



Engellilere Mercedes şefkati

BU yıl, ilki düzenlenecek olan Engelsiz Yaşam Fuarı (EYAF'08), Dünya Engelliler Günü olan 3 ve 6 Aralık tarihleri arasında kapılarını ziyarete açtı. Çok sayıda engelli ziyaretçinin katıldığı fuara, Mercedes Benz Türk, Conecto model otobüsüyle katılıyor. Conecto taşımacılık alanında tüm engelleri ortadan kaldırmaya yönelik tasarısıyla büyük beğeni topladı.

Mercedes'ten Milli destek ■ 4. SAYFADA



Emektarlara jübile
■ HABERİ 4. SAYFADA



Halic'te otopark hayal ürünü mü?

İstanbul'un arapsaçına dönen trafiği ile ilgili ilginç fikirlerini yayınladığımız Prof. Alp "Halic'te suyun altında otopark" projesinin hayal ürünü olup olmadığını sorduk. Prof. Alp, yapılmış örnekler olduğunu belirterek, "Gerçeği varken, biz neden yapmayalım" diyor. **7'DE**



TASIMACILAR

Hedefim dünya markası olmak!

Metro Turizm'in yaratıcısı ve TOFED Kurucu Başkanı Galip Öztürk iddialı konuştu: "Artık sadece Türkiye için taşıma yapan değil, ulusal arenada dünya markası olarak hizmet vermeyi hedefliyoruz."



OTOBÜS sektöründe, kısa sürede zirveye ulaşan Metro Turizm'in yaratıcısı, Türkiye Otobüsçüler Federasyonu'nun (TOFED) Kurucu Başkanı Galip Öztürk'le ofisinde görüştük. Genç yaşında zirveye ulaşmak, meslektaşları ve sektör çalışanları arasında adeta "efsane" haline gelen Öztürk'ün mütevazı davranışları, Karadeniz insanına has esprili konuşmaları onun "başarısı"nın bir tesadüf olmadığını kanıtlıyordu.

KARŞIMIZDA "Beynindeki enerjiyi, yüreğindeki cesaretle birleştiren" ender girişimci-şadamlardan biri vardı. Küçük hedeflerin değil, büyük hedeflerin ismiydi. "Türkiye'ye sığmayan", şimdiden 'duyayın'liğe ulaşan bu genç girişimci, yeni hedefini bile belirlemişti: "Bir dünya markası olmak."

HABERİ 6. SAYFADA



TOFED'in Kurucu Başkanı ve Metro Turizm'in yaratıcısı Galip Öztürk, Metin Güçlü ve Şifa Şen'e, başladığı noktadan bugüne kadar olan mücadeleyle dolu yolculuğunu anlattı.

TOFED'in yeni yönetimi ilk toplantısını yaptı

SİNAN Solok ve Mustafa Sarı'nın genel başkan vekilliğine getirildiği toplantıda 20 kişilik merkez yürütme kurulu üyeleri de belirlendi.

HABERİ 6. SAYFADA



BAYRAM UYARISI

Yolcu taşımacılığı yapanlar DİKKAT

ULAŞTIRMA Bakanlığı yayınladığı bir genelge ile 9 günlük Bayram tatiline dikkat çekerek, şehirlerarası yolcu taşımacılığı yapan sektörleri uyardı.

GENELGEDE, düzenli yolcu taşımacılığı hat listesinde bulunanlar, liste dışına çıkmamaları yönünde uyarıldı.

HABERİ 7. SAYFADA



Soförlere bayram hediyesi!

Kara Ulaştırması Genel Müdürlüğü tarafından 2008/KUGM-17/MYB sayılı genelge ile Mesleki Yeterlilik Belgesi'nin kapsamı genişletilerek şehiriçi insan taşımacılarına da SRC zorunluluğu getirildi

TERS AÇI



Mustafa YILDIRIM

Otobüsçülüğün geleceği
Yazısı 2'de

AYNA



YTG-DER BAŞKANI

Ahmet TÜRKÖĞLÜ

100 km altındaki fırtınalar masum mu?
Yazısı 6'da

GÖZLEM



M. Sabri DÂNABAŞ

Avrupa'da Taşımacılık Hizmetleri ve Çevresel Faktörler!..
Yazısı 3'te



Motorin Fiyatları

İstanbul	: 2.51	Adana	: 2.50
Ankara	: 2.55	D.Bakır	: 2.57
İzmir	: 2.50	Kayseri	: 2.54



Ömer Burhanoğlu ve Mehmet Büyükeksi otomotivin ihracattaki başarısını anlattı.

Otomotiv sektörü ihracatı sırtlıyor

2007 yılında Türkiye'nin toplam ihracatının 105,9 milyar dolara, otomotiv sektörünün ihracatının ise 21,2 milyar dolara yükseldiğini belirterek "Böyle önemli bir sektörü korumak, kollamak zorundayız" diye konuştu.

BÜYÜKEKŞİ, "Türkiye'deki otomotiv firmalarımız üretimlerini yavaşlatıyor. Tüm bunlara rağmen otomotiv sanayi, Türkiye'nin en fazla ihracat yapan endüstrisi unvanını elinde bulunduruyor. İhracatı adeta sırtlıyor" dedi.

HABERİ 2. SAYFADA

SADECE şehirlerarası ve şehir içi yük/eshya taşıması yapan sürücülerini ilgilendiren Sürücü Mesleki Yeterlilik Belgesinin (SRC) kapsamı, genişletildi. Eski genelgenin 5'inci maddesine "Karayoluyla yük ve yolcu taşımacılığı faaliyetlerinde kullanılan ticari araçlarda çalışan şoförlerin, Sürücü Mesleki Yeterlilik Belgesi almaları zorunludur" cümlesi eklendi.

BU şekilde taksit, hatlı minibüs, personel-öğrenci taşımacıları, turizm taşımacıları, Belediye ve Halk Otobüs şoförleri ile şehirlerarası yolcu taşımacılığı yapan firmaların şehiriçi servis şoförlerine de "Sürücü Mesleki Yeterlilik Belgesi" edinme zorunluluğu getirildi. İETT şoförlerinin buna tabi olup olmayacakları ise henüz bilinmiyor.

■ HABERİ 5. SAYFADA



İETT'nin ruhsatsız otobüsleri

İSTANBUL Büyükşehir Belediyesi gümrük borcu olan otobüsleri yaklaşık 15 seneden beri ruhsatsız çalıştırıyor. Trafik kaydı olmayan İkarus marka otobüslerin sigortalı olup olmadığı ise bilinmiyor.

NURETTİN Sözen döneminde başlayıp R. Tayyip Erdoğan, Ali Müfit Gürtuna ve şimdiki İstanbul Büyükşehir Belediye Başkanı Kadir Topbaş'ın döneminde hala devam etmekte olan plakasız belediye otobüsleri sorununa yetkililer ne cevap verdi?

HABERİ 7. SAYFADA



Çıplak eylem

İETT çalışanlarının bir kısmı, maaş farklarını alamadıklarını ve maaşlarının gecikmeli ödenmesini protesto amacıyla, yarı çıplak eylem yaptı. Genel Müdürlük önünde toplanan ve değişik pankartlar taşıyan 200'ü aşkın İETT çalışanı sloganlar atarak bir süre eylemlerini sürdürdü.

■ HABERİ 5. SAYFADA



Servis şoförleri bunalıma girdi

KİMİMİZİ işe, kimimizin çocuğunu okula taşıyan servişçi esnafının sorunlarına parmak başıyacağımızda bir türlü kapanmak bilmeyen yaraları kanamaya başlıyor. İçlerinde biriktirdikleri dert yumağını açığa çıkartmak için sorunlarına eğildiğimizde Pandora'nın kutusu açılıyor.

■ HABERİ 3. SAYFADA

Kurban bayramınız KUTLU OLSUN



TERS AÇI

Mustafa YILDIRIM

Otobüsçülüğün geleceği

Şehirlerarası uzun mesafe taşımacılığının büyük bir geleceği olmadığını görüyoruz. Kurumsal, daha çok otobüs barındıran büyük sistemlerin yaşama şansı var, ama küçük sistemlerin yaşama şansı olmayacaktır.

Ulaştırma Bakanlığı'nın politikalarına baktığımızda, ulusal ulaşım şuralarında ortaya konulup, hayata geçirilmeyen kavramların var olduğunu gördük. Yani havayolu, demiryolunun geliştirilmesi ve denizyollarının desteklenmesi gibi bütün kavramlar, politika olarak var. Peki, hükümet olmadan önce bunu söyleyenler, hükümet olduktan sonra ne yaptılar?

TOFED başkanlığında dönemde ve Mustafa Yıldırım olarak tepkilerim, içgüdülerim farkı tespitler yapıyor.

Vatandaş Mustafa Yıldırım kimliğiyle söylemem gereken, bu hükümet Türkiye'de yaşayan insanların çoğunluğu için önemli işler yapıyor.

Havayolu taşımacılığını, raylı sistemleri kısa zamanda yapamayacağımızı varsayarsak ki öyledir- bu hükümet, Türkiye'de çok sayıda havaalanını harekete geçirdi, mevcutları yeniledi, sivil hava taşımacılığını geliştirdi. Havayolu ile insanların ekonomik bir şekilde seyahat etmelerini sağladı. Bu konuda ki çalışmaları vatandaş Mustafa Yıldırım olarak alkışlıyorum.

Demiryolu çalışmaları ise hep konuşuldu, ama yapılmadı. İstanbul-Ankara hızlı demiryolunun yapılması, İstanbul-İzmir demiryolunun Bandırma üzerinden planlanması ve sonrasında Körfez üzerine kaydırılması planları var. Bu çalışmalar, birleri tarafından az görülebilir. Ancak geleceğe yönelik olumlu adımlar atılıyor.

■ Peki otobüsçüler için ne yaptılar?

Bizi kayıt altına almaya çalışırken biraz fazla sıkıldılar. Yani bir kova suyu bir seferde içmeye çalıştılar. Özellikle kurumsallaşma, kayıt altına girme arzusu içindeki şehirlerarası taşımacılar olarak fazla sıkıldığımızı inanıyorum.

Kayıt altına alınmak istediğimiz doğrudur, ne olduğunu bilmeliyiz. Ama biz kayıt altına girmeye çalışsan taşımacılar, bu kadar sıkılırken, kayıt dışında olanlarla hiç uğraşmaz. Bakınız... Bir tarafta yaptıklarımızı, bir taraftan da yapmadıklarımızı söylüyoruz. Politikamız da böyle olmalı. Doğruya doğru, eğriye eğri demesini bilmemiz gerek.

■ Otobüsçüler için bir şey yapılmadı mı?

Duble yollar yapıldı, hız kontrollerine ağırlık verildi. Bunun sonucu olarak, şehirlerarası otobüslerin kaşığı kaza sayılarında büyük bir düşüş oldu.

Kazalar, sektörümüzün en büyük sıkıntısıdır. Her kaza bir şirket batıyor. Dolayısıyla hız kontrolleri, sürücü sağlığı konusunda alınmış olan kararlar doğru, ama alınının doldurulması gerekiyor.

Örneğin, sürücülerin sağlık taraması yapılmalı. Bugün kalp hastası insanlarımızın, en büyük sıkıntısı halk arasında büyük bir güvensizlik yaratıyor. Dolayısıyla sağlık taraması yapılması doğru, ama bunların sağlıklı şekilde yapılması eksiklikler.

Sürücü çalışma koşullarının denetim altına alınması şart. Otobüsçüler olarak insan taşıyoruz. Bu bir risk. Sorumluluk taşıyan insanlar olarak yapılan bu uygulamaların çoğunu istiyorduk. Ama üzerimize fazla gelindi, fazla şey istendi.

■ Bu ülkede elini taşın altına koymayanlara neden bir şey yapılmıyor?

Hükümet, kayıt dışılıkla mücadelesini geliştirmeli. Bakanlıklar arası koordinasyonda da bir takım sıkıntılar var. Ulaştırma Bakanlığı, denetim kadroları olan bakanlıklardır. İçişleri Bakanlığı, Jandarma, Milli Savunma Bakanlığı kadrolarının yerel yönetimimize katılıp, bu kanunu özümsemesi lazım. Biz bu kanunu, yönetmeliklerimizi özümsedik.

■ Peki, bu kanunu uygulaması gereken insanların bunu özümseyebildiler mi?

Bu toplumun tüm kesimleri, özellikle denetleyici olması gereken kurumlarda özümsemeli. Çıkarılan kanun ve yönetmeliklerin diğer kanunlarla çelişen tarafları giderilmeli. Özellikle trafik kanununda, yerel yönetimlerin esasıyla, ticaret kanunuyla çelişen taraflar var. Bütün bunlar önümüzdeki dönemde sivil toplum örgütlerimizde, hükümetler arasında veya bakanlıklar arasında görüşerek hal edilmesi gereken konulardır.

Günlük yaşamımızın yüzde 30'u ulaşımdır. Böyle baktığınız zaman ulaşım su, hava, yemek kadar insan hayatında önemli bir ihtiyaçtır. Bu ihtiyacın giderilmesi de önemlidir. Turizmde KDV indirimi konusunda Ulaştırma Bakanımız Binali Yıldırım bize destek olduğu halde Maliye Bakanlığımızın ve hükümetimizin diğer unsurları tarafından dikkate alınmadık ve KDV'de ikinci bir indirim olmadık.

Hava taşımacılığının öntü açıldı, deniz taşımacılığında vergisiz, ÖTV'siz akaryakıt kullanılmaya başlandı. Akaryakıt ise, Türkiye'de en fazla vergilendirilen unsur haline geldi ve karayolu nakliye ülkesi olan Türkiye taşımacıları olarak çok mağdur edildik. Hala dünyada akaryakıt en pahalı kullanılan ülke konumundayız. Haksızlıklara haksızlık yapıldı diyoruz, bu konuda ulaştırma bakanımız destek olular.

