



Ziegler'in yerine KURZ geldi

Yeni başkan Kurz

→ 1 Ekim 2005'ten bu yana Mercedes-Benz Türk A.Ş. Direktörleri Kurulu Başkanlığı görevini sürdüren Jürgen Ziegler, Mercedes-Benz do Brasil Ltda. Başkanı olarak Brezilya'ya atandı. Ziegler'in yerine 20 yıldır Daimler Grubu'nda yer alan Wolf-Dieter Kurz atandı. Mercedes-Benz Türk'ün yeni Direktörleri Kurulu Başkanı Wolf-Dieter Kurz, 1989'dan bu yana Mercedes-

Benz AG ve DaimlerChrysler AG'nin yönetici kadrolarında yer aldı. Kurz, şirketin çeşitli bölümlerinde görev aldıktan sonra 1995 yılında "CL-Serisi Proje Sorumlusu" görevine atandı. Ardından, satış sonrası ve ürün yönetimi konusunda yönetim pozisyonlarında yer alan Kurz, 2003 yılından bu yana "Mercedes-Benz Otomobil Grubu Ürün Yönetimi ve Ürün Stratejisi Başkanlığı" görevini yürütüyordu.



GM işgücünde kesintiye gidiyor

→ Dünya otomotiv devlerinden GM iflas yeniden yapılandırma süreci içinde 6 bin işçisi ile yollarını ayıracak. Çalışanlara

öncelikle erken emeklilik paketi sunuldu. Bu yolla yıl sonuna kadar ABD'de ki fabrikalarda çalışan 48 bin çalışanın 40 bin 500'e düşürülmesi planlanıyor.

İETT şoförleri bu kez zamanında önce maaş aldı

→ UZUN ZAMANDAN SONRA BİR İLK

→ Son dönemde geç yatırılan maaşlar ile gündeme gelen İETT'de bu kez maaşlar bir hafta önce şoförlerin hesabına yatırıldı. Bayram öncesi gelen müjdeyi İETT Genel Müdürü Hayri Baraçlı geleneksel iftar yemeğinde verdi.

On bine yakın çalışanıyla büyük bir aile olan İETT'liler iftarda buluştu. Her yıl geleneksel olarak yapılan iftar yemeğinin bu yılki adresi Feshane oldu. Haliç salonunda düzenlenen yemeğe davetlilerle birlikte bin 200 İETT çalışanı katıldı. Yemeğe müjdeyle gelen Genel Müdür Baraçlı, işçilerin maaşının gününden bir hafta önce yatırıldığını açıkladı.



Genel Müdür Baraçlı İETT çalışanlarıyla iftarda buluştu

TASIMACILAR

İNSAN

www.tasimacilar.com

EYLÜL 2009 - SAYI 17

Otobüsçüler birbirine girdiler

TOF Başkanı Yıldırım suçladı, cevap TOFED Genel Sekreteri İlgin'den geldi

→ TOF İLE TOFED BİRBİRİNE GİRDİ

■ Şehirlerarası yolcu taşımacılığını temsil eden 2 federasyon birbirine girdi. Tüm Otobüsçüler Federasyonu (TOF) Başkanı Mustafa Yıldırım şehirlerarası yolcu taşımacılığı sektörünün zor bir dönemden geçtiğini söyleyerek, hazırladığı tasarruf paketini açıkladı. Yıldırım'ın hazırladığı tasarruf paketinde öncelik yılda 110 milyar lirayı bulan otogar çıkış ücretlerinin düşürülmesine yönelik. TOFED'in otogar çıkış ücretinin tavan fiyatı uygulanmadığını söyleyen Yıldırım sorunların çözümü ve tasarruf paketinin uygulamaya geçirilebilmesi için birlik çağrısı yaparken TOFED yönetimini "Bir kişiye hizmet etmekle" suçladı ve "TOFED'i

tanımıyorum" dedi. Yıldırım'a cevap ise kendisinin genel başkanlığı döneminde de Genel Sekreterlik yapan Mevlüt İlgin'den geldi. İlgin, "Mustafa Yıldırım TOFED'de 28 ay genel başkanlık yaptı. Bu duruma "Yumurta çıktığı kabuğu beğenmiyor denir" dedi. İlgin, TOF Başkanı Mustafa Yıldırım'ın sektörün en deneyimli isimlerinden biri olduğunu söylerken Yıldırım'ı bal yapmayan arıya benzetti.

■ 6'DA



YILDIRM: TOFED'i tanımiyorum



İLGİN: Akl-ı selim gerekli



Okul servis araçları yönetmeliğinde değişiklik

→ Ulaştırma Bakanlığı "Okul Servis Araçları Hizmet Yönetmeliği'nin" bazı maddelerinde değişiklikler yaptı. Yönetmeliğin 4. maddesi F bendinde yapılan değişiklik ile okul servis aracı olarak kullanılacak araçların yaşları 12'den 20'ye çıkarıldı.

8. maddesi B bendinde ise servislerde bulunan rehber personelin

niteliklerinde değişiklikler yapıldı.

Eski yönetmelikte 22 yaş ve lise mezunu olma şartı aranan rehber personelin ilköğretim mezunu ve 20 yaşında olması gerektiği karara bağlandı.

Yönetmeliğe eklenen geçici madde ile 01.01.2010 tarihinde yürürlüğe girecek yönetmeliğin tarihi 01.07.2010'a uzatıldı.



Gürsel Turizm'e kadın eli değdi

■ Gürsel Turizm Genel Müdür Banu Elibol "Sektördeki kadın sayısı ne kadar artarsa o kalite de o kadar artar" dedi. Yeni koltuğuna oturan Elibol, Gürsel Turizm'in çalışanlarının yüzde 40'ının kadın olduğuna dikkat çekti. Hem yönetimde hem proje yönetiminde kadın çalışanımızın sayısı hayli fazla diyen Elibol kadın servis şoförleri aşamasına geldiklerini söyledi. ■ 8'DE

UKOME "ZAM" dedi servisçi "SADAKA"

■ Servisçi yüzde 14 zam bekliyordu, yüzde 4'dü zor buldu. UKOME'nin verdiği zamla en kısa mesafe 125 liradan 130 liraya çıktı. ■ 2'DE



Bababalım "Ataktayız"

■ Pamukkale Turizm, Yönetim Kuruluna katılan genç kuşak üyeleri ile yoluna hızla devam ediyor. Genç kuşak üyelerden Müge Bababalım şirketin yeni misyonu ve vizyonu, uygulayacakları projeler hakkında bilgi verdi. ■ 8'DE

Şura'nın gündemi Demiryolları

Türkiye'nin 2023 ulaşım vizyonunu ortaya koyma hedefiyle düzenlenen 10. Ulaşım Şurası'nda 300'e yakın katılımcı, 30 çalıştayda tebliğ sunacak. Şura'nın gündemi ise demiryolları olacak

→ Ulaştırma Bakanlığı tarafından 27 Eylül-1 Ekim tarihleri arasında Sütçü Kongre ve Kültür Merkezi'nde düzenlenecek olan 10. Ulaşım Şurası'nın ana gündem maddesi Demiryolları olacak.

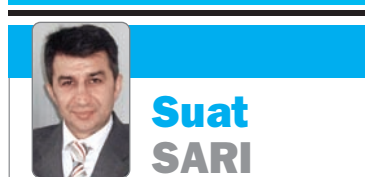
Ulaştırma Bakanı Binali Yıldırım 27 Eylül - 1 Ekim tarihleri arasında düzenlenecek 10. Ulaşım Şurası hakkında bilgi verdi. Şura için 9 aydır çalışıldığını belirten Bakan Yıldırım, ilk kez yabancı katılımcının olacağı Şura'nın Türkiye'nin 2023 vizyonunu ortaya

koyma hedefiyle belirtti. Şura'da 30'a yakın çalıştayda 300 katılımcının ulaşım ile ilgili görüşlerini paylaşacağını dile getiren Yıldırım "Şurada ağırlık demiryoluna verilecek" dedi.

Yıldırım, 2023 vizyonunda demir yolu altyapısının geliştirilmesini önereceklerini söyledi. Hükümetin demiryolu projelerine ağırlık verdiğini belirten Yıldırım devam eden demiryolu projelerinin bin 500 kilometre olduğunu bunun da 1951- 2000 yılları arasında yapılan demiryoluna eşit olduğunu dile getirdi.



Binali Yıldırım



Suat SARI

OGS Cezalarını Sorgulayın

4



GÖZLEM Onur ORHON

TÖHOB İstanbul Ulaştırma Zirvesi'nde

3



ÖZGÜRCE Mevlüt İLGİN

Çatı Türkiye'de de Dünyada da TOFED'dir

8



AYNA Ahmet TÜRKÖĞLÜ

Devletim'den Trafik Dersleri -2

7



BAKIŞ Gökşal PURTULOĞLU

Baraçlı'dan Kalıcı Çözümler Bekliyoruz

6



Birant'tan birlik çağrısı ■ 3'TE

Motorin Fiyatları			
İstanbul	: 2.53	Adana	: 2.56
Ankara	: 2.56	D.Bakır	: 2.56
İzmir	: 2.52	Sivas	: 2.59

Novo'nun Türkiye turu

9 Ağustos'ta İstanbul'da muhteşem bir lansmanla piyasaya sunulan Isuzu Novo 1 ayda Türkiye'yi dolaştı. Antalya'dan Samsun'a, Kayseri'den Gaziantep'e doğru bir rota izleyen Novo uğradığı her durakta büyük ilgi gördü. Isuzu Novo İstanbul'dan yola çıktı, Türkiye'yi dolaştı. 9 Ağustos'ta İstanbul'da yapılan tanıtımından sonra Türkiye yollarına çıkan Novo bir ayda 14 ili dolaştı. Novo'nun tanıtım toplantıları Antalya, Denizli, Muğla, Bursa, Ankara, Adana, Hatay, Kayseri, Gaziantep, İzmir, Erzurum, Trabzon ve Samsun'da gerçekleştirildi. Novo, İstanbul ile beraber 14 ili kapsayan tanıtım turunda büyük ilgi gördü. Anadolu Isuzu Genel Müdürü Ömer Ablaş, Satış ve Pazarlama Direktörü Fatih Tamay ve Pazarlama Müdürü Efe Yazıcı bu bir aylık maratonda Novo'yu tanıtmak için ter döktü.

Isuzu'nun 27 kişilik otobüsü Novo sahip olduğu Avrupa Birliği standartlarına uygun özellikleri ile tam not aldı.

✓ Tüm gözler Novo'nun Üzerinde

Anadolu Isuzu Satış ve Pazarlama Direktörü Fatih Tamay Novo'nun kriz ortamında piyasaya sürülen bir otobüs olduğuna dikkat çekti. Tamay konuşmasını şöyle sürdürdü; "Anadolu Isuzu olarak, yaklaşık 4-5 yıldır pazar lideriyiz ve Türkiye'de çok sayıda "EN" başardık; Türkiye'de en çok küçük otobüs ihracatını gerçekleştirdik, motor ve araç ömürleri en uzun olan araçları ürettik, en büyük servis teşkilatını kurduk ve sadece küçük otobüslerde değil, ticari araç ve pick-up'larımızla beraber en çok tercih edilen firma haline geldik. Şimdiye kadar bunlar gibi birçok "EN" başararak sessizce rakiplerimize hodri meydan diyoruz, şimdi ise Novo aracımız sayesinde içimizden geldiği gibi bağırarak hodri meydan diyoruz, çünkü müşterilerimizin beklentilerinden ilham alarak, en çok "EN" i içeren aracı sizlere sunuyoruz."

✓ Novo Busworld'de

Tamay "Krizde bir çılgınlık yaptık yeni araç ürettik. Ama yaptığımızın doğru olduğu gelen tepkilerden anlaşılıyor. Şu ana kadar Novo ile ilgili geri dönüşler çok olumlu" dedi. Isuzu'nun hem pazar lideri, hem de ihracat şampiyonu olduğunu dile getiren Tamay, Novo'nun yurt dışı tanıtımlarının başlayacağını belirtti. Yurt dışı tanıtımın ilk ayağı ise 16- 21 Ekim tarihleri arasında Belçika'da düzenlenecek olan "BUSWORLD" Fuarı'nda gerçekleştirilecek.

Anadolu Isuzu Pazarlama Müdürü Efe Yazıcı da Novo'nun 200 bin kilometrelik ağır testlerden geçtikten sonra en mükemmel şekilde piyasaya sunulduğunu belirterek şunları söyledi: "Tüm otobüs kullanıcılarına mükemmel çözümler sunmak adına yepyeni ve en iyi Novo ailesini sunuyoruz.

Novo rakiplerine göre, 27 kişilik araçlar kategorisinde en uzun, en yüksek, en geniş araç olmasının yanı sıra, en büyük bagaj hacmine sahip araç olması gibi birçok üstün özellik taşıyor.

