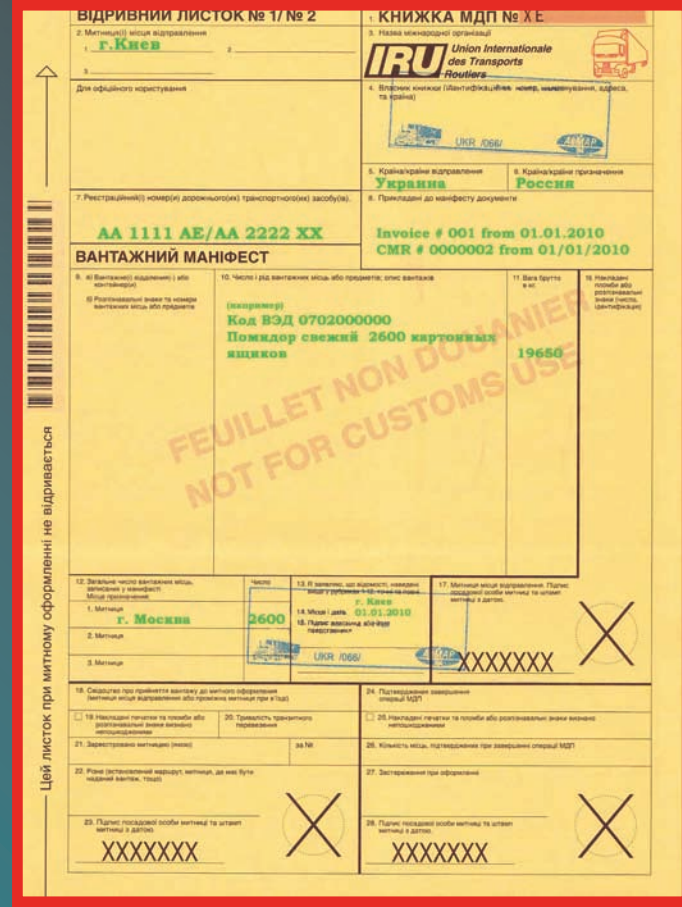




TASIMACILAR

LOJİSTİK | EYLÜL 2013 | SAYI: 86 | FİYATI: 50 KURUŞ | www.tasimacilar.com |

DEVİR TASARRUF DEVRİ, TASARRUFUN ADI ORTAK TRANSİT SÖZLEŞMESİ



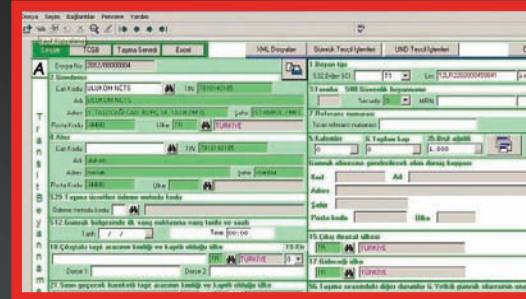
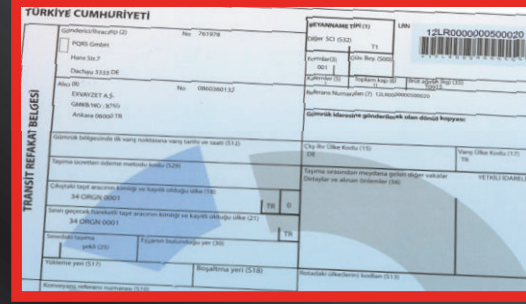
Ortak Transit, Ortak Transit Sözleşmesine taraf olan ülkeler arasında eşyanın gümrük vergilerinin teminata bağlandığı, elektronik mesajlar kullanılarak beyan ve takibinin yapıldığı bir uygulamadır.

TIR KARNESİ SİSTEMİ TERK EDİLİYOR

Yıllardır uluslararası nakliye sisteminde uygulanan TIR Karnesi, AB ve EFTA ülkeleri tarafından geliştirilen yepyeni bir model ve sistemle terk edildi. Uluslararası TIR Karnesi'nin detaylarını Hüseyin Kıyak'la değerlendirdik.

ULUSLARARASI NAKLİYEDEN DEVRİM

Ortak Transit Rejimi, 1987 tarihli Ortak Transit Sözleşmesi'ne dayanan ve AB üyesi ülkelerin uyguladığı transit kurallarının komşuları olan EFTA ülkelerince de uygulanmasını sağlayan ve ileride Ortak Transit Sistemi'ne dahil olmak isteyen tüm üçüncü ülkelere de uygulanabilecek bir transit sistemidir.



Michelin Türkiye'ye yeni PAZARLAMA DİREKTÖRÜ

1999 yılından bu yana Michelin Grup'ta çeşitli görevlerde yer alan Olivier Gros, Michelin Türkiye Pazarlama Direktörü olarak yeni görevine atandı. Ekonomi alanında master yapan Olivier Gros, 42 yaşında, evli ve üç çocuk babasıdır.



TÜRKİYE-RUSYA ihracatında BGT dönemi

Gümrük ve Ticaret Bakanlığı ile Rusya Federasyonu Gümrük İdaresi arasında gerçekleşen görüşmelerde ticarete uygulanan yeşil gümrük hattının genişletilmesi kararına varıldı.

Gümrük ve Ticaret Bakanlığı ile Rusya Federasyonu Gümrük İdaresi (FTS) arasında gerçekleşen görüşmelerde iki ülke arasındaki ticarete uygulanan yeşil gümrük hattının yani basitleştirilmiş gümrük hattı (BGH)'nin genişletilmesine karar verildi.

İki ülke ticari ilişkilerinde yeni dönemin başladığını belirten Gümrük ve Ticaret Bakanı Hayati Yazıcı konuya yönelik yaptığı açıklamada Rusya'ya Yeşil Hat üzerinden 2009 yılından bugüne kadar yapılan ticarete ana gümrük terminali olarak Moskova Vnukova Havalimanı'nın kullanıldığını dikkati çekerek, BGH sisteminin farklı taşıma modlarına imkan sağlayacak şekilde yaygınlaştırılması kapsamında; Rusya Gümrük İdaresi'nin gerekli hazırlıkları yapmasının ardından, Rusya'ya karayolu ile gelen eşya için Rusya'nın Ukrayna sınırındaki Triyebortniye Sınır Kapısı (15 Ekim 2013 itibarıyla) ve Rusya'nın Gürcistan sınırındaki Yukarı Lars Kara Sınır Kapısında (1 Ocak 2014 itibarıyla), denizyolu ile gelen eşya için Rusya'nın Karadeniz kıyısında bulunan Tuapse Limanı Gümrük İdaresinde (15 Ekim 2013 itibarıyla) BGH'nin uygulamaya geçeceğini kaydetti.

Çeşitli nedenlerle tam potansiyeli ile kullanılamayan yeşil hattın farklı taşıma modlarına imkan tanıyan bu genişleme ile daha fazla kullanılacağını da ifade eden Gümrük ve Ticaret Bakanı Hayati Yazıcı, alınan kararla BGH sistemi dahilinde gerçekleşecek ticarete ilişkin bilgi ve belgelerin anlık olarak iki ülke arasında paylaşarak sistemin daha hızlı ve güvenilir olacağını iki ülke gümrük idareleri arasında güvenli ve hızlı bilgi akışının sağlanması ile BGH kapsamındaki sevkiyatlarda güvenli paket adı altında talep edilen belge sunma uygulamasının sonlandırılmasının da gündeme geleceğini belirtti.



Ocak-Ağustos Dönemi Otomotiv Sanayi Dış Ticaret Raporu Açıklandı

ÜİB ve OAİB verilerine göre otomotiv sanayi ürünlerini içeren Ocak-Ağustos 2013 döneminde toplam ihracat, bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 9 oranında artarak 13,9 milyar dolar olarak gerçekleşti.

Aynı zamanda bu dönemi kapsayan zamanda ana sanayi ihracatı da 7,9 milyar dolar düzeyinde gerçekleşerek bir önceki yıla göre yüzde 10 oranında artış gösterdiği, aksam ve parça ihracatının ise aynı şekilde yüzde 9 oranında artarak 5,9 milyar dolar düzeyinde gerçekleştiği de veriler arasında yer alıyor.

Ocak-Ağustos 2013 döneminde Midibus, Minibus ihracatının 2012 yılı aynı dönemine göre yüzde 18, arttığı gözlemlenirken Otobüs ihracatının ise yüzde 3 azaldığı gözlerden kaçmıyor. Otomobil, kamyon ve kamyon ihracatında da artış kaydedildiği Uludağ İhracatçı Birlikleri (ÜİB) ve Orta Anadolu İhracatçı Birlikleri (OAİB) verilerinde belirtiliyor.

ÖİB SEKTÖR SIRALAMASINDA 1. SIRADA YER ALIYOR

Türkiye İhracatçıları Meclisi (TİM) verilerine göre ise; Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliğinin yılın ilk 8 ayında gerçekleşen 13,7 milyar dolar değerindeki ihracatı ile sektör sıralamasında birinci olduğu belirtiliyor. Aynı dönemde Türkiye İhracatçıları Birliğinin ihracatı ise yüzde 9,9 oranında arttığı saptandı.

OCAK-TEMMUZ DÖNEMİ DİŞ TİCARET AÇIĞI YÜZDE 18

TÜİK verilerine göre ise, 2013 yılının ilk 7 yılı ele alındığında 9 bin 693 milyon dolar olan ithalata karşılık, 9 bin 949 ihracat gerçekleşmiştir. Bu dönemdeki ihracat fazlası ise 256 milyon dolar düzeyinde olduğu verilerde gözüküyor. Ocak-Temmuz 2013 döneminde Türkiye'nin toplam ihracatı bir önceki yıla göre yüzde 1, ithalatı ise yüzde 8 oranında artış gösterdi. Dış ticaret açığında ise artış yüzde 18 oranında gerçekleşti.

ZF Service Türk 25. Yılı'nı Özel Bir Gecede Kutladı



1988 yılından beri Türkiye'de faaliyet gösteren ZF Service Türk, 25. yılını geride bıraktı. Bugün ZF Service Türk adı altında otobüs, kamyon, iş makineleri gibi ticari araçların şanzıman, aks, direksiyon sistemlerinin satış, satış sonrası hizmetler ve teknik servis hizmetlerinin veren ZF, ayrıca rüzgar türbinleri, tezgah şanzımanları, raylı sistemler, binek otomobiller ve askeri araç projeleri de gerçekleştiriyor.

GECEYE İLGİ YOĞUNDU

Sektörde 25. Yılı'nı kutlayan ZF Service Türk, İstanbul Conrad Otel'de özel bir gece düzenledi. Geceye 300'e yakın davetli ile ZF Türk ve ZF Fri-

edrichshafen AG'nin üst düzey yöneticileri katıldı. Davetliler arasında OSD Genel Sekreteri Prof. Ercan Tezer, ana üreticiler Ford Trucks, BMC, Temsa, Iveco ve MAN'dan temsilciler, çeşitli savunma sanayi şirketlerinin temsilcileri ve İMŞYAP sektöründen Hidromek ve İSTYAP'den yetkililer yer aldı. Uluslararası Nakliyeciler Derneği Başkanı Çetin Nuhoglu'nu toplantıda Fehir Bulutlar temsil etti. Etkinlikte İETT, EGO, ESHOT yönetimi temsilcileri, İstanbul ve çeşitli illerde işletmecilik yapan Özel Kent İçi Ulaşım İşletmecileri ve dernek temsilcileri ile ZF'nin Türkiye'de ilk Genel Müdürlüğü görevini üstlenmiş olan Orhan Pazarbaşı da katıldı.

ORUÇ, TEŞEKKÜRLERİNİ SUNDU

Toplantı sırasında konuşma yapan ZF Service Türk Genel Müdürü Ali Oruç katılımcılara teşekkür ederek, 2014 yılı itibarıyla ZF Marine Grubu'nun da Türkiye'de kendi bünyeleri içinde hizmet vereceğini, ayrıca raylı sistemler rüzgar türbinleri alanlarında da çalışmalarını artıracaklarını ifade etti.

PLAKET VERİLDİ

ZF'nin uluslararası pazarlar ve Türkiye'deki çalışmaları ve ürünleri hakkında bilgi verilen toplantıda, geleceğe yönelik olarak planlar da aktarıldı. Konuşmaların ardından firmanın iş ortaklarına teşekkür plakeleri sunuldu.

Mercedes ve TIRSAN Karadeniz'de Büyük Bir Ortaklığın Temelini Attı



İSTANBUL 4.34
ANKARA 4.35
İZMİR 4.33
ADANA 4.33

MOTORİN FİYATLARI

D.BAKIR 4.45
SİVAS 4.39
İĞDIR 4.44
HATAY 4.34

Yol kenarı denetim istasyonları kontrolleri artırdı

Ülkemizde en çok kullanılan taşıma modlarından biri olan karayolunda güvenliğin sağlanması amacıyla kurulan yol kenarı denetim istasyonları, 96/53 sayılı Topluluk Direktifi gereğince Araçların Ağırlık ve Boyut kontrolleri, ülkemizde son yıllarda oldukça sıkı bir şekilde yapmaya başladı. Önceki istasyonların modernizasyonu ve yeni kurulan istasyonların da devreye girmesiyle birlikte ülke genelinde 75 adet yol kenarı denetim istasyonunda yetki belgesi, taşıt kartı ile ağırlık ve boyut kontrol ve denetimleri 7/24 yapıyor.

Yıllar	Kontrol Edilen Araç Sayısı	Ceza Tutanağı Düzenlenen Araç Sayısı
2008	2.364.791	22.802
2009	2.920.231	41.774
2010	5.289.500	66.038
2011	10.363.497	128.643
2012	16.051.159	170.104
2013	5.301.839	36.602

Yapılan bu denetimlere göre, 2008 yılında 2.364.791 araç kontrol edilip, 22.802 araca ceza kesilirken, bu sayı 2013 yılı itibarıyla kontrol edilen araç sayısında 5.301.839 olarak artış gösterdi. Aynı şekilde ceza kesilen araç sayısı da belirtilen yılda 36.602 olarak kayıtlara geçti. Karayollarında güvenliği sağlamak amacıyla yapılan denetimlerde kontrol edilen araç sayısı ve ceza kesilen araç sayısı yıllara göre artış göstermiştir.

YEREL

TAŞIMACILAR

EYLÜL 2013 |
www.tasimacilar.com |YOKOHAMA'DAN
TÜRKİYE
DİSTRİBÜTÖRÜNE
ÖDÜL VERİLDİ

Yokohama, bu yıl Stockholm'de düzenlenen 24'ncü Yokohama Distribütörler Toplantısı'nda, Yokohama Türkiye distribütörünü binek lastik satışlarında gösterdiği yüksek performansından dolayı birincilikle ödüllendirdi. İsveç'in Stockholm şehrinde düzenlenen Distribütörler toplantısına ve Yo-

kohama Lastikleri Dünya Başkanı Hikomitsu Noji, Yokohama Satış Müdürü Birol Akan, Avrupa satış distribütörleri, yan kuruluşlar ve Yokohama Avrupa Müdürleri katıldı. Yokohama Avrupa Distribütörleri Toplantısı'nda 2012 yılı satış sonuçları kutlanırken, "2012 yılı Binek Lastik Satış Ödülü"nü,

Yokohama Türkiye'den Baytur Motorlu Vasa'talar aldı. Bayraktar Grubu bünyesindeki Baytur Motorlu Vasa'talar Tic. A.Ş.'nin distribütörlüğünü yaptığı Yokohama Lastikleri, 2012 yılında yüzde 38'lik satış büyümesi sağlayarak ile Avrupa'da önemli bir başarıya imza atmış oldu.

Eyüp Bartık: “Küçük firmalar yatırım yaparak veya birleşerek büyümeli”

Dede'den toruna gelen bir geçmişe sahip olan Eyüp Lojistik 1936 yılında Ökkeş Bartık'ın şehirlerarası nakli-yede kullanmak üzere ilk aracı almasıyla başladı.

