

OTOBÜS
YOLCU

TASIMACILAR

| ARALIK 2010 | SAYI: 28 | FİYATI: 50 KURUŞ | www.tasimacilar.com |



FUNTORO MSI'A İLHAM OLDU

Funtoro Genel Müdürü Mehmet Çıkcı son dönemin trend sektörü haline gelen şehirlerarası otobüslerde koltuk arkası ekran pazarını ve Funtoro'nun bu pazardaki yerini değerlendirdi.

5. SAYFADA

**OTOBÜSÜN
50 LİRAYA
TAŞIDIĞI YOLCU
25 LİRAYA
UÇUYOR**

OTOBÜSCÜNÜN BEKLEDİĞİ DESTEĞİN TAM ZAMANI

ADİL REKABET BEKLENTİSİ

Yolcu yoğunluğu iki bayram arasında sıkışan otobüsçüler deyim yerindeyse "Sinek avlama" mevsimine girdi. Doluluk oranları bayram sonrasında yüzde 40-50 civarına düşen otobüsçü şimdi Şubat tatili ile 2011 yılının yaz mevsimini bekliyor. Otobüsçüler bekliyor beklemesine ama sayıları her geçen gün artan uçak firmaları da kış mevsiminde iyice azalan yolcu pastasından pay alabilmek için kampanyalarına hız verdi. Vergiler dahil Türkiye'nin her yerinde 25 ile 60 liraya yolcu taşıma kampanyaları düzenleyen uçak firmaları otobüsçünün karakışı derinden hissetmesi Havayolu şirketlerine uygulanan teşviklerin altında ezildiklerini söyleyen otobüsçü; "Bize yılın her günü aynı fiyattan yolcu taşımamız emredilirken havayollarının keyfi fiyat politikasına neden "Dur" denilemiyor" sorusuna yanıt aramaya devam ediyor. Bir yandan da "Adil rekabet" ortamının oluştuğu güzel günleri hayal ediyor.

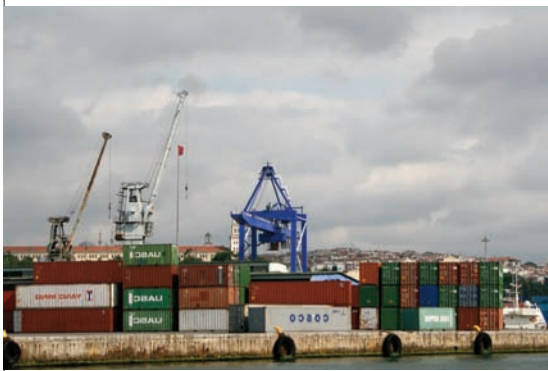
SEZON SONUNDA KİMLER AYAKTA KALACAK?

Sektörün önemli isimleri, milyon liralık yatırımlarla yenilenen, konfor ve kalitesini günden güne artıran karayolu yolcu taşımacılarının gelirinin zaten dibe vurduğu bu dönemde bir de havayolu şirketlerinin ard arda "Pes" dedirten kampanyaları yüzünden kar ettikleri günleri mumla aradıklarını söylüyor ve uyarıyor: "Sektörün önemli bir kısmını oluşturan ama mali profilleri çok da güçlü görünmeyen pek çok firma kışı çıkaramayabilir." Kendi içinde de ağır rekabet şartları ile mücadele ederken ek olarak zaman ve para tasarrufu getirmesi ile yolcunun "Gözdesi" olan havayolu taşımacılığında da "Sabit" fiyat olmasını istediklerini sesleri duyulana kadar yineleyeceklerini söyleyen otobüsçüler, yolcu taşımacılığının baş aktörünün her zaman kendileri olacağını savunuyor.

6. SAYFADA



İHRACATIN LOKOMOTİFİ OTOMOTİV



OİB, 2010 İHRACATININ LİDERİ OLDU

ANADOLU YAKASINA YENİ ÇİFT KATLILAR

Uludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği'nin (OİB) raporuna göre 2010 yılı 11 aylık ihracatı 14,2 milyar dolara ulaştı. Bu ihracat rakamıyla OİB, Türkiye genelinde sektörler arasında ihracat liderliğini de garantiledi. Otomotiv endüstrisi Türkiye genelinde yılın ilk 11 ayında 15,6 milyar dolarlık ihracatla toplam dış satışlarda yüzde 15 pay alarak 2010'u lider bitirme yolunda emin adımlarla ilerliyor. Sektör Kasım ayında da 1 milyar 308 milyon dolarlık satışla yüzde 14 ihracat payıyla bu dönemi de lider tamamlarken, yılsonunda toplam satışlarda 18 milyar dolara ulaşma yolunda yoğun şekilde çalışıyor. TİM'in Kasım ayı ihracat verileri incelendiğinde toplam ihracat 9,4 milyar dolar olurken, otomotiv endüstrisi ise bunda yüzde 14 pay ile birinci sırada yer aldı. milyar 308 milyon dolar ihracat gerçekleşmişti.

TOPLU TAŞIMA HAFTASI TRANSİST 2010 DÜZENLENDİ HABERLERİ 7'DE



Çözüm engelli lifti de olabilir

2012 Temmuz'unda toplu taşımada kullanılan otobüslerin engellilerin de ulaşımına uygun olması gerektiğinde yöntemin nasıl olacağına İETT Genel Müdürü Baracli açıklık getirdi. Baracli, araçlara engelli rampası ve lift takılmıyorsa araç değişiminin gerektiğini belirtti. 3TE



OTOBÜSLER iklim değişimine de çare

Mercedes Benz, toplu taşımada önemli bir rol oynamak amacıyla Mannheim'da Otobüs Fabrikası'nda "Geleceğin Şehiriçi Toplu Taşımacılığı" sempozyumunu düzenledi. Sempozyumda toplu taşıma "Geleceğin değeri" olarak lanse edilirken, otobüsle yapılan toplu taşımada yarattığı faydaların da üzerinde duruldu. Sunumlardan ortaya ilginç veriler çıktı.

5 MİLYAR YOLCU OTOBÜSLE SEYAHAT EDİYOR

Ortaya çıkan belki de en önemli veri 'Otobüsle seyahat eden her yolcu iklimin korunmasına bir katkıda' bulunduğu oldu. Buna göre otobüsle yolculuk etmek iklim koşullarının değişmemesine katkıda bulunmak anlamına geliyor. Zira modern

bir otobüs yolcu başına 100 kilometrede yaklaşık 0,5 litre dizel yakıt tüketiyor. Otomobil ise kişi başına 2,4 litre yakıt harcıyor; karbonmonoksit salınımı da harcanan akaryakıtta göre azalıyor ya da artıyor.

Almanya Federal Çevre Dairesi'nin verdiği rakamlar da bu tezi doğrular nitelikte. 2008'de yapılan hesaplamalara göre yüzde 60 doluluk oranı ile çalışan bir şehirlerarası otobüs, kişi başına yakıt tüketimi açısından 100 kilometrede 1,4 litre ile açık şekilde birinci. Bunu, kişi başına 3,1 litre tüketimle yüzde 21 dolulukla çalışan şehir içi otobüsü izlerken yüzde 18 dolulukla çalışan metro 100 kilometrede 4,3 litre ve yüzde 26 dolulukla çalışan yakın mesafeli demiryolu 100 km'de 4 litre yakıt tüketiyor.

11 AYDA 95 BİN 38 ADET SATIŞ

Hafif ticari aracın lideri İLK 11 AYDA FORD

2010 yılı Ocak-Kasım dönemi hafif ticari araç satışları geçen yılın aynı dönemine oranla, yüzde 29,99 artarak 202 bin 221 adet olarak gerçekleşirken; ticari araç pazarının satış lideri 95 bin 38 adet ile Ford oldu.

2010 yılı Kasım ayında, hafif ticari araç pazarı geçen yılın Kasım ayına göre yüzde 134,76 oranında artarak 23 bin 901 adet oldu. Yılın genelinde ise pazar-daki artış yüzde 30'lar seviyesine dayandı. Hafif ticari araç pazarında Ocak- Kasım döneminde artış yüzde 29,99 olurken satılan araç sayısı 202 bin 221 adet oldu.

LİDER FORD

Otomotiv Distribütörleri Derneği verilerine göre yılın ilk 11 ayında 95 bin 38 adet hafif ticari araç satışına imza atan Ford, bu segmentte liderliği elde ederken; Ford'u 87 bin adetlik satış ile Fiat, 76 bin 971 adetlik satış ile de Renault takip etti. Volkswagen aynı dönemde 54 bin 58, Hyundai 42

bin 555, Mercedes- Benz Türk de 13 bin 906 adet hafif ticari araç satışı gerçekleştirdi.

TÜRKİYE AVRUPA'DA İLK 3'TE

Diğer taraftan Türkiye 2010 yılı Ekim ayı hafif ticari araç pazarı satışları ile Türkiye, Avrupa hafif ticari araç pazarı satışlarında 2. sırada yer aldı. 2010 yılı Ocak-Ekim döneminde ise hafif ticari araç pazarı satışları ile Türkiye, Avrupa hafif ticari araç pazarı satışlarında sıralamasında 3. sırada yer aldı.

Türkiye'nin, 2010 yılı 11 aylık gerçekleşen otomobil ve hafif ticari araç Pazar oranı gelişmekte olan Çin ve Hindistan pazarları ile aynı seviyede olması da krizin etkilerinin yavaş yavaş silindiğinin bir göstergesi olarak kabul ediliyor.



**ULUĞ
AKTUNÇ**

Toplu ulaşım...



MOTORİN FİYATLARI

İSTANBUL	3.10	D.BAKIR	3.17
ANKARA	3.13	SİVAS	3.18
İZMİR	3.09	İĞDIR	3.21
ADANA	3.11	HATAY	3.10

6

YEREL

TASIMACILAR

2

| ARALIK 2010 |
| www.tasimacilar.com |

MAPAR



MAN'ın otobüs satış şampiyonu

Man'ın Bursa Bayisi Mapar, otobüs satışına yöneldi. 2009'da Man Bayiliğine Geri döndüklerini söyleyen Mapar Yönetim Kurulu Üyesi Yalçın Şahin şu ana kadar 65 adetlik satış gerçekleştirdiklerini yılı 70 ile kapama hedefinde olduklarını söyledi.

Mapar Bursa, Man'ın Bursa ve Güney Marmara Bölge bayii olarak son hız çalışmaya başladı. 1987'de Man'dan ayrılan ve 2009 yılının Mayıs ayında yeniden bayi ağına katıldıklarını vurgulayan Mapar Yönetim Kurulu Üyesi Yalçın Şahin, otobüs satışına yöneleceklerini belirtti. Man'da otobüs satışının Ankara Fabrika tarafından yapıldığını hatırlatan Şahin; şu an en çok otobüs satışı yapan Man Bayisi olduklarını ifade etti. 2010 yılında şu ana kadar 65 adet otobüs satışı gerçekleştirdiklerini belirten Şahin; yıl sonunda bu sayının 70 adete yükseleceğini kaydetti.

23 ADET OTOBÜS NİLÜFER'E SATILDI

Man'ın yıl sonu itibarıyla 220 adet seyahat otobüsü hedefini gerçekleştireceğini vurgulayan Şahin "Bu sayının 70 adetini Mapar olarak satmanın mutluluğunu yaşıyoruz. En son Nilüfer Turizm'e 23 adet otobüs satmıştık. Hedefimiz kendi bölgemizdeki firmalara ulaşmak ve satış sonrası hizmetlerle de bir adım öne çıkmak" diye konuştu.

Kamyon satışında da 32 Man bayisi arasında en iyi satışı yapan 3'üncü bayi olduklarını kaydeden Şahin, önümüzdeki yıllarda kamyon satışında da söz sahibi olmayı amaçladıklarını söyledi.



HAMDİ SEDEFÇİ:



Başkan Sedefçi, halkın yeni sistemden memnun olduğunu dile getirdi.

“Akıllı selim olmakta fayda var”

Mehmet ŞENOL EDİRNE

Edirne'de Ulaşım Sistemi yeniden yapılandırıldı. Yeni sistem geçtiğimiz haftadan itibaren çalışmaya başlarken, yeni sisteme 25 minibüsçü daha geçiş yapmak için başvuruda bulundu.

