

Binali Yıldırım Alman Bakan'a Marmaray'ı anlattı

ULAŞTIRMA Bakanı Binali Yıldırım, Almanya Federal Cumhuriyeti Kuzey Ren - Vestfalya Eyaleti Ulaştırma Bakanı Oliver Wittke'ye Marmaray ve hızlı tren projelerini anlattı. Ankara'da akşam yemeğinde bir araya gelen iki bakan, iki ülke arasındaki işbirliğini görüştü. Yıldırım, konuk bakan ve beraberindeki heyete ulaştırma sektöründe yapılan yatırımlarla ilgili bilgi verdi.

Demiryolu'nda büyük anlaşma



GE Başkan ve CEO'su Simonelli, "Türkiye'nin hizmet götüreceği, bizim piyasalara olan stratejik yakınlığı, ilerlemiş teknolojisi ve üretimdeki yetenekleri sebebiyle bu ülkeye yatırım yapıyoruz."

TÜLOMSAŞ ile GE arasında Stratejik Ortaklık anlaşması imzalandı. Ulaştırma Bakanı Binali Yıldırım imza töreninde, TÜLOMSAŞ'ın son 5 yılda üretimini yüzde 156 artırdığına dikkat çekti.

TÜRKİYE Lokomotif ve Motor Sanayi A.Ş. (TÜLOMSAŞ) ile General Electric (GE) arasında Stratejik Ortaklık Anlaşması imzalandı. Düzenlenen törene Ulaştırma Bakanı Binali Yıldırım, Maliye Bakanı Kemal Unakıtan, GE Transportation Başkan ve CEO'su Lorenzo Simonelli, TCDD Genel Müdürü Süleyman Karaman, TÜLOMSAŞ Genel Müdürü Hayri Avcı, Demiryol İş Sendikası Genel Başkanı Ergun Atalay ile üst düzey yetkililer katıldı.

TÖRENDE konuşan Yıldırım, anlaşma ile yüksek teknoloji ürünü dizel elektrik lokomotiflerin TÜLOMSAŞ'ta imalatının gerçekleştirileceğini söyledi. TÜLOMSAŞ ile GE stratejik ortaklığının Kafkasya, Orta Doğu, Avrupa ve Kuzey Afrika'ya kapsayacağını anlatan Yıldırım, bu bölgede yaklaşık 10 milyar dolarlık demiryolu faaliyeti olduğunu ifade etti. Yıldırım, şirketin son 5 yılda bir önceki 5 yıla göre, üretimini yüzde 156 artırdığını hatırlattı.



ODD Genel Koordinatörü Dikmen, sektörün ayağa kalkması için bir takım iyileştirmeler yapılması gerektiğini söylüyor.

'Vergi oranları gözden geçirilsin'

OTOMOTİV Distribütörleri Derneği Genel Koordinatörü Işık Dikmen, 2008 yılı binek ve hafif ticari araç toplam pazarının geçen yıla oranla yüzde 17 oranında daralarak sonuçlandığına dikkat çekerek, sektörün "acilen canlandırılması" gerektiğini belirtti.

DİKMEN, Türkiye'de otomotive uygulanan vergilerin AB ülkelerinde uygulanan oranlara göre yukarıda seyrettiğini belirterek, "Vergi oranları özellikle krizin yansımalarından etkilenen sektörü ayağa kaldırmak adına gözden geçirilmeli ve gerekli iyileştirmeler yapılmalıdır" dedi.

HABERİ 2. SAYFADA



BMC'nin duyuru davranışına TEBRİKLER

BMC ile Tasimacilar Gazetesi'nin dayanışması, Erzurumlu Özel Halk Otobüsçülerini sevindirdi **HABERİ 2'de**

D Belgesi sıkıntısı

İstanbul Büyükşehir Belediyesi ve UKOME'nin aldığı kararlar çerçevesinde Turizm taşımacılığı izin belgesi adı altında istenilen belge Turizm taşımacıları için sıkıntı yaratıyor

TOF'a, 'Yıldırım' Başkan



'Hür irade ile örülür her yerde olurum'

TÜM Otobüsçüler Federasyonu'nun (TOF) Olağan Üstü Genel Kurul toplantısı, Harbiye'deki Merkez binasında yapıldı. Toplantıya çeşitli bölgelerden gelen sektör temsilcileri katıldı.

TOFED'den ayrılan eski Genel Başkan Mustafa Yıldırım, TOF'un Genel Başkanı seçildi. Yıldırım, "Hür irade ile örülen bir federasyonun her tarafında olurum" diye konuştu.

HABERİ 5. SAYFADA



Servis otobüsçüleri 'birlik' çağrısı yaptı

İSTANBUL Servis Otobüsçüleri Birlik ve Dayanışma Derneği'nin (İSOB) Genel Kurul toplantısı, birlik-beraberlik mesajları verilerek demokratik bir hava içinde yapıldı. Yaklaşık 50'nin üzerinde üyenin katıldığı Genel Kurul toplantısında, Yusuf Saraç Başkan, Dursun Eyce de Başkan Yardımcısı seçildi.



Yusuf Saraç

BAŞKAN Saraç yaptığı konuşmada, "Sonuçları paylaşırsak, hedefe daha güçlü ulaşırız. Sektör olarak sıkıntılı dönem yaşıyoruz, bunu aşmanın yolu çok çalışmak ve birbirimize kenetlenmektir" dedi. Dursun Eyce ise, "Tek arzum bütün esnafımızı burada tek çatı altında buluşturmak" diye konuştu. **HABERİ 6'da**



Kara Ulaştırma Genel Müdürü Talat Aydın, Zekai Eroğlu ve Şifa Şen'le turizm taşımacılarının sorunlarını konuştu.

UKOME ve belediye'nin "D2 belgesi sadece şehirler arasında geçerlidir" anlayışı ile istenen bu belgeyi alacak kişi parasını bir kenara bırakarak prosedürden yakınıyor. D2 yetki belgesini Ulaştırma Bakanlığı'ndan alan turizm taşımacısı, bu belgenin neden istendiğini sorguluyor.

KARA Ulaştırması Genel Müdürü Talat Aydın'la yaptığımız görüşmede, turizm taşımacılarının sorunlarını konuştuk. Aydın, konuyla ilgili sorduğumuz sorulara verdiği cevaplar da belgenin muhataplarını çeşitli yeniliklerin ve düzenlemelerin bekleyeceği sinyalini verdi. **HABERİ 7. SAYFADA**

Kaldırımlar yayalara yasak! (mı?)

İstanbul'un birçok bölgesinde, yaya kaldırımlarını işgal eden araçlar yüzünden, insanlar adeta birer akrobat oldu. Birileri buna "dur" demeli ama kim?

CADDE ve sokak kenarlarına parkeden araçlara İstanbul dar gelmeye başlayınca, "yaya"ların "güven içinde (!)" yürüdüğü kaldırımlar, artık "güvensiz" hale gelmeye başladı. Kaldırımları, birbirine yakın park ederek işgal eden araçlar yüzünden çoğu vatandaş, caddede ya da araçların seyir halindeki sokaklara inerek, yürümek zorunda kalıyor. Bu da birçok görünmez tehlikeyi beraberinde getiriyor.

İSTANBUL'UN birçok bölgesinde, fotoğraflardaki görüntüleri (!) görmek mümkün ancak haftanın herhangi bir günü Beşiktaş Barbaros Bulvarı'nda yürüyen vatandaşlar için bu görüntüler artık sıradan hale geldi. Yetkililer de engel olmuyor, yetkisizler de... Metrobüsler yaratarak insanların bir yerden bir yere taşıyoruz ama insanların kaldırımlarda güvenli yürümelerini göz ardı ediyoruz. İşte 2010 Avrupa Kültür Başkenti İstanbul'dan küçük bir kesit!



Ne yayaların yürüyen araçlara, ne yürüyen araçların yayalara "saygısı" kalmadı. Belki de üniversiteli gencin söylediği gibi, "Özellikle park ediyorlar abi, sürünüp geçiyoruz ya, arabalar da böylece temizliyoruz" olaylara esprili yaklaşmak gerekiyor. Ama nereye kadar?

İDO'nun, 2009 hedefleri büyük

İDO, 2008 yılında aktif büyüklüğünü yüzde 36 oranında artırarak 647 milyon TL'ye yükseltti. İstanbul trafiğine alternatif ulaşım yolları oluşturmak amacıyla çalışmalarını sürdüren İDO, 2008 yılını önemli bir ekonomik büyüme, yeni hizmetler, önemli ödüller ve İDO Genel Müdürü Ahmet Paksoy'un Interferry Baskını olmasıyla büyük başarılarla imza atarak kapadı.



Ahmet Paksoy

HABERİ 4. SAYFADA



İlgili kurumların, kendi sınırları içinde kalan bazı "ana yol" ve "kent içi yollar"ın bakımsızlıkları, değişiklik durumları, doğal olarak bu yollarda eyreden araçların yürüyüş aksanlarını bozuyor.

İstasyon güzel yollar bozuk!

TÜVTURK Araç Muayene İstasyonları, beraberinde birçok avantajlı hizmeti getirirken, bazı sorunları da yanında taşıyor

AVRUPA standartlarında hizmet amacı taşıyan TÜVTURK Araç Muayene İstasyonları'nın ülkemizde uygulanacak olması birçok kesimin takdirini kazanmış olsa da, özel ve ticari araç, kamyon, kamyonet, otobüs, TIR gibi araç sahipleri, "Uygulama güzel ama araçları 'canlı bomba'ya dönüştüren yollarımıza da aynı standart bakımlar uygulanacak mı?" gibi soruları dile getiriyorlar. **HABERİ 6. SAYFADA**

'Shell projesinden çok memnunuz'

Shell projesi ile ilgili söylentileri TOFED Genel Sekreteri Mevlüt İlgin ve TOFED Başkanı Rüştü Terzi değerlendirdi.

TÜRKİYE Otobüsçüler Federasyonu (TOFED) Yönetim Kurulu Başkanı Rüştü Terzi, "Projemiz bir ya da iki firmaya bağlı değildir. Herhangi bir firmanın çekilmesi projemizi etkilemez. Bir herkesi kucaklama mantığındayız" derken, Genel Sekreter Mevlüt İlgin, "Biz Shell ile Mustafa Yıldırım döneminde sözleşme yaptık ama kendi döneminde olan rakamlardan haberi yok. Biz bu sözleşmeden oldukça mutluyuz" diye konuştu.

HABERİ 3. SAYFADA



Mevlüt İlgin



Rüştü Terzi

Sektörü bölmenin hiçbir anlamı yok!

■ Rüştü Terzi röportajının ikinci bölümü 3. sayfa da



Motorin Fiyatları

İstanbul	: 2.35	Adana	: 2.34
Ankara	: 2.39	D.Bakır	: 2.40
İzmir	: 2.34	Kayseri	: 2.38



Ayhan DAYOĞLU

"Sektöre hizmet, eğitimle olur"

4



Sinan SOLOK

Devletten ne, nasıl istenmeli?

7



ÖZGÜRCE Mevlüt İLGİN

Önemli olan sektörün sesi olmak...

6



KONUK YAZAR Ünsal ALTUNBAŞ

Metrobüs'ün isim babası benim

5



AYNA Ahmet TÜRKÖĞLÜ

Kaymalı Faciaların Sessiz Diyalogu

2



HALKÇI Göksel OVACIK

Umutlarımızı yeni yıla taşıdık

3



BAKIŞ Göksal PURTULOĞLU

Kamu kuruluşları krize aldırıyor

8

Hedefimiz: Milyon ziyaretçiyle buluşmak!



İnternet haberciliğinin çok yaygınlaştığı günümüzde, TAŞIMACILAR yayınları da gerek internet portalı (www.tasimacilar.com) ve gerekse gazeteleri ile giderek yükselen bir ivme kazanarak kendi alanında öncü olmanın gururunu yaşamaktadır.

Taşimacilar ve nakliyecilerin nabzını tutan, yansız ve objektif haberleri ile gündem oluşturan TAŞIMACILAR yayınları, 2008 yılı içinde yayınladığı üstün başarıyı, birlik-beraberlik-dürüstlük, ciddi ve ilkeli yayıncılığına borçludur.

Kuruluşundan günümüze kadar kadrosundaki isimlerin özverili çalışmaları ile ulaşılan bu üstün başarıyı, 2009'da da sürdürmeyi hedefleyen TAŞIMACILAR yayınları, sektörün sorunlarını dile getirmeye devam edecektir. TAŞIMACILAR, her zaman olduğu gibi "yapıcı" haber ve eleştirileriyle yol gösterici olacak, bundan önce olduğu gibi bundan sonra da hiçbir kurum ve kuruluşla polemik yaratacak davranış-

lar içine girmeyecektir.

Geride bıraktığımız 2008 yılında, yaklaşık 700 bin kişi tarafından ziyaret edilen, 7 milyona yakın sayfası açılan, yani ortalama 9-10 sayfa okuyan konuk sayısını daha da yukarılara taşıma amacıyla olan www.tasimacilar.com sektörü ilgilendiren konuların üzerine aynı kararlılıkla giderek, bunları kamuoyuyla paylaşmayı sürdüreceğiz ve yol gösterici olacaktır.

Sitemizin hedefi, 1 milyonun üstünde okuyucuyla buluşmak ve 10 milyonun üzerinde sayfa açılımını gerçekleştirmektir.

İsmimizin kullanılması üçüncü şahıslara (!) yarar sağlamaz. Öte yandan, gündem oluşturan haberleri, yazarlarının bu yöndeki yorumları ile yakaladığı başarıları grafik TAŞIMACILAR Yayınları'nı öncü durumuna getirirken, kurumsal olarak da sektörün hizmetinde olacağız. Aksine davranışlar içinde olanlarla mücadeleimizi sürdüreceğiz.

YTG-DER BAŞKANI

**Ahmet
TÜRKOĞLU**

AYNA



Kaymalı Faciaların Sessiz Diyalogu

Bu sezonda sıkça karşılaşılan ve bazen otobüsçülerin de yakalandıkları, aynı tür olaylarda, yol kurlarını gören ve devlete taleplerini ileten vatandaşlarla devletin vatandaşlara sessiz cevapları arasındaki sessiz söylemler; 2 eseri çağırıştırdı.

Vatandaşın isteklerini; rahmetli Sadettin Kaynak'ın eseri (Yollarda gül dök-tüm...), devletin cevabını da; rahmetli Aşık Veysel' den sık sık dinlediğimiz bir eserin sözleri (Çiğdem der ki ben âla-yım./ Yiğit başına belâym...) dile getiri-yor gibidir. Dinleyelim; ne diyorlar? Değerlendirme de sizlerin...

VATANDAŞ DER Kİ;

Yollarda tedbir alsan,
Her zaman bakım yap-san,
Güvenle geçsek diye,
Tedbirin yok; suçluyorsun,
"Canavar-sın sen" diye

Yolda dışa gideriz
Yaralı, sakat olur,
Ya da ölür gideriz,

Devlet tutanak yapar,
Üstelik bizi suçlar,
Yol ve iklim, şartına
Tasın uydurmamış,
Tam bir canavar olmuş
Tasını savunmuş,
Baskalarına carmış,
Bunca canlara kıymış,
Yola da zarar yapmış,
Yükleyn suçu diye...
.....

DEVLET DER Kİ;

Ölen varsa kazada,
Devrik, çarpışan varsa;
Vereceksin kusuru,
Göster'ceksin yoluna;
Mahkemeye kadar yolun var!
Adaletim bu kadar...

Dinle beni vatandaş;
Yolu anaracaksın;
Karda buzda yağışta,
Önce yolu tuzlarsın,
Sonra geçiş yaparsın,
Yoksa sen bir canavar-sın,
Sana budur raporum,
"Sen suçlusun," diyorum...
Hak aramak istersen;
"Yolun açık," diyorum.

