzerinden güneye ulaştırıldı. Taşıma sayısı 45 bin olan Türkiye, Suriye'yi transit geçip, Körfez'e inen

taşımada, bunun ancak 10 binini, RO RO'lar sayesinde geri kazanmış oldu. Sistemin çalışmasını ise Fatih Şener şöyle ifade etti: TIR'larımız, RO RO'dan iniyor, Mısır TIR sistemine dahil olmadığı ve belli bir güvence olmadığı için konvoy yani polis eşliğinde veya güvenlik kuvvetleri eşliğinde onlarla beraber 2-3 kilometre yol kat ediyordu. Özellikle bölgeye giden araçların sebze ve meyve taşıması nedeniyle yaşanan belirsizlik ve aksamlar sektörü oldukça etkiledi. İhracatta aslında hat düzenli çalışsaydı, bu gemiler aksamasa, bu taşıma 10 binden fazla olurdu' dedi. Nitekim UND'nin bu hatta düzenli bir RO RO hattı işletmesi için UN RO RO'yu teşvik ve tavsiye ettiğini belirten Şener, özellikle UN RO RO'unun yıllara dayanan bir tecrübesi ile UN RO RO'yu Iskenderun'dan hat kurmaya ikna ettiğini ifade etti.

TAM GEMİLER KALKTI, SİSTEM İŞLİYOR DERKEN...

İlerleyen süreçte UN RO RO'nun hatta girmesi ile beraber çok düzenli, tarifeli ve sorunsuz bir taşıma sistemi dönemi başladığına işaret eden Fatih Şener, 'Akdeniz'deki firmadan biri Suveys'e gitti. Diğerleri de SİSA Denizcilik ve UN Denizcilik... Iskenderun'dan Mısır'ın Akdeniz limanına Port Said ve Damietta'ya taşıma yaptı. Hat sağlandı ve verimli bir şekilde işlemeye başladı. UN RO RO'nun başlamasından 1 ay geçtikten sonra bu kez de Mısır'da kriz çıktı' diyerek yıllar sonra Mısır ve Türkiye arasında gelişmeye başlayan ticari ilişkilerin sonucunda Ortadoğu'yu yakıp kavuran savaş sürecine değindi.

'BAKANLIK, MISIR HATTINI VE POTANSİYELİNİ ÖNEMSİYOR'

Bu gündem ve gerçekleştirilen birçok ticari ve siyasi temastan sonra Mısır'ın Türkiye için transit ülke olması, Körfez'e ulaşmak için Türkiye'nin tek seçeneği olmasının yanı sıra RO RO seferlerinin başlaması ile Mısır ve Türkiye arasındaki ticaretin artma ihtimali de güçlendi. Fatih Şener, yakalanan fırsatı şu sözleri ile ifade etti: karayolu taşımacılığı bir yere gittiysse o ülkeye olan ihracat artar. Böyle kesin olan bir gerçeklik vardır' dedi. Ekonomi Bakanlığının özellikle Mısır hattını Şener ve Türkiye arasındaki ihracatın artma potansiyeli çok önemsedini belirten Şener, Bakanlığın 'bu hattı yaşatmalıyız' dediğini ifade etti. Mısır'da yaşanan iç güvenlik krizinin bir tedirginliğe neden olduğunu belirten Şener, 'bu tedirginlikler sonunda görüldü ki, Mısır'daki eylemler daha çok şehrin sınırlı ve şehrin dışında hayat normal devam ediyor. Türklere yönelik herhangi bir şey yok, yine bizim araçlarımız eskiden olduğu gibi konvoy eşliğinde Mısır'ı her iki yönden de kat etmeye başladı' diyerek yaşanan tedirginliklerin aslında tam da iç güvenlik krizinin gündeme geldiği süreçte Mısır üzerinden yapılan ticareti etkilemediğini anlattı.

İÇ GÜVENLİK KRİZİ ETKİLEMEDİ, SİSA DENİZCİLİK ETKİLEDİ

Mısır'da yaşanan iç güvenlik krizi Türk ihracatçıları ve nakliyecilerini tedirgin ederken, hiç de beklemedik bir yerden başka sorun, Türk nakliyecilerinin zorlu sürecinin öznesi oldu. Fatih Şener, başta Türk yetkilileri olmak üzere, UND'nin yoğun çaba sarf ettiği süreci şu şekilde özetledi: Mısır'da siyasi sebeplerden kaynaklı iç çatışmaların yaşandığı dönemde, daha öncede firmalara limanlarda sorunlar yaşatan, hattı güvensiz hale getiren SİSA Denizcilik maddi sıkıntılara girdi. Bundan sonra zaten trej-ı komik bir hikaye başladı. Limandaki alacaklı acente, SİSA Denizcilik'in dediğine göre 1 milyon 700 bin dolar alacağı var ama acentenin söylediğine göre 2 milyon 600 bin dolar alacağı olduğunu iddia ediyor. Gemiyi bulamadığı için gemiyi bekleyen taşımacıların araçlarına el koydu. Bu durum birazda şöyle, bir otobüs düştüün borcu var herhangi birine, alacağı olan otobüs durağında bekliyor, gelsin de el koyayım diye... Otobüs gelmiyor o da durakta bekleyen yolculara el koyuyor. Neden? Çünkü siz bu otobüse bineceksiniz. Bunu birazda Mısır'daki otorite boşluğunu kullanarak, liman yetkilileri

