



TASIMACILAR

LOJİSTİK | ARALIK 2013 | SAYI: 89 | FİYATI: 50 KURUŞ | www.tasimacilar.com |

HAVAŞ'IN YENİ GENEL MÜDÜRÜ NURZAT ERKAL OLDU

Havaş'ın üst yönetiminde görev değişikliği oldu. Havaş Genel Müdür Vekili olarak görev yapan Nurzat Erkal, 1 Aralık 2013 tarihi itibarıyla Genel Müdürlük görevine atandı. 2005'ten beri bu görevi sürdüren Müjdat Yücel bundan böyle TAV Havalimanları Holding CEO Danışmanı ve Havaş Yönetim Kurulu Üyesi olarak göreve devam edecek.



EKOL LOJİSTİK

Lojistik Köy Projesi ve Havayolu Taşımacılığı İçin Düğmeye Bastı

Ekol Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Musul, yakın zamanda hayata geçirmeyi planladıkları son yatırımlarını ve projelerini anlattı. Musul, havayolu taşımacılığı alanında başlattıkları fizibilite çalışmalarını ve 30 milyon EURO'luk Mersin Bölgesi'nde Avrupalı yatırımcıların ilgiğini çekmeyi hedefledikleri dev proje hakkında bilgi verdi.

EKOL LOJİSTİK, HAVAYOLU TAŞIMACILIĞINA BAŞLIYOR

Yakın zamanda satın aldığı 3 gemi ile RO-RO taşımacılığını başarı ile sürdüren Ekol Lojistik, şimdi de havayolu taşımacılığına soyundu. Bunun için fizibilite çalışmalarına başladıklarını belirten Ekol Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Musul, kiralama ya da satın alma yöntemleri üzerine değerlendirmelerin sürdüğünü açıkladı. Çalışmalar sağlıklı bir şekilde sonuçlarsa ilk uçuşların Anadolu yakası ve Köln arasında gerçekleşeceği bilgisini verdi.

ÖRNEK TEŞKİL EDECEK DEV PROJE

Ekol, kendi sektöründe dev bir firmanın ihalesini alarak, 30 milyon EURO'luk bir yatırıma daha imza attı. Muhtemel bölgelerden İstanbul Anadolu yakası veya Mersin bölgesine sıcak bakan Ekol Lojistik, bu yatırım ile Avrupalı firmaları bölgeye çekmeyi hedefliyor. 100 dönümlük bir arazi üzerinde Lojistik köyü gibi çalışması tasarlanan projede amaç; Türkiye ile Balkanlar, Ortadoğu, Türki Cumhuriyetler arasında aktif bir kanal oluşturmak... 6'DA



Ahmet Musul



ABC YÖNETİM KURULU BAŞKANI BİLEN: Nakliyecinin Ortağı Çok: Devlet, Şoför, Taşeron

BAZEN ŞOFÖR, FİRMADAN DAHA ÇOK KAZANIYOR

ABC Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Ergün Bilen "nakliyecinin çok ortağı var. Bir devlet, iki şoför, üç taşeron... Hükümetin en iyi politikası belgeden para almak, trafik cezası yazmak... Şoförlerin hepsi değil belki ama bazıları art niyetli olabiliyor. Şoförün harcırahı var, onun dışında bir takım yan gelirleri var. Bazen öyle durumlar oluyor ki, şoförün kazandığı parayı o serviste firma ya da araç kazanmıyor. Üçüncü ortakta taşeronlar... Sona ne kalırsa o bizim" şeklinde konuştu. 6'DA



İş dünyası için Macaristan vizesi kolaylaştı

AB Bakanlığında Macaristan Büyükelçiliği ile Vize Kolaylaştırma Anlaşması imzalandı. AB Bakanı ve Başmüzakereci Egemen Bağış'ın da katılımıyla 36 oda ve borsa başkanının imza attığı anlaşma töreninde konuşan TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, AB ile vize müzakereleri tamamlanuncaya kadar işadamlarının vize almasını kolaylaştırıldığını böylece iki ülke arasındaki ticaretin de artacağını söyledi. Hisarcıklıoğlu, Türk vatandaşlarına vize uygulanması haksızlığını, AB kurumlarıyla temaslarda, EUROCHAMBRES ve Türkiye-AB Karma İşişare Komitesi'ndeki çalışmalarda, her fırsatta gündeme getirdiklerini açıkladı. Mal ve hizmet ticareti için AB üyesi ülkelere seyahat etmek isteyen vatandaşlarımız ve işadamlarımıza uygulanan vizenin Türkiye-AB Ortaklık Hukukuna aykırı olduğunu ifade eden Hisarcıklıoğlu, "Bunu sadece biz değil, Avrupa Birliği Adalet Divanı da birçok kararında defalarca vurguladı" dedi.

"GEÇİCİ UYGULAMA KALICI HALE GELDİ"

Türk vatandaşlarına vize uygulaması, 1980 yılındaki şartlarda, geçici bir uygulama olarak başlatılmıştı. Ancak, bu geçici uygulamaya maaşesef kalıcı hale geldi. Ötümüzdeki hafta imzalanacak olan bu anlaşma ile AB üyesi ülkeler, 2013 yılı Türkiye'ye göre algılarını gözden geçirme fırsatı bulmuş olacaklardır. Temennimiz, "yol haritasının" kısa süre içinde tamamlanmasıdır.

Ancak, tüm bu engellere rağmen Türk iş dünyası, AB ile ticari ilişkilerini sürdürüyor. Mal satıyor, mal alıyor; fuarlara katılıyor, yatırım yapıyor. Yani işadamlarımız ticaret yapmak için AB üyesi ülkelere seyahat etmek zorunda. Bundan dolayı işadamları olarak bizler bir taraftan müzakereleri yakından takip ederken, diğer taraftan da pratik ve pragmatik çözümler üretmek zorundayız."

İŞADAMLARINAKOLAYLIK SAĞLAYACAK PAKET

Macaristan Hükümeti ve Macaristan'ın Türkiye Büyükelçiliği'nin, vize konusunda işadamları için kolaylaştırıcı bir formül geliştirdiğini ifade eden Hisarcıklıoğlu, AB ile vize müzakereleri tamamlanuncaya kadar, işadamlarımıza kolaylık sağlayacak bir paket geliştirdiklerini

"Türkiye'de küçük firmaların sayısı çığ gibi büyüyor"

UND Başkanı Çetin Nuhoglu, 'Türkiye'de ölçek ekonomisi dediğimiz güçlü yapıların oluşması gerekir. Bunu için C2 belgesini almak konusunda katı kuralların hayata geçmesi gerekir' dedi



Çetin Nuhoglu

Türkiye'de taşımacılık ile uğraşan küçük firmaların sayılarının çığ gibi büyüdüğünü ifade eden UND Başkanı Çetin Nuhoglu, "Türkiye'de ölçek ekonomisi dediğimiz güçlü yapıların oluşması gerekir. Bunu için C2 belgesini almak konusunda katı kuralların hayata geçmesi çok daha iyi olur" dedi. İlkinin 21 Aralık 2011 yılında İstanbul'da gerçekleştirildiği Bakanlık, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB), Ulaştırma ve Lojistik meclisi koordinasyon toplantısının 3'üncüsünün bu sene 19 Aralık tarihinde gerçekleştirileceğinin bilgisini verdi.

TIRSAN'ın Samandıra'daki tesislerinde düzenlenen basın toplantısında bu sene ilk defa Uluslararası Ulaştırma Forumu (ITF) Genel Sekreteri José Viegas'ın da toplantıda yer alacağını belirten Nuhoglu, Avrupa'daki ulaştırma bakanlığının uyguladığı karayolu ile yapılan taşıma politikalarının masaya yatırılacağını belirterek toplantının önemini vurguladı.

BOŞ GİREN 124 BİN ARAÇ KORSAN TAŞIMACILIK YAPIYOR

Türkiye'ye ihracat yükü almak üzere giriş yapan araçlardan da bahseden Nuhoglu, 124 bin aracın boş olarak ülkeye giriş yaptığını ifade ederek şunları söyledi: "zaten 200 bin araç Türkiye'nin ihracat yükünü taşıyor. Ama bunun 124 binini Türkiye'ye boş girerek bu taşımayı gerçekleştiriyor. Yani belgesiz, kontrolsüz, denetimsiz olarak Türkiye'ye giriyorlar istedikleri gibi at oynattılar.

Tamamen haksız rekabet yaptılar. Biz aynı şartlar altında tüm Avrupalılarla rekabet etmeye hazırız. Ama o kendirsinin kuralları bozduğu veya kendi ülkesinden kaynaklanan bazı avantajlarla beraber bu taşımayı yapıyor. Ben aynı avantajı. Hem onlardan hem de Türkiye'den talep ediyorum."

TÜRKİYE İRAN İLE YAPTIĞI GÖRÜŞMELERDE MASAYA YUMRUĞUNU VURDU

"Sektör ve şahsım adına başta Ulaştırma Bakanlığı olmak üzere Ekonomi Bakanlığı, Gümrük Bakanlığı ve Kalınma Bakanlığı'na şükran duyuyorum" diye Çetin Nuhoglu, İran ile yapılan toplantıda Türk makamlarının konuyu büyük bir titizlikle ele aldığını ifade ederek İran ve Türkiye arasındaki iklimi ve transit taşımalarda da bunu net olarak gördüklerini belirtti.

UND Başkanı ve TIRSAN Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, konuşmasında "İranlılar olumlu geldiler. Müstesarımız 3 gün boyunca toplantıya katıldı ve tek mesajı vardı. 'Eğer siz Türk nakliyecilerin maliyetlerini sizin seviyenize indirirseniz, benim nakliyecimin seviyesine çıkaracağım.' Çok net mesaj: 'sen eğer halen benden akaryakıt farkı diye geçiş parası alırsan bende senden bunu alacağım. Sen halen benim transit geçişimde de senden hiç mazot almama rağmen benden akaryakıt fiyat farkı alıyorsan bende senden transit geçişimde bunu alacağım. Bunu düşünün taşımanın, bana dönün. Hem iklimi

taşımada, hem transitle. İşte bu kararı duruştur. Ulaştırma bakanlığımız artık Türkiye'deki son 3-5 yılda görülen bu haksız rekabete karşı elini masaya vurdu ve buna artık müsaade etmem dedi. Ağustos ayı itibarıyla yeni bir genelge ile belgesiz, hatalı belge veya uygun olmayan belgelerle Türkiye'ye taşıma yapanlara en ağır cezaları uygulamaya başladı" dedi.

"SEKTÖRE GİRİŞLER KONTROL ALINTI ALINMALI"

Sektör içine girişlerin artık kontrollü olması konusunun da sektör içinde oldukça tartışma konusu yarattığını ifade eden Nuhoglu, 2014 yılı içinde sektöre girişlerin daha kontrollü olmasını arzu ettikleri söyledi.

Sektöre girmek için gerekli olan mali yeterlilik konusunun tanımının olduğunu fakat mali yeterlik ve mesleki yeterlilik konularının henüz tanımlanmamış olduğunu söyleyen Nuhoglu, Mesleki saygınlık ve mesleki yeterlilik konusunda açıkçası performans kriterleri tanımlanmamış. Bu konu da önerimizi hazırlayacağız. Ulaştırma Bakanlığımıza, TOBB'a, ekonomi bakanlığımıza bunu sunacağız. Ondan sonra insanlar yatırım yapmak için para arttırsınlar, Gidip firmalarla yatırım için konuşsunlar. Şirketlerini kursunlar. Yani öncelikle bugün firma uluslararası nakliyecilik yapacağım derse ulaştırma bakanlığına hiç yatırım yapmadan da başvuracaktır. Ulaştırma bakanlığı, ekonomi bakanlığı, TOBB bunu değerlendirecektir" dedi.



Kasım ayında geçiş belgelerinde artış, TIR Karnesinde ise azalış yaşandı

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB), Uluslararası karayolu taşımacılığına ilişkin istatistikleri açıkladı. Buna göre Kasım ayında verilen Geçiş Belgesi sayısında yüzde 2,14 artış, TIR Karnesi sayısında da 25,72 azalış olduğu belirtildi. Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği, Ticaret ve TIR Dairesi Başkanlığı'nın verilerine göre, 2013 yılı Kasım ayında, bir önceki yılın Kasım ayına göre Verilen Geçiş Belgesi sayısında yüzde 2,14'lük artış görülmüşüne rağmen, TIR Karnesi sayısında da yüzde 25,72'lik bir azalma yaşandı. Geçen yılın Kasım ayında 77 bin 877 adet olan geçiş belgesi sayısı bu yıl 79 bin 542 adede yükselirken, 60 bin 971 adet olan TIR Karnesi sayısı bu yıl 45 bin 291 adede geriledi.

Yılın ilk 11 ayına baktığımızda ise Ocak-Kasım 2012 döneminde 809 bin 521 adet olan Geçiş Belgesi sayısı, bu yılın ilk 11 ayında 803 bin 815 adede geriledi, aynı şekilde 2012 yılının ilk 11 ayında 610 bin 613 adet olan TIR Karnesi sayısının da 518 bin 447 adede düştüğü görülmüştür.

2013 yılı Kasım ayında 2.066 adet sürücü kartı, 7 adet şirket kartı ile 9 adet servis kartı üretilerek, sahiplerine ulaştırıldı.

Aralık Ayına Özel Ford Cargo 1846T Fırsatları

HABERİN DEVAMI 7'DE

Pirelli'den ağır vasıtalar için FW:01 ve TW:01 kış lastiği

HABERİN DEVAMI 8'DE

MAN yetkili servislerini kullananlar kazanıyor

HABERİN DEVAMI 2'DE



MOTORİN FİYATLARI

İSTANBUL	4.18	D.BAKIR	4.29
ANKARA	4.19	SİVAS	4.24
İZMİR	4.16	İĞDIR	4.28
ADANA	4.17	HATAY	4.18

SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

ARALIK 2013
www.tasimacilar.com

2

TNT
EXPRESS'TEN
ULUSLARARASI
ÇEVRECİ SÜRÜŞ
YARIŞMASI

TNT Express sürücülerı arasında güvenli ve yakıt tasarrufuna yönelik sürüş tarzını teşvik eden Drive Me Challenge'da bu yıl ilk kez hem forklift hem de kuryelerin kabiliyetleri konuştı. On üç ülkeden en iyi TNT Express sürücülerı, Drive Me Challenge yarışmasında, katılımcılar trafik şartları ne olursa olsun paketleri zamanında teslim alıp teslim etmek konusunda birbirleriyle yarıştı. Express Karayolu Ağı Genel Müdürü

Bas Janssen, şöyle konuştu: "Drive Me Challenge, sürücülerin kabiliyetlerini diğer ülkelerden meslektaşlarıyla karşılaştırarak doğru sürüşün elçileri olmasına olanak sağlıyor. Yarışma, yakıt tasarrufu çalışmalarımızı destekleyen popüler bir etkinlik haline de geldi. Ekspres gönderilerini zamanında, sürdürülebilir, güvenli ve müşteriye en iyi hizmet ile teslim etme üzerine odaklanan yarışma, gerçek hayattaki deneyim-

lerimize de çok yakın." Drive Me Challenge, TNT Express'in sürücü sağlığı, yakıt tasarrufu ve güvenlik alanlarında gelişimine destek veren ortağı Fleet Forum işbirliği ile düzenlendi. Yarışmada kullanılan 15 adet Opel Movano minibus, Opel tarafından temin edilirken, Toyota da 6 forklift ile katkıda bulundu. Sürücülerin yakıt ekonomisini değerlendiren uzaktan ölçüm sistemleri Lysanda tarafından kuruldu.

Tasarruf, Dayanıklılık ve Performansın Yeni Adı Ford Cargo 1846T'yi Kullananlar Anlattı

Alev ARSLAN

Ford'un yeni üyesi, nakliyecinin yol arkadaşı, tamamen tasarruf, konfor ve güç için tasarlanmış Ford Cargo 1846T'yi Gaziantep'teki Kardeşler Ford Trucks Genel Müdür Yardımcısı Ertuğrul Emre Uçar ve Ford Cargo 1846T kullanıcıları Talha Nakliyat İdari İşler Müdürü Halil İbrahim Dorul ve Mali İşler Müdürü Uğur Ataman değerlendirdi.

YENİ FORD CARGO 1846T RAKİPLERİNDEN ÇOK FARKLI

Yurtiçinde ve uluslararası arenada taşımacılık yapan müşterilerin beklentilerine uygun olarak Türk mühendisleri tarafından geliştirilen Ford Cargo 1846T kullanıcılarının ifadesi ile 'Ford markasının gücü, konforu ve dayanıklılığı ile bütünleşmiş, nakliye firmalarının tüm taleplerine fazlasıyla cevap veren bir araç, 1846T bu özellikleri nedeniyle ağır ticari araç sektöründe rakiplerinden çok farklı...'.

"FİLOMUZU FORD CARGO MARKASIYLA BÜYÜTTÜK"

Ford Cargo 1846T çıkmadan önce 1838T çekici kullandıklarını belirten Talha Nakliyat İdari İşler Müdürü Halil İbrahim Dorul, filolarında bulunan kamyon ve çekicilerin tamamının Ford markası olduğunu özellikle belirterek, aslında çok eski bir

Ford'un İnönü Fabrikası'nda küresel pazar için ürettiği Yeni Ford Cargo 1846T'nin dayanıklılığını, teknik özelliklerini, konforunu ve sağladığı yakıt tasarrufunu bu kez Ford değil, Ford Cargo 1846T'yi kullananlar anlattı.



Fotograf: Oya KAYA

Ford kullanıcısı olduklarını altını çiziyor. Talha Nakliyat'ın kuruluşundan bahseden Dorul, Talha Nakliyat'ın 2011 yılında Yusuf Küçük tarafından kurulduğunu ifade ederek sözlerine şöyle devam etti: "100'ün üzerinde kendi öz malımız olan kamyonet, kamyon ve tırımız; ayrıca çeşitli boylarda araçlarımız var. Bu araçlarımızla biz taşımacılık sektöründe pek yapılmayan bir iş yapıyoruz. Ambar tarzı taşımacılıkla kargo taşımacılığı arasında bir iş icra ediyoruz. Ağırlıklı olarak tekstil ürünleri taşıyoruz" şeklinde açıklama getirdi.

'FORD İLE GELECEĞİN FİRMASI'

Talha Nakliyat'ın 2011 yılından beri büyüme sürecinde olduğunu belirten Mali İşler Müdürü Uğur Ataman ise, "Daha genç bir firma olduğumuz için piyasada herkes bu işi kiralama usulü yapıyor ama biz öz malımızla çalışmayı tercih ediyoruz. Bizim nakliye alanında geleceğin firması olmak gibi bir iddiamız var, bu iddiamızı da Ford'la gerçekleştireceğiz". Bu doğrultuda yakın dönemde 4 adet Ford Cargo 1846T'yi filolarına kattıklarını söyleyen Talha Nakliyat İdari İşler Müdürü Halil İbrahim Dorul, daha önce de Ford Cargo 1838T kullandıklarını

belirterek, "Şu anda 9 tane çekicimiz var. Filomuzda kamyon ve tırlarımızın tamamı Ford markasıdır" dedi.