Novo'yu yaratan öncelikli düşüncemiz rakiplerine ve eski modellere göre kesinlikle çok daha üstün özelliklere sahip olmasıydı; dolayısıyla aracı, müşterimizin beklentilerini ve ihtiyaçlarını esas alarak geliştirdik. Yakıt olarak sadece motorin kullanılacak olan Novo'lar, düşük yakıt sarfiyatı ile ön plana çıkıyor.

Motor özelliklerinin yanı sıra Isuzu Novo kullanıcılarına büyük otobüs konforu sunuyor."



Novo'nun 14 şehri kapsayan Türkiye turundaki duraklardan biri de İzmir'di. Novo 78. Uluslararası İzmir Fuarı'nda İzmirlilerden büyük ilgi gördü.



İstanbul Servisçiler Derneği (İS-DER) Başkanı Murat Erdoğan ITO 16. Grup Zümre Toplantısı'nda UKOME'den tek bir yetkilinin bile olmamasını eleştirdi. Erdoğan, "Burada UKOME'den bir tane bile yetkilinin olmaması bizi adam yerine koymadıklarını gösteriyor, ama onlar o koltukları bıraktıklarında da biz burada olacağız" dedi. Erdoğan verilen yüzde 4 zammı ise "Sadaka" olarak değerlendirdi

UKOME "ZAM" dedi servisçi "SADAKA"

UKOME servis zamlarını nihayet açıkladı. İS-DER Başkanı Murat Erdoğan geç açıklanan zammı "Sadaka" olarak değerlendirdi ve yüzde 14 zam bekliyorduk yüzde 4'ü bile göremedik, bu zam değil sadakadır" dedi.

Ağustos ayı UKOME toplantısında belirlenmesi beklenen servis zamları okullar açıldıktan sonra açıklandı, servisçiler hem zamların zamanında açıklanmamasına hem de yüzde 4'lük zamma ateş püskürdü. Zammın anaokulu ve ilköğretim 1. sınıf öğrencilerinin okula başlamasından sonra açıklandığını

hatırlatan İS-DER Başkanı Murat Erdoğan UKOME'ye yüklendi. Erdoğan "Adam yerine konmuyoruz, UKOME'yi takvimden bile haberi olmayan kişiler yönetiyor. 14 Eylül'de anasınıfı ve ilköğretim 1. sınıfların, 24 Eylül'de ortaöğretim ve ilköğretim diğer sınıflarının ders yılının başlayacağı aylar öncesinden belliydi. Herkesin bundan haberi var Bir tek UKOME'dekilerin haberi yok" dedi.

✓ Zam bir imzayı bekledi

Erdoğan zam oranı açıklanmadan önce konu ile ilgili girişimlerinin olduğunu, UKOME'ye ulaştığını, zamların bir an önce açıklaması gerektiğini belirttiğini söyledi. Ancak Erdoğan'ın aldığı cevap bir hayli ilginç. Zam miktarı yüzde 4 olarak belirlenmesine rağmen bir kişinin imzası eksik olduğu için karar resmîyete dökülüp açıklanamamış. Erdoğan "Bir kişinin imzası kalmış onu beklemişler. Bir kişi için 15 bin servisi ve bir o kadar da veliyi karşı karşıya getirmeye kimsenin hakkı

yok."

✓ İstanbul'u fethetmeyi biliriz

İTO'da yapılan 16. Grup Zümre Toplantısı'nda UKOME'den tek bir yetkili bile olmadığına dikkat çeken Erdoğan UKOME toplantılarında kendilerine söz hakkı verilmemesine de tepkili." Bizim orada imza yetkimiz yok. Sadece dinleyiciyiz" diyen Erdoğan, konuyu Avrupa İnsan Hakları Mahkemesine kadar götüreceklərini söyledi. Erdoğan "Artık dinleyici olmayacağız. Ulaş- İş Sendikası diye bir sendikamız var. İş, Avrupa İnsan Hakları Mahkemesine kadar gider. 3 kişi ile İstanbul'u fethetmeyi biliriz. Biz hakkımızı istiyoruz söke söke de alacağız" dedi.

✓ Zam değil sadaka

Erdoğan açıklanan yüzde 4 oranındaki zamma da tepki gösterdi. "Bu zam değil sadaka" diyen Erdoğan "Kendileri 60 liralık yol belgesini yüzde 20 zamlı 72 liraya çıkarıyor ve ücretleri günler öncesinden açıklanıyor, bu da yetmiyormuş gibi 3 okuldan sonra 4. okulu eklemek isterseniz bir 72 lira daha talep ediyorlar. Ama bizim istediğimiz yüzde 14 zammın yerine yüzde 4 veriyorlar.Bu nasıl iştir" diye konuştu.

İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nin servis



taşımacılığını da kendi yapmak istediği için servisçi bezdirmeye çalıştığını öne süren Erdoğan belediyenin vereceği hizmetin kalitesinin de kendi verdiklerinin yanına bile yaklaşamayacağını söyledi.

Murat Erdoğan, servislerle minibüsleri karşılaştırdı. Erdoğan şöyle konuştu: "Hatlı minibüsler kum torbası gibi insan taşıyorlar. Ceza yok bir şey yok. Biz bir kişi fazla alsak hemen ceza yiyoruz. İşimizden oluyoruz. Hatlı minibüslere ceza yok çünkü orda rüşvet var bizde para olmadığı için rüşvet veremiyoruz olay bu".

Taşımacılıkta "Tek Belge" zorunluluğu

Ulaştırma Bakanlığı'nın "Tek belgeye dayalı taşımacılık" esas getiren yönetmelik değişikliği Anadolu'da kısıtlı filolarla yolcu taşımacılığı yapan firmaları kara kara düşündürüyor



Ramazan USLU tek belge uygulamasından yana derli

Ulaştırma Bakanlığı'nın değişiklik yaptığı Karayolu Taşıma Yönetmeliği ile "Tek Belgeye Kayıtlı" taşımacılık esas getirmesi birden fazla belge ile taşıma yapan şirketleri zora soktu. Bakanlık yılbaşına kadar firmaların hangi tür taşımayı tercih edeceğinin belirlenmesini ve şartlarını yerine getirmesini istedi.

Bakanlığın uygulaması özellikle ellerindeki kısıtlı filolarla taşımacılık yapan Anadolu'daki küçük firmalara darbe vuracak. Şehirlerarası yolcu taşımacılığının dip yaptığı dönemde oluşan boşluğu turizm taşımacılığı ile doldurmaya çalışan firmalar tek belge esas ile gelirlerinin büyük bir kısmını kaybetme riski ile karşı karşıya kaldı. Bu riski yaşayan firmalardan biri de Bolu'da Ankara- Bolu arası yolcu taşımacılığı yapan Özgerede Seyahat...

Firma sahibi Ramazan Uslu Bakanlıktan gelen yazı ile durumu öğrenmiş. "Bakanlık bundan böyle birden fazla belge ile taşımacılık yapılmasını istemiyor" diyen Uslu, bu zamana kadar hem turizm taşımacılığı hem de şehirlerarası yolcu taşımacılığı yaptığını belirtti. "Şimdi tek belgeye kayıt olma zorunluluğu ortaya çıktı. Bakanlık yılbaşına kadar D1'le mi D2

ile mi taşımacılık yapacağımıza karar vermemizi ve bunu bildirmemizi, aynı zamanda da gerekli şartları yerine getirmemizi istiyor" diyen Uslu şöyle konuştu: "Bizim hem D1'imiz D2'imiz vardı. Şimdi birini iptal edeceğiz".

□ Hakkımız yeniyor

Uslu, turizm taşımacılığını özellikle şehirlerarası yolcunun azaldığı yaz dönemlerinde yaptıklarını, Çanakkale, Ankara, İstanbul gibi şehirlere okul gezileri düzenlediklerini söyledi. Tek belgeye kayıtlı taşımacılık ile bunun ellerinden alındığını söyleyen Uslu "Yazın okulların taşımalarını

yapıyoruz. Çanakkale'ye Ankara'ya geziler düzenliyoruz. Ama D2 belgemiz iptal olunca bunu yapamayacağız" diye konuştu. Sadece şehirlerarası taşımacılık yapmaları halinde maliyetlerin iyiden iyiye artacağını söyleyen Uslu "Bu işi tek belge ile yürütmemize imkan yok. Herhalde bize bu işi bırakmak istiyorlar" dedi.

Uslu her ne kadar turizm taşımacılığı da yapmak istese de tek belge zorunluluğu olunca şehirlerarası yolcu taşıma belgesi D1'i seçmekten yana. Bu nedenle de zorunluluk olan 150 koltuğu tamamlamak için yeni otobüs almaya hazırlanıyor.

Diğer taraftan sektör temsilcileri de alınan kararı kapasite kullanımının önüne koyulmuş bir engel olarak görüyor. Türkiye 'de bazı aylarda şehirlerarası yolculuğun, bazı aylarda turizm amaçlı yolculuğun yükseldiğini belirten sektör temsilcileri eldeki kapasitenin en iyi şekilde kullanılması gerektiğini, bunun da ancak birden fazla belgeye kayıtlı olmakla gerçekleşebileceğini söylüyor.

□ Bakanlıktan kötü haber

Diğer taraftan Ulaştırma Bakanlığı Müsteşarı Habis Soluk "Yapılan yasal bir düzenleme. Bu düzenleme ile eskiden kaba tabirlerle ifade edilen sektör saygınlık kazandı" diyerek değişiklik yapılmayacağı mesajını verdi.

D Yetki belgelerini alma koşulları

D1 Yetki belgesi; Belirli bir ücret ve zaman tarifesine göre otobüs ile düzenli yolcu taşımacılığı yapacaklara,

D2 Yetki Belgesi;
a) Belirli bir zaman tarifesine uymaksızın yolcu durumuna göre arazi sefer düzenleyerek taşıma yapacaklara,
b) Önceden gruplandırılmış yolcuları bir hareket noktasından alıp aynı hareket noktasına götürmek ve/veya

getirmek suretiyle mekik sefer düzenleyerek taşıma yapacaklara,
c) 1618 sayılı Seyahat Acentaları ve Seyahat Acentaları Birliği Kanunu ile bu Kanuna göre hazırlanarak yayımlanan Seyahat Acentaları Yönetmeliği hükümlerine göre kurulmuş Seyahat Acentaları Belgesine sahip olanlara verilecek.



Favori Mercedes Sprinter

Öğrenci ve personel taşımacılığının lideri Mercedes Sprinter. www.tasimacilar.com tarafından düzenlenen "Öğrenci ve personel taşımacılığında favori araç" anketinin birincisi Mercedes Sprinter oldu ve aynı segmentteki 5 rakibine büyük fark attı. Ankete katılan 3bin 540 kişiden bin 220 kişinin favorisi Mercedes Sprinter oldu.

www.tasimacilar.com internet sitesinde 10 gün boyunca kalan " Öğrenci ve personel taşımacılığında favori aracınız " anketi sona erdi. Mercedes'in bu segmentteki aracı Sprinter anketin şampiyonu oldu. Ankette Mercedes Sprinter, Fiat Ducato, Ford Transit, Peugeot J9, Renault Master ve Volkswagen – Crafter yarıştı. Toplam 3 bin 540 kişinin oy kullandığı ankette bin 220 kişi favorisinin Mercedes Sprinter olduğunu söyledi.

Mercedes Beez'in 1995 yılından bu yana ürettiği Sprinter dizel partikül filtresi, koruyucu çitler, uzun bakım aralıkları, düşük yakıt tüketimi ve ECO-Start motor çalıştırma/durdurma sistemi ile ekonomik bir araç olmanın yanı sıra, 3 noktalı emniyet kemeri, rahat ve esnek koltukları, tavanda acil çıkış camı, ergonomik gösterge tablosu, iklim kontrolü, kullanışlı kumanda kolu stilinde vites kolu, yükseklik ve eğim ayarlı direksiyon, orijinal elektrikli kapı, çok işlevli direksiyon simidi ile konforu sunuyor.

Ankette oy kullananların servis taşımacılığındaki favorileri ise sırasıyla şöyle: Mercedes Sprinter – 1220 oy Volkswagen – Crafter- 1040 oy Peugeot J9- 470 oy Ford Transit- 350 oy Renault Master – 290 oy Fiat Ducato- 160 oy





Levent BİRANT

Birant'tan birlik çağrısı

İSTAB üyeleri Isuzu'nun sponsorluğunda düzenlenen iftar yemeğinde bir araya geldi. Yemeğin ev sahipliğini yapan İSTAB Başkanı Levent Birant ekonomik şartların birleşmeleri zorunlu kıldığını söyleyerek "Şirket evliliklerinden başka kurtuluş yolumuz yok" dedi.

İstanbul Toplu Taşımacılar Birliği Derneği (İSTAB) üyeleri Isuzu'nun sponsorluğunda düzenlenen iftar yemeğinde bir araya geldi. Ceylan Otel'de düzenlenen yemeğe personel ve okul taşımacılığı yapanların ilgisi büyük oldu. Yemeğe İSTAB Başkanı Levent Birant ve Yönetim Kurulu Üyeleri, Isuzu Satış ve Pazarlama Direktörü

Fatih Tamay, Pazarlama Müdür Efe Yazıcı, TOF Başkanı Mustafa Yıldırım, Has Otomotiv Genel Müdürü Mustafa Sarıgül'ün yanı sıra sektörün önemli isimleri katıldı.

