sayfa 1 25/10/2007 17:56 Page 1

C M Y K

Servisçiler de teröre tepki gösterdi

Yurdun dört bir yanında yaşanan terör saldırılarına yönelik verilen tepkiler artarak sürüyor. Servisçiler de terör saldırılarını protesto etmek için yollardaydı.

Personel ve öğrenci taşımacılığı yapan servisçiler de sabah saatlerinden itibaren araçlarına Türk Bayrağı asarak, yaşanan son olaylara tepkilerini dile getirdi.

Sabah saatlerinde Beşiktaş Barbaros Bulvarı'nda korna çalarak tepkilerini dile getirmeye başlayan servisçiler, Taksim'e kadar konvoy halinde ilerleyerek, eylemlerini burada noktaladılar.

Yaşanan son terör saldırılarına, personel ve öğrenci servis taşımacıları da teröre tepki gösterdi.

Tek çözüm toplu taşıma

İstanbul trafiğine çözüm için kademeli mesai uygulamasının önerildiği projeye göre, İstanbul'da işe başlama saatlerinin 06.00-10.30, iş bırakma saatlerinin ise 15.00-19.00 arasına yayılması öngörülüyor. Bu kapsamda her gün trafiğe çıkanlar, "işçi, memur, özel sektör çalışanları ve öğrenciler" olarak 4 grupta toplanıyor. Bu grupların bir saat arayla trafiğe çıkmaları halinde 08.00-09.00 ile akşam iş çıkış saatlerinde trafiğin rahatlaması bekleniyor. 6'da

MAN'da görev değişikliği

Man ve Neoplan otobüslerinin satışı artık Alim Önsel Demircioğlu'ndan sorulacak. Kemal Erdoğan'dan boşalan MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Pazarlama ve Satış Grup Müdürlüğü görevine, 2002 yılından beri Man Kamyon ve Otobüs A.Ş'de görev yapan Önsel Demircioğlu'nun atandığı bildirildi. 2'de

www.tasimacilar.com

İNSAN

TAŞIMACILAR

Yıl - 1 / Sayı - 01 EKİM 2007 / 25 Ykr

Temsa ödüllendirildi

Ödülü, Sabancı Holding Yönetim Kurulu Başkanı Güler Sabancı, Temsa Otomotiv A.Ş Genel Müdürü Mehmet Buldurgan, aldı. Bin 560 metrekarelik standı ile Avrupa pazarına yönelik geliştirdiği şehir içi ve şehirler arası taşımacılığa yönelik otobüslerini sergileyen Temsa, Diamond, Opalin, Tourmalin Intercity, Tourmalin, Safari RD, Safari HD ve Metropol Intercity olmak üzere 7 aracını ziyaretçi ve sektör temsilcilerine sundu. 6'da

ŞEHİRLERARASI YOLCU, TURİZM VE KENT İÇİ TAŞIMACILIĞINDA YENİ BİR ÇIĞIR AÇILACAK

Sektörün nabzını tutacağız

2001 yılında elektronik ortamda yayın hayatımıza başlayarak bir ilke imza atmıştık. Sektörde o zaman internet gazeteciliği yoktu. Aradan tam altı yıl geçmiş... Objektif, kendimizden ve yayın politikamızdan ödün vermeden geçen koskoca bir 6 yıl...

Bu süre zarfında lojistik ve taşımacılık sektörüne sesimizi duyurarak, zaman zaman gündemi oluşturduk. Güçlü bir yayıncılık örneği sergiledik ve www.tasimacilar.com sitesinde tarafsız ve hızlı haberciliğimizi hala sürdürüyoruz. Sitemizi ziyaret edenlerin sayısı 600 binleri aşarak her geçen gün artıyor. Her ne kadar internette tarafsız yayın politikamız devam ediyor olsa da, sesimizi Türkiye'nin en ücra köşesindeki sektör mensuplarımıza da duyurmak adına 10 günde bir çıkardığımız "TAŞIMACILAR Gazetesi", lojistik ve yük taşımacılığı sektörünün gündemini takip etmek üzere yayın hayatına devam ediyor. Ama biz biliyoruz ki ulaştırma sektörünün en büyük unsuru taşımacılık ve taşımacılığın en büyük unsuru ise insan taşımacılığı... Sektör temsilcilerinin talebi doğrultusunda tarafsız bir yayıncılık anlayışıyla İnsan TAŞIMACILAR Gazetesi'ni de sunmanın haklı gururunu yaşıyoruz. Mutluyuz ve gururluyuz...

Bu gazetemizde de 2001 yılından beri izlediğimiz "yanlışı saklamama" yayın politikamıza devam edeceğiz. Nitelikli yayın anlayışımızla yanlış yapılana yanlış diyeceğiz, doğru yapılanı da alkışlayacağız. Yapıcı eleştirilerimizle sektörü yönlendirerek, birimler yanlış yapıyor bile olsalar doğru yolu bulmalarını sağlayacağız.

Bu güne kadar yaptıkları yayınları övgüyle takip ettiğimiz Ulaştırma Dünyası, Gülegüle ve Halk Ulaşım Gazeteleri'nin yanında biz de varız demeye geldik. Sektöre hayırlı ve uğurlu olsun diyoruz. Artık sektörün gündemini TAŞIMACILAR tayin edecek. Bundan kimsenin endişesi olmasın.

Trevira kumaşları Türkiye'de

Akıllı kumaşlar olarak da anılan Trevira marka kumaşlar, yangın anında çıkan gazlar nedeniyle araç içi geçici soğutmaya neden olduğundan yangının etkisini de geciktiriyor. Smarto Türkiye'de, Trevira koltuk kumaşını yanmaz, yüksek danste süngerle birlikte kullanmakta ve bu süngerin üretimini de gerçekleştirmekte. 8'de

Sektörümüze hayırlı olsun!

Taşımacılar ailesi olarak bugün yolcu (insan) taşımacılığına yönelik bir yayının ilk sayısını çıkartmanın mutlu gururunu yaşıyoruz. Yeni yayımız; sektöre, sektörümüze hayırlı uğurlu olsun!.. 2'de

Sektörün objektif sesi

Taşımacılar gazete olarak yeni ama **tasimacilar.com** olarak senelerdir yayında. Akıllı bir gazetecilik örneği sergiledi. İnternet haberciliği konusunda sektörde ilk adımı attı. Arkasından da gazete olarak çıkmaya başladı. Hayırlı olsun. 5'te

Öğrenci servisine 18 bin YTL ceza

Okulların açılmasıyla birlikte öğrenci servis taşımacılığı yapanlara yönelik denetimler de artmaya başladı. Çocukların sağlıklı bir şekilde okullarına gidip gelebilmesi için hiçbir olumsuzluğa göz yummayan trafik polisleri, denetlenen 170 servis şoförüne ceza yazdı. 7'de

Turizimcilere bir belge de İBB'den

4925 sayılı Karayolu Taşıma Kanunu'nda tanımlanarak, D2 işletme belgesi altında çalıştırılan turizm taşıma firmaları, İstanbul Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Daire Başkanlığı tarafından verilmeye başlanan "Şehir içi Turizm Taşıma İzin Belgesi"ndeki bürokratik engellere isyan ediyor. Taşımacıların, turizmin bir parçası olduğunu dile getiren Tüm Otobüsçüler Federasyonu **(TOF)** Başkanı **Sümer Yığcı**, İstanbul'a has bu yanlış uygulamanın kaldırılmasını istedi.

Yığcı, "İl Trafik Komisyonu'nun 15.11.1990 tarih ve 45 nolu kararı ile İstanbul'da turizm taşımacılığı faaliyetlerinde bulunan firmalara 'Şehir içi Turizm Taşıma İzin Belgesi' adı altında bir belge verilmeye başlandı. 8'de

Taşımacılıkta yeni dönem

Yolcu güvenliği ve memnuniyetinin öne çıkarıldığı düzenlemelere uyma zorunluluğunda olduklarını kaydeden Artvin Otobüsçüler Dernek Başkanı İrfan Topaloğlu, yolcu taşımacılığı yapılan Otobüslerde artık yolcu güvenliğini ve yolcu rahatlığını öne çıkartan tedbirlerin alındığını ifade etti. 4'te

Koluman Gölbaşı'nda

Koluman Motorlu Araçlar Ankara Şubesi Gölbaşı tesisleri, geçtiğimiz günlerde görkemli bir açılışa sahne oldu. Her yıl en az 5 milyon Avro'luk yatırım gerçekleştiren Koluman, 2006'da Gaziantep'te 7.5 milyon Avro'luk yatırım, bu yıl da Gölbaşı'nda 9 milyon Avro'luk yatırıma imza attı. 5'te

Gazetemize Ücretsiz Abone olmak için

www.tasimacilar.com

Adresinden Kayıt Yapmanız Yeterli

İBB'den toplu taşımaya gizli zam

İstanbul Büyükşehir Belediyesi(İBB) toplu taşımalarda yeni fiyat düzenlemesine gitti. 23 Ekim tarihinden itibaren uygulanan yeni fiyat düzenlemesiyle şimdiye kadar, aktarma yapmadan tek binişle seyahat eden yolcular yine eskisi gibi 1,25 YTL ödeyecek.İkisi aktarma biri ilk biniş olmak üzere toplam 3 yolculuk 2,5 YTL'ye yapılırken, yeni düzenleme ile aynı yolculuk 2,49YTL'ye yapılacak. Yapılan düzenlemeyle aktarma süresi 120 dakikaya çıkartılırken, toplam 5 aktarma ve biri de ilk biniş olmak üzere 6 yolculuk yapanlar her aktarma için 62 kuruş ödeyecek.

Yeni düzenlemeyle enflasyon oranlarında otomotik fiyatlandırma uygulamasına geçilmiş olduğunu açıklayan İBB, Topkapı –Avcılar Metrobus ve Edirnekapı-Sultançiftliği Hafif Metro Hattında indirimin süreceğini duyurdu. Öte taraftan Tüketiciler Birliği, yeni düzenlemenin gizli zam uygulaması olduğunu öne sürerek, İBB tarafından hayata geçirilmeye çalışılan yeni düzenlemeye tepki gösterdi.

Motorin Fiyatları

İstanbul	2.30	Adana	2.31
Ankara	2.33	D.Bakır	2.36
İzmir	2.29	Kayseri	2.33

sayfa 2 25/10/2007 17:02 Page 1

C M Y K

M. Naci KALENDER

Sektöre, sektörümüze hayırlı olsun!

Taşımacılar ailesi olarak bugün yolcu (insan) taşımacılığına yönelik bir yayının ilk sayısını çıkartmanın mutlu gururunu yaşıyoruz. Yeni yayınımız; sektöre, sektörümüze hayırlı uğurlu olsun!..

2000 yılında yayın hayatına başlayan ve bugün sektörün en çok takip edilen internet sitesi www.tasimacilar.com'un ardından Ocak 2007 tarihi itibariyle nakliye sektöründe nitelikli ve etkin yayıncılık anlayışıyla tüm sektörün beğenisini kazanan Lojistik-Yük Taşımacılar Gazetesi, her geçen gün artan ilgi sonucunda haftalık 16 bin baskı adedine ulaştı.

Ocak 2007 tarihinde Lojistik-Yük Taşımacılar Gazetesi'ni ilk çıkarttığımızda; yolcu taşımacılık sektörüne yönelikte ayrı bir yayın hazırlığı içerisinde olacağımızı duyurmuştuk. Ve bugün Yolcu (insan) Taşımacılar Gazetesi'nin ilk sayısını sizlerle buluşturduk.

Yolcu (insan) Taşımacılar Gazetesi; bölge muhabirlerimizin aktardığı sıcak haberler, derneklerin faaliyetleri, üretici firmaların tanıtımları ve özel haberleriyle; şehirlerarası yolcu taşımacılık sektörü, turizm taşımacılığı, personel ve öğrenci taşımacılığı, İETT, özel halk otobüs, dolmuş ve taksi taşımacılığının gündemini tutacak.

Esnafın sorunlarını dile getirmeyi kendine görev edinen gazetemiz, yolcu taşımacılığına hizmet eden, başta insan olmak üzere, dernekler, üretici firmalar ve sektöre katkı sağlayan herkese sayfalarında yer verecektir. Bundan hiç kimsenin şüphesi olmasın!..

Yolcu (insan) Taşımacılar Gazetesi'nde; www.tasimacilar.com ve Lojistik-Yük Taşımacılar Gazetesi'nde olduğu gibi doğru bildiklerimizi haykırmaya devam edeceğiz. Sektör temsilcilerinin yaptıkları yanlış ve hataları, kendi üslubumuzca eleştireceğiz ve onların sektör adına olumlu kararlar almalarını sağlayacağız. Sektör adına eğer bir muhalefet yapılacaksa, bu muhalefeti Yolcu (insan) Taşımacılar Gazetesi yapacak. Eğer sektör adına biri güzel işlerin altına imzasını atmışsa, Yolcu (insan) Taşımacılar Gazetesi ona da alkış tutacak.

Bizler; sektöre yıkıcı değil, yapıcı bir yayın sunmanın mutlu gururunu yaşıyoruz. Sektörümüze hayırlığı uğurlu olsun!..

Hoş geldin Yolcu (insan) Taşımacılar Gazetesi…

Ar-Bus Perfect, toplu taşımada

Ar-Bus Otomotiv, toplu taşıma segmentinde Ar-Bus Perfect markasıyla üretimini gerçekleştirdiği aracını, halk otobüs sahiplerinin beğenisine sundu. Satış Müdürü Yazıcı, "Ar-Bus yakın zamanda en çok tercih edilen bir marka olacak" dedi.

Yazıcı: Ar-Bus, taşımacılık sektörünün kısa sürede göz bebeği olacak

Bursa'da birçok otomotiv üreticilerine yan sanayi desteği sağlayan Ar-Bus Otomotiv, kendi markasıyla özel halk otobüsü üretimi gerçekleştirdi. Gerekli testlerden geçen Ar-Bus Perfect'ler ilk olarak İstanbul'da kullanılmaya başladı.

Ar-Bus Perfect hakkında bilgi veren Satış Müdürü İlyas Yazıcı, "Gövde örme şase üzerine kaynaklı 4 köşe ST 42 çelik profillerden oluşmakta. Karoseri her türlü burulma ve zorlamaya dayanıklı, bütünleşmiş şase sistemine esas alınarak imal edilmiş olup, monoblok yapıdadır. Galvanizli saç kullanmak suretiyle korozyona karşı yüksek koruma sağlandı. Bu şekilde de araçlarımıza 10 yıl paslanmazlık garantisi veriyoruz. Aracımız da çift devreli, kuru hava basınçlı otomatik balata ayarlayıcılı fren komponentleri, park: basınçlı hava ile kumanda edilen yay kurmalı, arka aksa tesirli otomatik emniyet tertibatlı, hava boşaltmalı el freni, elektromanyetik retarder bulunmaktadır" dedi. Ar-Bus Perfect'un yakıtta cimri olduğunu vurgulayan Yazıcı, "Aracımızda; Euro 3 normlarında MAN 280 Hp motor ve ZF 6S 1000 BO şanzıman kullanılmaktadır. Motor ile şanzıman birbiriyle uyum içinde çalıştığı için diğer marka araçlara göre daha az yakıt tüketiyor. Türkiye'de bir Türk mühendisi, bir Türk işçisi bu aracı yapıyorsa, bundan Türk milletinin gurur duyması lazımdır. Biz Türk olarak ürettik ve halkımızın beğenisine sunduk" diye konuştu.