Röportaj: **Oya KAYA**

Ardından Abdulkadir Bartık'ın ikinci nesil olarak devraldığı firma farklı segmentlere de girerek önce Gaziantep'te ardından da Türkiye genelinde adını duyurmaya başlamasıyla birlikte üçüncü nesil olan Özcan Bartık ve Eyüp Bartık ile vizyonunu Avrupa'nın en iyi lojistik firması olma yoluna çevirdi.

Eyüp Lojistiğin 2001 yılından sonra lojistik sektöründe ayağı yere basan sağlam bir firma olarak ön plana çıkmaya başladığını belirten Eyüp Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı ve aynı zamanda Gaziantep Ticaret Odası Başkanı da olan Eyüp Bartık, şirketin yaşanan krizlere rağmen büyüme yönünde yaptığı yatırımları şu sözlerle özetliyor: “ Genelde bölge büyüyor, sizde bu vesileyle mi büyüdünüz diyerek Eyüp Lojistiği bölgenin büyümesiyle birlikte eşleştirirler. Elbette ki bölgede bizden daha uzun süreli bu işi yapanlar var. Tabi ki her şey farklı bir bakış açısı getirmek gerekiyor. Biz işimize odaklıyız. Sıra dışı zor işlere talibiz her zaman. Standart iş yaparak ancak standart para kazanırsınız. Standart dışı para kazanmak istiyorsanız mutlaka standart dışı bir iş yapıyor olmanız lazım. Evet, biz Anadolu'da o yörenin çocuğuyuz. Dolayısıyla insanların bize karşı bir övgüleri, güvenleri var. Bu güveni sektörümüz için daha safhada kullanıyoruz. Biz pazar odaklı bir firmayız. Anında sistemimizi yönümüzü değiştirebiliyoruz. Çünkü dünya projektörü öyle bir şey ki bir ülkeye baka-



yorsunuz 3 ay iyi çalışıyor, sonraki ay düşüyor. Diğer ülke 6 ay iyi çalışıyor sonra düşüyor. Önemli olan bunları iyi analiz edip ihtiyaç duyulduğunda orada olmanız. Biz biraz da buna özen gösteriyoruz. Belki de bizi asıl büyüten en önemli iki neden bu.”

MÜŞTERİLERİ ODAKLI ÇALIŞAN BİR FIRMA

Müşteri odaklı çalışmanın şirketin büyümesinde önemli bir rol taşıdığını aktaran Bartık, müşterilerinin bilemediği, düşünemediği birçok konuyu onların yerine düşünerek, yaratıcı fikirler üretmek sunduklarını ifade etti. Bartık, “Biz müşterilerimizin içindeyiz. Bilemedikleri, düşünemedikleri birçok şeyi biz onların yerine düşünüp alacaklarına getiriyoruz. Onlarla böyle bir firmayla çalışma isteğini ön plana çıkartıyoruz. Yani bizim piyasadaki fiyatlarla, şoförlerle ilgili şikâyetlerinizi duymazsınız. Biz bunlarla enerji harcamak yerine müşterilerimizin problemlerini çözmek için uğraşız. Onların yanındayız. Onların problemlerini bazen kendilerince tespit edip doğru ürünler, doğru hizmetler sunmaya çalışıyoruz” bu

problemleri çözmenin arkasında sağlam bir ekibinde bulunduğunu belirterek “Benim ekibim de çok iyi. Yıllardır beraber olduğumuz insanlar. Beni çok iyi anlıyor, benim düşündüklerimi geliştirerek devamını getiriyorlar” dedi.

“GTO'YA ADAY OLDUĞUMDA KAMYONCU BU İŞİ YAPABİLİR Mİ? DİYE ELEŞTİRDİM”

17 Mayıs itibarıyla göreve başladığı Gaziantep Ticaret Odası Başkanlığına da geçen Bartık, başkılığa adaylığını koyduğunda “kamyoncu bu işi yapabilir mi?” şeklinde eleştirilere maruz kaldığını söyleyerek “ Çünkü dışarıdan kamyoncu gibi gözüktüyorsunuz. Aslında biz kamyoncu falan değiliz, en az ülkeye çalışan meslektaşım dahi, 10 ülkeden araçlarını geçiriyor. Şoförlerini geçiriyor. Ben birçok insanla konuştuğumda bana diyorlar ki, şoförler bu ülkeye gidip yük boşaltma adreslerini nasıl bulabiliyorlar. Çünkü üst düzey profesyonel yöneticiler kendi planlarını dahi oturup saatlerce planlayıp gidip ona uyuyorlar. Biz Türkiye'de bir şoföre kâğıt veri-

yoruz üzerine bir adres yazıyoruz. Adam dünyanın öbür ucuna gidip bu adresi buluyor. Aslında bu bizim ne kadar önemli bir iş yaptığımızı gösteriyor. Onun için umarım sektörümüzde daha farklı yerlerde lojistik sektörünü temsil eden, lojistik sektörünün önemini anlatabilen arkadaşlarımızla bu yükü sırtlama imkânı buluruz” diyerek lojistik sektörünün ileri ki dönemlerde daha iyi yerlerde olması gerektiğine de değindi.

“KÜÇÜK FİRMALAR YATIRIM YAPARAK VEYA BİRLEŞEREK BÜYÜMELİ”

Lojistik sektöründeki beklentilerin çok fazla olduğunu belirten Bartık, olaya pozitif bakmalarına rağmen sektörün sorunları olduğunu, özellikle de küçük ölçekli firmaların büyümesi gerektiğini vurgulayarak firmaların yatırım yaparak ya da birleşerek büyümesi gerektiğini dile getirdi ve “İşler kötü, işler iyi değil diye çok duyuyorum. Türkiye büyüyor. Lojistik sektörü önemli bir tedarikçi... Ben Türkiye büyürken lojistik sektörünün küçüldüğünü düşünmüyorum. Belki karlılıklar azalıyor. Bu karlılıkları arttırmanın yolu da ya yatırımdan ya da birleşmeden geçiyor” dedi.

TEMMUZ SURİYE İHRACATINDA REKOR BİR AY

Suriye Krizine de değinen Bartık Temmuz ayında tarihin en büyük rekorunu Suriye'ye üzerinden yapılan ihracatlarla kırdığını ifade etti. “Gaziantep'in lojistikteki rolü İran ve Suriye ile sulh olunca başlayacak” diyen Bartık, bölgedeki lojistik pazarının o zaman büyüyeceğini dile getirerek sözlerini şu şekilde sürdürdü: “Bizim beklentimiz gelecekle ilgili. Bugün diğer pazarlarda var olmaya çalışıyoruz. Ama gelecekteki ışık bizi çok daha fazla kendisine çekiyor. Mesela Suriye'de işler yoluna girdiğinde Gaziantep'in lojistik pazarı en az yüzde 15'lik bir büyüme sağlayacak. Gaziantep pazarı Irak'ta ciddi anlamda büyüyor. Önümüzdeki dönem için İran'ı bekliyorum, İran'da bir şeyler olacak. Bölgede gelecek vaat ediyor ama kendi içerisinde...”



TIRSAN, TSE'den tasarı onay sertifikası alan ilk üretici firma

TSE'nin Tehlikeli Madde ve Kombine Taşımacılık Müdür-lüğü'nden ‘Üretim Yeri Uygunluk’ ve akaryakıt taşıyıcı araçlar için ‘Tasarım Onay Sertifikası’ al-maya hak kazanan ilk treyler üreticisi TIRSAN oldu. Ulaş-



tırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı tarafından 6 Mart 2013'te yetkilendirilen TSE'nin Tasarım Onay, Üretim ve Üretim Yeri Uygunluk Değerlendirmesi'nden başarıyla geçen TIRSAN 'Üretim Yeri Uygunluk' ve 'Tasarım Onay Sertifikası' ile belgelendirilecek Treylere Sektöründe de bu belgeyi almaya hak kazanan ilk treyler üreticisi oldu.

1 OCAK'TAN İTİBAREN ADR'LI TUM YENİ ARAÇLARIN TSE BELGELENDİRİLMELERİ ZORUNLU

1 Ocak 2014'ten itibaren trafiğe tescilli yapılacak olan tehlikeli madde taşıyan tüm yeni araçların, TSE'nin Tehlikeli Madde ve Kombine Taşımacılık Müdürlüğü'nün sertifikalandırdığı treyler üreticileri tarafından üretilmiş olmaları ve belgelendirilmeleri zorunlu olacak. Türkiye'de ADR mevzuatına uygun ilk tanker üretimini gerçekleştiren Tirsan, 2002 yılından bu yana ürettiği mevzuata uygun tip onaylı tehlikeli madde taşıyan araçları, Kässbohrer markası ile başta Almanya olmak üzere, Avrupa ve Rusya'ya ihraç etmektedir. TIRSAN, şimdiye kadar belgelendirme çalışmalarını Almanya'nın yetkilendirme kuruluşları TÜV SÜD ve Dekra ile yürütüyordu ve Türkiye'de TSE'nin yetkilendirilmesinden sonra belge verdiği ilk üretici olmaya hak kazandı.

Brisa 2. Fabrika ile Büyüme Yolunda



Sektörde 25. yılını başarılarla tamamlayan Brisa 2. fabrika için yatırım fırsatları arayışında olduğunu açıkladı. Brisa 25 yıldır “Gelecek için en iyi yolculuğu tasarlamak” olarak hem tüketiciler hem de ticari segmentteki müşterilerinin ihtiyaçlarına cevap veren en kaliteli ürünleri ve hizmetleri sunarak, müşteri memnuniyetine ve pazarda farklaştırmaya yatırım yapıyor.

RAKAMLARLA 25 YILLIK BAŞARI ÖYKÜSÜ

Bridgestone, Lassa, Bandag, tarm grubunda Firestone, OtoPratik, Lastiğim ve lastik.com.tr markalarıyla Türkiye lastik endüstrisinin lider kuruluşu olan Brisa, 20. yılını kutladığı 2008 yılından bu yana, yıllık net karını 3 katına, toplam yıllık satış gelirini 2 katına, üretimini yüzde 6 ve istihdamını yüzde 20 seviyesinde arttırdı. Şirket, 25 yılına girerken kuruluşundan bu yana yaklaşık 800 milyon USD yatırımını da tamamladı.



Turkon tercihini MAN'dan yana kullandı

Müşteri odaklı hizmet anlayışıyla çalışan deniz ve kara nakliye filoları arasında yer alan Turkon, MAN ile 50 adetlik TGS 18.400 4x2 EfficientLine çekici anlaşması gerçekleştirdi.

10 ADET MAN TURKON FİLOSUNA EKLENDİ

Turkon, çekicilerin ilk 10 adedini Samandıra tesislerinde gerçekleşen bir tören ile teslim aldı. Törene, Turkon Holding Yönetim Kurulu Üyesi Alkın Kalkavan, Kara Nakliye Genel Müdür Yardımcısı Ahmet Taşçı, Konteyner Taşımacılık Genel Müdür Yardımcısı Erkan Derelli, MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. İstanbul Şubesi Grup Müdürü Aydın Yumrukak, İstanbul Şubesi Kamyon Satış Müdürü İbrahim Altun ve Bölge Satış Koordinatörü Ersoy Öksüz ile MAN Finans Genel Müdürü Vahit Altun ve MAN Finans Bölge Yöneticisi Doğan Gamsız katıldı.

TURKON NEDEN MAN'I TERCH ETTİ

Gerçekleşen yatırımla filolarındaki araçları MAN ile yenilediklerini ifade eden Turkon Holding Yönetim Kurulu Üyesi Alkın Kalkavan, yatırımlarını yüksek standartlı hizmet anlayışı çerçevesinde gerçekleştirdiklerini belirtti. Filolarını yenilerken neden MAN'ı tercih ettiklerini Kalkavan şu sözlerle açıklıyor: “MAN TGS EfficientLine çekicileri, yüksek donanım seviyesi ve kalitesi, düşük yakıt sarıfatı ve yüksek dayanıklılıklarından dolayı tercih ettik.

Volvo FH, Yılın Kamyonu Seçildi

Volvo FH, Avrupa'nın önde gelen 25 ağır ticari araç yayınının temsilcilerinden 116 oy alarak 2014 Yılının Uluslararası Kamyonu seçildi.



Volvo FH, Avrupa genelinde ticari araçlar konusunda uzman 25 yayın organı tarafından, 2014 Yılının Uluslararası Kamyonu seçildi.

Moskova'da gerçekleşen Comtrans Fuarı'nda gerçekleştirilen ödül töreninde ödüllü Volvo Trucks Başkanı Claes Nilsson teslim aldı.

Jüriye başkanlık eden Uluslararası Kamyon Ödülleri Başkanı Gianenrico Griffini, tamamen yenilenen Volvo kamyonlarının inovatif karo-ser, yüksek teknolojiye sahip güç aktarma bileşenleri ve gelişmiş bakım çözümleriyle sektöre yeni standartlar getirdiğini belirtti.

VOLVO FH'YI YILIN KAMYONU YAPAN ÖZELLİKLER

1994 ve 2000 yıllarında da Yılın Uluslararası Kamyonu ödülleri seçilen Volvo, FH serisini yenilerken tasarımı İskandinav estetiğinden yararlandı ve özellikle iç mekânda yumuşak gözü yormayan tonda renkler kullandı.

Volvo FH; 13-16 litre arasında Euro 6 motora sahip versiyonlar, Arazi şartlarını tarayarak vites değiştirmeye hız ve fren sistemlerini optimize eden I-see teknolojisi sayesinde %5 oranında yakıt tasarrufu. Geliştirilmiş şasi ile daha iyi yol tutuş ve opsiyonel bağımsız ön süspansiyon ile daha konforlu sürüş, Yeni Volvo FH ile sürüş konforu daha

çok esnek; dünyada bir ilk direksiyonda tilt fonksiyonu, Mümkün olan en yüksek cam yüzeyi oranı ve inovatif arka ayna ile sürücü için daha iyi çevre görüşü ve daha dik bir A sütunu ile iç mekânda 1000 cc'lik ekstra alan, 3000 cc'ye çıkan depolama alanı ve maksimum kullanım konforu ile araç jüriyi etkilemeyi başardı.

Yeni FH'nın I-Shift otomatik şanzımanı, I-See arazi tarama özelliğiyle birleşerek öngörülü vites değişimleri sağlıyor. Bu sayede hız sabitleyici ile gerçekleştirilen sürüşlerde ilave yakıt ekonomisi elde ediliyor. Opsiyonel olarak sunulan bağımsız ön süspansiyonunun yanı sıra Telematik sistemi ile Volvo servis noktaları tarafından uzaktan gözlenebilen aracın bakım ve onarım maliyetlerinde de önemli ölçüde azalma sağladığı belirtiliyor.

“FH İLE KAMYONDA SINIRLARI ZORLADIK”

2012 Eylül ayında lansmanını yaptıkları FH serisini tanıtırken kaliteli bir kamyon olarak sınırları zorlayacaklarını iddia ettikleri söyleyen Volvo Trucks Başkanı Claes Nilsson 2014 Yılı Uluslararası Kamyonu Ödülü'nü alarak, verdikimiz bu söze ulaştığımızı görüyoruz” diyerek mutlu olduklarını ifade etti.

1 Ocak'tan itibaren nakliyecileri yeni yol vergileri bekliyor



Fransa'nın Ocak 2014 yılı itibarıyla ulusal yol ve otoyollar üzerinde uygulamaya başlayacağı çevre vergisi Ecotaxe ülke içine giren 3,5 ton ve üzeri TIR'lar için geçerli olacak. Fransa'da Ekim 2013'te yürürlüğe girmesi beklenen yeni ulusal yol vergisi Ecotaxe 1 Ocak 2014'e ertelendi. 1 Ocak 2014'ten itibaren Ecotaxe uygulanan bir yoldan geçerti bir otomatik ödeme cihazı kullanmadan geçenleri 750 Avro para cezası bekliyor. Anlık kayıt yapılarak nakit ödemeyi tercih edenler için ise çok sayıda evrakı yan-

larında hazır bulundurma ve eksiksiz sunma koşulu aranıyor. Yakıt, Vergi İadesi, 24 saat araç bakımı/tamir hizmeti, online hizmetler ve bir çok farklı hizmet sunan konunun önemine dikkat çeken DKV yetkilileri ise; yeni Ecotaxe ile uyumlu DKV Box cihazıyla şirketlerin evrak yükünü azaltarak, Ecotaxe'ta yüzde 10 indirim fırsatı sağladığını ifade ediyor. 1 Ocak 2014 tarihinden itibaren 3,5 ton üzerindeki kamyonlar için ücret ödenecek yollar: Devlet yolları, çeşitli şehirlerarası yollar ve otoyol bölümleri.

