



TASIMACILAR

LOJİSTİK | EYLÜL 2013 | SAYI: 85 | FİYATI: 50 KURUŞ | www.tasimacilar.com |

Shell & Turcas'da atama

SHELL & TURCAS bünyesinde 2008 yılından bu yana Madeni Yağlar Genel Müdürü ve Shell & Turcas İcra Kurulu Üyesi olarak görev yapan Burçin Toktamış, Perakende Satışlar Genel Müdür Yardımcısı, Satış ve Operasyon Müdürü olarak atandı.



'Kamyoncu esnafı rekabet için KURUMSALLAŞMAK zorunda'



Sonunda kamyoncu esnafı da sokağa çıktı

KAMYONCUNUN ÖFKESİ TRAFİĞİ KİTLEDİ

■ İstanbul'da sonunda kamyoncu esnafı da yollara dö-küldü. Geçtiğimiz günlerde İstanbul Ömerli'de döküm sahasının kapatılmasını protesto etmek isteyen çok sayıda hafriyat kamyonu, Anadolu Yakası'nda eylem yaptı. Eylem nedeniyle FSM ve Boğaziçi köprülerinde yoğun trafik oluştu. Çamlica'da TEM bağlantı yolun-dan FSM Köprüsü'ne doğru ilerleyen kamyoncular, trafikte ciddi yoğunluğa neden oldu. Peki, yıllardır ya-şadıkları onlarca sıkıntıya rağmen, kamyoncu esnafı-nı sokağa çıkaran sebepleri İstanbul Kamyoncular Esnaf Odası Başkan Vekili İhsan Temel değerlendirdi.



'Rekabet edebilmenin koşulları kurumsallaşma da, kurumsal-laşmanın temeli doğru organi-zasyon da yani lojistikte gizlidir.'

REKABET İÇİN KURUMSALLAŞMA ŞART

Lojistik firmaları ile yurt içi taşımacılık yapan kamyon esnafı arasında ki haksız rekabet koşullarını değerlendiren İstanbul Kamyon-cular Esnaf Odası Başkanı İhsan Temel , 'kapitalist bir sistem içinde ve serbest piya-sa ekonomisi şartlarında ticari faaliyetlerimi-zi sürdürüyoruz. Rekabet varsa orada bir yarış var demektir. Bir yenilenme var de-mektir. Bunun için kurumsallaşma şarttır.

ORGANİZASYONUN ADI LOJİSTİKTİR

Yalnız taşımayı düşünenler taşıma sektörü-nün içinde kalamayacaktır. Taşımayla birlik-te ancak diğer unsurları da organize edebi-len kurumlar ayakta kalabileceklerdir. Bu-nun adı da lojistiktir. Kooperatifler lojistiğe dönüşmelidir. Taşıma, taşımacılık sektörü işinin yüzde 40'ını teşkil eder. Yüzde 60'ını diğer unsurlar teşkil eder. Bölgeler arası en-tegrasyonu sağlamalıyız. 6'DA



Düğün arabası yerine, düğün kamyonu

Hayati Akbaş / ARTVİN

Artvin Merkez ilginç bir düğüne ev sahipliği yaptı. Yaklaşık 5 yıllık iliş-kilerini evlilikle sürdürmeye karar veren İlkey Eryiğit ve Murat Özdemir çifti kendilerine en mutlu günlerine taşıyan aracı kamyon olarak seçtiler. Gelinin evinden kamyon ile çıkaran Murat Özdemir Artvin sokaklarında kısa bir tur attıktan sonra Yeni Mahalle Şelale Düğün Salonu'nda çiftin nikahı kıydı. Asıl mesleği beton mikseri ve vinç operatörlüğü olan Murat Özdemir, hayatını birleştireceği Ga-zeteci İlkey Eryiğit'e güzel bir sürpriz ha-zırladı. Hayat arkadaşısı ile hayatlarını bir-leştirecekleri gün gelin arabası gibi süs-lediği kamyon ile hayat arkadaşının evinin kapısına dayanan Murat Özdemir, hayat arkadaşının evinin kapısından kamyon ile aldı. Böylelikle kendisi mikser operatörü olan Murat Özdemir, gazeteci olan eşinin de haber olmasını sağladı.

GENÇ ÇİFTLERİN NİKÂH ŞAHİTLERİ DE GAZETECİLER OLDU

İlkey-Murat Özdemir çiftinin hayatlarını birleştiren nikâhta gelinin nikâh şahitliğini Artvin Gazeteciler Cemiyeti Başkanı Tolga Gül yaparken, damadın şahitliğini ise De-mokrat Çoruh Gazetesi İmtiyaz Sahibi Hü-seyin Erer yaptı. Nikâh memurunun "Ev-lenmek istiyor musunuz?" sorusuna verilen evet yanıtının ardından gelini bir sürpriz daha bekliyordu. Damadın ayağına basmayı düşünen gelinin ayağına Damat Murat Öz-demir basarken genç çiftler nikâhın ardın-dan düğünlerinde gönülleriince eğlendiler.

YENİ CONNECT yılın ticari araç ödülüne layık görüldü

Ford'un yeni ticari aracı Transit Connect Comtrans Fuarı'nda 2014 uluslararası yılın ticari araç ödülüne layık görüldü.



Geçtiğimiz yıl Hannover'de düzenlenen ticari araç fuarında 2013 yılı ticari araç seçilen Ford Transit Custom'un ardından, bu yıl da Rusya'nın başkenti Moskova'da düzenlenen Uluslararası Ticari Araçlar, Yedekparça ve Servis Ekipmanları İhtisas Fuarı Comtrans'da Ford'un yeni ticari aracı Transit Connect 2014 uluslararası yılın ticari araç ödülünü almaya hak kazandı.

FORD ÖDÜLE DOYMUYOR

2003 yılında Transit Connect modeliyle aynı ödülü almaya hak ka-zanan Ford, tamamen yenilenmiş modeli ile ödülü ikinci defa aldı. Geç-tiğimiz yıl da Custom modeli ile aynı ödülü alan Ford, üst üste iki yıl bu ödüle hak kazanan ilk firma başarını da elde etti. Ford ayrıca 2001 ve 2007 yıllarında da Transit modeli ile Yılın Ticari Araç seçilmişti. Ödüle 5'inci

defa hak kazanan Ford bu başarıyla da bir rekora imza attı.

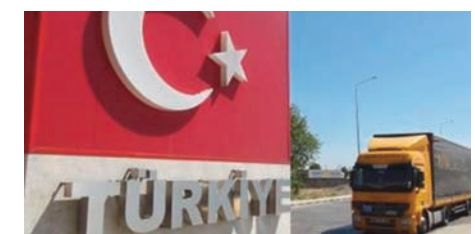
MÜHENDİSLİK ÇALIŞMALARI FORD'A ÖDÜL KAZANDIRDI

Ford Otosan mühendislerinin de görev aldığı yeni Connect'in başarısında Ar-Ge mühendislerinin de ba-sarısına dikkat çeken Ford Otosan Genel Müdürü Haydar Yenigün, ge-linen noktanın Ford Otosan mü-hendislerinin bilgi, deneyim ve emeği ile oluştuğunu söyledi. Ar-Ge ekibinin başarılarına özellikle dikkat çeken Yenigün, "1961'den beri süregelen Ar-Ge çalışmalarımız 1997 yılındaki ortaklık anlaşmamızla global dü-nyaya açıldı. Ford Otosan olarak üre-timini gerçekleştirdiğimiz modellerin yanısıra, Ford'un global ürün gamın-daki diğer modellere de ürün gelişt-irme ve mühendislik hizmeti ver-iyoruz. Ford Otosan'ın global Ar-Ge

çalışmalarının ilk ürünü olan bir ön-ceki nesil Connect bize birçok ba-sarının kapısını açtı. Şimdi de üst yapı gelişim sürecinde Ar-Ge çalış-malarını üstlendiğimiz Yeni Connect ile yine yeni bir başan elde ettik. Ar-Ge çalışmalarımızın geldiği nokta bizi mutlu ediyor, rekabette bir adım öne taşıyor" dedi.

YENİ CONNECT HAKKINDA;

Yenilenen tasarımı ile birlikte sınıfının en iyi yakıt ekonomisi, düşük CO2 emisyonu, konfor ve güvenlik özellikleriyle dikkat çeken Yeni Con-nect, Akıllı Dışeri Güvenlik Sistemi, Acil Durum Destekli, sesle kontrol edilebilen Ford SYNC araç iletişim sistemi gibi teknolojileri ticari araç segmentine taşıyor. Zengin donanım seviyesi ve çevreci motor seçenekleri ile Connect, International Van of the Year jüri üyelerinin seçimi oldu.



Ağustos ayında TIR karnesi ve Geçiş belgelerinde düşüş yaşandı

TOBBA'dan alınan verilere göre, 2013 yılının Ağustos ayında, bir önceki yılın aynı dönemine kıyasla verilen geçiş belgesi sayısında yüzde 8,70'lik, TIR Karnesi sayısında ise yüzde 22,91'lik azalma yaşandı. Buna göre 2013 yılının ilk 8 ayında verilen toplam geçiş belgesi sayısında bir önceki yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 1,52'lik, TIR Karnesi sayı-sında yüzde 13,17'lik bir azalma oldu.

DÜŞÜŞLER OCAK-AĞUSTOS DÖNEMİNDE DE KENDİNİ GÖSTERDİ

2012 Ağustos ayında verilen geçiş bel-gesi sayısı 63 bin 895 iken 2013 Ağustos ayında bu rakamın 58 bin 334'e düştüğü gözlemleniyor. 2012 yılının ilk 8 ayı he-saplandığında ise 573 bin 783 geçiş belgesi verilirken bu rakam 2012 yılında 582 bin 509 adede düştü. TIR karnesi sayısında ise 2012 Ağustos ayında 51 bin 350 adet TIR Karnesi verilirken, 2013 Ağustos ayın-da bu rakamın 39 bin 588'e düştüğü göz-lendi. 2012 yılı Ocak-Ağustos döneminde Tır karnesi sayısı 440 bin 76 iken, bu ra-kam 2013 yılı ilk 8 ayında 382 bin 109 seviyelerine geriledi. Ayrıca 2013 Ağustos ayında 1.201 adet sürücü kartı, 7 adet şirket kartı ile 3 adet servis kartı üretilerek, sahiplerine ulaştırıldığı da belirtilen istatistikler arasında yer alıyor.



ORUÇ KAYA

Kağnı Kamyonu Yendi

5'TE



MOTORİN FİYATLARI

İSTANBUL	4.34	D.BAKIR	4.45
ANKARA	4.35	SİVAS	4.39
İZMİR	4.33	İĞDIR	4.44
ADANA	4.33	HATAY	4.34



NAZMİ ÖZCAN

Dinazor'dan Geliyor...