İlk olarak İstanbul'da pazara sunulan Ar-Bus Perfect'lerdan 6 tanesinin toplu taşıma hatlarında çalışmaya başladığını açıklayan Satış Müdürü Yazıcı, yıl içerisinde yüzde 10 pazar payı hedeflediklerini söyledi. Kısa sürede Ar-Bus Perfect'lerin Türkiye genelinde tüm taşımacıların en çok tercih edeceği araç olacağını dile getiren Yazıcı, "Ar-Bus Perfect, hem estetik, hem de konfor açısından rakiplerimizin ürününden bir adım önde. Çünkü rakiplerimizin müşteriye ful olarak sunduğu aracı, biz standart olarak sunuyoruz. Kullanıcılardan tam not alan aracımız, yakın zamanda büyük bir pazar kitlesine ulaşacaktır" şeklinde konuştu.

MBT Bayilerine BOUN Eğitimi

MBT, düzenlenen basın toplantısında Boğaziçi Üniversitesi ile işbirliği anlaşması imzalayarak, satış ve satış sonrası hizmetlerini geliştirebilmek için tüm bayi çalışanlarını sertifikalandırma kararı aldı.

İüzenlenen imza töreninde konuşan Mercedes-Benz Türk Direktörler Kurulu Başkanı Jürgen Ziegler, Mercedes-Benz'in Türk otomotiv sektörünün en önemli oyuncularından biri olduğunu ifade ederek, Türk sosyal ve ekonomik hayatına önemli katkılar sağladığını ve bunun sadece ihracatla değil, ürün ve servisleriyle, iç pazardaki lider konumuyla yaptıklarını kaydetti.

Ziegler, perakende kalitesinin kendilerinin yol haritasında yüksek öneme sahip olduğunu belirterek, bu yaklaşımla Mercedes-Benz'in sertifikasyon disiplinine başladığını aktardı.

Bu yaklaşımla, "Mercedes-Benz araçlarımızdan beklediğiniz kaliteyi, çalışanlarımızdan da bekleyebilirsiniz" sloganıyla hareket ettiklerini dile getiren Ziegler, böylece servis kalitesini yükseltmeyi hedeflediklerini bildirdi.

KALİTEMİZ SEKTÖRE ÖRNEK

MBT Pazarlama ve Satış Direktörü Süer Sülün, C-Manager programını başlatmalarının nedenini açıkladı.

MBT'nin, otomobil, hafif ticari araçlar, kamyon ve otobüsü bayi kanallarıyla müşterilerine sunulan en geniş ürün portfoyüne sahip marka olduklarını belirten Sülün "Bu çok boyutlu operasyon içinde en önemli düsturumuz müşteri odaklı çalışmadır. 2000 yılından bu yana yetkili satıcı ve servislerimizde müşteri teması olan çalışanların işe alımı, Mercedes-Benz standartlarında eğitimi ve eğitim sonunda sertifikalandırılmaları için çalışıyoruz. C-Sales, C-Service programları kapsamında Mercedes-Benz müşterisine hizmet verecek kişilerin öngörülen standartları ve donanımı sağlıyor olmalarını güvence altına alıyoruz. Tüm bu programlardaki kalite standartlarımız sektöre örnek olacak seviyede" dedi. Verilen sertifikaların, çalışanların Mercedes-Benz markasının küresel olarak öngördüğü akreditasyona ulaştığını aktaran Sülün, "Amacımız, Mercedes'in gelecek hedeflerine takımını taşıyabilecek, yönetsel yetkinliklerini sektörün ilerisine taşıyabilecek yöneticiler yetiştirmektir. İşte bu nedenle C-Manager Programını Boğaziçi Üniversitesi'nin yetkin kadrolarıyla yapma yolunu seçtik" diye konuştu.

EĞİTİMLER İNTERAKTİF OLACAK

Boğaziçi Üniversitesi Yaşam Boyu Eğitim Merkezi Müdürü Dr. Tamer Atabarut, bayilere bu program ile ilgili bazı bilgiler verdi. Atabarut, "Bu program sadece Türkiye'de değil, Mercedes-Benz'in faaliyette bulunduğu diğer ülkelerde de aynı şekilde uygulanıyor. Fakat buradaki farklılık şu, bu eğitim sistemi içinde uygulanacak olan insan kaynakları pazarlama veya satış gibi eğitimleri içeren bu programda bazı revüzyonlara gidiyoruz. Bunları genelleştireceğiz ve katılımcılara kendi sektörlerinde Türkiye'deki şartları da içeren eğitimi vereceğiz. Bu eğitimler, daha önce de katıldığınız programlar gibi interaktif bir şekilde verilecek" şeklinde konştu.

Anadolu Isuzu, Antalya'da vitrine çıktı

Anadolu Isuzu, tamamıyla yenilenen Turkuaz modelini ve pick-up segmentindeki 4x2 D-Max aracını Antalya Auto Show'da sergiledi. İzmir fuarından sonra Akdeniz Bölgesi'nin en önemli otomotiv fuarlarından Antalya Auto Show Fuarı'na katılan Anadolu Isuzu; kamyon, kamyonet, otobüs ve pick-up segmentlerindeki modellerini vitrine çıkardı. Fuar'da Anadolu Isuzu Satış ve Pazarlama Direktörü Fatih Tamay da hazır bulundu.

Otomotiv sektörünün bir araya geldiği Antalya Auto Show'da Anadolu Isuzu pazar liderliğini hedeflediği pick-up segmentinde, özel müşterilere hitap edebilmek amacıyla Ağustos ayında pazara sunduğu ve İzmir Fuarı'nda ilk kez tanıttığı D-Max 4x2 Limited Edition modelini de ziyaretçilerin beğenisine sundu.

Mengerler'e taze kan

Mercedes Ana Bayii Ankara Mengerler'e taze kan geldi. Adana Mengerler' de Otobüs Satış Danışmanı olarak görev yapan İlker Canbolat, yönetimin kararı ile Ankara Mengerler'e tayin edildi. İlker Canbolat, Levent Topçuoğlu'nun yerine otobüs satış müdürü olarak göreve başladı. Yaşının genç olmasına rağmen tecrübesini konuşturan Canbolat, sıra dışı yaratıcı teknikleri, açısından da kendini kanıtlayarak Mengerler'in yanı sıra, Mercedes -Benz camiasında da sayılan ve sevilen bir kişiliğe sahip oldu. Bir anda sektörde de kendini sevdiren Canbolat'ın uzun yıllar bu camiada görev yapacağı belirtiliyor. 27 yaşında, evli ve bir çocuk babası olan İlker Canbolat, 2000 yılının 8. ayından itibaren Adana'daki Mengerler firmasında görevini sürdürüyordu.

MAN'da görev değişikliği

Man ve Neoplan otobüslerinin satışı artık Alim Önsel Demircioğlu'ndan sorulacak.

Kemal Erdoğan'dan boşalan MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Pazarlama ve Satış Grup Müdürlüğü görevine, 2002 yılından beri Man Kamyon ve Otobüs A.Ş'de görev yapan Önsel Demircioğlu'nun atandığı bildirildi.

A. Önsel Demircioğlu kimdir?

1971 yılında Adana'da doğdu. Üniversite eğitimini Ankara'da Hacettepe Üniversitesi'nde tamamlayan Demircioğlu, 1994 yılından bu yana otomotiv sektörüne hizmet veriyor. 2002 yılında MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş.'de Otobüs Satış Müdür Yardımcısı olarak göreve başlayan Demircioğlu, bundan böyle Türkiye'deki MAN ve NEOPLAN otobüslerinin satışından sorumlu olacak.

Mehmet Buldurgan, Güler Sabancı'dan ödülü teslim alırken, başarının mutluluğu gözlerinden okunuyordu

Temsa'ya "2008 Otobüs Üreticisi Ödülü" verildi

Ödülü, Sabancı Holding Yönetim Kurulu Başkanı Güler Sabancı, Temsa Otomotiv A.Ş Genel Müdürü Mehmet Buldurgan, aldı. Bin 560 metrekarelik standı ile Avrupa pazarına yönelik geliştirdiği şehir içi ve şehirler arası taşımacılığa yönelik otobüslerini sergileyen Temsa, Diamond, Opalin, Tourmalin Intercity, Tourmalin, Safari RD, Safari HD ve Metropol Intercity olmak üzere 7 aracını ziyaretçi ve sektör temsilcilerine sundu.

Ödül töreni sonrası açıklamalarda bulunan Sabancı Holding Yönetim Kurulu Başkanı Güler Sabancı, Temsa'nın ürettikleriyle ve 6 yılda Avrupa'da geldiği yer açısından, markanın konumunun memnuniyet verici olduğunu aktardı.

Temsa'nın Sabancı Grubu'nun amiral gemisi olduğuna işaret eden Güler Sabancı, "Biliyorsunuz, Toyota ortaklığımız var. Ancak distribütörüz orada. Önemli bir marka, önemli bir ortaklık... Temsa'da ise gördüğünüz gibi kalıcı ve sürdürülebilir karlılık açısından kendi tasarımlarımızı yaptık. Birikimimizi oluşturduk. 100 tane genç mühendis, kendi markamız, kendi tasarımımız ile şu anda bölgesel bir oyuncuyuz. Hedefimiz, global bir oyuncu olmak. Bu yapısıyla bu grubumuz, bizim geleceğimiz için çok önem verdiğimiz 5 iş kolundan biri. Temsa'nın ayrıcalıklı bir yeri ve konumu var' diye konuştu. Pazarda yeni oyunculara pazar payı göründüğünü kaydeden Sabancı, Temsa olarak Avrupa'da 6 yılda yüzde 7 pazar payına ulaşmalarının da bunun göstergesi olduğunu dile getirerek ortaklıkla ilgili şunları aktardı " Şu anda defterimizde yok ama kapıyı kapayamayız. Bizim kendi planlarımız var. Böyle bir şey şu andaki planda görünmüyor. Ama olmaz diye bir şey yok" diye konuştu.

sayfa 3 25/10/2007 17:04 Page 1

Mercedes'e dörtlü yatırım

Mercedes-Benz Türk bayileri her geçen gün yükselen satış grafiğiyle hem gücünü arttırıyor, hem de otobüs piyasasına bir hareket getirmeye devam ediyor.

Salihli Güven Turizm'in bireysel otobüsçüleri Turgay ve Güven Ünveren kardeşler, Trakya Mengerler'den aldıkları yeni Tourismo 15 ile güçlerine güç kattı.

Firmaya ilk Tourismo'larını kazandıran Ünveren kardeşler, "Tourismo'yu tercih etmemizin sebeplerinden birisi, aracın yakıt sarfiyatının düşük olmasıdır" dedi.

Mercedes'in Hadımköy'deki pazarlama merkezinde yapılan teslimat töreninde Ünveren kardeşlerin yanı sıra Trakya Mengerler Otobüs Satış Danışmanı Günay Eren ve Mercedes teslimattan Hüseyin Bayrak hazır bulundu.

Bayraktarlar Merkay, Sivas Ekspres Şirketi adına bireysel otobüsçü Yavuz Utlu'ya 1 adet Travego 15 teslim etti.

Aracı Kayseri Süha Turizm'de çalıştıracak olan Utlu, krediyi DaimlerChrysler Finansman Türk'ten leasing olarak kullandı. Travego'nun anahtarını Bayraktarlar Merkay Otobüs Satış Müdürü Mustafa Yıldız'dan teslim alan Utlu, Travego ile filosunu genişletmeye devam edeceğini söyledi. Teslimat töreninde araç görevlisi Atilla Tekmen de bulundu.

Nazar Turizm ve AHT(Ali Hasan Toprak) Turizm ortak olarak, Ankara Koluman Motorlu Araçlar'dan 1 adet Travego 15 RHD aldı.

Krediyi DaimlerChrysler Finansman Türk'ten kullanan firmalar, aracın anahtarını Koluman Motorlu Araçlar Otobüs Satış Müdürü Arda Güven'den teslim aldı. Yılbaşına kadar Travego sayısını 5'e tamamlayacaklarını ifade eden firmaların bu aracı, Kayseri Kent Turizm'de hizmet verecek. Teslimatta, Arda Güven, Ali Hasan Toprak ve Mercedes teslimattan Hüseyin Bayrak yerini aldı.

Isparta Petrol'e Hases'ten Travego Eskişehir Hases Otomotiv, Isparta Petrol Turizm'e 1 adet Travego 15 araç teslim etti.

Filosunda 21 adet Mercedes bulunan firma, aracı peşin aldı. Travego'nun anahtarını firma sahibi ve İstanbul Üniversitesi İşletme Fakültesi 3'üncü sınıf öğrencisi Ömer Baştok, Otobüs Satış Danışmanı Erdem Ünler'den teslim aldı. Teslimat töreninde Baştok'un arkadaşı Erkin Arslan da bulundu.

Brey Otomotiv satışları hız kazandı

Turizmciler, yatırımlarını arttırarak sürdürürken, Merter Turizm ve Servis Turizm, Brey Otomotiv'den birer adet Prestij Super Deluxe kısa mesafe otobüslerinden aldı.

Merter Turizm'in sahibi Cihat Merter, 6 adetlik filonun ilk aracını Temsa İstanbul Bölge Müdürü Necmi İba'dan teslim aldı. Kasım ve Aralık aylarında ise 3 tane de Metropol S alacak. Merter Turizm'in teslimat töreninde Brey Otomotiv Midibüs Satış Müdürü Savaş Sarıkaya, Otobüs-Midibüs Satış Müdürü Mehmet Sezer, Cihat Merter, Necmi İba ve İlter Elmas hazır bulundu.

3'üncü Prestij Süper Deluxe'ünü alan Servis Turizm'den Nazmi Alıcı ise aracın anahtarını Brey Otomotiv Otobüs-Midibüs Satış Uzmanı İlter Elmas'tan teslim aldı.

Samsun da 'Doruk' dedi

Ticari araç segmentinde pazar payını genişleten Otokar, 20 adet Doruk 190H'yi Samsun Belediyesi'ne teslim etti.

Samsun Belediyesi tarafından özel halk otobüsü olarak şehiriçi toplu taşımacılık amacı ile kullanılacak olan 20 adet Doruk'un teslimatı Otokar yetkilileri tarafından gerçekleştirildi.

Teslimat törenine, Samsun Özel Halk Otobüsleri Derneği Başkanı Mümin Ateş, Otokar Samsun Bayisi Ulusoy Motorlu Taşıtlar sahibi Hayati Ulusoy ve Otokar Ticari Araçlar Satış Sorumlusu Sabahattin Yılmaz katıldı. Törende söz alan Samsun Özel Halk Otobüsleri Derneği Başkanı Mümin Ateş Doruk'u tercih etmelerinin ardından Otokar'a duydukları güvenin yanısıra Doruk'un üstün motor gücü, dayanıklılık, araç genişliği, iç dizaynı ve rahat yolculuk sağlaması gibi pek çok özelliğinin olduğunu ifade etti.

Antalya'da ilk Doruk teslimatı

Otokar, yeni otobüsü Doruk'un Antalya'daki ilk teslimatını gerçekleştirdi. Antalya Halk Otobüsçüleri Odası tarafından teslim alınan ve Antalya'nın ilk Doruk'u olan araç, şehiriçi halk otobüsü olarak hizmet verecek. Otokar Ticari Araçlar Bölge Satış Sorumlusu **Tanju Paker** "Teslim edilen araç, Antalya'daki ilk Doruk. Antalya ve Akdeniz Bölgesi'ndeki Doruk sayısının artacağına inanıyoruz" dedi. Antalya Auto Show 2007'de Otokar standını ziyaret eden Antalya Halk Otobüsçüleri Odası Başkanı **Şah Ali İnce**, Doruk'un tercih etmelerinden dolayı memnun olduklarını kaydetti.

Kamil Koç filosuna ilk Tourismo...

Kamil Koç bireysel otobüsçüsü Fatih Bozok, ilk Tourismo 15'i geçtiğimiz günlerde Kamil Koç filosuna kazandırdı. Aracı Denizli Hastayla Otobüs Satış Müdür Yardımcısı Cüneyt Ergün'den teslim alan Bozok, krediyi DaimlerChrysler Finansman Türk'ten kullandı.

