Tasimacilar 1_Layout 2 26.05.2014 15:31 Page 1


# TAŞIMACILAR

LOJİSTİK | MAYIS 2014 | SAYI: 92 | FİYATI: 50 KURUŞ | www.tasimacilar.com |


## HAKAN BİCİL CEVA GLOBAL TİCARİ DİREKTÖRÜ VE YÖNETİM KURULU ÜYESİ OLDU

Dünyanın en büyük tedarik zincir yönetimi şirketlerinden CEVA'nın Dünya Ticari Direktörlüğü'ne Hakan Bicil getirildi. CEVA'nın İcra Kurulu Başkanı Xavier Urbain'a bağlı çalışan ve aynı zamanda CEVA Yönetim Kurulu Üyesi olan Bicil, yeni göreviyle global satış organizasyonundan da sorumlu olacak.

# TÜRKLER'İN VİYANA ZAFERİ!

Uluslararası Nakliyeciler Derneği, Viyana'da gerçekleşen Türkiye Avusturya Uluslararası Kara Ulaştırması Karma Komisyon Toplantısı'nda Avusturya makamlarını dize getirmeyi başardı. Transit geçişlerde bugüne kadar pazarlık dahi edilemeyen kotalarda artış sağlandı.

20-21 Mayıs 2014 tarihlerinde Viyana'da gerçekleşen KUKK toplantısında, Avusturya, Türk tırlarının ülkeden geçişi konusunda haksızlık yaptığını kabul etti ve tırların transit geçişindeki kotaları arttırdı. 2014 yılından itibaren 21.900 araç ikili transit ve üçüncü ülke geçişlerini Avusturya'dan yapabilecek ve 2014 yılında 62.000 tek yön tren kullanımı gerçekleşmesi durumunda Türk taşımacısı 41.333 adet daha geçiş hakkı kazanacak. 2013'te ülkeden karayoluyla transit geçebilen araç sayısı 49.000 iken; 2014'te bu sayı 62.333 yükseldi.

Türkiye – Avusturya KUKK toplantısında bir ilk daha yaşandı. Tır sürücüleri, Avusturya'daki Maribor terminalinde internet üzerinden canlı bağlantı yaparak sorunlarını Avusturya makamlarına iletme imkânı buldu.

Tren kullanımları ile ilgili yaşanan sorunun çözümüne yönelik en önemli gelişmelerden biri de taşımacılar ve tren şirketinden oluşan bir çalışma grubunun oluşturulması kararının KUKK protokolünde yer alması oldu.

Kurulacak çalışma grubunun ilk toplantısı Maribor terminalinde gerçekleştirecek olup resmi kurum temsilcilerinin de toplantıda gözlemci olarak yer alması gerektiği kararlaştırıldı. Türk Heyeti raporu sunmak için 2015'in Ocak ayında Avusturya makamlarıyla bir araya gelecek.

KUKK toplantısına katılan UND İcra Kurulu Başkanı Fatih Şener, Avusturya ile yaşanan transit geçiş sorununa değindi:

"Avusturya tarafından taşımacılarımıza dayatılan Ro-La zorunluluğu artık kabul edilemez boyutlara gelmiştir. Avusturya'nın Türk taşımacılarına uyguladığı Ro-La dayatması; Avusturya'nın DTÖ ve Türkiye-AB Gümrük Birliği kurallarını ihlalidir. Türk araçlarının geçişinin engellerle kısıtlanması, Türkiye'de üretilen sanayi ürünlerinin AB ülkelerine ihracatını daha pahalı hale getirdiği ölçüde, Türkiye-AB Ortaklık Hukuku ve Gümrük Birliği ile yasaklanmış olan "gümrük vergisine eş etkili vergi" ve miktar kısıtlamasına eş etkili önlemdir". Yeni çevre dostu teknolojiye sahip araçlar sebebiyle, çevre koruma gerekçesi, artık kabul edilebilir değildir. Ro-La, karayolundan pahalı ve yavaştır. Tren beklemeleri sebebiyle bu durum taşımacılarımız için dayanılmaz hale gelmekte, ihracat mallarımızın maliyetini artırmaktadır.

Taşımacılık maliyetlerinin artması sadece taşımacının cebinden çıkmamakta, fatura malı üretene kesilerek, malın pazara sürümü noktasında maliyet artırıcı bir neden olduğundan eş etkili vergi kapsamına girerek bir haksız rekabet durumu yaratmaktadır", dedi.

UND sözcüleri Avusturya ile başlayan görüşmelerin bir başlangıç olduğunu ve görüşmelerin diğer ülkelerle de devam edeceğini duyurdu.

## PIRELLI 'CQ24 INTERNATIONAL ULUSLARARASI FİLOLARA KUSURSUZ ÇÖZÜM SUNUYOR

Taşımacılık sektörüne sunduğu hizmetlerle büyük katkı sağlayan Pirelli, 'Filo Çözümleri' çatısı altında gerçekleştirdiği 'CQ24 International Yola Devam Hizmeti' ile tüm Avrupa'da uzun mesafe taşımacılığı yapan firmalara yılın 365 günü hızlı ve eksiksiz çözüm sunuyor. Pirelli'nin 'Filo Çözümleri' çatısı altında, Avrupa genelinde filo destek servisini etkili ve yüksek kaliteli hale getirmek için geliştirilen CQ24 International, uluslararası taşımacılık yapan firmalara doğru maliyet planlaması, kısa duruş zamanı garantisi ve etkin yönetim süreci fırsatı sunuyor. Tüm Avrupa ülkeleri kapsamında en örgütlü hizmetlerden biri olan CQ24 International ile Pirelli, filolara aracın bulunduğu nokta, arızanın tipi ve zamanı ne olursa olsun en uygun yerde veya en yakın yetkili satıcıda müdahale ederek aracın tekrar yola çıkmasını sağlıyor.

+32 11 300 999 numarasıyla tüm Avrupa'dan kolayca ulaşılabilen 'CQ24 International Yola Devam Hizmeti' çağrı merkezi aracılığıyla tüm sürücülere ana dilinde yanıt veriyor. Pirelli, arıza mahalline en kısa sürede ulaşıp yeni lastik veya yedek lastiğin de araca monte edilmesiyle araçların en geç iki saat içinde yola devam etmelerine olanak sağlıyor. Sürücü tarafından doğrudan herhangi bir ücret alınmadan çağrı merkezi aracılığıyla Avrupa fiyat listesine bağlı olarak filoya doğrudan faturalama yapılıyor.

# Mısır–Suudi Arabistan ile Haifa–Ürdün Hatları Geçici Olarak durduldu

**Kızıldeniz'deki Ro–Ro hattını işleten Salem Al Makrani Cargo Co. (SAMC) firması, Adabiya Limanı'nda yaşadığı operasyonel sorunlardan dolayı Adabiya Limanı'ndan hattı işletemeyeceğini bildirdi.**

UN Ro–Ro ve Uluslarası Nakliyeciler Derneği Ro–Ro ile Mısır–Suudi Arabistan ile Haifa–Ürdün hatlarının geçici olarak durdurulduğunu, konu üzerinde çalışılarak problemin giderilmesi için çalıştıklarını bildirdi.

**Yazılı açıklama şöyle;**

Mısır üzerinden Suudi Arabistan hattını birlikte işletmekte olduğumuz ve Kızıldeniz'deki Ro-Ro hattını işleten Salem Al Makrani Cargo Co. (SAMC) firması, 23 Mayıs 2014 tarihi itibariyle yapmış olduğu yazılı duyuru ile hâlihazırda çalışmakta olduğu Adabiya Limanı'nda yaşadığı operasyonel sorunlardan dolayı Adabiya Limanı'ndan hattı işletemeyeceğini tarafımıza bildirmiştir.

Konuyla ilgili olarak Adabiya Limanı'nın güneyinde bulunan Sukhna Limanı'ndan hattın işletilmesi için Mısır makamlarına başvuruda bulunulmuş, konuyla ilgili olumlu cevap alınamaması üzerine İskenderun–Mısır–S.Arabistan hattını, sorunlar çözülene kadar durdurmak zorunda kaldığımızı üzülerek bilgilerinize sunuyoruz.

### ARAÇLAR BAŞKA LİMANA YÖNLENDİRİLDİ

Buna bağlı olarak 24.05.2014 Cumartesi günü ve sonrasında kalkacak olan gemilere alınmış olan tüm rezervasyonlar iptal edilmiş ve durdurulmuş olup, gemiye sadece liman içerisinde bulunan ve gemi acentemizde dün itibariyle asil rezervasyon listesinde kaydedilen, ödeme işlemleri tamamlanmış ve yüklemeye hazır olan araçlar yüklenecektir. Bunlar dışında kalan ve gidiş dönüş bilet almak isteyen araçlar kabul edilmeyecektir. Tek yön olarak Mısır, İsrail, Ürdün veya Suudi Arabistan'a gitmek isteyen araçlar da gemilerimizde taşınabilecektir.

Hattımız ile gidiş dönüş bileti almış olan ve dönüş bileti bulunan müşterilerimizin Mısır'da ya da Suudi Arabistan'da bulunan ve dönmeyi bekleyen tüm araçlarının Türkiye'ye dönebilmesi için gerekli olan seferler U.N. Ro–Ro ve SAMC tarafından gerçekleştirilecektir. Bu sebepten dolayı Mısır ve Suudi Arabistan'daki tüm araçlarınızı en kısa sürede Dhuba Limanı ve Damietta Limanı'na yönlendirmeniz gerekmektedir.

Bahse konu liman problemlerinin çözümü için U.N. Ro–Ro olarak Türkiye'deki ve Mısır'daki yetkili mercilere başvurularımız gerçekleşmiş olup, problemlerin çözülmesi sonrasında seferler aynı şekilde devam edecektir. Konuyla ilgili olan tüm gelişmeler tarafınıza yazılı olarak bildirilecektir.

## LASTİK ÜRETİCİLERİ VE İTHALATÇILARINDAN YENİ DERNEK: LASİD

Lastik sektöründe yeni bir dernek kuruldu. Sektörü geliştirmek ve sektör sorunlarını topluca çözüme kavuşturma hedefiyle yola çıkan LASİD'in ele alacağı konuların başında doğru ve güvenli lastik kullanımı; kış lastiği ve kaplama geliyor. Türkiye'de araç lastiği üreten ya da yurt dışında lastik üreten ve kendi kurdukları şirketleri aracılığıyla ithal edip satan firmaların üyesi olduğu derneğe LASİD (Lastik Sanayicileri ve İthalatçıları Derneği) adı verildi. Lastik endüstrisini geliştirmek; sektörü yurt içi ve yurt dışında daha güçlü bir şekilde temsil edebilmek amacıyla kurulan LASİD'in kurucu üyeleri alfabetik sıralamayla; BRİSA, CONTINENTAL, GOODYEAR, MICHELIN ve PIRELLI. LASİD Yönetim Kurulu Başkanı Hakan Bayman; "Üyelerimiz, rekabet hukuku ve diğer tüm yasal ve idari düzenlemeleri gözetmek şartıyla gönüllülük esasına göre bir araya gelmiştir" dedi. Bayman şöyle konuştu: "Derneğimiz, lastik sektörünü geliştirmeye hizmet etmek amacıyla yola çıkmıştır. Sektörümüz ve ürünlerimiz ile ilgili konularda kamuoyunu bilgilendirerek, doğru ve bilinçli lastik kullanımını yaygınlaştıracak faaliyetler gerçekleştirmeyi hedeflemektedir. Kurucu üyeler olarak lastik üretici ve ithalatçılarını derneğimize üye olmaya çağırıyoruz."

LASİD Genel Sekreteri Bahadır Ünsal; LASİD'in 'kalite', 'güvenlik', 'kış lastiği', 'kaplama' ve benzeri konularda kamuoyunu ve tüketiciyi bilinçlendirmeyi amaçladığını belirterek "Türkiye lastik sektörünün ulusal ve uluslararası ilişkilerinin gelişmesi için sektörle ortak çalışmalar yürüteceğiz.

**ERTUĞRUL TARHAN**

Teşekkürler EPDK Sensiz olmaz

7'DE

**BİLAL YEŞİL**

IRU, AB'nin 2014 yılında yaptığı takograf yönetmeliği değişikliği konusundaki görüşü

3'TE

Tasimacilar 2_Layout 2 26.05.2014 15:33 Page 1



## 7/24 YOL YARDIMINA YILDA 300 BİN TALEP GELDİ

Lojistik sektörünün lojistiğini üstlenen DKV'nin 38 Avrupa ülkesinde sunduğu 7 gün 24 saat yol yardımı servisine bir yılda 300 bin talep yağdı. Arızaların yüzde 95'i DKV'nin yönlendirdiği birden çok dil bilen uzman ekipler sayesinde hemen arıza mahallinde çözülerek karayolu taşımacılığının kesintisiz sürmesi sağlandı. DKV, tüm Avrupa'da geçerli olan 7 gün 24 saat yol yardımı ile karayolu ticaretine büyük destek sağlıyor. Firma, bir önceki yıla göre 10 binden fazla artış ile 2013 yılında 300 bin servis isteği aldı. Sistematik olarak detaylandırılmış serviste, müşteri uzman yardımı pek çok değişik konuda 30 dakika içinde veriliyor. Birçok dil bilen DKV Servis Merkezi'ndeki personellerin koordinasyonunda gerçekleştirilen yardımlar sayesinde arızaların yüzde 95'nin hemen olay mahallinde anında giderilebildi. Avrupa yollarında ticari araçlar en çok hasarlı lastik ve bozuk elektronik aygıtlar yüzünden yollarda kalıyor. Eğer anında tamir imkansız ise DKV TIR Servisi bir başka aracı kullanıma sunuyor. DKV Euro Service Taşıt Bölümü Başkanı Mandred Detela, ilke edindikleri yüksek kaliteli hizmeti sektör profesyonellerine yakından göstermek için uluslararası ticari fuarlara katıldıklarını, 22-24 Mayıs'ta Kassel'de yapılacak olan ticari araçlar kurtarma, çekme fuarı IFBA'da standlarıyla yer alacaklarını belirtti.

# Karsan Hyundai'nin distribütörü oldu

**Hyundai Motor Company'nin (HMC) geliştirmekte olduğu ağırlığı 3.5 ton ila 5 ton arasında değişen yeni hafif ticari araç serisinin üretimini üstlenen Karsan Otomotiv Sanayii A.Ş.'nin ardından, münhasır Türkiye distribütörlüğünü de Karsan Pazarlama A.Ş. üstlendi.**

27 Kasım 2012'de imzalanan anlaşmayla Hyundai Motor Company (HMC)'nin ağırlığı 3.5 ton ila 5 ton arasında değişen yeni hafif ticari araç serisinin üretimini üstlenen Karsan Otomotiv Sanayii'nden sonra ürünlerin münhasır Türkiye distribütörlüğünü de Karsan Pazarlama A.Ş. üstlendi. Distribütörlük anlaşması 20 Mayıs 2014 Salı günü Istanbul Swissotel'de yapılan törende, Karsan Pazarlama A.Ş. adına Murahhas Aza Murat Selek ve Genel Müdür Vançın Kitapçı ile HMC Ticari Araçlar Başkan Yardımcısı Byung Tae YEA ve Satıştan Sorumlu Başkan Yardımcısı Jong Moo KIM tarafından imzalandı. İmzalanan distribütörlük anlaşmasıyla birlikte Karsan Pazarlama A.Ş., Karsan Otomotiv Sanayii A.Ş.'nin, HMC için üreteceği hafif ticari araçların Türkiye'de satış, pazarlama ve satış sonrası hizmetlerini münsahır olarak üstlenmiş oldu.

Karsan Otomotiv Sanayii, 2012 yılında imzalanan anlaşma kapsamında, HMC tarafından geliştirilmekte olan panel van, hafif kamyon ve minibüs versiyonlarından oluşan hafif ticari araç serisinin tüm (ihraç ve yerli) pazarlar için üretimine bu yılın son çeyreğinde başlamaya hazırlanırken, diğer yandan ülke çapında yaygın yetkili satıcı ve servis ağına sahip olan Karsan Pazarlama A.Ş., 20 Mayıs 2014'te imzalanan bu anlaşmayla ürün gamını daha da zenginleştirerek hizmetlerini sürdürecek.

Karsan Pazarlama Murahhas Azası Murat Selek, imzalanan münhasır distribütörlük anlaşmasıyla birlikte Karsan ile HMC arasındaki işbirliğinin daha da güçlenerek farklı bir boyuta geçtiğini söyledi. ''Bu anlaşma ile HMC'nin Avrupa ilk gösterimini Eylül ayında Hannover Ticari Araçlar Fuarı'nda yapacağı yeni ticari araç modelini, bu yılın son çeyreğinde üretmeye başlayacak ve 2015 başında Türkiye'de satışa sunacağız'' diyen Selek, üretim anlaşmasının ardından münhasır distribütörlük anlaşmasını da imzalamış olmaktan büyük mutluluk duyduklarını söyledi. Selek, Karsan Pazarlama'nın yeniden yapılandırılmakta olan geniş satış, servis ve yedek parça ağı ile birlikte en iyi hizmeti vereceğini ve bir dünya devi olan HMC'nin Türkiye'de başarılı olmasında anahtar rol oynayacağını ifade etti.

HMC Ticari Araçlar Başkan Yardımcısı Byung Tae YEA ise imza töreninde yaptığı konuşmada şunları söyledi: ''HMC olarak Kasım 2012'de Karsan'la üretim anlaşmasını yaptığımız yeni hafif ticari ürün ailesinin Avrupa lansmanını yakında yapacağız. Hyundai ürün kalitesi ve Karsan üretim deneyimi ile üreteceğimiz bu yeni ürünler ile Avrupa ve Türkiye'de markamız için yeni bir segmente giriyoruz. Bu yeni ürün ailesi ile hafif ticari araç pazarında da otomobilde yakaladığımız başarıyı elde etmeyi hedefliyoruz. Karsan Pazarlama ile bugün imzalanan distibütörlük anlaşması, iki şirket arasında güçlenen işbirliği ve güvenin göstergesi olmuştur. Karsan Pazarlama ile beraber Türkiye pazarında da başarılı olacağımıza inancımız tamdır.''

YEA, HMC'nin global distribütörler kongresini bu yıl 21 – 23 Mayıs tarihleri arasında 54 ülkeden 64 distribütör ve 130 üst düzey temsilcinin katılımıyla Antalya Belek'te yapacağını belirterek, ''Bu önemli toplantının yeni ürün ailemizin üretim merkezi olan Türkiye'de yapılacak olması bizim için büyük önem ve anlam taşıyor'' diye konuştu.

ONUR DAL

## DEMOKLES'İN KILICI

Malumunuz, geçtiğimiz yıl 4458 sayılı Gümrük Kanunu'nda şöyle bir hüküm yer aldı:

Madde 235 (Değişik: 28/3/2013-6455/12 md.)

