



MERCEDES-BENZ ALMAK HALK OTOBÜSCÜSÜ İÇİN HAYAL DEĞİL

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Müdürü Akif Nuray halk otobüsçülerine ışık yaktı. Nuray; "Mercedes almak halk otobüsçüsü için hayal değil, bunun kanıtı 345 kullanan halk otobüsçüleridir" dedi.

5. SAYFADA

TOFED GENEL BAŞKANI RÜŞTÜ TERZİ:

OTOBÜSCÜLER İÇİN ASIL TEHLİKE YÜKSEK HIZLI TREN



Hükümetin yapımını planladığı 18 Yüksek Hızlı Tren hatları otobüsçülerin korkulu rüyası oldu. YHT'ler devreye girince yolcu potansiyelinin yarı yarıya azalması endişesi sektörü sardı.



UÇAĞIN YERDEKİ VERSİYONU YÜKSEK HIZLI TREN

Hükümetin şehirlerarası yolculuklarda da demiryolunu öne çıkarma planı içinde devreye alacağı Yüksek Hızlı Tren hatları (YHT) şehirlerarası otobüsçülerini korkutuyor. Yolcusunun önemli bir kısmını uçuzlayan havayoluna kaptıran otobüsçüler, yüksek hızlı trenlerin devreye girmesi ile ciddi bir yolcu kaybı yaşama ihtimali ile karşı karşıya. Şu an yakın bir zamanda açılacak Ankara- Konya arası yüksek hızlı trenin deneme seferlerinin devam ettiğinin beliren Türkiye Otobüsçüler Federasyonu Başkanı Rüştü Terzi, bu hat devreye alındığı zaman yüzde 50 oranında bir yolcu kaybı ile karşı karşıya kalabileceklerini söyledi.

150 SEFER 75'E DÜŞEBİLİR

TOFED Başkanı Terzi, şu an Ankara- Konya arasında günde 150 sefer düzenlemesine rağmen, yüksek hızlı trenler tarifeli seferlere başladığı zaman sefer sayısının yarı yarıya azabileceğinin ifade etti. "TCDD'nin sefere koyacağı vagon ve koltuk sayısına bağlı olarak yolcu kaybımız değişir" diyen Terzi, YHT'lerin hizmet vereceği şehirlerdeki otobüs firmalarının da revizyondan geçerek, yeni hatlar oluşturmaları gerektiğini vurguladı.

ELİF ÖZYILMAZ'IN HABERİ

6. SAYFADA

'ŞEHİRİÇİ'NDE %69 DÜŞÜŞ

2010 otobüste 'dip' yılı oldu

ÜRETİM DÜŞÜŞÜ YÜZDE 11

OSD'nin açıkladığı 2010 rakamlarına göre 2010 yılı Ocak-Aralık dönemi otomobil ve hafif ticari araç pazarı 760 bin 913 adetlik satış gerçekleşti. Ancak, otobüs pazarındaki düşüş 2010'da da devam etti. Otobüs pazarında bir önceki yılın aynı dönemine göre 2010 Ocak-Aralık döneminde talepteki düşüş yüzde 6, üretimde düşüş yüzde 11 oranında gerçekleşti.

MINİBÜS ÜRETİMİNDE YÜZDE 44 ARTIŞ

Geride bıraktığımız 2010 yılında yolcu taşıyan ticari araçların üretimi ihracattaki artışa paralel olarak minibüste yüzde 44, midibüste yüzde 1 oranında artarken, otobüste yüzde 11'lik düşüş yaşandı.

ŞEHİRLERARASI OTOBÜS SEGMENTİ ŞAHLANDI

Segmentler bazında bakıldığında ise şehirlerarası otobüs segmentinde deyim yerindeyse tam anlamıyla bir şahlanma yaşandı. 2009 yılında 607 adetlik satışın gerçekleştiği şehirlerarası otobüs segmentinde tam yüzde 99'luk artış gerçekleşti ve bin 207 adetlik satış yapıldı.

ŞEHİRİÇİ PAZARINDA DİP GÖRÜLDÜ

Şehir içi otobüs pazarında ise tam tersi bir durum yapıldı. 2009'da bin 16 olan toplam şehir içi otobüs satışı yüzde 69'luk gerileme ile 318'e adete düştü. Bu düşüşte 2010'da belediyelerin ihale düzenlememesi büyük etken olarak gösterilirken, sektör gözünü 2011 yılında düzenlenecek ihalelere çevirdi. 2009'u iki bin 205 adetlik satış ile kapatan küçük otobüs pazarı da 2010'u 2 bin 372 adetle kapattı. Yüzde 7'lik bu küçük artış 2011 için umut oldu

D4 BELGESİ HAKKINDA BİLİNMESİ GEREKENLER

7. SAYFA



DOĞALGAZLI OTOBÜSLER BMC'YE ENERJİ VERİMLİLİK ÖDÜLÜ GETİRDİ



BMC, 2'nci Ulusal Enerji Verimliliği Forumu kapsamında düzenlenen "Enerji Verimliliği Proje Yarışması"ndan ödül ile döndü. Kayseri'de çalışandoğalgazlı otobüsler ile yarışmaya katılan BMC "Enerji Verimli Ürün" kategorisinde ödül alan tek otomotiv şirketi oldu. Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Taner Yıldız'ın katıldığı proje ödül töreninde üçüncülük ödülü, TÜBİTAK Başkanı Prof. Dr. Nüket Yetiş tarafından, BMC Sanayi ve Ticaret A.Ş. CEO'su Mehmet Demirpençe adına, BMC İstanbul Bölge Müdürü Erdal Eroğlu'na takdim edildi.

CNG (Sıkıştırılmış doğalgazlı) Otobüs Projesi ile üçüncülük ödülü kazanan BMC; çevreci, emniyetli, verimli, ekonomik ve işletme maliyeti düşük doğalgazlı araçların üretimini ve satışını gerçekleştiren yüzde yüz yerli sermayeli Türkiye'deki ilk ticari araç üreticisi olma unvanını taşıyor.

YÜCEULU: 81 İL'E DENETİM İSTASYONU GELİYOR

Kara Ulaştırması Genel Müdürü Ali Rıza Yüceulu, önümüzdeki 3 yıl içinde, 81 vilayetin giriş ve çıkışına yol kenarı denetim istasyonları kurulacağını belirtti. Yüceulu; "Ağır tonajlı araçların denetlenmesi, yol güvenliği ve emniyeti açısından son derece önemli. Çünkü ağır tonaj yükünden yollarda yılda yaklaşık 2 milyar dolarlık bozulma oluyor. Aşırı tonaj nedeniyle aracın da ekonomik anlamda

zarar görmesi ve yıpranması söz konusu." dedi. Yüceulu sözlerine şöyle devam etti: "Teslim aldığımız 24 adet yol kenarı denetim istasyonunu 60'a çıkardık. Kısa vadede 100, orta vadede 200, uzun vadede de 300 adete ulaşmayı hedefliyoruz. Türkiye'de, önümüzdeki 3 yıl içinde 81 vilayetin giriş ve çıkışına yol kenarı denetim istasyonları kuracağız, bunda kararlıyız.



ALİ RIZA YÜCEULU

BİNALİ YILDIRIM:

Otomotiv sektörü BAŞTAN YANLIŞ

YETKİ ULAŞTIRMA BAKANLIĞI'NDA OLMALI

Ulaştırma Bakanı Binali Yıldırım, Türkiye'de otomotiv sektörünün yeniden kurgulanması gerektiğini söyledi. Yıldırım, Türkiye'de otomotiv sektöründen sadece Ulaştırma Bakanlığı'nın sorumlu olması gerektiğini savundu.

"SEKTÖRÜ YENİDEN KURGULAMALIYIZ"

Yıldırım; "Türkiye'nin yönetim yapısından kaynaklanan sorunlarımız var. Otomotiv sektörüyle ilgili sorunların birçoğu ulaştırma da dâhil, 4 kurum ilgilendiriyor. Bu da Türkiye'de otomotiv sektörünün yapılanması baştan yanlış kurgulandığını gösteriyor. AB ülkelerinde otomotiv sektörünün her şeyinden Ulaştırma Bakanlığı sorumludur. Araç tescilinden, tip onayına, üretim iznine kadar her şey, taşımacılıktan sorumlu bakanlığın yetkisindedir. Bizde de tek sorumlu Ulaştırma Bakanlığı olmalı. Böylece sorunların çözümü için kapı kapı dolaşılmaz" diye konuştu. Karayolu taşımacılığına ilişkin yasal düzenlemelerden sonra 15 milyon üstünde denetim yapıldığını belirten Yıldırım, 2011 yılından 12 milyon denetim hedefi koyduklarını belirtti.



BİNALİ YILDIRIM

U.N RO-RO İDO İHALESİNE GİRİYOR

8. SAYFA

YÜZDE YÜZ YERLİ TEMSA'LAR ABD YOLLARINDA

5. SAYFA



ULUĞ AKTUNÇ

2011 geliyor...

2



GÖKSEL OVACIK

FIRTINA ÖNCESİ SESSİZLİK

3



ALPAY LÖK

Minibüslere ABS Zorunluluğu ve SSS

4



HAKAN ORDUHAN

VERİMLİLİK

6



AHMET TÜRKOĞLU

Otobüsçülerimiz 'Hava'lanmalı mı? ve 'Demir'lenmeli mi?

7



MOTORİN FİYATLARI

İSTANBUL	3.21	D.BAKIR	3.28
ANKARA	3.24	SİVAS	3.29
İZMİR	3.20	İĞDIR	3.32
ADANA	3.22	HATAY	3.21

YEREL

TASIMACILAR

OCAK 2011
www.tasimacilar.com

2

BAKIRCI'DAN RİZELİ
MINİBÜŞÇÜLERE
GÖMLEK VE KRAVAT

Rize Belediye Başkanı Halil Bakırca ve Trafik Şube Amirliği, şehir içi minibüsçüleri ile bilgilendirme toplantısı yaptı. Bakırca minibüs şoförlerinin tek tip giyinmesini isterken; gömlek ve kravatları kendisinin alacağını söyledi. İsmail Kahraman Kültür Merkezi'nde yapılan bilgilendirme toplantısına Rize Belediye Başkanı Halil Bakırca, Trafik ekipleri amiri Komiser İsmail Aydın, şehir içi minibüsleri Kooperatif Başkanı Mustafa Yıldırım ve şehir içi minibüs şoförleri katıldı. Bakırca; "Bu tür toplantıla-

rın devamlı yapılması gerektiğini düşünüyorum. Keza kendimize bakarsak, ben öyle zannediyorum ki yolcularımız da çok memnun olacaktır. Arabadan inerken de sizlere teşekkür ederim. Geçenlerde şoför arkadaşlarla Dağdibi minibüs hattı için oturup konuşmuştuk. Dağdibi yoluna bir çözüm üretilemezse belediye olarak ek otobüs veya minibüs koymak mecburiyetinde kalırız. İnşallah bu sorunu çözerler bizlerde otobüs koymak zorunda kalmayız." dedi.