✓ Borç-lan-mayın

Yemeğin ardından konuşan İSTAB Başkanı Levent Birant krizin servis taşımacılığını da büyük oranda etkilediğini söylerken; 2010'dan da umutlu olmadıklarını belirtti. "2010 da çok da parlak geçmeyecek" diyen Birant üyelerine "Para kazanamadığınız müşterileri bırakın, zarar ettiğiniz işlerde ısrarcı olmayın, borçlarınızı ödemeyenlerle ilişkinizi kesin ve en önemlisi önünüzü göremediğiniz bu ortamda

kesinlikle borçlanmayın" tavsiyelerinde bulundu.

✓ Birleşmeler şart

İSTAB Başkanı Birant diğer taraftan da ekonomik krizden çıkış için şirket birleşmelerini çare olarak gösterdi. Hükümet 5 Eylül'de yayınladığı bir tebliğ ile 6762 sayılı Türk Ticaret Kanunu'na tabi en az 10 en fazla 250 kişi çalıştıran, 25 milyar liradan daha az cirosu olan şirketleri KOBİ kapsamına aldı. Bu şirketler arası birleşmeler ile Kurumlar Vergisi yüzde 20'den yüzde 5'e indiriliyor ve bu uygulama 3 yıl devam ediyor. Birant tebliğin şirketlere büyük avantaj getireceğini söyleyerek "Bu şartlar altında yapılacak şey şirket birleşmeleridir" dedi.



TÖHOB Genel Sekreteri

Onur ORHON

GÖZLEM

TÖHOB İstanbul Ulaştırma Fırtınası'nda panelist

Ramazon Bayramı sonrasında ulaşım ve ulaştırma konuları ile ilgili iki ayrı etkinlik İstanbul'da birbiri ardına gerçekleştirilecek. Ulaştırma Bakanlığı tarafından organize edilen 10. Ulaştırma Şurası "Hedef 2023" başlığı altındaki ilk etkinlik, 27 Eylül – 01 Ekim 2009 tarihleri arasında İstanbul Haliç Kongre Merkezi'nde yapılacak.

Bu etkinlik kapsamında gerçekleştirilecek "Kentçi Ulaşım Operasyon" paneline TÖHOB'da panelist olarak katılacak. İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı Aziz Kocaoğlu'nun yöneteceği oturumda Ulaşım A.Ş Genel Müdürü Ömer Yıldız, Boğaziçi Üniversitesi Öğretim Görevlisi Prof. Dr. Gökmen Ergün, EGO Genel Müdürü Ömer Uluğ, İstanbul Teknik Üniversitesi İnşaat Fakültesi Ulaştırma Anabilim Dalı Öğretim Görevlisi Prof. Dr. Haluk Gerçek ve UITP Genel Sekreteri Johannes Rat katılacak. TÖHOB adına sunumu ise bendeniz yapacağım. Kent içi ulaşımın her yönüyle ele alınıp masaya yatırılacağı panel 29 Eylül 2009 Salı günü 09.30-12.30 saatleri arasında yapılacak.

İkinci etkinlik ise TMMOB İnşaat Mühendisleri Odası tarafından 30 Eylül/1-2 Ekim 2009 tarihleri arasında İstanbul, Maçka ITÜ Mustafa Kemal amfisinde "8. Ulaştırma Kongresi" olarak düzenlenecek.

Kentçi ulaşımın tüm boyutlarıyla yer alacağı her iki etkinlik de özel halk otobüsü işletmeciliğinin geleceği açısından büyük önem taşıyor. Bu açıdan sektörümüzün Ulaştırma Şurası'na ve panellere TÖHOB olarak büyük katılım bekliyoruz.

Metro Turizm hedefi büyük tutuyor

Yılın ilk yedi ayında 7 milyon yolcu taşıyan Metro Turizm Türkiye genelinde otobüsle seyahat eden 250 milyon yolcunun yüzde 20'ünü taşımaya talip.

Geçen yıl 12 milyon yolcu taşıdıklarını söyleyen Metro Turizm Sahibi Galip Öztürk bu yıl ki hedefi 15 milyon olarak açıkladı. Türkiye genelinde 250 milyon yolcunun şehirlerarası seyahatlerinde otobüsü tercih ettiğini belirten Öztürk "Bu yolcunun en az yüzde 10'unu Metro Turizm taşıyacak, çalışmalarımız bu hedefi gerçekleştirme yönünde devam ediyor" dedi.

■ Ciro düştü taşınan yolcu sayısı arttı

Öztürk, cironun geçen yıla oranla düştüğünü söylerken taşınan yolcu sayısında artış yaşandığını dile getirdi. "Aslında ciromuz düşmedi tam tersine yükseldi ama taşıdığımız yolcu sayısına göre düştü. Daha çok yolcu taşımaya çalıştık ki ciromuz da düşecekti. Geçen sene sahil hatlarına 80 liraya 90 liraya bilet keserken bu yıl aynı yerlere 60 liraya bilet kestik" diye konuştu.

Metro Şirketler Grubu Genel Koordinatörü ve Yönetim Kurulu Üyesi Sinan Solok ise yılın ilk yedi ayını özellikle de yaz sezonunun son derece verimli geçirdiklerini söyledi. Solok, Türkiye genelindeki yolcu taşıma kapasitesine ve sefer sayısına göre yine Türkiye ortalamasının üzerinde rakamlar



Sinan SOLOK

gerçekleştirdiklerini, yüzde 78 doluluk oranını yakaladıklarını açıkladı. Kriz ve sektördeki yoğun rekabet nedeniyle fiyatların aşağı çekildiğini dile getiren Solok, yılsonunda 15 milyon yolcu hedefine rahat ulaşacaklarını belirtti.

■ Konforda son nokta Metro Turizm'den

Metro Şirketler Grubu Genel Koordinatörü Sinan Solok, bu yıl içinde 3 koltuklu olarak dizayn edilmiş 50 Mercedes ve Setra otobüsü filolarına ekleyeceklerini de duyurdu. Solok "Rakiplerimiz 3



koltuklu otobüslerle sefere başladığında biz çift katlı otobüsleri getirdik. Bu sene Setra ve Mercedes marka 3 koltuklu otobüslerle 50 araç takviyesi, yapacağız.

Ancak biz diğer firmalar gibi ikinci el otobüsleri 3 koltuklu hale getirmeyeceğiz. Koltuklar tamamen özel yapım koltuklar olacak. Yolcularımıza her koltuğun arkasında televizyon keyfi, internet keyfi, oyun ve müzik keyfini sunacağız. Konforun sınırlarını zorlayacağız" diye konuştu.



Basri AKGÜL

Otokar halk otobüsçülerini bir araya getirdi

Otokar'ın yeni otobüsü KENT İstanbul halk otobüsçülerini biraraya getiren iftar yemeğinde halk otobüsçülerinin beğenisine sunuldu

İstanbul Halk Ulaşım A.Ş'nin halk otobüsçülerini bir araya getiren geleneksel iftar yemeği Topkapı Eresin Otel'de gerçekleştirildi. Yemeğin sponsorluğunu Otokar yaptı. Otokar'ın şehir içi ulaşımına yeni bir soluk getiren otobüsü KENT yemek öncesinde halk otobüsçüsünün beğenisine sunuldu. Halk otobüsçüleri KENT'i en ince detayına kadar inceledi.

İftar yemeğine İETT Genel Müdürü Hayri Baraçlı, TÖHOB Başkanı İsmail Yüksel, Genel Sekreter Onur Orhon

ve İstanbul'daki özel halk otobüs şirketlerinin yöneticileri katılırken; Otokar kanadını Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül, İç Pazar Ticari Araçlar Satış Müdürü Murat Tokatlı, Pazarlama Müdürü Tarkan Burak, Otobüs Satış Birim Yöneticisi Murat Torun, Satış Sonrası Hizmetler Birim Yöneticisi İshak Arslan temsil etti.

■ 2010 standartları 2009'da KENT'te

Otokar Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül yemeğin ardından KENT'i

ürünlerini tamamladıklarını vurgulayan Akgül, KENT'in en önemli özelliğinin düşük yakıt tüketimi olduğunu söyledi. Akgül, KENT'in özellikle halk otobüslerinin kullanımına uygun olarak dizayn edildiğini söylerken "Aracımız Avrupa standartlarına göre imal edildi" dedi.

KENT'in sıkışık trafikte ve dar sokaklarda yüksek dönüş çapı ile şoföre kolaylık sağlayacağını belirten Akgül, 2010'da tanılacak Avrupa Birliği standartlarının bu araçta şimdiden olduğu söyledi. Akgül şöyle konuştu: "Kapılardaki sıkışmayı önleyici sistem ile herhangi bir yolcu sıkışırsa kapı kendiliğinden açılıyor, içerden ve dışarıdan acil kapı valfleri ile kaza anında dışarıdan biri kapıyı açabiliyor, düşük basamak yüksekliği yolcu iniş binişinde kolaylık sağlıyor".

■ Akbil hak edişlerinde umut Baraçlı

İETT Genel Müdürü Hayri Baraçlı ise "Hedefimiz İstanbul'luya kaliteli hizmet vermek" dedi. Baraçlı, Akbil hak edişlerinde sorunlar yaşayan Halk otobüsçülerine umut verdi.



Özel halk otobüsçüleri İETT Genel Müdürü Hayri Baraçlı'nın sözleri ile umut doldu



Brey Otomotiv Genel Müdürü Mustafa Şahin: "Ekonomik kriz bizi herkesi etkilediği kadar etkilemedi, kotamızı hazırlamaya başladık"

Kriz Brey'e dokunmadı

Herkesin yana yakıla dert yandığı kriz Brey Otomotiv'i etkilemedi. Şirket krizden Temsa otobüslere verdiği servis hizmeti ile korundu

Türkiye'de herkesin dert yandığı ekonomik krizden sadece "O" şikayetçi değil.

Temsa'nın İstanbul Bayilerinden biri olan Brey Otomotiv 2009 kotasını yılın ilk 6 ayında doldurdu.

Brey Otomotiv Genel Müdürü Mustafa Şahin hemen herkesin dert yandığı kriz yılını etkilenmeden geçirdiklerini söyledi. Brey'in 2009 yılı performansını anlatan Şahin haziran ayı itibariyle kotayı doldurdıklarını belirtti. "Biz durumumuzdan memnunuz"

diyen Şahin, satışların geçen yıla oranla çok daha iyi olduğunu dile getirdi. Şahin "Araçlarımıza güveniyoruz, müşteri de kalitemizi bildiği için bizi tercih ediyor" diye konuştu. Şahin Brey'in hedefini de büyük tuttu: Türkiye genelinde ilk 10 İstanbul'da ilk 3'ün içine girmek

■ 2010 yeni araçlar ile daha da iyi olacak

Şahin, Temsa araç yelpazesinin her ürününün, hitap ettiği müşteriler tarafından ilgi gördüğünü ifade etti. "Bizde aynı segmentte iki

ürün yok. Prestij Süper Deluxe segmentinde pazarının lideri, Safir pazarının lideri" diye konuşan Şahin, sadece şehirlerarası otobüs sınıfında beklentilerin karşılanmadığını, bunun da ekim ayından sonra değişeceğini belirtti.

■ En hızlı servis

Brey Otomotiv İstanbul Otokar'ının içinde olmanın da avantajını kullanıyor. Temsa araçlara servis hizmeti veren 6 bin metrekarelik bir alanda kurulu olan Brey Otomotiv'de günde ortalama 30 otobüs servis hizmeti alıyor.



**Suat
SARI**

OGS cezalarını sorgulayın

Şirketlerin gerek öz malı araçlarında gerekse kiraladığı araçların bir kısmında köprü ve otoyol kaçak geçiş işlemleri ceza ve bildirimleriyle zaman zaman karşılaşmaktayız. Kaçak geçiş ile ilgili bilgiler şirketler veya şahıslara çok geç ulaştığından faizli ödemeler söz konusu olabilmektedir. Çoğunlukla OGS cihazlarının arızalı olması ya da yanlış montajlarından doğan birçok problem, ilgili sürücülerin durumu düzeltmek için zamanlarının kayıplarına yol açmaktadır. Bu gibi olumsuz durumlarla karşı karşıya kalmamak için OGS cihazının belirli periyotlarda sorgulanması gerekir. Gişelerden geçenler kaçak geçiş yönlük siren sesleri sonrası eğer OGS cihazınızın kontör yüklü olduğuna emin değilseniz, bu olay sonrası süratle Karayolları Genel Müdürlüğü birimlerine başvurarak OGS cihazınızın test ettirmeniz ve gerekiyorsa yenilenmeniz gerekir. Ayrıca satın alınan araçlarda da, geçmiş sahibinden gelen OGS cezaları nedeniyle satış işlem evraklarının saklanması ve satış işlemi esnasında OGS cezalarını sorgulama gerekliliğini bir kez daha hatırlatmakta yarar görmektedirim.