HAK ARAMAN İÇİN;

Sayet aklın eserse,
Kesen masraf ederse,
Vaktin izin verirse,
Avukatlar tutarsın
Mahkemeler açarsın,
Bilirkişi ararsın,
Yoldaki kusurları,
Ortaya çıkarırsın,
Suçlamayı yaparsın,
Hâkim ikna olursa,
Tazminat alırsın,
Yoksa avuc yalarsın!...

Devlet sanki zengin mi?
Yoğurdum ekisi der gibi,
Yol kusurlu desin mi?
Tazminat ödesin mi?

Karşıma ülkeleri,
Cana önem verenleri,
Yola önem verenleri?
Bura, bizim ülkedir,
Devlet, haktan üstündür...

DEVLET'İM, ÇALIŞIRIM;

Ben yolları tuzlarım;
Kaza sonu tuzlarım,
Olaysın tuzlarım,

Ölümünü tuzlarım,
Acalı tuzlarım...
Devlet çalışmaz sanma!...



Tebrikler BMC

Tüm Özel Halk Otobüsçüleri Birliği Derneği'nin Erzurum'da gerçekleştirdiği Genel Değerlendirme Toplantısında, Erzurum Özel Halk Otobüsçüleri Derneği Başkanı Ömer Ata BMC marka araçla ilgili yaşadığı sorunu bizlerle paylaşmıştı. Ömer Ata'nın yaşadığı sorunu ilettiğimiz BMC yetkilileri ise vakit geçirmeden Ata'nın sorununu çözdü.

BMC yetkililerinin konuya gösterdikleri duyarlılık, satış ve satış sonrası hizmetlere verdikleri önemi bir kez daha ortaya koydu. Konuya ilişkin gazetemize konuşan Ömer Ata, kendi yaşadığı sorunun bir benzerini dernek üyesi arkadaşlarının da yaşadığını dile getirerek bu sorunun da en kısa sürede çözülceğini teyidini BMC yetkililerinden aldıklarını söyledi.

Çetin bir rekabet ortamının hüküm sürdüğü otomotiv pazarında, son yıllarda önem kazanan müşteri memnuniyetine BMC'nin gösterdiği duyarlı yaklaşım, hem sorunların çözülmesine hem de Erzurumlu Özel Halk Otobüsçülerinin sevinmesine vesile oldu.

'Vergi oranları gözden geçirilsin'

Otomotiv Distribütörleri Derneği Genel Koordinatörü Işık Dikmen, ekonomik krizin vurduğu otomotiv sektörünün "acilen canlandırılması" için vergi oranlarının gözden geçirilmesi gerektiğini belirtti

İSO SORUYOR

Ekonomik önlem için ne bekleniyor?

İstanbul Sanayi Odası (İSO) Başkanı C. Tanıl Küçük yaptığı basın açıklamasında, ekonominin ana sektörü olarak nitelendirdiği sanayideki olumsuz gidişe dikkat çekti. Küçük, "Sanayideki olumsuz gidiş, ekonominin diğer sektörlerini de olumsuz etkileyecektir. Düşüşün önümüzdeki aylarda da devam etmesi, Türkiye ekonomisinin büyük sıkıntıya girmesi demektir. Böyle bir tablo karşısında önlem almak için daha neyin beklenildiğini anlamakta gerçekten zorlanıyoruz" dedi.

Ağustos, Eylül ve Ekim aylarından sonra, Kasım ayında da sanayi üretiminde, daha yüksek bir düşüş oranı ile karşılaşıldığını dile getiren Küçük, "Bu kadar yüksek düşüşü en son 2001 yılının Kasım ayında görmüştük. Bu yüksek düşüşle birlikte, 2008 için beklenen yıllık büyüme oranı da yüzde 1'ler civarında gerileyecektir. Mevcut durum itibarıyla, iç talep ve dış talepte iyileşme işareti yoktur. İyileştirici tedbirlerin alınması, yapılması gerekenlerin hayata geçirilmesi noktasında da mesafe kaydedilememiştir" şeklinde konuştu.

Tanıl Küçük, sanayi üretimindeki azalmanın, büyük olasılıkla önümüzdeki aylarda da benzer oranlarda ve hatta daha da artarak devam edeceğini belirterek, "Sanayi üretim endeksindeki seyr, ekonominin ana sektörü olan sanayinin, resesyona (durgunluğa) girdiğini açıkça koymaktadır" dedi.

Maliye Bakanı fazla iyimser

SEDEFED Yönetim Kurulu Başkanı Bülent Akgerman, Maliye Bakanı Kemal Unakıtan'ın "Krizle ilgili tedbirler" hakkında yaptığı açıklamayı değerlendirdi.

"Kriz ile ilgili yeni tedbirlerin geleceğini, özellikle Maliye Bakanımızdan duymak sevindiricidir" diyen Akgerman, firmaların yapacak işsizlik yardımının vergi indiriminden ziyade, "nakdi yardım" şeklinde olmasının birçok küçük ve orta boy işletmeye can suyu olacağını söyledi.

Tedbirlerin en geç Ocak ayı sonuna kadar hayata geçirilmesi gerektiğini vurgulayan Akgerman, "Zira hali hazırda birçok firma, çalışanlarına zorunlu izin kullanmaktadır. Ücretsiz izne çıkartılanlar maalesef işsizlik fonundan da yararlanamamaktadır. Başka bir deyişle binlerce insan resmi olarak işsiz sayılmadıkları halde işsizler diye konuşu.

Boyutu ve yapısı sebebi ile krizden en çok otomotiv sektörünün etkilendiğinin altını çizen Bülent Akgerman, "Ancak bu sektörde bağlantısı bulunan birçok sektör, çarpan etkisi ile otomotivden daha vahim duruma gelme noktasındadır" dedi.

Akgerman, Maliye Bakanı Kemal Unakıtan'ın "krizin 2009'un ortalarında dibi vuracağı ve ikinci yarıda da yavaş yavaş yukarı çıkmaya başlanacağı" şeklindeki yorumunu fazla iyimser bulduğunu belirterek şöyle konuştu: "Göstergeler 2009'un sonuna kadar krizin dibini görmenin pek mümkün olmayacağını ortaya koymaktadır. Pek tabii ki, yurtdışındaki veriler normale dönmeyen Türkiye'de bir iyileşmenin olmasını beklemek hata olur, ancak bazı acil önlemler ile bu süreci daha az zararlarla atlatabiliriz. Hasta yoğun bakımda yaşam mücadelesi vermektedir. Geçen her saniye bir kayıptır. Hükümetin atmayı planladığı adımın önemli olduğunu dile getiren Akgerman, "Fakat bu gibi adımların sektör temsilcileri ile koordineli bir şekilde atılması faydalı olacaktır. Reel sektör ve hükümetin özellikle bu günlerde bir arada çalışmaları, yaşanan sıkıntıların atılmasına yardımcı olacaktır" şeklinde konuştu.



Işık Dikmen

Otomotiv sektörünün, lokomotif sektör olarak ekonomiyle yan yana yürüyen ve bu alandaki dalgalanmalardan en fazla etkilenen sektör vasfında olduğunu belirten Otomotiv Distribütörleri Derneği (ODD) Genel Koordinatörü Işık Dikmen, Amerika'da başlayıp tüm dünya ülkelerine yayılan ekonomik krizin ülkemizde de yansıyan olumsuz etkilerinin dikkate alınarak hemen her sektörde bazı önlemler alınmakta olduğuna dikkat çekti.

'Son dönemde dış piyasalarda yaşanan ekonomik istikrarsızlıklar, ülkemizde de yansımaları göstermektedir' diyen Dikmen, "Dış piyasalarda ekonomideki gelişmeler, belirsizlikler, beklentiler ne yazık ki iç pazarda duraksamalara sebep olmaktadır. 2008 yılı başında 2007 yılına oranla binek ve hafif ticari araç satışlarında gözlenen artışı ekonomik belirsizliklerin de etkisiyle aylar itibarıyla azalan bir seyr izlemiştir" diye konuştu.

Dikmen şöyle devam etti: "ODD'ye üye mar-

kaların bildirimleri doğrultusunda 2008 yılı binek ve hafif ticari araç toplam pazarı geçen yıla kıyasla yüzde 17 oranında daralarak sonuçlandı. 2009 yılı beklentisi ise içinde bulunduğumuz dönem itibarıyla daha olumsuz. Ekonomik kriz nedeniyle büyük gerileme gösteren sektörümüzün yeni yılda nelerle karşılaşabileceğini bugün itibarıyla öngörmek pek mümkün görünmüyor, yine üye markalarımızdan ulaşan veriler ışığında 2009 yılında 2007 yılına oranla yüzde 25 civarında bir daralma gerçekleşeceği tahmin edilmektedir."

Ekonomik istikrarın bozulmaması ve sektördeki olumsuz gidişin son bulması için dış kaynaklı olumsuzlukların bir an evvel çözüme kavuşturulmasının beklendiğine vurgu yapan Dikmen, bu süreçte iç pazarı canlandırarak teşviklerin büyük önem taşıdığını altını çizdi.

Işık Dikmen şunları söyledi: "Sektör derneklerinin bu hususta yapılabilecek çalışmalar hakkında kamu otoritelerine verdiği mesajlar dikkatle değerlendirilmeli ve tüketicinin talebini olumsuz etkileyen vergi sistemi gözden geçirilmelidir. Bu kapsamda 2003 ve 2004 yıllarında uygulanan ve kısa sürede uygulamadan kaldırılan hurda araç teşvikinin sağlam bir altyapı ile yeniden gündeme alınması gerekli görülmektedir.

Ayrıca küresel ısınma ve buna bağlı çevre koruma kapsamında egzoz emisyonları ile ilgili AB uygulamaları ile paralel olarak egzoz emisyon salınımları zararlı araçların pazardan çekilmesi, buna bağlı olarak da yeni teknolojilerin uygulama alanı bulduğu çevre dostu araçların teşviki son derece önemli bir mesele teşkil etmektedir. Esasen yeni ve gelişmiş teknolojilerin çevre bilincine saygı anlayışı doğrultusunda ürettikleri çağdaş ürünlerin pazardaki yerini alması global bir anlayışın da sonucu olmaktadır.

AB ülkelerinde ve Kyoto Sözleşmesini imzalayan ülkelerde, çevrenin korunması ve çevre kirliliği ile mücadele öncelikli ve temel konulardan birisidir. Avrupa ülkelerinde bahsettiğim tüm bu çalışmalar otomotiv vergi politikaları ile de desteklenmektedir. Türkiye'de otomotive uygulanan vergiler AB topluluğu içerisinde yer alan ülkelerde uygulanan oranlara göre yukarıda seyretmektedir. Yeni araç alımında uygulanan vergi oranları özellikle global krizin yansımalarından etkilenen sektörümüzü ayağa kaldırmak adına gözden geçirilmeli ve gerekli iyileştirmeler yapılmalıdır."

UIB: Hükümet otomotive destek vermeli

UIB toplantısında, "Sektörün iç ve dış pazarları süratle canlandırılması" gerektiğini belirten Başkan Ferit Sünneli, "Otomotiv Endüstrisinin gelişim hedefleri hükümetçe desteklenmelidir" dedi



Uludağ İhracatçı Birlikleri'nin (UIB) 2008 yılı ihracat değerlendirmesi UIB Binası'nda düzenlenen bir toplantıyla yapıldı. UIB Başkanlar Kurulu Başkanı Ferit Sünneli Türkiye'nin ve UIB'in 2008 yılı ihracatını değerlendirdi. Otomotiv Sektörüyle ilgili olarak özetleştirilerek de bulunan Sünneli; "İhracatta iç pazar canlandırılmıyork" dedi.

Aynı zamanda Taşıt Araçları ve Yan Sanayi İhracatçıları Yönetim Kurulu Başkanı olan Ferit Sünneli, sektörüyle ilgili 2008 değerlendirmelerinde bulundu. Otomotiv Endüstrisi'nin gerçekleştirdiği üretimin yüzde 80'nini ihrac ettiğini, ihracatın da yüzde 90'ını AB pazarına yaptıklarını

anımsatan Sünneli; "Dünyanın içerisine girdiği finansal ekonomik kriz AB pazarında büyük bir daralmaya sebep oluncu endüstrimizde de ciddi sıkıntılar oldu. Sonuç itibarıyla ihracatımız da yüzde 50 civarında bir azalma söz konusu oldu" şeklinde konuştu.

Sektörün içerisine girdiği piyasayı canlandırarak önlemler alması gerektiğine dikkati çeken Ferit Sünneli şu görüşlere yer verdi: "Endüstrimizin iç ve dış pazarları süratle canlandırılması ve sürekliliği sağlanması gerekmektedir. Piyasadaki likidite sorununun çözülmesi gerekmektedir. Son olarak otomotiv endüstrisinin gelişim hedefleri hükümet tarafından desteklenmelidir. Ka-

mu ihale kanununda yapılacak değişikliklerle kamunun yerli araç satın alması özendirilmelidir."

Yaşanan likidite sorununa dikkat çeken Sünneli, "Bunun aşılması için bankaların taşıt ve tüketici kredilerini eskiden olduğu gibi hızla sonuçlandırması ve borçlanma maliyeti azaltılmalıdır.

Otomotiv endüstrisinin önüne koyduğu hedeflerde AR-GE'ye verilen destekler devam ettirilmeli. İstihdamın korunmasına yönelik kararlar alınmalı. Şu an hazırladığımız bildiğimiz ancak sanayicilerden devlet sırrı gibi saklanan Yatırım Teşvik Mevzuatı'ndan da sektörün önünü açacak düzenlemeler beklemekteyiz" diye konuştu.

Otomotivin Başkenti'nde alarm!

TOFAŞ, OYAK Renault ve Bosch gibi önemli fabrikaların üretim yaptığı "otomotivin başkenti" Bursa'da, 2008 yılı için de 56 bin 700 kişinin işini kaybettiği bildirildi. Türk-İş Temsilcisi Kanca, "Tahminimizi aşan rakamlarla karşılaştık" dedi

Türk-İş 8. Bölge Temsilcisi Mehmet Kanca, yaptığı açıklamada, küresel ölçekte faaliyet gösteren, üretimlerinin yüzde 80'inden fazlasını ihraç eden otomotiv şirketlerine ev sahipliği yapan Bursa'da, geçen yıl yaşanan işten çıkarmaların endişe verici boyutlara ulaştığını söyledi.

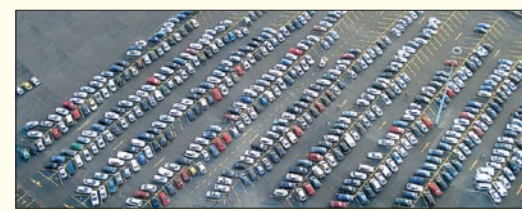
Ocak 2008'de 6 bin 247 kişinin işten çıkarıldığını belirten Kanca, bu aydan itibaren Şubat'ta 3 bin 779, Mart'ta 2 bin 968, Nisan'da 2 bin 656, Mayıs'ta 3 bin 259, Haziran'da 3 bin 156, Temmuz'da 3 bin 329, Ağustos'ta 3 bin 567 ve Eylül'de 3 bin 376 kişinin işi akitlerinin feshedildiğini vurguladı.