Önce ucuz olan, kaçak akaryakıtın denetlenmesi lazım. Bu ülkeyi kayıt altında çalışan insanlara cehennem haline getirirseniz, herkes kayıt dışı iş yapar. Hükümetteki insanlar cennet bir ülkede yaşıyor, hiç vergi vermiyorlar, elini kolunu sallayarak kayıtsız, biletli vergisiz insan taşıyorlar. Biz ise onların vermesi gereken vergileri de ödeyerek cezalandırıyoruz. Denetim altına girmeye çalışırken, boğazımız sıkılarak adeta öldürülüyoruz. Bunlar sadece Ulaştırma Bakanlığı tarafından değil, hükümet politikaları olarak düzeltilmesi gereken unsurlardır.

Mevzuatta, bizim yönetmeliklerimizde kimi atıl kapasiteyi yaratan, belli de otomotiv sanayicilerinin daha çok hesabına gelen bir kararlar silsilesi var. Bu ülke, kaynaklarını doğru, verimli kullanmalıdır. Türkiye, dünyada en iyi otobüsçülük yapan ülkeler. Tüm dünya, Türkiye'yi bu konuda takdire ediyor.

■ Türkiye otobüsçüler açısından verimli mi?

Türkiye'de otobüsçülük yapanlar açısından verimli bir yer değil. Cevaplan hayır olan sorular düzeltilmez, daha verimli hale getirmemiz gerekiyor. Hükümetten isteyeceğimiz tek şey, bizim hazırlayacağımız çalışma programını mevzuata dönüştürmek. Mevcut yönetmelik de değişiklikler yapılabilecek, önümüzdeki dönemde otobüs işletmeciliğini, karayolu insan taşımacılığını verimli hale getirecek bir model uygulamaya geçirilmelidir. Kaliteli ve verimli bir otobüsçülük Türkiye'nin önemli bir ihtiyacıdır.



TAYSAD Başkanı Ömer Burhanoglu, ekibimize otomotiv ihracatı hakkında bilgi verdi.



Otomotiv önünde gelen isimleri, sektörün iyi analiz edilmesini ve geleceğe umutla bakılmasını sağlamak için desteklenmesini istedi.

Otomotiv sektörü ihracatı sırtlıyor

TİM Başkanı Mehmet Büyükekşi, en fazla ihracatı otomotiv sektörünün yaptığına dikkat çekerek, "Bu sektörü desteklemeliyiz" dedi

Kasım ayı ihracat rakamları, TİM tarafından Gebze Organize Sanayi Bölgesi'nde (GOSB) bulunan Taşıt Araçları Yan Sanayicileri Derneği'nde (TAYSAD) açıklandı. Türkiye İhracatçılar Meclisi'nin (TİM) açıkladığı verilere göre kasım ayı ihracat rakamları, 2007 yılına göre yüzde 22,03'lük düşüşle 11 milyar 106 milyon dolardan 8 milyar 658,9 milyon dolara indi. Yılın ilk 10 aylık ihracatı ise, geçen yılın aynı dönemin göre yüzde 24,85 oranında artış göstererek 96 milyar 484 milyon dolardan 120 milyar 459 milyon dolara yükseldi.

Büyükekşi: "Otomotiv sektörünü kollamak zorundayız"

Kasım ayında en fazla ihracat yapan sektör ise, 1 milyar 339 milyon dolar ile otomotiv sektörü oldu. Otomotiv sektörünün ekonomideki önemine dikkat çeken TİM Başkanı Mehmet Büyükekşi, "Sektörü iyi analiz etmeli ve geleceğe umutla bakmasını sağlamak için bu sektörü desteklemeliyiz. Türkiye'deki

otomotiv firmalarımız üretimlerini yavaşlatıyor. Tüm bunlara rağmen otomotiv sanayi, Türkiye'nin en fazla ihracat yapan endüstrisi unvanını elinde bulunduruyor. 2000 yılında Türkiye'nin toplam ihracatı 27,1 milyar dolar iken otomotiv sektörünün ihracatı 2,5 milyar dolar, otomotiv sektörünün tüm Türkiye ihracatından aldığı pay ise, yüzde 9,26 olarak gerçekleşmişti. 2007 yılına geldiğimizde Türkiye'nin toplam ihracatı 105,9 milyar dolara, otomotiv sektörünün ihracatı ise 21,2 milyar dolara yükseldi. Böyle önemli bir sektörü korumak, kollamak zorundayız" dedi.

"Suyun altında kalanlara nefes hortumu uzatalım"

Otomotiv sanayinin 2 milyon adetlik üretim ve 50 milyar dolarlık ihracat hedeflediğini belirten Büyükekşi, TİM olarak otomotiv sektörüne gereken desteği vereceklerinin de altını çizdi. "Yaşadığımız durumun bir tür panik krizine dönüşmesine izin vermeyelim" diyen Büyükekşi, suyun altında kalmış olanlara nefes hortumu uzatılması gerektiğini ifade etti.

Burhanoglu: "Yeni pazar ve bölgelere açılım yapılması gerekiyor"

"Gönül isterdi ki yine otomotiv sanayinin rekorlar kırdığı aylarda olalım ve güzel şeylerden konuşalım" diyen TAYSAD yönetim kurulu başkanı Ömer Burhanoglu, en fazla ihracat yapan sektörün otomotiv sanayi olmasına karşın, krizden etkilendiğini belirtti. Büyükekşi, değerlendirmesine şöyle devam etti: "Otomotiv sanayinin yüzde 70'i Avrupa'ya ihracat yapıyor. Üretilen her 10 aracın 8'inin ihracat edilmesi nedeniyle ciddi krize girdik. TİM'in de desteğiyle TAYSAD olarak hükümetle de görüştük. Tesviklerle yeni pazar ve bölgelere açılım yapılması gerekiyor."

Bu yıl için, 26 milyar dolarlık ihracat hedefini 23 milyar dolarla kapatacaklarını ifade eden Burhanoglu, gelecek yılki hedefin 1 milyon araç üretiminde kalacağını belirtti. Burhanoglu, "Ancak tüm bunlara rağmen 2012 hedefimiz olan 2 milyon adet üretim ve 50 milyar dolarlık ihracattan vazgeçmiş değiliz. Bunu 2015'e doğru gerçekleştireceğimizi bekliyoruz" dedi.

2023 yılında sürpriz rakamlar olabilir

Burhanoglu, kriz sonrasında otomotiv sanayisinin avantaj elde edebileceğine değinerek, "Avrupa, krizlere alışkın değil. Kriz sonrasında rekabeti zayıflayacak. Böyle bir dönemde araç üretiminin Türkiye'ye kayacağı düşünüyoruz. 2023 yılında sürpriz rakamlar olabilir."

Hükümetin açıklayacağı çözüm paketlerini belediklerini dile getiren Burhanoglu, bu çözüm paketlerinin kriz için köklü çözümler getirmesini temenni ettiklerini ifade etti.

Türkiye genelinde ilk 10 ihracatçı firmadan 5'i otomotiv sanayinde faaliyet gösteriyor. Bu firmalar, Tofaş Türk, Oyak-Renault, Toyota, Ford Otosan ve Mercedes Benz Türk. En çok ihracat yapan ilk 3 şehir ise sırasıyla, İstanbul, Bursa ve Kocaeli.

İSTAB-İTO krizde omuz omuza

Global kriz sonunda Türk esnafına da değdi. İstanbul Ticaret Odası ve İstanbul Toplu Taşımacılar Birliği Derneği Global Krizin, Yolcu Taşımacılığına Etkileri ve Önlemler konulu konferans düzenledi

Uzun süredir kimilerinin kabul ettiği, kimilerinin "bizi etkilemez" dediği global kriz, bugün İstanbul Ticaret Odası (İTO) ve İstanbul Toplu Taşımacılar Birliği'nin (İSTAB) gündemindeydi.

Yolcu taşımacılığı yapanların çoğu, araçlarını kredi ile alırken, ekmecek tekniklerini yürütmek içinde akaryakıtı göbektan kazanırlar.

Bu durum göz önünde bulundurulunca, küresel krizin kendisini önemli ölçüde hissettirdiği akaryakıt ve bankacılık alanlarında yaşananlar, yolcu taşımacılığı yapanları önemli ölçüde etkiliyor.

Uzun süredir tartışılan kriz var-yok tartışmaları, yolcu taşımacılığı için kesinlik kazanmadı. İTO ve İSTAB tarafından İTO meclis salonunda gerçekleştirilen konferansta konuşan ekonomist Yazar M. Uğur Civelek, OSD genel sekreteri Prof. Dr. Ercan Tezer, ve İSTAB başkanı Levent Birant, yolcu taşımacılığında krizin kendini hissettirmeye başladığını yaşılanması muhtemel bunalım için acil eylem planına geçilmesi gerektiğine değindiler.

89'uncu grup İTO meclis üyesi Hakan Orduhan'ın yönetiminde yapılan konferansta ekonomist Uğur Civelek, ekonomik krizin ne demek olduğunu 1900'lerin başından günümüze kadar yaşanan krizlere değinerek açıkladı. Civelek, yaşanan krizlerle her ülkenin ulusal sermayesinin yüzde 25'lik payının kü-

olduğuna değindi. Kriz döneminde birçok sektörün büyük darbeler aldığına değinen Ekonomist Civelek, nakit kaynağı bulunmayan yatırımlar için firmalara kaynak bulmalarını sağlamak amacıyla ticari banka açma yetkisinin verildiğine de değindi.

Krizin Türkiye'ye olan etkilerine de değinen Uğur Civelek, "Böyle dönemlerde risk algılanmaması için şeffaflık ortadan kaldırılır, ayrıca özelleştirmelerde de önceki döneme göre alınan bedellerde düşüş yaşanır" dedi.

Türkiye'nin çareyi 2001 yılında olduğu gibi IMF'den beklediğine değinen Civelek, herkesin yatırımın kaçındığı ve risk almaktan çekindiği bir dönemde böyle bir çözümün hata yapılması anlamını taşıdığını belirtti.

OSD'de rakamlar negatif

Tezer, "OSD'nin rakamlarına bakabilirsiniz bu güne kadar kümülatif rakamlarımızda bir negatif unsur göremezsiniz fakat haziran ayı ile başlayan durgunluk ağustos ayı itibarıyla düşüşe geçmiştir" dedi.

Ek olarak Tezel, ancak fakir ülkelere para hibe ederek oralarda pazar açılabilmesinin söz konusu olduğunu fakat bunun da imkansızla yakın bir proje olarak gördüğünü belirtti.

Hükümetin krize eğilmesi gerektiğine ve bunun için çözüm üretmesi gerektiğini belir-



ten Tezel, "Sağa-sola bağlamakla siyaset yapmakla kriz yönetilmez" dedi.

İSTAB başkanı Levent Birant ise toplu taşımanın önemine değinerek 60 bin kişilik bir istihdam alanına sahip olduklarını dile getirdi.

Türkiye esnafı olarak krizin içinden geldiklerini dile getiren Birant, krizi çok iyi tespit etmek gerektiğine değinerek krizin çok iyi tespit edilmesi gerektiğine yatırımların durdurulup varlıkların kaybedilmesinin bizi geriye götürdüğünü dile getirdi.

Yolcu taşımacılarının maliyet analizlerini doğru yapmadıklarını dile getiren Birant, aşırı borçlanmaların olduğuna, alacakların zamanında tahsil edilemediğine ve İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nin yeni ulaşım modlarını faaliyete sokarak yolcu servislerinin pazar payını küçülttüğünü belirtti.

Pazar daralması ihracatı baltalıyor

Otomotiv Sanayi Derneği'nin (OSD) Avrupa ve Türkiye Araç Pazarı Değerlendirmesi'nde Avrupa Otomotiv Üreticileri Derneği'nin (ACEA) istatistikleri ve Türkiye araç pazarının durumuna ilişkin bilgiler yer alıyor. Ekim ayı itibarıyla, Türkiye otomobil ve ticari araç pazarındaki daralmanın, Avrupa Birliği'ne (AB) göre daha etkili olduğu devam ettiği görülüyor. Bu da otomotiv sanayi ihracatına olumsuz etki yapıyor. İç ve dış pazardaki talep düşüşü ise üretimde olumsuz bir görünümün yol açıyor.

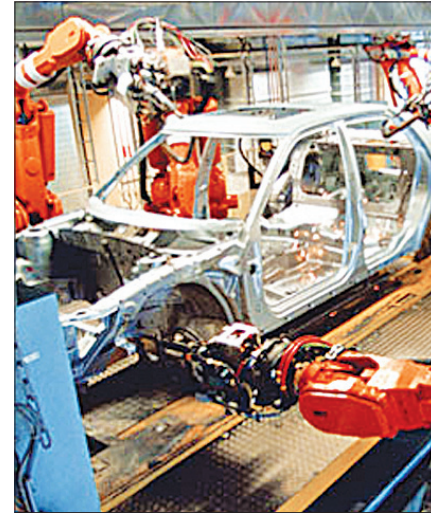
2008 yılı ekim ayı verileri geçen yıl ile kıyaslandığında, 27 Avrupa Birliği ve Avrupa Serbest Ticaret Birliği (EFTA) ülkelerinde haziran ayında yüzde 7,9 oranında daralma yaşayan otomobil pazarı, ağustos ayında yüzde 15,7 oranında gerileme gösterdi. Eylül ayında AB pazarındaki daralma, Türkiye pazarına göre daha keskin oldu. Buna rağmen ekim ayı Türkiye otomobil pazarı, yüzde 39,2'lik gerilemeyle 27 bin adet olarak gerçekleşti.

Otomobil pazarında en sert düşüş, İzlanda'da gerçekleşirken bunu sırasıyla Letonya, İrlanda, İspanya, Estonya, İsveç, İngiltere ve Danimarka izledi. Ekim ayında araç pazarında artış gösteren ülkelere, Avusturya, Polonya Çek Cumhuriyeti ve Slovakya oldu.

Hafif ticari araçta yüzde 35 daralma

Ekim ayı itibarıyla Türkiye hafif ticari araç pazarındaki daralma yüzde 35'lere ulaştı. AB ve EFTA ülkelerinde ise pazar yüzde 18,7 oranında düşüş gösterdi. Türkiye'de hafif ticari araç pazarı 13 bin adete, AB ve EFTA ülkelerinde ise 160 bin adete düştü.