8'DE

YEREL

TAŞIMACILAR

| EYLÜL 2013 |
| www.tasimacilar.com |

2

DACIA
DUSTER
YENİLENDİ

Yeni Dacia Duster'da geliştirilen özellikler ile Dacia Duster yine adından sıkça bahsettirecek. Yeni Dacia Duster'in yeni özellikleri ise, dış tasarımı her koşulun otomobili olduğuna dair stilini vurgulayacak biçimde iyileştirildi. Aracın iç mekanı ise yeni ön göğüs ve döşemeler ile yeniden ta-

sarlandı. Yeni Dacia Duster, şu ekipmanlar ve özellikler sayesinde aynı fiyata daha fazla ekipman ve daha iyi bir değer sunuyor: Dacia MEDIA NAV, seyir kumandası/hız sınırlayıcı, arka ark desteği, Euro 5 versiyonlarda standart olan Elektronik Denge Kumandası (ESC), daha yüksek kalite

te düzeyi, yeni stil ve iyileştirilmiş modülerlik ile 10,490 euro başlangıç fiyatıyla beğeniye sunuldu. Etkileyici çok yönlülük, her tür arazi koşulundaki becerileri, 4x2 versiyonu ve 4x4 versiyonunun off-road kabiliyetleri ve diğer tüm Dacia'lar gibi 3 yıl /100.000km garanti ile sunuluyor.



Bosch IAA fuarında şirket gelişmesi hakkında bilgi verdi

Robert Bosch GmbH Yönetim Kurulu ve Araştırma Geliştirme Bölümü Başkanı Dr. Volkmar Denner, Frankfurt'ta gerçekleştirilen 65. Uluslararası Motor Show'da (IAA) şirketin iş geliştirme çalışmaları hakkında konuştu.

Bosch, Otomotiv Teknolojileri iş kolunun 2013 yılında, yüzde 6 civarında vergi öncesi satış kazancı elde etmesinin beklendiğini söyleyen Bosch GmbH Yönetim Kurulu ve Araştırma Geliştirme Bölümü Başkanı Dr. Volkmar Denner, Bosch Grubu'nun genelinde ise, öngörüler doğrultusunda yüzde 2 ila 4 arası büyüme kaydedilmesi beklendiğini bildirdi.

**"OTOMOBİL ÜRETİMİ
ÖNÜMÜZDEKİ YIL YAKLAŞIK
YÜZDE 3 ORANINDA ARTACAK"**

Bosch'un tahminlerine göre, dünyadaki otomobil üretimi önümüzdeki dönemde yılda yaklaşık olarak ortalama yüzde 3 oranında artış sağlayacağını belirten Denner, "Kuzey Amerika ve Çin küresel otomotiv sektöründeki büyümede başı çeken Avrupa'da ise kademeli bir iyileşme görülecek" diyerek Avrupa'daki binek otomobillerin ortalama yaşının 9 yıl ile rekor yüksekliğe ulaştığına dikkat çekti.

Volkmar Denner ayrıca Kuzey Amerika'da mevcut taşıt filosunun yaşının ortalama 11 olduğunu, bölgede yeni otomobillere olan talebin yükselişte olmasının altında da bunun yattığını ifade etti.

Bu sebeplerden dolayı, gelişmekte olan piyasalardaki faaliyetlerini yoğunlaştıran Bosch, 2011 ve 2013 yılları arasında Asya-Pasifik bölgesinde yaklaşık 2,8 milyar Euro tutarında yatırım gerçekleştirdi.

İçten yanmalı motordan tam elektrikli tahrik tertibatına kadar ara-

tırma faaliyetleri içinde yer alan Bosch'un Dizel ve benzinli motorlarda ise halen yakıt tasarrufu potansiyeli bulunuyor.

**GÜVENLİK SİSTEMLERİ
5 MİLYAR EURO SATIŞ
GERÇEKLEŞTİRİYOR**

Dünyanın dört bir yanında çevre koruma ve kaza önleme standartları gitgide sıklaşıyor. Bu güç aktarım organlarında elektrikli sistemlere geçilmesi, otomatik sürüş alanlarında da büyümeyi canlandıracak. Sürüş desteği alanında, pazardaki hacimlerin 2013 ile 2017 yılları arasında üçte bir oranında yükselmesi bekleniyor. Önümüzde, Bosch sürücü desteği ve güvenlik sistemleri ile 5 milyar Euro tutarında yıllık satış gerçekleştiriyor. Toplamda, bu alanlarda 5 bin Bosch mühendisi çalışıyor.

Sürücü destek sistemleri ve sensör teknolojisinin geliştirilmesine ek olarak, taşıtların ağırlaştırılması ve birbirlerinden haberdar olmaları, otonom sürüş için tamamlayıcı bir rol oynuyor. Gelecekte, mobil iletişim araçları üzerinden yüksek miktarlarda veri taşınacak. Bunlar aynı zamanda buluta kaydedilip analiz edilerek diğer veri kaynaklarına bağlanacak. Tüm bunların sonucunda da, taşıtlar bulundukları ortamlara gitgide daha fazla bağlanırken taşıt sistemleri de tehlikeleri çok daha hızlı şekilde fark edip bunlara cevap verebilecek. Örneğin, yoldaki bir virajda başlayan trafik sıkışıklığını gören bir sürücünün frene basması halinde, taşıt tehlikeyi fark ederek yolda aynı noktaya doğru ilerleyen diğer sürücülere uyaracak.

SHELL RIMULA R4 GELİŞTİRİLDİ. ARTİK R4 X VAR!



DAHA UZUN ÖMÜRLÜ MOTOR İÇİN ÜÇLÜ KORUMA

Sizi ve motorunuzu yollarda bekleyen zorlu koşulları biliyor, yolculuklarınızı kolaylaştırmak için elimizden geleni yapıyoruz. İşte bu yüzden, Shell bilim insanlarımız Shell Rimula R4 X motor yağını geliştirdi. Güvenerek kullandığınız Shell Rimula R4'ün yerine, şimdi Shell Rimula R4 X size üçlü koruma sunuyor: Aşınmaya karşı motoru %30'a kadar* daha fazla koruyor, %50'ye kadar* daha fazla temizliyor, asit korozyonuna karşı %50'ye kadar* daha fazla koruma sağlıyor. Motorunuz için üçlü koruma Shell Rimula R4 X'te.

**SİZİN KADAR DAYANIKLI MOTOR YAĞI
Shell Rimula**



* Farklı motorlarla yapılmış API ve ACEA motor yağı standartlarındaki ana motor testlerine ait limitler ile kıyaslandığında.

Michelin Peugeot 308 için lastik geliştirecek



Peugeot ve Citroen markalarını bünyesinde bulunduran PSA Grubu'nun stratejik ortaklarından Michelin, grubun yeni modellerinden Peugeot 308 için lastik geliştirecek. Michelin, yeni Peugeot 308 modeline, enerji tasarrufu ve dinamizm sağlayan Michelin Energy Saver + ve MICHELIN Pilot Sport 3 lastikleri ile destek sağlıyor. Yeni Peugeot 308 ve Michelin işbirliği ile ilgili olarak konuşan Michelin Orjinal Ekipman Pazarlama Direktörü Mike Bundick, "Michelin ve PSA Peugeot Citroen ekipleri arasındaki



yakın stratejik iş birliği yeni Peugeot 308'de kendini gösteriyor. 15-16 inçlik 'Michelin Energy Saver +' lastikleri ile 17-18 inçlik 'Michelin Pilot Sport 3' lastikleri yol tutuşu ve yol tutuşu anlamında yeni Peugeot 308'in performansını destekliyor. Böylelikle üstün güvenlik ve kilometre ömrü sağlanırken enerji tasarrufu konusunda da önemli bir rol de üstleniyor. Bütün olarak bakıldığında bu birlikteliğin başarısı "Michelin Total Performance" stratejisinin bir meyvesi olarak göze carpyor" şeklinde açıklama yaptı.

TNT Ekspres Brüksel'de ilk mobil depoyu kurdu



TNT Ekspres paket dağıtım operasyonlarında etkinliği artırmak ve yoğun şehir merkezlerinde müşterilerine daha iyi hizmet vermek için çevre dostu mobil depo hizmetini ilk kez Brüksel'de uygulamaya geçirdi. TNT Ekspres tarafından Brüksel'de Schaerbeek, Etterbeek ve Saint-Josse-ten-Noode belediyelerine yerleştirilen mobil depolar sayesinde kamyonetlerin yerini artık üç tekerlekli elektrikli taşıtlar (tricycles-cyclocargos) alacak. Bu durum ilerleyen dönemlerde haftada 900 kilometre

yol yapan kamyonetlerin trafikten kalkmasını sağlayarak çevreye daha az karbon salımı ve daha az gürültü kirliliği yaratmasına olanak sağlayacak. Özel tasarımı büyük bir treyler olan mobil depo, hem depolama alanı hem de TNT Ekspres operasyon merkezi ile Brüksel şehir merkezi arasında tasnif merkezi olarak hizmet verecek. Mobil depoda yükleme yapacak olan elektrikli taşıtlar, paketleri yoğun şehir merkezlerindeki ofis ve mağazalara hızlı bir şekilde ulaştıracaklar.

SEKTÖRDEN

TASIMACILAR

| EYLÜL 2013 |
| www.tasimacilar.com |

3



Pirelli, 01 serisini Mersin'de tanıttı

Pirelli, İzmit'teki fabrikasında ürettiği Pirelli 01 serisi ağır vasıta lastiklerini Ağustos ayında Mersin Hilton Otel'inde düzenlenen bir organizasyonla katılımcılara tanıttı. Patentinin sadece Pirelli'ye ait olduğu 01 serisi ile ilgili açıklamaya yapan Türk Pirelli Ağır Vasıta Lastikleri Pazarlama Koordinatörü Oktay Ginali "01 Serisi lastiklerimiz yakıt tasarrufu, yüksek kilometre, düşük karbondioksit salınımı ve akustik konfor imkânı sunuyor. 01 Serisi ile ilgili tüketicilerimizden oldukça olumlu geri dönüşler almaya devam ediyoruz" şeklinde konuştu. Pirelli 01 serisi ağır vasıta lastikleri, kış, uzun yol, orta mesafe ve şantiye olmak üzere dört segmentte farklı desen seçeneklerine sahip. 01 aromatik yağlar içermediği gibi karbondioksit salınımını da minimum düzeye indiriyor.

Eyüp Lojistik filosuna 150 adet Mercedes Benz Axor ekledi

Eyüp Lojistik yeni araç alımında Mercedes Benz Türk'ü tercih ederek 150 adet Axor 1840 çekiciyi filosuna ekledi.



Oya KAYA

Mercedes Benz Türk ile uzun süreli işbirlikleri devam eden Eyüp Lojistik, filosuna 100 adet Mercedes Benz Axor 1840 Euro 5 motor çekici ile güçlendirerek filosundaki Mercedes Benz markalı araç sayısını 380 adede yükseltti. İki parti halinde teslim edilen araçların ilk partisi Haziran ayında verilirken son 150 adetlik partisi de Ağustos ayı içinde filosundaki yerini aldı. 150 adet Mercedes Benz Axor'un Eyüp Lojistiğe yapılan teslimat töreni Çarşan Sarayında gerçekleştirildi. Törene, Eyüp Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Eyüp Bartık, Yönetim Kurulu Üyesi Mahmut Karahan, Mercedes benz Türk A.Ş. Kamyon Pazarlama ve Satış Müdürü Bahadır Özbayır, Kamyon Filo Satış Müdürü Alper Kurt, Truckstore Kamyon Satış Müdürü Tolga Bilgisu, Gelecek otomotiv Diyarbakır Yönetim Kurulu Başkanı Hekim Toloğ, Genel Müdür Aziz Batgı, Kamyon Satış Müdürü Uğur Aydın katıldı.