ile olan ilişkilerini kullanarak yaptılar. Yaklaşık 50 gün araçlar orada kaldılar. Bu arada o firma faaliyette bulunamaz hale geldi. UN Denizcilik aracın yine yükümlülüğünde olan, Suudi Arabistan'daki araçları aldı. Getirdi kendi limanından taşıdı. Fakat bu borca karşılık tutulan araçlar kaldı. UN Denizcilik Genel Müdürü ve Bölge Nakliyecileri Yönetim Kurulu üyeleri gittiler. Acente ile görüştiler. Acente parasını almadan bu araçları bırakmayacağını söyledi. Tüm bu gelişmeler Ramazan'dan önceki hafta yaşandı. Bayram 1 hafta kala, biz elimizden geleni yapmaya çalıştık fakat özellikle SİSA Denizcilik kötü niyetinden kaynaklı süreç zora girdi. Konu ile ilgili olarak UND zaten adı geçen firma hakkında suç duyurusunda bulundu. UND olarak sorunu çözmek için neler yapılabileceğimizi düşündük ve yoğun bir diplomasi trafiği başladı' dedi.

UND TÜRK NAKLİYECİLERİNİ BAYRAMDA AİLELERİ İLE BULUŞTURDU

UND İcra Kurulu Başkanı Fatih Şener, rehin tutulan Türk nakliyecilerinin ve araçlarının kurtarılması sürecine dair şu bilgileri kaydetti: 'Özellikle rehin araçların kurtarılması konusunda elbette başkanımızın ciddi bir inisiyatifi oldu. Bayramdan önce onları oradan kurtarmalıyız ve Türkiye'ye getirmeliyiz' dedi. Şener, 'Geldiler ama aracının başında kalmak istiyorum ve gemi ile geleceğini diyen 40-45 kişi vardı, onların tercihleri bu yönde oldu.'

MISIR KRİZİ VE EKONOMİ BAKANLIĞI'NIN B PLANI

Bu arada Mısır'da yaşanan güvenlik zafiyeti nedeniyle de Ekonomi Bakanlığı, Körfez ihracatının süreden etkilenmemesi adına ciddi bir arayışa girerek, süreci yakından takip etti. Mısır'da süren krizin iç güvenlik sorununun büyümesi halinde Mısır'ı karadan geçememek ne yaparız, sorusunun yanıtı aranmaya başlandı ve bir B planı yapıldı. Fatih Şener, Bakanlığın gündeme taşıdığı B planını da şu şekilde anlattı: şu anda o sürece gelmedik ama B planı olarak da direkt Suveys'i geçecek bir plan hazırlandı. Aslında en pratiği de bu. Biz Suudi Arabistan'a girebilmek için Mısır üzerinden geçiyoruz, direkt Mısır'a gitmeden gemi çıkacak, Suveys kanalından Suveys'e inecek, yükü indirip, geri gelecek... Baştan bu neden yapılmamıştı çünkü bu yol maliyetlerini çok artıran bir yöntem, bir geminin Suveys kanalından geçmesinin bedeli 230 bin dolarla 250 bin dolar arasında... Buradan konteyner gemileri geçiyor içinde 1000-2000 tane konteyner var. 250 bine bölünce çok küçük rakamlar oluşabiliyor ama 100 tane TIR taşıyorsunuz bir gemide 2 bin-2 bin 500 dolar deseniz araç başına 2 bin 500 dolar sırf Suveys geçiş parası var. Fakat Bakanlık, 'Mısır'da kriz büyüyse bir Suveys'ten geçme maliyetini karşılayacağız' dediler. Bu aslında çok büyük bir destek ama güvenlik krizi henüz o boyuta gelmiş durumda değil' diyerek B planı ve devlet desteğini anlattı. Henüz bu aşamaya gelinmemiş olsa da bakanlık bunu para piyasası kurulundan onayını alarak olası bir durumda bölgenin Suveys Kanalı'ndan geçilmesine hazır hale getirdi.

'MISIR'DA KAMU OTORİTELERİNİN TÜRLERE ALDIĞI BİR TAVIR YOK'

Mısır'da rehin kalan Türk nakliyecileri konusu esas olmak üzere Türk yetkilileri, Mısır yetkilileri ve UND olarak Mısır'da gerçekleştirilen toplantıda nelerin konuşulduğunu sordüğümüz da Fatih Şener, şunları aktardı: Mısır'da Türk nakliyecilerinin rehin kaldığı haberi basına yansıdığında bu olay sanki Mısır'daki yeni hükümete Türkiye'nin duruşundan kaynaklı bir durummuş gibi algılandı. Hâlbuki, Türk taşımacılarına yönelik özellikle bir durum yok. Ticari anlamda kötü niyetli bir tüccarın yaptığı bir işin sonucu olarak haklı bir alacağın haksız bir tahsilini muhteva eden, ticari bir meseleydi. Normalde de bizim arkadaşlarımız Mısır'a gittiklerinde böyle bir tavır alma gibi bir durumları olmamıştır. Burada alacağı olan bir acente var, alacağını tahsil etmenin tek yolu olarak da bunu görmüş. Alacaklı borca karşılık sadece gemiye el koyabilir fakat borçlu bunu bildiği için Mısır'a gitmiyor, aracı suan da Türk limanında kaldı ki, Türkiye'deki müşterilerine de borcu var. Böyle olunca da Mısır'daki firmada tek koz olarak Türkiye büyük devlettir, bu sürücüler de burada bırakmaz deyip, sürücüler üzerinden bir inisiyatif kullanmış. Türk yetkililerinden sonra UND devriye girmek zorunda kaldı. Bu görüşmelerde alacaklı firmanın ısrarcılığı ve kendini garanti altına almak için yüzde yüz garanti istemesi, para istemesi...vs. çok etkin oldu' dedi. Özellikle ticaret müşaviri, büyük elçiliğin bu konuda çok çaba sarf ettiğini aktaran Şener, yaşanan olayın uluslararası basına yansıdığını hatırlatarak, parayı ödeyip, nakliyecileri getirmekten başka bir seçenek kalmadığını ifade etti. Şener, 'direkt olarak ülkeler arası bürokratik bir yaklaşım değil bu tamamen ticari bir sorundu ve asıldı' dedi.

