



TASIMACILAR

LOJİSTİK | EKİM 2013 | SAYI: 87 | FİYATI: 50 KURUŞ | www.tasimacilar.com

CEM ÖNCE PETGAZ GENEL MÜDÜRLÜĞÜ'NE ATANDI

PETGAZ A.Ş. hisselerinin, yaklaşık 3 bin çalışanıyla dikey olarak bütünleşmiş bir şirketler grubu olan OTEKO'ya devri sonrasında Genel Müdürlüğe Cem Önce getirildi.



TÜRK NAKLİYECİLİRİNİN BATI CEPHESİ'NDEKİ BİTMEYEN ÇİLESİ



Batı çıkışlarımızda ciddi sorunlarımızın olduğunu hatırlatan **UND İcra Kurulu Başkanı Fatih Şener**, batı kapılarımızın özellikle yavaşlatıldığını belirtti. Bu yavaşlatmanın sebeplerini ise, şu şekilde sıraladı; Bir, trene binmek bizi yavaşlatıyor. İki, Batı'da maliyetlerimiz artıyor.



TÜRK NAKLİYECİLERİ İSYANDA

Türk nakliyecilerinin skandal boyuttaki sorunları devam ediyor. Avusturya'da zorunlu tren uygulaması ile başlayan yıldırma politikası, Bulgaristan'ın Türk nakliyecilerine kestiği keyfi cezalar Türk nakliyecilerini sonunda isyan ettirdi. Avusturya'da eylem, Bulgaristan'da yoğun diplomasi trafiği vardı.

YABANCI TAŞIMACININ PAYI ARTIYOR

Son dönemde yabancı taşımacıların payının sürekli arttığını belirten Şener, insanların bundan şikâyetçi olduklarını ve engellemeye çalıştıklarını kaydetti. Şener'e göre bu durum karşısında bizim sloganımız yabancı taşımamızı engellemek yerine neden yabancı tercih ediliyor sorusuna yanıt aramak olmalı. 6'DA



Teminatsız ve Komisyonsuz Kamyon Kiralama Dönemi

DKV Kart kullanıcıları için hiçbir teminat göstermeksizin ve komisyon ödemeksizin Renault Trucks'tan çekici, römork ve şasili kamyon kiralayabilme devri başlıyor. DKV ile Renault Trucks'ın iş birliği ile ortaya çıkan ve Almanya sınırları içinde geçerli olacak uygulamaya göre, DKV Kart'ı bulunan lojistik şirketleri gerektiğinde acil siparişlerini yetiştirmek ya da anılan araçların yerine kullanmak için teminatsız ve komisyonsuz araç kiralaması yapabilecek.

2,8-40 TONA KADAR TİCARİ ARAÇLAR KIRALANABİLECEK

DKV, DKV Kart kullanıcılarına sunduğu akaryakıt, yol vergisi, feribot kullanımı gibi başlıklardaki indirim ve yol yardımı, rota planlama gibi hizmetlerine Renault Trucks (R Trucks) ile gittiği iş birliği sonucunda bir yenisini ekledi. Buna göre DKV Kart kullanıcıları, Almanya sınırları içerisinde R Trucks'ın 2,8 tondan 40 tona değişen hacimlerdeki ticari araçlarından teminatsız ve komisyonsuz olarak yararlanabilecek. Bu araçlar arasında minibüsler, körüklü taşıtlar, hafif, orta ve ağır şasi kamyonlar yer alıyor.

ADR Taşımacılığında Ertelemeler Resmi Gazete'de Yayınlandı

ADR taşımacılığında kullanılan Uygunluk Belgesi ve bazı model taşıtlarda erteleme-ler Resmi Gazete'de yayınlandı



Yurt içinde yapılan ADR taşımacılığında kullanılan Uygunluk Belgesi olmadan faaliyette bulunan bazı model taşıtlarında erteleme-ler, Resmi Gazete'de yayınlanarak yürürlüğe girdi. Buna göre; tehlikeli maddelerin yurt içindeki taşınmasında kullanılan ve bu Yönetmeliğin yürürlüğe girdiği tarihte trafik siciline tescilli ve Taşıt Uygunluk Belgesi / ADR Uygunluk Belgesi olmadan faaliyette bulunan araçlar için; 2006-2013 model taşıtlarda 31/12/2014, 1996-2005 model taşıtlarda 31/12/2015, 1986-1995 model taşıtlarda 31/12/2016 ve 1985 model ve öncesi taşıtlarda ise 31/12/2017 tarihine kadar Bakanlığın belirleyeceği usul ve esaslara göre Bakanlık-tan veya Bakanlığın yetkilendirdiği kurum/kuruluştan taşıt uygunluk belgesini alma zorunluluğu getirildi. Belirlenen takvime uygun olarak taşıt uygunluk belgesi almayanlar için idari para cezası uygulanacağı da ayrıca belirtildi.

Mevcut taşınabilir basınçlı ekipmanlarla ilgili olarak, yine Resmi Gazete'ye eklenen geçici maddeye göre; 'Yönetmeliğin yürürlüğe girdiği tarihten önce ilgili mevzuata göre imal edilmiş olan daha önce belirlenen gazların karayoluyla taşınmasında kullanılan taşınabilir basınçlı ekipmanların, dönemsel muayeneleri, ara muayene ve istisnai kontrollerinin ilgili mevzuata uygun bir şekilde ve ilgili mevzuatta tanımlanan yetkili kişilerce yapılması ve bu kontrol ve denetimlere göre elverişli olması halinde bunların kullanımlarına müsaade edilir' ifadesine yer verildi.

Yurt içinde yapılan ADR taşımacılığında Faaliyet belgesinin aranması hususunda ise Resmi Gazete'de belirtilen Geçici maddede; gerçek veya tüzel kişilerden Tehlikeli Madde Faaliyet Belgesi 01/09/2014 tarihine kadar aranmaz ifadesi ile faaliyet belgesi sürelerinde de ertelemeye gidildi. Fakat belirtilen bu tarihten sonra Faaliyet Belgesi olmayanların

faaliyetlerine müsaade edilmeyeceği de ayrıca hatırlatıldı.

Tehlikeli madde güvenlik danışmanı istihdam etme konusu ile ilgili olarak, yürürlüğe giren geçici madde özümlünde, tehlikeli madde güvenlik danışmanı istihdam etme veya tehlikeli madde güvenlik danışmanından hizmet alma zorunluluğu ise 01/09/2014 tarihine kadar aranmayacaktır' açıklamasına yer verildi.

Ek olarak; 'Karayolları Genel Müdürlüğü'nce, karayolları üzerindeki tünellere ilişkin tünel kategorilerinin ADR'ye uygun olarak belirlenmesi ve işaretlenmesi 31/12/2014 tarihine kadar tamamlanır' denilerek, '31/3/2007 tarihli ve 26479 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanan Tehlikeli Maddelerin Karayoluyla Taşınması Hakkında Yönetmelik yürürlükten kaldırılmıştır. Bu Yönetmelik 1/1/2014 tarihinde yürürlüğe girer ve hükümlerini Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı yürütür' ifadesine yer verildi.



TOBB Eylül ayı Geçiş Belgesi ve TIR Karnesi İstatistiklerini açıkladı

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'nin Uluslararası Karayolu Taşımacılığına ilişkin açıkladığı olduğu istatistiksel verilere göre 2013 Eylül ayında geçen yılın aynı dönemine göre TIR Karnesi ve geçiş belgesi sayısında azalma olduğu görülüyor.

TOBB'dan alınan verilere göre, 2013 yılının Eylül ayında, bir önceki yılın aynı dönemine kıyasla verilen geçiş belgesi sayısında yüzde 8,76'lık, TIR Karnesi sayısında ise yüzde 13,36'lık azalma yaşandı. Buna göre 2013 yılı Ocak-Eylül döneminde ise verilen toplam geçiş belgesi sayısında bir önceki yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 0,22'lik artış yaşanırken, TIR Karnesi sayısında yüzde -13,19'lık bir azalma olduğu belirtildi.

Ocak-Eylül döneminde geçiş belgelerinde artış, TIR karnesinde azalış olduğu görülüyor.

2012 Eylül ayında verilen geçiş belgesi sayısı 83 bin 291 adet iken 2013 Eylül ayında bu rakamın 75 bin 998 adede düştüğü gözlemleniyor. 2012 yılının ilk 9 ayı hesaplandığında ise 657 bin 74 adet geçiş belgesi verilirken bu rakam 2013 yılının Ocak-Eylül döneminde 658 bin 507 adede yükseldi.

TIR karnesi sayısında ise 2012 Eylül ayında 53 bin adet TIR Karnesinin verildiği gözlemlenirken, 2013 Eylül ayında bu rakamın 45 bin 921 adede düştüğü gözlemlendi. 2012 yılı Ocak-Eylül döneminde ise TIR karnesi sayısı 493 bin 76 iken, bu adedin 2013 yıl ilk 9 ayında 428 bin 30 adet seviyelerine gerilediği görülüyor.

Ayrıca 2013 Eylül ayında 1.477 adet sürtücü kartı, 11 adet şirket kartı ile 11 adet servis kartı üretilerek, sahiplerine ulaştırıldığı da belirtilen istatistikler arasında yer alıyor.

Mercedes Benz 10 bin M2'lik yeni holü devreye girdi

HABERİN DEVAMI 5'TE



ORUÇ KAYA

Kurban Bayramı ve hayvanların lojistiği

8'DE



MOTORİN FİYATLARI

İSTANBUL	4.34	D.BAKIR	4.45
ANKARA	4.35	SİVAS	4.39
İZMİR	4.33	İĞDIR	4.44
ADANA	4.33	HATAY	4.34

YEREL

TAŞIMACILAR

| EKİM 2013 |
| www.tasimacilar.com |

2

CEVA TÜRKİYE,
ÜÇ STRATEJİK
ÜLKEDEN BİRİ

CEVA Lojistik'in dünya CEO'su Marvin Schlanger, Türkiye'yi ziyaret ederek CEVA 2013 Müşteri Semineri'nde müşteriler ile bir araya geldi. Schlanger, CEVA Türkiye'nin üç stratejik ülkeden biri olduğunu belirtti. Dünyanın en büyük üç lojistik firmasından biri olan CEVA Lojistik'in dünya CEO'su Marvin Schlanger, sektördeki yeni trendlere ve CEVA Türkiye'nin hedeflerine

yönelik önemli değerlendirmelerde bulundu. Schlanger, CEVA Türkiye geçtiğimiz yıl yüzde 10'luk büyümeye yakalandı, bu yıl da yatırımlarını hızlandırarak, globaldeki stratejik konumunu güçlendireceğini ifade etti. Schlanger, lojistik sektöründeki iki önemli gelişmeye dikkat çekerek, taşımacılık ve depolama alanlarındaki daha karışık çözümlere doğru olan eğilimin bun-

lardan biri olduğunu söyledi. Sözlerini şöyle sürdürdü: "Müşteriler artık bizden geleneksel anlamda malların bir yerden bir yere taşınması ve depolanmasından daha fazlasını istiyor. Bizim de BT konusunda önemli yatırımlar yapmamız gerek ve yapıyoruz. Böylece müşterilerimize işleri için gerekli olan şeffaflığı ve operasyon kapasitesini sağlayabiliyoruz." dedi.

FORD CARGO

Sıcak İklim Paketi ile
Yeni Pazarlara Açılıyor

Sıcak ve tozlu bölge koşullarına uygun güçlendirilmiş klima, filtre ve radyatör içeren "Sıcak İklim Paketi" donanımlı Ford Cargo'lar Körfez ülkeleri, Ortadoğu ve Afrika gibi bölgelere ihraç ediliyor.

Ford'un ağır ticari araç üretim merkezi Ford Otosan, ihraç pazar çeşitlendirmesine uygun olarak müşteri ihtiyaçları doğrultusunda ürün geliştirme faaliyetlerini sürdürüyor. Sıcak iklim bölgelerinin beklentilerini karşılamak üzere yeni donanım paketi ile sunulan Ford Cargo'lar yeni pazarlara yola çıkıyor. Sıcak ve tozlu bölge koşullarına uygun güçlendirilmiş klima, filtre ve radyatör içeren "Sıcak İklim Paketi" donanımlı Ford Cargo'lar Körfez ülkeleri, Ortadoğu ve Afrika olmak üzere sıcak iklime sahip bölgelere

ihraç ediliyor. Ford Cargo'lar; Suudi Arabistan ve Birleşik Arap Emirlikleri'nde yollara çıktı. Sıcak iklim paketi ile geliştirilen Ford Cargo modelleri ayrıca Katar, Kuveyt, Oman, Bahreyn, Yemen ve Sahra Altı Afrika'sında da yollara çıkmaya hazırlanıyor.

FORD OTOSAN
MÜHENDİSLERİ GELİŞTİRDİ

Ford Otosan mühendisleri, bölgenin iklim koşulları gözönüne alınarak konforunun ve araç performansının geliştirilmesine yönelik olarak 1832 DC, 2532 DC, 2532 HR, 3535D DC, 3535M

DC, 4135D DC, 4135M DC, 1843T XHR ve 1843T LR modellerini Sıcak İklim Paketi ile geliştirdi. Sıcak iklim paketi zorlu testlerden başarıyla çıktı Bölge müşterisinin taleplerine karşılık verecek şekilde geliştirilen Ford Cargo'nun sıcak iklim paketi Arabistan yarımadasında 2 sene boyunca yapılan araç dayanıklılık testleri; laboratuvar ortamında bölge şartlarını simüle edilen yüksek sıcaklık, nem ve toz dayanımı testleri; gerçek yol koşullarında kat edilen toplam 300.000 km yol testleri ile her türlü zorlu iklim ve yol şartlarına uygun olarak test edildi.