"FORD CARGO 1846T'LER PİYASADAKİ BİRÇOK ARAÇTAN ÜSTÜN"

Kısaca neden Ford Cargo 1846T sorumuzu şu ifadelerle cevapladı: "Yerli yedek parça, bayıl, fiyat, yakıtta tasarruf... Bir taşımacı olarak başka ne isteyebilirsiniz ki? Özellikle Ford'un 1846T özelliklerinde bir araç almaya kalktığınızda arada ne kadar büyük farklılıklar olduğunu göreceksiniz. Ayrıca 1846T'nin görselliğini çok beğendim. Bu sebeplerin toplamında da filomuz açısından daima Ford'u

tercih ediyoruz. Ford Cargo 1846T'ler teknik özellik olarak da pek çoğundan üstün bir araç".

"FORD'UN YARATTIĞI DAYANIKLIK ALGISI İNSANLARI YÖNLENDİRİYOR"

İlk aracının Ford olduğunu söyleyen Dorul ise "İlk o zaman Ford'la tanıştık. Ford'un piyasadaki duruşu da bellidir. Ford eskiden beri piyasada olan bir firma, kamyonlarının dayanıklılığı herkes tarafından kabul görmüş bir gerçektir. Benim çocukluğumdan kalma 'Alırsın Ford, olursun Lord' sloganı beyinlere kazınmış bir slogan" dedi. Bunun temelinde genel bir anlayışın olduğunu hatırlatan Dorul, bu anlayışın tecrübeye dayanan bir anlayış olduğunu altını çizdi. Ford markasının yıllara dayanan tecrübesine vurgu yapan Dorul, "Markanın yarattığı dayanıklılık algısı insanları yönlendiriyor. Örneğin Ford 1846T Çekici'yi yeni çıkardı; yeni bir araç, deneyimini hiç bilmiyoruz ama Ford olduğu için güvendiğimiz ve aldık" diyerek Ford markasına duyulan güveni dile getirdi.

"ÖZELLİKLE ŞOFÖRLERİMİZDEN GELEN GERİ BİLDİRİMLER DE ÇOK OLUMLU YÖNDE"

1846T'lerin ilk ikisini 4 ay önce, diğer kalan 2 tanesini de 1 ay sonra aldıklarını belirten Ataman ise "Bize ilk etapta test aracını getirdiler. Elimizde hiç yokken 3 tane çekici oldu. Otomatik vitesli; binek otomobil gibi kullanılabilir, çok rahat... Bindik, bir tur atık, hemen 2 tane alalım dedik. Test amaçlı getirilen araçlar, bizde 1 ay kadar kaldı. Bir süre kullandık. Özellikle şoförlerden gelen geri bildirimler de çok olumlu yöneydi." dedi.

"1846T ALMAMAK İÇİN BİR SEBEP ARAMAK GEREK"

Ford Cargo 1846T'nin öne çıkan teknik özelliklerini ise Ataman şu şekilde yorumladı: "Her şeyden önce motoru diğer markalardan güçlü; 460 PS, torklu da bir araç, görsel olarak da çok hoş ve ekonomik bir araç... Dolayısıyla almamak için bir sebep aramak gerek".

"MOTOR VE ŞANZİMAN OLDUKÇA GÜÇLÜ"

"Firmamda kullanıldığı için söylemiyorum, gerçekten Ford güzel bir araç yapmış" diyen Ataman, 1846T'nin özelliklerine dair şunları söyledi: "Zaten içindeki motor da, şanzımanı da güçlü ve ayrıca aracın sürüşü de oldukça konforlu... 1846T'lerin alındığı günden bu yana egzozu hiç soğumadı. Araçlar 7/24 yolda çalışıyorlar. Şoför geliyor, aracı diğer şoföre teslim ediyor ve gidiyor. Henüz en ufak bir sıkıntı yaşamadık."

"1846T'NİN ÇEKİŞİNİ ZORLAYACAK BİR ÜRÜN OLDUĞUNU SANMIYORUM"

Taşıdıkları tekstil ürünü örgütünde de ağırlıklı olarak aracın hiç yüzde 10'un

üstüne çıkmadıklarını hatırlatan Dorul, alıcı taşımacılığında çekici anlamında kesinlikle bir zorluk yaşamadıklarını altını çizdi. Dorul, 1846T'nin çekişini zorlayacak bir ürün olduğunu sanmadığını da özellikle belirtti.

"SERVİSE PERİYODİK BAKIM DIŞINDA GİRMİYORUZ"

Servise ne gibi şikâyetlerle gittiğini sordukumuzda ise, Talha Nakliyat İdari İşler Müdürü Dorul, şu ifadelerle yer verdi: "Biz daha çok periyodik bakım için gidiyoruz, bunun dışında servise girmedik için servis bizden çok şikâyetçi sanırım" dedi.

"1846T İLE EN İYİ YAKIT EKONOMİSİNİ SAĞLIYORLAR"

Sohbetimize katılan Gaziantep'teki Kardeşler Ford Trucks Genel Müdür Yardımcısı Ertuğrul Emre Uçar, Talha Nakliyat'ın kendilerinin son derece önem verdiği, müşterilerinden ziyade dostlarından bir tanesi olduğunu belirterek, bu dostluğun önemini şöyle anlattı: "Satışa başladığımız ayda Talha Nakliyat'a ilk faturalarımızı kestik. Talha Nakliyat bizim ilk satış yaptığımız firmalardan bir tanesidir" dedi.

FORD CARGO 1846T'LER YAKIT KONUSUNDA ÇOK TASARRUFLU

"Taşıma ve nakliyenin asıl öznesi araç, araç olmadan bu işi yapmak ve sürdürülebilmek imkânsız" diyen Ataman, dolayısıyla her firmanın araçta aradığı bir takım özellikler olduğuna vurgu yaparak, listenin başında da yakıtın çektiğini belirtti. Ford Cargo 1846T'lerin yakıt tasarrufu konusunda Ataman şunları ifade etti: "Eğer bir araç fiyat olarak daha uygunsa ve yakıt tasarrufunda çok daha iyi ise, o zaman elbette ki 1846T'yi tercih etmek gibi bir durumumuz olmazdı. İşletme maliyetlerinin düşük olması her zaman tercih sebebidir. Fiyat uygun olabilir fakat yakıt, bakım-onarım, aracın gerçekten sorunsuz yürütmesi bizim için önemli kalemlerdir. Ford Cargo 1846T'ler de yakıt tasarrufunda yüzde 32 gibi bir oran söz konusu bu oran piyasadaki araçlara ciddi fark atıyor.

"1846T'DE FULL GARANTİ SİSTEMİLGİYİ ARTIYOR"

1846T'nin bu kadar çok tercih edilmesinin ilk nedeni yakıt tasarrufu olduğunu belirten Uçar, ikinci nedeni olarak ise full garanti sistemine değindi. Uçar, konuyla ilgili şu şekilde bilgi verdi: "Diğer markalarda 1 yıl gibi bir süre full garanti olmasına rağmen bizim 1846T'lerde 2 yıl sınırsız kilometre ve hatta artı 1 daha uzatılmış yani toplam 3 yıl sınırsız kilometre garantisi verebiliyoruz. Ayrıca müşterilerimiz bakım paketlerini de satın alabiliyor ve taşıt kredisi üzerinden kredilen- direbiliyor. Böylece indirimli ve fiyat artışlarından etkilenmeden araçlarının bakımlarını düzenli yaptırabiliyorlar. Bu, 1846T'nin tercih edilmesinde önemli bir diğer faktör oluyor."

MAN yetkili servislerini kullananlar kazanıyor

MAN, yetkili servislerine gelen 3 yaş ve üstü araçlara yüzde 70'e varan indirimler sunuyor. MAN'ın Yenilenmiş Diferansiyel ve Güç Sizde sloganıyla başlattığı kampanya dahilinde yetkili servislerine gelen 3 yaş ve üzeri araçların diferansiyel, orijinal parça ve yetkili servis

güvencesiyle yüzde 70'e varan indirimler sunuluyor. MAN yetkili servislerinde montajı yapılan diferansiyel revizyon kilitlerine 1 yıl garanti sunarken, MAN ve Neoplan araçlara yaşlandıkça kazandıran kampanyasıyla da piyasa fiyatlarının altında bir hizmet sunuyor.



ŞİMDİ KIŞLAR DAHA GÜVENLİ.

PIRELLI 01 KIŞ SERİSİ: YENİ NESİL AĞIR VASITA LASTİĞİ.

Güvenliğinizi Pirelli de sizin kadar düşünüyor. Pirelli FW:01 ve TW:01 kış lastikleri de bu yüzden yaratıldı: Size mükemmel bir yol tutuş, kavrama ve azaltılmış fren mesafesi sunarken km performansından da ödün vermeyen üstün teknoloji.



KONTROLSÜZ GÜÇ, GÜÇ DEĞİLDİR

MICHELIN'DEN SÜRÜCÜLERE ISLAK ZEMİN ÖNERİLERİ



Michelin, her türlü hava ve yol koşuluna yönelik sunduğu çözümlerle güvenliği maksimuma çıkarıyor. Michelin, kış mevsiminin gelmesi ve yağışların artmasıyla birlikte araçların ıslak zemindeki performanslarını artıracak öneriler sunuyor. Ar-Ge çalışmalarına yıllık 600 milyon bütçe ayıran Michelin, ürettiği ileri teknoloji lastiklerle kış ayına girdiğimiz şu günlerde ıslak zemin üzerinde

sürücülerin performansını ne şekilde arttıracığı konusunda bilgi veriyor. Araştırmalara göre kış aylarında meydana gelen pek çok trafik kazasının sebebi dikkatsizliğin yanı sıra virajlardaki su birikintileridir. Michelin yol güvenliği için araçların en hayati noktası olan lastiklerin ıslak zemindeki performansı konusunda sürücülerini bilgilendiriyor. Sürdürdüğü Ar-Ge çalışmalarını ile farklı hava ve

yol koşullarında yüksek güvenlik ve performans sağlamak için lastik teknolojileri geliştiren Michelin, Primacy3 ile ıslak zeminde güvenliği üç katına çıkarıyor. Islak ve kuru zeminde fren mesafesi, yol tutuşunun yanı sıra yakıt tüketimi, düşük lastik sesi ile dikkatleri üzerine çeken Primacy3, dayanıklılık ve uzun ömürlülüğüyle de sürücülerin beklentilerini karşılamayı başarıyor.

SEKTÖRDEN

TASIMACILAR

| ARALIK 2013 |
| www.tasimacilar.com |

3

ABC LOJİSTİK YÖNETİM KURULU BAŞKANI ERGÜN BİLEN:

Sektör bilinçsizce rekabet ediyor



Ergün Bilen

ABC Lojistik olarak UN Ro-Ro'yu kullandıklarını söyleyen Bilen, fiyatların yüksekliğinden de şikâyet etti ve "UN Ro-Ro'nun fiyatları çok yüksek. Bir indirim yapıldı ama bu sektör için yeterli bir indirim değil elbette ki... UND Deniz'le de çalıştık, UND Deniz desteklenmedi. Aslında olmaması için hiçbir neden yoktu ama içimizde halledemedik o işi... Normalde UND Deniz'i yaşatabilseydik onun arkası gelebilirdi" dedi.

ROPORTAJ OYA KAYA

İthal ve ihracat taşımacılığın can damarı konumunda olan Türkiye'nin sınır kapılarında yaşadığı sıkıntılar bitmiyor. Hâlihazırda tam anlamıyla bir türlü çözüm noktasına varılmayan Bulgar sorunu, geçtiğimiz günlerde Rusya ile yaşanan TIR karne problemleri, Orta Doğu'ya doğru indigimizde haksız rekabetle karşı karşıya kalan Türk nakliyecisinin İran ile yaşadığı sorunlar, Avusturya taşımacılığının zorunlu tren uygulaması ve sektörün kendi içinde yaşadığı kalifiye şoför ihtiyacı...

Taşımalarda yaşanan sıkıntıları, kapı girişlerinde ve çıkışlarında yaşadıkları problemleri aynı zamanda Uluslararası Nakliyeciler Derneği(UND) üyesi ABC Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Ergün Bilen'den dinledik.

"SEKTÖRDE CİDDİ REKABET YAŞANIYOR"

Kayseri menşeli ABC Lojistik 2500 metrekarelik antreposunda toplamda 310 özmaz aracıyla Mobilya, Beyaz Eşya ve Çelik Halat gibi malzemelerin özellikle AB ülkelerine taşınmasını gerçekleştiriyor. Sektör içinde ciddi anlamda bir rekabet yaşandığını belirten ABC Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Ergün bu rekabetin nedenini bilinçsiz taşıma yapan nakliyecilerden kaynaklı olduğunu belirterek "Sektör içinde ciddi anlamda bilinçsiz bir rekabet var. Sektör içindeki birçok arkadaşımız maliyet hesabı yapmıyor. Müşteriye hizmet verirken daha iyi nasıl hizmet veririm, bir üst boyutta nasıl ulaşabilirim diye uğraşmıyor" dedi.

Taşımalarda Almanya taşımasını örnek gösteren Bilen, "Mesela Almanya'ya 3500'ün altında gidilmemeli ki, nakliyeciler arkadaşlarımız para kazanabilsinler. Ama 2000-2500'e giden nakliyeciler var. Normalde ortalama 2900-3000 Euro Almanya'nın maliyeti... Bu nakliyeciler ve ihracatçı arasındaki fiyat pazarlığına göre değişebiliyor. Ama 3400-3500 olsa herkes çok rahat bir şekilde bu sektörden çekmek isteyebilir" şeklinde konuştu.

"RUSYA İLE DOZVALA SORUNU ÇÖZÜLÜRSE TAŞIMALAR ARTAR"

Her yıl Rusya'ya yapılan ihracatın arttığını bundan dolayı Rusya'ya yapılan taşımalarda Dozvala problemi yaşandığını aktaran Bilen, bu problemin aşılması durumunda taşımacılığın daha da artacağını söyledi. UND'de yapılan toplantılarda bu sorunun ağırlıklı olarak dile getirildiğini de aktaran Bilen, "Rusya ile Enerji Bakanlarımızın toplantısı vardı. Toplantıda Enerji Bakanımız, Rus Enerji Bakanı ile bu konu üzerine değerlendirmelerde bulundular. Enerji Bakanımız bu anlamda yaşadığımız sıkıntıları Rus Enerji Bakanı ile paylaştı. UND'nin de bu konu da çok ciddi girişimleri oldu fakat maalesef yeterli değil. Rusya diktatör bir ülke olduğu için pek de aldınış etmiyorlar yani... Teminatlar konusunda, sigorta konusunda, geçişlerde kesilen cezalar konusunda ciddi anlamda Rusya'yla sıkıntılar yaşıyoruz" dedi.

"BULGARİSTAN TÜRK NAKLİYECİSİNE YILDIRMA POLİTİKASI UYGULUYOR"

Bulgaristan'da yaşanan sorunların ise tamamen siyasi nedenlerden kaynaklandığını belirten Bilen, uygulamaların mantık dışı olduğunu şu sözlerle ifade etti: "Geçen gün araçlarımıza ceset torbası yok diye ceza kes-tiler. Tutuyorlar arabanın lastiklerini ölçüyorlar. 1 milim ince olunca sökeceksin bu lastiklerle gidemezsin diyorlar. Ya da geçeceksin garaja lastiği değiştireceksin. Türk nakliyecilerinin isyanları boşuna bir isyan değil. Tüm amaç, Türk taşımacılığının önünü kesmek... Bulgar TIR'ları çok rahat gelip gidiyorlardı. Türk makamlarının denetimleri sıklaştırması sonucu Bulgarlar yakalandı. O süreçten sonra Bulgarlar da Türk nakliyecilerine bariz yıldırma politikası uyguluyor, başka bir ifade ile misilleme yapıyorlar."

"AVUSTURYA'NIN TÜRKLERE TAVRINDAN ALMANLAR DA RAHATSIZ"

Avusturya'da yaşanan soruna da değinen Bilen Gümrük Birliği anlaşmasına göre araçlara uygulanan serbest dolaşım hakkının Türk nakliyecisine tanınmadığını belirterek bu durumu Avusturya'nın Türklerle uyguladığı dış politikası olarak yorumladı. "Bugün Romen, Macar, Bulgar TIR'ları serbest bir şekilde girip çıkarken biz neden yapamıyoruz" diyerek sıkıntısını dile getiren Bilen, bu konunun da Gümrük Bakanlığı yetkililerince bir çözüme varacağını umut ettiğini ifade etti.

İlanda kullanılan araç görseli ile satılan araçlar arasında farklılıklar olabilir. Araçların standart ve opsiyonel özelliklerinde zaman zaman değişiklikler gündeme gelebilmektedir. Açıklanan nedenle, bu ilanda kullanılan araç görseli bir taahhüt teşkil etmez.



Daha fazla taşımak, daha az harcamak için tasarlandı.

YENİ FORD CARGO 1846T ÇEKİCİ!

Ford Otosan mühendislerinin ürettiği yeni Ford Cargo 1846T Çekici, uzun periyodik bakım aralığı, yakıt ekonomisi sağlayan motoru, aerodinamik tasarımı ve maliyetlerinizi düşürmek için tasarlanan daha birçok özelliğiyle size her km'de tasarruf etmenin yolunu açıyor.

FORD **CARGO**. Güç emrinizde.

f /FordCargo



- 460 PS Euro 5 motor
- Otomatik şanzıman*
- Intarder*
- Ön/arka disk fren
- Güçlü motor freni
- Akıllı fren yönetim sistemi

* Opsiyonel

- Treyler freni
- Immobilizer
- Yokuş kalkış desteği
- Hız sabitleme sistemi
- ESP&EBS
- Otobil ön hazırlığı

- Klima ve polen filtresi
- 4 körüklü havalı kabin süspansiyonu
- Elektrikli sunroof
- Uzaktan kumandalı merkezi kilit
- 60.000 km periyodik bakım aralığı



Go Further
ford.com.tr



'BİZ HÜKÜMETİMİZİ HEP YANIMIZDA HİSSETTİK'

Alman Gümrük ve Ticaret Bakanı ile Türk yetkililerin konuşuya ilgili olarak görüştüğü bilgisini veren Bilen Türk taşımacısına yapılan bu tür uygulamaların bir an önce bitmesi gerektiğini ifade ederek, "Almanya'da aslında bu durumu kabullenemiyor çünkü Almanya'ya giden bir malda nereden bakarsanız bakın 2-3 günlük bir gecikme söz konusu. İstanbul'dan Belçika, Hollanda veya Fransa'ya giden bir araç Kapıkule'de 2-3 gün bekliyor. Bulgar sınır kapısından geçtiğini düşünelim geldin tren, 3 gün sıra beklediğin oluyor. Türk nakliyecisinin diğer taşımacılara oranla 5 gün kaybı var. 3-4 günde Almanya'da olması gereken araç 7-8 günde ancak varabiliyor. Bu da nakliyeciler için, ihracatçı için maliyettir. Genel anlamda ise, Türk ihracatını baltalamaktır. Sefer sayısı ve zaman üzerinden hesaplırsak, ciddi anlamda bir maliyet yarattığı görülmektedir" açıklamasında bulundu.