EDİRNE OTOGAR İHALESİ İPTAL

Edirne Belediye Başkanı Hamdi Sedefçi, ortalıkta dolaşan dedikoduların önünü kesmek için dün yapılması planlanan otogar ihalesini iptal etti.

İhale sürecine girildiği dönemde bir çok iddianın ortalıkta dolaştığını belirten Edirne Belediye Başkanı Hamdi Sedefçi, bu tür asılsız olayların gündemi meşgul etmemesi için ihaleyi iptal ettiğini açıkladı.

Sedefçi, düzenlediği basın toplantısında, Edirne Otogarı'nın 10 yıllık kira süresinin dolduğunu ve yeni bir ihale yapılacağını belirtti. Otogar ihalesi için azırlanan şartnamenin iptal edileceği ifade eden

Sedefçi, şunları söyledi: "Edirne belediye meclisince yeni bir ihale yapılması kararı almıştık. Şartname encümenine sunuldu ve ihale süreci başladı. Edirne enteresan bir kent. Bu süreçte bazı iddialar gündeme geldi. Ben belediye başkanı olarak şartnameye asla müdahale etmedim. Buna rağmen çok söylenti çıktı. Bize çok rahatsız olduk ve kararımı verdim. İhale iptal edilecek. Yeni şartname hazırlanarak konu tekrar meclise gelecek."



Edirne'de otobüs fiyatına "BİNDİRİM"

Otobüs firmaları arasındaki rekabet nedeniyle son 1 yıldır 10 lira olan Edirne-İstanbul arasındaki bilet fiyatları 24 liraya çıktı. Bu fiyat artışı öğrencilerin ve vatandaşların tepkisini çekti.

Ulaştırma Bakanlığı, geçen yıl, otobüs firmaları arasındaki haksız rekabetin engellenmesi amacıyla taban fiyat uygulamasına geçti. Ancak buna rağmen firmalar rekabetini sürdürerek 16 lira olan Edirne-İstanbul arasındaki aşgari bilet fiyatını, gidilen mesafeyi biletle daha yakın mesafe olarak göstererek 10 liraya düşürdü. 1 yıldan bu yana süren 'İstanbul 10 Lira' kampanyası önceki gün sona erdi.

Edirne-İstanbul arası yolcu taşıyan 3 firma, ortak alınan kararın ardından Edirne-İstanbul 20 lira, Edirne- Harem bilet fiyatını ise 24 lira olarak belirledi. Geçen hafta İstanbul'un iki yakasına da 10 liraya alınan biletle yolculuk yapan öğrenciler ve vatandaşlar, bu hafta başından itibaren yeni fiyat tarifesi ile karşılaştı. Bu büyük fiyat artışına her hafta bu iki kente gidip gelen öğrenciler ile vatandaşlar büyük tepki gösterdi.

Firma yetkilileri, yapılan rekabet nedeniyle otobüs firmalarının 1 yıldan bu yana zararına yolcu taşıdıklarını belirterek; "Bu haftadan itibaren indirimli bilet kampanyaları sona erdi ve iki kent arasındaki otobüs yolculuğu bilet fiyatları yeni tarife üzerinden uygulanmaya başladı" dedi.

ANTALYA OTOGARİ'NDA
İLK 6 AY KİRALARA ZAM YOK

Antalya Şehirlerarası Otobüs Terminali'nin 5 yıllık işletmesini en yüksek teklifi vererek alan Büyükşehir Belediyesi şirketlerinden Ulaşım A.Ş., 1 Ocak 2011'den itibaren işletmeyi devraldı

Antalya Şehirlerarası Otobüs Terminali'nin 5 yıllık işletmesini 14 Ekim'de yapılan ihalede en yüksek teklifi vererek alan Büyükşehir Belediyesi şirketlerinden Ulaşım A.Ş., 1 Ocak 2011'den itibaren işletmeyi devralıyor.

Ulaşım A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Bülent Yıldırım, amaçlarının otogarın kaliteli, güvenilir, çağdaş ve hızlı bir sis-

tem oturarak, vatandaşların iyi hizmet almasını sağlamak olduğunu vurguladı. Yıldırım, otogardaki çalışmaların müşteri odaklı yapılacağını kaydetti.

Bülent Yıldırım, Antalya Ulaşım A.Ş.'nin mevcut kiracılarla yaptığı anlaşmada ilk 6 ay kiralara zam yapmayacağını, ikinci 6 ayda ise yüzde 6 zam uygulanacağını belirterek, Otogar tari-

hinde ilk defa kiralara zam yapılmadığını söyledi.

Otogarda çalışanların mağdur edilmediğini belirten Bülent Yıldırım; "Bir önceki işletme bünyesinde çalışan ve işlerine son verilen çalışanlara işsizlik sıkıntısı yaşatmadık. Önemli bir bölümü Ulaşım A.Ş. bünyesinde çalışmaya devam edecek." diye konuştu.

ULUĞ
AKTUNÇ

Halkçı...

"Halk otobüsü" denince aklıma ilk gelen kişi Türkiye Özel Halk Otobüsleri Derneği genel sekreteri değerli Onur Orhon bey ile çok çeşitli fuar, etkinlik ve mekanlarda sohbetlerimiz olmuştur. Ülkemizde önemli bir toplu taşıma çözümçüsü olan halk otobüsçülerimizi bu sohbetlerde daha yakından tanıma olanağı bulmaktan hep mutluluk duydum.

Ülkemiz genelinde 15.000 otobüslük bir büyük filo çalışıyor halk otobüsü olarak. Yani her yıl milyonlarca insanımızı bir yerlerden bir yerlere ulaştırıyorlar...

Halkçı kardeşlerimizin verdikleri resmen "kamu hizmeti" dir. Sabahın köründen gece yarısına direksiyon sallıyorlar... Ama bu yoğun koşturmacanın dışında bir yandan da devletimizin desteğini bekledikleri konular var. Dünyanın en yüksek vergili akaryakıtını kullanıyorlar. Ötv'de, biletlerden alınan vergilerde indirim isterken hakedişlerinin ödemesinde de gecikmeler yaşanmasını istiyorlar... Haklıdır...

Gün boyunca özellikle büyük şehirlerde yoğun trafikte bir yandan diğer araçlarla bir yandan da yolcularla boğuşuyorlar... İşleri hiç kolay değil... Dolayısıyla zaman zaman gerginleşebilirler, trafik kuralları konusunda hatalı olabiliyorlar, vatandaşla hiç gereği yokken atışabiliyorlar. Ama özellikle TÖHOB önderliğinde hataları en aza indirmek için gece gündüz çalışıyorlar... Kendilerini daha bir kurumsallaştırmaya, kılık kıyafetlerini, yolcuya yaklaşımlarını, tutum ve davranışlarını standartlaştırmaya, belli eğitimlerden geçirerek mensuplarını daha çağa yakışır hale getirmek için iyi niyetle çalışıyorlar...

Geçenlerde kırmızıda geçerek üzerime doğru gelen bir halkçı kardeşimize "Ne yapıyorsun?" anlamına gelen bir baş hareketi yaptım, o da bana "Ne yapayım abi, idare ediyorum işte?" manasına gelen bir mimikle cevap verdi, sabah sabah güldürdü beni... Allah selamet versin, kızamadım arkadaşımıza... Belli ki kırmızı ışığı "gereksiz bir delay" olarak görüyor... Tabii kendisini de beni de nasıl bir tehlikeye attığını anlamıştır diye düşünmek istiyorum o ayrı. Eğitimlere devam TÖHOB...

Sözün özü, insanla uğraşmak zor, trafiğin içinde insanla uğraşmak daha da zor, ama her meslek kendi zorluk ve güzelliklerini kendi içinde saklıyor...

Halkçı kardeşlerimize daha avantajlı koşullar sağlayacak bir 2011 yılı diliyorum, dünyanın en yüksek vergili akaryakıtını kullanmazlar umarım, anlayışlı, tabelaları okuyan, her şeyi sormayan yolcular nasip olsun bol bol...

Gece gündüz, karda kışta, hastalıkta sağlıklı yolunuz açık olsun halkçı dostlar...

OSMANİYE



YENİ OTOGAR

Yapımı tamamlanan ancak fiziki sorunların nedeniyle açılmayan terminal, Osmaniye'nin düşman işgalinden kurtuluşunun 89. Yıldönümünde törenle hizmete açıldı.

Törene Osmaniye Valisi Celalettin Cerrah, Osmaniye Belediye Başkanı Kadir Kara, siyasi parti başkanları, kamu kurum müdürleri, sivil toplum kuruluşları temsilcileri ile katıldı.

"OSMANİYE'NİN DIŞARIYA AÇILAN PENCERESİ"

Törende konuşma yapan Osmaniye Belediye Başkanı Kadir Kara, göreve geldikleri ilk günden bu yana yeni otogar hizmetine sunmak amacıyla sürekli bir girişim ve artarak devam eden bir çaba içerisinde olduklarını ifade etti. Kara; "Şehrimizi, ülkemize ve dünyaya bağlayacak, insanımızın çağdaş standartlarda şehirlerarası ulaşım hizmetinden yararlanabilmesi için yeni şehirler arası otobüs terminalini açmanın mutluluğunu yaşıyoruz" dedi. Osmaniye Valisi Celalettin Cerrah ise önceki otogarın Osmaniye'ye yakışmadığını dile getirdi. Cerrah; "Belediye başkanımız, mil Bu yapı ilimizin yüz akıdır. Osmaniye'yi çok daha güzel hizmetler bekliyor" dedi.

Yeni yılın ilk fırsatı FUNTORO'dan!

Film TV Müzik Oyun Fotoğraf

KDV dahil 660TL'den başlayan taksitlerle

FUNTORO'nun sınırsız kişiye özel eğlence teknolojisi ile maksimum müşteri memnuniyeti

DenizBank'tan 0,99 TL kredisi 60 aya varan vadeler ve cazip kredi seçenekleriyle

DenizBank Terazidere Şubesi

Kampanya stoklarla sınırlı olup, 31 Ocak'a kadar geçerlidir.