TREDER, Nevpa'nın
Orhanlı tesisini ziyaret etti

Treyler Sanayicileri Derneği (TREDER) tedarikçi ziyaretlerini sürdürüyor. TREDER Başkan Kaan Saltık önderliğinde Nevpa'nın Orhanlı tesislerini de ziyaret ederek, son gelişmeleri Nevpa yetkililerinden öğrendi. Nevpa Satış Müdürü Mert Dinçer, TREDER Heyeti'ne genel bilgiler vererek, Türkiye'nin lider treyler ekipman üreticisi olduklarını belirtti ve konularını daha da güçlendirecek projelere imza attıklarını sözlerine ekledi.

AKMAN: OLUMLU GERİ
DÖNÜŞLER ALIYORUZ

Nevpa'nın da yeni bayisi olduğu Aspöck Aydınlatma ile ilgili konuşan firmanın Genel Müdürü Selçuk Akman, Aspöck'ün başta treyler olmak üzere, otomobil, ticari araç, bisiklet, zirai araçlar gibi çok geniş bir ürün grubuna yönelik lamba, kablo, soket ve dağıtım kutuları gibi ürünleri olduğunu söyledi.

GREENSLADE: NEVPA İLE İYİ
ÇALIŞMALAR YAPACAĞIZ

Nevpa'nın temsilciliğini yaptığı bir diğer marka olan Emcho Wheaton hakkında bilgiyi ise firmanın Teknik Sorumlusu Chiris Greenslade verdi. ADR tanker dolum sistemleri konusunda dünya lideri olduğunu vurgulayan Greenslade, Türkiye'de Nevpa ile bundan böyle

çok iyi çalışmalar yapacaklarına inandıklarını söyledi.

BRUCE: TREYLERDE 3 YIL
GARANTİ VERİYORUZ

Fren circını üreticisi MEI sahibi John Bruce da, yıllık 2.5 milyon üretim kapasitesine sahip olduklarını belirterek treylere yönelik ürünlerde 300 bin veya 3 yıl garanti verdiklerini ifade etti.

ADA: FRENLEME SİSTEMLERİ
DEVİRİM NİTELİĞİNDE

Knorr Bremse Treyler Sistemleri Satış Müdürü Savaş Ada ise yeni ürünleri iLvl ve iTAP hakkında bilgi verdi. Ada, iTAP'ın frenleme sistemlerinde bir devrim niteliğinde olduğunu ve 2014 yılından itibaren Türkiye pazarına sunacaklarını söyledi. TEBS G2'nin rakiplerine göre avantajlarından bahseden Ada, treyler EBS/ABS pazar payının yüzde 35-40 seviyelerine, disk fren pazar payının da yüzde 90'ların üzerine çıktığını söyledi.

Son olarak Nevpa ile ilgili olarak bir değerlendirme yapan Yönetim Kurulu Başkanı Mesut Sayar, yeni hedeflerinin dünyanın en hafif, en kaliteli dingilini üretmek olduğunu söyledi. Bursa'da 20 bin metrekare arazi yatırımı yaptıklarını ifade eden Sayar, 2015 yılında ürünün test aşamasına geçirileceğini ve üretim hatının da hazır olacağını açıkladı.

TÜYAP
www.tuyap.com.trISDER
İşbirliği ileLOGIST
EURASIA
2013

6. Lojistik Endüstrisi, Taşımacılık, Yükleme, Boşaltma, İstifleme, Depolama Araç, Donanım, Sistem ve Teknolojileri Fuarı

www.logist.com.tr



14 - 17 Kasım 2013

İstanbul
COMVEX

4. Ticari Araçlar, Otobüs ve Yan Sanayi Fuarı

Büyükkçekmece - İstanbul

www.comvexistanbul.com

OSİ
TAİF
TAYSAD
İşbirliği ile

OICA

KOSGEB

UFI

TÜRKİYE
KOSGEBTÜRKİYE
KOSGEBTÜRKİYE
KOSGEBTÜRKİYE
KOSGEBTÜRKİYE
KOSGEB

TÜYAP İSTANBUL

TÜYAP FUAR VE KONGRE MERKEZİ
Büyükkçekmece, İstanbul / Türkiye

BU FUARLAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ (TOBB) İZNİ İLE DÜZENLENMEKTEDİR.

Avrupa'daki
daralmaya rağmen
Türkiye Lastik
pazarı büyümesini
sürdürüyor

Türkiye lastik pazarı, Avrupa pazarındaki daralmaya rağmen 2013 yılında da istikrarlı büyümesini sürdürüyor.

Kış lastiğinin belirli segmentlerde zorunlu hale getirilmesiyle beraber geçtiğimiz yıl bir önceki yıla göre büyüme kayd eden Türkiye lastik pazarının 2013 yılı sonunda yine kış lastikleri etkisiyle çift haneli büyümesi bekleniyor. Büyümenin nedeni ise geçen yıl kış lastiği yönetmeliğinde yapılan değişiklik gösteriliyor. 400'den fazla bayiyle pazarın öncü markası olduklarını ifade eden Michelin Türkiye Operasyon Direktörü Sertan Akçagöz, Türkiye lastik pazarının, ekonomik durgunluğun da etkisiyle küçülen Avrupa pazarında nadir büyüme gösteren ülkelerinden biri olarak ön plana çıktığını ifade ederek "Avrupa Bölgesi pazarları arasında Türkiye, kamyon lastiklerinde en büyük pazar olarak öne çıkıyor. Binek otomobil lastiklerinde ise Almanya, Fransa, İspanya, İtalya ve İngiltere'nin ardından 6'ncı sırada yer alıyor.

Michelin Türkiye olarak biz de sektörde pazarın üzerinde bir büyüme gösteriyoruz. Bu büyümemizde, özellikle kış lastikleri ve yüksek performanslı araç lastikleriyle, 4x4 arazi araçları lastikleri segmentlerindeki büyümemizin etkisinin yüksek olduğunu söyleyebiliriz. Kış lastiği kullanımının yüzde 20'lerin üzerine çıkması bu sene de kullanıcıların taleplerinin yüksek olacağını göstermektedir" dedi.

TÜRKİYE LASTİK
PAZARI 2012 YILINI
11 MİLYON ADET LİK
SATIŞLA KAPATTI

2012 yılını bir önceki yıla göre yüzde 5.6'lık büyüme, yaklaşık 11 milyon adetlik satış rakamıyla tamamlayan Türkiye lastik pazarında 11 milyon lastiğin yaklaşık 9 milyon adetlik kısmını binek ve hafif ticari araç lastikleri oluşturdu. Kış lastiği pazarı ise, yine 2012 yılında bir önceki yıla göre yüzde 50 artışla 3 milyon adetle kapattı.

Kış lastiği uygulamasının satış olumlu etkilerinin özellikle 2013'ün ilk aylarında yoğun olarak hissedildiğini ifade eden Sertan Akçagöz, "Bu nedenle, kış lastiği zorunluluğunun pi-

yasaya asıl etkisini 2013 yılı toplamında göreceğiz. Öngörümüz, 2013'teki artışın geçen yıla oranla daha da yüksek olacağını yönünde. 2013 yılının sonuna kadar kış lastiği uygulamasının etkisi ile toplam lastik pazarının yüzde 10'dan fazla büyümesini bekliyoruz" dedi.

MICHELİN GÖZÜNÜ
TÜRKİYE PAZARINA
ÇEVİRDİ

Michelin'in Türkiye'de son 5 yılda satışlarını iki katına çıkarma başarısını ortaya koyduğunu vurgulayan Akçagöz, yaptıkları araştırmaya göre bayiden kullanıcıya satış pazarında binek araç lastikleri satışında Michelin'in markalar bazında birinci sırada olduğunu ifade etti ve "Michelin Türkiye olarak, kamyon lastikleri değişim pazarı segmentinde Grup içerisinde Avrupa'nın en büyük pazarı/ülkesi konumuna ulaştık. Son 5 yılda binek otomobil lastikleri satışlarımızı ise iki kat artırdık. Avrupa pazarı içinde ve grup adına bütün segmentlere baktığımız zaman, Türkiye Avrupa'nın 6. büyük pazarı konumunda. Büyüme performansı açısından Michelin Grubu tüm dikkatini Türkiye pazarına çevirmiş durumda. Bu bizi gururlandırıyor" dedi.

**TIR'cular
TIRExpo
fuarına
hazırlanıyor**



Batı ve Doğu Avrupa, Ortadoğu, Türkiye Cumhuriyetleri ve Kuzey Afrika'yı kapsayan coğrafyanın önemli bir üretim merkezi haline gelen Türk TIR treyler sektörü. Gelişmiş ve gelişmekte olan pazarlara yönelik farklı ürünleri piyasaya sunabilmek adına TREDER-CNRExpo işbirliğiyle TIRExpo fuarını 2014 Mayıs ayında düzenlemeye hazırlanıyor. 250 milyon dolarlık ihracat hedefi ile Avrupa'nın en büyük ikinci

treyler pazarına sahip olan Türk treyler sektörünün TIRExpo fuarı ile önemli bir platform yaratacağına inanan TREDER, profesyonel ziyaretçilerin ihtiyaç duyduğu platformun meraklıları için TIR sektörüyle ilgili olarak teknik bilgiye ve iletişime ulaştırmayı kolaylaştıracak, katılımcı firmalarında ürünlerinin dünya lansmanını yapabilecekleri bir alan oluşturduğunu ifade etti. Türkiye'de kamyonlardan çekici-

ye geçiş ile birlikte treyler ihtiyacının artması, yürürlüğe girecek ADR Konvansiyonu ile birlikte ADR'li tanker talebinin artacak olması yakın gelecekte sektörün dinamiklerini canlı tutacak en önemli unsurlar arasında görülüyor. Türkiye'nin gelişen ekonomisi ve sektörü etkileyecek önemli gelişmelerin önümüzdeki kısa dönemde giderek artacak olması TIRExpo fuarının önemini arttırıyor.

SEKTÖRDEN

TASIMACILAR

| EKİM 2013 |
| www.tasimacilar.com |

3

PIRELLI CYBERFLEET teknolojisinin Türkiye'deki tanıtımını gerçekleştirdi



Dünya lansmanı geçtiğimiz aylarda yapılan ve patenti Pirelli'ye ait CyberFleet teknolojisinin İstanbul'daki Four Seasons Otel'de yapılan tanıtımı Pirelli Ortadoğu Afrika ve Hindistan Bölge Başkan Yardımcısı Alberto Pirelli, Pirelli CEO'su Mete Ekin, Avea Kurumsal İş Birimi Kıdemli Direktörü Tunç Taşman, Pirelli Grubu Ağır Vasıta Lastikleri Pazarlama Direktörü Alberto Viano ve Pirelli Türkiye Ticaret Direktörü Aşkın Bedük'ün ev sahipliğinde düzenlenen basın toplantısıyla gerçekleştirildi.

Pirelli'nin tanıtımını gerçekleştirdiği teknoloji sayesinde filoların yılda 1 milyon Euro yakıt tasarrufu elde edebileceğini belirtiyor.

Pirelli'nin kurucusu Giovanni Battista Pirelli'nin torunu da olan Alberto Pirelli toplantı kapsamında yaptığı açıklamada, Türkiye'nin gelişen ekonomisi ve coğrafi konumuyla kendilerinin önem ve öncelik verdikleri bir pazar olduğuna dikkat çekerek; "Cyber Fleet Teknolojisi'yle alanımızda yine bir fark yaratmanın mutluluğunu yaşıyoruz. Bu teknolojinin öncelikli olarak Türkiye pazarında satışa sunulmasıyla bölgeye ve bu pazara verdiğimiz önemin bir göstergesidir" dedi.

Pirelli, Avea işbirliğiyle Türkiye'de bir ilki gerçekleştirecek ağır vasıta lastikleri için geliştirdiği Yenilikçi Sürüş Teknolojisi "CyberFleet" in tanıtımını gerçekleştirdi.

CYBERFLEET'İN SAĞLAYACAĞI FAYDALAR

Dünyada ve Türkiye'de bir ilk olan CyberFleet teknolojisi, yakıt tasarrufunun yanı sıra, lastiklerde oluşabilecek problemleri de minimuma indirerek; dayanıklılık süresini uzatıyor ve kazaların azalmasını sağlıyor.

Bir filonun araç başına yılda 1.000 Euro yakıt tasarrufu elde edebileceği yeni teknolojiyle 2014 sonunda 1.000 araca ulaşması hedeflenen projede; bu sayede 1 milyon Euro yakıt tasarrufu, 2 bin ton daha az karbon salınımı ile çevreye katkı, yol ve yük güvenliği sağlanacak.