OGS sorgulama nasıl yapılır?

Karayolları Genel Müdürlüğü web sitesi www.kgm.gov.tr adresine giriş yaparak, soldaki ana başlıklardan otoyollar üzerine geldiğimizde, sağ tarafta açılan pencerelerin en altında 'Otoyol kaçak geçiş' sorgulama menüsüne ulaşabilirsiniz. Karşınıza gelen plaka ekranına, sorgulama yapılacak otomobil plakasını bileşik olarak yazınız ve sorgula düğmesini tıklayınız. (34 EV 1942 gibi)

Araç sorgulama nasıl yapılır?

Yine aracınızın চালını durumu, hak mahrumiyeti ve genel ruhsat bilgilerini sorgulamak için Emniyet Genel Müdürlüğü'nün web sitesinden www.egm.gov.tr adresinden aracınızı sorgulamanız mümkündür. Aynı siteden sürücü cezalarınızı da öğrenmeniz mümkün olabilmektedir.

Uyanıklığın böylesi

Bu haftaki yazımızı bir trafik fıkrasıyla sonlandıralım. Adam trafikte 'alçaktan uçarak' giderken polise yakalanır. Kenara çeker, arabadan iner: - Buyrun memur bey... - Aşın hız yaptığınız için sizi durdurdum. Ehliyetiniz lütfen? - Ehliyetim yok, son yaptığım kazada ehliyetime el koydular memur bey. - Peki... Aracınızın ruhsatını görebilir miyim? - Araba benim değil memur bey. Çaldım ben bu arabayı. - Anlamadım, nasıl yani, siz bu arabayı çaldınız öyle mi? - Evet memur bey. Durun bir dakika, torpido gözünde ruhsat olacaktı. Silahımı oraya koyarken ruhsat gibi bir şey gördüm galiba... Polis iyice şaşırır: - Torpido gözünde silah mı var? - Evet memur bey, bu arabanın sahibi kadını vurduktan sonra cesedi bagaja koydum. Silahı da torpido gözüne koydum...

- Bir de bagajda ceset mi var! - Evet memur bey... Trafik polisi bunu duyar duymaz amirini arar; arabanın etrafı bir anda polislerle dolar ve adamı sorguya alırlar. Ekipler amiri adamın ehliyetini ister. Adam ehliyetini çıkarır ki, ehliyet geçerli, temiz; hiç bir anormallik yok... Bunun üzerine adamın ruhsatını ister; adam çıkartır ruhsatı da verir. Ekipler amiri yine bakar ki araba adama ait... Derken adaman torpido gözünü açmasını ister. Adam açınca ortaya çıkar ki orada da silah falan yok... Ekipler amiri bir de bagaja bakmak ister. Adam bagajı açar; orada da ne ceset ne bir şey var... Bunun üzerine ekipler amiri: - Çok garip, der. Sizi durduran memurun anlattığına göre, bu arabanın bir kadına ait olduğunu söylemişsiniz. Kadını öldürüp cesedi bagaja, silahı da torpido gözüne koymuşsunuz. Adam güler: - İnanamıyorum... O şimdi benim için 'Aşın hızlı gidiyordu' da demiştir.

Askeri projeler Otokar'ı ucurdu

Otokar 2009'un ilk altı aylık verilerini açıkladı. Verilere göre, ilk altı ayda ihracat gelirlerinde liderlik yüzde 47'lik ciro artışı ve yüzde 70'lik ihracat ciro payıyla askeri araçlar...



Aydın'lılar Isuzu Urban'lar taşıyacak

Aydın'lılar toplu taşımada Isuzu Urban devrini yaşamaya başladı. Aydın halk Otobüsleri İşletmesi şehir içi yolcu taşımada Isuzu Urban'ları kullanılmak üzere 10 adet Isuzu Urban satın aldı.

Urban'ları teslim alan Aydın Halk Otobüsleri Başkan Yardımcısı Zafer Gezer Aydın'lılara en iyi hizmeti vermek için çalışmalarını ve bu kapsamda Isuzu ile iş birliğine gittiklerini belirtti.

Otokar krizden askeri projeleri ile sıyrıldı. Şirketin açıklanan ilk altı aylık verilerine göre Otokar'ın 2009'un ilk altı ayında ihracat gelirlerinde liderliği yüzde 47'lik ciro artışı ve yüzde 70'lik ihracat ciro payıyla taktik tekerlekli zırhlı araçlar elde etti.

Otokar, 2009 yılının ilk altı aylık finansal verilerini açıkladı. Buna göre Otokar ilk altı ayda 59,3 milyon dolar ihracat geliri elde ederek, geçen senenin aynı dönemine göre yüzde 25,5'lik artış gerçekleştirdi.

Ihracat gelirlerinin toplam cirodaki payı ise yüzde 48'e çıkarıldı.

Otokar'ın 2009 yılı ilk yarı ciro su 124,6 milyon dolar oldu. Ancak ciroda Türk lirasının yabancı paralar karşısında yaşadığı değer kaybı ve

ekonomik şartlardaki yavaşlamanın da etkisiyle yüzde 33,8'lik bir azalma görüldü. Otokar'ın üretim ve satış adetlerinde yüzde 50'ler civarında düşüşler olmasına rağmen cirodaki düşüşün yüzde 33,8'de kalması, şirketin "kriz" sonucunu beklenen talep daralmasını askeri araç satışları ve ihracata odaklanarak aştığını gösterdi.

Krizden askeri projeler ile çıkılacak

Otokar kriz yılı 2009'u yoğunlaştığı askeri araç projeleri ile geçirecek. Zira askeri araç ihracatı, Otokar'ın ihracatı içinde yüzde 70'lik bir oranı kapsıyor.

Askeri araçların ciro artışındaki payı ise yüzde 47'ye ulaştı. Savunma Sanayii Müsteşarlığı'nın açtığı toplam 4 bin 131 araçlık iki büyük ihale içinde



861

taktik tekerlekli aracın üretimini üstlenen Otokar, bin 411 adetlik ve 336'sı taktik tekerlekli zırhlı, 1075 adedi de silah taşıyıcı araçtan oluşan diğer ihalelerin sonuçlarına odaklanış durumunda. Yıl sonuna kadar açıklanması beklenen ihalelerin sonuçlarının 2009 ikinci yarı ve 2010 ilk yarı gelirleri üzerinde olumlu etkiye sahip olmasını bekleniyor.

Ciro hedefi 340 milyon dolar

Otokar yurtdışı otobüs-midibüs satışlarında da ilk yarı sonu itibarıyla 10,9 milyon dolar ciroya ulaşırken; ihracat cirosundan yüzde 19'luk pay aldı. 2009 yılı için Otokar'ın toplam ciro hedefi 340 milyon dolar olarak belirlendi. Bunun 140 milyon doları ihracattan beklenirken 2009 Otokar'ın yeni ticari araçlar yılı olacak.

Civil civil otobüs BMC'de

BMC'nin üzerinde açmamış ayçiçeği resimleri bulunan doğalgazlı Procity otobüsleri Kayseri yollarını renklendirdi. 100 BMC Procity Kayseri'de yolcu taşımaya başladı

BMC'nin en büyük bayilerinden Demirbaş Otomotiv Kayseri'deki belediye otobüslerini baştan aşağı değiştiriyor. Şu an 100 CNG Procity otobüsün bulunduğu Kayseri'de bu sayı 310'a yükselecek.

Üzerinde bulunan açmamış ayçiçeği resimleri ile çevreciliğini anlatan BMC Procity otobüsler Kayseri'de şehir içi otobüs anlayışını değiştirdi. Kayseri Belediyesi ilk etapta 190 tane otobüsü filosuna ekleyerek tamamen çevreci bir anlayışla hizmet veren otobüsleri hizmete aldı. BMC yetkili bayisi Demirbaş Otomotiv'in teslim ettiği ilk 100 otobüs yolcu taşımaya başlarken; bu sayı 310'a ulaşacak. Demirbaş Otomotiv Satış Uzmanı Suat Ömeroğlu anlaşması yapılan 190 otobüsün ilk etabı olarak 100 otobüsün Kayseri Belediyesi'ne tesliminin yapıldığını, kalan 90 tanenin de en kısa zamanda Kayseri yollarına çıkacağını söyledi. Ömeroğlu, önümüzdeki yıl BMC'nin 2005 ve 2006 veya daha alt modellerdeki



Suat ÖMEROĞLU civil civil otobüsü anlatıyor

otobüslerinin doğalgazlı Procitylerle değiştirileceğini, sayının böylece 310'a ulaşacağını belirtti.

Açmamış ayçiçeği belediye otobüsüne renk verdi

Genelde tek ya da en fazla 2 renkli olarak tasarlanan otobüslerin aksine bu otobüs üzerinde açmamış ayçiçeği resimleri ile civil civil bir görünüm arz ediyor. Ömeroğlu, bu dizaynın bizzat Kayseri Belediyesi tarafından istendiğini

anlattı. Çiçeklerin otobüsün çevreci yönünü vurgulama amaçlı olduğunu belirten Ömeroğlu "Kayseri daha çukurda kalan bir şehrimiz olduğu için özellikle kış aylarında yüksek oranda hava kirliliği yaşıyor. Doğalgazlı otobüslerimizle çevre kirliliği minimum seviyeye inecek" dedi.

Korku çabuk geçti

Ömeroğlu, doğalgazlı otobüslerin ilk başta bir korku yarattığını dikkat çekti. "Kullanıcılarımız doğalgazın tehlike yaratabileceğini düşünüyorlardı, ama bu korku çok kısa bir süre içinde ortadan kalktı. Kayseri bu korkuyu çabuk atlattı" diye konuşan Ömeroğlu çevresel faktörler düşünüldükçe diğer şehirlerin de en kısa zamanda doğalgazlı otobüse geçmesi gerektiğini belirtti.

Ömeroğlu, Kastamonu'ya 43

doğalgazlı Procity satışı için görüşmelerin devam ettiğini dile getirdi. Otokar'ın da aynı aynı yönde çalışmaları olduğunu söyleyen Ömeroğlu İstanbul ve Ankara'da da çalışmalarını sürdürdüğünü söyledi. Procity otobüslerden biri İstanbul'da Kadıköy-Tuzla hattında İETT tarafından test ediliyor.

Referans hep BMC

Suat Ömeroğlu'nun gelecekte yollarda daha çok doğalgazlı otobüsler olacağına inancı ise tam. "Geleceği CNG olarak düşünüyoruz. Bu hem kullanıcı için, hem de kentlerimiz için önemli. Avrupa Birliği'ne biz BMC olarak girdik" dedi. Sektördeki rekabete de değinen Ömeroğlu şöyle konuştu: "Halk otobüsçülüğünde eskiden biz ofiste otururduk, otobüs almak isteyenler gelirdi. ve fiyatta 1 kuruş bile indirmedik. Şimdi sistem değişti. MAN, Mercedes, Otokar, Temsa üretim yapıyor. Ürünler de birbirine yakın. Müşteriler artık güvenilirlik arıyor. Kimin aracı piyasada daha çok çalışıyor, hangisi daha dayanıklı, daha az yakıt yakıyor ve daha fazla para kazandırıyor diye bakıyor. BMC otobüs grubunda öyle bir noktaya geldi ki; biz üretiyoruz MAN, Mercedes, Temsa, Otokar BMC'nin çıkardığı ürünleri inceliyor ve kendi ürünlerini ona göre dizayn ediyor. Eskiden yurt dışında yapılanlar taklit edilirdi şimdi Türkiye'de yapılanlar yurtdışına gidiyor. Referans da hep BMC".



OTOKAR'DAN DENİZLİ'YE 20 KENT

Yaklaşık 1 ay Denizli'de test edilen Kent, Denizli'de yolcu taşımaya başlayacak. Otokar Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül 20 Kent'in Denizli'ye satılacağını söyledi.

Otokar Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül 12 metrelilik Kent'in son bir aydır Denizli'de test edildiğini şu anda da İstanbul'da Kabataş-Bahçeköy hattında deneme sürüşlerinin yapıldığını belirtti. Akgül "Denizli aracımızı o kadar beğendi ki 1 ay el koydu ve bu sürede deneme seferleri gerçekleştirildi. Sonuç hem kullanıcılar için hem de bizim olumlu oldu" dedi. Denizli'de halihazırda Doruk otobüslerinin çalıştığını hatırlatan Akgül, Denizli'de ciddi bir pazar olduğu için önceliği oraya verdiklerini



Basri AKGÜL

söyledi ve iyi bir haber verdi: "Bayram sonrasında 20 Kent Denizli'de yolcu taşımaya başlamış olacak".

İstanbul'da değişmesi gereken otobüs sayısı çok fazla

Otokar diğer taraftan da İstanbul halk otobüslerinin yenilenmesine göz

dikti. Akgül, İstanbul özel halk otobüsleri filosundaki araçların eskidiğini ve yaklaşık 2 bin aracın yenilenmeye ihtiyacı olduğunu söyleyerek buna talip olduklarını açıkladı.