2008'in son çeyreğinde ise işten çıkarılmaları gözle görülür bir artışın olduğunu vurgulayan Kanca, şunları söyledi: "Tahminlerimizi aşan rakamlarla karşı karşıyayız. Krizin yıkıcı etkilerinin görüldüğü 2008'in özellikle son çeyreğinde istihdamdaki erime çarpıcı boyutlarda. Ekim'de 5 bin 683, Kasım'da 9 bin 283, Aralık'ta 9 bin 397 kişi işten çıkarıldı. Yani 3 ayda 24 bin 363 kişi işsiz kaldı. 2008 yılının tamamında ise işini kaybedenlerin sayısı 56 bin 700'ü buldu. Bir başka deyişle kentte, 2008'de her ay or-

talama 4 bin 725 kişi işsizler ordusuna katıldı. Bu son derece düşündürücü ve kaygı verici bir tablodur."

'İç piyasayı canlandırmalıyız'

Küresel krizin yanı sıra Türkiye'nin ekonomik ve sosyal anlamda kırılan yapısının sürdürüldüğü ifade eden Kanca, "2009'un 2008'den iyi olacağını söyleyemem" dedi. Kanca, bu süreçte alınması gereken önlemler olduğunu, özellikle çalışanların satın alma gücünün korunduğu, yatırım ağırlıklı bir ekonomik programa her zamankinden daha fazla ihtiyaç bulunduğunu vurgulayarak, şunları kaydetti: "Çünkü iç ve dış piyasalar tamamen durdu. İç piyasayı canlandırmalıyız. Otomotivde ÖTV ve KDV kaldırılmalı ya da asgariye indirilmeli. Vatandaşların araç almasını kolaylaştıracı, eski araçların hurdaya çekilmesi ile peşin yeni araç alımında indirimler sağlanmalı. Yerli araç alımı teşvik edilmelidir. Eğer iç piyasayı canlandıramazsak, üretimden bahsetmek mümkün değil. 2009 yılında kesinlikle işten çıkarmalar durdurulmalıdır, bunun için etkili önlemler devreye sokulmalıdır. Eğer bu önlemleri alabilirsek, 2009'un sonlarına doğru, ayaklarımızın değil belki ama dizlerimizin üzerine kalkabiliriz."



Kadıköy'e 1000 araçlık otopark

İSPARK, İstanbul Büyükşehir Belediyesine ait 20 bin metrekarelik alan içerisinde bisiklet, motosiklet ve engelli park alanları ile helikopter pistinin de bulunduğu 1000 araçlık modern bir otopark hizmete açtı.

Kadıköy İDO ve motor iskelelerinin hemen yanında bulunan otopark, toplu taşıma araçlarının da yakınında bulunması nedeniyle sürücülere kolaylık sağlıyor. Vatandaşların kısa sürede benimsediği ve yoğun ilgi gösterdiği otopark sayesinde Kadıköy trafiğinde de bir rahatlama gözleniyor. İSPARK Genel Müdürü Kadir Gurbetçi, Kadıköy Açık Otoparkı ile bölgede yaşanan otopark sıkıntısının azalacağını ve konumu itibarı ile deniz ulaşımına katkı sağlayacağını belirtti. Otoparkın içinde 22 engelli, 20 bisiklet ve 20 motosiklet park alanı bulunuyor. İstanbullulara hizmet veren otoparkın günlük ücreti ise 5 TL olarak belirlendi.

'Shell projesinden memnunuz'

TOFED yönetimi, Shell projesinden memnun olduklarını belirterek, projenin sorunsuz, gelişerek yoluna devam ettiğini söyledi. Shell projesi ile ilgili söylentileri Genel Sekreter Mevlüt İlgin ve Başkan Rüştü Terzi değerlendirdi

"Sektörü bölmenin anlamı yok"

TOFED Yönetim Kurulu Başkanı Rüştü Terzi, geçen sayımızda Ticaret odaları dahil birçok kurumda örgütlenmelerini belirtmişti. Terzi'nin röportajına devam ediyoruz.

■ **Tek listeden seçime gitmeye nasıl karar verdi?**

Mustafa Sarı, genel yönetim kurulu toplantısında adaylığını açıkladı. Daha sonra bende aday olduğumu açıkladım. O İstanbul Seyahat'in Genel Müdürü belki de görevini bırakması gerekiyordu. Aday olduğumda ben görevimi bırakmıştım, daha atik davrandım. Bir araya geldik konuştuk, müşterek çalışmamız gerektiğini söyledik. Mustafa Sarı'da "Daha çok mesaj verisin, başkan ol, ben başkan vekili olayım" dedi. Beraber hareket edeceksek kimin ne olduğu önemli değil. Beraber, aynı çatı altında sektör için kararlarımızı alacağız.

■ **Eski yönetiminden memnun muydunuz?**

Sektöre faydalı olmak istiyorsanız, ilişkileri sağlam tutup, lobi olmanız gerekiyor. Lobi olmak hükümetten nüfus yaparak istediğini almaktır. İstediklerini almak için sürekli birileriyle görüşmen ve mesai harcaman lazım. TOFED, kartopu halinde büyüyen bir yapıya sahip oldu. Bu yapı içinde projelerin geliştirilmesi ve lobi çalışmalarının yapılabilmesi için TOFED'e mesai verilmesi gerekiyordu. Ben de o yönetimin içindeydim. Memnun olmadığım bir yönetimden istifa etmem gerekirdi. Ancak yönetim olarak tabi ki yaptıklarımız ve yapamadıklarımız var. Benim başkan seçilme dönemime kadar 28 ay

Geçtiğimiz sayıdan devam

geçti. Bu süreçte yapılanda, yapılamayanda çok şey oldu. ÖTV yapılamadı, gidip görüşüldü fakat devletin IMF'den o gün borcu vardı. Yapacağı şeylerde IMF'ye bağımlıydı ve bundan dolayı bunu yapmayız gibi bir görüş alındı. Fakat o dönemde Ulaştırma Bakanı'nın verdiği bir söz de var. Bu konu bilet satışında yüzde 18 olan KDV'nin yüzde 8'e indirilmesi. Ama o dönem hükümetin Ulusoy ailesi ile olan gelişmesinden dolayı koyulmadı. Başaran Ulusoy'un olmasından dolayı turizmde de sadece otellere verildi.

■ **Morova Turizm ile bir ortaklığınız, çalışmalarınızı etkileyecek mi?**

Morova Turizm'in yüzde 12,5 hissesine sahibim. Borsada da çok şirkete sahip olabilirim. Şirkette hisse sahibi olmak, mesai vermek değildir. İmza yetkim yok, hiçbir yetkim yok. Her gün saat 9:30-19:00 TOFED'te görevimin başındayım. Bir şirkette profesyonel olarak bulunmuyorum.

■ **Yeni oluşumlar sizce sektörü ikiye böler mi?**

Sektör ikiye bölünmez çünkü hepimiz arkadaşız, dostuz. İkiye bölünmenin de bir anlamı olmayacağına düşünüyoruz. Temsil gücü isteyip de dernek kurmak, bir oluşum yapmak sadece temsil etmek istemekten dolayıdır. Onlarında bölme gibi bir amaçları olduğunu zannetmiyorum. Herkes özgür, her şeyi yapabilir, ama Türkiye ismi almış tek federasyon TOFED'tir. 71 derneği ile bu kadar büyük yapıya, üyeye, geniş yelpazeye sahip burası olduğuna göre doğru yol da burasıdır.

Mevlüt İlgin: Shell ile Mustafa Yıldırım döneminde sözleşme yaptık. Ancak kendisinin döneminde olan rakamlardan haberi yok. Ne o rakamlar 60'tır, ne de 30'a düşmüştür. 5 Ocak tarihinden itibaren bireysel kartlar yürürlüğe girdi. Shell projesindeki tüm çalışmalarımız Mustafa Yıldırım'a cep telefonlarıyla, ulaştığımız kadarıyla yapıldı. Yaptığı bu açıklamalarda bunun kanıtıdır. Türkiye'de karayolu yolu taşıma sistemleri içerisinde olan, hiçbir dernek, federasyon, kurum, şirket, birlik, üst birlik ile çatı anlaşması yapılmaz. Bu anlaşmayı yapsa dahi TOFED'e yüzde 0,9 prim ödemek mecburiyetindedir. Shell ile yaptığımız anlaşma gereği Shell'in bu firmalara sattığı akaryakıttan prim alıyoruz. Petrol fiyatlarında yüzde 35'in üzerinde bir indirim olduğu dönemde bile TOFED'in Shell'den aldığı



Rüştü Terzi

primler Mustafa Yıldırım'ın söylediği rakamların üzerindedir. Yani Mustafa Yıldırım Genel Başkan iken, petrol fiyatları yüksek iken aldığımız primler, fiyatlar yüzde 35 düştüğü halde TOFED vasıtasıyla sisteme dahil olan araçlar sayesinde daha da yükselmiştir. Ankara ve İzmir Metro bu sistemin içindedir, İstanbul Metro ve İstanbul Kent ise 5 Ocak itibarıyla dahil olmuşlardır. Bunu belgelendirebiliriz ama Shell ile yaptığımız anlaşma gereği bir takım gizlilik kurallarına uymak zorundayız. Bu sözleşmeden oldukça mutluuz. Firmaların bu projeden çekilmesi hiçbir sıkıntı yaratmayacaktır. Rakamlarımız oldukça yüksek, konuşulan rakamların birkaç misli üstünde hatta kimsenin hayal edemeyeceği rakamlardır.

Terzi: "Firmaların çekilmesi bizi etkilemez"

Rüştü Terzi: Projemiz bir ya da iki firmaya bağlı değildir. Herhangi bir firmanın çekilmesi projemizi etkilemez. Bir herkesi kucaklama mantığındayız. Mustafa Bey, başkanlığı döneminde demek ki bu rakamlara hiç bakmamış. Kendisiyle TOFED'in gelirleriyle giderleriyle alakadar olduğu için teşekkür ederiz, işlerine rağmen TOFED'i düşünüyör olması bizi gururlandırdı, kendisinden daha iyi katkılar bekleyeceğiz. Ancak biz burada bu gelirlerin giderlerin takip edilmesi için varız. Ayrıca vermiş olduğu rakamlar gerçeği yansıtmamaktadır. O dönemden bu döneme kadar petrol fiyatlarının da yüzde 30-32 oranında gerilemesi tabii ki almış olduğumuz primi etkilemiştir. Çünkü yapılan anlaşma petrol pompa fiyatı üzerinden ödenmektedir. Mustafa Bey en yüksek noktaya olan Ağustos ayından bahsetmiştir. Sezonun en dü-



Mevlüt İlgin

şük olduğu tarih Aralık ayındaki rakamlar aynı değil, hatta kendisinin bıraktığı rakamlardan yüzde 20-25 fazladır. Projemiz bireysel kartlarla daha fazla imme kazanacaktır. Hiçbir firmamızın çekilmesi projemizi etkilemeyecektir. Çünkü proje birkaç firmaya bağlı değildir, tüm Türkiye'yi kucaklayan bir projedir. Sadece büyük firmaları değil bütün Türkiye'deki bireysel otobüsçüleri düşünerek bu projeyi hayata geçirmek istedik. Pay, akaryakıt alan herkesten aktarılıyor, akaryakıt alan herkese aktarılıyor. Metro ve Kent'in öz malları taşıt tanıma sistemine Ocak ayı içerisinde geçti. Çünkü tanıma sistemine geçmek için kredili mevduat hesabınız veya teminat mektubunuz olması gerekiyor. Metro'nun kredisi onaylandı ve 60 küsur aracı araç tanıma sistemi takıldı. Kent'in 8 aracı var, onlara da bu sistem takılacak. TOFED ilk etapta bir yıl içinde 2500-3000 tane kart dağıtacak. 3000 tane bireysel katılımcının projeye dâhil olmasıyla ikinci yıl bu rakamı 5000'e, üçüncü yılda 6000-7000'e çıkartmayı hedefliyoruz. Sektördeki bireysel otobüsçü rakamının 6000 civarında olduğunu düşünürsek, demek ki hedefler doğru. Kimsenin elinde sihirli değnek yok, fakat rakamların artacağını gözlemliyoruz.



Göksele
ÖVACIK

Umutlarımızı yeni yıla taşıdık

Ancası ile tatlısı ile 2008 yılını geride bıraktık, yeni bir yıla girdik. 2009 yılının tüm özel halk otobüsü camiasına huzur, mutluluk, sağlık dolu günler getirmesini en içten duygularla dilerim.

Maalesef 2008 yılı halk otobüsü işletmecileri için çok sıkıntılı geçti. Özellikle İstanbul'da sorunlarımız çığ gibi büyüdü. 30 aydır çözülmeyen yönerge konusu adeta kördüğüm olmuş durumda, ne zaman ve nasıl çözüleceğini ise tahmin etmek oldukça zor.

Diğer bir konu İETT araçlarında kullanılan ve kar edilerek kazanç kapısına dönen sürtücü Akbil'i sorunu da önümüzde durmakta. Yine hak edişlerimizin zamanında ödenmemesi, özel halk otobüsü esnafını ciddi şekilde sıkıntıya sokmuştur ve sorun büyüyerek devam ediyor. Ne zaman normale döner? Bilinmiyor?

Başka bir sorunumuz araç devirlerinde İETT'ye ödediğimiz 10 bin bilet karşılığı 14 bin YTL. Bu rakamın günümüz şartlarında ne kadar zor olduğu ve esnafımızı ne kadar mağdur ettiği bilinmektedir. Aile bireyleri bile araçlarını birbirine devir işlemini yapamıyor, bu sorunumuzda derhal çözülmemelidir. Sorunlarımızın çözülmesi için İstanbul Büyükşehir Belediye Başkanı Sayın Kadir Topbaş'ın ve beş şirketin başkan ve yöneticilerinin katıldığı kahvaltılı toplantıda bir araya geldik. Sorunlarımızı tek tek başkana anlattık, çözüme yönelik çalışmalar yapılmasını rica ettik. Başkanımızın yaklaşımı gayet olumluydu. Sorunların çözülmesi gerektiğini vurgulayarak en kısa sürede sorunlarımızı çözeceğine dair sözler aldık.

Burada vurgulamak istediğim bu görüşmeden sonra 40 gün geçmesine rağmen çözüme yönelik hiç bir adımın atılmadığını üzülerek görüyoruz. Özel halk otobüsü işletmecilerini rahatlatmak bu çalışmaların bir an önce yapılmasını sabırsızlıkla bekliyoruz tüm esnafımızın beklentisi bu yöndedir işte bu duygularla yeni yıla umutlarımızı taşıdık inşallah umutlarımız boş çıkmaz.

Sevgi ve saygılarımla,

LİDER

INTERFERRY BAŞKANI



IDO

www.ido.com.tr
(0212) 444 4 436

IDO; DÜNYA FERİBOT İŞLETMECİLERİ BİRLİĞİ INTERFERRY'NİN LİDERİ OLDU.

ŞİMDİ
DÜNYAYA
LİDERLİK YAPAN
BİR MARKAYLA
YOLCULUK
BAŞLIYOR!

INTERFERRY
Representing the Ferry Industry Worldwide



İSTANBUL BÜYÜKŞEHİR BELEDİYESİ

Mercedes'ten geleceğe yatırım



Ulusoy'a 20 adet Mercedes Travego

Mercedes-Benz Türk'ün, Ulusoy'a satışını gerçekleştirdiği 20 adet Travego model otobüs, şirketin Pazarlama Merkezi'nde yapıldı. Teslimat törenine, Hassoy'dan Ali Osman Ulusoy, Hülya Ulusoy, Burhan Durmuş, Mercedes Benz

Türk'ten Akif Nuray, Ekrem Kuraloğlu, Alpin Yıldırım ve Deniz Martin katıldı. İki farklı uzunluk alternatifli bulunan Travego, Mercedes'in dünyaya ihraç ettiği, otobüs pazarında iyi bir konumda bulunan modelleri arasında yer alıyor.