Mercedes'in Hadımköy Pazarlama Merkezi'nde yapılan teslimatta MBT Otobüs Satış Büyük Müşteri Danışmanı Alpin Yıldırım, Otobüs Satış Kısım Müdürü Ekrem Kuraloğlu, aracın baş kaptanı Ramazan Akgül de bulundu. İzmir Fethiye güzergahında sefer yapacak olan ve Kamil Koç'un filosundaki ilk Tourismo olma özelliğini taşıyan araç firmaya uğur getirir inşallah.

Okan ALTAN

Uyanık olalım

Mobil ve Araç-içi Sistemlerde Güvenli-Sürüş Odaklı Sinyal İşleme Bienali, Türkiye'den tüm dünyaya yepyeni bir parlak ışıktı.

Mobil ve Araç-içi Sistemlerde Güvenli-Sürüş Odaklı Sinyal İşleme Bienali bu yıl 17-19 Haziran tarihleri arasında İstanbul Sait Halim Paşa Yalısı'nda gerçekleştirilmişti.

Otomotiv sektörümüzün duayeni Hexagon CEO'su Jan Nahum, Washington Otoyol Güvenliği Ofisi'nden Bruce A. Magladry, Meijo Universitesi'nden Dr. Sadayuki Tsugawa ve Kaliforniya Üniversitesi'nden Dr. Mohan M. Trivedi, bienale konuşmacı olarak katılmışlar ve 3 gün süren bienalde, ayrıca, güvenli-sürüş teması çerçevesinde sürücü davranış modelleri, akıllı araç ve araç güvenliği, araç içi bilgi ve dinlence sistemleri gibi konularda yapılan araştırmaların sunum ve değerlendirmeleri yapılmıştı.

Japonya'dan Nagoya Üniversitesi'nin 21. Yüzyıl Mükemmellik Merkezi, Sabancı Üniversitesi Yapay Görme ve Örüntü Analizi Laboratuarı ve Avrupa Topluluğu SPICE Programı, Koç Üniversitesi ve IEEE Türkiye Temsilciliği sponsorluğunda düzenlenen bienal, ne yazık ki, gerek içeriği gerekse de amacını tam vurgulayamadan Türkiye gündeminde ön plana çıkmayı başaramadı.

Oysa 21. Yüzyılın en önemli iki konusu bilgi trafiği ve ulaşım güvenliği değil mi? Artık yolculukların çok hızlandığı ve geçmiş zamanlara göre nüfusların neredeyse tümüne ulaşan bir imkan olduğu düşünülürse... Diğer yanda bilgi trafiği de, teknolojilerin tüm dünyaya yayılması anlamında bir o kadar önemli değil mi?

Ulaşım güvenliğinin artırılması, trafik kazaları sonucu can, işgücü ve mal kaybının azaltılması amacıyla Sabancı Üniversitesi'nin koordinasyonu altında 3 üniversite ve ülkemizdeki 3 otomotiv sanayici kurumun Devlet Planlama Teşkilatı desteği ile başlattığı Güvenli Sürüş Projesi kapsamında geliştirilen 'akıllı araç' UYANIK ile geçen yıldan bu yana 53 denekten elde edilen veriler de bienal kapsamında değerlendirildi. Hatta isteyen katılımcılar "çalışır durumdaki" UYANIK ile test sürüşü imkanına da sahip oldular... Özellikle de "bu" haber değil miydi?.. Tam bir ay öncesinde Avrupalıların bile konusu olabilecek bu bienal organizasyonu ve ilk Türk 'akıllı araç'ımız UYANIK, niye Türkiye'nin haber konusu olmadı ve niye uluslararası haber ajanslarına birinci haber olarak geçilemedi?

Motorlu araç kazaları her yıl 4 binden fazla ölüm ve 400 binden fazla yaralanmaya neden oluyor. Polis raporlarının yüzde 80'inden fazlasında kazaların, sürücü hatasından kaynaklandığı ortaya koyuluyor. Dünyada ve Türkiye'de yapılan araştırma sonuçlarında ortaya çıkan rakamlar, sürücü yorgunluğunun kaza öncesi tespit edilmesi, sürücüye gerekli uyarıların yapılması ve tehlike anında kaza önleyici önlemlerin alınmasının önemine dikkat çekiyor. Güvenli Sürüş Projesi ile sürücülerin yorgun ve uykusuz direksiyon başına geçmelerinin engellenmesi hedefleniyor. Ve geçen ayki bu bienalde sunulanlar, anlatılanlar, gösterilen somut "uyanık" araçlar, Güvenli Sürüş Projeleri'nin ne kadar efektif sonuçlar sağlayabileceğini kanıtlıyor.

Fakat, şu anda ve geçen ay da, Türkiye'mizin klasik "koltuk kavgaları" olduğundan, bu çok önemli bienal gibi, daha nice Türkiye'mizi yurt dışında çok önemli bir bilim platformu olarak kabul ettirecek çalışmalar "güme gitti"!.. Unutuldu, gitti... Hatta belki, hatırlanmayacak bile!..

Lütfen, UYANIK olalım!.. Bilgideki ve trafikteki güvenlik, en önemli konularımız!.. Güvensiz ortamlara düşmeyelim!.. Zihnimiz ve bedenimiz için, güvenliğimiz ile ilgili her başlığa dikkat edelim!.. Türkiye'mizin dolayısıyla hepimizin güvenliği için bireysel kararlarımıza dikkat edelim!.. Doğru bilgiye rey verelim!.. Kendimize yazık etmeyelim!..

BMC'den Esnaf Odası'na 40 adet Levend 14+1 XL

BMC yetkili satıcısı Sadıklar Otomotiv Konya Şube Müdürü Temel Peker, Konya Minibüsçüler ve Umumi Servis Araçları Esnaf Odası üyelerine 40 adet yeni BMC Levend 14+1 XL çift lastik minibüslerin teslimatını törenle gerçekleştirdi.

Modern tasarımlı dış görünüş, genişletilmis kabin, ferah iç hacim, yeni mercek tipi ön ve arka farlar, yeni tip dış aynalar, inme-binme kolaylığı sağlayan basamaklar, yenilenmiş silinebilir tek parça tavan ve yan paneller, elektrikli ön kapı camları, havalı 5 fonksiyonlu sürücü koltuğu, ray bağlantı sistemli ve ergonomik yolcu koltukları, yeni fonksiyonel motor üstü orta konsol (para koyma yeri, bardaklik), yeni tip ergonomik ve modern dizaynıyla yuvarlak hatlara sahip torpido paneli aracın dikkat çeken özellikleri arasında.

sayfa 4 25/10/2007 17:06 Page 1

C M Y K

Hüsamettin AYDIN

Ortak paydada birleşelim!..

İsterseniz **TAŞIMACILAR**'da yazacağım ilk yazımda hem sektörümüz ile ilgili hem de bundan sonraki süreçte yazacağım yazılarımla ilgili ip uçları vermeye çalışayım.

Sektörler denilince ilk akla gelen toplumun sosyal dilimini meydana getiren bir bütünün asli unsurlarıdır. Tabii ki, o zaman sektörlerin de genel karakteri gereği mutlaka bir sistemi olmak zorundadır. İşte asıl üstünde hassasiyetle durulması gereken de budur diye düşünüyorum. Çünkü sektörler kendi sistemini oluşturamadığı zaman, sektör içinde var olan kurumlar kendi sistemini oluşturacağından kendi içindeki çalışmaları da beraberinde getirecektir. Öyleyse, sektör ve sistem kaçınılmaz bir gerçektir.

Peki bu sistemi nasıl oluşturacağız?

Örneğin karayolu insan taşımacılığı, -*bizim de içinde çırpındığımız sektör*- kendi içimizde var olan farklı taraflar ve farklı temsil kâbiliyetlerini gözönünde bulundurduğumuz da tarafların temsil nispetini ortaya koyması gereken sivil toplum örgütlerine büyük mesuliyetler düşmektedir. O zaman mevcut sivil toplum kuruluşları sektörümüzün tamamını temsil ederken ortak paydaların mecburiyeti vardır. Binanaleyh, eğer taraflar kendi sorunlarını sektör mennsuplarına deklare edemezse, barış ve huzuru da kendi içimizde tesis etmek mümkün değildir.

Gelelim bu gerçekler ışığında bundan sonra yapılması ve yazılması gerekenlere;

Yazmak, sorunları akılda tutmak olduğuna göre yapma fiilini nasıl gerçekleştirebiliriz?

Bizim içimizdeki kurumsallaşmış firmalarla sorunlara çözüm bulmak hiç de zor olmayacaktır. Çünkü sektörümüzün yüzde 80'i bireysel otobüsçü. Bizler de onları temsil eden **BOSYAD**. Yani Bireysel Otobüsçüler Sosyal Yardımlaşma Derneği olarak üzerimize düşen asli görevimizi çatışmalardan uzak, gerilime de fırsat vermeden, aklın mâkûl ölçüleri içerisinde, mesûliyet duygularımızı da göz önünde bulundurarak, sektörümüzün bekâsı noktasında üzerimize düşeni yaparak yolumuza devam edeceğiz. İfade etmek istediğim; sektör içindeki bütün sivil toplum örgütleri mutlak ve mutlak sektörün sorunlarını bir bütün olarak ele almak kaydıyla, resmi veya siyâsi irâdeden taleplerini ve beklentilerini bu mevcut düşünce ekseninde mutlaka elde edecektir.

Şu gerçeği ifade etmeden geçemeyeceğim... "Hak verilmez, alınır..."

Bu gerçekler ışığında olmanın da yolunun yasal ölçüler olduğunu unutmamakla birlikte sektörümüzün geleceğini de düşünerek, sistemini oluşturmak kaydıyla bir ahenk içinde hem kendimizi hem de sektörümüzü geliştirmek suretiyle bilgi, donanım, alt yapı ışığında geleceğe taşımak hepimizin görevi olmalıdır. Aksi takdirde biz karada kargaşa içinde zaman kaybetmeye devam ederken özel havayolu şirketleri yerdeki bereketimizi havada taşımaya devam eder ki, biz de Gümüşhacıköylü'nün treni seyrettiği gibi havada uçanları seyrederiz. İşte eşit olmayan şartların rekâbeti bizim sonumuzu hazırlar ki, o da sonumuzun başlangıcı demektir. Elin taşıyla, elin kuşunu vuranlar da havasını alır.

Son mesajım kaçınılmaz olan aynı kaderi paylaşanların ortak paydalarımıza sahip çıkması olmalıdır.

"Sözüm meclisten içeri."

Otobüsçü, Ramazan'da umduğunu bulamadı!..

Nerede kaldı derken, Ramazan Bayramı'na da veda ettik... Sektör koskoca bir Ramazan ayını daha geride bıraktı.

Mustafa PAK

Mustafa Kaya TURAN

Mustafa TUNCAL

Hüseyin ARTTIRDI

Büyük İstanbul Otogarı'ndaki firmalar, tabir-i caizse Ramazan ayında sinek avladı. Görünürde ne yolcu vardı ne de bir şey. Firma işletmecilerine bir dokunduk, bin ah işittik. Tabii bu arada halinden memnun olan firmalar da yok değildi.

Balıkesir Uludağ Turizm İstanbul İşletmecisi Mustafa Pak;

Ramazan ayında sefer sayılarımızı aynı şekilde devam ettirdik. Otobüslerimizdeki doluluk oranlarında çok büyük bir düşüş yaşadığımız bir gerçek. Bayrama yaklaştığımız Ekim Ayı'nın 8,9,10,11'i gibi ilk günlerde ise bir hareketlilik söz konusu oldu. Ramazan Bayramı'nda da bir hareketlilik yaşadı sektör, Kurban Bayramı'nda da yaşayacaktır. Ama bunlar bayram tatilinin uzunluğuna da bağlı tabii.

Medine Turizm İstanbul İşletmecisi Yaşar Dursun

Ramazan ayında işlerimiz sıfır. Sabahtan akşama kadar sadece iki araba çıkardık. İki kişiyle, üç kişiyle sabah 02:00 arabası, bir de akşam 20:30 arabası o kadar. Eski bayram havaları kalmamış, bitmiş. Eskiden bayramdan 45-50 gün önce yolcular biletlerini alırlardı. Devlet uçağa verdiği imkanları bize de verse, biz de 35-40 liraya yolcu taşısak bizim de arabalarımız dolardı.

Özgül Bafra Turizm'den Burhan Balıkçı;

Ramazan'da genel olarak iş oranı yüzde 10-20 oranlarına düştü. Ramazan Bayramı'nda da toplam 2-3 günlük iş söz konusuydu. Onlar da elde edilen çok büyük bir gelir olmadı tabii.Varan Turizm İstanbul Bölge Müdürü Mustafa Tuncal; Ramazan ayının ilk 15 gününde yüzde 50'ye yakın bir düşüş olur. Ramazanın son döneminde yani 15'inden bayramın birinci gününe kadar anormal şekilde bir hareketlilik oldu. Özellikle İzmir Ankara, hatlarına ilave otobüs yetiştiremedik. Elimizdeki ek ilaveleri de koyduk. Gelen taleplere cevap veremez duruma geldik. Biliyorsunuz Varan'ın en büyük rakibi uçak. Uçaklar, bu süreçte fiyatlarını aşağı çekiyorlar.

Lider Turizm İstanbul Bölge Müdürü Mustafa Kaya Turan;

Ramazan dolayısıyla işlerimiz inanılmaz şekilde düştü. Daha önceki ramazanlara göre bu ramazan işler daha çok durgundu. Öbür ramazanlara göre yaklaşık yüzde 30-35 hatta daha aşağılara düştü. Otobüsçü özellikle esnaf, bireysel otobüsçü hergün eriyor. İnanılmaz maliyetler var. Yolcu sayısında inanılmaz düşüş var. Bunda uçağın yüzde 10-11 civarında etkisi var

Burhan BALIKÇI

Yaşar DURSUN

Pamukkale Turizm İstanbul İşletmeleri Sahibi Hüseyin Arttırdı; Pamukkale, hiçbir Ramazan'da bugüne kadar yolcu oranı yüksek bir yıl daha yaşamadı. Bunun sebebi takvim olarak tatillerin dönüşleriyle, üniversite kayıtlarının olması tahminimizin üstünde yolcu taşımamıza sebep oldu. Ama çok büyük giderleri ve masrafları olduğu için de para kazanamadık.

Taşımacılıkta yeni dönem

Yolcu güvenliği ve memnuniyetinin öne çıkarıldığı düzenlemelere uyma zorunluluğunda olduklarını kaydeden Artvin Otobüsçüler Dernek Başkanı İrfan Topaloğlu, yolcu taşımacılığı yapılan otobüslerde artık yolcu güvenliğini ve yolcu rahatlığını öne çıkartan tedbirlerin alındığını ifade etti Sürücülerin araç kullanırken cep telefonu kullanmasını düzenleyen 2918 sayılı Karayolları Trafik Kanunu'nun 73'ncü maddesine rağmen Emniyet Genel Müdürlüğü'nün 2007 yılı Haziran ayı sonu itibariyle 21 bin 501 kişiye cezai işlem uygulandığını hatırlatan Topaloğlu, taşıma güvenliği konusunda gerekli tedbirlerin en kısa sürede alınması gerektiğini söyledi. Otobüs yolcu taşımacılığındaki bir diğer önemli düzenleme ise mola sayılarını kapsıyor. İş, yaş, cinsiyet, sağlık, eğitim, kültür, inanç, beslenme ve sigara alışkanlığı, haberleşme ihtiyacı gibi durumlara göre farklı olan bu taleplerde herkesi memnun etmek mümkün olmamakla birlikte, yolcu memnuniyetinin arttırılması ve şikâyetlerin azaltılması açısından mola sayısının yeterli düzeye çekileceğini aktaran Topaloğlu, bunun için gerekli alt yapı ve eğitim çalışmalarına da başlatılması gerektiğini söyledi.