Türkiye ağır ticari araç pazarının, ekim ayında daha önemli boyutta daralma yaşadığı görülüyor. AB ve EFTA ülkelerinde yüzde 13 oranında azalma yaşanan pazar, Türkiye'de açık bir farkla yüzde 32 oranında düşüş gösterdi. Türkiye pazarı 2, 2 bin adet düzeyinde gerçekleşti.



Gazetemize ücretsiz
abone olmak için
www.tasimacilar.com
adresinden kayıt yapmanız
yeterlidir.

BAYRAM MESAJI

Tüm sektör mensuplarımızın bayramını en içten duygularımızla kutlar, mutlu bayramlar dilerim.

Mustafa YILDIRIM
Tüm Otobüsçüler
Federasyonu
Yönetim Kurulu Üyesi



Akgerman
TİM'e
çağrı yaptı

Sektörel Dernekler Federasyonu (SEDEFED) yönetim kurulu başkanı Bülent Akgerman, krize yaklaşımlardan dolayı TOBB ve TÜTSIS'in aldığı kararların olumlu olduğunu belirterek, "TİM de bu yönde adımlar atmalıdır" dedi.

Akgerman, 'Krizde Elini Taşına Altına Sokan' yaklaşımlarından dolayı, TOBB ve TÜTSIS yönetimlerinin aldığı bu kararı olumlu karşıladı. Türkiye İhracatçılar Meclisi'ne (TİM) de benzeri adımlar atması yönünde çağrıda bulundu.

Akgerman, TOBB ve TÜTSIS'in 100 milyon YTL'yi aşan foramları, düşük faizli kredi kaynağı olarak değerlendirilmek üzere, kamu bankalarına mevduat olarak yatırma kararının, "Krizden çıkış için özel sektörün kendi kaynaklarını seferber ettiğinin" bir göstergesi olduğunu ve bu kararı son derece olumlu karşıladıklarını belirtti.

Akgerman, yapıları gereği "üyelığın, aidaat ve masrafların zorunlu olduğu" odalar, ihracatçı birlikleri gibi kurumların, "kaynaklarının daha büyük bir kısmını özel sektörün gelişimi için proaktif bir yaklaşım ile değerlendirmeleri gerektiğini", sektörel dernekler olarak, yıllardır dile getirdiklerini hatırlatarak, "Bunun için krizin beklenmemesi gerekirdi" dedi.

SEDEFED başkanı, küresel talep daralması sebebi ile krizin en çok vurduğu ihracatçı kesiminin çöküş noktasına geldiğini belirterek, bir sonraki adımı atmak üzere "TİM ve İhracatçı Birlikleri"ne çağrıda bulundu.

Ekonomi yönetimine de seslenen Akgerman, söz konusu kredi paketlerine, Halkbank ve Vakıfbank'ın yaptığı büyük katkıların sevindirici olduğunu, ancak artık piyasadaki kaygıları azaltacak çok geniş kapsamlı bir paketin çıkarılarak, iş dünyasındaki 'başımızın çaresine bakıyoruz' algısının dağıtılması gerektiğini iletti.

Servisçiler bunalımda!

Borçlar kabardı, çıkış kapıları daraldı. Sıkıntıdan şişen servisçilerin sorunlarına çözüm bulmak, samanlıkta iğne aramaktan zor hale geldi

Kimimizi işe, kimimizin çocuğunu okula taşıyan servisçi esnafının sorunlarına parmak bastığımızda bir türlü kapanmak bilmeyen yaraları kanamaya başlıyor. İçlerinde biriktirdikleri dert yumağını açığa çıkartmak için sorunlarına eğildiğimizde Pandora'nın kutusu açılıyor.

Yaşadıkları sorunları bir bir dile getirmeye başlayan, 35 yıllık servisçi İsmail Akın öncelikle birçok arkadaşının 4 arabadan 1 arabaya düştüğünü belirtiyor. Birçok arkadaşının borç deryasında yüzdüğünü belirten Akın, "Şurada 20 arkadaş hepimizin borcu var. Tamiratı olsun bakımı olsun veresiye yapıyoruz. Vergi-siydi, akaryakıtıydı derken belimizi doğrultmak mümkün değil" dedi.

Son zamanlarda akaryakıt fiyatlarına indirim yapıldığını hatırlattığımız, İsmail Akın "Neyin indirimine gittiler, göstermelik indirim bunlar, işin maliyeti var kardeşim" şeklinde konuştu.

Arabalara yakında haciz gelebileceğine değinen Akın, "Arabalar boş öğrenci yok, maliyet aldı başını gidiyor" dedi.

"2005'te 3 yıl vadeli olarak araç aldım. Okullar tatil olduğu zaman 3 ay çalışmadığım için içeri girdim ve borcumu ödeyemedim. Borcumu kapatmak için başka bir bankadan 10 milyar kredi çektim. 2'nci senenin 4'üncü ayında da yine başka bir bankadan 10 milyar kredi çekmek zorunda kaldım. Sonuçta 3 banka oldu. Birde kredi kartları bindi. Bu sefer tekrar kredi istedim bankalardan fakat kredi çıkmadı. Ben de gittim evimi ipotek ettim ve 4 bankayı kapattım. Ama bu süreçte 80 milyara alacağım araba 150 milyarı buldu" şeklinde konuşan 30 yıllık servisçi Erdoğan Bozbeğ birçok servisçinin benzer durumda olduğunu belirtti.

Sıkıntıları dile getiren servisçilere derneklerden ya da odalardan yardım görüp görmediklerini sordumuzda servisçi esnafı "Onlar hep hikaye. Hiçbir gün kim-



seden bir fayda görmedik ki" şeklinde konuşarak kendi başlarına terk edildiklerini dile getiriyor.

Derneklerin siyasete bulaştığını dikkat çeken Akın, eleştiri oklarını İstanbul Toplu Taşımacılar Birliği Derneği'ne (İSTAB) yönelttikçe "Önceleri 15 gün tatil parasını alıyorduk, bu hakkımız elimizden alındı. Peki, İSTAB ne yaptı" dedi.

Yerel yönetimlerin oy için, veliye yaranmak için servisçi esnafının içinde bulunduğu durumu gözetmeden karar aldığına değinen Erdoğan Bozbeğ "İstanbul Büyükşehir Belediyesi bize 15 gün iş verebiliyor mu ya da yazın 3 ay servisçi ne kazanır diyen mi var" diyerek İstanbul Büyükşehir Belediyesini ve aldığı kararları ağır bir dille eleştirdi.

narak sıkıntı yaşamadıklarını, Belediyenin görevinin vatandaşa hizmet vermek olduğunu belirtti.

4 araçtan 1 araca düşüşünün nedenini sordığımız Asıcı, "Serbest piyasada rekabet vardır. Rekabette yeni arabayla yapılır. 4 arabamda yeni değildi. Belediye 10 yaş standart getirmiştir. Şimdi öğrenci taşıyorsun, herkesin en kıymetli varlığını taşıyorsun. Ne ile taşıyacaksın, iyi ve temiz kullanılmış bir araçla taşıyacaksın. Kamyoncular gibi mi olalım istiyor arkadaşlar bilmiyorum" şeklinde konuştu.

Servisçi esnafının en büyük sorunlarından birinin de işi bilmeyen insanların sektöre girmesi olduğuna değinen Yaşar Akman, "Bizim işimizi dışarıdan basit görüyorlar, fakat içine girip boğulan çok. Hem rekabeti körüklüyorlar hem de işi beceremiyorlar. Sonra kurunun yanında yaş da yanıyor" dedi.

Akman dernekler konusuna konuşarak, "20 senedir aıdat ödüyorum, hiçbir kuruşu bana dönmemiştir. Bu güne kadar ne bir sağlık hizmeti görmüşüzdür ne de dara düştüğümüzde bir yardım görmüşüzdür" diyerek derneklere veryansın etti.



İsmail Akın, akaryakıtta yapılan indirimlerin göstermelik olduğunu iddia etti

GÖZLEM

M.Sabri DÂNABAŞ



Avrupa'da Taşımacılık Hizmetleri ve Çevresel Faktörler!..

Taşımacılığın her geçen gün hızla artışı, iklimsel değişiklikler ve biyolojik çeşitliğin azalması başta olmak üzere, çevre üzerindeki bazı olumsuz etkilerin artmasına neden olmaktadır. Bu eğilimleri önlemeye yönelik mevcut çabalar, bu artışın hızını en iyi ihtimalle yalnızca yavaşlatabilmektedir. Diğer taraftan işin olumlu yönünden bakıldığında, trafik hacminde artış meydana gelmesine rağmen ortaya çıkan teknolojik icatlardan dolayı karayolu taşımacılığının meydana getirdiği hava kirliliğinde önemli derecede düşüş sağlanmıştır. Buna rağmen kentlerdeki çevre kirliliği konusunda çok daha fazla çözümsel araştırmalar gerekmektedir.

Taşımacılık Sektöründe Hacim Artıyor

Sektörde meydana gelen hacim artışını ekonomik büyümeyle ayırmak uzun zamandan bu yana AB'nin ulaşım politikalarında başlıca amaçlardan biri olmuştur. AB'deki taşımacılık hacmi sürekli olarak artarak modelde yaklaşık oranlarda ekonomik büyümeyle aynı oranda veya bu artışın üzerinde büyümeye devam etmektedir. Bu rakam yolu taşımacılığında yüzde 20, yük taşımacılığında ise yaklaşık yüzde 30'lu seviyelerdedir. AB taşımacılık politikalarının bir diğer ana hedefi ise 1998 yılında gerçekleştirilen başlıca amaçlar arasında yer alan ulaşım oranlarını 2010 yılı itibarıyla dengelemektir. Bununla birlikte, 1990'lı yıllarda taşımacılık sektöründe meydana gelen büyümenin büyük çoğunluğu kara ve havayolu taşımacılığında oluşurken demiryolu, otobüs ve yurtiçi denizyolu taşımacılığı gibi diğer taşımacılık türleri aynı düzeyde kalmış ve azalmalar yaşanmıştır. Havayolu taşımacılığı sahip olduğu yıllık yüzde 5 veya daha fazla olan artış hızıyla tüm taşımacılık hizmetleri içinde en hızlı büyüyen alanlardan biri olmuştur.

Taşımacılıktaki Altyapı Genişlemeye Devam Ediyor

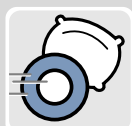
Geçen 10 yıllık süreç içerisinde, eski tiylerdeki karayolu ağı 12 bin kilometrenin üzerinde artarken yeni ülkelerde de yaklaşık 1.000 kilometre artmıştır. AB Trans-Avrupa Taşımacılık Ağına yapılan yatırımlar genel anlamda yol yapım programlarını demiryolu üzerine kaydırarak hızlı tren ve karayolu ağı arasındaki açığı kapatmak üzerine yoğunlaşmıştır. Sonuç olarak, geleneksel demiryolu taşımacılığı ve yurtiçi deniz taşımacılığı alt yapısının yaygınlaştıkça azalırken toplam otoyol uzunlukları hızla ve gelişen bir ivmeyle artmaktadır.

R247

24/7 ŞEHİRLER ARASI

Bridgestone R247, konforu, ekonomisi, uzun ömrü ve üstün teknolojisiyle 24 saat, 7 gün boyunca yollarda olmak için tasarlanmıştır.

İyi yolculuklar...



KONFOR

Özel geliştirilmiş karkas tasarımı ve kanallarda bulunan ses kesiciler sayesinde, sessiz ve konforlu bir sürüş sağlar.



ISLAK ZEMİNDE YÜKSEK PERFORMANS

Özel geliştirilmiş sırt deseni ve sırt karışımı sayesinde ıslak zemin performansı artırılmıştır.



DAHA AZ YAKIT TÜKETİMİ

Azaltılmış yuvarlanma direnci sayesinde daha az yakıt tüketimi sunar.



UZUN ÖMÜR, ÇEVRE DOSTU

Şehirler arası otobüs servisi için özel olarak geliştirilmiş Bridgestone R247, yeni karkas yapısı ve sırt karışımı sayesinde üstün kaplanabilirlik performansı sunar. Düzenli aşınma özelliği ile kullanıcılarına uzun bir kullanım ömrü sunarken, çevreyle de dostur.



BRIDGESTONE
PASSION for EXCELLENCE

www.bridgestone.com.tr

SA



Mehmet Bulduran

TEMSA dünyayı ağırladı

TEMSA Global, Adana Büyükşehir Belediyesi ve UITP işbirliğiyle Adana'da düzenlenen konferansta, dünya taşımacıları biraradaydı



HOŞGELDİNİZ / WELCOME

Adana'da düzenlenen "Kentçi ve Bölgesel Otobüs Hizmetlerinde Hizmet Kalitesini Geliştirme" konferansına yurtiçi ve yurtdışından çok sayıda ziyaretçi katıldı. Ziyaretçiler TEMSA'ya övgü yağdırdı.

Toplu taşımacılık alanında dünyanın en büyük birliği olan Uluslararası Toplu Taşımacılar Birliği'nin (UITP) Adana'da düzenlediği "Kentçi ve Bölgesel Otobüs Hizmetlerinde Hizmet Kalitesini Geliştirme" konferansına ev sahipliği yapan Temsa Global, dünya taşımacılarını ağırladı.

Otobüs hizmetlerinde hizmet kalitesi, hizmet çeşitliliği, teknoloji çözümleri, otobüs tasarımında yeni gelişmeler, filo yönetimi, kalite taahhütleri ve sözleşmeleri gibi konuların da tartışıldığı konferans oturumlarında toplu taşımacılık masaya yatırıldı.

Yüksek katılımın olduğu konferansa, Birleşik Arap Emirlikleri, Almanya, Kanada, İspanya ve İsveç gibi 17 ayrı ülkeden gelen konuşmacıların yanı sıra, Türkiye'nin 25 kentinden gelen taşımacılık hizmetlerinin önde gelen isimleri, toplu taşımacılığın önemini vurguladılar ve çeşitli analizlerde bulundular.