Pirelli'den Bir İlk Daha: İnteraktif Eğitim Platformu



Pirelli uzmanlığıyla hazırlanan interaktif platformda yetkili satıcılar; yaz ve kış otomobil, SUV (4X4) ve hafif ticari lastiklerinin teknik özellikleri ve performans hakkında internet üzerinden bilgi edinirken, eğitimi tamamlayarak Pirelli Tyre Campus sertifikası almaya hak kazanıyor. Online eğitim platformu ilk eğitimini Pirelli'nin yeni Sot-zero Serie 3 kış lastiklerinin lansmanı ile gerçekleştirdi. Pirelli, lastik bilincini artırmak için kullanıcıları arasında köprü görevi gören yetkili satıcılarının eğitimine farklı

bir boyut getirerek, "Pirelli Tyre Campus Online Eğitim Platformu"nu hayata geçirdi. Türkiye'de ilk defa Pirelli'nin başlattığı bu internet üzerinden interaktif eğitim platformu ile Pirelli Yetkili Satıcıları otomobil, SUV (4X4) ve hafif ticari lastikler hakkında bilgi sahibi oluyorlar. Türk Pirelli Ticaret Direktörü Aşkın Bedük konuyla ilgili olarak şu şekilde konuştu "Online eğitim platformu ile ilgili olarak: 'Pirelli olarak biz de daha bilinçli kullanıcılar ve daha güvenli yolculuklar için yetkili satıcılarımızın

eğitimine çok önem veriyoruz. Türkiye lastik sektöründe bir ilk olan "Tyre Campus Online Eğitim" platformumuz ile tüm dünya ile aynı anda internet üzerinden interaktif bir eğitim gerçekleştirerek Türkiye lastik sektöründe bir ilke daha imza attık. Pirelli Tyre Campus'un ilk online eğitimini Pirelli'nin yeni kış lastiği Sottozero Serie 3 eğitimini gerçekleştirdik. Eğitime katılan yetkili satıcılarımızdan da oldukça iyi geri dönüşler aldık. Bu eğitimlerimizi ilerki dönemlerde de sürdüreceğiz."

SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

| EYLÜL 2013 |
| www.tasimacilar.com |

3

HALKALI GÜMRÜĞÜ artık Büyükçekmece Gümrüğü olacak

Yap-İşlet Devret modeli ile Büyükçekmece'de yeniden inşa edilecek olan Halkalı Gümrük Müdürlüğü yeni lojistik merkezinin temel atma töreni bürokratlar oda ve borsa başkanlarının katılımıyla yapıldı.

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'nin (TOBB) iştiraklerinden olan Gümrük ve Turizm İşletmeleri Ticaret AŞ (GTİ) tarafından Yap-İşlet-Devret modeliyle yapılacak olan yeni Gümrük Kompleksi'nin temel atma töreni Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Gümrük ve Ticaret Bakanı Hayati Yazıcı, Gümrük ve Turizm İşletmeleri Yönetim Kurulu Başkanı Arif Parmaksız, milletvekilleri, bürokratlar ile oda ve borsa başkanlarının katılımıyla gerçekleşti.

HALKALI GÜMRÜĞÜNDE 700 TIR İŞLEM YAPTIRIYOR

Halkalı Gümrük Müdürlüğü'nün Türkiye'nin dış ticaretindeki önemine değinen TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, gümrüğün 30 yıldır ihracatçılarından ithalatçılarına lojistik hizmeti verdiğini hatırlatarak "Günde yaklaşık 700 TIR işlem yapıyor. Geçtiğimiz yıl 152 milyar dolar ihracatın 21 milyar doları, 237 milyar dolar ithalatın da 17 milyar doları Halkalı Gümrüğü'nde gerçekleşti. Yani Türkiye'nin toplam dış ticaretinin yüzde 10'undan fazlası buradan geçiyor" dedi.

HALKALI LOJİSTİKÇİYİ TAŞIYAMIYOR

Türkiye'nin bu 30 yıllık dönemde çok değiştiğinin altını çizen Hisarcıklıoğlu, Halkalı Gümrüğü'nün bu zaman içerisinde ihracatçı ve ithalatçılar için çekilmez hale geldiğini be-



lirterek "Her gün 5 km trafik kuyruğu oluşuyor. Bu durum bölgede yaşayan vatandaşlarımızı da olumsuz etkiliyor. İşte bu yüzden TOBB olarak harekete geçtik. 2023 hedeflerimizin alt yapısını sağlamlaştırmak için Halkalı Gümrüğü'nü Büyükçekmece Catalca Bölgesi'ne taşıyoruz" şeklinde açıklama yaptı.

YENİ GÜMRÜK 2014 YILINDA HİZMETE GİRECEK

Catalca bölgesine taşınma işleminin ilk temellerinin atıldığı günde gümrükle ilgili bilgi de veren Hisarcıklıoğlu sözlerini şu şekilde sürdürdü: "2005 yılından bu yana gümrük kapılarını modernize eden iştirakimiz Gümrük ve Turizm İşletmeleri Ticaret A.Ş. olarak Halkalı Gümrüğü'nü yap-işlet-devlet modeli ile yeniliyor. Yeni Halkalı Gümrük Müdürlüğü Kompleksi 60 bin m2'si kapalı olmak üzere 220 bin m2'lik bir alanda hizmet verecek. İşleyişin hızlı olması için ihracat ve ithalat sahalarının birbirinden bağımsız inşa ediyoruz. Lojistikçilerimizin, ihracatçılarımızın ve ithalatçılarımızın ihtiyaç duy-

duğu her türlü yapının yer aldığı bir kompleks yapıyoruz. İstanbul'a yakışan, dünyanın büyük gücü Türkiye'ye yakışan yepyeni bir gümrük inşa ediyoruz. Bu yatırıma 154 milyon TL harcayacağız. İnşallah Mart 2014'te yani 6 ay gibi kısa bir sürede tamamlayarak ihracatçılarımızın ve ithalatçılarımızın hizmetine sunacağız."

İTHALAT VE İHRACAT TEK YERDEN SAĞLANACAK

Artan dış ticaret hacmi dolayısıyla Halkalı Gümrük İdaresi'nin, Büyükçekmece'de inşasına başlanan yeni komplekse taşınacağını bir kez daha yineleyen Gümrük ve Ticaret Bakanı Hayati Yazıcı ise konuşmasında "Halkalı Gümrük İdaresi bugün temelini attığımız tesislere taşınmasıyla tüm ithalat ve ihracat hizmetlerinin topluca karşılanacağı bir lojistik merkez haline gelecektir" dedi. Halkalı Gümrük Müdürlüğü'nün, 1983 yılında Sırkeci Gümrük Müdürlüğü'nün Halkalıya taşınmasıyla faaliyete başladığını anımsatan Yazıcı, "Ülkemizden Avrupa'ya kara ve demiryolu ile taşınan esyanın

büyük bölümünün gümrük işlemleri Halkalı Gümrük Müdürlüğü'nden gerçekleştirilmektedir. 2011 yılında 376 milyar dolarlık toplam dış ticaret hacmimizin 40 milyar doları, Halkalı Gümrük Müdürlüğü'nden yapılmıştır. 2012'de ise 389 milyar dolarlık toplam dış ticaretimizin 38 milyar doları Halkalı Gümrük Müdürlüğü'nden gerçekleştirilmiştir. Bu rakamlar ülkemiz toplam dış ticaretinin yüzde 10'undan fazlasının Halkalıdan yapıldığını göstermektedir" bilgisini verdi.

GÜMRÜĞÜN TAŞINMASI ZORUNLU HALE GELDİ

Halkalı Gümrük Müdürlüğü'nün şehir içinde kalması nedeniyle şehir trafiğinin bu durumdan olumsuz etkilendiğini anlatan Yazıcı, şunları söyledi: "Halkalıya gelen ve giden TIR'ların gümrük sahasına giriş ve çıkışlarında fiziki koşullar artık ihtiyaca cevap verecek düzeyde değildir. Ayrıca TIR'ların şehir trafiğine çıkış saatleriyle ilgili olarak belediyenin yaptığı zorunlu düzenlemeler taşıyıcı firmalarımızın iş

akışını etkilemektedir. Tüm bu şartları göz önüne alarak Halkalı Gümrük Müdürlüğü'mize yeni tesisler kazandırmak amacıyla yola çıktık. Bu tesislerin günümüzün ihtiyaçlarına olduğu kadar gelecek 10 yılda hızla büyüyen Türkiye'nin ihtiyaçlarına da en iyi biçimde cevap vermesini dikkate aldık. Bugün ülkemizin ticaret hacmi en yüksek gümrük müdürlüklerinden biri olan Halkalı'nın önümüzdeki yıllarda ticaret kapasitesi daha da artacaktır. Halkalı Gümrük İdaresi bugün temelini attığımız tesislere taşınmasıyla tüm ithalat ve ihracat hizmetlerinin topluca karşılanacağı bir lojistik merkez haline gelecektir."

YENİ GÜMRÜKTE NELER OLACAK

Kompleks içinde idari ve ticari binalar, geçici depolama alanları, tasfiyelik eşya ve kaçak eşya ambarları, soğuk hava deposu ve sosyal alanlar, kapalı devre kamera sistemi, araç tarama sistemi ve bagaj tarama ünitesi gibi uygulamaların bulunacağını belirten Yazıcı, "Kompleksimiz her yönüyle modern bir tesis olacaktır" dedi.

OYUN BİTTİ. ŞİMDİ İŞ ZAMANI.



İşini ciddiye alıyorsan... Senin gibi işinde güçlü, yükünü hafifletecek, seni yarı yolda bırakmayacak, tam aradığın ekip arkadaşın! 8,5 tonluk Atlas hafif kamyon Otocar'da! İşte şimdi, iş zamanı!..!

Otocar Atlas, yüklerden korkmaz.

Koç

FOTON



Kargo taşımacılığında Turkish Cargo dönemi



THY alt markası olarak uçuş ağı ve filosunu kullanan Turkish Cargo'nun ilave depo sahası faaliyete başladı.

Yeni inşa edilen tesis, Türk Hava Yolları'nın kargo alanındaki büyümesinde önemli bir rol üstleniyor. Turkish Cargo, Atatürk Hava Limanı, 06/24 numaralı pist sonunda, bugün gerçekleşen törende hizmete açılan yeni depo sahası ile yatırımlarına devam ediyor.

İlk uluslararası kargoyu 1936 yılında taşıyan Türk Hava Yolları'nın, posta ve önemli dokümanlarla başlayan kargo nakilleri, müşteri ihtiyaçlarına göre zaman içerisinde farklılık ve çeşitlilik göstermeye başladı. 2000 yılına gelin-

diğinde ise, Türk Hava Yolları bünyesinde gerçekleşen yeniden yapılanma sürecinde kargo departmanı, "Turkish Cargo" ismi altında düzenlenerek, alanında uzman ekibi ile daha aktif ve güvenli bir araç olarak küresel hava kargo sektöründe tercih nedeni oldu.

10 BİN 500 M2 KAPALI ALAN ÜZERİNE KURULAN YENİ DEPO SAHASININ TEKNİK ÖZELLİKLERİ:

Arazinin kapalı alan boyutları 70m X 150m = 10.500m2, ULD (Unit Load Device) depolama kapasitesi = 333 adet + 1000m2 posta için operasyon alanı, Soğuk hava depolama alanı: 700m2, 5 adet soğuk hava deposu; bunlardan 2 adedi 20°C-8°C, 2 adedi 15°C-25°C, 1 adedi ise her iki varyasyonda çalışabilir özellikte, Soğuk hava depolarında ULD (Unit Load Device) depolama kapasitesi: 56 palet, Sahada görülebi- lecek elektrik kesilmelerine karşı bağımsız bir jeneratör. Bu sayede soğuk zincirin olası elektrik kesintilerinden de korunması sağlanıyor.

TESLİMAT

TAŞIMACILAR

EYLÜL 2013 |
www.tasimacilar.com |

4

IVECO,
COMTRANS
2013'TE TÜM
SEGMENTİNİ
SERGİLEDİ

İki yılda bir gerçekleşen 12. Uluslararası "Comtrans 2013" Fuarı'na katılan Iveco sergilediği tüm ürün grubuyla göz doldurdu. Moskova'da gerçekleşen 12. Uluslararası Ticari Araçlar, Yedekparça ve Servis Ekipmanları İhtisas Fuarı'na Iveco Hafif, orta ve ağır grupta yer alan araçları ile göz doldurdu. Iveco'nun Comtrans Fuarında sergilediği araçlar içerisinde CNG'li Daily minibüs, 7 Ton ağırlığı ve orta mesafeli

taşımacılığa uygun Daily 70C 15, ağır sınıf araç grubunda yer alan Trakker, International Truck of the Year 2013 ödülüne hak kazanan Stralis Hi-Way ve Turizm taşımacılığı için üretilen Magelys PRO bulunuyor. Ayrıca Iveco'nun 6x6 ve 8x8 tekerlekli inşaat ve madencilik faaliyetleri için özelleştirilmiş iki Astra HD9 damperli kamyon da fuar'da yerini aldı. Iveco, Russia LLC ve Rusya Federasyonu'nun doğal

gaz üreticisi ve sağlayıcısı Gazprom PLC ile yılın başında yaptığı anlaşma ile birlikte hareket edip doğalgazlı araçların kullanımını teşvik etmeyi öngörürken, aynı zamanda yapacakları kampanya ve organizasyonlarla da CNG'li araçların ticari araçlar için en iyi alternatif olduğunu savunuyor. Comtrans fuarı'nın kendileri için çok önemli olduğunu ifade eden Iveco Rusya LLC'nin başkanı Alfredo d'Errico fuarın

fırsatları da beraberinde getirdiğini belirterek "Bu fuar, ürünlerimiz ve ana atılımımızı göstermemiz için harika bir fırsattır. Bu yıl bizim için biraz daha özel: Rusya'da CNG araçların tanıtımında ve en büyük devlet şirketlerinden Gazprom PLC ile süren ortaklığımızda büyük ilerlemeler kaydettik, bu durum bizi bu yolda daha ileriye gitmeye teşvik ediyor" dedi.



Giray Lojistiğe 125 adet Axor 1840 teslim edildi

Giray Lojistik filosunu Mercedes ile güçlendiriyor. Firma Mercedes-Benz Türk'ten 125 adet Axor 1840 satın aldı.

Gaziantep ve Kahramanmaraş'tan Avrupa'nın pek çok ülkesi ile Irak'a tekstil ürünleri taşımacılığı yapan Giray Lojistik, 2013 yılında gerçekleştirdiği 125 adetlik Mercedes-Benz Axor alımı ile filosundaki toplam Mercedes-Benz araç sayısını 175'e yükseltti. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Pazarlama Merkezi'nde gerçekleştirilen teslimat törenine Giray Lojistik'ten Yönetim Kurulu Başkanı Şerif Dalgıç, Yönetim Kurulu Üyesi Ali Dalgıç katılırken, Mercedes-Benz Türk A.Ş.'den ise Pazarlama ve Satış Direktörü Süer Sülün, Kamyon Pazarlama ve Satış Müdürü Bahadır Özbayır, Kamyon Filo Satış Müdürü Alper Kurt, Mercedes-Benz Finansman Türk A.Ş. Kamyon ve Hafif Ticari Araç Satış Müdürü Kıvanç Sanrı, Mercedes-Benz Türk Bayii Koluman Gaziantep

Yönetim Kurulu Üyesi Kaan Saltık, Genel Müdürü Merter Çankaya, Tüm Araçlar Satış Müdürü Devrim Bayhan ve Kamyon Satış Müdürü Özkan Yegül katıldı.