Lastiklerin tüm dünyada trafik kazalarının sebeplerinde ikinci sırada yer aldığı ve Türkiye'de araçlarda mekanik kusurdan meydana gelen kazaların yüzde 60'ının lastiklerden meydana gelmesiyle lastikler hakkındaki hava basıncı ve ısı bilgilerinin sürücülere a tanınmasının güvenlik açısından taşıdığı önemi ortaya koyuyor. CyberFleet teknolojisi SoftTech tarafından geliştirilen mobil uygulama sayesinde,

İpad'lerden de takip edilebilecek. Proje dahilinde verimli mobilite için ek bir araç olarak geliştirilen uygulamayla filo yöneticileri her yerden bilgiye ulaşabilirken; araç sürücüsü de araç mahallinden gerçek zamanlı araç takibi yapabilecek.

PIRELLI AVEA İŞBİRLİĞİ CYBERFLEET TEKNOLOJİSİNİ YARATTI

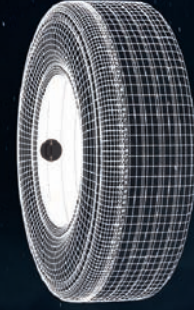
Basın toplantısı kapsamında CyberFleet teknolojisinin gelecek için önemine dikkat çeken Türk Pirelli CEO'su Mete Ekin yeni teknoloji hakkında; "Cromuzun yüzde 3'ünü Ar-Ge yatırımlarına harcıyor ve güvenlik, ekonomi ile çevreciliği ön planda tutarak tüketicilerimizin ihtiyaçlarını en iyi şekilde karşılamak için çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Günümüzde filoların ve lojistik firmalarının en büyük maliyet kalemini yakıt tüketimi oluşturuyor. Dünyada ve Türkiye'de bir ilk olan CyberFleet ile yakıt tüketimini ve güvenliğinin en önemli etkenlerinden biri olan lastik hava basıncını sürücülere ileterek, yakıt ekonomisine ve kazaların azalmasına katkıda bulunuyoruz.

Günümüzde, ürünlerin teknolojik özelliklerinin yanı sıra sunduğunuz hizmet de çok büyük önem taşıyor. Yenilikçi teknolojilerle adından söz ettiren bir marka olarak bu proje için en az bizim kadar teknolojik ve yenilikçi bir iş ortağıyla yola çıkmamız tesadüf değil. Avea'nın güçlü iletişim altyapısı sayesinde, bu bilgileri kolaylıkla tüketicilerimize iletebileceğiz" dedi.

"PIRELLI AVEA İŞBİRLİĞİ YENİ BİR TEKNOLOJİYİ DOĞURDU"

CyberFleet teknolojisinin, son yıllarda ivme kazanan Makineler Arası İletişim'in (M2M) başarılı bir örneği olduğunu vurgulayan Avea Kurumsal İş Birimi Kıdemli Direktörü Tunç Taşman; "M2M kullanıldığı sektörlerde milyonlarca dolar tasarrufu beraberinde getiriyor. M2M'in ekonomiye sağladığı fayda, kullanım kolaylığı, güvenlik, çevreye katkısıyla ilgili farkındalık arttıkça Türkiye'de pazar giderek büyüyor. Pazarda kullanılan SIM kart sayısının, 4-5 yıl içerisinde 5 kat artmasını bekliyoruz. Ülkemizde M2M'in en çok kullanıldığı alanlardan biri, bugünkü projemiz de kapsayan araç takip sistemleri. Bu alana baktığımızda; toplam 430 bin araçta kullanılan sistem sayesinde 1 milyar Lira civarında tasarruf edildiğini görüyoruz" açıklamasında bulundu.

CYBER™ FLEET: TAŞIMACILIKTA VERİMLİLİĞİ, GÜVENLİĞİ VE ÇEVRECİLİĞİ ARTTIRMANIN MÜKEMMEL ÇÖZÜMÜ.
LASTİĞİN İÇ KISMINA MONTE EDİLEN SENSÖR,
LASTİK HAVA BASINCI İLE ISIYI GÖZLEMLEYEREK,
DÜŞÜK DÖNME DİRENCİ VE DAHA UZUN LASTİK ÖMRÜ GARANTİ EDER.
PIRELLI: YENİLİKÇİ SÜRÜŞ TEKNOLOJİSİ.
PIRELLI.COM.TR



ALLISON TRANSMISSION ARÜS-DER 2013'de yerini aldı

Allison Transmission, Türkiye'de araçüstü ekipman alanındaki tek ihtisas fuarı olan ARÜS-DER 2013'e katılıyor. Araç ve Araçüstü Ekipman ve İş Makinaları Üreticileri Birliği Derneği (ARÜS-DER), sektörü 3-6 Ekim tarihleri arasında CNR Expo'da üçüncü kez bir araya getiriyor. Allison Transmission, sektördeki gelişmeleri desteklemek ve ziyaretçilerle 3000 Serisi tam otomatik şanzıman hakkında detaylı bilgileri paylaşmak üzere fuara katılıyor. Ayrıca ziyaretçiler, Allison'un Continuous Power Technology, Sürekli Güç Teknolojisi'nin tüm dünya genelinde belediye, acil durum ve inşaat sektörlerinde nasıl daha güvenilir ve verimli çalışmalar sağladığını da öğrenebilme şansını yakalıyor.

ALLISON ARÜS-DER'DE ŞANZIMANLARINI SERGİLEYECEK

Allison Transmission'ın, global olarak özel uzmanlık araçlarını kullanan



pek çok şirketin ilk tercihi olduğunu söyleyen Allison Türkiye ve Orta Doğu Bölge Müdürü Taner Gider "Sektör, Türkiye'de de hızla gelişiyor ve yerel olarak üretilen üst yapı ekipmanları tercih ediliyor. Bu nedenle, gelişmelere katkıda bulunabilmek adına deneyimlerimizi ve birikimlerimizi sektör ile paylaştığımız ve ARÜS-DER ile işbirliğine devam ettiğimiz için çok mutluyuz" şeklinde açıklama yaptı.

Emk Treyler Yeni Ve Özel Araçlarıyla CNR Expo Arüsder 2013'te Yerini Aldı

Üstyapı sektörünün lider markalarından EMK Treyler, Türkiye'de ilk kez üretilen yeni nesil koyteyner taşıyıcı ile 3 Aks ve 6 Aks hidrolik dümenlenebilir havuzlu Lowbed'ten oluşan özel araçlarını, CNR Expo İstanbul'da düzenlenen ARÜSDER 2013'te sergiledi.

EMK Treyler, 10 değişik formatta araç için üstyapı geliştiren Türkiye'nin ilk treyler firması olma özelliği taşıyor. 'Boğa Gibi Güçlü Damper' sloganıyla tanınan EMK Treyler, CNR Expo İstanbul'da düzenlenen 3. Araç Üstü Ekipman Fuarı'nda yeni ürünleri ile büyük ilgi topladı. Türkiye'de ilk kez üretilen, Avrupa Birliği 2014 uyum yasasına uygun patentli, yeni nesil konteyner taşıyıcı ile 3 Aks ve 6 Aks hidrolik dümenlenebilir havuzlu Lowbed'den oluşan özel araçların sergilendiği EMK Treyler standı, ARÜSDER 2013'ün en çok ziyaret edilen alanlarından biri.

'TREYLER PAZARINDA ÖNCÜ KONUMDAYIZ'

EMK Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Osman Uslu, ARÜSDER 2013'te gördükleri ilgiden çok mutlu olduklarını belirterek Türkiye pazarında liderliği hedeflediklerini söyledi. EMK Treyler'in başarısının arkasında Ar-



Ge desteğinin bulunduğunu ifade eden Osman Uslu, şu açıklamayı yaptı: 10 değişik araç formatta araç için üstyapı geliştirebilen ilk Türk firmayız. Mühendis kadrolarımızın gücü ve Ar-Ge çalışmalarımız sayesinde EMK'nın, treyler pazarındaki öncü konumunu koruyoruz. ARÜSDER 2013'te, Avrupa Birliği 2014 uyum yasasına uygun patentli yeni ürünlerimizi sergileme fırsatı bulduk. Yeni nesil konteyner taşıyıcı ve 3 Aks ve 6 Aks hidrolik dümenlenebilir havuzlu Lowbed'den oluşan aracımız yurtiçi ve yurtdışındaki pazarlarda büyük ilgi görüyor. 3. Havalimanı projesi inşaatı için ilk araçları teslim ettik ve bu önemli projede tercih edilen marka olmanın gururunu yaşıyoruz" dedi.

YENİLİĞE GİDEN YOLU AYDINLATAN TEKNOLOJİ.



KONTROLSÜZ GÜÇ, GÜÇ DEĞİLDİR



TESLİMAT

TAŞIMACILAR

| EKİM 2013 |
| www.tasimacilar.com |

4

SHELL RİMULA
ROADSHOW
EKİBİ, UZUN YOL
ŞOFÖRLERİYLE
BULUŞTU

Shell Rimula, 'Sizin Kadar Dayanıklı Motor Yağı' sloganıyla gerçekleştirilen Roadshow etkinliğinde Türkiye'nin farklı yerlerinde toplam 25 noktada uzun yol şoförleriyle bir araya geldi. Shell Rimula Roadshow ekibi, etkinlik kapsamında bir ay boyunca Türkiye'nin bir çok ilinde ağır vasıta sürücülerini ile bir araya gelecek, Shell Rimula ürün ailesi hakkında sürücülerini bilgilendirdi.

16 Eylül – 13 Ekim tarihleri arasında Kocaeli, Yalova, Bursa, Manisa, İzmir, Konya, Mersin, Adana, Ankara, Kastamonu, Samsun, Bolu güzergahı üzerindeki kamyon kooperatifleri ve Shell Extra Mola istasyonlarında 5 bin'e yakın sürücüye eğlenceli aktivitelerle keyifli anlar yaşattılar. Shell'in ağır vasıta dizel motor yağları ürün ailesi Shell

Rimula Roadshow ekibi tarafından çeşitli oyunlarla renklenen ziyaretler ağır vasıta sürücülerinden yoğun ilgi gördü. "Sizin Kadar Dayanıklı Motor Yağı" konseptiyle düzenlenen Shell Rimula roadshow etkinliğinde sürücüler langirt, boks makinesi, bilek güreşi, güç parkuru gibi oyunlarla dayanıklılıklarını test ettiler ve sürpriz hediyeler kazandılar.



ŞAHİNLER HAFRİYAT



SAHALAR METAL



BUMERANG LOJİSTİK

FORD CARGO satışları son sürat devam ediyor

50'ye yakın ülkeye ihracatı yapılan Ford Cargo'lar firmaların filolarında yerini almaya devam ediyor. Ford Bayii Büyükkarcı tarafından 5 firmaya toplamda 88 adet Ford Cargo teslimatı gerçekleştirildi.

Ford Cargo müşterilerine satıştan servise, yedek parçadan ikinci ele tüm hizmetleri aynı çatı altında vermek için 4S konseptiyle hizmete açılan Ford Trucks İzmir Yetkili Satıcısı ve Servisi Büyükkarcı, siparişlerini teslim etmeye başladı.

1500 kişiye istihdam sağlayan Ford Otosan İnönü Fabrikası'nda aynı zamanda Euro 5 normlarına uygun, çevre dostu Ecotorq motor üretimi yapılıyor. 7,3 lt ve 9 lt. Silindir hacminde 260PS/320PS/360PS/380 PS güce sahip motorlar yüzde yüz

Türk işgücüyle yüzde yüz yerli üretiliyor. Türkiye'nin kendi markasıyla kendi motorunu üreten tek kamyon markası olan Ford Cargo, yüzde 70 yerlilik oranı ile Türkiye ekonomisine yüksek katma değer sağlıyor.

5 FİRMAYA TOPLAMDA 88 FORD CARGO TESLİMATI

Teslim törenine katılan Koç Holding Yönetim Kurulu Üyesi ve Ford Otosan Yönetim Kurulu Başkanı Ali Y. Koç, 5 şirkete toplam 88 adet Ford Cargo teslim etti.

İzmirli Büyükkarcı'nın ilk teslimatı; 5 adet Ford Cargo 2536D, 6 adet Ford Cargo 3536D olmak üzere Şahinler Hafriyat'a yapıldı.

Nermanoğlu Hafriyat'a 1 adet 1846T, 15 adet 1836T modeli Ford Cargo'ların teslimatı yapıldı.

Pınar Süt taşeronu Bumerang'a ise 15 adet Ford Cargo 2532HR ile 30 adet 1846T Ford Cargo teslim edildi.

Büyükkarcı ayrıca, Hurda ve geri dönüşüm şirketi Sahalar'a 10 adet Ford Cargo 3232S, Akaryakıt ve beton santralleri sektöründe faaliyet gösteren Tankar'a ise 6 adet Ford Cargo 3232S teslim etti.



TANKAR PETROL



NERMANOĞLU HAFRİYAT



Özler ve Gönen Nakliyat'ta Stralis Hi-WAY'ı Tercih Etti

Antalya Günlas Otomotiv, 2 adet STRALIS HI-WAY'ı Gönen Nakliyat ve Özler firmalarına törenle teslim etti. Düzenlenen törende, Özler firması adına bir konuşma yapan firma temsilcisi İbrahim Özkaya, 10 yıldır uluslararası lojistik faaliyetinde bulunduklarını değişik markalardan oluşan kamyon filosunu çekicilere dönüştürmeye devam edeceklerini ifade etti. Gönen Nakliyat'tan Emrah Gönen ise, STRALIS tercih etmelerindeki en büyük sebebin düşük işletim maliyetleri ve yüksek teknolojik donanımlarının yanı sıra Avrupa da 2013 yılının kamyonu seçilmesi olduğunu belirtmiştir.