Temsa bayii Brey'de sınırsız hizmet

Satış, satış sonrası ve servis hizmetleriyle müşteri talep ve beklentilerine anında cevap vermeyi amaçlayan Brey Otomotiv, Büyük İstanbul Otogarı'nda sınır tanımıyor. Brey Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı **Mustafa Şahin**, "3 aydır bu sektöre hizmet veriyoruz. Daralan otomotiv piyasasında Temsa'nın satış grafiğinin yükselmesini, geçmiş yıllara yönelik tecrübe, piyasadaki itibar, piyasada bizi tanıyan insanların ve otomotiv sektörünün bize verdiği büyük katkıların etkisi var" dedi. "Süper Prestij Deluxe adeta yok satıyor. Prestij, taşımacılıkta ve okul araçlarında emsalsiz bir araç" diyen **Şahin**, 2008'de Temsa' nın üreteceği Süper Prestij Deluxe'lerin yüzde 15'ini satmayı planladıklarını açıkladı.

Mustafa Şahin, "Bizim için her şeyden önce müşteri memnuniyeti gelir. Hedefimiz Temsa adına kaliteli hizmeti sunmaktır" dedi.

Turizm ve şehirlerarası taşımacılık sektöründe de büyük bir pay almayı hedeflediklerini dile getiren **Şahin**, "Diamond'u da kendi segmentinde en iyi araç olarak görüyorum. Safir ve Diamond olarak ise 2008'de araçların yüzde 20'sini satmayı hedeflemekteyiz. Turizm sektörüne bağlı bizim Safir grubu bir aracımız var. Zaten turizm sektöründe Safir'den daha iyi bir araç düşünemiyorum. Dolayısıyla turizm alanında rakipsisiz diyebilirim" şeklinde konuştu. **Şahin**, şöyle devam etti: Türkiye genelinde servis ağı çok iyi olan bir Temsa gözlemlediğimiz için 2010 yıllarında Temsa'nın en iyi bayilerinden birisi olmayı hedefliyoruz. Satış sonrası hizmetleri tamamen benim alanım. Diğer araç grupları otomotiv sektöründe çok eskiye dayalı. 1964'lü yıllardan beri bu işin içerisindeyim. Satış sonrası hizmetler Temsa'da mükemmel diyebileceğim bir kalitede. Araca çok fazla sahip çıkılıyor. Aldığımız bilgiler doğrultusunda Temsa'nın ihracat departmanının Avrupa'da oldukça iyi yerlerde olduğunu biliyorum.

Sektörün daralması birilerinin daha az satmasına delâlettir. Çünkü iyi bir firmanın bayisiyiz. İyi markaların satıcısıyız. Temsa'nın genel müdüründen, direktöründen bize kadar bütün personel bu işe gönül vermiş insanlar. Çok da kaliteliyiz. Araç olarak, yedek parça olarak, servis olarak çok iyi bir yerlerdeyiz diye düşünüyorum. Bu daralan pazardan etkilenmeyeceğiz.

Mevlüt İLGİN

Sektöre yeni bir renk

Otomotiv sektöründe internet ortamında gazetecilik yapan tasimacilar.com. diye bir yayın organımız var. Bu siteye ek olarak bir de yük taşımacılığı ve lojistik sektörüne hitap eden TAŞIMACILAR diye bir gazetemiz de mevcut. Bu basın kuruluşunun sahibi ise Naci Kalender.

Sektöre yeni bir ses, yeni bir renk, yeni bir hareket geliyor demektir bu. Şu anda karayolu yolcu taşımacılığı ile ilgili TOFED'in "Ulaştırma Dünyası" diye bir yayın organı var. "Otobüs Dünyası" diye bir dergi yine TOFED tarafından çıkarılıyor. Bir de sektörümüzde "Gülegüle" Gazetesi var. Bu sektörde faaliyet gösteren Metro, Ulusoy, Kamil Koç ve benzeri firmaların özel olarak kendi yolcularına hitaben çıkardıkları broşür, dergi ve gazeteler de diğer yayın organları. Bütün bunları taşımacılık, özellikle yolcu taşımacılığı sektörünün farklı farklı renkleri ve sesleri olarak kabul ediyoruz. TAŞIMACILAR'ı incelediğimizde hem internet gazetesi hem de normal gazete olarak çıkartılan gazetede yolcu taşımacılığına çok az yer verildiğini görüyorum. Çünkü konu itibariyle daha çok yük, eşya, lojistik, tır taşımacıları ve onların sorunlarına ağırlık veren bir gazete. Bizim sektöre, yani otobüs sektörüne yönelik ne kadar çok yayın organı çıkarsa bizim için daha iyi olacaktır.

Naci Bey'in taşımacılık konusundaki birikimi yadsınamaz tabii. TOFED'in birinci, ikinci ve üçüncü kara ulaştırma zirvelerine de katıldılar zaten gazete olarak. Şu anda da otobüsçülerle ilgili bir yayın çıkarması bizi çok memnun eder. TOFED olarak da her zaman destekleyeceğiz, birey olarak da ben her zaman bu gazetenin yanında olacağım.

Evet… Gelelim bizim sektörümüzün sorunlarına… Son iki-üç yılda otobüslerin özellikle Ulaştırma Bakanlığı'nın daha ziyâde hava taşımacılığı ve deniz taşımacılığına özel önem vermesi sadece Ak Parti'nin yaptığı bir çalışma değil. Bundan önceki hükümetlerde de -Ecevit Hükümeti döneminde de Mesut Yılmaz Hükümeti döneminde de- kara, deniz, hava ve demiryolu taşımacılığı arasında bir denge kurmak amacıyla bir devlet politikası geliştirdi.

Bu politikada hava taşımacılığının daha da güçlendirilmesi gündeme alındı. Bu devletin bir programıdır. Bu yapılırken taşıma türlerinin bir tanesini, iki tanesini yok farz etmek, onun gelişigüzel gücünü azaltmak yerine, hepsini birden güçlendirerek hepsini Türkiye'nin ulaştırma sektörünün birer unsurları haline getirmek gerekir. Birini diğerine tercih etmek çok yanlıştır. Üç kara ulaştırma zirvesinde de Ulaştırma Bakanı sayın Binali Yıldırım'a bu durum izah edildi.

Onlar da karayolu yolcu taşımacılığının biraz daha düzene girmesi, daha çok kurumsallaşması için TOFED'in önerilerine sıcak baktılar. Seçimlerden önce bir sene içerisinde Ulaştırma Bakanlığı TOFED Yüksek İstişare Kurulu diye bir kurul oluşturuldu. Özellikle otobüsçülerin sorunlarıyla ilgili öncelikli konular yine Ulaştırma Bakanlığı TOFED İstişare Kurulu'nda gündeme gelecek.

Sorunlarımızın en önemlisi, giderlerimizin yaklaşık bazı yörelerde yüzde 70'ini, bazı yörelerde yüzde 50'sini ortalama yüzde 60'ını teşkil eden akaryakıt ve ÖTV'nin yüksek olması. ÖTV'nin bir kısmının düşürülmesi ya da otobüsçülere vergi iadesi şeklinde geri verilmesi gerekir. Üç sene önce, daha tekstilcilere bir KDV indirimi verilmeden önce, yani yüzde 18'den yüzde 8'e düşürülmeden önce, ilk defa otobüsçülerin bilet KDV'lerinin yüzde 8'e düşürülmesi için Ulaştırma Bakanı bizzat Mâliye Bakanlığı'na yazı yazdı. Ama 22 Temmuz seçimlerinden önce İstanbul Bakanlar Kurulu kararıyla turizm sektöründe KDV oranı yüzde 18'den yüzde 8'e düşürülüyor.

Ama ya Ulaştırma Bakanlığı'nın o yazısı Mâliye Bakanlığı'nda kayboldu, ciddiye alınmadı ya da Maliye Bakanlığı'nda hazırlanıp bakanlar kurulundan geçen bu kararnamede devletin bürokratları devleti yanılttı. Çünkü çıkan kararnamede "turizm" diyor ama turizm taşımacılarını, yolcu taşımacılarını bu kapsamın dışında tutmuş.

Turizmin üç tane temel ayağı vardır. Biri konaklama, biri satış ve organizasyon, diğeri de seyahat. Bu üçünü toplarsan turizm olur. "Turizme KDV indirimi yaptık" diyorlar ama bunun içinde otobüsçüler ve yolcu taşımacıları yok. Bu turizme yapılmış indirim değildir. 01 Ocak 2008 yılında yürürlüğe girecek olan o kararname eksik olarak çıkmıştır. Onun düzeltilmesi lazım. Şu anda birinci hedefimiz budur. Yolcu taşımacılarının da bu KDV indiriminden yararlanması lazım.

İkinci önemli sorunumuz şudur: Otobüsler artık yöresel ve kısa mesafeli taşımalar yapmak zorunda. 100 kilometre altı taşımalar Ulaştırma Bakanlığı'nın yasa ve yönetmeliğinde varlık yönergeleriyle ve Y Belgesiyle yapılır diyor.

Türkiye'de 81 tane vali var. Her birinin anlayışı farklı. Her birinin ruh hâli farklı. Her birinin taşıma sektörüne bakışı farklı. Dolayısıyla 81 çeşit yorum ve uygulamayla karşılaşacağımıza yolcu taşımacılığı otobüs ve belediyelerin yapmak zorunda olduğu şehir içi taşımalar hariç şehirlerarası bütün taşımaların Ulaştırma Bakanlığı'nın yetkisi içine alınması lazım. Y Belgesi almak için bir minibüs yetiyor. D Belgesi almak için 150 koltuk kapasiteli -ki bunu az buluyoruz- araçlar yetiyor. D Belgesine sahip olan taşımacılar aynı zamanda Y Belgesi ile yapılan taşımaları da yapabilmesi lazım. Y Belgesi ilkokul diploması, D Belgesi ise üniversite diploması gibi bir şey. Üniversite diploması olan birinden ilkokul diplomasını da ayrıca alması isteniyor. Zaten üniversite mezunu olmak için ilkokuldan geçmesi lazım. Biz minibüslerin kısa hatlarda 100 kilometrenin altında taşıma yapmalarına karşı değiliz. Ama Ulaştırma Bakanlığı bürokratlarımızdan öncelikli isteğimiz bütün bunların Ulaştırma Bakanlığı'nın yetkisi içine alınmasıdır. Buna valiler karşı çıkıyor. Gerekçeleri minibüsçülerin ayaklanması. Y Belgesi Ulaştırma Bakanlığı tarafından verilsin ama bu eğer mümkün değilse D Belgesini alanlar Y Belgesini hak etmiş olsun. Sayın bakanımız da diyor ki artık yöresel taşıma yapılsın. Yöresel taşımaları Y Belgelilere vermişsin. Büyük taşımaları da artık uçaklar taşısın. 100 kilometre altındaki taşımaları da demiryolları yapsın. Peki biz kimi taşıyacağız.

Dünyada hükümetler ve devletler artık yasa çıkarıyor, yönetmelik çıkarıyor ve denetliyor. Çağdaş toplumların tamamında sektörlerle ilgili sivil toplum örgütleri bu işleri yapar. Türkiye'deki otobüsçüler de hemen hemen 81 ilde örgütlenmiş Türkiye Otobüsçüler Federasyonu diye bir sivil toplum örgütü adı altında toplanmışlar. Bu sivil toplum örgütlerine devletle birlikte denetim yapma, yasa ve yönetmeliğine uymayanları tespit etme ve bunları bakanlığa bildirme, bir ceza kesme peşinde değiliz. Bunları tespit edip Ulaştırma Bakanlığı'na haber veriyoruz ve bu alanda da TOFED'in diğer kanunla kurulmuş sivil toplum örgütleri gibi, TÜRSAB gibi mimar odaları gibi yasayla kurulmuş bir meslek örgütü hâline getirilmesini istiyoruz.

sayfa 5 25/10/2007 17:07 Page 1

C M Y K

Mercedes-Benz bayii Koluman Gölbaşı'nda

Koluman Motorlu Araçlar Ankara Gölbaşı tesisleri, geçtiğimiz günlerde görkemli bir açılışa sahne oldu. Her yıl en az 5 milyon Avro'luk yatırım gerçekleştiren Koluman, 2006'da Gaziantep'te 7.5 milyon Avro'luk yatırım, bu yıl da Gölbaşı'nda 9 milyon Avro'luk yatırıma imza attı.

Ağır vasıta bakım ve onarım alanlarında müşterilerine hizmet verecek olan tesisin açılışı yapılmadan önce Koluman Motorlu Araçlar Satış Müdürü **Serdar M. Gürbüz**, davetlilere ve basına tesisi gezdirerek, tesis hakkında bilgi verdi.

Muhteşem açılışı **MBT** Direktörler Kurulu Başkanı **Jürgen Ziegler**, Koluman Motorlu Araçlar A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı **Mustafa Koluman** ve **İsmet Sezgin** yaptı. Kurdeleyi keserken, **Ziegler** ve **Koluman**'ın mutlulukları gözlerinden okunuyordu. Açılışa **MBT** yetkilileri, **MBT**'nin bayileri Koluman, Mengerler, Has Otomotiv yetkilileri, **MBT**'nin finansman şirketi **DCFT** yetkilileri ve çok sayıda davetli katıldı.

ULUSLARARASI KONSEPTTE

Balgat tesislerinin fiziksel olarak artan ihtiyaçları karşılamadığını ve bu nedenle ağır vasıta satış, bakım ve onarım tesislerini Gölbaşı'na taşımak zorunda kaldıklarını ifade eden **Mustafa Koluman** ilk konuşmayı yaptı. Koluman, "40 bin metrekare arazi üzerine kurulu olan tesis, 959 metrekare show-room, 8 bin 962 metrekare bakım ve onarım atölyeleri, 750 metrekare servis yedek parça deposu, bin 50 metrekare genel parça deposu ve bin metrekare sosyal tesis olmak üzere toplam 12 bin 721 metrekare kapalı alandan oluşuyor. Mercedes-Benz'in uluslar arası konseptine uygun olarak inşa edilen tesiste Mercedes-Benz'in tüm ağır vasıtaları, **UNİMOG** ve Sprinter araçları; Koluman Kögel yarı-römorkları ve damperleri, JunJin beton pompaları ve kamyon üst yapılarının satış ve satış sonrası hizmetleri sunulacak. Yatırım ve finansman danışmanlığı da yapılacak"dedi.

Açılış kurdelesini Jürgen Ziegler, Mustafa Koluman ve İsmet Sezgin kesti. Tesis, 40 bin metrekare arazi üzerine kurulu

TÜRKİYE'DE BİR İLK

Tesiste aynı anda mekanik bakım ve onarımlar için 20 araca, kaporta işlemleri için 10 araca ve yarı römorklar için de ayrıca 10 araca hizmet verebilmek için toplam 40 iş yeri bulunduğunu belirten Koluman, "toplam ağırlıkları 40 ton ve uzunlukları da 18 metreyi bulan katarlara bakım ve onarım hizmetlerini verebilecek alan ve boyutlar dikkate alınmıştır. Tesis, saat 06.00'dan 24.00'e kadar hizmet verecektir. Bu açıdan Türkiye'de bir ilktir" şeklinde konuştu.

'PAZAR LİDERİYİZ'

Bayi teşkilatının en büyük halkası olan Koluman'ın Gölbaşı ağır vasıta tesislerinin açılışında bulunmaktan mutlu olduğunu belirten **Ziegler**, "2007 yılında Mercedes-Benz'in 40'ıncı yılını kutluyoruz. **MBT**, eski adıyla Otomarsan, 1967'deki küçük çaplı bir otobüs üreticisinden bugün çok büyük bir noktaya gelmiştir. Bugün Türkiye'nin otomotiv sektöründe tartışmasız lideriyiz. **MBT** otobüsün yanında otomobil ve ticari araçları da müşterilerine sunmaktadır. Bugün başarılı olmamızın en büyük nedeni başarılı bayilerimizin olması, hissedarlarımız ve çalışanlarımızdır. Müşterilerimizin beklentilerini karşılamak ve taşımacılıkta sürekli kendimizi yenileme çabası içerisindeyiz. **Koluman** ile olan ilişkimiz 1980 senesine dayanıyor. Koluman'ın markaya ve kaliteye verdiği önem markamıza yatırım yapmasını sağlamıştır. En başarılı bayilerimizden birisi olan Koluman grubu bugün 55 bin araç satmakta ve 46 bin araca servis hizmeti sunmakta. Koluman grubunun başarısının arkasındaki en önemli neden **Koluman Bey**'dir"dedi.