Avusturya'nın Türklerle çevre duyarlılığı konusunda sürekli açıklamalar yaptığını söyleyen ABC Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Ergün Bilen, Avrupa'ya giden Türk TIR'larının Euro 5 motorlu çevreye duyarlı araçlar olduğunu belirterek bunun haksız bir uygulama olduğunu, bu sorunların çözümünde hükümet ve sivil toplum kuruluşlarının

birlikte hareket etmesi gerektiğini belirtti. Bilen: "Hükümetimizin de bu işe bir el atması gerekiyor. Türk nakliyecilerinin yanında bir duruş sergilemeleri gerekiyor. TİM, UND ve Bakanlıklar hep beraber çalışıyorlar zaten, şu ana kadar biz hükümetimizi hep yanımızda hissettik, inşallah bundan sonra da böyle olur" diyerek 2023 hedefleri içinde yer alan 500 milyar dolarlık ihracat hedefine ulaşmak için kapı geçişlerinin ve yolların genişlemesi, peronların artırılması gibi mevcut sorunların da ivedilikle çözülmesi gerektiğini söyledi.

"BU SEKTÖRÜN KENDİ GEMİSİNİN OLMASI GEREKİR"

Ro-Ro ile taşımacılık konusuna da değinen Ergün Bilen, Ro-Ro ile taşımacılığın sektör içinde yoğun olarak kullanıldığına dikkat çekerek sektörün kendi gemisinin olması gerektiğini belirtti. Şirket olarak UN Ro-Ro'yu kullandıklarını söyleyen Bilen, fiyatların yüksekliğinden de şikâyet etti ve "UN Ro-Ro'nun fiyatları çok yüksek. Bir indirim yapıldı ama bu sektör için yeterli bir indirim değil elbette ki... UND Denizle de çalıştık, UND Deniz desteklenmedi. Normalde UND Deniz'i yaşatabilseydik onun arkası gelebilirdi. Aslında en başında olmaması için hiçbir neden yoktu ama içimizde halledemedik o işi... Mesela Ekol bu işi gayet başarılı bir şekilde yapıyor" dedi.



En Büyük Gümrük Sahasını Suudi Arabistan Havaalanına Kuruyor

TNT Express, Suudi Arabistan'da 9,5 milyon EURO'luk bir yatırım gerçekleştirerek Dammam kentindeki Kral Fahd Uluslararası Havalimanı'na ülkedeki en büyük gümrük sahasını kuruyor. TNT Express ve Suudi yetkililerin imzaladıkları anlaşmayla, Suudi Arabistan'ın Dammam kentindeki Kral Fahd Uluslararası Havalimanı'nda (KFUH) hava ve kara aktarma merkezinin temeli atıldı. Ocak 2015'te faaliyete geçecek merkez TNT Express'in Dammam'daki mevcut ayırma ve gümrük alanını beş katına çıkartacak.

YENİ TESİSTE 78 KİŞİYİ İSTİHDAM EDECEK

TNT Express'in en hızlı büyüdüğü pazarlarından biri olan Suudi Arabistan'ın Dammam kentinde yer alan KFUH'de yapılacak yeni tesis, TNT

Express'in Suudi Arabistan'daki gümrük giriş noktalarının en büyüğü olacak. Saha kirası ve inşaat için 9,5 milyon Euro'luk bir yatırım gerçekleştirerek olan TNT Express, yeni tesiste 78 kişiyi istihdam edecek.

TNT EXPRESS YENİ TESİSLE GÜMRÜK İŞLEMLERİNİ HIZLANDIRACAK

Dammam'daki yeni tesis sayesinde TNT Express, gönderilerin gümrük işlemlerini daha hızlı tamamlayabilecek ve daha geniş alan sayesinde araçların daha düzenli giriş çıkışı sağlanacak. Tesis, TNT Express'in Birleşik Arap Emirlikleri, Suudi Arabistan, Bahreyn, Katar, Umman ve Kuveyt'i her gün çok sayıda karşılıklı tarifeli sefer ile birbirine bağlayan ve Ürdün'e uzanan Ortadoğu karayolu taşımacılığının bir parçası haline gelecek.

TESLİMAT

TAŞIMACILAR

ARALIK 2013
www.tasimacilar.com

4

KALİTE VE
VERİMLİLİK KULÜBÜ
EĞİTİM KAMPININ
9.'SU DÜZENLENDİ

Yıldız Teknik Üniversitesi bünyesinde faaliyet gösteren Kalite ve Verimlilik Kulübü, gelenekselleşen Uluslararası Lojistik Eğitim Kampı etkinliğinin bu yıl 9'uncusunu düzenledi. TLS Lojistik'in sponsorluğunu üstlenerek destek verdiği etkinlik kapsamında öğrenciler TLS Lojistik'in Şekerpınar'da bu-

lunan deposu Heka'yı ziyaret ettiler. 2-7 Aralık 2013 tarihlerinde üniversite-nin Beşiktaş kampüsünde düzenlenen etkinlik, üç gün seminer, bir gün teknik gezi ve atölye çalışmaları şeklinde yapıldı. Geziye ayrılan günde Türkiye'nin dört bir yanından ve yurtdışından gelen 200 öğrenci, TLS Lojistik'in

en yeni deposu 10 milyon dolar tutarında yatırım ile 25 bin metre kare alana kurulu Heka'yı ziyaret etti. Şekerpınar'da bulunan ve son derece gelişmiş bir teknolojik altyapıya sahip olan depoyu ziyaret eden lojistik öğrencileri, böylece gelecekte birer mensubu olacakları sektörü incelemeye şanslı buldu.



İmza Lojistik'e 230 adet Actros 1844 LS ve 70 adet Axor 1840 LS Teslimat Töreni
10 Aralık 2013



İMZA LOJİSTİK'E Mercedes Benz Türk'ten 300 adet çekici

Gerçekleştirdiği araç yatırım ile hem sektördeki gücünü hem de yurt dışı pazarlardaki iş hacmini arttırmayı hedefleyen İmza Lojistik, Mercedes-Benz Türk'ün yılın bu son ayında yaptığı en büyük çekici satışına imza attı. İmza Lojistik 30 milyon Euro'ya mal olan anlaşma ile 230 adet Actros 1844 LS ve 70 adet Axor 1840 LS olmak üzere 300 adet çekiciyi filosuna ekledi.

İstanbul Çırağan Sarayı'nda düzenlenen teslimat töreninde İmza Lojistik'ten firma ortakları Ömer Esen, İrfan Nursel, Zeki Nursel, Muhammet Okyay, Avni Sert katılırken, Mercedes-Benz Türk A.Ş.'den Pazarlama ve Satış Direktörü Süer Sülün, Kamyon Pazarlama ve Satış Müdürü Bahadır Özbayır, Kamyon Filo Satış Müdürü Alper Kurt, Mercedes-Benz Türk Truckstore Kamyon Satış Müdürü Tolga Bilgisu, Mercedes-Benz Finansman Türk A.Ş. Pazarlama ve Satış Direktörü

Mercedes-Benz Türk, İmza Lojistik'e gerçekleştirdiği 300 adetlik teslimatıyla, yılın bu son ayında en büyük filo satışını gerçekleştirdi.

Tayfun Öneş, Mercedes-Benz Finansman Türk A.Ş. Kamyon ve Hafif Ticari Araç Satış Müdürü Kıvanç Sanrı, Mercedes-Benz Türk Bayii Hasmer Otomotiv Yatırım ve Pazarlama A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Savaş Bağcı, Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Zafer Sağlam, Yönetim Kurulu Üyesi Rayhan Haykır, Bayi Genel Müdürü Orhan Karabudak ve Bayi Kamyon Satış Müdürü Gökhan Gürel yer aldı.

İmza Lojistik'in Karadeniz Ereğli bölgesinden çıkan araçları Türkiye'nin her bölgesine nakliye hizmeti verirken, yıllık 2 milyon 700 bin ton yük taşıyan firma, ağırlıklı olarak rulo saç nakliyesinde faaliyet gösteriyor. 750 çalışanıyla nakliye hizmeti veren İmza Lojistik'in Orta Asya ülkelerine

ise ağırlıklı olarak kendi üretimleri olan ahşap ürünlerini taşıyor.

TÜRKİYE'NİN EKONOMİSİNE DE KATKI SAĞLANDI

Satış gerçekleştirilen 300 aracı temsilen bir Mercedes-Benz Actros 1844 LS' in sergilendiği teslimat töreninde konuşma yapan Mercedes-Benz Türk Pazarlama ve Satış Direktörü Süer Sülün, Mercedes-Benz Finansal Hizmetlerin de katkısıyla yapılan bu yeni satış anlaşmasının hem İmza Lojistik, hem Mercedes-Benz Türk için önem taşıdığını, bu işbirliğinin Türkiye ekonomisine de önemli bir katkıda bulunduğunu dile getirdi.

Mercedes-Benz Türk'ün tek seferde gerçekleştirdiği otomotiv tarihinin en yüksek satışı olan bu 300 adetlik

dev filo teslimatından ötürü gurur duyduklarını ve İmza Lojistik'in Mercedes-Benz'i tercih etmelerinden dolayı memnuniyetini dile getiren Sülün, yeni araçların İmza Lojistik'e bol kazançlar getirmesini temenni etti.

MERCEDES MARKASINA OLAN GÜVEN FİLOYU ZENGİNLEŞTİRDİ

İmza Lojistik olarak sektördeki faaliyetlerini sürdürürken Mercedes-Benz'in çekicileri sayesinde lojistik alanında daha da güçleneceklerine inandığını, hem Mercedes-Benz kamyonlara hem de Mercedes-Benz Türk'e olan güvenlerinin bu satış anlaşmasında etkili olduğunu söyleyen İmza Lojistik şirket ortaklarından Ömer Esen ise konuşmasında, aynı zamanda Mercedes-Benz araçların kalitesinin, düşük işletme maliyetleri ve yakıt sarfiyatının yanı sıra yüksek 2. el değerinin de araç tercihlerinde etkili olduğunu belirterek Mercedes-Benz ailesine müşteri odaklı yaklaşımları için teşekkürlerini ilettiler.



SERİN TREYLER Comwex'te 171 aracın satışını gerçekleştirdi

Comwex Ticari Araçlar, Otobüs ve Yan Sanayi Fuarı'nda 6 yeni ürünle göz dolduran Serin Treyler, buralarda yaptığı teslimatlarla da isminden söz ettiriyor.

Uluslararası nakliye, inşaat sektörü ve yurt içi nakliye ile uğraşan firmalara toplamda 171 adet araç satışı gerçekleştiren Serin Treyler, fuardan oldukça memnun ayrıldı. Uluslararası nakliye sektörünün talepleri doğrultusunda şekillendirilen ve hafiflik, yük güvenliği, çoklu spanzet noktaları gibi birçok özelliği içerisinde barındıran Yeni Optima Treylerden toplamda 120 adet satış gerçekleştiren Serin Treyler, fuarda Adahan Lojistik'e 100 adet, Elmas Grup'a 10 adet, Kumtaş Lojistik'e 5 adet, Baykar Lojistik'e 5 adet aracın anlaşmasını gerçekleştirdi. Kentsel dönüşümün başlamasıyla birlikte inşaat sahalarına giren ve tek seferde daha fazla yük ve dayanıklılık sunan Tger HAVUZLU Dumper Treyler'den ise Erol Kardeşler'e 25 adet, Mertel İnşaat'a 5 adet, Tekelioğlu Kardeşler Nakliyat'a 5 adet ve Tepecik Kooperatifi Hüseyin Bayraktar'a 1 adet olmak üzere toplamda 36 adet aracın satışını gerçekleştiren Serin Treyler, Ayrıca yurt içi taşımacıların farklı tipteki yüklerine cevap veren ve hafifliği ile öne çıkan Ultra Dumper'den Nebi Kart Nakliyat'a 10 adet, Göral Petrol'e 5 adet teslimatıyla da toplu teslimatlarda kendisini gösterdi.

Orkun Grup çekici tercihini Ford Cargo 1846T'den yana kullandı



1989 yılından bu yana İstanbul'da uluslararası taşımacılık sektöründe faaliyet gösteren Orkun Group, araç filosunu 50 adet Ford Cargo 1846T Midilli çekiciyle güçlendirdi.

ORKUN GRUBUN 2015 YILI HEDEFİ 400 ADET ÖZMAL ARAÇ

"50 adet Cargo 1846T alarak filomuzu güçlendirdik" diyen Orkun Group Yönetim Kurulu Başkanı İlhan Karadeniz, törende yaptığı konuşmasında, "Ocak ayında 25 adet daha Ford Cargo 1846T çekici alacağız. Filomuzu 2014'te 300'e, 2015'te ise yeni yatırımlar yaparak 400 adete ulaştırmayı hedefliyoruz" açıklamasında bulundu.

Avrupa ülkeleri, Ortadoğu, Rusya ile Orta Asya'ya komple ve parsiyel yük taşımacılığı yaptıklarını aktaran Orkun Group Yönetim Kurulu Başkanı İlhan Karadeniz Ford Cargo'yu neden tercih ettiklerini şu sözlerle anlattı: "Biz Türkiye'nin en yüksek hacimli taşıma yapan firmalarından biriyiz. Yenilikleri takip ediyor ve çözüm odaklı çalışıyoruz. Araç parkımızda 190 çekici ve 220 dorsemiz var. 2014 yılında daha da büyüme hedefimiz doğrultusunda Ford Cargo 1846T çekicileri tercih ettik. Ford Cargo 1846T çekici, sağladığı

yakıt tasarrufu, yedek parça ve servis hizmeti ile bizim için en iyi araç. Yakıt tüketim değerleri çok iyi. 100 kilometrede 28 litre yakıyor. Fiyat bakımından da avantajlı. Sağlamlık farkını gözle görebiliyoruz. En doğru kararı vermiş olmaktan mutluyuz."

FORD CARGO 1846T MİDİLLİ ÇEKİCİ İLE YÜKSEK PERFORMANS, DÜŞÜK YAKIT TÜKETİMİ

One Ford stratejisinin ağır ticari araç sınıfındaki uygulaması doğrultusunda geliştirilen 1846T Midilli çekici, uluslararası taşımacılığın taleplerini karşılayacak megatreyler ile hacimli yük taşımacılığına uygun olarak tasarlandı.

460 PS/2100 Nm motor gücü ile sınıfındaki en rekabetçi güç ve torku, düşük devirlerden itibaren Cargo 1846T Midilli, yüksek performans ve düşük yakıt tüketiminin konforunu da bir arada yaşıyor. Binek araç rahatlığındaki manuel şanzımanı ve debriyajsız otomatik şanzıman opsiyonu ile ön plana çıkan çekici, lüks binek araçlarda kullanılan ESP, yokuş kalkış desteği, klima gibi donanımları standart hale getirildi.



Hilal Trans Tırsan'dan aldığı 33 adet aracı filosuna ekledi.

Hilal Trans Uluslararası Nakliyat, FiloTIR Araç Satış ve Kiralama A.Ş.'den kiralama işi yaptı. 15 adet DAF XF105.460 Optimizer ve 18 adet Yeni Nesil Perdeli Mega Semi-Treyler Tırsan Samandıra'da düzenlenen tören ile teslim aldı. Tırsan'ın uluslararası lojistik sektörüne yaptığı uygulamalardan biri olan ağır ticari araçların kiralaması nakliyecilerin tercihleri arasında yer alıyor. Uluslararası taşımacılık yapan Hilal Trans'da FiloTIR kiralama yöntemiyle DAF'dan toplamda 33 adetli bulan aracı filosuna ekledi. Tırsan'ın Samandıra'daki tesislerinde düzenlenen törene Hilal Trans Yönetim Kurulu Üyesi İbrahim Küçükçakar ve FiloTIR Satış Sorumlusu Bahadır Demir katıldı.

"TIRSAN HEM BİR İŞ ORTAĞI HEM DE YOL ARKADAŞI"

Polonya, Macaristan, Slovakya, Çek Cumhuriyeti, Bulgaristan, Romanya, Sırbistan, Slovenya, Bosna Hersek, Litvanya ve Estonya'ya ağırlıklı olarak kuru yük taşımacılığı yapan Hilal Trans, kiralama yoluyla aldığı araçların bu güzergahlarda kullanacak.

Tırsan'ın şirketleri açısından hem bir yol arkadaşı hem de iş ortağı olduğunu ifade eden Hilal Trans Yönetim Kurulu Üyesi İbrahim Küçükçakar törende yaptığı konuşmasında "Tırsan araçlarının ikinci el değerlerinin yüksekliği, işletme maliyetlerinin mini-

mum seviyede olması, sorunlarınıza kısa zamanda çözüm sunabilmesi nedeniyle il treyler olarak filomuzda her zaman Tırsan ürünlerini görmek bizi memnun etmektedir" dedi. Ağır vasıtaların kiralamasıyla ilgili bilgi veren Hilal Trans Yönetim Kurulu Üyesi İbrahim Küçükçakar, araçların kiralama nedenini şu şekilde anlattı "FiloTIR hizmetinin bize sağladığı avantajlar oldukça fazla; finans zorluğu yaşamadan araçların kiralayabilmemiz, araçların sigortalı olması, tüm bakım onarım masraflarının FiloTIR'a ait olması çok önemli avantajlardır. DAF bizim bu yola çıkarken ilk başladığımız markadır. Dünyaca tanınmış bir marka olduğunu tabii ki filomuzda DAF araçlarının olmasını her zaman istiyoruz"

FİLOTIR OPERASYONEL KIRALAMANIN İÇERİĞİ

Kiralama dönemi içerisinde oluşacak aracın periyodik bakım maliyetleri, kiralama dönemi içerisinde oluşacak aracın onarım maliyetleri, muayene ücretleri, trafik sigortası, kasko sigortası, Motorlu Taahhüt Vergisi, plaka masrafları, finansman giderleri FiloTIR operasyonel kiralama hizmetlerinin içeriği olarak yukarıda sunulan hizmetlerin tamamı firmalar tarafından satın alınabileceği gibi, firmanın ihtiyacı olmayan hizmetler kapsamında çıkartılabilmekte ya da sınırlamalar ve değişiklikler yapılarak satın alınabilmektedir.