Fatih Şener son olarak, sektörün kendince özel sorunları olan özel bir sektör olduğuna vurgu yaparak, UND'nin var gücüyle bu sorunları aşmaya çalıştığını belirtti.

Y E N İ S T R A L I S H I - W A Y



W I N N I N G O N T H E H I - W A Y

Yeni Stralis Hi-Way: Truck of the Year 2013.

İşletme maliyetlerini minimuma indiren üstün teknoloji, daha fazla güç ve daha fazla tork sağlayan motoru, kusursuz stili ve konforu sayesinde dünyada uzun yol taşımacılığında yılın kamyonu

Yeni Stralis Hi-Way şimdi Türkiye'de.

IVECO
WWW.IVECO.COM

Iveco Daily 4x4 Afrika'ya Tanıtıldı



Iveco markasını ve hafif araçlarını güzergâh üzerindeki Afrika ülkelerinde tanıtmak olan tur kapsamında Iveco Daily 4x4, 11.000 kilometreyi 45 günde aştı. Iveco Daily, etkinlik kapsamında özel olarak hazırlandı ve uzman gezginler tarafından kullanıldı. Takım, Güney Afrika, Svaziland, Mozambik, Zimbabve, Botswana ve Namibya'dan geçti. Ekibin yolculuğu Güney Afrika'nın Johannesburg kentinde başladı ve Cape Town'da sona erdi. Yol boyunca ekip, Iveco bayileriyle çeşitli anlaşımlar yaptı. Araç, her mola noktasında basına, müşterilere ve halka

tanıtıldı; test sürüşleri düzenlendi. Afrika kıtasına yapılan bu yolculukta takım, iki Iveco Daily 4x4 kullandı ve güvenli sürüş hakkında broşürler dağıttı. Daily 4x4, üç diferansiyelli, tekerlek kilitleri, kalıcı 4x4'ü, özel lastikleri ile eşsiz bir performans sunarak profesyonel kullanım için ideal bir çözüm sunuyor. Merkezi Transfer Kutusu özellikli 6 ileri vites kutusu 24 ileri 4 geri vites imkânı sunuyor. Daily 4x4 Afrika etkinliğinin ana eksenini, Iveco'nun da temel mesajlarından biri olan yol güvenliği ve doğru sürüş tarzı üzerine kuruydu.

TİCARİ ARAÇ

TASIMACILAR

| AĞUSTOS 2013 |
| www.tasimacilar.com |

7

FORD sosyal sorumluluk projelerine devam ediyor

Ford Sürüş Akademisi'nin "Güvenli Seyirler" sosyal sorumluluk projesinde 572 sürücüye güvenli sürüş eğitimi verildi. Katılımcılar Emniyet Kemeri Simülâtörü ile saatte 30 km. hızla giderken devrilen bir aracın etkisini deneyimledi. Ford'un, İnönü Fabrikasında küresel pazar için ürettiği Yeni Ford Cargo 1846T çekicinin 62 günlük Türkiye tanıtım turu sırasında "Güvenli Seyirler" sloganıyla bir sosyal sorumluluk projesi de yürütüldü. HED Akademi uzman eğitmenleri tarafından uygulanan bu proje ile Ford Sürüş Akademisi, etkinlik yapılan bölgelerde emniyet kemeri simülâtörü ile 572 sürücüye güvenli sürüş eğitimi verdi, güvenli sürüşün önemi vurgulanarak sürücülerin bilinçlenmesini sağladı.

EMNİYET KEMERİNİN ÖNEMİ SİMÜLATÖRLE ÖĞRETİLDİ

360 derece kendi etrafında dönen bir Ford Cargo kabini tertibatını içeren Emniyet Kemeri Simülâtörü ile katılımcılar, saatte 30 kilometrelik hızla giderken devrilen aracın sürücü ve yolcular üzerindeki etkisini deneyimledi. Emniyet kemeri kullanımını artırmaya ve kaza sırasındaki ölümleri ve yaralanmaları azaltmaya yönelik bu eğitimle; katılımcılara emniyet kemeri kullanmanın, sürüş pozisyonunun ve sorun başladığında sakin kalmanın önemi uygulamalı olarak gösterildi. Firmaların, trafik kazaları yüzünden meydana gelen geçici iş kaybı, tıbbi harcamalar ve sigorta primleri artışını kapsayan kayıplarının önlenilebilmesi açısından, filo şoförlerine güvenli sürüş eğitimi aldırmanın önerildi.