GÖLBAŞI SANAYİİ İLÇESİ

Gölbaşı Belediye Başkanı **Nasır Haşlak** ise konuşmasında, "Gölbaşı Ankara'nın giderek yükselen değerlerinden birisi. İlçemiz her geçen gün büyüyor, güzelleşiyor, gelişiyor. Böyle büyük bir tesisin burada açılıyor olması da bunun en güzel ispatıdır. İlçemiz aynı zamanda bir eğitim ve sanayi kentidir. Özellikle çevreye duyarlı sanayi müesseseleri Konya yolunda hızla çoğalıyor. Özellikle elektrik, elektronik ve makine sanayinde faaliyet gösteren kuruluşlarımız ilçemize yoğun ilgi gösteriyor. İlçemiz turistik potansiyeli olan bir ilçe. Sayfiye yeri. Bu büyük tesisin herkese hayırlı olmasını diliyorum" dedi.

Açılış konuşmalarının ardından **Mr. Ziegler**, **Mustafa Koluman**'a, tam tesise yakışır büyüklükte bir nazarlık hediye etti. **Mustafa Koluman**, küçük torununun da bir tablo armağan etmesiyle duygusal anlar yaşadı.

'TERÖRLE MÜCADELE KAHRAMANLARINA DESTEK' KAMPANYASINA SEKTÖR TEMSILCILERI SESSIZ KALMADI

Taşımacılardan kampanyaya büyük destek

Milli Takımlar Teknik Direktörü **Fatih Terim** öncülüğünde başlayan ve Habertürk televizyonunun desteğiyle çığ gibi büyüyen 'Terörle mücadele Kahramanlarına Destek' kampanyasına yük ve yolcu taşımacılığı sektöründen de büyük destek geldi.

Çetin NUHOĞLU

17 Ekim saat 13:00 itibariyle kampanyaya 448 bin 917 kişi katılırken, toplam da 50 milyon 449 bin 238 YTL tutarında para toplandı.

Taşımacılık sektöründe faaliyet gösteren firma sahiplerinin yardım tutarları ve konuya ilişkin görüşleri şöyle:

METRO: 400 BİN YTL

Metro Turizm Yönetim Kurulu Başkanı **Galip Öztürk**, " Kasım ayından Aralık ayının başına kadar Metro Turizm yolcularının biletlerinin her birinden 50 kuruş bu kampanyaya ayrılacak. 400 bin YTL'lik bir bağış yapıyoruz. Eğer seyahatlerden daha fazla gelir elde edilirse bunu da bağışlayacağız" dedi.

ULUSOY : 100 BİN $

Ulusoy Holding Yönetim Kurulu Başkanı **Saffet Ulusoy** hem şirketi, hem de şahsı adına kampanyaya katıldı. "Bu kampanyayı ilk kez Habertürk açtığı için teşekkür ediyorum. 72 milyon müslüman nüfusun geçmiş bayramını kutluyor ve şehit ailelerimize sabırlar diliyorum. Şehit ailelerimizin mekanının cennet olmasını diliyorum. Bu vatana 1990'dan bu yana musallat olan PKK'nın Allah canını alsın. Rodpa Genel Başkanı olarak 50 bin YTL, Roder Muayene İstasyonları olarak da 50 bin YTL bağışlıyorum, **Saffet Ulusoy** olarak da 100 bin dolar ile ben kampanyaya katılıyorum" dedi.

Abdurrahim ALBAYRAK

TIRSAN: 100 BİN YTL

Türkiye'nin önde gelen treyler üreticilerinden Tırsan Yönetim Kurulu Başkanı **Çetin Nuhoğlu** da kampanyaya 100 bin YTL ile katkıda bulundu.

ALTUR: 50 BİN YTL

ALTUR adına 50 bin YTL bağışlayan **Albayrak** ayrıca bir sürpriz daha yapacağını açıkladı

Terörle Mücadele kahramanlarına destek kampanyasına katılan **Abdurrahim Albayrak** kızının kendisine bu kampanya nedeniyle çok kızdığını açıkladı. **Albayrak** şöyle konuştu; "Kampanya başladığında ben yurtdışındaydım döndüğümde kızım bana, 'Baba tam da gidecek zamanı buldun. Herkes yardım yapıyor, sen neden yapmıyorsun?' diye sordu. Ben de, "Kızım yurtdışındaydım biz de katılacağız kampanyaya merak etme" dedim. Ama o bana çok kızmış 'Baba tam da zamanını buldun gidecek' dedi.

Saffet ULUSOY

Galip ÖZTÜRK

Ters Açı

Mustafa YILDIRIM

Sektörün objektif sesi

Taşımacılar gazete olarak yeni ama **tasimacilar.com** olarak senelerdir yayında. Akıllı bir gazetecilik örneği sergiledi. İnternet haberciliği konusunda sektörde ilk adımı attı. Arkasından da gazete olarak çıkmaya başladı. Hayırlı olsun. 'Sektöre hoş geldiniz' diyoruz.

Tabii **Naci Bey** çok eski yıllardan beri tanıdığımız gazeteci arkadaşımız. İyi tanıdığımız bir insan. Taşımacılık sektörünün içinden çıkmış birisi. Sektörde yayın organı çok. Özellikle gazete değil de çok fazla dergi var. Gerek taşımacılar gerekse sanayiciler artık bu yayın organlarını besleyemez duruma geldi. Yani ciddi ve akıllı gazetecilik yapan yaşayacak. Bir kısmı gidecek, bir kısmı kalacak. Çünkü sektör bu kadar kaynağı bu işlere ayıramıyor. Gazete okunursa gazetedir. Haber okunursa haberdir. Sırf çıkarmış olmak için gazete çıkarmak doğru değil. Bence **TAŞIMACILAR**'da mutlaka bir gazetecilik örneği sergileyecek.

Taşıma sektörleri Türkiye'de zorda. Burada hangi kulvarda, ne şekilde yer alacak, tek boyutlu mu, çok boyutlu mu, nakliyeci, şehir içi, şehir dışı otobüsçü, kamyoncu vs. hepsini içine alacak mı? Bana göre alması lazım. Çünkü bazı ihtisas gazeteciliği dediğimiz sektörel otobüs gazeteciliği var. Bir tarafta kamyoncuların gazetesi var, şehiriçilerin gazetesi var. Bunların hepsini konsolite edip bir tek gazetede toplamak gerekiyordu. Eğer **TAŞIMACILAR** bunu becerebilirse güzel bir sektör gazetesi olur. Taşıma ile ilgili, otomotiv ile ilgili haberlerin yanı sıra ülke gündemini de koymak lâzım. İlgi çekmek lazım. Gazetecilik giderek şekil değiştiriyor, format değiştiriyor.

Herhalde başlangıçta 30 günde bir çıkacak **TAŞIMACILAR**. Tabii bunun bütçesini iyi yapıp sağlam bir şekilde yola çıkmak lâzım. İnandırıcı olmak lâzım. Biz objektif habercilik bekliyoruz. Doğru yaptığımız zaman doğrularımızı, yanlış yaptığımız zaman yanlışlarımızı medeni bir şekilde ortaya koyan anlayışla yaklaşılmasını isteriz. Bizi eleştiren gazeteler bize ders vermiş olur, bize gerçekten katkı sağlamış olur. Yanlış yapmamızı engellemiş olur. Dolayısıyla **TAŞIMACILAR** Gazetesi'ne sektörümüze hoş geldiniz diyerek konumuza girmek istiyorum.

Şu anda ulaşım, Türkiye'de insan hayatının yüzde 30'unu teşkil ediyor. Ekonomimizin de yüzde 30'u ulaşım. Yediğimiz ekmeğin, unun taşınması bile taşıma mâliyetlerine yansıyor. Böyle baktığımız zaman ulaşım insan hayatının vazgeçilmez bir unsuru olarak ortaya çıkıyor. Tabii karayolu taşımacıları olarak bizim sektörel lobimizi güçlendirmemiz lâzım. Hepimizin ortak paydaları var.

Kamyoncu, otobüsçü, minibüsçü…

Nedir?

Üreticiler ortak paydamız, akaryakıt ortak paydamız, vergi ortak paydamız, kayıt dışı ortak paydamız vs…

Tabii bu arada nakliye sektörünün bütününde bir lobi oluşturmak, taşımacılar platformu oluşturmak benim temel hedeflerim arasında. Taşımacılar platformunun destekleyici unsuru olarak da işte böyle bir gazeteye ihtiyaç var. O geniş platform içerisine otomotivcisini, işletmecisini, kamyoncusunu, minibüsçüsünü, otobüsçüsünü, turizmcisini, hepsini alan bir anlayışla yaklaşmalı. Sıkıntılı bir süreçten geçiyor taşıma sektörü. Dünyada petrol fiyatlarının 80 Dolar seviyesine çıkması, hava yolundaki gelişmeler, tabii pahalı petrolün üzerine yine çok fahiş ölçüde bir vergi konması nakliyeciliği yapılamaz duruma getiriyor.

Oysa ülkenin çok büyük bir kesimini barındıran ve istihdam yaratan nakliye sektörleri yaklaşık 15 Milyon insana da geçim temin ediyor. Bir taraftan sosyal hizmet yapıyor, bir taraftan da insanların ailelerinin geçimlerini sağlıyorlar. Onun için bu sektörlerin göz ardı edilmemesi lâzım. Geliştirilmesi lâzım. Yolcu taşımacılığı tarafında dünyada önemli gelişmeler var. Bunları çok yakından izliyoruz. Dünyada Toplu Taşımacılar Birliği **(IRU)** diye bir kurum var.

TOFED olarak onun üyesiyiz ama Amerika, İngiltere, İspanya ve İtalya'nın müşterek organize ettiği yeni bir uluslar arası yolcu taşımacıları birliği var. Bir taraftan dünyada böyle lobiler kuruluyor. Bunları izliyoruz. Bir taraftan da ülkemizde gerçek anlamda bir kuruluş olan **TOFED** olarak büyük bir birliktelik sağladık. Sektörün tüm unsurlarını bir araya getirdik. Halen ufak tefek çatlaklarımız var. Bunları tedavi edip içimize almamız lâzım. Bu büyük gücü de doğru kullanarak sektörümüze fayda sağlamamız lâzım. Sorumluluklarımızı biliyoruz. Tabii kazançların mevcut koşullarda artması söz konusu değil. Giderek uçakla rekâbet, kendi iç rekâbetlerimiz vs…

Tasarrufa yönelik bir takım çalışmalarımız var. Bunları da tabii ki **TAŞIMACILAR**'ın ileriki sayılarında gündeme getireceğiz. Ulaştırma alt yapısı olan otogarların doğru projelendirilmesi, seçimlerinin doğru yapılması ana gündemimizi oluşturuyor. Çünkü en önemli gider kalemlerimizden birisi akaryakıt, ikinci kalem de otogar giderleri. İçinde yaşayan insanların ödedikleri büyük bedeller var. Otogarları yaparken doğru projelendirmek ve işletme anlayışını projeye yansıtmak lazım. Önümüzdeki dönemde mevzuatla ilgili bazı sıkıntılar var.

Tabii bu bire bir ile ilgili kanun 01 Ocak 2008'den itibaren yürürlüğe giriyor. Bu zorunlu olarak ertelenecek sanıyorum. Şu anda Türkiye buna hazır değil. Belki bunun süresini biraz daha yayıp bire üç, bire iki, bire bir olarak gitmek gerekir diye düşünüyoruz. Bu konuyla bakanlıktan mevzuatta değişiklik taleplerimiz var. Bunları önümüzdeki günlerde değerlendirip görüşeceğiz. Basın da takip edecek.

Anadolu Yakası'nda bir otogar projesi var takip ettiğimiz. Batı yakasında şehir içi terminallerin birleştirilip ortak servis düzenine geçmek gibi bir düşünce var. Bunun bir örneğini sergilemeye çalışıyoruz.

Yine sektörün gündeminde satış otomasyonları var. Bunların her biri üzerinde durulması gereken konular. Sonraki yazılarımda bunları gündeme getireceğiz. Bunun dışında Gebze, İzmit otogar konuları var. Türkiye'nin pek çok yerinde otogar projeleri bizi bekliyor. Biz de **TOFED** olarak bunları yapmaya çalışacağız.

sayfa 6 25/10/2007 17:08 Page 1

C M Y K

Onur ORHON

İhale İptali ve göstermelik gerekçe

Büyükşehir Belediyesi'nin resmi web sayfasında 25 Eylül 2007 tarihli açıklama ile Ayazağa Garajı hat ihâlesinin iptal edildiği resmen kamuoyuna duyuruldu.

Büyükşehir Belediye Başkanı sayın **Kadir Topbaş**, partner olarak seçilen Macar firmasını özel ekiple incelettiğini, şartlara uymadıklarını belirterek ihâleyi iptal ettiklerini anlatıyor.

Hemen ardından da Büyükşehir Belediyesi'nin otobüs işletmesi şirketi kuracağını vurgulayarak temeldeki sıkıntıyı ortaya koyuyor. Bu şirket konusuna daha sonra ayrıntılarıyla değinmek gerekiyor.

İETT İşletmeleri Büyükşehir Belediyesi'nin değil midir?

Yeni bir şirket kurmanın arkasında yatan nedir?

Acaba ihalenin arzulandığı şekilde sonuçlanmaması mıdır?

Şu an üzerinde durulması gereken partner firma ile ilgili yeterli olmadığı ifâde edilen görüştür. Bu göstermelik bir gerekçedir. Sayın **Topbaş** kamuoyuna karşı şu sorulara yanıt vermelidir. İhâle, 4 ayrı teklifte sunulan belgelerin yeterli olarak kabûlü ile yapılmıştı. Ayrıca Macar Euro Invest, Metropolitan, İstanbul Halk Ulaşım, Yeni İstanbul Halk, Özulaş Toplutaşım konsorsiyumu ile birlikte ihâleye katılan diğer üç firmadan biri bu ihâleyi kazanmış olsaydı, sayın **Topbaş** partner veya ana firma olarak nereyi inceletecekti?

Macar firmayı incelemeye giden kadroyu incelediğimizde bu ekibin içerisinde otobüs işletmeciliğini bilen, anlayan kaç kişi vardı?

Bunların verdiği raporlar neleri içeriyordu?

Kısacası yeterli görülmedi, gerekçesi uygun bir savunma değildir. Ya gerçek tüm açıklığıyla anlatılmalı, ya da perde arkasında konuşulanlar ortaya konulmalıdır.

Bu konuyu sürdürmek gerekiyor!..

Trafikte çözüm toplu taşıma

İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nin İstanbul Sanayi Odası ile yürüttüğü kademeli mesai uygulaması projesine halk otobüs şirketleri de sıcak bakıyor. Halkçılar, "Kademeli mesai ile birlikte tercihli yol uygulaması hayata geçirilmeli" dedi.

Göksel OVACIK

Yıldırım YILMAZ

Şirin VARIŞLI

İbrahim KALA

Kâmil ESER

İstanbul trafiğine çözüm için kademeli mesai uygulamasının önerildiği projeye göre, İstanbul'da işe başlama saatlerinin 06.00-10.30, iş bırakma saatlerinin ise 15.00-19.00 arasına yayılması öngörülüyor.