SERVİS TAŞIMACILIĞINDA, LOJİSTİK TAŞIMACILIĞINA

1983 yılında personel ve servis taşımacılığı ile faaliyetlerine başlayan Giray Turizm, 2000 yılında Giray Lojistik adını alarak lojistik sektörüne giriş yaptı. Mercedes-Benz Finansal Hizmetlerin de katkısıyla yapılan bu yeni satış anlaşmasının hem Giray Lojistik, hem Mercedes-Benz Türk için önem taşıdığını, bu işbirliğinin kalkınmaya ve istihdama da katkıda bulunduğunu dile getiren Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Direktörü Süer

Sülün, bu anlaşma ile her iki firmanın kendi alanlarındaki öncü konumlarının pekiştiğini sözlerine ekledi.

ARAÇ KALİTESİ VE İKİNCİ EL DEĞERİ MERCEDES'İ SEÇTİRDİ

Giray Lojistik olarak sektördeki faaliyetlerini sürdürürken Mercedes-Benz'in yeni çekicileri sayesinde lojistik alanında daha da güçleneceklerine inandığını, hem Mercedes-Benz kamyonlara hem de Mercedes-Benz Türk'e olan güvenlerinin bu satış anlaşmasında etkili olduğunu söyleyen Giray Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Şerif Dalgıç ise; Mercedes-Benz araçların kalitesinin, yüksek 2. el değerinin, düşük yakıt ve işletme maliyetlerinin bu seçimde etkili olduğunu belirtti.

FORD TRUCKS

Kiralama Hizmeti ile İşinize Odaklanın



Ford Trucks Kiralama Hizmeti, kısa sürede büyük ilgi gördü. Ford Otosan Kamyon Operasyonları Grup Müdürü Emrah Duman, "Firmalara büyük avantaj sağlayan kiralama sektörünün hızla büyümesini bekliyoruz" dedi.

Ford Otosan, tarafından Mayıs ayında faaliyete geçirilen Ford Trucks Kiralama Hizmeti müşterilerine çekici kiralama hizmeti vermeye devam ediyor. Araç kiralama işinde önemli bir tecrübeye sahip Avis birliği ile oluşturulan Ford Trucks Kiralama markası ile gücüne güç katan Ford Trucks'ın kiralama hizmetini kullanan firmalar; araçların bakım ve plaka masrafları, muayene ve sigorta ücretleri, motorlu taşıtlar vergisi ile finansman giderlerinden kazanç sağlarken; tam kapsamlı kasko, full garanti paketi ve Filobil – Filo yönetim sistemi güvencesiyle komple çözüme sahip olarak, işlerine daha fazla odaklanabiliyor. 0 km araçlarla 12 aydan 47 aya kadar uzun dönem kiralama seçeneği esnekliği sunan Ford Trucks; kullanılmış araçları ise süre kısıtlaması olmaksızın kısa dönem kiraya veriyor.

KİRALAMA SEKTÖRÜ HIZLA BÜYÜYECEK

Ford Otosan Kamyon Operasyonları Grup Müdürü Emrah Duman, ağır ticari kiralama sektörünün aynı binek araç kiralama sektörü gibi hızla büyüyeceğini belirterek, sözlerini şöyle sürdürdü: "Araç alımına ayrılan sermayenin işletme sermayesi olarak kullanılabilmesi şirketlere hızlı büyüme imkânı veriyor ve kredi limitlerinin açık kalmasını sağlıyor. Kiralama modeli özellikle, bir iki yıllık dönemsel ihale alan şirketlere büyük avantaj sağlıyor. Sistem; öz sermaye ve finansal kaynaklardan değil işe yönlendirme, kredi limitini doldurmama, kiralama faatasını ay bazında gider gösterebilme, personel masraflarının azalması, öngörülemeyen masrafların sınırlanması gibi avantajlar sunuyor.

UYGUN KİRALAMA FİYATLARI

Ford Cargo 1838T modeli aylık 999 Euro + KDV'den başlayan fiyatlarla, Ford Cargo 1846T modeli ise aylık 1.049 Euro + KDV'den başlayan fiyatlarla kiralanabiliyor. Kiralama hizmetinden faydalanan müşteriler isteyen firmalar; C2, L1, L2, M1, M2, M3, N1 ve N2 yetki belgesine sahip olmaları şartı aranıyor.



Antalya Auto Show 2013 Otomotiv ve Ticari araç Fuarı Expo Center'de düzenlenen törenle açıldı. Fuar açılışından sonra Iveco standında, 30 adet Stralis, 5 Eurocargo ve 13 adet Daily Kamyon teslimatı anısına plaket töreni yapıldı.

'MALİYET VE TEKNOLOJİK DONANIM TERCİH SEBEPLERİMİZ OLDU'

Törende almış oldukları 30 adet Stralis Hi-Way AS460 araç için Egemen Uluslara –rası Taşımacılık adına bir konuşma yapan firma temsilcisi Serhat Köken, 16 yıldır uluslararası lojistik faaliyetlerinde bulunduklarını değişik markalardan oluşan 47 araçlık çekici filosunu almış olduğu 30 adet Stralis Hi-Way AS460 araçlarla, 77 araca çıkardıklarını belirtti. Serhat Köken Stralis tercih etmelerindeki en büyük sebebin düşük işletim maliyetleri ve yüksek teknolojik donanımlarının yanı sıra Avrupa da 2013 yılının kamyonu seçilmesi olduğunu belirtmiştir.

EN GELİŞMİŞ ELEKTRONİK SİSTEMLER

Iveco Araç A.Ş. Genel Müdür Yardımcısı K.Koray Kürşunoğlu yapmış olduğu konuşmada; Iveco Yeni Stralis Hi-Way aracın yılın kamyonu seçilmesinin haklı gururunu yaşadıklarını ve toplam sahip olma maliyetinin azaltılması, daha az yakıt tüketimi, daha yüksek bir ergonomi, konfor ve tasarımı sahip sürücü kabini sunması, artırılmış yol güvenliği sağlamanın yanında

ayrıca, Yeni Stralis Hi-Way piyasadaki en gelişmiş elektronik sistemleri Fren Yardım fonksiyonu ile donatılmış EBS'yi sunduğu gibi, opsiyonel olarak Şerit Takip Sistemi, ESP, Adaptive Cruise Control, Gündüz Farları yeni Sürücü Dikkat Destegi fonksiyonlarını da sunduğunu belirtti.

'UYGUN YÜKLEME KAPASİTELERİNEDENİYLE TERCİH ETTİK'

Aydeniz Çelik Meyve Sebze, 8 Adetlik araç parkını almış olduğu 5 Adet Euro Cargo 150 E 18 MLL 5175 araçlar ile 13'e çıkmıştır. Firma sahibi Cihan Çelik 'hal de bu araçların birçok firma tarafından kullanıldığını ve kullananların araçlardan çok memnun olduklarını ve bizim işimize çok uygun yükleme kapasitelerinin olması öncelikli tercih sebebiniz oldu' dedi.

'HAFİF KAMYON SEGMENTİNDE SON YILLARDA YÜKSELİŞTEYİZ'

Iveco Araç A.Ş. Genel Müdür Yardımcısı K.Koray Kürşunoğlu plaket töreninde yapmış olduğu konuşmada Eurocargo araçlarının; 10t/12t/15t/16 ve 18t. azami yüklü ağırlık ve 10mt. faydalı şasi boyuna kadar geniş ürün yelpazesi ile her müşteri grubuna hitap edebildiğini, uygun yedek parça ve bakım maliyetleri, geniş bakım aralığı ile ekonomik bir işletim maliyeti sunmasından dolayı da Hafif Kamyon segmentinde son yıllarda giderek daha çok tercih edilmeye başlandığını belirtti.

TVECO ARAÇLARI SON DERECE SORUNSUZ'

Daily teslimatı anısına yapılan plaket töreninde bir konuşma yapan Martı 07 Gıda Lojistik ve Satın Alma Müdürü Gökhan Kanbur, 40 yılı aşkındır gıda sektöründe çalıştıklarını ve 70 adetlik bir araç parkının bulunduğunu ve son 3 yıldır araç ihtiyaçlarını Iveco marka araçlardan alarak giderdiklerini belirtmiştir. Daha çok kısa mesafeli dur kalkı çok olan işlerde araçları kullandıklarını ve araçların çok ekonomik işletim maliyetleri olması ve çok sorunsuz araçlar olması öncelikli tercih sebeplerinin olduğunu belirtmiştir.

DAILY ARAÇLARI C KESİT ŞASESİNDE DOLAYI ÇOK DAYANIKLI

Iveco Araç A.Ş. Genel Müdür Yardımcısı K.Koray Kürşunoğlu'na yapmış olduğu konuşmada her geçen yıl ulusal ve yerel firmaların araç parklarında ve bu firmaların distribütörlerinde bulunan araç filolarında Daily araçların, farklı versiyonlarda 130Bg ve 150Bg. Motor, tek / çift lastik, farklı şasi boyları, özellikle segmentinde C kesit şasesinden dolayı çok dayanıklı bir yapıya sahip olması ve uzun yıllar yıpranmadan hizmet sunmasından dolayı tercih edildiklerini belirtti. Törende firma sahiplerine plaketlerini Iveco Araç Sanayi ve Ticaret A.Ş. Genel Müdür. Yardımcısı K.Koray Kürşunoğlu, Ege Bölge Müdürü Adli Emiroğlu ve Gün-Las Otomotiv Satış Müdürü Ramazan Uyanık takdim etti.

Shell Rimula Prag'da İş Ortaklarını Ağırladı



FIA Avrupa Kamyon Yarışları Şampiyonası'nın sponsorluğunu üstlenen Shell Rimula, 180 konuğunu keyifli bir program ile Çek Cumhuriyeti'nde ağırladı. Shell'in ağır vasıta motor yağları ürün ailesi Shell Rimula, keyifli bir etkinliğe imza attı. FIA (Uluslararası Otomobil Federasyonu) Avrupa Kamyon Yarışları Şampiyonası'nın sponsorluğunu üstlenen Shell Rimula, 180 konuğuna Prag'da keyifli bir hafta sonu yaşattı. Düzenlenen geziye Türkiye'den de Shell'in birlikte çalıştığı 30 Mercedes yetkili servis genel müdürü ve Shell Madeni Yağlar distribütörleri katıldı.

KAMYON YARIŞLARI NEFES KESTİ

Davetliler, yarış günü Autodrom Most'ta özel olarak kurulan Shell Rimula misafir çadırında ağırlandılar. 2013 FIA Avrupa Kamyon Yarışları Şampiyonası'na canlı olarak izlediler. Shell Rimula'nın Prag gezisi, heyecan dolu yarışlar ile sona erdi. Shell Rimula Global Marka Müdürü Lee Ming Seow, etkinlikle ilgili şunları söyledi: 'Shell Rimula olarak müşterilerimizin ne kadar fazla çalıştığını ve kamyonlarından beklentilerinin ne kadar yüksek olduğunu biliyoruz. Tüm konuklarımız, hem Prag şehrinde hem de Avrupa'nın en hızlı kamyonlarını izledikleri Autodrom Most'ta harika bir deneyim yaşadılar. Dünyanın her yerinden gelen müşterilerimiz ile kamyon yarışları deneyimini paylaşmak üzere bir arada bulunmak çok güzeldi' dedi.



Gülsoy Otomotiv Assan Lojistik'e 15 Axor teslim etti

Ulusal ve Uluslararası ölçekte kapıdan kapıya lojistik hizmeti sunan Assan Lojistik ve Filo Kiralama A.Ş. Mercedes-Benz Bayii Gülsoy Otomotiv'den 15 adet Axor 15 adet çekicili Gülsoy Otomotiv'in Tuzla tesislerinde gerçekleştirilen bir törenle teslim aldı. Törene; Assan Lojistik'ten Kara Operasyon Müdürü Nami Aydoğdu, Kıdemli Satınalma Uzmanı Murat Acar, Sürüş ve İş Geliştirme Uzmanı Burcu Uçok, Assan Lojistik Genel Müdürü Sinan Topçu'yu temsilen asistanı Seda Rüstemoğlu Gül, Araç Sevkiyat Amiri İsmail Çelikoğlu, Gülsoy Otomotiv'den Genel Müdür Serkan Acar, Filo Satış Danışmanı Mert Ayçıl ve Pazarlama İletişimi Müdürü Mine Öztuncay katıldı.

YAKIT TASARRUFU, 2. EL DEĞERİ VE SERVİS HİZMETLERİ ALIM NEDENİ

Assan Kıdemli Satınalma Uzmanı Murat Acar teslimat töreninde yaptığı konuşmada Mercedes Axor'u yakıt tasarrufu, ikinci el takas değeri ve servis hizmetlerinden dolayı tercih ettiklerini ifade etti.

Gülsoy Otomotiv Genel Müdürü Serkan Acar ise işbirliklerinin uzun yıllar sürmesini temenni ederek Assan Lojistik'ten Kara Operasyon Müdürü Nami Aydoğdu'ya teslimat sonrası günün anlam ve önemini hatırlatması amacıyla plaket verdi.

Türkiye genelinde yurtiçi taşıma, ağır taşımacılık, antrepo, depolama, dağıtım ve stoklama, liman için nakliye, lashing, elleçleme, nezaret ve gümrükleme hizmetleri sunan Assan Lojistik, uluslararası taşımacılık alanında ise multimodal taşımacılığı, uluslararası kara taşımacılığı, uluslararası hava taşımacılığı, uluslararası deniz taşımacılığı, uluslararası demiryolu taşımacılığı ve ağır taşımacılık operasyonları gerçekleştiriyor. Genel merkezi İstanbul Kartal'da bulunan Assan Lojistik'in Ankara, Tuzla, Gebze, Iskenderun, Mersin ve Gaziantep'te şubeleri yer alıyor.

LOJİSTİK ÖDÜLLERİ SAHİPLERİNİ ARİYOR



Lojistik Ödülleri'nde başvuru süresi sona yaklaşırken, adayların sayısı artıyor. T.C. Ulaştırma Bakanlığı'ndan aldığı faaliyet belgesi altında hizmet üreten taşımacılık, lojistik, kargo, kurye ve depolama şirketlerini kapsayan ATLAS Lojistik Ödülleri 12 ayrı kategoride dağıtılacak. 4. kez düzenlenecek Lojistik Ödülleri, küçük ve orta ölçekli işletmelerin hak ettikleri şekilde ödüllendirilmelerine olanak sağlamayı hedefliyor. T.C. Ulaştırma Bakanlığı'ndan aldığı faaliyet belgesi altında hizmet üreten taşımacılık, lojistik, kargo, kurye ve depolama şirketlerini kapsayan Atlas Lojistik Ödülleri 12 ayrı kategoride dağıtılıyor. Yarışmanın diğer kesimlerini oda, dernek, birlik üyelerine göre

başvuru yapan taşımacılık ve lojistik şirketleri oluşturuyor. Lojistik Ödülleri başvuru esasına göre; sektörel demekler ve yayınların temsilcilerinden oluşan bir jüri tarafından belirleniyor. Müşterileri ya da çalışan arkadaşları tarafından aday gösterilen hatta kendileri de aday olarak başvuru yapan lojistik sektörünün profesyonelleri, 11 Ekim 2013 tarihine kadar başvurularını yapmış olmaları gerekiyor. Bu tarihten sonra başlayacak olan online oylama ile atlas ödülü sahiplerini bulacak. Ödül töreni 22 Kasım 2013 tarihinde logitrans Transport Lojistik Fuarı'nda gerçekleştirilecek. Yarışmaya başvurular www.lojistikodulleri.com sitesi üzerinden yapılacak.