Konferansa, Adana Büyükşehir Belediye Başkanı ve Türkiye Belediyeler Birliği Başkanı Aytaç Durak, Tarsus Belediye Başkanı Burhanettin Kocmas, TEMSA Global CEO'su Mehmet Bulduran, Yurtiçi pazarlama ve satış direktörü Ayhan Dayıoğlu ve TEMSA yetkilileri, İstanbul Büyükşehir

Belediyesi başkan danışmanı Mustafa İlcalı, İETT Otobüsleri İstanbul Daire başkanı Ferruh Karaosman, Bursa, Gaziantep, Antalya, Adana, Trabzon'dan gelen ulaşım daire başkanları, TCDD yetkilileri, TOFED başkanı Mustafa Yıldırım, genel sekreteri Mevlüt Ilgın, Tüm Özel Halk Otobüsleri Birliği Derneği (TÖHOB) genel başkanı İsmail Yüksel ve genel sekreteri Onur Orhon ile özel halk otobüsleri temsilcileri ve ulaşım sektörünün önde gelen isimleri katıldı.

Adana Büyükşehir Belediye Başkanı Aytaç Durak açılış konuşmasında Temsa Global'e teşekkür ederek şöyle konuştu: "Birçok şirket, yönetimlerini büyük merkezlerle taşıdı ve bizi desteklerinden mahkum bıraktı. Temsa ise, yılda yaklaşık 1 milyon YTL katkıda bulunuyor."

2008 yılı otobüs üreticisi ödülü

Durak'ın ardından söz alan Temsa Global CEO'su Mehmet Bulduran, konferansla bir ilki gerçekleştirdiklerine dikkat çekerek, herkesin birbirinden öğrenecek bir şeylerinin olduğunu altını çizdi. Bulduran, Temsa'nın Avrupa'daki başarısını dünya geneline yaymayı hedeflediğini vurgulayarak, "Adımlarımızı sağlam atarak ileriye doğru gitmeliyiz. 2008 yılı, Temsa için bir dönüm noktası olmuştur. Şehir içi toplu taşımacılık için ideal ürünümüzü geliştirdik ve uluslararası organizasyonda teşhir ettik. Busworld fuarında '2008 Yılı Otobüs Üreticisi' ödülünü aldık. Artık toplu taşımacılıkta da yerimizi almış bulunuyoruz. Bundan sonraki aşamada, yerel yönetimlerin ve toplu taşımacılığın hizmet istediği her yerde artık rahatlıkla var olacağız" diye konuştu.

Bulduran, hizmet kalitesini geliştirecek çalışmalara büyük önem verdiklerini belirtti.

"Belediye Toplum Taşıma segmentinde iddialı olduklarını ve tamamlayıcı model olarak en kısa zamanda 'körükli otobüsleri' piyasaya sunacaklarını" söyledi.

Konferans süresince Temsa Global'in, Avrupa caddelerinden esinlenerek tasarladığı yeni modeli Avenue, izleyenler tarafından incelendi ve büyük beğeni topladı.

Avenue ile eksikimizi tamamladık

Temsa yurtiçi pazarlama ve satış direktörü Ayhan Dayıoğlu ise, Temsa'nın sektörde lider konumunda olduğunu belirterek, grubun finansal hizmetler, otomotiv, çimento, lastik, enerji, tekstil gibi sektörlerde hizmet verdiğini hatırlattı.

Yeni tasarım Temsa Avenue'nün tanıtımını da yapan Dayıoğlu, aracın toplu taşımacılıktaki büyük bir eksikliği tamamladığına dikkat çekerek şöyle konuştu: "Dış tasarımı oldukça estetik hazırlandı. Kullanılan malzeme ile de ağırlığı azaltıldı. Böylece büyük bir yakıt tasarrufu sağlandı. Geniş ve konforlu bir iç hacim, engelliler için rampa sistemi, iniş- çıkış kolaylığı ve diğer yenilikler Avenue'nün diğer araçlara göre artlarından sadece bazıları."

Temsa Global ARGE ve Teknoloji AŞ genel müdürü Timuçin Bayraktar da, üretilen araçların teknik detayları ile ilgili bir sunum yaptı. Araçtaki ses ve gürültünün, yolculuğu olumsuz etkilediğine değinen Bayraktar, Temsa Global üretimi otobüslerin bu konu ile ilgili testleri büyük bir başarıyla tamamladığına dikkat çekti.

"Temsa istediğimiz otobüsü üretirse, değerlendirebiliriz"

Konferansa katılan İstanbul Büyükşehir Belediyesi başkan danışmanı Prof. Mustafa İlcalı ise, mevcut yolların araçlara yetmediği dile getirdi. İlcalı, "1 otobüs 100 otomobil ediyor. Karşılaştırıldığında otobüsün büyük bir üstünlüğü görülüyor. Bugün İETT'nin 2 bin otobüse ihtiyacı var. Niye bu otobüsleri satın alalım. Yan giderleri ile 1 milyar dolar gerekiyor. Bunu kiralama yoluyla gitmeliyiz. Çok otobüse ihtiyacımız var. Temsa da istediğimiz tipte otobüsler üretirse, değerlendirilebilir" diye konuştu.

Daha sonra söz alan konuşmacılar, kendi bölgelerinde hayata geçirdikleri başarılı taşımacılık hikayelerini anlattılar. UITP Ortadoğu ve Kuzey Afrika yöneticisi Mohamed Mezghani, Adana Belediye Başkanı Aytaç Durak'a teşekkür ederek başladığı konuşmasında, "Bu da bize tam zamanında organize edildiğini gösteriyor" dedi. Mezghani bir takım rehber kurallarla ihalelere düzen getirmeyi hedeflediklerini belirterek, "26 milyon Avro'luk bir proje kapsamında özel üretilen 7 pilot otobüsü, 7 Avrupa kentinde deneyeceklerini" ifade etti.

Konferansta, Tahran otobüs planı, Barselona turistik otobüsleri, Körfez Bölgesi'nde taksit taşımacılığı gibi dünyadaki örnek projeler de detayları ile yabancı konuklar tarafından toplu taşımacılarla paylaşıldı.

Konferansın ikinci gününde, tüm konuklara TEMSA Global'in Adana'daki Avrupa'nın en büyük ve tek otobüs fabrikası ile showroom gezdirildi. Konuklara meşhur Adana kebabı ikram edildi.



Fatih Tamay

Isuzu ve TÖHOB Erzurum'da buluştu

Anadolu Isuzu ve Tüm Özel Halk Otobüsleri Birliği (TÖHOB) Erzurum Palandöken'de 2008 yılı 4. Genel değerlendirme toplantısını gerçekleştirdi.

Anadolu Isuzu ve TÖHOB birlikteliği ile gerçekleşen zirve Türkiye genelindeki özel halk otobüsçülerinin sorunlarını masaya yatırarak, özel halk otobüsü işletmeciliği tartışıldı.

2 günlük seminerin birinci gününde gerçekleştirilen "Büyük Şehirlerin Toplulaşım Sorunları" başlıklı panele, TÖHOB Başkanı İsmail Yüksel, TÖHOB Genel Sekreteri Onur Orhon, Anadolu Isuzu Satış ve Pazarlama Direktörü Fatih Tamay, Pazarlama Müdürü Efe Yazıcı, Satış Müdürü Cihan Nalbant'ın yanı sıra Erzurum Büyükşehir Belediye Başkanı Ahmet Küçükler, Erzurum Vali Yardımcısı, Erzurum Büyükşehir Ulaştırma Daire Başkanı Durak Bulut ve Erzurum Özel Halk Otobüsleri Birliği Başkanı Ömer Ata katıldı.

Seminerde Türkiye genelinden birçok Özel Halk Otobüsçüsü yoğun ilgi gösterdi.

Seminerin birinci oturumunda Fatih Tamay Türkiye'nin otobüs üretiminde geldiği noktaya değinerek, "Ülkemiz otobüs üretimi ile Avrupa'nın lileri konumuna gelmiştir. Ürettiğimiz otobüsler Türk mühendislerin gerçekleştirdiği Ar-Ge çalışmaları ile yapılandırılmaktadır." dedi.

Tamay, Türkiye'nin otobüs üretiminde bir numara olmasının büyük getirilere sahip olduğunu ve bu sayede dünyada ismi duyulmuş sayılı firmaların Türkiye'de yatırım yaptığını dile getirdi.

Türk sanayicisinin kendine güvenmesi gerektiğinin altını çizen Anadolu Isuzu Satış ve Pazarlama Direktörü Fatih Tamay, Avrupa'nın saygı duyduğu Türk üretimine yerel yönetimlerin de ilgi göstermesi gerektiğine vurgu yaptı.

Gelecek hedeflerinden bahseden Tamay, "Bundan sonraki aşamada Avrupa liderliğini dünya liderliğine taşımamız" dedi.

İstanbul Büyükşehir Belediyesi Başkanlığı Prf. Dr Mustafa İlcalı toplu taşımada otobüsün önemine değindi ve metro yapımının mesaklatlı, kolay ilerlemeyen bir inşaat sürecinin olduğuna değindi.

İlcalı çalışmaların planlanırken kısa, orta ve uzun vadede ne yapılacağına dair planlamanın önemine değindi. Toplu taşımada yüzde 50 oranında bir artış yaşandığını belirten Mustafa İlcalı trafik içerisinde otobüslerin oranının az olduğuna değindi.

Çeşitli illerde faaliyet gösteren özel halk otobüsçülerinin sorunlarını dile getirdiği toplantı, farklı bölgeler de benzer sorunları yaşayan özel halk otobüsçülerinin fikir alışverişini yapmasını da sağladı.

Ayrıca seminerde yaşanan önemli gelişmelerden biri de Sivas Yıldızeli ve Niğde Özel Halk Otobüsçülerinin de TÖHOB'a katılacaklarını açıklamaları oldu.



Efe Yazıcı

'Krizi birlikte aşacağız'

Ulaşımda yaşanan sorunlar ve çözüm önerilerinin tartışıldığı Kocaeli 1'inci Büyükşehir Belediyeleri Ulaşım Platformu'nun sponsorlarından Anadolu Isuzu, 2008 yılı değerlendirmelerini ve 2009 yılı hedeflerini bizlerle paylaştı.

2008 yılının kendileri için çok parlak bir yıl olduğunu belirten Anadolu Isuzu pazarlama müdürü Efe Yazıcı, halk tipi toplu taşıma araçlarında yüzde 50 gibi bir pazar payı gerçekleştirdiklerini ifade ediyor. Yazıcı, yılbaşında önerilerine koydukları hedefleri yakaladıklarını söylüyor. Yazıcı'nın krizle ilgili değerlendirmesi ise şöyle: "Bu, Türkiye'nin içinde bulunduğu mevcut ekonomik durumdan kaynaklanıyor. Sadece bizim şirketimiz için geçerli bir durum değil. Tüm otomotiv firmaları aynı durumda. Ancak gerçekten Türkiye için zor bir yıl olacak. Para arzının azaldığı bir dönem bu, dünyada böyle bir eğilim oldu. Hep birlikte aşacağız."

Conecto'yla engelsiz ulaşım

Mercedes Benz, taşımacılık alanında tüm engelleri ortadan kaldırmaya yönelik tasarladığı Conecto'yla Engelsiz Yaşam Fuarı'nda...

Bu yıl, ilki düzenlenecek olan Engelsiz Yaşam Fuarı (EYAF'08), Dünya Engelliler Günü olan 3 ve 6 Aralık tarihleri arasında kapılarını ziyarete açtı. İstanbul Expo Center'da düzenlenen fuar, engellilerin veya engelli yakınlarının bilgi sahibi olmalarını sağlamak, yerel yönetimlere engelliler için yaptıkları mimari, kentsel düzenleme ve faaliyetlerle ilgili destek sağlamak, yeni girişimleri teşvik etmek, sivil toplum kuruluşları arasında etkileşimi güçlendirerek sosyal sorumluluk bilincinin gelişmesine ve yaygınlaşmasına destek sağlamak amacıyla gerçekleştiriliyor.

Fuarda, engelli, yaşlı ve bakıma muhtaç kişiler gereksinimleri olan ürün, teknoloji ve hizmetlere daha kolay ulaşabiliyor. Çok sayıda engelli ziyaretçinin katıldığı fuara, Mercedes Benz Türk, Conecto model otobüsüyle katılıyor.

Mercedes Benz, Conecto otobüsüyle taşımacılık alanında tüm engelleri ortadan kaldırmaya yönelik tasarlanmış, Alçak tabanlı, basamaksız girişi, geniş koridor, kapıların konumu ve boyutları, koltuk sayısı ve yerleşimi, tekerlekli



sandalye giriş sistemi gibi özellikleri otobüslerin engelliler tarafından kullanımını kolaylaştırıyor. Elektrikli engelli rampası, yana yatma fonksiyonu, engel-

li koltuk park yeri ve butonu gibi donanımlara sahip Conecto'nun, 26 oturak, 71 ayakta olmak üzere toplam 97 kişilik yolcu kapasitesi var.



Mercedes'ten 'Milli' destek

Mercedes Benz Türk, Türkiye Futbol Federasyonu'nun araç filosunu yenileyerek sponsorluk anlaşmasını 2 yıl daha uzattı.

Mercedes Benz Türk, Hadımköy'deki merkezinde Türk Futbol Milli Takımları ana sponsorluğunda gerçekleştirdiği bir organizasyonla, milli takım için hazırladığı araçları teslim etti. Türkiye Futbol Federasyonu'na (TFF) teslim edilen filoda, milli takım için özel olarak tasarlanan otobüslerin yanı sıra otomobil ve hafif ticari araçlar yer alıyor.

Teslimat törenine, Mercedes Benz Türk direktörler kurulu başkanı Jürgen Ziegler, Mercedes Benz Türk pazarlama ve satış direktörü Süer Sülün, TFF başkanı Mahmut Özgener, Milli Takımlar teknik direktörü Fatih Terim, Futbol Federasyonu yetkilileri ve A Milli Futbol Takım sporcuları katıldı.

Törende, toplam 58 araç teslim edilmiş oldu. Mercedes Benz Türk ve Türkiye Futbol Federasyonu işbirliği, yenilenen sözleşmeyle 2 yıl daha uzatıldı.



