

Mercedes'te bayi sancısı



"Satış sonrası hizmetler"le ilgili aksaklıkların dile getirildiği toplantıyı izleyen Ali Osman Ulusoy da bu konuda duyduğu rahatsızlığı dile getirdi



Satış sonrası hizmetlerin aksadığını dile getiren Bedrettin Fidan'a (küçük resim), Ali Osman Ulusoy'dan da destek geldi.

Mercedes-Benz Türk A.Ş. geçtiğimiz gün düzenlediği organizasyonla, satış sonrası hizmetleri, Euro4 motorları ve gelişen diğer teknolojileri müşterileri ile paylaşıırken bazı eleştirilerin de hedefi oldu. Bilgi toplantısında konuşan Mercedes-Benz Türk A.Ş. Kamyon Satış Müdürü Bahadır Özbayır, "Satış sonrası hizmete büyük önem veriyoruz, müşteri memnuniyeti satış kadar önemlidir" diye konuştu.

Organizasyona katılan otobüs, kamyon ve çekici sahipleri satış sonrası hizmetlerdeki aksaklıklarla ilgili şikayetlerini dile getirirken, toplantıyı izleyen Ali Osman Ulusoy, "Aynı kalite, aynı marka ve aynı bidondaki yağın dışında 30 lira olduğunu, fakat Mercedes-Benz Türk A.Ş.'nin bayilerine gidiğinde fiyatın yüzde 50 oranında artmasından duyduğu rahatsızlığı" dile getirdi.

Haberi 7. sayfada



Otobüs şirketleri üvey evlat mı?

Ekonomik konjonktür dünya genelinde hız kaybetmiş olmasına rağmen yolcu taşımacılığı, farklı gelişmelere sahne oldu. Hava yollarında büyüme sürerken, otobüs işletmeleri kan kaybediyor. Akaryakıt fiyatlarındaki azami artış, OTV vergileri ve bilet fiyatlarındaki düşüş ile otobüs firmaları ayakta kalma savaşı verirken, sektörün yetkilileri, "Otobüs şirketleri üvey evlat mı?" diye soruyor.

Haberi 6. sayfada

'Tarife yüzünden zam yapamıyoruz'

Turizm Taşımacıları Derneği Başkanı Sümer Yiğci, turizm sektörünün içinde bulunduğu sıkıntıları anlatırken, otobüs şirketlerinin, hava yolu şirketleri kadar şanslı olmadığını öne sürdü.

Uçak fiyatlarındaki düşüşleri, "ticari oyun" olarak nitelendirilen Yiğci, "Benim aldığım en ucuz uçak bileti fiyatı 159 YTL oldu" diye konuştu.

Haberi 6. sayfada



Sümer Yiğci

www.tasimacilar.com

AŞIMACILAR

Yıl - 2 / Sayı - 11

Kasım 2008 / 50 Ykr

Halk Otobüsleri Birliği isyanda!

İETT tarafından, 25 aracın şoförü ile kiralanmasına ilişkin yapılan ihaleyi Tüm Halk Otobüsleri Birliği (TÖHOB) eleştirdi. TÖHOB yetkililere ihalenin hangi usulü ile yapıldığını soruyor.

Haberi 7. sayfada

'Bir bölen olmayın!'



Genel Kurul öncesi yaptığı değerlendirmede, "birlik, beraberlik" mesajları veren Ahmet Yalamanoglu, "Kimse TOFED'in bütünlüğüne zarar verme çabası içinde olmamalıdır. Olabilecek kişiler 'bir bölen' olarak anılacaktır" dedi.

Haberi 4. sayfada

'TOFED kimsenin malı değil'

Başkan Mustafa Yıldırım, yaptığı açıklamada, son günlerdeki Olağanüstü Genel Kurul kararı ile suni gündem yaratıldığını öne sürerek, "TOFED'in kimsenin malı olmaması" gerektiğini söyledi



"Türkiye Otobüsçüler Federasyonu'nun başkanlığına aday olmadım, aday yapıldım" diyen Yıldırım, yapılan eleştirilerin haksız olduğunu ileri sürdü. TOFED Başkanı Mustafa Yıldırım, başkanlığının devamı sırasında "profesyonel başkanlık" gibi suni gerekçelerle, Ulusoy'daki görevinden ayrılmasının istendiğini, bunun ise mümkün olmadığını söyledi.

Gazetemize konuşan Yıldırım, sektör iradesini hiçe sayan bir anlayışın sergilendiğini belirterek, "Bakanlıkla entegre olunamadı" gibi iddiaların da gerçeği yansıtmadığını öne sürdü. Yıldırım, başkanlığı döneminde Bakanlıkla uygar ilişkiler kurulduğunu belirterek, yetkililerinin "Bizimle en iyi ilişki kuran sivil toplum örgütü TOFED'dir" dediğini belirtti.

Haberi 4. sayfada

'TOFED Başkansız kalmayacak'

Sektör duayeni Ali Osman Ulusoy birlik ve beraberlik çağrısı yaparken, Başkanlık için aday olduğunu açıklayan Mustafa Sarı, "TOFED Başkansız kalmayacak" dedi.

Haberi 4. sayfada



Galip Öztürk'ten Yıldırım'a eleştiri

Geçtiğimiz günlerde toplanan Türkiye Otobüsçüler Federasyonu (TOFED) Genel Yönetim Kurulu'nda Kurucu Başkan Galip Öztürk'ün eleştirisi oklarının ucunda Başkan Mustafa Yıldırım vardı.

Öztürk, Bakanlıkla entegre olacak bir yönetim istediklerini belirterek, "Genel Kurul üyeleri sektörün sorunlarına zaman ayıracak, önümüzdeki deryaya doğru yola çıkmamızı sağlayacak bir başkan seçmeli" diye konuştu.

Haberi 4. sayfada



Taşıt vergilerinde kredi kartı dönemi

Maliye Bakanlığı, vergileri tahsil etmekte güçlük yaşıyınca çözümü yeni teknolojilere devretti.

Haberi 2. sayfada

GÖZLEM



M. Sabri DÂNABAŞ

Şehir içi Otobüs Taşımacılığı -2- Yazısı 3'te

Kara yollarında Mesleki Eğitim fiyaskosu!



Rifat SAİT

İstanbul ve kent içi ulaşım Yazısı 6'de

GÖZLEM



TÖHOB Genel Sekreteri

Onur ORHUN

Rüya

Yazısı 7'de



Motorin Fiyatları

İstanbul	: 2.71	Adana	: 2.71
Ankara	: 2.76	D.Bakır	: 2.77
İzmir	: 2.70	Kayseri	: 2.74



Otobüs firmaları Yeni açılan Afyon Otogar'ında hizmet vermelerinin engellendiğini iddia ettiler



Afyon Otogarı'nda köşe kapmaca

Belediye desteğiyle, Afyonkarahisar Şehirlerarası Otobüs İşletmecileri A.Ş. tarafından yaptırılan yeni otogarda, otogar esnafı ve otogarda yer almak isteyen otobüs firmaları arasında büyük çekişmelerin yaşandığı iddia ediliyor.

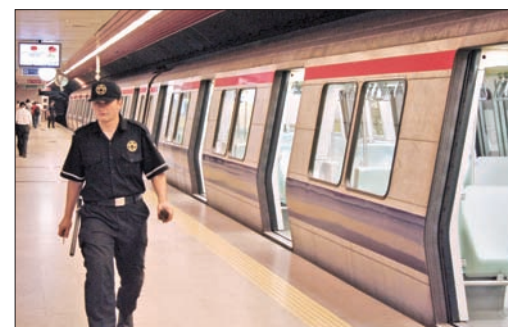
Yazıhanelerini kiralamak ya da satın almak için Afyon Şehirlerarası Otobüs İşletmecileri A.Ş.'ye başvuruda bulunduklarını söyleyen firmalar, sadece yerel bir acente aracılığıyla taşıma yapmalarına izin verildiğini öne sürüyor.

Haberi 6. sayfada

Şişhane-Maslak arası kısaldı

İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nin Taksim-4 Levent metro hattını 7 kilometre uzatarak 320 milyon YTL'ye yaptığı yeni hat, 15 Ocak'ta hizmete girecek. Şişhane'yle Atatürk Oto Sanayi Sitesi'nin arasını 21 dakikaya düşüren hattaki test sürüşünü Büyükşehir Belediye Başkanı Kadir Topbaş yaptı. Test sürüşü nedeniyle Taksim-4 Levent hattındaki metro trafiğinde kısa süreli gecikme yaşandı.

Toplam 15 kilometre uzunluğa sahip Şişhane-Maslak hattı, 10 istasyon olarak planlandı. Günde 600 bin yolcu taşıması beklenen hattta, sefer aralıkları 70 saniye olacak. Vagonlarda 56 kişi oturabilecek. Darüşşafaka'yla bağlantısı Temmuz'da gerçekleştirilecek hat, 2009 yılı sonuna kadar Sarıyer Hacı Osman Mahallesi'ne kadar uzatılacak. Şişhane İstasyonu, yerin 40 metre altında inşa edildi.



56 kişi kapasiteli vagonlarda klima, dijital gösterge, online bilgi ve dinamik yol haritası bulunacak.



Marmaray'da büyük sözleşme imzalandı

Marmaray projesinde, 77 kilometrelik hat boyunca kullanılacak 440 adet tren seti için Güney Koreli Hyundai ile sözleşme imzalandı. Asya'dan Avrupa'ya 2 dakikada bir kalkacak trenle geçilebilecek. Törende konuşan Ulaştırma Bakanı Binali Yıldırım, Marmaray'ın, Atatürk'ün gösterdiği çağdaş uygarlık seviyesine çıkmada önemli unsurlardan biri olduğunu vurguladı.

Haberi 6. Sayfada



Artvin-Borçka yolu "tuzak"larla dolu!

Günde binlerce aracın geçtiği, yolcu taşıyan araçların seyrir halinde olduğu Artvin-Borçka karayolu adeta "ölüm" tuzakları ile dolu. Dağlardan düşen taşlarla karayolu köstek bekleyen yuvasına döndü. Hiçbir uyarıcı işaret bulunmayan yollarda adeta kaza "geliyorum" diyor.

Haberi 6. sayfada

FARKLI BAKIŞ

TTDER Genel Sekreteri

Nusret ERTÜRK



Kriz Kapıda -2-

Biz bu krizlerden hiç etkilenmiyoruz, Türk aklı batılının önüne mi geçti ne helal olsun dünyada sıkıntı bizde başarı, bizde işler süper, karlılık ve doluluk yüzde yüzlerde, Ramazanda indirimli promosyonlu satışlar aynen devam ediyor. THY tekelinde olan dış hatların diğer Türk şirketlerine de açılması isteniyor. Türkiye'de ise Sivil havacılık genel müdürü Ali Anduru bu gün yaptığı açıklamada, dünyada artan petrol fiyatlarına bağlı olarak havayolu şirketlerinin battığını belirterek, Türkiye'de şirket batması beklemediklerini, bu süreçte şirket evliliklerinin olabileceğini vurguladı.

Turizmde kriz fırsatçıların olacağı bundan menfaat beklentisinde olanları da biliyoruz. Turizm'de bizler bu oyunu 1. Körfez krizinden sonra hep gördük, 1999 depreminde, Terör dolayısı ile yaşadık 2001 Ekonomik krizlerinde hep gündeme getirildi şimdi gene önümüze sunacaklar bu senaryoyu hazır olun.

Kriz var insanlar seyahat etmiyorlar diyecekler. Yakın ve uzak yerleri tercih ediyorlar diyecekler. Uçak bulamıyoruz diyecekler. Ülke güvenli değil diyecekler, istikrar yok diyecekler, Türkiye moda olmaktan çıktı diyecekler. Tur operatörlerinde, seyahat acentelerinde mazeret çok! Basiretli tüccar olarak bizler ne yapalım bu kriz karşısında bunun cevabı bu güne kadar yaptıklarımızda gizli işte bu güne kadar her krizde yapılanlar!

Ekonomik kriz kapıda işler kötüye gidecek diye fiyatları şimdiden düşürün, 2009 için fiyat verdiğiniz yerleri arayın fiyatları revize etmek. Çalışanların, maaşlarını ödememek. Personel ve işçi çıkarmak. Kudem tazminatı yüksek olanlara yarı maaş önermek. Kovma Kendisi gitsin! Ücretsiz izin vermek, ödemeleri mazeretle ötelemek ve hatta 2009 yılına ertelemek, banka kredilerini ödememek veya yeniden vadelenirmek talebinde bulunmak, çek kesmemek, kesilmiş vadesi gelmemiş çekleri bilgin haricinde kesilmiştir diyerek durdurmak! Bireysel ve topeykün sektör kuruluşları vasıtası ile feryat ve fiğana bu günden başlamak.

Kriz kapıda 2009 kötü geçecek diye olur olmaz her yerde konuşmak, beyanat vermek açıklama yapmak. Şirketiniz için uyguladığınız tasarruf tedbirlerini kendiniz için uygulamamak. Kriz var devlet babadan isteyelim bazı şeyleri versin diye sektör derneklerini devreye sokmak için olağanüstü toplantıya çağırarak. Hükümetten teşvik, indirim, destekleme primi, vergi s.s.k borçlarını erteleme istemek ve hatta bu günden çalışmalara başlamak.

Bu öneriler her kriz döneminde seyahat acenteleri, yerli tur operatörleri Otelciler Uçak firmaları tarafından gündeme getirilmiş ve bu günden sonra da getirilecektir. Bu güne kadar Turizm de uygulanan oyunlar bunlardan gene göreceksiniz aynı oynanacak. Sonuçta kimler kazançlı çıkacak göreceğiz. Turizm taşımacının karlı çıkmayaacağı kesindir aklınızı başınız alın alet olmayın. Yeter artık.

HALK OTOBÜSLERİNE BAKIŞ

Göksal PURTULOĞLU



Uçtu uçtu, arıza şeritleri uçtu

Geçtiğimiz ay içerisinde İstanbul'da büyük reklamla açılan Edirnekapı-Zincirlikuyu arasında yapılan metrobüs birçok eksiklikler ile beraber hizmete açıldı.

Yolcular için ne kadar kullanışlı olsa da özel araç sahipleri için çekilmez çileye dönüştü. Yapılan metrobüs yolu alternatif yol yerine mevcut yol üzerinde genişleme yapılarak yapılması ve bu genişlemede arıza şeritlerinin ortadan kaldırılması yapılan çalışmanın doğruluğunu tartışma konusu yaptı. Bu arıza şeritlerinin kaldırılması hangi mantığa sığar? Bu arıza şeridini kullanan ambulanslar, itfaiyeler, polis araçları ve acil durumda olan kurum ve kuruluşlar hangi yolu kullanacak?