EYÜP LOJİSTİK FİLOSUNA YENİLERKEN MERCEDES BENZİ TERCİH ETTİ

Teslimat töreninde konuşan Mercedes Benz Türk A.Ş. Kamyon Pazarlama ve Satış Müdürü Bahadır Özbayır, Eyüp Lojistiğin Türkiye'nin önde gelen nakliye firmalarından biri olduğunu ve kendileriyle uzun yıllardır işbirliği içinde olduklarını belirterek girişimlerini yıllardan beri takip ettiklerini söyledi ve "Bizde bu gelişime araçlarımızla tedarikçisi ve partneri olarak katkıda bulunmaktan büyük mutluluk ve gurur duyuyoruz. Eyüp Lojistiğin filosunda 300'ü aşkın aracı var bizim gurur duyduğumuz konu ise bu araçların tümünün Mercedes olması" dedi. Satış sırasında 16 adet çekiciyi ve 129 adet treyleri de takas yoluyla aldıklarını söyleyen Özbayır, "Bizim Eyüp Bey ile başından beri uyguladığımız bir prensibimiz var. Aynı aracı fiyatı, takas fiyatı, ikinci el fiyatı konuşmayız. Biz tek bir fiyat konuşuruz ona da sabit fiyat diyoruz. Şu kadar eski aracımı veririm, şu kadar yeni aracı alırım. İkisi arasındaki farkı bana cebimden çıkacak fiyatı söyle der. Biz belirlenen tutarda anlaşırız artık neyi kaçsa saydığımız çok da fazla bir önemi yok" diyerek Araçların işletme giderlerini, yakıt ekonomisini, servis yedek parça hizmetini, ikinci elde gidip-gitmediği konularının dahil konuşulmadığını ifade etti.

EYÜP LOJİSTİK İLE YAPILAN PAKET ANLAŞMA

Araç satışlarında ikinci el araç alım satımı, servis, finansman ve sigorta hizmetleri de sunan Mercedes Benz Türk'ün Eyüp Lojistik ile yaptığı paket anlaşmada TruckStore, servis, finansman ve sigorta hizmetleri dahil edildi. Mercedes Benz Türk A.Ş. Kamyon Pazarlama ve Satış Müdürü Bahadır Özbayır, yapılan Paket anlaşma da Eyüp Lojistiğin araçları kullandığı süre zarfında oluşacak işletme maliyetlerini net bir şekilde hesaplayabileceğini ve tüm bu hizmetleri tek bir çatı altında almanın getirdiği sinerjiden faydalanabileceğini belirtti.

"HEM ÜLKEYE HEM DE BÖLGE GELECEĞİNE YAPILAN YATIRIM"

Mercedes-Benz Türk Bayii Gelecek Otomotiv Diyarbakır Yönetim Kurulu Başkanı Hekim Toloğ ise tören sırasında yaptığı konuşmasında Gaziantep Menseli Eyüp Lojistiğe yapılan satışın önemine değinerek "Eyüp Lojistiğin böylesi karlılıklarını, böylesi belirsizliklerin olduğu bir dönemde yatırım yapmış olması hakikaten çok önemli. Çünkü böl-

gede lider firmalar vardır. Bölgede kanaat önderleri vardır. Eyüp lojistik de bunlardan bir tanesidir. Yıllardır bölgeye gerçekten hizmetleri olmuş, özellikle sektörde çok ciddi ve istikrarlı bir şekilde devam edip gelen bir firma. Bu yatırımı bölgedeki diğer firmaları da haliyle hareketlendirecektir. Eyüp lojistik böylesi bir dönemde bu yatırımı yapıyorsa korkulacak bir şey yok demektir. Bu da tabii ki hem ülkemiz hem de bölgemiz için çok önemli" şeklinde açıklama yaptı.

"3-4 AY ÖNCESİNDEN YAPILAN YATIRIM"

Eyüp Lojistik olarak sektördeki faaliyetlerini sürdürürken Mercedes-Benz'in yeni çekicileri sayesinde lojistik alanında daha da güçleneceklerine inandığını, hem Mercedes-Benz kamyonlara hem de Mercedes-Benz Türk'e olan güvenlerinin bu satış anlaşmasında etkili olduğunu dile getiren Eyüp Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Eyüp Bartık, dövizde dalgalanmaların yaşandığı bir dönemde yapılan yatırımla ilgili olarak "Böyle bir dönemde 150'ye yakın bir filo yatırımı yapmak her ne kadar acaba diye bir soru işaretini yaratıyor olsa da bu işin temelinde 3-4 ay öncesine giden bir takas projesi var" dedi.

Pazar odaklı çalıştıklarını söyleyen Bartık, büyümeyle ilgili yaptığı açıklamada şunları söyledi: "Bir ülkeye bakıyorsunuz o ülkeyle 3 ay iyi çalışıyorsunuz sonraki ay düşüyor. Bir ülke 6 ay çalışıyor düşüyor. Önemli olan bunu iyi analiz edip ihtiyaç duyulduğunda orada olmanız. Belki de bizi asıl büyüten önemli nedenlerden biri de budur. Tabii bununla beraber müşterilerimizle odaklı olmanız gerekiyor. Bilemedikleri, düşünemedikleri birçok şeyi biz onların yerine düşüncü akıllarına getiriyoruz. Onlarda böyle bir firma ile çalışma isteklerini ön plana çıkarıyorlar. Yani bizim fiyatlarla ilgili piyasadaki rekabetle ilgili çok fazla şikayetlerimiz duymazsınız. Şoförlerle ilgili şikayetlerimizi duymazsınız biz bunlarla enerji harcamak yerine müşterilerimizi çözmek için uğraşırız. Tabii bunları yaparken de arkamızdaki sağlam ekibe güveniyoruz. Neredeyse 1 yıldır şirkete uğramıyorum ama bugün 150 araçlık yeni yatırım yapıyorum. Ekibim beni çok iyi anlayıp benim düşündüklerimi geliştirerek devamını getiriyorlar."

"BİZ MÜŞTERİLERİN YÜKÜNÜ ÇEKİYORUZ, MERCEDES BİZİM YÜKÜMÜZ ÇEKİYOR"

Mercedes markasına olan güvenlerinin son derece sağlam olduğunu vurgulayan Bartık, "Biz aldığımız araçlardan memnunuz. Sağlam bir iş yapmaya sağlam bir araç lazım. Bunun içinde Mercedes'e sonsuz güveniyorum. Dünyanın birçok bölgesini geziyorum. Araçlarla ilgili yapacağımız yatırımlarda oralara da bakıyorum. Araştırmalarımızı yapıyoruz. Türkiye'de Mercedes'e şapka çıkartıyorum. Dünyanın hiçbir yerinde rakipleriyle emsal çok az aşağı veya yukarı almadığımız bir araç, işletme maliyetleri diğerlerine göre daha düşük bir araç, satıyorum dediğinizde kapınızı zorlayan bir sürü alıcı... Bu araçları alıyor olmanın nedeni de budur. Biz diyoruz ki aracınızı biliyoruz ve aracınıza talibiz. Bu detayları aşalım ve biz işimiz konuşalım. Zaten biz sizinle oturuyorsak araç kaç yakar, lastiği nedir, motoru nedir bunlarla ilgilenmiyoruz" dedi ve müşterilerinin yükünü çeken bir firma olarak da kendi yüklerini Mercedes'in çektiğini söyledi.

Konforuyla da çok çekici...

ÜSTÜN KONFOR ÖZELLİKLERİYLE YENİ FORD CARGO 1846T ÇEKİCİ!

Ford Otosan mühendislerinin ürettiği yeni Ford Cargo 1846T Çekici, üstün konfor özellikleriyle size lüks bir otomobilde yolculuk ediyorsunuz hissi verecek. Hız sabitleme, ısıtmalı sürücü koltuğu, klima ve polen filtresi, uzaktan kumandalı merkezi kilit, 4 körüklü havalı kabin süspansiyonu ve daha birçok konforlu özellik Ford Cargo 1846T Çekici'de sizi bekliyor.

FORD CARGO. Güç emrinizde.

[f /FordCargo](#)



- 460 PS Euro 5 motor
- Otomatik şanzıman*
- Intarder*
- Ön/arka disk fren
- Güçlü motor freni
- Akıllı fren yönetim sistemi

- Treyler freni
- Immobilizer
- Yokuş kalkış desteği
- Hız sabitleme sistemi
- ESP&EBS
- Otobil ön hazırlığı

- Klima ve polen filtresi
- 4 körüklü havalı kabin süspansiyonu
- Elektrikli sunroof
- Uzaktan kumandalı merkezi kilit
- 60.000 km periyodik bakım aralığı



21-23 Kasım 2013
İstanbul
Hall 9
Stand 214

* Opsiyonel



Go Further
ford.com.tr

RİZE HAVAALANI İÇİN İZLENECEK YOL BELİRLENDİ



Başbakan Erdoğan'ın "havaalanı için rapor hazırlayın" demesinin ardından bir araya gelen Rize Kent Konseyi Havaalanı Çalışma Grubu istişare toplantısı yaptı ve izlenecek yolu belirledi. Toplantıya Rize Kent Konseyi Havaalanı Çalışma Grubu Başkanı Metin Topçu, Başkan Yardımcısı Erdoğan Muradoğlu, Havaalanı Çalışma Gurubu üyeleri Mahmut Hantal, Güven Aksoy, Mehmet Emin Toprak, Mustafa Yılmaz ve Ahmet Ali Oral katıldı. Rize Kent Konseyi Havaalanı Çalışma Grubu Başkan ve üyeleri son günlerde Rize kamuoyunda büyük heyecan yaratan

Başbakan Erdoğan'ın "havaalanı için rapor hazırlayın" demesinin ardından bir araya gelecek strateji üzerinde fikir alış verişinde bulundu. Yapılan toplantı sonrası Havaalanı Çalışma Grubu, Eylül ayında yapılması düşünülen faaliyetlerin şimdilik askıya alınması, konuyla ilgili daha sağlam ve kesin bilgilere ulaşmak için gerekirse ulusal bir firmaya araştırma yaptırılması ve Başbakan Erdoğan'ın talimatı ile rapor hazırlayacak Milletvekili Hasan Karal'a geniş ve kapsamlı bilgi akışının sağlanması konusunda görüş birliğine vardı. **Hayati Akbaş/Rize**

SEKTÖRDEN

TASIMACILAR

| EYLÜL 2013 |
| www.tasimacilar.com |

5



OPET ve FORD EURO 6 ECOTORQ MOTORUNUN gelistirilmesinde işbirliğine girdi

Opet Fuchs ve Ford Otosan, Ford Cargo kamyonlarda uygulanacak olan yeni Euro 6 Ecotorq motorunun geliştirilmesinde kullanılabilecek motor yağı için işbirliğine girdi.

Euro 6 emisyon standartları ile beraber Türkiye'de 2 yıl içinde devreye girecek olan Ford Otosan'a ait Ecotorq motoru, Ford Cargo kamyonlarda, ülkelerin motor egzoz emisyon regülasyonlarına bağlı olarak müşterilerine ulaşacak. Euro 6 Ecotorq motor tasarımının başlaması ile Opet Fuchs 2012 yılından bu yana Ford Otosan ile birlikte motor

yağı geliştirme çalışmalarını sürdürüyor.