Sisteme girmek isteyenlere bilgi veren Edirne Belediye Başkanı Hamdi Sedefçi, uzun süre bu konuda bilgi verdiğini ifade ederek; "Biz Tek Araçla Ulaşım Sistemini Serhad Birlik'in tekelciliğini yıkmak için ve halkın menfaati için kurduk. Ama Tek Araçla Ulaşım sistemi için defalarca yargı karar aldı. Bizde güzergahlarda değişiklik yapmamıza rağmen her defasında yargı duvarına tosladık" diye konuştu. Başkan Sedefçi, sözlerine şöyle devam etti: "Sistem de süre yok. Ömür boyu bu hatlar sizlerin. Ama siz Serhad Birlik'in yaptığı gibi yaparsanız, kavgaya ederseniz, müşteriye patron gibi davranmazsanız, birileri buna el atarak düzeltmek isteyecektir. Esnaf kendini bilmeli. Ona göre çalışmalı. Ama siz kol kola verip çalışır hizmet ederseniz, kimse sistemi yenilemek gibi bir derdi olmaz. Edirne'de barış içinde çalışmanızı öneriyorum."

İZMİR'DE
TOPLU ULAŞIM
ZAMLANDI

İzmir Büyükşehir Belediyesi tarafından önerilen ve Ulaşım Koordinasyon Merkezi (UKOME) toplantısında kabul edilen zamlı tarife bu sabahтан itibaren uygulamaya konuldu.

Otobüs, metro ve vapurlarda geçerli olan tarife değişikliğine göre, tam bilet 1.55 liradan 1.70 liraya, indirimli bilet 0.85 liradan 0.90 liraya yükseltildi.

Zamlı tarife göre, 3.10 lira olan havaalanı ile saat 24.00'den sonra uygulanan ve "baykuş" adı verilen gece seferleri 3.40 lira olurken, üç kullamlık kartın fiyatı 5.75 liradan 6.50 liraya çıkarıldı. İlçe ulaşım tarifelerinde değişikliğe gidilmedi.

SAMSUN'DA ULAŞIM DEVRİMİ
MINİBÜSLER OTOBÜS OLACAK

Belediyenin toplu ulaşım hizmetlerinde fiili olarak bulunmadığı tek şehir olan Samsun'da toplam 242 minibüs de dönüşümden geçerek otobüs haline gelecek. Samsun Özel Halk İşletmecileri Derneği Başkan Yardımcısı Sami Düzenli dönüşümün yakın bir zamanda hayata geçeceğini söyledi.

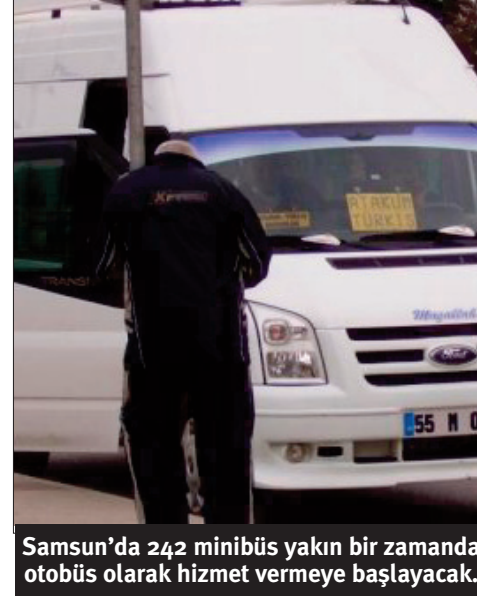
EİLF ÖZYILMAZ SAMSUN

Samsun'da 106 özel halk otobüsü toplu ulaşım hizmeti veriyor ve Samsun, belediyenin kendine ait otobüsünün olmadığı tek şehir olarak öne çıkıyor. Samsun Özel Halk Otobüsçüleri Yardımlaşma ve Dayanışma Derneği Başkan Yardımcısı Sami Düzenli belediyelerin sırtında bir kambur olan toplu taşıma hizmetlerinin Samsun'da tamamen özelleştirildiğini vurguladı. Samsun'da dünya standartlarında bir toplu taşıma hizmetinin verildiğini belirten Düzenli, yakın bir zamanda Atakum bölgesinde çalışan 173 ve daha batıda çalışan 69 minibüsün de dönüşümden geçirilerek otobüs haline getirileceğini belirtti. Düzenli; "Raylı sistem güzergahında çalışan 173 adet minibüs-dolmuş var. Daha batıda da 59 minibüs var. Bunların otobüs olması gündemde."

173 otobüsün olduğu noktada 3 minibüsün 1 otobüs olması, 59 minibüsün olduğu bölgede ise 6-7 minibüs bir otobüs olması düşünüyor. Bu planlamada yolcu yoğunluğunu göz önüne aldık. Dönüşümün yakın bir zamanda tamamlanmasını planlıyoruz." diye konuştu.

RAYLI SİSTEMİ
OTOBÜŞÇÜLER İŞLETİYOR

Samsun toplu ulaşımında bu dönüşümle beraber tam bir bütünleşmenin olacağını vurgulayan Sami Düzenli, kentteki raylı sistemin işletmeciliğini de özel halk otobüsçülerinin başarıyla gerçekleştirdiğini altını çizdi. Samsun Büyükşehir Belediyesi ve Samsun Özel Halk Otobüsleri İşletmecileri Derneği tarafından ortak kurulan Samsun Ulaşım A.Ş.'nin raylı sistemi işbirliği içinde işlettiğini dile getiren Düzenli, raylı sistemin son durağı olan Üniversite durağı ile fakülteler arasında ring sefer yapılacağını duyurdu. Bunu için



Samsun'da 242 minibüs yakın bir zamanda otobüs olarak hizmet vermeye başlayacak.

Otokar'dan 15 adet otobüs alındığını, otobüslerin ilk 7'sinin filoaya girdiğini belirten Sami Düzenli; "Üniversite durağından Samkart ile yolculuk yapanları fakülteye ücretsiz taşıyoruz. Herkesi Samkart kullanmaya davet ediyorum. Samkart kullanmak Samsun içerisinde her taşımada avantaj sağlıyor" diye konuştu.

FİLO PEYDERPEY YENİLENECEK

Şu an hizmet veren otobüs filosunun yaş ortalamasının 5 olduğunu hatırlatan Düzenli, filonun parça parça yenileneceğini, önümüzdeki yıl 30 adetlik bir alım daha yapacaklarını ifade etti.

ANTAKYA



Öztopraklar Otomotiv şampiyonluğa alıştı

Anadolu Isuzu'nun 2009'da otobüs satış şampiyonu olan, Mersin ve Hatay bayisi Öztopraklar Otomotiv liderliği elinden bırakmadan bu yıl da birincilik kürsüsüne çıkmayı hedefliyor. Öztopraklar Otomotiv Genel Müdürü Vedii Öztoprak özellikle 2011'den umutlu.

Geçtiğimiz hafta Hatay Özel Halk Otobüsçüleri Derneği'nin aldığı 8 adet Novo Citi'nin satışını gerçekleştiren Anadolu Isuzu Hatay ve Mersin Bayisi Öztopraklar Otomotiv, Isuzu bayileri arasında özel bir yere sahip. Zira Öztopraklar Otomotiv Isuzu'nun 40 yurtiçi bayisi arasında en çok otobüs satışı yapan bayi olma unvanına sahip. Öztopraklar Otomotiv Genel Müdürü Vedii Öztoprak 2000 yılından bu yana devam eden Isuzu bayiliği sürecinde 2009'da Türkiye genelinde en çok otobüs satan bayi olduklarını vurguladı. "Geçen yıl 100'ün üzerinde Isuzu otobüsünün satışını gerçekleştirdik" diyen Öztoprak bu yıl da aynı başarıyı devam ettirerek liderliği bırakmayacaklarını ifade etti. Filo satışları ile ön plana çıkan bayiinin 2008'DE Osmaniye'de 100, 2009'da da Amasya'da 30 adet Isuzu satışı gerçekleştirdiğini hatırlatan Vedii Öztoprak 2010'u 75-80 adetlik otobüs satışı ile kapayacaklarını öngördü.

BÖLGEDE DEĞİŞECEK
OTOBÜS SAYISI ÇOK YÜKSEK

Öztoprak, özellikle 2011 yılından umutlu olduğunu belirtti. Bunun nedeni de 2012'de devreye girecek regülasyonlar. Isuzu Novo Citi'nin 2012 regülasyonlarını tam alçak tabanlı ile karşılayan ilk otobüs olduğunun altını çizen Öztoprak, "Hatay'da değişmesi gereken 105 otobüs var. Iskenderun'da da 200-300 otobüs var. Bunların hepsinin 2012'den önce değişmesi gerekiyor. Hatay'da şu an Isuzu'nun Pazar payı yüzde 80'ler civarında. Bu pazar payını artırmak en büyük hedefimiz." dedi. Öztoprak 2011'de otobüs pazarında yüzde 10-15 oranında bir artış beklediklerini ifade ederken, son olarak Burdur, Kahramanmaraş ve Şanlıurfa'ya birer tane Novo Citi satışını gerçekleştirdiklerini de dile getirdi.

12 METRE OTOBÜS HATAY'A UYGUN DEĞİL

Halk Otobüsçülerinin Isuzu'dan 12 metrelik otobüs istediğini hatırlatan Öztoprak, 12 metrelik otobüsün Hatay için uygun bir otobüs olmadığını altını çizdi. "Bir kere sokaklarımız dar. 12 metrelik otobüs Hatay'da her sokağa giremez. 7.5 ve 9 metrelik otobüsler bu bölgeye yeter. Ama Adana-İzmir-Ankara-İstanbul-Antalya gibi büyükşehirlerde 12 metrelik otobüsler kullanmak daha mantıklı" dedi.

ERZİNCAN OTOGARİ

Temmuz 2011'de
HİZMETE GİRECEK

Temeli geçtiğimiz Ağustos ayında atılan Erzincan Otogar'ında inşaat hızla devam ediyor. Yeni Erzincan Otogar'ının Temmuz 2011'de hizmete alınması planlanıyor.

Temelini Ulaştırma Bakanı Binali Yıldırım'ın Ağustos ayında attığı Erzincan Otogar'ının 2011 yılı temmuz ayı içerisinde hizmete girmesi bekleniyor. Yeni otogar inşaatı, 5 milyon 765 bin Lira'ya mal olacak ve 35 bin metrekare alan üzerine kurulacak.

YILDA 3 MİLYON KİŞİ KULLANACAK

Yeni terminal binasında şehirlerarası otobüsler için terminal ana bölüm yanında ilçe garajları da yer alacak. Yıllık 3 milyon 500 bin kişilik yolcu ağırlama kapasitesi ile önümüzdeki uzun yıllar boyunca kentten otogar ihtiyacını karşılayacak olan proje, belediye bütçesinden para harcanmadan yapılacak ve 15 yıl sonra tüm kompleksin mülkiyeti belediyeye geçecek. Bu arada da 15 yıllık süre boyunca da Erzincan Belediyesi kira geliri kazanacak.

YOLCU
TAŞIMACILIĞINDA
İLK DURAK
DEMİRBAŞ OTOMOTİV

Yolcu taşımacılığında da BMC kalitesini, BMC teknolojisini, BMC güvencesini sunan Demirbaş Otomotiv, özellikle halk otobüsü satışında rakipsiz. Donanımdan motoruna, tasarımdan güvenliğine kadar her ayrıntısında üstün özelliklere sahip olan BMC otobüsler, Demirbaş Otomotiv'de.

BMC
ARKASINDA
TÜRKİYE VAR

FSM DEMİRBAŞ OTOMOTİV BMC Yetkili Satıcısı
İSTANBUL: Büyükdere Caddesi No: 20/3 Şişli Tel: (0212) 291 09 61 Faks: (0212) 233 57 92
ANKARA: Mustafa Kemal Mah. Anadolu Bulv. No: 1 Söğütözü Tel: (0312) 219 76 76 Fax: (0312) 219 79 00 E-posta: demirbas1a@ttnet.net.tr
İnternet adresi www.demirbas-as.com

İETT'DEN ANADOLU
YAKASINA
YENİ BÜRO

İETT, seyahat kartı almak isteyen vatandaşlar için Anadolu Yakasında yeni büro açtı. Üsküdar-Fistikağacı'nda açılan yeni büro mesai saatlerinde hizmet vermeye başladı. Yeni büroda sadece bireysel başvurular kabul edilecek.