5. Türkiye Gümrük Bölgesine getirilen ve transit rejim beyanında bulunulan serbest dolaşımda olmayan eşyanın, beyan edilenden belirgin bir şekilde farklı cinste eşya olduğunun tespiti halinde, farklı çıkan eşyanın gümrüklenmiş değerinin iki katı idari para cezası verilir. (Gümrük Yönetmeliği 278. maddede "...tahlil, teknik inceleme ve araştırmaya gerek olmaksızın kolayca anlaşılabilen..." şeklinde açıklık getirilmiştir.)

Cezanın muhatabı kim? Tabii ki transit beyanı veren, yani taşımacı. Pratikte karayolu taşımacısı.

Uygulaması; araç ülkemizin gümrük bölgesine girdiğinde, mesela Kapıkule'ye vardığında, sürücüsü aracın yüküne refakat eden transit belgelerini (TIR Karnesi, T1/2) ve yük ile ilgili belgeleri (fatura vs.) gümrük memuruna ibraz ederek taşımacı adına transit beyanında bulunmuş oluyor. Memur gerekli görürse yükün fiziki muayenesini talep edebiliyor. Transit belgelerinde belirtilen tarife no. ile yükün belgelerindeki mal tanımı arasında ortaya çıkabilecek uyumsuzluk ya da belirsizlikler, fiziki muayene talebi için en önde gelen sebeplerden sayılıyor. Muayene neticesinde 235/5. maddede belirtilen farklılık durumu tespit edilirse, taşımacı söz konusu malın vergilendirilmiş değerinin 2 katı para cezasına çarptırılıyor. Yükün faturasındaki değerin de bu noktada önemi yok. Malın net değerini, elindeki kıstas ve yöntemlere göre gümrük idaresi takdir ediyor.

Şimdi; mesela bisiklet yükleyip tenis topu diye beyan ve evrak ibrazında bulunacak nakliyeciye diyecek sözümüz yok. Bu işi hepten bırakması yerinde olur. Fakat gerçekten yaşanmış bir olay, tepemizde sallandırılan Demokles'in kılıcını göstermeye yeterli:

İthalat taşıması yapan bir araç, meşrubat otomatlarına konan türden bardak yükü alıyor. Gönderici malı kağıt bardak olarak beyan ediyor ve araç sınır kapımıza vardığında gümrük tarafından yükün fiziki muayenesi yapılıyor. Muayenede bardakların üzerindeki kağıt kaplama kazındığında, bardakların aslında kağıt değil, plastik oldukları ortaya çıkıyor. Rivayete göre nakliyeciye 1 milyon (eski para ile 1 trilyon) TL para cezası tahakkuk ediyor! İtiraz, yargı, uzlaşma yolları açık. Buyrun, hangisinden isterseniz...

Bu olay, karayolu nakliyecileri olarak neyle karşı karşıya olduğumuzu çok açık anlattığı için burada konuyu uzatmanın gereği yok. Sadece şunları hatırlatmak, ilgili maddedeki arızayı ortaya koymaya yetecektir.

**4925 sayılı Karayolu Taşıma Kanunu**

Madde 8 - Gönderen, eşyanın varış noktası, cinsi, miktarı ve nitelikleri ile diğer önemli bilgileri tam ve doğru olarak taşımacıya bildirmek zorundadır. Yanlış ve eksik bildirmelerden doğacak her türlü sorumluluk gönderene aittir. Taşımacı, bir ihbar veya şüphe halinde yetkili ve görevlilerin huzurunda eşyayı kontrol ettirebilir.

Ayrıca bkz.

**6102 sayılı Türk Ticaret Kanunu, Madde 860/1 ve 864/1d**

**CMR konvansiyonu, Madde 11/1-2 .**

Görüleceği gibi hem Karayolu Taşıma Kanunu, hem Türk Ticaret Kanunu, hem de T.C. olarak tarafı olduğumuz uluslararası CMR konvansiyonu bu konuda neredeyse bire bir aynı hükümleri içeriyor (ki zaten öyle olması gerekir). Bardağın gerçekte kağıt ya da plastik olmasından nakliyeciyi değil, göndericiyi sorumlu tutuyor. Fakat Gümrük Kanunu'nun 235/5. maddesi ise tam tersini söylüyor.

Gelelim işin en ilginç tarafına. Bardaklar sınır gümrüğünde muayene edilmeden beyan edildiği şekilde iç gümrüğe sevkedilmiş olsaydı, nakliyeci varış gümrüğündeki geçici depo mahalline tahliye talebi ile özet beyanını verecek ve bu işten ibra edilecek, gümrüğün bu noktadan itibaren muhatabı ithalatçı olacaktı. Yani nakliyeci, bu bardak işinden hiçbir bilgisi ve zerre kadar menfaati olmadığı halde, kanuna göre A noktasından B noktasına varana kadar geçen süre içerisinde suç işleyecek, fakat bu arada yakalanmadığı için B noktasına vardığında temize çıkacaktı.

Hukukçu olmadığım için bilemiyorum, buna hukuk dilinde ne diyorlar…?

# Volvo Kamyon ile Hannak işbirliği ile güçlendi

Akaryakıt taşımacılığında Doğu Akdeniz'in önemli firmalarından olan Hannak Petrol, filosuna 1 adet 2540 FH 500HP 4X2 ADR'li çekici dahil etti. Bu alımla birlikte Hannak Petrol filosundaki Volvo Kamyon sayısı 3'e, filodaki toplam araç sayısı ise 8'e yükseldi.

Türkiye'nin her bölgesine akaryakıt nakliyesi gerçekleştiren Hannak Petrol, filosunu Volvo Kamyon ile güçlendirmeye karar verdi. Filosuna eklediği 1 adet FH 500HP 4X2 ADR'li çekici ile birlikte filosundaki toplam Volvo Kamyon sayısını 3'e çıkartan Hannak Petrol, toplam araç sayısını ise 8'e yükseltti.

Yurt içi petrol nakliye hizmetinde yoluna Volvo Kamyon ile devam edeceğini belirten Hannak Petrol'ün filosuna kattığı FH, sürücülerin çalışma performansını arttırmanın yanı sıra yakıt tasarrufu yapabilmelerini de sağlayacak özelliklere sahip. Ayrıca yeni Volvo FH Serisi daha güvenli sürüş, daha hızlı yükleme, yorgunluğu azaltma ve üretkenliği arttırmaya yönelik olarak dünyadaki pek çok ilki barındırıyor.

Teslimat töreninde Hannak Petrol adına Tevfik Hançer, Volvo Kamyon adına Volvo Kamyon Bölge Satış Müdürü Devrim Karataş ve Satış Danışmanı Umut Şahin yer aldı. Törende ilk olarak konuşan Hançer, ''Rekabetçi piyasa koşullarında düşük yakıt tüketimi ve servis maliyeti nedeniyle yolumuza Volvo ile devam etmeye karar verdik. İş birliğimizin uzun yıllar sürmesini temenni ediyoruz'' dedi.

Volvo Kamyon adına teslimat töreninde söz alan Volvo Kamyon Bölge Satış Müdürü Devrim Karataş ise, ''Akaryakıt taşımacılığında bölgenin önemli firmalarından olan Hannak Petrol'ün yoluna Volvo Kamyon ile devam etme kararı alması öncelikle bizi oldukça gururlandıran bir karar. Filosunda farklı markalardan araçları barından Hannak Petrol, 'Ucuz mal alacak kadar zengin değilim' ilkesi ile hareket ederek düşük yakıt tüketimi ve servis maliyetlerine sahip Volvo Kamyon'u kalitesini 2011 yılı itibariyle tercih etmeye başladı. Bu yıl da Yeni FH 500 4X2 ADR'li çekicisini teslim alarak Volvo'ya olan güvenini göstermiş oldu. Kendilerine teşekkür ediyoruz'' dedi.

TLS LOJİSTİK GENEL MÜDÜR YARDIMCISI AYKUT YAKALI

# İstanbul Gelişim Üniversitesi Öğrencileriyle Bir Araya Geldi

TLS Lojistik Genel Müdür Yardımcısı Aykut Yakalı, İstanbul Gelişim Üniversitesi çatısı altında faaliyet gösteren Uluslararası Lojistik ve Ticaret Kulübü'nün konuğu oldu. Kulüp tarafından 22 Mayıs'ta Güzel Sanatlar Fakültesi'nin konferans salonunda gerçekleştirilen Lojistik ve Ticaret Günleri adlı buluşmada Aykut Yakalı, Uluslararası Ticaret, Uluslararası Lojistik ve Taşımacılık, Dış Ticaret, Lojistik, Endüstri Mühendisliği, İşletme, Ekonomi ve Finans öğrencilerinden oluşan yaklaşık 200 kişilik bir dinleyici kitlesine hitap etti. Yakalı, öğrencilere sektörün global perspektifini, yeni pazarlarda uygulanabilecek stratejileri ve kariyer imkanlarını anlattı. Etkileşimli ve keyifli bir ortamda geçen, öğrencilerin sorularıyla zenginleşen sohbet toplantısında Aykut Yakalı, TLS Lojistik?in Asya ülkelerine yönelik yeni ?network? projesine de değindi. Soma?daki maden kazasında hayatını kaybeden şehitler için saygı duruşuyla açılan etkinlikte ayrıca ARC Global Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Hakan Çınar, OGLİ Platform İş Geliştirme Direktörü Deniz Özgören ve MNG Kargo Genel Müdür Yardımcısı Ali Gürdal da konuşmacı olarak yer aldı. TLS Lojistik Hakkında Rekabetçi lojistik çözümleri ile müşterilerine hizmet veren TLS Lojistik, sektöre 2000 yılında girmiştir. 2002 yılına kadar depo ve özel antrepo işleticisi olarak hizmet veren TLS Lojistik, bu tarihten itibaren Türkiye genelinde dağıtım hizmeti sunmaya başlamıştır. Kurulduğu günden bu yana, müşterilerinin rekabetçiliğine katma değer sağlayan TLS Lojistik; esnek, hızlı karar alan ve verimliliğe odaklı bir lojistik şirketi olarak müşterilerinin ana faaliyetlerine odaklanmasını sağlamaktadır. TLS Lojistik, müşterilerine sunduğu çözümlerle sürdürülebilir rekabet gücüne ulaşmalarında önemli bir iş ortağı olarak hizmet vermektedir.

Tasimacilar 3_Layout 2 26.05.2014 15:39 Page 1



## CMS' YE TAYSAD İHRACAT ÖDÜLÜ

CMS, 2013 yılında gerçekleştirdiği 322 milyon dolarlık ihracat rakamıyla, Taşıt Araçları Yan Sanayiciler Derneği (TAYSAD) tarafından 2013'ün en çok ihracat yapan ikinci şirketi olarak ödüllendirildi. Her yıl hedeflerini daha da büyüttüklerini söyleyen CMS Yönetim Kurulu Başkanı Berat Ösen, " Kendi ekibimizin fikri ve emeğiyle üretilen her jantın ülkemize ekonomik değer katmasından gurur duyuyoruz. Kazandığımız her başarı, bizleri geleceğe yönelik hedeflerimiz için daha motive ediyor" diye konuştu. Hafif alüminyum alaşımlı jant sektöründe Türkiye'nin lider, Avrupa'nın da önde gelen firmalarından biri olan CMS, 2013 yılındaki çalışmalarının karşılığını almaya devam ediyor. Ege İhracatçıları Birliği tarafından İhracatın Yıldızları Ödülleri'nde kendi sektöründe birinciliğe layık görülen CMS, bu kez de Taşıt Araçları Yan Sanayicileri Derneği tarafından ödüllendirildi. CMS, 2013 yılında gerçekleştirdiği 322 milyon dolarlık ihracat ile dernek üyelerinin arasında, Bosch' un ardından en çok ihracat yapan ikinci şirket oldu. TAYSAD 36'ncı Genel Kurulu'nda düzenlenen törende ödülü, Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Fikri Işık' dan alan CMS Yönetim Kurulu Başkanı Berat Ösen, Ülkemize ekonomik ve sektörel bilgi birikimi konusunda katkımız olduğunu bilmek bizi çok mutlu ediyor. Kazandığımız her başarı geleceğe yönelik hedeflerimiz için bizi motive ediyor" dedi.

### UTİKAD YÖNETİM KURULU BAŞKANI TURGUT ERKESKİN:

# İntermodal Taşımacılıktan Korkmayın

**Yönetim Kurulu üyeleri ile birlikte Adana ve Mersin'de kamu ve sivil toplum kuruluş yetkililerine bir dizi ziyarette bulunan UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Turgut Erkeskin, taşımacılık ve lojistik firmalarının katılımıyla düzenlenen toplantıda, kara yolu taşımacılığı yapan firmalara seslenerek, "Büyüyen Türkiye'de İntermodal taşımacılık firmalarınızın iş hacminin azalmasına neden olmaz" dedi.**

Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üretenleri Derneği (UTİKAD) Yönetim Kurulu Mayıs toplantısı, Turgut Erkeskin başkanlığında Mersin'de gerçekleştirildi. UTİKAD heyeti toplantı öncesi, bölge yetkilileri, üyeleri ve Mersin'de faaliyet gösteren sektör firmalarının üst düzey yönetici ve temsilcileri ile bir araya geldi.

UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Turgut Erkeskin ve Yönetim Kurulu üyeleri Kaan Gürgenç, Kosta Sandalcı, Hacer Uyarlar, Mehmet Ali Emekli, Kayıhan Özdemir Turan, Emre Eldener ile Genel Müdür Cavit Uğur'dan oluşan UTİKAD Heyeti, Mersin Bölgesi çalışmaları kapsamında kamu ve sivil toplum kuruluşları yetkililerini ziyaret ederek karşılıklı görüş alışverişinde bulundu.

Ziyaretlerde, uluslararası taşıma koridorları kapsamında Kuzey-Güney ve Doğu-Batı akslarında coğrafi konumu itibariyle taşımacılık ve lojistik avantajlarına sahip olan ve Doğu Akdeniz Bölgesinin lojistik üssü olarak nitelendirilen Mersin'in lojistik potansiyeli ve gelişim alanlarına yönelik konular ele alındı.

UTİKAD heyeti Mersin bölge ziyaretleri kapsamında ilk olarak Ulaştırma V. Bölge Müdürü Naci Serter'i ziyaret etti. Naci Serter'in makamında gerçekleşen görüşmede, ağırlıklı olarak yetki belgeleri ve denetimleri konuları değerlendirildi.

Limanı, demiryolu, karayolu imkânlarının yanı sıra sahip olduğu organize sanayi bölgesi ve serbest bölgesi ile ülke ihracatında önemli paya sahip olan Mersin'in, Lojistik Merkezi ve Çukurova Havalimanı'nın kurulmasıyla ticaretteki rolünün daha da artacağı vurgulandı. 2016 yılında tamamlanması beklenen Çukurova Havalimanı'na kargo uçaklarının da inebileceği ve bu sayede kentin lojistik merkez konumunun da güçleneceği ifade edildi.

Görüşmenin ardından UTİKAD heyeti Mersin Deniz Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Cihat Lokmanoğlu'na bir ziyaret gerçekleştirdi. Ziyaret sırasında yapılan toplantıda, UTİKAD gündemindeki bölgeye yönelik sorunlar ve çözüm önerileri dile getirilerek, sorunların çözümünde sektör ve sivil toplum kuruluşları arasındaki işbirliğinin önemine dikkat çekildi.

UTİKAD heyetinin Mersin Ticaret ve Sanayi Odası'na yaptığı ziyarette ise Yönetim Kurulu Şerafettin Aşut ve Yönetim Kurulu Üyesi Ufuk Maya ile bir görüşme gerçekleştirdi. Mersin bölgesinin uluslararası ticaretteki öneminden hareketle lojistik altyapıdaki eksiklik ve sorunların giderilmesine yönelik görüşler dile getirildi.

Kamu ve sivil toplum kuruluşlarına yönelik ziyaretlerin sonrasında Turgut Erkeskin başkanlığındaki UTİKAD heyeti, Mersin Uluslararası Limanı'na bir inceleme gezisinde bulundu. Liman alanında çeşitli incelemeler yapan heyet, gezi sonrası MİP Genel Müdürü İsmail Hakkı Taş ile bir araya geldi ve limanda yürütülen genişletme çalışmalarla liman faaliyetleri hakkında bilgi aldı.

Gün boyunca süren ziyaret ve inceleme gezilerinin ardından Mersin Deniz Ticaret Odası ev sahipliğinde UTİKAD üyesi firmalar ile bölgede faaliyet gösteren lojistik firmalarının katılımıyla bir tanıtım ve bilgilendirme toplantısı gerçekleştirildi.

Mersin Sanayi ve Ticaret Odası Yönetim Kurulu Üyesi Ufuk Maya'nın açılış konuşmasının ardından UTİKAD Başkanı Turgut Erkeskin, lojistik gündeminde yer alan konulara yönelik değerlendirmelerde bulunarak, UTİKAD'ın çalışma ve faaliyetleri hakkında bilgi verdi.

### "R2 BELGELİ FİRMALARIN ALANINA GİRİLMEMELİ"

Sektörün en önemli gündem maddeleri arasında yer alan yetki belgeleri kullanımı ve denetimleri konusuna değinen Turgut Erkeskin şunları söyledi: "Sektör firmalarının yetki belgeleri olmadan birbirlerinin alanlarına girmemeleri gerekiyor. Yani C2 belgeli firmaların R2 yetki belgesi kapsamına giren faaliyetleri sektördeki haksız rekabeti artırıyor. Kanun ve yönetmelikler yetki belgeleri ile ilgili sınırları net bir şekilde belirliyor. Sektör firmalarının belgelendirildikleri alanlarda faaliyetlerini yürütmeleri konusundaki hassasiyetimizi bir kez daha dile getirmek istiyoruz. Bu konudaki gözetim ve denetimlerin bakanlıkça yakından takip edilmesini de önemsiyoruz."

Türkiye'de intermodal taşımacılığın geliştirilmesinin Türkiye'ye ve sektöre yararlarının vurgulandığı toplantıda Erkeskin, Türkiye'de karayolu taşımacılığına olan bağımlılığın devam etmesi halinde dış ticarete olumsuz etkisinin süreceğini kaydetti.

### "İNTERMODAL TAŞIMACILIKTAN KORKMAYIN"

UTİKAD Başkanı Turgut Erkeskin, "Karayolu taşımacılığı yapan firmalarımız intermodal taşımacılıktan korkmasınlar. Çünkü intermodal taşımacılık kara yolu taşımacılığı yapan firmalarımızın işlerinin azalmasına değil, dış ticaretimiz artarken firmalarımızın hacimlerinin artmasına destek olacaktır" şeklinde konuştu.