Kent'in asıl atılımı 2010 yılında yapacağını söyleyen Akgül, bayram sonrasında özellikle büyükşehirlerde tanıtım turları yapacağını belirtti. Akgül şöyle konuştu: "Biz Kent'i piyasaya 2010 model olarak veriyoruz. Aracımızda tüm AB standartları ve Euro 4 motor var. Bu değişiklikler maliyetlerde çok büyük farklar getiriyor. AB standartları ve Euro 4 motor farkını biz fiyata yansıtmadık. Yeni yılda AB Standartları devreye girince bunun değeri daha da iyi anlaşılacak".



MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Satış Grup Müdürü Eren Gündüz yeni otobüsleri törenle Aydemir kardeşlere teslim etti.

Neoplan Karadeniz'de

Doğu Karadeniz Bölgesi'nin lider firmalarından Lüks Artvin Seyahat filosunu 2 adet Neoplan Tourliner ile güçlendirdi.

1997 yılında kurulan Lüks Artvin Seyahat, Artvin, Bursa, İstanbul, Ankara, ve Karadeniz Bölgesi illeri arasında verdiği hizmetle rakiplerinin arasından sıyrılmayı başardı. Personel ve hizmet kalitesine büyük yatırım yapan firma Neoplan Tourliner araçlarla filosuna renk kattı.

Estetik, konforlu ve tasarım ödüllü Neoplan markasının güçlü temsilcisi Tourliner modeli; Doğu Karadeniz bölgesinde en çok tercih edilen seyahat firmalarından olan Lüks Artvin'in konuklarına farklı bir yolculuk anlayışı yaşatacak.

Yeni otobüsleri törenle teslim alan firma sahipleri Davut Aydemir ve Arslan Aydemir kardeşler, MAN'ın satış ve satış sonrası hizmetlerdeki farklı ve başarılı faaliyetlerini yakından izlediklerini, kendi filolarını da bu nedenle Neoplan araçlarla çeşitlendirmeye karar verdiklerini söyledi. Aydemir kardeşler yeni otobüslerin bölgelerindeki hizmet ve seyahat kalitesini artıracığına inandıklarını belirtti.



Bozok Kooperatifi'ne "SULTAN" desteği

Otokar, Yozgat Bozok Kooperatifi'nin filosuna 5 adet daha Sultan City teslimatı yaptı. Otokar, Yozgat Bozok Kooperatifi'ne geçen mayıs ayında 32 adetlik Sultan City 125S model belediye otobüsü teslimatı gerçekleştirmişti. Sultan City otobüslerinden 5 adet daha filosuna kat böylece toplam 37 Sultan City Bozok Kooperatifi filosunda yerini alarak seferlerine başladı.

Teslimat töreninde Otokar Bölge Satış Sorumlusu Erol Mertan ve Yozgat Bozok Kooperatifi yöneticileri hazır bulundu.

Sultan City 125S 122 Beygircü motoru ile dikkat çekiyor. Sultan City 125S yakıt konusundaki tutumunu ve ekonomikliği ile ön plana çıkarak aracın düşük işletme maliyetleri de sahibine kazandırıyor.

DORUK
215T

Bu 10'un işi

Şehirlerarası ve turizm yolcu taşımacılığına 10'unla yeni bir soluk geliyor. Otokar, **yeni 10 metrelik otobüsü DORUK 215T** ile, ihtiyaca uygun araç üretme geleneğinin yeni bir halkasını yola çıkarıyor.

**YETKİLİ SATICILAR**

• **İSTANBUL** Atalay Otomotiv Tel: 0212 531 64 65 - Aydın Otomotiv Tel: 0216 305 61 12 - Çavuşoğlu Otomotiv Tel: 0216 366 85 66 - Erman Fiat Otomotiv Tel: 0216 634 34 68 - Göker Otomotiv Tel: 0212 564 40 76 - Güneş Otomotiv Tel: 0216 419 65 40 - Örnek Otomotiv Tel: 0212 426 66 22 • **ANKARA** Uğurel Otomotiv Tel: 0312 309 82 01 • **BURSA** Metin Özdiş Otomotiv Tel: 0224 688 50 78 • **DENİZLİ** Ahmet Özfidan Otomotiv Tel: 0258 261 80 80 • **DIYARBAKIR** Unat Otomotiv Tel: 0412 255 08 33 • **İZMİR** Yaşaroğlu Otomotiv Tel: 0232 347 48 36 • **KOCAELİ** Özyavuz Otomotiv Tel: 0262 527 70 10 • **MALATYA** Demirşah Otomotiv Tel: 0422 323 46 81 • **MERSİN** Aslan Otomotiv Tel: 0324 322 29 82 • **SAMSUN** İlk-El Koll. Şti. Tel: 0362 465 60 00



Gökşal PURTULOĞLU

HALK OTOBÜSLERİNE BAKIŞ

Baraçlı'dan Kalıcı Çözümler Bekliyoruz

Henüz atanalı kısa bir süre olan yeni İETT Genel Müdürü Dr. Hayri BARAÇLI ve yönetimini çözüm bulunması gereken bir çok önemli sorunlar bekliyor. Baraçlı ve ekibi tam anlamıyla ateşten gömlek giydi. Daha önce bu görevi yürüten İETT Eski Genel Müdürü Mehmet ÖZTÜRK'ün bu görevde uzun süre kalmasına rağmen, hem de bu sektörün daha önce her kademesinde bulunan bir kişi olarak sorunlara çare olamaması sorunların nedenli büyük olduğunun bir göstergesidir.

Bu görevi yapabilecek sektörün içinde birçok kişi olmasına rağmen üniversiteden birinin atanması, bu atanan kişinin bu sorunlara nasıl çözüm bulacağı merak konusudur.

Sayın Baraçlı'nın en büyük avantajı daha önce ismi sıkça İETT genel müdürlüğü için anılan ULAŞIM AŞ. Genel Müdür Yardımcısı Mümin KAHVECİ'nin Baraçlı'nın yardımcılığına atanması oldu. Sayın Kahveci'yi daha önce ULAŞIM AŞ.'de yaptığı güzel çalışmalarla tanıyoruz. İnşallah bu ekip gecesini gündüzüne katıp ciddi çalışmalar yaparak; onlardan büyük beklentisi olan İETT ve ÖHO esnafının ve çalışanlarının biriken sorunlarına kalıcı çözümler bulur.

Bu sözler çok konuşulur

TOF Başkanı Mustafa Yıldırım TOFED'i yayılım ateşine tuttu ve "Bir kişiye hizmet eden TOFED'i tanımiyorum" dedi

TOF Başkanı Mustafa Yıldırım otogar çıkış ücretlerinin fahiş olduğunu, ücretin indirilmesi gerektiğini söyledi. TOFED yönetimine bu konuda birlikte çalışma çağrısı yapan Yıldırım "TOFED yöneticileri otogar çıkış ücretleri için kampanya yapalım desinler ben her yerde varım" dedi. Tüm Otobüsçüler Federasyonu (TOF) Başkanı Mustafa Yıldırım şehirlerarası insan taşımacılığı sektörünün en zor dönemden geçtiğini söyledi. Sözlerini rakamlarla destekleyen Yıldırım, bir otobüsçünün otogar çıkış ücreti olarak 110 bin lira, ücretsiz servislere 80 bin lira, işletmeciler firmaya da komisyon olarak 240 bin lira verdiğine dikkat çekti. Yıldırım "Bunlara bir de akaryakıt, personel, amortisman, yedek parça, tamir bakım giderleri eklenirse, senede ortalama 900 bin lira hasılat yapan otobüsçünün bıçak sırtında yaşadığı ortaya çıkar" dedi. Yıldırım "900 bin lira kazanan, kazandığını gidere harcayan otobüsçünün kar ve zararı gel, giller yaşıyor"



Mustafa YILDIRIM

diye konuştu.

■ TOFED'e veryansın

Yıldırım, 10. Ulaştırma Şurası'nda hükümet yetkililerine sunulmak üzere tasarruf paketi hazırladıklarını, bunun otobüsçünün kurtuluş reçetesi olduğunu söyledi. Yıldırım'ın tasarruf paketinde birinci sırada ise otogar çıkış ücretlerinin düşürülmesi var. "Eğer otogar çıkış ücretleri yarın yarıya düşürülürse, otobüsçünün cebine 50 bin lira kalır" diyen Yıldırım, Ulaştırma Bakanlığı'nı da TOFED'e de veryansın etti.

Yıldırım şöyle konuştu "Sektör iflas etti. Çok yakında yatırımcı otobüsçü bulamayacak. Büyük firmalar bir takım yan gelirlerle otobüsçünün sırtından para kazanmaya çalışıyor. Bindikleri dalı kesiyorlar. İşte Otogar'ı çalışanlar çok mutlu. Çok güzel paralar kazanıyorlar. Türkiye'de hangi sektörde yüzde 700 kar var. Devlet nerede, bakanlık nerede. Otogar çıkış ücretleri neden yüzde 20 kar esasına göre belirlenmiyor. Yüzde 20 kar yetmez mi? Yasayla girilmesini zorunlu kıldığınız yerleri, insanlara cehennem etmeye ne hakkınız var? Bu insanlar sosyal bir görev yapıyor, insan taşıyorlar. İnsan taşıyanlara "Buraya gireceksin" deyip, çıkış ücretini serbest bırakmak ne demektir. Otogara otomobile yolcu getiren insanlardan 7 lira alınması hak mıdır, adalet midir? Ulaştırma Bakanlığı ciddi bir yanlış peşindedir. O zaman havaalanına giren TAV otobüslerinden de 7 milyon lira istensin, bakın neler oluyor".

■ Birlik çağrısı

TOF Başkanı Mustafa Yıldırım, otogar çıkış ücretlerinin düşürülmesi için TOFED'e çağrı yaptı. Yıldırım, "TOFED yöneticileri gelsinler, otogar çıkış ücretleri için kampanya yapalım desinler ben her yerde varım. Ama onu diyemeyiz. TOFED maalesef bir tek kişiye hizmet ediyor. Bu aslamadığı için TOFED'in kimliğini tanımiyorum. TOFED sektöre değil bir kişiye hizmet ediyor. Bunun kırılması lazım. Değerli arkadaşlarımıza buradan sesleniyorum. Birlikte varlarsa biz de varız. Adımızın ne olduğu önemli değil, kimseyle ayrımcılığımız yok. Ne yaptığımız önemli, geriye ne bıraktığımız" diye konuştu.



■ 300 milyon dolar nerede

Yıldırım TOFED ile ilgili eleştirilerine şöyle devam etti: "Çok büyüksünüz. Türkiye'nin en büyük federasyonunuz. 100 tane naylon derneğiniz var. Çok büyük para gücünüz var, güzel mekanlarınız var, ama sektör için bir şey yapmıyorsunuz. Ne yapıyorsanız sizi o mekanlarda barındıran, sizin maaşınızı veren kişi için yapıyorsunuz. Sivil toplum kuruluşları yöneticileri bir bireyden maaş alsın maaşı verene hizmet ederler. Seçilmiş insanların maaşla çalışması abesle iştigaldir. Maaş aldıkları sürece maaş verenin emir eri olmaya mahkumdurlar. Bunu kendilerine de söyledim. Vicdanlarınızı kenara bırakmayın. Aldığınız maaşlar zaten hakkınız. Otogar'ın ortağınız. Haklarınız gasp ediliyor. Otogarda son 10 yılda 300 milyon dolar toplandı. Para ortada yok. Şuraya harcandı, buraya harcandı dendi ama ortaklara kar payı dağıtılmadı. Otogarda benim

hissem yok ama otogarın yapılmasına ön ayak olmuş biri olarak bu haksızlıklara tahammül edemiyorum. Bunun üzerinden birinin haksız kazanç elde etmesi benim vicdanımı zedeliyor, rahat uyutmuyor beni".

■ 180 bin lira otobüsçünün cebine kalabilir

Yıldırım'ın tasarruf paketinde otogar çıkış ücretlerinin düşürülmesinin dışında "Akıllı satış sistemleri, otobüslerde çalışan sayısını 14'ten 9'a indirmek, ortak servis kullanımı gibi maddeler de var. Yıldırım bu önlemler devreye sokulursa otobüsçünün cebine ayda ortalama 7 bin lira kalacağını, diğer tasarruf tedbirleri ile yıllık tasarrufun 180 bin liraya ulaşacağını savundu.

■ Taşıma lobisi kurulsun

"Sektör giderek uçuruma sürükleniyor diyen Mustafa Yıldırım " Bunun bedeli ağır olur" dedi. Yıldırım bir taşımacılık lobisi kurulması gerektiğini söyledi ve ekledi: "Gelsinler işbirliği yapalım, taşımacılar lobisi oluşturalım.