Bu kapsamda her gün trafiğe çıkanlar, "işçi, memur, özel sektör çalışanları ve öğrenciler" olarak 4 grupta toplanıyor. Bu grupların bir saat arayla trafiğe çıkmaları halinde 08.00-09.00 ile akşam iş çıkış saatlerinde trafiğin rahatlaması bekleniyor. Buna göre, fabrikalar ve imalathaneler saat 06.00'da, resmi daireler, adliyeler, hastaneler ve diğer sağlık kuruluşları 07.00'de, bankalar, finans kuruluşları, odalar ve borsaların saat 09.00'da işe başlaması planlanıyor.

'Kademeli Mesai Uygulaması'nın hayata geçirilmesi ile toplu taşımanın daha fazla tercih edileceğini ifâde eden özel halk otobüs şirket yöneticileri, ulaşım yoğunluğunun zamana yayılacağını, bu şekilde de trafik akış hızının artmasıyla trafik yoğunluğunun azalacağını dile getirdi.

Konu hakkında görüş belirten özel halk otobüs şirket yöneticileri özetle şöyle konuştu:

ANA ARTERLERDE TERCİHLİ YOL

Özulaş A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı **Göksel Ovacık**: İstanbul'da ulaşım hizmetleri tek bir merkeze bağlı olmadığı için koordinasyon eksikliği var. Bundan dolayı da İETT, özel halk otobüsleri, toplu ulaşım birimlerinin farklı uygulamaları trafiği çekilmez hale getirdi. Acilen ulaşım tek bir merkezde toplanmalı ve ana arterlerde tercihli yollar hayata geçirilmelidir. Büyükşehir Belediyesi'nin kademeli mesai uygulaması projesiyle birlikte ana arterlerde toplu taşıma araçları için de tercihli yollar tahsis edilirse, İstanbul trafiği biraz rahatlar. **İETT** ile el ele verip, çapraz hatlar koyarak insanlara toplu taşıma araçlarını kullanmayı tercih etmelerini sağlamak öncelikli görevimiz olmalıdır.

DOLMUŞLAR ANA HATLARDAN ÇEKİLMELİ

Yeni İstanbul Halk Otobüsleri A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı **Şirin Varışlı**: Büyükşehir Belediyesi trafiği rahatlatmak adına yol, kavşak ve alt geçitler yapıyor. Ancak; dolmuş, servis aracı ve minibüsler şehir merkezinde olduğu müddetçe İstanbul'da trafik sorununun çözülmesi mümkün değil. Bugün bir dolmuş 15 kişi taşırken, bir otobüs 100 kişi taşıyor. Onun için trafiğin kritik olduğu noktalarda dolmuşlar çekilip, toplu taşıma araçları çalışmalıdır. Bu arada kesinlikle yanlış anlaşılmasın; ben dolmuş hatları iptal edilsin demiyorum: kritik noktalardaki dolmuş ve servis araçları diğer bölgelere kaydırılsın. trafiği rahatlatacak kademeli mesai uygulamasında insanlar toplu taşıma aracını kullanmazlarsa, trafiği rahatlatmada çözüm olacağını zannetmiyorum.

HİZMET ÇITASI YÜKSELTİLMELİ

Mavi Marmara Ulaşım A. Ş. Yönetim Kurulu Başkanı **Yıldırım Yılmaz**: İstanbul trafiğinin rahatlatılması için ilk başta toplu taşıma araçları için tercihli yollar lâzım. Daha sonra toplu taşıma araçlarında hizmet çıtasının yükseltmesi gerekir. Dolmuş ve minibüs sorunlarını da çözüme kavuşturduğumuz zaman İstanbul trafiğinde kısmen iyileşmeler olur. Vatandaşta o zaman toplu taşıma araçlarını daha çok kullanmaya başlar.

Toplu taşımacılıkta İETT, özel halk otobüslerine bakış açısını da biraz değiştirmelidir. Şu anda İETT, özel halk otobüslerini kendine rakip görüyor. Oysa ki özel halk otobüsleri İETT'nin rakibi olarak değil, yardımcı unsuru olarak çalışıyor. **İETT** özel halk otobüsçülerine yardımcı unsur olarak bakarsa, bu şekilde de halk otobüsçüleri kendine biraz çeki düzen verirse, daha kaliteli hizmet vereceği kanısındayım.

SERVİS ARAÇLARI DİSİPLİNE EDİLMELİ

İstanbul Halk Ulaşım A.Ş. Yönetim Kurulu Başkan vekili **İbrahim Kala**: Trafiğin rahatlaması için **İETT** İşletmeleri Genel Müdürlüğü'nün almış olduğu kararlar doğrultusunda metrobüs ve raylı sisteme ağırlık verilmeli. Kademeli mesai uygulamasıyla da inanıyorum ki trafik rahatlayacaktır. Bizler de Valiliğin ve Genel Müdürlüğümüzün almış olduğu kararlara harfiyen uyarsak, sistem kendiliğinden yerine oturacaktır.

HALK TOPLU TAŞIMAYA ÖZENDİRİLMELİ

Tuzla/Topkapı Derneği Başkanı **Kâmil Eser**: **İETT** ve halk otobüsleri başta olmak üzere tüm toplu taşıma araçlarına tercihli yol vermelidir. Tercihli yol sayesinde toplu taşıma araçları otomobillerden daha hızlı gideceği için vatandaş kendi aracı yerine toplu taşıma araçlarıyla ulaşımını sağlayacaktır. Bu İstanbul trafiğini rahatlatacaktır. Trafiğin çözüm noktası Büyükşehir Belediyesi'dir. İşe giriş saatleri ile ilgili çalışma tek başına yeterli olmaz.

Sabri DANABAŞ

Otobüs taşımacılığının Türkiye'deki önemi!..

Otobüs ve kamyon gazetelerinin Ankara temsilcisi olarak sektöre, sizlere ve yöneticilerimize merhabayla başlamak istiyorum satırlarıma…

Otobüs işletmecileri içinde bulunduğumuz bugünlerde, havayolu şirketlerine yönelen yolcuları geri kazanmak için akla gelmez projeler üretiliyor. Otobüs taşımacılığı sektörünün üst düzey yöneticileri, otogar işletmelerinin yeni bir düzenlemeyle havaalanlarına yakın kurulması ve dolayısıyla otobüslerden inen bu yolcuların da otobüslere aktarılması sayesinde bütünlük sağlayacak bir ulaşım sistemi ağında olması için ellerinden gelen her hizmeti verme yarışına giriyorlar. Böylece uçaklardan inen yolcuların, lokal olarak havayolu ulaşımı olmayan yakın mesâfeli mahallere taşınması suretiyle bölgesel taşımacılık sistemine uygun hizmetler verilmesi planlanıyor.

Bir çoğumuz uzun süren otobüs yolculuklarından her ne kadar şikâyetçi olsak bile halen ülkemizde yıllık 160 milyon kişiye yakın yolcu otobüsü ile bir yerden diğer bir yere seyahat etmeye devam ediyor. Ve bu rakam Türkiye'de gerçekleştirilen yolculukların yüzde 65'inin hâlâ otobüslerle yapıldığını ifâde etmektedir. Buna mukâbil daha hızlı ulaşım aracı olan uçakların sektördeki önemi de hızla artmakta… Geçen yılın ilk altı aylık diliminde bu ulaşım için uçakları tercih eden yolcu sayısının 15 milyon civarında olduğu yapılan istatistiklerle tespit edildi. Bu rakamlardan ortaya çıkan tek sonuç ise otobüs taşımacılığının geçmiş yıllara oranla yüzde 4'lük kayba uğramış olduğunu göstermekte, bu yıl ise bu kaybın yüzde 8'lik orana yükseldiği ifâde edilmektedir.

Bu da sözü geçen şirketlerin fazla yolcu taşıdıkları miktarda otobüsçülerinde o kadar kayba uğrayacaklarına delâlet ediyor. Bu sıkıntıya son verebilmek ve ortaya çıkan sektör probleminin aşılması için hava alanları ile otogarların birbirine yakın mesafede olması zorunluluğunu dile getirmektedir.

Böyle bir aksiyon hayata geçirildiği taktirde otobüs işletmelerinin zarardan kurtulması bu yaraya neşter vuracaktır. Bu şekilde uçaktan inen yolcunun otobüse, otobüsten inen yolcunun ise uçağa binebileceği ifâde edilen yeni ulaşım modeli Ulaştırma Bakanlığı'na sunularak tam destek alınmıştır.

Bölgesel taşımacılık olarak tanımlanan bu modele göre otobüsler çok uzun mesâfeli hatlardan çekilerek uçaklarla aktarmaların anlamsız olduğu kısa mesafelerde entegre bir taşımacılık yapacaklar…

2010 yılına doğru otobüs sektöründe uzun mesafeli kara taşımacılığının büyük oranda tarihe karışacağı, bu değişime de ayak uyduramayan şirketlerin kapanacağı ifâde ediliyor. Hatta bir Türk üretim firmasının önümüzdeki dönemlerde yaygınlaşacak bölgesel bu taşımacılık modeli için özel bir otobüs modeli hazırladığı da kulağımıza gelen söylentiler arasında…

Bölgesel taşımacılık için hizmet verecek bu otobüsler Ulaştırma Bakanlığı'nın açıklayacağı kombine taşımacılık düzenlemesine şimdiden uygunluk sağlayacak. Yeni uygulama kapsamında belirli şartları içeren otobüs firmaları , havayolları kuruluşlarıyla anlaşma yapmak kaydıyla yolcuları istedikleri güzergâhlara götürüp getirecekler. Bu sistem kapsamında yeni açılacak havayolları terminalleri de karayolu taşımacılık firmalarına giriş çıkış belgeleri tanzim edecek.

Uçak biletlerinin ucuzlaması nedeniyle hava yolları şirketleriyle çok sıkı bir rekâbete giren otobüs kuruluşları, şimdilerde Ankara-İstanbul güzergâhını kaptırmamak için şimdiden harekete geçirdiler. İki kent arasındaki yolculuğu 3 saate indiren hızlı tren projesi 2009 yılında hizmete girecek. Bu planlamaya göre, iki yıl sonra demiryolu seyahatini tercih edecek yolcuların oranının yüzde 10'lardan, yüzde 80'lere çıkması bekleniyor. Otobüs işletmecileri, en yoğun karayolu hattını kaybetmemek için hızlı tren işletmesine talip… Bu konuda en büyük birkaç otobüs şirketi özel işletme konusunda ihâle açılmasını istemekteler.

Bu kriterler doğrultusunda otobüs şirketleri Cumhuriyet'in kuruluşundan bu yana 70-80 yıldır hizmet vermekte… Demiryolu ve havayolu taşımacılığının hizmet alanlarının dışında ülkemizin geri kalan kısmı hayli geniş bir coğrafyadan oluşuyor. Yani umutlarımız henüz yitirilmemeli… İşte bu noktada tek alternatifimiz o hedeflere ulaşabilmemiz. O yöredeki ekonomik hayatın da canlanmasına ülkemiz açısından katkıda bulunacak… Sektör sıkıntılarının bu anlamda aşılması için Otobüs Gazetesi olarak sizlere hizmette bulunduğumuz bu yayınımızla, gerek kuruluş, gerek mahalli ve idari işletmeler, gerekse bizlerin katkılarıyla hep birlikte el ele vererek medya olarak elimizden gelen her türlü katkıyı bu sektöre vereceğimizi bir borç olarak addediyoruz.

Sağlıcakla kalın, esen kalın…

Demirbaş halkçılarla

Özel Halk Otobüs sahipleri, **BMC**'nin Ankara-İstanbul yetkili satıcılığını yürüten **FSM** Demirbaş Otomotiv'in her yıl düzenlediği geleneksel iftar yemeğinde bir araya geldi. Fasıl eşliğinde gerçekleşen **FSM** Demirbaş Otomotiv'in geleneksel iftar yemeğinde, özel halk otobüs sahipleri, **BMC** ve **FSM** Demirbaş Otomotiv'in kendilerine sunacağı yeni kampanyalar hakkında da bilgi sahibi oldu.

Yıl - 1 SAYI - 01 Fiyatı: 25 Ykr - Ekim 2007

www.tasimacilargazetesi.com
e-posta: info@tasimacilar.com

TAŞIMACILAR

İmtiyaz Sahibi
Mete Turizm Basın ve Yayıncılık Hizmetleri San. ve Tic. Ltd. Şti. Adına
M.Naci KALENDER

Sorumlu Yazıişleri Müdürü
Hüseyin KARABULUT

Haber Koordinatörü
Yaşar CAN

Haber Müdürü
ÖZLEM ÜLKÜ

Hukuk Danışmanı
Av. Uğur AMASYA

ANADOLU TEMSİLCİLİKLERİ

Ankara- Sabri DANABAŞ **Kayseri** -Fatih Karataş **Edirne-KAPIKULE-HAMZABEYLİ** Mehmet ŞENOL **Edirne Gazetesi Edirne - İPSALA** - İsmail ALİŞ **İpsala Gazetesi - Hatay - Reyhanlı - CİLVEGÖZÜ** Abit KIZILCA **Rehber Gazetesi - Hatay** Cemil YILDIZ **Antakya Gazetesi - Ardahan - Posof - TÜRKGÖZÜ** Bülent KILIÇ **Kılıç Ofset - Iğdır -DİLUCU** Serdar ÜNSAL - Ağrı Doğubayazıt - GÜRBULAK Selehattin KAÇURU - **Artvin Hopa - SARP** Hayati AKBAŞ - **Şırnak - Silopi - HABUR** Halil ÇOŞKUN - Cizre / Emin Dilovan KINAY **Haber 73 Gazetesi - Kocaeli** Gökhan MERİÇ **Güzel Sanatlar - Aksaray** Hüseyin Avni GÖKÇE - **Çanakkale Olay Gazetesi**

Adres: Barbaros Bulvarı Bostancı Veli Sokak. No:8/3
Beşiktaş 34353 / İSTANBUL
Beşiktaş PK 163
Tel:(0212) 258 77 86 - 87 Fax:(0212) 259 78 85
Gsm:0532 311 40 62 - 0546 804 65 15
E-mail: info@tasimacilar.com
info@tasimacilargazetesi.com
Basıldığı Yer: İhlas Gazetecilik A.Ş.
29 Ekim Cad. No:23 / Yenibosna - İSTANBUL

Köşe yazılarının sorumluluğu yazarlarına aittir.

Taşımacılar Gazetesi basın meslek ilkelerine uymaya söz vermiştir.

Isuzu, halkçıları ağırladı

Ticâri araç sektörünün öncüsü Anadolu Isuzu, Tüm Özel Halk Otobüsçüleri Birliği (TÖHOB) üyelerini iftar yemeğinde ağırladı.

Mabeyin Restoran'da gerçekleşen Anadolu Isuzu'nun iftar yemeğinde, İstanbul taşımacılığı ve şirketlerin genel yapısı gündeme damgasını vurdu. Yemekte Anadolu Isuzu Satış Direktörü **Fatih Tamay**, konuklarıyla yakından ilgilendi.

Yemek sonrası Anadolu Isuzu Bayii Otonil'in Otobüs Satış Müdürü **Fuat Özer** tarafından Mavi Marmara Ulaşım A. Ş. Yönetim Kurulu üyesi **Rahmi İşcen**'e satışı gerçekleştirilen halk otobüsü Isuzu Citibus teslimatı gerçekleştirildi.