Trafikte seyreden bir araçtan farklan kalmadı mecburen trafiğin yoğunluğunu takip etmek zorunda kalıyorlar. İstanbul Büyükşehir Belediyesi ve Karayolları'nın bu konuya acilen bir çözüm bulması gerekiyor. Mevcut metrobüs ayırırken bu araçlar için metrobüs yolunu kullanma bakımından bir çalışma yapılmamış. Yeni bir çalışma yapılarak acil durumda ki araçların bu metrobüs yolunu kullanması gerektiği alenen ortadadır. Yoksa insanımız mallarımız ve değerli zamanımız trafik sıkışıklığına kurban gidecek...

Otomotiv pazarı günden güne daralıyor

OSD, "Avrupa ve Türkiye Araç Pazarı Değerlendirmesi" başlığı ile Haziran-Eylül 2007 ve 2008 dönemini kapsayan otomotiv pazarı verilerini açıkladı

Otomotiv Sanayi Derneği (OSD) Haziran-Eylül 2007-2008 dönemi Avrupa ve Türkiye Araç Pazarı Değerlendirmesini yaptı. Avrupa gibi Türkiye otomobil ve ticari araç pazarının da daraldığını belirten OSD, Türkiye'deki otomotiv sanayinin üretiminin yüzde 80'inin ihrac edildiğini, AB pazarının ihracattaki payının ise yüzde 95 civarında olduğunu ve AB'deki gelişmelerin Türk sanayisini çok yakından ilgilendirdiğini vurguladı.

OSD'nin verilerine göre, 2007 ve 2008 Eylül ayı kıyaslandığında, AB (27 ülke) ve EFTA (Avrupa Serbest Ticaret Birliği) ülkelerinde Haziran ayında yüzde 7.9 oranında daralmaya başlayan otomobil pazarı, Temmuz ayında yüzde 7.3, Ağustos ayında yüzde 15.7 gerilemeye devam ederek, Eylül ayında ise yüzde 8.2 azalarak 1.3 milyon adet düzeyinde gerçekleşti.

Bu ayda en sert düşüşün yüzde 47,6 ile İspanya'da gerçekleştiği daha sonra ise yüzde 45,9 ile Letonya, yüzde 40,1 ile İrlanda, yüzde 32,2 ile İspanya, yüzde 23,6 ile Estonya, yüzde 21,2 ile İngiltere ve yüzde 11,6 ile Danimarka'nın takip ettiği belirtilerek, Çek Cumhuriyeti ve Slovakya'da önemli oranda artışın gerçekleştiği kaydedildi.

2007 ve 2008 yılları Haziran-Eylül dönemleri Türkiye otomobil Pazarı ile Avrupa otomobil pazarı kıyaslandığında, AB pazarındaki gerilemenin, Temmuz ayı hariç olmak üzere, Türkiye pazarına göre daha keskin olduğunu hatırlatan OSD, Eylül ayında Türkiye otomobil pazarı yüzde 2,2 oranında azalarak 27 bin adet olduğunu belirtti.

Haziran-Eylül 2007 ve 2008 dönemleri Türkiye otomobil pazarı ile Avrupa otomobil pazarı kıyaslandığında, AB pazarındaki gerilemenin, Temmuz ayı hariç olmak üzere, Türkiye pazarına göre daha keskin olduğu görüldü. Aynı dönemde, Türkiye, AB ve EFTA ülkelerinde hafif ticari araç pazarlarındaki eğilim oldukça benzerlik gösterdi. Hem Türkiye'de hem de Avrupa'da

Haziran ayı itibarıyla düşme eğilimine giren hafif ticari araçlar pazarında, Ağustos'ta yaşanan keskin düşüşle birlikte Eylül ayında düşüş oranı ortalama yüzde 10 düzeyinde gerçekleşti. Eylül ayında AB ve EFTA ülkelerinde pazar 168 bin adet iken, Türkiye'de 16,8 bin adet oldu.

AB (27 Ülke) ve EFTA ülkelerinde Eylül ayı



hafif ticari araç pazar verileri incelendiğinde, en fazla düşüş yüzde 59,9 ile Letonya'da gerçekleşirken, Letonya'yı, yüzde 53,8 ile İspanya, yüzde 53,1 ile İrlanda, yüzde 45,7 ile İspanya, yüzde 47 ile Letonya, yüzde 30,6 ile Danimarka, yüzde 23,3 ile İngiltere, yüzde 18 ile İtalya, yüzde 13,4 ile İsveç ve yüzde 9,8 ile Finlandiya'nın izlediği bildirildi. OSD, bu keskin düşüşlere rağmen toplam daralmanın yüzde 10' lar düzeyinde gerçekleşmesinin nedeni olarak, Bulgaristan ve Romanya pazarlarındaki önemli artışları gösterdi.

Eylül ayında Bulgaristan'daki yüzde 45,3'lük artışa dikkat çeken OSD, en fazla düşüşün sırasıyla yüzde 56,8 ile Letonya'da, yüzde 55,5 ile İrlanda'da, yüzde 48,1 ile Letonya'da, yüzde 45,3 ile İspanya'da, yüzde 27,9 ile Danimarka'da yüzde 18,6 ile Norveç'te, yüzde 17 ile İtalya'da, yüzde 8,7 ile İsveç'te ve yüzde 5,5 ile Avusturya'da

taşmacılığındaki talep düşüşünden kaynaklandığını vurguladı.

2007-2008 Haziran-Eylül döneminde Türkiye ağır ticari araç pazarı, AB ve EFTA Ülkeleri ağır ticari araç pazarı ile kıyaslayan OSD özellikle Eylül ayında Türkiye pazarında yaşanan daralmanın daha önemli boyutta olduğu belirten Eylül ayında AB ve EFTA Ülkeleri ağır ticari araç pazarının yüzde 6,4 oranında azaldığını; Türkiye ağır ticari araçlar pazarında düşüş oranının yüzde 17,2 gibi çok önemli bir düzeyde olduğunu kaydetti. Bu ayda AB ve EFTA Ülkelerinde pazar 44 bin adet iken, Türkiye'de Pazar 2,9 bin adet olarak saptandı.

AB ve EFTA Ülkelerinde ağır ticari araç satışlarında en önemli düşüş yüzde 63,6 ile İrlanda'da gerçekleşirken, daha sonra sırasıyla yüzde 61,4 ile Letonya, yüzde 55,7 ile Romanya, yüzde 53,6 ile Estonya, yüzde 43,4 ile İspanya, yüzde 38,6 ile Letonya, yüzde 26,2 ile Avusturya, yüzde 24,1 ile Slovakya, yüzde 18,9 ile Finlandiya, yüzde 16,6 ile Danimarka, yüzde 10 ile İtalya ve yüzde 5,2 ile Slovenya olarak belirlendi.

Bu yıl Haziran ayında geçen yılın aynı ayına göre yüzde 8,6 daralan AB ve EFTA ülkeleri ticari araç pazarı, Temmuz ayında gerilemeye devam etti. Ağustos ayında yüzde 21 oranında azalırken, Eylül ayında yüzde 9 düzeyinde azalarak, 212 bin adet düzeyinde gerçekleşti. Haziran ayında yüzde 4 ile daralmaya başlayan Türkiye ticari araç pazarı, Ağustos ayında yüzde 20,3 gibi önemli bir oranda düşerken, Eylül ayında yüzde 11,8 oranında daralarak 19,7 bin adede geriledi. Avrupa ülkelerinde olduğu gibi, Türkiye ticari araç pazarında da otomobil pazarına kıyasla daha keskin düşüşlerin gerçekleştiği görüldü.

OSD, son aylarda ABD'de yaşanan finansal krizin de etkisiyle bu olumsuz durumun, önümüzdeki aylarda Avrupa geneline yayılacağı ve pazardaki daralmanın devam edeceği tahmininde bulundu.

Araç satışları da "kriz"de

Global krizin etkileri, tüm sektörlerde olduğu gibi otomotiv sektöründe de kendini hissettirmeye başladı. Son verilere göre otomotiv pazarındaki satışlar önemli ölçüde düşüş gösterdi.

Türkiye Otomotiv pazarında 2008 yılı Ocak-Ekim kümülatif binek ve hafif ticari araç toplam pazarı 425 bin 692 adet olarak gerçekleşti. 430 bin 523 adet olan Ocak-Ekim 2007 binek ve hafif ticari araç pazar toplamına göre satışlarda yüzde 1,1 düşüş yaşandı.

2008 yılı Ocak-Ekim döneminde toplam binek otomobil satışları geçen yılın aynı dönemine oranla yüzde 2,7 arttı ve 262 bin 918 adete ulaştı. Toplam hafif ticari araç satışları ise aynı dönem için geçen yıl oranla yüzde 6,7 azalarak 162 bin 774 adet olarak gerçekleşti.

Türkiye Otomotiv pazarında 2008 yılı Ekim ayı binek otomobil satışları 19 bin 788 adet, hafif ticari araç satışları 13 bin 96 adet olmak üzere toplamda 32 bin 884 adet oldu.

Bu yıl Ekim ayında gerçekleşen binek otomobil satışları, geçen yılın Ekim ayı binek otomobil satışlarına göre yüzde 39,2 düşüş yaşarken, hafif ticari araç satışlarında da geçen yılın Ekim ayına göre yüzde 35'lik düşüş kaydedildi.

Ekim ayı binek ve hafif ticari araç toplam satışlarında ise geçen yılın aynı ayına göre yüzde 37,6 oranında düşüş oldu.

Ayrıca, Ekim-2008 otomotiv pazarında bir önceki ay



olan Eylül-2008'e göre binek otomobil satışlarında yüzde 27, hafif ticari araç satışlarında ise yüzde 22,4 düşüş görüldü. Toplamda, yüzde 25 düşüş yaşandı.

BMC geçen aya göre yükselişe geçenler arasında yer aldı. Eylül ayında 79 adetlik satış gerçekleştiren BMC, Ekim ayında satışlarını 95 adet olarak gerçekleştirdi. 2007 yılının Ekim ayında 499 adetlik bir satış gerçekleştirmişti.

Fiat'ın 2008 Ekim ayı verilerine göre, yerli binek otomobille rakamların bir önceki ay olan Eylül ayının yerli binek otomobille gerçekleşen 1,783 rakamına göre düşüş yaşadığı görüldü. Bu yıl Ekim ayında gerçekleştirildiği 955 adetlik satış ayrıca geçen yılın aynı döneminde gerçekleşen 2 bin 715 adede oranla da düşüş yaşadığı gözlemlendi.

Benzer düşüşün ithal binek otomobille de yaşayan Fiat'ın burada gerçekleştirdiği rakam da 2008 Ekim ayında 347 adet olarak belirtildi. Oysa Fiat ithal binek otomobille geçen ay 630 adedi gerçekleştiren, 2007 yılı Ekim ayında da 747 adedi gerçekleştirmişti.

Fiat hafif ticari satışlarına bakıldığında, firmanın 2007'nin Ekim ayında gerçekle-

şen yerli ve ithal hafif ticari araç toplamı 3 bin 654 adet olarak gerçekleşmişti. Bu yılın aynı döneminde yerli ve ithal hafif ticari araç toplamı geçen yıl oranla düşüş yaşayarak 2 bin 206 adet olarak gerçekleşti.

Ford ve Hyundai'de durum

Ford, 2008 Ekim ayında gerçekleştirdiği satışlarda, binek otomobille 1.945 adetle ikinci sıraya yerleşti. Geçen ay Ford, binek otomobille gerçekleştirdiği 2 bin 587 adetle Renault ve Hyundai'nin gerisinde kalmıştı.

Ekim ayında Hyundai'den 2'ncili alan Ford 2008 yılı Ekim ayı yerli ve ithal hafif ticari satışlarında 3 bin 592 adetle birinciliği elde etti. Hyundai geçen ay yerli ve ithal binek otomobil toplamını 2 bin 589 adet olarak gerçekleştirmişti. Bu ay tüm otomobil firmalarının etkilendiği pazar daralmasından Hyundai de nasibini alarak Ekim 2008 binek otomobil satışını 1.927 adet olarak kaydedebildi. Hafif ticaride ise Hyundai'nin bu ay yakaladığı rakam 436 oldu.

Isuzu-Karsan-Mercedes

Isuzu'nun hafif ticari 2008 Ekim satışlarına baktığımızda da yerli ve ithal toplamının 374 adet olduğu kaydedildi.

Karsan'ın bildirdiği hafif ticari satışlarına baktığımızda da Ekim ayında 160 adetlik bir satış gerçekleştirdiği ve bir önceki ay elde ettikleri 205 sayısının altına düşüşükleri gözleniyor. Ayrıca 2007 yılının Ekim ayı verilerine 527 satış gerçekleştirdiği gözlenen Karsan'ın bir önceki yıla oranla düşüş yaşadığı da gözleniyor.

Mercedes-Benz'de de Ekim satışları diğer firmalarda yaşanan düşüşlerden farklı değil, bir önceki aya kıyasla daralmanın piyasalarda daha fazla hissedilmesi ve döviz kurlarındaki oynamaların Mercedes-Benz A.S.'nin de satışlarına yansdığı görüldü. Geçen ay binek otomobil satışında 538 adet gerçekleştiren Mercedes-Benz'in 2008 Ekim ayında binek otomobil satışları 189 adede geriledi.

Peugeot da düşüş yaşandı

Bu ay hafif ticaride gerçekleştirdiği rakamla geçen aya göre artış gösteren nadir firmalar arasında yer alan Otocar'ın Ekim 2008 satış adedi 37 olarak gerçekleşti. Peugeot da hem geçen ayki hem de geçen yılın aynı dönemine oranla düşüş yaşayarak Ekim ayında binek otomobille toplamda 729 adet satış gerçekleştiren hafif ticaride de toplamda 768 adetlik bir satış gerçekleştirebildi.

Renault liderliği kaptırmadı

Renault ise binek otomobille liderliğini kimseye kaptırmayarak ekim ayında gerçekleştirdiği 2 bin 877 adetlik satışla birinci sırayı aldı. 2007 yılının Ekim ayı ile kıyasladığımızda da Renault'un da pazarda yaşanan daralmayı hissettiği görüldü. Hafif ticari satışlarında da Renault markasının Ekim 2008'de 1.131 adedi gerçekleştirdi.



Turizm sektörü üçüncü çeyrekte atağa kalktı

Dünyada yaşanan ekonomik durgunluğa rağmen turizm gelirlerindeki artış, sektörün yüzünü güldürdü. TÜİK verilerine göre, 3. çeyrek turizm gelirlerinde, geçen yılın aynı dönemine oranla yüzde 14,4'lük bir artış yaşandı.

Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK), yurt içinde ikamet edip başka ülkeleri ziyaret eden vatandaşların profilini, gezi karakteristiklerini ve ülkenin turizm gelirlerini ortaya koymak amacıyla "Çıkış Yapan Ziyaretçiler ile Giriş Yapan Vatandaşların Turizm Harcamaları ve Profili 2008 yılı 3. Dönem" anketi hazırladı.