SEKTÖRDEN

TASIMACILAR

| EYLÜL 2013 |
| www.tasimacilar.com |

5

FORD CARGO 1846T '2014 Yılın Kamyonu' yarışması ödülünü aldı

0 ne Ford stratejisinin ağır ticari araç sınıfındaki uygulaması doğrultusunda Ford Otosan mühendisleri tarafından tasarlanıp geliştirilen Cargo 1846T Çekici, Cargo'nun DNA'sında yer alan tüm özellikleriyle jüri üyelerini etkilemeyi başardı

FORD KARGO YARIŞMADA 3. OLDU

Bu yıl Moskova'da düzenlenen Uluslararası Ticari Araçlar, Yedek parça ve Servis Ekipmanları İhtisas Fuarı Comtrans'da, "Russian Truck of The Year 2014" (Rusya 2014 Yılın Kamyonu) yarışmasında Ford Cargo 1846T, 3'üncüsü oldu. İhraç edildiği pazarların ihtiyaçları dikkate alınıp her



tür iklim şartına uygun olarak Ford Otosan İnönü Fabrikası'nda üretilen Ford Cargo 1846T, dünyanın en önemli kamyon pazarlarından biri olan Rusya'da da başarıyla dikkat çekti. Rusya'nın soğuk

iklimi ve zorlu yol koşullarında kendini ispatlayan Ford Cargo 1846T geçtiğimiz yıl International Truck of the Year tarafından da "Uluslararası Yılın En İyi Kamyonu" yarışmasında 3'üncü olmuştu.

YÜKSEK PERFORMANS VE DÜŞÜK YAKIT TÜKETİMİ BİR ARADA

Türk mühendisleri tarafından geliştirilen Ford Cargo 1846T çekici, yurtiçi ya da uluslararası taşımacılık yapan müşterilerin beklentilerine uygun olarak; Ford Cargo'nun DNA'sında yer alan güç, konfor, verimlilik ve dayanıklılık gibi özelliklere sahip. 460 PS motor gücü ve 2100 Nm torku ile sınıfındaki en rekabetçi güç ve torku düşük devirlerden itibaren sunan Ford Cargo 1846T, yüksek performans ve düşük yakıt tüketimini bir arada sunuyor. Binek araç rahatlığındaki manuel şanzıman ve debriyajsız otomatik şanzıman opsiyonu ile ön plana çıkan çekici, lüks binek araçlarda kullanılan ESP, yokuş kalkış desteği, klima gibi donanımları standart hale getirerek, ağır ticari araç sektöründeki rakiplerinden ayrılıyor. Büyük lojistik firmalarının ihtiyaçları düşünülerek geliştirilen yeni Ford Cargo 1846T, filo yönetim sistemlerine uyumlu altyapısı ve opsiyonel sunulan Filobil sistemi ile filoların verimli yönetimi için gerekli donanımı da müşterilerine sunuyor.



TIRSAN Rusya'da düzenlenen Comtrans'ta yerini aldı

2011 yılından bu ana Rusya pazarında faaliyet gösteren TIRSAN, Kässbohrer markası ile Moskova'da Rusya'nın en önemli ticari araç fuarı Comtrans'ta yerini aldı. Comtrans 12.Uluslararası Ticari Araçlar, Yedekparça ve Servis Ekipmanları İhtisas Fuarı'ndaki Kässbohrer standında, Kässbohrer markasıyla 4 modelini sergileyen TIRSAN, Tula Bölgesinde Yasnogorsk şehrinde yer alan genel merkez ve fabrikasına ek olarak Moskovo'da bulunan satış ofisi ile Rusya operasyonlarını yönetmeye devam ediyor.

Rusya'da 2013 yılında toplam bin treyler satmayı hedefleyen TIRSAN, lowbed segmentinde yüzde 24 Pazar payına sahip.

SERGİLENEN ARAÇLAR VE ÖZELLİKLERİ:

Kässbohrer Standında; K.STB 39 Akaryakıt Tankeri, K. SLH Kässbohrer Lowbed, SCS X Perdeli Maksima, SHG S / 40 Konteyner Taşıyıcı araçlar sergilendi.

K.STB 39 - Akaryakıt Tankeri : Son teknoloji güvenlik donanımları ile K.STB 39 Kässbohrer Akaryakıt Tankeri tehlikeli madde taşımacılığında en yüksek güvenlik standartlarını sunarken, güvenlik donanımları hırsızlık, kaza ve yangın gibi risklerin önüne geçerek can ve yol güvenliği yanında operasyonel fayda sunarak dolun ve boşaltımın kolay ve güvenli ya-

pılmasını sağlıyor.

K.SLH5, Lowbed: 2'den 8 dingile kadar farklı dingil seçenekleri, serseri ve hidrolik opsiyonları ve uzayabilen yada sabit şasi çeşitleri ile pek çok farklı ihtiyaca cevap verebilen lowbed serisi. Comtrans fuarında Kässbohrer standında sergilenen 5 dingil K.SLH5 Lowbed semi-treyler Rusya yol ve hava koşulları için özel olarak geliştirilerek Rusya'da müşterilere sunuldu.

SCS X, Perdeli Maksima : Farklı yol koşullarında ve farklı yüklerin taşımacılığında güvenilir çözüm ortağı olan perdeli maksima semi-treyler, verimliliği arttırmakta ve farklı marka çekiciler ile kombinasyonunda da yüksek performans sergiliyor. Çinko-fosfat kaplama ile gerçekleştirilen kataforez kaplaması (KTL) 10 yıl paslanmazlık garantisi sunarak, araçların ikinci el değerinin de artmasını sağlıyor.

SHG S / 40 Konteyner Taşıyıcı : 45 ft High Cube'e kadar tüm konteynerlerin yasal mevzuatlarına uygun olarak taşımacılığının yapılmasını sağlayan SHG S / 40 Konteyner Taşıyıcı sunduğu esnek çözümler nedeniyle tercih ediliyor. 20 ft konteynerlerin ortadan yüklenmesi sırasında forklift'in aracın üstüne çıkabilmesini sağlayan arka kapama bölümü hız ve kolaylık sunarak zamandan kazanmayı da sağlıyor.

Castrol Yepyeni Çözüm Paketiyle İnşaat Sektörüne Yaratıcı Çözümler Sunuyor



İMDER tarafından 19-20 Eylül tarihlerinde gerçekleştirilecek Uluslararası İş Makineleri Kongresi'nde katılımcı olarak yer alacak. İstanbul Pendik Green Park otelde gerçekleştirilecek olan kongreye ayrıca Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Sayın Nihat Er-gün'ün de katılacak. Kongre kapsamında paneller ve paralel oturumların yanı sıra bir fuar alanı da kurulacak. Castrol 'Değer Yaratıcı Çözümleri'ni bir arada topladığı yeni hizmetleriyle inşaat sektörünün yüzünü güldürecek yepyeni bir çözüm paketinin de lansmanını gerçekleştirecek.

CASTROL'UN ÇÖZÜM PAKETİ İLGİ UYANDIRACAK

İnşaat sektörünün önde gelen oyuncularının buluşacağı İMDER kongresi ve fuarı öncesinde açılacak olan Castrol Türkiye ve

Hazar Bölgesi Direktörü Kerim Kermen, kazandıran hizmet anlayışıyla madeni yağ pazarındaki öncü ve lider konumlarını pekiştirdiklerini belirtti. Kermen, kongre kapsamında lansmanını gerçekleştirecekleri yeni çözüm paketiyle inşaatçıların daha uzun ekipman ömrü, daha uzun bakım aralığı, düşük maliyet, yüksek verimlilik ve performans gibi beklentilerine çözüm sunacaklarını vurguladı. Sözlerine şöyle devam etti: "özellikle birden çok şantiyesi bulunan büyük iş makinesi parkına sahip firmalara hazırladıkları yeni çözüm paketimiz sayesinde alanlarında uzman mühendis ekibimiz inşaatçıların karşılaşılabileceği sorunları ve fırsatları yerinde belirleyecek" dedi. Kerim Kermen, Castrol Türkiye olarak "yağın ötesinde" kazandıran hizmet politikası sergilemeye devam edeceklerini kaydetti.

Konforuyla da çok çekici...

ÜSTÜN KONFOR ÖZELLİKLERİYLE YENİ FORD CARGO 1846T ÇEKİCİ!

Ford Otosan mühendislerinin ürettiği yeni Ford Cargo 1846T Çekici, üstün konfor özellikleriyle size lüks bir otomobilde yolculuk ediyorsunuz hissi verecek. Hız sabitleme, ısıtmalı sürücü koltuğu, klima ve polen filtresi, uzaktan kumandalı merkezi kilit, 4 körüklü havalı kabin süspansiyonu ve daha birçok konforlu özellik Ford Cargo 1846T Çekici'de sizi bekliyor.

FORD **CARGO**. Güç emrinizde.

f /FordCargo



- 460 PS Euro 5 motor
- Otomatik şanzıman*
- Intarder*
- Ön/arka disk fren
- Güçlü motor freni
- Akıllı fren yönetim sistemi

- Treyler freni
- Immobilizer
- Yokuş kalkış desteği
- Uzaktan kumandalı merkezi kilit
- ESP&EBS
- Otobil ön hazırlığı

- Klima ve polen filtresi
- 4 körüklü havalı kabin süspansiyonu
- Elektrikli sunroof
- Elektrikli merkezi kilit
- 60.000 km periyodik bakım aralığı



* Opsiyonel



Go Further
ford.com.tr



GÜNCEL SEKTÖREL

TAŞIMACILAR

| EYLÜL 2013 |
| www.tasimacilar.com |

6

HOPA LİMANI'NDA DOĞALGAZ SANTRALİ EKİPMANLARI AKTARMASI YAPILDI



2012 yılında yaptığı 4 farklı müşteri ile yapılan çalışmada toplam 80.000 cbm hacminde proje yükü transit aktarma operasyonu başarıyla tamamlayan Hopaport, şimdi yeni bir transit aktarma projesini başarı ile yürütüyor. Hong Kong bayraklı 30 bin DWT'lik M/V Da Kang gemisi Kore'nin Pyeongtaek Limanı'ndan yüklediği doğalgaz santrali ekipmanları ile Hopa Li-

manı'na demir attı. Hopa Limanı'nın başanlı Kılavuz Kaptanı ve römorkörleri eşliğinde Hopa Limanı'na yanan 30 bin ton DWT kapasiteli gemideki 35 ile 240 ton ağırlığında değişen doğalgaz santrali ekipmanları vinçli gemilerden nehir tipi gemilere yüklenerek VolgaDon nehri üzerinden Kazakistan'a gönderilecek. Hopaport Genel Müdürü Meriç Burçın Özer yaptığı değerlen-

dirmede Hopaport olarak birçok avantajları bulunduğunu ve bunları değerlendirmede anlamında çalışmalarına ara vermeden devam ettiklerini ifade ederek, "2150 metre ana mendirek uzunluğu sayesinde liman sahası emniyetli ve sakindir. Bu nedenden dolayı Hopaport, gemiden gemiye tahliye ve yükleme için uygun avantajlara sahiptir dedi. **Hayati Akbaş/Hopa**

Uluslararası Taşımacılık da Yeni Bir Devir: Ortak Transit Sözleşmesi

RÖPORTAJ: ALEV ARSLAN

Türkiye'nin 2007 yılında tanıştığı Ortak Transit anlaşması, gelişen süreç içinde uluslararası taşımacılık da yeni bir dönemin kapılarını araladı ve neredeyse 40 yıldır uygulanan TIR Sözleşmesinin bir takım sıkıntılarını da ortadan kaldırdı.

ORTAK TRANSİT TEMİNAT SORUNUNU ÇÖZÜYOR

Konu ile bilgisine başvurduğumuz Hüseyin Kıyak, meselenin güncel bir konu başlığı olduğunun altını çizerek, verdiği Rusya örneği ile Ortak Transitin önemi ifade etti. Kıyak şunları kaydetti: Geçtiğimiz günlerde Rusya TIR Karnesi sistemi ile taşımacılık yapan ülkelere dedi ki, ilave teminat vermiyorsanız, TIR Karnesi ile gelmeyin. Kıyak bu söylemin sebebinin şöyle açıkladı: TIR sisteminde bir taşımada bir TIR'ın taşıdığı yüklerin toplamı maksimum 60.000 EURO, bunun üzerinde vergisi varsa TIR karnesi bunu karşılamaz. Düşünün ki, Rusya sınırlarından üstünde bilgisayar yükü ile bir Alman TIR'ı, TIR Karnesi ile giriş yaptı. AB sınırlarından Polonya'dan geçtikten sonra çıktı. Beyaz Rusya'da veya Rusya'da mal çalındı. Rus Gümrük Müdürlüğü sınır kapısına geldiği anda Rus Gümrük'ü diyor ki şoföre, bana verdiğin TIR Karnesi, bu malların sadece 60.000 EURO'luk vergisini karşılar. Ama malın gerçek vergisi 500.000 EURO, senin elindeki karnen bu malın sadece 60.000 EURO'sunu garantiliyor. Doğal olarak Rus Maliye Bakanlığı vergileri tahsil edemiyor. Bu durumda Rus Gümrük Bakanlığı veya Maliye Bakanlığı, karneye kefil olan kuruluşa IRU'ya başvuruyor. Vergiyi karşılı, dediğinde IRU bu kaybın yalnızca 60.000 EURO'sunu karşılıyor, geri kalanı beni ilgilendirmez diyor. Şimdi Rusya'da diyor ki, TIR Karnesi ile geliyorsunuz, sınırlardan binlerce TIR giriyor, benim X miktardaki vergilerim risk altında... Bunu kimse teminat altına almıyor. O yüzden gelen her taşıtın TIR Karnesi'ne bakacağım. 60.000 EURO'nun üstünde vergi varsa, ilave teminat isteyeceğim' diyerek Rusya'nın TIR Karnesi nedeniyle yaşadığı problemleri anlattı.

TIR KARNESİ SİSTEMİNDE ÜLKELER VERGİ KAYBINA UĞRUYYOR

Rusya'nın TIR Karnesi ile gelen ülkelerden teminat mektubu isteyeceğini belirten Kıyak, Rusya'nın sınır kapılarına yerleştirilecek sigorta şirketleri ile sorunu çözmeye çalıştığını kaydetti. IRU'nun belli bir limitin üstünde karşılamadığı bedelin geri kalanını sigorta şirketleri tarafından karşılanmasını sağlayacağını aktardı. Kıyak, benzer bir sorunu 2007 yılında Türkiye ile Bulgaristan arasında yaşadığını hatırlattı.

TÜRKİYE, GÜMRÜK BİRLİĞİNE VERGİSEL ANLAMDA GİRDİ

Ortak Transitin hızlı taşımacılık, teminat, güvenlik, verilerin toplanması, ekonomi gibi sunduğu avantajlarla yeni bir çağ başlattığının altını çizen Kıyak, 'TIR Karnesi sisteminde, AB sınırlarından dışındaki ülkeler ilave teminatlar, karnenin dip koçanı, kağıt ve bolca bürokrasi istiyorlar. Oysa ki biz hızlı taşımacılık yapmak istiyoruz. Ayrıca gümrüklerinizi AB ile entegre etmek istiyoruz' dedi. Türkiye'nin Gümrük Birliği'ne girişinin yalnızca vergisel anlamda olduğunu söyleyen Kıyak, 'örneğin biz kazak ithal ediyoruz, piyasada bu kazak için sadece KDV istenilir. Çünkü AB ile Gümrük Birliği Anlaşması imzalandı. O kağıdı Türkiye'de üretip, Almanya'ya satarsanız, Almanya'da ithalat aşamasında sadece KDV uygulanır. Türkiye, Gümrük Birliği'ne ancak vergileri sabitleyerek ya da sınırlayarak entegre olmuştur. Yani Gümrük vergisi yok, sadece KDV var' diyerek yaşanan süreci anlattı. Fakat Alman Gümrüğü'nde bir işlemin 5 dakika, Halkalı Gümrük Müdürlüğü'nde ise 5 saat sürdüğünü hatırlatan Kıyak, bunun nedeni ise, 'taşımacının berberinde bulunması gereken TIR Karnesi, fatura ve benzeri evraklar hep kağıt üzerinde... Elektronik değil, Alman gümrük sistemine elektronik sunsanız bile Türkiye'ye, sonuçta onun çıktısı ve bir karnesi ile geliyorsunuz' dedi.