Şişva Trans Frigorifik Taşımacılık için Yine TIRSAN'ı Tercih Etti

Şişva Trans Uluslararası Nakliyat, 10 adet DAF XF105.460 Optimizer ve TIRSAN'ın 1995'den beri Türkiye temsilciliğini yaptığı Lamberet marka 10 adet Frigorifik Semi-Treyleri teslim aldı. DAF-TIRSAN Otomotiv Samandıra lokasyonunda gerçekleştirilen



törene Şişva Trans Uluslararası Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı Burhan Şişva ve Yönetim Kurulu üyesi Şükri Şişva'nın yanı sıra DAF-TIRSAN Otomotiv Satış Koordinatörü katıldı.

Törende yaptığı açıklama da DAF'ı tercih etmelerindeki öncelikli sebebin kalite olduğunu belirten Şişva Trans Uluslararası Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı Burhan Şişva: "Araçların kalitesi sayesinde elde ettiğimiz performanstan çok memnunuz. TIRSAN'a duyduğumuz güven ve DAF-TIRSAN Otomotiv'in hızlı ve çözüm odaklı yaklaşımı nedeniyle işbirliğimizi devam ettirme kararı aldık" dedi. Filosunda 70 adet Tırsan treyler ve 10 adet DAF çekici bulunan Şişva Trans Uluslararası Nakliyat, ağırlıklı olarak kuru yük, donmuş gıda, yaş sebze ve meyve taşımacılığı yapmaktadır.



MKZ Lojistik'in Tercihi MAN TGS Efficientline'den Yana Oldu

Subat ayında kurulan MKZ Lojistik, nakliye filosunun omurgasını MAN TGS EfficientLine'lar ile oluşturdu. 15 adet MAN TGS 18.440 4X2 BLS Efficientline araç, düzenlenen törenle MAN Antalya Yetkili Bayisi Antoto aracılığıyla MKZ Lojistik Firması'na teslim edildi.

MAN'nın Ankara'daki üretim tesislerinde gerçekleştirilen teslimat törenine, MKZ Lojistik yöneticileri Aydın Zeytinioğlu ve Harun Reşit

Zeytinioğlu'nun yanı sıra Antoto ve MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. yetkilileri de katıldılar.

Düzenlenen teslimat töreninde MKZ Lojistik yöneticileri, araç filolarını oluşturan MAN TGS EfficientLine'i tercih etmelerinin sebeplerini, "araçların dayanıklılığı, yüksek yakıt tasarrufu, ve üst düzey performansı ile tüm ihtiyaçlarını karşılayabilecek teknoloji ve kaliteye sahip olmaları" olarak belirttiler.

VOLVO KAMYON'UN VİRALDE YAKALADIĞI BAŞARI



'The Epic Split', 14 Kasım'da Youtube sitesine yüklenmesinden bu yana 59 milyon üzerinde kişi tarafından izlendi. Hem sosyal medya hem de diğer medya organları üzerinden yayılan reklam filmi, dijital ve dijital olmayan mecralarda binlerce sohbete konu oldu. Reklam filminin yakaladığı başarının ardından Volvo Trucks Global Halkla İlişkiler Direktörü Per Nilsson, "Elbette, bir başan bekliyorduk. Ancak başarının bu denli büyük ya da bu kadar hızlı geleceğini tahmin etmiyorduk. En nihayetinde 'The Epic Split' bir kamyon reklamı" dedi. Reklamın yayınlanmaya başladığı günden

itbaren ilk dört hafta içerisinde topladığı ilgiye ilişkin rakamlar ise şöyle: Sosyal ağlarda 6 milyon üzerinde paylaşım gerçekleşti, dünyanın en büyük arama motorlarından Google.com'da 10 milyon üzerinde görüntüleme elde etti, tüm dünyada olağanüstü bir medya görünümü elde etti. Şu ana kadar bu reklam filmi hakkında yaklaşık 20.000 adet haber yayımlandı. Ayrıca yayınlanan reklamın yaklaşık 70 milyon Euro'luk medya değeri elde ettiği tahmin ediliyor. Per Nilsson, "Kazandığımız bu başan, ağırlıklı olarak halkla kurulan etkileşimden kaynaklanıyor" dedi.

GÜNCEL

TASIMACILAR

| ARALIK 2013 |
| www.tasimacilar.com |

5

Bulgarlardan Hayali Yeni İcat: HAYALİ İHRACAT



Uluslararası Nakliyeciler Derneği (UND) Sofya Ticaret Müşavirliği tarafından yapılan açıklamaya göre 1 Ocak 2014 tarihinden itibaren, Bulgar vergi memurları da ürünleri denetlemek amacıyla TIR'ları durdurma yetkisine sahip olacak.

Son dönemlerde Bulgaristan'la yaşadığımız sorunlara ek olarak, 1 Ocak 2014 tarihinden itibaren artık Bulgar vergi memurları da TIR'ları durdurup, ürünler üzerinde denetleme yapabilecekler. Bulgar yetkilileri söz konusu uygulamanın gerekçesini ise; hayali ihracat adı altında yapılan yolsuzlukların önüne geçilebilmek, bu doğrultuda Bulgaristan Gelirler Ajansı tarafından oluşturulan Mali Kontrol biriminin de konu üzerine çalışmaya başladığı bildirildi.

YENİ UYGULAMANIN GEREKÇESİ: HAYALİ İHRACAT

Hayali ihracatı engellemek ve sınır kapılarında bu anlamda yaşanan yolsuzluk ve usulsüzlükleri

önlemek amacıyla Bulgaristan Gelir Ajansı tarafından başlatılan ve Mali Kontrol birimlerinde hayata geçirilecek olan uygulama ile özellikle kapılarda denetim yapacak olan Bulgar vergi memurlarına belli yetkiler tanıandı.

BULGAR VERGİ MEMURLARINA TAM YETKİ

Bulgaristan Gelir Ajansı tarafından vergi memurlarına tanınan bu yetkiler doğrultusunda artık vergi memurları TIR'ları durdurabilecek, taşımaya konu olan ürün ile ilgili belgeleri talep edebilecek, denetime konu olan aracın takibi amacıyla araca araç takip sistemi takılabilecek ve eşyanın yüklemeye veya boşaltma esnasında yanında bulunulabilecekler.

EL KONULAN ÜRÜNLER DEVLET BÜTÇESİNE AKTARILACAK

UND'den yapılan açıklamaya göre; vergi memurları tarafından tespit edilecek herhangi bir usulsüzlükte ise ürünlere el konulabilecek ve çabuk bozulan gıda ürünleri devlet bütçesine bağlı kurumlara veya Bulgar Kızıl Haç'a verilebilecek.

"UND GİRİŞİMLERİMİZ SÜRÜYOR"

UND konuya ilişkin gerekli girişimlerin ve takibinin sürdüğü bildirilerek, Türk nakliyecilerini Bulgar sınır kapılarındaki bu yeni uygulama ile ilgili olarak uyardı.



CEVA Lojistik 2013'ü Yüzde 10 Büyüme ile Tamamlıyor

CEVA Lojistik, 2013 yılını yüzde 10 büyüme ile kapatmaya hazırlanıyor. Türkiye'deki genişleme stratejisini dış ticaretle de birleştiren CEVA, 2014 yılında uluslararası ticarete yüzde 50 büyüme hedefliyor. CEVA Türkiye'nin 2013 yılı sonuçlarını ve 2014 yılı hedeflerini CEVA Türkiye ve Balkanlar Genel Müdürü Fuat Adoran düzenlediği basın toplantısında açıkladı. CEVA Türkiye olarak 2012 yılında yaptıkları depo, altyapı ve bilgi teknolojileri yatırımlarını, 2013 yılında imzalanan yeni kontrat anlaşmaları ile devam ettiklerini belirten Adoran, "2013 yılında mevcut müşterilerimizin yanı sıra kimya, ısıtma-soğutma ve ilaç sektöründeki yeni kontrat anlaşmalarımızla daha da büyüdü" dedi.

ULUSLARARASI TAŞIMACILIKTA YÜZDE 50 BÜYÜME HEDEFİ

Adoran, 2014 yılı için en önemli ikinci hedeflerinin uluslararası lojistik alanında olacağını belirterek, "2014 yılında, Çin'den deniz yolu ile ithalat, Ortadoğu ve özellikle Irak'a kara yolu ile ihracat ve Dubai başta olmak üzere Asya ülkeleri ile hava kargo konusundaki yeni yatırımlarımız ile mevcut dış ticaret ciromuzu yüzde 50 oranında artırmayı hedefliyoruz" diyerek CEVA'nın en büyük yapılmamalarından biri olan Çin pazarında Türkiye ile lojistik çalışmalarını artırmak üzere merkez kuruluğunu belirterek özellikle teknoloji alanındaki yeni anlaşmalarla hızlı bir büyüme yakaladıklarını aktardı.

CEVA, ADR YÖNETMELİĞİNE HAZIR

Adoran 2014 yılında tehlikeli madde taşıması konusunda yürürlüğe girecek yeni yönetmeliğe de dikkat çekerek, CEVA olarak yeni ADR yönetmeliği çerçevesinde mevcut sistemlerini yenilediklerini ve bu konudaki yatırımları ile sistemin yeni yönetmeliğe hazır hale getirildiği bilgisini paylaştı.

CEVA'NIN 5 YILLIK BÜYÜME STRATEJİSİ

Amaçlarının her yıl yüzde 10-15 oranında organik büyüme gerçekleştirmek yönünde olduğunu belirten Adoran, bu doğrultuda 2013 yılını yüzde 10 büyüme ile sektör ortalamasının üzerinde kapatmayı hedeflediklerini belirterek "2017 yılı hedefimiz Türkiye'nin en beğenilen şirketlerinden biri olmak ve ciro büyüdüğü olarak da Türkiye'de ilk 100 şirket arasında yer almak. Ayrıca 5 yıl içinde CEVA Türkiye olarak, globalde en karlı ilk 3 şirketten biri olmayı da hedefliyoruz. Bu amaçla lojistik sektörünün en hızlı büyüyen uluslararası şirketlerinden biri olup hizmet vermeye başladığımız tüm bölgelerde yatırımlar yaparak büyütüyoruz" dedi.

Türkiye'nin 2023 yılında dünyanın ilk 10 ekonomisi arasına girme ve yaklaşık 1.2 trilyon dolarlık dış ticaret hacmine ulaşma hedefinin, tüm sektörlerde geniş yankı uyandırdığı gibi lojistik sektörünü de harekete geçirdiğini belirten Adoran, "Bu denli büyük ticaret hacmini omuzlayacak kapasiteye ulaşılması, Türkiye lojistik sektörünün en önemli önceliği haline geldi" şeklinde konuştu.

ALCOA JANTLARI Türk piyasasında yerini aldı

Dünyada 61 bin çalışanı ve 25 milyar dolar cirosu ile jant üretimi yapan Alcoa Wheel Products Europe Avrupa'da gösterdiği satış performansını Türkiye'de de yakalamayı amaçlıyor.



Oya KAYA

Konuya yönelik olarak Alcoa ürünlerinin sergilendiği Comwex fuarında konuştuğumuz Alcoa Türkiye Satış Müdürü Abdullah Aydın, Alcoa'nın Türkiye pazarında uzun bir geçmişi olmadığını söyleyerek Türkiye'de gelişen bir Pazar olduklarını belirtti.

JANT, YAKIT TÜKETİMİNDE DE KENDİNİ HİSSETTİRİYOR

Müşterilerin jant alırken oldukça seçici davrandığına dikkat çeken Aydın, jantın sağlamlığı, ağırlığı, konforlu oluşu, yakıt tüketiminde sağladığı avantajlara dikkat ettiğini belirterek "Müşteri bir jantta her şeyden önce sağlamlık bekler. Kaldırma vurdunuz, çukura girdiniz, üstüne yük attınız mı hiç bir şey olmaması lazım. İlk önce hafif olmasını ister, eğer bir jant 1 ton geliyorsa 12 jant takan ticari araç sahibi toplamda 12 ton gelen araca yük atamaz. Jant, lastik ve fren sistemi ile bağlantılı. Bir jantın lastiğin ve fren sisteminin ömrünü artırmaması lazım. Alcoa kendi bulunduğu dövme teknolojisine tek bir silindirik alüminyum blok alınır, belli bir dereceye kadar ısıtılır. Belli bir preste jant şeklini alır. Bu pres 8 bin tonluk bir pres" diyerek üretilen Alcoa jant teknolojisine ilgili de bilgi verdi.

JANTLAR KALDIRIMA VURULARAK TEST EDİLİYOR

Alcoa'nın jant yapısını oluştururken belli testlerden geçtiğini aktaran Aydın, Alcoa jantların

Türkiye'deki TSE'nin Japon verisiyonu olan bir kurum tarafından test edildiğini söyleyerek "Burada yapılan testteki amaç 50 km hızla giden bir araç jantın ya da lastiğin köşesini kaldırın taşı gibi sert bir cisme vurursa ne olur? Bu testte 910 kilogramlık bir ağırlık alınıyor jantın köşesine vuruluyor. Böylelikle kaldırma vurma etkisi yaratılıyor. Çelik jant hava kaybı olabilecek şekilde deformasyona uğruyor. Bu çok önemli çünkü güvenlik birinci derecede önemli. Tankerler otobüs firmaları 50 kışının taşıdığı ya da bir bomba etkisi taşıyacak kadar yakıtın, tehlikeli maddenin taşıdığı bir aracın kesinlikle kaldırma gibi bir yere vurma sonucu yolda kalması, devrilmesi, kaza yapması kabul edilecek bir şey değil" dedi.

"BİR JANT SAĞLAM OLDUĞU KADAR HAFİF DE OLMALI"

Sağlam bir jant yapmanın Alcoa için oldukça kolay olduğunu ifade eden Aydın, asıl meselenin hem sağlam hem de hafif bir jant yapabilmek olduğunu bunun içinde kullanılan malzemenin önemli olduğunu belirtti.

"Alüminyum metale göre öz kütlesi daha düşük olan bir malzemedir. Dolayısıyla bizim jantlarımız piyasada kullanılan çelik alternatiflerin yarısı ağırlığında" diyen Aydın, sözlerini şu şekilde sürdürdü: "Yaptığımız her çalışmanın sonucunu maksimum seviyede alabilmeliyiz. O zaman hafiflik burada çok ön plana çıkar. Çünkü yük taşıyan bir araç ne kadar hafifletirsek o kadar

yük taşıyabilir. Aynı seferde daha fazla mal taşıdığı için çevreye daha az zarar verir, daha az yakıt tüketir, araba daha az yıpranır. Daha az araçla aynı yükü taşıyabilir. Daha az şoför kiralaması gerekir vs... Diğer taraftan dolu gittiği zaman daha fazla yük taşıyabilen bir araç boş geldiği zaman da daha hafif olduğu için daha az yakıt tüketecektir. Bu da şu anda dünyanın özellikle Avrupa ve Amerika'nın üzerinde en çok bulunduğu nokta."

"ÇELİK JANT KAYNAKLA, ALÜMİNYUM JANT TEK PARÇA OLARAK ÜRETİLİYOR"

Kullanılan çelik jantları tamamlama kaynağı olduğunu fakat Alcoa'nın jantları tek bir parçadan ürettiğini belirten Aydın, Alüminyumdan ürettikleri jant ile ilgili olarak "Dünyada en iyi letken malzeme altındır. Altından jant yapamayız. İkinci madde alüminyumdur. Lastik ve fren sistemi ısı üretir. Lastiğin ve fren sisteminin bir numaralı düşmanı ısıdır. Isınan lastik daha çabuk aşınır. Isınan fren sistemi daha çabuk biter. Her şeyin verimli ve ekonomik olması lazım. Mantıklı çözümler üzerinde yürümemiz lazım. Alüminyum çeliğe göre 3 kat daha iyi ısı transferi sağladığı için fren sisteminin gelen ısı jantta depolanmaz havaya transfer edilir. Bu da lastiğin topuk bölgesinde yani jant ve lastiğin birbirleriyle temas ettiği noktada çelik janta ısı birikimi olurken Alcoa'da olmaması demek" şeklinde açıklama yaptı.

YENİ STRALIS HI-WAY



WINNING ON THE HI-WAY

Yeni Stralis Hi-Way: Truck of the Year 2013.

İşletme maliyetlerini minimuma indiren üstün teknoloji, daha fazla güç ve daha fazla tork sağlayan motoru, kusursuz stili ve konforu sayesinde dünyada uzun yol taşımacılığında yılın kamyonu

Yeni Stralis Hi-Way şimdi Türkiye'de.

IVECO
WWW.IVECO.COM

SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

ARALIK 2013
www.tasimacilar.com

6

BP TÜRKİYE'DEN
ENGELSİZ
SANAT
İÇİN DESTEK

BP Türkiye, yol güvenliği alanında pek çok proje yürütmeye devam ederken Türkiye Engelsizler Kültür Sanat ve Eğitim Merkezi'nin (TEKSEM) Engelsiz Canlar Trafikte Projesi'ne destek veriyor. Proje kapsamında sahnelenen ve TEKSEM ekibi tarafından yazılan "Haylaz Kedi Trafikte" adlı müzikal çocuk oyununun gala gösterimi 11 Aralık, Çarşamba günü Profilo Kültür Merkezi'nde

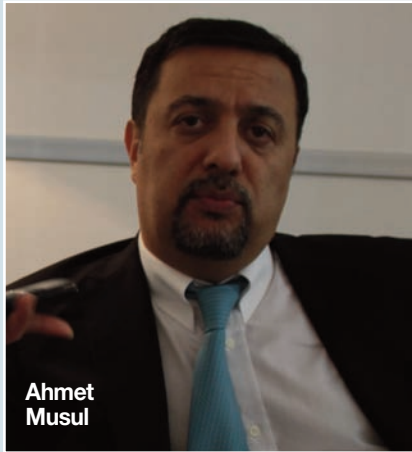
düzenlendi. Türkiye'de farklı alanlarda engellilerin önündeki duvarları kaldırmayı hedeflediklerini açıklayan BP Türkiye Kurumsal İletişim Direktörü Murat LeCompte, Türkiye Engelsizler Kültür Sanat ve Eğitim Merkezi'nin çocukların yol güvenliği konusunda bilgilendirilmesi için hayata geçirdiği bir engelsiz sanat projesi olan "Engelsiz Canlar Trafikte"ye destek vermekten büyük

mutluluk duyduklarını belirtti. Ağaç yaşıken eğilir mantığından hareketle çocuklara yol güvenliğini bilincinin küçük yaşlarda aşılanmasının öneme dikkat çeken LeCompte, Türkiye'de yaklaşık 1,5 milyon çocuğa 15 yıldır trafik eğitimi verilmesine aracılık eden BP Yol Güvenliği Çocuk Tiyatrosu'nun aynı amaçla yürüttükleri önemli bir sosyal sorumluluk projesi olduğunu söyledi.