Mercedes Benz Türk'te jübile

Mercedes Benz Türk direktörler kurulu başkanı Jürgen Ziegler, çalışanları sayesinde büyük başarıları imza attıklarını söyledi.

Mercedes Benz Türk, emektar çalışanlarını jübile töreniyle onurlandırdı. 42 yıllık şirket tarihinde başarıları imza atan 10, 15, 20, 25, 30 ve 35 yılını dolduran çalışanlar, eşleriyle birlikte törene davet edildi. Törene 1600 kişi katıldı.

Törende bir konuşma yapan Mercedes Benz direktörler kurulu başkanı Jürgen Ziegler, çalışanların emekleri sayesinde Mercedes Benz Türk'ün büyük başarıları imza attığını ifade etti. Türkiye'de otomotiv sektörünün gelişimine önemli katkılarda bulunulduğunu dile getiren Ziegler, bunun Türkiye'nin geleceğine de büyük yatırımlar yaptığını vurguladı.

Jübile töreni, şirket yöneticilerinin kurduğu Grup Dayımlar'ın müzik performansıyla sona erdi.

Şoförlere bayram hediyesi!

Kara Ulaştırması Genel Müdürlüğü tarafından 2008/KUGM-17/MYB sayılı Genelge ile Mesleki Yeterlilik Belgesinin kapsamı genişletilerek şehir içi insan taşımacılarına da SRC zorunluluğu getirildi.

Daha önce sadece şehirlerarası ve şehir içi yük/eya taşıması yapan sürücülerini ilgilendiren Sürücü Mesleki Yeterlilik Belgesinin (SRC) kapsamı, 5728 sayılı Temel Ceza Kanunlarına Uyum Amacıyla Çeşitli Kanunlarda ve Diğer Bazı Kanunlarda Değişiklik Yapılmasına Dair Kanunla genişletildi.

8 Şubat 2008 tarih ve 26781 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanan kanun gereğince, 4925 sayılı Karayolu Taşıma Kanunu'nun 5'inci maddesine; "Ayrıca, karayoluyla yük ve yolcu taşımacılığı faaliyetlerinde kullanılan ticari araçlarda çalışan şoförlerin, Sürücü Mesleki Yeterlilik Belgesi almalı zorunludur" cümlesi eklendi. Bu şekilde taksit, hatlı minibüs, personel-öğrenci taşımacıları, turizm taşımacıları, belediye ve halk otobüs şoförleri ile şehirlerarası yolcu taşımacılığı yapan firmaların şehir içi servis şoförlerine de Sürücü Mesleki Yeterlilik Belgesi' edinme zorunluluğu getirildi.

Konuyla ilgili görüşünü aldığımız bir firma yetkilisi, her dönem bir belge sorunu ile karşılaştığını dile getirdi ve "Para verip belgeler alıyoruz. Bunun denetlenmesini yapın yok. Bu düzenlemeler ekonomik kaynak yaratmaktan başka bir işe yaramıyor" şeklinde konuştu.

İETT'nin plakasız otobüslerine dikkat çeken bir başka yetkili de, konuyla ilgili, "Toplu taşımada birçok konuda öncü olduğumu dile getiren İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nin İETT otobüsü şoförlerinin de hepimizden önce bu uygulamaya geçmesini isteriz. Bu konuda bize örnek olsunlar" dedi.

Yayımlanan genelge ile taksicilerin de SRC kapsamına alınması hakkında görüşlerini aldığımız İstanbul Şoförler ve Otomobilciler Esnaf Odası Başkanı Semih Kaçanoğlu, "Şoför esnafının masraflarına masraf eklenmiştir. Bundan önce ticari taşıt kullanma belgesi demişlerdi, ona tamam demiştik, sonra psikoteknik dediler ona da tamam dedik. Şimdi de Mesleki Yeterlilik Belgesi diyorlar. Yani bu ekonomik krizde esnafın bu ka-

dar da üzerine gidilmemesi gerektiğini düşünüyorum. Sürücülerin cebinde devletin verdiği ehliyetleri var. Bunun üstüne bu belgeleri çıkartmak belge enflasyonundan başka bir şey değil" dedi.

Ayrıca genelgede, kapsama yeni dahil olan ve doğrudan (eğitim ve sınavdan muaf olarak) Mesleki Yeterlilik Belgesi alma hakkından faydalanmak için müracaat etmek isteyen şoförlerin bu haktan faydalanmalarını ve bu müracaatların incelenmesini, değerlendirilmesini ve mesleki yeterlilik belgelerinin düzenlenerek zamanında kendilerine teslim edilmesini teminen;

1) Karayolu Taşımacılık Faaliyetleri Mesleki Yeterlilik Eğitimi Yönetmeliği'nin Geçici 2'inci maddesine göre doğrudan (eğitim ve sınavdan muaf olarak) veya Geçici 3'üncü maddesine göre eğitildikten muaf, ancak sınavla Mesleki Yeterlilik Belgesi almak isteyen Üst Düzey Yöneticiler ve Orta Düzey Yöneticiler ile şoförler için belirlenen müracaat süresine 31 Aralık 2008 tarihi itibarıyla son verilmesi,

2) Taşıma mesafesine bakılmaksızın il sınırları içinde yapılan yolcu ve eşya taşıma-

larında, 100 kilometreye kadar olan şehirlerarası yolcu taşımalarında, belediye sınırları ile mücavir alanı içindeki şehir içi yolcu ve eşya taşımalarında kullanılan ticari araçlar ile eşya taşımalarında kullanılan kamyonetlerde çalışan şoförler için; Mesleki Yeterlilik Belgesi almalı ile ilgili düzenleme yapılmıyorsa kadar bu kişilerden Mesleki Yeterlilik Belgesi aranmaması,

3) Bu Genelgenin 2'inci maddesinde sayılanlar dışında kalan ticari araçları kullanan şoförlerden 1 Aralık 2008 tarihinden itibaren Mesleki Yeterlilik Belgesi aranması ve bu belgesi olmayan şoförler ve işletmeciler hakkında 4925 sayılı Karayolu Taşıma Kanununun 26'ıncı maddesinin (k) bendine göre işlem yapılması,

3348 Sayılı Ulaştırma Bakanlığı'nın Teşkilat ve Görevleri Hakkında Kanun'un 2, 10 ve 35'inci maddeleri ile 4925 Sayılı Karayolu Taşıma Kanunu'nun 5'inci ve Karayolu Taşımacılık Faaliyetleri Mesleki Yeterlilik Eğitimi Yönetmeliği'nin 48'inci maddeleri çerçevesinde olmak üzere ve bunların Bakanlığımıza vermiş olduğu yetkiye istinaden uygun görüldüğü belirtildi.

FARKLI BAKIŞ

TTDER Genel Sekreteri

Nusret ERTÜRK



Önlem paketinde taşımacılar neden yok?

Gazeteler her gün daha genişleyip derinleşen uluslararası ekonomik kriz karşısında ülkelerin ve hükümetlerin açıkladığı önlemleri peş peşe yazıyorlar.

Bu konuda her ülke kendi durumuna göre farklı önlemler getiriyor. Bizde ise, kriz bizi vurmaz, teğet geçer, bankacılık sistemimiz sağlam, IMF'ye ihtiyacımız yok. "Az da olsa etkilenebiliriz" den, bugün "Ne yapılması gerektiğini ilgili kurum, kuruluş ve kurullarla görüşüyoruz" a geldik.

Türkiye'de de nihayet krize karşı hangi önlemin, nasıl ve ne zaman alınması gerektiği noktasında gelindiğine göre şimdi harekete geçme ve alınacak önlemleri belirleme zamanıdır denilmektedir.

Başbakan'ın geçen hafta Hindistan'a yaptığı gezi sırasında yaptığı açıklamada, alınacak önlemler ile ilgili çalışmalar yapıldığını, bunları öncelik sırasına göre açıklayacaklarını söyledi.

Bu arada krize karşı alınacak önlemler kapsamında hazırlanan 83 maddelik önlemler paketi, genel başlıklar altında açıklandı.

Ama 83 madde içerisinde, karayolu, yük ve eşya taşımacılığı ile ilgili tek bir madde görmedim ve duymadım. Ayrıca turizm ile ilgili tek bir madde yok.

Turizm sektörü temsilcileri başta TÜRSAB, TUROB, TUROFED olmak üzere sektörlerinin durumunu sıkıntılarını belirleyen açıklamalar yapmaya başladılar. Bu önlem paketinde temsil ettikleri sektörlerinde dâhil edilmek desteklenmesini istiyorlar.

TÜRSAB Başkanı Başaran Ulusoy seyahat acentelerinin KOBİ kapsamında değerlendirilerek desteklenmesi amacıyla Sanayi ve Ticaret Bakanı Sayın Zafar Çağlayan ile görüşti.

TUROB yemeğinde küresel krizi değerlendiren Başkan Timur Bayındır, hükümetin 83 maddelik taslak paketinde turizme yönelik önlemlerin yer almasını eleştirdi: Turizminin ihmal edilmemesi iyi olurdu. İspanya bile turizm önlem paketi hazırladı. Biz daha mı güçlüyüz?

Hükümetin küresel kriz nedeniyle hazırladığı 83 maddelik taslak pakette turizm sektörüne yönelik önlemler bulunmaması sektörde kaygıyla karşılandı. TUROFED Başkanı Ahmet Barut, "54 sektöre iş veren turizm, unutulacak değil, bilakis öncelik verilecek sektör olmalıdır. Turizmdeki olası bir daralma önlem paketindeki birçok noktayı anlamsız kılacaktır." dedi. Taşımacı sektörü demeklerinin ve federasyonlarının her halde hiç talepleri yok!

Bakıyorum da hiç kimsenin sesi çıkmıyor, yazılanlara bakıyorum yandık bittik, önümüzde çok zor ve sıkıntılı günler var deniliyor.

Hiç talep yok. Bizim sektörün sıkıntısı bu. Derdimiz anlatamıyoruz. Herhalde çok enstrümanlı, çok başlı, olmamızdan kaynaklanıyor. Krizi biz hissetmiyoruz, yaşamıyoruz, bizler etkilenecek, desteğe ihtiyacımız yok gibi davranıyoruz. Sanki üzerimize ölü toprağı serpilmiş gibi! Taleplerimizin bugüne kadar sonuçlanmaması olmasının manevi hüznü var herhalde, kırgınlık isteksizlik var sektörde.

Bakan yukarıdaki taslak pakette kendilerine yer verilmeyi gören turizmci arkadaşlarımızın tepkilerini dile getiriyorlar sanki KDV indirimi, enerji, iletişim, reklam tanıtım indirimi ve desteğini alanlar onlar almadılar.

Yeteri değil demek ki hala istiyorlar. Gelecek korkusu yaşıyoruz, seneye işler olmazsa ne yaparız diyorlar. Biz taşımacılar ise kendi aramızda konuşuyoruz sadece. Talep yok, ses yok, feryat yok, olsa da bireysel, organize değil, bu durumda istemeyene neden versinler ki! Karayolu taşımacılık sektörünün bir yığın problemleri var. Bunları sürekli dile getiriyoruz yazıyoruz ilgili kişi ve kurumlara izah ediyoruz ama nasılsa taşımacılar kendilerini bir şekilde yürütüyorlar diyorlar.

Bu kadar sıkıntı olmasına rağmen bu yükü bunu bunca sene çektiklerine göre bunu da atlattılar. Sıkıntı ve şikâyetlerini, kamyon arkasına, vezir sözlerle yazıyorlar, bizde okuyoruz, duyanız da diyebilirler. Bu sektör alışkanlık sıkıntılarını dağın tepeleri aşkılar gibi bir şekilde çözerler veya batan batar kalan sağlar bizimdir gözüyle mi bakıyorlar acaba. Zaten öncelikli sektör değil, niye çok başlı, çok kapsamlı bir sektör, hangi birinin derdine çare olalım mı diyorlar bilemiyorlar. Bakış bu olursa, pakete bizi neden dâhil etsinler. Ses yok, talep ve tepki de yoksa etmezler tabi. Bunlar, işlerinin memnun herhalde diyorlar. Son günlerde yapılan göstermelik bir iki kuruluşluk akaryakıt indirimi herhalde teşvik olarak görüyorlar. Ekonominin can damarı ve maliyetlere etkisini düşünmeden taşımacılığı yok sayıyorlar, varsa da yoksa da hava ve denizyolları... Öyle şeyler okuyorum ki otomobil alımında verilecek tüketici kredisi teşviki, ekonomiyi canlandıracaktır!.. Taşıma ile ilgili başka söz var mı? Duydunuz mu?

Taşımacılar uyanın, sektör temsilcisi demek oda, federasyon ve birlikleriniz harekete geçirin. Sıkıntılar acilen tekrar dile getirilsin, talepte bulunulsun, bu konu üzerine yoğunlaşılın. Karayolu taşımacılığının istediği tek destek öncelikli olarak ÖTV ve KDV indirimidir. Defalarca, anlatıldı, talepte bulunuldu sonuç elde edilemedi.

Akaryakıtta ÖTV ve KDV indirimi yolcu eşya ayırımı olmadan tüm taşımacılık sektörünün talebi olmasına rağmen ne hikmetse bu güne kadar gerçekleştirilmedi. Bugüne kadar gerçekleşeceğine inanmıyorum ama şimdi bir ışık var. Işık sönmeden harekete geçilmeli.

Destek paketi içinde akaryakıt fiyatlarının bilhassa MOTORİN fiyatının indirilmesi diğer taşıma sistemleri seviyesine çekilmesidir. Biz başka teşvik istemiyoruz. Bu indirim bizim için en büyük destek ve teşvik olacaktır. Sektör temsilcilerinin öncelikli gündemi, hükümet nezdinde acilen girişimde bulunarak karayolu taşımacılığında akaryakıt fiyat indirimi önlem paketinde dâhil edilmesini sağlamak olmalıdır. Önlem paketinin ve desteklerin dışında kalır isek o zaman kimse feryat figan etmesin. Eleme zaten başladı, kriz ortamında süratlenecek ve bundan hepimiz zarar göreceğiz. Biz bu ülkenin vatandaşları semayeden, işvereni değil miyiz? Desteklenmesi düşünülen diğer sektörlerden neyimiz eksik fazlamız var ama sıkıntılarımız derdimizi haklı gerekçelerle anlatamamak. Üst kurulumuz TOBB'da bizim taleplerimizi yeteri kadar anlatamıyor.