İETT, seyahat kartlarının yenilenmesi sebebiyle meydana gelen yoğunluğu

azaltmak için Üsküdar-Fistikağacı'nda bulunan Üsküdar Belediyesi Engelliler Merkezi'nin içerisinde yeni büro açtı. Seyahat kartı almak isteyen vatandaşlar Karaköy, Topkapı, Hasanpaşa, Pendik, Aksaray bürolarından sonra Fistikağacı bürosuna da müracaat edebilecek. Hafta içi mesai saat-

leri içerisinde açık olan büro 08.00 - 16.00 arasında hizmet vermeye başladı.

Fistikağacı Seyahat Kartları Bürosu
Selami Ali Mah. Cumhuriyet Cad.
No:54 Fistikağacı-Üsküdar/İSTANBUL
Tel: 0216 391 88 63 - 531 32 16

SEKTÖRDEN

TASIMACILAR

3

ARALIK 2010
www.tasimacilar.com

İETT GENEL MÜDÜRÜ HAYRİ BARAÇLI ÇÖZÜMÜ GÖSTERDİ:

ÇÖZÜM ENGELLİ
LİFTİ DE OLABİLİR

İstanbul'da 2 bin 55, Türkiye'de ise yaklaşık 20 bin kent içi otobüsü yakından ilgilendiren "Otobüslerin engelli ulaşımına uygun hale gelmesi" konusuna netlik getiren İETT Genel Müdürü Hayri Baraçlı oldu.

Son dönemde araç değiştiren ya da aracının kullanma süresi henüz tamamlanmamış özel halk otobüsçüleri dönüşümün nasıl olacağı konusunda yasada ve tebliğde boşluklar olduğunu, yeni aldıkları araçları 2012'de alçak tabanlı otobüslerle değiştirmelerinin "Kazanılmış" haklarını ortadan kaldıracığını savunurken dönüşümün nasıl olacağı konusunda ipuçları veren Baraçlı, bir anlamda özel halk otobüsçülerinin yüreğine de su serpti.

YA ALÇAK TABAN YA ENGELLİ RAMPASI

İETT Genel Müdürü Hayri Baraçlı, otobüslerin nasıl engelli ulaşımına uygun hale getirileceğini; "Özel Halk otobüsçüleri, araçları yeniye ve alçak tabanlı değilse, engelli rampası takarak bu zorunluluğa uyabilir ve otobüslerinin engelli ulaşımına uygun hale getirilebilir." Sözleri ile anlatan Baraçlı; "Otobüsler engelli ulaşımına uygun hale geldiği takdirde hemen değiştirilmek zorunda değil." dedi. Baraçlı, özel halk otobüsçülerinin "İETT-ÖHO" ayrımı yapılmamasını istediğini belirterek; İETT'nin de özel halk otobüsçülerinin hizmet kalitesini artırmasını istediklerini söyledi.

İETT'DE ENGELLİ ULAŞIMINA
UYGUN HALE GELİYOR

Son dönemde özel halk otobüsçülerinin de araç tercihini alçak tabanlı otobüsten yana kullandığını vurgulayan Baraçlı, İETT'nin de aynı amaçla filosunu yenilemeye başlayacağını hatırlattı. Baraçlı şöyle konuştu: "2012'de engellilerin rahat ulaşımını sağlayabilecek şekilde araçlarımızın hemen hepsini engelli ulaşımına uygun hale getireceğiz. Bu değişim ilk etapta 2011 yılında alacağımız 400 otobüs ile başlayacak. Yeni otobüslerimiz alçak tabanlı ve engelli ulaşımına uygun olacak. Bu otobüslerin tamamı 2011 yılı içinde filoya eklenmiş olacak. Ve 2012 yılının Temmuz ayından sonra İETT de engelli ulaşımına uygun otobüslerle hizmet verecek."

2012 Temmuz'unda toplu taşımada kullanılan otobüslerin engellilerin de ulaşımına uygun olması gerekliliğinde yöntemin nasıl olacağına İETT Genel Müdürü Baraçlı açıklık getirdi. Baraçlı, araçlara engelli rampası ve lift takılmıyorsa araç değişimin gerekeceğini belirtti.



İETT'de 5 Nisan 2010 tarihinde özel halk otobüsçülerine bir tebliğat yapıldı. Bu tebliğat ile 7 Temmuz 2012'den itibaren bütün halk otobüslerinin engellilerin ulaşımına uygun hale getirilmesi istendi.

"MALİYETİ YÜKSEK"

Baraçlı otobüslerin engelli rampası ya da asansörü takılarak engellilerin ulaşımına uygun hale getirilebileceğini söylerken; bu işin maliyeti de oldukça yüksek. Bir otobüse engelli asansörü takmanın ma-

liyeti otobüsün yaşına göre değişirken fiyat 7 bin 500 Euro ile 20 bin Euro arasında değişiyor. Diğer taraftan sektör uzmanları hali hazırda hizmet veren otobüslerin çoğunun asansör takılmasına uygun olmadığını, ancak 5 yaş ve altındaki otobüslerin rampa ya da asansör takılabileceğini belirtiyor.

BMC'NİN GÖZÜ 400
otobüslük İETT ihalesinde

BMC gözünü İETT filosuna eklenecek 400 otobüse dikti. Özel halk otobüslerinde büyük etkinliğe sahip olmalarına rağmen İETT filosunda olmadıklarını söyleyen BMC Genel Müdür Başyardımcısı Turgut Cankılıç; "Öncelikli hedefimiz İETT'nin filosuna girmek" dedi.

BMC Genel Müdür Başyardımcısı Turgut Cankılıç, İETT'nin 2011'de düzenleyeceği 400 otobüslük ihaleye katılacaklarını belirtti. İETT'nin en son 2005'te 500 otobüslük ihale açtığını bunu da Mercedes'in kazandığını hatırlatan Cankılıç, gelecek yıl düzenlenecek olan ihaleye tüm ürün grubu ile katılacaklarını dile getirdi. İETT filosunda BMC'nin otobüsünün bulunmadığını ifade eden Cankılıç bu ihale ile ilk kez İETT filosuna girmek amacıyla olduklarını kaydetti.

"BELEDİYE İSTERSE ÜRETİRİZ"

"Öncelikli hedefimiz İETT'nin filosuna girmek" diyen Cankılıç; "İstanbul'da özel halk otobüslerinde büyük bir etkinliğe sahibiz. Ancak İETT'de hiç otobüsümüz yok. Bizim otobüs gamımızda sadece 26 metrelik otobüsümüz yok. 7.5 metreden 18 metreye kadar olan bütün otobüs modellerimizle ihalede yerimizi alacağız." dedi. Cankılıç, BMC'nin 26 metrelik otobüs de üretebileceğini ancak bunun için sipariş gelmesi gerektiğine de vurgu yaptı.

2012'de bütün toplu ulaşım araçlarının engelli ulaşımına uygun hale gelmesi zorunluluğuna dikkat çeken Turgut Cankılıç BMC'nin bu süreçte hazır olduğunu vurguladı. Cankılıç; "BMC Tür-

kiye'de alçak tabanlı aracı ilk üreten firma. Belediyeler ilk başta pahalı olduğu için almıyordu, biz de yurtdışına satmaya başladık. Ama şu an 2012 regülasyonları gereği belediyeler de alçak tabanlı otobüs almaya başladı. 40 tane Antalya Belediyesi, 40 tane Mersin Belediyesi, 200 tane de İzmir Belediyesi aldı. Son 1 yıl içinde 280 tane alçak tabanlı otobüs satışı yaptık" diye konuştu.

Yasada "Otobüsler engellilerin kullanımına uygun olacak" ibaresinin olduğunu, bunun bütün otobüsler alçak tabanlı olacak şeklinde algılanmaması gerektiğini ifade eden Cankılıç, mevcut basamaklı otobüslere lift takılarak sorunun ortadan kaldırılacağına işaret etti.

"PAZAR 2011'DE AÇILIR"

Otobüs pazarında hem üretilen hem de talepte daralma yaşandığını dile getiren Cankılıç, pazarın 2011 yazından itibaren artması beklentisinde olduklarını dile getirdi. Bu sene belediyelerde ihale olmadığını hatırlatan Cankılıç; "Pazarda hareketlilik 2011 yazından başlar diye düşünüyorum. Biz halk otobüsçüleri satış yapmaya devam ediyoruz. Bazı kentlerde özelleştirmeler devam ediyor. Talep olduğu sürece biz üretim yaparız" diye konuştu.

ROMA BELEDİYESİ'NİN

OTOBÜSLERİ
Bursa'da üretiliyor

Karsan, İtalyan Breda Menarinibus ile yaptığı anlaşma ile Roma Belediyesi'ne 60 adet 12 metrelik otobüs üretiliyor. Karsan CEO'su Murat Selek, 2 prototipin ardından seri üretime geçildiği, üretilen otobüslerin ihraç edileceğini söyledi.

Toplu taşıma pazarına girmek isteyen Karsan ile Türk pazarına adım atmak isteyen İtalyan otobüs üreticisi Breda Menarinibus'un işbirliği son hızla devam ediyor. İş birliğinin hemen ertesinde biri 12 metre diğeri 8.5 metre 2 adet prototip otobüsü Bursa Akçalar Fabrikası'nda ürettiklerini belirten Karsan CEO'su Murat Selek Breda Menarinibus'tan ilk etapta 60 adetlik sipariş aldıklarını kaydetti. Selek, Breda Menarinibus'un siparişini verdiği 60 adet otobüsün İtalya'ya ihraç edileceğini, otobüslerin Roma Belediyesi tarafından toplu ulaşım hizmetinde kullanılacağını ifade etti. "2 adet prototip ürettik, şimdi seri imalata geçiş aşamasındayız" diyen Selek ilk etapta 60 adetlik sipariş alındığını devamı için görüşmelerin sürdüğünü belirtti.

Şu an sadece Roma Belediyesi için otobüs üreten Karsan'ın hayalinde ise Türkiye yollarında yolcu taşıyacak otobüslere imza atmak. Selek, "Otobüs üretimine girişimizin asıl nedeni iç piyasa için de otobüs üretmek istememiz. Araçlarımızı Türkiye pazarına sunmayı istiyoruz. Öncelikli istegimiz Büyükşehir belediyelerinin filosuna girmek. Önümüzdeki dönemde Karsan'ın toplu taşıma konusunda önemli atılımları olacak. Karsan toplu taşımacılığın 'Parlayan yıldızı' olacak" şeklinde konuştu.

2010 TASARIM
ÖDÜLÜ

Design Turkey 2010 Endüstriyel Tasarım Ödülleri, İyi Tasarım Ödülü'nün sahibi Otokar KENT LF.

12 metrelik boyu ve basamaklı alçak giriş tabanı ile şehir içi otobüsü KENT LF, ulaşım ve taşıma araçları kategorisinde Türkiye'nin tasarım ödüllü otobüsü! Çağdaş tasarımı, üstün performansı, modern teknolojisi, yüksek konfor standartları ve ekonomik işletme maliyetleriyle KENT LF, modern şehirlerin modern aracı.



KENT
290LF

Koç

www.otokar.com.tr



Otokar

ÖZEL HALK OTOBÜŞÇÜLERİ

ALÇAK TABANLI
otobüse yöneldi

2012'de engelli ulaşımına uygun araçlarla hizmet verme zorunluluğu bulunan özel halk otobüsçüleri alçak tabanlı otobüse yöneldi. İstanbul'da iki özel halk otobüsçüsü Gülleryüz'den aldığı tam alçak tabanlı otobüs ile hizmet vermeye başladı.