Yeni Ford Cargo 1846T 60 bin kişiyle buluştu

Öne Ford stratejisinin ağır ticari araç sınıfındaki yeni ürünü, küresel pazar için geliştirilen Ford Cargo 1846T, Türkiye turunu 62 günde tamamladı. Türk mühendislerce geliştirilen çekici, pazarda müşterilerin beğenisini kazandı. Ford, İnönü Fabrikası'nda küresel pazar için ürettiği Yeni Ford Cargo 1846T çekiciyi, Türkiye'nin dört bir yanında, 56 ilde, 86 noktada tanıttı. 5 sınır kapısı ve 7 limanda da tanıtım etkinliğinin yapıldığı turda 13 bin kilometre yol kat edildi, Yeni Ford Cargo 1846T çekici 60 bin kişiyle buluştu. 62 gün süren tanıtım turunda; akaryakıt, konteyner, tenteli treylerler ile yeni Ford Cargo 1846T çekiciler müşterilere sunuldu. Otokar'ın Türkiye tanıtım turu için özel olarak ürettiği alüminyum akaryakıt tankeri, yeni yönetmeliğe uygun deveyoynu konteyner taşıyıcı treyler ve hafif tenteli treyleri ile 1846T çekicilerin uluslararası ve yurtiçi tüm sektörlerle yönelik çözümleri tanıtıldı.

kinliklere destek verdi. Akaryakıtlarını Opet Otobil ile alan çekicilerin tur boyunca kat ettikleri kilometre ve tükettikleri yakıt miktarı da düzenli olarak sistem üzerinden izlendi. Tüm Ford Cargo araçlarda standart olarak sunulan Opet Otobil ile çekicilerin akaryakıtları Opet istasyonlarından ücret ödemedi alınabiliyor ve firmaya online fatura edilebiliyor. Opet Otobil aracılığıyla yakıt alımlarında ayrıca yakıt dolumlarının tarihleri, istasyonları ve miktarları web sitesi üzerinden incelenebiliyor.

YÜKSEK PERFORMANS VE YAKIT TASARRUFU BİR ARADA

Satışa sunulduğu tüm pazarların standartlarına uygun olarak Türk mühendisleri tarafından geliştirilen Ford Cargo 1846T çekici, yurtiçi ya da uluslararası taşımacılık yapan müşterilerin beklentilerine uygun olarak; Ford Cargo'nun DNA'sında yer alan güç, konfor, verimlilik ve dayanıklılık gibi özelliklere sahip. 460 PS/2100 Nm motor gücü ile sınıfındaki en rekabetçi güç ve torku düşük devirlerden itibaren sunan Ford Cargo 1846T, yüksek performans ve düşük yakıt tüketiminin konforunu da bir arada yaşıyor. Binek araç rahatlığındaki manuel şanzımanı ve debriyajsız otomatik şanzıman opsiyonu ile ön plana çıkan çekici, lüks binek araçlarda kullanılan ESP, yokuş kalkış desteği, klima gibi donanımları standart hale getirerek, ağır ticari araç sektöründeki rakiplerinden ayrılıyor.

KATILIMCILAR HEM BİLGİLENDİ HEM EĞLENDİ

Tanıtımlarda Lordlar Kamarası çadırı kurularak, Ford Trucks bayileri ev sahipliğinde müşteri davetleri düzenlendi. Taşıyıcı birlikleri, kooperatifler, sınır kapıları, limanlar, filo müşterileri, fikir liderleri ziyaretleriyle de tanıtım yapıldı. Katılımcılar, Emniyet Kemeri Simülâtörü ile saatte 30 km. hızla giderken devrilen bir aracın etkisini tecrübe ettiler.

TEKNOLOJİK BİR ATILIM Opet OTOBİL

Opet ve İş Bankası; iş ortağı olarak tanıtım turu boyunca et-

Güçlüklerle baş edebilmek için güçlü olman gerekir.

460 PS GÜCÜNDEKİ MOTORUYLA YENİ FORD CARGO 1846T ÇEKİCİ!

Ford Otosan mühendislerinin ürettiği yeni Ford Cargo 1846T Çekici sadece dış görünümüyle değil, gücüyle de sizi kendine hayran bırakıyor. Sahip olduğu güçlü Euro motoruyla en zorlu yüklerin altından kolayca kalkmanızı sağlıyor.

FORD CARGO. Güç emrinizde.

f /FordCargo



- 460 PS Euro motor
- Otomatik şanzıman*
- Interarder*
- Ön/arka disk fren
- Güçlü motor freni
- Akıllı fren yönetim sistemi

- Treyler freni
- Immobilizer
- Yokuş kalkış desteği
- Hız sabitleme sistemi
- ESP&EBS
- Otobil ön hazırlığı

- Klima ve polen filtresi
- 4 körüklü havalı kabin süspansiyonu
- Elektrikli sunroof
- Uzaktan kumandalı merkezi kilit
- 60.000 km periyodik bakım aralığı

* Opsiyonel



Go Further
ford.com.tr



TIRSAN, Ticari Araçlar Konferansı'nda Treyler Sektörünü Temsil Etti



TIRSAN Treyler, Uluslararası CTI Konferansı (Car Training Institute) tarafından ikincisi düzenlenen Türkiye Ticari Araçlar Konferansı'nda, Türkiye treyler sektörünü temsil eden tek firma olarak yerini aldı. Türkiye, Almanya, Avusturya, Danimarka ve Hollanda'dan katılan ağır ticari araç sektörünün önde gelen firmalarının üst düzey yöneticileri; sektörün mevcut durumu, pazar dinamikleri, yeni stratejiler, iş geliştirme ve büyüme fırsatları gibi sektöre genel bakış sağlayan konuların yanı sıra; treyler sektöründeki inovasyonlar, yakıt tüketimi, emisyon yönetmelikleri ve simülasyon metotları gibi detaylı teknik konular hakkındaki sunumlarını paylaştılar.