### "UTİKAD'IN GİRİŞİMLERİYLE NAKLİYECİLERİN SORUNLARI AB KOMİSYONUNA TAŞINDI"

UTİKAD'ın Türkiye'nin kara yolu taşımalarında yaşadığı transit geçiş belgesi sorununa yönelik gerek Karayolu Ulaştırma Karma Komisyonları (KUKK) gerek FIATA ve CLECAT gerekse BM UNECE nezdinde sürdürdüğü girişimler hakkında açıklamalarda bulunan Erkeskin, "Karayolu transit geçiş kotalarına yönelik görüşmelerin her bir ülkeyle tek tek yapılması yerine Avrupa Birliği ile çerçeve anlaşması yapılmasının sektöre çok daha yararlı olacağı kanaatindeyiz. Nitekim UTİKAD, üyesi olduğu FIATA ve CLECAT federasyonlarıyla birlikte yürüttüğü çalışmalarla, Türk firmalarının Avrupa taşımalarında yaşadığı sorunları Avrupa Komisyonu'na taşınmasına önemli bir katkı sağlamıştır. Sorunlara kalıcı çözüm bulunması açısından bu gelişmeyi son derece önemli bir adım olarak kabul ediyoruz" dedi.

### "HAVA NAVLUNDA TEK FİYAT UYGULAMASI YAYGINLAŞMALI"

Erkeskin konuşmasında, Türk hava kargo taşımacılığındaki hızlı büyümeye dikkat çekerek sektördeki iş yükünün azaltılması konusundaki uygulamaları da değerlendirdi. UTİKAD üyesi Pegasus'un hava navlunu ve ekstra ücretlerde tek fiyat uygulamasına geçtiğini hatırlatan Erkeskin, uygulamanın diğer hava kargo firmaları tarafından da kullanılması yönündeki talepleri dile getirdi. Toplantıda söz alan Yönetim Kurulu üyeleri Mehmet Ali Emekli, Arif Badur, Hacer Uyarlar ve Kayıhan Özdemir Turan'da dernek çalışma gruplarının, Bakanlıkların ilgili kurumları ile birlikte yürüttükleri çalışmalara ek olarak kara, hava, deniz, demir yolu ve intermodal taşımacılık konusunda gerçekleştirdiği çalışmalar hakkında açıklamalarda bulunarak katılımcılardan gelen soruları yanıtladılar.

Toplantıda ayrıca, 2014 yılında UTİKAD ev sahipliğinde İstanbul'da düzenlenecek FIATA Dünya Kongresi ile ilgili gelişmeler paylaşılarak, kongre sırasında yapılacak networking toplantılarının sektör firmalarına yeni işbirliği olanakları sağlayacağı dile getirildi. Mersin ziyaretlerinin ikinci gününde ise UTİKAD Mayıs ayı Yönetim Kurulu toplantısı yapıldı.

Gişe rekorları kıran Oscar'lı Hollywood yapımları Hayri Usta'nın yemenilerini kullanıyor, o gönderilerinde Aras Tahsilatlı'yı tercih ediyor. Aras Tahsilatlı teslimatı yapıyor, ürün bedelini tahsil ediyor, Hayri Usta'nın hesabına gönderiyor.

4442552
www.araskargo.com.tr

aras
önem taşır...

# C2 'Yİ BIRAK BELGESİZE BAK..!

Kısa adı UTİKAD olan Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üretenler Derneği Yönetim Kurulu Başkanı Sayın Turgut Erkeskin'in Mersin'de ve bir çok platformda yaptığı açıklamaların bir kısmı gerçeği yansıtmadığı gibi kamuoyunu yanlış bilgilendirme ve yönlendirmeye yönelik olarak düşünülebilir.Kamuoyunun doğru bilgilendirilmesi amacıyla oradaki bazı beyanatlara açıklama getirmek zaruretі doğmuştur.

Utikad Başkanı ,Karayolu taşımacılarının intermodal taşımacılıktan korktuğunu ve bu nedenle bu taşıma şekline karşı çıktıkları anlamı çıkabilecek beyanında bulunmuştur.Kendisine hatırlatmak isteriz ki, ülkemizi intermodal taşımacılıkla ilk olarak tanıştıran uluslararası karayolu taşımacıları ve onların meslek örgütü olan Uluslararası Nakliyeciler Derneği(UND) dir.Bundan tam 20 yıl önce 1994 yılında uluslararası nakliyeciler bir araya gelerek UND Roro'yu kurmuş ve halen çalışmaktadır.Yine 3 yıl önce Suriye'deki iç savaş nedeniyle gidilemeyen Ortadoğu ve Körfez Ülkelerine de UND ve Bakanlıklarımız bir araya gelerek Mısır'a bir Roro hattı ihdas edilmiş ve taşımalar bu hat vasıtasıyla sürdürülmektedir.

İntermodal taşımacılık karayolu taşımacılığının alternatifi değildir.Zira gerek intermodal,gerekse multimodal taşımacılık veyahut denizyolu,havayolu,demiryolu taşımacılığı da ayrı ayrı tercih edildiğinde her seçilen mod için taşımanın başlangıcı,tamamlanması ve/veya sürdürülmesi ancak karayolu taşımacılığı ile mümkündür.Durum böyle iken karayolu taşımacılarını intermodal taşımacılığa karşıymış gibi lanse etmek doğru ve gerçekçi değildir.

Sayın Başkan Erkeskin açıklamalarının bir bölümünde ise C2 Yetki belgeli taşımacıların faaliyet alanı dışına çıkarak kendi üyelerinin faaliyet sahasına girdiğini ima etmiştir.Öncelikle Sayın Başkan'ın esas olarak hangi taşımacıları temsil ettiğini sormak gerekir. Zira Utikad Tüzüğünün 6.maddesi a fıkrasına göre "...taşımacılık ve lojistik alanında ticari faaliyeti bulunan gerçek ve tüzel kişiler derneğin asil üyeleridir.." denmektedir.Utikad'ın halihazırda kayıtlı 389 üyesi bulunmaktadır.Bu üyelerin 21 tanesi C2 ,6 tanesi L2 ve 104 tanesi R2 olmak üzere toplam yalnızca 131 üye Kanun'da belirtilen 'Taşımacı ve Lojistikçi' sıfatına haizdir.30 üye ise G2 ve H2 Belgelerine sahip olup bu belgelere göre taşımacı sıfatına haiz olmadıkları gibi taşıma faturası da düzenleyemezler.Ama bundan daha da ürkütücü ve düşündürücü olanı UTİKAD'ın 228 üyesinin hiçbir Yetki Belgesi bulunmamaktadır!

Ülkemiz uluslararası taşımacılığını eskiden beri sırtlayıp getiren 2000'den fazla C2 Yetki Belgeli taşımacı gerçeğini görmezden gelerek tüm taşımacılık organizasyonu ve ticaretini 104 adet R2 Yetki belgeli üyesinin tekeline bırakma niyetinde olan UTİKAD'ın bu çıkışı ticari etikle olmadığı gibi ülke gerçekleriyle de bağdaşmamaktadır.Sayın Başkan taşımacılıktaki haksız rekabeti önlemek istiyorsa öncelikle 228'i kendi asli üyesi olan ve ülkemizde sayıları binlerle tahmin edilen belgesiz firmaların bu haksız faaliyetini engelleme yada bu firmaları taşımacı ve/veya lojistikçi sıfatı taşıyacak gerekliliklerini yerine getirmenin yollarını aramalıdır.

Taşımacı sıfatı bile taşımayanları, kendi tüzüğüne de aykırı olarak, asil üyesi yapan Utikad ; milyonlarca liralık yatırım yapıp istihdam yaratan ve Taşıma Kanununun öngördüğü mesleki yeterlilik, mesleki saygınlık ve mali yeterlilik şartlarının tümünü yerine getirerek taşıma faaliyetini sürdüren 2000'i aşkın C2 Yetki belgeli firmalarla uğraşmak yerine dönüp öncelikle kendi evinin içini temizlemelidir.

Son söz olarak; haksız rekabet yaratan ve mesleğimizin kamuoyunda menfi şekilde algılanmasına sebep olup sektörde Belgesiz olarak faaliyet gösteren kişi ve kuruluşlara karşı gelin hep birlikte mücadele edelim.

Not: Yetki Belgelerinin Yetkisini ve günümüz gerçekleri ile yeniden değerlendirilmesi hususunu detayları ile birlikte sonraki bir yazımda ayrıca ele alacağım.

**Öğr.Grv.Ali Çiçekli**

Tasimacilar 4_Layout 2 26.05.2014 15:38 Page 1



## ROYTAŞ PERDELİ FİLOSUNU TIRSAN İLE GÜÇLENDİRDİ

Roytaş Lojistik 10 adet Tırsan Perdeli Maxima semi-treyler'i Tırsan Adapazarı fabrikasında düzenlenen törende teslim aldı. Tören Roytaş Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Ali Irmak, Finans Müdürü Arzu Oransal ve DAF-TIRSAN Otomotiv Hadımköy Satış Temsilcisi Yasin Tiryaki'nin katılımı ile gerçekleşti. Roytaş Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Ali Irmak, gerçekleşen teslimat töreninde TIRSAN'ı tercih etme nedenlerini şu şekilde açıkladı ' Öncelikle TIRSAN'nı tercih etmemizdeki en önemli neden TIRSAN markasına duymuş olduğumuz güvendir. Ayrıca, TIRSAN Treyler'in perdeli ürün grubunda sektörün en iyisi olmasıdır. Şasinin ve tüm kaynaklı komponentlerin kataforez (KTL) ile kaplı olması ve bu sayede 10 yıl paslanmazlık garantisi verilmesi çok önemli bir özellik. Bu sayede araçlarımız ilk günkü yeniliğini koruyor ve yüksek 2.el değeri ile satarken de kazandırıyor. DAF-TIRSAN Otomotivin sahip olduğu geniş servis ağı ile sunmuş olduğu profesyonel hizmetlerde tercihimizi kolaylaştırmıştır' diye belirtti. Merkezi İstanbul olan Roytaş Lojistik'in Mardin'de şubesi ve Irak, Musul ve Bağdat'ta ofisleri bulunmaktadır.

# Mars Logistics yola Otokar Huckepack semi-treylerler ile devam ediyor

*Otokar, Türkiye'nin en büyük lojistik firmalarından biri olan Mars Logistics'e 220 adet Otokar-Fruehauf Mega Euroslider Huckepack semi-treyler teslimatı gerçekleştirdi. Teslimata ilişkin basın sohbet toplantısı 13 Mayıs 2014, Salı günü İstanbul'da firma yetkililerinin katılımıyla düzenlendi.*

Koç Topluluğu şirketlerinden Otokar, Mars Logistics'e uluslararası nakliye ve Intermodal taşımacılıkta tercih edilen yarı römork modeli olan Otokar-Fruehauf Mega Euroslider Huckepack semi-treylerlerden 220 adet teslim etti. Ar-Ge çalışmaları, kalite ve uzmanlığı ile treyler sektörünün referansı konumunda olan Otokar, yüksek adetli teslimata ilişkin bir basın sohbet toplantısı düzenledi. Düzenlenen toplantıya Mars Logistics Filo Yönetimi Genel Müdürü Alper Bilgili, Karayolu ve Demiryolu Taşımacılığı Genel Müdürü Ali Tulgar, Satınalma ve İdari İşler Müdürü Şevket Erkan Şar, İşletme ve Bakım Onarım Müdürü İsmail Alkan ve Otokar'dan ise İç Pazar Ticari Araçlar Satış Müdürü Murat Tokatlı, Treyler Satış Birim Yöneticisi Murat Özsoy ve Bölge Satış Yöneticisi Ümit Şangüder katıldı.

Düzenlenen toplantıda konuşma yapan Otokar İç Pazar Satış Müdürü Murat Tokatlı, Mars Logistics gibi sektörün en büyük ve referansı en iyi firmalarından birinin yeni lojistik yatırımında yine Otokar'ı tercih etmesinden dolayı çok mutlu olduklarını belirterek, ''Mars Logistics'in yeni araç alımında Otokar'ı tekrar tercih ederek intermodal taşımacılık alanında yaptığı filo yatırımlarında artık yola Otokar'la devam edecek olması bize gurur veriyor. Mars Logistics ile süregelen işbirliğimizin artarak devam etmesi bizim için ayrıca sevindirici. Otokar olarak Ar-Ge'ye büyük önem veriyoruz. Müşterimizin ihtiyaç ve beklentilerini en üst düzeyde karşılayacak şekilde araçlarımızı geliştiriyoruz ve hiçbir şekilde kaliteden ödün vermiyoruz. Teslimatı gerçekleştirilen huckepack araçlarla ilgili de uzun süre ar-ge çalışmaları yaptık. Ortaya çıkan araçlarımızı uluslararası geçerliliği olan test merkezlerinde test ettik. Treyler sektörü bizim için oldukça önemli. Kullanıcılarımız bizi uzmanlığımız ve treyler sektöründeki bilgi birikimimiz için tercih ediyorlar. Özellikle bu yıl yaptığımız teslimatlar ile de sektörde var olan konumumuzu daha da güçlendirdik.'' dedi. Konuşmasında ayrıca ilk 4 ayı değerlendiren Tokatlı, treyler satışlarında geçtiğimiz yılın aynı dönemine kıyasla %70'e yakın büyüme yakaladıklarını belirtti. Murat Tokatlı konuşmasını şu sözlerle tamamladı: ''Yeni araçların Mars Logistics'e hayırlı olmasını diliyor, işbirliğimizin uzun yıllar devam etmesini temenni ediyorum''.

Toplantıda konuşan Mars Logistics Filo Yönetimi Genel Müdürü Alper Bilgili ise ''Mars Logistics, karayolu, havayolu, denizyolu ve demiryolu taşımacılığı, fuar ve etkinlik lojistiği, proje taşımacılığı, Intermodel taşımacılık, gümrükleme, sigorta, depolama ve diğer tüm lojistik hizmetlerinin kusursuz olarak sunulduğu, sektöre sayısız yenilikler getirmiş olan kurumsal bir lojistik firması. Çatısı altında topladığı şirketleri, binin üzerinde profesyonel çalışanı, tam donanımlı altyapısı ve kusursuz iletişim ağıyla, tam hizmet politikası güden organize bir şirketiz. Yaptığımız alımlarda uzmanlığımızı kullanarak bizim için en doğru olan araçları tercih ediyoruz. Otokar faaliyet gösterdiği her alanda olduğu gibi treyler alanında da konusunun uzmanı bir şirket. Otokar'ın uzun yıllara dayanan deneyimi, üstün mühendisliği, satış sonrası hizmetleri ve araçların özel üstyapısı bu araçları tercih etmemizin en önemli nedenleri'' dedi.

### OTOKAR-FRUEHAUF MEGA EUROSLİDER HUCKEPACK SEMİ-TREYLER

Uluslararası nakliye ve Intermodal taşımacılıkta tercih edilen yarı römork taşıma modeli ile karayolu, demiryolu ve denizyolu karma bir şekilde kullanılmakla beraber, çekilen yarı römork içindeki yük boşaltılmadan nakliye koridorlarında bir noktadan başka bir noktaya rahatça taşınabilmektedir. Intermodal taşımacılık, nakliyeye hız kazandırmakla beraber çevre kirliliğinde de avantaj yaratmaktadır. Demiryolu ve denizyolu kombinasyonun, karayolu taşımalarına entegre edilmesi ile egzoz emisyonlarının salınımında da önemli oranda düşüş sağlanabilmektedir. Bu sebeple özellikle Avrupa Birliği'nde bu taşımacılığın benimsenmesi için önemli destekler ve yasaklar oluşturulmaktadır.

Otokar-Fruehauf Mega Euroslider Huckepack Semi-Treyler araçlar uluslararası lojistik standartlarında, Mega Yarı Römork'ların özelliklerine sahip olmakla beraber, ilave olarak üstyapıları EN 12642 CODE XL standartlarında Yük Emniyeti Sertifikası'nı almıştır. Bu özellik taşınan yükün daha emniyetli taşınmasını; kaza anlarında yükün dağılmasını, çevreye ve yüke minimum zarar gelmesini sağlamaktadır. Araçlar Huckepack ve farklı dingil özelliklerinden dolayı P 400 CODE e/f/g/i kodlarındaki özel trenlere özel vinçler sayesinde yüklenebilmektedir. Trenlerde ulaşılan yüksek hızlara direnç gösterebilen bu özel üstyapıları ile Otokar-Fruehauf Mega Euroslider Huckepack Semi-Treyler araçlar Mars Logistics'in yeni araç alımında tercihi olmuştur.

## Tenteli teslimatlarıyla hedeflere bir adım daha

Standart üretim kapsamında yer alan ürün gruplarında teknolojik gelişmeleri yakından takip eden Serin Treyler, Müşteri beklentilerini dikkate alarak, Ar-Ge mühendislerince geliştirilen 2014 modeli treyler satışlarını istikrar ile sürdürüyor. 2014 yılının firmalar açısından araç yatırımı yılı olacağını geçtiğimiz yıl deklare eden ve üretim planlamasını ona göre yapan Serin Treyler, araç yatırımlarını yapan lojistik firmalarının tercih ettiği marka olarak sektörün dikkatini çekiyor.

### ''TENTELİ ARAÇLARA YOĞUN İLGİ''

Tenteli grubunda yer alan Optima, Optima Light, Tam ve Yarı Midilli, Avaraj modellerini kullanıcı isteklerine göre üreten Serin Treyler, her bir modelinde kullanıcısına, yük ve kullanım şekline uygun araçlarla hitap ediyor. Ürün ve malzeme gelişiminde, daha fazla yükü taşıtmanın, daha uzun ömürlü araç tasarımlarını göz önünde tutulmasını sağlayarak müşterilerine daha fazla kazanç sağlayacak ürün teslim etmeyi hedefliyor. Ayrıca Serin Treyler üst yapıda kullanıcı tercihine sunulan kalkar çatı, çift seyahat yüksekliği, kayar perde, kayar çatı gibi tercihleri ek opsiyonel özellikler olarak sunuyor. Boytrans Lojistik, Bedirhan Uluslararası Nakliyat, Günaydın Nakliyat, UTS Uluslararası Nakliyat ile Sertürk Uluslararası Nakliyat gibi kendi sektörlerinde güçlü firmalarla yapılan anlaşmalar ve yakaladığı müşteri memnuniyeti sayesinde Serin Treyler, 2014 yılı ilk dört ayında 190 adetlik satışla bu ürün grubundaki satış hedefini yakaladı. Kombine taşımacılığa uygun huckepack model üzerinde Ar-ge'sini tamamlayan ve test sürüşünü devam ettiren Serin, bu kategoride ürün isteyen müşteri taleplerini yerine getirmeye ve üretim planına almaya hazırlanıyor.