SİSTEME DAHİL OLAN ÜLKELER TEK TUŞLA BİRHÖK BİLGİYE ULAŞABİLİYOR

Kıyak, TIR Karnesi sistemi ile gümrüklerde sıkça yaşanan bir tabloyu şöyle betimledi: 'bir şoför, TIR'ı ile birlikte, elinde bir sürü evrakla Halkalı Gümrük Müdürlüğü'ne geldi. Memur, bunları inceleyecek... Gönderici, alıcı, mal cinsi 'muhtelif', paket sayısı, kilosu... Aslında bu aracı açtığınızda 20 ayrı göndericinin, 20 ayrı malını görürsünüz. Bu malın kabı, kilosu, özelliği nedir? Bilinmez' dedi. Oysa ki Ortak Transit Anlaşması sayesinde Halkalı

Ortak Transit, Ortak Transit Sözleşmesine taraf olan ülkeler arasında eşyanın gümrük vergilerinin teminata bağlanarak taşındığı ve bu taşımının 'Yeni Bilgisayarlı Transit Sistemi' (NCTS) ile elektronik mesajlar kullanılarak beyan ve takip edildiği bir uygulama olup TIR Karnesi sistemine oranla çok daha hızlı, güvenilir, ekonomik ve kolay bir yöntem.



veya Kapıkule Gümrük Müdürlüğü'ndeki memurumuzun tek tuşla bunun bilgisine ulaşabileceğini aktaran Kıyak, sözlerini şöyle sürdürdü: 'şuanda X mal Almanya'dan yola çıktı, kimyasal bir madde bile olsa bunun güvenlik araştırması yapılır. Çünkü gelecek olan TIR'ın daha 3 günlük bir zamanı vardır. İthalat sürecinde bu gelen mal neydi hadi bunu bir daha kontrol edelim derdi olmaz. Çünkü Ortak Transit Sözleşmesi kapsamında, ithalat beyannamesi verilir, sisteme entegre edilir. Malın Gümrük tarafesinde uluslararası tanınmış bir GTIP numarası vardır. Bu bilgiler sisteme üye olan ve bu programı kullanan tüm ülkelerin gümrüklerinde kayıt altındadır. Gelen malın türü, cinsi, özellikleri, ne olduğu ne olmadığı, güvenliği ve daha pek çok konuda mal daha gelmeden memur bilgi sahibi olabilir' diyerek Ortak Transit Sözleşmesi hakkında mukayeseli bir anlatımda bulundu.

ORTAK TRANSİT SİSTEMİ İLE HER ŞEY KONTROL ALTINDA

TIR karnesinde malın cinsinin yazıldığını aktaran Kıyak, karnede mal tanımaması için 'muhtelif' gibi muğlak bir ifadeye yer verildiğini aktardı. Kıyak, bu muğlak ifadenin tüm ithalat ve ihracat işlemleri açısından süreci nasıl uzattığını ise verdiği şu örneklerle anlattı: 'Süreci bir de 20 ayrı alıcı, 20 ayrı gönderici açısından sadece güvenlik kapsamında inceleyelim. Ben sarın gazı getiriyorum bilmem ne sanayinde kullanacağım, örneğin ithalatçı Eczacıbaşı, bu bilgiyi sisteme girdiğinde, Helsinki Gümrüğü'nden, gönderici Finlandiya'da X firma, alıcı Türkiye'de Eczacıbaşı firması ve her ticari işletmenin AB'de tanınan vergi numarası var. Sistem, işlemi malın yolu boyunca geçeceği tüm sınır kapılarında taşınan mal tescil edilir edilmez hemen gösteriyor. Öyle bir sistem düşünün ki, buradan Helsinki'deki ihracatçı memur, tek tuşla ihracat işlemi tamamlandı dediği anda o malın geçeceği tüm sınır gümrük idarelerinde şuanda Helsinki Gümrük'ünden bir TIR yola çıktı. 3 gün sonra buraya gelecek, bu TIR'da sarın gazı yüklü, göndericisi Helsinki'li X firma, alıcısı Türkiye'deki Eczacıbaşı, şimdi ben bunun risk değerlendirmesini yapıyorum. Sarın gazı tehlikeli bir gaz, ben bunu kontrol altına almalı mıyım almamalı mıyım? Sonra oradan tek bir tuşla basıyor, Eczacıbaşı firmasını görüyor. Firmanın güvenilirliğini kontrol ediyor. 'Bu araç geçebilir' diyerek Ortak Transit sisteminin işleyişi hakkında bilgi verdi. Aynı sarın gazının bir de TIR Karnesi ile geldiğini düşünün' diyen Kıyak, bu kez örneği şu şekilde verdi: Helsinki'den yola çıktınız, geliyorsunuz, Romen diyor ki eyvah sarın gazı geliyor, çekin o arabayı, polise haber verin, jandarmaya haber verin gibi bir takım aksamalar ve gereksiz gereçliliklerin ortaya çıkacağına vurgu yaptı.

ORTAK TRANSİT BİR İHTİYAÇ DOĞRULTUSUNDA YARATILDI

Kıyak sözlerine şöyle devam etti: Sonuçta ortada bir ticaret var, bu ticareti yapamıyorsunuz işte... Her şey aksıyor ve biz bunu yıllardır yaşıyoruz. Ortak Transit, AB kendi ihtiyaçları doğrultusunda yaratmıştır. AB tüm süreci elektronik ortama aktarmış, çok basit bir uygulama ile A gümrüğünde

ne uygulanırsa, B gümrüğünde de o uygulanıyor. Bir takım kriterler koyulmuş. Yani taşımada aynı, gümrükleme de aynı... Olağanüstü bir durum olmadıktan sonrada değiştirilmiyor' dedi.

ORTAK TRANSİT'LE BEKLEME YOK

Kıyak verdiği başka bir örnek de ise 'sarın gazı 50 ayrı bidon içinde Konya Gümrüğü'ne geldiğinde 49 bidon çıktı, bir tanesi nerede? Şimdi bunun 1 tanesi nerede diye araştırırsanız, günlerce o TIR'ı orada bekletmeniz gerekmektedir. Sistem diyor ki, hayır bekletme neden bekletiyorsun? Demek ki, Helsinki'de 1 varil eksik yüklendi. Hemen Helsinki Gümrük Müdürlüğü'ne sor. Sistem de bir cümlelik mesaj bölümü var. Diyor ki, bir kap eksik, bir uyarı mesajı geliyor Helsinki Gümrüğü'ne ve anında bu uyarı mesajı ekranına düşüyor, bakıyor açtığı beyana, ben hemen Helsinki'deki ihracatçı firmaya soruyorum, bir varil eksik mi gönderdin, kontrol et diyor. Kontrol edildiğine dair mesajı alıyor. Konya Gümrüğü'ne diyor ki, evet bir varil eksik geliyor zaten... Merak etme, 49 varil üzerinden ithalat işlemini yap. Bir TIR karnesi sistemi ile mevcut sistem arasındaki fark bu' diyerek, Kıyak sistemin modern çağa nasıl uyum sağladığını aktardı.

T1, ORTAK TRANSİTİN SİSTEMİNİN KONUŞAN DİLİ

Kıyak, T1 ile ilgili şu cevabı verdi: yapılan ticarete alıcı, gönderici, ülkesi, kilosu, kap adedi, şeklinde ticarete konu olan malın anlatıldığı dokümanın adıdır. Bilgisayar ortamında ekranın adı aslında... Bir A4 kağıdına döktülür. Bu A4 kağıdının aslını şoförünüze verirsiniz. Başka herhangi bir yerde mühürlenmiyor. Şoför bu kağıdı hareket noktasına götürüyor. Bu dokümanların farklı isimleri de var. Mal, AB malı değilse ve AB'ye gidiyorsa T1 düzenlenir, AB malı olup da dışarıya gönderiliyorsa T2 düzenlenir. T2'nin türleri de var' şeklinde bilgi verdi.

TIR KARNESİ 180 EURO, ORTAK TRANSİT SİSTEMİ 40 EURO

Ortak Transit sisteminin nakliyecilere sağladığı kolaylıklar konusunda, ortak gümrük işlemlerinin merkezi, şeffaf ve en önemli unsurun ise ekonomi olduğuna vurgu yapan Kıyak, '14 yapraklı bir TIR Karnesi için 90 EURO ödenmesi gerekir. Dönüşte 90 EURO toplam, 180 EURO... Her TIR Belgesi için belgeleri bize önceden gönderiyorlar, ek işlem için ayrıca talep edilen ek hizmet bedelleri var. Karneyi şoför yazamaz, yazdırma ücreti 50 EURO, diğer işlemler içinde 30 EURO olarak hesap ederseniz 260 EURO'ya tekabül eder. Bu sistem nakliyecilere ortalama 20 EURO'ya mal oluyor. 20 gümrük, 20 dönüş... 220-260 EURO nerde 40 EURO nerde? Bu çok ciddi bir tasarruf' diyerek sistemin ekonomik olduğunu belirtti.

UYGULAMA, TIR KARNESİNE GÖRE ÇOK DAHA BASİT

Kıyak, Ortak Transit Sisteminin uygulanmasının basitliğini ise şöyle anlattı: Bir firmamız, Hakkari'den Danimarka'ya hali ihraç ediyor. Hakkari Gümrüğü'ne gidip ihracat



FOTOGRAF: OYA KAYA

beyannamesi düzenliyor. İhracatçı firma, taşımacıya veya taşımacının temsilcisine; aç sistemi, boş bölümleri beyannameye göre doldur. Söz konusu kişi doldurdu ve gönderdi. Ekran da bir numara çıkar, bu numara sürecinin cep telefonuna mesaj olarak atılır. Sürtücü gidiyor bu numara ile Hakkari Gümrük Müdürlüğü'ndeki memuruna numarayı gösteriyor. Numara üzerinden bilgiler çağrılıyor ve çıktısı alınıyor. Bir kopyası şoföre veriliyor ve yürü deniliyor' şeklinde sistemin işleyişi hakkında bilgi verdi.

'6 YILDIR TÜRK NAKLİYECİLERİNE SİSTEMİ ANLATIYORUZ'

Sistemin nakliyeciler tarafından bilinmesi ve tanıtılması konusunda çalışmalar yaptıklarını aktaran Kıyak, sistemi 2006'dan beri sektöre anlattıklarını ve 2013 yılı itibarıyla yaklaşık 6 yıldır çalışmalarına devam ettiklerini kaydetti. 250 ülkeye ulaştıklarını bilgisini veren Kıyak, sözlerine şöyle devam etti: 'eskiden bu sistemin adı RoderNet'ti. Roder aracı ile biz bu sistemi taşımacılara götürdük. Sonra RoderNet UND ile birleşince UNDNET yaptık. Yine aynı şekilde SGS'nin bir sistemiydi. Sonrasında UND ve SGS ayrılmak durumunda kaldı. Sonra SGS olarak kendi firmasında devam etti' şeklinde geline süreci hakkında bilgi verdi.

BAKANLIK, SİSTEMİ DESTEKLİYOR

Sistemin Bakanlık tarafından desteklendiğini aktaran Kıyak, '01 Aralık 2012 yılında Türkiye resmen ortak transite girdi. Gümrük ve Ticaret Bakanı Hayati Yazıcı, sistemi 27 Aralık'ta düzenlenen bir toplantı ile sektörün tüm paydaşlarına tanıttı. Aylık olarak kaç tane T1, T2, TIR beyanı açtığınızı ve tasarruf rakamlarımızı gümrük bakanlığı takip edilecek, yayınlıyor. Bakanlığın da sistemin Türkiye'de tanıtılması için ayrıca çalışmalar yürüttüğünü belirten Kıyak, 'Gümrük Bakanlığı'ndan uzmanlar geliyor. Her bölgenin Ticaret Odaları'nda toplantılar organize ediyorlar. İstanbul Ticaret Odası'nda 2-3 toplantı yapıldı. 750 firmadan 350 kadarına ulaşmış, anlatıldı' dedi.

'BİZİM GÖREVİMİZ TRANSİTE İŞLERİ KAZANDIRABİLMEK'

Sürecin nasıl işlediğine dair bilgi veren Kıyak, 'biz Türkiye'de kapsamlı teminat sahibi, asıl sorumluyuz, yani kefil kurulusuz. Türkiye'de ulusal anlamda 43 firma var. Hem uluslararası hem de ulusal olarak da sadece 3 var. Bu firmaların görevi Ortak Transit'e işlerlik kazandırabilmek için gerekli olan teminatı sağlamak, bir de veri üretilmesini yani gümrüğe veri akışını temin etmek' dedi. Kefil firma olarak, bankadan teminat mektubu aldıklarını ve bu mektubu Gümrük Bakanlığı'na verdiklerini kaydeden Kıyak, örneğin 50 milyon liralık bir hareket yapılacak teminat mektubu ise süresizdir. Günde 800 tane TIR hareketini yönlendiriyorum. İlk TIR varıyor, 200.000 EURO'luk bir teminatla A noktasından B noktasına gidiyor. B noktasına varır varmaz 200.000 EURO'nun blokajı kalıyor. Teminatı bir başka TIR'a veriyorum ve bu işlemlerin tamamı elektronik ortamda gerçekleşiyor, diyerek tek tuşla yapılan işlemler hakkında bilgi verdi. İşlemi Türkiye için ve kefil olduğum Almanya, Romanya, Polonya, Bulgaristan, Fransa ve İtalya'da aynı sistemle yapıyoruz. Fransa'dan Türkiye'ye bir TIR geliyor, Fransa'daki teminatımdan kullanırım, Almanya'dan geliyorsa Almanya'daki teminatımı kullanırım. Bu kadar parayı, teminat mektubunu nereden buluyoruz? Biz SGS İsviçre'nin bir kuruluşuyuz. SGS genel gözetim şirkettir. 1876 kuruluşludur ve dünyada 130 ülkede faaliyettedir. Dünyanın en büyük fon şirketlerinden biridir. Teminat mektubu sıkıntımız o yüzden yok' dedi.



Yılın Lojistik Tedarikçisi Ödülü DSV'ye verildi

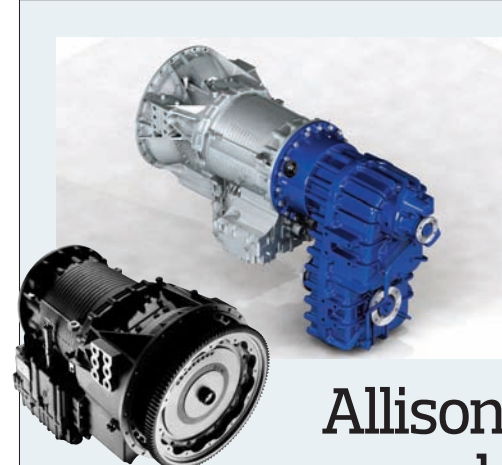
Lojistik alanında yılın tedarikçi ödülüne, sektörün en büyük 10 taşıma ve lojistik firmalarından biri olan DSV Hava ve Deniz Taşımacılığı A.Ş. layık görüldü. Dünya çapında 75 ülkede faaliyet gösteren, taşıma ve lojistik alanında en büyük global 10 firmadan biri olan DSV, ülkemizde DSV Türkiye olarak 9 lokasyonda hizmet veriyor. İstanbul, İzmir, Ankara ve Mersin'in aralarında bulunduğu 9 lokasyonda, yaklaşık 250 çalışanı bulunan DSV Türkiye, deniz, hava ve kara alanında her türlü taşıma ve lojistik çözümler konusunda hizmet sunuyor.