Bu ankete göre, 2008 yılının temmuz, ağustos, eylül dönemini kapsayan 3'üncü çeyrekte turizm gelirinde, 2007 yılının aynı dönemine oranla yüzde 14,4'lük artış yaşandı. 9 milyar 987 milyon 976 bin 546 dolar olan 3'üncü dönem turizm gelirinin 7 milyar 499 milyon 118 bin 809 doları yabancı ziyaretçilerden, 2 milyar 488 milyon 857 bin 738 doları ise yurt dışından ikamet eden vatandaş ziyaretçilerden elde edildi.

Kişi başı ortalama harcama, Temmuz-Eylül döneminde yabancılarda 665 dolar, vatandaşlarda bin 202 dolar idi. En yüksek turizm geliri, 3 milyar 995 milyon 11 bin 64 dolar ile ağustos ayında gerçekleşti. Bu dönemde toplam çıkış yapan ziyaretçi sayısı, 13 milyon 354 bin 325 kişi olarak belirlendi. Bu sayının 11 milyon 282 bin 874 kişisini yabancı ziyaretçi, 2 milyon 71 bin 451 kişisini ise yurt dışında ikamet eden vatandaşlar oluşturdu.

Turizm gelirinin 776 milyon 92 bin 224 dolar kişisel, 17 milyon 115 bin 612 doları ise paket tur harcamalardan oluştu.

En yüksek turizm geliri 333 milyon 771 bin 377 dolar ile Temmuz ayında gerçekleşirken; Ağustos ayında 264 milyon 61 bin 165 dolar, Eylül ayında ise 195 milyon 375 bin 294 dolar ile yüzde 2 oranında düşüş yaşandı.

Temsa ile 'Prestij' kazanın

Temsa Global AŞ, otobüs ve midibüs teslimatlarına hız kesmeden devam ediyor. Kanat Turizm'e 5 adet Safir teslim eden firma, Prestij City'nin en büyük teslimatını da Ankara Halk Otobüsü Kooperatifi'ne yaptı

Adana'daki tesislerinde başladığı üretim faaliyetleriyle 1987 yılından bu yana otobüs, midibüs ve hafif kamyon üretimi gerçekleştiren Temsa Global A.Ş., ticari araç üreticisi olarak yenilikçi çözümler üretmek misyonuyla faaliyetlerini sürdürüyor. Temsa, otobüs ve midibüs teslimatlarına hız kesmeden devam ediyor. Kanat Turizm'e 5 adet Safir teslim eden Temsa, otobüs ve midibüs ürün yelpazesine yakın zaman önce katılan

Prestij City'nin en büyük teslimatını Ankara-Sincan'da faaliyet gösteren Halk Otobüsü Kooperatifi'ne yaptı.

Eskişehir'e 2'nci büyük teslimat

Bir ay içinde Eskişehir'e 2'inci büyük teslimat gerçekleştiren Temsa Global A.Ş., Kanat Turizm'e 5 adet Safir teslim etti. Eskişehir, Afyon ve Denizli güzergâhında hizmet veren Kanat Turizm, Safir yatırımlarını artırmayı hedefliyor.

Temsa Global A.Ş.'nin Antalya yetkili satıcısı Antoto'dan Safir araçlarını teslim alan Kanat Turizm Sahibi Meftun Kanat, "Safir, hem işletim hem de yatırım maliyetleri açısından oldukça avantajlı bir otobüs. Temsa Global AŞ ile işbirliği yapmaktan mutluluk duyuyoruz. Safir alımlarımızı sürdüreceğiz" dedi.

Şehir içi ulaşım 'Prestij'

Ankara şehir merkezi ile Sincan arasında belediye otobüsleriyle hizmet veren Halk Otobüsü Kooperatifi, filosunu 80 adet Prestij City ile güçlendirdi. Kooperatif yetkilileri, Prestij City aracını yaygın uzman servis ağı, rakipsiz yakıt ekonomisi, ferahlığı, sınıfının maksimum iç yüksekliği ve sunduğu güvenlik olanakları dolayısıyla seçtiklerini belirtiyor. Halk Otobüsü Kooperatifi yetkilileri Nuri Bektaş, Mustafa Çulha ve Özcan Kara "Hem satış hem de satış sonrası hizmetlerde Temsa Global hep yanımızda, bizi dinliyor. Yakıt ekonomisi rakipsiz araç Prestij City, içi ferah ve ergonomik olarak tasarlanmış. Sincan halkı çok rahat edecek" dedi.

Halk Otobüsü Kooperatifi'ne satış yapan Temsa Global Ankara Bayisi Azizoglu'nun Yöneticisi Ali Şahin ise gururlu bir gün yaşadıklarını belirterek şunları söyledi: "80 adetlik bu teslimat tüm Ankara için bir başlangıç olacaktır diye düşünüyorum. Biz her zaman her durumda destek için buradayız."

Temsa Global Ankara Bölge Satış Yöneticisi Soner Nalbantoğlu ise konuyla ilgili yaptığı açıklamada şöyle konuştu: "Yurt çapında 100'e yakın satış ve servis noktasıyla, yakıt ekonomisiyle, yedek parça bulunurluğuyla Temsa Global garantisi altındaki yeni ürünlerimizden Prestij City, Ankaralı hemşerilerime hayırlı olsun."

Şehir içinde aranan 'minimum maliyetle maksimum yolcu memnuniyeti' beklentisine en iyi çözümü sunan Prestij City, tasarımı ve donanımlarıyla dikkat çekiyor. Geniş kapıları ve merdiven basamakları, duraklarda yolcuların kolayca iniş-biş yapabilmelerini sağlıyor. 2,1 metre olan tavan yüksekliği, geniş iç hacmi, düz koridor alanı ve görüş açısını artıran geniş yan ve ön camları yolculuk sırasında büyük ferahlık sunuyor.



Temsa Global A.Ş. Safir ve Prestij City modellerinin teslimatına hız kesmeden devam ediyor.



PRESTİJ'DE FIRSAT GÜNLERİ!

60 aya kadar esnek ödeme

Peşin alım İNDİRİMİ!

Avantajlı TAKAS imkanı

SİGORTA KASKO ACİL SERVİS

2 yıl SINIRSIZ KİLOMETRE GARANTİSİ

UYGUN YEDEK PARÇA ve SERVİS



DAHA FAZLASI YETKİLİ SATICILARIMIZDA!

www.temsaglobal.com.tr

TEMSA GLOBAL

ADANA	AZİZ OTO	0392 321 20 20	DİYARBAKIR	ELİF - ÜGE OTOMOTİV	0412 237 26 00	İZMİR	DABAKLAR OTO	0232 467 52 10	ŞİŞLİ	4 EYLÜL OTOMOTİV	0346 216 20 50
ANKARA	AZİZ OTO	0312 252 70 70	İSTANBUL	ASKALE	0212 695 43 41	İZMİR	MUSAL	0232 853 10 60	S. ÜRFA	A. CATALTAŞ	0414 341 04 04
ANTALYA	ANT OTO	0242 340 55 50	İSTANBUL	BREY	0212 658 26 58	İZMİR	CAMLIÇA	0262 643 49 02	TEKİRDAĞ	TUFANLAR	0282 686 70 77
BALIKESİR	KARAHALLILAR	0266 246 22 22	İSTANBUL	CAMLIÇA	0216 327 62 13	İZMİR	CAMLIÇA	0262 349 59 10	TRABZON	ADINAN OTO	0462 221 19 27
BARTIN	BAKIR OTOMOTİV	0378 227 46 56	İSTANBUL	ÇİZEL OTO	0216 459 46 85	KONYA	DİNEKİLİ ALİ EKER	0332 265 18 60			
DENİZLİ	ÖZPAM	0258 267 20 88	İSTANBUL	MAR OTO	0212 616 29 29	SAMSUN	KAMER	0362 268 60 66			



GÖZLEM

M.Sabri DÂNÂBAŞ



Şehir içi Otobüs Taşımacılığı-2-

Otobüs sisteminin elemanları; şebeke(yol duraklar-terminaller), araçlar ve işletimdir. Basit olarak otobüs işletmeciliğinde araç ve sürücüler vazgeçilmez unsurlardır. Otobüs işletmeciliği günümüzde hızla artmakta olan özel otomobil kullanımına alternatif oluşturacak şekilde yapılmalıdır.

Otobüs taşımacılığında işletim

Otobüs taşımacılığında organizasyonun sahiplik şekilleri, kamu için sunulan servisler ve etkinliği üzerinde önemli rol oynamaktadır. Özel sektör tarafından yapılan işletim sırasında dışardan yardım alma yoktur. Yardım söz konusu olsa bile kamu işletmeciliğine nazaran çok daha azdır. Özel sektör işletmeciliğinde karlılığı maksimum yapmak ön plandadır. Pek çok ülkede sosyo-ekonomik düzey yükseldikçe özel otomobil kullanımına doğru bir yönelme başlamış, toplu taşıma türleri ile taşınan yolcu sayısında düşme meydana gelmiştir. Özel otomobillerin sayısı giderek artmış, sonuçta trafikte tıkanmalar meydana gelmiştir. Toplu taşıma türlerinin; özel otomobillerin sağladığı hız ve konforu sağlamasından dolayı insanlar yolcu sayısında düşme meydana gelmiştir. Sonuçta kamu toplu taşıma türlerini işleten yerel veya merkezi yönetimler için işletim ekonomik olmayan bir hal almıştır.

Dünyadan özelleştirme çalışmaları

Özelleştirme çalışmaları ile kamunun ekonomik ve ticari alandaki aktivitelerinin en aza indirilmesi hedeflenirken, rekabete dayalı piyasa ekonomisinin oluşturulması, kamu üzerindeki finansman yükünün azaltılması, sermaye piyasalarının geliştirilmesi ve atıl tasarrufların ekonomiye kazandırılması amaçlanmaktadır. Devletin asli görevleri olan ve özel sektör tarafından yüklenilmesi güç olan savunma, sağlık, eğitim, altyapı vb. gibi konulara yönelmesini sağlayarak, ekonominin pazar mekanizmaları tarafından yönetilmesini sağlamak özelleştirmenin felsefesini oluşturmaktadır. Kent içi otobüs taşımacılığında otobüs-gün başına taşınan yolcu adedi, filo kullanım oranı, otobüs gün başına kat edilen mesafe, otobüs başına personel adedi, kaza ve ölüm oranı, işletim verimliliği oranı, gelir ve gider oranları performans kriterleri olarak göz önüne alınmaktadır.

Kent içi ulaşımda özel otobüs işletmeciliği, reel tasarrufların reel (ekonomiye) hizmet sektörüne sokulması için iyi bir araçtır. Kent içi otobüs taşımacılığında sorumlu grupların özelleştirme konusunda aldığı kararlar gerekli araştırmalar yapılmadan ve bir altyapı oluşturulmadan alınmaktadır. Bu kararın kentlerde otobüs işletiminde yetkili tek grup tarafından değil, konunun uzmanları, kullanıcılar, özel işletmeciler ve sivil toplum örgütlerinin de katılımıyla hep birlikte verilmesi gerekmektedir. Otobüs kullanıcıları, hizmet sunan işletmeciler otobüs taşımacılığı sisteminin içerisinde yer almaktadırlar. Bu bağlamda ortaya konulan çalışmada katılımcı karar verme ile yapılacak özelleştirme çalışmaları desteklenmektedir. Kent içi otobüs taşımacılığında yapılacak özelleştirme şartlarının tüm ayrıntılarıyla ortaya konularak, gelecekte oluşabilecek senaryolarla her katılımcı grup bilgilendirilmeli ve ortaya çıkacak talep, gider-gelir değerlendirmeleri yapılarak kararlar alınmalıdır.

Tüm dünyada ve Türkiye'de diğer alanlarda olduğu gibi kent içi otobüs taşımacılığında da özelleştirme girişimleri gerçekleştirilmiştir. Bu özelleştirmelerin başan oranları her zaman tartışma konusu olmuştur. Özel işleticiler başlangıçta iyi şartlar sunarken, ileriye yönelik yatırımlar yapmadıklarından hizmeti gereğince yerine getiremez hale gelmektedirler. Kullanılan araçlar zamanla yıpranmakta, servis kalitesi düşmektedir. Bu durumda kullanıcıların otobüse olan talepleri azalmaktadır. Özel işletmeciler gelirlerini artırmak amacıyla taşıma ücretlerini artırmaktadırlar. Sonuçta yapılan özelleştirme çalışması başarısızlıkla sonuçlanmaktadır. Bundan dolayı özelleştirme yapan diğer kentlerin tecrübelerinden faydalanılmalıdır.



Temsa, Avenue ile caddeleri güzelleştirecek

Temsa Avrupa caddelerine yönelik olarak geliştirdiği Temsa Avenue'yu 62. IAA Uluslararası Hannover Ticari Araçlar Fuarı'nda tanıttı.

Temsa Global yetkilileri, aracın adını İngilizce'de bulvar, sık cadde anlamında kullanılan Avenue kelimesinden aldığını belirttiler. Temsa Avenue, Avrupa caddelerinden ilham alınarak 2,55 metre genişlik, 10 ton ağırlık ve 12 metre uzunluğunda tasarlandı.

Aracın, 12 ülkede şehir içi ulaştırma yapan 16 bin otobüse, 40 bin çalışan ve yıllık 2 Milyar Pound'un üzerinde ciroya sahip İngiliz şirketi Arriva tarafından hemen test edilerek, 25 adet satın alınması, ürünün kent içi ulaşımda kendini çabuk kabul ettireceğini gösterdi.

3 metre yüksekliğinde olan Temsa Avenue, alçak taban ve alçak giriş olmak üzere iki seçenekte pazara sunuluyor. 2 veya 3 geniş kapı seçeneği olan Temsa Avenue, Euro 4, Euro 5 E.E.V emisyon standartlarını karşılayan DAF 9,2 L dizel motor veya 6,7 L Cummins motordan gücünü alıyor. Avenue'nun 97 yolcu kapasitesi bulunuyor.



Brisa 20 yaşında

Sabancı Holding ve Bridgestone ortaklığı ile 1988 yılında kurulan Brisa ailesi 20. yılını düzenlediği basın toplantısı ile kutladı.

Sabancı Center'da yapılan toplantıda Sabancı Holding Yönetim Kurulu Başkanı Güler Sabancı, Brisa Genel Müdürü Bülent Savaş ve Bridgestone Corporation Başkanı ve CEO'su Shoshi Arakawa katıldı.

Sabancı Holding Yönetim Kurulu Başkanı Güler Sabancı, Bridgestone ve Sabancı ortaklığının 1988 yılında o günkü Türkiye'nin Başbakanı Turgut Özal'ın şahitliğinde yapıldığını belirterek, Japon ve Türk kültürünün birleşerek bir lider yarattığını söyledi.