# MAN 63 araçlık teslimatla GÖVDE GÖSTERİSİ yaptı

Lojistik sektörünün öncü firmalarından Lokal Enerji, dünya devi MAN'dan satın aldığı 63 aracı teslim aldı. 150 araçlık filosuyla Türkiye Petrolleri, BP, GEFCO ve DHL gibi dev markalara hizmet veren Lokal Enerji operasyonel gücünü artırdı. Lokal Enerji Yönetim Kurulu Başkanı Murat Yıldırım; ''Yine MAN'ı tercih ettik, MAN'ın konforlu ve dayanıklı oluşu ile işletme maliyetinin düşük olması ve yaygın servis ağı gibi nedenlerden dolayı, daha uzun yıllar MAN'la çalışmaya kararlıyız'' dedi.

Dünya devi MAN, Türkiye'deki lojistik sektörünün gözdesi olmaya devam ediyor. 2012 ve 2013 yılları TÜV Ticari Araçlar Raporu'nda tüm rakiplerini geride bırakarak neredeyse kusursuz olduğu tescillenen MAN, toplu bir teslimatla adeta gövde gösterisi yaptı. Türkiye Petrolleri, BP, GEFCO ve DHL gibi sektörlerinin lider firmalarına yıllardır yurtiçi ve yurtdışında taşımacılık hizmeti veren Lokal Enerji, tam 63 araç birden satın alarak MAN'a duyduğu güvenini çok açık bir şekilde ortaya koydu.

Lokal Enerji'nin filosuna katılan MAN TGS 18.400 BLS ADR'li çekicilerin teslimatı Ankara MAN Fabrikası'nda gerçekleşti. Teslimat törenine Lokal Enerji adına Yönetim Kurulu Başkanı Murat Yıldırım, KARPET Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Yıldırım, Lokal Enerji Ticaret Müdürü İlker Baştekin ve Lojistik Müdürü Kadri Tamaz, MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş.'yi temsilen Yürütme Kurulu Başkanı Kazım Tuncay Bekiroğlu, Satış ve Pazarlama Direktörü Eren Gündüz, Kamyon Satış Müdürü Serkan Sara, MAN Finance Genel Müdürü Vahit Altun, MAN Bayi Koordinatörü Özgür Özdil, MAN Otomotiv Tic. A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Fethi Genç ve Genel Müdürü Ferat Genç katıldı.

### 'MAN 256 YILLIK BİRİKİMİYLE DÜNYANIN TERCİH ETTİĞİ MARKA'

Teslimat töreninde konuşan MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Yürütme Kurulu Başkanı Kazım Tuncay Bekiroğlu, MAN'ın 256 yıllık bilgi birikimine vurgu yaparak, ''MAN araçları, tüm dünyadaki Ar-Ge merkezlerinde, daha düşük yakıt sarfiyatı, daha yüksek dayanıklılık, daha yüksek ekolojik hassasiyetler ve daha ekonomik işletme maliyetleri için sürekli geliştiriliyor. MAN kamyon ve otobüsleri, işte bu yüzden dünyanın ve Türkiye'nin en çok tercih edilen araçları arasında yer alıyor. Lokal Enerji'nin mevcut filosunun önemli bir bölümü MAN araçlardan oluşuyordu. Şimdi bu toplu satınalmayla bir bakıma MAN kalitesine duydukları güveni de tescil etmiş oluyorlar'' diye konuştu.

### 'MAN'I TERCİH ETTİK, ÇÜNKÜ İŞLETME MALİYETLERİ ÇOK DÜŞÜK'

Lokal Enerji Yönetim Kurulu Başkanı Murat Yıldırım ise, ''Yıllardır MAN araçlarla operasyon yapıyoruz. Filomuzda 51 MAN aracımız var. ''MAN'ın konforlu ve dayanıklı oluşu ile işletme maliyetinin düşük olması ve yaygın servis ağı gibi nedenlerden dolayı daha uzun yıllar MAN'la çalışmaya kararlıyız'' şeklinde konuştu.

### SATIŞ, MAN FİNANCE KREDİSİ KULLANILARAK GERÇEKLEŞTİRİLDİ

Sektörün en önemli firmalarından biri olarak gösterilen Lokal Enerji, 63 araçlık toplu satınalmayı MAN Finance kredisi kullanarak gerçekleştirdi. MAN Finance Genel Müdürü Vahit Altun, ''MAN Finans olarak, şimdi Lokal Enerji örneğinde olduğu gibi nakliyat, sevkiyat ve enerji alanlarında sunduğumuz ürünler ve hizmetlerle sektöre destek olmaya devam edeceğiz'' dedi.

BİLAL YEŞİL

## IRU, AB'nin 2014 yılında yaptığı takograf yönetmeliği değişikliği konusundaki görüşü.

AB' liği Mart 2014 te yeni takograf yönetmeliğini yayınlamıştır.Bu değişikliğin hazırlıkları sırasında, görüş bildiren kuruluşlardan biriside IRU (Uluslararası Karayolu Taşımacılar Birliği)'dur.IRU'nun yaklaşımı , bizim için geçerliliğini ve güncelliğini koruduğundan paylaşmayı uygun gördük.

**Kompleks Teknoloji Takograf Manupilasyonlarını Önlemeyecektir.**

AB dijital takograf düzenlemeleri etkili, fakat maliyet açısından makul güvenlik tedbirleri getirmeli ve karayolu taşımacılığında operasyonel ve idari maliyetlerin düşürülmesine odaklanmalıdır.

Brüksel – Halen yürürlükteki 3821/85/EC AB Takograf Yönetmeliğini değiştirmeye yönelik AB Komisyonu önerileri ile ilgili olarak, IRU, gelecekte sürdürülebilir bir karayolu taşımacılığı için ,takograf manipülasyonlarının önlenmesinin hayati olduğunu vurgulayarak, dahice takograf manipülasyonu yapanlar için sert yaptırımlarla desteklenmiş, maksada yönelik daha iyi bir denetim ve takograf manipülasyonunu önlemek için makul maliyeti olan orantılı güvenlik tedbirleri için çağrıda bulunmuştur.

Gerçekte, AB ,etkili ve güvenli bir karayolu taşımacılığına zarar veren ,ve giderek büyüyen idari maliyetleri azaltmayan , otomatik olarak arzu edilen güvenlik sonuçlarını sağlamayan , zorunlu GPS araç takip sistemi gibi, daha komplike ve maliyetli teknolojilere çok fazla güvenir hale gelmektedir.

IRU Sosyal İşler Komisyonu Başkan Yardımcısı Georges Causse, şunu söylemiştir, ''Dışardan müdahalelere dayanıklı bir takograf olmadan, dijital takografın sağlamasını beklediğimiz, güvenlik ve etkinlik hedeflerine ulaşmayı başaramayız.Bununda ötesinde, etkin bir denetim mekanizmasının olmaması, kanunlara riayet eden ve AB ekonomisini taşımak için canla başla çalışan taşıma şirketlerinin çoğunluğu için, tek pazarda rekabet şartlarını bozmaktadır.Bu nedenle AB, gayretlerini, kuralları ihlal eden, takografı maniipüle eden azanlıktaki taşıma şirketleri üzerinde yoğunlaşmalı ve böylece bunların karayolu güvenliğine oluşturdukları riskleri azaltmalıdır''.

Bu nedenle, IRU, dijital takografı müdahalelere karşı daha korumalı yapamayacağından dolayı, her araca zorunlu olarak GPS uydu araç takip sistemi takılmasına karşıdır.Georges Caussse şunu ilave etmiştir "Eğer dijital takografı manupile etme istek ve yeteneği var olmaya devam ederse, aynı sahtekarlar uydu sinyalini bloke etmekte tereddüt etmeyecektir.Analog takograftan dijital takografa geçiş çok kompleks bir teknolojiyi getirdi, ancak istenen güvenliği getirmedi.Daha kompleks ve daha pahalı bir teknoloji , kararlı kural tanımazları durdurmayacaktır.Bunları daha maksad uygun denetimler ve takograf manipülasyonunu yapmaktan suçlu olanlar için daha sert yaptırımlar caydıracaktır''.

IRU Sosyal İşler Komisyonu Başkanı, Damian Viccars, şunu ilave etmiştir, "Endüstriye, uzun zamandır , dijital takografın sebep olduğu operasyonel ve idari masrafların azaltılmasına yönelik tedbirler geliştirmeleri çağrısı yapılmaktadır.IRU, AB komisyonunun buna yönelik attığı bazı adımları memnuniyetle karşılamaktadır." Bu adımlar; sürücü etkinliklerini belgelemek için yazılı etkinlik belgelerinin elimine edilmesi, takografın diğer telematik cihazlarına gönüllü ve maliyet etkin şekilde bağlantısı için standart ITS arabirimi oluşturulması ve kontrollerin süreklilik ve etkinliğini arttırmak üzere trafik denetim elelmanları için müşterek eğitim standartlarının oluşturulmasını sağlayacak gerekliliklerin belirlenmesi sayılabilir.

Bu günlerde, 30 Haziran 2014 tarihine ertelenen dijital takografın yurtiçi taşımada zorunlu kılınmasının, ertelenmesi veya yürürlüğe girmesi tekrar gündeme gelecektir.Bu tartışmalarda, yukarda belirtilen hususları göz önünde bulundurmakta fayda var.IRU'nun açıklamasında, IRU yerine bir Türk STK'sını , AB komisyonu yerine Bakanlıkları, daha gelişmiş takograf yerine, 30 Haziran 2014 te yürürlüğe girecek yurtiçi taşımada dijital takograf zorunluluğunu koyun ve tekrar okuyun.Özetle, takograf servislerinin etkin şekilde çalışması ve etkin bir denetim (TÜV, Polis ve Jandarma Trafik Denetim Ekipleri, Mobil denetim araçları) sağlanmadan, daha yeni teknoloji takograflar takarak, trafik kazalarını ve buna bağlı ölümleri azaltamazsınız, belki birilerini kandırırsınız.

IRU'nun itirazına rağmen, AB komisyonu 2017 yılından itibaren, takograf takılı araçlara GPS araç takip sistemini zorunlu kılmıştır. Herkese kazasız bir ömür!

Tasimacilar 5_Layout 2 26.05.2014 15:41 Page 1



## HOPAPORT ENTEGRE YÖNETİM SİSTEMLERİ EĞİTİMLERİ DEVAM EDİYOR

HOPA-Karadeniz'in Kuzeydoğu ucunda bulunduğu konum gereği stratejik bir öneme sahip Hopa Limanı (HOPAPORT)'nda son yıllarda özellikle Proje Kargo elleçlenmesinde yaşanan hızlı gelişmeye paralel, kurumda kendi içinde kurumsal yapısını pekiştirecek eğitimler sürüyor HOPAPORT Genel Müdürü Meriç Burçin Özer'in önderliğinde yürütülen "Entegre Yönetim Sistemleri"ni kurma çalışmalarına ara verilmeden devam ediliyor. Konuyla ilgili İMİSK Grubu Entegre Yönetim Sistemleri Grup Direktörü Oğuz Baş, İMİSK Grubu EYS uzmanı Yalçın Demir Kaya ve HOPAPORT İş Güvenliği Uzmanı Emine Gümüşkaya önderliğinde yürütülen çalışmalar kapsamında, Yönetim kademesinden başlayarak tüm departmanlarda görev yapan personel eğitimden geçiriliyor ve sistemin tüm süreçleri konusunda çalışmalar devam ediyor. "HOPAPORT bulunduğu konum ve yüklendiği işlev olarak her geçen gün önemi ve değeri artan limanlarımız arasında bulunuyor
" **HAYATİ AKBAŞ**

### FORD OTOSAN MÜHENDİSLİĞİ'NİN YENİ ESERİ TOURNEO COURIER VE TRANSİT COURIER SATIŞA SUNULDU

# Ticari araç kullanıcılarını şımartacak

Ford Otosan mühendisliği ile geliştirilen Courier Bodrum'da basına tanıtıldı. Aracı test ettik, bir çok araç kullandık ama Ford'un bu "melez" aracı ticari araç görünümünde otomobil konforu veriyor. Ford Ticari araçta son noktayı koymuş.

Ford Otosan mühendisliği ile geliştirilen ve tüm dünya için sadece Ford Otosan tarafından üretilecek Ford'un hafif ticari araç model ailesinin en yeni üyeleri Tourneo Courier ve Transit Courier, Türkiye'de satışa sunuldu. Tourneo Courier ve Transit Courier; sınıfının en düşük yakıt tüketimini, rekabetçi yükleme hacmini, en kapsamlı güvenlik ve konfor donanımlarını; Van, Kombi Van ve Kombi versiyonlarıyla sunuyor. Ürün mühendisliği ve prototip çalışmalarından üretime kadar tüm mühendislik çalışmaları Ford Otosan tarafından yapılan ve Ford'un küresel ticari araç ailesinin son halkası olan Tourneo Courier ve Transit Courier; Van, Kombi Van ve Kombi olmak üzere üç farklı gövde tipi ve iki dizel motor seçeneğiyle, 36.750 TL'den başlayan anahtar teslim fiyatlarla Türkiye'de pazara sunuldu.

### YENİGÜN: COURİER İLE FORD OTOSAN'IN KÜRESEL KONUMUNU GÜÇLENDİRDİK

Ford Otosan Genel Müdürü Haydar Yenigün, her aşamasında Türk mühendis ve işçilerinin emeğinin olduğu Courier ile Ford Otosan'ın küresel konumunu güçlendirdiklerini söyledi. Yenigün, "B segmentindeki yeni hafif ticari aracımız ile Ford'un yeni ticari araç ürün gamını tamamlamış bulunuyoruz. Ürün mühendisliği ve prototipten fabrika inşaasına, hat kurulumundan üretime kadar tüm mühendislik çalışmalarının Ford Otosan tarafından yürütülmesi bizim için büyük bir onur. Bir ürünün üretilmesi için gereken 4 unsurun tamamını Ford Otosan olarak biz yaptık ve hem Ford bünyesinde hem de Türkiye'de bir ilke imza attık. Ford Avrupa'nın ticari araç üssü Ford Otosan, Tourneo Courier ve Transit Courier için dünyadaki tek üretim merkezi olacak. Ford'un 2014 yılının ilk çeyreğinde Avrupa ticari araç pazarında elde ettiği 10.4% oranındaki son 16 yılın rekor ilk çeyrek pazar payı yenilenen ürün gamının başarısını gösteriyor. Courier ile yepyeni bir sınıfa adım atan Ford'un, bu başarıyı 2017 yılında 3.2 milyon adetlik hacme ulaşması öngörülen Avrupa ticari araç pazarında yeni modelimizle daha da üst seviyeye taşıyacağına inanıyoruz." dedi.

Yenigün, Ford Otosan için olduğu kadar Türk otomotiv sektörü için de önemli bir ürün olan Courier ile otomotiv sanayinin güçlenmesine ve sektörün gelişimine öncülük yapmaya devam ettiklerini belirterek; "Koç Topluluğu ve Ford Motor Company işbirliğinin yeni yıldızı olan Yeniköy Fabrikamız ile son 14 yıldır yeni fabrika yatırımını, Gölcük Fabrikamız'dan sonra, yine Ford Otosan olarak biz gerçekleştirdik. 110.000 kapasiteli Yeniköy Fabrikamız'dan tüm dünyaya ihraç edilecek yeni modelimiz için yan sanayimize 116 milyon euro yatırım yaptık. Sadece Courier için 97 tedarikçiyle çalıştık ve bu büyük proje kapsamında 3 yeni global tedarikçinin de Türkiye'ye yatırım yapmasını sağladık. Yan sanayimizin global pazar ile buluşmasını sağlayarak, Courier ile otomotiv sanayinin gelişimine de katkıda bulunuyor ve 'Sürdürülebilir Büyüme' sloganımızı yineliyoruz." dedi. Bugüne kadar hafif ticaride C platformunda rekabet eden Ford Otosan'ın, Türkiye'de artık B sınıfında da rekabete girdiğini belirten Yenigün; "Yeni fabrikamız, yatırımlarımız ve ürünlerimizle, Türkiye'de hafif ticari araçların önemli bir oyuncusu olmanın verdiği sorumlulukla, iç pazarın büyümesine de katkıda bulunacağımıza inanıyoruz" dedi.

### COURİER'NİN HER AŞAMASINDA FORD OTOSAN MÜHENDİSLERİNİN EMEĞİ VAR

Toplantıda söz alan Ford Otosan Ürün Geliştirme'den Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Ernur Mutlu, yaptığı konuşmada; "Ford Otosan olarak 50 yılı aşkın Ar-Ge deneyimine sahibiz. 1961 yılında 10 kişilik mühendis ekibi ile çıktığımız Ar-Ge yolculuğumuzda bugün 1300 kişilik sektörün en büyük Ar-Ge yapılanmasına sahibiz. Bugüne kadar motor, binek otomobil, ağır ticari, orta ticari ve hafif ticari konularında sayısız projeye imza attık. Ford Otosan Ford'un global hafif ticari geliştirme merkezi haline gelmiştir" dedi.

Ford'un B platformundaki ilk hafif ticari aracını geliştirdiklerini dile getiren Ernur Mutlu, Tourneo Courier ve Transit Courier ile ilgili olarak; "Sektörde örnek teşkil edecek şekilde 40 ay gibi çok kısa bir sürede tamamladığımız, Courier projemize, 490 mühendisimiz emek verdi. 47 platform prototipi, 128 üst yapı prototipi olmak üzere toplam 175 prototip çalışması yaptığımız projenin gelişim sürecinde en üst düzey teknikleri uyguladık. Yaya güvenliği konusunda ilk defa mühendislik analizleri, geliştirmeleri ve prototip araçlarda doğrulamaları yapıldı. Sınıfının en iyi güvenlik seviyesi için testlerimiz ve mühendislik çalışmalarımız oldu. Üstün yakıt ekonomisi ve güvenlik için ağırlık azaltma ve mühendislik optimizasyonları amacı ile farklı ve yeni teknoloji saç malzemeleri en uygun şekilde kullanıldı. Borlu çelik, çift fazlı çelik, yüksek dayanımlı çelik ve sertleştirilmiş çelik ile güçlendirdiğimiz Courier'de yaya güvenliği ve düşük hızlardaki çarpışmalar için hasarı azaltan özel far ve ön cam tasarımı, düşük hızlarda basıncı emen ön ve arka tampon gibi inovatif güvenlik çalışmalarımız oldu. Araç güvenliği ve araç dinamiği için milyonlarca kilometre sürüş, 3800'den fazla test gerçekleştirdik. Bu testlerle iki defa aya gidip gelecek kadar yol kat ettik. Mühendislerimiz 16 farklı ülkede testler yaptı. Aracın yaşam alanında sınıfında bir ilk olan akıllı cihaz istasyonu gibi inovasyonlarımız ve ayarlanabilen bagaj örtüsü gibi fonksiyonel yeniliklerimiz oldu. Bu çalışmaların sonunda şu an için 13'e ulaşan patent başvurumuz oldu. Bildiğiniz üzere dizel motorlarda Ford'un global kalibrasyon merkeziyiz. Bu proje için ilk defa benzinli bir motorun kalibrasyonunu da yaptık." dedi.