EKOL'DEN DEV PROJELER:

RO-RO'dan sonra 'havaya' girecek

Bugün 86.000 metrekaresi aşan depolama alanı ve 1.200 çok uluslu çalışanı ile hizmet veren Ekol Lojistik, Türkiye ve Avrupa'da en yeni teknolojiyle donatılmış dağıtım merkezleri, yeni ekonominin gereksinim duyduğu her türlü hizmeti uluslararası arenada sunmaya ve yeni yatırımlarıyla adından söz ettirmeye devam ediyor.



Ahmet Musul

Ekol Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Musul, yakın zamanda hayata geçirmeyi planladıkları son yatırımlarını ve projelerini anlattı. Musul, havayolu taşımacılığı alanında başlattıkları fizibilite çalışmaları ve 30 milyon EURO'luk Mersin Bölgesi'nde Avrupalı yatırımcılarında ilgisini çekmeyi hedefledikleri dev proje hakkında bilgi verdi.

İLK UÇUŞLAR, ANADOLU YAKASI VE KÖLN ARASINDA GERÇEKLEŞECEK

Karayolu, demiryolu ve deniz modlarında karlı projelerin altına imza atan Ekol, havayolu taşımacılığı için kolları sıvadı. Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Musul hava taşımacılığı ile ilgili çalışmaların başladığı bilgisini paylaşarak, 'belli markaların yaptığına benzer bir modeli canlandırabilir miyiz, böyle bir yatırım ve organizasyonun altından kalkabilir miyiz ve pazarda bunun için yeterli talep - hacim var mı sorularını değerlendiriyoruz' dedi. Çalışmaların sağlıklı bir noktaya ulaşması sonrasında başlangıç olarak Anadolu yakası ve Köln arasında uçuş hedeflediklerini sözlerine ekledi.

'UÇAKLARIN KİRALAMA DEĞERLERİ DAHA CAZİP'

'İkinci el uçakların satın alma değerleri, kiralama değerlerine göre daha cazip' diyen Musul, satın almaktan ziyade sistemi organize etme gücüne sahip olabilmelerinin öne-

mine vurgu yaptı. Bugün Türkiye'de ve Avrupa'da bunun için iyi bir alt yapının olduğunu hatırlatarak; 'Satın alma veya kiralama yöntemlerinden hangisi daha iyi bir fiyat ve kaliteli bir sunum ihtimali getirecekse, o yöne doğru gitmek istiyoruz' dedi.

EKOL SAĞLIK SEKTÖRÜNDE 2. DEPOSUNU DA AÇTI

Kısaca depolama faaliyetleri hakkında da bilgi veren Musul, sağlık sektöründe 2. depolarını açtıklarını ve bu anlamda oldukça güzel bir noktaya doğru gittiklerini ifade etti. Uluslararası denetimlerden çok yüksek derecede puanlar aldıklarını ve konusunda uzman bir ekiple ciddi organizasyon kurulduklarını da sözlerine ekledi.

30 MİLYON EURO'LUK ÖRNEK BİR PROJE İÇİN EKOL ÇALIŞMALARINA BAŞLADI

İmza atıldıkları dev bir yatırımdan da bahseden Musul; Ekol Lojistik olarak Türkiye'nin kendi sektöründe dev bir şirketin ihalesini aldıklarını belirtti. Bu ihale için 30 milyon EURO'luk bir yatırımla tesis inşaatı için kolları sıvayan Ekol Lojistik, Türkiye'de hazırlıklarını başlattı. Şimdilik il olarak İstanbul'un Anadolu yakası ve ülkenizin önemli lokasyonlarından biri olan Mersin İskenderun bölgesini üzerinde duruluyor. Özellikle ürünlerin Anadolu ve Uzakdoğu'dan gel-

diği gerçeğini de göz önünde bulundurarak, Mersin Bölgesi'nin doğru adres olduğuna inanan Ekol, bölgenin değerli ve verimli olacağı düşüncesinde...

AVRUPALI YATIRIMCILARI DA ÇEKMESİ HEDEFLENEN LOJİSTİK KÖYÜ PROJESİ ÖRNEK OLACAK

Ekol Lojistik bu dev yatırım sayesinde Avrupalı yatırımcılarında ilgisini çekmeyi planlıyor. Proje için ayrılan 30 milyon EURO'luk bütçenin 20 milyonluk bölümü sadece otomasyon için kullanılacak. Yüksek kapasiteli 25-30 metrelik otomasyonlu bir bina şeklinde düşünülen ve farklı müşterileri de oluşturulacak kampusun içine taşıyabilmesi planlanan ve hatta 100 dönümün üzerinde güneyde bir lojistik köyü gibi faaliyet göstermesi hedeflenen bu dev yatırım ile çok uluslu ve yurtdışında dağıtım merkezi olan şirketlerin de bölgeye entegre edilmesi amaçlanıyor. Bu sayede yurt dışı menşeli firmaların Türkiye'den yaptığı alımları, Türkiye'de bırakıp, siparişlerin hazırlandığı canlı ve hareketli bir yapı düşünülüyor. Bugüne kadar akıllıca yatırımların altına imza atan, hem ülke ekonomisine değer katan hem de doğru projelerle başarılarına yeni başarılar ekleyen Ekol Lojistik, bu dev yatırım ile Türkiye ve Balkanlar, Ortadoğu, Türk Cumhuriyetler arasında aktif bir kanal oluşturmak istiyor.

TLS LOJİSTİK
Uluslararası Lojistik
Eğitim Kampı
Sponsorluğunu Üstlendi

TLS Lojistik Yıldız Teknik Üniversitesi öğrencilerinin düzenlediği Uluslararası Lojistik Eğitim Kampı etkinliğinin sponsorluğunu üstlendi. Düzenlenen etkinlikte TLS Lojistik Genel Müdür Yardımcısı Aykut Yakalı, etkinlikte gençlere, Yeni Pazarlar ve Lojistik Stratejiler hakkında bir seminer verdi. Yerli ve yabancı yüzlerce gencin katıldığı etkinlikte Yakalı'nın konuşması gençlere, yükselen pazarlar ve yeni iş modelleri hakkında sektöre yönelik vizyoner bir bakış açısı sundu.

YAKALI, YILDIZ ÖĞRENCİLERİNE BİR SUNUM YAPTI



Yıldız Teknik Üniversitesi öğrencilerince kurulan Kalite ve Verimlilik Kulübü, her sene Uluslararası Lojistik

Eğitim Kampı adıyla bir etkinlik organize ediyor. TLS Lojistik, gençlerin ileride çalışacakları lojistik sektörüyle şimdiden tanışmasını sağlayan bu önemli etkinliğin sponsorluğunu üstlendi. Programda TLS Lojistik Genel Müdür Yardımcısı Aykut Yakalı, 'Yeni Pazarlar ve Lojistik Stratejiler' konulu bir sunum gerçekleştirdi.

HEDEF 1 MİLYON ÖĞRENCİ

Bu yıl Uluslararası Lojistik Eğitim Kampı'nın dokuzuncusunu düzenleyen etkinlik 2-7 Aralık 2013 tarihlerinde üniversitenin Beşiktaş kampusunda düzenlenen üç günlük seminer ve bir günlük teknik gezi ve atölye çalışmaları şeklinde planlandı. Etkinlik kapsamında bilgi yarışması ve etkileşimli eğitimler de düzenlenecek. Kulüp, yıllar içerisinde oluşturduğu ağ sayesinde 1 milyon öğrenciye ulaşmayı hedefliyor. Şehir dışından gelen konuklar için de konaklama imkanı sunuluyor.

TÜRKİYE, Suriye'de Hem Güvenlik
Hem de İhracat İçin Yeni Önlemler Alıyor

Giderek trıman ve kontrolsüz hale gelen şiddet ortamı, uzun süredir Suriye özüğünde bölgeye yapılan taşımaları olumsuz yönde etkilemeye devam ediyor. Özellikle bu bölgede faaliyet gösteren Türk nakliyecilerinin can güvenliğini sağlanmasına yönelik yeni tedbirlerin alınması konusunda Türk yetkilileri yoğun çaba sarf ediyor. Suriye'de yaşanan olaylar başlamadan önce yılda 40 bin araçlık transit geçiş Suriye üzerinden yapılıyordu. Türk TIR'ları Suriye'deki savaş nedeniyle İskenderun'dan deniz yoluyla Mısır'a, oradan da karayolu kullanarak güneye, Port Teyfik limanına kadar inip, daha sonra RO-RO seferleriyle Suudi Arabistan'ın Duba limanına geçiş yapıyor.

HAVAYOLU TAŞIMACILIĞI MALİYETLİ

Ülkede yaşanan savaş nedeniyle bu güzergâh geçen yılın ortasında güvenli bir hat olarak kullanılmaya başladı. Bu sayede yıllık 10 bin taşıma yapıyor. Havayolu taşımacılığı maliyetleri artırdığı için, kullanılan güzergâhları Suudi Arabistan, Birleşik Arap Emirlikleri, Bahreyn ve Katar'a yapılan yılda 40 bin araç taşımada sorun yaşanmaması hedefleniyordu.

SUVEYŞ KANALI PAHALI BİR PLAN

Suriye'de patlak veren krizden sonra ucuz ve güvenli hatlar aranmaya devam edildi. Gündeme gelen yöntemlerden biri de Suveyş Kanalı'ydı. Fakat Suveyş Kanalı maliyetlerin yüksek olması sebebiyle B planı olarak elde tutulan güzergâhlardan biri olarak rafa kaldırılmıştı.

TÜRK PLAKALI ARAÇLAR, SURIYE'YE GEÇİŞ YAPAMAYACAK

Suriye'de yaşanan şiddet olaylarının artması, karayolu taşımacılığında ciddi güvenlik sıkıntıları yaratmaya başladı. Bu nedenle, Türk yetkilileri ve ilgili bakanlıklar bu ülkeye açılan kara hudut kapılarında gümrük hizmetlerinin güvenliğini temelli tedbirlerle yeniden planlanması yoluna gittiler. Yakın zamanda gündeme gelen güvenlik önlemleri çerçevesinde Türk

vatandaşlarının ve taşımacıların alınan tedbirler kapsamında Suriye'ye geçişine izin verilmesi yönünde karar verildi.

SURIYE PLAKALI ARAÇLARA AKTARMA YOLUYLA İHRACATA İZİN VAR

Giderek trıman savaş sürecinde ortaya çıkan gerekliliklerden biri olarak, başta Türk halkı ve bölgeye taşıma yapan Türk nakliyecilerinin can güvenliğinin sağlanması ve bölge koşullarına uygun yeni tedbirlerin alınmasını zarurı kıldı. Bölgede savaşın ortasında kalan Suriye halkının ihtiyaçlarının uzun süredir devam eden olaylar sebebiyle artış göstermesi ve mevcut durumda Suriye'ye açılan kara sınır kapılarımızda Suriye'ye yönelik esya sevkıyatına ve ihracata izin verildi.

TÜRK İHRACATÇISINA VE NAKLİYECİSİNE EK MALİYET

Güvenlik temelli gümrük uygulamaları sebebiyle Türk plakalı araçlar ve şoförlerinin Suriye'ye geçişlerine izin verilmiyor. Ülkemizden ihraç edilen esya, gümrük sahalarında veya ara bölgelerde Suriye'den gelen araçlara aktarılması ve işlemlerin tamamlanması ise, hem ihracatçıımıza ve taşımacıımıza ek maliyetler getirmekte; hem de gümrüklerde araç kuyruklarının oluşmasına neden olmaktadır.

FARKLI YÖNTEM GELİŞTİRİLDİ

Türk yetkilileri sahada yaşanan araç kuyruklarının önlenmesi, aktarma işlemlerinin daha hızlı ve güvenli sonuçlanmasını sağlamak amacıyla Cilvegözü, Öncüpınar ve Akçakale sınır kapılarında bir uygulama başlatarak, yaşanan mağduriyetin engellenmesi hedeflenmektedir. Buna göre, talep olması durumunda ve sorumluluğun talep sahibine ait olması kaydıyla, aktarma işlemine konu Türk plakalı TIR dorselerinin Suriye plakalı çekicilere takılarak, karşı taraftaki Suriye sınır kapısına götürülme suretiyle boşaltma işlemlerinin yapılması ve yükümlü boşaltan dorselerin yeniden ülkemize getirilmesine izin verildi.

Özel Yük Çalışma Grubu
Toplandı, Sorunlar ve
Çözümler Konuşuldu

Uluslararası Nakliyeciler Derneği (UND) bünyesinde faaliyetlerine devam eden Özel Yük Çalışma Grubu tarafından ele alınan özel yük taşımalarında karşılaşılan sorunlar ve çözüm önerileri, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Müsteşar Yardımcısı Talat Aydın Başkanlığında gerçekleştirilen ve Karayolları Genel Müdürlüğü yetkilileri ve UND heyetinin katıldığı bir toplantıda ele alındı.

TOPLANTIDA BİÇÖK KONU MASAYA YATIRILDI

UND tarafından yapılan açıklamaya göre toplantı son derece olumlu geçti. Gerçekleştirilen toplantıda birçok sorun ele alınarak, çözüm yolları arandı. Toplantıda gündeme gelen konular ise şöyle sıralandı: Özel yük izin belgelerinin uzun dönemli tahsis edilmesi, standart ölçüler dahilinde yapılan taşımalarda özel izin belge talepleri, gece sürüş kısıtlamaları, E-5 kullanım zorunluluğu, hız sınırlamaları, mühendislik firmalarına ödenen ücretler, AB mevzuatı ile ülkemiz mevzuatı arasındaki farklar ve yarattığı sorunlar, yabancı plakalı araçların denetimleri, Özel izin belgesi harç ücretleri tartışılan konulardan bazılarıydı.

TALEPLERE İLİŞKİN ÇALIŞMALAR BAŞLATILDI

UND yaptığı açıklamada; 'Özel yük taşımalarında karşılaşılan sorunların giderilmesi, süreçlerin iyileştirilmesi ve birçok AB ülkesindeki kolaylaştırıcı uygulamaların hayata geçirilebilmesi adına Derneğimiz tarafından iletilen çözüm önerilerine olumlu yaklaşım ve söz konusu taleplere ilişkin çalışmalar başlatılmıştır' dedi.

UND HEYETİ TOPLANTIDA SORUNLARI DİLE GETİRDİ

Toplantıya katılan UND heyeti içinde UND İcra Kurulu Başkanı Fatih Şener, İcra Kurulu Üyesi Erman Ereke, Ankara Temsilcisi Necla Albayrak, Çalışma Grubu Başkanı Tamer Erdoğan (Erdoğanlar Nak.), Çalışma Grubu Başkan Yardımcısı Samet Gürsu (Hareket Nak.) ve Çalışma Grubu üyeleri Kerem Saraç (Yılınak), Nergis Çetinöz (UPİ) yer aldı.

UND TEŞEKKÜR ETTİ

UND son olarak açıklamasında; söz konusu toplantıya Başkanlık eden Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Müsteşar Yardımcısı Talat Aydın'a, sektöre sağladığı destek ve çözüm odaklı yaklaşımından dolayı teşekkürlerini iletti.

Yıl: 3 SAYI: 89 FİYATI: 50 kuruş - ARALIK 2013
GAZETENİN YAYIN PERİYODU: HAFTALIK
YAYIN TÜRÜ: YEREL/SÜRELİ
www.tasimacilar.com

TAŞIMACILAR

KURUCU

M.Naci KALENDER

İmtiyaz Sahibi

Mete Turizm Basın ve Yayıncılık Hizmetleri
San. ve Tic. Ltd. Şti. Adına
M. Mete KALENDER

Haber Koordinatörü:

Alev ARSLAN

Hukuk Danışmanı:

Av. Uğur AMASYA

Muhabir:

Oya KAYA

Grafik Tasarım:

Ö.Faruk DİRLİK

Faruk KILIÇ

ANADOLU TEMSİLCİLİKLERİ

Ankara: Efecan BARUT	Ardahan - Posof -
İzmir: Orkut İŞIKALP	TÜRK GÖZÜ:
Edirne: KAPIKULE-	Bülent KILIÇ
HAMZABEYLİ Mehmet	(Kilic Ofset)
ŞENOL (Edirne Gazetesi)	Ağrı Doğubayazıt
Hatay - Reyhanlı -	GÜRBÜKAL:
CİLVEGÖZÜ: Abit KIZILCA	Sehaddin KACURU
(Rehber Gazetesi)	Artvin-Hopa-SARP:
Hatay: Hasan YETMEZ	Hayati AKBAŞ
Mersin: Meltem	Sırnak-Silopi-HABUR:
AHAĞÖĞÜ	Halil COŞKUN
İğdir-DİLUCU:	Cizre: Emin Dilovan KINAY
Serdar ÜNSAL	(Haber 73 Gazetesi)

Adres: İhlamurdere Cad, No:5 K:4 Beşiktaş - İstanbul
Tel: (0212) 258 77 86 - 87 Fax: (0212) 259 78 85
GSM: 0532 304 60 77 E-MAIL: info@tasimacilar.com
info@tasimacilargazetesi.com

BASILDIĞI YER: İhlas Gazetecilik A.Ş. Merkez Mah.
29 Ekim Cad. İhlas Plaza No:11 A /4
Yenibosna - Bahçelievler - İSTANBUL

Köşe yazarların sorumluluğu yazarlarına aittir.

Tasimacilar Gazetesi basın meslek ilkelerine uymaya söz vermiştir.

OTOMOBİL PAZARI SATIŞTA VE ÜRETİMDE YİNE LİDER



Otomotiv Sanayi Derneği(OSD) tarafından hazırlanan Ocak -Kasım ayı değerlendirme raporuna göre 2013 yılında otomotiv pazarı üretim, ihracat ve iç pazar açısından artış gösterdi. 2013 yılı Ocak-Kasım dönemindeki toplam pazar bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 9, otomobil pazarı ise yüzde 19 oranında artarak toplam pazar 757 bin ve otomobil pazarı ise 563 bin adede yükseldi. 2013 yılı Ocak-Kasım döneminde

hafif ticari araç pazarı bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 14 oranında azaldı. Bununla beraber pazar 160 bin adet düzeyine gerilerken ağır ticari araç pazarında da geçtiğimiz yıla göre yüzde 1 oranında yaşanan azalma ile pazar 34 bin adet düzeylerinde tamamlandı. 2013 yılında 2012 yılı dönemine göre kamyon pazarı yüzde 9 oranında azalarak 27 bin adet düzeyine gerilerken, otobüs pazarı ise özellikle kent içi yolcu taşımacılığı

talebindeki olumlu gelişmeler nedeniyle yüzde 85 gibi önemli oranda arttı ve 3 bin 877 adet oldu. Son 10 yıllık ortalamalara göre toplam pazar yüzde 30,4 otomobil pazarı yüzde 58,5 artarken, hafif ticari araçlar (HTA) pazarı yüzde 16,8 oranında azaldı. Kamyon pazarında 10 yıllık ortalamalara göre yüzde 5,3 azalırken otobüs pazarı ise yerel yönetim alımları ile yüzde 151,9 oranında artış gösterdiği gözlemlendi.