Güler Sabancı, "Bu ortaklık o günkü en büyük yabancı sermaye yatırımıydı. Zaman içinde geriye dönüp baktığımızda ortağımızla olan uyumlu çalışmalarımız ve birlikte altına imza attığımız başarılarımızın her iki taraf için de bu kararın doğruluğunun en büyük göstergesi olduğuna inanıyorum. Brisa, bu iki kuvvetli kültürün uyumlu çalışması sonucu Bridgestone ve Lassa markalarıyla, gerek Türkiye'de gerekse çevre ülkelerde önemli bir pozisyona sahiptir. Brisa, büyük ve güçlü bir ailedir ve bulunduğu konumda bir numaradır" dedi.

Gürsel Turizm'den ödüllü akaryakıt

Gürsel Turizm, Milli Piyango İdaresi'nin izniyle bünyesinde çalışan sürücülerine Ford Transit hediye ediyor. Gürsel Turizm bünyesinde, kendi aracıyla taşeron hizmet veren ve yakıtlarını anlaşmalı benzin istasyonlarından, Gürsel OPET Yakıt Kart ile alan araç sahiplerinin katıldığı çekiliş, 10 Aralık'ta yapılacak. 20 Mayıs ile 30 Ekim tarihleri arasında, anlaşmalı OPET istasyonlarından alınan yakıtla birlikte verilen numaralarla belirlenecek talihi, Milli Piyango İdaresi yetkilileri ve noter huzurunda hediyecekler.

Gürsel Turizm genel merkezinde gerçekleştirilecek çekiliş, sonrasında yapılacak kokteyle devam edecek. Kokteyle tüm araç sahipleri, sürücüler ve basın mensupları katılacak.



Dört mevsim 'Goodyear'

Goodyear'ın Vector ailesinin yeni üyesi Vector 4Seasons tüketicinin 4 mevsim yere sağlam basmasını sağlıyor. Kış aylarının yaklaşması ile yol tutuşunu artırıp kendini güvende hissetmek isteyen sürücüler için Goodyear, son olarak piyasaya Vector 4Seasons lastiklerini sundu.

Weather Reactive Teknolojisi ve Akıllı Sırt (Smart-TRED) Teknolojisi kullanılarak geliştirilen, Vector 4Seasons lastikleri, 3 boyutlu kilitlenebilen gözetimsiz kılcal kanallı ve yönlü V tipi sırt deseni ile sürücülerin yola daha sağlam tutunmalarını sağlıyor.

4 mevsim silika karışımı sırt hamur bileşimine sahip olan Vector 4Seasons lastiği kış mevsimi performansı sunduğunun kanıtı olan "kar tanesi" sembolüne de sahip ve dört mevsim lastik segmentinde yer alıyor.

Mevcut hava ve yol koşullarına uyum göstermesini sağlayan akıllı sırt tasarımına sahip olan Vector 4Seasons lastikleri, merkez sırt bölgesinde yer alan kılcal kanallar, yol ile dar ve uzun bir temas alanı oluşturuyor ve sürücünün karlı, buzlu zeminlerde daha iyi yol tutuşu elde etmesini sağlıyor. Öte yandan, Vector 4Seasons lastikleri sahip olduğu sabit omuz blokları sayesinde, yaz mevsiminde yol ile daha geniş bir alanda temas etme olanağı da sağlıyor.

Modern şehirler için çevreci otobüsler



Otokar, Doruk otobüsünün doğalgazla çalışanını geliştirdi. Doruk 230 DG, üstün güvenliğinin yanı sıra çevreciliği, otomatik vitesi ve düşük yakıt giderleriyle modern toplu taşımacılık için yeni imkanlar yaratıyor.

Otokar, alçak taban girişli, 9 metrelik Doruk otobüsünün doğalgazla çalışan yeni tipini geliştirdi. Doruk 230 DG, üstün güvenliğinin yanı sıra çevreciliği, otomatik vitesi ve düşük yakıt giderleriyle modern toplu taşımacılık için yeni imkanlar yaratıyor. Asit yağmurlarına neden olan azotoksit (NOx) gazı atılımında yüzde 50, kürt dioksit (SO2) gazı atılımında ise yüzde 90 oranında azalma sağladığı belirtilen Doruk 230 DG'nin parçacıklı madde atılım oranı, dizel yakıtla çalış

san araçlara göre yüzde 50-75 daha az atılım sağlıyor.

Yakıt maliyetini düşüren doğalgazlı otobüs, 150 metreküp yakıt kapasitesine sahip. Kullanıcısının talebine uygun olarak, kullanılacağı coğrafyanın topografik yapısına göre ayarlanabiliyor. Araca bağlanan bir bilgisayar yardımıyla yol bilgileri toplanarak işlenebiliyor.

Düşük gürültü seviyesi

Doruk 230 DG, diğer araçlara göre daha az gürültü seviyesine sahip. Daha iyi emisyonu ile şehir içinde daha temiz hava

sağlayan araç, yakıt maliyetinde önemli ölçüde avantajlar sağlıyor. Otokar Doruk 230 DG'yi, tüm dünyada geçerli olan ECE R 110 numaralı regülasyona uygun olarak tasarlandı.

Aracın tüm gaz beslemesini tüplerden kesen 'crash sensör' sistemi, olası bir kazada devreye giriyor. Çıkabilecek bir yangında tüplerin patlamaması için ekstra güvenlik önlemleri bulunuyor. Tüplerin ucunda bulunan ısıya duyarlı tahliye valfleriyle, gaz dışarı tahliye ediliyor ve patlama riski ortadan kaldırılıyor.

Modern şehirler için çağdaş toplu taşımacılık

Doruk 230 DG, basamaksız giriş ve iniş kapılarıyla yolculara kolay iniş-biniş avantajı sağlıyor. Arka kapısında bulunan rampa sistemi ve araç durağa yanaştığında hafif yana yatma özelliği olan 'kneeling' sistemi sayesinde hareket engelli yolcular tekerlekli sandalyeyle, çocuklu yolcular bebek arabalarıyla otobüse rahatça inip binebiliyor. Aracın 25 oturan, 40 kişi ayakta olmak üzere 65 kişilik yolcu kapasitesi bulunuyor.



Şehir içinde yeni bir yüz

Yolcu taşımacılığında Türkiye koşullarına uygun üretilen Otokar, Doruk 190S model otobüs teslimatlarına Balıkesir ve Manisa'da devam etti.

Manisa'da düzenlenen törene Otokar Bölge Satış Yöneticisi Sebahattin Yılmaz, Otokar Yetkili Bayisi Yaşaroğlu Otomotiv'in sahibi Yaşar Özkan ve Manisa Seyahat Genel Müdürü Halit Dirik ve Koordinatör Kani Agün katıldı. Manisa Seyahat Genel Müdürü Halit Dirik teslimat töreninde yaptığı konuşmada Otokar Doruk 190S otobüsün Akhisar-Izmir-Manisa güzergâhında hizmet vereceğini söyledi. Dirik, müşterileri memnuniyetinin öneminin her geçen gün daha da arttığını belirterek, "Müşterilerimize çağdaş ve modern şartlarda yolculuk imkânı tanıdığı için Otokar Doruk 190S'i tercih ediyoruz" dedi.

Şehir içi taşımacılıkta iddialı

Balıkesir'de düzenlenen teslimat törenine ise Otokar Bölge Satış Yöneticisi Sebahattin Yılmaz ve Balıkesir Seyahat yöneticileri Beytullah Özdi ve İbrahim Özdemir katıldı. Yılmaz, şehir içi toplu taşımacılık yapanların Doruk'u tercih etmesinde, Doruk'un üstün performansının ve düşük yakıt tüketiminin etkili olduğunu vurguladı ve Doruk'un bakım kolaylığı ve düşük işletme giderleriyle sınıfının en tutumlu modeli olma özelliğine sahip olduğunu belirtti. Balıkesir Seyahat tarafından alınan Doruk 190S Balıkesir-Ayvalık güzergâhında yolcu taşımaya başladı.



FARKLI BAKIŞ

Okan ALTAN



Ar-Ge Desteği -2-

Ancak, TechnoCenter'da bizlere verilen bilgiler arasında (ki bu bilgilerin tamamı Ekim 2008'e kadar ambargolu, bu sebeple Sizlerle verileri paylaşamayacağım) Romanya Dacia tesislerinde Renault'nun yeni bir küresel tasarım merkezi açtığı, dikkatimi çekti...

Aklıma "Hükümet"imiz adına Sayın Unakıtan'ın, otomotiv sektörünü Ar-Ge başlığında destekleyecekleri hakkındaki geçen yıla ait sözleri geldi...

Tofaş/FIAT, Ford Otosan, Toyota ve Hyundai gibi otomobilcilerin yanında, TemSa ve Mercedes gibi ağır taşıt üreticileri de, bu vaatleri dinleyip, Araştırma Geliştirme merkezlerine, yeni fabrika maliyetlerinde yatırımlar yapmaya başladılar... Ancak, "Hükümet"ten henüz önemli bir destek gelmediğini biliyoruz... Elbette, Ar-Ge merkezlerinin dar kapsamlı da olsa geliştirilmesi, otomotiv sektörümüze müthiş bir değer katıyor. Tedarikçi üreticilerin bile bu R&D başlığındaki yatırımları, küçümsenecek gibi değil. Fakat, Unakıtan'ın Ar-Ge yatırımının desteklenmesi sözünü nerede kaldı ?!..

Sanırım, Renault'nun Tasarım Merkezi olarak Romanya'ya seçmiş olması, (ki Ar-Ge'nin ilk adımı tasarımdır), Unakıtan'ın verdiği çok kolay unutmamasından kaynaklanıyordur...

Ar-Ge matrisi, diye, adlandırdığım ve daha önce başka yazılarımda da dile getirdiğim, Sayın Unakıtan ve Maliye uzmanlarımızın, "otomotivi destekliyoruz" şeklinde gözükme ve sonra da doğru düştür vergi toplayabildikleri yegane sektör olan otomotive "şamar oğlanı" muamelesi yapmaları, beni gerçekten rahatsız ediyor...

Bütçe gelir hedefleri şaşmasın!..

OK!

Fakat, Sayın bakanım, otomobil satın alırken KDV'li ÖTV ödemeye devam ediyoruz!..

Siz de otomotivden elde edeceğiniz rakamlara ulaşıyorsunuz!.. Üstelik indirim marjlarına sınırlama getirerek !!!

Fakat, söz verdiğiniz Ar-Ge konusundaki teşvikleri artık gerçekten tam olarak açsanız da, uluslararası markaların Ar-Ge merkezleri Türkiye'de gerçekten toplanmaya başlasa, Türkiye aynı Kaliforniya gibi Avrupa'nın Doğusu'nda bir Tasarım Merkezi olsa, kötü mü olur?..

Düşünebiliyor musunuz, dünyanın en ünlü tasarımcıları Türkiye'ye akın akın gelmeye başlasa, Türkiye çizilmiş otomobiller dünya yollarına çıksa, 10 binlerce yeni istihdam alanı açılacak, geliştirilen araçlar Türkiye'nin aynı günde 4 farklı mevsimi sunduğu ikliminde test edilse, Türkiye otomotivin "doğumevi" olsa...

Emin olun, "Hükümet"in vereceği desteğin yüzlerce misli, Türkiye'ye yatırım olarak akar!..

Üretimde ulaşılan dünya lideri kalite seviyesi de, bu Ar-Ge üssü olma sıfatıyla adeta çelikten bir temele oturur!..

Ben de, böylece, tüm AutoBest toplantıları için diğer jüri üyelerini sürekli Türkiye'de ağırlamaya başlanım !..

Tasarım Ödülü

Doruk'un

Alçak taban girişli çağdaş belediye otobüsü Doruk 190 LE, 2008 İyi Tasarım Ödülü'nü kazandı.

Artık ona sahip olmak için bir nedeniniz daha var



DORUK Otokar'dan alçak taban girişli belediye otobüsü
190LE



AYNA

YTG-DER BAŞKANI

Ahmet TÜRKÖĞLU



Uçan ülkesi Türkiye'm?

Kayalar hapsedmek için ne bekliyor? Bu yazıda otobüs güvenliği kapsamını neden niteliyoruz?

1- Sektörün, elbette ki çok güvenli yol ve trafik güvenliği ortamına ihtiyacı var.

2- Genel çözümlere katkısını sağlar. Çünkü insan topluluğu taşıyor. Tam ya da yarım uçak sayılabilir.

Hedefimiz: Bu konuyla ilgili görevleri yetkileri ve sorumlulukları olan, maaş alan seçilmiş ve atanmış yöneticilerin, çözümler için harekete geçmelerini sağlamaktır.

Gün geçmiyor ki, bir yola kaya uçmasın, taşıtlara, içindeki canlara zarar vermesin! Bunlara dair haberler, gündemlerden hiç düşmüyorsa bile, devletin bunlardan habersizliği olabilir mi? Kaldı ki devlet; kaç dağın kaç kut, kaç kuş olduğunu bilmedir! Yoksa devletleşmemiş bir garip devdir.

Çözüm başlangıcı için, illa da bir hükümet mensubunun ya da başkanının böyle bir felaketi mi yaşaması gerek?

Bakanın dün yine bir ambulansın üzerine, kayalar uçtu. Yer Hakkari. Buraya koyduğunuz, 45 kilometre boyunca kayalar uçabilir tabelaları sorunu çözülüyor mu ve bu durum, üzüntüden öte, utanç verici değil mi?

Sırf bu tür haberlere bile bu gazetenin tüm sayfaları yetmez. Bir de Karadeniz yolundan örnekler yetinmek zorundayız.

Ambulansın üzerine kaya parçaları düştü 24.10.2008, Mynet (İHA) - Hakkari'de yağışların etkisiyle çevre dağlardan kopan kaya parçalarının yola düşmesi sonucu seyir halindeki 112 Acil Servisi'ne ait ambulans maddi hasar oluştu.

Edinilen bilgiye göre, kaza bugün saat 12:30 sıralarında Hakkari-Van karayolu üzerinde bulunan Yeniköprü mevkinde meydana geldi. Yüksekova ilçesinden Van'a hasta taşıyan 112 Acil Servis ambulansının üzerine aşın yağışlardan dolayı dağlardan kopan kaya parçaları düştü. Yaralının olmadığı kazada hasar gören ambulansın, olay yerinde yapılan incelemelerin ardından kaza yerinde kaldırılarak Yüksekova ilçesine götürüldüğü bildirildi.

Karadeniz sahil yolunda heyelan 21 Temmuz 2008 haber7

Karadeniz sahil yolu inşaatının Düzce Akçakoca Edilli köyü mevkinde heyelan meydana geldi. Büyük bir gürültüyle meydana gelen heyelan çevredekilere korkulu anlar yaşattı.