TÜRKEN: MUTLUYUZ

TIRSAN Treyler A.Ş. İcra Kurulu Üyesi İffet Türken, treyler sektöründeki son yenilikleri anlattığı konuşmasında TIRSAN'ın Ar-Ge uygulamaları, araç konseptleri, müşteri için değer yaratma yaklaşımı ile gerçekleştirdiği projeleri hakkında detaylı bilgiler sundu. Konuyla ilgili açıklamada bulunan Türkmen TIRSAN, sektörün gelişimine katkıda bulunan ulusal ve uluslararası konferanslarda yer almakta; bilgi ve tecrübelerini sunarak sektöre öncü olmaktan gurur duymaktadır. Türkiye'nin global ağır ticari araçlar sektöründe yükselmesinde katkımız olmasından dolayı mutluyuz' dedi.

SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

8

AĞUSTOS 2013
www.tasimacilar.comBRIDGESTONE
ECOPIA EP850
HEM SESSİZ HEM
KONFORLU

Bridgestone, Ecopia serisinin en yeni üyesi EP850 ile konfor, sessizlik ve yakıt tasarrufunun yanı sıra yüksek emniyet kapasitesi, düşük yuvarlanma direnci, uzun ömrü ve çevreye duyarlı yapısı ile dikkat çekiyor. Türkiye'de 25. kuruluş yıldönümünü kutlayan lider lastik üreticisi Brisa tarafından piyasaya sunulan Bridgestone'un 4x4 ve SUV segmentindeki en sessiz ve en konforlu ürünü EP850, aracını asfalt yolda kullanan ve maksimum konfor

beklentisi içinde olan şehirli sürücülere hitap ediyor. 4x4 ve SUV araçların gittikçe daha fazla talep gördüğü Türkiye piyasasında, son 3 senede bu araçların satışı 2 katından fazla artış gösterdi. Gelişmekte olan bu talebe paralel olarak, özellikle kompakt ve orta segment araç kullanıcılarının tüm ihtiyaç ve beklentilerini karşılamayı hedefleyen Brisa, Bridgestone EP850 ürünlerini 15-19 inch jant aralığında H ve V hız sınıflarında pazara su-

nuyor. Ecopia serisine özel karşımı ve son teknoloji ürünü konstrüksiyonu ile düşük yuvarlanma direnci sağlayan EP850, Bridgestone'un önceki nesil lastiklerine göre yüzde 20 daha düşük yuvarlanma direnci ve yüzde 2.8 daha az yakıt tüketimi vaat ediyor. Bu sayede, senede 250-300 TL'ye kadar yakıt tasarrufu sağlarken; karbon salımları da azaltarak, çevrenin korunmasına katkıda bulunuyor.

TIRSAN Yeni Ufuklara GÜVENLE YÜRÜYÖR

İstanbul Sanayi Odası'nın (İSO) açıkladığı Türkiye'nin 500 büyük sanayi kuruluşu listesinde TIRSAN 178'inci sırada yerini aldı. 1996 yılından bu yana İSO 500 listesinde istikrarlı bir şekilde yer alan TIRSAN, sürdürülebilir büyüme hedeflerini kararlı bir şekilde gerçekleştirmeye devam etmektedir.

SEKTÖR KÜÇÜLÜRKEN BÜYÜYEN TIRSAN

TAİD (Ağır Ticari Araçlar Derneği) verilerine göre, treyler pazarının 2012 yılında bir önceki yıla göre %21 oranında daralmasına rağmen TIRSAN üretim adedini 6.989'dan 7.450'ye çıkarak %8'lik artış başansı elde etmiştir. Bu başarıyı müşterilerinin ihtiyaçlarına odaklı olarak ve müşteri memnuniyetini arttırmayı gözeterek gerçekleştirmiştir.

2013 yılının ilk altı aylık treyler pazarı 2011 yılının aynı dönemine göre %37 oranında küçülürken, TIRSAN pazar payını 20 puan yükselterek %40 pazar payıyla açık ara liderliğini sürdürmektedir. TIRSAN'ın treyler sektöründe en çok tercih edilen marka olmasındaki en önemli un-

Türkiye'nin 36 yıldır lider treyler üreticisi TIRSAN, istikrarlı büyümesine devam ediyor. TIRSAN, İSO 500'de 178'inci sırada yerini aldı.

sur, TIRSAN ailesine katılan herkese sunduğu yatırım kazancını arttırmayı hedefleyen iş anlayışıdır. Bu TIRSAN'ın sunduğu en önemli değerdir.

SÜRDÜRÜLEBİLİR BÜYÜME BAŞARISI

TIRSAN Treyler A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu konuya ilişkin yaptığı açıklamada TIRSAN'ın Türkiye'nin en büyük 178'inci sanayi kuruluşu olmasından duyduğu gururu dile getirdi. Nuhoglu 'Sürdürülebilir başan için müşterimizden bayimize, tedarikçimizden üretim hattındaki çalışanımıza kadar dinleyen, dokunan, anlayan ve çözüm ortağı olma anlayışı ile yaklaşan bir yönetime sahibiz. Daima sektöre ve iş ortaklarımıza daha fazla nasıl bir değer katabiliriz diye düşünerek çalışıyoruz' dedi.