### TİCARET HAYATININ BEKLENTİLERİNİ KARŞILAYACAK

Toplantıda Tourneo Courier ve Transit Courier hakkında bilgi veren Ford Otosan Satış, Satış Sonrası ve Pazarlamadan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Aykut Özüner ise konuşmasında Türk halkının ihtiyaçlarını en iyi şekilde karşılayabilen araçlardan biri olacağına inandıkları Tourneo Courier ve Transit Courier ile Türkiye'de önemli satış başarıları yakalayacağına inandıklarını söyledi. Tourneo Courier modelinde Kombi versiyonu, Transit Courier modelinde ise Van ve Kombi Van olmak üzere iki farklı karoser ile satılacak Courier ailesinde 1.5 litre 75 PS gücünde ve 1.6 litre 95 PS gücünde iki farklı dizel motorun sunulacağını belirten Özüner; Trend, Deluxe, Titanium ve Titanium Plus olmak üzere geniş bir donanım seviyesi sunduklarını belirtti. Transit Courier'nin 36 bin 750 TL, Tourneo Courier'nin ise 41 bin 750 TL'den başlayan rekabetçi anahtar teslim fiyatları ile satışa sunulduğunu aktaran Özüner 100 km'de ortalama 3,7 lt yakıt tüketimi ile sınıfının en düşük yakıt tüketimi ve 2,6 metreküplük rekabetçi yükleme kapasitesi sunan Courier modellerinin göz alıcı tasarımı, üstün güvenlik ve konfor donanımları ile ticari araç pazarına hareketlilik getireceğini söyledi.

### FORD'UN GLOBAL TASARIMININ EN GENÇ ÜYESİ

Ford modellerinin global tasarımına uygun şekilde Kinetik Tasarım anlayışı ile dizayn edilen Tourneo Courier ve Transit Courier, trapezoid radyatör ızgarası, çok parçalı ön tamponu, çekik farlarıyla dinamik ve atletik bir görünüme sahip. İç mekanında yüksek kaliteli kokpiti, ergonomik saklama alanları, geniş cam yüzeyleri ve konforlu koltuklarıyla yüksek konfor sunan Tourneo Courier ve Transit Courier'de kullanılan malzeme kalitesi de sınıfının üstünde. Birçok ergonomik saklama alanının yanında Courier ürün gamı için geliştirilen ve ilk defa Courier modelleri ile sunulan Akıllı Cihaz İstasyonu ve Ayarlanabilir Bagaj Örtüsü iç mekanda kullanışlılığı ön plana çıkaran diğer özellikler. İç mekanda ayrıca 5 inçlik Navigasyon ve geri görüş kamerası ekranı, SYNC, deri kaplı direksiyon ve vites topuzu gibi donanımlar kalite hissini yükseltirken sürücüye konfor sağlıyor. Tüm bu üstün özelliklerle birlikte geniş iç mekanıyla ferah bir sürüş sağlayan Courier model gamında Transit Courier 2.6 metreküplük değer ile fonksiyonel kargo alanı sunuyor.

### ÜSTÜN AKTİF VE PASİF GÜVENLİK DONANIMLARI

Üretim aşamasında kullanılan borlu çelik, çift fazlı çelik, yüksek dayanımlı çelik ve sertleştirilmiş çelik ile güçlendirilen Courier ürün gamı ayrıca yüksek aktif ve pasif güvenlik donanımları ile segmentindeki standartları belirliyor. Sürücü ve Yolcu Ön Hava Yastığı, ESP, ABS, Yokuş Kalkış Destek Sistemi, Acil Durum Fren Desteği, Elektronik Fren Gücü Dağıtım Sistemi, ISOFIX Bağlantı Noktaları, Kayar Kapılarda Çocuk Kilidi, Merkezi Kilit ve Immobilizer'ın standart olarak sunulduğu Tourneo Courier'de yarı bağımsız arka süspansiyonlar yolcuların rahatını artırırken üstün sürüş keyfi ve güvenliği de bir arada sunuyor. Courier modellerinde ayrıca yan hava yastıkları, Lastik Basınç Kontrol Sistemi ise opsiyonel güvenlik donanımlar arasında.

### SINIFININ EN DÜŞÜK YAKIT TÜKETİMİ VE KULLANIM MALİYETİ

Tourneo Courier ve Transit Courier Türkiye pazarında 1.5 litre TDCi 75 PS ve 1.6 litre TDCi 95 PS dizel motor seçenekleri ile satışa sunulacak. Start/Stop ve hız sınırlandırıcısı gibi özelliklerle yakıt verimliliğini maksimuma çıkarak motor seçeneklerinden 1.5 litrelik TDCi motor 100 km'de 4,1 litre, 1.6 litrelik TDCi motor ise 3,7 litreye varan ortalama yakıt tüketimi değerlerine sahip. 1.5 litrelik motor kilometrede 108 gr CO2 emisyonu, 1.6 litrelik motor ise kilometrede 97 gr CO2 emisyonu değerlerine sahip. Tourneo Courier ve Transit Courier ayrıca, 3 yıllık kullanım maliyetleri hesaplandığında küçük hafif ticari araç segmentindeki rakiplerine göre avantajlar sağlıyor. 4 donanım seviyesi ile fark yaratacak.

Tasimacilar 6_Layout 2 26.05.2014 15:44 Page 1



## CEVA'YA ÜSTÜN BAŞARI ÖDÜLÜ

CEVA, önceliği güvenlik olan BP Zhuhai ile ortaklığının en başından itibaren, güvenlik kültürünü tesisteki günlük faaliyetlerinde de kullanıyor. BP Zhuhai'nin davranış güvenliği teknolojisi, kalite, güvenlik, sağlık ve çevre (HSE) üzerine odaklanan güvenlik kampanyası serilerinde, CEVA, etkili güvenlik yönetimi konusunda BP Zhuhai'nin bütün tedarikçileri arasında üst sıralardaki yerini koruyor. BP Zhuhai tarafından istenen zorunlu eğitime ilave olarak, CEVA yıl boyunca güvenlik denetim ve değerlendirmelerini, yangın acil durum ve tesisler için acil durum tahliye tatbikatlarını kapsayan düzenli güvenlik kampanyalarına ön ayak oluyor. Aynı zamanda depo yönetiminde CEVA, HSE yönetimi dahil olmak üzere operasyonel süreçleri daha da iyileştirecek, kendi sürekli iyileştirme programının bir unsuru olan Kaizen'i uyguluyor. CEVA'nın Çin'deki Kontrat Lojistiği Daire Başkanı Jaap Bruining ödülle ilgili olarak, "Lojistik endüstrisinde kuralcı yönetimi ve HSE'de yüksek standardı ile bilinen BP, CEVA'nın operasyonlarının her parçasına nüfuz ettiği çalışma ortaklıklarından biridir. Çözüm odaklı çalışmamız, uzun vadeli ve başarılı ortaklığımızı sürdürmemizin temel disiplinidir. İnanıyorum ki hem BP Zhuhai hem de CEVA tarafından paylaşılan sürekli iyileştirmeler ve operasyonel mükemmellik ortaklığımızı daha yüksek bir seviyeye çıkaracaktır." dedi.

# Mercedes-Benz Türk'ten kamyon şoförlerine özel dinlenme salonu

Adapazarı Pamukova'daki Özdemir Dinlenme Tesisleri içerisinde yer alan "Mercedes-Benz Dinlenme Salonu" kullanıma açıldı.

Mercedes-Benz Türk 3 Mayıs'ta Adapazarı Pamukova'daki Özdemir Dinlenme Tesisleri içerisinde kamyon şoförlerine özel olarak sunduğu Mercedes-Benz Dinlenme Salonu'nun açılışını yaptı. Kamyon şoförleri bu vesile ile gerçekleştirilen Kuru-Pilav Etkinliği'nde Mercedes-Benz Türk yönetici ve çalışanları ile birlikte yemek yiyerek sohbet etme imkanı yakaladılar.

Mercedes-Benz Türk'ün kamyon şoförleri için özel olarak sunduğu Mercedes-Benz Dinlenme Salonu'nda 7/24 dijitürk yayını, ücretsiz bir internet cafe ve şarj ünitelerinin yanı sıra, rahat dinlenme koltukları ve çay ikramı da bulunuyor. Mercedes-Benz kamyon şoförlerinin büyük ilgi gösterdiği etkinlikte katılımcılar yeni dinlenme salonunun keyfini çıkarırken sektörün bugünü ve yarınını, yol hikâyelerini Mercedes-Benz yetkilileri ile paylaştılar. Mercedes-Benz Türk Pazarlama ve Satış Direktörü Süer Sülün ve Kamyon Pazarlama ve Satış Müdürü Bahadır Özbayır açılışa katılarak kamyon şoförleri ile sohbet ettiler.

Mercedes-Benz Türk Pazarlama ve Satış Direktörü Süer Sülün bu buluşmada şirketin 2013 yılını 17.000 adetlik rekor bir satış ile tamamladığının ve kamyon pazarında tam 12 yıldır üst üste elde edilen pazar liderliğinin altını çizdi. Sülün, Mercedes-Benz Türk olarak, her zaman faaliyetlerinin odağına müşterileri koymalarının, beklenti ve ihtiyaçları sürekli olarak değerlendirerek, bunları AR-GE çalışmalarına entegre etmelerinin markayı daha da güçlendirdiğini vurguladı. Yatırımlarını sürdürdüklerini, finansman seçeneklerini çeşitlendirdiklerini, 2.El şirketi TruckStore ile Mercedes-Benz garantisi ile ürün sunabildiklerini belirten Sülün; başarılı çalışmalarının sorumluluklarını arttırdığını ve Mercedes-Benz Türk olarak bu sorumluluğun gereğini yerine getirmeye devam edeceklerini söyledi.

Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Müdürü Bahadır Özbayır ise sektör ve müşteri ile olan yakın teması daima koruduklarını, bu sayede ihtiyaca uygun kaliteli ürünlerin yanı sıra, piyasa dinamiklerine uyum sağlayabilen, esnek yapılarının kendileri için büyük bir avantaj olduğunu belirtti. Özbayır, düzenledikleri etkinlik kapsamında kamyon şoförleri ile bir araya gelme fırsatı buldukları için çok mutlu olduklarını, açılışını gerçekleştirdikleri Mercedes-Benz Dinlenme Salonu'nun Mercedes kamyon kullanıcısı olsun olmasın tüm şoförler için iyi bir dinlenme imkanı sunmasını dilediğini ifade etti.

ÇEVRE DUYARLILIĞI İKİ ŞİRKETİ BİR ARAYA GETİRDİ

# Alman ZF Friedrichshafenag firmasının lojistik iş ortağı Borusan Lojistik oldu

**Almanya'nın önemli sanayi kuruluşlarından ZF Friedrichshafen AG, Türkiye'de lojistik hizmetlerini Borusan Lojistik'ten almaya karar verdi.**

7 Mayıs 2014- İstanbul. Dünyanın önde gelen otomotiv yan sanayi şirketlerinden ZF Friedrichshafen AG, Almanya' da yerleşik tüm şirketleri ile Türkiye' deki ZF Sachs Süspansiyon Sistemleri San. ve Tic. A.Ş.,ZF Services Türk San. ve Tic. A.Ş. ve ZF Lemförder Aks Modülleri Sanayi ve Tic. A.Ş. şirketlerinin Almanya ve Türkiye arasındaki karşılıklı kara nakliye hizmetlerini Borusan Lojistik'ten almaya karar verdi. Aktarma organları, şanzıman ve şasi bileşenleri üreten ZF'nin ürün ve hammaddelerini Borusan Lojistik taşıyacak.

Otomotiv tedarikçileri listesinde dünyada ilk 10 arasında yer alan ZF'nin, ZF Almanya, ZF Türkiye ve Türkiye arasındaki tüm müşteri, tedarikçi ve grup içi yüklerinin nakliye organizasyonlarını 1 yıl uzatma opsiyonlu olarak, en az 2 yıl süreyle Borusan Lojistik gerçekleştirecek.

ZF'nin bu kararında Borusan Lojistik'in ÇEKÜL ile birlikte yürüttüğü bir milyon ağaç dikme kampanyası ve müşterileri için yaptığı operasyonlar sonucunda onlar adına ağaç dikme taahhüdü de etkili oldu. Özellikle Borusan Lojistik'in her 10 konteyner elleçleme için 1 ağaç ve her 10 taşıma için 1 ağaç dikme kampanyası ZF'nin kararında önemli rol oynadı. Borusan Lojistik müşterisi için ayda 20 ağaç dikecek.

### AĞAÇ DİKİM TÖRENİ YAPILDI

İki şirketin oluşturduğu "yeşil" iş ortaklığını kutlamak üzere 6 Mayıs 2014 Salı günü ZF'nin Gebze fabrikasının bahçesinde temsili bir ağaç dikme töreni yapıldı. Törene Almanya'dan ve Borusan Lojistik'ten üst düzey yetkililer katıldı. Borusan Lojistik Genel Müdürü Kaan Gürgenç, Borusan Lojistik Genel Müdür Yardımcısı İbrahim Dölen ve Borusan Lojistik Uluslararası Karayolu Taşımacılığı Ticari Fonksiyonlar Grup Müdürü Volkan Yıldırım, Borusan Lojistik Uluslararası Karayolu Taşımacılığı Orta Avrupa Operasyon Müdürü Erdem Doruk'un yanı sıra, ZF'den Endirekt Malzemeler Kurumsal Satınalma Başkan Yardımcısı Rainer Wiedmann, Lojistik Servisler Kurumsal Satınalma Müdürü Matthias Lang, ZF Sachs Süspansiyon Sistemleri San. ve Tic. A.Ş. Genel Müdürü Jürgen Brand ve ZF Türkiye Endirekt Malzemeler Ortak Satınalma Müdürü Hakan Tarlan törende hazır bulundu.

EMF Büyükkarcı Lastik San. ve Tic. Ltd. Şti.
T: +90 232 472 2266
E: info@buyukkarcigrup.com
W: www.emfbuyukkarci.com

Sertaş Lastik San. Tic. A.Ş
T: +90 444 0136
E: info@sertaslastik.com
W: www.sertaslastik.com

Ak-Set Ltd. Şti.
T: +90 332 251 7300
E: akset@ak-set.com.tr
W: www.ak-set.com.tr

www.alcoawheels.com

ALCOA

# DHL SUPPLY CHAIN Dünya İş Güvenliği ve Sağlığı Haftası'nı kutladı

Mayıs 2014: İş ve işçi güvenliğini her zaman ön planda tutan DHL Supply Chain Türkiye, bu kapsamda başlattığı Dünya İş Güvenliği Haftası etkinliklerinin dördüncüsünü 28 Nisan haftasında düzenledi. İş Güvenliği ve Sağlığı alanında farkındalık oluşturmak için bir fırsat olarak görülen bu özel günde, DHL Supply Chain çeşitli posterler, bilgilendirmeler, e-kartlar ve konuyla ilgili makaleler gibi materyaller yoluyla tüm hafta boyunca süren bir bilinçlendirme kampanyası yürütüyor.

Hakan Kirimli

### DÜNYADA VE TÜRKİYE'DE İŞ GÜVENLİĞİ

Uluslararası Çalışma Örgütü ILO (International Labour Organization) genellikle kazaların sadece %2'sinin korunması mümkün olmayan kazalar olup, %98'inin genel olarak korunulması mümkün olan kazalar olduğunu bildiriyor. İş kazalarında Avrupa ve dünyada ilk sıralarda, ölümle sonuçlanan iş kazalarında ise Avrupa`da birinci, dünyada üçüncü sırada yer alan Türkiye'de tüm iş süreçlerinde "güvenli çalışma" anlayışını benimsemek büyük önem taşıyor.

DHL Supply Chain Türkiye, ülkemizde yürüttüğü faaliyetlerde yer alan ilgili tüm kişilerin sağlık ve güvenliğine önem veriyor. DHL Supply Chain, Türkiye genelinde sağlık ve emniyetlerini etkileyen konularda çalışanların bilgilendirilmesi, İş Sağlığı ve Güvenliği konularında fikir paylaşımı için 2013 yılında 6328 adam/saat İş Sağlığı ve Güvenliği eğitimi gerçekleştirdi. Ayrıca Türkiye genelinde, çalışma alanlarında "ilk yardımcı" ihtiyacının karşılanması için 2013 yılında 11 oturum İlk Yardımcı Eğitimi düzenledi ve 45 DHL Supply Chain çalışanı "İlk Yardımcı Sertifikası" sahibi oldu. DHL Supply Chain Türkiye genelinde, 2013 yılında tüm operasyonların katılımları ile İstanbul Büyükşehir İtfaiyesi eğitmenleri tarafından 3 günlük "Yangın Güvenliği Eğitimleri" verilerek 223 katılımcı sertifikalandırıldı. Ayrıca DHL Supply Chain Türkiye tesisleri aylık olarak İş Sağlığı ve Güvenliği Departmanı tarafından tetkik edilerek; gözlemler aylık İş Sağlığı ve Güvenliği Raporu olarak yayınlanıyor.

DHL Supply Chain olarak, her yıl Dünya İş Güvenliği Haftası'nda 'Önce Güvenlik' demenin önemini bir kez daha vurguladıklarını belirten DHL Supply Chain Türkiye Genel Müdürü Hakan Kırımlı, "Dünya İş Güvenliği Haftası bize takımlarımızla birlikte kendi iş sahalarımızda önem taşıyan güvenlik konuları üzerinde çalışmak için önemli bir fırsat veriyor. Bu özel günde ekibimizi, kendi sahalarındaki güvenlik konularını tanımlamaya ve bunlara hem yaratıcı hem sürdürülebilir çözümler geliştirmeye davet ediyoruz. DHL Supply Chain olarak, Dünya İş Güvenliği Haftası'nı çok farklı etkinliklerle değerlendiriyoruz. Şimdiye kadar farklı ülkelerde yapılan etkinlikleri de hatırlayacak olursak; iş sağlığı ve güvenliği sohbetleri, ilk yardım ve yangın eğitimleri, güvenlik konulu yarışma ve testler, tüm çalışanların katılabileceği poster yarışmaları, öğrenciler için araç güvenlik eğitimleri, tahliye tatbikatları, role-play'ler, koruyucu giysi ve ekipman defileleri sayılabilir. Müşterilerimiz ve iş ortaklarımız da her geçen yıl etkinlikleri artan ilgiyle karşılıyor" şeklinde konuştu.