Edinilen bilgilere göre, Karadeniz sahil yolu yol çalışmalarının yapıldığı Düzce'nin Akçakoca ilçesi Edilli köyü mevkinde heyelan meydana geldi. Yol çalışmasının devam ettiği esnada meydana gelen heyelanda iş makinesi devrildi.

Edilli plajında bulunan tatilciler korkulu anlar yaşadılar. Yol kenarında bulunan çok sayıda araç Jandarma trafik timlerinde kaldırıldı. Heyelan nedeni ile devrilen iş makinesi vinç yardımı ile kaldırıldı. Yola dökülen toprak ve kayaların kaldırılmasının ardından yol kontrollü olarak araç trafiğine açıldı.



Artvin-Borçka arası "ölüm" tuzakları

Artvin-Borçka karayolu, ölüm saçıyor. İl yolu olmasına rağmen, yer yer delik deşik olmuş, araçlar için adeta "ölüm tuzağı" nı andıran karayolunda güvenlik açısından da hiçbir uyarıcı işaretin bulunmaması, sürücülerin tepkilerine neden oluyor.

Aynı karayolunda, çeşitli aralıklarla bulunan 11 tünelle ise ışıklandırma, havalandırma ve asfaltlama çalışması olmadığından, "kaza" adeta "geliyorum" diye haykırıyor. Vatandaşların "ölüm yolu" dedikleri Artvin-Borçka arası, dağlardan kopup gelen taşlar nedeniyle de büyük tehlike arz ediyor.

Borçka- Artvin karayolu arasında yolculuk yapanlar ve yolcu taşıyan araç sürücülere; "Her gün binlerce araç bu yoldan geçiyor. Taşlar, bir aracın üzerine gelse büyük kazalarla neden olabilir" diyorlar.

Diğer illere yolcu taşıyan Otobüs şoförleri de "Gelen insanları olumsuz koşullarda taşıyoruz. Türkiye'de örneği hiçbir il'de yoktur" dediler.

Artvin Otobüsçüler Derneği Başkanı İrfan Topaloğlu'nda "Yetkililere bu yolları yapın diyerek yazdığımız onlarca dilekçemiz var. Her yıl bu yollarda madde hasarlı kazalar oluyor. Bir il merkezine ulaşmada ana yol olan, Doğu Karadeniz'i Erzurum, Ardahan ve Kars'a bağlayan böyle önemli bir Devlet Karayolunun bu halini gören vatandaşlar Otobüs şoförlerine, "Bu ne rezililik. Sizin sahibiniz yok mu?" diyerek sitem ediyorlar. Bir an önce yolun yeniden düzenlenmesini sorumlu ve yetkililerden bekliyoruz" diye konuştu.

Hopa-Artvin arasında yolcu taşıyan minibüs şoförleri de "Her gün kelle koltukta yolcu taşımaktan yorulduk. Yolum bir tarafı dağ eteği, bir tarafı baraj gölü ve uçurum. Dağlardan düşen taşların, yollarda oluturduğu çukurlar maddi hasarlı ve ölüme sonuçlanan kazalarla neden oluyor. Yetkililerin bir an evvel buna bir çözüm bulmasını istiyoruz" dediler.

Afyon Otogarı'nda köşe kapmaca

Afyonkarahisar Belediyesi'nin desteğiyle Afyonkarahisar Şehirlerarası Otobüs İşletmecileri A.Ş. tarafından yaptırılan yeni otogarda, otogar esnafı ve otogarda yer almak isteyen otobüs firmaları arasında çekişmeler yaşandığı iddia ediliyor

29 Ekim Cumhuriyet Bayramı itibarıyla yolcularını yeni yapılanmasıyla ağırlamaya başlayan Afyonkarahisar Otogarı'nda, işletmenin verdiği 39 ortaklı Afyonkarahisar Şehirlerarası Otobüs İşletmecileri A.Ş.'nin otobüs firmalarına yazıhane verilmediği öne sürülüyor.

Kendi yazhanelerini kiralamak ya da satın almak için Afyonkarahisar Şehirlerarası Otobüs İşletmecileri A.Ş.'ye başvuruda bulunduklarını söyleyen otobüs firmaları, sadece yerel bir acente aracılığıyla taşıma yapmalarına izin verildiğini savunuyorlar.

Eski otogarda yer almalarına rağmen yeni otogar yapılmasında yer alamadıklarını belirten otobüs firmalarından bazıları bu tutum karşısında hep birlikte hareket etmek gerektiğini söylediler.

Afyon Otogarı'nda yapılan bu uygulama karşısında otobüs firmalarının bir eylem yapacağı da söylentiler arasında.

Afyonkarahisar Şehirlerarası Otobüs İşletmecileri A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Kadir Altınkaya, ekibimize yaptığı açıklamada otogarda her konunun en ince ayrıntısına kadar düşünüldüğünü belirtti.

Altınkaya, "Afyon'da eski otogar esnafı birleşerek bir anonim şirket kurdular. Bu şir-

ket vasıtasıyla Afyon Belediyesi'nden inşaat ve işletme yetkisi alıp, özel bir otogar oluşturdular. Otogarda Afyon'a uğrayan bütün firmalara yer verildi" dedi.

Yeni yapılanma ile ilgili tarafımıza gelen şikayetleri sordu-

rumsal şirketler kendi işlerini yapmak istediklerinde belediyelerin, taşıma kanunundan doğan hakları vardır. Firmaların, haklarını yerine getirecek imkânları yaratmaları lazım. Afyon'daki 39-40 tane firmaların bütün biletleri biz toplama-

mesini gerektiğini sorduğumuz Yıldırım, "Firmalar gelişme alanlarında arzu ederlerse müstakil çalışmaları için onlara imkânlar yaratılmalı, kendi işini yapabilmeli. Eğer buna imkân yaratacak alanları yoksa o zaman onların özel terminal yapmalarına müsaade edilmesi yasal bir zorunluluktur. Türkiye'de taşıma kanunu ve yönetmelikleri yerel yönetimler tarafından tam olarak algılanmadığı için bu konuda eksiklikler ve yanlışlıklar yapılıyor. Bana göre yanlış bir daha değerlendirilmesi gerekir. Oradaki meslektaşlarımız tabi ki, kendi memleketlerinin işine sahip çıksınlar ama biri müstakil taşıma yapmak istediğinde, acente dayatmasını yapma hakkına sahip değiller" şeklinde konuştu.

Konuyla ilgili yasal düzenlemeler yapılması gerektiğini belirten Yıldırım, "Ulaştırma Bakanlığı'nın, İçişleri Bakanlığı aracılığıyla gerekli düzenlemeleri yapması gerektiğini düşünüyorum. Meslektaşlarımız büyükşehir belediyesine taşıma, hukuk servislerine özellikle taşıma kanunundan ve yönetmeliklerinden doğan haklarını gösterip o konuda talepte bulunabilirler. Yerel yönetime hepimiz sıcak bakıyoruz ama demokratik olmayan, ticaret kanunlarına, taşıma kanununa aykırı olan işler yapılmamalı" dedi..

Özel terminal yapılabilir mi

Bu konuda nasıl bir yol izlen-



ğumuz Altınkaya, "Bütün firmaların gelir acentelerle anlaşır. Türkiye'nin her yerinde bu böyle olur. Kiralama pozisyonu yok. Çalışmak istiyorsanız acenteler var, buradaki bu sektör böyle çalışır. Acentelerin birisiyle anlaşma yapılır" dedi.

Konuyla ilgili TOFED Başkanı Mustafa Yıldırım, "Ku-

yacağız" diye bir yaklaşım içinde olmaları ve bunu baskıcı bir unsur olarak kullanmaları, ticaret kanununa, insan haklarına aykırı bir durumdur. Dolayısıyla biz bunu tasvip etmeyiz, doğru bulmayız" dedi.

'Zam yaptığımızda, tarife alamıyoruz'

Ekonomik krizden turizm sektörü de payını aldı. Krizden kârlı çıkabilmek adına çeşitli tedbirler geliştiren sektör, zamlanan mazot ve lastik fiyatlarından yakınıyor. Yakıt zamları doğrultusunda fiyatlarını yükseltmek isteyen şirketler ise Ulaştırma Bakanlığı'ndan tarife alamıyor. Ekonomik krizi değerlendirdiğimiz Turizm Taşımacıları Derneği (TTDER) Başkanı Sümer Yıgıcı ile kriz karşısında sektörün aldığı tedbirleri konuştuk.

■ Turizm sektörü, ekonomik çalkantılardan nasıl etkilendi?

Kriz etkisini göstermeye başladı. Bugünü, turizm sektörü için bir geçiş dönemi olarak değerlendirebiliriz. Kurban Bayramı ile bu geçiş döneminde işler yoluna girebilir diye umuyoruz. Şeker Bayramı'nda büyük bir patlama yaşandı. Kurban Bayramı, kış mevsimine geldiği için bir önceki bayramla kıyaslamak doğru sonuç vermez. Cazip ödeme seçenekleri sonucu bir hareketlenme olabilir.

■ Ekonomik kriz faktörüne rağmen, insanların tatil planı yapabilecekler mi?

Ekonomik kriz, kimilerine şiddetli bir etki yaratsa da, bazı kişiler bu durumdan çok etkilenmedi. Tabi bu bayramın geçen yıllara oranla çok hareketli geçmesini beklemiyoruz. Acenteler de bu konudan rahatsızlar. Yurtiçi yahut yurtdışı tur paketlerini sa-

tamadıklarını söylüyorlar. Çünkü insanlar, önümüzdeki ayların kiş olduğunu göz önüne alarak, para harcamıyorlar. Kış aylarında turizm sektöründe belki çok kar yağışı olursa, Uludağ gibi yerlerde hareketlenme olabilir. Ama sonuçlar krizin sektörü etkilediğini gösteriyor.

■ Ekonomik çalkantıların, önümüzdeki günlerde etkisinin artacağı görüşüne katılıyor musunuz?

Evet, bunu yakından da görebiliyoruz. Geçmiş yıllarda toplantı için gittiğimiz şirketler, bu yıl masrafa girmek için toplantı yapmaktan bile kaçınıyorlar, bu önemli bir göstergedir. Firmalar, kademeli olarak birtakım giderlerini kısmaya başladılar.

■ Krizin Türkiye'yi etkilemeyeceği söyleniyor. Katılıyor musunuz?

Cumhurbaşkanı, Başbakan veya bir bakanın böyle bir demec vermesi normaldir. Krizin bizi kötü etkileyeceğini söylemek, büyük bir paniğe neden olabilir. Haliyle panik yaratmak istemiyorlar. Başbakan da krizin daha başlamadan teğet geçtiğini söylemişti. Bankalara kredileri çağırmanın diyerek, krizi 15 gün erteleyebildi. Başbakanın verdiği en güzel demeclerden biri bu oldu. Panik olmazsa kriz daha kolay atlatılabilir. Vatandaş, zaten harcama yapmamak için ucuz otelleri tercih ediyor.



■ Kriz sürecinde nasıl tedbirler alıyorsunuz?

Fazla önlem alma şansımız yok. Masraflarımızı en aza indiriyor, gerekli olmadıkça araçlarımızı garajlardan çıkarmıyoruz.

■ Tur paketleri satışındaki düşüşle ilgili olarak acenteler ne gibi önlemler alıyor?

Acenteler, daha ekonomik tur paketleri düzenlemeye başladılar. Kısa mesafeli turlar, cazip fiyatlı ve ödeme seçeneği paketler düzenlemeye başladılar.

■ Bayram sonrasında yılbaşı gelışı, krizin etkilerini azaltabilir mi?

Umarım öyle olur. Ancak turizm acenteleri, otobüs kiralayanlar korkak oldukları için eskiden verdikleri ücreti vermiyorlar. Pazarlık yapıyorlar. İkili ilişkilere dayanarak, fiyatları aşağı

çekmeye çalışıyorlar. Bunlar krizin göstergeleri. Her sektör fazlasıyla etkilenecek durumda.

■ Uçak fiyatlarındaki düşüşleri nasıl değerlendiriyorsunuz?

Bu bir ticari oyun. 365 dolar olarak fiyatlandırılan bir tur paketi, bu fiyattan alamazsınız. Bir takım vergilerle 465 dolara satın alırsınız. Uçak fiyatların da 49 YTL fiyat verilir ama vergilerle en az 100 YTL'ye gelir. Benim aldığım en ucuz uçak bileti, 159 YTL oldu. Yani uçak biletleri ucuz değil. Otobüs firmaları ise yılda bir kez fiyat veriyor ve yıla kadar o fiyattan satış yapıyorlar. Mazot, lastik fiyatları bir yandan yukarı çıkıyor, zam yaptığımızda ise Ulaştırma Bakanlığı bize tarife vermiyor. Havayolu taşımacılığı kadar şanslı değiliz.



Marmaray'da 440 tren için anlaşma imzalandı

Ulaştırma Bakanı Yıldırım, törendeki konuşmasına, Ulu Önder Atatürk'ü vefatının 70. yıl dönümünde rahmet ve şükranla anarak başladı. Bugün Atatürk'ün Türkiye için hedeflerinden birinin gerçekleştiğini ifade eden Yıldırım, Marmaray'ın Atatürk'ün gösterdiği çağdaş uygarlık seviyesine çıkmada en önemli unsurlardan biri olduğunu vurguladı.

Marmaray'ın sadece İstanbul'un ulaşım sorunlarına çözüm üretmekle kalmayacağını dile getiren Yıldırım, "Marmaray, Doğu ile Batı, Batı ile Uzakdoğu'yu birleştirecek. Bu önemli projenin gerçekleştirilmesinde Türk yapımcılar ile Uzakdoğu'dan ortakların yer almasının özel bir anlamı var" dedi.

Projenin 2012 yılına kadar bitirilmesine çalışıldığını ifade eden Ulaştırma Bakanı Binali Yıldırım, araçların güzergahları ile inşaat-
saatleri hakkında şu bilgileri verdi: "Yoğun saatlerde 2 dakikada bir, diğer saatlerde 10 dakikada bir araç kalkacak. Yeraltı ile birlikte 40 istasyon olacak. Ayrılıkçesme, Üsküdar, Yenikapı ve Kazlıçeşme durakları yer altında olacak. Yoğun saatlerde durakta bekleme süresi 30 saniye, seyrekle saatlerde ise 40 saniye olacak. 77 kilometre 100 dakikada tamamlanacak."

Bakan Yıldırım, 585 milyon Euro ile ihaleyi kazanan grubun personel, eğitim, yedek parça temininin yanı sıra 5 yıl boyunca setlerin bakımını da üstleneceğini söyledi. Setlerin, 2012-2014 yılları arasında geleceği bildirildi. Bakan Yıldırım, Lee'ye "İlk teslimatı öne alın" deyince CEO Lee Türkiye "İnşallah" cevabını verdi. Lee, Yıldırım'a Güney Kore'den geleneksel bir hediye sundu.