Aracını alçak tabanlı ile değiştiren ilk özel halk otobüsçüsü Halk Ulaşım şirketine faaliyet gösteren Mehmet Ali Arslan oldu. A-263 numaralı otobüsü ile hizmet veren Arslan; "Basamaklı otobüsümüzü Gülleryüz'den aldığımız tam alçak tabanlı otobüs ile değiştirdik. Bir aydır yeni otobüsümüz ile hizmet veriyoruz. Hem biz rahatız hem de yolcularımız rahat. 3 basamağı aşarak otobüse inip binmek farklı, yükseklik olmadan inip binmek farklı." derken geçtiğimiz günlerde otobüse binen bir bedensel engellinin bu rahatlığı yaşadığını kaydetti.

Gülleryüz A.Ş. Satış Müdürü Cüneyt Özyıldırım, 2012 zorunluluğu nedeniyle pek çok otobüsün değişmek zorunda kalacağını söylerken İstanbul'daki ilk alçak tabanlı özel halk otobüslerinin Gülleryüz'den seçilmesinden büyük bir mutluluk duyduğunu söyledi. Son dönemde Karabük, Antalya, Ankara özel halk otobüsçülerine de bu otobüsten sattıklarını dile getiren Özyıldırım Isparta'lı 4 özel halk otobüsçüsünün de alçak tabanlı ya Gülleryüz ile geçtiğini vurguladı.

TESLİMAT

TASIMACILAR

4

ARALIK 2010
www.tasimacilar.comKARSAN'DAN
"ÇOCUKLAR
GÜLSÜN DİYE"
KAMPYASINA
DESTEK

Gülben Ergen'in sözcülüğünü üstlendiği "Çocuklar Gülsün Diye" kampanyası kapsamında altıncısı Hatay'da açılan anaokuluna çocuklara servis desteği Karsan'dan geldi. Karsan Hatay Anaokuluna J10 servis aracını gönderdi. Karsan; Gülben Ergen, Feride Edige ve Elvan Oktar öncülüğünde başlatılan "Çocuklar Gülsün Diye" adlı yardım kampanyasını desteklemek amacıyla Hatay'da

açılışı yapılan ana okuluna yeni Karsan J10 aracını hediye etti. Hatay'ın Reyhanlı Çakıryiğit Köyü'nde açılan ana okuluna gidecek çocuklar bundan böyle Karsan J10 servis aracını kullanacak. Karsan, kampanyaya yaptığı yardım ile çocukların evlerinden okullarına giderken yürüttükleri uzun yolları J10 okul servisi ile kısaltarak, konfor ve güven içinde, neşeli bir yolculuk sunacak.

BARTIN YOLLARI ISUZU'YA EMANET

Faruk ÇOLAK BARTIN

teslimat törenine Anadolu Isuzu Satış Pazarlama Direktörü Fatih Tamay, Anadolu Isuzu Pazarlama Müdürü Efe Yazıcı, Bartın Belediye Başkanı Cemal Akın ve Bartın Belediyesi Özel Halk Otobüsleri Kooperatif Başkanı Mustafa Güzeloglu katıldı. Isuzu Novociti'lerin teslimatını, İzmit bayisi Çimenler Otomotiv yaptı.

ÜRETİM YAPARKEN HERKESİ DÜŞÜNÜYORUZ

Türkiye'de toplu taşıma yapan küçük otobüsler içinde engellileri taşımaya uygun tek aracın Novociti olduğunu hatırlatan Fatih Tamay, Isuzu'nun yaklaşık 50 ülkeye araç ürettiğini vurguladı. Tamay konuşmasını şöyle sürdürdü: "Üretim yaparken herkesi düşünmek zorunluluğu hissediyoruz. Gelecek yılın ortasından itibaren engellileri taşımaya müsait olmayan araçlar çıkamayacak trafiğe, biz bunu bir buçuk yıl önce öngörüp araçlarımızı buna göre yaptık. Avrupa için yaptığımız üretimlerde engelli parkurunu yaparken neden Türkiye için de üretmeyelim dedik. İyi ki üretmişiz, iyi ki pazara erken koymuşuz. Böylelikle ülkemizde bulunan özürli vatandaşlarımız rahatlıkla yolculuk yapabilecek." Türkiye'deki yerel yönetimlerden çok büyük ilgi gördüklerini söyleyen Tamay, Bartın Belediyesi'nin de oluşuma katkıda bulunmasından ve Isuzu tercih etmesinden dolayı teşekkür etti.

Bartın Belediyesi Başkanı Cemal Akın ise Isuzu'ya özürli vatandaşlara gösterdiği bu önem için diğer firmalardan hep bir adım önde olduğunu, araçların konforlu olmasının yanı sıra şehre uygunluğu sebebiyle Novociti'yi seçtiklerini söyledi. Bartın Belediyesi Özel Halk Otobüsleri Kooperatif Başkanı Mustafa Güzeloglu da filolarında bulunan 14 araca, 14 adet Isuzu Novociti ekleyerek güçlendiklerini, Novociti'yi seçerken çevre dostu Euro 4 motorunun da etkisinin olduğunu söyledi.



FATİH TAMAY

Anadolu Isuzu Türkiye'nin tüm bölgelerinde teslimatlarına devam ediyor. Bartın Belediyesi ile işbirliği yapan Isuzu, 14 adet Novociti'yi törenle teslim etti. Isuzu ayrıca Somaqlı Turizm'e birer adet Novo ve Novociti teslim etti.



Otokar'dan Samsun'a 15 KENT 290LF

Samsun Büyükşehir Belediyesi toplu taşımada Otakar'ın Kent 290LF otobüslerini kullanacak. Toplamda 15 adet Kent 290 LF sipariş eden Samsun Büyükşehir Belediyesi'ne ilk etapta 7 otobüs teslim edildi.

Otokar'ın, Türk mühendislerinin tasarımı olan 12 metrelik otobüsü KENT 290LF, Samsun'daki hafif raylı sistemi tamamlayan hatlarda kullanılacak. Otakar Kent 290LF, Samsun'da hafif raylı sistemin ulaşamadığı noktalarda yolcuları çift yönlü taşıyacak.

Samsun Ulaşım A.Ş. (SAMULAŞ) tarafından işletilecek 15 otobüsün ilk 7'sinin teslimatı Otakar'ın Samsun bayisi İlk-el Kollektif Şirketi'nde düzenlenen törenle yapıldı. Tören Samsun Büyükşehir Belediyesi'nden ise Belediye Başkanı Yusuf Ziya Yılmaz, Genel Sekreter Kenan Şara, Genel Sekreter Yardımcısı Sefer Arlı, Makina İklmal ve Onarım Daire Başkanı Mehmet Ekmekçi katıldı. Otakar adına Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül, Otakar Satış Yöneticisi Erol Mertan, araçların satışını gerçekleştiren Otakar Samsun bayisi İlk-el'in Sahibi Tansu

Alan ve İlk-el Satış Müdürü İbrahim Akkaya törende hazır bulundu.

Teslimat töreninde konuşan Samsun Büyükşehir Belediye Başkanı Yusuf Ziya Yılmaz; "Samsun'un ulaşım alt yapısı son 3 aydır raylı sisteme kavuştuğundan sonra hızla yenileniyor. Üniversite ile son istasyon arasındaki ulaşımı raylı sistemi üniversiteye kadar çıkartamadığımız için hemen hemen trenlerle aynı konfora sahip araçlarla yukarıya çıkartıyorduk. Halk Otobüsleri İşletmesi'nin otobüsleri ile raylı sistemi işletmeye aldığımız günden bu yana üniversiteye çıkacak olan yolcularımızı taşıyordu. 15 tane Otakar marka 12 metrelik son derece konforlu otobüslerle yolcularımız son istasyondan üniversiteye kadar raylı sistem için aldığı bilet ile çıkabilecek. Bu otobüslerimizin işletmesini büyük ihtimalle Halk Otobüsleri İşletmesi yapacak" dedi.

TEMSA

Kıraç Turizm Safir'den vazgeçmiyor



150 araçlık öz mal filosu bulunan Kıraç Turizm, yaz sezonunda ise artan talebi karşılamak için 450 araçla hizmet veriyor. Yolculara sağladığı konfor ve güvenlik donanımlarından dolayı Kıraç Turizm, misafirlerini Temsa markalı araçlar ile ağırlıyor.

Temsa'nın Kıraç Turizm'e 12 adetlik Temsa Safir teslimatının son 5 adedi de gerçekleşti. Kıraç Turizm Genel Koordinatörü Yusuf Hacıoğlu'ndan 150 araçlık öz mal filosu bulunan Kıraç Turizm'in güvenlik ve konforu nedeniyle ile Temsa'dan vazgeçmeyeceğini söyledi.

Temsa Antalya Yetkili Satıcısı Antoto, turizm taşımacılığı sektörünün önemli firmalarından Kıraç Turizm'e 12 adetlik Temsa teslimatının son 5 adedini gerçekleştirdi. 150 araçlık Temsa özmal filosuna sahip Kıraç Turizm'in Antalya'daki tesislerinde gerçekleşen teslimat törenine, Kıraç Turizm Genel Koordinatörü Yusuf Hacıoğlu'ndan, Operasyon Müdürü Mehmet Ünal, Temsa Pazarlama Yöneticisi Ekrem Özcan, Temsa Satış Bölge Sorumluları Volkan Tolunay, Hasan Kuzu ve Temsa Satış Sonrası Hizmetler Bölge Sorumlusu İsmail Barlak katıldı.

Teslimat töreninde konuşan Kıraç Turizm Genel Koordinatörü Yusuf Hacıoğlu; "Firma olarak ilk hedefimiz Müşteri Memnuniyeti ve her adımımızı bu doğrultuda atıyoruz. Filomuzu bugüne kadar Temsa araçlarıyla yaptığımız yatırımlarla büyüttük. Safir'de sunduğu konfor, güvenlik ve ekonomik işletim maliyetleri nedeniyle tercih etmekteyiz." dedi.

Törende konuşan Temsa Pazarlama Yöneticisi Ekrem Özcan da turizm taşımacılığı yapan firmaların her zaman yanında olduklarını belirterek; "Turizmin lokomotifidir Antalya. İlk 9 ay sonunda Antalya'ya gelen yabancı ziyaret sayısı 7.9 milyon. Geçen seneye göre yüzde 11.7 artmış durumda. Kıraç Turizm de bu bölgedeki turizm taşımacılığını hakkıyla yerine getirmeye çalışan öncü turizm firmalarımızdan. Temsa olarak yıllardır araçlarımızla turizm taşımacılığı yapan firmaların yanındayız." dedi.

Teslimat töreninin ardından günün anısına, Temsa Pazarlama Yöneticisi Ekrem Özcan, Kıraç Turizm Genel Koordinatörü Yusuf Hacıoğlu'na plaket takdim etti.

10 SPRINTER'İ FİLOSUNA EKLEDİ

Turex, Mengerler ile işbirliğine "devam" dedi

Filosunda 1500'den fazla araç bulunduran Turex Turizm, filosunu Mercedes ile güçlendirdi. Turex Turizm Mercedes-Benz Türk bayii Mengerler'den aldığı 10 adet Sprinter'i bünyesine kattı.

Faruk ÇOLAK İSTANBUL

Kiler Holding ortaklığıyla kurulan ve 2001 yılından bu yana personel taşımacılığı ve araç kiralama hizmeti veren Turex Turizm, filosuna Mengerler'den aldığı 10 adet Mercedes-Benz Sprinter ile güç kattı. Turex Genel Müdürü Celal Kalkan, Genel Müdür Yardımcısı Gökhan Koparan, Mercedes-Benz Türk A.Ş.'den Hafif Ticari Araçlar Kısım Müdürü Serdar Yaprak, Mengerler Genel Müdürü Nusret Güldal, Hafif Ticari Araçlar Satış Müdürü Mehmet Yücesan ve Hafif Ticari Araç Satış Danışmanı Özer Taşkesen'in hazır bulunduğu araç teslimat

töreni Mengerler'in Davutpaşa tesislerinde yapıldı.

Teslimat töreninde konuşan Turex Genel Müdürü Celal Kalkan bu teslimatın yanı sıra Mengerler ile 2011 yılı için "8+1 Yeni Vito" çalışmalarının da olduğunu 20 araçlık bir alımın gerçekleştirileceğini müjdeledi. Ayrıca 500 araca yakın otobüs filolarının bulunduğunu, 2011 yılında 6 ya da 8 adet 18 metrelik otobüs alacaklarını da vurguladı. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Hafif Ticari Araçlar Kısım Müdürü Serdar Yaprak ise, Mercedes Sprinter satışlarının 2009 yılına oranla 2 kat artış gösterdiğini söyledi. Bu artışın da Mercedes'in uyguladığı 0,59 faiz oranı ile gerçekleştiğini sözlerine ekledi.