İMAJ ÖDÜLLERİ ARAŞTIRMASINDA YÜZDE 95,9 TANINAN MARKA

Nuhoglu 'TIRSAN, Türkiye pazarındaki sektör liderliğine paralel olarak Avrupa ve Rusya'da da önemli başarılarla imza atmaktadır. Tanker ve silobas segmentinde Avrupa'nın ilk üç markasından biri olan Kässbohrer markamızı, Almanya'da Verkehrs Rundschau dergisinin 2013 İmaj Ödülleri araştırmasında %95,9 oranında marka bilinirliğine sahip olduğu açıklandı. Rusya pazarında low-bed segmentinde lider olduk. En çok bilinen marka olmak, tercih edilen ve satın alınan markalara sahip olmak TIRSAN'a müşterilerinin uzun vadeli sürdürülebilir başarıları için daha çok çalışma azmi vermektedir' dedi.



Çetin Nuhoglu

Oruç
KAYA

Ligler, başladı. Artık, futbol konuşacağız.

... Ama! Simon Kuper'in dediği gibi "Futbol Asla Sadece Futbol Değildir".

Futbol ve lojistik!

Futbolda; top, savunmadan orta sahaya gelir; orta saha, topu forvete aktarır ve forvet, rakip kaleye gol atmaya çalışır. Orta saha, futbolun dağıtım merkezi veya depodur. Orta saha oyuncuların, dağıtım merkezinin yöneticileri ve çalışanlarıdır. Orta saha, savunmadan (kaleci, stopper, libero) gelen toparla beslenir ve orta saha oyuncuları da gelen topları ya çok fazla ayağında tutmadan hemen ya da orta sahada bir-iki pas yaparak ileriye çıkarır ve forvete pasını verir. Lojistikte olduğu gibi ürünler; fabrikadan, dağıtım merkezine nakledilir ve daha sonra ya cross docking gibi bekletilmeden ya da bir süre bekletildikten sonra satış veya tüketim noktalarına dağıtılırlar.

Maçın son dakikası ve 1-0 mağlupsunuz. En azından beraberlik için en kısa ve en çabuk şekilde uzun paslarla karşı takımın ceza sahasına girmeye çalışırsınız.

Acil siparişler vardır. Mutlaka yetiştirilmesi gerekir. Ne yaparsınız.

Pas hatası, top kaptırma, yapılan fauller, isabetsiz şutlar Futbolda, doğru pas, doğru oyuncuya doğru zamanda ve doğru yerde verilmelidir ki golü atabilme şansı olsun. Eğer hatalı pas verirsiniz veya top kaptırırsanız; kontratak yersiniz, defansız boş kalır ve gol olur ya da forvete aktarmadan topu diğer takıma verirsiniz. Topun rakipte kalması tehlikedir.

Dağıtım da kullandığınız rotalar ve güzergah doğru değilse ne olur? Yanlış pas vermek gibi araçlar, boş kilometre harcar ve zaman kaybı olur. Yeni bir ürün piyasaya sürdüğünüz veya mevcut üründe ki pazar payınızı artırmayı hedeflediniz. Reklamlarla ürün için "hadi beni deneyin veya alın" imajı yaratmış. Ama rafta yok. Rakibiniz iyi planlama ve organizasyon ile rafa kendi markasını koyar. Yani pası ya yanlış verdiniz ya da zamansız verdiniz. Forvet ofsayta düştü veya gol kaçtı.

Futbolda ki 3-5-2 veya 4-4-2 gibi taktiklerin amacı; sahayı ve oyuncuları iyi kullanarak en verimli şekilde gole gitmek, gerekirse gol yememek, oyunu kontrol etmek ve rakiplere karşı avantajlı olmaktır.

Lojistiğin 3-5-2 veya 4-4-2 taktikleri ise nasıl envanter ve depo yöntemi olsun, depo veya depolanı nereye kuralım, direkt mi gönderelim, nakliye ve dağıtım yönetimi nasıl olsun . . . Her iki taktik, aynı amacı hedefler. Kaynakları iyi kullanarak en uygun zamanda, en uygun koşullarda, en uygun maliyetle sonuca gidebilmektir.

Futbolun eşyası toptur. Onu iyi saklamalı ve doğru zamanda doğru takım arkadaşına iletmelisiniz. Topu ayakta gereğinden fazla tutmalısınız. Aksi takdirde topu kaptırır ve kontratak yersiniz, defansız boş kalır ve gol olur. Topun rakipte kalması tehlikedir. Çünkü onun da sizin ki gibi taktikleri vardır.

Satamayacağınız mali depoladınız başka bir deyişle topu ayağınızda fazla tutunuz. Ne olur? Envanter maliyetiniz artar. Mal elinizde kalır ve ölü stoklar oluşur.

Futbol takım oyunudur. Oyuncular arasında iletişim, koordinasyon ve destek önemlidir. Oyuncular; iletişim ve kondisyon eksikliği nedeniyle saha yayılımını, "alan daraltmayı" uygulamıyor, bloklar arasında mesafeler artıyor.

Lojistik'te de düzenli bilgi akışı yok ise "bloklar arasında boşluklar" olur, "alan daraltmada" olmaz ve "kademe eksikliği" yaşanır.

Lojistiğin temel kuralı; doğru zamanda doğru yerde doğru ürünü doğru miktarda doğru fiyatla kullanıma sunmaktır.

Futbolda da doğru pası doğru oyuncuya doğru zamanda ve doğru yerde vereceksin ki golü atabilme şansı olsun.

Gol atmak yani öne geçmek, oyunu kazanmak ve rakiplerin önüne geçmek, her ikisinin de temel hedefidir.

Futbol ve lojistik, insanlarla oynanır ve teknoloji ile desteklenir ama sahada oynanır (kazanılır veya kaybedilir); emek ister, güç ister, planlama ister, taktik ister, sabır ister, sevgi ister ve inanç ister.