DSV TÜRKİYE, ÖNEMLİ FİRMALARIN ÇÖZÜM ORTAĞI

DSV Türkiye, ülkemizde faaliyete başladığı günden bu yana dünyanın en önemli tekstil, enerji ve otomotiv markalarının nakliye ve lojistik hizmetlerini üstlenmiş olup, bu markalar ile uzun süreli çalışmalar yapmaktadır. Dünyanın en önemli enerji santrallerinin taşımacılığını üstlenen DSV Türkiye, aynı zamanda tekstil sektöründe de önemli markaların daimi çözüm ortağı olarak faaliyet yürütmektedir.

YILIN TEDARİKÇİ ÖDÜLÜNÜN SAHİBİ OLDU

2001 yılından bu yana hizmet verdiği her sektörde önemli başarılarla imza atan DSV Hava ve Deniz Taşımacılığı A.Ş., son olarak hizmet kalitesinin, güçlü satın almasının, Kalite Sistem belgelerinin, kriz yönetimindeki başarılarının değerlendirilmesi sonucunda Siemens A.Ş. Tedarik Zinciri Yönetimi Bölümü tarafından Lojistik alanında yılın tedarikçi ödülüne layık görüldü.



Allison şanzımanlı kamyonlar her yükü sırtlıyor

Almanya'nın uzman araç üreticisi KAMAG tarafından yeni geliştirilen çüruf potalı yük kamyonu daha yakıcı çürufün güvenli ve hızlı taşınması için Allison tam otomatik şanzıman kullanılıyor. Eritme çalışmaları, çelik fabrikaları, tersaneler, açık deniz teknolojisi, nakliye araçları ve sistemleri gibi farklı alanlarda kullanılan KAMAG araçları aynı zamanda uzay endüstrisindeki zorlu nakliye görevlerini, büyük yük nakliye firmalarının lojistik terminal ve işleme merkezi görevlerini de gerçekleştiriyor.

NEDEN ALLISON ŞANZİMAN TERCİH EDİLİYOR?

KAMAG tarafından yeni geliştirilen ve şimdiye kadar en büyük 2802-130 tip çüruf potasına sahip yük Allison tam otomatik şanzımanlı kamyonu, yüksek ısılarla tavsiye edilmesi gereken çüruf'un taşınması işlemini kolaylıkla yapıyor. 11.9 metre uzunluğunda, 7.7 metre genişliğinde, 4.3 metre yüksekliğinde olan 82 tonluk araç, 130 ton yük taşıyabiliyor. 2 bin 100 motor devrinde 403 kW (548 hp) ile Caterpillar dizel motor C15 ve Allison 4000 Serisi şanzıman ile donatılan tek akslı araç, 5.7 metre uzunluğunda ve 4.35 metre yüksekliğindeki çüruf potasını 45 m3 kapasite ile taşıyor. Çüruf potalı yük kamyonu, artan yükleri ve daha geniş çüruf potalarını kolayca nakletmek için geliştiriliyor. Bu durumda KAMAG, kompakt aktarma organları için üstün performans sunması nedeniyle Allison şanzımanı tercih ediyor. Direkt transfer kutusu montajı ile Allison 4000 serisi şanzıman, araç çalıştırılacak tork artışı ve kesintisiz güçten aktarılmasını sağlıyor. Bir diğer deyişle, vites değişikliklerinde dahi yük kamyonunun çeker aksına sürekli güç iletiyor.

BP'nin Ege Bölgesi Akaryakıt Bayileri, Mustafa Sandal'la İzmir'de Bir Araya Geldi



BP'nin reklam yüzü Mustafa Sandal, BP Club Card konserlerinin ilk ayağı için geldiği İzmir'de BP'nin Ege Bölgesi'ndeki bayileri ile buluştu. BP sponsorluğunda gerçekleşen BP Club Card Mustafa Sandal Konserler serisinin ilkinin geçtiğimiz günlerde İzmir'de gerçekleşti. Konser sonrası BP'nin Ege Bölgesi'ndeki

bayiler, öğle yemeğinde buluştu. BP Türkiye Akaryakıt Satış Müdürü Yiğit Meral ve sanatçı Mustafa Sandal ile BP bayilerinin bir araya getiren ve Swiss Otel'de gerçekleşen buluşmaya yaklaşık 30 BP bayisi katıldı. Gerçekleştirilen yemekte, BP'nin önümüzdeki dönem pazarlama ve satış faaliyetleri ile ilgili bilgi verildi.

SEKTÖRDEN

TASIMACILAR

| EYLÜL 2013 |
| www.tasimacilar.com |

7



Serin Corner'lar için 9 imza atıldı

Tüketicilerin ürünlere daha kolay ulaşmasını sağlayan ve sektörde bir devrim niteliği taşıyan Serin Corner'ların Türkiye'de hızla yaygınlaşması öngörülüyor. Bayraktarlar Merkon, Bayraktarlar Aksaray, Gökduman Otomotiv, Taşkiranlar Petrol, Ersinler Otomotiv, Ali Yayla Otomotiv, Sami Şahin Motorlu Taşıtlar, Şimşekler Grup ve Demirkaya Nakliyat kendilerini Serin Corner yapan anlaşmayı törenle imzaladılar.

MERCEDES BAYİLERİ, BAYRAKTARLAR MERKON VE BAYRAKTARLAR AKSARAY İLE İMZALAR ATILDI

Bayraktarlar Holding bünyesinde bulunan Mercedes bayileri Bayraktarlar Merkon A.Ş. ve Bayraktarlar Aksaray A.Ş. düzenlenen imza töreniyle "Serin Corner" oldu. İmza törenine Serin Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Fevzi Serin, Bayraktarlar Merkon A.Ş. Genel

Müdürü Ali Akbaş katıldı. Sektörde iki duayen isminin bulunduğu tören bu yönüyle de dikkatleri çekerken, törende Ali Akbaş ve Fevzi Serin "Sektörün iki köklü firmasının iş birliği için imza atmasından duyulan memnuniyeti dile getirirken, bu iş birliğinin uzun soluklu olacağı inancında olduklarını vurguladı.

KÜTAHYA'DAN GÖKDUMAN OTOMOTİV'DE SERİN CORNER OLDU

Merkezi Kütahya da bulunan, bölgede 2. el çekici ve Treyler piyasasına hakim olan Gökduman Otomotiv Serin Treyler ile karşılıklı sözleşmeye imza atarak Serin Corner projesinde ilk imza atan firmalar arasında yer aldı.

Kalite ve güvenin tek adresi Serin olduğu için tercih ettiklerini vurgulayan şirket sahibi Hüseyin Gökduman "Firmamız Kütahya bölgesindeki 2.el Treyler ve çekici sektörünün nabzını tutan bir firmadır.

"Kazandıran Köşe Serin Corner'lar" projesi kapsamında ilk imzalar atılmaya başlandı.

Ayrıca Kütahya bölgesi Türkiye'deki nakliye ihtiyacının büyük bir bölümünü karşılamaktadır. Buda Treyler ihtiyacını arttırmaktadır. Serin ile yapmış olduğumuz bu iş birliği ile bu ihtiyacı karşılayacağımızdan eminiz" dedi.

ŞİMŞEKLER GRUP ARTIK BİR SERİN CORNER

Sivas'ın 2.el piyasasında etkin rol oynayan Şimşekler Grup Taşımacılık Ltd. Şti., Serin plazada düzenlenen törenle Serin Corner projesine dahil oldu. Şimşekler Grup Taşımacılık Ltd. Şti. Yönetim Kurulu Başkanı Erdem Şimşek " Bu proje ile Sivas ilimizin taşımacılık sektöründeki firmaların filolarındaki araç kap-

asitesini Serin'in kaliteli ürünleriyle arttırmayı hedeflemekteyiz. Ayrıca bu işbirliği ile firmamızın piyasadaki bilinirliğinin artacağından eminiz" şeklinde konuştu.

SERİN CORNER MARDİN'DE

Demirkaya Nakliyat Petrol Tic.Ltd. Şti. Corner sözleşmesine imza atarak Mardin'de Serin Corner olarak hizmet vermeye başladı. Mardin'in kaliteli ürün ve hizmete ihtiyacı olduğunu ve bu ihtiyacın Serin ile karşılanabileceği için tercihleri bu yönde kullandıklarını vurgulayan Demirkaya Nakliyat Petrol Tic. Ltd. Şti. Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Ziya Demirkaya," Serin'in ürünlerindeki ve satış sonrası hiz-

metlerindeki kaliteyi yakından biliyoruz. Bu yüzden projede yer almaktan gayet memnunuz" açıklamasında bulundu.

BİR BAŞKA İMZA MUĞLA'DAN

Serin Treyler, Muğla'nın Dalaman ilçesinde her türlü ikinci el ağır vasıta ve treyler satışı alanlarında faaliyet gösteren Ersinler Otomotiv ile sözleşme imzalayarak, Serin Corner projesine bir firmada daha dahil etti.

"SERİN'İN KALİTESİNİ MÜŞTERİLERLE BULUŞTURMAKTAN MUTLULUK DUYACAĞIZ"

Serin Corner projesi kapsamında, Konya'dan Ali Yayla Otomotiv, Sami Şahin Motorlu Taşıtlar ve Taşkiranlar Petrol ile Serin Plazada yapılan törenlerde Corner imzaları atıldı. Serin'in kaliteli ürünlerini müşterilerle buluşturmaktan gurur duyacaklarını vurgulayan firma yetkilileri, anlaşmanın her iki tarafa

da kazançlı olması temennisinde bulundu.

"UZUN SOLUKLU İŞ BİRLİĞİ İÇİN İLK İMZALARI ATTIK"

9 firma ile imzalanan sözleşmelerle, Serin Corner projesinde emin adımlarla ilerlediklerini vurgulayan Serin Treyler Genel Müdürü Recep Serin "Kazandıran köşe Serin Corner projemize destek veren tüm firmalarla uzun soluklu işbirliği için ilk imzaları attık. Otomotiv sektörüne yeni bir bakış açısı ve inovasyon kazandıran bu projemizle ilgili firmalardan çok güzel tepkiler aldık. Projemize her geçen gün talepler aratarak gelmeye devam ediyor. Bu talepler 2013 yılının sonuna kadar hedeflemiş olduğumuz 15 adedin üstünde bir Serin Corner satış noktasını oluşturabileceğimizi gösteriyor. 2014 yılı sonunda ise en az 50 Serin Corner satış noktası ile müşterilerimize hizmet vermek istiyoruz" dedi.

profleet
filo yönetim çözümleri



Bandag'la bir dünya yol gidin!

İlk ömrünü tamamlayan karkaslarınızı dünyanın en çok tercih edilen kaplama markası Bandag'la kaplayın, lastiğinizin iki, üç ve dördüncü ömründe yeni lastiğe eşdeğer performansı çok daha az maliyetle elde edin.

BRIDGESTONE

bandag

SA

LASSA



Otokoç Samsun Volvo Tesisleri Açılışı Yapıldı

Otokoç, Samsun'daki tesislerinde Volvo otomobillerinin satış ve satış sonrası hizmetlerine başladı.

Bu amaç ile düzenlenen törene Otokoç Otomotiv Genel Müdürü Görgün Özdemir, Otokoç Genel Müdür Yardımcısı Uğur Güven ve Volvo Car Türkiye Genel Müdürü Greg Maruszewski ile çok sayıda davetli katıldı. Törenin açılış konuşmasını yapan Uğur Güven'in ardından, Görgün Özdemir ve Greg Maruszewski, Otokoç - Volvo işbirliği ile plan ve yatırım hakkında bilgi verdi.

"570 MİLYON LİRA YATIRIM GERÇEKLEŞTİRECEĞİZ"

Otokoç Otomotiv Genel Müdürü Görgün Özdemir, bugün 3,3 milyar liraya yaklaşan cirosu ile Otokoç Otomotiv'in Türkiye'nin en büyük 35. şirketi olduğunu belirterek, Otokoç - Volvo işbirliğinin 2009 yılında başladığını ve bu işbirliği ile Volvo'nun Türkiye'deki, satış adetlerinin ve pazar payının artmasında çok önemli rol oynadıklarını söyledi. Özdemir şöyle devam etti: "Tüketicilere birebir iletişimde olduğumuz perakende noktalarımızın yaygınlığı ve hizmet kalitesi üzerine titredığımız konuların başında gelmektedir. Bu kapsamda araç yatırımlarımız ile birlikte bu yıl 570 milyon lira yatırım gerçekleştireceğiz" dedi.

"EN UZUN DÖNEMLİ ARAÇ KİRALAMA HİZMETİ VERİYORUZ"

Özdemir konuşmasında "Otomotiv perakendeciliğinde 35 satış ve satış sonrası tesisi, araç kira-

lamada 103 ofis ile Türkiye'nin dört bir yanında toplam 138 noktada müşterilerimizle buluşuyoruz. Araç kiralamada, Avis ve Budget markalarımız ve ulaştığımız 25.000 adetlik araç filosu ile hem günlük kiralama, hem de uzun dönem filo kiralama hizmetlerini sunuyoruz" dedi.

"PAZAR PAYININ ARTMASINDA ÇOK ÖNEMLİ BİR RÖLE SAHİBİZ"

Özdemir'den sonra konuşan, Otokoç Genel Müdür Yardımcısı Uğur Güven ise, Samsun tesisinin Otokoç'un Taşdelen, Antalya, Adana, Konya ve İstinye tesislerinden sonra Volvo satış ve servis hizmeti verdiği altıncı nokta olduğunu belirterek, "Samsun tesisimizle birlikte Volvo'nun Türkiye genelindeki 16 satış noktasından 6'sını temsil eder duruma geldik. 2013 yılının ilk 8 ayına baktığımızda Otokoç olarak Volvo satışlarının neredeyse yarısını gerçekleştirdik. Bu performansımızla Volvo'nun Türkiye'deki satış adetlerinin ve pazar payının artmasında da çok önemli bir role sahibiz" dedi.

"KALICI BİR BİRLİKTELİK OLMASINI UMUYORUZ"

Volvo Car Türkiye Genel Müdürü Greg Maruszewski, "Samsun'da bulunmaktan ve bir ilki sizlerle tecrübe ediyor olmaktan mutluluk ve heyecan duyuyorum. Bugün Karadeniz Bölgesi'ndeki ilk yetkili satıcımızı açıyoruz. Potansiyeline çok güvendiğimiz bu bölgede Otokoç işbirliği ile genişleyen satış ağımızın bizi önemli bir noktaya taşıyacağından hiç kuşkuymuz yok. Volvo Car Türkiye olarak bizi çok mutlu eden bu işbirliğinin her iki taraf için de kalıcı olması en büyük temennimiz" şeklinde konuştu.

SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

EYLÜL 2013
www.tasimacilar.com

8

DARICALILAR,
YENİ NESİL
AKARYAKIT
İSTASYONU GO
İLE BULUŞTU

Yeni nesil GO yakıt istasyonu, Kocaeli'nin, Darıca ilçesinde açıldı. Bölgenin en önemli ulaşım arterlerinden Danca'da Atatürk Caddesi üzerinde yer alan GO yakıt istasyonu, düzenlenen törenle hizmete girdi. Danca ilçesinde açılan yeni istasyonun açılış törenine, İpragaz CEO'su Selim Şiper, İpragaz Genel Müdür Yardımcısı Eyüp Aratay ve İpragaz yöneticilerinin yer aldığı tören, GO bayisi Orinpet

Petrol sahipleri Nafiz ve Yunus Orman'ın ev sahipliğinde gerçekleştirildi. Yerel yöneticiler, iş dünyası ve sektör temsilcilerinin de hazır bulunduğu açılış törenine, vatandaşlar da büyük ilgi gösterdi. Açılış töreninde bir konuşma yapan İpragaz CEO'su Selim Şiper, "GO, bayilere söz hakkı veren özgün BADO (Bayi Dostu) dağıtım sistemi, su ve elektrik tasarrufundan geri dönüşüme kadar gösterdiği

güçlü çevre hassasiyetleri, yüksek standartlardaki yakıtları, adil ve kaliteli hizmet anlayışı ile bayilerimiz ve müşterilerimizden büyük beğeni topluyor. Özgün özellikleri ile Türkiye akaryakıt sektöründe gerçek anlamda yeni bir dönem başlatan GO, kısa sürede yolların aranan markası oldu" diyerek, yeni nesil GO yakıt istasyonlarının bir biri ardına açılmaya devam edeceğini belirtti.