Etstur 20. yaşında 20 Neoplan ile FİLOSUNU YENİLEDİ

Elif ÖZYILMAZ İSTANBUL

ETS Tur 20'inci yaşını filosunu gençleştirerek kutluyor. 1991'de kurulan ETS'nin sektöre Man Neoplan otobüslerle girdiğini ancak daha sonra Türkiye'de yeterli sayıda Neoplan olmaması nedeniyle başka markalara yöndiklerini hatırlatan ETS Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Ersoy, misafirlerini 2011 yılı itibarıyla yine Man kalitesi ile taşıyacaklarını belirtti.

2011'DE 15 NEOPLAN DAHA ALINACAK

Turizm sektörünün yüzde 15'lik bir büyüme gösterdiğini ifade eden Ersoy ETS'nin de yüzde

18'lik bir büyümeye imza attığını, bu büyümenin ciroya yüzde 30'luk bir artış olarak yansıdığını kaydetti. 2010'u 475 bin kişiye hizmet vererek kapayacaklarını dile getiren Ersoy, 2011'de ise yeni otobüslerle bu sayının 520 bin ulaşmasını hedeflediklerini ifade etti. Ersoy önümüzdeki yıl 15 adetlik bir alım daha yapacaklarını vurguladı.

MAN Kamyon ve Otobüs A.Ş. CEO'su Tuncay Bekiroğlu; "Bu sektörde ETS'nin bize referans olması çok önemli diyen Bekiroğlu sözlerine şöyle devam etti: "Biz iyi otobüsler üretiyoruz. Sektörün 'İyileri' de bizim otobüslerimizi tercih ediyor. ETS'nin bu tercihi sektörün diğer firmalarına da örnek olacaktır."



HAS OTOMOTİV teslimatlarda son sürat

Has Otomotiv teslimatlarına hız kesmeden devam ediyor. Seray Fındıkkale Turizm'e 10 adet Turismo 16 veren Has Otomotiv, Kuşadası'nın köklü firmalarından Elbirlik Turizm'e de 1 adet Turismo 15 teslim etti.

Otobüs alımında Has Otomotiv'i seçen Seray Fındıkkale Turizm, 50 kişilik Turismo 16'yı tercih etti. 2011 model 10 adet Turismo 16 ile filosunu güçlendiren Seray Fındıkkale Turizm firma sahibi Muammer Karataş, Tou-

rismo 16'dan çok memnun olduklarını ve araçlarını yenileyerek müşterilerine kaliteli ve konforlu yolculuk sunmaya devam edeceklerini söyledi. Mercedes Benz Hadımköy pazarlama tesislerinde düzenlenen araç teslimatına Seray Fındıkkale Turizm firma sahibi Muammer Karataş, İsmail Karataş ve araç ortağı Raif Önal katıldı. Muammer Karataş'a araç teslimatını Has Otomotiv Satış Danışmanı Remzi Torun ve İhsan Yanık gerçekleştirdi.



TAKSİCİLERE
İESOB'DEN CEZA

Istanbul Taksiciler Esnaf Odası Başkanı Y. Yahya Uğur, "İTEO yönetimi olarak görevi devraldığımız günlerde yaptığımız ilk çalışma internet sitemizi kurmak oldu. İnternet sitemiz ve 444 15 23 numaralı telefon hattımız sayesinde pek çok müşterimiz bizlerle iletişime geçti ve taksici şoförleri ile ilgili sıkıntılarını ak-

tardılar. Odalar bu tür <zkonularda herhangi bir yaptırıma sahip değildir. Biz de şikayetleri bir üst kuruluşumuz olan İstanbul Esnaf ve Sanatkarlar Odaları Birliği ile paylaştık. Birlik yetkilileri görüşmelerimiz neticesinde şikayetleri değerlendirmiş, şikayette bulunulan şoförlerle görüşmüş, hatalı davranışlarda bulunan

şoförlere ceza uygulamış ve sonucu bizimle paylaşmışlardır. Artık davranışlarının kontrol altında olduğunu bilen taksici esnaf daha dikkatli olacak, İstanbullu layık olduğu hizmet kalitesine kavuşacaktır. Müşterilerimizin rahat ve güvenli ulaşım sağlaması için gerekli girişimlerimiz devam edecektir." dedi.

TİCARİ ARAÇ

TASIMACILAR

ARALIK 2010 |
www.tasimacilar.com |

5

Son 2 yılda trend haline gelen şehirlerarası otobüslerdeki koltuk arkası ekranlara "İnteraktif Dokunmatik Bilgisayar" ile çağ atlatan Funtoro sektörde liderliği ele aldı.

MSI'A İLHAM OLDU
1000 OTOBÜSTE KULLANILIYOR

Elif ÖZYILMAZ İSTANBUL

Funtoro Genel Müdürü Mehmet Çıkıncı son dönemin trend sektörü haline gelen şehirlerarası otobüslerde koltuk arkası ekran pazarını ve Funtoro'nun bu pazardaki yerini değerlendirdi. Çıkıncı, hali hazırda piyasada yaklaşık 2 bin 500 otobüsün, koltuk arkası ekran modülleri ile zenginleştirildiğini dile getirdi. Bu 2 bin 500 otobüsün 1000 tanesinde Funtoro'nun "İnteraktif Dokunmatik Bilgisayar"ının olduğunu vurgulayan Çıkıncı, sektörün ne kadar büyüdüğünü; "Günde yaklaşık 50-60 bin ekran bilfiil çalışıyor ve kullanılıyor." sözleri ile anlattı.

"MSI'A İLHAM OLDUK"

Şehirlerarası yolculuklarda yolcu beklentisinin her an yukarı çıktığını ifade eden Çıkıncı, Funtoro'nun Tayvan menşeyli MSI grup tarafından dizayn edilip üretildiğini vurgularken, Türk otobüs pazarının MSI'a koltuk arkası tv konusunda ilham olduğunu söyledi. "Türkiye'de Tayvan'ın öngördüğü pazarın 5-6 katı bir

satışa ulaşılmış. Bu sadece Funtoro için geçerli." diyen Çıkıncı, Funtoro'nun seçilme nedenlerini de anlattı: "Funtoro'nun şu an iki tip ürünü var. Bir tanesi MOD (Medya on Demand), diğeri de DB (Digital Broadcast). MOD ile yolculuk sırasında yolcu dilediği TV kanalını izleyebiliyor. Ya da server'da yüklü filmler izlenebiliyor. MOD'da, tamamı vizyon filmi olan minimum 30 tane film yer alıyor. Bu filmler de kategorize edilerek yolculara 8 farklı kanalda sunuluyor. Her film kategorisinde 4-5 tane film var. Funtoro'nun ayrıcalığı burada başlıyor. Yolcunun uykusu geldiğinde ya da mola verildiğinde filme ara verilebiliyor. Yolcu istediği an kaldığı yerden filmi izlemeye devam edebiliyor. Dijital Broadcast'te ise 8 film kanalı var. 8 filmin hepsi aynı anda başlar. Bir otobüste 54 tane koltuk var. 54 koltuğun her biri birbirinden bağımsız ayrı olarak filmler, belgeler izlenilebiliyor. Filmlerin güncellenmesi aşamasında da server içindeki harddiski alıp, yerine yeni bir harddisk takarak 30 saniyede güncelleme yapılabiliyor."

MOD sisteminde 23 ile 25 bin dolar arasında değişen fiyatlar söz konusu olduğunu belirten Çıkıncı DB'de de 16 ile



17 bin 500 dolar arasında bir maliyet olduğunu dile getirdi.

PAZARA HER YIL 1000 OTOBÜS GİRİYOR

Funtoro Genel Müdürü Mehmet Çıkıncı sektörde hali hazırda koltuk arkası ekran sistemi ile donatılacak 15 bin civarında otobüs olduğunu söylerken pazara her yıl

eklenen 1000 otobüsün girdiğini ifade etti. Rakiplerinden geri kalmak istemeyen firmaların mutlaka trendleri takip edeceğinin bu nedenle de otobüslerine koltuk arkası tv sistemi takacağını belirten Çıkıncı bu sistemin turizm taşımacılığına hitap eden küçük otobüslere hatta ve hatta binek otomobillere de takılabileceğini kaydetti.

Ford Transit Connect
Taksi ABD'de yollarında

Ford Transit Connect Taksii, ilk kez ABD'nin New England Bölgesi'nde görev yapmaya başladı. Boston Cab Dispatch şirketine teslim edilen araçlar çalışmaya başlarken Connecticut eyaletinden iki şirket 40 adet doğalgaz ile çalışabilen 2011 model Ford Transit Connect Taksii siparişi verdi.

Kuzey Amerika pazarına 2010 yılında giriş yapan ve kısa bir süre içerisinde ABD'deki Boston Polis Departmanı tarafından taksiiye uygunluk belgesi alan Ford Transit Connect Taksii, Kuzey Amerika'da görev yapmaya başlayan ilk Türk taksii oldu.

Boston Cab Dispatch, Ford Transit Connect Taksii'nin tercih edilmesini sürücü ve yolcu için sunduğu geniş iç mekânın yanı sıra düşük yakıt tüketimiyle sunduğu düşük işletme maliyeti olarak açıkladı. Boston Cab Dispatch tarafından satın alınan Ford Transit Connect Taksii modelleri 2 litrelik silindir hacmine sahip motorlarıyla daha önce kullanılan V8 motorlu taksiye göre yüzde 30 daha düşük yakıt tüketimi

sunuyor.

SİPARİŞLER BAŞLADI

New England Otomobil Fuarı'nda ayrıca merkezleri Connecticut Eyaleti'nde bulunan Metro Taxi of West Haven ve The Yellow Cab Company of Bloomfield, 20'şer adet doğalgaz ile çalışabilen Ford Transit Connect Taksii siparişi verdi.

Araç filosunu daha çevreci otomobillerle donatmayı hedefleyen Metro Taxi of West Haven, Ford Transit Connect Taksii CNG ile ilk adımı atmış olduğunu açıkladı. The Yellow Cab Company of Bloomfield ise, yakında filolarındaki doğalgazlı Ford Transit Connect Taksii sayısını 100'ün üzerine çıkaracağını belirtti.

BÜYÜKŞEHİRLERİN
VAZGEÇİLMEZİ.
YILLARDIR!

Şehir içi toplu taşımacılıkta Türkiye'nin lideri BMC, her ihtiyaca çözümler sunan modelleriyle büyükşehir belediyelerinin ve özel halk otobüsü işletmecilerinin hep ilk tercihi oldu. Şimdi çevreye duyarlı, insan hayatına saygılı, güvenli, konforlu, ekonomik ve doğalgazlı CNG serisi otobüslerle hem belediyelerin ve özel halk otobüsü işletmecilerinin, hem de halkın keyfi yerinde.

cng
DOĞALGAZLI
OTOBÜS SERİSİ

PROCITY CNG KÖRÜKLÜ
18 m. Tam Alçak TabanlıPROCITY CNG
12 m. Tam Alçak TabanlıARKASINDA
TÜRKİYE VAR

BMC BÖLGE MÜDÜRLÜKLERİ: ADANA (0322) 450 00 89 ANKARA (0312) 205 53 00 DİYARBAKIR (0412) 252 22 71 İSTANBUL (0216) 388 80 88 İZMİR (0232) 477 18 00 SAMSUN (0362) 315 03 00

www.bmc.com.tr

ÇUKUROVA

141 Yetkili Servis + 183 Yedek Parça Satıcısı

Otokar KENT LF'nin tasarımı,
"İyi Tasarım Ödülü" ile tescillendi

Otokar, endüstri ve tasarımcıların bir araya gelerek hayata geçirdiği Design Turkey 2010 Endüstriyel Tasarım Ödülleri'nde KENT 290LF ile "İyi Tasarım Ödülü"nü sahibi oldu.