YENİ ECOTORQ MOTORU İÇİN MOTOR YAĞI ÇALIŞMALARI DEVAM EDİYOR

Opet Fuchs tarafından Ford Otosan ile birlikte geliştirilen motor yağı, Euro 6 normlarını karşılamasının yanında şu ana kadar gerçekleştirilen Ford'un özel motorunda zorlu performans test-

lerinden geçti. Opet ve Ford işbirliği ile geliştirilen motor yağının NOx emisyonlarının 5 kata kadar azaltılması ile çevreye olan zararın minimuma indirilmesi hedeflendi. Biyoyakıt kullanımına uygun olarak geliştirilen formülü sayesinde yeni nesil Avrupa çevre mevzuatlarına uyum sağlandı. Yeni geliştirilen motor yağının oksidasyon kararlılığı özelliği iyileştirildi böylece daha uzun ömürlü

olması sağlandı. Depozit kontrolü 2 kat daha iyileştirilerek daha temiz motor ve daha düşük bakım masrafı hedeflendi. Düşük sıcaklıkta ki zorlu akıcılık testlerinden başarıyla geçen yeni motor yağı bu sayede biyoyakıt kullanımına da izin veriyor. Geliştirilmiş ürün özellikleri sayesinde piyasada var olan motor yağlarına göre yüzde 0,7 oranında daha fazla yakıt ekonomisi hedefleniyor.

OYUN BİTTİ. ŞİMDİ İŞ ZAMANI.



İşini ciddiye alıyorsan... Senin gibi işinde güçlü, yükünü hafifletecek, seni yarı yolda bırakmayacak, tam aradığın ekip arkadaşları 8,5 tonluk Atlas hafif kamyon Otokar'da! İşte şimdi, iş zamanı..!

Otokar Atlas, yüklerden korkmaz.

Koç

FOTON



UTD kongresi 1-3 Kasım tarihlerinde gerçekleşecek

UTD, Emniyet Genel Müdür Yardımcısı Mustafa Çankal ve Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Metroloji ve Standardizasyon Genel Müdürü Bayram Tek ile bir toplantı gerçekleştirdi.

Uluslararası Takografçılar Derneği (UTD) Başkanı Mustafa Çobanlı, Emniyet Genel Müdür Yardımcısı Mustafa Çankal ve Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Metroloji ve Standardizasyon Genel Müdürü Bayram Tek ile Ankara Emniyet Genel Müdürlüğü'nde gündem ve sonuçlardan oluşan bir toplantı gerçekleştirdi.

UTD, 1-3 KASIM'DA KONGRE DÜZENLEYECEK

Uluslararası Takografçılar Derneği'nin gündeminde yer alan konular arasında; 17 koltuktan oluşan araçlara takograf takılması, şehirlerarası çalışan ağır vasıta şoförlerinin şehirlerinde araç kullanacaklarını taahhüt ederek takograf takmama, halen takograf takmamış olan araçların yetkili servisler tarafından kontrol edilmesi, Mevzuat gereği 1 Ocak 2014 itibarıyla uygulamaya başlanılacak olan dijital takografta erteleme olup olmayacağı gibi konular dile getirildi.

Uluslararası Takografçılar Derneği Başkanı Mustafa Çobanlı konuya görüşmeleri sonrası yaptığı açıklamada şunları söyledi: "Toplantılar ve görüşmeler sırasında, takograf konusundaki Mevzuatın devreye girmesinden itibaren yaklaşık iki yıl süre geçtiği bu süre zarfında uygulamada sektörün karşısına çıkan sıkıntıların değerlendirilebileceği uluslararası bir kongre yapılması fikri olgunlaşmıştır. Söz konusu Kongreye; Kamu kuruluşlarının takografıla ilgili tüm yetkilileri (Sanayi, Ulaştırma, İçişleri ve Çalışma Bakanlıkları), Avrupalı ve yerli takograf üreticileri ile yetkili takograf servislerinin katılımını tartışılmış, böylece bütün problem ve beklentilerin gündeme getirilerek olumlu sonuçlar sağlanabilecektir. 1-3 Kasım tarihleri arasında düzenlemeyi öngördüğümüz kongrenin üreticiler-ithalatçılar tarafından da desteklenmesi konusunda görüşler ortaya çıkmıştır."



Oruç
KAYA

Kağnı Kamyonu Yendi

19 Mayıs 1919'da başlayan Kurtuluş ve İstiklal mücadelesi, şanlı ve şerefli Türk ordusunun 26 Ağustos 1922'de başlattığı Büyük taarruz sonrası 30 Ağustos'ta nihai zaferle sonuçlandı.

Balkan, Hicaz, Çanakkale, Kuzey Afrika cephelelerinde savaşan Türk ordusu gücünü kaybetmiş ve Türk milleti halkını fakir düşmüştü.

XIII. Kolordu Komutanı Ali İhsan Paşa'nın 16.07.1916 tarihli telgrafında "kitaatm açtır..." ve Alman Dışişleri arşivindeki 10.12.1921 tarihli raporda "Türk Ordusu, yorgun, silah ve ikmalleri iyi değil" yazılı olmasına karşın, tarihte bir örneği olmayan ve belki de olmayacak bir zafer kazanılmıştır.

Büyük Taarruz sonrası Trikopis "Erzak bitmiş ve cephaneye noksanı hissediliyordu. Hiçbir telsiz çalışmıyordu." derken Mehmetçik, tulum peyniri, ekme ve kavundan oluşan yemeğini yemişti. Birlikleri donatacak kadar silah, cephane ve teçhizat yoktu. Orduyu hızla takviye etmek, donatmak, yedirmek, silahlandırmak imkânsız görünüyordu.

... AMA!!!

Bu zafer; şehit ve gazi olan askerlerin, komutanları ve onlara destek veren milletin, inanılmaz bir lojistik deha ve lojistik organizasyon ile desteklenmesi sonucunda kazanılmıştır.

Kurtuluş mücadelesini takip eden gazeteci ve yazar İsmail Habip "...askerlerini vagonlarla, biz çankılarla sevk ediyorduk, mühimmatlarını kamyonlarla getiriyor, biz kadınlarımızın sırtında taşıyorduk, yenilmek onlara, yenmek bize düştü." diyerek zaferi en kısa şekilde anlatıyordu.

Milletçe gösterilen fedakârlıklar ve etkili lider yöneticilik sayesinde, yoktan deneyecek bir lojistik destek mekanizması yaratılmıştı.

Lojistikte başarı, iyi ve etkin planlamaya dayanır. Atatürk, Nutuk'ta "Ankara'da bulduğum süre içinde yalnız orduyun insan ve taşıt bakımından yiyecek ve giyeceğinin nasıl temin edileceği ile ilgili tedbirleri almak ve düzenlemeler yapmakla uğraştım." diyerek lojistik planlamasını anlatmaktadır.

Mustafa Kemal; lojistik planlamasını ve yapılmasını Batı Cephesi ve Afyon - Dumlupınar bölgesine göre yapmış ve demiryollarının kesim yeri olan Ankara'yı ikmal merkezi seçmiştir. Ankara'ya en yakın ve en güvenli yer olan İnebolu'ya deniz yolu ile getirilen malzemeler; daha sonra kağnı, at arabası ve sınırlı sayıda kamyonlar ile Ankara'ya aktarılmıştır. Ayrıca; İç Anadolu'dan Yahşi Han'a (Kırıkkale) kağnı ile getirilen malzemeler, demiryolu ile Ankara'ya sevk edilmiştir. Ankara'da gerekli tasnif ve kontroller yapıldıktan sonra her gün 250 yiyecek ve 325 ton cephaneye, cepheye sevk için Malı Köy ve Polatlı'ya gönderilmiştir.

Zafer için kesintisiz cephaneye ve gıda ikmali gerekiyordu. Mustafa Kemal, 7 Ağustos 1921'de "Tekalif-i Milliye" ile işgal altında olmayan illerden malzemelerin toplanması ve Ankara'ya getirilmesi (halkın elindeki her çeşit taşıma aracıyla ayda bir kez ve 100 km'yi geçmemek üzere ücretsiz taşıma) sonucunda halkın da bizzat kurtuluş mücadelesine katılması sağlamıştır. Böylece; Sakarya Meydan Savaşı ve sonrasında Büyük Taarruz için ordunun gerekli ihtiyacı tedarik edilmiştir.

Lojistik Yönetimi için önemli unsurlardan birisi de bilgi ve bilgi akışının sağlanmasıdır. Büyük Taarruz'da bilgi akışının sağlanması için asker mevcudiyetine göre muhabere ekipmanları dağıtılmış ve İstanbul'daki gizli teşkilatlar, istihbaratı Ankara'ya göndermiştir.

Zaferde düşmanın tedarik zincirinin bozulması önemliydi. Yunan ikmalcilerinin "Türkler geri çekilirken, demiryollarını bozdular. Malzemeler deniz yolu ile İzmir'den Bandırma'ya buradan demiryolu ile Bursa'ya ve karayolu ile de Karaköy istasyonuna taşınmalı ki demiryolu ile Eskişehir'e ve sonra Sakarya'ya karayolu ile dağıtılabilin. Bu kadar karmaşık ikmal sistemi düzenli işleyebilir" uyarısına rağmen Sakarya savaşı öncesi geri çekilme taktiklerini "bozgun" zanneden Yunan birlikleri, Ankara'ya ilerlemeye başlayınca İzmir'de ki ana ikmal merkezinden uzaklaşmış ve ikmal sistemi çökmüştü.

Savaşı takip eden Fransız politikacı Frank Bouillon "inanılmaz bir şey oldu, kağnı kamyonu yendi" diyerek Türk ordusunun ikmal (lojistik) gücüne de şaşırmaktadır.

Celal Erikan'ın "Komutan Atatürk" kitabından "Mustafa Kemal geri işlerinin (cephe gerisi & lojistik aktiviteler) gereğini çok iyi algılamış, bunu askerliği boyunca uygulamıştır." diye yazmaktadır.

Milli Mücadelenin başlamasıyla kurulan ikmal sistemi ile yollarda askerle birlikte yürüyen insanlar ve kağınlardan oluşan bir ordu ile şanlı ordumuz ayakta durabilmiştir.

Yaşadığımızı ispat etmiştir. Kalbimiz atıyordu. Tabi ki onu besleyen damarlardan akan kan sayesinde.

Bize vatanımızı ve özgürlüğümüzü kazandıran, bayrağımızı tekrar göklerde dalgalandıran, yokluklara rağmen bize bütün zorlukları üstesinden gelebileceğimizi gösteren başta ulu önder Mustafa Kemal Paşa veya Atatürk olmak üzere onun silah arkadaşlarına, askerlerine ve çok daha önemlisi şehit ve gazi olan Türk milletine sonsuz teşekkür ederiz. Allah, rahmet eylesin.