Mercedes ve TIRSAN Karadeniz'de Büyük Bir Ortaklığın Temelini Attı

Karadenizli iki büyük firma Hassoy A.Ş. ve TIRSAN Treyler yaptıkları iş birliğiteliğiyle büyük bir aile oluşturdu.

Artvin Hopa'da bir araya gelen iki firma, iş birliklerini düzenledikleri bir basın toplantısı ile duyurdu. Toplantı'ya Hassoy Yönetim Kurulu Başkanı Ali Osman Ulusoy, TIRSAN Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, Ulusoy Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Hülya Ulusoy ve davetliler katıldı.

Hopa Peronti Hotel'de düzenlenen akşam yemeginde bir araya gelen katılımcılar birleşmenin sektör açısından da önemine değinerek, yıllardır süren dostluklarını bir araya getirerek güzel bir beraberlik örneği sergilediklerini belirttiler.

MERCEDES VE TIRSAN KARADENİZ'DE BULUŞTU

Karadenizli iki büyük ailenin bir araya gelip güzel bir işbirliği çatısı altında birleşmiş olmalarında dolayı mutlu olduğunu belirten TIRSAN Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, Mercedes Bayisi Hassoy ile yeni bir başlangıç adımlarını attıklarını dile getirdi.

Çetin Nuhoglu toplantı sırasında yaptığı konuşmasında "Bugün yeni bir başlangıç yapıyoruz. Artık Mercedes ile başlattığımız o ilişki bu bölgede de devam edecek. Tüm Karadeniz Bölgesi'ne Mercedes ve TIRSAN beraberce müşterilerine hizmet sunacaklar. O anlamda da çok mutluyuz. Hem aile birbirine çok yakın hem de Mercedes ve TIRSAN iki lider markanın yan yana



gelmesinin her açıdan çok doğru ve avantajlı olduğunu görüyoruz" dedi.

Karadeniz bölgesine fayda sağlayabilmek açısından da birlikteliğin önemli olduğunu altını çizen Nuhoglu, "Bölgeye nasıl fayda sağlayabiliriz, neleri hayata geçirebiliriz cümlesini artık yavaş yavaş tüm bilgi birikimlerimizle beraber paylaşmanın mutluluğunu taşıyorum" diyerek Türkiye'nin son 5 yılda çok büyük değişiklikler yaşadığını belirtti.

"SARP VE HOPA BÖLGESİNİN BÜYÜMESİ İÇİN BİÇİLMİŞ KAFTAN"

Sarp ve Hopa'nın bölgenin büyümesinde büyük rolü olduğunu ifade eden Nuhoglu sözlerini şu şekilde sürdürdü: "Türkiye çok net değişiyor. Türkiye'ye son 5 yılda geri dönüp baktığımızda göreceğimiz bir sürü değişiklikler hem bu bölgede hem tüm Türkiye'de inanılmaz fazla. Bu bölgeye baktığımızda bundan 10 yıl önce Türkiye'den Gürcistan, Azerbaycan veya onun üzerinden Orta Asya'ya yapılan taşıma-

larda sayılar 3-5 bindi, bugün 100 binleri konuşuyoruz. Bugün Sarp Sınır Kapısı'na geçen geldiğimizde gördüm, adım atmak mümkün değil artık. Özellikle bizim ticaretin bu bölgelerde büyümesi özellikle Azerbaycan ve Gürcistan ile olan iyi ilişkilerimiz, bunun üzerinden geçerek Orta Asya'ya gitme arzumuz bu bölgedeki taşımacılığı daha da geliştirecektir. Sarp, Hopa bu iş için biçilmiş kaftandır. Hem Orta Asya'ya uzanan Sarp Sınır Kapısı da biçilmiş kaftandır."

"AVRUPA, KAFKAS, ASYA TARİHİ ULAŞTIRMA KORİDORU"

Tarihi ulaştırma koridorundan da kısaca bahseden Nuhoglu, koridorun adını İpek Yolu'ndan esinlenerek aldığını ifade ederek "Biliyoruz ki yıllarca TRACECA dediğimiz ulaştırma koridoru, tarihi İpek Yolu'ndan ismini almıştır. Bu yollardan geçerek ta Moğolistan'a kadar bağlanması planlanmıştır. Bunlar bize güven veriyor, bunlar bize ilerisi için umut veriyor. Biz uluslar

arası nakliyeciler, yurtdışı taşımacıları, eşya ve yolcu taşımacıları olarak baktığımız zaman gerçekten inanılmaz enerji harcıyoruz. Her şeyden fedakarlık yapıyoruz ve bunların sonucu olarak da çocuklarımızın geleceği için çalışıyoruz. Ne kadar cefakâr işleri yaptığımızı biliyoruz. Bunun karşılığı olarak da bu bölgede hak ettiğimiz daha iyi yerlere taşınmak için mücadele ediyoruz" şeklinde açıklama yaptı.

Mercedes ve TIRSAN gibi iki büyük markanın Karadeniz'de hizmet verecek olmasının önemini bir kez daha vurgulayan Nuhoglu "bundan sonra iki büyük marka Mercedes ve TIRSAN yan yana gelecek, tek elden hizmet verebilmenin mutluluğunu yaşamaktayız" dedi.

Nuhoglu ailesiyle uzun yıllara dayalı dostluklarının olduğunu hatırlatan Hassoy A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Ali Osman Ulusoy ise konuşmasında birlikteliğin Mercedes ve TIRSAN'ın yanı sıra tüm Karadenizlilere ve bölge nakliyecisine hayırlı olması temennisinde bulundu.



Umut Konvoyu umut dağıtmak için yola çıktı

Mercedes-Benz Actros çekicilerden oluşan 11 araçlık konvoy, Frankfurt'tan teslim aldığı, Türkiye-Suriye sınırındaki kamplarda kullanılacak yaklaşık 4 Milyon Euro değerinde ve 300 ton ağırlığındaki yardım malzemesini Gaziantep'e taşıyor. Alman sivil toplum kuruluşu "Luftfahrt ohne Grenzen e.V." (LOG) ve Daimler AG'nin birçok sponsorun desteğiyle oluşturuldukları yardım konvoyundaki malzeme, T.C. Başbakanlık Afet ve Acil Durum Yönetimi Başkanlığı (AFAD), Türk Kızılayı ve tıbbi yardım organizasyonu "International Medical Corps" aracılığıyla ihtiyaç olan kişilere, özellikle de çocuklara iletilecek.

TÜM İHTİYAÇLAR BU KONVOY DA

"Umut Konvoyu - Kanatlanan Tekerlekler" adını taşıyan yardım konvoyunda, yaklaşan kış mevsimi de dikkate alınarak 40 bin kişiye yetecek kadar kışık giysi, 2 bin kişi için kış şartlarına uygun çadırlar, 10 bin battaniye, 100 bin çocuğa yetecek bebek gıdası, çocuk hastalıklarına karşı 60 bin doz aşı ve 350 adet yeni tekerlekli sandalye bulunuyor. Ayrıca Mercedes-Benz Actros kamyonlar, iki Mercedes-Benz Sprinter ambulans, 350 tekerlekli sandalye ve üç ay süreyle 70 bin kişinin ayakta tedavisinin yapılabileceği yeni mobil sağlık merkezinin de bölgeye nakledilmesini sağlıyor.

LOG VE AFAD UMUT DAĞITTIYOR

Suriye sınır bölgesindeki kamplarda yaşamak zorunda kalan sivililerin ihtiyaçlarının karşılanması için birçok malzemenin gerekli olduğunu altını çizen Mercedes-Benz Türk A.Ş. Direktörler Kurulu Başkanı Rainer Genes, Umut Konvoyu'nun İstanbul'da kurulduğunda yaptığı konuşmasında "Çadır, battaniye ve aşı en çok ihtiyaç duyulan malzemeler. Bu nedenle 11 Mercedes-Benz Actros, bu yardım malzemelerinin bir an önce yerine ulaşmasını sağlamak için yola çıktı. Daimler'in LOG ve AFAD ile yaptığı işbirliği ile zor durumda olan insanların ihtiyaçlarını kısmen de olsa karşılayarak geleceğe umutla bakmaları için yardımcı olabiliriz" şeklinde konuştu.

10 yıldır tüm dünyada afet ve kriz bölgelerine acil malzeme yardımı sağlayan LOG Yönetim Kurulu Başkanı Frank Franke ise "Daimler ile yardım konvoyunu çok hızlı bir şekilde yola çıkarabildiğimiz için çok mutluyuz. Ancak bu süreçte bile bölgede yardıma ihtiyacı olan sivililerin sayısı bir milyonu aştı" dedi.



Yakıttan tasarruf etmenin yolları

Artan yakıt fiyatlarıyla birlikte tasarruf etmenin yollarını arayan sürücülere Goodyear farklı çözümler sunar.

● Hızınızı sınırlandırın:

Yakıt tasarrufu elde etmenin en kolay ve etkili yöntemlerinden biri hızınızı azaltmaktır.

● Ani frene son verilmesi:

Yavaş yavaş hızlanarak ve mümkün olduğu kadar yumuşak vites geçişleri ile yakıt tasarrufu sağlayabilirsiniz.

● Aracın mümkün olan en yüksek viteste kullanımı:

Otomobiller mümkün olan düşük viteste kalkış için tasarlanmaktadır çünkü en fazla güce sahip oldukları zaman kalkış zamanlarıdır.

● Klimayı dikkatli kullanın:

Klima, otomobilin motoru için yakıt kullanan ekstra bir yüküdür. Klima kullanılmaması yüzde 3'e kadar yakıt tasarrufu sağlar.

● Aşırı rölantide çalıştırmayın:

Araç rölantide çalışırken yakıt harcar ve bu litre başına sıfır kilometre anlamına gelir. Beklerken motoru kapatmak ve hareket için hazır olduğunuzda tekrar çalıştırmak arabayı hareketsiz durumda çalıştırmaktan daha az yakıt harcar.

● Gereksiz yükleri çıkartın:

Araç ne kadar ağır olursa hareket etmek için o kadar fazla enerji gerekir, bu nedenle aşırı yük taşıması daha yüksek yakıt tüketimi ile sonuçlanır.

● Araç bakımını uygun şekilde yapın:

Araçınızın maksimum verimlilikte çalışmasını sağlamak için düzenli servisler ile bakımını yaptırın. Kirli motor, bujiler, kirli hava filtresi veya tıkalı yakıt filtresi yakıt tasarrufunuzu olumsuz bir şekilde etkiler.



Shell'in Derince tesisleri 50. YILINI KUTLADI

Kocaeli'nin Derince ilçesinde 1963 yılında kurulan ve bugün 46 ülkeye ihracat gerçekleştiren Shell & Turcas Derince Madeni Yağ ile Gres Fabrikası ve Akaryakıt Terminali'nin 50. yılı, anlamlı bir törenle kutlandı. Shell'in üst üste 10'uncu kez Türkiye'nin En Beğenilen Akaryakıt ve Madeni Yağ Şirketi' seçildiğini ve madeni yağlar pazarında da 6 yıldır liderliğini koruduğunu ifade eden Shell & Turcas CEO'su Jacek Dziembaj bu başarı da Derince Tesislerinin büyük rolü olduğunu söyledi.

'EN FAZLA İHRACAT YAPAN 1000 FİRMA'

2012 yılında Derince Madeni Yağ ile Gres Fabrikası'ndan toplam 46 ülkeye madeni yağ ihracatı gerçekleştirdiklerini söyleyerek "Bu güçlü performansımız ile Türkiye İhracatçılar Meclisi'nin (TİM) 55 bin firma arasında belirlendiği 'en fazla ihracat yapan 1000 firma' arasına girmeyi de başardık. Derince Tesisleri ekibimiz titiz ve özverili çalışma anlayışıyla Türkiye genelindeki tüm terminallerdeki ürün akışımızın devamlılığını başarıyla sağlıyor" dedi.

Shell & Turcas Derince Madeni Yağ ile Gres Fabrikası ve Akaryakıt Terminali'nin 50. kuruluş yılı nedeniyle Kocaeli Wellborn Luxury Hotel'de özel bir gece düzenlendi.



'TÜRKİYE'YE EN İYİSİNİ SUNMAK İÇİN ARALIKSIZ ÇALIŞIYORUZ'

Türkiye'deki 90'ıncı yılında, Derince tesislerinin de 50'nci yılını kutlama mutluluğunu yaşadıklarını belirten Shell Türkiye Ülke Başkanı Ahmet Erdem, Türkiye ekonomisine önemli katma değer kazandıklarını söyledi ve "Shell Derince tesislerimiz de 1963 yılından beri hem Shell'e hem Türkiye ekonomisine çok önemli değerler katarak, başan yolculuğumuzun en önemli

kilometre taşlarından birini oluşturdu. Büyük başarılarla dolu bu 90 yıl içinde, yatırımlarımızla her zaman Türkiye'nin büyümesine katkı sağladık. Çalışanlarımızla birlikte Türkiye'ye en iyisini sunmak için aralıksız çalışıyoruz. Tüketicileri yeniliklerle tanıştırıyor, sektörümüzdeki gelişmeler öncülük ediyoruz. Bu üstünlüğümüze güç katan Derince tesislerindeki tüm çalışma arkadaşlarımız, başarılı performansları için kutluyorum" dedi.

Yıl: 3 SAYI: 86 FİYATI: 50 kuruş - EYLÜL 2013
GAZETENİN YAYIN PERİYODU: HAFTALIK
YAYIN TÜRÜ: YEREL/SÜRELİ
www.tasimacilar.com

TAŞIMACILAR

KURUCU

M. Naci KALENDER

İmtiyaz Sahibi

Mete Turizm Basın ve Yayıncılık Hizmetleri

San. ve Tic. Ltd. Şti. Adına

M. Mete KALENDER

Haber Koordinatörü:

Alev ARSLAN

Hukuk Danışmanı

Av. Uğur AMAŞYA

Muhabir:

Oya KAYA

Grafik Tasarım:

Faruk KILIÇ

ANADOLU TEMSİLCİLİKLERİ

Ankara: Efecan BARUT

İzmir: Orkut İŞIKALP

Edirne: KAPIKULE-

HAMZABEYLİ Mehmet

ŞENOL (Edirne Gazetesi)

Hatay - Reyhanlı -

CLİVEGÖZÜ: Abit KIZILCA

(Rehber Gazetesi)

Hatay: Hasan YETMEZ

Mersin: Meltem

AHATOĞLU

Ardahan - Posof -

TÜRKGÖZÜ: Bülent KILIÇ

(Kılıç Ofset)

İğdır-DÜLAC: Serdar

UNŞAL

Ağrı Doğubayazıt

GÜRBÜLAK: Selehattin

KACURU

Artvin-Hopa-SARP:

Hayati AKBAŞ

Sırmak-Silopi-HABUR:

Halil COŞKUN

Cizre: Emin Diloğan KINAY

(Haber 73 Gazetesi)

Adres: İhlamurdere Cad. No:5 K:4 Beşiktaş - İstanbul
Tel: (0212) 258 77 86 - 87 Fax: (0212) 259 78 85
GSM: 0532 304 60 77 E-MAIL: info@tasimacilar.com

info@tasimacilargazetesi.com
BASILDIĞI YER: İhlas Gazetecilik A.Ş. Merkez Mah.
29 Ekim Cad. İhlas Plaza No:11 A/1
Yenibosna - Bahçelievler - İSTANBUL

Köşe yazılarının sorumluluğu yazarlarına aittir.

Tasimacilar Gazetesi basın meslek ilkelerine uymaya söz vermiştir.