'YENİ STRALIS HI-WAY'DA EN GELİŞMİŞ ELEKTRONİK SİSTEMLER MEVCUT'

Günlas Otomotiv'in Satış Temsilcisi Önder Gezmez yapmış olduğu konuşmada; IVECO Yeni STRALIS HI-WAY aracın yılın kamyonu seçilmesinin haklı gururunu yaşadıklarını anlatarak, sözlerine şunları ekledi: toplam sahip olma maliyetinin azaltılması, daha az yakıt tüketimi, daha yüksek bir ergonomi, konfor ve tasarıma sahip sürücü kabini sunması, artırılmış yol güvenliği sağlamasının yanında ayrıca Yeni STRALIS Hi-Way piyasadaki en gelişmiş elektronik sistemleri Fren Yardım fonksiyonu ile donatılmış EBS'yi sunduğu gibi, opsiyonel olarak Şerit Takip Sistemi, ESP, Adaptive Cruise Control, Gündüz Farları, yeni Sürücü Dikkat Desteği fonksiyonlarını da sunuyor' dedi.

VARNAK NAKLİYAT Ford Cargo 1838T Çekicileri Seçti

Araçlar, Çeşas Silivri Ford Trucks tesislerinde düzenlenen törenle; Çeşas Ticari Vasıta Genel Müdürü Serhan İşildar ve Satış Müdürü Burak Özhan tarafından, Varnak Nakliyat yöneticileri Tayfun Gülcüler ve Nuri Cıvalıoğlu'na teslim edildi.

'YAPTIĞIMIZ YATIRIMDAN MEMNUNUZ'

Varnak Nakliyat yöneticisi Tayfun Gülcüler, törende yaptığı konuşmada; uluslararası alanda komple ve grupaj taşımacılığı yaptıklarını belirterek, "5. Teker, 1050 mm soğuk iklim paketi Cargoların isimize katkıda bulunacağına inanıyoruz. Full ekipmanla donatılmış Ford Cargo 1838T 4x2 çekici araçlara yaptığımız yatırımdan memnunuz. Ford Cargo'nun yaygın servis ağı ve düşük işletme giderleri de rekabet gücümüzü arttıracak" dedi.

2012'DE EN ÇOK SATAN 2. ÇEKİCİ

2012 yılında en çok satan 2. çekici olan Ford Cargo 1838T; komşu ülke ve yurtiçi taşımalarında ulusal ve uluslararası firmalara en uygun çözümleri sunuyor. Rekabetçi yakıt tüketimi ve düşük işletim giderleriyle iş sahiplerinin; üstün performansı ve konforu ile sürücü beklentilerinin tam karşılığını veren Ford Cargo 1838T, 2 yıl sınırsız ve opsiyonel 3 yıl sınırsız km garantisi ile satışa sunuluyor.

TAM DONANIMLI 1838T ÇEKİCİLER

1838T çekiciler, standart 1200 mm, opsiyonel 1050/1140/1250 mm olarak, 4 farklı yükseklikte sunulan beşinci teker alternatifleri ile farklı ürün gruplarını taşıyan filoların, tüm ihtiyaçlarını karşılamayı hedefliyor. Yeni Z-Cam fren sistemi ile fren balata ömrü arttırılan ve servis maliyetleri düşürülen yeni 1838T çekicilerin, 4-körükli arka

Varnak Nakliyat, araç filosunu 7 adet Ford Cargo 1838T 4x2 çekiciyle güçlendirdi. Gülcüler, düzenlenen törende 'rekabet gücümüzü arttıracak' dedi.



havalı süspansiyon ile de hem süspansiyon ömrü arttırılıyor hem de her yol ve iklim koşulunda daha konforlu ve güvenli sürüş imkanı sunulması sağlanıyor. Yeni mandallı tip şanzımana sahip Ford Cargo 1838T çekicilerde klima ve MTCO takografı standart olarak sunuluyor. Ford Cargo 1838T çekicilerde, yeni ekonomik devir aralığı göstergesi, filo yönetim sistemi ön paketi ve FLOBLİ opsiyonu ile işletme maliyetlerinin kontrol altına alınabilmesi için gerekli donanımlar da bulunuyor.

50 ÜLKEYE İHRACAT

Ford Cargo'lar, 1,1 milyon m2'lik alana sahip olan Ford Otosan İnönü Fabrika-

s'ında üretiliyor. Yurtiçinde 24 yetkili satıcı, yurtdışında 20 distribütör ile müşterilere ulaşırken; Rusya, Türk Cumhuriyetleri, Doğu Avrupa, Afrika ve Ortadoğu'da 50'ye yakın ülkeye ihraç ediliyor. 1500 kişiye istihdam sağlayan Ford Otosan İnönü Fabrikası'nda aynı zamanda Euro 5 normlarına uygun, çevre dostu Ecotorq motor üretimi yapılıyor. 7,3 lt ve 9 lt. silindir hacminde 260PS/320PS/360PS/380 PS güce sahip motorlar yüzde yüz Türk işgücüyle, yüzde yüz yerli üretiliyor. Türkiye'nin kendi markasıyla kendi motorunu üreten tek kamyon markası olan Ford Cargo, yüzde 70 yerlilik oranı ile Türkiye ekonomisine yüksek katma değer sağlıyor.



KEPEZ Kimya, Filosunu Efficientline'lar ile Güçlendiriyor

2012 yılında Antoto'dan filosuna dahil ettiği MAN TGS EfficientLine serisi araçlardan duyduğu memnuniyet, 2013 yılı yatırım programına da yansdı. KPZ Kimya'nın yatırım programındaki 5 adet MAN TGS EfficientLine'dan ikisi, düzenlenen törenle teslim edildi. Antoto'nun Antalya'daki tesislerinde düzenlenen teslimat törenine, KPZ Kimya'yı temsilen Yiğit Kepez, Antoto Otomotiv Satış Müdürü Mert Taşkın ve satış danışmanı Oğuzhan Oğuz katıldı. Törende konuşan Yiğit Kepez "Yıllardır faaliyetinde bulunduğumuz tüm iş kollarında, kargo araçlardan çekiciye kadar nakliye işlerimizin tamamında, MAN araçlarla çalışıyoruz. MAN'ın kalite, dayanıklılık, düşük işletme maliyetleri konusunda ödün vermediğini bildiğimiz için, tüm araç filomda tek markayı, MAN'ı kullanıyorum. EfficientLine serisinde yakaladığımız yakıt oranlarından da son derece memnunuz" dedi.



ARS-PET A.Ş. yeni TIRSAN'dan 30 adet Yeni Nesil Maksima Plus Semi-Treyler

300 adetlik araç filosunun taamı TIRSAN Treyler'den oluşan ARS-PET A.Ş. ağırlıklı olarak İtalya, Almanya, Fransa, Belçika, Slovakya, İsviçre ve Hollanda'ya taşımacılık yapıyor. Firma TIRSAN'dan satın aldığı 30 adet Yeni Nesil Maksima Plus Semi-Treyler'i yurtdışı taşımalarda kullanacak. TIRSAN İzmir bayisi Has Otomotiv'in İzmir'deki Genel Müdürlüğü'nde gerçekleştirdiği satış teslimat törenine ARS-PET Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Savaşan, TIRSAN Genel Müdür Yardımcısı Ercan Kulaksız, Has Otomotiv İcra Kurulu Üyesi Mustafa Sangül, Has Otomotiv Genel Müdürü Turan Dik ve Has Otomotiv İzmir Satış Müdürü Tolga Canıdar katıldı. ARS-PET Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Savaşan teslimat töreni öncesi yaptığı konuşmada "TIRSAN'ın yurtdışında ve yurtdışında güvenle hizmet alabildiğimiz satış sonrası hizmetlerine güveniyoruz. Servis hizmet kalitesi ve çözüm odaklı yaklaşımları nedeniyle TIRSAN ile işbirliğimizin artarak devam edeceğine inanıyorum" dedi.

AKTİF NAKLİYAT ARAÇ ALIMINDA DAF'ı TERCİH ETTİ



Yurtiçi çalışan Aktif Nakliyat ağırlıklı olarak ambalaj ve tekstil ürünlerinin taşımasını gerçekleştiriyor. Bir süre önceden DAF'dan 10 adet CF aracı teslim alan Aktif Nakliyat memnun kaldığı araçlara ek olarak 3 adet daha DAF CF 85, 460 aracı da ekledi.

DAF-TIRSAN Otomotiv'in Samandıra tesislerinde gerçekleşen teslimat törenine Aktif Nakliyat Yönetim Kurulu Üyesi Mehmet Maruf Eren, Aktif Nakliyat Genel Müdürü Olcay Do-

lunay Yalım, DAF-TIRSAN Otomotiv Satış Koordinatörü Hasan Özbayrak ve Hadımköy Satış Yöneticisi Özgür Ayçiçek katıldı.

DAF'ı ALAN DAF'TAN VAZGEÇMİYOR

Aktif Nakliyat Yönetim Kurulu Üyesi Mehmet Maruf Eren önceden aldığı araçlardan memnun olduğu belirterek DAF'ı tercih etmesindeki nedeni şu şekilde özetledi: "Yakıt tasarrufu sayesinde elde ettiğimiz kazanç, yüksek performanslı DAF motoru, yedek parça ihtiyacımızın

kolaylıkla temin edilebilmesi DAF'ı tercih etmemizdeki ana nedenlerdir. DAF-TIRSAN Hadımköy'ün kaliteli servis hizmeti sunması, çözüm odaklı ve hızlı müdahale yaklaşımı tekrar işbirliği yapmamıza sebep oldu."

DAF-TIRSAN Otomotiv Hadımköy Satış Yöneticisi Özgür Ayçiçek, kaliteli hizmetleri ile müşterileri memnuniyetini maksimum seviyede sağlayan Aktif Nakliyat'ın Türkiye'nin en önemli lojistik firmalarından biri olacağına inandığını dile getirdi.

GEFCO, HRVATİSTAN'DA BÜYÜMEYİ HEDEFLİYOR



GEFCO Grup, yeni iştirak ofisini Hırvatistan'ın Zagreb şehrinde açıyor. Hırvatistan'ın stratejik konumu grubun, Balkan Yarımadası'ndaki karayolu ve denizyolu taşımacılığı faaliyetlerini güçlendirecek. GEFCO Hırvatistan'ın Genel Müdürlüğü'ne atanan Hırvat Tihomir Skrtić, Güneydoğu Avrupa'nın en hızlı büyüyen ekonomilerinden biri olan Hırvatistan'da faaliyet gösterecek bir iştirake sahip olan GEFCO'nun bölge pazarlardaki varlığını güç-

lendirecek, hem yerel hem de çok uluslu şirketlere grubun katma değerli hizmetlerine daha kolay erişim sağlayacağını belirtti. 1 Temmuz 2013'te AB'ye resmen üye olan Hırvatistan hem büyüme hem de Güneydoğu Avrupa'daki stratejik konumunu güçlendirmesi için yeni fırsatlar doğurdu. Zagreb'de açılacak GEFCO'nun yeni iştirak ofisi sinirlerinin açılması neticesinde artık daha basit hale gelmiş olan gümrük muamelelerinden faydalana-

bilecek ve bu şekilde de tüm hizmetlerini bürokratik kısıtlamalar olmaksızın sunabilecek. Hırvatistan'dan üç Pan-Avrupa ulaşım koridoru geçiyor ve bu da ülkeyi Batı Avrupa, Asya, Doğu Avrupa ve Akdeniz'le bağlayarak Güneydoğu Avrupa bölgesinin lojistik zincirinde çok önemli bir bağlantı merkezi haline getiriyor. Hırvatistan'da bir iştirak ofisi açması GEFCO'nun komşu ülkelerle trafiğini artırmasına da olanak sağlayacak.

SEKTÖRDEN

TASIMACILAR

| EKİM 2013 |
| www.tasimacilar.com |

5



10 bin M2'lik yeni holü devreye girdi

Aksaray Fabrikası'ndaki faaliyetlerini yenileyerek sürdüren Mercedes-Benz Türk, Aksaray Kamyon Fabrikası'nda yeni üretim holünü de açtı.

1986 yılından bu yana Aksaray Kamyon Fabrikası'ndaki yatırımlarına devam eden Mercedes-Benz Türk, Axor, Actros, Atego ve Unimog kamyonlarının ürettiği fabrikada Daimler AG'nin sürekli iyileştirme ve geliştirme prensipleri dahilinde çalışmalarını sürdürüyor. Mercedes-Benz yeni üretim holünün açılışını Mercedes-Benz Türk A.Ş. Direktörler Kurulu Başkanı Rainer Genes Mercedes-Benz Türk Aksaray Kamyon Fabrikası Direktörü Klaus Pfeifer, Yan Sanayi Yönetimi Bölüm Müdürü Rainer Skulimma, SFTP & AKS2014 Projesi Müdürü Sedat Zeytinli, Üretim Mühendisliği ve Teknik Hizmetler ve Ön Üretim Atölyesi Üst Düzey Yöneticisi Cengiz Adak katıldı.

MERCEDES BENZ TÜRK, 10 BİN M2 DAHA BÜYÜDÜ

Bu doğrultuda Mercedes-Benz Türk, Aksaray kamyon fabrika sahasında yeni bir üretim holü inşa ederek, toplam araç montaj alanını 7.705 m2'den 17.250 m2'ye çıkardı. Yeni yatırımla birlikte ihracat pazarlarındaki konumunu güçlendirmenin

yanı sıra, yurtiçi ve yurtdışı pazarlardaki müşterilerinin beklentilerine ve özel isteklerine de daha hızlı yanıt verebilecek konuma geldi.