İlgin'den Yıldırım'a cevap

"TOFED'i tanımiyorum" diyerek ağır eleştiriyerde bulunan Yıldırım'a yanıt kendi TOFED Genel Başkanlığı döneminde de genel sekreter olan TOFED Genel Sekreteri Mevlüt İlgin'den geldi

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu Başkanı Mustafa Yıldırım'ın TOFED'e yönelttiği eleştiriler ve işbirliği çağrısına TOFED Genel Sekreteri Mevlüt İlgin yanıt verdi. Yıldırım'ın TOFED Genel Başkanlığı döneminde de genel sekreter olan İlgin, "Ne diyeceğimi şaşırdım. Bir yandan otogardaki gelir gider hesaplarını döküyor, bir yandan TOFED'e birlik çağrısı yapıyor. Diğer taraftan da TOFED'i tanımiyorum diyor. Deveye sormuşlar boynun neden eğri, o da nerem doğru demiş" dedi.

■ "Yumurta çıktığı kabuğu beğenmiyor"

İlgin, TOF Başkanı Mustafa Yıldırım'ın naylon demekler suçlamasından otogarın gelir gider hesaplarına, TOFED'in kurumsal kimliğine kadar her eleştirisine yanıt verdi. İlgin, öncelikle "TOFED'i tanımiyorum" sözünü cevapladı: "Sayın Yıldırım TOFED'in kimliğini tanımiyorum diyor. Dinime küfreden bari Müslüman olsaydı. TOFED'in kimliğini tanımiyorum diyen kişi neden 28 ay genel başkanlık yaptı. Buna yumurta çıktığı kabuğu beğenmiyor derler".

■ "Anti Galip" cephesi iş başında

İlgin "TOFED yönetimi bir kişiye çalışıyor" sözlerinin adresinin ise TOFED Kurucu Başkanı Galip Öztürk olduğunu belirtti. Mevlüt İlgin "Bağlı olduğunuz kişi diyerek Galip Öztürk'ü işaret ediyor. Galip Öztürk TOFED'in kurucu genel başkanıdır ve TOFED'e maddi manevi büyük katkısı vardır. Sayın Yıldırım TOFED'e Galip Öztürk'ün daveti ile gelmiştir. Galip Öztürk TOFED Başkanlığı'na Mustafa Yıldırım'ı davet ettiğinde kahraman ilan ediliyor. Süreniz dolu daha iyi zaman ayıracak kişi gelsin dediğinde ise diktatör oluyor. Bu şekilde suçladığı kişi onu genel başkanlığa davet etti zaman da bunları söylelemiydi" dedi.

■ Bal yapmayan arı

İlgin, Yıldırım'ın TOFED Genel Başkanlığı'ndan ayrılma sürecini iş şöyle anlattı: "Yıldırım'a şu teklif edildi. Bize de günün yarısını en az TOFED'e geçirecek bir başkan gerekiyor dedik. 15 günde bir toplantı yapıp yol gösteren başkandan ziyade filen iş yapan, gününün 1-2 saatini TOFED'e ayıran başkanda mutabık kalmıştık, ama kendisi bunu kabul etmedi. Daha sonra TOFED'in kongresinde kendisinin belirlediği Rüştü Terzi

başkanlığa seçildi. Rüştü Terzi günün en az yarısını burada geçiriyor ve genel başkan olduktan sonra tam 27 il dolaştı, 27 ilin demeklerini tek tek ziyaret etti. Mustafa Yıldırım zaman darlığından dibimizdeki İzmit Otobüsçüler Derneği'ni dahi ziyaret edemedi. Bizim zaman ayıracak kişiye ihtiyacımız vardı. Bunun dışında hiç bir sorun yok. Mustafa Yıldırım bu sektörün yetiştirdiği en önemli isimlerinden biridir. Mustafa Yıldırım "Bal yapmayan arıdır". Çok güzel izah eder ama bir şeyin pratiğini hiç görmedim. Vızıldar ama bal yapmaz. Ama sektörün büyük duayenlerindendir, bu insanlar kolay kolay yetişmez".

■ Naylon dernek tartışması

TOFED Genel Sekreteri Mevlüt İlgin "Naylon dernek" eleştirisine de yanıt verdi. TOFED'e üye 71 dernek bulunduğunu belirten İlgin "Bu 71 derneğin en az yarısı TOFED yokken vardı. Örneğin AŞTİ, EBOD, Bursa Otobüsçüler Derneği, Diyarbakır Otobüsçüler Derneği UATOD'dan da eski dernekler. Samsun, Trabzon, Adana Otobüsçüler Derneği de keza öyle. Her birinin yeri ayrı, kurumu başkanı ayrı. Kongreleri yapılıyor. Hangi

dernek naylondur" sorusunu sordu ve ekledi: "TOFED naylon derneklerden oluşuyorsa, kendisi de 28 ay buna başkanlık yapmıştır".

■ Otogar çıkış ücretleri

İlgin otogar çıkış ücretlerinin yüksek olduğu iddiasını da "Otogar çıkış ücretlerinin düzene bağlanması için Yıldırım'la beraber, başkanlığı döneminde 4 kez Kara Ulaştırma Genel Müdürlüğü'nü ziyaret ettik. Her gidişimizde Mustafa Yıldırım İstanbul otogarında fiyatların normal olduğunu, tatil yörelerinde yüksek olduğunu, buna düzen getirilmesi gerektiğini dile getirdi. Yönetmelik 11 Haziran'da değişti. Otogar fiyatları konusunda zaten sizin önerileriniz hayata geçti. Şimdi buna karşı çıkmak ne demek" diyerek cevapladı. İlgin son olarak da "Yıldırım üyelere kar dağıtılmadığını söylüyor. Bu sistemi Sayın Yıldırım'ın çalıştığı firmanın başındakiler kurdu. 7 yıl UATOD ve BIOAŞ'ta başkan yardımcılığı yaptı. Otogarın müteahhitine 6.5 milyon dolar borç vardı. 7 yılda bitiremediler. 7 yılda tek kuruş para



Mevlüt İLGİN

dağıtmadılar. Galip Bey'in başkan olmasından bu yana 112 bin dolar hisse başına para dağıtıldı. Hisseler 36 bin dolar civarındaydı zaten. 105 milyon dolar da farklı yatırımlar yapmış. Bunlar internet sitelerinde gazete köşelerinde tartışılacak konular değildir. O şirketin genel kurulu vardır. Yıldırım'da gelip genel kurullarda eleştirilerini söyler ve yargıya götürür" dedi.



Mehmet ATABAY

Sıkıntılar Başkan'ın canına tak etti

Uzun yıllardan bu yana devam eden ulaşım sorununun son bulmasını isteyen Edirne Şoförler ve Otomobilciler Odası Başkanı Mehmet Atabay, yetkililerin yardım elini uzatmasını bekliyor.

Edirne Şoförler ve Otomobilciler Odası Başkanı Mehmet Atabay Şoförlerin sorunlarının çözümü için Belediye Başkanı Hamdi Sedefçi'den destek bekliyor. Atabay Sedefçi'nin tüm kooperatif başkanları aynı masa etrafında toplanmasını istedi. Şehir içi minibüs hatlarında yaşanan yolcu kapma yarışlarından, A1'lerin otobüs firmalarına verdiği zarara kadar birçok konuya değinen Atabay, ulaşımda yaşanan gerilime "Dur" deme zamanının geldiğini söyledi.

■ "Şehir içi otobüslerin görevini A1'ler üstlendi"

A1 statüsündeki taksilerden şehir içinde 150 tane kadar olduğunu hatırlatan Atabay, A1'cilerin şehir içinde tam bir kesmekeşi yarattığına dikkat çekti. Vatandaş evinden evine götürün bir sistem otobüsçülere büyük zarar verdiğini hatırlatan Atabay, A1'lerin sistem dışı çalışmalarını işe şu sözlerle dile getirdi: "A1'ler şu anda Bakanlığın öngördüğü bir sistemden dışına çıkmıştır. Bizim burada bir ulaşım sistemimiz var. Taksicimiz, minibüslerimiz, halk otobüslerimiz var. Ulaşılmayan bir tane semt yok. A1'ler yüzünden şehirlerarası çalışan otobüsler çok mağdur oldu. Şehir içi çalışan minibüsler mağdur oldu. Hukuka ve yasaya uygun çalışmadığı için korsan çalışmış oluyorlar. Kanun der ki bürosu varsa bürosundan yolcu alıp götürülecek. Bunlar ne yapıyor yollardan yolcu topluyor. A1'ler otobüsçünün yapması olduğu işi yapmaya başladı. Bu iş bir an önce valilik tarafından ve Emniyet yetkilileri tarafından denetlenmeli. Edirne esnafı bu konuda gerçekten çok mağdur oldu" dedi.

Otogar' da toplu servis dönemi

Sehirlerarası taşımacılık yapan firmaların hepsinin kendine ait servisi ile yolcusunu taşıma devri bitiyor.

TOFED Başkanı Rüştü Terzi ekonomik krizin etkilerinden korunmak için giderden kazanmaya çalıştıklarını, "Ortak servis" uygulamasının da bu çalışmanın ürünü olduğunu belirtti.

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu Başkanı Rüştü Terzi ekonomik kriz ortamında gelirlerden kazanma devrinin bittiğini söyledi. "Dönem



Rüştü TERZİ

giderden kazanma dönemi" diyen Terzi otobüsçünün giderlerini azaltmak için çalışmalarını vurguladı. Bu amaçla akaryakıtı ucuzlaştırmak, iletişim

giderlerini en aza indirmek gibi çalışmalar yaptıklarını dile getiren Terzi, otobüslerin sadece şehirlerarası ulaşımda değil farklı alanlarda da kullanılması için alternatifler aradıklarını belirtti.

■ Otogarda "Tek servis" dönemi başlıyor

TOFED Başkanı Rüştü Terzi'nin maliyetleri en aza indirmek için hayata geçirmeyi istediği projeler içinde en dikkat çekicisi ise otogara gelen yolcunun kent içine taşınması ile ilgili. Terzi, şu an her firmanın kendi servis filosu ile yolcuyla gitmek istediği noktaya

götürdüğünü hatırlatarak "Otogarlardan toplu servis taşımacılığını destekliyoruz" dedi. Terzi, yaz mevsimine denk geldiği için uygulamaya sokamadıkları proje ile otogardan belli saatlerde belli bölgelere kalkacak servislerin olacağını, isteyen firmanın bu havuza girip kendi servis filosunu kullanmadan yolcusunu istediği noktaya götürceğini söyledi. Uygulamanın öncelikle İstanbul, Ankara, İzmir, Antalya gibi şehirlerde başlatılacağını altını çizen Rüştü Terzi, toplu servisin maliyetleri azaltacağını söyledi.

Bu bir rekor 35 bin TAKSİ korsan



Istanbul'da 18 bin yasal taksiye karşılık tam 35 bin korsan taksi yollarda cirit atıyor. Rakamı açıklayan ise İstanbul Taksiciler Odası Başkanı Semih Kaçanoğlu. Kaçanoğlu, korsan taksilerin sayısının artması ile taksilerin plaka değerinin yarı yarıya düştüğünü belirtti. Taksi plakasının değeri bu yıl 600 bin TL'den 400 bin TL'ye gerilerken taksi kira bedeli ise 2 bin TL'nin altına indi.

Türkiye genelindeki toplam 95 bin ticari taksiden 18 bini İstanbul'da çalışıyor. Resmi olmayan verilere göre, İstanbul'da 35 bin korsan taksi var ve bu yılın ilk 8 ayında bunların bin 415'ine ceza kesildi.

İstanbul Otomobilciler Esnaf Odası Başkanı Semih Kaçanoğlu, korsan çalışanların ticari

taksileri ekmeginden ettiğini söylerken; korsan taksilerin engellenemediğini söyledi. Kaçanoğlu "Buna kimse engel olmuyor. Korsanlar çeşitli isimler altında devletin ilgili birimlerinden bile korkmadan ücret tarifesi bastırıp dağıtabiliyorlar. Bazı korsan taksi şoförleri kendi araçlarıyla eşini dostunu istedikleri yerlere götürürken; bazıları da rent a car adı altında bu işi yürütüyor. Hatta rent a car olarak faaliyet gösterdiğinden dolayı fiyata KDV ekleyip fatura kesenler bile var. Bu kanun ve hak tanımlara dur deme zamanı geldi. Taksici esnafının en büyük sorunu can güvenliğiymiş şimdi korsan taksiler oldu" dedi.

■ Kriz taksiciyi de vurdu

Ekonomik kriz öncesinde İstanbul'da



günlük 1 milyon kişi taşıdıklarını belirten İstanbul Otomobilciler Esnaf Odası Başkanı Semih Kaçanoğlu, bu yıl rakamın yarı yarıya azaldığını söyledi. Kaçanoğlu, "2009 yılında taşıdığımız günlük yolcu sayısı 500-600 bine kişiye kadar düştü" dedi.