Saygılarımla, Oruç KAYA

Turgut Özakman, "Şu Çılgın Türkler", 2005, s.64, 74, 75, 89, 96, 105, 160, 203, 213, 214, 225, 249, 250, 252, 280, 298, 308, 323, 328, 323, 345, 353, 381, 402, 403, 404, 405, 407, 412, 418, 425, 486, 507, 510, 513, 515, 578, 583, 658, Bilgi Yayın Evi
Celal Erikan, Komutan Atatürk, s.26, Türkiye İş Bankası Kültür Yayınları
Erol Mütercimler, Gelibolu 2005
Görsel, Sami Yetik tarafından çizilmiştir. Allah, rahmet eylesin.

GÜNCEL SEKTÖREL

TAŞIMACILAR

EYLÜL 2013 |
www.tasimacilar.com |

6

HOPA TİCARET
ODASI BÖLGE
ODALARI
ZİYARETLERİNE
DEVAM EDİYOR

Hopa Ticaret ve Sanayi Odası yeni yönetimi göreve başladığından bu yana ziyaretlerine devam ediyor. Meclis Başkanı Metin Karaman, Oda Yönetim Kurulu Başkanı Osman Akyürek ve üyeler Batum Ticaret Odasını ziyaret etti. Hopa TSO Yönetimi ziyaretlerine bir yenisini daha ekleyerek Batum Ticaret Odasını kendi binasında ziyaret ederek iki komşu kent ilişkilerinin masaya yatırdı. Batum Ticaret Odası

Başkanı Tamaz Shavadze ve Yönetim Kurulu üyelerinin de katıldığı ziyaret oldukça sıcak bir ortamda geçti. İki komşu kent ilişkilerinin değerlendirildiği ziyarette Hopa heyetini odalarında görmekten büyük mutluluk duyduğunu ifade etti. Hopa TSO Başkanı Osman Akyürek de iki komşu kent ilişkilerinin daha üst noktalara geliştirilmesine büyük önem verdiklerini, bu kapsamda ilkin T.C. Batum Başkonsolosluğuna

yaptıklarını ziyaretin ikincisini Batum Ticaret odasına gerçekleştirdiklerini söyledi. Akyürek ayrıca yakın bir tarihte Türk-Gürcü İşadamları derneğinin de ziyaret ederek Türk İşadamlarının sorunlarını dinleyeceklerini ve kendilerinin Hopa-Batum ilişkilerinin dostlukları daha da geliştirerek, ticari ilişkilerinde karşılıklı iyi niyet ve karşılıklı kazanç temelinele geliştirilmesi noktasında çaba göstereceklerini belirtti.

'Kooperatifleşme, Modern Köleliği Ortadan Kaldırarak'

Temel, 'taşımayı düşünen kurumlar ve kooperatifler olarak örgütlenmeyi yalnızca kendi bulunduğumuz alanda değil, bölgelerde ve bölgeler arası entegrasyonu sağlayarak yapmalıyız. Bunu yapabilmenin yolu da lojistikten geçiyor'

İstanbul'da sonunda kamyoncu esnafı da yollara döküldü. Geçtiğimiz günlerde İstanbul Ömerli'de döküm sahasının kapatılmasını protesto etmek isteyen çok sayıda hafriyat kamyonu, Anadolu Yakası'nda eylem yaptı. Eylem nedeniyle FSM ve Boğaziçi köprülerinde yoğun trafik oluştu. Çamlıca'da TEM bağlantı yolundan FSM Köprüsü'ne doğru ilerleyen kamyoncular, trafikte ciddi yoğunluğa neden oldu. Pekli, yıllardır yaşadıkları onlarca sıkıntıya rağmen, kamyoncu esnafını sokağa çıkaran sebepler neydi? Kamyoncu esnafının sorunlarını ve son yapılan eylemi İstanbul Kamyoncular Esnaf Odası Başkanı İhsan Temel ile değerlendirdik.

'SORUNLAR, SORUN TEŞKİL ETMEDEN ÖNLEMİ ALINMALI'

Belediyenin hafriyat kamyonlarının güzergâhını değiştirmesinden kaynaklı kamyoncu esnafının yaptığı eylem sonrasında sorunun aşılmaya çalışıldığını belirten Temel, yapılan eylem ve eylemin gerekçesi kadar önemli bazı noktaların altını çizdi. Yönetim ve yöneticilerin görevi, sorunları sorun olmadan halletmektir diyen Temel sözlerini şöyle sürdürdü: 'şimdiye kadar hiç hak aramada eylemi gündeme getirmeyen ve hak arama vasıtalarından birisi olan direnişi gündeme getirmeyen esnaf, eylem yapmıştır. Belediye yöneticilerinin, belediye başkanının ve bu işe bağlı birim yöneticilerinin bu sorun eylem noktasına gelmeden çözümleri görmekmekteydi' diyerek belediye yöneticilerini eleştirdi.



RÖPORTAJ: ALEV ARSLAN
FOTOĞRAF: OYA KAYA

'YÖNETENLER İYİ YÖNETEMİYOR'

Eylem sonrası için değerlendirmede bulunan Temel, 700 tane kamyon yola çıkıp köprüyü sallamaya başlayınca hemen Belediye Başkanı alelacele televizyonlara çıktı, 'ben sorunu hallettim' dedi. Sorunun bu kadar basit halledilmesi mümkünse neden bugüne kadar halledilmediğini soran Temel, herkesin güç gösterisi yaptığını söyledi. 'Sonunda da taraflardan biri geri adım atmak zorunda kaldı' dedi. 'Bu durum iki ayrı sonucu ortaya çıkarmıştır' diyen Temel, 'birincisi yönetenlerin gerçekten iyi yönetmediği gerçeğidir. İkincisi ise, her sorunun çözümünde eylem yapılırsa hak alınıyor iddiasıdır.'

'KADİR TOPBAŞ İYİ BİR ÖRNEK OLMAMIŞTIR'

Kamyoncular esnafının neden böyle bir eylem yapma ihtiyacı hissettiklerinin iyi sorgulanması gerektiğine vurgu yapan Temel, 'durup dururken kardeşim, siz Ömerli'ye dökmeyeceksiniz, Kemerburgaz'a getireceksiniz denmesinin esnafı zor duruma soktuğunu bildirdi. Temel, yaşanan süreci şöyle özetledi: Ömerli'ye toprak dökmekle Kemerburgaz'a toprak taşımamanın arasında 46 km mesafe var, 46 km de dönüştü, 92 km yani insanlar 100 km yol gidecek. Kamyoncularla konuşulup,' biz yeni

bir yer bulana kadar siz, bu 100 km razı olun fakat biz de sizden döküm ücretinin yarısını almayalım' şeklinde bir ifade ile bunların hepsi önlenilebilir diye düşünüyorum' şeklinde değerlendirmede bulundu. Fakat yönetimin güç gösterisinin, ben istediğimi yaparım ve sivil toplum örgütü olarak da sizleri tanıyıyorum edası sonucu olay buraya kadar gelmiştir. Yaşadığımız son olayla birlikte bence Kadir Topbaş iyi bir örnek olmamıştır' dedi.

'3 KANTARIN 3'Ü DE FARKLI SONUÇ VERİYOR'

İhsan Temel, kamyoncu esnafının farklı sorunlarına dikkat çekerek, şunları ifade etti: sorununuz yalnızca bu değil, başka sorunlar da var. Sabah 10:00'dan akşam 16:00'ya kadar yola çıkma izinleri var, bu da bir sefer yapılabilir. İkinci sefer yapılamıyor. Özel güzergâhların belirlenmesi ve bu güzergâhlarda kamyoncu esnafının daha uzun bir süre çalışmasının sağlanması gerekmektedir. İkinci konu ise, yasak saatler içinde köprüde kalan arkadaşların durumu ne olacak? diye soran Temel, Kemerburgaz güzergahında 3 tane kantar olduğunu ve 3 kantarın tartışının birbirini tutmadığını anlattı. 'Bir yerde istiap haddinin altında kalan, diğer tarafta istiap haddini aştığı için ceza yiyen esnaflarımız var' dedi.

'OY İÇİN KANUNSUZLUĞA KAPI ARALAMIŞIZ'

Sorunların çözümü konusunda ilgili makamlarla temaslarnın ne boyutta olduğunu sordüğümüz da İhsan Temel, şunları kaydetti: 'biz kendi penceremizden onlar kendi pencerelerinden bakıyorlar. İstanbul'un sorunlarını bugünden yarma halledilebilmek mümkün değil. Yıllar boyu İstanbul özelinde Türkiye genelinde, biz sorunlar çıkmadan hangi sorunlar çıkabileceğini alt alta sıralayıp, o sorunlar çıkmadan önce o sorunların önlemini alan bir ülke olmadık hiçbir zaman. Yani sıra biz demokrasiye de yalnızca sandık demokrasisi olarak gördüğümüz için sandıktan çıkmanın önemli bir enstrümanı da oy almak olduğu için, o oyu alabilmek adına her şeyin önünü açmışız. Açınca da her türlü yasa dışılığa ve kanunsuzluğa da kapı aralamışız' dedi. Dünyanın bundan 150 sene önce toplu taşımacılığa geçtiğini belirten Temel, 'Türkiye'nin 90 yıllık Cumhuriyet genelinde daha yeni toplu taşımada bahsediyoruz' dedi.

'REKABET İÇİN KOOPERATİFLEŞME ŞART'

Lojistik firmaların ile yurt içi taşımacılık yapan kamyon esnafı arasında yaşanan haksız rekabet konusunda ise Temel, şu ifadelerle yer verdi, biz kapitalist bir sistem

inde ve serbest piyasa ekonomisi şartlarında ticari faaliyetlerimizi sürdürüyoruz. Eğer siz serbest piyasa koşulları içinde rekabet gösteriyorsanız, orada sürekli bir yarış var demektir. Aynı zamanda da bir yenilenme var demektir. Bunun için kurum-sallaşma şarttır. Kurumlarımızı diğer firmalarla rekabet edecek hale getirmeliyiz. 10 yıldır kooperatif başkanlığı yaptım, 15 yıldır söylüyorum, yalnız taşımayı düşünenler taşıma sektörünün içinde kalamayacaktır. Taşımayla birlikte diğer unsurları da organize eden kurumlar ancak ayakta kalabileceklerdir. Bunun adı da lojistiktir. Kooperatifler lojistiğe dönüşmelidir. Kendilerini eğitmeli ve kadrolarını yenilemelidir. İşletme birimlerinde yeni teknolojik unsurları bulundurarak, hızlı ve kesin üretime getirmeliler. Taşıma, taşımacılık sektörü işinin yüzde 40'ını teşkil eder. Yüzde 60'ını diğer unsurlar teşkil eder. Biz devlekusu misali başımıza kuma gömmüş, kaçımız açıkta bekliyoruz' diyen Temel, lojistiğin önemine dikkat çekerek, bunun yolunun da kooperatifleşmekten geçtiğinin altını çizdi.