2010 yılı sonunda alınan, Aksaray'da 5 yıl içinde 130 milyon Euro'luk yeni yatırım yapılması kararının ardından Aksaray'daki yenileme, geliştirme çalışmalarına tüm hızıyla başlayan Mercedes-Benz Türk, inşaat çalışmaları tamamlanan yeni üretim holü için toplam 20 milyon Euro'luk yatırım gerçekleştirdi. Yeni araçlar üretmeye yönelik altyapının oluşturulması, kapasitenin artırılması, daha verimli ve esnek üretim süreçlerinin oluşturulması için gerçekleştirilen bu yatırımlar kapsamında yan akan band, şasi boyahanesi ve şasi döndürme prosesi yenilenirken, çalışan ergonomisi de arttı.

YENİ ÜRETİM HOLÜNE YENİ TEKNOLOİ

Mercedes-Benz Türk, yeni üretim holünde ayrıca Elektronik kontrollü civata sıkma tabancaları, Avrupa'da ilk kez uygulanan şasilerin enine ilerlediği montaj bandı, Yeni teknoloji şasi döndürme sistemi, Şasi boyahanesi, Uçucu organik bileşen miktarı ve

düşük emisyon değeri ile çevre dostu olan yüksek katı oranlı/ düşük solvent içerikli boya uygulaması, Araçların antifriz, debriyaj yağı, cam suyu ve hidrolik vites yağının tek konsol sistemi üzerinden doldurulmasını sağlayan kombine otomatik dolum sistemi, Yeşil bina - binada aydınlığa duyarlı, solar panel entegre edilebilir altyapıya hazır aydınlatma sistemi gibi teknolojiler de kullanılmaya başladı.

"KAMYON ÜRETİM TESİSİMİZ DÜNYANIN EN MODERN TESİSLERİ ARASINDA YER ALIYOR"

Mercedes-Benz Türk A.Ş.'nin Daimler AG şirketleri arasında yıldız işletme konumuna sahip olduğunu söyleyen Mercedes-Benz Türk A.Ş. Direktörler Kurulu Başkanı Rainer Genes, Aksaray yatırımını şöyle değerlendirdi: "Bizler bu başanda Aksaray Kamyon Fabrikası'nın ve çalışanlarımızın önemli katkılar olduğunu görüyoruz ve yakaladığımız başarı ile Aksaray'da üretilen kamyon modellerinin yurtiçi ve ihracat pazarlarında gösterdiği üstün performanstan büyük mutluluk duyuyoruz. Bugün burada açılışını yaptığımız yeni üretim holümüzle verim-

liliğimizi, esnekliğimizi ve kapasitemizi arttırarak Türkiye ve ihracat pazarlarındaki müşterilerimizin beklentilerine ve özel isteklerine de daha hızlı yanıt verebilecek ve başarılarımızı daha da üst noktalara taşıyabileceğiz. Türkiye'deki kamyon üretim tesisimiz bugün dünyanın en modern tesisleri arasında yer alıyor ve Daimler üretim ağında çok önemli bir konuma sahip. Üretim üssümüz olmasının ötesinde, Türkiye'nin önemi, tüm ürün gruplarımızda pazar olarak da hızla artıyor."

"YENİ ÜRETİM HOLÜYLE BİRLİKTE ÜRETİM SÜREÇLERİ DE İYİLEŞTİ"

Mercedes-Benz Türk Aksaray Kamyon Fabrikası Direktörü Klaus Pfeifer ise tören sırasında yaptığı konuşmada, "Yeni üretim holümüzle birlikte, üretim süreçlerimiz iyileştirilirken, iş ortamlarının ergonomik olmasına dikkat ettik. Üretilen araç sayısı ile birlikte çalışanlarımızın konforunu da arttırdık. Yeni yatırımlarımızla Türkiye otomotiv sektörü ile Aksaray ilinin gelişimine olan katkılarımızı sürdürmeye devam edeceğiz" dedi.

Daha fazla taşımak, daha az harcamak için tasarlandı.

YENİ FORD CARGO 1846T ÇEKİCİ!

Ford Otosan mühendislerinin ürettiği yeni Ford Cargo 1846T Çekici, uzun periyodik bakım aralığı, yakıt ekonomisi sağlayan motoru, aerodinamik tasarımı ve maliyetlerinizi düşürmek için tasarlanan daha birçok özelliğiyle size her km'de tasarruf etmenin yolunu açıyor.

FORD **CARGO**. Güç emrinizde.

f /FordCargo



- 460 PS Euro 5 motor
- Otomatik şanzıman*
- Intarder*
- Ön/arka disk fren
- Güçlü motor freni
- Akıllı fren yönetim sistemi

- Treyler freni
- Immobilizer
- Yokuş kalkış desteği
- Hız sabitleme sistemi
- ESP&EBS
- Otobil ön hazırlığı

- Klima ve polen filtresi
- 4 körüklü havalı kabin süspansiyonu
- Elektrikli sunroof
- Uzaktan kumandalı merkezi kilit
- 60.000 km periyodik bakım aralığı

* Opsiyonel



Go Further
ford.com.tr



Düzce Uluslararası Nakliyat araç alımında DAF'ı tecih etti

Araç filosunun yüzde 90'ı DAF çekicilerden oluşan Düzce Uluslararası Nakliyat seçimini yeniden DAF markasından yana kullandı. Firma filosuna 3 adet DAF XF105.460 Optimizer'i de ekledi.

Düzce Uluslararası Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı Mahir Civelek 3 adet DAF XF105.460 Optimizer'i Samandıra lokasyonunda düzenlenen törende DAF-TIRSAN Otomotiv Satış Yöneticisi Ertuğrul Erkoç'dan teslim aldı.

Düzce Uluslararası Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı Mahir Civelek, gerçekleştirilen törende yaptığı açıklamada "1995 yılından bu yana TIRSAN ürünlerini memnuniyetle kullanıyoruz. DAF markası ile tanışmamız da bu sayede oldu" diye belirtti. Civelek sözlerine devam ederken DAF'ı tercih etme önceliklerinden şu şekilde bahsetti "DAF-TIRSAN'ın satış ve satış sonrası sağladığı hizmetlerinden oldukça memnunuz. Filomuzun yüzde 90 DAF çekicilerden oluşturmaktadır. Araçları kullanıyoruz ve performanslarından çok memnunuz. Yakıt tasarrufundan kazancımız çok yüksek ve araçlar çok dayanıklı. DAF-TIRSAN Otomotiv servislerinde donanımlı ve eğitilmiş teknik per-

sonel sorunlarımızı en hızlı şekilde çözüyor" dedi.

Ağır olarak yurtdışında muhtelif inşaat malzemesi taşıyıcılığı yapan Düzce Uluslararası Nakliyat Ukrayna, Rusya, Kazakistan ve bağımsız topluluk ülkelerine hizmet veriyor.

DAF FT XF 105.460 Optimizer'ın (ZF ASTRonic Şanzımanlı) Öne Çıkan Özellikleri

- 460hp, 12,9lt, sıralı 6 silindirli EURO5 MX motor
- ZF 12AS2330 AS Tro-nic, 12 vitesli tam otomatik ve tiptronik kullanımlı şanzıman
- Diferansiyel oranı: 2,69 (Seri tip; 1.230 dev/dak'da 85 km/h)
- MX-Motor Freni (2.100 dev/dak'da 320kW)
- 315/70 R 22,5 ölçüsten-de Michelin lastikler
- Hava süspansiyonlu şoför ve muavin koltuğu
- Geliştirilmiş yol bilgisi-sayarı (Yakıt sarfiyatı analizi)

GÜNCEL SEKTÖREL

TAŞIMACILAR

| EKİM 2013 |
| www.tasimacilar.com |

6

CONTINENTAL,
KIŞ LASTİĞİ
KULLANIMININ
ÖNEMİNE
DİKKAT ÇEKİYOR

Continental, geçtiğimiz yıl Kasım ayında ticari araçlarda zorunlu hale getirilen kış lastiği kullanımı ve önemi hakkında sürücülere uyardı. Continental, kış lastiği üretiminin 61 yılını geride bırakırken, Türkiye'deki en büyük sorumlulukları arasında kış lastiği olgusunun yaygınlaştırılmasına yer veriyor. Güvenli sürüş ve tekniklerini ön planda tutan Continental, kış lastiği kullanımının geçtiğimiz yıl yolcu ve yük taşıyan ticari araçlarda zorunlu hale getiril-

mesinden sonra, aynı uygulamanın binek araçlara da getirilmesine dair desteğini sürdürüyor. Tüm dünyada trafik kazalarının nedenleri arasında yağmur, kar ve buzlanmanın üst sıralarda yer aldığının altını çizen Continental Türkiye Binek Lastikleri Satış Müdürü Mehmet Akay, kış lastiği kullanımının önemine dikkat çekiyor. Akay sözlerini "Yaz lastiklerinin yere temas eden yüzeyi +7 dereceden itibaren sertleşir, bu sebeple de ıslak ve soğuk yolda yeterli kavrama

sağlayamaz. Kış lastiklerinin yapılarındaki doğal kauçuk payları ise düşük sıcaklıklarda dahi esnekleşip, yol tutusunu artırır. Mevsimine uygun lastik ile araca uygun lastik seçiminin bir araya gelmesi Continental olarak ilk önceliğimizdir." şeklinde sürdürdü. Continental tarafından geliştirilen ve geçtiğimiz sezon tüketicilerle buluşan ContiWinterContactTM TS 850 maksimum güvenli, konfor ve performans dengisini bir araya getiriyor.

'KOMŞU ÜLKENİN pastasından alınabilecek en büyük payı aldılar'

RÖPORTAJ: ALEV ARSLAN

UND İcra Kurulu Başkanı Fatih Şener, Türk nakliyecilerinin sıkıntılarını, uygulanan ayrımcı politikaları, yabancı taşımacıların Türkiye üzerinden artan paylarını, ihracatımızın önündeki engelleri ve Avusturya'da yapılan eylemi, eylem sonrasında yaşanan gelişmeleri ve Bulgaristan'ın haksız ve keyfi uygulamalarını değerlendirdi.

İYİ BİR KOŞUCU OLSANIZ, TÜRK ARAÇLARINI GEÇERSİNİZ'

Son dönemde yabancı taşımacıların payının sürekli arttığını belirten Şener, insanların bundan şikâyetçi olduklarını ve engellemeye çalışıldıklarını kaydetti. Şener'e göre bu durum karşında bizim sloganımız yabancı taşımasını engellemek yerine neden yabancı tercih ediyor sorusuna yanıt aramak olmalı. Yabancı taşımacıların artmasının sebepleri ortadan kaldırmaya karar verdiklerini belirten Şener, sözlerini şöyle sürdürdü; 'Bizim araçlarımız yabancı araçlardan daha yavaş, Almanya'ya Türkiye'den 1.580 km, 8 günde gidiliyorsa bu 192 saat yapıyor. Bu 1.580 km'yi 192 saate böldüğünüzde bizim araçlarımızın hızı, gümrükte beklemeleri ve ekstra beklemelerde dâhil olmak üzere saatte 10-11 km'ye tekabül ediyor. İyi bir koşucu olsanız, bizim arabalarımızdan daha hızlı gidersiniz' şeklinde ifade etti.

TÜRK NAKLİYECİLERİNE AYRIMCI TUTUM

Batı çıkışlarımızda ciddi sorunlarımız olduğunu hatırlatan Şener, batı kapılarımızın özellikle yavaşlatıldığını belirtti. Bu yavaşlatmanın sebeplerini ise, şu şekilde özetledi; 'Bir tanesi trene binmek, bizi yavaşlatıyor. İki, Batı'da maliyetleriniz artıyor. Türkiye ihracat taşımacıları genellikle İran ve Rusya gibi yakın komşularımızla yaptığımız ticaret, fakat bu ticarete tek yönde... Bu ne demek, bizim onlara ihracatımız var ama kamyonla gelecek yük yok. Dönüşte kamyon boş geleceği için Rusya ve İran taşımacılarında navlunlarımız yüksek tutulabiliyor. Böyle olunca da komşu ülkeler, Bulgarlar, Romenler, Moldovlar bizim Türk taşımacılarımızın yaptığı ihracat taşımacılarına göz koymuş durumdadır. Bu ihracat taşımacılarını gelip almak istiyorlar. Bu durum Batı'ya giderken de böyle, Batı'da da pahalıdır. Çünkü Batı'ya giderken de birçok ekstra maliyetlerimiz var.

AVUSTURYA'YA HUKUK VE DEMOKRASİ DERSİ

Avusturya Nickelsdorf'ta gerçekleştirilen eylem sürecine de değinen Şener, 'Ağustos



UND İcra Kurulu Başkanı Fatih Şener, Türk nakliyecilerine uygulanan ayrımcı politikaları, Avusturya'da yapılan eylemi, eylem sonrasında yaşanan gelişmeleri ve Bulgaristan'ın keyfi olarak kestiği cezaları değerlendirdi.