Dünyada eğilimler değişiyor, tecrübelerinin ardından yeni nesiller geliyor. Zamanı yararlı bir şekilde değerlendirerek, yeni nesil bilgi ile donatmanın gerekliliğine inanan Mercedes-Benz, bu paralelde "Geleceğin Liderleri"ni, eğitimlerinin ilk gününde düzenlenen bir kokteyle bir araya getirdi.

Kokteylede bir konuşma yapan Mercedes-Benz'in Pazarlama ve İletişim Sorumlusu Başak Demiryumruk, 41 yıldır pazarın içinde olduğunu anımsatarak, tüm otobüs firmalarına karşı kendilerini sorumlu hissettiklerini ve hep beraber ayakta kalıp güçlenebilmek için yeni gelen nesle kurumsal farkındalık eğitiminin verilmesini kendilerine görev edindiklerini belirtti.

Babalar ve çocuklarına işbirliği yapmak istediklerini vurgulayan Demiryumruk, 5 haftalık eğitimlerde Mercedes yetkilileri dışında Türkiye Kurumsal Yönetim Derneği'nden konuşmacıları düzenlemesi için Güray Karacar'la, eğitim danışmanlık hizmetleri için Masters International'la birlikte çalıştıklarını söyledi.



"Geleceğin Liderleri" eğitim programında katılan 40 firmaya, değişim, kurumsallaşma, kurumsallaşmaya yönetsel ve finansal bakış konularında eğitimler verilecek. Yakından görülebilecekleri için de Hoşdere ve Almanya otobüs fabrika gezileri de eğitim programı içinde yer alacak. Eğitim programına katılan çocuklar, sektörde babalarının devraldıklarında firmalarını bir adım ileriye götürmek için bu eğitimlerin çok faydalı olacağını, rekabet piyasasında ayakta kalabilmek için babalarının tecrübelerinin yanı sıra kendilerinin de bilgili ve donanımlı olmaları gerektiğini, böyle bir profesyonel eğitim fırsatının ellerine

geçtiği için çok mutlu olduklarını söylediler. Projenin dünyanın şu anki kriz gündemiyle alakası olmayan, geleceğe yönelik bir farkındalık eğitimi olduğunu söyleyen Mercedes-Benz Türk Pazarlama ve Satış Direktörü Süer Sülün, "Bizde otobüsçünün yeri hep farklıdır. Genelde baba yadığın olarak nesilden nesile geçer. Bu yola sadece sektördeki bütün aile firmaları için bir mum yakmak amacıyla çıktık" dedi.

Kurumsallaşmış firmaların kendi çalışmalarında sosyal sorumluluk ve eğitime verdikleri önemle konusuldıklarını belirten TOFED Başkanı Rüştü Terzi, "Daha önce Mercedes-Benz Türk Çağ-

daş Yaşam Derneği ile yaptığı "Her Kızımız Bir Yıldız" projesiyle de farklılıklar yarattı. Bugünde sektörümüze vermiş olduğumuz önemi "Geleceğin Liderleri" projesine imza atarak gösterdik. Türk karayolu yolcu taşımacılığı pazarında yüzde 65 civarındaki bir paya sahipken böyle bir proje hazırlıyor olmamız sadece sektöre ve eğitime verdiğimiz önemle açıklanır" diyerek artık sektörün kurumsallaşması gerektiğinin ön plana çıktığını ve Mercedes Benz Türk'ün 2.-3. nesilleri eğiterek bunları sektöre hazırlayacaklarını vurguladı.

Aralık ayında başlayan eğitimler Mart ayında yapılacak bir sertifikasyon töreni ile son bulacak.

"Sektöre hizmet, eğitimle olur"

Bir sektörün gelecekte kaliteli ve verimli gelişmesi, o sektöre hizmet edenlerin eğitim oranlarıyla eşdeğerdir.

Bugün dünyada kaliteli üretim yapan sektörlerle ve bu sektörlerdeki üreticilere baktığımızda ciddi şekilde eğitime önem veriyorlar. Bu noktada önemle üzerinde durmamız gereken ve en çok irdelememiz gereken, "Dünyada durum böyleyken, ülkemizde ve sektörümüzde nasıl?" sorusu olmalıdır.

Benim gibi bu pencereden bakanların, ortak cevabı sanırım karamsar bir tabloyu işaret ediyor. Fakat geçen yazımda da belirttiğim gibi, içinde bulunduğumuz karamsarlık bizi çözüm üretmekten hiçbir zaman alıkoymamalı. Eğitim konusunda eksikliğimiz olabilir, çok yol almamız da gerekebilir, fakat Türkiye'de her konuda gelişime ihtiyaç duyuluyorsa burada bahanesiz ve koşulsuz olarak, üzerimize düşenleri gerçekleştirmeliyiz.

Bahsettiklerimizi Otomotiv sektörüne indirgediğiniz zaman anlatmak istenileni daha iyi örnekledirebiliriz diye düşünüyorum. Dikkat edilecek olursa 2001 krizi ile birlikte ihracata yönelen otomotiv sektöründe büyük gelişmeler yaşandı. Bu gelişmenin nedenlerinden birisi aslında çok açık; kaliteden ödün vermeyen Avrupa pazarında, rekabet eden Türk otomotiv üreticisinin bu süreçte eğitime büyük önem vermesidir.

Bugün içinde bulunduğumuz daralma sürecinde, üretimi azalan ya da kısmen duran otomotivci, eğitilmiş ve deneyimli personelin elinden çıkartmamaya özen gösteriyor. Çünkü eğitilmiş eleman kaybı, bugün üretici açısından, kalite ve verimli üretim için yapılmış yatırımların boşa gitmesi anlamını taşıyor. Ayrıca eğitilmiş eleman kaybı, önceden yapılan yatırımların, krizden sonra sıfırdan yapılmasını da gerektiriyor. Kısacası eğitilmiş elemanın kaybı geleceğe dair yapılan yatırımların kaybı demek oluyor.

Türkiye açısından değerlendirdiğimizde de genç nüfus oranı yüksek olan bir ülkeden bahsediyoruz. Genç nüfus yoğunluğundan bahsettiğiniz zaman da aslında gelecekte bahsetmiş oluyoruz. Hal böyle olunca eğitime yapılan yatırım doğrudan genç nüfus ile alakalı olduğu için geleceğe yapılan yatırım niteliğini taşıyor. Bundan dolayı eğitim sisteminin oluşturulurken gelecek adımlarını oluşturduğu göz önüne alınmalı.

İşte eğitim sistemindeki bazı yetersizlikler ve genel sistem içindeki eksikliklerden dolayı, kaliteli hizmetin önemli olduğu çağımızda, maalesef "yetersizlikler" ve "çözüm üretilememek" gibi kavramlarla uğraşmak zorunda kalıyoruz.

Bir yere giderken canımızı teslim ettiğimiz bir otobüs kaptanının bugün ehliyet alabilmesi için ilköğretim mezunu olması yeterli. İlköğretim mezunu olmak yanlış anlaşılmalı. Fakat otobüs kaptanlığı dediyimiz meslek, aynı zamanda turizm taşıması yani hizmet sektörü olma özelliğini de taşıyor. Bilindiği üzere hizmet sektöründe hizmet verilen, hizmet alan arasında çoğu zaman çeşitli sıkıntılar yaşanabiliyor. Bu gibi sorunların olmaması için otobüs kaptanlarının çözüm üretken, sorumluluğunu bilen ve kaliteli hizmet verebilecek potansiyele sahip olması gerekiyor. Tabi kaptanlar her türlü kişi ile karşılaşacağını düşünerek geniş bir dünya görüşünü benimsemeli. Bu noktada da yine gerekli olan eğitim?

Bu noktada TEMSA olarak Kaptanlar Kulübü'yle üzerimize düşen vazifeyi yerine getiriyoruz. Çünkü Türkiye'de her yıl ortalama olarak çeşitli segmentlerde 5000 otobüs sektöre dahil oluyor, bu da en az 5000 kaptan demek oluyor. Fakat sektörde faaliyet halinde olan kaptanların birçoğu babadan görme usullerle işlerini yapıyorlar. Fakat son dönemde sektörün eğitilmiş eleman açığını kapatmak için açılan meslek yüksek okulları, sektörün geleceği için önemli bir yatırım oluşturuyor. Dumlupınar Üniversitesi Kütahya Meslek Yüksek Okulu Kaptanlık bölümü bunlardan birisi ve her sene sektöre 25 eğitimli eleman kazandırıyor.

Fakat yollar önce sektöre girmiş kaptanlar nasıl eğitilecek? Bu soruya cevap olarak da internetin son derece yaygınlaştığı çağımızda TEMSA olarak Kaptanlar Kulübü internet sitemizden gerçekleştirdiğimiz uzaktan eğitim programımız var. Bu hizmetimizle birlikte yatırım yaptığımız sektörün gelişmesini amaçlıyoruz. Kaptanlar Kulübü üzerinden verilen eğitimlerle elde edilen bir diğer önemli husus da sektöre yeni dahil olan eğitimli elemanla geleneksel otobüs kaptanı arasında uyum sağlamak. Elde ettiğimiz sonuçlar da hedeflerimize ulaştığımızın en güzel sonuçları.

Tüm bu girişimlerden sonra anlaşılıyor ki eğitim hem ülkemiz hem de sektörümüz için çok büyük önem taşıyor. Sorunları çözüyor, kaliteyi artırıyor, hedefe ulaştırıyor. Bir benzetme ile eğitim, karanlıkta bize yol gösteren ışık olacaktır.

İDO'nun, 2009 hedefleri büyük



İDO, 2008'de aktif büyüklüğünü yüzde 36 oranında artırarak 647 milyon TL'ye yükseltti. 2009 hedeflerini açıklayan İDO Genel Müdürü Ahmet Paksoy, "Taşımacılıkta yeni alternatifler üzerinde çalışıyoruz" dedi

2008 yılında başta deniz taksi olmak üzere İstanbulluları birçok yeni hizmetle tanıştıran İDO, Hızlı Balık, KalDer ödülleri arasında sıra "Fortune 500" listesine 181. sıradan girmesi ve İDO Genel Müdürü Ahmet Paksoy'un Uluslararası Feribot İşletmecileri Birliği (INTERFERRY) Başkanlığına seçilmesi ile 2009 yılına da yine çok iddialı girdi.

İstanbul trafiğine alternatif ulaşım yolları oluşturmak amacıyla çalışmalarını sürdüren İDO, 2008 yılını önemli bir ekonomik büyüme, yeni hizmetler, önemli ödüller ve İDO Genel Müdürü Ahmet Paksoy'un Interferry Başkanı olmasıyla büyük başarılarla imza

şirketleri arasındaki yerimizi aldık.

"3 yılda yüzde 60 büyümeye sağladık"

2008 yılını yaklaşık 425 milyon TL gibi güçlü bir özkaynak yapıyla tamamlayarak 2009 hedeflerimizi de yükselttik. Türkiye ve dünyada deniz işletmeciliğinin önde gelen markası olarak 2009 yılı için 481 milyon TL net satış hedefi koyduk. Şirketimizin 2007 yılında 480 milyon TL olan aktif büyüklüğünü 2008 yılında 647 milyon TL'ye yükselterek, bir önceki yıla göre 169 milyon TL ve yüzde 36 artış gerçekleştirdik. 2005 yılsonu 404 milyon TL olan aktif büyüklük göz önüne alındığında üç yıl içerisinde yüzde 60 büyümeye sağladık. Toplam yabancı kaynağımız 2008 yılında 223 milyon TL, finansal kaldıraç oranımız ise yüzde 34'tür.

2009 yılında sunacakları yeni ve üstün hizmetlerle yolcuların memnuniyetini çok daha artıracaklarını belirten Paksoy, "2009 yılında kent içi trafiğine alternatif yollar yaratmak amacıyla İstanbul'dan Marmara'nın önemli iki noktası arasında Ro-Ro taşımacılığı projesi başlatmayı hedefliyoruz. Çalışmaların son hızla sürdüştüğümüz bu yeni projemiz için büyük bir heyecan duyuyoruz. Bir diğer önemli hedefimiz ise, hem turistik açıdan İstanbul'a büyük katkısı olacak hem de İstanbul trafiğine alternatif yaratacak Haliç Motorları projemizi 2009 yılında hayata geçirmek. Üsküdar-Haliç-Eyüp hattında sefer yapacak, özel tasarımı sayesinde Amsterdam ve Venedik'teki benzerleri gibi Haliç köprü-

lerinin altından rahatlıkla geçebilecek 600 kişi kapasiteli üç yolcu gemisi inşa ettiriyoruz. Türk mühendislerin çalıştığı bu proje için 10 milyon Euro'luk bir bütçe ayırdık" dedi.

Yaz döneminde kendi rekorunu kırdı

"Dünyanın en fazla yolcu taşıyan şirketi" İDO, 2008'de, 100 milyon yolcu ve 6 milyon 700 bine yakın araç taşıdı. Son üç yılda 350



milyon TL'lik yeni gemi yatırımı gerçekleştiren İDO, filosuna kattığı yeni gemiler ve açtığı yeni hatlarla yolcu potansiyelini artırdı. 2008 yılı yaz döneminde 27 milyon yolcu ve 2 milyon 100 bin araç taşıyan İDO, geçen yılki yolcu rekorunu kırarak yolcu sayısında yüzde 1,6 araç sayısında ise yüzde 12 artış sağladı.



atarak kapadı. Son 3 yıl içinde aktif büyüklük olarak yüzde 60 büyüyün İDO, 2008 yılını 15 milyon TL karlılık, 425 milyon TL özkaynak yapısı, 100 milyon yolcu ve 6 milyon 700 bine yakın araçla tamamladı. İDO 2009 yılı net satış hedefini ise, 481 milyon TL olarak belirledi.

İDO'nun 2008 yılındaki performansını değerlendiren İDO Genel Müdürü Ahmet Paksoy, 102 gemi ile 82 lokasyona yılda yaklaşık 100 milyon yolcu ve 6,5 milyona yakın araç taşıyan İDO'nun "Dünyanın En Büyük Yolcu Taşımacılık Şirketi" olarak global bir marka ve örnek bir oyuncu olduğunu vurguladı.

"2008 Kalite Ödülü"ne layık görüldü

Paksoy, "2008 yılında İDO olarak yolcularımızı birçok yenilikle tanıştırdık. İstanbulluların ulaşımını kolaylaştırmak için filomuzunu genişlettik, yeni hatlar açtık ve hizmet kalitemizi yükselttik. 2008 yılında uzun yıllardır sürdürdüğümüz önemli çalışmalarımızın sonucunu da aldık. Ulusal Kalite Ödülleri'nde "İşletmeler" kategorisinde "2008 Kalite Ödülü"ne layık görülmenin mutluluğunu yaşadık. 2009 yılında da yolcularımıza en kaliteli, yenilikçi ve modern hizmetleri sunmaya, deniz ulaşımını bir konfor haline dönüştürmeye, Türk Denizcilik Sektörü'nü uluslararası alanda başarıyla temsil eden öncü kurum olmaya devam edeceğiz." dedi.