'KOOPERATİFLEŞMENİN YOLU LOJİSTİKTEN GEÇİYOR'

Temel konuyla ilgili şu ifadelerle yer verdi: taşımayı düşünen kurumlar ve kooperatifler olarak örgütlenmeyi yalnızca kendi bulunduğumuz alanda değil, bölgelerde ve bölgeler arası entegrasyonu sağlayarak yapmalıyız. Bunu yapabilmenin yolu da lojistikten geçiyor. Aracın geri dönüşlerini boş dönmemesini sağlayacak, yapıları kavuşursak kamyoncunun ve kooperatiflerin önemli bir sözü olur. Eğer kapitalizm sermayenin güçlendirilmesi ve desteklenmesi ise, kooperatifler nedir? Küçük birikimlerin bir araya gelerek, sermaye oluşturmaya ve kendi dışında bu işi yapan yapılarla rekabet edebilecek hale gelmesidir. Özel işletmelerin karşısına kooperatif işletmelerini koyuyoruz. Bu işletmelerde hem kooperatif işletmecisi olarak bireysellik devam ettiriyor, hem de kurumsallaşıyor. Bu sayede o büyük lojistik firmalarının karşısında modern kölelere dönmekten kurtuluyor, üretime katkı sunuyor. Birlikte üretiyor ve birlikte üretilen bu değerden fayda sağlayabiliyor' dedi.

'2012 YILI DÜNYA KOOPERATİFLER GÜNÜ OLARAK İLAN EDİLDİ'

Temel, Esnaf Odası olarak ilerleyen süreçteki projeleri hakkında da bilgi verdi 'biz Ulaştırma ve Sanayi Ticaret Bakanlığı ile devamlı görüşüyoruz. Ulaştırma Bakanlığı ile yol ile ilgili sorunlarımız konusunda bir araya geliyoruz. Gümrük ve Ticaret Bakanlığı ile bir yönümüz kooperatifçilik olduğu için devamlı temas halindeyiz. Dünya ekonomik bir kriz yaşıdı. Ancak bu ekonomik krizle gözlenen bir şey oldu, devasa işletmeler kâğıttan kaleler gibi yıkılırken, kooperatif işletmelerine bir şey olmadı. Bu BM'lerin gözünden kaçmadı. Baktılar ki, bunların sermayesi küçük birikimlerden meydana geliyor. Birdenbire sermaye ortadan kaybolmuyor, yıkılmıyor. 2012 yılını Dünya Kooperatifler Günü olarak ilan ettiler' dedi.

'BAŞBAKAN ERDOĞAN DESTEK VERİYOR'

2012 yılından sonra tüm ülkelere kooperatiflerin çalışma sistemi üzerine çalışmalar yapmaları hususunda görevler verdiğinin altını çizen Temel, '1163 sayılı Kooperatifçiler Kanunu 46-47 yıllık bir kanundur, o günden bu güne kadar çok fazla bir güncelleme olmamış, yeni şartlara göre yeniden yapılandırılmasını talep ettik. Bu esnada 3 bakanlık değişti. Kooperatifler Stratejiler Belgesi diye taleplerimizin yoğunlaştığı 3 yıllık çalışmayı rapor olarak sunduk. Bir yol haritası çizildi. Başbakan bu konuda destek sunacağını ve desteklenmesi gerektiğini belirtti. Konuyla ilgili belli çalışmalar yapıyor, bunlara katılıyor. Teknoloji Bakanlığının proje üretimi konusunda bir çalışması oldu. Her yıl bir toplantı yapıyoruz, 12.inci toplantımızı Didim'de yapacağız' diyerek, yapılan çalışmalar konusunda detaylı bilgi verdi.

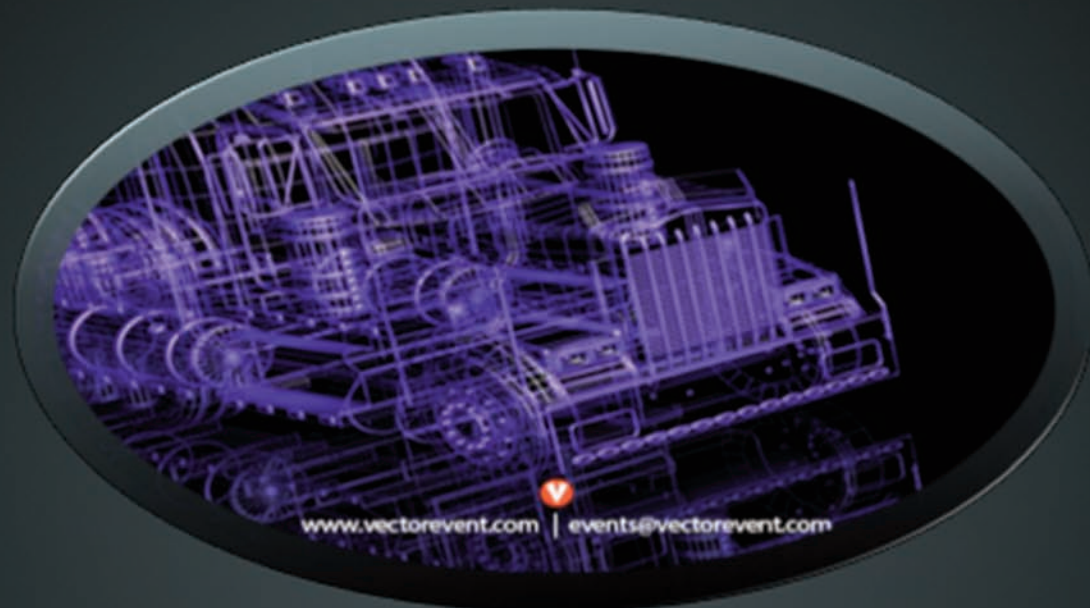
'Kooperatifler, kapitalizme karşı bir alternatiftir'

Kooperatifleşme süreci ile ilgili Temel, şu bilgilere yer verdi: 'kooperatif işletmeler, kapitalist dediğimiz Almanya, Fransa, İtalya ve Amerika gibi ülkelerde büyük işler görüyorlar. Bankaları var ve bulundaki sektörlerin yüzde 60'ına hakimler ve 1 milyon insan istihdam ediyorlar. Bu tür kuruluşlar ideolojik kuruluşlardır, belli ideolojilerin sonuçlarıdır bunlar deyip elimizin tersi ile iterek olmaz. Kooperatifler, kapitalizmin kendilerine dayattığı ve önlerine koyduğu her engeli kaldırmaya yönelik bir çalışmanın son adımıdır' dedi.



8 Ekim 2013, Salı
SHERATON MASLAK İSTANBUL OTEL

TİCARİ ARAÇLAR & FİLO YÖNETİMİ'13 KONFERANSI



www.vectorevent.com | events@vectorevent.com

NEDEN KATILMALISINIZ?

- Mevcut ve gelecekteki sorunları, çözümleri ve yenilikleri profesyonel panelistlerle tartışmak ve **ANLAMAK**,
- Rakipleriniz karşısında avantaj elde etmek için yeni teknolojileri **KEŞFETMEK**,
- Delegeler ile fikirlerinizi paylaşmak, kalıcı ve yeni **İŞ AĞLARI KURMAK**,
- İşiniz için karlı bir gelecek oluşturmak adına en uygun stratejileri **GELİŞTİRMEK** için.

BİLGİ VE KAYIT İÇİN: +90 216 450 0 333
EVENTS@VECTOREVENT.COM

**TLS Lojistik,
Uluslararası Hizmetler
Lojistik Merkezleri
ile Büyümeye
Devam Ediyor**



TLS Lojistik, bölge ve dünya ticareti açısından stratejik birer merkez olan İzmir ve Bursa'da Uluslararası Hizmetler Lojistik Merkezleri'nin açılışını yaptı. Marmara Bölgesi ve Türkiye'nin başta gelen sanayi şehirlerinden olan Bursa'daki yeni birimin başına Yasemin Dabak getirildi. Türkiye'de üretilen motorlu taşıtların yansından fazlası Bursa'da üretiliyor. Gıda ve tekstil de Bursa sanayinde büyük bir paya

saahipken aynı zamanda da işyeri ve çalışan sayısı bakımından Türkiye'de, İstanbul'un ardından ikinci sırada yer alan Bursa, Eskişehir ve Balıkesir'i içine alan hinterlandı ve Gemlik Limanı ile lojistik sektörü için stratejik merkezlerden biri konumunda bulunuyor. Temelli 2010'da atılan İstanbul-İzmir O-33 otoyolu da Bursa'dan geçecek ve şehri İstanbul ve İzmir limanlarına bağlayacak. TLS Lojistik,

İzmir'de açtığı ve Bekir Kalkan'a emanet ettiği müdürlükle hava yolu ve denizyolu taşımacılığında pazardaki payını artırmayı hedefliyor. İzmir, sahip olduğu havayolu bağlantıları ve limanıyla bu anlamda sadece Türkiye'nin değil, Akdeniz havzasının ve dünya ticaretinin de önemli merkezlerinden biri. Balkanlar, Afrika ve Ortadoğu'ya coğrafi yakınlığı, İzmir'i doğal bir lojistik üssü konumuna taşıyor.

TİCARİ ARAÇ

TASIMACILAR

| EYLÜL 2013 |
| www.tasimacilar.com |

7

TREDER Ford Otosan Fabrikası'nı ZİYARET ETTİ

Treyler sektörünün temsilcisi Treyler Sanayicileri Derneği'nin Yönetim Kurulu üyeleri Ford Otosan'ın İnönü Fabrikası'nı ziyaret etti. Yeni Ford Cargo 1846T ile ilgili ayrıntılı bilgi alan heyet, fabrikayı gezerek üretimini inceledi.

TREDER Yönetim Kurulu, 5 Eylül 2013 tarihinde Ford Otosan'ın İnönü Kamyon ve Motor Aktarma Organları Fabrikası'nı ziyaret etti. TREDER Başkanı Kaan Saltık'ın önderliğinde gerçekleştirilen ziyarette Ford Otosan Kamyon İş Birimi Grup Müdürü Emrah Duman, Ford Otosan Kamyon Pazarlama İletişimi ve İş Geliştirme Yöneticisi Tufan Altuğ, Ford Otosan'dan Kalite Güvence Müdürü İhsan Ersoy, Hüseyin Berk Mumcu Satış Müdürü ve Pazarlama, İş Geliştirme & Stratejik Planlama Müdürü Armağan Hazar da hazır bulundu.

Açılış konuşmasını gerçekleştiren Tufan Altuğ, toplam ağır ticari araç satışlarının yüzde 60'ını oluşturan çekicilerin en önemli tamamlayıcısı olan treylerlerin yerli Türk sanayi tarafından üre-

tildiği ve gerek yurtdışı yatırımları gerekse ihracatları ile Türk treyler sanayii ile gurur duyduklarını belirtti. Ford Cargo kamyonlardaki yüzde 70 seviyelerindeki yerlilik oranı ile Türkiye ekonomisine yüksek katma değer sağladıklarını ekleyen Altuğ, Türk treyler imalatçıları ile aynı gemide olduklarını ve başarıyı ancak beraber sinerji yakalayarak gerçekleştirebileceklerini belirtti.

180 BİNİN ÜZERİNDE KAMYON

TREDER Heyeti'ne Ford Otosan'ın İnönü Fabrikası'nın 1.1 milyon metrekare üzerine kurulu olduğunu ve 1983'de motor üretimine başladığını aktaran İhsan Ersoy, tek vardiyada 10 bin kamyon üretim kapasitesine sahip olduklarını söyledi.