FOTOĞRAF: OYA KAYA

ayında Avusturya transit geçiş belgesi bitti. Belgesi olmayanlara bir çağrı yaptık. Belgesiz geçmenin cezası 1580 Euro. UND'den aldığımız destekle dedik ki, ceza yazılrsa biz ödeyeceğiz. Bu çağrımıza 13 araç cevap verdi. Avusturya girişinde toplandık. Bizim daha önce Macaristan'dan bonus geçtiğimiz bir sistem vardı. Geçtiğimiz ay Avusturya bunu tek tarafı olarak bitirdi. Bu bizim hakkımızı. 25 bin araç buradan geçecekti, şimdi geçemiyor. Biz bu hakkımızı almaya, belgesiz geçmeye geldik dedik. Cezalar cebimizde hep beraber konvoy halinde yola çıktık. Avusturya'yı transit geçip Almanya'nın Sudan şehrine gitmek üzere... Sudan'a kadar gittik bizi durduran olmadı. Sudan'da tekrar açıklama yaptık. Ertesi gün, Inter Continental Otel'de basın açıklaması yaptık' şeklinde yaşanan süreci özetledi.

TÜRK VE ALMAN BAKANLAR, AVUSTURYA BAKANİ İLE GÖRÜŞECEK

Avusturya-Macaristan sınırında UND öncülüğünde Türk nakliyecilerinin gerçekleş-tirdiği eylemden sonra ki diplomatik temasları da aktaran Fatih Şener, eylemden sonra KUKK toplantısından sonuç çıkmadığını hatırlatarak, yaşanan gelişmeleri şu şekilde özetledi; Avrupa Bakanlar Kurulu toplantısına gittik, bizim bakanımız Alman bakanla görüş-tü. Giden malların yüzde 20'si Alman malı olması nedeniyle Almanlar da bu işin en az

bizim kadar mağdur... Bir de Almanya'dan gelen mallar var. Bunların tamamı Avusturya'dan geçiyor. Almanlar bunun kabul edilemez olduğunu söyledi. Türk ve Alman Bakanın birlikte verdikleri karar doğrultusunda Avusturyalı bakanla bu konuyu ele alacaklar' şeklinde yaşanan süreç hakkında bilgi verdi. Şener, Almanya ve Avusturya seçimlerini de hatırlatarak, Almanya ve Avusturya seçimlerinin mevcut hükümetin devamı şeklinde sonuçlandığını bildirdi. Seçimlerin ardından hükümet oluşuktan hemen sonra süreci başlatıldığını aktardı.

AVUSTURYA ULAŞTIRMA BAKANLIĞI RANDEVUYU İPTAL ETTİ

Fatih Şener, 'Eylem sonrasında Avusturya Ulaştırma Bakanlığı ile bir randevumuz vardı. Bizim basın toplantımızdan hemen sonra iptal edildi. Geçtiğimiz günlerde Ekonomi Bakanlığımızın bir toplantısı vardı. Tuna üzerinden yapılan taşımacılarla ilgili o toplantıya Avusturya Bakan Yardımcısı da geldi. UND olarak biz de katıldık. Avusturya Bakan Yardımcısı'na konuyu anlattık. Bu uygulamalardan şoförlerimizin, nakliyecilerimizin, rahatsız olduğunu belirttik. Tren şirketinin sadece bizi taşıdığını, bunun da artık kabul edilemez olduğunu aktardık. Avusturya bu konuda bir iyileştirme yapmayı düşünüyor. Sanyorum konu ile ilgili

2014 yılının Mart veya Nisan gibi bir toplantı yapacaklar. Bizim bakanlığımızdan da bir toplantı tarihi bekliyorlar' diyerek gelişmeleri aktardı.

'AVUSTURYA'DAN TARİHİ BİR ZİHNSEL DEĞİŞİM BEKLİYORUZ'

Gelinen süreç ile ilgili olarak Şener, Avusturya özgülünde bir anlaşmaya imza atmanın yanı sıra Avusturya'dan tarihi bir zihinsel değişim ve dönüşüm beklidiklerinin altını çizdi. Şener, sözlerini şöyle sürdürdü; 'Bizim taleplerimiz artık onlar hiç akıllarında olmayan belgeler çıkartıp vermeye başladılar. 1000 tane belge veriyorlar, 1000'e olmaz, 15 bin belge vermesi gerekiyor. Bizim o eski yapıyı tamamen değiştirmemiz lazım. Bunu başarabilirsek, uluslararası taşımacılar ve nakliyeciler açısından tarihi bir gelişme olacak' dedi.

TÜRK NAKLİYECİLERİ CEZALARLA İŞYAN ETTİ

Geçtiğimiz günlerde Avusturya probleminin dışında Bulgaristan için de UND yoğun mesai harcamak zorunda kaldı. Bulgar gümrük yetkililerinin kestiği yüksek cezalara maruz kal-mas sonucunda Türk TIR şoförleri Bulgaristan'a girmeyi reddetmesiyle Kapıkule ve Hamzabeyli gümrük kapıları her iki yönde TIR geçişlerine kapatılmıştı.

TÜRKİYE ŞART KOYUNCA, BULGARLAR CEZA YAĞDIRDI

Fatih Şener, Bulgaristan'ın keyfi ceza uygulamaları ile ilgili olarak şunları aktardı: 'Bulgaristan'a taşımacılar artıyor. Bakıyoruz, bizim Bulgaristan'a ihracatımız artmıyor. Nasıl artıyor peki? Avrupa'ya yapılan taşımacıları Bulgarlar kendi ülkelerine yapıyorlarmış gibi gösteriyorlar. 3. ülkelere taşıma yapılıyor fakat bu taşımayı yapabilmeleri için ya UBAK Belgesi'ne ihtiyaçları var ya da 3. Ülkeye taşıma belgesine ihtiyaçları var. Seyir süresince araçta bulundurulması gereken bir evrak olan UBAK Belgesi ile mali Türkiye'den alıp çıkan Bulgarlar, mali Almanya'ya götürceklerini beyan ediyorlar. Fakat aynı UBAK Belgesi ile başka bir araç Türkiye'ye geliyor. Çünkü o belgeyi aracında bulundurup, Almanya'ya kadar götürme gibi derdi yok. Böyle olunca Türkiye'de belgeyi aracında bulundurmamak zorundasın şeklinde sart koydu. Bu uygulamadan sonra Bulgar taşımacılar o belge ile 8 günden önce Türkiye'ye giremediler. Girmeyince isyan etmeye başladılar' şeklinde Bulgaristan süreci hakkında bilgi verdi.

TOPLANTILARDAN BİR SONUÇ ÇIKMADI

KUKK toplantılarında da konunun bir türlü çözüme kavuşturulamadığına vurgu yapan Şener, 'İki KUKK toplantısı oldu ve bir anlaşmaya varılmadı. Bulgarlar araç filolarını Türkiye'yi düşünerek büyüttmüşler. Şimdi de zor durumdadır. Bunlar gelip Türkiye'nin ihracat malını taşımak istiyorlar' dedi. Konu ile ilgili olarak UND'nin Türkiye İhracatçılar Birliği'ne çağrı yaptığına, Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Binali Yıldırım'ın Bulgar yetkililer ile görüştüğünü ve Bakan Yıldırım'ın temasları sonucunda sınır kapılarının açıldığını aktaran Şener, Bulgaristan'la sorunun hala çözüme kavuşturulamadığını fakat temasların devam ettiğini bildirdi.

'KOMŞU ÜLKENİN PASTASINDAN EN BÜYÜK PAYI ALDILAR'

Bulgaristan'ın geri adım atmasını beklediklerini belirten Şener, 'kapıyı kapatırız diyorlar. Türkiye'de kapatırsan kapat diyor çünkü Türklerin taşıdıkları mallarla beraber AB malına da engel olurlar. Kaldı ki kendi nakliyesi de zor durumda kalır. Burada Bulgarların Türkiye odaklı daha fazla büyümemesi gerekiyor. Komşu bir ülkenin pastasından alınabilecek en büyük payı aldılar, artık bir noktadan sonra durmaları gerekiyor. Burada biz legal bir yöntemle onları engellemek zorundayız. Onlar bize ceza yazıyorsa bizimkilerde onlara ceza yazmalı. Bizim prensibimiz hukuka uygun ne varsa yapılmalı yönünde' şeklinde değerlendirmelerde bulundu.



Total Afrika ve Ortadoğu'da yol emniyeti konusunda eğitim verecek

Emniyet ve trafik güvenliği ilkeleri doğrultusunda çalışmalarına devam eden Total, Ekim 2013 - Ocak 2014 yılları arasında, Afrika ve Orta Doğu'daki petrol ürünleri taşıyan lojistik firmaları için eğitim veriyor. Total Marketing & Services Bölümü bağlı şirketlerinin Afrika ve Orta Doğu'da anlaşmalı olduğu 300 lojistik firmasından yaklaşık 600 temsilci, Ekim 2013 ile Ocak 2014 arasındaki dönemde sırasıyla Tunus, Ouagadougou, Kampala ve Douala'da düzenlenecek bir dizi toplantıda bir araya gelerek trafik ve yol emniyeti konuları hakkında eğitim alacak.

Tunus'ta gerçekleştirilen ilk toplantıda Türkiye'den, Total Oil Türkiye Lojistik Direktörü Yaşar Taşkıran ve Total Oil Türkiye Nakliye Müdürü Serhan Aksoy yer alırken, gerçekleştirilecek olan toplantılara ise, Total Marketing & Services Afrika ve Orta Doğu Bölümü Yönetim Kurulu üyeleri de katılacak. Çalışma oturumları şeklinde gerçekleştirilecek olan toplantıda sürücülerin, araçların, teslimat rotalarının, SEÇK yönetilmesi konuları ele alınacak. Total'in uyulması gereken taşımacılık standartları ve yönetim teknikleri gözden geçirilecek; ayrıca deneyimleri ve en iyi uygulamalar örnekleri taşımacılarla paylaşılabilecek.

Trafik güvenliği konusunda gençler bilinçlendiriliyor

Goodyear'ın desteğiyle hayata geçirilen Trafikte Gençlik Hareketi, ortaöğretim öğrencileri, onların velileri ve servis sürücülerinde trafik güvenliği konusunda farkındalık yaratmayı amaçlıyor.

2012-2013 eğitim-öğretim yılında Ankara, Erzurum, Gaziantep, Giresun, İstanbul, İzmir, Kocaeli, Malatya, Samsun ve Yozgat olmak üzere 10 ilde, 50 okulda başarıyla yürütülen projenin 2013-2014 uygulamaları Ekim 2013'te başlayacak.

Tüm dünyada ve ülkemizde önemli bir sorun olarak karşımıza çıkan trafik güvenliği konusunda farkındalığın geliştirilmesine katkıda bulunmak amacıyla başlatılan Trafikte Gençlik Hareketi, Goodyear Lastikleri, Milli Eğitim Bakanlığı Ortaöğretim Genel Müdürlüğü, Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Karayolu Düzenleme Genel Müdürlüğü, TÜVTÜRK Araç Muayene İstasyonları arasında imzalanan iş birliği protokolüyle, Trafikte Sorumluluk Hareketi kapsamında yürütülüyor. Projenin hedef kitlesini seçilen okulların Trafik ve İlk Yardım dersi öğretmenleri, 12'nci sınıf öğrencileri, Trafik Güvenliği ve İlk Yardım Kulübü öğrencileri, velileri ve okul servis sürücülerini oluşturuyor.

Goodyear'ın "Trafikte Gençlik Hareketi" Projesi Devam Ediyor



Eğitim içeriklerinin en önemli özelliği, Trafik ve İlk Yardım dersini tamamen destekleyerek gençlere Trafik Kültürünü yani trafik ortamında iletişim ve saygı; trafik ortamında öfke kontrolü; lastiklerin sürüş güvenliği açısından önemi; araçların muayenesi ve teknik özellikleri; yaya-sürücü ilişkisi; toplu taşıma araçlarında yolcu davranışları ve güvenlik; ehliyetsiz araç kullanma; emniyet kemeri kullanımı; cep telefonu ve diğer bağımlılıklar olarak geliştirmesi.

2012-2013 eğitim-öğretim yılında saha uygulamalarının ilk adımı MEB Ortaöğretim Genel Müdürlüğü'yle birlikte belirlenen il ve okullardan temsilci öğretmenlerin iki günlük eğitim seminerine katıldığını belirten Goodyear Türkiye Genel Müdürü Emin Özkan, "Okullarda Trafik ve İlk Yardım dersi konusunda uzmanlaşan öğretmenler bulunmadığından, bu dersi veren öğretmenlerin kapasitelerini artırmak açısından eğitim semineri büyük önem taşıdı. Proje ortakları, seminerin amacına ulaştığını, öğretmenler okullarına döndükten sonra kendi gözleleriyle görmüş oldu. Öğretmenler okullarında deyim yerindeyse trafik güvenliği için 'seferberlik' başlattı. Öğretmenler okullarına döndüğünde, kendilerine temin edilen eğitim içeriği ve materyallerle velilere ve okul servis sürücülerine eğitim verdiler. Buradaki amaç hem bu gruplardaki farkındalığı geliştirmek, hem de tüm ilgilileri sürecin mümkün olduğunca dâhil edebilmektir. Akabinde öğrencilere yönelik uygulamalar başladı. Özel olarak geliştirilen içerikli kullanılan öğretmenler, Trafik ve İlk Yardım dersinde etkileşimli uygulamaları gerçekleştirdiler. Trafikte Gençlik Hareketi'nin 2013-2014 uygulamalarına önümüzdeki günlerde başlayacak olmanın gururunu taşıyoruz" diyerek projeye ilgili bilgileri paylaştı.