İDO'nun ekonomik büyümesini de değerlendiren Paksoy şöyle devam etti: "İDO olarak, 2008 yılında net hizmet satış gelirlerimizi bir önceki yıla göre yüzde 18 oranında artırdık. 2008 yılında ortalama yakıt fiyatlarında bir önceki döneme göre yüzde 40'lara varan fiyat artışları ve dövizdeki yükselişe rağmen optimum maliyet politikalarımız ve sıkı bütçe çalışmalarımız sayesinde 2008 yılını daha önce hedeflediğimiz gibi 15 milyon TL karlılıkla kapatarak Türkiye'nin en büyük

TÖHOB dağa çıktı

TÖHOB üyesi Özel Halk Otobüsçüleri hızını almayınca soluklu Uludağ'da aldı. Daha önce Otokar, Isuzu ve Kent Kart'ın sponsorluğunda Kocaeli'nde başlayan daha sonra Otokar ile Diyarbakır'da, doğuda Isuzu ile Erzurum Palandöken'de bir araya gelen TÖHOB bu kez batıyı seçti. TÖHOB üyeleri Uludağ Büyük Otel'de Güleriyüz Karoser, İrem Group, BP Ergin Petrol, Eltes Elektronik Yazı Sistemleri, E-Kent Elektronik Bilet Sistemleri ve Kınalılar Kestane Şekeri sponsorluğunda buluştu.

3 gün süren etkinliklere Osman Gazi Belediye Başkanı Recep Altepe, Bursa Esnaf ve Sanatkarlar Odaları Birliği başkanı Arif Tak, Ak Parti Osmanlı Üçüncü İlçe Başkanı Tahsin Kara, E-Kent Elektronik Ücretlendirme Sistemleri Genel Müdürü Atalay Taşkoşar ve birçok ilden özel halk otobüsçüleri birliği başkanları katıldı.

Halk otobüslerine yapılan haksızlıklardan, otobüsçülerin eğitilmesine ve hukuki sorunlara kadar birçok konunun tartışıldığı etkinlik kapsamında Arif Tak, belediyelerin toplu taşımadan tamamiyle çekilmesi gerektiğini, vergiler azaltılıp kazançları artarsa belediyelere ihtiyaç kalmayacak kadar donanımlı olabilecekları belirtti.

Orhon: "Kimlik sorunumuz oturmadı"

TÖHOB Genel Sekreteri Onur Orhon, kamuoyuna daha çok bir arada olmak ve sorunlara daha çabuk çözümler üretebilmek için 2009'un ilk yarısında Samsun, Kayseri ve Eskişehir'de toplantılar yapılacağını bildirdi.

Orhon, halk otobüsçülerinin en büyük sorunlarının kimlik ve yasal tanımlama ihtiyacı olduğunu söyledi ve yasal düzenlemenin bir an önce oturtulması, araç standartlarının belirlenmesi ve her ilde farklı yapıtların uygulamaktan vazgeçilmesi gerektiğini belirtti.

"Otobüsler kayıt altında olacak"

E-Kent projesinin nasıl işleyeceğini anlatan E-Kent Elektronik Ücretlendirme Sistemleri Genel Müdürü Atalay Taşkoşar, "Gelebilecek bir otoprite tarafından iptal edilme olasılığı az olan bir sistem yarattık. Yeni uygulamalar mevcut sisteme küçük eklenitler yapılarak kullanılabilir ve yüksek maliyetlere mal olmayacak" dedi.

Elektronik biletler sayesinde vatandaşla otobüsçü arasındaki para alışverişinin sıklığını ortadan kaldırdıklarını belirten Taşkoşar, GPS ve GPRS sistemleri kullanıldığında otobüslerin sürekli kayıt ve takip altında olacağını, durak atlama erken ya da geç çıkma gibi problemlerin tamamen ortadan kalkacağını vurguladı.

Burulaş A.Ş. Otobüs Müdürü Erdinç Alkan, şoförler "Ben ne pahasına olursa olsun burada olayım" mantığıyla hareket ettirildiği talebi düşük olan bölgelere çok fazla araçla hizmet verildiğini söyledi. Bu uygulamanın verimi düşürdüğüne ve daha çok zarara girilmesine dikkat çeken Alkan, hafta sonları fazladan ölü turlar atılmaması gerektiğini vurguladı. Toplantı katılımcıların taleplerini belirtmesi ve sorunlara bir an önce çözüm üretilmesi dilekleriyle son buldu.

TOF'a, 'Yıldırım' Başkan

TOFED'den ayrılan eski Genel Başkan Mustafa Yıldırım, TOF'un Genel Başkanı seçildi. Yıldırım, "Hür irade ile örülen bir federasyonun her tarafında olurum" diye konuştu



'Ne olduğumuz değil, ne yaptığımız önemli'

TOF Genel Başkanlığına seçildikten sonra yoğun bir çalışma temposuna giren Mustafa Yıldırım, sektörün gelişimi adına yapacaklarını anlattı. "Sektörün verimlilik esasına dayalı bir çalışma modeli hazırlayıp, geliştirmesi lazım" diyen Yıldırım, sivil toplum örgütü olarak, daha çok ortaklı sistemler yapmaya aday olmaları gerektiğini söyledi.

Yıldırım, servis, satış, terminal gibi kavramlarla ortaklığa gidilmesi gerektiğini belirterek, yeni bir ekonomik modelin ortaya konulması gerektiğinin altını çizdi. Bu uygulamayı yaparken, firmaları yok

ederak değil, onlara ekonomik model getirerek yaşamlarının sağlanmasının önemine değinen Yıldırım şöyle devam etti:

"Sen firmayı kapat, gel bana katıl yerine, sen gel bu ortaklığa katıl, ismini de yaşat kendini de yaşat, para kazan mantığını öngören bir yaklaşımla, bir ticari mantıkla beraber hareket etmek istiyoruz ki, bu da bir misyondur. Ne olduğunuz değil, ne yaptığınız önemli. Bende diyorum ki, iyi şeyler yapmalıyız.

Önümüzdeki dönemde 'Yol X' projemizi de sektörün önüne koyacağız. Bu proje bir üst yapıdır. Küçük şirketlere şemsiye görevi gören, onları kanatları altına alan, ortak servis, terminal, satış sistemi, halkla ilişkiler, eğitim, yönetim, akaryakıt gibi kavramları içine alan çok ortaklı, paylaşma modeli, bir yeni yapıyı sektörün önüne getirip kısa zamanda meslektaşlarımızın giderlerini azaltarak, büyük gelirlere kavuşturacağız."

Tüm Otobüsçüler Federasyonu'nun (TOF) Olağan Üstü Genel Kurul toplantısı, Harbiye'deki Merkez binasında yapıldı. Çeşitli bölgelerden sektör temsilcilerinin yoğun katılımıyla gerçekleşen toplantının açılış konuşmasını eski Başkan Sümer Yiğici yaptı.

Sakin bir havada geçen toplantıda, Diyarbakır ve üyelerin seçiminin ardından 2006-2009 faaliyet raporunu okuyan TOF eski Genel Sekreteri Nusret Ertürk, konuşmasının büyük bölümünde özleştireci yaparak, "Faal bir çalışma programı" gerçekleştiremediklerini dile getirdi. Ertürk, görev süreleri içinde sebebinin anlaşamadıkları bir takım baskı ve endişeler sonucu, kurucu üye derneklerin dışında, yeni üye katılımlarını sağlayamadıklarını ifade etti.

Genel Sekreter Ertürk'ün ardından söz alan TOFED eski Başkanı Mustafa Yıldırım ise, "TOFED'e giderken iyi niyetli" olduklarını dile getirerek, "Sektör adına iyi şeyler yapmak istedik. Sıkıntılarını giderilmesi konusunda birçok görüşmeler yaptık. Ama hür, bağımsız bir federasyon arzumuz engellendi" diye konuştu.

Daha sonra yapılan oylamada, tek aday gösterilen Mustafa Yıldırım, oybirliği ile TOF'un yeni Genel Başkanı oldu. Yıldırım, başkan seçilmesinin ardından da salonda hazır bulunan TOF üyelerine yönelik bir konuşma yaptı.

Yıldırım, "Karşımızda büyük ekonomik gücü olan ama hedefi olmayan bir federasyon var" diyerek başladığı konuşmasında sektörün sorunlarına vurgu yaptı. Yıldırım, TOF çatısı altında büyük öz verilerle göstererek geleceğe yönelik çalışmalar yapacaklarını ifade etti.

TOFED'in yönetiminde kaldığı iki buçuk senelik süreçten de bahseden Mustafa Yıldırım, "Bu gün yeniden yapılanma sürecidir. Biz TOFED'de arkadaşlarımızla görevde olduğumuz süre içerisinde ciddi faaliyetlerde bulunduk. Ama bizim faaliyetlerimiz, kimsenin baskısına dayanmadan, hür, bağımsız bir federasyon yaratma arzumuz, bir takım ekonomik güçler tarafından engellenmeye çalışıldı. Bu

süreç içerisinde bir profesyonele yapılabilecek en güzel tekliflerle karşılaştık. Buna rağmen biz kendi yolumuza dönmeyi, bağımsız ve hür bir federasyon oluşturmaya gündeme getirdik" şeklinde konuştu.

Yıldırım şöyle konuştu: "Biz büyük ekonomik gücü olan ama bir tek kişi ya da kişilere hizmet eden bir federasyon içinde bulunmak yerine, sektöre hizmet eden bir federasyon içinde bulunmak istediğimizden ve sektörün böyle bir yapılanmaya ihtiyacı olduğunu bildiğimizden dolayı yeniden yuvaya dönüş kararı aldık. Bu kararımız ile çizmeyi giyip cepheye çıkma cesaretini de gösteriyoruz."

TOFED yönetiminde olduğu süreç içerisinde aylık gelirlerin 60-70 bin lira dolaylarında olduğunu dile getiren Mustafa Yıldırım, TOFED'in gelirlerinin bugün yarı yarıya düştüğünü öne sürdü. Gelirlerin düşmesindeki gerekçeyi ise Yıldırım şu şekilde açıkladı:

"İnanç yok, otobüscü oraya destek vermek istemiyor, kuru kalabalıklar yaratılmak isteniyor. Bir davayı kazanmak için ona inanmak lazım. Ben davamızın haklı olduğuna inanıyorum. Arkadaşlarımızdan büyük bir bölümünün de davamıza inandığı kanaatindeyim. Bu aşamada yapacağımız çalışmalar yönetimdekilerin menfaatleri için değil sektörümüzün menfaatleri için olacaktır."

TOF YÖNETİM KURULU

Genel Başkan: Mustafa YILDIRIM
Yönetim Kurulu Üyeleri: İbrahim ARTIRDI, Mümtaz ER, Tahsin YÜCE-TAN, Ceyda ATAÇ, Mehmet ÖKSÜZ, Sinan UZUN, Ahmet KARAKAŞ, Nusret ERTÜRK, Nezihe KARA, Şevket AK, Hikmet YETİŞİR, Hakan ÖZDER, Erhan ÖZKILIÇ, Salim ALTINHAN, Ali ÖZDAMAR, Sümer YIGICI,
Denetim Kurulu Üyeleri: Yusuf ERDOĞAN, Hüseyin SATIR, Engin BAŞARAN, Koray YILMAZ, Mustafa SİLAY
Denetim Kurulu Yedek Üye: İrfan ONUR
Disiplin Kurulu Üyeleri: Nurullah DEMİRGEZER, Halil BAYLAM, İrfan ONUR, Ruhi ATIK, Aydın OPCI.



Türkiye Trafik Güvenliği Vakfı Kurucu Üyesi

Ünsal ALTUNBAŞ

Metrobüs'ün isim babası benim

Ocak 2001'de kent içi ulaşım-trafik-otopark uygulamalarının iyileştirilmesine katkı koyacak senaryonun sunumunu yapmıştım. Yeni bir anlayışın ürününe de METROBÜS adını koymuştum.

İzmir Kent konseyinde, Ocak 2001'de Kent içi ulaşım-trafik-otopark uygulamalarının iyileştirilmesine katkı koyacak senaryonun sunumunu yapmıştım. Uygulamalara yeni bir anlayışla bakarak iyileşme olabileceği tezimin adını METROBÜS olarak seçmişim. 1989 yılından başlayarak İzmir Büyükşehir Belediyesi Ulaşım üst yöneticilerine, Kent içi Trafik ve Otopark karmaşasının etekli, düzenli, uyumlu, konforlu, zaman tarifi Toplu Taşıma-Toplu Ulaşım uygulamalarıyla iyileştirilebileceğini anlatmaya çalışıyordum. Ülkemiz genelinde en yaygın toplu taşıma aracı otobüslerdi. Ben de "Otobüsle Toplu taşıma iyileştirilebilir" diyordum.

Fakat yönetim kadroları, uzun vadeli ve büyük bütçeli yatırımları (katı kavşak, geçit, hızlı yollar) siyasi beklentiyle yanlışla Metroyu öne çıkararak, geleceğe dönük vaatlerle günlük ulaşım gereksinimlerini iyileştirilmesini hep ertediler.

Bizim savunduğumuz tez, kısa dönemli önlem olarak, otobüslü toplu taşımayı iyileştirirken, öte yandan da uzun dönemli önlem olarak, pahalı ve uzun süreli altyapı ve araçlarını (metro) sağlamalarıydı.

Basın-Yayın organları da hep bir ağızdan 'Metro-Metro' dedikleri için Otobüslü toplu taşımacılığın yer altı treni Metro gibi ve etkin servis verebileceğini anımsatması yönüyle Metro ile Otobüs sözcüklerini karıştırarak Metrobüs birleşik kelimesini senaryomuza isim olarak seçtik.

Ocak 2001'de yaptığım sunuşu izleyen İzmir Büyükşehir Belediyesi üst yönetimi, daha sonra bizimle görüşerek, "...şu iyileşme dediğiniz konuyu biraz derinine girerek ve sorularımıza yanıtlayarak bir daha görüşelim? demediler ve görüşme olmadı.

Bir siyasi partinin daveti üzerine, parti çalışma grubu toplantılarına katıldım ve Metrobüsü orada da anladım, o siyasi partinin etkinlik projesi dosyasına verdim.

2003 Kasımında, İzmir'de TÜBİTAK-EBİL TEM işbirliğinde düzenlenen AR-GE projesi pazarında METROBÜS ismiyle, iyileştirme senaryomuz, bildiri olarak sunuldu. Aktüel-Para dergisi yayınında Metrobüsü özetle açıkladı.

Daha sonra siyasi parti değişikliğiyle yeniden Başkanlığa aday olan Ahmet Piriştina, 2004 seçim bildirgesine Metrobüsü koymuş. Ben 2003 sonunda İzmir'den ayrılıp yurt dışına gitmişim ve seçim sırasında da yurt dışında olduğum için gelişmeleri takip edememişim. 2004 seçimlerini kazanan Piriştina'ya, benim İzmir'e döndüğüm günlerde aniden kaybetmenin üzüntüsünü yaşadım. Genç, sevilen bir insandı. Seçimde verilen sözün yerine getirileceği anı bekledim.

Aziz Kocaçoğlu, Başkanlık koltuğuna oturduktan sonra İzmir'in gündeminde "Ulaşımın iyileştirilmesi", "Metronun yapılması" na indirgendi. 2009'a girdiğimiz şu günlere kadar ne Metro yapılabildi. Ne de ulaşım da köklü bir iyileşme sağlanabildi.

Ancak İstanbul Belediyesi, üç arabalı ve de çok pahalı (tanesi 1 milyon 200 bin Euro) otobüsleri ithal ederek ve önüne METROBÜS yazarak, yanına da (sistem) sözcüğü ekleyerek taşıma işleminde başladı. 2004 seçimleri öncesinde, seçim vaatleri arasında, Sayın Topbaş'ın Metrobüs Projesi (!) var mıydı acaba? Planız programsız büyük bir projeye kalkışılır mı? Çevresinde bir yığın danışman, akademisyen, Ankara'da bir sürü bürokrat-teknokrat ve de hükümet desteği varken?

Bakanlık'tan taşımacılara 2009 yılı hediyesi

TÜVTURK araç muayene istasyonlarının hayata geçmesiyle, kara yolunda seyredecek olan araçların istenilen standartlarda olacağına kanaat getiren Ulaştırma Bakanlığı yayınladığı genelgeyle bu inancına bir anlamda güvenoyu verdi.