Asteknoloji 0212 444 1 743 www.funtoro.com.tr

FUNTORO MSI Corporation

KOCAELİ VE TRABZON'DA ULAŞIMDA
'TAK KART' DÖNEMİ BAŞLADI

Kent içi ulaşımında pek çok şehirde "Tak Kart" dönemi başladı ve para dönemi bitti. Bu listeye Kocaeli ve Trabzon da eklendi. İki şehirde de 15 Ocak tarihi itibarıyla tak kart dönemi başladı.

Trabzon Belediyesi şehir içi toplu taşımasında 15 Ocak'tan itibaren "TAK KART" kullanmaya başladı. Şimdiye kadar 55 otobüse TAK KART sistemi monte edilirken test çalışmaları ise devam ediyor. Belediye otobüslerini tercih eden vatandaşlar 15 Ocak tarihinden itibaren TAK KART kartlarını kullanmaya başladı.

30 BİN KART HAZIRLANDI

TAK KART almak isteyen vatandaşlar ihaleyi alan firmanın kentin değişik yerlerine bayilik verdiği dolum merkezi noktalarına müracaat ederek kartlarını alabilecek. Uygulama için ilk etapta 30 bin adet kart hazırlanarak dağıtım ve dolum noktalarına verildi. Vatandaşlar kartları tek kullanımlık alabildikleri gibi istediği kadar kontörde yükleyebilecek. Tek kullanımlık kartların fiyatları kart maliyeti nedeniyle belirlenen fiyatlardan 10 kuruş daha fazla olacak. Belediye otobüslerini kullanan vatandaşlar mevcut tarife olan indirimli 60, sivil 90 kuruş üzerinden seyahat edecek.

Trabzon Belediye Başkanı Orhan Fevzi Gürmüçüoğlu belediye otobüsleri ile seyahat edecek vatandaşların 15 Ocak tarihi itibarıyla TAK KART kullanmaları gerektiğini hatırlatarak; "Yeni uygulama ile birlikte artık abonman bileti tarihi karıştı. Bununla birlikte akıllı durak uygulaması da 1 Şubat tarihinde itibaren vatandaşların hizmetinde olacak. Söz verdiğimiz gibi projelerimizi bir bir hayata geçiriyoruz" diye konuştu.

KOCAELİ'DE TEK KART'A GEÇTİ

Kocaeli Büyükşehir Belediyesi de 15 Ocak'tan itibaren ulaşımında tek kart dönemine geçti. Paralı ulaşımın kalkacağı yeni uygulamayla birlikte Kent kart uygulaması geçerli olacak. Öğrenci kartları ve Kent Kart'ın tek kart olacağı uygulama çerçevesinde kentteki 502 ilköğretim okulu, Kocaeli Üniversitesi ve Gebze Yüksek Teknoloji Enstitüsü'nde öğrenim gören yaklaşık 450 bin öğrenci ile Açık Öğretim Fakültesi öğrencileri tek kart kullanacak.

TÜNEL, 136'INCI YAŞINI KUTLADI



Londra'dan sonra dünyanın en eski ikinci metrosu olan, hizmete girdiği 1875 yılından bu yana Karaköy ile Beyoğlu'nu en kısa yoldan birbirine bağlayan tarihi Karaköy Tüneli 136'ıncı yaşına girdi.

İETT'nin genel müdürlük binası Metrohan ve Tünel istasyonlarında yapılan kutlamalara İstanbul Büyükşehir Belediye Başkan Vekili Gök-

sel Gümüşdağ, İETT Genel Müdürü Dr. Hayri Baraçlı ve İstanbul'da toplu ulaşım otoritelerinin yöneticileri katıldı. Törende ayrıca Tünel tarihinde bir ilke imza atılarak 573 metrelik yol yürünerek geçildi. 136 yaşına giren Tünel'in Karaköy girişinde açılan ve Tünel'in gelişim sürecini anlatan 'Zaman Tüneli' isimli fotoğraf sergisinin de açılışı yapıldı.

TOPLU TAŞIMA

TAŞIMACILAR

3

OCAK 2011
www.tasimacilar.com

İSTANBUL OTOBÜS A.Ş. İLK OTOBÜS ALIM İHALESİNE ÇIKTI

Tamamı alçak tabanlı, 12 Metre, Euro5 motorlu, klimalı, konforlu, bilgilendirme ekranlı, sıfır kilometre olacak otobüsler, 3 bölgede hizmet verecek. İhale için teklif verme işlemleri 07.01.2011 tarihinde başladı. Kapalı teklif usulü yapılacak ihaleye son başvuru tarihi ise 25.01.2011 olarak belirlendi. Aynı tarihte ihalenin sonucunun da açıklanacağı belirtildi. İhalenin sonuçlanmasından itibaren araçların 5 ay içerisinde kullanıma hazır olması gerekiyor. Bin 500 araçlık filonun ilk etabını oluşturan bu ihale sonunda Beyoğlu Bölgesi'nde 11 hatta 43 otobüs, Anadolu Bölgesi'nde 11 hatta 62 otobüs, Avrupa bölgesinde ise 10 hatta 67 otobüs hizmet verecek. Araçların hizmet süresi de 10 yıl olarak belirlendi. Teknik Şartname'nin Genel Hükümler Bölümü 3. maddesinde bulunan: "Araçlar, Türkiye'de üretilcek olup, İstanbul Anadolu ve Avrupa Yakası'nda tam donanımlı yetkili servisi bulunacaktır" ibareye göre ithal araçların bu ihalede yer alamayacağı kesin çizgilerle belirlendi. Bu ihale ile İETT filosundaki otobüs sayısının yükseleceğinin ve Özel Halk Otobüslerinin etkinliğinin azalacağını belirten Halk Otobüsçüler, böyle bir uygulamadan memnun olmadıklarını dile getirdi. Otobüs üreticilerinin de bu denli büyük bir filoyu 150 gün içerisinde nasıl tamamlayacağı ayrı bir merak konusu.



İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nden bin 500 aracın işletme haklarını alan İstanbul Otobüs A.Ş. ilk ihalesini açıkladı. İBB'nin iştirak şirketi olan kurum ilk etapta ihale ile 172 yeni otobüsü toplu taşımada halkın hizmetine sunacak.



İstanbul Özel Halk Otobüs İşletmecileri Esnaf Odası: "Otobüs ihalesi durdurulmalıdır"

İstanbul Özel Halk Otobüs İşletmecileri Esnaf Odası tarafından yapılan açıklamada İstanbul'un otobüs taşımacılığının, özelleştirme adı altında bu alanda deneyimi ve geçmişi olmayan bir şirket aracılığı ile pazarlandığı savunuluyor. Söz konusu ihalenin İstanbul'un otobüs ulaşım sisteminde kaos ve kargaşa yaratacağının iddia edildi.

İhalenin İETT tarafından yapılabilir olmasına rağmen, İstanbul Otobüs A.Ş. tarafından yapılmasının anlamsız olduğunu ifade eden Oda; "Her açılan deneyimsiz olan İstanbul Ulaşım A.Ş. 140 yıllık bir kurum olan İETT'yi nasıl yönlendirecektir?" sorusunun altını çiziyor. "Hizmete yönelik altyapıyı

İstanbul Otobüs A.Ş. 'nin 25 Ocak'ta yapılacak ihalesine ilk tepki İstanbul Özel Halk Otobüs İşletmecileri Esnaf Odası'ndan geldi.

İETT sağlarken parasal işlemler her aşamada Otobüs A.Ş.'ye aktarılmaktadır. Burada mali denetimden kaçınma gibi bir durum mu söz konusudur?" diyen Oda, günlük otobüs başına yolculukların 650-700 olduğu bir sistemde, mevcut 7 bin ticari minibus, 18 bin taksi, dolmuş, 60 bini aşkın servis aracı içinde otobüs taşımacılığı, dahası toplu taşımacılığın gelişiminin otobüs filosunun artınıyla olamayacağını akademik ve bilimsel raporlarla ifade edildiğini belirtti.

Açıklamanın sonunda şunlar kaydedildi: "Otobüs işletmesinin özelleştirilmesi adına yapılan bu girişimin uygulama prosedürü biçim olarak bazı karanlık noktalar içermektedir. Bunların aydınlatılmaması nedeniyle 25 Ocak 2011 tarihinde yetkisi ve rolü belli olmayan İstanbul Otobüs İşletmecileri A.Ş. tarafından yapılacak ihalenin durdurulması gerektiğini kamuoyu nezdinde İstanbul Büyükşehir Belediyesi'ne iletmeyi görev sayıyoruz."

MBT Otobüs Pazarlama ve Satış Müdürü Akif Nuray:

ARAÇLARIN TÜRKİYE'DE ÜRETİLECEK OLMASI DOĞRU KARAR

Türkiye'nin yabancı üreticiye ihtiyacı yok. Türkiye'nin tüm ihtiyacını Türkiye'de yatırım yapmış üretim yapmakta olan firmalar kat kat karşılayacak durumda. Bu firmalar belirlenen süreçte 172 aracı çok rahat üretir.

İETT şartnamelerini biz üreticilerle yaptığımız toplantılar sonrası şekillendirdi. Bizlere: "Ne üretirsiniz, ne kadar zamanda üretirsiniz, ne kadar ürettiniz şu ana kadar ve kaç tane sattınız?" sorularını sorarak doğru bir yöntem izlediler.



GÖKSEL OVACIK



FIRTINA ÖNCESİ SESSİZLİK

01 Kasım 2010 tarihinde uygulamaya giren UKOME kararı ile özel halk otobüsü ve diğer taşımacılara mavi abonman binış ücretini tam abonman 60 kuruş indirilmiş, abonman 35 kuruş, öğrenci abonman 30 kuruş olarak belirlenmiş ve uygulanmaya koymuştur.

2006 yılında yapılan protokol gereği tek bilet entegrasyonuna geçilmiş ve tam abonman 90 kuruş, indirilmiş abonman 50 kuruş olarak anlaşılmış ve uygulama başlatılmıştır. Aradan geçen 4 yılda artış yapılması gerekirken şu anda yüzde 35 yakın düşmüştür. Bu uygulamayı anlamak mümkün değildir. Neden bu uygulama yapılmış, nasıl bir hesaplama yapılmış anlamakta zorlanıyoruz. Yetkililere 'Neden böyle bir uygulama yapılıyor, neye göre bir hesaplama yapıldı' dedikimizde 'Mavi abonman kart bedeli 120 TL içinde 200 kontör var, bölüğünüzde kişi başı 60 kuruş denk geliyor' dendi. Böyle bir hesaplama dünyanın hiçbir yerinde yok. Taşımadığı yolcunun ücretini İETT Genel Müdürlüğü alıyor, ama özel halk otobüsü işletmecileri taşıdığı abonman yolcularının ücretini alamıyor.