Emrah Duman da Ford Otosan'ın Türk otomotiv tarihinin ilk üreticisi olduğunu vurguladı. Otomotivde ihracat lideri olduklarını belirten Duman, markanın AB Komisyonu'nun 'EUR&D Investment Scoreboard' listesine göre Ar-Ge harcamasında dünyanın ilk 1000 şirketi içerisinde yer aldığını ifade etti. "A sınıfı otomobilden çekici sınıfına kadar çok geniş segmentte ürünlerimiz var," diyen Duman, bugüne kadar 180 binin üzerinde kamyon ürettiklerini söyledi. Kamyon birimi için 4S konseptini yarattıklarını belirten Duman, "Hedefimiz 26 adet 4S noktası oluşturmak. Bu servislerin toplam yatırım tutan 150 milyon TL. Bu markaya duyulan güveni gösteriyor" dedi.

Hüseyin Berk Mumcu da yeni Ford Cargo 1846T ile ürün gen-

lerine gücü de eklediklerini söyledi. Her taşımacılığa uygun araç geliştirdiklerini ifade eden Mumcu, 5. teker yüksekliği 950 mm olan araç da yıl sonunda piyasaya çıkaracaklarını böylece megatenteli araçlar için de gelecek talebi karşılayacaklarını vurguladı. Yeni Ford Cargo'nun 3 kütada 8 ülkede 12 farklı noktada test edildiğini ve yapılan yol testlerinde 1.350.000 km. Müşteri kullanımının simüle edildiğini söyleyen Mumcu, tüketicilere hem güçlü hem de sağlam bir araç sağladıklarını söyledi.

Armağan Hazar ise Yeni Ford Cargo ile büyük lojistik firmalarını hedeflediklerini bu yüzden kiralama başta olmak üzere filo yönetimi sistemleri, Ford Stütiş Akademisi, Uluslararası Yol Yardım Hizmeti, Otobil, Gezici Servis, 2.el, Onaylı Üstyapıcı ve Treyler imalatçısı programlarını yürüttüklerini ve müşteriye katma değer sağlayan hizmetler sunduklarını belirtti. Hazar, Ford Otosan'ın şu anda 13 onaylı üstyapı ve treyler imalatçısı olduğunu 85 firmanın da denetimi tamamladığını vurguladı.



profleet
filo yönetim çözümleri



Bandag'la bir dünya yol gidin!

İlk ömrünü tamamlayan karkaslarınızı dünyanın en çok tercih edilen kaplama markası Bandag'la kaplayın, lastiğinizin iki, üç ve dördüncü ömründe yeni lastiğe eşdeğer performansı çok daha az maliyetle elde edin.

BRIDGESTONE



SA

LASSA

LOJİSTİK öğrencilerine özel burs imkanı sunuyor

Uluslararası Nakliyeciler Derneği (UND), Ekim ayı itibarıyla Şubat haric 8 ay boyunca Lojistik bölümlerinde eğitim ve öğrenim gören önlisans, lisans, yüksek lisans öğrencilerine burs imkanı sunuyor. Uluslararası Nakliyeciler Derneği (UND), gerekli şartlar yerine getiren lojistik öğrencilerine burs verme imkanı sunuyor. UND; 15 ekim tarihine kadar sadece internet ortamında doldurulacak elektronik form ile eğitim bursu başvurularının kabul edileceği ve yapılacak değerlendirmede burs verilmesi uygun olmayan adayla bilgilendirilmesi ise e-posta ile kendilerine ileteceği bildirdi. Devlet / vakıf üniversite ya da meslek yüksekokullarının Lojistik bölümlerinde eğitim-öğrenim gören ve Sektöre nitelikli eleman kazandırma, lojistik sektöründe eğitim düzeyinin iyileştirmesi doğrultusunda gerekli şartları yerine getiren, ön lisans, lisans, yüksek lisans düzeyi öğrencilerine eğitim imkanı sunan UND, Ekim ayı itibarıyla Şubat ayı haric 8 ay boyunca burs verecek.

Burs için başvuru şartları

- T.C. Vatandaşı olmak, Türkiye'de ikamet ediyor olmak,
- Ulaştırma ve Lojistik alanında örgün eğitim görüyor olmak, (İl. Öğretim başvuruları kabul edilmemektedir)
- Adli sicil kaydı bulunmamak,
- Mali durumu yetersiz olmak,
- Başka bir resmi veya özel kuruluştan burs almıyor olmak,
- Herhangi bir firma veya kuruluştan çalışmıyor olmamak,
- Vakıf üniversite ya da meslek yüksekokullarını asgari %50 burslu kazanmış olmak ve bunu sınav sonuç belgesi ile ispatlamak (Devlet üniversitelerinde bu şart aranmaz),
- Ara sınıf öğrencileri için 4 üzerinden 3,00 ve üzeri not ortalamasına sahip olmak, (Yeni kayıtlar için başarı şartı aranmaz)

20 Ekim tarihine kadar UND'nin Nispetiye Cad. Seher Yıldızı Sok. No:10 34337 Etiler /İstanbul'daki merkez ofisine ulaştırılması gereken evraklar ise şunlar;

- Nüfus cüzdanı fotokopisi (Her 2 yüzü de aynı sayfada yer alacak şekilde)
- ÖSYM sınav sonuç belgesi (Yalnızca yeni kayıt olanlar için)
- Adli sicil belgesi
- Öğrenci belgesi
- Öğrenci Not Durum Belgesi (Transkript) (Mevcut öğrenciler için)
- Fotoğraf
- Vukuatlı nüfus kayıt örneği (Nüfus Müdürlüğünden alınacak)
- Yüksek lisans öğrencileri için, Üniversitenin ilgili Enstitüsüne tezli yüksek lisans veya doktora programına kabul edildiğine dair belge,
- Aile gelir durumu belgesi (Anne ve babanın her ikisi için aşağıdaki belgelerden uygun olanı)
- Çalışıyorsa; maaş bordrosu;
- Emekliyse; banka hesap ekstresi;
- Yeşil kartlıysa; kartın fotokopisi;
- Çalışmıyorsa; www.turkiye.gov.tr veya www.sgk.gov.tr adresinden alınacak Sosyal Güvenlik kurumunda kaydı olmadığını gösteren 4A, 4B, 4C dökümleri.

SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

EYLÜL 2013 |
www.tasimacilar.com |

8

SKODA İKİ YENİ
MODELİYLE
FRANKFURT
OTOMOBİL
FUARINDA

Frankfurt Uluslararası Otomobil Fuarı 2013'te iki dünya lansmanı birden gerçekleştirecek olan Skoda, yeni Skoda Rapid Spaceback gerekse de yenilenen Skoda Yeti modelleriyle fuarda yerini aldı. Çek üretici Skoda, bu yıl 10-22 Eylül 2013 tarihleri arasında kapılarını açan Frankfurt Uluslararası Otomobil Fuarı'nda, C sınıfı hatchback'lerin en yenisi olacak Rapid Spaceback ve yenilenerek ilk kez iki

farklı tasarımla ayrıntırlan Yeti modellerinin lansmanını gerçekleştirdi. Frankfurt Fuarı'nda gerek yeni Rapid Spaceback gerekse de yenilenen Yeti ile markanın gücünü göstereceklerini kaydeden Skoda Yönetim Kurulu Başkanı Dr. Winfried Vahland "Pazarda güç zamanlar yaşadığı dönemlerde bile gelişme stratejimizden asla ödün vermeden devam ettik. Önümüzdeki yıllarda Skoda

markasının konumunu güçlendirecek ve Skoda'yı otomotiv'in önemli bir küresel oyuncusu haline getireceğiz" diyerek 2018 yılına kadar yıllık satış adedini 1,5 milyona yükselteceklerini ifade etti. Skoda, Ekim ayından itibaren Avrupa'da, 2014 yılının ilk çeyreğinde ise Türkiye'de satışa sunulması planlanan Rapid Spaceback ile Avrupa otomobil pazarında yerini alacak.

BAŞER OTOMOTİV ve TIRSAN

Ankara'da bayilik için imza attı

Ankara menşeli ağır ticari araç sektörünün önemli bayileri arasında yerini alan Başer Otomotiv ile TIRSAN arasında bayilik sözleşmesi imzalandı.

Ford Otosan bayisi Başer Otomotiv'in 4S konseptiyle yenilenen Gölbaşı tesislerinde düzenlenen imza törenine Başer Otomotiv Genel Müdürü Veysel Başer, TIRSAN Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, Başer Otomotiv Satış Sonrası Hizmetler Müdürü Mustafa Danacı, Satış Sonrası Hizmetler Koordinatörü Mustafa Yılmaz ve il çevresinde faaliyet gösteren nakliye firmalarının yetkilileri katıldı.

"GERÇEKLEŞEN İŞ BİRLİĞİ İLE MÜŞTERİLER DE KAZANACAK"

İmza töreni öncesi Başer ailesine övgü dolu sözlerle konuşmasına başlayan TIRSAN Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, başer ailesinin sektör içinde hem duruşuyla hem de müşteri memnuniyeti ile sektörün önemli kuruluşlarından biri olduğunu söyledi. Değişen ticari koşullara uygun olarak yeniden yapılanmasının müşteri ihtiyaçlarına cevap verebilecek şekilde yeni tesislerle sektöre hizmet vermesinin iş azminin önemli göstergesi olduğunu belirten Nuhoglu, gerçekleştirdikleri iş birliği ile bölge müşterisinin de kazanacağını vurguladı.

"REKABETTE MÜŞTERİLERİMİZİN YANINDAYIZ"

Uluslararası ve yurtiçi nakliyenin giderek daha zor şartlarda yapıldığını ve rekabetin zorlaştığını vurgulayan Çetin Nuhoglu, "Yatırım mali üretiyor ve satıyorsunuz bu yatırım malının arkasında durduğunuz müşteriye göstermeniz gerekmektedir. Bunu en iyi şekilde ürünle beraber sunduğunuz hizmetlerle sağlarsınız. Biz de giderek artan rekabette mücadeleye veren müşterilerimizin memnuniyetine odaklı hizmetler sunmaya devam ediyoruz. Böylece müşterimizi destekliyoruz" dedi.

Finansmandan ikinci el araca ve kiralamaya kadar her ihtiyacın karşılanması gerektiğini ifade eden Nuhoglu, "TIRSAN olarak Ford bayisi Başer Otomotiv ile bu bölgede önemli başarılarla imza atacacağız. Hem Ford hem de TIRSAN ailesi olarak müşterilerimizin bize ulaşabileceği konumda olmaya



çok önem veriyoruz. Bu birlikteliğin sektör için çok önemli bir birliktelik olduğunu belirterek, işbirliğimizin hayrılı olmasını dilerim" şeklinde konuştu.

"MUTLU MÜŞTERİ MEMNUNİYETİ ZİRVEDE KALANIN TEMELİNİ OLUŞTURUYOR"

Ford Otosan'ın da bayisi olan Başer Otomotiv Genel Müdürü Veysel Başer, ağır ticari araç segmentinde Ford Otosan bayileri arasında 9 yıldır lider olduklarını söyledi.