Ulaştırma Bakanlığı Kara Ulaştırması Genel Müdürlüğü tarafından yayınlanan 2009/KUGM-3 GENEL sayılı genelgenin 6'ncı maddesiyle, yurtiçi yolcu, eşya ve kargo taşımacılığı yapanların araçlarına daha önceden getirilmiş olan yaş haddiyle ilgili, bazı değişikliklere gidildi.

Yapılan değişikliklere göre, yurt içinde faaliyet gösteren yolcu, eşya ve kargo taşımacılığı yapanların asgari araç kapasitelerinde 8 yaş haddi devam edecek. Fakat düzenlemeye göre asgari kapasiteyi aşan araçlardan yaş haddi kaldırıldı.

Bu düzenlemeye göre, bundan sonra TÜVTURK muayenesinden geçen araçlarda yaş haddi aranmayacak. Ayrıca yaş şartı nedeniyle taşıt kartlarından geçerlilik süresi yetki belgesi sürelerinden önce dolan taşıtlar için herhangi bir işleme gerek kalmadan ve ücret alınmadan yeni taşıt kartı düzenlenmesinin gerçekleştirileceği belirtildi.

Genelgede uluslararası düzenli yolcu taşımalarında, yabancı ülke firması ile [B1"] yetki belgesi sahipleri arasında yapılan ortak taşıma sözleşmelerinden doğan bazı özel durumlara istinaden bu tarifeler için yönetmeliğin 38 inci maddesinin (a), (e), (f), (g), (h) bentleri ile 48 inci maddesinin (h) ve (i) bentlerinin uygulanmamasını belirtti.

* **B1 Yetki belgesi:** Belirli bir ücret ve zaman tarifesine göre, otobüs ile düzenli yolcu taşımacılığı yapanlara verilir.



Citimark, uzun ömrü, performansı, yakıt tasarrufu ve konforuyla toplu taşımacılığın hizmetinde.



Ücretsiz Müşteri Bilgi Hattı 0800 261 26 51-52
www.isuzu.com.tr

ISUZU
GÜÇ YÜREKTEN GELİR

İndirimli fiyatlar yolculara yaradı

Ankara'nın fiyatı 30 TL'ye düştü

■ Kâmil Koç Otobüsleri A.Ş. İstanbul - Ankara, Ankara - İstanbul bilet fiyatlarını 30 TL'ye indirdi. Kâmil Koç Otobüsleri A.Ş. Ankara hattına özel düzenlediği kampanya ile firmanın VIP otobüsleri olarak adlandırılan Rahat Hat seferlerinde dâhil olmak üzere Ankara hattında hizmet veren tüm seferlerde bilet fiyatlarını 30 TL'ye çekti. Herhangi bir koltuk sınırlamasının bulunmadığı kampanyada yolcular birinci mevki yolculuk imkanını bu fiyata satın alabiliyor.



Metro Turizm'den "şok" indirim

■ Karayolu taşımacılığında önemli isimlerinden Metro Turizm, yolcu ücretlerinde yüzde 25 ile yüzde 40'a varan indirimde gitti. Buna göre, İstanbul-Ankara arasındaki yolcular 25 liraya taşınacak. Metro Turizm Grup Koordinatörü Sinan Solok, yaşanan ekonomik kriz nedeniyle, vatandaşlara destek amacı taşıyan böyle bir karar alındığını ifade ederek, "Amacımız kriz ortamından bir an önce çıkmak için halkımıza fırsat yaratmaktır" dedi.

Pamukkale de fiyat indirdi

■ Pamukkale Turizm de Ankara-İstanbul hattında yolcularını 25 TL'den taşıyacak. 47'inci kuruluş yılını kutlayan Pamukkale Turizm, tüm yolcularına ve özellikle öğrencilere yönelik kampanya ve sosyal hizmetler sunma hazırlığı içinde. Pamukkale yetkilileri, 2009 yılı içerisinde yeni projeler ve yatırımlarla hizmet kalitelerindeki çitayı daha yukarılara taşıma hedeflerini belirtti.



Varan Turizm'den farklı bir hizmet

■ Varan Turizm de, düzenlediği bir kampanya ile 2 - 22 Ocak 2009 tarihleri arasında, Varan Turizm ofislerinden bilet alan yolcuları 9 TL'ye taşıma uygulaması başlattı. Cuma ve Pazar günleri, Deluxe seferler hariç her otobüste 4 koltuk ile uygulamaya sınır getiren Varan Turizm, yolculara farklı bir hizmet sundu.



Gaziantep'te Isuzu gecesi

Yıl boyunca 100'e yakın Citi-bus otobüs satışı gerçekleştiren Anadolu Isuzu Gaziantep Bayi-i Özdicile Otomotiv'in sahibi İbrahim Dicle, Gaziantep Halk Otobüsçüleri Derneği yönetici ve üyelerine bir akşam yemeği ile teşekkür etti.

Yemeğe, Gaziantep UKOME Ulaştırma Müdürü Fuat Kamber, UKOME Daire Başkanı Hasan Kömürçü, Halk Otobüsçüleri Dernek Başkanı Hasan Basri Dündar ile Gaziantep'in önde gelen tanınmış simalarından Abdullah Fakılı, Şerif Dalgıç, Memik Yılmaz, Abdulkadir Fakılı, Cumali Dalgıç, Halil Kılıç, Adnan Karakaplan, Şükrü Karapınar katıldı.

Pazarlama Müdürü Efe Yazıcı, Satış Müdürü Cihan Nalbant, Satış Şefi Onur Çetinkaya, Pazarlama Şefi Mehmet Alptekin, Satış Bölge Sorumlusu Murat Küçük, Pazarlama Ürün Sorumluları Coşkun Tokan ve İlke Ergün'la birlikte geceye katılan Anadolu Isuzu Satış ve Pazarlama Direktörü Fatih Tamay yemekte yaptığı konuşmada önemli konulara dikkat çekti.

Halk otobüsü pazarındaki gelişmelere değinen ve son bir yıl içinde Anadolu Isuzu ile Gaziantep'li esnaf arasındaki yakın iletişimin söz eden Satış ve Pazarlama Direktörü Fatih Ta-



may kriz ortamında nelerin beklendiğini ve Anadolu Isuzu'nun krize karşı oluşturduğu önlem planlarını da anlatarak, "Gaziantep bizim için önemi büyük olan bir bölgemizdir. Burada kurulan sıkı dostluk ve güçlü işbirliği ile pek çok başarıya imza atılmıştır ve

atılacaktır. Bundan kimsenin şüphesi olmasın" şeklinde konuştu.

Halk Otobüsçüleri Derneği Başkanı Hasan Basri Dündar, ekonomik yedek parça ve yakıt tasarrufu sağlamanın Isuzu'yu tercih etmelerinde et-



'D-Max'ı Baştan Yarat'

D-Max severlerin kendilerine özgü zevk ve tasarımlarını sergiledikleri D-Max aksesuar yarışması, birbirinden farklı çalışmalara sahne oldu. Anadolu Isuzu tarafından ilk kez düzenlenen aksesuar yarışması iç ve dış aksesuar giydirmeye şeklinde iki kategoride yapıldı.

Sadece Isuzu D-Max sahiplerinin katıldığı yarışmada, yarışmacılar kendi seçtikleri aksesuarları araçlarına uyguladı. Yarışmada birinciliği Manisa'dan Yükseliş alırken ikinciliği İstanbul'dan

Crazy, üçüncülüğü ise Zonguldak'tan Artist isimli araçlar kazandı. 2008 yılında Türkiye Otomobil Sporları Federasyonu'nun resmi araç sponsoru olan D-Max, Formula-1 Türkiye rallisinde ilk müdahale aracı olarak kullanılmıştı. Isuzu D-Max'lerin 4x4 modellerinde motor teknolojisi daha çevreci Euro 4 normuna sahip common rail turbo dizel intercooler motor bulunuyor ve kurum ISO 9001-2000 Kalite Belgesi ve ISO 14001 Çevre Yönetim Sistem Belgelerine sahip.

Isuzu, Antalya'da müşterileriyle buluştu

Anadolu Isuzu yetkilileri, Isuzu Antalya Bayii, Seyidoğlu Otomotiv Satış Müdürü Turgut Saral ve Satış Bölge Sorumlusu Koray Göksu, Emek Turizm, Sena Turizm, Sertur, Kıracı Turizm ve Kayı Tur'u ziyaret ederek otobüs sektörü ile ilgili son gelişmeleri değerlendirdiler.

Ziyaret sırasında, 2009 yılının da sektörü ve üreticileri nelerin beklediği tartışılırken, Turkuaz müşterileri araçlarından duydukları memnuniyeti sık sık dile getirerek, Isuzu araçlarının, yedek parça ve servis masraflarının düşük maliyetli olmasının kendileri için büyük bir avantaj olduğunu söylediler.



TOFED Genel Sekreteri

Mevlüt İLGİN



ÖZGÜRCE

Önemli olan sektörün sesi olmak...

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu olarak başka federasyonların sektörde olmasından gıcınmıyor, hatta gurur duyuyoruz.

Çünkü herkes demek kurabilir, 5 demek 1 federasyon oluşturabilir. Ancak demek kursalar bile temsil hakkının belge düzeyine dayalı olması gerekiyor. Örneğin, boş gezenler demeye oluşturacağınız ancak demek üyelerinin boş gezdiklerine dair belgeleri olması durumunda bu resmîyet kazanır.

Yönetim kurulumda hiçbir demerin üyesi olmayan insanlarla beraber oluşturduğunuz bir federasyon, naylon bir federasyondur. Bu tip bir birlikle uğraşmak zordur, TOFED olarak böyle bir birlikteliğin naylon halinden kurtulması için elimizden geleni yaparız.

TOFED bu konuda oldukça rahat, reel bir federasyondur. Çünkü otobüsçülerin adresi belli ve bu mesleği yaptıkları dair belgeleri var.

Eskiden demekler yasası çok farklıydı, demek kurmak bir ordu şubesi açmak kadar zordu. Ama Avrupa Birliği uyum yasası, kota rantı içerisinde demeklerin kurulmasını kolaylaştıran ve polis denetiminden kalkan bir yapıyı getirdi. Dolayısıyla demekler çığ gibi büyüdü. Bu yagara içerisinde, bir kesimi temsil eden her derneğin o kesimin yüzde 80'ini temsil ettiğini belgelendirmesi yönünde hükümete bir öneride bulunuyoruz. Örneğin bizim sektörde otobüsçülerle ilgili demek kuruluyorsa, o demeye taşıt kartı, D1 ve D2 belgesi, F1 belgesi gibi ulaştırma bakanlığının vermiş olduğu belgelere sahip olanlar üye olabilir.

Bu demekler kendi toplam üye sayısının yüzde 80'ini belge sahiplerinden oluşturamıyorsa kendi kendine bir demek kurmuş olacak, hiçbir şeyi temsil edemeyeceklerdir.

Örneğin, İsviçre'nin nüfusu 8 milyondur. Ama İsviçre'de sivil toplum örgütlerine üye insan sayısı 72 milyon. Demek ki bir insan ortalama 10 demeye üyedir.

Türkiye'de 5 tane işçi konfederasyonu var. Ama devlet bir tanesini ciddiye alıyor, neden? Çünkü işçilerin yüzde 51'inden fazlası Türkiye'de üyedir.

Uzun lafın kısası demek kurma hakkına tüm kişiler sahiptir, önemli olan kurduğunuz demerin üyelerinin gerçekten o sektörde olup bunu belgeleriyle ispatlamasıdır. Önemli olan o sektörün sesinin duyurulmasıdır.

İSOB'da birlik çağrısı

İstanbul Servis Otobüsçüleri Birlik ve Dayanışma Demerği'nin (İSOB) Genel Kurul toplantısı, birlik beraberlik mesajları verilerek demokratik bir hava içinde yapıldı.

Küçükyağ'daki Merkezlerinde gerçekleşen Genel Kurul toplantısına yaklaşık 50'nin üzerinde üye katıldı. Divan heyetinin seçiminin ardından yapılan oylamada, Yusuf Sarac Başkanlığa, Dursun Eyce de Başkan Yardımcılığına seçildi. Mevlüt Yılmaz, Et-hem Kuvel, Ali Özkan, Mustafa Önkuzu ve Candan Yıldırım'ın üye olarak belirlendiği toplantıda, servis otobüsçüleri, ekonomik krizden bireysel olarak yaşadıkları çeşitli sorunları dile getirdiler ve bunlara çözüm aradılar.

Toplantıda faaliyet raporunu okuyan Başkan Yardımcısı Dursun Eyce, 2009 yılı taşıma tarifelerini hazırlayıp, ilgili kurum ve kuruluşlara sunacaklarını belirtti. Eyce, "El ele vererek haklarımızı birlikte savunalım. Çok arzulu olduğumuz plaka tahdid konusuna, uğraş vermemize rağmen, başarılı olmadığımızı söylemek zorundayım. Ama biz bu konuda ısrarlı tutumumuzu sürdürüreceğiz. Birlik olursak her zorluğu aşarız" diye konuştu.

Başkan Yusuf Sarac da, "Birlik ve beraberlik" mesajları vererek, "Sonuçları paylaşarak, hedefe daha güçlü ulaşırız. Sektör olarak sıkıntılı bir dönem geçiriyoruz. Kriz de buna eklenince bir anlamda di-be vurduk. Bunu aşmanın yolu, çok çalışmak ve birbirimize kenetlenmektir" dedi.

Başkan Sarac'ın ardından yeniden söz alan Dursun Eyce, sektördeki sorunları dile getirdikten sonra, "Bu yönetime inanın, destek verin. Güçlerimizi birleştirsek, her şeyi başaracağımıza inanıyorum. Burası bizim birlik olma yerimiz. Burası vastasıyla ikinci basamak olan UKOME'de (Ulaştırma Koordinasyon Merkezi) söz sahibi olmaya çalışacağız" diye konuştu.

Amaçlarının bugüne kadar üye olmaması ya da küstürülmesi olanları yeniden kazanmak olduğunu vurgulayan Eyce şöyle devam etti: "Tek arzum, бүтүн esnafımız, aynı çatı altında buluşmasıdır. Bugün 50, yarın 100, öbür gün 1000 kişi oluruz, bu büyük bir güçtür. Elimizdeki bu büyük gücü değerlendirmek de bizlerin görevidir. Burada bir kavlüm yaktık, bunu elbirliği ile büyütüp sorunların üzerine gidelim. Ancak el ele vererek bunu başarabiliriz."

Daha sonra söz alan konuşmacılardan bazıları, "Şirketleşme" konusunu gündeme taşıırken, bazıları da TOFED çatısı altında birleşelim görüşünü öne sürdüler.

AB'de nasıl?

Başlangıç olarak aksaklıklar olsa da, genelde TÜVTURK Araç Muayene İstasyonları'nın artıları çok. Peki bu uygulama AB ülkelerinde nasıl yapılıyor?

FINLANDIYA'da otomobillerin araç muayene periyodları yılda 3-2-2-1 zaman aralıklarına yayılırken, kamyonlar her yıl muayeneye tabi tutuluyor. Toplu taşıma araçlarının ise 6 ayda bir muayene zorunluluğu var. Muayene istasyonları bu ülkede de özelleştirildi. A-Inspection Ltd. adlı firma 150 istasyon işletiyor. 5.2 milyon nüfuslu Finlandiya'da yaklaşık 3.171.564 adet araç bulunuyor. Muayene istasyonları daha önce hükümetin bünyesindeki SAUK tarafından yapılıyordu.