Özel halk otobüsü işletmecilerinin yöneticileri bu olumsuz durumu derhal düzeltilmesi ve mağduriyetimizin giderilmesi için görüşmeler yapmış, ama ne yazık ki olumlu bir sonuç alınamamıştır. Esnafımız bu durumdan ciddi rahatsızlık duymaktadır, fakat bu uygulamanın düzeltilmesi için umudunu korumaktadır. İnşallah bu bekleşimli sonuçlanır, ama gün geçtikçe umut azalmakta yavaş yavaş çatlık sesler yükselmektedir. Hatta biz bu ücretlerle mavi abonman yolcularını taşıyamayız denilmektedir. Özel halk otobüsünde her ay 2000 TL yakın bir kayıp söz konusudur. Bu zarar telafi etmek hiçte kolay değildir. Şu an esnafımızda fırtına öncesi bir sessizlik hakimdir.

Bu karar hukuka aykırı bir karardır. Elbette bu uygulamanın yargıya taşınması gerekiyordu. Tüm şirketler fikir birliği ederek bu kararı yargıya taşımışlar ve iptali için idare mahkemesine başvurmuşlardı. Ama yargının ne kadar yavaş işlediği bir gerçektir. 'Dereye su gelene kadar kurbaganın gözü çıkar' diye bir söz vardır. Esnafımızın bekleyecek zamanı kalmamıştır. Bir an önce yetkililerden gerekeni yapmalarını bu yanlış uygulamanın düzeltilmesini bekliyoruz.



www.temsa.com.tr



TEMSA
Kazançlı yolculuklar

Halka hizmet, Türkiye'ye hizmet aracı.

Yeni Nesil Toplu ulaşım aracı: AVENUE

Otobüsle ulaşım artık bir keyif. Çünkü şimdi Temsa Avenue var. Türkiye'nin otobüsü Avenue çok çok ferah, sınıfının en yüksek tavanına sahip. Alçak girişi, engellilere büyük kolaylık getiren dışarı çıkan rampası, geniş iç mekânı, büyük camlarıyla konforlu bir yolculuk için gereken tüm özellikleri bir arada sunuyor. Güçlü motoru az enerjiyle yüksek performans sağlıyor. Yeni nesil toplu ulaşım aracı Temsa Avenue ulaşım getirdiği tüm artlarıyla, konfor standartlarını yükseltiyor.

Türkiye'nin Otobüsü
AVENUE



TESLİMAT

TAŞIMACILAR

OCAK 2011
www.tasimacilar.com

4

ÇORUMSPOR'A
YENİ OTOBÜS

Çorum'u 2 Ligde temsil eden Çorumsportan desteğini esirgemeyen Belediye Başkanı Muzafer Külcü, yeni alınan Mercedes marka lüks otobüsü Çorumsportan deplasman maçlarında kullanması için takıma tahsis etti. "Çorumsport Çorum'un paydasıdır" diyen Başkan Muzafer Külcü, Çorum'da spor'a katkılarının artarak devam edeceğini ifade etti. Kültür ve Sosyal İşler Müdürlüğü bünyesine alınan yeni otobüsün Çorumsportlu futbolcuların ulaşımını sağlayacağını ifade etti.

TEMSA'DAN TUREX TURİZM'E

Elif ÖZYILMAZ İSTANBUL

Türk Hava Yolları'nın personel taşıma hizmetini alan Turex Turizm yolcularına "Prestij" konforu yaşatacak. 100 adetlik bir Temsa Prestij alımı yapan Turex Turizm filonun ilk 40 adedini teslim alırken, Turex Turizm Genel Müdürü Celal Kalkan Temsa seçiminin ilk nedeni olarak Prestij'lerin yakıt ekonomisini gösterdi.

İstanbul'da, turizm, personel ve öğrenci taşımacılığı alanlarında hizmet veren Turex Turizm, filosuna kattığı 40 adet Prestij Super Deluxe ile müşterilerinin beklentilerinin üzerine çıkıyor. Turex Turizm, filosuna kattığı Prestij Super Deluxe'lar ile THY personelini taşıyacak.

"172 ARAÇLIK İSTANBUL İHALESİNE KATILACAKIZ"

Törende konuşan Turex Yönetim Kurulu Üyesi ve Genel Müdür Celal Kalkan; "Her türlü yeniliğe ve gelişime açık olan Turex Turizm olarak, teslim aldığımız 40 adet Prestij Super Deluxe ile THY personelini konforla taşıyacağız. Prestijleri tercih etmemizde; filomuzda bulunan araçlarımızı duyduğumuz memnuniyet ve düşük yakıt tüketimi etkili oldu." dedi. Kalkan; "THY'nin 500 araçlık projesini aldık ve bunun 150 adedini kendi özmal araçlarımızla gerçekleştireceğiz. Zaten Temsa'nın otobüslerini geçmişte de kullandık ve hiçbir sorun yaşamadık." diye konuştu. Kalkan şehirci toplu taşımacılık ile ilgili yatırım hedeflerinin de olduğunu altını çizerek Temsa'nın şehir içi pazarındaki otobüslerinin de Turex bünyesinde yer alabileceğinin sinyalini verdi. İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nin açacağı 176 araçlık ihalesine gireceklerini belirten Kaplan, 2011 yılında şehirci toplu taşıma projelerimiz var. Şehirci toplu taşıma projelerinde birkaç tane il var. Bu illerde toplu taşıma hizmeti vermek için gerekli alt yapı çalışmalarını tamamladık. Afyon, Denizli, Tekirdağ'da bu hizmeti veriyoruz. Ayrıca yurtdışı projemiz de var. Yurtdışında da şehirci toplu taşıma projesini gerçekleştirmek istiyoruz. İstanbul'daki ihaleye katılacağız. Geçmişte de katıldık. Orda da yüksek rakamlar çıkmıştı ihaleden çekilmek zorunda kalmıştık ama bu sefer öyle olmayacak" şeklinde konuştu.

YENİ YILIN İLK FİLO TESLİMİ

Temsa Satış ve Pazarlama Direktörü İsmail Kemal Gürleyik de yılın ilk filo teslimatına imza attıklarını ifade ederek; Turex'in aldığı küçük otobüslerle THY'nin personel taşımasının yapılacağını vurguladı. Gürleyik; "Bu araçların THY gibi global bir marka tarafından kullanılacak olması bizim için de iyi bir referans" şeklinde konuştu.

Gürleyik şehir içi toplu taşımada yer edinmek istediğini açıkça ifade eden Turex Genel Müdürü Celal Kalkan'a "Toplu taşımaya uygun araçlarımız var" diyerek yanıt verdi. Gürleyik şöyle konuştu: "2011'de otobüs pazarının ağırlıklı şehir içi pazarı yönünde oluşacağı öngörüsünde de bulundu. Şehir içi otobüste seçimlerden önce hareketlenme olmasını bekliyoruz. Ertelemiş talepler yerine getirilecek. Pazar geçen seneyi düşük rakamlarla kapadı bu sene ihalelerin açılması ile hareketlilik bekliyoruz."

Temsa'nın teslimatları hız kesmeden devam ediyor. Okudan Turizm 6 adetlik Prestij Super Deluxe teslimatının son 2 adedini teslim alırken, Adana Büyükşehir Belediyesi üretimi Adana'da yapılan yüzde 100 Türk malı 10 adet Temsa otobüs aldı.

MERCEDES-BENZ TÜRK



ALTIN TURİZM VE FINDIKKALE TOURİSMO'LARINA KAVUŞTU

Fındikkale Turizm bu yıl aldığı 8'inci, Altın Turizm de 3'üncü Mercedes Tourismo'yu filosuna ekledi.

Fındikkale Turizm bu yıl aldığı 8'inci Tourismo 16'yı teslim aldı. Teslimat törenine firma ortaklarından Muammer Karataş, bireysel otobüs işletmecilerinden Turgut, Cemil ve Ercan Özsoy, Sinan Karavelioğlu ile ve otobüsün satışı gerçekleşen Has Otomotiv'den İhsan Naci Yanık katıldı. Tourismo'dan çok memnun olduklarını belirten firma yetkilisi Muammer Karataş 2011 içinde de yatırımlarının devam edeceğini bildirdi.

İzmir'in köklü ve güçlü Turizm firmalarından olan Altın Turizm Has Otomotiv'den bu yıl aldığı 3'üncü Tourismo 15 RHD'yi teslim aldı. Altın Turizm Genel Müdürü Kemal Duman ve araç kaptanı Bilgin Türkoğlu yeni otobüsün teslim alınırken, otobüsün anahtarlarını Has Otomotiv Otobüs Satış Danışmanı Sami Acerüzümoğlu teslim etti.

Altın Turizm olarak yeniliğe yatırımın devam edeceğini bildiren Altın Turizm Genel Müdürü Kemal Duman, bey, Mercedes-Benz araçlarla Türk Turizmine hizmet etmekten memnun olduklarını belirtti.

100 ADET PRESTİJ

Türk Hava Yolları'nın personel taşıma hizmetini alan Turex Turizm yolcularına "Prestij" konforu yaşatacak. 100 adetlik Temsa Prestij alımı yapan Turex Turizm filonun ilk 40 adedini teslim aldı.



Turex Turizm tesislerinde gerçekleşen teslimata Yönetim Kurulu Üyesi ve Genel Müdür Celal Kalkan, Temsa Satış ve Pazarlama Direktörü İsmail Kemal Gürleyik, Satış ve Pazarlama Müdürü Murat Anıl, Pazarlama Yöneticisi Ekrem Özcan ve Bölge Satış Yöneticisi Baybars Dağ katıldı.



TEMSA



UMUT TİCARET personelini Prestij Deluxe ile taşıyacak

İstanbul'da kırtasiye malzemelerinin ticaretini yapan Umut Ticaret personel servisini Temsa Prestij Deluxe'le yapacak. Temsa Yetkili bayisi Brey otomotiv'den bir adet Prestij Deluxe alan firmanın tercih sebebi ise Prestij'in yakıttaki cimriliği. Umut Ticaret personel servisinde kullanılmak üzere bir adet Temsa Prestij Deluxe satın aldı. Temsa yetkili bayisi Brey Otomotiv'den alımı gerçekleştiren Umut Ticaret'in personeline konforu sunacak Prestij'inin anahtarını firma yetkilisi Ayhan Yücebağ Brey Otomotiv Satış Uzmanı Eren Gencer'den teslim aldı. Brey Otomotiv'in Esenler Otogar'ındaki merkezinde yapılan teslimat töreninde aracı alan firma yetkilisi Ayhan Yücebağ, Temsa'yı tercih etmelerindeki en büyük sebebin yakıt performansı olduğunu ifade etti. Aracın personel servisinde kullanıldığını belirten Yücebağ "Çalışanlarımız bundan böyle Temsa konforu ile yolculuk edecek." dedi.