Başarılı takımların, güçlü bir lojistik organizasyonları vardır. Takımların; hareket etmeleri, malzemelerin temini, temizlenmesi, soyunma odasında hazır tutulmaları vs. Hepsi, topun kale çizgisini geçmesine katkı sağlayacak "lojistik desteği" verir.

Televizyon karşısında, stadyumda veya radyoda futbolun keyfini yaşayın.

Faif kızdırmalar yaparak... ama küfür etmeden iki aşkı birlikte yaşayalım.

Yaşasın renklerin kardeşliği, Yaşasın futbol, yaşınsın lojistik...

GOOOOOOOOOOOOOOOOL

TLS Lojistik, Yılın İlk Yansında Hedeflerini Tutturdu



Altug Hacıoğlu

TLS Lojistik, 2013 yılının ilk 6 aylık döneminde, hedeflerini birer bir tutturdu ve yüzde 18 büyüyerek 107 milyon lira ciro elde etti. Şirket, yıl genelinde 240 milyon lira ciro elde etmeyi hedefliyor. İstikrarlı bir büyüme çizgisi içindeki TLS Lojistik, 2013 yılının ilk 6 ayını da büyüyerek noktalandı. Şirket, yılın ilk yansında 107 milyon lira ciro elde etti. 2012'nin ilk yansına göre bu, yüzde 18'lik bir büyümeye denk geliyor. TLS Lojistik, 2013 toplamında da 240 milyon liralık ciroya ulaşmayı hedefliyor.

GLOBAL BELİRSİZLİK BİZİ ENDİŞELENDİRİYOR

TLS Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Altug Hacıoğlu, ilk 6 aylık dönem için belirledikleri ciro hedefini birebir tuttuklarını belirtti. Altug, 2013'ün ekonomik anlamda zorlu bir yıl olduğuna dikkat çekerek, "Bu zorlukların yansımalarını, lojistik dahil her sektörde

görebiliyoruz" diyor. Buna rağmen yatırımlarını, planladıkları çerçevede yürüttüklerini belirten Hacıoğlu şöyle devam etti: "Global belirsizlikler bizi endişelendiriyor. Ekonomik belirsizlik ve sıkıntılarının yanında, birçok ülkede siyasi ve sosyal problemlerin derinleştiğini gözlemliyoruz. Bu ortamda tüm sektörler, önlerini görmek ve hedeflerini tutturmakta zorlanıyor. TLS Lojistik olarak ilk 6 ay için koyduğumuz hedefleri birebir tutturmayı başardık. Yıl genelinde de aynı başarıyı göstermeyi hedefliyoruz.

2013 YILININ DAHA ZOR GEÇECEĞİNİ DÜŞÜNÜYORUZ

2013 için toplam ciro hedefimiz 240 milyon lira olarak belirlediklerini aktaran Hacıoğlu, "Yılın ilk çeyreğinde Şekerpınar'da 25 bin metrekare alana sahip, 52 bin palet kapasiteli yeni depomuzu devreye aldık. İzmir ve Bursa'da Uluslararası Hizmetler Lojistik Merkezimizi

açtık. Oto taşıma ve depolama alanlarında yeni yatırım planlarımız var. Filomuzu geliştiriyoruz. Uzun vadeli sözleşmelerle daha sürdürülebilir, riski düşük yatırımlar yapmak niyetindeyiz. 2013 yılının hem komşularla yaşadığımız sıkıntılar hem de dünya ekonomisindeki durgunluk sebebiyle daha zor geçeceğini düşünüyoruz. Ciro anlamında, kârlılık ve nakit akışı önceliği ile yüksek hasasietli bir yaklaşım ile büyümeyi planlıyoruz. Bunun dışında stratejik olarak maliyet odaklılığımızı maksimize edeceğiz."

TLS LOJİSTİK FORTUNE 500'DE

TLS Lojistik, 2012 yılını da sektör ortalamasının üzerinde bir büyümeye kapattı, bir önceki yıla göre yüzde 35'lik büyümeye kaydetti. Şirket, Türkiye genelinde toplam 11 bölge müdürlüğü ve 37 noktada operasyon ve dağıtım merkezleriyle faaliyet gösteriyor. Şirket, Fortune 500 listesinde yer alıyor.

Yıl: 3 SAYI: 84 FİYATI: 50 kuruş - AĞUSTOS 2013
GAZETENİN YAYIN PERİYODU: HAFTALIK
YAYIN TÜRÜ: YEREL/SÜRELİ
www.tasimacilar.com

TAŞIMACILAR

KURUCU

M.Naci KALENDER

İmtiyaz Sahibi

Mete Turizm Basın ve Yayıncılık Hizmetleri
San. ve Tic. Ltd. Şti. Adına
M. Mete KALENDER

Haber Koordinatörü:

Alev ARSLAN

Hukuk Danışmanı

Av. Uğur AMASYA

Muhabir:

Oya KAYA

Grafik Tasarım:

Faruk KILIÇ

ANADOLU TEMSİLCİLİKLERİ

Ankara: Efecan BARUT

İzmir: Orkut İŞIKALP

Edirne: KAPIKULE-

HAMZABEYLİ Mehmet

SENOL (Edirne Gazetesi)

Hatay - Reyhanlı -

CİLVEGÖZÜ: Abit KIZILCA

(Rehber Gazetesi)

Hatay: Hasan YETMEZ

Mersin: Meltem

AHATOĞLU

Ardahan - Posof -

TÜRKGÖZÜ: Bülent KILIÇ

Kılıç Ofset)