Kara yollarında Mesleki Eğitim fiyaskosu!

Rifat SAİT



Ulaştırma Bakanımız Sayın Binali Yıldırım'ın dikkatine! -2-

Yeri gelmişken geçen sene Ankara'da düzenlenmiş olduğunuz Tehlikeli madde taşıması (ADR) eğitimcisinin eğitimi ne oldu. Bu konuda AB'den büyük paralar alınmış. İhaleyi verdiginiz Eğitim Kurumu 3 hafta boyunca Ankara'da sözüm ona eğitim verdi. Eğitime katılanlara yol, yemek ve kalacakları yerler konusunda verilmiş üzere, alınan AB fonunda bir bütçe var mıydı? Eğitime katılanlara hiçbir şey ödenmedi. Peki, bu eğitim için kursiyerlere kitap ya da eğitimle ilgili bir kaynak verildi mi? En önemlisi bu eğitimi tamamlayanlara belge verildiniz mi? Gerçekten de kursiyerlere neden belge verilmiyor? Söz sözü açıyor.2010 yılında devreye girecek olan ve şu anda AB ülkelerinde zorunlu olan ADR (Accordred Dangerous Roads) belgesini Türkiye'de iki kurum tekeline almış durumda. Bu durum haksız rekabete meydan veriyor. Buna neden izin veriliyor? Genel müdürlüğünüz bu konuda gerekenleri neden yapmıyor? Türkiye'de uygulamaya girmeye başlandı için Almanya'dan yetki alan iki kurum tekel olmuş. Dahası milyonlarca sürücüsü olan ve ADR'nin zorunlu olduğu AB'ye girmeye hazırlanan Türkiye 2010 yılında belki de AB'ye gireceksen, yani başımızda toplam nüfusu 2 milyonu geçmeyen Makedonya ADR'ye geçti bile.

Son söz olarak şunu söyleyeyim. Kimse SRC'ye inancı kalmadı. Zaten muafiyetler de var. Mesleki Eğitim kurumları sinek alıyor. Kimse SRC eğitimi almak istemiyor. Sürücüler SRC konusunda denetlenmedikçe almamaları da gayet normal. Zira bu konuda bir zorunluluk ta kalmamış, ciddiyette. O zaman lütfen çıkın kamuoyuna ve bu işi başaramadık deyin ve topladığınız paraları eğitim kurumlarına ve sürücülere iade edin. Ya da çıkıp kamuoyuna SRC'nin ciddiyetini hatırlatın, denetimlere başlayın ve yukarıda bahsettiğimiz problemleri çözün. Zira bu olay çok baş ağrıtaçak. Bakanlık bu konuda derhal harekete geçmelidir.



Ekonomik konjonktür dünya genelinde hız kaybetmiş olmasına rağmen yolcu taşımacılığı, lojistik gibi alanlarda, işletme kârları açısından farklı gelişmelere sahne oldu. Bu durum Türkiye'ye de yansdı. Havayolu şirketleri, krizden kârlı çıkabilmek ve ulaştırma alanında daha fazla paya sahip olmak adına birtakım önlemler alırken, özel tüketim vergisinden (ÖTV) nasibini alan otobüs firmalarının, kriz tüm etkisini sürdürüyor.

Örneğin bu kriz ortamında, Deutsche Lufthansa AG ve Onur Air'in elde ettikleri kâr ve büyüme, ulaştırma sektöründeki dengesiz gelişimin izlerini sergiliyor. Küresel krizden havacılık sektörü daha büyük ölçekte etkilenir ve dünyada birçok havayolu şirketi iflas edip, uçaklar yolcusuz kalırken Lufthansa Şirketler Grubu, 2008 yılının ilk 9 ayında 984 milyon dolarlık işletme kazancı sağladı. Bu yılki kâr beklentisi ise, yaklaşık 1,1 milyar dolar. Geçen yıla göre 101 milyon Avro'luk gerileme yaşayan şirket, finansal kriz ortamında bir başarı elde etmiş görünüyor. Yakıt fiyatlarının en üst noktalarla doğru tırmadığı bu günlerde ise Onur Air, filosuna bir uçak daha katarak, büyümesini sürdürdü.

Karayolu yolcu taşımacılık sektörü, ticari araçların yüzde 5'lik bir payına sahip bulunuyor. 237 milyon araçla yılda 1 milyar 527 milyon kişiyi taşıyan karayolu taşımacılığı, haksız ve ayrımcı rekabet koşulları içinde finansal krizden derinde de çok etkileniyor. Şirketler, aşgari doluluk oranlarını yakalayabilmek için bilet fiyatlarını düşürüyor. Akaryakıt fiyatlarındaki azamı artış, ÖTV vergileri ve bilet fiyatlarındaki düşüş ile otobüs firmaları ayakta kalma şansı verirken, sektörün yetkilileri, "Otobüs şirketleri üvey evlat mı?" diye soruyor.

Ulusoy ailesinin acı günü

Ulusoy ailesinin önemli ve sevilen şahsiyetlerinden biri olan Salim Tavacı vefat etti. 40 yılı aşkın süredir Ulusoy'un hem Görele acenteliğini hem de otobüs işletmeciliğini yapan 1929 doğumlu Salim Tavacı'nın cenazesi, memleketi olan Trabzon'un Görele ilçesinde düzenlenen bir törenle toprağa verildi.

'Halk'cuların resti!

İETT tarafından, 25 araçın şoförü ile kiralanmasına ilişkin yapılan ihaleyi Tüm Halk Otobüsleri Birliği (TÖHOB) eleştirdi. TÖHOB açık olarak yapılmayan bu ihalenin akıbetini yetkililere soruyor!



MAN, tam gaz

MAN son dönemde gerçekleştirdiği üç teslimatla yine adından söz ettirdi. Batman Özstar, Hakiki Koç, Pak Lale ve Bodrum Seyhate Neoplan teslimatı gerçekleştirdi.

Batman Özstar Turizm firmasının Neoplan teslimatı MAN Türkiye fabrikasında gerçekleştirildi. MAN Finansal Hizmetler sayesinde Neoplana sahip olduklarını belirten Batman Özstar yetkilileri alırken de kullanırken kazançlı çıktıklarını ifade ettiler.

Hızını kesmeden teslimatlarına devam eden MAN Hakiki Koç'u da Neoplan sahibi yaptı.

Tourliner otobüsünü teslim aldı. MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. ile yaptığı 5 adetlik sözleşmenin ikincisini teslim alan firma yetkilileri, MAN ile yürütülen işbirliğinden son derece memnun olduklarını belirttiler. İlk aldıkları Tourliner model aracı 600.000 kilometrede olduğunu ve rutin bakımlarının dışında henüz hiç servise girmediğini söyleyen yetkililer, MAN ve NEOPLAN markalarının kesinlikle karlı markalar olduğunu altını çizdi.

MAN'ın son gerçekleştirdiği teslimat ise Kamil Koç firmasından çalışmak üzere Pak Lale ve Bodrum Seyahat firmalarına yapılan Neoplan araçların teslimatı oldu.

Pak Lale firması 5 adetlik sözleşmenin ikincisini yarısını oluşturan NEOPLAN Cityliner araçlarını teslim aldı. Firma yetkilileri Yaşar Özkaya, Cityliner'in özellikle yakıt-ekonomikliği ve konfor donanımları ile öne çıktığını ve beklentilerinin üzerinde bir performans sergilediğini söylediler.

Diğer yandan yine Kamil Koç firmasında çalışmak üzere Bodrum Seyahat, Tourliner araçlarını teslimatı gerçekleştirildi. Yapılan sözleşme ile Bodrum Seyahat 3 adet Tourliner aracını da şimdiden garantiledi.

Tüm Halk Otobüsleri Birliği (TÖHOB), yayımlanan, Tüm Bel-Sen İstanbul 4 No.lu Şube Başkanlığı'nın açıklamalarının da yer verildiği İstanbul'da bir firmaya açık ihale yapılmadan kent içi yolcu taşımacılığı yapmak üzere 25 otobüs çalıştırma izni verildi içerikli bir habere yönelik, bir yazılı açıklama yaptı.

Açıklamada, haberin içeriğinde yer alan Kamu tahsis işleminin Kamu İhale Kanunu'nun 21-b maddesine göre gerçekleştirildiğinin vurgulandığını belirten TÖHOB, "Doğal afetler, salgın hastalıklar, can veya mal kaybı tehlikesi gibi ani ve beklenmeyen veya idare tarafından önceden öngörülemeyen olayların ortaya çıkması üzerine ihalelerin ivedi olarak yapılmasının zorunlu olması" gibi nedenlerin yer aldığı maddede ki durumlardan hangisinin gündemde yer aldığı soruyor.

Bu maddede 30 Temmuz 2003 tarihinde "Belirtilen hallerde ilan yapılması zorunlu değildir. Ancak bu bentlere göre yapılacak ihalelere en az üç istekli davet edilmelidir" hükmünün de eklendiğini belirten TÖHOB, "Şimdi soruyoruz? İstanbul'da doğal afet, salgın hastalık, can veya mal kaybı tehlikesi gibi hangi olay vardır? Önceden görülemeyen hangi olay ortaya çıkmıştır? İhalenin ivedi yapılmasının zorunluluğu nedir? Eğer özelleştirme adına bir bölüm otobüslerin işletilmesi özel sektöre verilecekse, neyin dolambaçlı tercihler yapılmaktadır? Yapılacak ihalenin tüm kamuoyuna açılması neyin engellenmektedir?" şeklinde sorular yöneltti.

Açıklamasında bu ihalenin çok tartışılacağını belirten TÖHOB, "Daha önce 2007 yılında 56.780.000.- YTL bedelle sonuçlanan Ayazağa garajı ve 500 otobüs ihalesini somut hiçbir gerekçe ortaya koymadan iptal eden

İstanbul Büyükşehir Belediye Başkanlığı bu kapalı ihalenin verildiği firmanın hangi deneyimini, hangi tesisini inceleyecek ve onay verecektir! Ayrıca 2000 yılından beri normal yollardan girdiği 4 ihalede de sonuç almayan ve bu kez K.I.K. 21-b) yolunu kullanılarak davet usulü ile ihalenin bu tek firmaya verilmesinin gerekçesi nasıl açıklanacaktır? Belirli adrese teslim bir ihale yöntemi ve anlayışı görülmemiştir. Kaçırılan bir şeyler mi vardır? Mutlaka bir firmaya vereceğim man-

Şırnak'ta muhabirimize hain saldırı

Şırnak Bölge temsilciliğimizi ve Şırnak, Silopi, Habur muhabirliğimizi yürütmekte olan Halil Coşkun'un aracına adı bir saldırı düzenlendi.

Kendisine düzenlenen saldırıyı anlatan Halil Coşkun saldırının amiyane tabirle şehrin göbeği denilecek yerde ger-

çekleştiğini kaydetti. Şırnak'ın Dicle mahallesinde bulunan Devlet hastanesinin yan tarafına park ettiği aracının kundaklandığını belirten Halil Coşkun "Sanırım saldırı molotof kokteyli ile yapılmış. Araç kısa sürede alev aldı" şeklinde konuştu.

Yaklaşık bir saat boyunca yandığı iddia edilen araç müdahalelere rağmen söndürülemedi. Aracın içinde bulunan yakıt tüpün patla-

mamasıyla alevler daha da büyüyerek araç tamamen yandı ve kullanılmaz hale geldi.

Öte yandan Silopi Kaymakamı Aydın Abak ve Silopi İlçe Emniyet Müdürü Nusret Kapaklıkaya kundaklanan araç için basına geçmiş olsun ziyaretinde



bulunarak saldırı yapanların yakalamak için çalışmalar başlatıldığını ifade etti. Silopi İlçe Kaymakamı Aydın Abak yapılan saldırıyı kınayarak bu tür eylemleri yapan kişilerin hiçbir zaman emellerine ulaşamayacaklarını söyledi. Muhabirimiz Halil Coşkun aracına yapılan saldırının kabul edilemez

bir durum olduğunu belirterek Şırnak bölgesinde buna benzer birkaç olayın daha olduğunu dile getirdi.

Belediye verir talkımı kendi yutar salkımı

Sorumluluğunu bilen insan taşımacıları, almalari gereken belgeler ile boğulurken; korsan taşımacılar denetim yok-sunlulundan faydalanarak yollarda direksiyon sallamaya devam ediyor. Peki, belediyeler bunun neresinde?

Geçtiğimiz gün bir araya geldiğimiz bazı insan taşımacıları ilginç bir konuyu dile getirdiler ve çok iddialarda bulundular.

Kara yolu taşımacılarının verginin de vergisini ödedikleri ve gider kalemlerinden en büyük orana sahip olan akaryakıttaki fiyat artışı ve insan taşımacılarının tarifelerine zam yapılması sektörün belini hallice büküyor.

Durumundan memnun olmayan taşımacı ayrıca getirilen belge yükümlülükleriyle ve bunlar için ödedikleri paralarla da hayli yüksek maliyetleri karşılamak durumunda kalıyor.

Haksız rekabete imkân sağlanmasın korsana dur densin

İnsan taşımacıları bunu yaşadıkları sorunları dile getirire dursunlar bir yandan da korsan taşıma almış başını yürümüş. Tabi burada bakılınca da durum başka türlü yorumlanabiliyor. Belge ve diğer giderler kalemlerini alta altı toplayan bir firma ona göre müşterilerine fiyat sunuyor. Zaten son derece yoğun bir rekabetein yaşandığı kara yolu taşımacılığında bir de ne vergi yükümlülüğü ne de belge maliyeti olmayan korsan

taşımacılık ortamı iyice kızıştırıyor.

İşte bu noktada baktığımızda belediyeler hakkında ortaya atılan iddialar ise çok çarpıcı. Bir iddiaya göre belediyelerin neredeyse hepsinin 40-50 civarında D2 belgesi olmayan otobüs kiraladıkları ve bu otobüsler ile yolcu taşımacılığı yaptıkları iddia edildi.

Belediye turizme el atarsa

Belediyelerin kiraladıkları bu belgesiz araçlarla çeşitli tur organizasyonları yaptıklarını iddia eden insan taşımacıları, şehir için

netlemediğine dikkat çekerek, kendilerinin tüm yükümlülüklerini yerine getirmelerine rağmen kendi araçlarının boşa çıktığını iddia ettiler.

Turizm işine el atan Belediyelerin turizm taşımacılarına el attığına değinen bir taşımacı ise çıkarılan yönetmeliklerle ya düzenlemelerle yıldırma politikalarının uygulandığını altını çizdi.