Yeni şirket halkçıları endişelendirdi

Halk otobüsçüleri kurulması düşünülen ulaşım şirketini tedirginlikle bekliyor

Istanbul Büyükşehir Belediyesi'nin İETT filosuna destek olacak yeni bir ulaşım şirketi kurma çalışmalarının hızlanması halk otobüsçülerini tedirgin etti. TÖHOB Başkanı İsmail Yüksel şirkete 500 otobüs alımı için ihale açıldığını, bunun da

kendilerini endişelendirdiğini söyledi. İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nin İETT'ye kardeş şirket çalışmaları son aşamaya geldi. Kuruluş çalışmaları 2



yıldır Ulaşım Daire Başkanlığı bünyesinde devam eden yeni ulaşım şirketi İstanbul'daki Özel Halk Otobüsçülerini endişeye sevk etti. Tüm

Halk Otobüsçüleri Derneği (TÖHOB) Başkanı İsmail Yüksel yeni şirketin kurulduğunu ve otobüs alımları için ihale aşamasına geldiğini söyledi. Yüksel "Bu şirketin kurulması halk otobüsçülerini nasıl etkiler bunun endişesini yaşıyoruz" dedi.

Yüksel, yeni şirketin kuruluş çalışmalarının son aşamaya geldiğini ancak adının netleşmediğini belirtti.



Şirketin adının İLO ya da İstanbul Otobüs A.Ş. olacağı yönünde duyumlar aldıklarını söyleyen Yüksel "Bu şirkete

500 otobüs alımı için ihale aşamasına gelmiş. Otobüsler de alındıktan sonra bu şirket de ulaşım sistemine dahil olacak. Bu şirket ekonomik sorunlarla boğuşan Özel Halk Otobüsü esnafını nasıl etkileyecek biz onu düşünüyoruz" diye konuştu.

■ Pasta 3'e bölünecek

Şirket devreye girince İETT ve özel halk otobüsleri arasında paylaşılan yolcu 3'e bölünecek, bu da halk otobüslerinin yolcu sayısında ciddi azalmalara neden olacak.

EN İYİ OKUL SERVİSİ BENİM DİYENLERE, HODRİ MEYDAN!



TAYSAD'dan gençlere iş imkanı

Taşıt Araçları Yan Sanayiciler Derneği (TAYSAD), AB "Yan Sanayi İçin Bakım Onarım Teknisyenleri Yetiştirme ve Yerleştirme Projesi" eğitimlerine İŞKUR'un önderliğinde başladı.

Eğitim faaliyetlerini sürdüren TAYSAD otomotiv sanayinin yetmiş ara eleman ihtiyacını sağlamak için AB destekli ve İŞKUR tarafından yürütülen eğitim projesine başladı. Projede başarılı olanlara TAYSAD üyesi firmalarda iş bulma imkanı sağlanırken, İŞKUR desteğiyle de yeni fırsatlar sunulacak.

Otomotiv sanayinde nitelikli ara kademe eleman ihtiyacını göz önünde bulundurarak, TOSYÖV ve Hatice Bayraktar Endüstri Meslek Lisesi ile işbirliğine giderek eğitim projesi geliştirdiklerini aktaran TAYSAD Genel Sekreteri Özlem Gülşen, bu projenin AB ve Türkiye Cumhuriyeti tarafından destek görerek başladığını söyledi. Hatice Bayraktar Endüstri Meslek Lisesi'nde verilen eğitimler ile Türkiye'nin karşı karşıya olduğu işsizlik sorununa, gençleri hedef alarak çözüm bulmaya yönelik platformlar hazırlamak istediklerini belirten Gülşen, "Mesleki eğitim veren lise ve meslek yüksek okul mezunu gençleri işgücü piyasasına kazandırmak amacıyla otomotiv sanayinde değerlendirmek istiyoruz" dedi.



YTG-DER BAŞKANI

Ahmet TÜRKOĞLU

AYNA



Devletimden Trafik Dersleri - 2

■ Korsan Taşımacılık ve Taram İşçileri Facialarının Yararlan

Bahsedilenler çok ilginç. Bizlere tüyler ürpertici, hattâ korkunç gelse de; açıklamaları, belbelli ki tersini düşünüyorlar.

Korsan Taşımacılıktan Sektör Şikâyeti Biz özetle; zorunlu belgeler edinen, belgeli personel, belgeli taşıtlar çalıştırın, Karayolu Taşıma Kanunundaki tüm kurallara uyan, her kalem harcaması da ayrıca vergilendirilen gerçek ve tüzel kişileriz. Özellikle vurgulamak gerek ki, 500 km yol seferine de çift şoförle, modern, bakımlı taşıtlarla, yolcularımıza; sigortalı, ikramlı, molalı, ekonomik ve güvenli ulaşım hizmetleri sunmaktayız. Şayet, -eksik -denirse, eksiklerimiz, sadece uçmamak ve her otobüste doktor olmamasıdır. Devletimiz ve yolcumuz karşısında takla atmadığımız da eksiklerimiz (!) arasında.

Korsan dediklerimiz ise; minibüs, kamyon ve otobüslerle yolcu taşınan yapılar; bizden daha masrafsız, yasal, zorunluluksuz, vergisiz, özetle en kolay para kazanmaya kalkışan ve bunu da adeta başaran kesimdir. Vergilendirilmeleri yoktur, yani vergi kaçakçılarıdır.

■ Korsanda, can güvenliği de hak getire!

Kontrolsüz ve güvenli taşıt, sürücüler tek.

- Minibüslerde taşıt üstünde; yüksek, denge bozan, taşıtı savuran, bagaj koparan, deviren, ağır bagajlar, iki kata varan yolcu sayısı, tek şoför.
- Otobüsle minibüs arasındaki farklar pek azdır: Koltuk sayısı fazlalığı, üstte bagaj olmaması.
- Kamyon, kamyonet ile yapıları: İnsanları, kuru yük ya da hayvan taşır gibi, 1500 km'ye kadar kasa içinde, kadın, çocuk, bebek, yaşlı karışık olarak; yatak-yorgan, mutfak gereçleri, yemeliklerle birlikte, güvenli kemeri de yoktur-yola çıkmaktadırlar.

"Yola çıkar, varamaz" olanlar yani yaralanan, parçalanmış insanlar, çoğunlukla bunların yola çıkardıklarıdır.

■ Korsan Taşımacılıktan Devlet Memnuniyeti

Bu alanda da -ülke çıkarılan olmasa- bunu da devletimiz, bıcakla keser gibi bitirebilir elbette. Ama, aşağıdaki yararlara bakınız. Devleti yönetiyor olsanız, bunlardan vazgeçebilir misiniz?

- 1- Sektörü, daha fazla rekabetle karşılaştırtıp, fiyatları daha da kırarak, taşıma hizmetini -sürdürülebilir, ucuzlukta tutmak,
- 2- Bu arada sektördeki firma isimlerini azaltıp, kalanlardaki otobüs sayılarını arttırmak, devlete; daha az insanla, firmayla muhataplık ve istendiğinde kontrol etmek,
- 3- "Korsan Otobüsçü, Minibüsçü, Kamyoncu"lara iş çıkartıp, onun da "çöplümesini" sağlamak,
- 4- Kamyonların hurdalaşmışlıkları, verimsizleşmişlikleri yüzünden yük taşıyamaz, hattâ kabak, eksik lastikli, hurda kasalı olmalarına rağmen, sahiplerince, "ekmek tekneleridirler."
- 5- Hepsinin müşterek noktaları en az iki tanedir:
 - a) Yakıt harcaması=ÖTV+KDV öde(t)me makineleridir,
 - b) Canlı sayısındaki artışların kontrol makineleridir.

Yıl - 2 SAYI - 17 Fiyatı: 50 Ykr - Eylül 2009

GAZETENİN YAYIN PERİYODU: HAFTALIK

YAYIN TÜRÜ: YEREL/SÜRELİ

www.tasimacilar.com



İmtiyaz Sahibi

Mete Turizm Basın ve Yayıncılık Hizmetleri

San. ve Tic. Ltd. Şti. Adına

M.Mete KALENDER

Yayın Koordinatörü ve Sorumlu Müdür: **Şifa ŞEN**

Haber Koordinatörü: **Elif özyılmaz**

Editör: **Zekai EROĞLU**

Diş Haberler **Ozan DEMİRÖZ - Derya ERDİM**

Muhabir: **Oya KAYA**

Hukuk Danışmanı

Av. Uğur AMASYA

ANADOLU TEMSİLCİLİKLERİ

Ankara- Sabri DANABAŞ Kayseri -Fatih KARATAŞ
Edirne-KAPIKULE-HAMZABEYLİ Mehmet ŞENOL
Edirne Gazetesi Edirne - Hatay - Reyhanlı -
CİLVEGÖZÜ Abit KIZILCA Rehber Gazetesi - Hatay
Cemil YILDIZ Antakya Gazetesi - Ardahan - Posof -
TÜRKGÖZÜ Bülent KILIÇ Kılıç Ofset - Ağrı Servet
ARSLAN Doğubayazıt - GÜRBULAK Selahattin
KAÇURU - Artvin Hopa - SARP Hayati AKBAŞ -
Şırnak - Silopi - HABUR Halil ÇOŞKUN - Cizre /
Emin DİLOVAN KINAY Haber 73 Gazetesi

Adres: İhlamurdere Cad.No:5 K:4 Beşiktaş / İstanbul
Tel:(0212) 258 77 86 - 87 Fax:(0212) 259 78 85
Gsm:0532 304 60 77 - 0546 804 65 15
E-mail: info@tasimacilar.com
info@tasimacilargazetesi.com

Basıldığı Yer: İhlas Gazetecilik A.Ş.

29 Ekim Cad. No:23 / Yenibosna - İSTANBUL

Köşe yazılarının sorumluluğu yazarlarına aittir.

Tasimacilar Gazetesi basın meslek
ilkelerine uymaya söz vermiştir.



İşletme giderlerini minimum seviyeye indiren, yakıt cimrisi yeni nesil Euro 4 emisyonlarına sahip çevreci Isuzu motorlarıyla donatılmış 27 yolcu kapasiteli Isuzu NOVO tüm koltuklarındaki emniyet kemeri, ABS ve ASR ile güçlendirilmiş fren sistemi ile öğrencileri evden okula, okuldan eve güvenle taşır.

www.isuzu.com.tr

ISUZU NOVO





Zafer Çağlayan

ÇAĞLAYAN: "Bu okul türünün ilk ve tek örneği olacak"

Türkiye'nin Detroit'i Bursa olacak

Türkiye'nin otomotiv üssü Bursa Detroit olmaya hazır

söyleyerek, bu adımın diğer kuruluşlara da örnek olmasını istedi. Otomobilin hızla gitmesi için "gaz vermek" gerektiğini söyleyen Çağlayan, "Siz de bu insanlara gaz verin" dedi.

Geçen yıl otomotiv ihracatının 22 milyar dolar olduğunu anlatan Bakan Çağlayan, "2002'de Türkiye'nin toplam ihracatı 26 milyar dolardı. Bu durum, sektörün geldiği yerin göstergesi. Eğer küresel kriz olmasaydı, sektörün ihracatı bu yıl en az 25 milyar dolar olacaktı. Türkiye'de her 15 saniyede bir araç üretimi yapılıyor. Dünyadaki her 1000 aracın 15'i Türkiye'de üretiliyor. 2010'da krizin bitmesiyle Bursa dünyanın otomotiv üssü merkezi olacak. ABD'de Detroit neyse, Türkiye'de Bursa o olacak" diye konuştu.

■ **Taşın altına elimizi koyuyoruz**

Törende konuşan TİM Başkanı Mehmet Büyükekşi ise, mesleki



Ferit Sünneli

eğitimin önemine değindi. "Mesleki eğitime bugüne kadar gereken önem gösterilmedi. Bir tarafta işsiz milyonlarca insan, bir tarafta kalifiye insan ihtiyacı, bu ironiyi ortaya koymaktadır. Üniversitelerde katkısı uygulamasının kaldırılması, işsizlik sorunun çözümüne katkı sağlayacak. YÖK'ün katkısı uygulamasını kaldıran karar, mesleki eğitimin kalitesini artıracak. Meslek lisesini bitiren ve üniversiteye gidenler daha donanımlı olacak. Gitmeyenler de ara eleman sıkıntısını karşılayacak. Biz de taşın altına elimizi koyuyoruz. Bu adım, bu alanda atılan en güzel adımlardan biridir" şeklinde konuştu.

■ **Otomotiv endüstrisinde küresel oyuncu**



Otomotiv meslek lisesinin temeli törenle atıldı

UTAYSIB Başkanı Ferit Sünneli'de eğitimin ülkenin kalkınması için en önemli araç olduğunu söyleyerek, genç kuşaklara destek vermenin herkesin görevi olduğunu ifade etti. Sünneli, şunları söyledi: "2008'de starta bastığımız ve bugün temelini attığımız okulla, ara eleman ihtiyacına katkı sağlayacağız. Ülkemiz, otomotiv endüstrisinde küresel bir oyuncudur. 2008'de üretim kapasitesi bakımından 15. sıradaydık. Otobüs üretiminde 1, hafif ticari 2, ticari 3. sıradayız. Otomotiv yan sanayisinin yüzde 85'ini



Bursa karşılıyor. Yeni kuşaklar bu eğitim ile hem endüstrimize hem ekonomiye ileri noktalara taşıyacaklar."