Baskı yapmamız lazım, başka çaresi yok.

İETT'den yarı çıplak eylem



'Akbiil hak edişleri zamanında ödenecek'

İstanbul Büyükşehir Belediyesi, özel halk otobüslerinin sorunlarını masaya yatırmak üzere bir toplantı gerçekleştirdi. Basına kapalı olarak yapılan toplantı, 21 Kasım'da İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nin Florya tesislerinde gerçekleşti. Toplantıya İstanbul Büyükşehir Belediye başkanı Kadir Topbaş, Ulaştırma Koordinasyon Merkezi (UKOME) genel sekreter yardımcısı Muzaffer Hacı Mustafaoğlu, İstanbul Büyükşehir Belediyesi ulaşım danışmanı Prof Dr Mustafa Ilıcılı, İETT Genel Müdürü Mustafa Öztürk katılırken, özel halk otobüslerini Özulaş Toplu Taşıma AŞ, İstanbul Halk Ulaştırma AŞ, Yeni İstanbul, Mavi Marmara Deniz, Yolcu Turizm Motorlu Taşıyıcılar Kooperatifi ve Öztaş AŞ temsil etti. Katılımcı 5 firmanın yanı sıra İstanbul Otobüs Sahipleri ve İşletmecileri Odası Başkanı da toplantıda yer aldı.

Kurumsallaşmak şart

Özel halk otobüsü temsilcile-

ri, işletmecilerin içinde bulundukları sıkıntıları Kadir Topbaş'a aktardı. Toplantı gündeminin ilk maddesi, özel halk otobüslerinin çalışma sistemini düzenleyen 'yönerge' idi. Şirket yöneticilerinin, Akbiil hak edişlerinin geç tahsil edilmesinden kaynaklanan sorunları, bilet tarifesinin düşük olmasını ve İETT şoförlerinin yolculara Akbiil kullandırmasından dolayı ortaya çıkan sorunları dile getirdiği toplantıda, İstanbul'a daha kaliteli ve güvenli hizmet sunulabilmesi için kurumlaşmanın şart olduğuna dikkat çekildi. Yöneticiler, özel halk otobüsleri kurumlarının ilgili platformlarda temsil edilmelerinin gerekliliğini dile getirdi. Topbaş ise, sorunların çözümü yönünde birlikte çalışılması gerektiğini belirterek, gerekli şartları oluşturmak için çalışmalar yapacaklarını ifade etti. Topbaş, yönerge değişikliğinin en kısa sürede gerçekleştirildiğini söyleyerek Akbiil hak edişlerinin zamanında ödeneceğine dair söz verdi.

İETT çalışanlarının bir kısmı, maaş farklarını alamadıkları ve maaşlarının gecikmeli ödendiği gerekçesiyle İETT Genel Müdürlüğü önünde yarı çıplak eylem yaptı.

Hak-ış'e bağlı Hizmet-İş sendikası üye İstanbul Elektrik Tramvay ve Tünel İşletmeleri Genel Müdürlüğü (İETT) çalışanları, toplu iş sözleşmesinden doğan maaş farklarını alamadıkları ve maaşlarının gecikmeli ödemesi gerekçesiyle İETT Genel Müdürlüğü önünde yarı çıplak eylem gerçekleştirdi.

Beyoğlu'ndaki İETT Genel Müdürlüğü önünde gözleri maskeli olarak toplanan yaklaşık 200 İETT çalışanı, ellerinde "Türk öğün, çalış ama parasız", "İETT işçileri mutsuz", "Topbaş, Öztürk el ele hakkımız nerede?", "Otobüsler yolda, paramız nerede?", "İşçinin farkına varın kontak attırmanın" yazılı pankartlar taşıdı. Yönetimi protesto eden sloganlar eşliğinde, grup adına bir basın açıklaması yapan Hizmet-İş Sendikası 3 No'lu Şube Başkanı Telat Demirel, İstanbul gibi metropol bir şehirde ağır ve psikolojik gerilim yüklü şartlarda toplu taşıma hizmeti verdiklerine dikkat çekti.

İstanbul Büyükşehir Belediyesi işitiraklerinde maaşlar her ay düzenli ödenirken, İETT'de sürekli gecikme yaşandığını ifade eden Demirel, toplu iş sözleşmesinden doğan maaş farklarını da henüz alamadıklarını belirtti. Bu durumun çalışanların moral ve motivasyonunu olumsuz etkilediğini söyleyen Demirel, si-



kıntılarının giderilmesi için yönetimin adım atmasını belediklerini dile getirdi.

Eyleme katılan İETT çalışanları, basın açıklamasının ardından yağın yağmura ve soğuk havaya rağmen elbise-

lerinin üst kısmını çıkararak protestolarına devam etti. Eylem, olaysız sona erdi. Ayrıca, İETT'de çalışan yaklaşık 8 bin kişinin ortalama 2 bin'er Yeni Türk Lirası maaş farkı alacakları bulunduğu öğrenildi.



Büyük hedeflere doğru

Metro Turizm'in yaratıcısı ve TOFED Kurucu Başkanı Galip Öztürk iddialı konuştu: "Sadece Türkiye için taşıma yapmak değil, ulusal arenada dünya markası olarak hizmet vermeyi hedefliyoruz"

"Küçük düşünceler, asla büyük hedeflere ulaşmaz"

Ünlü Yunanlı Armatör Onasis'in sözlerinin doğruluğu, herkes tarafından bilinen, kabul edilen bir gerçektir. İnsanlar yaptıkları, yapacakları, ürettikleri ve geride bıraktıkları ile "efsane"leşirler.

Otobüs sektöründe, kısa sürede zirveye ulaşan Metro Turizm'in yaratıcısı, Türkiye Otobüsçüler Federasyonu'nun (TOFED) kurucu başkanı Galip Öztürk'le ofisinde görüştük. Genç yaşında zirveye ulaşmak, meslektaşları ve sektör çalışanları arasında adeta 'efsane' haline gelen Öztürk'ün mütevazı davranışları, Karadeniz insanına has esprili konuşmaları onun 'başarısı'nın bir tesadüf olmadığı kanıtıyordu.

Karşımızda "Beyindeki enerjiyi, yüreğindeki cesaretle birleştiren" ender girişimci-ışadamlarından biri vardı. Küçük hedeflerin değil, büyük hedeflerin ismiydi. "Türkiye'ye sığmayan", şimdiden 'duyan'liğe ulaşan bu genç girişimci, yeni hedefini bile belirlemişti: "Bir dünya markası olmak."

Sektörün bu "Little Big Man"i (Küçük Dev Adam) sorularımızı büyük bir içtenlikle, deyim yerindeyse samimiyetle ve dürüstçe yanıtladı. Hiçbir şeyini gizlemeyecek kadar açık yürekli, bulunduğu yerle "havalanmayacak" kadar mütevazı cevaplar verdi.

Galip Öztürk'ün hayat öyküsü aslında bir başarı örneği. Bu günlere nasıl geldiniz?

Bir şeyler yapmak istiyorsanız nereden başlamanız gerektiğini iyi kavramanız lazım. Diyorum ki, bütün işlere iyi niyetle başlayıp, kararlı olduğunuzda sonuca doğru gidebiliyorsunuz. İnancım da bu yönde, hayat felsefem de... Girişimcisi olduğum bütün sektörlerde bunu uyguluyorum. Başarı ve başarısızlık grafiklerime baktığımda, başarısız işler de görüyorum.

Onun için insanların kendisini tartması lazım, bir de hazımla alakalı. Benim inandığım, bir konuda daha iyisini bilen herkese saygı duymasını bilmesinin. Konu ne olursa olsun, bu sokakta ayakta kalan boyayan çocuk, caddede köşesindeki bir simiti bile olabilir. Eğer birilerini hakir görür, kıskanır, yarışmaya kalkarsanız, kendiniz olamazsınız. Hatta bir çağlayanın üzerinde bir o köşeye, bir bu köşeye kum taneçikleri gibi vurup durursunuz. Ben hep kendim olduğuma inanıyorum. Başarımların temel ikisi insan sevgisi ve bütün değerlere saygılı olmanın geçişi.

Metro Turizm kısa sürede bir marka haline geldi. Otobüsçülük sektörüne nasıl girdiniz?

13 yaşındayken Samsun'dan İstanbul'a geldim. Topkapı'da bir çay ocağında işe başladım. Sonra otobüsçülüğü analiz ettim. Çünkü şoförleri, otobüsçüleri, muavinleri, firma sahiplerini yakından gözlemleyebiliyordum.

Bütün eksikleri görerek yola çıktım ve 1989 yılında otobüs firması kurmaya karar verdim. Otobüste işe sayının dağıtıldığı, hatta su isteyenlere 'Bu kadar su mu içilir, tuz mu yaladın' zihniyetinin olduğu

bir dönemde değişimin başlangıç noktası oldum.

Sermayelerin toplandığı nokta olduğunuzda büyük bir sermayeyi yönetiyor oluyorsunuz. Şu anda Metro Turizm'in durumu da budur. Toplamda 100 tane arabamız varken, 900 bölgede firmalar oluşturarak, 1000 otobüs çalıştırıyorum. Metro Turizm Otobüs firmacılığının dışına çıktı, organizasyon şeması halini aldı. Artık Metro Turizm kendisi otobüs işletmeciliği yapmaz, bir marka ve altında Türkiye'nin yaklaşık 50 noktasında merkez barındırıyor. Kalkış noktaları ve bu kalkış noktalarının sahipleri var. Bunlar ayrı birer firma. Metro Turizm'in otobüs işleten bir firma olarak başladığı yolda, bugün geldiği nokta otobüs firmalarının işletmesini yapan bir organizasyon şeması halini almıştır.

Ülkemizi de etkileyen global krizden Metro Turizm'de etkilendi mi?

Hep durumumu koruyayım, yerimde kalayım mantığı insan psikolojisiyle alakalı. Krize rağmen büyümeye, daha fazla hat açma, gelişim ve girişimde bulunma inancıyla hareket ettik. Bugün de bu böyle ve Metro Turizm büyüyor. Büyümeyi durdurduğumuzda organizasyon şeması büyütüyoruz, neticede Metro Turizm yine üretmeye devam ediyor.

Belgeli firma sayımız 35'e ulaştı. Bunu 50'nin üzerine taşıyıp, 15 milyon yolcu sayısını yakalayayp daha fazla kalite, yenilenme ve sistemli hizmet vermeyi amaçlıyoruz. 15 milyonda duracak mıyız? Hayır, Türkiye'de yılda 180-220 milyon arasında yolcu taşıyor. Bunun için hiçbir yerde durmamak lazım.

Bugün, 12 milyonlardayız, 2009 hedefimiz 15 milyon. 20 milyonu yakaladığımızda da durmayacağız. Çünkü çalışmaya seviyoruz. Ama esas amacımız dünyada var olan kurumsallaşmış karayoluyla insan taşımacılığını Türkiye'de de olması.

Metro Turizm ile gelen bu başarı, sizi şehirci taşımacılığına girmeyi düşündürdü mü?

Tabi, bu konu ile ilgili yabancı ortaklarla görüşüyor, belediyenin ihaleleri ile ilgileniyoruz. Bu işe sadece Metro Turizm olarak değil, kurumsal, Avrupa'da iyi düzeyde hizmet veren anlayışla girmek istiyoruz. Çünkü şehirlerarası taşımacılık yapıyoruz, şehir içi taşımacılık daha farklı ve çağdaş bir sistem.

Bu kötü yaparız anlamına gelmiyor, halk otobüslerinden, belediyeden çok daha iyi yaparız ve daha iyi hizmet veriz, seferleri daha düzenli yaparız. Ama Avrupa'da bu işi kurumsal yapan, teknolojik olarak, tek noktadan kontrol eden insanlardan çok şeyler öğreneceğimizi düşünüyoruz. Dolayısıyla yabancı ortaklarla bu konuda işbirliği düşünüyoruz.

Galip Öztürk, otobüs sektöründe büyük bir kitleyi peşinden sürüklüyor. Ama aynı zamanda Galip Öztürk denildiği zaman insanların üzerinde bir çekince de oluşuyor. Bunun nedeni nedir?

Bir arkadaşım bu tür sorulara "Bizim şerrimiz hayrımızı koruyacak kaddardır. Kimseye zararımız olmaz ve asla olmamıştır" diye cevap verirdi. Bu sözün üzerine daha fazla bir şey söylemek istemiyordum. Şöyle bir örnek vereyim. Benimle ortaklık için görüşen bir grup var. Sormuşlar, 100 kişinin 100'ü Galip Öztürk ile ortak olmayın demiş. Ama halen olmak için uğraşıyorlar. "Neden uğraşıyorlarmış halen" dedim, "Bunlar inanıyorlar" dediler. İşte aşamadığımız, başarısızlığımız, birlik olmamışımız, kurumsallaşmamışımız nedeni birbirlerimizle uğraşmıyor olmamız. 50'si tanımadan, 50'si daha fazla büyümesin diye söylüyor. Sektörün Galip Öztürk'e saygıları vardır. O insanlara asla kimseden korkmaz, saygı duyarlar.

Hakkınızda medyada birtakım olumsuz iddialar var, bu konuda ki düşünceleriniz nedir?

Yazılanları okumuyorum ama duyuyorum. Çıkar amaçlı suç örgütü ne demek tıbiyor musunuz? Başkalarının haklarını gasp eden insanlara denir. Bir kişi Türkiye'de diyemez ki, Galip Öz-

türk birisinin hakkını aldı. Çıkar amaçlı suç örgütü okullar, camiler, hayır kurumları yapıramaz, binlerce öğrenciyi burs vermez. Ben böyle bir şey duymadım, görmedim. Artı çıkar amaçlı suç örgütü arkasına bu kadar kitleleri takamaz.