Kiralanan arabaların yetki belgelerinin olmayışından dolayı koltuk sigortasından mali mesuliyet sigortasına kadar birçok sorumlulukta da eksik kaldıklarını buna rağmen belediyelerin bu araçlarla grup insan taşıması yapmaya devam ettiklerini iddia ettiler.

İstanbul'daki belediyelerin yaklaşık 5 bine yakın bu ve benzeri şekilde araç kiraladığına ve çalıştırdığına dikkat çeken bir yetkili, haksız rekabetein oluştuğuna turizm işine soyunan belediyelerin işlerini elinden aldıklarını iddia etti.

Yönetene güven kalmazsa

Yaşadıkları bir sorun olarak Belediyelerin korsan taşıma yaptığını iddia eden insan taşımacılarının ise beklediği; belgeli dayanaklarla en kısa zaman da kendilerine aksinin ispat edilmesi. Aksi takdirde milletin oyu ile seçtiği ve yönetimi emanet ettiği belediyelerine karşı hali hazırda sarsılmış olan güveninin tamamen ortadan kalkacağını söylüyorlar.

Citimark'a büyük ilgi

Anadolu Isuzu'nun geçtiğimiz yıl İzmir Fuarı'nda tanıttığı, 9 metre segmentindeki ilk toplu taşıma aracı Citimark, Anadolu Roadshow kapsamında geldiği Denizli, Antalya ve Sivas'ta büyük ilgi gördü.

Kullanım rahatlığı, ekonomik yakıt tüketimi, geniş iç hacmi, konforu ve iniş-biniş rahatlığı ile dikkat çeken Citimark'ın tanıtımına Denizli Bayii Uzun Otomotiv yetkilileri ile Anadolu Isuzu Otobüs Bölge Satış Sorumlusu Koray Göksu ve Pazarlama Departmanı Otobüs Ürün sorumlusu Coşkun Tokan katıldı.

Avrupa'da en zor dayanıklılık test pisti olarak bilinen İdiada'da tam not alan Avrupa Birliği regülasyonlarına uygun özellikleriyle Türkiye pazarında dikkat çeken Citimark'ın Denizli'den sonraki ayağı ise Antalya oldu. Roadshow sırasında Citimark, başta Halk Otobüsü Kooperatifi ve Büyükşehir Belediyesine bağlı şirketlere ve otobüs ile hizmet verenlere tanıtıldı.



GÖZLEM

TÖHOB Genel Sekreteri

Onur ORHUN



Rüya

Yıl 2018. Bir dede ile torun Boğaz köprüsü üzerinden geçiyor. Güneşli bir Sonbahar. Meraklı torun önce köprüyü soruyor. Dede köprünün tarihini anlatıyor.

1973 yılında Cumhuriyet'in 50 yılında hizmete girdiğini söylüyor. Sonra torun hareket halindeki beyaz boyalı otobüsleri gösteriyor. Otobüslerin üzerinde sigaranın sağlığa etkileri ile ilgili "Dumansız Hayat" sloganı yer alıyor.

Çocuk ne yazdığını ve bu otobüslerin nasıl alındığını soruyor. Dede de anlatıyor. 2008 yılının 19 Mayıs'ında bir kanun yürürlüğe girdi. İnsanların topluca bulunduğu tesis ve işletmelerde, kapalı mekanlarda sigara içme yasası getirildi. Otobüslerin üzerindeki yazının bu yasağı hatırlattığını söylüyor.

Sonra devam ediyor. Bundan on yıl önce İstanbul'da çok büyük bir afet yaşanmıştı. Neredeyse taş taş üstünde kalmamıştı. Bu afet ne Amerika'daki tayfun ve kasırgalara, ne de Uzakdoğu'daki deprem ve tsunamlara benziyordu. Nereden, ne zaman, nasıl geldi? Hiç kimse anlayamadı.

Bu afet ile beraber bir de salgın hastalıklar İstanbul'a yayılmaz mı? Hastaneler adam almadı. İstanbullu kırıldı. Bu olağanüstü koşullarda doğan kargaşada bir de otobüs deposunda elektrik kontağından yangın çıkıp 200 otobüs yanmaz mı? İstanbullu affetti mi üzülsün, salgın hastalıktan mı korunsun derken bir de yaya kaldı.

Toplu taşımayla sevdalı bir hayırsever imdadına yetişti. İlk aşamada Ankara'dan beyaz boyalı 20 otobüs getirdi. Yetkililer gecikmeden bunları servise verdiler. İşte bu otobüsler o günlerden başlayan ve 2018 yılında da çalışan araçlardır.

Dede sürdürüyor. Tarih ve geçmiş önemlidir. Tarih tekrarlabilir edebilirler. Bu olaylar da bunun bir yanısırmadır. Geçmişte 1946 yılında Ankara Otobüs Deposu yanmıştı. O zaman Üsküdar ve Havalisi Halk Tramvayları Şirketi'ne ait Twin Coach marka otobüsler Ankara'ya gönderilmişti. Bu olaydan tam 63 yıl sonra bu afet ve salgın hastalık sonucu doğan yangının mağduriyetini de Ankaralı otobüsler karşılamışlardır.

Rüya mı gerçek mi anlayamadım!

ÖZGÜRCE

TOFED Genel Sekreteri

Mevlüt İLGIN



Yönetmenlik değişikliği ve beklentilerimiz

Karayoluyla yolcu taşımacılığı sektörünün sorunlarını çözüme kavuşturmak için sadece otobüsçülerin koşturması yetmez; ilgili bakanlıkların ilgili çalışanlarının da taşın altına ellerini koymaları gerekir.

Devletin kendi taşımacılık sistemlerinde hayata geçirmede bir uygulamayı otobüsçüye diletmesi ne kadar hakkaniyetlidir bunu sormak gerekir. Özellikle çocukların bir bedelle taşınması, özürli vatandaşlarımızın yine yüzde elli indirimli seyahat edebilmeleri belki devlet açısından bir kazanım olarak kabul edilebilir. Ancak karayoluyla yolcu taşımacılığı sektörü her ne kadar idealist insanlar tarafından, çok da kar amaçlı sürdürülme de özel bir sektördür ve kendi çıkarları doğrultusunda çalışmayı ister.

Kişilerin özürlilik oranının ve niteliğinin belirlenmesi gerekir. Arkadaşlarımız, Kara Ulaştırma Genel Müdürlüğü'nde yaptığımız toplantıda dile getirdiler. Gözlik takan hele de hem yakın hem uzak gözlüğü bir arada kullanmak zorunda olan biri de otobüsle seyahatinde indirim talep edebilir. Bunun düzenlenmesi gerekir. Göz bozukluğu kusurdu ama özür değildir. Kara Ulaştırma Genel Müdürlüğü, yapacakları yönetmelik düzenlemelerinde özürlilik oranını yüzde 40'tan yüzde 60'a yükseltmeyi kabul etti. Çocukların da sayısının sınırlandırarak yüzde 30 indirimle taşınmasına karar bağlanacaklar.

Biz otobüsçüler olarak, hangi otagara gider-seniz gidin, birkaç yolcunun indirimli, hatta ücretsiz taşıdığına şahit olacaktırdık. Yazın özellikle memleketi çalışmak amaçlı giden ailelerin kucaklarındaki çocuklardan çoğunlukla ücret talep bile edilemediğini görecektirler. Yasal düzenlemeler ne derse desin otobüsçü vatandaşın işini görmek için elinden gelen tüm çabayı gösteriyor. Ancak, insaf denilen bir şey var, otobüsçünün sırtından da bu kadar yüklenilmez ki!

Karayoluyla şehirlerarası yolcu taşımacılığını yapan otobüsçülerin haklı taleplerinin karşılanması hem sektörün hem kamuoyunun hem de sosyal yapının korunması açısından önemi büyüktür. Bugün Türkiye'nin her noktasına yolcu taşıyan otobüsçülerin haklı taleplerinin karşılanmaması noktasında zaten tıklanma noktasına gelmiş otobüsçünün, büyük tepki göstermesine yol açması kaçınılmazdır. Kara Ulaştırma Genel Müdürlüğü'nün ve yetkililerin duyarlılık göstereceklerine inanıyorum.

Yıl - 2 SAYI - 11 Fiyatı: 50 Ykr - Kasım 2008
GAZETENİN YAYIN PERİYODU: HAFTALIK
YAYIN TÜRÜ: YEREL/SÜRELİ

www.tasimacilar.com

www.tasimacilar.com

www.tasimacilar.com

www.tasimacilar.com

www.tasimacilar.com

www.tasimacilar.com

www.tasimacilar.com

www.tasimacilar.com

www.tasimacilar.com

www.tasimacilar.com

www.tasimacilar.com

www.tasimacilar.com

www.tasimacilar.com

www.tasimacilar.com

www.tasimacilar.com

www.tasimacilar.com

www.tasimacilar.com

www.tasimacilar.com

www.tasimacilar.com

www.tasimacilar.com

www.tasimacilar.com

www.tasimacilar.com

www.tasimacilar.com

www.tasimacilar.com

www.tasimacilar.com

www.tasimacilar.com

www.tasimacilar.com

www.tasimacilar.com

www.tasimacilar.com

www.tasimacilar.com

www.tasimacilar.com

www.tasimacilar.com

Adres: Barbaros Bulvarı Bostancı Veli Sokak. No:8/3
Beşiktaş 34353 / İSTANBUL
Beşiktaş PK 163
Tel:(0212) 258 77 86 - 87 Fax:(0212) 259 78 85
Gsm:0532 311 40 62 - 0546 804 65 15
E-mail: info@tasimacilar.com
info@tasimacilargazetesi.com

Basıldığı Yer: İhlas Gazetecilik A.Ş.
29 Ekim Cad. No:23 / Yenibosna - İSTANBUL

Köşe yazarlarının sorumluluğu yazarlarına aittir.

Taşimacılar Gazetesi basın meslek
ilkelerine uymaya söz vermiştir.

SEKTÖREL EĞİLİM



İSTAB Başkanı

Levent BİRANT

İstanbul ve kent içi ulaşım

Dünyanın sayılı megapolerinden biri sayılan kentimiz bu günlerde çok büyük bir şantiye görüntüsü veriyor.

Birbiri ardına başlatılan yol genişletme, yadük güçlendirme ve yenilerini ekleme, kavşakların yeniden düzenlenmesi ve metro-büs hatlarının uzatılması çalışmaları kentimizi şantiye görüntüsünü veren en önemli alt yapı yatırımlarıdır.

Büyükşehir Belediyesi ile Karayollarının koordinasyon içerisinde sürdürdükleri yatırımlarla İstanbul'un kent içi ulaşımı büyük bir yeniden yapılanmanın eşliğinde bulunuyor. Bu yeniden yapılanmanın sonuçları ise bir bir kendini gösteriyor. Hepimizin sonuçlarını büyük bir merakla beklediği metrobüs hattının ilk etap yapımının tamamlanarak hizmetin başlatılması E-5 trafiğine büyük bir rahatlık getirirken yolun bariyerlerle bölünmesi konusunda muhalefet edenlerin de ne derece haksız bir eleştiride bulundukları ortaya çıktı. Araç sürücülerinin E-5 trafiğinin yeni düzenine alışmaları ve minibüs ulaşımının E-5'te yasaklanması ile metrobüs ulaşımı Avcılar-Gayrettepe arasını şehrin en sorunsuz ulaşım hattı durumuna getirdi. Ötümüzdeki dönemde yapılan kavşak ve yol genişletme çalışmaları ile şehrin altına açılan tünellerin devreye alınması ile hepimizin gözle görüldü bir ferahlığın oluşacağını artık görüyoruz.

Şehrin Avrupa Yakasında sağlanan bu gelişmelerin uzantıları nispeten daha sorunsuz olan şehrin Anadolu Yakasında da devam ediyor. Metrobüs hattının Hasanpaşa'ya uzatılması planlanmış durumda. Boğaz tüp geçişi için son parça da batırıldı. Üçüncü köprü için ise ihaleye çıkılma aşamasına gelindi.

Sağlanan tüm bu gelişmeler hem bir hemşeri olarak hem de direkt ulaşım hizmeti veren bir sektör temsilcisi olarak bizim geleceğe ilişkin olarak umutlandınır. Dahası bu gelişmelere nasıl katkı sunarız noktasında yeni fikirler üretmemize vesile oluyor.

Personel ve okul taşımacılığı yapan bizlerde şehre karşı sorumluluğumuzun gereğini yapmak, gerçekleşen eserlerin mimarlarına borcunuzu ödemek için sektörümüzü bu gelişmeleri kolaylaştırıcı, çabuklaştırıcı bir biçimde yeniden düzenlemeliyiz.

Bu noktada öncelikle UKOME kararlarının sektöre taşınmasında hızlı ve bilgilendirici bir rol üstlenmemiz yanı sıra bu kararların uygulanmasında sektörün oto denetim organı gibi de çalışmalıyız. Belirlenen kriterlere uygun olmayan araçların trafikte yer almamasına ve tedarikçi araçlarımızın tüm evraklarının tamam olarak trafikte çıkmalarına ana denetleyici rolü bizler sektör temsilcileri almalyız. Böylelikle korsan taşımanın getirdiği haksız rekabetin önüne geçeceğimiz gibi, gerçekleşen hizmetlerin de gerektiği gibi verimli olmasını sağlayabiliriz.

Ulaşım hizmeti verdiğimiz şehrimiz 2010 Avrupa Kültür Başkenti ilan edilmiş ve şehrin tüm potansiyelleri bu hedefe kilitlenmiştir. Şüphesiz bu projenin ulaşım ayağını da sektör temsilcileri olarak bizler yerine getireceğiz. Bu-nu dikkate alarak hizmet filolarımızın yenilenmesi ve modernize edilmesini, personel profilimizin eğitilmiş insan gücünden oluşması için gerekli planlamanın bu günün yapılmasını, tedarikçi portföyümüzün aynı biçimde güncellenerek yeniden düzenlenmesinin sağlanmasını bizler de görev olarak önümüze koymalıyız.

Bütün bu gelişmeler bizlerin esas olarak bir mantalite değişikliği yapmamızı bundan sonraki ticari faaliyetlerimizi planlarken ve müşterilerimize ulaşım hizmet programlarımızı sunarken daha çok araçla değil daha az araçla ve daha verimli bir ulaşım hizmeti sunmayı amaçlamamızı gerektiriyor. Bu değişim sektörümüzün çevre duyarlılığını geliştirmemizle doğrudan bağlı bir anlayış değişikliği olduğu gibi, başlatılan ve geniş kesimlerce sevinile karışılan duman-sız hava sahası projesine de sektörümüzün yapacağı temel bir katkıyı oluşturacaktır. Daha az sayıda, daha modern ve emisyonu kontrol altında olan araçlarla havaya daha az karbon monoksit gazı salarak hizmet vermek sektörümüzün de temel hedeflerinden biri olmalıdır.