Uzun yıllar bu liderliği korumanın temelinde memnun ayrılan müşterilerin olduğunu belirten Başer, Müşteri ve hizmet kalitemizi daha üst seviyeye çıkarmak hedefiyle tesisimizi teknolojik ekipmanlar ile donatarak, bu yeni yapılanma ile birlikte eskiden ayrı yürütülen satış, servis, yedek parça, ikinci el hizmetlerini birleştirdik. Bu günümüz hizmetlerimize bir yenisini ekleyerek treyler sektöründe lider TIRSAN ile imza töreni için toplanmış bulunuyoruz. Artık çekici müşterilerimize TIRSAN treyler ürünlerini de aynı noktada sunacak olmanın gururunu yaşıyoruz. Kalitesi ve müşteri memnuniyeti ile kendini ispat et-

miş lider marka TIRSAN ile yapmış olduğumuz bu anlaşma ile daha da güçleneceğiz ve müşterimize daha da kapsamlı hizmet vereceğiz" diyerek birlikteliğin ülkeye ve müşterilere hayrılı olması temenisinde bulundu.

7.500 M2 KAPALI TOPLAM 25.000 M2'LİK ALAN

Basın mensuplarına tesis gezdiren Başer Otomotiv Satış Sonrası Hizmetler Müdürü Mustafa Danacı ve Satış Sonrası Hizmetler Koordinatörü Mustafa Yılmaz, gölbaşı şubesinin 7 bin 500 m2 kapalı alan olmak üzere 25 bin m2 alan üzerine kurulu olduğunu söyledi.

60 adet personel ile ağır ticari araç müşterilerine hizmet verdiklerini söyleyen Danacı "Mevcut yedek parça stoklarımızı ilave olarak TIRSAN için de yedek parça deposu oluşturduk. Bu konudaki hedefimiz müşterimizin sorununu en kısa sürede çözerek servisten mutlu ayrılmasını sağlamaktır. Bunun için de var gücümüzle çalışıyoruz" diyerek TIRSAN'ında bünyelerine katılmasıyla tesise eklemeler yapıldığını ifade etti.



NUROL İNŞAAT VE KILIÇOĞLU ALCI TAŞIMACILIK'A ARAÇ TESLİMİTARİ GERÇEKLEŞTİRİLDİ

Konuşmaların ardından Nurul İnşaat Tic. A.Ş.'ye Kässbohrer Lowbed ve Kılıçoğlu Alçı Taşımacılık Nakliyat'a TIRSAN Damper teslimatı yapıldı. Teslimat töreninde TIRSAN aracının tercih sebebini kalite olarak özetleyen Kılıçoğlu Alçı Taşımacılık Nakliyat'ın sahibi Veysel Kılıç "TIRSAN Damper'i kalitesi ve performansı nedeniyle tercih ettik. Yeni alımlar da planlıyoruz ve TIRSAN Damper ile devam edeceğiz. TIRSAN sektörde kalite ve güveni temsil ediyor. Yatırımımızı kalite ve güvene yapmış olduk" derken, Nurul İnşaat Tic. A.Ş.'yi temsilen törene katılan İkmal Müdürü Hasan Fehmi Kazancı ise "Kässbohrer Lowbed'ler sağlamlığı ve kalitesi ile bildiğimiz araçlardır. Satınalma kararımızı verirken arkasında TIRSAN güvencesi olan Kässbohrer Lowbed'i seçmek hiç zor olmadı" şeklinde açıklama yaptı.

Iveco Auto Show 2013'te yerini aldı

Antalya AFT Fuarçılık tarafından düzenlenen ve birçok ünlü markanın ticari araçlarının yer aldığı Antalya Auto Show 2013 Otomobil, Ticari Araçlar, Yan Sanayi ve Aksesuarları Fuarı 9'uncu kez kapılarını açtı.

Birçok markanın yeni modellerini sergilediği Antalya Auto Show 2013 Otomobil, Ticari Araçlar, Yan Sanayi ve Aksesuarları Fuarı, Expo Center Fuar ve Kongre Merkezi'nde gerçekleşen fuarın açılışına Ak Parti Antalya Milletvekili Sadık Badak, Muratpaşa Belediye Başkanı CHP'li Süleyman Evcilmen, Konyaaltı Belediye Başkanı CHP'li Muhiittin Böcek ve Otomotiv Distribütörleri Derneği Genel Koordinatörü Hayri Ece katıldı.

Açılış sonrası tek tek katılımcıların ziyaret eden Ak Parti Antalya milletvekili Sadık Badak Iveco standına geldiğinde aldığı bilgiler doğrultusunda araç performansı, dizaynı ve yakıt ekonomisi ile beraber kullanıcısının da rahatlığının düşünülmesi olmasının önemli olduğuna dikkat çekti.

48 ADET IVECO FUAR AÇILIŞI SONRASI SAHİPLERİNE TESLİM EDİLDİ

Fuar açılış sonrası Iveco, Egemen Uluslararası Taşımacılık Ltd.Şti. ye 30 adet Stralis HI-WAY AS 460, Aydeniz Çelik Meyve Sebze Ltd.Şti. ye 5 adet Eurocargo 150E 18 MLL 5175 ve Martı 07 Gıda Ltd.Şti. firmasına da 13 adet Daily araç teslimatı gerçekleştirildi.



EGEMEN 30 ADET STRALIS ALDI

16 yıldır Uluslararası Lojistik alanında hizmet verdiklerini aktaran Egemen Uluslararası Taşımacılık Ltd.Şti. firma temsilcisi Serhat Köken, araç parkında 47 adet farklı markalarda çekici bulunduğunu belirterek alınan 30 adet Stralis HI-WAY AS 460 ile filodaki sayının 77 adede ulaştığını belirtti. Aracı tercih etmelerindeki en büyük nedenin, yüksek teknolojik donanımına sahip olan Stralis'in kendilerine düşük işletim maliyetleri sunmasının yanı sıra Avrupa'da 2013 yılının kamyonu seçilmiş olması olarak açıkladı.

"GIDA TAŞIMACILIĞINA EN UYGUN ARAÇ"

Farklı markaların bulunduğu 8 adetlik araç parkına 5 adet Eurocargo 150E 18 MLL 5175 alan Aydeniz Çelik Meyve Sebze Ltd.Şti. firma sahibi Cihan Çelik'te bu araç-

ların birçok firma tarafından kullanıldığını, kullanımların araçlardan memnun kalması ve araçların yaptıkları taşımacıya uygun kapasiteye sahip olmasından dolayı tercih ettiğini ifade etti.

"DAHA ÇOK KISA MESAFEDE KULLANIYORUZ"

40 yıldır gıda sektöründe taşımacılık yaptıklarını aktaran Martı 07 Gıda Ltd.Şti. Lojistik ve Satın alma müdürü Gökhan Kambur'da son 3 yıldır filolarını Iveco markası ile genişlettiklerini söyleyerek "daha çok kısa mesafeli dur-kalkı çok olan işlerde araçları kullanıyoruz. Araçların ekonomik işletim maliyetlerinin olması ve bize sorun çıkarmaması öncelikli tercih sebebiz" dedi. Teslimat sonrası firma yetkililerine Iveco Araç Sanayi ve Tic. A.Ş. Genel Müdür Yardımcısı K. Koray Kurşunoğlu ve Ege Bölge Müdürü Adli Emiroğlu tarafından plaket takdim edildi.

YOKOHAMA Kış Lastikleri ile Performans ve Güvenlikte Rakipsiz



YOKOHAMA, sıcaklığın +7°C'nin altına düştüğü hava şartlarında kış lastiklerinin kullanılmasını ve 4 lastiğin de birden değiştirilmesini tavsiye ediyor. YOKOHAMA'nın kış lastikleri ürün yelpazesinde yer alan W.drive ailesine ait kompakt araçlar için üretilen V903, hafif ticari araçlar için üretilen WY01 ile SUV modellere özel üretilen G071 model lastikler zorlu yol koşullarında üstün performans ve güvenli sürüş sunuyor.

KİŞİ KOŞULLARINA GÜVENLİ SÜRÜŞ SUNAN W.DRİVE SERİSİ

W.drive ailesinde küçük sınıf araçlar için güçlü çekiş sunan V903, Nakliye, Yük Aracı ve Kamyonetler için ise yeni WY01 ürünleri bulunuyor. Tüm kış koşullarında yüksek performans isteyen müşteriler için üretilen W.drive serisi ürünleri karlı ve ıslak zeminlerde üstün drenaj performansı ile yüksek hızlarda güvenli sürüş hissi sunuyor. Düşük yuvarlanma direncine sahip yakıt tasarrufu sunan ürünler yanak kesikleri ve çizimlere karşı da yüksek direnç gösteriyor.

HAFİF TİCARİ ARAÇLARA ÖZEL WY01

W.Drive WY01, karlı ve buzlu zeminlerde kolay sürüş imkanı sağlıyor. 2012 Avrupa yönetmeliğinde yer alan kriterlere göre üretilen WY01, kış performansından ödün vermeden düşük yuvarlanma direnci ve düşük gürültü seviyesi sunuyor. Dayanıklılığı ve direnci artıran özel sırt deseni ile üretilmiş WY01, uzun yolculuklardan sonra bile 3 geniş kanal ile sağlanan mükemmel su boşaltım performansına sahip. BlueEarth teknolojisine göre üretilen lastik ıslak zeminde frenleme ve yol tutuşta üstün performans sunuyor.

Yıl: 3 SAYI: 85 FİYATI: 50 kuruş - EYLÜL 2013
GAZETENİN YAYIN PERİYODU: HAFTALIK
YAYIN TÜRÜ: YEREL/SÜRELİ
www.tasimacilar.com

TAŞIMACILAR

KURUCU

M.Naci KALENDER

İmtiyaz Sahibi

Mete Turizm Basın ve Yayıncılık Hizmetleri
San. ve Tic. Ltd. Şti. Adına
M. Mete KALENDER

Haber Koordinatörü:

AleV ARSLAN

Hukuk Danışmanı

Av. Uğur AMASYA

Muhabir:

Oya KAYA

Grafik Tasarım:

Faruk KILIÇ

ANADOLU TEMSİLCİLİKLERİ

Ankara: Efecan BARUT

İzmir: Orkut İŞIKALP

Edirne: KAPIKULE-

HAMZABEYLİ Mehmet

SENOL (Edirne Gazetesi)

Hatay - Reyhanlı -

CLİVEGÖZÜ: Abit KIZILCA

(Rehber Gazetesi)

Hatay: Hasan YETMEZ

Mersin: Meltem

AHATOĞLU

Ardahan - Posof -

TÜRKÇÖZÜ: Bülent KILIÇ

(Kılıç Ofset)

İğdir-DİLÜÇÜ: Serdar

ÜNSAL

Ağrı Doğubayazıt

GÜRBÜLAK: Selehattin

KACURU

Artvin-Hopa-SARP:

Hayati AKBAS

Sırnak-Silopi-HABUR:

Halil COSKUN

Cizre: Emin Dilovan KINAY

(Haber 73 Gazetesi)

Adres: İhlamurdere Cad. No:5 K:4 Besiktas - İstanbul
Tel.: (0212) 258 77 86 - 87 Fax: (0212) 259 78 85
GSM: 0532 304 60 77 E-MAIL: info@tasimacilar.com
info@tasimacilargazetesi.comBASILDIĞI YER: İhlas Gazetecilik A.Ş. Merkez Mah.
29 Ekim Cad. İhlas Plaza No:11 A /41
Yeni Bosna - Bahçeçevler - İSTANBUL

Köşe yazarların sorumluluğu yazarlarına aittir.

Tasimacilar Gazetesi basın meslek ilkelerine uymaya söz vermiştir.