MERCEDES'İN 2011 YILI OTOBÜS TESLİMATLARI BAŞLADI

Mercedes-Benz Türk 2011'in otobüs teslimatlarına hızlı başladı. Gaziantep merkezli Çayrağası Turizm 8 adet Travego 15'i filosuna eklerken; Baytuğ Ticaret de Mercedes-Benz'i tercih ederek 1 adet Tourismo 16 RHD aldı.

Şehirlerarası yolu taşımacılığı yapan ve Gaziantep merkezli olan Çayrağası, çoğu Mercedes-Benz marka otobüslerden oluşan 30 adetlik araç parkını, 8 yeni Mercedes-Benz Travego 15 ile genişletti. 2010 yılında da 4 adet Travego 17, 2+1 VIP araç alan Çayrağası için düzenlenen teslimat törenine Mercedes-Benz Bayii Koluman Gaziantep Şubesi Otobüs Satış Danışmanı Erdal Kaş, Çayrağası firma sahibi Mehmet Ali Soybay ve bireysel otobüsçü Mehmet Ali Geçör katıldı.

Firma sahibi Mehmet Ali Soybay, teslimat töreni sırasında yaptığı konuşmada, Travego'ları Mercedes-Benz markasının güvenilirliği, araçların değerli, sağlam ve dayanıklı olması nedeniyle tercih ettiklerini belirtti. 2011'de araç alımlarını sürdürmeyi planladıklarını belirten Soybay, yıllardır Mercedes-Benz markasını tercih etmekten memnun olduklarını da sözlerine ekledi.



BAYTUĞ'UN TERCİHİ TOURİSMO

Baytuğ Ticaret'in tercihi ise Tourismo 16 RHD oldu. Şirket 1 adet Tourismo 16 RHD'yi filosuna ekledi. Şirket, "Yeni Adana Seyahat" te çalışacak olan aracı, 2004 model Intouro RHD'nin takası ile Mercedes-Benz Türk Bayii Bayraktarlar MerKay

A.Ş.'den teslim aldı.

Teslimat törenine, bayiden Otobüs Satış Müdürü Mustafa Yıldız, Baytuğ Ticaret'ten ise şirket sahipleri Bayram Apaydın ve Gazanfer Apaydın katıldı. Apaydın'lar, teslimat töreninde, ekonomik olduğu ve 50 kişilik kapasite sunduğu için Tourismo 16 RHD'yi tercih ettiklerini belirtti.



Gürsel Turizm 2011'de filosunu SPRINTER ile güçlendiriyor

Oya KAYA İSTANBUL

Gürsel Turizm 2011'de de Mercedes'ten aldığı yeni Sprinter'lerle filosunu güçlendirmeye devam ediyor. Mercedes ile yaptığı anlaşma gereği toplamda 200 adetlik Sprinter siparişi veren Gürsel Turizm bu yıl da 30 adetlik alımı yapacak.

Personel ve öğrenci taşımacılığıyla oldukça geniş bir potansiyele sahip olan Gürsel Turizm araçlarını yenileyerek müşteri konforunu artırmayı hedefliyor. 1989 yılından başlayarak her geçen gün hızla büyüyen Gürsel Turizm 2011'de de yeni

aldığı Sprinter'lerle gücüne güç katıyor.

Yeni araçların teslimatı Mengerler Davutpaşa Tesislerinde Bosch Car Servis alanında gerçekleştirildi. Teslimat törenine Gürsel Turizm Genel Müdürü Banu Elilob, Mengerler Otomotiv Genel Müdürü Nusret Güldal, Mengerler Otomotiv Hafif Ticari Araçlar Satış Müdürü Mehmet Yücesan, Gürsel Turizm Şirket Araçları Takım Lideri Umut Demircan, Gürsel Turizm Operasyon ve Müşteri İlişkileri Koordinatörü Bülent Kılıç katıldı.



ANADOLU ISUZU

2011'E "ULUSOY" İLE MERHABA DEDİ

Faruk ÇOLAK TRABZON

Doğu Karadeniz'de lider olmayı planlayan Anadolu Isuzu, 2011'in ilk otobüs teslimatını Ulusoy'a yaptı. Ulusoy filosunu 4 Turkuaz ve 1 NovoLux ile güçlendirdi.

Trabzon'da yapılan törene Ulusoy Yönetim Kurulu Başkanı Ali Osman Ulusoy, Ulusoy Holding Yönetim Kurulu Üyesi Hülya Ulusoy, Anadolu Isuzu Satış ve Pazarlama Direktörü Fatih Tamay, Anadolu Isuzu Satış Müdürü Efe Yazıcı, Isuzu Trabzon Bayisi Saraçlar Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Sinan Saraç ve Mini Tur Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Öksüz katıldı.

Teslimat töreninde konuşan Ali Osman Ulusoy, Anadolu Isuzu'nun müşterisinin isteklerine göre araç üretmesinin eşsiz bir fırsat olduğunu söyledi. Ulusoy; "Anadolu Isuzu, küçük otobüs segmentinde bizlere en iyi araçları üretiyor, zaten Turkuaz da fiyat, kalite, masraf ve konfor bakımından sınıfının en iyi aracı" dedi. Isuzu Turkuaz'ın tamamen Türk mühendisler tarafından tasarlanıp üretildiğini ve üretimin 3'te ikisinin Avrupa'ya ihraç edildiğinin altını çizen Anadolu Isuzu Satış ve Pazarlama Direktörü Fatih Tamay ise: "Anadolu Isuzu olarak iddia ediyoruz ki Turkuaz, Türkiye'nin ekonomik ve kalite bakımından en doğru araçtır" dedi.

KAYI TUR ARAÇ SEÇİMİNDE DORUK 215T'Yİ TERCİH ETTİ

Otokar'ın şehirlerarası ve turizm yolu taşımacılığı için tasarlayıp ürettiği Doruk 215T, Kayı Tur filosunda hizmet vermeye devam ediyor. Kayı Group'a bağlı Kayı Tur firması, 10 adet Doruk 215T'yi Kayı Tur park sahasında gerçekleşen törenle teslim aldı.

Otokar tarafından, şehirlerarası ve turizm yolu taşımacılığına yönelik üretilen Doruk 215T, Kayı Tur firmasının tercihi olmaya devam ediyor. Kayı Group'a bağlı Kayı Tur, filosundaki 4 adet Doruk 215T'ye 10 adet daha ilave etti. Firmanın bu seneki siparişlerinin ilk parti teslimatı olan 10 adet Doruk 215T'yi Kayı Tur park sahasında gerçekleşen törenle teslim edildi.

Düzenlenen teslimata Kayı Tur'un sahibi Tahir Görgülü, Genel Müdür Hamit Kuk, Genel Müdür Yardımcıları Erkut Özen ve Gül Küçük-

boyacı, Araç Tahsis ve Bakım Müdürü Mustafa Kemal Sarı katıldı. Otokar'ı temsilen ise Otokar Antalya Yetkili Bayisi Mit Oto'dan Hüseyin Yıldırım, Satış Müdürü Kemal Kaçar, Otokar Otobüs Satış Birim Yöneticisi Murat Torun ve Bölge Satış Yöneticisi Tanju Pakir törende hazır bulundular.

"DORUK, TAMAMEN ÇÖZÜM ORTAĞI"

Doruk 215T'den duydukları memnuniyeti dile getiren Kayı Tur'un sahibi Tahir Görgülü, araçlara ilişkin şunları söyledi: "Geçtiğimiz yıl 4 adet Doruk 215T'yi filomuzda dahil ettik. Doruk 215T, yoğun geçen turizm sezonunda turizmdeki taşımacılık ihtiyaçlarına ne kadar uygun bir çözüm sunduğunu kanıtladı."



ÖZBEKİSTAN MERCEDES-BENZ OTOBÜS ÜRETECEK



Orta Asya'nın otomotiv ülkesi olma yolunda ilerleyen Özbekistan otobüs üretimine hazırlanıyor. Özbekistan Mercedes'in turizm, şehirlerarası ve şehir içi taşımacılığında kullanılan otobüs modellerini üretecek. Özbek-Alman ortaklığı yeni fabrikanın nisan ayında faaliyete geçmesi bekleniyor. İlk etapta 30 milyon dolara mal olması beklenen proje kapsamında, Alman-Özbek ortaklığı Mercedes-Benz Buses Central Asia şirketi kuruldu. Şirket, yüzde 51 Alman ve yüzde 49 da Özbek hisseli

olacak. Fabrikada turistik, şehirlerarası ve şehir içi taşımacılığında kullanılacak Mercedes-Benz modeli otobüsler üretilcek. Yeni proje kapsamında ilk etapta yılda 600 adet dolayında otobüs üretimi hedefleniyor. Otobüsler iç pazarla birlikte ihracat da edilecek. Özbekistan, şu anda Amerikan GM ortaklığı fabrikada yılda ortalama 200 bin adet dolayında binek otomobil üretiliyor. Ayrıca Semerkand'taki Japon-Özbek ortaklığı fabrikada ise Isuzu markalı yarım otobüsler üretiliyor.

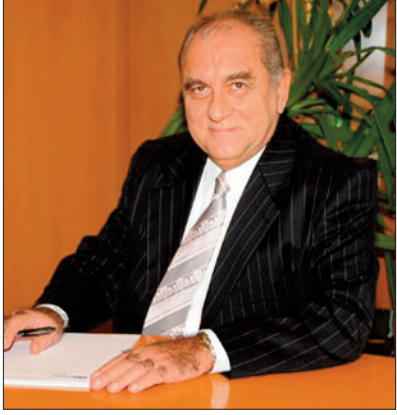
SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

OCAK 2011
www.tasimacilar.com

5

Yüzde yüz Türk yapımı Temsal'lar ABD yollarında



Temsal CEO'su Tamer Ünlü, ABD'ye 1 yıl önce 70 otobüs ihracat ettiklerini belirterek, bu yıl kapsayan 70 adetlik bir sipariş daha aldıklarını söyledi.

Geçtiğimiz günlerde, 20 yıl aradan sonra tekrar Temsa'ya Üst Yönetici (CEO) olarak dönen Ünlü, yaptığı açıklamada, Temsa olarak 46 ülkeye ihracat yaptıklarını belirtti.