Aynı şekilde toplu taşımacılığı teşvik eden yerel yönetimler yardımcı olmak için daha entegre ulaşım hizmet paketleri hazırlayarak bunları mümkün olan en az sayıda araçla uygulamaya koyacak pilot uygulamaları başlatmamız özellikle trafiğin kilitlendiği bölgelerde büyük rahatlamalara yol açacak ve sektörümüzün toplumsal imajının değişmesinde son derece iyi bir görüntü sağlayacaktır.

Dünyanın sayılı megapolerinden birinde ulaşım hizmeti veren sektör temsilcisi olduğumuzu dikkate alarak kurum kimliği oluşturma çalışmalarına önem vermeli, kurum kimliğimizde belirtilen renk ve ölçülerde logolar kullanmayı alışkanlık haline getirmeliyiz. Bu logoların seçiminde ise trafikte diğer araç kullanıcılarının dikkatini dağıtmıy, biçim ve ebatları kullanmaktan kaçınırken artık estetik bir kaygıyı da öne çıkarmanın zamanının geldiğini dikkate almalıyız.

Bu güne kadar sektör örgütlerinin temsilcileri, şirketlerimiz, tedarikçilerimiz ve şehrimizin yerel yönetimi sektörümüze ilişkin düzenlemelerin oluşturulmasında büyük bir uyumla çalışarak ve her seferinde olumlu sonuçlar elde ettik. Bu günden sonra da önümüze koyduğumuz bu yeni hedeflere varma konusunda daha da genişleyecek bir mutabakatla yine olumlu sonuçlar elde edeceğimizi düşünüyoruz, bu düşüncelerle şehrimize emeği geçen herkesi kutluyor, tüm meslektaşlarıma hayırlı işler diliyor, saygılar sunuyorum.

Buluşum ülkeme armağan olsun

Cumhuriyet'in 85. yıldönümü dolayısıyla Dolmabahçe Sarayı'nda düzenlenen resepsiyona birçok ünlü ismin yanı sıra, başarılı bilim adamları da katıldı



Hüseyin Cahit Fırat, gazetemiz İmfiyaz Sahibi Naci Kalender'e, "Hayat kurtaran özellikleri olan bu ilaç, tüm araçlarda kullanılmalıdır" dedi.

Bu seçkin konuklar arasında bulunan Hüseyin Cahit Fırat ise son 100 yılın "buluşu"na imza atan isimdi. Fırat, vücutta oluşan kanamaları, birkaç saniye içinde durduran "ankaferd BLODSTOPPER" adlı bir ürünü insanlığa armağan etmişti.

Kanamalı yerlere kolay uygulanabilmesi için çeşitli büyüklüklerde olduğu ifade edilen ürünler, tıbbi müdahale gelene kadar uygulanabiliyor. Ampul veya sprey şeklindeki ürün kanama olan bölgeye sürülerek uygulanıyor.

Trafik kazalarının "terör" gibi can yaktığı ülkemizde, böylesi "hayat kurtaran" bir ürünü topluma armağan eden Hüseyin Cahit Fırat, TA-

ŞİMACILAR'a bunun önemini anlatırken mağrur bir tablo içindeydi: "Doğru, bu son yüzyılın buluşudur. Taşımacılık sektörünün yanı sıra, bu ilacın özel otomobillerde, taksilerde, kamyonlarda, otobüslerde, TIR'larda, hatta gemilerde ve uçaklarda dahi mutlaka bulunması gerekiyor. Bu alanda çalışmalarımız var. Çok önemli bir ihtiyaç bu, olmadık yerde meydana gelen bir kazada insan hayatını kurtarıyor. En önemli kullanılan alanda 12 saat süreyle de mikrop dezenfekte etme özelliğine sahip bulunuyor. Doktora gidinceye kadar kanı durdurmakla beraber, bir de o yönüyle yarar sağlıyor."

Fırat, ürünün bütün testlerden geçtiğine dikkat çekerek, "Hiçbir yan etkisinin" bulunmadığının altını çiziyor. Ürünün, bütün dünyada patentinin alındığını, Sağlık Bakanlığı tarafından ruhsat verildiğini belirten Fırat, "Cumhuriyetimizin 85. yılında bunu insanlık alemine hediye ettim" diye konuştu.

Ote yandan, Hacettepe Üniversitesi (HÜ) Hematoloji Bölümü Öğretim Üyesi Prof. Dr. İbrahim Haznedaroğlu, "ürünün eczanelerde satılabilmesi için firma tarafından ilgili yerlere talepte bulunduğunu bildiğim" ifade ederek, ürünün, ambulanslara ilk yardım malzemesi olarak sunulması yönünde karar alındığını kaydetti.

www.tasimacilar.com

İNSAN

AŞIMACILAR

Yıl - 2 / Sayı - 11

Kasım 2008 / 50 Ykr

Levhaların 'baba'sı

Karayollarında sürücülerin trafik kurallarına uymaları için çeşitli uyarı levhaları gözünüze çarpmıştır. Bu levhaları kimin, nasıl tasarladığını hiç düşündünüz mü?



Dünya'da, trafik kazaları nedeniyle birçok insan hayatını kaybediyor. Trafikğin büyük bir sorun haline geldiği günümüzde güvenliğimiz için pratik, kaliteli, sistematik, kaliteli ve ucuz çözümler üretmek büyük önem taşıyor.

"İkmalci" belki de birçoğumuzun bilmediği fakat güvenliğimiz için trafikte rastladığımız uyarı levhaları üreten bir firma. "Levhaların babası" firma sahibi Zeynel Abidin'e "İkmalci" ile ilgili merak ettiklerimizi sorduk.

Bu işe nasıl başladınız?

İkmal, silahlı kuvvetlerde malzeme koordinasyonluğunda uzmanlık seviyesine ulaştığımızda aldığımız bir unvanıdır. İkmalci ismi buradan geliyor. Yol, trafik güvenliği başlı başına ve çok fazla bilinmeyen bir sektör. Silahlı kuvvetlerde çalıştığımız zaman da iş, trafik güvenliği ile ilgili tedbirler alınması konusunda çalışmalarımız oldu. Baktım ki bu mallar nereden alınıyor, nereye satılıyor kimse bilmiyor, muhatap yok. Emekli Jandarma Ordu Donatım İkmal Astsubalı'ndan emekli olduktan sonra 2004 yılında bu sektöre girdim. Bu işin en keyifli yanı insanların güvenliğini için bir şeyler yapmak.

Üretimi kendiniz mi yapıyorsunuz?

Tekstil ve metal grubu imalatlarını atölyemizde yapıyoruz. Ama 3 bin 500 kalem malzemeden bahsediyoruz, hepsi farklı imalat teknolojisi ve alt yapı gerektiriyor. Ne plastik enjeksiyonların ne de rotasyon makine-lerim var. Önemli olan üretmek değil, pazarlayabilmek, kültürü olmayan bir sektörde modayı yaratmak.

Sektörde tekiniz, birinin rakip olması sizi endişelendiriyor mu?

Memnun oluruz. Taklit ediliyorsa, başarıyoruz demektir. Tekel olayım demiyorum. Ama edindiğim piyasa tecrübesiyle rakiplerimden yol olarak daha ilerideyim. Artık mal üretmiyorum, fabrikaları mallarını satmam için bana geliyorlar. Çünkü bir pazarı var, onun için peşimdelere.

Başka ne gibi ürünleriniz var?

Yolda gördüğünüz butonlar, hız kesici kasisler, şerit ayırıcılar, trafik yol güvenlik malzemeleri, araç ses siren, ışık sistemleri, kurumsal tekstil ürünleri, yönetmelikler uygun ulusal medikal kurtarma, 112 acil işaretleri, üniformalar gibi 3500 çeşit ürünümüz var. İş elbisesi imalatı değil, reflektör ve reflektörlü, özel yetenek gerektiren ürünlerin im-



Zeynep Abidin, "İnsanların güvenliği için bir şeyler yapmak bu işin en keyifli tarafı" diyor.

latıcısıyız. Atölyemiz Aralık ortasına kadar dolu. Trabzon, Malatya, Ordu, Zonguldak, Manisa, Muğla ve Sakarya İl Sağlık Müdürlüklerine gömleğ, pantolon, mont, mont kemeri dahil 2 bin 270 takım ürün hazırlıyoruz.

İhracat yapıyor musunuz?

Azerbaycan, Gürcistan, Irak, İran, Sudan, Suriye gibi 8-9 farklı ülkeye ticaretimiz devam ediyor. Takip ettiğimiz bir takım projeler de var. 5 yıllık bir firmayız. Yılda 2 trilyon fatura kesiyoruz, yaklaşık, yüzde 20'si yurtdışı ihracatı. Mısır, Afganistan, Azerbaycan, Gürcistan işe tekli istiyor.

İkmalci'de kaç kişi çalışıyor?

İdari kadroda 13-14, tekstil atölyesinde 12, metal atölyesinde 6 kişi olmak üzere toplamda 30 kişiyiz. Bu yeterli geliyor. Bir yumurtayı 5 kişi taşımak marifet değildir.

Bir lojistik antrepoşu kurulum İkmalci nasıl yardımcı olur?

Sahanın, yol çizgi boyaları ile işaretlenmesini sağlayabiliriz. Trafik levhalarıyla araçların uyması gereken kuralları belirleyip, bariyerlerle giriş çıkış kontrollü yapmalarını sağlayabiliriz. Üst arama dektöründen tutun yol geçiş, kollu bariyer kadar birçok ihtiyacı giderebiliriz. Mesela BP, Marport için Ambarlı'da komple bir liman sahası düzenledik. Liman sahalarının günde 3 bin TIR geçiyor. 3 bin tane TIR'ın kontrolünü sağlayabiliyorsanız, sizden iyisi yoktur. Çünkü TIR kaza yaptığında bütün yüklem planınız altüst oluyor.

Türkiye'de yeni yapılan otogarların düzenlemesine de destek sağlayabilirsiniz?

Tabi ki, ses yayın, anons sistemlerinden, renkli tabelalar, trafik akışı, çöp kutuları konusunda aklınıza gelen her çalışmayı yapabiliriz.



Otobüslerde uyku sorununa son!

Temsa Global, Diamond otobüs koltuklarına dört aşamalı açılabilen kafa dayama aksesuarı entegre etti. Türkiye'de bir ilk olan "HeadoFix", rahatsız pozisyonları engelleyerek yolcuların huzurlu şekilde uyumalarını sağlıyor.

Türkiye'nin önde gelen otobüs, midibüs ve hafif kamyon üreticisi Temsa Global AŞ, otobüslerinde yolcu konforunu artıran yenilikçi uygulamalara devam ediyor. Temsa Global, şehirlerarası Diamond otobüslerin yolcu koltuklarını, kafa dayama aksesuarı HeadoFix ile donatıyor.

Dört kademeli olarak açılabilen HeadoFix kafahakları, uzun yolculuklarda yastık görevi görerek yolcuların rahat uyumalarını sağlıyor. Yolcular, kademeli kafa dayama mekanizması sayesinde rahat edebilecekleri pozisyonu kendileri ayarlayabiliyor. Böylece uyurken yandaki koltuğa ya da başka bir yere kafa dayama ihtiyacı ortadan kalkıyor.

Diamond'ın ergonomik tasarımı yolcu koltuklarına entegre edilen HeadoFix, rahatsız uyku pozisyonlarından kaynaklanan boyun tutulması ve boyun ağrısı gibi sağlık sorunlarına karşı yolcuları koruyor. Diamond otobüs koltuklarında, sırt ağrısını engelleyen sırt desteği de bulunuyor. HeadoFix mekanizmalı Diamond otobüs sahibi işletmeler, yolcularına konforlu bir yolculuk vaat ederken yolcu memnuniyetini artırıyor.



Korna saygısızlığı çileden çıkartıyor

İstanbul'un sıkışan trafiğini "korna çalarak" açtıklarını ya da "korna çalarak" öndekileri korkuttuklarını sanan bazı "korna saygısız sürücüler" toplumu çileden çıkartıyor.

Özellikle ara sokaklarda bulunan konut, işyeri veya poliklinik gibi mekanlara "aldırma-yan" bu "korna saygısızları"na kimsenin "dur" demiyor olması, toplumdaki duyarsızlığın da bir kanıtı olarak gösteriliyor.

Birçok konut ve işyerinin bulunduğu Beşiktaş Barbaros Bulvarı'na bağlı Bostancı Veli Sokak'ta, T.C. Sağlık Bakanlığı Taksim Eğitim ve Araştırma Hastanesi Beşiktaş Semt Polikliniği de toplumsal hizmet veriyor.

Doktorların görev yaptığı, hastaların şifa aradığı Polikliniğin bulunduğu sokağa giren araçlar, çevresinde bulunanları hiçe sayarak bükü- yük bir "saygısızlık" örneği vererek, "kornalı ses kirliliğini" en üst düzeye taşıyor.

Sokağın çıkışında "polis" bulunmasına bile aldırmayan bu "saygısız kornacılar"dan bıktıklarını söyleyen çevre esnafı adeta isyan ediyor. Özellikle Beşiktaş Semt Polikliniği çalışanları ve esnaf, yetkililerden konuyla ilgili acil çözüm bulunmasını istiyorlar.

Konyalının "bisi" parkı!

Ulaşımın her geçen gün güçleştiği kentlerimizde, bisiklete olan ilgi de giderek artıyor. Konya halkı, pratik bir çözümlerle trafik sorunlarını rafa kaldırmış görünüyor. Hemen her yaştan ve kesimden insanın kullandığı "havayı kirletmeyen" bisikletle ilgili Konya insanının yine de bir sorunu var. Park edecek alan bulamıyor olmaları, onları huzursuz ediyor. Fotoğrafta da görüldüğü gibi, duvar üstlerine kaldırarak zincirle bağlayarak park ettikleri bisikletlerinin "çekici" ile çekilme korkuları da bulunmuyor.



Kendilerince "park" yeri sorunlarını simdilik çözüme ulaştıran Konyalılar, bu konuda yetkililerden yardım bekliyor.

"Otomotiv" in resmidir



TAYSAD'ın, 30. kuruluş yılı nedeniyle, Taşıt Araçları Yan Sanayicileri Derneği tarafından ülkemizdeki otomotiv sanayinin geldiği noktaya dikkat çekmek ve Türk fotoğraf sanatına katkıda bulunmak amacıyla "Türkiye'de Otomotiv Endüstrisi" konulu bir fotoğraf yarışması düzenledi. Fotoğraf sanatçılarının üretim tesislerini konu aldıkları yarışmada 254 fotoğraf değerlendirildi. Birinciliği "Râğmen" isimli fotoğrafıyla Konya'dan Ömer Lütfi Bakan kazandı. İstanbul'dan katılan Zeka Sağlam "Teknoloji" isimli eseriyle ikincilik, Cüneyt Çelik "Emek" isimli eseriyle üçüncülüğü kazandı.