Tasimacilar 7_Layout 2 26.05.2014 15:44 Page 1



## 4 GOODYEAR YAZ LASTİĞİNE 1 BMW!

Dünyanın lider lastik üreticilerinden olan Goodyear'dan 7 Nisan – 30 Haziran arasında 4 adet Goodyear yaz lastiği alanlar, her 400TL ile BMW 5.20i kazanmak için 1 çekiliş hakkı yakalıyor. World' e özel 9 taksit fırsatı sunulan kampanyaya katılanlar anında hediye tişört kazanacak. Islak zeminde frenlemede A etiket değerine sahip EfficientGrip Performance ve BMW kampanya iletişimi AVM'lerde ve caddelerde yapılan etkinliklerle de dolu dizgin devam ediyor. Goodyear'dan 4 adet yaz lastiği satın alanlar 'bedelsiz' bir şekilde BMW fırsatı yakalıyor! Kampanya daha çok sayıda tüketiciye ulaşmak için AVM'lerde gerçekleştirilecek etkinliklerle duyuruluyor. Kampanya hediyesi olan beyaz BMW 520i AVM'lerde lastiksiz olarak bir kaidenin üzerinde sergilenirken, stand üzerinde 4 adet EfficientGrip Performance da bulunacak. Yine iPad'ler ile Goodyear standını ziyaret edenlerin fotoğraf çekimleri yapılacak. İzin alarak Goodyear'ın Facebook sayfasına eklenen fotoğraflardan en çok beğeni alanlara ise çeşitli hediyeler kazanma şansı yakalayacak. Goodyear'ın yeni yaz kampanyası, farklı akivitelere de sahne olacak.

### STRALİS NATURAL POWER EURO VI:

# Sürdürülebilir çevrecilik ve işletme verimliliği alanlarında şampiyon

Iveco'nun doğalgazlı yeni ağır sınıf aracı Stralis Natural Power Euro VI'nın ilk partisi hazır ve Avrupa'daki müşterilere dağıtılmaya başlandı. Iveco bu alanda mücadele etmeyi uzun süre önce benimsemişti; özellikle dağıtım, kısa, orta ve uzun mesafe lojistik ile atık toplama ve transferi gibi belediye görevlerini içeren ulaşım görevlerinde. Son gelişmeler çerçevesinde Iveco, tüm sınıflara yönelik (orta, ağır ticarî araçlar ve otobüsler) doğalgazlı araçlar sunarak alternatif yakıtlar konusunda sektördeki liderliğini korudu. Bugüne kadar 2000'i 2013'te olmak üzere 12 000 araç satıldı.

Stralis Natural Power Euro VI'nın 2 ve 3 dingilli rijid ve 4x2 çekici'den oluşan geniş ürün yelpazesi Iveco müşterilerinin sayısız ihtiyacını karşılıyor. Araçlar, 270 ila 330 beygir arası değişen güçlerde Cursor 8 Natural Power motor kullanıyor ve dizel modellerinin de üretildiği Madrid'deki aynı fabrikada birleştiriliyor. Motor, 16 vites manuel ZF şanzıman ya da hidrolik tork konvertere sahip 6 ileri otomatik vites Allison şanzıman ile beraber geliyor. CNG modellerin yakıt tankı kapasiteleri 400 ila 1300 litre arasında değişmekte ve müşteri ihtiyacına göre düzenlenebilmekte.

CNG'nin yanı sıra orta ve uzun mesafe görevler için de 750 KM menzil ile LNG'li Stralis Natural Power mevcut. AT440S33T/P LNG çekici, standart olarak 4 adet 70 litrelik CNG tankı ve 525 litrelik kriyojenik LNG tankına sahip. Doğalgaz –130 derecede 9 bar basınçla sıvı olarak saklanıp motora enjekte edilmeden önce gaz hâline çevrilmekte.

Iveco, Euro V'ten Euro VI'ya geçişte CNG teknolojisindeki stratejisini kanıtlamış tek Avrupalı üretici: FPT Endüstriyel'in doğalgazlı motorları karakteristik olarak stokiyometrik yanma, yani kimyasal olarak dengeli hava–yakıt oranı ile çalışıyor; %100 doğalgazlı; bujili Otto çevrimi hava–yakıt karışımını bir common rail vasıtasıyla enjekte ediyor, her silindirde iki enjektör bulunuyor. Egzoz gazı üç yollu katalizör ile standart bir biçimde işleniyor ve herhangi bir katkı maddesi gerektirmiyor.

Araç, çevrecilik ve sürdürülebilirlik adına olduğu kadar müşterinin düşük işletme maliyetleri konusunda da sayısız avantaj barındırıyor. Salınımlar konusunda Euro VI doğalgazlı motor, Euro VI dizel rakibine göre daha "yeşil". Doğalgaz salınım parçacıklarındaki düşük seviye (dizelde –%95) sayesinde inanılmaz temiz bir yakıt. Ek olarak bu araçlar bio–metan kullanıldığı takdirde karbondioksit salınımını %10 ila %100 arasında azalma olanağı sağlıyor. Son olarak Iveco, dizel rakiplerine göre ortalama 5 desibel daha sessiz bir araç sunarak onu atık toplanması ve gece dağıtımı için harika bir araç yapıyor.

Maliyet verimliliği konusunda genel Toplam İşletme Maliyeti %10'a kadar tasarruf sağlıyor. Bu maliyeti oluşturan en önemli kalemlerden yakıt konusunda da dizele göre daha ucuz olan doğalgaz yakıt giderlerinde %40'a varan bir düşüş sağlayarak kârlılığı arttırıyor.

# Mercedes-Benz Finansal Hizmetler "Finansın En İyi İşvereni" seçildi

Her yıl dünya çapında 49 ülkede 6 bine yakın şirketin toplamda 12 milyondan fazla çalışanını analiz eden Great Place to Work® Enstitüsü, Capital Dergisi işbirliğiyle gerçekleştirdiği araştırmada, şirketlerin çalışan perspektiflerini ve insan kaynakları süreçlerini analiz ederek konumlarını belirlemenin yanı sıra "Türkiye'nin En İyi İşverenleri" listesindeki yerlerini de belirliyor. "Great Place to Work", 2014 yılı için Türkiye'nin "En İyi İşverenleri" ödüllerinin sahiplerini "50–500 çalışanı olan şirketler", "501 ve üzeri çalışanı olan şirketler", "Finansın En İyi İşvereni" ve "IT'nin En İyi İşvereni" olmak üzere dört farklı kategoride belirledi.

### FİNANSIN EN İYİ İŞVERENİ "MERCEDES–BENZ FİNANSAL HİZMETLER" SEÇİLDİ

20 Mayıs akşamı Le Meridien Otel İstanbul'da düzenlenen ödül töreninde açıklanan sonuçlara göre, Mercedes–Benz Finansal Hizmetler, 2014 yılında "Finansın En İyi İşvereni" seçilirken, "50–500 çalışana sahip şirketler" kategorisinde de ikincilik ödülünü elde etti. Mercedes–Benz Finansal Hizmetler, geçtiğimiz yıl da "Finansın En İyi İşvereni" seçilmişti.

### MERCEDES–BENZ FİNANSAL HİZMETLER GENEL MÜDÜRÜ TOLGA OKTAY;

"Şirketimizin müşteri memnuniyetinin, dolayısı ile başarısının devamlılığı ancak çalışanlarımızın mutluluğu, şirkete bağlılığı ve güveni ile mümkündür. Başarıya giden yolda en önemli kaynağımız çalışanlarımızdır. Great Place To Work 2014 kapsamında, şirketimiz nezdinde % 97 oranında çalışan katılımı ve katılanların % 94'ünden de olumlu geri bildirim alındığını öğrendik. Bu Mercedes–Benz Finansal Hizmetler olarak pozitif çalışan yaklaşımımızın ve yenilikçi insan kaynakları uygulamalarımızın da başarıya ulaştığının bizler için güzel bir göstergesi oldu." şeklinde görüşlerini dile getirdi.

Oktay; Mercedes–Benz Finansal Hizmetler'in çalışanlarına duyduğu saygı ve takım çalışmasına verdiği değer, çalışanların şirketin bir parçası olmaktan keyif aldıkları iş yeri haline getiriyor. Şirketin saygı, dürüstlük, disiplin ve tutku başlıkları altındaki temel değerleri, aynı zamanda başarıya giden yoldaki pusulasını da oluşturuyor. Yıllardır açıklanan anket sonuçları üzerine gerçekleştirilen grup toplantılarının, toplantılarda 'Çalışmak için harika bir yer' sloganıyla ortak olarak alınan kararlarının ve şirket nezdinde sürdürülen istikrarlı aksiyon planlarının sonuçlardaki etkisi ise oldukça büyük. Yola çıkılırken neye ihtiyaç duyulduğu, nasıl karşılanabileceği, ne fayda sağlayacağı düşüncesi ile hareket ediliyor. Ortak fikir birliği ile üretilen düşünceler zaten çalışanlar tarafından kabul görmüş olduğu için her uygulamada başarı sağlanıyor. Kısacası bu herkesin elinin değdiği, emeğinin olduğu ortak bir sonuç." diye konuştu.

ERTUĞRUL TARHAN

## Teşekkürler EPDK Sensiz olmaz

2005 öncesi kamu tarafından belirlenen akaryakıt fiyatları 01.01.2005 ten itibaren serbest fiyatla satılmaya başlandı.

Rekabet ile Tüketicinin akaryakıtı daha ucuza satın alabileceği düşüncesi ile geçilen serbest piyasa fiyatlarında geçen zaman içinde devletçe belirlenen ÖTV ve KDV'nin dışında kalan akaryakıt maliyetlerinde daha fazla artış olunca ve muhtelif zamanlarda bu konuda uyarılarda da bulunan Enerji Piyasası Düzenleme Kurulu 20.03.2014 tarih ve 4927 sayılı Kurul Kararı çerçevesinde 21.03.2014 tarihinden itibaren 2 ay süre ile aşağıdaki tablo da ki hesaplama yöntemi ile Benzin ve Motorin fiyatlarını uygulama kararı aldı.

İlk olarak 22 Mart gecesi ,vergiler dahil ilgili gün/günlerde geçerli olacak lira/litre cinsinden akaryakıt rafineri çıkış fiyatının, akaryakıt dağıtım tavan fiyatı ve akaryakıt bayi tavan fiyatının nasıl hesaplanacağı belirlendi ve EPDK tarafından akaryakıt satış fiyatları her salı ve cuma günleri EPDK internet sitesinde ilan edilerek kamuoyuyla paylaşıldı.

21.05.2014 Tarihindeki İstanbul Avrupa Yakası Akaryakıt Tavan Satış Fiyatları

| | Fiyat Bileşenleri | Benzin Türleri | Motorin Türleri |
|---|---|---|---|
| | CIF FİYAT ($/Ton) | 1013,25 | 931,5 |
| | Dolar Kuru | 2,1019 | 2,1019 |
| PF | Parite Fiyatı (TL/Ton) | 2129,75 | 1957,92 |
| | ÖTV (TL/LT) | 2,1765 | 1,5945 |
| | GP (TL/LT) | 0,00231 | 0,00231 |
| | Yoğunluk (Ton/m3) | 0,775 | 0,845 |
| RF | Rafineri Fiyatı (KDV DAHİL) | 4,54 | 3,86 |
| M | Üst Sınır Marj (TL/LT) | 0,37 | 0,37 |
| ADF | Akaryakıt Dağıtım Fiyatı (KDV DAHİL- TL/LT) | 4,76 | 4,08 |
| ABF | Akaryakıt Bayi Fiyatı (KDV DAHİL -TL/LT) | 4,98 | 4,30 |

Dağıtıcı ve bayi paylarının toplamını Tavan fiyat olarak benzin ve motorinde litrede 37 kuruş ile sınırlandıran Kurul kararı sayesinde, yaklaşık 2 aydır benzin türlerinin litresi ortalama 13 kuruş, motor in türlerinin litresi ortalama 30 kuruş indirimli satışa sunulması ile 2 ay içinde Tüketiciye ortalama 500 Milyon TL maliyet avantajı sağladığı ifade edilmektedir.

EPDK'nın web sitesinde yayınlanan yukarıdaki tablo ve basın açıklaması ile dağıtıcı ve bayi paylarının toplamını benzin ve motorinde 37 kuruşa indirerek sınırlandıran "Tavan fiyat uygulamasına yönelik 2 aylık kanuni sürenin 21 Mayıs 2014 Çarşamba saat 24.00 itibariyle sona ereceğini, EPDK'nın bugüne kadar olduğu gibi bundan sonraki süreçte de kanuni sorumlulukları çerçevesinde piyasada fiyat oluşumlarını titizlikle izleyerek, rafineri, dağıtıcı ve bayi paylarının en yakın erişilebilir dünya serbest piyasa oluşumu ile uyumluluk göstermesi hususunu kararlılıkla yakından takip edeceğini" duyurdu.

Yaşantımızda su ile eş değerde önemli olan akaryakıtın, kamu yararına başlatılan 2 aylık Akaryakıt fiyatı uygulamasının yine kamu yararı gözetilerek bundan sonra da EPDK marifetiyle aynı şekilde belirlenmesini, Maliye Bakanlığımızın da Akaryakıt fiyatı içindeki ÖTV ve ÖTV üzerinden hesaplanan KDV'nin de iyileştirmesini dilerim.

YENİ STRALIS HI-WAY

WINNING ON THE HI-WAY

Yeni Stralis Hi-Way: Truck of the Year 2013.
İşletme maliyetlerini minimuma indiren üstün teknolojisi, daha fazla güç ve daha fazla tork sağlayan motoru, kusursuz stili ve konforu sayesinde dünyada uzun yol taşımacılığında yılın kamyonu
**Yeni Stralis Hi-Way şimdi Türkiye'de.**

IVECO
WWW.IVECO.COM

# OYDER Başkanı Şükrü Ilısal görevini bıraktı

Türkiye'de otomotiv sektörünün, Otomotiv Yetkili Satıcıları'nı temsil eden tek sivil toplum kuruluşu olan OYDER'de 2004 yılından bugüne, Kurucu Yönetim Kurulu Üyeliği, Genel Sekreterlik, Başkan Yardımcılığı ve 4 yıldır da Yönetim Kurulu Başkanlığı görevlerinde bulundum.

Sağlık sorunlarım nedeniyle 20 Mayıs 2014 tarihinde OYDER Başkanlığı'ndan ayrılma kararı almış bulunmaktayım. Başta siz değerli basın mensubu dostlarıma, tüm distribütör şirket, sermayedar, yönetici ve çalışanlarına, devlet ve özel sektör temsilcilerine, ODD, OSD, TAYSAD, OİB başkanları, yönetim kurulları ve yöneticilerine ve derneğimizin saygıdeğer üyelerine geçen süre zarfında OYDER'e sağladıkları katkılarından dolayı şükranlarımı iletmek istiyorum. Ayrıca, 10 yıldır beraber çalıştığım tüm yönetim kurullarındaki değerli yol arkadaşlarıma bana gösterdikleri teveccüh için teşekkür ediyorum. Seçilecek yeni Yönetim Kurulu ve Başkanımızın Türkiye'deki yetkili satıcılık müessesinin gelişmesi için attığımız adımları, elbirliği ile daha da ileri taşıyacaklarına inancım tamdır.

**Yıl:** 3 **SAYI:** 92 **FİYATI:** 50 kuruş - **MAYIS 2014**
GAZETENİN YAYIN PERİYODU: HAFTALIK
YAYIN TÜRÜ: YEREL/SÜRELİ
**www.tasimacilar.com**

TAŞIMACILAR

KURUCU
M.Naci KALENDER
İmtiyaz Sahibi
Mete Turizm Basın ve Yayıncılık Hizmetleri San. ve Tic. Ltd. Şti. Adına
**M. Mete KALENDER**

Haber Koordinatörü: **Erhan TEKİNDUR**
Hukuk Danışmanı **Av. Uğur AMASYA**
Redaksiyon: **Abdullah Karataş**
Muhabir: **Özge DURMAZ** **Elif ÖZDURAN** **Şeniz SEZER**
Grafik Tasarım: **Faruk KILIÇ**

ANADOLU TEMSİLCİLİKLERİ
Ankara: **Efecan BARUT**
İzmir: **Orkut IŞIKALP**
Edirne: **KAPIKULE-HAMZABEYLİ Mehmet ŞENOL** (Edirne Gazetesi)
Hatay - Reyhanlı - CİLVEGÖZÜ: **Abit KIZILCA** (Rehber Gazetesi)
Hatay: **Hasan YETMEZ**
Mersin: **Meltem AHATOĞLU**
Ardahan - Posof - TÜRKGÖZÜ: **Bülent KILIÇ**
(Kılıç Ofset)
Iğdır-DİLUCU: **Serdar ÜNSAL**
Ağrı Doğubayazıt GÜRBULAK: **Selehattin KAÇURU**
Artvin-Hopa-SARP: **Hayati AKBAŞ**
Şırnak-Silopi-HABUR: **Halil ÇOŞKUN**
Cizre: **Emin Dilovan KINAY** (Haber 73 Gazetesi)

**Adres:** Ihlamurdere Cad, No:5 K:4 Beşiktaş - İstanbul
**Tel:** (0212) 258 77 86 - 87 Fax: (0212) 259 78 85
**GSM:** 0532 304 60 77 **E-MAIL:** info@tasimacilar.com
info@tasimacilargazetesi.com
**BASILDIĞI YER:** İhlas Gazetecilik A.Ş. Merkez Mah. 29 Ekim Cad. İhlas Plaza No:11 A /41 Yenibosna - Bahçelievler - İSTANBUL

Köşe yazılarının sorumluluğu yazarlarına aittir.
Taşımacılar Gazetesi basın meslek ilkelerine uymaya söz vermiştir.

Tasimacilar 8_Layout 2 26.05.2014 15:46 Page 1

## GOODYEAR'IN DESTEĞİYLE ÖĞRENCİLER, LASTİĞİN ÖNEMİNİ YERİNDE ÖĞRENDİ

Goodyear, 2012 yılında hayata geçirdiği Trafikte Gençlik Hareketi projesiyle öğretmenler, öğrenciler, veliler ve okul servis sürücülerinde trafik güvenliği ve bireysel sorumluluklar konusunda farkındalığı geliştirmeyi hedefliyor. Ders programına 2012-2013 eğitim öğretim yılında dahil edilen Trafik ve İlk Yardım dersi kapsamında öğrencilere, trafikte tehlike yaratmamak, tehlikelerden korunmak, sürücü, yaya ve yolcu olarak trafik kurallarına uymak ve duyarlı olmak, sorumlu davranmak konusunda olumlu davranış değişikliği kazandırmak üzere harekete geçen Trafikte Gençlik Hareketi projesi, aynı zamanda öğrencilerin okullarında bulunan Trafik Güvenliği ve İlk Yardım Kulüplerinin faaliyetlerine gönüllülük esasıyla katılımlarını artırmayı da hedefliyor. Projenin okullardaki uygulamalarını desteklemek amacıyla, Ankara Mamak'ta bulunan Abidinpaşa Teknik ve Endüstri Meslek Lisesi'nin öğrencileri Goodyear yetkili bayisi Eurolas'ı ziyaret etti. Burada öğrenciler, güvenli bir yolculuk için doğru lastik seçiminin önemini, mevsime uygun lastik kullanımının sağlayacağı faydaları ve lastiğin yol güvenliği açısından önemini yerinde gözlemledi



### ULUSLARARASI NAKLİYECİLERİN SORUNLARI 7 BAŞLIKTA GÜRCİSTAN'A RAPORLANDI

# Nakliye sektörü Gürcistan'daki sorunların çözümünü istiyor

**Hayati Akbaş** TRABZON

Türkiye-Gürcistan arasında uluslararası nakliyat sektöründe yaşanmakta olan sorunlar yedi başlıkta Gürcistan makamlarına iletildi. Trabzon Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı M. Suat Hacısalihoğlu, raporun iki ülke arasındaki nakliyat sektöründe çalışan oda üyelerinin sorunlarını kapsadığını belirterek Gürcistan hükümetinin iletilen sorunları çözeceğine inandığını söyledi.