TURQUALITY® Programı dahilinde Dış Ticaret Müsteşarlığı (DTM), Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) ve Endüstriyel Tasarımcılar

Meslek Kuruluşu (ETMK) işbirliği ile düzenlenen "Design Turkey Endüstriyel Tasarım Ödülleri"ne Otokar, bu sene tasarımı ve fikri mülkiyet hakları kendisine ait olan KENT 290LF tipi şehir içi otobüsü ile katıldı. Otokar, toplu taşımacılıkta çağdaş tasarımları ile dikkat çeken otobüsü KENT 290LF, "Ulaşım ve Taşıma

Araçları" kategorisinde "İyi Tasarım Ödülü"ne layık görüldü.

ÜST ÜSTE 2'İNCİ ÖDÜL

Otokar Genel Müdürü Serdar Görgüç, 2008 Design Turkey'de de Doruk 190 LE ile ödül aldıklarını hatırlatarak; Otokar'ın misyonunun bir parçası olarak müşteri beklentileri doğrultusunda, dünya çapında rekabet gücü olan ürünler tasarlamak için çalıştıklarını ve bu çalışmaların takdir görebileceğinden büyük mutluluk duyduklarını söyledi.

MERCEDES-
BENZ'DEN
otobüslere
kış bakımı

Mercedes-Benz Türk, Mercedes ve Setra marka otobüslere yönelik yepyeni bir kış kampanyası düzenliyor. 10 Aralık-10 Şubat tarihleri arasında devam edecek kampanya ile yedek parçada yüzde 15 indirim sağlanıyor.

Mercedes-Benz Türk, Mercedes ve Setra marka otobüs sahiplerini sevindecek bir kampanyaya imza atıyor. Kampanya kapsamında 10 Aralık-10 Şubat tarihleri arasında, Mercedes-Benz yetkili servislerinde; yedek parça ve aksesuarda yüzde 15, işçilikte yüzde 20 indirim uygulanacak. Diğer taraftan da otobüs sahipleri bir sonraki bakım için ücretsiz yağ ve yakıt filterleri kuponuna sahip olacak.

Yıl: 2 SAYI: 28 FİYATI: 50 kuruş - Aralık 2010
GAZETENİN YAYIN PERİYODU: HAFTALIK
YAYIN TÜRÜ: YEREL/SÜRELİ
www.tasimacilar.com

TASIMACILAR

KURUCU

M.Naci KALENDER

İmtiyaz Sahibi

Mete Turizm Basın ve Yayıncılık Hizmetleri
San. ve Tic. Ltd. Şti. Adına

M. Mete KALENDER

Haber Koordinatörü: Elif ÖZYILMAZ

Fotoğraf ve Kamera: T. Yasin YAZICI

Dış Haberler: Ozan DEMİRÖZ - Derya ERDİM

Muhabir: Oya KAYA - Faruk ÇOLAK

Hukuk Danışmanı

Av. Uğur AMASYA

Grafik Tasarım: Kayahan ÜÇLER - Ö.Faruk DİRLİK

ANADOLU TEMSİLCİLİKLERİ

Kayseri: Fatih Karataş

Edirne: KAPIKULE-HAMZABEYLİ Mehmet ŞENOL

(Edirne Gazetesi)

Hatay - Reyhanlı - CİLVGÖZÜ

Abit KIZILCA (Rehber Gazetesi)

Hatay Hasan YETMEZ - Mersin Vadi SAĞDIÇ

Ardahan - Posof - TÜRKÖZÜ Bülent KILIÇ (Kılıç Ofset)

İğdir - DİLUCU Serdar ÜNSAL

Ağrı Doğubayazıt - GÜRBULAK Selehattin KAÇURU

Artvin Hopa - SARP Hayati AKBAŞ

Şirnak - Silopi - HABUR Halil ÇOŞKUN

Cizre - Emin Dilovan KINAY (Haber 73 Gazetesi)

Adres: İhlamurdere Cad. No:5 K:4 Beşiktaş/ İstanbul

Tel: (0212) 258 77 86 - 87 Fax: (0212) 259 78 85

GSM: 0532 304 60 77 E-MAIL: info@tasimacilar.com

info@tasimacilargazetesi.com

BASILIĞI YER: İhlal Gazetecilik A.Ş.

29 Ekim Cad. No:23 / Yenibosna - İSTANBUL

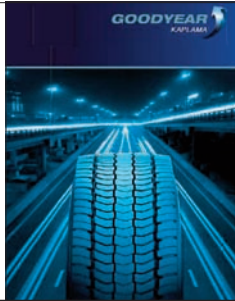
Köşe yazılarının sorumluluğu yazarlarına aittir.

Taşımacılar Gazetesi basın meslek ilkelerine uymaya söz vermiştir.

GÜNCEL

TASIMACILAR

6

ARALIK 2010
www.tasimacilar.comLASTİKLER
GOODYEAR'IN
KAPLAMA DESENLERİ
İLE "YENİ GİBİ"

Goodyear lastikte sahip olduğu Max Teknoloji ile geliştirdiği kaplama desenleri ile yeni lastiğe benzer performans sunuyor. Goodyear Max Teknoloji ile geliştirilen kaplama desenleri yeni lastiğe benzer performansı sunuyor. Özellikle filoların kaplama kullanmasıyla maliyet avantajı sağladığına dikkat çeken Goodyear Ticari Lastikler ve Kaplama Ürün Müdürü Faruk Uslu; "Kaplama kullanan firmalar, kullanmayan firmalara oranla kilometre başına

yüzde 30'a varan maliyet avantajı kazanıyor. Örneğin sadece yeni lastik kullanan bir firmada 210 birim maliyet karşılığı 230 birim kilometre yapılabilirken, kaplama kullanan firmada 150 birim maliyet ile 230 birim kilometre yapılması sağlanıyor. Kaplama kullanmayan firmada kilometre başına maliyet 0,91 birim/km iken yeni ile kaplamanın birlikte kullanımında ise kilometre başına 0,65 birim/km maliyet ile avantaj elde ediliyor" dedi.

25 LİRA'YA İSTANBUL'DAN KARS'A YOLCULUĞUN SIRRI NE?

OTOBÜŞÇÜLER SORUYOR;

Havayolu şirketleri kış kapaşı dayanıp yolculuk oranları iyiden iyiye düşüncü pastadan pay almak için ardı ardına kampanyalar düzenliyor. Türkiye'nin her yerine, vergiler dahil 25 Liradan başlayan fiyatlarla yolcu taşımaya taahhüt eden uçak firmaları, otobüsçünün en zor dönemi kabul edilen, doluluk oranlarının dibe vurduğu dönemi daha da güç hale getiriyor.

Kamyondan bozma ya da tahta kasaların üzerine konulmuş otobüslerle hizmet verilen günlerden bugüne Türkiye'nin hem yükünü hem yolcusunu taşıyan otobüsçüler geçmişteki şaşaalı günlerin özlemini çekerken havayolu taşımacılığına verilen desteklerin karayolu yolcu taşımacılığını da verileceği günleri beklerken, ard arda düzenlenen kampanyalara ve uçakların "değişken" fiyat politikalarına ateş püskürüyor. Yolculuk oranlarının tavan yaptığı dönemlerde uçaklarda ucuz bilet bulmanın hayalden ibaret olduğunu hatırlatan otobüsçüler hala "Uçaklara da taban fiyat" ya da kendilerine de akaryakıt teşvikleri bekliyor.

"OTOBÜS SEKTÖRÜ 'FIRSATÇI' DEĞİL"

Sektörün ağır yükünü yıllardır çeken otobüsçüler neredeyse sudan ucuza gelen uçak yolculuğunun nasıl bu kadar ucuz olabildiğinin sırrını çözmeye çalışıyor.

Çanakkale Truva Turizm sahibi Sinan Uzun, havayolu taşımacılığındaki değişken fiyatların kontrol altına alınması gerektiğini yıllardır söylediklerini belirtirken bu kışı çıkarmayacak pek çok firma olacağı öngörüsünde bulundu. Doluluk oranlarını dönem itibarıyla yüzde 50 seviyelerine indirdiği dile getiren Uzun, "Çözüm ortada ama bu çözümü kimse görmüyor. Ya havayolu ulaşımına da taban fiyat gelsin ya da bize akaryakıt desteğinde bulunsun" diyor.

Pamukkale Turizm İşletme Müdürü Erkan Tayse, Kurban Bayramı sonrasında yaprağın kıpırdamadığı sektörde doluluk oranlarının iyiden iyiye düştüğünü, bunda havayolu şirketlerinin düzenlediği kam-

panyaların büyük etkisi olduğunu söyledi. Tayse, özellikle değişken fiyat tarifelerine tepki gösterdi: "Otobüsçü yazın 60 Lira'ya taşıdığı yolcuyu kışın da 60 Lira'ya taşıyor. Biz fırsatçı bir sektör değiliz. İş potansiyeline göre hareket etmiyoruz. Ama bir yanda artan maliyetler, diğer yanda uçakların baskısı... Daha ne kadar ayakta kalabiliriz bilmiyorum." diye konuşuyor.



Sezonun kapanması ile beraber çok değil 1 ay önce iğne atsan yere düşmez kalabalıklara ev sahipliği yapan Esenler Otagarına sessizlik hakim oldu. Otobüslerin doluluk oranları yarı yarıya azaldı, sefer sayıları da düşürüldü.

panyaların büyük etkisi olduğunu söyledi. Tayse, özellikle değişken fiyat tarifelerine tepki gösterdi: "Otobüsçü yazın 60 Lira'ya taşıdığı yolcuyu kışın da 60 Lira'ya taşıyor. Biz fırsatçı bir sektör değiliz. İş potansiyeline göre hareket etmiyoruz. Ama bir yanda artan maliyetler, diğer yanda uçakların baskısı... Daha ne kadar ayakta kalabiliriz bilmiyorum." diye konuşuyor.

İstanbul Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı Selami Tırış da uçak bileti fiyatının bu kadar değişken ol-

ması pek çok girişime imza atıldığını söylerken; otobüsçünün ancak Edirne-İstanbul gibi kısa mesafelerde verdiği hizmet karşılığı aldığı miktara eş değer olan 25 Lira'ya nasıl uçak bileti satılabildiğini anlamadıklarını söyledi. Tırış; "Havayolu taşımacılığında da taban fiyat olmadığı sürece bu sorunun öntü alınmaz." diyor.

OTOBÜS FİRMALARI DA KAMPANYALAR YAPIYOR

Havayolu şirketleri kampanyalarla otobüsün

yolcusunu alma ve kendi rakiplerinden bir adım öne çıkma çabasıyla, otobüs firmaları da kampanya rüzgarına kapıldı. Anadolu Ulaşım hem bir GSM operatörü ile yaptığı "Gidiş sizden, dönüş bizden" kampanyası ile hem de GS Bonus kredi kartı sahiplerine call center'dan bilet alındığı taktirde yüzde 20 indirim kampanyası düzenliyor. Kamil Koç da Akbank ile yaptığı anlaşma ile yolcularına yüzde 20 indirim sunuyor.

ANKARA-SİNCAN ARASINDA

17 BİN YOLCU AÇIKTA KALDI

Ankara'da, Ankara-Sincan arasında toplu ulaşım hizmeti veren Özbeşler A.Ş.'ye bağlı halk otobüslerinin çalışma izni hah ücretlerini zamanında ödemediği için iptal edildi. 85 halk otobüsü sahibi bu iptal ile şoka girerken; otobüsler parka çekildi.

Yaklaşık 17 bin yolcuyu da etkileyen bu hat iptalinin esnafı yok olma tehlikesiyle karşı karşıya getirdiğini söyleyen Özbeşler A.Ş. Yönetim Kurulu Üyesi İsmail Bulut, "EGO'ya 3 aylık borcumuz var. Bu da yaklaşık 500 bin Lirayı buluyor. Ama bu borcu ödemek için otobüslerimizin çalışması gerekiyor. Biz tekerlek döndüğü sürece para kazanırız. Ve ancak para kazanırsak borcumuzu ödeyebiliriz. Şu an Belediye Başkanımız Melih Gökçek ve Valimiz Alaaddin Yüksel ile görüşerek sorunu çözmeye çalışıyoruz" dedi.