İNGİLTERE'de de otomobiller için bu periyotlar 3-2-2-1 sistemine göre muayene ediliyor. Kamyonlar her yıl, toplu taşıma araçları ise 6 ayda bir kez muayeneden geçiriliyor. Ada'da muayene istasyonları Ulaştırma Bakanlığına bağlı VOSA diye anılan kurumun denetiminde. VOSA kamyon, otobüs ve diğer ağır ticari taşıtların muayenesini kendi muayene istasyonlarında yapıyor. Otomobiller dâhil hafif araçların muayenesi de ülke çapında VOSA tarafından yetkilendirilen ve denetlenen yaklaşık 19.000 özel servise yapılıyor. 58.8 milyon nüfusa sahip İngiltere'de 31.944.424 araç bulunuyor.

IRLANDA'da ise otomobiller 4-2-2 periyotlarına göre muayene edilirken, kamyonlar her yıl, toplu taşıma araçları da 6 ayda bir denetleniyor. 4.5 milyonluk İrlanda'da yaklaşık 2 milyon araç bulunuyor. Araç muayeneleri de National Testing Service's Ltd. (NTCS) tarafından 43 özel test merkezinde yapılıyor.

NORVEÇ'te araç muayeneleri devlet tarafından yapılıyor. 4.5 milyonluk ülkede yaklaşık 3.638.453 araç bulunuyor. Otomobiller 4-2-2-1 sistemine göre, kamyonlar ise her yıl muayeneye tabi tutuluyor. Bu kuzey ülkesinde tarım araçları da 2-2-2-2-1 sistemine göre muayeneden geçiriliyor. Toplu taşıma araçlarının ise 6 ayda bir muayeneden geçme zorunluluğu bulunuyor.

İSPANYA'da araç muayene hizmetlerini 50 firma yapıyor. 42 milyon nüfuslu ülkede, yaklaşık 25.169.452 araç bulunuyor. Araç muayene sisteminde otomobillerin muayene periyotları 4-2-2-2-1 sistemine göre denetleniyor. 3,5 tondan küçük kamyonlar ise yılda 2-2-2-1-1-1-0,5 sistemine göre muayeneye tabi tutuluyor. 3,5 tondan büyük kamyonlar 10 yıla kadar olanları her yıl, 10 yıldan sonraki-lerin muayeneleri 6 ayda bir yapılıyor.

AVUSTURYA'da 5.505.927 adet araç bulunuyor. Tüm otomobiller ve 3,5 tona kadar olan kamyonetler garajlarda muayene ediliyor. Diğer taşıtlar sadece yetkilendirilen garajlarda muayene edildiği 8,2 milyonluk Avusturya'da otomobiller yılda 4-3-2-2 sistemine göre muayene ediliyor. Taksi ve otobüsler her yıl muayeneye girmek zorunda.

İTALYA'da yaklaşık 47.399.515 araç bulunuyor. Otomobiller yetkilendirilen garajlarda, kamyonlar ise devlete ait garajlarda muayene yapılıyor. İtalya'da yılda 3-2-2 sistemine göre, kamyon, taksi ve otobüsler ise her yıl muayeneye girme zorunluluğu taşıyor.

ALMANYA'da 80 milyon araç var, araçların muayenesi TÜV, DEKRA, KÜS vb. eyletler tarafından akredite edilmiş ve yetkilendirilmiş muayene istasyonlarında yapılıyor. Otomobiller ilk 3 yıldan sonra her 2 yılda bir, kiralık otomobiller her yıl, diğer ticari araçlar yılda bir kez muayeneden geçmek zorunda. Şehirlerarası Otobüsler yılda 2 kez, kamyonlar 1 kez AB Araç Muayenesinden (Almanca: HU) geçiyor. HU'ya ek olarak otobüsler 2 kez, kamyonlar da 1 kez "Ulusal" bir muayeneden (Almanca: SP) geçiyorlar. Yani otobüsler yılda 4 kez, kamyonlar da 2 kez fren testinden geçiyor.



Otobüs muayeneleri daha sık olmalı!

Yeni araç muayene istasyonları, araçlara Avrupa Birliği standartlarında denetim ve muayene getirirken, birçok kesimden eleştiriyor. Birçok kesimden de destek almaya devam ediyor.

Ulaştırma Bakanlığı Kara Ulaştırma Genel Müdürlüğü sorumluluğunda ve Ulusal Muayene Mevzuatına göre çalışan TÜVTURK muayene istasyonlarının, "Türkiye için çok önemli bir gelişme" olduğunu vurgulayan Fren Tip Onay Testleri ve Araç Muayenesi ile ilgili akreditasyonlara sahip FREN-TEKNIK'in sahibi Mak. Y. Müh. Alpay Lök, "AB Araç Muayene Mevzuatı olan 96/96/AT'den esinlenerek hazırlanan Ulusal Muayene Mevzuatına uygun araç muayenesi, Türkiye için çok önemli bir aşamadır" diyor.

Yeni muayene sistemine, Türkiye'de en hazır olan kesimin uluslararası taşımacılar olduğunu dile getiren Alpay Lök, "Bu kurulumlar ve onların araçları, yeni muayene sisteminden şikâyetçi değiller. Çünkü onlara 2003 yılından beri bu sistem zaten uygulanıyor" diye konuşuyor.

Sistem oturduktan sonra ticari taşıtlar

için araç muayene sıklığının şehirlerarası otobüslerden başlayarak artırılmasının şart olduğunu işaret eden Alpay Lök, "Türkiye'nin yol ve ekonomik şartları zora, araçlar daha çok yıpranıyor. İnsanlar daha az para kazanıyor. Trafik güvenliği ve insan yaşamına verilen önem gereği bu araçların daha sık aralıklarla kontrol edilmesi gerekiyor. Bunun için de sistem oturduktan sonra otobüslerden başlayarak muayene sıklığı artırılmalıdır" diyor.

Ülkemizde çalışan şehirlerarası otobüslerin 24 saat kontak çalıştıkları- na, kışın 20 bin, yazın ise 40 bin kilometre yol yaptıklarına dikkat çek-

en Alpay Lök, "2-3 şoförle, rekabet diye adlandırılan indirimler nedeniyle, bakımsız ve belki de frensiz çalışıyorlar. Hangi Avrupa Birliği ülkesinde bu kullanım şartları var? Türkiye'nin şartları AB üyesi ülkelerin şartlarıyla aynı mı? diye soranlara şunu diyebilirim: Evet, Türkiye'nin yol ve kullanım şartları AB'ye hiç benzemiyor, çok daha ağır. Bu zor şartlardan dolayı araçlar çok daha fazla yıpranıyor. Bu nedenle özellikle şehirlerarası otobüslerin yılda 1'den daha sık muayene edilmesi yarar var" şeklinde konuşuyor.

Öte yandan görüşlerini aldığımız taksici ve minibüscü esnafı, bu uygulamanın İETT otobüslerine, bazı kamu kurumlarına ait resmi araçlara ve kiralık taşıtlara da uygulanıp uygulanmayacağını soruyorlar. Aynı esnaf grubu, "İlgililer önce yolları düzgün hale getirsinler ki, araçlar hırpalanmasın. Bu yapılan sanki abiye elbise giymis birinin, ormanda yürütmesine benziyor. Araç muayene istasyonlarımız çok güzel, Avrupa standartlarında ama yollarımız aynı standartlarda değil. Bunları düzeltelim ki, yapılan bir işe yarayış olsun" şeklinde görüş bildiriyorlar.



Alpay Lök



Talat Aydın

D belgesi gündemde

Istanbul Büyükşehir Belediyesi ve UKOME'nin aldığı kararlar çerçevesinde Turizm taşımacılığı izin belgesi adı altında istenilen belge Turizm taşımacıları için sıkıntı yaratıyor. UKOME ve belediye'nin "D2 belgesi sadece şehirlerarasında geçerlidir" anlayışı ile istenen bu belgeyi alacak kişi parasını bir kenara bırakarak prosedürden yakınıyor.

D2 yetki belgesini Ulaştırma Bakanlığı'ndan alan turizm taşımacısı, bu belgenin neden istendiğini sorguluyor.

Kara Ulaştırması Genel Müdürü Talat Aydın'la yaptığımız görüşmede, turizm taşımacılarının sorunlarını konuştuk. Aydın, konuyla ilgili sorduğumuz sorulara verdiği cevaplarla belgenin muhataplarını çeşitli yeniliklerin ve düzenlemelerin bekleyeceği sinyallerini verdi.

■ **İBB UKOME'de D2 yetki belgesi sadece şehirlerarasında geçerlidir gibi bir anlayış hakim. Taşımacılardan turizm servis aracı izin belgesi adı altında ayrı bir belge isteniyor. Şu anda sadece İstanbul'da uygulanan bu belgenin bir başka il'de istenmesi durumunda bunu taşımaları yapılabileceği mümkün müdür, entegrasyon nasıl sağlanacak?**

D2 yetki belgesi şehirlerarası değil, yurtiçi taşımacılığının hepsinde geçerli bir belgedir. Ama biliyorsunuz ki Türkiye'de, İstanbul ve Kocaeli illerinin sınırları büyük şehir belediye sınırları ilan edildi, dolayısıyla İstanbul'un her yeri şehir içi sayılıyor.

Belediye sınırları içerisinde de, belediyelerin taşımacılıkla ilgili düzenleme yapma yetkileri var ve aslında o şehrin belki ulaştırma hizmet-

lerinin yönetilmesi bakımından buna ihtiyaçta var. Ama müstakil bir belge istenmesini doğru bulmuyorum. Şu güzergâhları kullanın, şu noktalara girebilirsiniz veya şu noktalara giremezsiniz gibi düzenleme yapması belediyenin hakkı ancak bu işi yapmak için benden belge alacaksınız deme hakkı yok.

■ **Trafik polisleri D2 yetki belgesi yerine, şehir içi turist taşıma yetki belgesini yani belediyenin verdiği belgeyi soruyor. Bu konuda sektör derneklerinin müracaatları oldu, herhangi bir gelişme var mı?**

O konuyu büyükşehir ile ortak bir anlayış geliştirip düzeltebiliriz. Çünkü başka alanlarda yaşanan bu tip sorunları çözdük. Bunu da gündemimize alalım, belediye ile doğru olanının, ne olması gerektiğinin mutabakatını sağlayalım.



Sinan SOLOK

Devletten ne, nasıl istenmeli?

Bu sektör içinde konsolidasyon olacağını düşüncüyorum. Küçük firmaların yaşayamayacağını, gayri yasal yollardan bu işe girmiş olan insanların yapamayacaklarını düşünüyorum.

TOFED olarak yeni atılımlara başlıyoruz. Bu sektörün söylenmemiş çok ciddi ihtiyaçları var. Bugüne kadar sanayi bakanıyla görüşülmemiş, ulaştırma bakanı ile kısmen görüşmeler yapılmış.

Hazine dış ticaret müsteşarlığının bağlı olduğu bakanlıkla görüşmeler yapmamız lazım. İhracatlarımız, ithalatlarımız, KDV'miz, e-ticket'imiz var, bunlar ne şekilde oluyor. Bakıyorsanız, 2 yıldır Türk Hava Yolları e-ticket'a geçti. Artık nüfus kâğıdıyla gidip, uçağa biniyorsun. Ancak otobüste böyle bir şey yok. Yok, çünkü kayıt dışı küçük firmalar ve bizim gibi büyük firmalar olarak ayrılıyor.

Böyle baktığınızda bizim gibi firmaların ve müşterilerinin neden cezalandırıldığını merak ediyoruz. İnsanlar geliyorlar, fiziki olarak bunılıyorlar. Bilet bilgileri cep telefonuna mesaj olarak bile geliyor. Ancak söylediğim gibi sektörün kendini anlatmaya ihtiyacı var.

TOFED olarak hiçbir zaman hükümet tarafından veya yönetim tarafından yapılamayacak şeyler istemedik. 15 sene kamuda çalıştım. Kamunun bir prensibi vardır, senin başkasına yapamayacağın bir şeyi karşı taraftan isteme. Hükümetin, devletin ne olduğunu, neler yapabileceğini çok iyi bilirim. Dolayısıyla isteklerimizin devletin verebileceği çerçevelerde olması lazım.

Gidip Maliye Bakanlığı'na, "Yüzde 18 KDV'yi, yüzde 1'e düşürün, ÖTV'yi sıfıra indirin" demek olmaz. Boşuna gitmiş olursunuz. Devletin bütçesi, planı, idare şekli var. Benzer sektörlerdeki uygulamalar veya yılları getirildiği şartlar örnek gösterilmeli.

Bunları gösterip isteyebilen, isteklerinin sonunda da neler olur, istihdamı mı sağlarsın, üretimi mi artırırsın bunları izah etmen lazım ki, karşındaki sana bir şeyler verebilsin. Olaylara mantık çerçevesinde yaklaşmak ve hareket etmek lazım.

TOFED bunun için bir seferberlik başlattı, Ankara'da derneklerimizi anlatacak bir ekip oluşturduk. Randevularımızı almaya başlıyoruz. Sektörün ihtiyaçlarını, bu ihtiyaçları karşılayacak kişilerle görüşerek halletmek için planlarımızı yaptık.

Sistematiği olarak bir noktaya gelebilmek şart. Mesela otobüste kargo taşımacılığı yasak. Türk Hava Yolları ile gidiyorsunuz tarifeli seferde, uçakta 10 veya 50 kişi var ama uçak yine kargo taşıdığı için kar ediyor. Havada kargo taşıyorsun, bana neden kargo taşıtmıyorsun?

Öte yandan yaşlılarda, sakatlarda, çocuklarda indirimlerimiz var. Bunlarında bir düzene girmesi lazım.

Türkiye'de deniz taşımacılığı ticari ve yolcu olarak yüzde 2 veya 3'tür. Ancak denizcilik sektörü devletten her istediğini alır. Çünkü ticaret odaları vardır, toplum içinde dedirler, oradan çıkmışlardır, deniz kökenli milletvekilleri vardır. Yani krediler, imtiyazlar konusunda isteklerini, hak ettiklerini daha çabuk alabilmek için gerekli çalışmaları düzenli ve doğru yapıyorlar.

Adamın otobüsleri var, diyorlar ki otobüscü... Otobüscü denilen adamın bir tane otobüsü 500-505 bin Euro. İki otobüsün varsa bir fabrika var. Şimdi bu adama otobüscü deyip ağzını kıvramazsın. O adamın toplumunda ciddi bir yeri, statüsü var. Fabrika kurar, sanayici olur, istihdam eder ama bunu tercih etmiş. Çünkü Türkiye'de buna ihtiyaç var.

O insanlara artık toplum tarafından haksızlık edilmesin. Uçak şirketi var büyük adam, otobüs şirketi var otobüscü. Farklı değil, hizmet, yatırımları yapan biz isek itibar gören ön planda olanda biz olmalıyız, bu kadar basit. Hatta olmalıyız değil, olacağız başka çaresi yok.

Şimdi alın...



Sezonda ödeyin!



Mercedes-Benz

Mercedes-Benz Daimler'in tescilli markasıdır.