TESLİMATLAR BU AY YAPILACAK

Ünlü, ABD'nin çok büyük bir pazar olduğunu ve deneme mahiyetinde girildiğini belirterek, bu pazardaki riskleri kontrol altına alarak bu pazara girmek istediklerini söyledi. ABD'ye ilk teslimatın 1 yıl önce gerçekleştiğini anlatan Ünlü, daha sonra 70 adetlik bir sipariş daha aldıklarını, ABD'deki en büyük filo liderinden sipariş aldıklarını ve bu otobüslerin teslimatına bu ay içinde başlayacaklarını kaydetti. Ünlü, dünyada yaşanan global krizden sonra belli ülkelere odaklanma kararı aldıklarını belirterek, o ülkelerde pazar paylarını güçlendirdikten sonra tekrar diğer pazarlara yönelme stratejileri olduğunu anlattı.

RENAULT-MAİS GENEL MÜDÜRÜ İBRAHİM AYBAR;

2011 RENAULT MASTER YILI OLACAK

Renault-Mais Genel Müdürü İbrahim Aybar, 2010'da toplamda 76 bin adetlik satış yapan Renault'un 19 bin adetlik bir hafif ticari araç satışına imza attığını belirtti. Aybar, ekonomideki canlanma ile beraber ticari araç pazarında büyük bir canlanmanın yaşandığını işaret ederek; "Ekonomideki büyüme devam ettiği sürece hafif ticari araç satışları da artacaktır. 2010'da hafif ticari araçlarda gayet iyi gelişmeler yaşandı. Renault olarak 95 bin adetlik toplam satışımız var. Bunun 76 bin binek otomobil, 19 bini ticari araçta gerçekleşti." dedi.

YENİLENEN MASTER'IN ETKİSİ BÜYÜK

19 bin adetlik satışta 2010 yılının Haziran ayında yenilenerek pazara sunulan Master'ın büyük etkisi olduğunu ifade eden Aybar, 2011'i de "Master" yılı ilan etti. "Yeni Master, Kangoo ve Trafic bize 2010 yılını ticari araçlar yılı olarak yaşattı. Bu doğrultuda önemli bir sıçrama yaşadık. Bunu bu yıl daha da hissedeceğiz. Ama bunu için araç tedarikinin sorunsuz olarak ilerlemesi lazım. Tedarik ne kadar yeterli ve çok olursa talebe cevap verilebilir. Bu konuda çok dikkatli ve planlıyız. Geçen sene pazar aniden büyüdüğü için kimse ani cevap veremedi ve yerli üretim öne çıktı." derken birbirine yakın modellerin ve markaların ancak hizmet kalitesini artırarak pazarda bir adım öne geçebileceğini kaydetti.

"TARİHİ BİR BAŞARI GELECEK"

Renault'un hafif ticari araç segmentinde Amiral gemisi olan Master'ın yakıttaki ekonomisi ve çevreci olması ile bir adım öne çıkacağını dile getiren İbrahim Aybar; "Bu yıl Master'da tarihi bir başarıyı yakalayacağız." Sözleri ile bu alanda iddialarını ortaya koydu.



2010'da toplamda 95 bin araç satışı gerçekleştiren Renault-Mais, 2011'i "Master" yılı ilan etti. Renault-Mais Genel Müdürü İbrahim Aybar geçen yıl 19 bin adetlik hafif ticari araç satışı gerçekleştirdiklerini, bu sayının yenilenen Master'ın performansını artırmasıyla daha da yükselişini ifade etti.



ALPAY LÖK



Minibüslere ABS Zorunluluğu ve SSS

ABS nedir?

ABS (Anti Blokaj Sistemi) ; Kuru veya kaygan yol şartlarında fren sırasında tekerleklerin kilitlenmesini önleyerek Direksiyon hakimiyetini koruyan ve aracın fiziksel sınırlar içinde en kısa mesafede durmasını sağlayan Elektronik Denetim Sistemidir..

M2 sınıfı Minibüsde ABS zorunlu mu?

EVET! 30.07.2004 'den sonra trafiğe çıkan M2 sınıfı minibüslerde zorunlu.

N1 sınıfı Kamyonet veya Panelvanlarda ABS zorunlu mu?

HAYIR!

30.07.2004 tarihinden önce M2 sınıfı Minibüs olarak tescil edilmiş araçlarda ABS zorunlu mu?

HAYIR!

Fren sistemleri ile ilgili Teknik Mevzuat hangisidir?

71/320/AT : 30.07. 2004 tarihinden sonra tescil edilen ve trafiğe çıkan araçların fren sistemi bu Teknik Mevzuat şartlarına uygun olmalıdır. Bir aracın fren sisteminin 71/320/AT Teknik Mevzuatına uygun olup olmadığı nasıl anlaşılır ? Aracın "Uygunluk Belgesi" nde 71/320/AT direktifine göre Tip Onay Belgesi almış olduğu görülmelidir.

Bir aracın fren sisteminin 71/320/AT Teknik Mevzuatına uygun olup olmadığını hangi kuruluş anlarsın?

Sanayi ve Ticaret Bakanlığı tarafından Fren konusunda "Teknik Servis" olarak yetkilendirilmiş Test kuruluşları.

Bir aracın fren sisteminin 71/320/AT Teknik Mevzuatına uygun olduğuna hangi kuruluş Onay verir?

Yerli araçlar için Sanayi ve Ticaret Bakanlığı. İthal araçlar için o ülkenin Onay kuruluşları karar verir..

Araç Tadilatları ile ilgili Teknik mevzuat hangisidir?

ATM, Araç İmal Tadil ve Montajı Yönetmeliği. Son hali: 28 Kasım 2008 tarihli Resmi Gazete Sayı 27068

Araç Tadilatları ile Onay Kuruluşu kimdir?

Sanayi ve Ticaret Bakanlığı ve bakanlık adına Teknik Onay veren kuruluş TSE'dir.

■ Devamı bir sonraki sayda

OTOBÜS PAZARLAMA VE SATIŞ MÜDÜRÜ AKİF NURAY:

MERCEDES ALABİLMEK HALK OTOBÜSÇÜSÜ İÇİN HAYAL DEĞİL



"MORALİNİZİ YÜKSEK TUTUN"

Nuray, halk otobüsçülerini yüksek tutmalarını, toplu taşımanın önemini ve kalitesinin arttığını söyledi.

Mercedes'in otobüslerinin rakiplerine oranla yüzde 20 daha pahalı olmalarına rağmen uzun vadede Mercedes almanın karlı olduğunu vurgulayan Nuray; "Mercedes almak halk otobüsçüsü için hayal değil, bunun kanıtı 345 kullanan halk otobüsçüleridir" dedi.

Ağırlıklı olarak belediye filolarında yer alan, halk otobüsçüleri tarafından fiyatı göz önünde bulundurularak pek de tercih edilmeyen Mercedes-Benz Türk'ün şehir içi otobüslerinin halk otobüsçüleri için hayal olmaktan çıktığını belirten Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Müdürü Akif Nuray; "Bunun en güzel kanıtı halihazırda Mercedes 345 kullanan otobüsçülerimizdir." dedi.

HALK OTOBÜSÇÜLÜĞÜ BÜYÜK BİR DÖNÜŞÜM YAŞADI

Mercedes'in rakiplerine oranla yüzde 20 daha pahalı olmasının halk otobüsçülerinin tercihinde etkili olduğunun altını çizen Nuray, halk otobüsçülüğünün büyük bir gelişmeden geçerek bugünlere ulaştığını söyledi. Nuray; "İlk verilen para değil de uzun vade maliyetlere bakmak lazım. Özel halk otobüsçüleri bu işe Mitsubishi Maraton'lar ile başlamışlardı. Şimdi ise belediyelerin filo araç yaşı 12'deyken onlar 7 yaşındaki araçlarla hizmet veriyor. Halk otobüsçülerimizin sadece morali eksik. İş var, toplu taşıma geliyor, önemi artıyor geliri artıyor, yönetim kalitesi artıyor. Halk otobüsçülerimiz moralini yerinde tutsun. Mercedes almak onlar için hayal değil." şeklinde konuştu.

cedes almak onlar için hayal değil." şeklinde konuştu.

ENGELLİ ULAŞIMINA UYGUN ARAÇTA GEÇİŞ SÜRECİ GEREKLİ

Temmuz 2012'de engelli ulaşımına uygun araçların devrede olması zorunluluğu olduğunu hatırlatan Nuray, bir geçiş sürecine ihtiyaç olduğunu vurguladı. Var olan araçlara engelli rampası takmanın da araçların yenilerinin de büyük maliyet olduğuna vurgu yapan Nuray; 22 bin adetlik filonun 2 yılda değişmesinin zor olduğunu söyledi.

BELEDİYELER TOPLU ULAŞIM PLANLAMASINI İYİ YAPMALI

Toplu taşımanın kazandığı öneme ve vatandaşın kalite istediğine değinen Nuray burada en önemli görevin belediyelere düştüğünü dikkat çekti. 2010 yılında şehir içi otobüs pazarının yüzde 69'luk bir düşüş yaşadığını ifade eden Nuray sözlerine şöyle devam etti: "Bu pazarda üst üste 2 yıl 1600 adetlik pazar yok oluşmuyor. Bir sene 600 oluyorsa ertesi sene 1600 adetlik pazar oluşuyor. Kamu hangi nedenlerden planlama yapmıyor bilmiyoruz ama planlama yapılırsa, üreticiler her yıl 700 otobüs alınacağını bilse üretim planları da buna göre yapılır."

YAKITTA DA KONFORDA DA HODRİ MEYDAN!



NOVO, NOVOLUX, NOVO ULTRA

Düşük yakıt tüketimi, düşük periyodik bakım maliyetleri, ilave katkı kullanımı gerektirmeyen Isuzu motoru ve 20.000 kilometre periyodik bakım aralığı ile Novo ailesi hem konforlu hem çok ekonomik.

www.isuzu.com.tr



ISUZU



AKİF NURAY

GÜNCEL

TAŞIMACILAR

6

OCAK 2011
www.tasimacilar.com2010 YILINDA YERLİ
MODEL SATIŞININ
LİDERİ FİAT OLDU

2010 yılında 45 bin 220 adet otomobil ve 64 bin 718 adet hafif ticari araç satışı gerçekleştiren Fiat Türkiye, geçtiğimiz yıl hafif ticari araç segmentinde 1'inci, binek segmentinde ise 4'üncü bitirdi.

2010 sonunda toplam satışının 94 bin 582 adetini yani satışlarının yaklaşık % 85'ini Tofaş'ın Bursa'daki fabrikasında üretilen Fiat Fiorino, Yeni Fiat Doblo, Fiat Doblo Classic,

Fiat Linea ve Fiat Albea Sole/Palio Sole modelleriyle gerçekleştiren Fiat, Türkiye'de üretim yapan global markalar arasında da toplam satışta yerlilik oranıyla zirvede yer aldı. 2010 yılında ihracat başarısı, hız kesmeyen ar-ge ve yeni model çalışmalarıyla parlak bir dönemi geride bırakan Tofaş, Fiat markasıyla da ulusal pazarda 110 bin adete yaklaşan binek+hafif ticari araç satışıyla başarısını kanıtladı.