SEKTÖRDEN

TASIMACILAR

| ARALIK 2013 |
| www.tasimacilar.com |

7

Hava Kargo Taşımacılığında Elektronik Konşimento DÖNEMİ BAŞLIYOR

THY Genel Müdürlük binasında geçen hafta gerçekleştirilen ve sektörlü temsilen UTİKAD'ın da katıldığı toplantıda, 2015 yılı başında tüm dünyada uygulamaya geçilmesi planlanan elektronik hava konşimentosu (E-AWB) uygulamalarının Türkiye'de yaygınlaştırılmasına yönelik bilgilendirmeler yapıldı.

KATILIM VE İLGİ YOĞUNLUĞU

IATA ve Turkish Cargo moderatörlüğünde gerçekleştirilen toplantıya, THY Genel Müdürü Temel Kotil, Turkish Cargo Genel Müdürü Ali Türk, IATA Proje Müdürü Rolf Bos-selaar, UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Turgut Erkeskin, Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Nil Tu-naşar, Yönetim Kurulu üyesi Arif Badur, Genel Müdür Cavit Uğur, UTİKAD üyesi hava kargo acenteleri, IT şirketleri ile gümrük ve sivil havacılık otoriteleri katıldı.

GELECEK YIL YÜZDE 15 OLAN E-AWB DÜZENLEME ORANI ARTACAK

Kargo Başkanı Ali Türk, açılış konuşmasında Turkish Cargo'nun E-AWB projesine verdiği öneme değinerek; E-AWB uygulaması sayesinde doküman işleme süresinin kısaldığını, doküman kayıplarına bağlı handling gecikmelerinin önüne geçildiğini vurguladı. Türk, THY'nin geçiş sürecinde acentelere bu sisteme girmeleri için gerekli adımlar ve yapılan planlamalar hakkında yazılı bilgi aktaracaklarını söyledi.

Hava kargo taşımacılığında verimlilik ve hız artışı yaratacak E-AWB uygulamasına geçilmesi sürecinde yürütülen çalışmalar hız kazandı.



"SEVKİYAT DATALARININ TOPLANMASI ÖNEMLİ"

Sistemin hava kargo acentelerinin operasyon ve dokümantasyon sürecine verimlilik ve hız katacağına dikkat çeken UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Turgut Erkeskin ise şunları söyledi: "Tüm lojistik süreçlerde olduğu gibi hava yolu kargo taşımacılığında da sevkîyat ile ilgili dataların ortak bir elektronik platform üzerinden gerek hava yolu ta-

şıyıcısı, gerek gümrük ve gerekse de gönderici ve alıcılar arasında paylaşımı, tedarik zincirinde mal hareketlerinin hızlanması, maliyetlerin azalması, bilginin güvenilirliği ve lojistik hareketlerin takip edilebilirliği açısından büyük önem taşımaktadır."

Nihai hedefin E-FREIGHT olan çalışmaların ilk adımını E-AWB oluşturmak olduğunu belirten Erkeskin; pilot çalışmaların başarıyla

tamamlanması üzerine bu uygulamayı 2014 yılında yüzde 70'lere varan oranda gerçekleştirmek UTİKAD olarak en önemli hedefimiz olacaktır" dedi. Erkeskin, FIATA ve IATA'nın ortaklaşa çalışması ile tüm Dünya'da ivme kazanan E-AWB uygulamasının THY'nin önderliğinde ve ev sahipliğinde IATA ve UTİKAD'ın katkılarıyla Türkiye'de gerçekleştirilmekten büyük mutluluk duyduğunu dile getirdi.



Yıl Sonunda Otokar Atlas Piyangosu

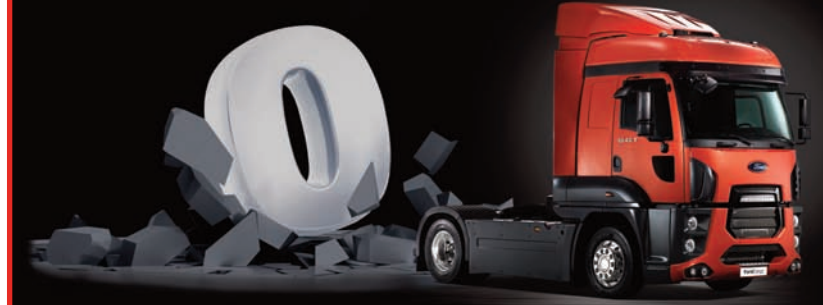
31 Aralık tarihine kadar sürecek olan Otokar Atlas kampanyasında 50 bin TL'ye kadar kredi kullanımlarında 12 ay için yüzde 0 faiz uygulanıyor. Otokar Atlas, düşük satın alma maliyetinin yanı sıra düşük yakıt ve işletme giderleri ile segmentinin en yüksek taşıma kapasitesini bir arada sunuyor. Sınıfında tek tam kuru havalı fren sistemi bulunan ve klimayı standart olarak sunduğu Otokar Atlas, yüksek yol tutuşu ile de güvenli sürüş sağlıyor.

Aralık Ayına Özel Ford Cargo 1846T Fırsatları

Ford Cargo 1846T Çekici modelleri Aralık ayına özel "Aralık'ta al, Nisan'da öde" avantajı veya 150 bin TL'ye 12 ay yüzde 0 faiz fırsatıyla Ford Trucks yetkili satıcılarında sizleri bekliyor. Ford Cargo 1846T, Aralık ayına özel olarak hazırlanan Aralık'ta al Nisan'da öde avantajı veya 150 bin TL'ye 12 ay "0" faiz fırsatıyla sizleri Ford Trucks yetkili satıcılarında bekliyor. 31 Aralık tarihine kadar sürecek olan kampanya stoklarla sınırlıdır. Sürücülerin beklenti ve ihtiyaçları göz önüne alınarak tasarlanan Ford Cargo'lar sağlamlığı, konforu ve verimliliği ile yollarda açık ara önde gidiyor.

FORD CARGO 1846T'NİN ÖZELLİKLERİ

Ford Cargo 1846T, 2 kademeli kabin devirme özelliği, yakıt tüketimini düşüren üst ve yan rüzgarlıklar, uzaktan kumandalı merkezi kilit sistemi, geniş görüş açısı sağlayan elektrik kumandalı ve ısıtmalı aynalar, 4 noktadan bağimsız kabin süspansiyonu ile sürücüsüne farklı bir sürüş deneyiminin kapılarını açıyor. Ayrıca yüksekliği ve eğimi ayarlanabilen direksiyonu, dijital gösterge paneli, konforlu sürücü koltuğu ve ergonomik konsolu ile kabin içinde sürücüyü konfor sağlıyor.



STRALIS HI-WAY VE HI-ESCR: TÜV, Yakıt Tüketimindeki Yüzde 2.33'lük Düşüşü Sertifikalandırdı



TÜV, Iveco Stralis Hi-Way Euro VI'ta, FPT Endüstriyel'in patentli yenilikçi katalitik tasarruf sistemi HI-eSCR yakıt tüketiminde bir önceki Euro V araca göre yüzde 2.33'lük düşüş için sertifikalandırdı. Her iki motorun inanılmaz verimliliği ve FPT Endüstriyel tarafından geliştirilen, patentlenen ve üretilen SCR katalitik konvertör sistemi (HI-eSCR) sayesinde yeni Stralis EGR kullanmaksızın Euro VI standartlarını karşılıyor ve bu sayede müşterilere düşük ağırlık, az yakıt tüketimi ve geliştirilmiş dayanıklılık gibi avantajlar sağlıyor. Bu anlamda yapılan testler 460 beygirlik Euro VI Cursor 11 motora sahip yeni Stralis Hi-Way

çekici ile 460 beygirlik Euro V Cursor 10 motora ve benzer özelliklere sahip bir araçla gerçekleştirildi.

'YÜZDE 7.32'LİK YAKIT TÜKETİMİ DÜŞÜŞÜ TÜV SERTİFİKASINI GETİRDİ'

'Bugünün başarısı, Iveco'nun yakıt tüketimini azaltmak için durmaksızın yürüttüğü çalışmaların bir başka önemli sonucudur' diyen Iveco Marka Başkanı Lorenzo Sestino, sözlerini şöyle sürdürdü; 'Bu çalışmalara olan bağlılık, EcoStralis Euro V modelinin bir önceki modele oranla yüzde 7.32'lik yakıt tüketimi düşüşüyle TÜV sertifikası elde etmesini sağlamıştı.'



**Her marka 2. el kamyonunuzu şartsız,
takassız, gerçek değerinden satın alıyoruz.**

Emektarı bize getirin, tatsız sürprizler yaşamayın.
Ona hak ettiği değeri MAN TopUsed verir.

MAN TopUsed, MAN Truck & Bus'ın 2. el markası ve organizasyonudur.

0 312 556 13 34
topused@man.com.tr

MAN | TopUsed

444 4 626



GÜNCEL

TAŞIMACILAR

ARALIK 2013
www.tasimacilar.com

8

ÇAVDAROĞLU
İLK KEZ
VOLVO İLE
İŞBİRLİĞİNE
ADIM ATTI

2003 yılından beri sektör içinde yer alan Çavdaroğlu Uluslararası Nakliyat, 30 araçlık filosunu 1 adet yeni 6X2 Volvo FH 540 ile güçlendiriyor. 1994 yılında İlyas ve Osman Çavdaroğlu'nun Bulgaristan'da araç parkı kurması ile ticari faaliyetlerine başlayan Çavdaroğlu Uluslararası nakliyat, ilk kez Volvo çekici tercihinde bulunuyor. Bulgaristan ve İskandi-

nav hattında Bulgaristan'dan Danimarka'ya 8 farklı ülkeye nakliyat gerçekleştiren Çavdaroğlu, hizmet kalitesi ve sektördeki gücünü verimlilikle sürdürmek için 6X2 Volvo FH'ı tercih etti. Teslimat töreninde konuşan Çavdaroğlu Uluslararası Nakliyat sahibi Osman Çavdaroğlu: "Volvo'yu ilk kez tercih ediyoruz. Bu adimin, uzun süreli bir ortaklığın başlangıcı

olmasını temenni ediyorum" dedi. Volvo Kamyon adına teslimat törenine katılan Tolga Cem Yakaç ise, "Volvo Kamyon - Çavdaroğlu işbirliğinde satış sonrası hizmet, servis ağı genişliği ve yüksek servis kalitesi ile katkılarımızı sürdüreceğiz. İlk defa birlikte çalışmaya başladığımız Çavdaroğlu ile iş ortaklığımızın uzun vadeli olmasını temenni ediyoruz" dedi.

UTIKAD YÖNETİM
KURULU BAŞKANI
TURGUT
ERKEŞKİN:

"Demiryolların Alması Gereken Payı Alacak"

Alev ARSLAN

28. Olağan Genel Kurulu'nu başarıyla gerçekleştiren Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üretenleri Derneği (UTIKAD) Yönetim Kurulu Başkanı Turgut Erkeskin ile Genel Kurul sonrasında lojistik sektörünü yakından ilgilendiren konuları değerlendirdik.

Erkeskin, Türkiye'de özellikle lojistik sektörünün gelişimi açısından hayati önem taşıyan yatırımlara vurgu yaparak yine bu yıl Mayıs ayında içinde yasalaşan Türkiye demir yolu ulaştırmasının serbestleşmesinin Türk lojistiğine özellikle zaman ve maliyet faktörleri açısından kazanımlarını değerlendirdi. Kara yolu taşımacılığında yaşanan sıkıntıları ele alarak UTIKAD'ın sorunların çözümüne ilişkin çalışmalar hakkında bilgi verdi.

"3. ÜLKE TAŞIMALARI SORUN YARATYOR"

Kara yolu taşımacılığında mevzuat uygulamalarından kaynaklanan sorunların çözümüne ilişkin yönetmeliğin yeniden düzenlenmesi konusunda UTIKAD'ın yürüttüğü çalışmalar hakkında bilgi veren Erkeskin, taşıma modları içinde en çok kullanılan kara yolu taşımacılığında sıkıntının özellikle iki ülke arasında 3. ülke taşıması olarak bilinen malın, yüklemeye yeri ile boşaltma yerlerinin birbirinden farklı olması nedeniyle yaşandığını belirtti. Erkeskin konuyla ilgili şu ifadelerle yer verdi: "Yönetmeliğimiz der ki, fiziki olarak malın yüklendiği yer ile boşaltıldığı yer dışında bir ülkenin aracı kullanıldığında 3. ülke taşıması olur. Fakat bizim bugün uygulamada karşılaştığımız problem; örneğin Romanya'da üretilmiş bir mal, fiziki olarak yüklemeye ve boşaltma yerleri Türkiye-Romanya ama bunun ticareti Fransa üzerinden yapılıyor. Yani Romanya'daki firma Fransa'ya fatura ediyor. Fransa'daki ülke Türkiye'ye fatura ediyor. Bu 3. ülke taşıması olarak görülmemeli çünkü Romanya ve Türkiye arasındaki bir taşıma sadece malın faturası Fransa diye 3. ülke kategorisine sokuluyor" diyerek bu alanda yaşanan sıkıntıları değindi.



"İTHALAT VE İHRACATTA YABANCI FİRMALAR KULLANILYOR"

Yabancı taşımacıların kardan pay alması konusunda dış ticarete gerek ihracat gerekse ithalatla kararın ortalama yüzde 60-70'ini yabancılara bıraktığı sonucuna ulaştıklarını aktaran Erkeskin yaptığı açıklamada "İthalat ve ihracatta onların lojistik firmaları kullanılarak bu taşımalar yapılıyor" dedi. Bu malların Türkiye'ye gelip giden mallar olduğunun altını çizen Erkeskin, bu durumun Türk taşımacılar lehine değiştirilmesi, elde edilen karın Türkiye'de kalması ve Türkiye'de yatırıma dönüşmesi için çalıştıklarını söyledi. Bu sayede Türk lojistik sektörünün gelişmesini hedeflediklerini belirten Erkeskin, UTIKAD olarak; Türkiye'nin dış ticaretinde söz sahibi olan Ticaret Odaları, Türkiye İhracatçılar Meclisi, DEİK (Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu) gibi kuruluşlarla faaliyetlerde bulunduklarını sözlerine ekledi.

"DEMİRYOLLARI ALTI YAPI SORUNU NEDENİYLE TERCİH EDİLDİ"

Son dönemlerde gündeme gelen ve bu yıl yürürlüğe giren demir yollarının serbestleştirilmesi ile ilgili de değerlendirmelerde bulunan Erkeskin, demir yollarında yaşanan gelişmeleri olumlu adımlar olarak nitelenerek yakından takip ettiklerini ifade etti. Önceki yıllarda demir yollarının tercih edilmemesindeki en büyük etkenin alt yapı eksikliği olduğunu hatırlattı ve devlet tekelinde yapılan çalışmaların verimsizliğine vurgu yaptı. Erkeskin, gelinen süreçte demiryollarının serbestleşmesi, özel sektörün demir yollarında faaliyeti göstermesi sonucu bu verimin artacağını ve demir yolu taşımacılığının diğer taşıma modları ile mukayese edildiğinde alması gereken payı alacağını öngördüklerini dile getirdi.

Erkeskin, demir yolu taşımacılığı sayesinde en önemli kazanımın özellikle Avrupa'ya olan taşımalarda gerek sınır geçişlerinde gerek kota-vize uygulamalarında kara yolu

filosunun yaşadığı problemlerin yaşanmayacağını belirtti. Konu ile ilgili şu ifadelerle yer verdi: "Bir seferde daha çok malın bir tren katarı ile Avrupa'ya sevk edilmesi söz konusu olacak ki, burada bahsettiğimiz rakam bir trende 34 TIR'a tekabül eden malın bir defada bir noktadan diğer bir noktaya taşınabilmesi anlamına geliyor. Tüm avantajların yanı sıra hava şartlarından etkilenmeyen, zaman tarifelerine uyabilen yani zamanında teslimat yapabilen ve beraberinde çevreye duyarlı bir taşıma şeklinden bahsediyoruz" dedi. Erkeskin, özellikle son dönemlerde Avrupa'da kara yolundan demir yoluna geçiş teşvik edildiği bir süreçte Türkiye'de demir yollarının serbestleşmesinin Türk taşımacılık sektörü ve Türkiye'ye faydalı bir uygulama olacağını belirtti.

FIATA KONGRESİ NEDENİYLE DÜNYANIN GÖZÜ TÜRKİYE'DE

Erkeskin UTIKAD'ın Uluslararası Taşıma İşleri Organizatörleri Dernekleri Federasyonu (F IATA) ile temasları hakkında da bilgi verdi. Erkeskin, özellikle 13-18 Ekim 2014 tarihleri arasında UTIKAD'ın ikinci kez ev sahipliği yapacağı FIATA Kongresi ve Türkiye'nin elde edeceği kazanımlara yönelik olarak sunulan kaydetti: "İstanbul'da gerçekleşecek bu büyük organizasyon için önümüzde 1 yıllık bir süreç var. 2014'ün Ekim ayında yapılacak olan kongre için UTIKAD olarak çalışmalarımıza 3-4 ay öncesinden başladık. Bu çalışmalar çerçevesinde bir kere FIATA Kongresi'nin İstanbul'da gerçekleşecek olmasından dolayı Türkiye, dünyadaki tüm lojistik firmalarının, demeklerinin, organizasyonlarının ilgi odağı olmuş durumda... Bu odak sayesinde Türkiye'deki gelişmeler yakından takip ediliyor. Türkiye'deki firmalar ile yurt dışındaki firmalar işbirlikleri ve ortaklıklar kurmak üzere çalışmalar sürdürüyorlar. Yine Ekim ayına kadarki süreçte biz dünyanın her tarafını dolaşıp bu kongreyi, Türkiye'nin lojistik anlamındaki dinamiklerini ve katalar arası bir köprü görevinde üstlendiği misyonu tüm dünyaya anlatacağız."