İğdir-DİLÜÇÜ: Serdar

ÜNSAL

Ağrı Doğubayazıt

GÜRBÜLAK: Selehattin

KACURU

Artvin-Hopa-SARP:

Hayati AKBAS

Sırnak-Silopi-HABUR:

Halil COSKUN

Cizre: Emin Dilovan KINAY

(Haber 73 Gazetesi)

Adres: İhlamurdere Cad. No:5 K:4 Beşiktaş - İstanbul
Tel: (0212) 258 77 86 - 87 Fax: (0212) 259 78 85
GSM: 0532 304 60 77 E-MAIL: info@tasimacilar.com
info@tasimacilargazetesi.com

BAŞLIHDİ YER: İhlas Gazetecilik A.Ş. Merkez Mah.
29 Ekim Cad. İhlas Plaza No:11 A /41
Yeni Bosna - Bahçeelievler - İSTANBUL

Köşe yazarlarının sorumluluğu yazarlarına aittir.

Tasimacilar Gazetesi basın meslek ilkelerine uymaya söz vermiştir.



Trabzon TSO meclis toplantısı gerçekleştirildi

Trabzon TSO Ağustos ayı meclis toplantısında 2012-2013 yılı aktif sigortalı sayısı, açılan - kapanan işletme istatistikleri, yatırım teşvik belgeleri, KDV matrahları, ihracat, mevduat ve kredilere ilişkin çeşitli verileri karşılaştırmalı olarak değerlendirdi. Trabzon Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı M. Suat Hacısalıhoğlu yeni teşvik kanununun istihdam kaybını önleyeceğini belirtti. Nisan 2013 dönemi itibarıyla bir önceki yılın aynı ayına göre il genelinde aktif sigortalı sayısının 2 bin 326 kişi azaldığını anımsatarak yeniden aktif sigortalı sayısının artışı geçeceğine inandığını söyledi. Yaşanan azalmanın yıl başında sonra eren teşvik kanunundan büyük ölçüde etkilenmiş olduğunu kaydetti.

2013 YILI İHRACATI 596 MİLYON 859 BİN DOLAR

İhracat rakamlarına bakıldığında 2012 ve 2013'ün Haziran aylarının karşılaştırılmasında yüzde 18'lik bir düşüş olduğunu belirten Hacısalıhoğlu, Bu düşüşün Fındık mamulleri, yaş ve sebze ürünleri ihracatındaki düşüşten kaynaklandığını ilettili. Burada mevsimsel olarak bir düşüş söz konusu olduğunu ifade eden Hacısalıhoğlu, altı aylık bir dönem karşılaştırıldığında 2013 yılında 596 milyon 859 bin dolar ile yüzde 9.4 oranında bir büyümeye söz konusu olduğunu kaydetti. Haziran ayındaki mevsimsel düşüş Türkiye ihracat sıralamasındaki yerimizi de 16'dan 17'ye düşürmüştü olduğunu paylaştı. Haziran ayındaki ihracat yapılan ülkelere bakıldığında Rusya Federasyonu'nun birinci sırada, Almanya'nın ikinci sırada olduğunu, ülke bazında en fazla düşüşün yine Rusya Federasyonu'na olduğunu aktardı.

Tam Sentetik Motor Yağı Shell Helix Hx8 Kullanıcılarla Buluştu

Motorun hayatı önem taşıyan parçalarına mükemmel koruma ve temizlik sağlayan Shell Helix HX8, sürtürmeyi azaltıp hareketli motor aksamlarının ömrünü uzatarak yakıt ekonomisi sağlıyor. Shell, üst düzey koruma ve temizlik sağlayarak motorun performansını ve verimini artıran yepyeni bir tam sentetik motor yağını kullanıma sundu. Shell Helix ailesinin yeni ürünü Shell Helix HX8 Tam Sentetik Motor Yağı raflarda yerini aldı.

YÜKSEK PERFORMANS, TEMİZLİK VE KORUMA

Shell Helix HX8, motorun kritik parçalarında performans kaybına sebep olan kurum, vernik ve yüksek sıcaklık tortuları gibi zararlı maddelerin oluşmasını engelliyor. Shell Helix HX8 motor parçaları üzerinde koruyucu bir film tabakası oluşturuyor ve yanma sonucu oluşan asidik maddeleri bertaraf ederek motor ömrünü uzatıyor. Ek olarak, motordaki sürtürmeleri azaltma özelliğiyle Shell Helix HX8, araç kullanıcılarına üst düzey yakıt ekonomisi sağlıyor. Shell Helix HX8, bu özellikleri sayesinde günümüzün yoğun trafik koşullarında yol kat eden modern araçlara sağladığı faydayla ön plana çıkıyor.

TÜRKİYE VE DÜNYADA 6 YILDIZ LİDER

6 yıldır Türkiye'de ve dünyada madeni yağlar pazar lideri olan Shell, üstün Ar-Ge teknolojisi ve güçlü markalarla gerçekleştirdiği teknik ortaklıklarla benzersiz ürünler sunuyor. Shell Helix ürün ailesinde yer alan Shell Helix Ultra 5W-30 ve Shell Helix Ultra 5W-40, Avrupa Otomobil Üreticileri Birliği'nin yenilenen 2012 standartlarını karşılayan ilk ve tek motor yağı markası oldu. Yapılan testler, Shell Helix Ultra'nın benzin ve dizel yakıtlarda olduğu gibi biyoyakıtlar ile de etkin şekilde çalıştığını ortaya koydu.