TTSO Başkanı M.Suat Hacısalihoğlu, raporda 7 başlıkta toplanan sorunların ise Geçiş Belgelerine Yazılan Cezalar, Gürcistan'ı Transit Geçişlerde Alınan Yol Geçiş Ücretleri, Araçlarımızın TIR Park Alanlarında Bekletilmesi ve Yolların Aşırı Derecede Bozukluğu, Azerbaycan Dönüşlerinde Yakıt Depolarına Ceza Uygulaması, Gürcistan'da Yapılan İhlaller Sonucu Kesilen Astronomik Cezalar, Türk Araçlarının Sigorta Sorunu ve Trafik Cezaların Katlanması konularından oluştuğunu vurguladı.

Hacısalihoğlu, gerek ülkemiz gerekse dünya ticareti için büyük önem taşıyan Sarp Sınır Kapısı'nın bir taraftan da dünyanın en yoğun kara sınır kapısı olmaya doğru hızla ilerlediğini anımsattı. Türkiye-Gürcistan karayolu güzergâhının ipekyolunun en hareketli kavşaklarından birini oluşturduğunu ifade etti. Hacısalihoğlu, ''Bugün bu kapıdan yılda 286 bin tır ve 6,4 milyon insan geçiyor. Rakamlar hızla artıyor. Bu kapıyı en çok kullanan uluslararası nakliyat yapan nakliyeci üyelerimizdir. Ve Bu yoğunlukta gerek Sarp Sınır Kapısı gerekse Gürcistan geçişinde yaşanan sorunlar iyi niyet ilişkileri doğrultusunda çözülecektir..'' dedi.

TTSO Başkanı M. Suat Hacısalihoğlu, ziyarette bulunduğu Gürcistan'ın Acaristan Özerk Bölgesi Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Tahmaz Sahavadze'ye iki ülke arasında nakliyat sektöründeki sorunların çözümünde ortak hareket etmenin yararlı olacağını vurguladı. İş dünyası temsilcileri olarak nakliyat sektörünü sahip çıkılmasında fayda olduğunu dile getirerek raporun Gürcistan'da ilgili makamlara paylaşılmasını istedi. Görüşmeye Türkiye'nin Batum Başkonsolosluğu Ticaret Ataşesi Volkan Berber, TÜRSAB Doğu Karadeniz Yürütme Kurulu Başkanı Suat Gürkök, TÜRSAB Karadeniz Bölgesel Yürütme Kurulu Genel Sekreteri Gökhan Usta, TTSO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Coşkun Kahraman, Üye Özcan İlarslan, DEİK-TTSO Temsilcisi Hakan Savaş, Acarna Nakliyeciler Derneği Başkanı, Acara TSO Genel Sekreteri Ednar Bolkvadze, Özel Kalem Müdürü Giorgi Tuzbenidze katıldı.

### NAKLİYECİLERİN GÜRCİSTAN DA KARŞILAŞTIKLARI YEDİ BAŞLIKTAKİ SORUNLAR ŞÖYLE:

**GEÇİŞ BELGELERİNE YAZILAN CEZALAR, GÜRCİSTAN'I TRANSİT GEÇİŞLERDE ALINAN YOL GEÇİŞ ÜCRETLERİ;**

Firmalarımıza ülkemiz tarafında dağıtılan Gürcistan Geçiş Belgelerine Avrupa'daki gibi sadece dorse plakası yazılmamakta, taşıma yapan aracın hem çekicisi hem de dorsesi Gürcistan Makamlarınca doldurmaktadırlar. Yanlış yazılan harf ya da rakamlar dolayı firmalarımıza 5000 lari gibi cezalar yazılmaktadır.

**GÜRCİSTAN'I TRANSİT GEÇİŞLERDE ALINAN YOL GEÇİŞ ÜCRETLERİ;**

Gürcistan Hükümeti 2011 yılı başından itibaren, ülkesini transit olarak geçen Türk araçlarından 200 Lari (113 USD) yol geçiş ücreti tahsil etmektedir. Haksız olarak alınan bu bedelin kaldırılması adına Türk Makamları da Gürcü araçlarından 113 USD geçiş ücreti almakta ancak UBAK belgesi ile yapılan taşımaları bu uygulamanın dışında tutmaktadır. Türk makamları Gürcü araçlarından UBAK belgesi ile yapılan transit geçişlerde yol geçiş bedeli almazken, Gürcü makamları ayrım yapmaksızın bu bedeli tüm taşımalardan (UBAK belgeli taşımlar dahil) tahsil etmektedirler. Alınan bedelin, transit yolların yapımında kullanılacağı belirtilmişken bu tarihe kadar hiçbir şekilde yollarda bir iyileştirme çalışması olmamıştır. Bu kapsamda, tahsil edilen bu bedelin kaldırılması, mümkün gözükmemekte ise UBAK belgesine haiz Türk taşımacılarından yol geçiş ücreti tahsil edilmemesi iki ülke taşımacıları arasındaki haksız rekabeti önleyecektir.

**ARAÇLARIMIZIN TIR PARK ALANLARINDA BEKLETİLMESİ VE YOLLARIN AŞIRI DERECEDE BOZUKLUĞU;**

Gürcistan üzeri Azerbaycan'a geçişlerde, Kırmızı köprü sınır kapısındaki yoğunluğa istinaden araçlarımız TIR parklarına yönlendirilmekte, hiçbir sosyal tesisin ve alt yapının olmadığı alanlarda sıra beklemektedirler. Aynı şekilde Gürcistan üzeri Türkiye dönüşlerinde, Sarp kapısının yoğunluğu ve Gürcülerin turizm sezonları nedeniyle kapının çok gerisinde Gonye – Kobulet – Khashuri – Kutaisi – Supsa bölgelerinde araçlar park alanları ve toprak zeminlere sokulmakta, sıra düzeni olmayan ve zemin yapısı çok bozuk olan bu alanlarda araçlarımız kazalara karışabilmektedirler. Söz konusu alanların zemin yapılarının kısa vadede en azından mıcır dökülerek ıslah edilmesi, polis tarafından kontrollü sıra düzeninde tutulması; uzun vadede ise sınır kapılarına yakın noktalarda hizmet kalitesi yüksek park alanlarının oluşturulması ve sınır gümrüklerine sıralı şekilde araçların sevk edilmesi, transit taşımacılığın sürdürülebilirliği açısından azami ölçüde gereklidir. Gürcistan hattı boyunca TIR'ların kullandığı yollar aşırı derecede bozuktur. Gürcistan'a girince Batum'un dışından geçen çevreyoluna sevk edilen araçlar için yollarda, hiçbir şekilde ikaz levhası ya da takip edilecek güzergah işareti yer almamaktadır. İkaz levhalarının olmaması nedeniyle, sözde belirlenmiş güzergâh dışına çıkılması durumunda Gürcü polisleri araçlarımızın yanına bitmekte ve araçlara cezalar yağdırmaktadırlar. Diğer taraftan, söz konusu yollar beton bloklardan oluşturulduğundan, blokların çökmüş olması nedeniyle araç tamponlarının kırılabildiği biçimde aşırı şekilde bozuk bir hal aldığı gözlenmektedir. Aynı durum Tiflis güzergâhında da geçerlidir. Araçlar Tiflis içine girmeden, Tiflis'in dışından geçen çevreyoluna yönlendirilmektedir. Söz konusu yolun fiziki şartları son derece kötü olduğundan bu yollarda seyreden araçlarımız maddi açıdan çok büyük zararlar görmektedir. Söz konusu bu yollarda yarı römorkun çekiciden ayrıldığı ve yola düştüğü durumlar zaman zaman yaşanabilmektedir... Gürcü makamları, Türk araçlarından alınan transit yol geçiş ücretlerinin, yolların iyileştirilmesi için alındığını söylemektedirler. Bu bağlamda söz konusu yolların ıslah edilmesi, maddi zararların yaşanmaması ve yol kat etme sürelerinin kısalması açısından son derece gereklidir.

**AZERBAYCAN DÖNÜŞLERİNDE YAKIT DEPOLARINA CEZA UYGULAMASI;**

Gürcistan Makamları aralıklı olarak araçlarımıza depo kontrolleri gerçekleştirmekte, araçlarımızın depolarının standart olmadığı gerekçesi ile cezalar kesmektedir. Gürcistan'da standart deponun tanımı fabrikasınca imal edilmiş ve araçların üzerinde bulunan depolardır, ancak Gürcü Gümrük memurları standart depolara sahip araçlara da ceza yazmaktadır. Bu cezalar 2000 lari ile 4000 lari arasında değişmektedir.

**GÜRCİSTAN'DA YAPILAN İHLALLER SONUCU KESİLEN ASTRONOMİK CEZALAR;**

Gürcistan'da sehven dahi olsa yapılan kural ihlallerinde 5000 Larilik cezalar yazılmakta, hiçbir suretle cezaların kaldırılması mümkün olmamaktadır. İhlal edilen kural bir kaza sonucu yaşanmışta olsa, orantısız biçimde 5000 Larilik cezaların yazılmasının önüne geçilememektedir. Sürücülerimizin verdiği bilgiye göre, cezaya itiraz halinde polislerce kelepçe takılacağı söylenerek sürücülerimiz tehdit edilmektedirler. İhlal ceza oranlarının karşılıklılık esasına göre asgari seviyelere çekilmesi, hangi hususa aykırılığın cezai müeyyide oluşturduğu ve bu müeyyideye uygulanacak ceza oranının ne olacağının Türk makamlarına yazılı olarak bildirilmesi taşımacılarımızın bilgilendirilmelerine yardımcı olacaktır.

**TÜRK ARAÇLARININ SİGORTA SORUNU;**

Gürcistan'da sigorta sisteminin gelişmemiş olması, karşı tarafın hasarını karşılayabilecek bir sigorta poliçesinin olmayışı, araçlarımızın Gürcistan'da karıştıkları kaza durumlarında taşımacılarımız açısından çok ciddi tazminatlar doğurabilmektedir. İki ülke arasında bir sigorta sisteminin kurulması, bunun yanında Gürcistan'ın yeşil kart sigortası sistemine üye olması Türk taşımacılarını çok büyük maddi kayıplardan kurtarabilecektir. Diğer taraftan, kazaya karışan araçlarımız için tutulan kaza tutanaklarının firma temsilcilerine verilmemesi yada çok geç verilmesi firmalarımızı paydaşları karşısında zor durumlara düşürmektedir. Kaza tutanaklarının derhal ilgililere teslimi gereklidir.

**GÖREVLİ MEMURLARIN TUTUMU;**

Üyelerimizden alınan şikayetlerde, sürücülerinin yol hattı boyunca temasta olduğu görev yapan polisler ve gümrüklerde görevli memurlarla karşılaşılan sorunlarda, hiçbir şekilde hak arayışı doğrultusunda itirazda bulunulamamaktadır. Haklı dahi olsanız görevli memurlarca haksız bulunmaktasınız, hakkınızı aramanız halinde tahriklere varan ölçülerde kelepçelenmekle tehdit edilerek ilgili memurlarca sindirilmeye çalışılmaktasınız. Konsoloslukların ve Ticaret Müşavirliklerinin bilgilendirilmesi ve olay yerine intikal ederek meselelere müdahale girişimleri de haksız yere kesilen cezalarla ilgili bir sonuç verememektedir. Gelen şikâyetlerde, polislerin sürücülere ceza yazmak için sudan nedenler çıkardıkları, zorlamalarla hataya sevk ederek usulsüzlük cezaları yazdıkları belirtilmektedir.

**TRAFİK CEZALARIN KATLANMASI;**

Gürcistan'da yazılan bir takım cezalar 1 ay içinde ödenmemesi halinde 10 kata kadar arttırılmaktadır. Sürücülerin dikkatinden kaçan ya da zaman zaman ödenmesine rağmen sonradan tekrar tahsil edilmeye çalışılan cezalarla ilgili Gürcü yetkililerin daha hakkaniyetli, yapıcı ve çözüm üretici olmaları beklenmektedir.

## TIRSAN'dan yakıt tasarrufuna AERO PAKET ÇÖZÜMÜ

Her geçen gün zorlaşan CO2 emisyon kuralları nedeniyle, taşımacılıkta çekici-treyler kombinasyonunun yoğun olarak kullanıldığı Amerika Birleşik Devletleri'nin bazı eyaletlerinde aerodinamik aksesuar kullanımı zorunlu tutulmaktadır. Avrupa Birliği'nde ise, aerodinamik aksesuarların kullanımının yaygınlaştırılması ile ilgili çalışmalar devam etmektedir. Türkiye'nin uyum yasaları ve yönetmelikleri çerçevesinde, yeni kurallara yakın gelecekte adapte olması öngörülmektedir. Tırsan Ar-Ge merkezi, Aero Paket konsept tasarımını ilk kez Kasım 2013'te gerçekleşen İnovasyon Haftası'nda pazara sundu. Tırsan, perdeli tenteli araçlarda uygulamaya aldığı Aero Paketi 2014 Nisan ayı itibariyle frigo araçlarda da opsiyon olarak sunmaya başladı. Frigorifik kutu araçlarda Telematik'i ilk defa pazara sunan Tırsan, Aero Paketi de Türkiye'de pazara sunan ilk treyler üreticisidir.

**TIRSAN'DAN AERO PAKET**

Tırsan, frigorifik treyler üzerine eklenen Aero Paketi ile treyler dış yüzeyinin düşük hava sürtünmesine sahip olması sağlanmıştır. Tenteli / perdeli treyler segmentinde de kolaylıkla uygulanabilen konsept çalışmayla ilgili halihazırda devam eden testlerden elde edilen verilere göre, sabit hızlı kullanımlarda Aero Paket kullanımı ile ortalama % 7-10 daha az yakıt tüketimi sağlamaktadır. Farklı hız ve yükleme koşulları da göz önüne alındığında, yılda 150.000 km yol kat eden bir uzun yol çekici treyler kombinasyonu için yıllık en az 2.000 litrelik bir yakıt tasarrufu sağlanmaktadır. Aero Paketi, treyler çevresindeki hava akışının yönlendirilmesi ile daha dengeli bir sürüş ve yan aksesuarları sayesinde ıslak zeminde treylerin tekerleklerinden ortama yayılan su taneciklerinin çevreye sıçramasını engelleyerek oluşabilecek

## Lojistik sektörü 81 güne kilitlendi

TEM Otoyolu'nun Gebze – Körfez arasındaki bölümünde üstyapı iyileştirilme çalışmaları yapılacağı için bu yol 81 gün süreyle kapalı kalacak. Çalışmaların ilk gününde TEM Otoyolu Gebze gişeleri mevkiinde 10 kilometreyi bulan uzun araç kuyrukları oluştu. Bu durumun Türkiye ve İstanbul'un lojistik operasyonlarının en yoğun bölgesi olan Gebze-Körfez arasında olması, çalışmaların ilk gününden lojistik sektörünü olumsuz yönde etkilemeye başladı. Konu hakkında değerlendirme yapan Batu Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Taner Ankara, Türkiye'de lojistiğin %90'ının karayolu üzerinden gerçekleştirildiğini, bu ağın en önemli parçalarından ve merkezlerinden biri olan Gebze'deki bu çalışmanın sektörde ilk günde şişmeye neden olduğunu belirtti.

Gerçekleştirilen yol çalışmalarının 24 saat sürdüğünü de söyleyen Ankara, normal zamanlarda dahi taşımacılık yapan araçların yürüme yasakları nedeniyle belli saatlerde çalışabildiğini hatırlattı. Mevcut durumun uzun araç kuyrukları oluşturduğunu ve trafik nedeniyle operasyonların gecikmeye başladığını belirtti. Yürüme yasaklarının bu dönemde özel olarak düzenlenmesinin ya da çalışmaların sadece gece yapılmasının az da olsa etkili olabileceğini belirten Taner Ankara, çalışmaların bu şekilde sürmesinin lojistik sektöründeki akışı bozabileceğini ve tedarik zincirlerindeki akışı da etkileyeceğini söyledi. Taner Ankara, dört tarafı denizle çevrili bir ülke için karayolunda yaşanan aksaklığın sektöre bu denli yansımasının temelde yapılan yanlış yatırımlardan kaynaklandığını belirtti.

## LASSA yol sürücülerinin yanında olmaya devam ediyor

Lastik sektöründe 40'ıncı yılını kutlayan Lassa, ilk defa 4 sene önce hayata geçirdiği ''Yola Sağlam Çık'' projesi ile uzun yol şoförlerini yanında olmaya devam ediyor. 12 Mayıs'ta Manisa'da start alan proje kapsamında uzun yol şoförleriyle bir araya gelecek olan ekip, yaklaşık bir buçuk ay boyunca 30 farklı noktayı ziyaret ederek, güvenli sürüş için sağlıklı beslenmeden düzenli fiziksel egzersizin önemine kadar birçok farklı konuda uzun yol sürücülerini bilgilendirmeyi hedefliyor.

''Yola Sağlam Çık'' TIR'ının çekicisi, bu sene projeye Ford Cargo 1846 T özel tasarım modeli ile sponsorluk desteği veren Ford Trucks tarafından sağlanıyor. Petrol Ofisi ise V/Max performans serisi ürünleri ile TIR'ın yakıt sponsorluğunu üstleniyor. Bu güçlü markaların desteğiyle, proje ekibi de yola sağlam çıkıyor.

Lassa ''Yola Sağlam Çık'' projesine katılan uzun yol şoförlerine sağlıklı beslenme ve egzersiz konusunda yapılan bilgilendirme, ölçüm ve değerlendirmelerin ardından içinde özel tavsiyelerin de yer alacağı sağlıklı yaşam rehberi de hediye edilecek. Bunların yanısıra sürücüler, etkinlik alanında yer alan tavla, langırt ve sumo güreşi gibi eğlenceli aktivitelere de katılarak gün içinde yol yorgunluğunu bir mola ile atma fırsatı bulacaklar.