Yaptığınız bir konuşmada "Sektörün içinde serseri girişler var, bunları temizlememiz gerekiyor" dediniz. Burada ki "Serseri giriş" ifadesi ile hangi konuya dikkat çektiniz?

İnsanlar cezaevinin penceresinden yolcu taşıyan otobüsleri görüyor ve bu işe soyunuyorlar. Bunları durdurmamız lazım. Böyle bu işe girip de iflas eden çok insan var. Bu işe cezaevi penceresinden bakarak girilmez. İşte bu tür girişler serseri girişler, parası olan herkes, piyasayı dolandırmış, çarpmış adamlar, 30 tane arabayı alır ve çıkıyor diyor ki, "Türkiye'de Varan", Ulusoy'u bitireceğim". Kardeşim ya kendin ol ya da mesleği tanı öyle gel. Bilmiyor, işte serseri girişler bunlar.

Adınız birçok sosyal sorumluluk projesinde anılıyor. Bu konuyu biraz açabilir miyiz?



Ben ilk okulumu, 18 yaşında Topkapı'da çay ocağından kazandığım parayla köyüm Çarşamba'da, mahallemden yaptım. Çünkü biz çok uzağa, dağa kadar yürüyorduk. Bütün amacım benim gibi çocukların, fırınları, tipide yürümemesiydi. Ama sonrasında memleketimden yine uzak kalmadım. Her zaman oradaki fakire, hastaya yardımcı olmaya çalıştım, çalışıyorum.

Onun dışında Van'a 3-5 TIR götürdüm, çocuklara kıyafetler, çantalar, okul malzemeleri dağıttım. 12-13 yaşına gelmiş, sünnet olmamış çocukları köylerden topladık, sünnet törenleri düzenledik. Bunlar cebinde parası olan her insanın yapması gereken yardımlar. Sanırım şu anda 17 okulumuz var. Ben her zaman topluma faydalı bir insan olduğuma inanıyorum ve öyle de ölmek istiyorum ama en az 100 okul yaptırdıktan sonra.

Şu anda Diyarbakır'da da bir okul projeniz var. Kuracak mısınız bu okulu?

Önümüzdeki yıl, kriz falan dinlemeyeceğim ve seçim sonrası sözleşme imzalayacağım. Millî Eğitim Bakanı Hüseyin Çelik'e Diyarbakır'da okul yaptırmak istediğimi söyledim. Bir turizm meslek lisesi yapmak istiyorum. Çocuk oradan aldığı diploma ile gelse, Türkiye'nin her yerinde iş imkanı bulabilir. Bu insanlar okusalar da okumasalar da zaten Batı'ya geliyorlar. En azından insanlara hitap etmesini bilecek şekilde, topluma kazandırmış oluruz diye düşünüyorum.

Türkiye'den sonra yurtdışında da seferler düzenlemeye başladınız. Bu süreç nasıl gelişti, doluluk oranınız nedir?

Taşımacılık yenilik yapmak demektir. Bulgaristan'a 10-15 firma çalışıyordu. Bulgaristanlı bir ortak ile taşıma yapmaya başladık. Önce orada bir şirket kurduk ve 8-10 otobüs götürdük. 30 bin marklık, kötü, yapma, eski, Rus kültüründen kalmış 15 yıllık arabalar çıkarırken, dedim ki "Biz Setra ile çalışalım. Zararı benim, kârı ortak." "Koyduk ve bugün Bulgaristan'a, Türkiye'den yapılan toplam taşımanın yüzde 50'sinden fazlasını yapıyoruz.

Mesela, Yunanistan'da hat alıp, çalışmaya başladık. Artık Yunan Konsolosluğu, Selanik'teki Konsolos, Yunanistan İçişleri Bakanlığı Türkiye'yi Metro Turizm'in kalitesiyle tanıyorlar. O insanlara kendi ülkelerinde alamadıkları, almaları imkânsız olan bir hizmeti veriyoruz. Bu hizmeti görünce insanlar sizi takdir ediyorlar ve Türkiye'ye karşı bakışları değişiyor. Konsolosumuz, "Siz Türkiye'yi burada temsil eden en kıymetli markamızsınız" diyor. Türkiye bu kadar kaliteli oldu mu diye tebrikler alıyoruz, bu bizim için bir onur.

Metro Turizm dünya markası olmayı hedefliyor mu?

Evet, bundan sonraki amacımız bir dünya markası olmaktır. Metro Turizm olarak Türkiye'de bir markayız. Bölgesel büyüklüğümüzü tamamlayıp, Bulgaristan'da şehirci taşımacılığa başladık, Yunanistan'da 2011'de şehirci taşımacılar açılacak, orada altıyı oluşturuyoruz. Artık sadece Türkiye'nin içinde yerel taşıma yapan değil, nasıl Avrupalı taşımacılardan şehir içi taşıması için öğreneceğimiz çok şey varsa, bizimde şehirlerarası taşımacılar anlamında çevremizdeki komşularımıza öğreteceğimiz çok şeyimiz var.

Türkiye'nin çevre ülkelerle daha fazla entegre olması adına nasıl katkımız olur konusunda çalışmalar yapıyoruz. Bu da bir sosyal sorumluluktur. Uluslararası bir taşımacılık markası haline gelmek için de, özveriyle çalışıyoruz ama çok konuşmak değil de her zaman daha çok çalışmak, önemsemediğimiz bir durum.

Ulaştırma Bakanımız Binali Yıldırım, hava ve denizin bakanı olarak anılıyor. Sizde de aynı imkanlar karayollarında sağlanıyor mu?

32 yıldır otobüsçülüğün içindeyim, hiçbir bakan Binali Yıldırım kadar otobüsçü ile haşır neşir, onlardan birisi gibi olmamıştır. Hatta geçmiş dönemde babasının otobüsünde muavinlik yapmış bir bakanımız var. Otobüsçüyle iç içe, otobüsçü ve sorunlarımızla ilgili.

Onun için böyle söylemler haksız olur. Taşıma sistemlerinin entegrasyonları konusunda kendisine katılıyorum. Bu durumun sağlanması ülkenin yararına. İnsanların kaliteli hizmet almasını sağlar.

Uçak ve otobüs firmaları bu durumdan memnun değil, fakat bu süreç geçecek ve herkes memnun, işini yapıyor olacak.

Ucuzlayan uçak bilet fiyatları karşısında otobüs firmalarının uçak bileti satmaya başlaması ile ilgili düşünceleriniz nelerdir?

Bizde satıyoruz. Bu yılki ciromuzun 40 trilyonu uçak biletlerinden. Satış ağıımız var, tren bileti olsa onu da satılır. Hatta İDO ile de görüşüyoruz.

Ulaşımın mutlaka entegre olması gerekiyor. Bu ülkenin kalkınmasına ve gelişmesine katkıda bulunacaktır. Geleceğe yapılan yatırımları desteklemeliyiz. Niye daha ucuza mal etmeyelim, satmayalım?

Kriz döneminde küçük firmalar iflas etmemek için ne gibi önlemler almalı?

İnsanımıza hizmet vermek için bir marka çatısı altında toplanabilir. Birlik ve beraberlik içinde, duygu ve değerleri paylaşarak ülke ekonomisine katkı sağlar, sektörde kalıcılığı artırır, kurumsallaşma yolunda daha emin adımlar atılır.

Birbirimizi kıskanarak yok etmeye çalışmak yerine birleşmeyi seçebiliriz. Anadolu'nun dört bir yanındaki insanlara rekabet yapmayı, para kazanı, ayakta kalın diyoruz. Cumhuriyet tarihinden bu yana hiç bir devlet destek almadı, karayoluyla taşımacılığı tek başına halletmiş tek sektördür. Bu ülke için gururlu ve namuslu insanlarız.

Otobüs sektörünün içinde olan biri olarak otobüs kullanıyor musunuz?

Hayatımda hiç otobüs kullanmadım. Ama otobüs kullanmayacağım diye bir ahdım olduğu için kullanmadım. Çünkü otobüs kullanmak çok zevkli ve bir zaman sonra bir hastalık haline geliyor. Eğer kullansaydım şoförlük yapardım, o zaman da büyük olamazdım.

AYNA

YTG-DER BAŞKANI

Ahmet TÜRKÖĞLÜ



100 km altındaki fırtınalar masum mu?

Gün geçmiyor ki, minibüsler, midibüsler içinde insanlar facialara uğramasınlar. Bunlarda çok çeşitli etkenler olsa da, müsterek yanları, kısa mesafede, uzun yarı sayıca çok yolcu almak ve çoğunluğunda da 100 km altındaki yolculuklar. Şehirlerarası korsan taşımacılar da yakın paralelde gözlemek lazım, çünkü o da sürüyor.

Etkenlerin 2'inci önemli olanı da, denetimsizlikler- denetimde yetersizlikler. Bunların altından, mevcut mevzuat düzenlemeleri de, denetlemeciler de kalkamıyorlar.

Buna, Ulaştırma Bakanlığımızın atması gerekiyor. Karayolu Taşıma Kanunu ve Yönetmeliği...

Bunları da kapsam ile kontrol altına almalı. İşte size en taze 2 acının haberleri:

Pamuk işçilerini taşıyan araç TIR'la çarpıştı; 1 ölü+ 21yaralı= 27 kişi vardı

BU MINİBÜSE BU KADAR YOLCU NASIL SİGİDİ?

30 Ekim 2008 haber7: Gaziantep'in Nizip ilçesindeki gelen trafik kazasında 1 kişi hayatını kaybetti, 6'sı ağır 21 kişi yaralandı. Edinilen bilgiye göre, Sanlıurfa'nun Şuşa ilçesi Ağırtaş köyünden Gaziantep'in Yavuzeli ilçesine pamuk işçileri taşıyan, Derviş Sezer'in (55) kullandığı 27 YC 895 plakalı minibüs Dutlu mevkinde, Gaziantep'ten Sanlıurfa istikametine giden Tefviki Demir (46) yönetimindeki 01 ZD 026 plakalı tır ile çarpıştı. Tır sürücüsü Tefviki Demir gözaltına alındı. (AA)

...

Kamyon-minibüs çarpışması katliam gibi; 9 ölü+14 yaralı=23 kişi vardı

Hürriyet Mikail PELİT (DHA) MALATYA yakınlarında, kamyonla yolcu minibüsünün çarpışması sonucu meydana gelen kazada, 9 kişi öldü, 14 kişi de yaralandı. Yaralılar, Malatya'daki çeşitli hastanelerde tedavi altına alındı.

Kaza, bugün saat 16.30 sıralarında Malatya-Adıyaman karayolunun Çiğlik Mevki-i'nde meydana geldi. Malatya'dan Adıyaman'ın Gölbaşı İlçesi'ne yolcu taşıyan 02 D 5076 plakalı minibüs, karşı yönden gelen 23 K 0557 tıp yüklü kamyonla çarpıştı. Kazada, hurda yığınının dönen minibüsteki yolculardan 7'si olay yerinde yaşamını yitirdi. Kazada yaralanan 16 kişi, ambulanslar ve olay yerinden geçen diğer araçlarla, Malatya'daki çeşitli hastanelere kaldırıldı. Yaralıların durumları ağır olan 2'si de hastanede yaşamını yitirdi. 14 kişinin tedavileri ise sürüyor.

Kazanın, karayolunun yağmur yağışı nedeniyle kaygan olması ve dikkatsizlik sonucu meydana geldiği bildirildi. Kazada hayatlarını kaybedenlerin kimlik tespitleri yapılmaya çalışılırken, yaralıların durumları ağır olanlar ise Turgut Özal Tıp Merkezi'ne sevk edildi.

DAHA BEKLEMeye GEREK VAR MI?

TOFED'in yeni yönetimi

Rüştü Terzi genel başkan, Sinan Solok genel başkan vekili, Mustafa Sarı genel başkan vekili, Metin Tırış genel başkan yardımcısı, Berhan Söğüt genel başkan yardımcısı, Erdem Yücel genel başkan yardımcısı,



Rüştü Terzi

H.Fethi Gündüz genel başkan yardımcısı, Mevlüt İlgün genel sekreter, Mehmet Erdoğan genel muhasep, Ali Çıkan genel sekreter yardımcısı, Mustafa Özcan genel sekreter yardımcısı, Bülent Yıldız genel sekreter yardımcısı, Şeyhmus Çaktır genel sekreter yardımcısı, Necmi Hatipoğlu basın sözcüsü.

Yönetim kurulu üyeleri:

Nezih Kara, H. Yüksel Kurnaz, Fikret Kul, Adnan Degirmenci, Mustafa Dağıstanlı (Jr), Mustafa Sagun, M. Zeki Kızılkaya, Ali Kara, Uğur Niyazoglu, Et-hem Ates, Halil Balyam, Mustafa Altunhan, Ömer Erakman, Galip Gönlül Taş, Aslan Bayram, Aydın



Mevlüt İlgün

Özgen, Cemal Yağcı, Hacı Ali Aslan, Sabri Çelikus, Mesut Kanat, Mustafa Güleker, Selami Tırış, Mazlum Bababab, Mahmut Arıkoğlu, Sabahattin Alabalık, Nihat Bademkiran, Suat Çalık, Mustafa Kıransal, Necdet İpekçioğlu, Orhan Sungur, Recep Şanal, Selami Tan, Necdet Fırat, M.Usamettin Aydın, Ramazan İlhan, Mehmet Çelik, Orhan Akaya, Temel Uzun, Adnan Özer, Mahir Erakman, İlhan Ağaçlı, Muammer Karataş, İrfan Topaloğlu, Hayrettin Yağcı, Mithat Dabak, Ahmet Bababab, Halil Erdoğan.



Sinan Solok

zanzan İlhan, Mehmet Çelik, Orhan Akaya, Temel Uzun, Adnan Özer, Mahir Erakman, İlhan Ağaçlı, Muammer Karataş, İrfan Topaloğlu, Hayrettin Yağcı, Mithat Dabak, Ahmet Bababab, Halil Erdoğan.