Pirelli'den ağır vasıtalar için FW:01 ve TW:01 kış lastiği

Pirelli, gündemdeki ağır yük taşıyan araçlarda başlayacak olan kış lastik zorunluluğu için izmit teli tesislerinde üretilen 01 Serisi ağır vasıta ailesinin üyeleri FW:01 ve TW:01 kış lastiklerini tüketicilerin kullanımına sundu. Pirelli yetkilileri, +4 derecenin altındaki hava koşullarında M+S lastikleri ile karşılaştığında yüzde 13 oranında daha iyi direksiyon hakimiyeti ve karlı zeminde yüzde 23 oranında daha düşük fren mesafesi sağlayan W:01 kış lastikleri 315/80R 22.5", 295/80R 22.5", 315/60R 22.5", 315/70R 22.5", 385/65R 22.5", 385/55R 22.5" ve 17.5" jant ölçüleri ile ilk kez pazara sunduğu ağır vasıta kış lastikleri taban desenlerindeki blokların geometrisi ve yüksek dolu-boş oranıyla özellikle şehirler arası çalışan otobüsler için de ideal bir çözüm ortağı olarak öne çıktığını belirtiyor.

"YOL GÜVENLİĞİNİ KİŞİ LASTİKLERİ KULLANIMIYLA GARANTİYE ALINIR"

W:01 serisinin tüketiciler tarafından oldukça beğeni topladığını dile getiren Türk Pirelli ağır vasıta lastikleri koordinatörü Erbu Özkarar: "Düşük hava sıcaklıklarında yol güvenliğinin garantiye alınması bir şartı da kış lastikleri kullanımıdır. Kış lastiklerinin yük ve yolcu taşıyan araçlarda zorunlu olması ile ilgili çalışmalar bilincin artmasına önemli oranda katkı sağladı. İznim'te ürettiğimiz ve sürücülere soğuk hava koşullarında daha iyi yol tutuş ve düşük fren mesafesi sağlayan W:01 en ağır kış şartlarında bile optimum yol güvenliği sağlıyor. Tüketicilerimizin kış lastiklerini zamanında takmalarını, lastik hava basınçlarını kontrol etmelerini ve ağırlığı dengeli şekilde yerleştirmelerini öneriyoruz" şeklinde görüşlerini dile getirdi.

20-22-24 m3

HAFİF ÇEVİK SAĞLAM

- Yüksek mukavemetli, sacdan imal edilen kasası sayesinde her türlü yüke dayanıklı
- Hafifliği sayesinde daha fazla yük taşıma imkanı
- Ekstra güçlendirilmiş aşınmaya karşı dayanıklı taban

SERİN PLAZA

İSTANBUL

Sancak Mah. Akartuna Sok.
Aydın - İzmir Karayolu 12. Km
Selçuklu / KONYA
Tel : +90 332 282 01 00 (pbx)
Fax : +90 332 282 01 05

www.facebook.com/serintreyler / www.linkedin.com/in/serintreyler

Ser Treyler Servis A.Ş.
Hadişköy yolu üzeri Ömeriköyü
kavşağı İmer cad. No: 2 Arnavutköy / İSTANBUL
Tel: +90 212 798 33 00 (pbx)
Fax: +90 212 798 33 04



'Yüz'üncü Treyler Eyüp Lojistiğin filosuna dahil oldu

Eyüp Lojistik, 2013 yılı TIR-SAN ile başlayan araç alım serisinin son ayağında 100'üncü römorku da fiyola eklemesiyle tamamladı.

Babadan oğla kamyonculuk ile başlayan ve şimdi 3. kuşak olarak Eyüp Bartık ile lojistiğe dönüşen taşımacılık süreci firmanın birçok alanda faaliyetlerini sürdürmesiyle devam ediyor. Firma TIR-SAN ile yaptığı 100 adetlik anlaşma gereği peyderpey teslim aldığı römorkların sonuncusunu da TIR-SAN'ın Samandıra tesislerinde düzenlenen bir tören ile fiyola ekledi.

Düzenlenen toplantıya TIR-SAN Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu ve Eyüp Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Eyüp Bartık katıldı. Teslimat töreninde bir konuşma yapan TIR-SAN Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, 1990'lı yıllardan bu yana Eyüp lojistik ile çalışıldığını belirterek "Hatta bir tarihte beraber Treyler sattık, DAF sattık. Sonra uluslararası nakliyyede kendimizi daha fazla konumlandırdık. Doğal olarak da daha önceki ortaklığımız müşteri tedarikçi ilişkisine döndü" dedi.

FİLODA 500'DEN FAZLA TIRSAN MARKASI VAR

Bartık'ın Gaziantep Ticaret Odası Başkanlığına tebrik eden Nuhoglu, Bartık'ın Gaziantep ticaret odasına yeni bir vizyon getirdiğini ve Gaziantepli iş adamları tarafından da takdir kazandığını belirtti.

Eyüp lojistiğin filosuna bugüne kadar 500'ün üzerinde araç eklediklerini ifade eden Nuhoglu "TIR-SAN olarak Eyüp lojistiğe verdiğimiz araç sayısı 500'ü geçti. Bugün de 100'üncü treylerimizi veriyoruz. 99 tanesi teslim edildi. Eyüp Lojistik Türkiye'deki 500'den fazla treyler olan nakliyecilerimiz içinde herhalde ilk 10'un içindedir. Bu da bizim için çok önemli" dedi ve alınan araçla ilgili şu bilgileri verdi: "Treyler konusunda özellikle hem Ortadoğu da hem Orta Asya'da hem Avrupa'da taşıma konusunda en ideal treylerdir. Hem rekabettir hem uzun ömürlüdür. Hem de alanlarda gerçekten çok memnun bu yüzden. En azından Eyüp Bey çok memnun Eyüp Bey de bu konudaki bilgi ve tecrübesiyle bunu onaylayacak makamdadır. Bir ürünün

kalitesi konusunda söylemi de onun için önemlidir."

YENİ ALIMLARDA TERCİH YİNE TIRSAN OLACAK

Römork anlamında TIR-SAN'ın kalitesinin tartışılmaz olduğunu ifade eden Eyüp Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Eyüp Bartık TIR-SAN'ın ekibiyle görüşür bir firma olduğunu belirterek "Biz daha önce çeşitli firmalarla alımlar yaptık ama en sonunda şunu gördük ki, TIR-SAN gerçekten -biz hiçbir şekilde ürün kalitesini eleştirmedik ama- diğerlerine baktığımızda bu işte farklı bir yerde. Onun içinde römorklarımızın tamamını TIR-SAN ile değiştirdik. Şu anda 500'ün üzerinde römorkumuz var" diyerek 2014 yılı alımlarında tercihi yine TIR-SAN'dan yana kullanacaklarını söyledi.

Lojistik sektöründe maliyetlerin önemli olduğunu belirten Eyüp Bartık, lastik ve yakıt maliyetleri incelendiğinde TIR-SAN'ın farkının ortaya çıktığını, araçların planlamasını TIR-SAN ile beraber yaptıklarını ifade etti.

CASTROL'DEN SIKISIK TRAFİGE ÖZEL YAĞ



Castrol, dünya çapındaki Teknoloji Merkezlerinde 100 farklı test yöntemi ve 70 bin test gerçekleştirerek geliştirdiği en yeni ürünü olan Magnatec 5W-30 C2'yi Türkiye pazarna sundu. Castrol Magnatec Trafik Endeksi'nin referans olduğu geliştirme süreci kapsamında ortalama bir sürücünün yılda en az 18 bin kez dur-kalk yaptığını tespit eden Castrol; küresel çapta yaptığı araştırmada İstanbul'un araç başına yılda ortalama 31 bin 200 dur-kalk ile dünyada trafikin en yoğun yaşandığı

şehir olduğunu ortaya çıkardı. Castrol'un yoğun trafiklerdeki araçlar için geliştirdiği ve en akılcı çözüm olarak lanse ettiği Yeni Magnatec 5W-30 C2 yepyeni akıllı molekülleri ile kritik önderdeki motor parçalarını kaplayarak kendini yenileyebilen koruyucu bir katman oluşturduğu ve böylece motor aşınmalarına karşı yüzde 20 oranında daha iyi koruma sağladığı belirtiliyor. "İnsanlar eskisinden daha çok şehirlerde yaşamaya başladı ve şehirler artan trafik ile başa çıkmakta zorlanıyor" diyen Castrol Türkiye

ve Hazar Bölgesi Direktörü Kerim Kermen konuyla ilgili olarak "Trafikte eskisinden daha fazla dur-kalk hareketini beraberinde getiriyor.Sıkça dur-kalk yapmak motorun içindeki parçalarda mikroskobik aşınmalarla, motora zarar vermektedir. Bu bağlamda Castrol'un pazara yeni sunduğu Magnatec 5W-30 C2 ile sürücülerin araçlarının motorlarını dur-kalk'lara karşı çok daha iyi koruyabilmelerini hedefliyoruz" şeklinde açıklama yaptı.

GÜNCEL

TASIMACILAR

| ARALIK 2013 |
| www.tasimacilar.com |

9

Sosyal sorumluluk projeleri kapsamında üç yıldır düzenlediği Dünya Gönüllülük Günü'ni yaygınlaştırmak isteyen DHL, bu günün sadece bir güne değil tüm yıla yayılması amacıyla çalışmalarına başladı.



DHL sosyal sorumluluk projelerini yaygınlaştırıyor

05-15 Eylül tarihleri arasında gerçekleşen DHL Dünya Gönüllülük Günü'ne geçen sene 120 ülkedeki DHL şirketlerinden 62 bin gönüllü, çalıştıkları ve yaşadıkları toplum için bin'den fazla Gönüllülük Günü etkinliğinde yer aldı.

URFA'DA GÜLEN YÜZLER HOBİ SINIFI KURULDU

DHL Global Forwarding Türkiye ise bu seneki etkinlikler kapsamında okul masraflarına destek olduğu Urfa'nın Sıruç Köyü'ndeki Büyük Ziyaret İlkokulu'na "Gülen Yüzler" adlı özel bir hobi sınıfı yaptı. "DHL Global Forwarding Türkiye olarak; global sosyal sorumluluk vizyonumuz kapsamında, ülkemizde çevreyi koruma, yardım ve eğitime destek projeleri yürütüyoruz" diyen DHL Global Forwarding Türkiye Genel Müdürü Kerem İnanc, konuyla ilgili olarak şu açıklamalarda bulundu: "Urfa bölgesinde okullar ile sürekli bir çalışma içindeyiz; son olarak da yine aynı bölgede bir köy okuluna hobi sınıfı

kurduk. Onları yerinde ziyaret ettik ve gönüllü ekibim ile birlikte çocuklarımızla çok güzel bir gün geçirdik. Çalışmalarımız aynı hızla devam edecektir."

2008'DEN BERİ GÖNÜLLÜLÜK FAALİYETLERİ DEVAM EDİYOR

Deutsche Post DHL çalışanları 2008 yılından bu yana, bulundukları ülkede çeşitli gönüllülük faaliyetlerinde yer alıyorlar. 2011 yılında bu faaliyetler tüm dünya çapında kutlanan resmi "Gönüllülük Günü" şemsiyesi altında toplandı. Halen, DHL'nin küresel düzeyde çevre koruma, afet yönetimi ve eğitimden oluşan GoGreen, GoHelp ve GoTeach programları kapsamında giren faaliyetler, Dünya Gönüllülük Günü etkinlikleri kapsamında entegre bir şekilde uygulanıyor. Böylece çalışanlar okulların boyanması ve ihtiyaçlarının giderilmesinden, nehir yataklarının restorasyonu ve temizliğine, ağaç dikme kampanyalarından kan bağışına kadar çok sayıda faaliyette yer alıyor.

UTİKAD'ın 31. Olağan Genel Kurulu Gerçekleştirildi

Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üretenleri Derneği'nin UTİKAD, 2013 yılı Genel Kurulu, İstanbul'da gerçekleştirildi.

Genel Kurulda konuşma yapan UTİKAD Başkanı Turgut Erkeskin, istikrarlı büyüme trendini sürdüren Türkiye'de son yıllarda artan lojistik taleplerin karşılmasına yönelik olarak gerek ulaştırma alt yapısının geliştirilmesi gerekse mevzuatların güncellenmesi konusunda çok önemli adımlar atıldığını söyledi.

"DÜNYA STANDARTLARINDA BİR HİZMET YELPAZESİNE ULAŞTIK"

Genel ekonomik konjonktürdeki olumsuzlukların ve bölgede yaşanan gerilimlerin sektöri etkilediğini buna rağmen şirket cirolarının arttığına dikkat çeken UTİKAD Başkanı Turgut Erkeskin, "Gelecekte bölgenin üretim, depolama ve dağıtım üssü olması hedeflenen Türkiye'de, sektör şirketlerimizin ve üyelerimizin dünya standartlarında bir hizmet yelpazesine ulaştığını görüyoruz. Bunun yanında sektörün geleceğine yönelik olumlu öngörüler yerli ve yabancı yatırımcı ilgisinin artmasına destek veriyor. Üyelerimiz Türkiye'de intermodal taşımacılığın ve sektörümüzün hızla gelişerek büyümesi adına UTİKAD'ın da ortağı olduğu BALO projesi gibi Türkiye ekonomisi, sanayicisi ve ihracatçısını dünyaya daha hızlı ve daha ucuz maliyetlerle ulaşmasını sağlayacak



yeni projelere imza atıyorlar. Hava yolu taşımacılığı yapan üyelerimiz filolarını ve network'lerini geliştirerek sektörümüze taşıma kapasiteleri daha rekabetçi bir piyasa imkanı yaratıyorlar" dedi.

"ÜYELERİMİZLE 9 MİLYAR TL'LİK BİR CİROYU TEMSİL EDİYORUZ"

Erkeskin, UTİKAD'ın Ulaştırma Bakanlığı başta olmak üzere ilgili diğer Bakanlıklar ve Bakanlıklara bağlı kuruluşlarla yürütülen faaliyetlerin yanı sıra CLECAT, IATA, ACC ve FIATA ile birlikte çalışmalarının olduğunu belirtti. BALO ortaklığı, DEİK Lojistik İş Konseyi'nin kuruluşunda UTİKAD'ın katkılarına ve eğitim faaliyetlerine de değinen Erkeskin 2013 yılının UTİKAD için oldukça verimli ve çok kazanımlı bir yıl olduğunu söyledi.

UTİKAD'ın 2013 yılında sektörel veri tabanının ortaya çıkarılması yönünde bir çalışma başlattığını

da kaydeden Erkeskin, elde edilen çıktılar hakkında şu bilgileri verdi: "243 üyemizden aldığımız verileri değerlendirdiğimizde, UTİKAD'ın sektörde bugün 9 milyarlık bir ciroyu ve 44,5 bin istihdamı temsil ettiğini görüyoruz. Bu veriler sektörümüzün bugün ulaştığı büyüklüğün ve gücün bir göstergesidir" dedi.

"2014'TE İHRACATÇI SEKTÖRLE LOJİSTİK SEKTÖRÜNÜ YAKINLAŞTIRACAĞIZ"

UTİKAD'ın 2014 hedeflerini açıklayan Erkeskin, "Hedefimiz; kamu-özel sektör işbirliğini artırmak, üretici, sanayici ve dış ticaret şirketleri ile işbirliklerini geliştirmek, Türk taşımacılık ve lojistik şirketlerinin sadece Türkiye'de değil dünyanın her ülkesinde hizmet verecek düzeye geldiğini paylaşıp ve ihracatçı sektörlerle lojistik sektörünü birbirine yaklaştırmak olacaktır" dedi.

KAR KIŞ DİNLEMİYEN LASTİĞE, SOĞUK İŞLEMİYEN HEDİYE!

31 Aralık'a kadar Lassa ya da Bridgestone bayilerinden
2 adet kamyon ya da otobüs lastiği alan herkese
kışlık mont hediye!



www.bridgestone.com.tr | www.lassa.com.tr

Kampanya 1 Kasım - 31 Aralık 2013 tarihleri arasında, en az 2 adet Bridgestone ya da Lassa marka çelik radyal kamyon otobüs ya da Bekoloder lastiğinin perakende satışlarında geçerlidir. Filo satışları ve kurum satışları kampanya kapsamında değerlendirilmeyecektir. Kampanya stoklarla sınırlıdır. Stoklar bittiğinde kampanya sona erecektir. Kampanya yetkili Brisa bayilerinde ve Lastiğim noktalarında geçerlidir. Brisa istediği zaman kampanya şartlarını değiştirme hakkını saklı tutar. Ayrıntılı bilgi 444 57 00 Lassa Müşteri İletişim Merkezi ve 444 65 00 Bridgestone Müşteri İletişim Merkezi'nde.

World'e özel peşin fiyatına **8 taksit** ve **3 ay taksit erteleme!**

BRIDGESTONE

SA

WORLD
Türkiye'nin en bonkör kartı

LASSA



Hacısalihoğlu: "Lojistik merkezler istihdamı artıracak gibi ekonomiye de katkı sağlayacak"

Hayati AKBAŞ / Trabzon

Trabzon TSO Başkanı M. Suat Hacısalihoğlu, Başbakan Recep Tayyip Erdoğan'a sunulan Lojistik Merkez, Yatırım Adası ve Endüstri Bölgesi projelerini TTSO meclisinde anlattı. Medis üyeleri tarafından alkışlanarak kutlanan Hacısalihoğlu, projelerin bölgenin geleceği olduğunu söyledi.

Trabzon Ticaret ve Sanayi Odası Meclisi, Ali Osman Ulusoy Başkanlığında bir araya geldi. Toplantıda konuşan Trabzon Ticaret Odası Başkanı M. Suat Hacısalihoğlu, ekonomik konular kapsayan bir konuşma gerçekleştirdi. Yaptığı konuşmasında lojistik merkezler konusuna da değinen Hacısalihoğlu, yer konusunda da alternatifler



sunarak "İdealimiz Arsin OSB'nin önü idi. Çamburnu ve İyidere alternatifti. Trabzon olarak değil Doğu Karadeniz Bölgesi olarak bu projeye bakmak gerekir" dedi. Giresun'dan Artvin'e kadar olan bölgenin dağılık olduğunu belirten Hacısalihoğlu, dağ tepelerinin düzleştirilerek yatırım için organize sanayi bölgesi alanlarının oluşturulduğunu hatırlattığı konuşmasında kamuya bir liraya olan maliyetin özel sektörde dahil olmak üzere 3 liraya yükselttiğini vuruladı.