21 bin 760 metrekare araziye kurulacak okulun mülkiyeti hazineye, kullanım hakkı ise Milli Eğitim Bakanlığı'na devredilecek. UIB Otomotiv Anadolu Teknik Lisesi 2010 - 2011 öğretim yılında açılacak.



DENEMEYE DEVAM

İDO, 24 Ağustos'ta başlattığı ve Anadolu Yakası'ndan Bursa'ya deniz otobüsü seferlerini, kış tarifesinde de sürdürme kararı aldı.

Paksoy: "Bir ilke daha imza attık"

İDO Genel Müdürü Ahmet Paksoy, İDO'nun yolcuların beklentilerini dikkate alarak Marmara'daki ulaşım ihtiyaçlarını titizlikle incelediğini ve uygun güzergahlara dönük fizibilite çalışmaları sonucunda, yoğunlaşan noktalara dönük alternatifler ürettiklerini belirtti. Paksoy şunları söyledi: "İDO olarak bir ilk'i gerçekleştiriyoruz. Anadolu Yakası'ndan Bursa'ya düzenlenen seferler yolcuların ihtiyaçları göz önüne alınarak devreye sokuldu. Deneme seferleri, kış aylarında da aynı ilgiyi görürse, tarifeli hale getirilecek. Bağımsız bir araştırma kuruluşu tarafından yapılan anket ise yolcuların memnuniyetini ortaya koydu. 1-3 Eylül tarihleri arasında yapılan ankete katılanların yüzde 85'i bu yolculuktan memnun kaldığını belirtti.

Gürsel Turizm'e kadın eli değdi

Personel ve öğrenci taşımacılığının önde gelen şirketlerinden Gürsel Turizm Banu Elibol'a emanet. Gürsel Turizm'in ilk kadın genel müdürü olan Elibol koltuğuna oturdu ve işe hızlı başladı



Gürsel'in yeni Müdürü Elibol

Banu Elibol personel ve öğrenci taşımacılığının sözü geçen firmalarından biri olan Gürsel Turizm'in ilk kadın genel müdürü oldu. Gürsel Turizm'de son 5 yıldır genel müdür yardımcılığını sürdüren Elibol "Sektördeki kadın sayısı ne kadar artarsa o kalite de o kadar artar" diye konuştu. Kadın servis şoförü de olacak

Yeni koltuğuna oturan Elibol, Gürsel Turizm'in çalışanlarının yüzde 40'ının kadın olduğuna dikkat çekti. Hem yönetiminde hem proje yönetiminde kadın çalışanlarının sayısı hayli fazla diyen Elibol "Kadın servis şoförleri aşamasına doğru gidiyoruz" şeklinde konuştu. Elibol şunları söyledi: "Kadının detaylarla uğraştığı hayat burada tam yerine oturuyor. Proje yöneticisi kadın olan tedarikçi firmalarımızda araç sürücülerimiz daha disiplinli. Türk toplumunda kadına olan saygı disiplin getirirken, şoförlerimiz kılık kıyafetine daha çok dikkat ediyor, görünümlerine dikkat ediyor ve daha disiplinli hareket ediyor".

Velilerin içi rahat Gürsel Turizm Genel Müdürü Banu Elibol yönetimdeki bu değişikliğin özellikle velilerin ilgisini

çektiğini dile getirdi. Kendisi de 3 yaşında bir kız sahibi olan Elibol "Anne babalar çocuklarını emanet ettikleri şirketin başında bir kadın gördüklerinde, anne hassasiyeti nedeniyle daha çok güveniyor. Okullardaki bütün proje yöneticilerimiz bayan. Anne babalar ve okul yönetimleri burada bir kadın görünce çocuklarını daha da güvenli bir şekilde teslim ediyor" diye konuştu.

2009'da büyüdüğü Elibol, kriz yılı 2009'u da değerlendirdi. Yıl başlarken yaşadıkları tedirginliği aştıklarını belirten Elibol "2009 başlarken tedirginlik

ama krizde oluşan boşlukları biz doldurduk ve ilk altı ayda yüzde 20 büyümeye sağladık. Yılsonuna kadar bu büyümeyi yükseltmeyi hedefliyoruz" dedi. Sektörün gelişmeye çok açık bir sektör olduğunu işaret eden "Sadece Gürsel Turizm'in 5 bin aracı servis hizmeti veriyor, toplam 50 - 60 bin araç servis taşımacılığı yapıyor. Bu da daha çok büyük bir potansiyel olduğunu gösteriyor" dedi.

Ancak Elibol krizi ödemeler konusunda hissettiklerini, özellikle kurumsal taraftaki vadelerin 3 aya kadar çıktığını belirtti.



Müge BABABALIM

Bababalım "Pamukkale Turizm Atakta"

Pamukkale Turizm yoluna genç kuşak yöneticilerle devam ediyor. Müge Bababalım bu gençlerden biri

Yolcu taşımacılığının önde gelen firmalarından biri olan Pamukkale Turizm Yönetim Kuruluna katılan genç kuşak üyeleri ile beraber yoluna hızla devam ediyor. Genç kuşak üyelerden Müge Bababalım şirketin yeni misyonu ve vizyonu, uygulayacakları projeler hakkında bilgi verdi. Firmamızın kurucusu C.Sadık Bababalım'ın emaneti bir kuşaktan diğerine devam ediyor. Şirketin değişimleri konusunda genç beyinler önemli projelere imza atmak için kolları sıvamış durumda. Bu genç kuşağın başında, doğru ve radikal kararlarla Pamukkale Turizm'i daha iyi yerlere götürmeyi amaçlayan Müge Bababalım var. Bababalım şirketin yeni misyonu ve vizyonu, uygulayacakları projeler ve sektörün gidişatı konusunda önemli mesajlar verdi.

Sektör şu anda bir darboğazdan geçiyor. Bu konu hakkında bir değerlendirmede bulunur musunuz?

Otobüs sektörü oldukça sıkıntılı günler geçiriyor. Bu konuda son günlerde uygulamaya konulan demiryolu taşımacılığı ve hava yolu

taşımacılığının düşük fiyat politikası yürütmesinin de etkisi büyük. Buradaki en önemli konu da bu alanlara devletçe uygulanan bazı imtiyazlar. Yani ÖTV'nin bu sektörlere uygulanmaması fiyat politikalarında ciddi indirimler yapma fırsatı tanıyor. Dolayısıyla yolcu ucuz taşımacılık hizmetlerinde bu sektörleri tercih eder oldu. Bizim sektör için bu tür bir uygulama yapılmadığından maliyetler de çok ağır. Bütün şirketler de bunun savaşını veriyorlar, bu sektörün ayakta kalması adına hizmetlerimiz maksimum seviyelerde devam ediyor.

Karayolu yolcu taşımacılığında rakip firmaların ucuz fiyat politikaları karşısında neler söylemek istersiniz, bu sizi ne şekilde etkiliyor?

Bizim sektörümüzde 900'e yakın irili ufaklı firma mevcut. Belli başlı bu işi profesyonel anlamda yapan firmaların zaten vizyonları belli. Hizmet anlamında şekillendirdikleri bazı modelleri var. Diğerleri de ayakta kalmak adına tam olarak



BABABALIM: "2010 yatırım yılımız olacak"

projelendirilememiş, alt yapı tamamlanmamış uygulamalarla "Ben de buradayım" demeye çalışıyor. Kaçak mazot kullanarak Ankara - İstanbul arası tabii ki 20 TL'ye gidiyor. Söz konusu hizmetin çerçevesi de ortada. Ama neticede herkesin bir müşteri kitlesi olduğu bilinen de bir gerçek. Bir şekilde hizmet veriliyor. Tabii bu bir anlamda bizim kendi içimizde de yolcu kaybına sebebiyet veriyor. Bu yüzden hep yenilenmek ve imkânlar dâhilinde değişimlere uymak zorundayız.

Bilinen bir imajınız var. Bu imajın devamlılığı konusunda neler

söyleyeceksiniz?

Kurucumuz, C.Sadık Bababalım bu sektörün duayenlerinden biri. Sektör o zamanlar altın çağını yaşıyordu, bu sektöre iyi hizmet vermek adına girişimcilik ruhunu gösteren bir kimlik olmuş. Verdiği hizmetlerde de şirketimiz adına o zamanlar bir imaj yaratmış. Devam eden süreçte tüm aile bireyleri yönetim kurulu olarak bunun devamlılığını sağlamış ve sağlayacaklardır.

2009 - 2010 dönemi sizler için ciddi yatırım yılı olarak ilan edildi. Bu yatırımlarınız neleri içeriyor?

Her sektörde olduğu gibi bizim

sektörümüzde de, inanılmaz değişimler yaşıyoruz ve bu değişimle birlikte yenilikler yapmak zorunda kalıyoruz. İyi hizmetin, iyi yatırımdan geçmekte olduğunu biliyoruz. Büyükleme için çok önemli. Bu bilgiyi, yeni kuşağın değişime olan uyumu ile birleştirdik. Öncelikle bu işin temelini eğitimin geçtiğini, müşteri memnuniyetinin ne denli önemli olduğunu, teknolojiye yapılan yatırımların bizlere ne tür artılar getireceğinin bilinciyle harekete geçtik. Ve "Pamukkale Bilişim Teknolojileri Araştırma Geliştirme" şirketini kurduk. Burası verimlilik ve farkındalığı artıran, müşteri ve çalışan memnuniyetini esas alan yeni projelerin, otobüs taşımacılığı sektöründe yine öncü bir hareketle diğer meslektaşlarımıza da örnek olacak bir şirket. Pamukkale Bilişim'le beraber amaç sadece bir otomasyon yaratmak değil, yakın gelecekte bilişim, iletişim ve etkileşim başlıklarında sıkça söz edilecek yenilikleri kurgulayan bir "Yaşam tarzı" yaratmaktır. Ayrıca filomuza yenilemek amacıyla modern ve teknolojiyle donanımlı araçlar alınıyor. Filomuz 250 araçtan oluşuyor. Önümüzdeki günlerde de filomuza yeni model araçlar da katılacak.

TOFED Genel Sekreteri

Mevlüt İLGİN

ÖZGÜRCE



Çatı Türkiye'de de Dünyada'da TOFED'DİR

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu (TOFED) 3 yıl önce otobüsçülük sektöründe yer alan işletmeler ve demekler arasında koordinasyonun sağlanması, güç birliğine gidilmesi için kurulmuş bir federasyondur. Sorunlarımız ancak ve ancak güç birliğine gidersek çözülebilir mantığı ile hareket ederek böyle bir yapılanmaya gittik. 3 yıl önce 60'dan fazla derneğin bünyemize katılması ile oluşan TOFED'in bünyesinde bugün 71 demek var. Bu demeklerin en az yarısı daha TOFED ortada yokken kurulmuşlardır. AŞTİ, EBOD, Bursa Otobüsçüler Derneği, Diyarbakır Otobüsçüler Derneği UATOD'dan da eski demeklerdir, Samsun, Trabzon, Adana Otobüsçüler Derneği de keza öyle.

Son 6 ayda İstanbul Toplu Taşımacılar Birliği Derneği (İSTAB), Bitlis Otobüsçüler Derneği, UYTAD, Karayolu Taşımacılar Derneği, Şırnak Otobüsçüler Derneği, Burdur Otobüsçüler Derneği, Çorum Otobüsçüler Derneği, Sinop Otobüsçüler Derneği de TOFED'e katıldı. Üyelerimizin yüzde 80'i Ulaştırma Bakanlığı'nın istediği gibi yetki belgeli ve derneklerimizin birçok sektörel eğitim verme yetkisi aldı.

TOFED otobüsçülerin çatı örgütüdür. Nasıl Baro avukatların çatı örgütü ise, nasıl Tabipler Odası doktorların çatı örgütü ise bizim çatımız da TOFED'dir. Hatta biz bunu bir adım daha ileri götürüyoruz. Türkiye sınırlarını aşmış dünya otobüsçülerinin çatısı olmaya hazırlanıyoruz. 2010 yılının Mayıs ayında düzenleyeceğimiz Kara Ulaştırma Zirvesi ile Uluslararası Otobüsçüler Birliği'ni (ICU) kuracağız. Bu ay Ukrayna Otobüsçüler Derneği TOFED'i ziyaret edecek. Daha sonra peş peşe Ortadoğu, Balkanlar ve Türkiye Cumhuriyetlerinin otobüs derneklerini bir araya getireceğiz.

TOFED dünya otobüsçülerinin merkezi olmaya giderken tabii ki farklı düşünenler olabilir. Bizim dışımızda bizden farklı düşünenlerin kendi etraflarında kurumlar oluşturmalarına her zaman destek veriz. Ama bu TOFED'in Otobüsçülerin çatı olduğu gerçeğinin değiştirmez. Otobüsçülükte tek vardır o da TOFED'dir!