Dilediğiniz Mercedes-Benz otobüse ulaşmak şimdi daha da kolay. Siz de, Otobüscü Destek Paketi'nin düşük faizli kredisi ile ister şimdi alın sezonda ödeyin, isterseniz ödemeye kışın azar azar başlayın yazın devam edin. Hem öderken, hem kullanırken rahat edin. www.mercedes-benz.com.tr

Mercedes-Benz
İletişim Hattı
4446244

Mercedes-Benz Finansal Hizmetler



Yıl - 2 SAYI - 14 Fiyatı: 50 kr - Ocak 2009

GAZETENİN YAYIN PERİYODU: HAFTALIK
YAYIN TÜRÜ: YEREL/SÜRELİ

www.tasimacilar.com

TAŞIMACILAR

İmtiyaz Sahibi

Mete Turizm Basın ve Yayıncılık Hizmetleri

San. ve Tic. Ltd. Şti. Adına

M. Naci KALENDER

Genel Yayın Yönetmeni

Metin GÜÇLÜ

Yayın Koordinatörü ve Sorumlu Müdür: **Şifa ŞEN**

Haber Koordinatörü: **Zekai EROĞLU**

Editör: **Özge TEZCANLI**

Dış Haberler **Ozan DEMİRÖZ - Derya ERDİN**

Muhabirler: **Oya KAYA - Büşra DİRİLMİŞ**

Hukuk Danışmanı

Av. Uğur AMASYA

ANADOLU TEMSİLCİLİKLERİ

Ankara- Sabri DANABAŞ Kayseri - Fatih Karataş Edirne-

KAPIKULE-HAMZABEYLİ Mehmet ŞENOL Edirne

Gazetesi Edirne - Hatay - Reyhanlı - CİLVEGÖZÜ Abit

KIZILCA Rehber Gazetesi - Hatay Cemil YILDIZ

Antakya Gazetesi - Ardahan - Posof - TÜRK GÖZÜ

Bülent KILIÇ Kılıç Ofset - Iğdır - DİLUCU Serdar

ÜNSAL - Ağrı Doğubayazıt - GÜRBULAK Selehattin

KAÇURU - Artvin Hopa - SARP Hayati AKBAŞ - Şırnak

- Silopi - HABUR Halil ÇOŞKUN - Cizre / Emin Diloğan

KINAY HABER 73 Gazetesi

Adres: Barbaros Bulvarı Bostancı Veli Sokak. No:8/3

Beşiktaş 34353 / İSTANBUL

Beşiktaş PK 163

Tel:(0212) 258 77 86 - 87 Fax:(0212) 259 78 85

Gsm:0532 311 40 62 - 0546 804 65 15

E-mail: info@tasimacilar.com

info@tasimacilargazetesi.com

Basıldığı Yer: İhlas Gazetecilik A.Ş.

29 Ekim Cad. No:23 / Yenibosna - İSTANBUL

Köşe yazarlarının sorumluluğu yazarlarına aittir.

**Taşimacilar Gazetesi basın meslek
etiklerine uymaya söz vermiştir.**

UIB'den 'otomotiv eğitimi'ne yatırım



Ferit Sünneli, "Okulumuzun mimari projesi bir yarışma ile belirlenmiş, hazırlık çalışmalarına devam ediyor" dedi.



■ Uludağ Taşıt Araçları ve Yan Sanayi İhracatçıları Birliği (UTAYSİB) Yönetim Kurulu Başkanı Ferit Sünneli, 2008 yılı başında birlik yönetim kurulunda alınan karar çerçevesinde hayata geçirilmesine karar verilen UIB Otomotiv Anadolu Teknik Lisesi'nin projesinin hazırlandığını açıklayarak, "Okulla ilgili tüm süreçleri kısa sürede geçerek okulumuzu 2009-2010 eğitim öğretim yılında tamamlamayı hedefliyoruz" dedi.

Otomotiv Endüstrisi'nin son yıllarda göstermiş olduğu gelişim performansında gözlenen sıçramanın bir sonucu olarak firmaların nitelikli eleman bulmada sorunlarla karşılaştığına dikkati

çeken Sünneli şunları söyledi: "Yaptığımız değerlendirmeler sonucu Otomotiv Endüstrisinde faaliyet gösteren mevcut ve müstakbel yatırımların gereksinimlerini karşılayacak nitelikte insan kaynağının yetiştirilmesi amacıyla, Bursa'da yatılı olarak eğitim verebilecek bir Anadolu Teknik Lisesi yaptırılmasına karar verilmiştir."

Projesi tamamlanan okul hakkında bilgi veren Sünneli, "Görükle Belediyesi tarafından bilabedel tahsis edilen 21 bin 760 metrekare araziye kurulacak olan okulun mülkiyeti hazineye ve kullanım hakkı Milli Eğitim Bakanlığı'na devredilecek.



Gaziantep'ten acı bir feryat!

■ Gaziantep Büyükşehir 74 No'lu Motorlu Taşıyıcılar Kooperatifi'nden gelen mektup acı doluydu. 34 yaşındaki Ömer Özcan mektubunda mağduriyetini haykırıyordu. Sektör olarak bunun benzer kooperatiflere bağlı çalışan esnafın da ortak sorunu olduğunu düşünerek yayına aldık.

Özcan, 10 yıldan beri Büyük Şahinbey ile Gaziantep arası dolmuş taşımacılığı yaptığını ve eski model araçlarını Belediye'nin isteği üzerine borç harç değiştirdiklerini dile getirdiği mektubunda, "Bütün arkaşlar araçlarımızı değiştirdik.

Arsamı sattım, eşimin bileziklerini bozdurdum. Gaziantep Ulaştırma Daire Başkanlığı ne istediye yaptık. Ama kademeli olarak çalışmalarımıza kısıtlama getirildi, yaptıklarımıza boşa gitti" diyor.

Özcan bunun nedenini şöyle açıklıyor: "Bu kısıtlamaların getirildiği dönemde Büyükşehir Belediyesi, ihale açarak aynı güzergâha 4 adet Özel Halk Otobüsü gönderdi. Bu otobüslere Gaziantep'in merkezine kadar yolcu taşıma izni verilirken, bizlere kentin girişine kadar gidebileceğimiz söylendi. Bu durum bizleri önemli ölçüde mağ-

dur ediyordu, bu nedenle araçlarımızı bağladık. 2008 Mart ayından bu yana çalışmıyoruz. Şimdi işsiz kaldık ve ailece perişanız. Ne yapacağımızı, kime başvuracağımızı bilemez haldeyiz" diyor.

Özcan mektubunun sonunda, bir Antep özdeyişine içine düştükleri acı durumu dile getiriyor: "Büyükşehir Belediyesi, hem atı elimizden aldı, hem de meydandı. Bizleri işsiz ve mağdur bıraktı."



Banliyö hatları el mi değişiyor?

İstanbul Büyükşehir Belediye Başkanı Topbaş, "Banliyö hattının Gebze'den Çerkezköy'e kadar uzatılması için Ulaştırma Bakanımız ile görüştüm. Böylece raylı sistem bu bölgeye de gelecek" dedi.

Hadımköy'e yapılan yatırım ve hizmetlerin toplu açılışı töreninde konuşan İstanbul Büyükşehir Belediye Başkanı Kadir Topbaş, banliyö trenlerinin işletiminin Büyükşehir'e geçeceği mesajını verdi.

Açılışa konuşan Topbaş, İstanbul'u dünyayla yarışan bir şehir haline getireceklerini hatırlattı ve şöyle devam etti: "TEM üzerinde köprü genişleme çalışması yapıldı. İstanbul'a yaptığımız yatırımlar toplamı 2009 yılı sonunda 28,5 milyar TL'ye ulaşacak. Bunun 20

milyar TL'lik kısmını ilçe ve beldelemize yaptık. Yatırımların yüzde 60'a yakınına ulaşım ayararak İstanbul'un trafik ve erişim sorununun çözümü için raylı sistem, karayolu ve denizyolunda 12 milyar TL yatırım yaptık. Raylı sistemlerimizi iki katına çıkardık ve metro yapımına hızla devam ediyoruz. Bu arada banliyö hattının Gebze'den Çerkezköy'e kadar uzatılması için Ulaştırma Bakanımız ile görüştüm. Bu da raylı sistemin bu bölgeye de geçeceği anlamına geliyor."

Bilindiği gibi, İstanbul'un yıllardır

kahrını çeken ve Sirkeci-Halkalı, Haydarpaşa-Gebze arası çalışan banliyö trenleri TCDD tarafından işletiliyor. Halen kullanılan trenlerin içler acısı durumunu daha önce yine buradan okurlarımıza aktarmıştık. Her tarafı dökülen, "son kullanma tarihi" çoktan geçmiş trenler, halen yolcu taşımaya devam ediyor. TCDD yetkililerinden aldığımız bilgilere ise, banliyö trenlerinin 2009 yılı içinde hizmetten kaldırılacağı ve yolcuların mağdur olmamaları için İETT'nin bu hatlarda ek seferler koyacağı yönündeydi.



Aydın: Banliyö hatları cazipleşti

■ Kara Ulaştırması Genel Müdürü Talat Aydın, İstanbul Büyükşehir Belediye Başkanı Kadir Topbaş'ın Gebze-Çerkezköy arasındaki banliyö işletmesini Ulaştırma Bakanlıktan istemesi konusunda şunları söyledi: "Daha önce bütün banliyö işletmelerini ilgili belediyelere devretmeyi planladık. Ancak belediyeler buna yanaşmadılar. Sanırım 4-5 milyar dolar yatırım yapıp, banliyö hatları para kazanır hale gelince bu alan cazipleşti. Benim şahsi kanaatim bir kamu hizmetinin belediyeye verilmesi yönünde olumludur. Ama bu bir siyasi karardır, bu kararı ne TCDD tek başına verebilir ne de belediye. Ancak hükümet bu yönde bir karar alırsa uygulamaya geçilir ve herkeste ona uyur. Burada esas işletmenin kimde olacağından ziyade önemli olan hizmetin kalitesi verilmesi, halkın mutlu edilmesi, refahının yükseltilmesi, ulaştırma ihtiyacının karşılanmasıdır."



"Ölürsem görmeden esnafta ümit ettiğim feyzi, Yazılın sen-i kabrime, esnaf mahsun ben mahsun..."

'Başöğretmen' artık kalplerde

■ Esnafın bu zor günlerinde, Namık Kemal'in dizelerini, esnaf ve sanatkarın aydınlanması yolunda uyarlayarak böyle demişti Suat Yalçın. ...Ve "Esnafın başöğretmeni" Suat Yalçın artık gönüllerde yaşayacak.

Geçirdiği kalp rahatsızlığı nedeniyle 14 Ocak 2009'da vefat eden Suat Yalçın, bu tarihe kadar İstanbul Esnaf ve Sanatkarlar Odası Birlik (İSTESOB) Başkanı ve Esnaf ve Sanatkarlar Kredi ve Kefalet Kooperatifleri İstanbul Bölge Birliği Başkanlığı'nı görevini sürdürmekteydi.

İSTESOB Başkanlığı'na seçildiği 1984'ten bu yana kesintisiz olarak görevini sürdüren Suat Yalçın uzun süren teşkilat yöneticiliği sırasında esnaf ve sanatkarın koruyucusu oldu, birçok çalışma ve projeye imza attı. Yalçın, sevilen kişiliği, bilgi ve birikimi ile esnafın "başöğretmeni" idi. Suat Yalçın, Türkiye ile Almanya Esnaf ve Sanatkarları arasında gelişen ve büyüyen dostluk ilişkilerine ve mesleki eğitime verdiği hizmet ve katkılarının dolayı Almanya Cumhurbaşkanı Richard von Weizsäcker tarafından birinci dereceden Devlet Madalyası (Liyakat Nişanı) ile ödüllendirilen bir duayandı.

Engellilere 'engelsiz' bir dünya

Türkiye Sakatlar Derneği, İzmit Seyahat ve Kocaeli Halk Eğitim Merkezi'nin yürüttüğü proje kapsamında her ay 2 engelliye tekerlekli sandalye verilecek, iş imkânı sağlanacak



Araçlar için hasarsız çarpışma laboratuvarı

Otomotiv Sanayinin gereksinim duyduğu önemli Ar-Ge ve tasarım altyapılarından biri olan Hasarsız Çarpışma Test laboratuvarı ODTÜ yerleşkesinde kuruldu.

■ Ortadoğu Teknik Üniversitesi (ODTÜ) - BİLTİR Merkezi Hasarsız Çarpışma Test Laboratuvarı (Sled Test Facility)

taşıt güvenliği konularında ilgili küresel teknik mevzuatına göre testler (tip onayı ve diğer testler) yapabilmeyi,

otomotiv ana ve yan sanayinin AR-GE çalışmalarında test ve mühendislik hizmetleri sunmayı ve akademik çalışmalar yapmayı amaçlıyor.

Bu çerçevede "Uluslararası Taşıt Güvenliği Merkezi olmak" vizyonu ile yola çıkan laboratuvar, misyonunu "Küresel Otomotiv Sektörünün "kazalarda sıfır ölüm" hedefine ulaşabilmesi için taşıt güvenliği testleri yapmak, test öncesi ve sonrası AR-GE hizmetleri sunmak" olarak belirledi.



Toplu taşıma esnafı dikkat

■ İstanbul Büyükşehir Belediyesi Toplu Ulaşım Hizmetleri Müdürlüğü tarafından yapılan açıklamaya göre, İstanbul'da faaliyet gösteren toplu taşıma araçlarının ruhsatlandırılması ve kayıt altına alınması işlemlerinin devam ettiği belirtildi. Açıklamaya göre 2009 yılının için ruhsat ve kayıt altına alınma işlemleri kapsamında yer alan ticari minibüs, taksi ve dolmuş taksiye çalışma ruhsatnamesi ile tüm servis araçlarına da güzergâh kullanım izin belgesi alımları, yoğunluktan doğacak olan mağduriyetlerin önlenmesi için 31 Ocak 2009 tarihinde sona eriyor.



Gökşal
PURTULOĞLU

HALK OTOBÜSLERİNE BAKIŞ

Kamu kuruluşları krize aldırıyor

Küresel kriz dünyaya dalga dalga yayılıyor; birçok ülkenin ekonomisi çökmek üzere, tedbir üzerine tedbir alıyorlar. Bu kriz ülkemizde de ciddi şekilde hissediliyor.

Krizden etkilenen özel sektör her gün bir kısıtlamaya gidiyor. Harcamalarını minimuma çekiyor. Özel sektör bunları yaparken kamu kuruluşları kriz yokmuşçasına önem almıyor ve harcamalara devam ediyor.

Bu kriz ülkemizde belli ki en çok ulaşım, taşımacılık sektörünü vurdu. Bu sektör ayakta kalabilmek için büyük mücadele veriyor. Şu an içerisinde bulunduğum uçakta bile daha önce ücretsiz verilen ikramlar ücretli verilmeğe başlandı.

Bu kısıtlama tren, gemi ve uzun yol araçlarında da uygulamaya başladı. Oysa İstanbul şehir içi toplu taşıma araçları İETT ve ÖHO'leri ikram niteliğinde taşıdığı ücretsiz seyahat kartlı yolcuları hala taşımaya devam ediyor. Daha önce kontrolsüz şekilde verilen bu kartlara her gün bir yenisi ekleniyor. Oysa bu kart sahibi yolcular ne bir uçağa, ne bir gemiye, ne bir trene, ne de uzun yol araçlarına ücretsiz binebiliyor. Bu verilen ücretsiz kartları İETT değil de yardım kuruluşları tarafından verile, reklam karşılığı desteklenip gerçek hak sahiplerine verilirse, İETT buradan gelecek artı geliri yine bu taşımacılığa kaliteli hizmet vermek için kullanabilir diye düşünüyorum.

DÜZELTME

■ Gazetemizin bir önceki sayısında, "Turizm taşımacıları dertli" başlıklı haberde yer alan "Bizim başımız Başaran Ulusoy" cümlesi, bir bilgi eksikliğinden kaynaklanarak sehven yazılmıştır. "Ayık geliriniz ne kadar?" şeklindeki sorunun cevabı ise 800-850 TL şeklinde olacak iken yine sehven 500 yazılmıştır. Düzeltir, özür dileriz.