Mavi Marmara Ulaşım A. Ş. Yönetim Kurulu üyesi **Rahmi İşcen**'e aracının anahtarını teslim eden Anadolu Isuzu Satış Direktörü **Fatih Tamay**, "Citibus 7,67 metrelik uzunluğu ve 2,13 metrelik iç yüksekliğiyle sınıfının en uzun ve en ferah aracıdır. Bu sayede tam 60 kişiyi rahatlıkla taşır. Üstelik havalı arka süspansiyonuyla daha rahat ve daha keyifli bir yolculuk sağlar" dedi. Citibus tam havalı, çift devreli ABS fren sistemi, ön disk frenleri, otomatik fren ayar sistemi ve vakum tahrikli egzoz frenleriyle yolculuklarda üstün bir güvenlik standardı sunduğunu dile getiren **Tamay**, 175 beygirlik Common Rail Turbo Dizel Intercooler motoruyla sınıfının en güçlüsü ve Euro 3 standardıyla da tam bir çevre dostu olduğunu söyledi. Isuzu Citibus'ların toplu taşımada en uygun araç olduğunu dile getiren Mavi Marmara Ulaşım A. Ş. Yönetim Kurulu üyesi **Rahmi İşcen** ise; "Araç kalitesinin yanında satış sonrası hizmetlerinin de kusursuz olması bizim tercih sebeplerimiz arasında. Hadımköy-Yenibosna hattında çalışacak yeni aracımla müşterilerime daha konforlu hizmet sunacağım" şeklinde konuştu.

sayfa 7 25/10/2007 17:09 Page 1

C M Y K

Sorununun parçası olmak istemiyoruz

İstanbul Toplu Taşımacıları Birliği Derneği Başkanı Levent Birant, İstanbul'da yaşanan ulaşım sorununun bir parçası olmak yerine sorunlara çözüm üretmek istediklerini söyledi.

Anadolu Isuzu'nun verdiği iftar yemeğinde bir araya gelen sektör temsilcileri, uzun zamandır gündemi meşgul eden İstanbul trafiğini irdeledi. İSTAB Başkanı Birant, üretici firma temsilcilerine yaptıkları çalışmalar hakkında bilgi verdi

Anadolu Isuzu tarafından geleneksel hale gelen İstanbul Toplu Taşımacıları Birliği Derneği'ne (**İSTAB**) düzenlenen iftar gecesi, Çırağan Sarayı'nda gerçekleştirildi.

Yemekte bir konuşma yapan **İSTAB** Yönetim Kurulu Başkanı **Levent Birant**, "Toplu taşımacılar olarak İstanbul'un bugün en önemli sorunlarına katkıda bulunuyoruz. Bilindiği gibi İstanbul'da günlük hareket eden insan sayısı 6 milyon. Bu 6 milyon kişiye, İETT 2 bin 500, Özel Halk Otobüsleri 2 bin, hatlı minibüsler 6 bin, taksiler 17 bin ve İstanbul toplu taşımacıları 60 bin araçla hizmet veriyor" dedi.

ACIMASIZ REKABET

İstanbul'da günlük taşıma kapasitelerinin 2 buçuk milyonun üzerinde olduğunu dile getiren **Birant**, şöyle devam etti, "İstanbul gerçek anlamda trafik ve ulaşım sorunu yaşıyor. Biz, bu ulaşım kaosunun bir parçası olmak yerine çözümün bir parçası olmak istiyoruz. Bundan ötürü, **İSTAB** ve

İTO olarak yaptığımız çalışmalarla, önümüzdeki dönemlerde İstanbul'un ulaşımına katkıda bulanacak mesai saatlerinin kademelendirilmesine yönelik çok ciddi bir çalışmaya başladık. Bu çalışma grubumuz içerisinde akademisyenler, Büyük Şehir Belediyesi'nin yetkilileri, ticaret odasının birimleri ve araştırma grupları yer alıyor ve çok ciddi özverilerde bulunarak çalışıyor. Diğer taraftan da acımasız bir rekâbetin içerisinde hizmetlerimizi sürdürmeye devam ediyoruz. Biz **İSTAB** olarak bu acımasız rekâbetin dışına çıkmak istiyoruz. Bu da önerdiğimiz gibi kullanabileceğim araçların modernizasyonuyla, bunun geliştirilmesiyle, sürücülerimizin eğitimlerini tamamlamasıyla ve firmaların rekâbeti kalite noktasına çekebilmesiyle mümkün."

Büyük Şehir Belediyesi kapsamında olan illerde uygulanmakta olan tahditli plaka uygulamalarının Haziran'da Kocaeli'nde uygulanmaya alındığını dile getiren **Birant**, İstanbul Büyükşehir Belediye Başkanı'nın ve ulaşımdan sorumlu yöneticilerin bir takım sıkıntılarından dolayı, İstanbul'da bu uygulamanın kesinlikle yapılmayacağını ifade ettiklerini söyledi.

Levent BİRANT

İstanbul ve ulaşım

Uluslararası bir megapol özelliği kazanan İstanbul'da yaşayan her yaştan milyonlarca İstanbullunun her sabah tek bir problemi oluyor. Ve bu problem her gün yeniden tekrarlanıyor. Bu problemin adına **"ulaşım"** deniyor.

Her sabah milyonlarca genç-yaşlı, erkek-kadın, varlıklı-yoksul, işçi-işveren tüm İstanbullular bu sorunla yüzleşiyor ve hemen hepsi bu sorunun çözümüne ilişkin onlarca öneride bulunuyor.

Bu sorunu yaşayan bir grup İstanbullu ise yaşadıkları sorunun hem bir parçası hem de çözümünün tarafını oluşturuyor. Onlar personel ve öğrenci taşımacılığı sektöründe hizmet veren şirketlerin yöneticileri, çalışanları, tedarikçileri olarak sayıca azınlıkta olsalar da çözüm sürecinde belki de en aktif tarafı oluşturuyorlar. İstanbul'un ulaşım probleminin çözümünde aktif rol oynayan bu kitlenin belki de en örgütlü ve enerjik bölümünü ise sektörümüzün meslek örgütü **İSTAB** oluşturuyor.

Kuruluşundan bu güne şehir içi personel ve öğrenci taşımacılığı sektörünün, kriterlerinin oluşturulması ve yasal düzenlenmesinin sağlanmasını esas alan bir anlayışla çalışan meslek örgütümüz, sadece sorunun tarafı olmayı değil aynı zamanda da çözümün tarafı olmayı tercih etmesiyle öne çıkmış ve kendini kabul ettirmiştir.

Bu yıl kuruluşunun 15'inci yıl dönümünü kutlayan ve hemen tüm sektör şirketlerini bünyesi içersinde toplayan İSTAB'ın, yoğun çabaları ile ulaşım hizmetinin belli bölümlerinde gözle görülür bir iyileşmenin sağlandığı tüm ilgililerce ifâde edilmektedir.

İstanbul genelinde 16 bin öğrenci servis aracının öğrenim yılının başlaması ile hizmet vermeğe başladığı dikkate alınırsa; her yıl yaşanan, yazılı ve görsel medyanın birinci sayfadan ilk haber yaptığı şirket, okul yönetimi ve veli çatışması bu öğrenim yılında hemen hiç yaşanmamış, servis ücretlerine ilişkin kaos sanki sihirli bir el değmişçesine düzenli bir işleyişe yerini bırakmıştır. Aynı şekilde sektörü düzenleyen yönetmelikler, AB uyum sürecinin getirdiği yeniliklere uygun olarak hazırlanmış ve ilgili kurumların onayı ile yürürlüğe girerek sektörümüz yasal çerçevesi çizilmiş bir niteliğe kavuşturulmuştur.

Yine sektörümüzün bir diğer alanını oluşturan personel taşımacılığında ücrete dayalı kırıcı rekâbet, yerini hizmet kalitesinde rekâbete bırakarak, mesleki dayanışma ikliminin sektöre egemen olması sağlanmıştır.

Tabii ki daha yürünecek çok yol, yapılacak çok işin olduğu açıktır. Ancak İSTAB artık kaynaşmış bir ekip özelliği kazanmış yönetimi, deneyimli liderliği, sektörün diğer tarafları ile kurduğu ilkeli ve yapıcı diyalog ile bunların da üstesinden gelmeye adaydır, azimlidir ve kararlıdır.

S Plaka çalışmaları hız kazandı

Malatya İl Trafik Komisyonu'nun servisçilik yapanlara vereceği S plaka ile ilgili çalışmalar kapsamında Şoförler ve Otomobilciler Odası'nda bir bilgilendirme toplantısı yapıldı.Toplantıya Esnaf ve Sanatkârlar Odaları Birliği (**ESOB**) Başkanı **Şevket Keskin**, Emniyet Müdürlüğü Trafik Şube Müdürü **Hayrettin Yıldızlı**, Belediye Kent Trafik Müdürü **Gürbüz Kurdal** ve Minibüsçüler Odası Başkanı **Arif Kiras** ile servisçiler katıldı. **ESOB** Başkanı **Şevket Keskin**, toplantıda yaptığı konuşmada, "Artık sonuca gelmek üzereyiz. S plakalar herkesin şahsına verilecektir" dedi. Trafik Şube Müdürü **Yıldızlı** ise Malatya Belediyesi'nin valiliğe başvurusu üzerine İl Trafik Komisyonu'nda çalışmaların başlatıldığını ifade ederek, "Alt komisyon oluşturduk. Malatya için S plakanın faydalı olacağına kanaat getirdik. Bu uygulama haksız rekâbetin önlenmesi için yapılıyor. Bize denetlemede büyük bir kolaylık getirecektir" şeklinde konuştu.

170 öğrenci servisine 18 bin YTL ceza

Okulların açılmasıyla birlikte öğrenci servis taşımacılığı yapanlara yönelik denetimler de artmaya başladı. Çocukların sağlıklı bir şekilde okullarına gidip gelebilmesi için hiçbir olumsuzluğa göz yummayan trafik polisleri, denetlenen 170 servis şoförüne ceza yazdı.

Kayseri Trafik Denetleme Şube Müdürlüğü ekipleri de, öğrenci servislerine yönelik denetimlerini arttırdı. İlde yapılan denetimlerde 170 öğrenci servis aracına 18 bin YTL para cezası kesildiği bildirildi. Yetkililer öğrenci servislerine yönelik denetimlerinin artarak süreceğini ifâde ettiler.

Minibüslere bölgesel planlama

İstanbul Büyükşehir Belediyesi Toplu Ulaşım Hizmetleri Müdürlüğü, metrobüs'ten etkilenen E–5 üzerindeki minibüslerin hat planlama çalışmalarına tüm hızıyla devam ediyor. Esnaf oda başkanları ile minibüs esnafının bizzat katılımlarının sağlanarak yapılan toplantılarla metrobüsten etkilenen E–5 üzerindeki minibüslerin hat planlama çalışmalarına yön veriliyor.

Metrobüs hattında yer alan ve metrobüsten etkilenen minibüs hatlarının planlamalarına; Bahçelievler, Küçükçekmece ve Avcılar olarak üç ana bölge oluşturuldu. Avcılar'da hatta çalışan minibüs sahiplerinden oluşan yaklaşık 250 kişinin katıldığı bir toplantı yapıldı. Avcılar Belediye binasında gerçekleştirilen toplantıya Ulaşım Daire Başkanı Muzaffer Hacımustafaoğlu, Toplu Ulaşım Hizmetleri Müdürü Ali Arslan, ilgili esnaf odası başkanları katıldı.

Toplantıda bir konuşma yapan Ulaşım Daire Başkanı Muzaffer Hacımustafaoğlu, İstanbul'un öncelikli sorununun ulaşım olduğuna dikkat çekerek, bu yönde yaptıkları çalışmaları anlattı. Metrobüs'ün tam kapasite ile faaliyete girmesi ile birlikte E-5'deki trafiğin büyük ölçüde rahatlayacağını dile getiren Hacımustafaoğlu, bu hatta çalışan hiçbir dolmuşçu esnafının mağdur edilmeyeceğini söyledi.

İstanbul trafiği rahatlayacak!..

Turan KIRATLI

Büyükşehir Belediyesi'nin trafiği rahatlatmak için yol genişletme ve kavşak inşaat çalışmalarıyla yeni araç alım projelerinin hızla devam ettiğini dile getiren AK Parti Milletvekili **Turan Kıratlı**, trafik sorunlarının masaya yatırıldığını ve oluşturulan komisyonun projeler üzerinde çalışmalar yaptığını söyledi.

Kıratlı, "İstanbul, tarihi ve kültürel zenginlikleriyle bütünleşmiş metropol şehrimiz. Yıllarca trafik ile ilgili biriken sorunlar, İstanbul ulaşımını çekilmez hale getirdi. Bugün bu sorunların çözümü için herkes elinden gelen çabayı göstermekte" dedi. "İstanbul'da Hyundai otobüslerinin Türkiye mümessilliğini yaptığınız dönemden bugüne özel halk otobüs şirketlerinde ne gibi bir değişiklik oldu?" sorusuna **Kıratlı**, "İETT'nin programlarıyla halk otobüsçülerinin hizmet seviyesi iyi bir noktaya geldi. Personel eğitimi ile birlikte şirketlere kurumsal kimlik kazandırıldı. Eski araçlar trafikten çekilerek yerine yenileri kondu ve İstanbullu daha kaliteli hizmet almaya başladı. Toplu taşımada yapılan entegrasyonla **İETT** ile özel halk otobüsçülerinin birbirini tamamlayan unsur olduğu ortaya kondu. Yakın gelecekte her şey daha güzel olacak" cevabını verdi.

Nusret ERTÜRK

Bir seyahatte, gördüklerim ve düşündüklerim (1)

Geçen hafta âcilen İstanbul'dan Soma'ya gitmem gerekti. Tabii her zaman olduğu gibi otobüs ile gitmeyi tercih ettim.

Önce Soma'ya giden otobüs firmasının Harem Otogarı'ndaki yazıhanesini aradım. Telefonda gâyet kibar bir bey, yer olduğunu, otobüsün saat 23:00'te Harem'den hareket edeceğini ve 18 numaralı yeri ayırabileceklerini, 22.30'a kadar gelip Harem'den biletimi alabileceğimi söyledi. Teşekkür ettim ve ismimi yazdırdım. Bilet fiyatı 30,00 YTL idi.

Saat 22:45'te Harem'e varabildim. Otogar bomboş, peronlarda az sayıda otobüs, çığırtkanlar iş başında...

Yol kesmeler, nereye gideceğimi sormalar vs...

Neyse aralarından sıyrılıp yazıhaneyi buldum ve biletimi aldım. Bu arada otobüs geldi perona yanaştı. Otobüsümüz **O 403 Mercedes**.

Muavin bagajımın olup olmadığını sordu, olmadığını söyledim. Otobüsün kaptanı ile selamlaşıp yerime oturdum. Otobüsü şöyle inceledim. Yolcuların binmesi için aydınlatma tam, halı, koltuk ve perdeler tertemiz, yerler silinmiş gerekli dikkat ve önem verilmiş. Alel usul bir temizlik değil belli oluyor.

Otobüste yolcuları saydım. Önden itibaren 27 kişi. Araç dolu, arka taraf tamamen boş, bazı koltuklarda tek kişi oturuyor. Müşteri profili maden işçisi memur emekli bir iki yaşlı ile izinden dönen asker gençler var.

Yardımcı personel ve yazıhane yetkilisi tarafından listeler kontrol edildi. Eksik yoktu ve tam saatinde hareket ettik. Yanımdaki seyahat arkadaşımın hayırlı yolculuklar temennisi ile yola koyulduk. Muavine arka koltukların boş olduğunu, mümkünse geçip geçemeyeceğimi sordum. Maltepe Kavşağı'ndan yolcu alacaklarını ondan sonra duruma göre geçebileceğimi kibarca söyledi.

Maltepe Kavşağı'ndan 3 kişi daha aldık. Kartal, Pendik kavşaklarından ve Yalova, Bursa, Balıkesir yolcusu bulabilme çabası... Kaynarca terminaller bölgesinden de yolcu yok.

Şöyle bir geçmişi düşündüm de, sıra harici Harem'e girmeden, Haydarpaşa trafikten başlayarak Pendik'e kadar otobüsü doldurduğumuzu bilirim. Hangi güzergâh olursa olsun, hep anlatılan otobüsçülüğün altın çağında. Bu güzergâh üzerinde yazıhane gibi çalışan kâhyalar değnekçiler vardı. Otobüslere yolcu verir, gerekirse yolcuyu bekletir yönlendirirdi. Şimdi hepsi mâzi oldu. Değişim ve gelişimden onlar da nasiplerini aldılar.