YHT HATLARI OTOBÜSCÜNÜN YOLCUSUNU AZALTACAK MI?

Hızlı tren ağına eklenecek 18 yeni hat karayolu yolcu taşımacılığı sektörünü tedirgin etti

Yeni yapılacak Hızlı Tren hatları içinde Edirne-İstanbul, Adapazarı-İstanbul, Ankara-İzmir, Sivas-Kars, Van Gölü Kuzey Geçiş, Samsun-Fatsa, Şanlıurfa-Mürşit-pınar, Adapazarı-Karasu, Ereğli, Bartın, Bandırma-Bursa-Ayazma Osmaneli; Ayazma İnönü, Dinar-Denizli-Aydın, Kars-Iğdır-Aralık-Dilucu, Bandırma-İzmir, Eskişehir-Antalya, Konya-Karaman Ulukışla-Mersin, Kırıkkale-Çorum-Samsun, Trabzon-Erzincan, Erzincan-Muş, Aydın-Güllük Liman Bağlantısı var.

ANKARA- KONYA ARASINDA SEFER SAYISI YARI YARIYA DÜŞEBİLİR

Ulaştırma bakanlığının yatırım programına aldığı yeni yüksek hızlı tren hatları şehirlerarası yolcu taşımacılığı yapan otobüsçüleri tedirgin etti. TOFED Genel Başkanı Rüştü Terzi, demiryolu ile yolcu taşımacılığının karayolu ile yolcu taşımacılığına benzerlikler göstermesi nedeniyle kendileri açısından daha büyük tehlike arz ettiğini söyledi. Terzi; "Demiryolunda kalkış ve varış arasında çeşitli duraklarda duracağından dolayı bize benzer sistemle taşıma yapıyor. Bizim için tehlike havayolu taşımacılığı değil demiryolu taşımacılığı." dedi. Şu an Ankara- Konya ara-

sında hızlı trenin deneme seferleri yaptığını hatırlatan Terzi, hızlı trenin tarifeli seferlere başlaması ile koyulacak vagon ve koltuk sayısına göre karayolu yolcu taşımacılığının mutlaka etkileyeceğini, sefer sayının yarı yarıya düşebileceğini ifade etti. Terzi, başlangıçta sadece merraktan bile olsa yüksek hızlı trenler kullanılacak. Bu da bizim yolcu sayımızı haliyle azaltacak" diye konuştu.

Uzun vadede karayolu yolcu taşımacılığının demiryolu taşımacılığı görevini de üstlenebileceğini ifade eden Terzi; "Bunun ileri aşaması tren taşımacılığını da otobüsçüler tarafından yapılmasıdır." Derken Ulaştırma Bakanı Binali Yıldırım'ın; "Demiryolu taşımacılığını özel sektöre açacağız" sözlerinin de bunu göstergesi olduğunu söyledi.

ÇAPRAZ HATLAR DEVREYE KOYULMALI

Yüksek hızlı tren hatlarının devreye alınacağı şehirlerde hizmet veren otobüs firmalarının bu tehlikeyi göz önüne alarak bugünden çözüm arayışına girmeleri gerektiğini dile getiren Rüştü Terzi ilk çözüm olarak da firmaların çapraz hatlara girerek, yeni taşıma güzergahları oluşturmasını gösterdi.



"OTOBÜSCÜ AKILLIDIR"

İSTANBUL'UN AVANTAJI

TOFED Genel Başkanı Rüştü Terzi, bin 207 adet şehirlerarası otobüs olarak sektörü ayakta tutan otobüsçüler için krizin bittiğini söyledi. Terzi; "2010 yılında 1200 civarında yeni otobüs alındı. Bu rakamlar otobüsçünün ekonomiyi ve kendi hesabını, dünyadaki krizin etkilerinin ne olacağını gayet iyi bildiğinin göstergesidir. Son 2 yıl "Önümü göreyim" mantığıyla geçen otobüsçülerimiz 2 yıldan sonra krizin bittiğini yeni yatırımlar ile gösterdi ve yatırıma başladı." dedi.

Terzi, İstanbul'a taşıma yapan otobüs firmalarının bu süreçte Yüksek Hızlı Tren'e karşı bir tek avantajının olduğunu söyledi. O da hızlı trenin İstanbul yolcularını Haydarpaşa İstasyonu'na kadar getirmesi ve şehrin değişik noktalarına özellikle Avrupa yakasına gidecek olanların bunu kendi imkanları ile gerçekleştirecek olmaları. Terzi, otobüs firmalarının servisleri ile kapıdan kapıya hizmet verdiğini ve yolcunun buna alıştığını ifade etti.

HAKAN ORDUHAN

VERİMLİLİK

Önümüzdeki günlerde İstanbul'da servis pazarının giderek daralacağı artık hepimize malumdur. Artan araç fiyatları, artan akaryakıt fiyatları, haksız bir rekabet anlayışı derken sorunlar almış başını gidiyor.

Bu da personel taşımacılığında son derece verimsiz bir taşıma modelini egemen ortaya çıkarıyor. Bize personelin taşıtılan koca koca firmalar akl vererek hala maliyetlerimizi düşürmemiz gerektiğini söylüyorlar. Çok haklılar maliyetler düşürülmeli. Ancak maliyetleri düşürecek tek aktör, türlü zorluklarla hizmet verme çabası içinde olan taşımacı firmalar mı sadece. Bence değil.

Her birinin dev satın alma kadroları bulunan ve bizlerle personellerinin taşınması için anlaşan işyerlerine de bazı sorumluluklar yüklenmeli.

Bu bağlamda bir öneride bulunmak istiyoruz; Özellikle plaza katlarında veya birbirlerine çok yakın hatta yeni bir firma olan firmaların personellerinin taşınması işini bir araya gelerek ortak satın alma yoluyla çok daha ucuza ve çok daha verimli hale getirebilir, kısa sürede daha yaygın güzergâhlardan servis organize edilebilir. Yalnızca yapmaları gereken mesai saatlerini ortak bir zaman dilimine uyarlama ve bu işe birinin önderlik etmesidir.

Şöyle düşünün, Maslak'ta yer alan bir plazada irili ufaklı birçok işyeri faaliyet göstermektedir. Her birinde 20 tane işyeri olsun. Her işyeri kendi personelinin taşıtımını için ayrı ayrı servis firmaları ile anlaşarak benzer güzergâhlardan 17 kişilik araç kapasiteli minibüslerle 5-10 kişilik gruplar halinde işyerlerine ulaşım imkanı yaratmaktadır. Neden 5-10 kişileri seyahat ettirmek? Çünkü daha fazla kişi binerse güzergâhlar uzamakta araçlarda seyahat süreleri artmakta ulaşım kabusa dönüşmektedir. Ne yaparsanız yapın, işyerinin çalışanlarının adedi ne kadar da olsa İstanbul'un semtlerine yayılmış olacak düşünüldüğünde, servis aracının personeli toplamak için geniş bir zaman dilimine ihtiyacı olacaktır. Firmalara dikkat edin hepsinin Beylikdüzü'nden, Bakırköy'den, Sarıyer'den, Beşiktaş'tan, Anadolu yakasından servisleri bulunmaktadır ve bu servisler 5-10 kişilerle seyahat etmektedir. 50 kişilik her işyerinin or-

talamada en az 5 servis aracı vardır. Plazada 20 işyeri olduğunu varsaydığımızda bu mantıkla 100 servis aracına denk gelmektedir. Oysa tüm plazada yer alan işyerleri ulaşım için bir araya gelse 1000 kişilik bir potansiyele ulaşabilecekler. 1000 kişilik bir personel grubu mantık olarak 50 kişilik bir gruba göre daha birbirlerine yakın oturanlarla eşleştirilebilir. Böylece toplama süreleri kısaldığından çok rahatlıkla 15 kişilik gruplarla 67 araçla taşıma yapılabilecektir. 20 işyerinde, çalışan 1000 kişide 33 araç tasarrufu yapılabilir. Tasarruf edilen 33 araç, personelin taşıtım işyerlerinin taşıma maliyetlerini yüzde 33 ucuzlatır. Bu durum İstanbul'da trafik yoğunluğunun azalması ve beraberinde akaryakıt israfının azalması demektir. Bu potansiyele daha dolu araçlarla, daha kısa sürede personel toplayarak yola koyulan, neredeyse aynı sokakta, mahallede dolabilen bu vesile ile seyahat memnuniyeti artan bir servis hizmeti de doğacaktır.

Rakamlarla ifade etmek gerekirse sadece Maslak bölgesinde yaklaşık 1000 araç hizmet vermektedir. Ortalama her aracın aylık hizmet bedelinin 2000 TL olduğu, günde sabah akşam 100 km yol yaptığı, bir minibüsün 100 km de 0,40 TL akaryakıt yaptığı varsayıldığında;

Yıllık ciro 24.000.000 TL

Yıllık akaryakıt sarfıyatı 10.080.000 TL olarak gerçekleşir.

Proje hayata geçtiğinde %30 tasarruf sağlanırsa,

Maslak bölgesindeki araç adedi 1000 araçtan 700'e düşer böylece 300 araç tasarrufu sağlanır.

Yıllık ciro 24.000.000 TL den 16.800.000 TL ye düşer böylece yıllık 7.200.000 TL tasarruf sağlanır.

Yıllık akaryakıt sarfıyatı 10.080.000 TL den 7.056.000 TL ye düşer böylece 3.024.000 TL tasarruf sağlanır.

Bu örnek yalnızca Maslak bölgesi için verilmiştir. Diğer bölgelerde de bu tür verimlilik sağlayacak birleşimler yapılabilir ciddi bir tasarruf ortaya çıkar.

Bazen çok mu zengin diye düşünüyoruz. Neden bunu uygulamıyoruz?



MERCEDES

ŞEHİRLERARASI OTOBÜS PAZARININ LİDERİ

2010 yılında tüm araç grubunda 29 bin 636 adetlik satışa imza atan Mercedes-Benz Türk şehirlerarası otobüs pazarının da tartışmasız lideri oldu. Mercedes, yüzde 99'luk büyüme ile 607 adetten bin 207 adede çıkan şehirlerarası otobüs pazarında 730 adetlik satış gerçekleştirdi.