"LOJİSTİK HER ÜRÜNÜNÜLK ÜRETİLDİĞİ VE SON TÜKETİLDİĞİ ALANDA GEREKLİ"

Trakya'da Tekirdağ, Akdeniz'de Mersin, Karadeniz'de Trabzon'a lojistik merkez kurulmasının ülke çıkarları açısından zorunluluk olduğuna dikkat çeken Hacısalihoğlu, Trabzon Lojistik Merkezi'nin Rusya Federasyonu, Karadeniz Havzası, Kafkaslar, Türk

Cumhuriyetleri ve Orta Doğu hattında önemli bir merkez olacağını dile getirerek "Örnekler isek, bugün Afganistan'dan çekilen Almanya Ordusu Trabzon hattını kullanmaktadır. Bu bölgenin lojistik gücünü göstermektedir. Uçakla Trabzon'a getirilen yükler buradan gemiler ile Almanya'ya ulaştırılmaktadır" diyerek lojistiğin müşterilerin ihtiyaçlarını karşılamak üzere her türlü ürünün, servis hizmetinin ve bilgi akışının, kaynağından tüketildiği son noktaya kadar olan tedarik zinciri içindeki hareketinin etkili ve verimli bir şekilde planlanması, uygulanması, taşınması, depolanması ve kontrol altında tutulması olarak tanımlanması gerektiğini aktardı.

"HER MOD LOJİSTİK MERKEZLERİNDE YER ALACAK"

Lojistik merkezin de kara, deniz, demir ve hava yolu ağına sahip uluslararası mal taşımacılığı ve mal üretiminde kullanılan katma değeri yüksek ekonomik merkezler olduğunu kaydeden Hacısalihoğlu lojistik merkezlerinde Açık ve kapalı depolar, soğuk hava depoları, lisanslı depolar, antrepolar, geçici depolama yerleri, dağıtım merkezleri, kargo aktarma merkezleri, aktarma, yükleme ve boşaltma terminaleri, paketleme, elleçleme, hafif montaj, demontaj ihtiyacı göre serbest bölge, meyve-sebze ve diğer haller, si-gorta, bankacılık ve finans kurumları, gümrük idareleri ve ilgili diğer kamu kurumları, sosyal tesisler, lojistik sektör tedarikçileri satış ve servis yerlerinin bulunacağını da belirtti.

Lojistik merkezlerinin bölgeye yapacağı katkıyı da arka plana atarak lojistik sektörünün hatırlatan Hacısalihoğlu, yaklaşık 13 bin kişiye istihdam sağlanacağını, ihracata 7 milyar dolar katkının sağlanacağını, 3 milyar doların ise ekonomik değer oluşturacağını belirtti.

SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

| ARALIK 2013 |
| www.tasimacilar.com |

10

Beykoz
lojistik
öğrencileri
sektörle
buluştu

Beykoz Lojistik Meslek Yüksekokulu Endüstriye Dayalı Öğrenme Koordinatörlüğü ve Lojistik Kulübü tarafından düzenlenen 5'inci Kariyer Günleri sona erdi. Kariyerine yöne vermek ve sektöre dair sorularına cevap almak isteyen öğrenci ve mezunların da katıldığı Kariyer Günleri'ne CEVA Logistics, UPS, HG Trans, Mondelez International, Günaydın Group, Çoban Tur, Mars Logistics, Havi Lojistik, Etis Lojistik gibi önemli şirketlerinin yetkilileri

sektörün geleceği ve kariyer imkanları hakkında bilgiler verdi. Düzenlenen panelde açılış konuşmasını yapan HG Trans Genel Müdürü Hakan Güçlü, uygulamalı eğitimden öneminden bahsederken sektördeki tecrübesini öğrencilerle paylaştı. Ceva Logistics İnsan Kaynakları Uzmanı Merve Siptaki ise öğrencilere, işe alım süreçlerinde nelere dikkat etmeleri gerektiğinden bahsetti. Günaydın Group CEO'su Ahmet Vicin "Lojistikteki hedefler nelerdir?" sorusuna "Op-

timizasyon lojistiğin temelini oluşturur. Optimizasyon için önemli bir diğer konu da 'Yöneyim Araştırması'dır. Farklılaşmayı sağlarsanız rekabette bir adım önde olursunuz. Birinci anahtar 'hız, rekabet ve maliyet' üçgenidir. Bu üçgen içine müşteri memnuniyetini koyduğunuz zaman bir numara olursunuz. İkinci anahtar ise kendinizi için strateji oluşturmak zorundasınız. Bu strateji planınız hedeflerinizden oluşur" diyerek öğrencilere tavsiyelerde bulundu.

İran Taşımacısı "Avrupa'ya gidiyorum" diyerek TÜRKİYE'DE MAZOT KAÇAKÇILIĞI YAPIYOR

ALEV ARSLAN

Bu kritik KUKK toplantısına katılan Uluslararası Nakliyeciler Derneği İcra Kurulu Başkanı Fatih Şener, İran sürecini ve alınan kararları değerlendirdi.

Türk taşımacısının iki temel sorununa dikkat çeken Şener, bunlardan bir tanesini Türkiye'nin yakın çevresindeki komşularıyla yaşadığı ve uçurum olarak nitelendirilen akaryakıttaki fiyat farkı, ikincisini ise bu ülkelere kara yolu ile yapılan taşımacılığın tek yönlü olduğunu belirtti. Fatih Şener: "Bizim İran'a ihracatımız, taşınmamız var ama İran'ın bize o kadar yok. Bizim Rusya'ya ihracatımız var ama Rusya'nın yok, aynı şey Bulgaristan ve Kuzey Irak içinde geçerli. Böyle olunca sizin bu ülkelere gidişiniz birkaç sebeple pahalı hale geliyor" dedi.

UYGULAMA HUKUKA VE MANTIĞA AYKIRI

İran'ın iki yönlü uygulaması olduğunu belirten Şener: "Bunu İran'a yapılan ikili taşımalar ve İran'a transit geçiş şartları olarak ikiye ayırdı. İran, Türkiye'de yakıtın pahalı, kendi ülkesinde ucuz olması sebebiyle, İran üzerinden transit geçen ve İran'dan yakıt alan araçtan yakıt fiyat farkı alıyor" dedi. Fakat bu uygulamanın mantığa ve uluslararası hukuka, anlaşmalara aykır olduğunu belirten Şener, Türk taşıma sektörünün ise bu durumu doğal bir uygulamaymış gibi kabul ettiğini belirtti.

BU UYGULAMA YALNIZCA İRAN'DA SON KONUSU

Ankara'da gerçekleşen KUKK toplantısında bu mantık dışı uygu-

Geçtiğimiz günlerde Ankara'da gerçekleşen Türkiye-İran Kara Ulaştırması Karma Komisyonu toplantısında tarihi kararlar alındı. Toplantıda Türk nakliyecilerinin İran'da yaşadıkları haksız rekabet, Türk taşımacılarının İran'da uzun yıllardır en büyük sorunu olan akaryakıt fiyat farkı ile ilgili gelişmeler değerlendirildi.



lamayı İranlı yetkililere sorduklarını belirten Şener: "Türkmenistan'da da yakıt bizden daha ucuz ama yakıt fiyat farkı almıyor. Rusya, Slovenya, Bulgaristan'da tüm taşıma yaptığımız ülkelerde yakıt bizden daha ucuz ama hiçbir ülke İran gibi akaryakıt fiyat farkı talep etmiyor" diyerek uygulamanın anlamsızlığına dikkat çekti.

"DEPOLARIMIZ MÜHÜRLENSİN DEDİK, İRAN KABUL ETMEDİ"

Şener, bu uygulamanın öntüne geçmek için İranlı yetkililere; "Türk araçları çıkış yaparken, Türkiye'den gümrüksüz mazotunu alsın, depolarımız mühürlensin ve sizden de mazot almasınlar. İran'ı transit geçelim, böylelikle İran'a fiyat farkı ödemeyelim" önerisi getirdiklerini belirtti. Fakat İran'ın menfaatleri gereği bu öneriyi kabul etmediğini ifade etti.

MAZOTU TÜRKLER 2 DOLARA İRANLI 30 CENTTEN ALIYOR

Taşımacılığın çok karmaşık bir iş olmadığını belirten Şener; en basit haliyle taşıma sürecinin içinde araç, yakıt ve sürücü olduğunu söyledi. Böyle bir fiyat farkının sihirbazlıktan başka bir şeyle açıklanamayacağına vurgu yapan Şener; "Buna nasıl açıklanır; İran taşımacısı geliyor, Türkiye'den hiç mazot almıyor. Biz 2 dolardan mazot alırken, İranlı taşımacı 25-30 centten mazotunu alıyor. Geliyor Türkiye'ye yükünü alıyor ve gidiyor üstelik 1 gram yakıt almadan" diyerek yaşanan haksız rekabete tepki gösterdi.

İRAN İÇİN SON TARİH: 1 MART 2014

Türkiye'ye tek kuruş katkı sunmadan, egzozunu bu ülke topraklarına bırakarak ve bizim yollarımızı kullanarak ticaret yapan İran için, KUKK toplantısında Türkiye'nin kararlı bir duruş sergilediğini belirtti. Şener; ikili

ve transit taşımacılıkta ek maliyet getiren, adil rekabet koşullarını bozan bu uygulamaların devam etmesi halinde Türkiye'nin de gerekli tavı sergileyeceğini belirtti. Türkiye'nin, İranlı yaşanan akaryakıt fiyat farkı sorununun 2014 yılı Şubat ayı sonuna kadar çözüm bulunamaması halinde, 1 Mart 2014 tarihi itibarıyla karşılıklılık ilkesi çerçevesinde mütakabiliyet uygulayacağını belirtti.

KOMŞUDAKİ İYİLİK, BİZE KÖTÜLÜK OLARAK DÖNÜYOR

Şener sözlerine şöyle devam etti: "İran'ın ucuz yakıtlı geliyorsa piyasayı bozuyor. Uluslararası taşımacılık böyle bir şey ki, komşularınıza pür dikkat bakmanız gerekiyor. Komşunuz taşımacısına herhangi bir destek veriyorsa; bilin ki bunun size bir sonucu olur" dedi. Bunu da verdiği şu örnekle açıkladı; İran son birkaç yıldır özellikle

TIR'ların ikinci el satış ithalatına izin verdi. Bu şu demek İran, 2 veya 3 yaştaki TIR'ları alıp, ülkesine sokuyor. Bu aslında sizin nakliyeciniz 120.000 EURO'ya yeni bir araç alırken, muhatapınızın 10.000-15.000 EURO'ya araç alması demek. Bu böylesine bir dar pazarda tüm dengeleri alt üst edebilir. Bizim taşımacımızın yaşadığı her zorluk, yabancı taşımacının kendi için ürettiği bir kolaylığa dönüşerek, bu pazarda aleyhimize dönebiliyor" dedi.

AKARYAKIT PAHALI OLAN ÜLKE KAÇAKÇILIKTA VERGİ KAYBETTİRİR

Türk plakalı araçların depolarının mühürlenmesi konusunda İran'ın ısrarını belirten Şener: "Normalde bir ülkede mazot pahalı, diğerinde ucuzsa ve burada bir mazot kaçakçılığı söz konusu ise; mazotun pahalı olan ülkenin aleyhine olur. Akaryakıt pahalı olan ülke vergi kaybeder" dedi.

2012 YILINDA 1.900 İRAN TIRI YÜK ALMIŞ, GERİ DÖNMÜŞ

Türkiye'nin depolarını mühürllediği İranlı taşımacılarla ilgili bir gerçeğe dikkat çeken Şener "Transit geçen TIR'larda mühürleme işlemi yapıyoruz. 2012 yılında Avrupa'ya geçeceğim diyen, 1.900 İran plakalı TIR, yük almış ve geri dönmüş. Bu şu anlama geliyor; 1.500-2.000 litre mazotla gelmiş, mazotunu satmış, 1.000-2.000 lira para kazanmış. Sonra gelmiş bizim 4.000 dolar teklif verdiğimiz yere 2.500 dolar teklif vermiş ve almış gitmiş" dedi.

AYNI YIL 45-50 TIR, 2 SAAT SONRA GÜRBULAK'TAN ÇIKIŞ YAPMIŞ

Bu yöntemle Türkiye'nin vergi, sektörün de kan kaybettiğini belirten Şener; hatta bazı İran plakalı araçların 2012 yılında 45-50 tanesinin yine Av-

rupa'ya gidiyorum diyerek, 2 saat içinde tekrar Gürbulak'tan çıkmış olduğunu tespit ettik. Bu kişilerin Gürbulak'ta ne yaptığını tahmin etmek çok zor bir şey değil" dedi. Şener, bu yıl Nisan ayından bu zamana kadar Türkiye'yi transit geçeceğim deyip, Türkiye'den yük olarak tekrar ülkesine dönen araç sayısının 1023 olduğunu söyledi.

MENFAAT İLE UYGULANAN CEZA ARASINDAKİ ORANTISIZLIK

1023'ün çok ciddi bir rakam olduğunu belirten Şener, yapılan eylemde elde edilen menfaat ile uygulanan ceza arasında bir orantısızlık olduğuna vurgu yaptı. Kişilerin bu yöntem başvuruken, bilerek bu riski göze alarak, cezayı yediklerini belirtti. Sorunun çözümü için ilgili Gümrük Müdürlüklerine yazı yazdıklarını aktaran Şener, cezayı ile ortalamada elde edilen menfaatin mukayese edilmesini istediklerini ve buna uygun bir yaptırımın uygulanmasını talep ettiklerini belirtti.

TARİHİ ÖNEME KARARLAR ALINDI

İran heyetinin toplantıda yapıp olduklarını vurgulayan Şener; yaptıktan işin anlamsızlığını onlar da gördüler" dedi. Bu konuda bürokratlarımızın da kararlı bir duruş sergilediklerini belirten Şener sözlerini şöyle sürdürdü: "Özellikle Müsteşar Yardımcımız Talat Bey bu konuda çok kararlı davrandı. Biz de 1 Mart itibarıyla bu gidişati durduruyoruz dedi. Dolayısıyla Ocak ayında iki ülke arasında kapılarda teknik heyetler inceleme yapacaklar. Meselenin üzerine gidecek, sonrasında da bunların konuşulacağı bir toplantı planlanacak ve 1 Mart'tan itibaren bu parayı ödemeyeceğiz diyoruz. Haksız bir rekabet ortadan kalkacak ve biz bunu tarihi öneme sahip bir konu olarak görüyoruz" dedi.

Otokar'dan Yıl Sonu Fırsatı!

50.000 TL için 12 ay 0 faiz kampanyası!



Motorda güçlü, yakıtta cimri, 8,5 tonluk Otokar Atlas Kamyon, yolların tozunu atıyor!

Otokar Atlas Kamyon'a uygun fiyat ve yıl sonuna özel 50.000TL için 12 ay 0 faiz imkanıyla sahip olma fırsatını kaçırmayın!*

OTOKAR YETKİLİ SATILICILARI: ANKARA Uğural Otomotiv 0312 309 82 01, **ANTALYA** Mit Otomotiv 0242 331 23 13, **BURSA** Metin Özdiil Otomotiv 0224 688 50 78, **DENİZLİ** Ahmet Özfidan Otomotiv 0258 261 80 80, **DIYARBAKIR** Unat Otomotiv 0412 255 08 33, **HATAY** Burç Otomotiv 0326 241 51 10, **İSTANBUL** Atalay Otomotiv 0212 428 07 07, Aydın Otomotiv 0216 305 61 12, Çavuşoğlu Otomotiv 0216 366 85 66, Güneş Otomotiv 0216 419 65 40, Örnek Otomotiv 0212 426 66 22, **İZMİR** Yaşaroğlu Otomotiv 0232 360 15 55, **İZMİR** Enke Otomotiv 0262 371 14 44, **MALATYA** Demirşah Otomotiv 0422 323 46 81

* Otokar, Atlas Kamyon Yılsonu Kampanyası ile ilgili değişiklik yapma hakkını saklı tutar. Kampanya, stoklarla sınırlı olup, 31 Aralık 2013 tarihine kadar geçerlidir.

Koç | www.otokar.com.tr

FOTON

50
yıl
Otokar



Iveco Otomotiv Katırcıoğlu'na 19 ADET STRALİS TESLİM ETTİ

Iveco Araç İstanbul yetkili satıcısı Iveco Otomotiv, Katırcıoğlu Uluslararası Nakliyat'a 19 adet Stralis teslim etti. Teslim edilen Stralis'lerin 9 adeti AT 460 hp otomatik şanzıman 10 adeti ise AS , lüks kabin 460 hp full donanımlı araçlardan oluşuyor. Araçlar Iveco Otomotiv Genel Müdürü Ömer Bursalıoğlu tarafından Katırcıoğlu Nakliyat yönetim kurulu başkanı Mehmet Katırcıoğlu'na Katırcıoğlu tesislerinde yapılan bir tören ile teslim edildi.

KISA SÜREDE BÜYÜMEYİ BAŞARDIK

Mehmet Katırcıoğlu, törende yaptığı konuşmada 1991 yılından beri faaliyet gösterdiklerini belirterek: "Kuruluşumuzdan bu yana göstermiş olduğumuz titizlik ve gayretle bu işte ciddi olduğumuzu göstererek kısa sürede büyümeyi başardık" dedi.

IVECO'DAN MEMNUNUZ, BU YÜZDEN TERCİHİMİZ

Genelde 3 yaşını geçmemiş yeni araçlar kullandıklarını belirten Katırcıoğlu, Iveco araçlarının performans, yakıt, sağlamlık ve konforundan memnun olduklarını bu sebeple de yollarına Iveco ile devam ettiklerini belirtti.

SATIŞ SONRASIDA HİZMET VERMEYİ HEDEFLİYORUZ

Törende konuşan Iveco Otomotiv Genel Müdürü Ömer Bursalıoğlu ise Katırcıoğlu ile Iveco arasında geçmişten gelen bir bağ olduğunu ve Katırcıoğlu'na satış sonrasında da en iyi hizmeti vermeyi hedeflediklerini söyledi.

Tüm Motorlu Taşıyıcılar Kooperatifleri Antalya'da buluştu



Motorlu Taşıyıcılar Kooperatifleri, Shell & Turcas'ın sponsorluğunda Antalya'da bir araya geldi. Tüm Motorlu Taşıyıcılar Kooperatifleri Birliği Yıllık Toplantısı Antalya Kemer Haber Otel'de gerçekleştirildi. Shell Extra Mola istasyonları ile ağır vasıta sürücülerine özel hizmetler sunan Shell & Turcas etkinliğinin ana sponsorluğunu üstlenerek yaklaşık 500 koo-

peratif üyesini ve yöneticisini bir araya getirdi. Sektördeki gelişmeler ile birlik üyelerinin ekonomik, sosyal ve teşkilatlanma konularının görüşüldüğü toplantıda, Shell & Turcas'tan Perakende Satışlar Bölge ve Mıntıka Müdürleri, Pazarlama, Kalite Kontrol ve Eğitim Birimlerinin yanı sıra Shell Taşımama Sistemi, Ticari Yağlar ve Madeni Yağ Satış Ekipleri katıldı.