İlk yıllarında göz sağlığı taraması yapılan ''Yola Sağlam Çık'' projesi kapsamında, geçen sene de sağlıklı beslenme ve egzersiz konuları ele alınmıştı. Türkiye genelinde 3.500 şoförle bir araya gelinmiş; 2.347 kişinin katılımı ile yapılan anket sonucunda elde edilen veriler; uzun yol sürücülerinin %70-75'inin fazla kilolarından rahatsız olduğunu; öğün atlayan, aşırı şeker ve yağ tüketen, uzun saatler çalıştıkları için spor yapmaya fırsat bulamayan sürücülerin tansiyon, şeker ve kan yağı değerlerinin yükseldiğini ortaya koymuştu.

Tasimacilar 9_Layout 2 26.05.2014 15:47 Page 1

# Yakıtın her damlası, alınterinizin her damlası kadar değerli.

Tonlarca yük taşıyan Mercedes-Benz kamyonlar, her damlanın hesabını yapar.
Az yakıtla tıpkı sizin gibi çok iş başarır.

Türkiye'de kamyon, Mercedes-Benz'dir.

BLUETEC

Mercedes-Benz İletişim Hattı 4446244
www.mercedes-benz.com.tr
www.facebook.com/MercedesKamyon

Mercedes-Benz
Trucks you can trust

Tasimacilar 10_Layout 2 26.05.2014 15:50 Page 1



## ALLİSON ŞANZIMANLAR, GÜVENİLİRLİĞİNİ BİR KEZ DAHA ORTAYA KOYDU

Frankfurter Entsorgungs- und Service GmbH (FES) isimli Alman atık toplama şirketinde yedi yıl boyunca gerçekleştirilen söz konusu test, tamamen sentetik TES-295 şanzıman yağının ve Allison tam otomatik şanzımanların kombine edilmesi sonucu daha uzun süreli bakım aralıkları ile daha az aşınma avantajlarının elde edildiğini gösterdi. Allison, Alman atık toplama şirketi Frankfurter Entsorgungs- und Service GmbH (FES) ile birlikte araç çalışma süresi, bakım ve işletim maliyeti gibi parametreler üzerindeki etkisini belirlemek amacıyla tam otomatik şanzımanlarını TES-295 şanzıman yağı (Castrol TranSyndTM) ile test etti. Yaklaşık yedi yıllık bir zaman dilimi ve kamyon başına takriben 14,000 saatlik çalışma süresinin ardından FES raporlarında açıklanan sonuçlar, Allison tam otomatik şanzımanların aşınma koşullarından tamamen uzak olduğu ve hiçbir yağ değişim işlemi gerektirmediğini gösterdi.

## KOÇ TOPLULUĞU VE FORD'DAN TÜRKİYE'YE BÜYÜK YATIRIM

# Ford Otosan Yeniköy fabrikasını açtı

**Yarım milyar dolarlık yatırımla hayata geçirilen Ford Otosan Yeniköy Fabrikası'nın açılışı ve dünya pazarları için yalnızca Türkiye'de üretilecek olan Ford'un yeni hafif ticari aracı Tourneo Courier ve Transit Courier'nin hattan iniş töreni; devletin, Ford'un ve Koç Holding'in zirvesini bir araya getirdi.**

Çevreci, engelli dostu, teknolojik ve kompakt bir tesis olarak inşa edilen Yeniköy Fabrikası'nda üretilen Tourneo Courier ve Transit Courier yatırımının prototipten üretime kadar tüm aşamaları Ford Otosan mühendisleri tarafından gerçekleştirildi. Yeni Transit ile toplam 106 ülkeye ihracat hedefleyen Ford Otosan'ın yeni hafif ticari aracı Courier 46 ülkeye ihraç edilerek, Türkiye ekonomisine katkıda bulunacak.

Ford Otosan'ın İnönü ve Kocaeli'nden sonra dünya pazarları için üretim yapacak olan ve yarım milyar dolarlık yatırımla hayata geçirilen Yeniköy Fabrikası'nın açılışı; Başbakan Recep Tayyip Erdoğan, Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanı Fikri Işık, Ekonomi Bakanı Nihat Zeybekçi, Kocaeli Valisi Ercan Topaca ve Belediye Başkanı İbrahim Karaosmanoğlu, Ford Motor Company Başkanı William Clay Ford, Jr, Koç Holding Onursal Başkanı Rahmi M. Koç, Koç Holding Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa V. Koç, Koç Holding Yönetim Kurulu Üyesi ve Ford Otosan Yönetim Kurulu Başkanı Ali Y. Koç, Koç Holding Yönetim Kurulu Üyesi ve Vehbi Koç Vakfı Yönetim Kurulu Başkanı Semahat Arsel, Koç Holding CEO'su Turgay Durak ile Koç Holding, Ford Motor Company ve Ford Otosan üst düzey yöneticileri ile çalışanlarının ve çok sayıda davetlinin katıldığı bir törenle gerçekleşti. Ford Otosan mühendisleri tarafından geliştirilen ve tüm dünya için Yeniköy Fabrikası'nda üretilecek olan Tourneo Courier ve Transit Courier modellerinin de hattan indirildiği törende, Başbakan Recep Tayyip Erdoğan Tourneo Courier'i yakından inceledi.

### BİLL FORD: TÜRKİYE'DE YAPTIĞIMIZ YATIRIMLARDAN HEPİMİZ; FORD, KOÇ VE TÜRKİYE, KAZANÇLI ÇIKTIK

Ford Motor Company Yönetim Kurulu Başkanı William Clay Ford, Jr törende yaptığı konuşmada; "Doksan yıla yakın bir süredir Ford ile Koç arasındaki ilişki hız kesmeden güçlenmeye devam etti. Bu iki şirket arasında ortaklıktan öte bir şey var, o da; her ikisi de en baştan güçlü bir gelecek vizyonuna sahip iki büyük aile işletmesinin bir araya gelmesi. Bu, otomotiv endüstrisinde duymaya alışık olmadığımız uzun soluklu ve başarılı bir ortaklık. Bu başarı ancak güven ve saygı ile elde edilebilecek bir birliktelik. Türkiye'de yatırımlar yaptık ancak bunun da ötesinde sağlam bir dostluğa yatırım yaptık ve bundan hepimiz; Ford, Koç ve Türkiye, kazançlı çıktık" dedi.

Ford markasının global vizyonundan bahseden Ford ayrıca şunları söyledi: "Bugün Ford Otosan'ın hikayesinin bir sonraki bölümünü, yepyeni Yeniköy Fabrikası'nın açılışını kutlamak için buradayız. Yeniköy Fabrikası'nda, dünyanın her yerindeki Ford tesislerinde kullanılan, en ileri ve çevre dostu üretim teknolojileri kullanılıyor. Aynı zamanda iki yepyeni Ford modelinin, Ford Tourneo Courier ve Ford Transit Courier'in de hattan inişini kutluyoruz. Her iki model de sadece burada, yeni Yeniköy Fabrikası'nda üretilecek. Kocaeli Fabrikası'nda üretilen Transit, Transit Custom ve Tourneo Custom modelleri gibi, Courier modelleri de birçok farklı ülkede müşterilerin beğenisini toplayacak. Ford Motor Company'de, global One Ford stratejimiz ile, dünyanın her yerindeki ürün lansmanlarımızın hızını arttırıyoruz. Dünyanın her yerinde, aynı planı izleyen ve aynı hedefe ulaşmaya çalışan tek vücut bir takım olarak, müşterilerimize arzu ettikleri araçları sunabilir ve bütün paydaşlarımız için karlı büyüme sağlayabiliriz."

### ALİ Y. KOÇ: "TARİHİMİZİN EN BÜYÜK YATIRIM DÖNEMİNDEN GEÇİYOR VE ÜLKEMİZİN GELECEĞİNE YATIRIM YAPMAYA DEVAM EDİYORUZ"

Koç Holding Yönetim Kurulu Üyesi ve Ford Otosan Yönetim Kurulu Başkanı Ali Y. Koç konuşmasına Soma'da yaşanan maden felaketinde yaşamını yitiren madencilerimize Allah'tan rahmet, ailelerine başsağlığı ve sabır, yaralanan vatandaşlarımıza da acil şifalar dileyerek başladı. "Koç Topluluğu olarak bugünümüzü ve geleceğimizi inşa ederken, bize ışık tutan, yol gösteren, en temel ilkelerimizden biri, kurucumuz merhum Vehbi Koç'un 'Ülkem varsa ben de varım' sözüdür" diyen Ali Y. Koç, konuşmasına şöyle devam etti: "Kurucumuzdan miras kalan bu felsefe ile ilk günden bu yana ülkemiz için çok çalışmak, yatırım yapmak, üretmek, istihdam sağlamak ve vergi vermek ana düsturumuz oldu. Her zaman uzun vadeli bir bakış açısı ve Türkiye'nin geleceğine duyduğumuz güven ve inançla, yarattığımız katma değeri geliştirmeye odaklandık. Ülkemizin kalkınması, üretimi, ihracatı, Ar-Ge faaliyetleri ve vergi sıralaması içinde aldığımız payı ve öncü rolümüzü hep daha da ileri taşımak için çalışıyoruz. Şirketlerimizin, sürekli olarak bu alanlarda listelerin ön sıralarında yer almaları ve aldıkları ödüller bizi hem gururlandırıyor hem de motive ediyor. Koç Topluluğu olarak daima 'geçmişimiz de yarınımız da Türkiye'de' dedik. Her zaman kısa vadeli dalgalanmalar yerine, uzun dönemli hedeflere odaklanmaya özen gösterdik. Tarihimizin en büyük yatırım dönemini yaşarken, ülkemizin geleceğine yatırım yapmaya devam ettik ve ediyoruz. Bu doğrultuda, Koç Topluluğu olarak 2012 yılında 4,9 ve 2013 yılında 6,4 olmak üzere iki yılda toplam 11,3 milyar TL yatırım gerçekleştirdik. Aynı dönemde gerçekleştirdiğimiz Ar-Ge yatırımlarımız 1,25 milyar TL seviyesindedir. Tüm otomotiv şirketlerimize yaptığımız yatırımlar ise, 2010 yılından bu yana, 10 milyar TL'yi bulmuştur. Bu rakamlar, Türkiye otomotiv sektöründe yapılan en büyük yatırımlardır. Gelecek yıllarda da, halihazırda onaylanmış projelerimiz ile, yatırımlarımızı aynı hızda sürdürmeyi hedefliyoruz."

### ALİ Y. KOÇ: "TEŞVİKLER YATIRIM YOLUNDA SANAYİ KURULUŞLARININ ÖNÜNÜ AÇIYOR"

Katma değeri artıracak Ar-Ge çalışmaları ve büyük ölçekli stratejik yatırımlar için hükümetin desteğiyle sağlanan teşviklerin yatırım yolunda sanayi kuruluşlarının önünü açtığını vurgulayan Ali Y. Koç, açılışını gerçekleştirdikleri Ford Otosan Yeniköy Fabrikası ve bu fabrikada üretilip 46 ülkeye ihraç edilecek Ford Courier hafif ticari aracın, bu desteklerin en canlı örneği olduğunu sözlerine eklerken şöyle devam etti: "Bu vesileyle ifade etmek isterim ki, hükümetimizin çizdiği 2023 vizyonunu sahipleniyor, iş dünyamızı ortak bir hedefte birleştiren çok önemli bir unsur olduğuna inanıyoruz. Bu vizyon uzun bir yol gibi görünse de, hükümetimizin desteği ve Türk iş dünyasının çabası ile omuz omuza yürüyerek kısalacak, özel sektörümüzün sahip olduğu inanç, memleket sevgisi ve azim ile başarılabilecek bir hedeftir. Bu doğrultuda, iş dünyasının desteklenmesi, teşvik edilmesi ve cesaretlendirilmesi devletimizin önceliği olmalıdır."

### ALİ Y. KOÇ: "FORD OTOSAN HER ZAMAN FORD'UN EN BAŞARILI FABRİKALARINDAN BİRİ OLMUŞ VE GLOBAL ARENADA TÜRKİYE'Yİ GÜÇLÜ BİR ŞEKİLDE TEMSİL ETMİŞTİR"

Ford ile 86 yıldır tüm dünyaya örnek olan bir ortaklık sürdürdüklerine de dikkat çeken Ali Y. Koç, Ford Motor Company ve Ford Ailesi'nin, dünya otomotiv sektörünün kurucusu ve en önemli üreticilerinden biri olduklarını belirtti. Ford Otosan'ın ise her zaman Ford'un en başarılı fabrikalarından biri olduğunu belirten Ali Y. Koç, şöyle devam etti: "Şirketimiz, Türkiye'de otomotiv pazarının 12 yıldır pazar lideridir. Ford Otosan ayrıca ihracat liderliğiyle yetinmeyerek, dünya otomotiv sanayinin beşiği olan Amerika'ya Transit Connect ile ihracat yapan ilk Türk otomotiv şirketi olmuştur. Bugün Ford Otosan, üretimde tescillenmiş mükemmelliğine ilave olarak, üstün mühendislik faaliyetleri ile dünya şirketlerine lisans vererek ihracat yapan bir Ar-Ge üssü haline gelmiştir. Yılsonuna kadar, Türk otomotiv sektörünün en büyük Ar-Ge merkezini açarak, bu alandaki gücümüzü daha da perçinliyor olacağız. Ford Otosan'ın ilk üretime geçtiği 1960 yılında, günde 4 otomobil montaj kapasitesi vardı. Kocaeli fabrikamız 2001'de açıldığında toplam kapasitemiz yılda 140 bin araç idi. Bugün ise kapasitemizi toplam 415 bin araca çıkarıyoruz, yani dakikada 1,5 araç üretiyoruz. İhraç ettiğimiz araç sayısı ise 5.800 adet iken geçen sene 230 bin seviyesinde gerçekleşti. Bu yeni proje ile ihracatta 300 bin seviyelerini hedefliyoruz. Bu başarı, Türk insanın, ülkemizin başarısıdır ve Topluluğumuz adına büyük bir övünç kaynağıdır."

### HAYDAR YENİGÜN: GELECEĞE DOĞRU YOLDA İLERLİYORUZ

Ford Otosan Genel Müdürü Haydar Yenigün toplantıda yaptığı konuşmada, "Türkiye otomotiv sanayi için yarattığımız ve geleceğe bir iz daha bırakacağına inandığımız eserimizi hizmete açmaktan gurur duyuyoruz" dedi ve şöyle devam etti: "Ford Otosan bugün 11,5 milyar TL ciro yapan, 3,8 milyar dolar ihracat yapan, 10 bin kişiye ulaşan çalışan sayısıyla Türkiye'nin en büyük otomotiv firması, ihracat lideri ve Türkiye'nin en büyük ikinci büyük sanayi şirketi haline gelmiştir. Ford Otosan son 5 yılda toplam 1.9 milyar dolar net ihracat fazlası ile Türkiye'nin cari açığını kapatma konusunda önemli bir katma değer yaratmaktadır" dedi. Yenigün, "Kocaeli fabrikamız ve İnönü fabrikamızın ardından Türkiye'nin bir numaralı otomotiv şirketi olarak şimdi de Yeniköy Fabrikası ve yeni hafif ticari aracımız Courier'in üretimi ile yatırımlarımıza devam ediyoruz. 2011 ve 2014 yılları arasını kapsayan 4 yıllık süreçte, toplam 1.6 milyar dolar yatırım ile geleceğe sağlam adımlarla ilerliyoruz. Bugün resmi açılışını yaptığımız Yeniköy fabrika yatırımımız ile yeni hafif ticari aracımız Courier için yarım milyar dolar yatırım gerçekleştirdik. Ford Otosan olarak bu yatırımı gerçekleştirirken, hayata geçirdiğimiz her yeni projede yan sanayide büyük yatırımlar yapılmasını da sağlıyoruz. Son 4 yıllık süreçte yan sanayimizin 500 milyon dolar yatırım yapmasını sağladık. Yarattığımız bu önemli sinerji sonucunda Courier'in daha ilk günde yerlilik oranını yüzde 60'a getirdik. Önümüzdeki kısa dönemde bu oranı yüzde 70'in de üzerine çıkararak global anlamda daha da rekabetçi noktaya gelmiş olacağız."

### TÜRK MÜHENDİSLERİNİN ESERİ; TOURNEO COURİER VE TRANSİT COUİRER

Courier modelinin geliştirilmesi ve Yeniköy Fabrikası'nın kurulumunun Ford Otosan mühendisliğinin bir eseri olduğunun altını çizen Yenigün, Ford Otosan'ın mühendislik gücüne de dikkat çektiği konuşmasında; "Temellerini 1961 yılında attığımız Ar-Ge faaliyetlerinde bugün itibarıyla Türkiye'de marka haline geldik. O tarihte 10 mühendisle başlayan Ar-Ge yolculuğumuz 2007 yılında 365'e, bugün ise 1.300 Ar-Ge mühendisine ulaştı. 436 patent başvurusu yaparak Türkiye'nin Ar-Ge devleri arasındaki yerimizi aldık ve bu sayede otomotivdeki liderliğimizi sürdürüyoruz. Otomobil, orta ve hafif ticari, ağır ticari ve dizel motorlarının mühendislik merkezi olarak Ford'un dünyadaki 3. en büyük Ar-Ge merkezi olduk" dedi ve bu başarılarının hayata geçirme aşamasında verdikleri destekten ötürü başta Sayın Başbakanımız olmak üzere Bilim Teknoloji ve Sanayi Bakanlığı'na ve TÜBİTAK'a teşekkürlerini iletti.

### HAYDAR YENİGÜN: BİZ HER KONUDA 2023'E HAZIRIZ

Konuşmasında, Courier projesinin 40 ayda, Yeniköy Fabrikası'nın da eş zamanlı olarak sadece 16 ayda tamamlanmasının, Ford Otosan'ın başarısı olduğunu vurgulayan Yenigün, Yeniköy Fabrikası'nın Courier araçlarının dünyadaki tek üretim merkezi olacağını ve fabrikanın içinde yer alan limandan 46 ülkeye ihraç edileceğini de belirtti. Yenigün, sözlerini şöyle tamamladı: "1959 yılından Kocaeli Fabrikası'nı kurduğumuz 2001 yılına kadar geçen sürede bizlere ev sahipliği yapan İstanbul fabrikamızda yılda ortalama 25-30 bin araç üretirdik. Kocaeli'ne taşınmadan önceki son yılda ise 40 bin civarında araç üretmiştik. Kocaeli fabrikamızın kuruluşundan bugüne kadar geçen 13 yılda üretim kapasitesini yılda 415 bin araca çıkartarak 10 kattan fazla bir büyüme gerçekleştirdik. Yeniköy Fabrikası istihdam ve ekonomiye katkısı ile Türkiye'nin 2023 hedefine tam olarak hizmet veren bir yatırımdır."