Yıl: 3 SAYI: 87 FİYATI: 50 kuruş - EKİM 2013
GAZETENİN YAYIN PERİYODU: HAFTALIK
YAYIN TÜRÜ: YEREL/SÜRELİ
www.tasimacilar.com

TAŞIMACILAR

KURUCU
M. Naci KALENDER
İmtiyaz Sahibi
Mete Turizm Basın ve Yayıncılık Hizmetleri
San. ve Tic. Ltd. Şti. Adına
M. Mete KALENDER

Haber Koordinatörü:
Alev ARSLAN
Hukuk Danışmanı
Av. Uğur AMAŞYA

Muhabir:
Oya KAYA
Grafik Tasarım:
Faruk KILIÇ

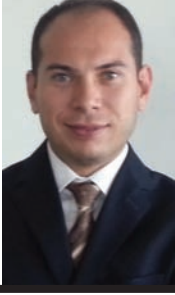
ANADOLU TEMSİLCİLİKLERİ

Ankara: Efecan BARUT (Kılıç Ofset)
İzmir: Orkut İSKALP (İğdir-DÜLCEL: Serdar DİNSAL)
Edirne: KAPIKULE- HAMZABEYLİ Mehmet SENOL (Edirne Gazetesi) Ağrı Doğubayazıt GÜRBÜLAK: Selehattin KACURU
Hatay - Reyhanlı - CİLVEGÖZÜ: Abit KIZILCA (Rehber Gazetesi) Artvin-Hopa-SARP: Hayati AKBAŞ
Hatay: Hasan YETMEZ AHATÖĞÜLU Sırmak-Silopi-HABUR: Halil COŞKUN
Mersin: Meltem AHATÖĞÜLU Cizre: Emin Diloğan KINAY (Haber 73 Gazetesi)
Ardahan - Posof - TÜRK GÖZÜ: Bülent KILIÇ

Adres: İhlamurdere Cad, No:5 K:4 Beşiktaş - İstanbul
Tel: (0212) 258 77 86 - 87 Fax: (0212) 259 78 85
GSM: 0532 304 60 77 E-MAIL: info@tasimacilar.com
info@tasimacilargazetesi.com
BASILDIĞI YER: İhlas Gazetecilik A.Ş. Merkez Mah.
29 Ekim Cad. İhlas Plaza No:11 A/41 Yenibosna - Bahçelievler - İSTANBUL

Köşe yazılarının sorumluluğu yazarlarına aittir.
Taşimacilar Gazetesi basın meslek ilkelerine uymaya söz vermiştir.

DSV, Intermodal Departmanı Kurdu



2001 yılından beri sektörün önde gelen lojistik firmalarından biri olmayı başaran DSV, Intermodal taşımacılık modeliyle de fark yaratıyor. Konu ile ilgili DSV Intermodal Departman Müdürü Korhan Gören, açıklama yaptı. Intermodal taşımacılığın; ekonomik, ekolojik ve sürdürülebilirlik faydalarının üçünü bir arada sağladığı için tüm dünyada talep edilen taşıma modellerinden biri olduğunu söyleyen DSV Intermodal

Departman Müdürü Korhan Gören sözlerini şöyle sürdürdü: dünyadaki gelişmelere paralel olarak Road & Solution ve Air&Sea departmanlarımız ile ortak çatı altında faaliyete geçirdiğimiz Intermodal Departman'ımız söz konusu bu faydaları kanıtlar niteliktedir. Sadece Türkiye ve Almanya'da değil, DSV'nin global gücünü kullanarak İrlanda, İngiltere, Danimarka, İtalya, Polonya, Çek Cumhuriyeti, Macaristan, Avus-

turya, Slovenya ve Slovakya'da da Intermodal taşıma modeli ile servis vermeye başladık' dedi. Intermodal taşımacılık, düşük maliyetli taşıma olanağı ve transit süre karşılaştırması ile karayolu ile rekabet edebilir duruma geldi. DSV, düzenli olarak karşılıklı haftalık dört çıkış gerçekleştiriliyor. Intermodal servis ile tüm Avrupa'ya kapıdan kapıya 8 - 10 günlük transit süre ile hizmet veriliyor.

SEKTÖRDEN

TASIMACILAR

| EKİM 2013 |
| www.tasimacilar.com |

7

DHL Express'ten HADIMKÖY'E DEV YATIRIM



Gelişmekte olan ekonomilerin bulunduğu MIST ülkelerine yatırım yapmaya devam eden DHL grubu, Türkiye'ye yönelik yatırımları da artırarak devam ediyor. Meksika, Endonezya, Güney Kore ve Türkiye'nin aralarında bulunduğu MIST ülkelerinde Türkiye yatırımını belli oldu. DHL, önümüzdeki 2 yıl boyunca Türkiye'ye yapacağı 25 milyon Avro'luk yatırımın ilk adımını Hadımköy'de attı. Gönderi yoğunluğunun artması ile yetersiz kalan Hadımköy hizmet binası yerine yepyeni ve son teknoloji ile donatılmış dev hizmet binasını devreye soktu.

'DHL TÜRKİYE'YE 2 YILDA TOPLAM 25 MİLYON AVRO YATIRIM YAPACAK'

Hadımköy Hizmet Merkezi'nin açılış töreninde konuşan DHL Express Türkiye CEO'su Markus Reckling, DHL grubunun, MIST ülkelerine yapacağı yatırımların önümüzdeki dönemde artırarak sürdüreceğini belirtti. Buna bağlı olarak, DHL Express'in de Türkiye yatırımlarına aralıksız devam edeceğini vurgulayarak şöyle konuştu, "Türkiye'nin gelişmekte olan ekonomisiyle dikkat çektiğini belirterek, bu durumun pek çok uluslararası yatırımcının ilgisini çektiği gibi, DHL grubunun da dikkatini çekti" dedi. DHL grubunun Türkiye'ye 2 yılda toplam 25 milyon Avro tutarında yatırım yapmayı planladığını aktaran Reckling, 'DHL Express Türkiye olarak, biz yatırımlarımıza Hadımköy Hizmet Merkezimiz ile başlıyoruz. Yılsonuna kadar, Ankara'da hizmet kapasitemizi 3-4 kat artıracak bir hizmet merkezi ve Taksim'de de yine benzer çapta

DHL'in Türkiye'ye 2 yılda toplam 25 milyon Avro'luk yatırım planı çerçevesinde ilk adım Hadımköy'de atıldı. DHL Express'in son teknoloji ile donattığı Hadımköy Ak-tarma Merkezi'nin yatırım bedeli 1 milyon Avro'yu aştı.

yeni bir hizmet noktası ile yatırımlarımıza hız kesmeden devam edeceğiz" dedi.

'BU YIL YÜZDE 15'LİK BİR BÜYÜME SÖZ KONUSU'

Reckling sözlerini şöyle sürdürdü; "Türkiye ekonomisinin büyümesine paralel olarak DHL Express'in servis ağı her geçen gün daha da büyüyor. 2008 yılında Trakya Bölgesi'ne servis hizmeti sunduğumuz Hadımköy Hizmet Binası'na gelen aylık gönderi hacmi 5 yılda yüzde 165 arttı. Geçtiğimiz yıla kıyasla da bu yıl yüzde 15'lik bir büyüme var. Artan talebi ve çarpıcı büyümeyi karşılayabilmek, müşterilerimize daha iyi bir hizmet sunmak için 330 metrekaarelik eski hizmet merkezimiz yerine toplam alanı 1.200 metrekaare olan yeni hizmet merkezimizi devreye soktuk. Bu alan, önümüzdeki 5 senede gerçekleştirebilecek olası gönderi büyümesini rahatlıkla karşılayabilecek" dedi.

HADIMKÖY HİZMET MERKEZİ İLERİ TEKNOLOJİ İLE DONATILDI

Yürüten bant sisteminin kurulduğu Hadımköy Hizmet Merkezi'nde 11 kurye aracı aynı anda yüklenip boşaltılabilecek. Gönderilerin daha hızlı

ve güvenilir şekilde yüklenip boşaltılmasına imkan tanıyan elektrikli yürüten bant sistemi, hizmet kalitesini daha da artıracak. Küçükçekmece'den Kırklareli'ye kadar tüm Trakya bölgesindeki müşterilere servis verecek olan Hadımköy Hizmet Merkezi'nde güvenlik de en üst seviyede tutulacak.

HİZMET MERKEZİ'NDE ÇEVREYE DUYARLILIK VE TASARRUF ÖN PLANDA

2020 yılına kadar karbon emisyonunu yüzde 30 oranında azaltma hedefine uygun olarak hayata geçirilen Hizmet Merkezi binasında, 2013 yılının sonuna kadar yeşil elektrik kullanımına geçilecek. Güneş Koruma Sistemli camların kullanıldığı binada ısı kaybı yüzde 40'a kadar kontrol edilebilirken, ön ve arka kısımları tamamen kaplayan camlar sayesinde ışık tasarrufu da sağlanacak.

GÖNDERİ GÜVENLİĞİ DUAL SCAN X-RAY İLE SAĞLANACAK

Havaalanı ve kamu alanlarından önce, Türkiye'de ilk kez DHL Express Hadımköy Hizmet Merkezi'nde kullanılacak olan Dual Scan X-Ray cihazı, merkeze ulaşan gönderileri hem hızlı hem de güvenli şekilde inceleyebilecek.

OYUN BİTTİ. ŞİMDİ İŞ ZAMANI.



İşini ciddiye alıyorsan... Senin gibi işinde güçlü, yükünü hafifletecek, seni yarı yolda bırakmayacak, tam aradığın ekip arkadaşın 8,5 tonluk Atlas hafif kamyon Otokar'da! İşte şimdi, iş zamanı..!

Otokar Atlas, yüklerden korkmaz.

Koç

FOTON



Bridgestone, Ticari Araçlar ve Filo Yönetimi '13 Konferansı'na Katıldı



Bridgestone, Türkiye'de tüm segmentlerdeki ticari araç sektörü kanaat liderlerini bir araya getirerek sektörü masaya yatıran, Ticari Araçlar ve Filo Yönetimi '13 Konferansı'na destek verdi.

Sektörün önde gelen ticari araç üreticileri, lojistik kuruluşları, kiralama şirketleri ile filo yöneticilerinin katılım gösterdiği Ticari Araçlar ve Filo Yönetimi '13 Konferansı, Bridgestone'un sponsorluğunda gerçekleşti. Filo yönetim sistemleri konusunda yenilikçi vaka çalışmalarının ele alındığı konferansta, endüstrinin son durumunun yanında 2014 yılı öngörüler, sektöre genel bakış, etkin filo yönetimi konuları da kanaat önderleri tarafından masaya yatırıldı.

'YÜZDE 12 BÜYÜME KAYDEDİLDİ'

Ticari ürünler pazarının yılbaşından bu yana geçen yıla oranla ortalama yüzde 12 büyüme kaydettiğini belirten Brisa Ticari Ürünler Pazarlama Direktörü Zeki Bilsel 'yüksek bir ivmeyle büyüyen kaplama pazarının, mevcut şartlar altında bu yıl içinde yüzde 25 civarında daha büyümesi bekleniyor. Türkiye'nin 2023 yılında dünyanın önde gelen lojistik üssü olma

hedefine ulaşabilmesine katkı sağlayabilmek adına filoların ihtiyaçlarını çok iyi belirlememiz gerekiyor" dedi.

'BANDAG KAPLAMA İLE HURDA LASTİK MİKTARI AZALIYOR'

Bilsel, ticari araçlarda lastiğin çok önemli bir emniyet unsuru olduğunu belirterek; son dönemde Brisa'nın yaklaşımında çok önemli bir yer teşkil eden '360 derece danışmanlık' ile filolarda lastik yönetiminin ön plana çıktığını vurguladı. Lastik Basıncı İzleme Sistemi (TPMS) sayesinde lastiklerin basınç değerlerinin takip edilmesinin büyük katkılar sağladığını dile getiren Bilsel, sözlerine şöyle devam etti: "TPMS ile lastiklerin hava basınç ve iç sıcaklık değerleri anlık olarak takip ediliyor ve gerekli önlemler risk oluşmadan alınabiliyor. Uygun lastik hava basınç ve sıcaklık yönetimiyle lastik ömürleri artıyor ve toplam lastik tüketiminde %20'lere varan tasarruf sağlanabiliyor. Öte yandan kaliteli bir otobüs veya kamyon lastiğinin ömrü, kaplama teknolojisiyle iki ya da üç kez çoğaltılabiliyor. Toplam lastik maliyetlerinde %40'a varan tasarruflar sağlanıyor. Bu ekonomiyeye olduğu kadar doğal kaynakların korunmasına da büyük ölçüde katkı sağlıyor. Yıllık hurda lastik atma gereksiniminin yüzlerce ton azaltılması ve böylece daha az lastik atığı ile çevre korunmasına katkı sağlanması mümkün oluyor."

SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

| EKİM 2013 |
| www.tasimacilar.com |

8

BRİSA 2'İNCİ
FABRİKASINI
AKSARAY'DA
AÇIYOR

Brisa 2'inci Lastik fabrikasını Aksaray'da kurmayı hedefliyor. Firma kuracağı yeni fabrikasında 4,2 milyon adet binek ve hafif ticari araç lastiği üretmeyi planlıyor. 25. yilına girerken İzmit'teki fabrikasında kuruluşundan bu yana yaklaşık 800 milyon dolar yatırımı tamamlayan Brisa, mevcut tesislerinde Bridgestone ve Lassa markalarıyla otomobil, hafif ticari araç,

otobüs, kamyon, tarım ve iş makinelerine yönelik emniyet ve kalite kriterleri açısından uluslararası standartlarda üretim yapıyor. Bridgestone Corporation'ın Firestone markası ile de tarım lastiklerindeki ürün çeşitliliğini tamamlayan Şirket 1300'den fazla çeşitte ürünü pazara sunuyor. Şirket, ileride doğacak artan lastik talebini karşılamak amacıyla, yıllık 10 mil-

yon adet üretim kapasitesine sahip olan İzmit'teki üretim tesislerine ek olarak, yaklaşık 300 milyon dolar yatırımla 2'inci fabrikasını Aksaray İli Organize Sanayi Bölgesi'nde kuruyor. Yıllık üretim kapasitesinin 4,2 milyon adet olması planlanan Aksaray fabrikasında, binek ve hafif ticari araç lastiği üretecek olan Brisa, üretime 2018 yılı itibarıyla başlamayı planlanıyor.

VOLVO GROUP TRUCKS

Hadımköy'de ilk servisini açtı



Volvo Group Trucks bünyesinde bulunan Renault Trucks ve Volvo Trucks marka araçlara aynı anda hizmet verecek olan ilk servis merkezi, Volvo Group Trucks, Avrupa, Orta Doğu ve Afrika Bölgesi Başkanı Peter Karlsten başta olmak üzere birçok üst düzey yöneticinin ve servis çalışanlarının da katılımıyla Hadımköy'de hizmete açıldı.

SERVİS MERKEZLERİ 2014 YILINDAN İTİBAREN TÜRKİYE'NİN HER YERİNDE OLACAK

2014 yılı Ocak ayı itibarı ile servis merkezlerini Türkiye'nin dört bir yanında 25 noktaya yükseltmeyi hedefleyen Volvo Group Trucks Türkiye'nin 9,5 milyon Eu-

Renault Trucks ve Volvo Trucks'ın güçlerinin birleşmesiyle oluşan Volvo Group Trucks'ın ilk servis merkezi Hadımköy'de açıldı.

ro'yu aşan bir yatırım ile kurulan Hadımköy Servis Merkezi; 14 bin 400 m2'lik açık ve 610 m2 ofis, 1.900 m2 servis alanı ile 450 m2 depo olmak üzere toplam 2 bin 960 m2'lik kapalı alana sahip.

Dünya genelinde Volvo Trucks ve Renault Trucks dışında Mack Trucks, Eicher, UD Trucks markalarını çatısı altında bulunduran Volvo Group Trucks Avrupa, Orta Doğu ve Afrika Bölgesi Başkanı Peter Karlsten, ağır ticari araç pazarında oldukça iddialı olduklarını belirterek "Volvo

Group olarak Türkiye ekonomisinin istikrarını ve kayda değer büyümesini görüyor ve önemsiyoruz. Hadımköy Servis Merkezi, grubumuzun varlığını ve gücünü temsil eden bir örnek olarak hazırlandı. Hem Renault Trucks hem de Volvo Trucks markalarımızın Türkiye'deki gücünü pekiştirmekte kararlıyız. Yaptığımız ve yapacağımız yatırımlarla her iki markamızın müşterilerine daha kapsamlı çözümler ve lider servis ağı hizmeti sunmayı hedefliyoruz" şeklinde konuştu.

BÜYÜKAKINCI: "SERVİSLERİMİZLE MÜŞTERİLERİMİZE DAHA YAKIN OLACAĞIZ."

Birincil önceliklerinin müşterilerin işletme maliyetlerini en aza indirerek kârlılıklarına katkıda bulunmak olduğunu belirten Volvo Group Trucks, Türkiye'den Sorumlu Başkan Yardımcısı Mete Büyükkakıncı, "2013 yılının başında açıkladığımız hedeflerimizle doğru orantılı olarak yapılanmamızı tamamladık. Bugün açılışını gerçekleştirdiğimiz Hadımköy Servis Merkezi ile hem Renault Trucks hem de Volvo Trucks müşterilerimize daha yakın ve daha güçlü bir hizmet sunuyor olacağız. Türkiye'de uzun, sağlıklı ve ayaklarımızın yere sağlam basacağı bir gelecek hazırlamaya devam ediyoruz" dedi.

Beykoz Lojistik Meslek Yüksek Okulu

5. YILINI KUTLADI

Beykoz Lojistik Meslek Yüksek Okulu'nun 5'inci yıl kutlamalarında akademisyenler ve sektörün önde gelen temsilcileri bir araya geldi. Silince İstanbul Ataşehir Otel'de yapılan kutlamaya İçişleri Bakanlığı Mülkiye Baş Müfettişi Şafak Başa, CHP İstanbul Milletvekili ve Dışişleri Komisyon Üyesi Oktay Ekşi, İstanbul Vali Yardımcısı Harun Kaya, Beykoz Protokolü, TÜRLEV Müte-

velli Heyet Üyeleri, Beykoz Lojistik Mütevelli Heyet Üyeleri ve Danışma Kurulu Üyeleriyle birlikte Vakıf MYO'ların Mütevelli Heyet Başkanları katıldı. Beykoz Lojistik Mütevelli Heyet Başkanı Ruhi Engin Özmen'in açılış konuşmasıyla başlayan 5'inci yıl kutlamasında, Beykoz Lojistik MYO'nun kuruluşunda bu yana emeği geçen Akademik ve İdari Kadrosu'na plaket takdim edildi.

Mobiliz ve FiloTürk, Mobiliz A.Ş. Çatısı Altında Güçlerini Birleştirdi

Mobiliz ile FiloTürk, yeni bir yapılanmaya giderek Mobiliz A.Ş çatısı altına güçlerini birleştirme kararı aldı. Yeni yapılanmayla birlikte FiloTürk, bir Mobiliz markası olarak yoluna devam edecek.

Mobil veri sistemleri sektöründe entegre sistem çözümleri üretmek amacıyla kurulan Mobiliz Bilgi ve Teknolojileri A.Ş ile Mobiliz ürün ve hizmetlerinin satış ve satış sonrası destek hizmetlerini vermek amacıyla kurulan Türkiye'nin ilk ve tek mobil takip operatörü FiloTürk, güçlerini Mobiliz A.Ş bünyesinde birleştirdi.

YENİ YAPILANMADA GÖREV DEĞİŞİKLİĞİ

Yeni yapılanma ile birlikte Mobiliz A.Ş'nin Yönetim Kurulu Başkanlığı görevine Levent Aydoğan, Genel

Müdürlük görevine ise Adil Masaracıoğlu atandı. Pek çoğu kendi sektöründe lider konumunda bulunan 10 bini aşkın müşteri portföyü ile Türkiye genelinde 150 binden fazla araçta, araç takip ve filo yönetim sistemi hizmeti sunan FiloTürk, Mobiliz A.Ş'nin bir markası olarak faaliyetlerine devam edecek.

'DAHA GÜÇLÜ ADIMLAR İLE BÜYÜMEYE DEVAM EDECEĞİZ'

Mobiliz ve FiloTürk'ün Mobiliz A.Ş çatısı altında birleşmesine ilişkin değerlendirmelerde bulunan Mobiliz A.Ş Yönetim Kurulu Başkanı Levent Aydoğan, Mobiliz'in kurulduğu günden bu yana ihtiyaca özel geliştirdiği çözümler ve sunduğu hizmet kalitesi ile sektörünün öncü şirketi olmayı başardığını vurgulayarak, "Mobil takip sektöründe yirmi yılın üzerinde de-

neyimli bir AR-GE ekibimiz var. Yeni yapılanma ile birlikte daha da güçlü adımlar atarak, istikrarlı bir şekilde büyümeye devam edeceğiz" dedi.

'HIZLI VE KALİTELİ BİR ŞEKİLDE HİZMET VERMEYE DEVAM EDECEĞİZ'

Yeni yapılanmanın hem şirket hem de sektör açısından önemli bir adım olduğuna dikkat çeken Mobiliz A.Ş Genel Müdürü Adil Masaracıoğlu ise, "Mobiliz A.Ş olarak Türkiye genelinde 150 bin araçta kullanılan, 10 binin üzerinde çalışan sektör liderlerinden oluşan saygın müşteri portföyüne sahibiz. Türkiye'nin 81 ilinde bulunan yaygın yetkili servis ağıımız ve satış kanallarımız ile en hızlı ve en kaliteli şekilde hizmet vermeye devam edeceğiz ve 2018 yılında 500 bin araçta hizmet sunmayı hedefliyoruz" dedi.



Oruç KAYA



Kurban Bayramı ve hayvanların lojistiği

Kurban Bayramı için Türkiye'nin her tarafından her tarafına, kamyonlar dolusu canlı hayvan taşınıyor.

Daha önceki yıllarda (sanırım 2010 ve 2011) gemilerle ve kamyonlarla hatta uçakla taşınan (business class) ithal hayvanlar olmuştur. Angus ile tanışmıştık. Hayvancıklar, şaşkındı. Hatta; bir tanesi köfteci dükkanına sığınmıştı (lojistikte buna self transportation denir. Böyle bir kavram yok literature katkım olsun diye ben uydurdum.)

Canlı hayvan taşımacılığı, lojistiğin pek bilinmeyen ve dikkat edilmeyen yanıdır. Hayvan denip, acı-nacak halde taşınırlar. Bu sevimli canlıların, lojistiği ve taşınması ile ilgili haber yapılmıyor veya bilgi verilmiyor. Hatta takip edebildiğim kadıyla lojistik basını da buna pek değinmiyor.

Bu yazıma benzer yazıyı üç sene önce yazdığım, Türkiye'de yurt içinde hayvan lojistiğini (lives-tocks) ve taşımacılığını düzenleyen mevzuatı araştırmıştım.

Karayolları Taşıma Kanunu ve Yönetmeliği'nde "Eşya (yük), insandan başka taşınabilen canlı veya cansız her türlü nesne" tanımını ve evcil hayvanlar dışında başka bir şey bulamamıştım. Daha sonra; çok yeterli olmasada "Hayvan Sağlığı ve Zabıtası Yönetmeliği"nde canlı hayvan taşımaya ile ilgili bazı bilgilere ulaşmıştım.

Canlı hayvan taşımacılığı için yasal mevzuat yok diyerek serzenişte bulunmuşum. Sanırım devlet büyüklerimiz, bu serzenişimi (biraz da kendime pay çıkarayım) duymuş olacak ki "Yurt içinde Canlı Hayvan ve Hayvansal Ürünlerin Nakilleri Hakkında Yönetmelik" adlı yönetmelik, 17 Aralık 2011 tarihinde Resmi Gazete'de yayınlanmış (14.05.2013'de revize edilmiş.)

Öncelikle; bu konuda serzenişte bulunan birisi olarak yasal gelişmeyi takip etmeyip, "Yiğidin Hakkını Yiğide Vermeyerek" hata yaptığım için özür dilerim. Öte yandan; bu yönetmelikte "Hayvanların yüklenmesi, boşaltılması ve taşınması ile ilgili diğer hususlar Bakanlıkça belirlenir ve Bakanlık internet sayfasında yayınlanır." diye bir ifade olmasına rağmen buna yönelik bir bilgilendirmeye rastlamadım. Yayınlandı ve benim gözümünden kaçtı ise peşinen özür dilerim. Örneğin; "Hayvanların Uluslararası Nakliyat Sırasında Korunmasına Dair Avrupa Sözleşmesi" içinde yer alan nakliye sırasında dikkat edilmesi ve uygulanması gereken bazı hususların, bu yönetmelikte de olması faydalı olacaktır.

Gerekli yasal düzenlemeler yapılmış ama pratikte canlı hayvanların taşınmasına çok önem verilmiyor. Ben; bu Kurban Bayramı için İstanbul'a getirilirken aşırı derece sıkışık halde ve yeterli havalandırma yapısı olmayan araçlarda taşınan hayvanları yollarda gördüm.

Hayvan yerine "iki veya dört ayaklı yolcu" diye baktarsak çok daha farklı yaklaşabiliriz. Bunun içinde hayvanların yurt içinde taşınmasını düzenleyen kurallar ve mevzuat gerekli midir?

Kamyonetler (küçükbaş hayvanlar) ve kamyonlar (büyük baş hayvanlar), bayramın güzelliklerini her yere taşısın.

Kurban Bayramı, herkese büyük mutluluklar getirsin. Küsler, barsın. Sevgiler artsın. Aman dikkat!!! Tatile gidenler (herkes), lütfen trafik kurallarına uyun. Bayram, bayram gibi olsun.

Aman dikkat!!! Kurban etini ve üstüne tatıları fazla kaçırmayın. Bir tavsiye: kurban eti kesildikten hemen sonra yemeyin. İştahınızı biraz körükleysin. Azıcık dinlenirse daha lezzetli olur.

Aman dikkat!!! Haberlere "acami kasap..." diye konu olmamak için "ben bunu da bilirim" diyerek hayvanı, siz kesmeye kalkmayın.

Lojistik ve Kurman Bayramı, sevgi ve mutluluğun gelmesine vesile olsun.