Otobüsümüz, eski Ankara yolunu tâkiben yol alırken ben de bahsettiğim bütün noktaları tek tek geçerken, mâziyi hayal ederek o insanları düşündüm. Simâlarını gözümün önüne getirmeye çalıştım. Simâlar aklımda ama isimler silinmiş. Sağ iseler Allah uzun ömürler versin, hakka yürümüşler ise Allah rahmet etsin diyerek düşünce alemimde onlara dualar ettim.

O günlerin otobüsleri, şoförleri arkadaşlarım yazıhaneler kâtipler aklıma geldi. Yol şartları araçların teknik yapıları sefer süreleri mola yerleri, imkânsızlıklar, yolda kalmalarımız, araçların arızaları, su kasaları, iletişim noksanlıkları hepsini düşündüm. Nereden nerelere geldik. Sonuç müthiş bir gelişme ve değişim. Çağın ve zamanın değişimidir diyebilirsiniz. Bizde eksik, noksan hatalı yanları olsa da müthiş bir değişim var bizim sektörümüzde. Bu inkâr edilemez.

Yol ve güzergâhla birlikte düşüncelerimde farklı bir boyuta geçiyor Çayırova... Ülkemizin 60 yılları ortasından itibaren başlayan sanayi hamlesinde ilk kurulan fabrikaların olduğu bölge işte sağda **TOE**.

İnternational, kamyonlarını üreten montaj fabrikası. Yerinde yeller esiyor. Şimdi giriş yerinde tır garajı var.

Solda Arçelik gurur kaynağımız, Bayramoğlu Kavşağı'nda...

Sağda Şahin yatak fabrikası...

Uyku yatağı zannetmeyin ilk yerli üretim motor yatağı üreten fabrikadır. Karşısında Kale radyatör, biraz ileride Creysler Amerikan lisansı ile Dodge- Fargo kamyon ve kamyonetlerini üreten ilk montaj otomotiv fabrikası. Üretim tamamen durmuş her halde, sahaları bomboş.

Ürettikleri araçları almak için bu ülkenin vatandaşları 6 ay 1 yıl sıra beklerlerdi nereden nereye geldik?

En son Hino markası ile kırkayak tâbir edilen çok dingilli kamyonları üretiyor idi her halde tutulmadı. Şimdi yerli ve ithal araç bolluğu var. Bazı kamyon üreticileri montajcılar serbest piyasa ekonomisine ayak uyduramadılar. Rekâbet edemediler. Kendilerini yenileyemediler. Geleceği göremediler. Silinip gittiler veya zor durumdalar.

60'lı 70'li yıllarda uygulanan devlet teşvikli korumacı montaj sanayi desteklerin 80'li yıllarda tek tek kaldırılmaya başlayınca rekâbet edemez duruma geldiler.

SÜRECEK

Turizmcilere bir belge de İBB'den

Turizm taşıma firmaları, İstanbul Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Daire Başkanlığı'nın "Şehir içi Turizm Taşıma İzin Belgesi" dayatmasıyla karşı karşıya kaldı. Ulaşım Daire Başkanlığı'nın bu belgeyi sadece İstanbul'da faaliyet gösteren firmalara şart koşması, turizmcileri çileden çıkarttı.

Yığcı: Büyükşehir Belediyesi, şehir içi taşıt kartı ile İstanbul'daki turizmcileri cezalandırıyor

4925 sayılı Karayolu Taşıma Kanunu'nda tanımlanarak, D2 işletme belgesi altında çalıştırılan turizm taşıma firmaları, İstanbul Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Daire Başkanlığı tarafından verilmeye başlanan "Şehir içi Turizm Taşıma İzin Belgesi"ndeki bürokratik engellere isyan ediyor. Taşımacıların, turizmin bir parçası olduğunu dile getiren Tüm Otobüsçüler Federasyonu **(TOF)** Başkanı **Sümer Yığcı**, İstanbul'a has bu yanlış uygulamanın kaldırılmasını istedi.

Yığcı, "İl Trafik Komisyonu'nun 15.11.1990 tarih ve 45 nolu kararı ile İstanbul'da turizm taşımacılığı faaliyetlerinde bulunan firmalara 'Şehir içi Turizm Taşıma İzin Belgesi' adı altında bir belge verilmeye başlandı. Belgeyi düzenleyen kurum ise trafik bölge müdürlükleri. Bu belgeler turizm taşıma firmalarına 1996-1997 senesine kadar ücretsiz verilmeye başladı. Bu tarihten sonra belgelerden cüz-i bir ücret alındı. 'Büyükşehir Belediyeler Kanunu'nun çıkmasıyla birlikte; İstanbul'da trafiğin denetimi, yönetimi, kontrolü Büyükşehir Belediyesi'ne bırakıldı. Trafik bölge müdürlükleri tarafından verilen 'Şehir içi Turizm Taşıma İzin Belgesi' de İstanbul Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Daire Başkanlığı'na verildi. Biz turizmciler de Ulaşım Daire Başkanlığı'nın dayatmasıyla karşı karşıya kaldık" dedi.

"4925 sayılı Karayolları Taşıma Kanunu ve ekindeki Karayolu Taşıma Yönetmeliği çerçevesinde D2 işletme belgesi adı altında turizm taşımaları tanımlandı ve târif edildi. Biz de D2 yetki belgemizi alarak taşıma faaliyetlerimize devam ettik" diyen Başkan **Yığcı**, turizm taşımacılarının hem il içi hem de il dışı taşımacılık yaptığını hatırlattı. **Yığcı**, "Hava alanından yolcumuzu alıyoruz, hem il içinde hem de il dışında taşıma yapıyoruz. Turların ardında tekrar turisti gideceği yere yani; uçakla gidecekse hava alanına, gemiyle gidecekse limana, tren ile gidecekse gara ulaştırıyoruz. Yaptığımız iş bir bütünün parçası" diye konuştu.

İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nin uygulamayı durdurması için konuyu Ulaştırma Bakanlığı'na taşıdıklarını dile getiren Başkan Yığcı, "D2 yetki belgesi ve taşıt kartı olan turizm taşımacılarımızın İstanbul Büyükşehir Belediyesi tarafından şart koşulan bu belgeyi almaması için konuyu Ulaştırma Bakanlığı'na taşıdık. Çünkü bu belge sadece İstanbul'da faaliyet gösteren firmalara zorunlu kılınmıştı. İl dışından gelen turizm taşıma araçlarından böyle bir belge istenmiyor. Bakanlıkta bunu bir tâlimle bütün Büyükşehir il valiliklerine ve belediyelerine duyurdu. Fakat İstanbul Büyükşehir Belediyesi bu uygulamadan bir türlü vazgeçmiyor. Ulaşım Daire Başkanlığı'nda görüştüğümüz bir yetkili ise; 'İl içi taşımalarda yetki ve sorumluluk bizdedir. Bakanlığın almış olduğu karar bizi bağlamaz. Biz bu belgeyi isteriz' Bu belgeyi almaktan çekinmiyoruz fakat bürokrasisi bizi bıktırdı" dedi.

İSTENEN BELGELERDEN BAZILARI

- ✔ Seyahat acentesiyle sözleşme (Gün içinde turizm firmaları birden fazla acente ile çalışıyor)
- ✔ Aracın ruhsat fotokopileri
- ✔ Aracın turizm taşımacılığına uygun olup olmadığına dair muayene raporu ve bu raporun İBB'den onayı. (*Turizm taşımalarına uygun olmayan araçlara Ulaştırma Bakanlığı çalışma izni vermiyor ama İBB Ulaşım Daire Başkanlığı yeni bir muayene raporu istiyor*)
- ✔ Şoförler için tam teşekküllü sağlık raporu (*4925 sayılı Karayolu Taşıma Kanunu şoför için psikoteknik ve sağlık raporlarını zorunlu kılıyor. Tüm işletmelerde çalışan şoförlerin sağlık raporları dosyalarında mevcut olmasına rağmen İBB yeni tarihli rapor istiyor*)
- ✔ Acentenin **TURSAB** üyesi olduğunu belirten yazı.
- ✔ İşletmenin Ticaret Odası'ndan alacağı faaliyet belgesi.

Trevira kumaşları Türkiye'de

Avrupalı otomotiv üreticilerinin en çok tercih ettiği TREVIRA koltuk kumaşları Smarto firması tarafından Türkiye'de üretilmeye başlandı

Akıllı kumaşlar olarak da anılan Trevira marka kumaşlar, yangın anında çıkan gazlar nedeniyle araç içi geçici soğutmaya neden olduğundan yangının etkisini de geciktiriyor.

Smarto Türkiye'de, Trevira koltuk kumaşını yanmaz, yüksek danste süngerle birlikte kullanmakta ve bu süngerin üretimini de gerçekleştirmekte. Firma sahibi **Zeki Özbulak**, üretimini gerçekleştirdikleri Trevira koltuk kumaşlarını, Avrupa'da üretilen kumaşlardan yüzde 40 daha ucuz pazara sunduklarını açıkladı.

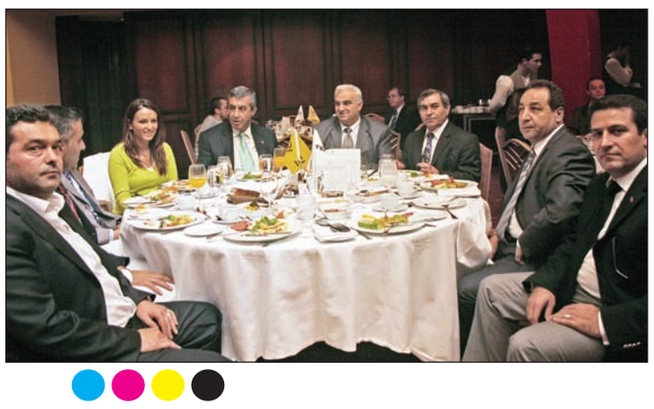
Özbulak, "Trevira kumaşlar arabalar için çok fonksiyonel olup, sıfır yanmazlık oranına sahiptir. Bir Alman firması olan Trevira'nın Türkiye'deki tek sertifikalı döşemelik kumaş üreticisi olmaktan gurur duymaktayız. İstanbul'da üretiyoruz ve koltuk yapımına uygun hâle getirip kumaşı teslim ediyoruz. Kumaşlarımızın yanında alev almaz, yüksek danste sünger üretimi de gerçekleştiriyoruz. Kumaş ve süngerlerimizin en büyük özelliği alev almaması ve yangın anında çıkan gazların geçici soğutmaya neden olması yangının büyümesini engellemektedir" dedi.

Özbulak, müşterinin talebine göre Trevira kumaşlarda; anti bakteriyel, leke tutmazlık özelliğine sahip kumaşları da ürettiklerini söyledi. Trevira döşemelik kumaşlarının Türkiye'deki tek üreticisinin Smarto olduğunu dile getiren Özbulak, aynı zamanda Clarıant'tin ürünleriyle akıllı kumaş kalitesini yükselttikleri inancını taşıdıklarını açıkladı.

Trevira koltuk kumaşlarını Türkiye'de otomotiv üreticileri için imal ettiklerini dile getiren **Özbulak**, "Dünyanın kabul gördüğü kumaşı Türkiye'de üretiyoruz ve ürünlerimiz tüm testlerden başarıyla geçiyor ancak otomobilciler bu kumaşı kullanmak istemiyor. Şu anda araçlarda kullanılan kumaş; Trevira koltuk kumaşlarıyla kıyaslandığında hem kalitesi düşük hem de oldukça pahalı. Otomotiv sanayiinde tekelleşme olduğu için bizim kumaşlarımızı kabullendiremiyoruz. Araç koltukları için ürettiğimiz kumaşlarımızı şu anda sinema/tiyatro koltuklarının döşemesinde kullanmaktayız. Türkiye genelindeki sinemaların koltuk kumaşının yüzde 70'i tarafımızdan karşılanmaktadır" diye konuştu.

Sipariş üzerine üretim gerçekleştirdiklerini açıklayan firma sahibi Özbulak, "Şu anda tüm talepleri karşılayabilecek kapasiteye sahibiz. Üretimde hiçbir problemimiz yok. Aldığımız siparişleri zamanın da müşteriye teslim ediyoruz. Ürünlerimiz laboratuar ortamında test edildi. Ürünlerimiz aşınma, ışık, sürtünme, renk hassasiyetinden geçirilmiştir ve ömür boyu garantisi vardır" şeklinde konuştu.

Brey Otomotiv turizmcileri ağırladı



Temsa'nın önde gelen bayilerinden Brey Otomotiv, Turizm Taşımacılar Derneği (**TTD**)'ne İstanbul Hilton Otel'de bir iftar yemeği düzenledi.

Organizasyona, turizmcilerin yanı sıra çok sayıda davetli de katıldı. Yemeğe sonradan gelen Ulusoy Genel Müdürü ve **TOFED** Genel Başkanı **Mustafa Yıldırım** ise İstanbul'un turizme katkısı hakkında bir konuşma yaptı. Gecede Brey Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı **Mustafa Şahin**'in konuklarıyla tek tek ilgilendiği gözlerden kaçmadı.

İftar yemeğinde turizm taşımacılarıyla bir araya gelmekten duyduğu mutluluğu dile getiren Temsa Otobüs-Midibüs Satış, Pazarlama ve Satış Sonrası Hizmetler Direktörü **Ayhan Dayoğlu**, **Temsa** olarak ürettikleri araçların turizm ve servis taşımacılığının bütün ihtiyaçlarını karşılayabilecek kalitede olduğunu söyledi.

Isuzu, turizm taşımacılarıyla iftardaydı

Anadolu Isuzu, Ramazan ayının son günlerinde iftar yemeğinde turizm taşımacılarıyla bir araya geldi.

Çırağan Sarayı'nda düzenlenen iftar gecesine **TTD Başkanı Sümer Yığcı** ve çok sayıda turizm taşımacısıyla, **İSTAB** Başkanı **Levent Birant** ve **MBT** Otobüs Satış Kısım Müdürü **Ekrem Kuraloğlu** katıldı. Isuzu Satış ve Pazarlama Direktörü **Fatih Tamay**, kendisini taşımacılık ailesinin bir ferdi olarak gördüğünü belirtti. Anadolu Isuzu olarak küçük otobüs pazarında lider olduklarının da altını çizen **Tamay**, 9 metrelik araç pazarına da hızlı bir giriş yaptıklarını söyledi.

Geçen yıla göre daha iyi bir sezon geçirdiklerini belirterek, güçlerini daha fazla birleştirmeleri gerektiğini dile getiren **TTD** Başkanı **Sümer Yığcı** "İş hacminin artmasına karşın kar marjlarının aynı oranda artmadığına dikkat çekti.

Doğuş ile TTD iftarda dostluk perçinledi

Doğuş Otomotiv, Turizm Taşımacılar Derneği ile Lütfi Kırdar Uluslararası Kongre ve Sergi Sarayı'nda iftar yemeğinde bir araya geldi.Yemeğe sektörün duayeni **Ali Osman Ulusoy**, **TÜRSAB** Başkanı **Başaran Ulusoy**, **MBT** Otobüs Satış Kısım Müdürü **Ekrem Kuraloğlu,** Altur Yönetim Kurulu Başkanı **Abdurrahim Albayrak**, **TTD** Başkanı **Sümer Yığcı** ve dernek üyeleri katıldı. Doğuş Otomotiv Volkswagen Ticari Araç Genel Müdürü **Kerem Güven**'in ev sahipliği yaptığı gecede hem Yeni Crafter Volt'un tanıtımı yapıldı. Hem de Doğuş Otomotiv ile **TTD**, dostluklarını pekiştirme imkanı buldu.