Otobüslerin bir gün çalışmamasının ortalama 70 bin lira zarara sebep olduğunun altını çizen Bulut, otobüslerin birkaç gün daha parkta kalmasının halk otobüsü esnafının iflası bayrağı çekmesine neden olacağını vurguladı. Son dönemde EGO otobüslerinin de bölgeye çalışması

sonucunda günlük gelirlerinin zaten azaldığını savunan İsmail Bulut; "Şu an Sincan'da hem hizmeti alan vatandaşlar mağdur, hem de hizmeti veren halk otobüsçüleri. Biz hat ücretini ödemediğimizde zaten yüzde 10 gecikme bedeli ödüyorduk. Şimdi hem gecikme bedeli ödüyoruz hem de otobüslerimiz bağlanıyor." diye konuştu.

ASIL SEBEP KAZA MI?

Yaklaşık 300 kişinin istihdam edildiği Özbeşler A.Ş.'de 85 aracın çalışma izinlerinin iptal edilmesinin görünen sebebi ücretlerinin ödenmemesi. Ancak olayın derinlerinde daha farklı bir sebebin olduğu Ankara'da konuşulan konular arasında. Kasım ayının son gününde Ankara Şaşmaz'da kırmızı ışıkta duran halk otobüsüne bir kamyonun çarpması ile meydana gelen kazada 2 kişinin ölmesi bu iptalin arkasındaki gerçek neden olarak gösteriliyor. Ankara Büyükşehir Belediye Başkanı Melih Gökçek'in çalışma izinlerini iptal ettiği iddia ediliyor. Özbeşler A.Ş. yöneticileri sorunun çözümü için görüşmelere devam ediyor.

Ankara-Sincan arasında hizmet veren Özbeşler A.Ş.'ye ait 85 özel halk otobüsü sahibi çalışma izinlerinin iptal edilmesiyle şoka girdi. Bu iptalin nedeni olarak "Hat ücretinin" ödenmemesi gösterilirken **asıl neden çok farklı...**



MAVİ AKBİL HAK EDİŞLERİ DÜŞÜRÜLDÜ



ZAM HALK OTOBÜSLERİNİ "TEĞET" GEÇTİ

Özel Halk otobüslerinin tam binişlerde 90, indirimli binişlerde de 50 kuruş olan Akbil hak edışı, UKOME kararı ile tam binişte 60, indirimli binişlerde de 30 kuruşa indirildi. Halk otobüsçüsü kendilerinin görüş bile alınmadan yapılan indirim ile gelirinin yüzde 35'ini kaybetti. Özulaş Yönetim Kurulu üyesi Gökşel Ovacık; "Zamla sevinmiştik ama cebimize bile girmedi uçu" dedi.

Özulaş Yönetim Kurulu Üyesi Gökşel Ovacık, İstanbul'da toplu taşıma ücretlerine yapılan zammın "Kaçınılmaz" olduğunu söyledi. 3 yıl zam görmeyen toplu ulaşımın gördüğü son zamla yedek parça, akaryakıt ve araç girdileri her geçen gün artan özel halk otobüsçülerinin zammı bir nebze de olsa sevindiğini dile getiren Ovacık, zammın hemen ardından UKOME'nin sessiz sedasız yaptığı bir operasyonunun zammın "Sessiz sedasız indirim" olduğunu söyledi.

"SESSİZ SEDASIZ İNDİRİM"

Ovacık, 2006 yılında Büyükşehir Belediyesi'nin ulaşımında entegrasyon çalışması sonucunda Mavi Akbil'lerin de özel halk otobüslerinde kullanılmaya başlandığını hatırlatarak o dönemde Mavi Akbil hakkındaki tam binişlerde 90, indirimli binişlerde

de 50 kuruş olarak belirlendiğini söyledi. O dönemde bu ücreti az bulmalarına rağmen kabul ettiklerini dile getiren Ovacık, hak edışı zam beklerken indirim geldiğini kaydetti. UKOME'nin halk otobüsçüsünden habersiz bir şekilde hak edışı oranlarını düşürdüğünü ifade eden Ovacık, "Gelirimizin yüzde 35'i bir karar ile uçtu gitti" dedi.

"HALKÇI'YA BAKIŞI ORTAYA KOYUYOR"

Ovacık sessiz sedasız ve halk otobüsçülerinden görüş alınmadan yapılan indirimin belediye'nin halk otobüsçüsüne bakışını açıkça ortaya koyduğunu savunurken; "2055 halk otobüsü tam 25 yıldır bu şehirde yolcu taşıyor. Yok sayılmayız. İETT Genel Müdürü Hayri Barağ ile konuyu görüşmeye çalışıyoruz" derken indirim kararından geri adım atılmaması beklediklerini ifade etti. İndirimden geri adım atılmaması durumunda halk otobüsçülerinin de alacağı önlemler olacağını söyleyen Ovacık; "Asil istediğimiz bizim hakkımızda alınan kararlardan haberi-mizin olması" diye konuştu.



GÖKŞEL OVACIK

İETT ihalesinin galibi GÜNAYDIN TUR

Ortaklık, açık artırmada 14 milyon 150 bin tam bilet karşılığı meblağı vermeye taahhüt ederken bunun parasal karşılığı 23 milyon 347 bin 500 lirayı buluyor.

İETT'nin havayolu ve denizyolu entegreli çalışacak, lüks araç şartı getirilen 24 otobüsü için açılan ihaleye başlangıçta 8 firma teklif vermişti. Açık artırma usulü ile yapılan ihaleye Gürsel Tur-Ateş Tur ortaklığı, Havaş, Gök Global, SS Tuzla İçmeler Kooperatifi, Tureks, Özulaş, Günaydın Tur-Çimentur ortaklığı ile Platform Turizm katılmıştı. Açık artırmada 2 milyon 880 bin tam bilet karşılığı olan muhammen bedelin yükselmesi ile beraber firmalar birer birer ihaleden çekildikten, son turda Havaş,



Tuzla İçmeler Kooperatifi, Günaydın Tur-Çimentur ortaklığı ile Özulaş kaldı. Özulaş ve Tuzla Kooperatifi fiyat 13 milyon 400 bin tam bilet karşılığına yükselince ihaleden çekildi ve son turda Havaş ile Günaydın Tur-Çimentur ortaklığı karşı karşıya kaldı.

İhalenin galibi ise 14 milyon 150 bin tam bilet karşılığı meblağı İETT'ye 10 yılda geri ödeme taahhüt eden Günaydın Tur-Çimentur ortaklığı oldu. Bu da 23

İETT'nin havayolu ve denizyolu entegreli çalışacak 24 otobüs için kırına geçen rekabetin galibi Günaydın Tur-Çimentur ortaklığı oldu.

milyon 347 bin 500 liraya tekabül ediyor. Bu da ihaleyi alan ortaklığın İETT'ye ayda araç başına 8.1 milyon lira kira ödemesi anlamına geliyor.

Diğer taraftan ihale sonunda 24 otobüsün 6'sı Yenikapı İDO İskelesi- Taksim, Taksim- Atatürk Havalimanı, Atatürk Havalimanı - Yenikapı İDO İskelesi - Taksim arasında, 6 tanesi Yenikapı İDO İskelesi- Atatürk Havalimanı - Taksim, Taksim- Yenikapı İDO İskelesi arasında, kalan 12 tanesi de Sabiha Gökçen Havalimanı-Taksim, Taksim- Sabiha Gökçen Havalimanı arasında kullanılacak.

TRANSİST 2010'DA PROTESTO

İstanbul'da düzenlenen Toplu Ulaşım Haftası Transist 2010, ilk gününde eylemlere sahne oldu. Hem sempozyumun düzenlendiğin Haliç Kongre Merkezi'nde hem de Kongre merkezinin kapısında gösteriler düzenlendi. Ziyaretçi olarak içeri giren protestocular açılış konuşmasının ardından slogan attı. Protestocular, Çevik Kuvvet tarafından gözaltı-

na alındı. Ayrıca bir Öğrenci grubu da sempozyum alanına girmek istedi. İçeri girmeleri engellenen öğrenciler, kapı önünde eylemlerini sürdürdüler. "Halka rağmen halk için haksız zam", "Ulaşım hakkımız engellenemez", sloganları ve "(İstifleme (E)saslı (T)oplu (T)aşıma" dövizlerle başlayan eylemde grup tarafından hazırlanmış pankartlar göze çarptı.



TRANSİST2010

TAŞIMACILAR

7

| ARALIK 2010 |
| www.tasimacilar.com |

TOPLU ULAŞIM HAFTASI TRANSİST 2010 AMACINA ULAŞTI

2 gün boyunca devam eden Toplu Ulaşım Haftası Transist 2010'un etkinlikleri çerçevesinde yapılan konuşmalarda akademisyenler ve ulaşım sektörü temsilcileri toplu ulaşımı içeren tüm konulara değindi. Organizasyon boyunca ziyaretçiler ve katılımcılar, konusunda uzman kişilerin konuşma yaptığı sempozyumları izleme fırsatı buldu. Transist 2010 boyunca akademisyenler, yerel yönetim otoriteleri, ulaşım sektörü temsilcileri ile ikili görüşme şansını yakalayan katılımcılar organizasyonun başarılı geçtiği konusunda hemfikir.

TRANSİST 2010'DAN AKILDA KALANLAR:

Hayri Baraçlı (İETT Genel Müdürü)

Ulaşımın sorunları çözerek sadece İstanbul'u değil tüm Türkiye'yi düşünerek "Ulusal Toplu Taşımacılar Birliği"ni kurma çabası içindeyiz.

Ömer Ulu (EGO Genel Müdürü)

Özel günlerde, taşımacıların ücretleri ya da düşük ücretli yapılması taşımacıya yapılan bir haksızlıktır. Taşımacılarla o dönemde ilgili bir anlaşma yapılmalı ve orta yol bulunmalı. Toplu taşımada tek tip, tek şekil, tek model araca geçilmeli. Böylelikle tüm yolculuklarda aynı konfor ve kalite sağlanacaktır.

Z. Gül Şener (ESHOT Genel Müdürü)

Toplu taşımada ortak karar verecek birliğin kurulması elbette kaliteyi arttıracaktır. ESHOT olarak tüm ekibimizle beraber bu birliğin kurulmasına elimizden gelen tüm yardımı yapacağımızı taahhüt edebiliriz.

İsmail Yüksel (TÖHOB Başkanı)

Özel Halk Otobüsçüsünün yasal tanımı yok. UKOME'de bizleri temsil eden bir kişi bile bulunmuyor. Metrobüs sistemi hayata geçirilirken bizim görüşümüz alınmadı. ÖTV ve KDV indirimi istedik, olmadı. Biz artık Özel Halk Otobüsçülerinin de tanınmasını, temsil hakkının olmasını istiyoruz. Milyonlarca insanı taşıyan bir topluluğun en doğal hakkıdır bu.

İsmail Hakkı Acar

(İnşaat Yüksek Mühendisi - Şehir Plancısı)

Kentlerdeki yaşam zorluğunu aşmak için bu bütünleşme şarttır. Otobüs filosunun genişletilmesi ve raylı sistemdeki gelişmeler önemlidir ama tek başına yeterli değildir. Sadece raylı sistemin oturması beklenmemeli, bunun arkasına sığınmamalıdır. Raylı sistem olsa bile İstanbul'da daha çok lastik tekerlekli sistemler kullanılmaktadır. Bunu göz ardı edemeyiz. Kentlerde ulaşım sorununu çözmek için sadece bu iki faktöre (raylı sistem ve filonun genişletilmesi) bel bağlanmamalıdır. Birbirleriyle bütünleşmeyen sistemler verimsiz, maliyeti yüksek, yavaş, trafik tıkanıklıklarına neden olan bir ulaşım ortamı yarattığından ulaşımın ke-sintisiz bütünleşme olmalıdır. Her unsur birliktedir planlamak ve "ulaşım sistem bütünü yaratmak" gereklidir.



TOPLU ULAŞIM HAFTASI'NDAN ÇIKAN KARAR;

'ULUSAL TOPLU TAŞIMACILAR BİRLİĞİ' KURULACAK

İBB, İETT, İDO, Şehir Hatları, İstanbul Ulaşım, TCDD ve TÖHOB'un desteğiyle 2-3 Aralık tarihleri arasında düzenlenen Transist 2010'da ulaşım sorunları masaya yatırıldı. Transist 2010 sonunda Türkiye'de kent içi toplu taşıma standartlarının oluşturulması için 'Ulusal Toplu Taşımacılar Birliği'nin kurulması yönünde görüş birliğine varıldı.