TOFED'in yeni yönetimi ilk toplantısını yaptı

Sinan Solok ve Mustafa Sarı'nın genel başkan vekilliğine getirildiği toplantıda, 20 kişilik merkez yürütme kurulu üyeleri de belirlendi.

TOFED Genel Kurulu'nun ardından yeni yönetim, ilk toplantısını yaptı. TOFED'in açıklamasına göre, toplantıda görev dağılımı yapıldı.

Sinan Solok ve Mustafa Sarı'nın yeni genel başkan vekilleri olduğu toplantıda, ayrıca 20 kişilik merkez yürütme kurulu üyeleri de belirlendi. Genel Başkan Rüştü Terzi, yönetim kurulunun ilk toplantısında sözleri, dernek başkanlarına verdi.

TOFED Genel Başkanı Rüştü Terzi, dernek başkanlarının ardından taleplere ve bundan sonraki yürütülecek çalışmalarla ilişkin bilgiler verdi. Kendi işlerini bir taraf bırakarak profesyonel anlamda TOFED'de çalışmalar yapacağını vurgulayan Terzi şunları söyledi:

"Gelirlerimizi arttırmanın yollarını arayacağız. Sizlerin de maddi güce kavuşmanız için çalışmalar yapıyoruz, yapmaya devam edeceğiz. Ana üyüğümüzün bölge dernekleriyle uyumunu sağlayacağız ve kongre tarihleri 1 yıl önceden belli ola-

cağ ve merkezden kontrol etme imkânına kavuşacağız. Otobüsçülerin eylem taleplerine yönelik olarak öncelikle istediklerimizi alıp alamadığımıza bakıp ona göre strateji oluşturacağız."

Genel Başkan Vekili Sinan Solok, konuşmasında: "Krizin ne zaman biteceğini kimse tahmin edemez. Bu dönem borçlanma dönemi de değil. Büyüme, fırsatları beraberinde getirirken olumsuzlukları da getirir. Mümkün olduğu kadar nakitte kalınması önemli. 2009 yılı mart ayı sonuna kadar dikkatli olunması gerekiyor."

Genel Başkan Vekili Mustafa Sarı, taban fiyatlarının günün koşullarına uyum sağlaması konusunda çalışmalar yapılacağını söyledi. Sarı, "Biz bakanlık yetkilileri ve akademisyenlerle ile bir araya gelip maliyet hesaplamalarını tekrar yaparız, bunun taban fiyatlarıyla reel olarak yansımaları sağlayacağız" diye konuştu.

'Haliç'te otopark' sansasyon mu?



İsviçre'deki Lemman Gölü içinde kurulan sualtı otoparkı, yıllar öncesi yapıldı. Prof. Alp, gördüğü bu otoparktan etkilendiğini, Haliç'in altına da yapılabileceğini söylüyor.

İstanbul'un arapsaçına dönen trafiği ile ilgili ilginç fikirlerini yayınladığımız dünyaca ünlü mimar, yüksek mühendis ve kent bilimci Prof. Alp "İstanbul'un otopark" sorununa da önemli ölçüde rahatlatma getirecek çözümler ürettiğini belirtiyor.

Prof. Ahmet Vefik Alp, "Haliç'in altında otopark" projesi ile dikkatleri üzerine çekmişti. Projenin bir sansasyon olup olmadığını sorduğumuz Prof. Alp, bununla ilgili yapılmış örnekler olduğunu belirterek, "En bilineni İsviçre'de Lemman Gölü içinde bulunan su altı otoparkı. Gerçeği orada, biz neden yapmayalım" cevabını veriyor.

■ Türkiye gündemine oturan "Haliç'in altına sualtı otoparkı" projenizden söz eder misiniz?

Şimdi, İstanbul'da ciddi bir otopark sorunu var. Kentin her sorunu gibi bu da büyük önem taşıyor. Şu anda İstanbul'daki araç sayısı, 2 milyonu aşıyor ama ancak 150 bin araçlık otopark var. Haliç'in bir tarafında yarımada, diğer tarafında dar sokakları ile Galata var. So-

kaklar daracık, park yapmak mümkün değil. Zaman zaman yıkımlar oluyor, tarihi doku yok oluyor. Yıkılanlar yerine otoparklar yapılıyor, birilerinin cebine ciddi paralar akıyor.

Son zamanlarda okulların bahçeleri otopark olarak kullanılmaya başlandı. Yani kıyılara yakın, Cenevre'dekinin aynı gibi, kıyıya yapmışlar. Şimdi ben bunu 68'de gördüm. 30 sene sonra söyledim. Gene de millet ayağa kalktı. "Ya olur mu böyle şey?" Projelerimden dolayı beni biraz uçuk buluyorlar

Taksim-Yenikapı Metrosu'nu da otoparkın içinden geçirip burada istasyon ve çarşılar yapacaktım. Arabanızı park edip İstanbul'un Yenikapı-Maslak ana aksında metro ile hareket edebilecektiniz. Tarihi yarımada da araba deposu olma illetinden kurtulacaktı.

■ Boğaz'ın iki yakasında mı dediniz?

Evet, Yeniköy, Arnavutköy gibi kıyılara yapılacak sualtı otoparkları bunlar. Yani kıyılara yakın, Cenevre'dekinin aynı gibi, kıyıya yapmışlar. Şimdi ben bunu 68'de gördüm. 30 sene sonra söyledim. Gene de millet ayağa kalktı. "Ya olur mu böyle şey?" Projelerimden dolayı beni biraz uçuk buluyorlar

■ Peki bu projenin maliyeti yüksek mi?

30 bin araçlık bir otopark düşünün. 30 çarşı 25 alanı ediyor. Metre kareye maliyeti de, 250 dolar. Toplam maliyeti, 200 milyon dolar diyelim. Şimdi gelirini hesaplayalım, 30 bin araç 5 liradan olsa ne yapıyor? 300 milyon YTL. Dolar yapalım bunu, 150 bin dolar hasılat var. 50 bin dolar işletme ve personel masrafları olsun, 100 bin dolar net kar kalıyor. Şimdi, kaç senede öder? 5 senede kendini amorti ediyor. Bunu Japonlar yapmayı teklif ettiler. Ücret dahi istemediler, sadece çıkacak çamur karşılığında böyle bir otopark yapabileceklerini söylediler. Bu durumda 0 maliyetle Haliç altında bir otoparka sahip oluyorsunuz.



■ İstanbul'un otopark sorununu çözecek bir de mekanik otopark projeniz var?

Evet, şimdi yeni mekanik otoparklar çıktı. Böyle bidad ya da baval şeklinde bir bina düşünün. İçine inanılmaz sayıda araba konulabiliyor. Arabanızı getirip bırakıyorsunuz, düşey ve dairesel hareket edebilen mekanik bir kasa gelip arabanızı alıyor ve dairesel biçimde çok katlı oto dolabının içinde bir katta boş bir deliğe depoluyor. Siz geri gelince de indirip önünüze bırakıyor. Çok az yer kaplayan, ancak çok araç alan bu mekanik oto dolapları çağdaş ülkelerde yayılıyor. Bu çözümler, elimizde var. Onları akılcı bir şekilde birbiriyle entegre edip, bağlayıp, planlayıp hizmete sunabiliriz.

■ İstanbul'da yerin altına bir şekilde oyulmasının bir sakıncası var mı? Olası bir depremde bir tehlike yaratır mı?

Esas tehlike yer altına boşaltılması diyorsanız, suların çekilmesi büyük sorun. Arzeye nerle, o tehlikeli. Zemin altı, üstüne nazaran depremsellik açısından en güvenli yerdir.

Nurettin GÖKCE



Ekonomik kriz derinleşiyor

2'inci el yatırım yapan kazanacak. Kriz öncesinde de ekonomisi durgun olan AB ve ABD de bu kez yüzde 30 civarında daralma oluştuğu, bunun asgari 3 ay sürebileceği ifade edilmektedir. Türkiye olarak artı ve eksilerimizle buna ciddi şekilde yakalandığımız durumdayız. Genç ve dinamik nüfus, Büyüme kapasitesi, Borç yükü, Panikleme, Hala alınmayan önlemler. Bu ortamda, Türkiye otomotiv sektörünü neler bekliyor.

İthalat ve ihracatta uzun yıllardır batı eksenli yapılan ticaret bizi şimdi Rusya, Türk Cumhuriyetler, Ortadoğu ve Afrika ülkelerine ağırlık vermeye (gelişen pazarlara) zorluyor.

2009 yılında otomotiv sektöründe kötümser yüzde 40, iyimser yüzde 20 pazarda daralma bekleniyor. Sıfır otomobil satışlarında bu ticari araç satışlarına göre daha fazla olacağı belirlenmektedir.

Diğer yandan araç satışlarının yüzde 90 üstü kredilerle yapıldığı ve bunların geri dönüşündeki ödeme sorunlarının yansımaları 2009 da farklı bir ticaret anlayışını ortaya koymaktadır.

Bu durum sıfır otomobil satışlarında ciddi bir düşüşü ve 2'inci el satışlarında bir miktar artışı beraberinde getirecektir.

Sıfır satışlarının desteklenmesinde, finansmandan sonra 2. el araç alım satım desteği 1 numaralı öncelik olarak ortaya çıkacak ve buna hazırlıklı olanlar (alt yapısı ve finansmanı ile) krizden daha az hasarla hatta bazıları karlı olarak dahi çıkabilir.

Şirketler şimdiden 2009 yılının planlarında personel çıkarmaya öncelik veriyorlar. Son derece yanlış olan bu kararlar kiriz bittiğinde personel çıkaranlara daha fazla pahalıya mal oluyor.

Doğru olan en pahalı ve doğru yatırım olan insana yatırımdır. Bu geçmişteki krizlerde bir kez daha kanıtlanmıştır.

Gökyüzünün Hasılat Melekleri

Tüm çalışma saatleri uçaklarda geçen yurtdışı kabin görevlileri arasında içki, sigara, parfüm, hediyelik eşya gibi vergiden muaf en çok gümrüksüz satış gerçekleştiren çalışanlar gemi seyahatle ödüllendirildi. Express Duty Free tarafından düzenlenen seyahate, Pegasus Hava yolları, Kıbrıs Türk Hava Yolları ve Onur Hava yolları'nın en çok satış yapan kabin amirleri katıldı.

Dünyanın sayılı büyük gemilerinden 293 metre uzunluğunda 15 katlı MSC Poesia ile İstanbul'dan hareket eden grup, Hırvatistan'ın Dalmasya kıyılarındaki Dubrovnik limanına ve Venedik'e demirledi. Express Duty Free yöneticisi Gökhan Subay, uçaklardaki satış artırmayı amaçladıklarını söyleyerek, "En çok satış yapan arkadaşlarımızı teşvik etmek için bu gezileri üç yıldır tekrarlıyoruz ve devam edeceğiz" dedi.

Yıl - 2 SAYI - 12 Fiyatı: 50 Ykr - Aralık 2008

GAZETENİN YAYIN PERİYODU: HAFTALIK YAYIN TÜRÜ: YEREL/SÜRELİ

www.tasimacilar.com

AŞIMACILAR

İmtiyaz Sahibi

Mete Turizm Basın ve Yayıncılık Hizmetleri

San. ve Tic. Ltd. Şti. Adına

M. Naci KALENDER

Genel Yayın Yönetmeni

Metin GÜÇLÜ

Yayın Koordinatörü ve Sorumlu Müdür: Şifa ŞEN

Haber Koordinatörü: Zekai EROĞLU

Editör: Aliye GÜMÜŞ

Dış Haberler Ozan DEMİRÖZ - Didem BÜYÜKARSLAN

Muhabirler: Oya KAYA - Büşra DİRİLİŞ

Hukuk Danışmanı

Av. Uğur AMASYA

ANADOLU TEMSİLCİLİKLERİ

Ankara- Sabri DANABAŞ Kayseri - Fatih Karataş Edirne-

KAPIKULE-HAMZABEYLİ Mehmet ŞENOL Edirne

Gazetesi Edirne - Hatay - Reyhanlı - CİLVEGÖZÜ Abit

KIZILCA Rehber Gazetesi - Hatay Cemil YILDIZ

Antakya Gazetesi - Ardahan - Posof - TÜRKÖZÜ

Bülent KILIÇ Kılıç Ofset - Iğdır -DİLUCU Sendar

ÜNSAL - Ağrı Doğubayazıt - GÜRBULAK Selehattin

KAÇURU - Artvin Hopa - SARP Hayati AKBAŞ - Şirnak

- Silopi - HABUR Halil ÇOŞKUN - Cizre / Emin Dilovan

KINAY Haber 73 Gazetesi

Adres: Barbaros Bulvarı Bostancı Veli Sokak. No:8/3

Beşiktaş 34353 / İSTANBUL

Beşiktaş PK 163

Tel:(0212) 258 77 86 - 87 Fax:(0212) 259 78 85

Gsm:0532 311 40 62 - 0546 804 65 15

E-mail: info@tasimacilar.com

info@tasimacilargazetesi.com

Basıldığı Yer: İhlas Gazetecilik A.Ş.

29 Ekim Cad. No:23 / Yenibosna - İSTANBUL

Köşe yazarlarının sorumluluğu yazarlarına aittir.

Tasimacilar Gazetesi basın meslek

ilkelerine uymaya söz vermiştir.

Bu sayımızın tirajı 30 bin adettir.

CITIMARK

Şehrin gözbebeği!

Citimark, uzun ömrü, performansı, yakıt tasarrufu ve konforuyla toplu taşımacılığın hizmetinde.

ISUZU
GÜÇ YÜREKTEN GELİR



Ücretsiz Müşteri Bilgi Hattı 0800 261 26 51-52
www.isuzu.com.tr



Sevdiklerinize giden her duraktan geçer. Conecto.

Konfor, güven ve kalite sembolü araçlarıyla Mercedes-Benz, her yıl olduğu gibi bu yıl da bayram sevincinizin ortağı olmaya devam ediyor. Şehrin tüm güzelliklerini beraber yaşayacağımız nice bayramlar dileğiyle...

www.mercedes-benz.com.tr

Mercedes-Benz

Mercedes-Benz Türkiye'nin tescilli markasıdır.