Faruk ÇOLAK İSTANBUL

Toplu Ulaşım Haftası ile, kent içi toplu taşımanın geliştirilmesinin gerekliliği vurgulandı ve örnek uygulamalara ait bildiriler sunuldu. Sempozyum sonunda aşağıdaki maddelerin gerçekleştirilmesi konusunda anlaşmaya varıldı:

- 1- Toplu Ulaşım Sempozyumunun her yıl tekrarlanması,
- 2- Toplu ulaşımı kullanma bilincinin

geliştirilmesi ve yaygınlaştırılması için her yıl Toplu Ulaşım Haftası düzenlenmesinin,

3- Türkiye'deki kent içi toplu taşıma standartlarının oluşturulması, geliştirilmesi, yaygınlaştırılması ve ortak kararlar alınabilmesi için 'Ulusal Toplu Taşımacılar Birliği'nin kurulmasına,

4- İlköğretim okullarında trafik ve toplu ulaşım kültürü oluşturulması için eğitici faaliyetlerin düzenlenmek adına Milli Eğitim Bakanlığı ile ortak çalışılmasına.



Otokar, fuarda engelli ulaşımına uygun araçlarını görücüye çıkardı.



Isuzu sınıfının tek engelli rampası sahibi küçük otobüsü Novo Citi ve Turkuaz'ı ile fuardaydı



Karsan, İtalyan üretici Breda Menaribus için ürettiği otobüsleri tanıttı.



Mercedes, belediye filolarında büyük ağırlığı olan otobüsü Conecto ile katılımcılar arasındaydı.



BMC, Beld; körlüklü ve solo Procity'ler fuarın en geniş ürün yelpazesine sahip üretici oldu



Temsa'nın standında Malatya Belediyesi filosuna giren Avenue göz doldurdu.



Gülerbus de alçak tabanlı, engelli ulaşımına uygun otobüslerini vitrine çıkardı.



TOPLU ULAŞIM MASAYA YATIRILDI

2 gün boyunca devam eden Transist 2010'un etkinlikleri çerçevesinde yapılan konuşmalarda akademisyenler ve ulaşım sektörü temsilcileri toplu ulaşımı içeren tüm konulara değindi. Ziyaretçiler de oturumlar sonunda soru sorma fırsatı buldu.



3 BİN KİŞİ SEMPOZYUM VE FUARA GELDİ

Transist 2010'a toplu ulaşım ile ilgili olan her kesimden ziyaretçi katıldı. Bir yanda toplu taşıma araçlarını üreten firmaların temsilcileri; diğer tarafta kent içi ulaşımı yönetenler, toplu taşımayı kullananlar ve hizmet veren halk otobüsçülerine kadar uzanan yaklaşık 3 bin kişi fuar ve sempozyuma katıldı.



ORGANİZASYON EKSİKLİKLERİ DE VARDI

Toplu Ulaşım Haftası'nın ilk defa yapılmasının tecrübeksizlikleri de yaşandı. Konuşmacıların süresinin ayarlanamaması oturumların aksamasına ve programların sarkmasına sebep oldu. Etkinliğe gelen ziyaretçi ve katılımcıların yaka kartları için sırasına girmesi de kargaşaya yarattı.

NOVO | NOVOLUX | NOVOULTRA

HODRİ MEYDAN, ÇEKİLİN YOLDAN!

SADECE MOTORÜN YETER*

EURO 4

Var mı NOVO'nun karşısında durabilecek?

Yakıt tasarruflı ve doğaya saygılı Euro 4 motoruyla, yolcu konforu, yüksek yolcu güvenliği ve geniş bagaj kapasitesiyle ISUZU NOVO, daha ilk günden otobüsler arasında bir klasik!

* Adblue katkı maddesine ve deposuna gerek yoktur, paranız cebinizde kalır.

www.isuzu.com.tr

ISUZU

GÜÇ YÜREKTEN GELİR

SEKTÖRDEN

TASIMACILAR

8

ARALIK 2010
www.tasimacilar.comYERLİ ÜRETİCİYE
ÖNCELİK
"KANUNA"
GİRİYOR

Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat Ergün, kamu kurumlarının öncelikle yerli malı alması için ihale kanununda değişiklikler yapılacağını belirtti. Ergün konuyla ilgili özel bir çalışma yaptığını işaret ederek, "Öyle kötü örnekler görüyoruz ki en güzel iş makineleri kendi belediyesi sınırları içerisinde üretilmediği halde, iş makinelerinden almayan belediyelerimiz var. En güzel otobüsler, dünyanın başka ülkelerine ihraç

edilen, satılan otobüsler kendi Büyükşehir sınırları içinde üretilmediği halde o otobüslerden toplu taşımada satın almayan belediyelerimiz var. Yakışıyor mu? Başkasına kabahat bulmamıza gerek var mı?" diye konuştu.

Ergün, kamu alımlarında yerli üretimin tercih edilmesinde, gerekirse yeni yasal düzenlemeler yapmak için Kamu İhale Kanunu'nda değişiklikler yapacaklarını dile getirdi.



ERGÜN: "TÜRKİYE'NİN YENİ BİR OTOMOBİL MARKASINA İHTİYACI VAR"

Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat Ergün, 3. Uluslararası İstanbul Otomotiv Kongresi'nde yaptığı konuşmada, İstanbul'un her geçen gün dünyanın önemli finans ve ekonomi merkezlerinden biri olma yolunda ilerlediğini belirtti. Otomotiv sektörünün, küresel krizden en çok etkilenen ve büyük bir dönüşüm sürecinden geçen sektörlerin başında geldiğine işaret eden Ergün, bu yılın kongre program konseptinin "enerji dönüşümü ve emisyon" olarak belirlenmesinin de bu gerçeği gösterdiğini söyledi.

SEKTÖR DEĞİŞİMİN EŞİĞİNDE

Otomotiv sektörü incelendiğinde, sektörün sürekli bir biçimde Batıdan Doğuya doğru kaydığını gördüğünü belirten Ergün, bu küresel baskılardan kaynaklanan değişime ilave olarak, otomotiv sektörünün de önemli bir değişimin eşiğine geldiğini vurguladı. "Türkiye, küresel ekonomide, kendi ekonomisinde ve otomotiv sektöründe yaşanan değişimi harmanlayarak, buradan



güçlü bir sektör oluşturmayı hedeflemektedir" diyen Ergün, bu sürecin iyi yönetildiği takdirde Türkiye'nin, dünyanın önemli otomotiv üretim üslerinden biri olacağını kaydetti.

HEDEF: 50 MİLYAR DOLAR İHRACAT GELİRİ
Ekonomi Koordinasyon Kurulu'na (EKK)

sunulan Otomotiv Strateji Belgesinin, bu süreci en iyi şekilde yönetmek ve sektör temsilcilerine öncülük etmek için hazırladıklarını ifade eden Bakan Nihat Ergün, "Bu belge, orta vadeli hedeflerimiz olan 2 milyon adet üretim, 1,5 milyon adet ihracat, 50 milyar dolar ihracat geliri ve 600 bin kişilik istihdam hedeflerine ulaşmamızda kilit rol oynayacaktır. Ancak mesele sadece bu sayısal hedeflere ulaşmakla ilgili değil, sektöre sürdürülebilir bir pozisyon kazandırmakla ilgilidir" diye konuştu.

SABOTAJLARA İZİN VERMEYECİZ

Bakan Ergün, binlerce aracın montajından elde edilen kardan çok daha fazlasının, özgün bir tasarım veya yeni bir teknoloji üretmekle elde edilebileceğini belirtti. Bu konuda toplumun büyük bir duyarlılığının ve Türk insanının büyük bir beklentisi olduğunu dile getiren Ergün, şunları kaydetti:

"İç pazarda 1 milyon otomobil satışı önümüzdeki 10 yıl veya 5 yıl içerisinde aşabiliriz. Bu da yeni bir otomobil markası üretmenin,

yeni tasarımlar geliştirmenin bize sağlayacağı avantajı ortaya koyan iş gelişmeleridir. Türkiye'deki otomotiv sektörünün kalitesini ve ihracat kabiliyetini markalaşma becerisini de dikkate aldığımızda Türkiye'de yeni bir otomobil markası, modeli, tasarımına imkan ve ihtiyaç da vardır. İsterseniz bunu beraber bir araya gelip yapın, isterseniz bireysel olarak yapın, isterseniz Ford'la ortak yapın, isterseniz İtalyanlarla, Almanlarla, Japonlarla, Korelilerle ortak yapın, ama yapın. Buna Türkiye'nin ihtiyacı var, toplumun beklentileri var. Bugüne kadar otomotiv sektöründe markalaşma teşebbüsleri adeta sabotaja uğradı. Bunlardan bir tanesi Devrim otomobilleri konusudur, diğeri de Anadol markasıdır. Aslında Anadol, markalaşmaya çok müsait bir isimdi; ancak aleyhinde o kadar karalama kampanyası yapıldı ki, ülke olarak büyük bir fırsatı kaçırdık. Artık bu tür sabotajlara izin vermiyoruz. Buna sadece hükümet olarak izin vermiyoruz demiyorum, buna artık toplum olarak izin vermiyoruz, hukuk ve adalet olarak izin vermiyoruz."

TAYSAD Başkanı Kaya: "Yerlilik oranı düşüyor"

TAYSAD Celal Kaya, ana sanayinin bazı projelerdeki yerlilik oranını, yüzde 35'e kadar düşürmesi ne dikkat çekti. Kaya; "Yerlilik oranlarının düşmesi bizi olumsuz etkiliyor. Bu etkileri azaltmak ve ayakta kalmak için dışarıya açılıyoruz" dedi.

Automotivist 3. Uluslararası İstanbul Otomotiv Kongresi'nde düzenlenen panelde konuşmacı olan Taşıt Araçları Yan Sanayicileri Derneği Başkanı Celal Kaya, Otomotiv Sanayicileri Derneği (OSD) Başkanı Kudret Önen, Otomotiv Distribütörleri Derneği (ODD) Başkanı Mustafa Bayraktar ve Otomotiv Yetkili Satıcıları Derneği (OYDER) Başkanı Şükrü İlslal, otomotiv endüstrisinin 2011'den beklentilerini dile getirdi.



BREZİLYA'DAN GÜNEY AFRIKA'YA KADAR GİDİLDİ

Panelde otomotiv yan sanayi adına söz alan TAYSAD Başkanı Celal Kaya, küresel ekonomik krizden dolayı sıkıntılar yaşadıklarını hatırlatarak, buna rağmen büyümek istediklerini aktardı. İç pazarda ana sanayicilerin bazı projelerdeki yerli tedarik oranının yüzde 35'lere gerilediğine vurgu yapan Kaya, bu seviyenin yukarıya taşınması gerektiğinin altını çizerek bunu sağlayacak kapasiteye, kalite ve ürün çeşitliliğine sahip olduklarını belirtti. Bu nedenle "Ar-Ge ile Kürele" sloganıyla yola çıktıklarını aktaran Kaya, Brezilya'dan Çin'e, İsveç'ten Güney Afrika'ya kadar gittiklerinin altını çizdi.

"SARKOZY'NİN YAPTIĞINI YAPALIM"

Kaya; "Sarkozy'nin Fransa'da bir yatırımın Türkiye'ye gelmemesi için yaptıklarını düşünün. Bizim de bunu yapmamız lazım. Biz Türkiye'de büyümek istiyoruz. Biz yan sanayiciler olarak tabanla tavan arasında sıkışan firmalar olmayacağız. Artık tavanı delip dışarı çıktık" diye konuştu.



Türkiye'de 43 yıldır öncülük bizim, öncelik sizin.

43 yıldır Mercedes-Benz Türk olarak şehiriçi taşımacılığın hizmet standartlarını biz belirliyoruz.

Çünkü dünyada olduğu gibi Türkiye'de de otobüs Mercedes-Benz'dir.

www.mercedes-benz.com.tr

Mercedes-Benz
İletişim Hattı
4446244



Mercedes-Benz