Türkiye üretim yaptığı 43 yılda 59 bin adet otobüs adet otobüs üretimi gerçekleştiren Mercedes-Benz Türk beklentilerin düşük tutulduğu 2010 yılını şehirlerarası otobüs pazarının lideri olarak kapadı. Mercedes-Benz Türk Direktörler Kurulu Başkanı Wolf Dieter Kurz, 2009'de 607 adet olarak gerçekleşen şehirlerarası otobüs pazarının 2010'da bin 207 adetlik satış gerçekleştirdiğini ifade etti.

PAZAR PAYI YÜZDE 60'A ÇIKTI

Kurz geçtiğimiz yıl 2 bin 466 otobüs

üretildiğini, şehirlerarası otobüs pazarında yüzde 60'lık pazar payı elde ettiklerini kaydetti. İç pazarda 730 adetlik satış yapıldığını vurgulayan Kurz, başta Avrupa olmak üzere bin 792 adetlik otobüs ihracatı yapıldığını belirtti. Kurz, hafif ticari araç segmentinde de pazar payının yüzde 7,9'a yükselerek 5 bin 262 adetlik satışa imza atıldığını dile getirdi.

ŞEHİR İÇİ PAZARI İHALELERE BAĞLI

Şehirlerarası segmentinde yüzde 99'luk artış ile 1207 adetlik bir Pazar ortaya çıkmasına rağmen, şehir içi otobüs pazarında yüzde 69'luk bir düşüş yaşanarak 318 adetlik satış gerçekleştiğini kaydeden Kurz şehir içi pazarındaki düşmenin nedeni olarak belediyelerin ihale yapmasını gösterdi. Kurz, açılacak ihalelere bağlı olarak 2011 yılı içinde şehir içi otobüs pazarında bir hareketlenme olmasını beklidiklerinin altını çizdi.

DEĞİŞMESİ GEREKEN ÇOK OTOBÜS VAR

Mercedes-Benz Türk Pazarlama ve Satış Direktörü Süer Sülün'de şehir içi otobüs pazarının ihalelere endekslili olduğunun altını çizdi. Geçen yıl ihale olmadığı için pazarın bu kadar düşük olduğunu vurgulayan Sülün, bu yıl açılacak ihalelerden



SÜER SÜLÜN

umutlu olduklarını kaydetti. Sülün diğer taraftan da Türkiye'deki otobüs parkının çok yaşlı olduğunu ve değişmesi gerektiğine vurgu yaptı. Sülün; Şehir içi otobüs pazarı normal olarak 600 seviyelerindedir. Ama bir yıl bin 200 seviyesindeyken ertesi yıl 200'e düşüyor. Zaten Türkiye'deki toplu taşıma otobüsleri çok yaşlı. Sadece İstanbul'da bile çok yaşlı otobüsler var. Bu segmentte çok büyük bir yenileme yapılmadı ama yapılması gerekiyor." dedi. Sülün İETT'nin hatları özelleştirme hamlesinde ilk ihalenin açıldığını da belirten Sülün bu ihaleye girecek olan otobüsçülere Conecto marka otobüsleri vermekten de büyük mutluluk duyacaklarını ifade ederek sözlerini; "İstanbul'a yakışsın da bu olur." diyerek tamamladı.

OTOKAR, OTOBÜS PAZARININ LİDERİ!

Otokar, yüzde yüz Türk tasarımı otobüsleri ile 2010 yılında da **25 yolcu ve üzeri kapasiteli otobüs pazarının lideri oldu.**

Otokar, 2010 yılında 1.162 adetlik satış gerçekleştirerek, yılı 25 yolcu ve üzeri kapasiteli otobüs segmentinin pazar lideri olarak kapattı. Çağdaş ve modern yolcu taşımacılığı amacıyla üretilen Otokar otobüsleri, müşterilerinin beklentilerini karşılayarak, 2009'da olduğu gibi, 2010 yılında da en çok tercih edilen otobüsler olarak ilk sıraya yerleşti. 2010 yılında daralan otobüs pazarına rağmen, Otokar geçtiğimiz yıla kıyasla Sultan küçük otobüs satışlarında yüzde 26, Doruk orta boy otobüs satışlarında yüzde 16'lık artış gerçekleştirdi. Sadece Türkiye pazarında yapılan 1.162 adet otobüs satışının 898 adedini Sultan, 200 adedini Doruk ve 64 adedini KENT oluşturdu. Otokar, hafif dolmuş minibüs taşımacılığı alanında da 295 adetlik M-2010 satışı ile lider oldu.

"ARAÇLARIMIZI TÜRKİYE ŞARTLARINA UYGUN ÜRETTİK"

Konuyla ilgili açıklama yapan Otokar Genel Müdürü Serdar Görgüç, ekip olarak çok yoğun şekilde çalıştıklarını, 25 yolcu ve üzeri kapasiteli otobüs pazarında 2009 yılının ardından 2010 yılını da lider olarak kapatarak hedeflerine ulaştıkları için çok mutlu olduklarını ifade etti. Görgüç konuşmasında şunları kaydetti: "Otokar olarak 2002 yılında Sultan, 2007 yılında da Doruk otobüslerimizi

üretmeye başladık. 2009'da da 12 metrelik KENT otobüslerini ürün ailemize ekledik. Bu süreçte, müşterilerimizin beklentilerini ve taleplerini iyi analiz ettik ve araçlarımızın onların memnuniyetini ön planda tutarak ürettik. Otobüs pazarında hem Türkiye'de hem Avrupa'da daralma yaşanırken, bizim olarak odak noktamız araştırma ve geliştirme (Ar-Ge) oldu. 2008 yılından bu yana ürün gamımızı 5,5 metreden 12 metreye kadar farklı ihtiyaçlara uygun araçlarla Adan, Z'ye yeniledik. 2010 yılı içerisinde de Sultan araçlarımızı yeniledik. Ar-Ge ve mühendislik kaynaklarımız ve gücümüz ile ürünlerimizi geliştirirken kullanıcı ihtiyaç ve beklentilerini her zaman dikkate aldık. Araçlarımızı Türkiye şartlarına uygun ürettik. Otokar otobüsleri, dayanıklılığı, yüksek performansı ve düşük işletme giderleri ile Türkiye'nin en çok satılan otobüsleri oldular. Bizi liderliğe taşıyan kullanıcılarımıza, müşteri memnuniyetinin sürekliliğini sağlayarak bu başarıya ulaşmamızı sağlayan satış ekplerimize, bayi ve yetkili servislerimizde de katkılarını için teşekkür ederim."



GULF, YENİ İSTASYONLARI İLE BÜYÜMESİNİ İKİYE KATLADI



Gulf, Türkiye'de uyguladığı istikrarlı politikaların meyvelerini 2010 yılında toplamaya devam etti. Delta Akaryakıt Başkan Yardımcısı Latif Aral, "Amacımız, 2010 yılında yakaladığımız ivmeyi 2011 yılında da devam ettirmek." dedi.

Delta Akaryakıt Başkan Yardımcısı Latif Aral, Gulf'un Türkiye'deki 2010 yılı performansını ve akaryakıt piyasasını değerlendirdi. Akaryakıt sektöründe 2010 yılının en önemli konusunun

Rekabet Kurulu'nun intifalar ile ilgili kararı olduğunu ifade eden Aral, bu süreçte Gulf'un, mevcut istasyon ağını oluşturan bayilerinin büyük bir çoğunluğunu koruyarak yaptığı yeni kontratlarla istasyon ağını güçlendirdiğini dile getirdi. Yeni kontratların Gulf'un 2011 satışlarını ikiye katlayacak bir artış getireceğini kaydeden Aral, İstanbul, İzmir, Denizli, Afyon gibi şehir merkezlerine de girmeyi başardığını söyledi.

SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

OCAK 2011
www.tasimacilar.com

7

D4 BELGESİ HAKKINDA

BİLİNMESİ GEREKENLER

Ulaştırma Bakanlığı D4 Yetki belgesinin kapsamını belirledi. D4 ile Tarifeli veya tarifesiz olarak şehir içi iki nokta arasındaki taşımacılık, Tarifeli veya tarifesiz olarak il sınırları ile belediye sınırları aynı olan iller arası taşımacılık, Tarifeli veya tarifesiz olarak yetki belgesi sahibinin merkezi adresinin bulunduğu il sınırları dışında iki nokta arasındaki taşımacılık yapılamayacak.

Ulaştırma Bölge Müdürlükleri tarafından düzenlenecek olan D4 Yetki belgesi ile yetki belgesi sahipleri; merkezi adreslerinin bulunduğu il sınırları içinde bir veya birden fazla şube açabilir veya acenteye sözleşme yapabilir. Merkezi adreslerinin dışındaki illerde ise aynı il sınırları içinde sadece bir şube açabilir veya acenteye sözleşme yapabilir. Yetki belgesi eki taşıt belgesine sadece yetki belgesi sahibinin merkezi adresinin bulunduğu ilin plakasına sahip özmal taşıtlar kaydedilir.

UYGUNLUK KARARLARI BAKANLIĞA SUNULMAK ZORUNDA

Merkezi adresi il sınırları ile belediye sınırları aynı/çakışık olan illerde bulunan gerçek ve/yahut tüzel kişiler adına yetki belgesi düzenlenmez ve bu illerin plakasına sahip taşıtlar D4 yetki belgesine kaydedilmez. Servis taşımacılığı; öğrenci taşımaları için "Okul Servis Araçları Hizmet Yönetmeliği"nde, personel taşımaları için ise "Kamu Kurum ve Kuruluşları Personel Servis Hizmet Yönetmeliği"nde taşımacı, sürücü ve taşıtlar hakkında yer alan kurallara uyulması kaydıyla yapılabilir.

D4 yetki belgesiyle tarifeli yolcu taşımacılığı yapılabilmesi için; İl içi tarifeli taşımacılık yapmak için ilgili İlçelerin Trafik Komisyonlarından ya da Ulaşım Koordinasyon Merkezi'nden alınacak uygunluk kararlarının Bakanlığa sunulması şarttır. Şehirlerarası tarifeli yolcu taşımacılığı için de aynı izinlerin alınması şart koşulsun; kalkış ve varışların yetki belgeli bir yolcu terminalinden yapılması esas olarak belirlendi. Belediye sınırları içerisinde izlenecek güzergah olarak D1 yetki belgesiyle yapılan taşımalarda kullanılan güzergahlar izlenir. Bu güzergahların dışında bir güzergah izlenebilmesi için ilgili belediye tarafından yazılı izin verilmesi ve bu hususta alınan yazılı

Ulaştırma Bakanlığı mevcut yetki belgelerine bir yenisini daha ekledi. D4 adını alan yetki belgesi 100 kilometreye kadar şehirlerarası yolcu taşımacılığını, il içi yolcu taşımacılığını, 100 kilometreye kadar olan şehirlerarası ve il içi servis taşımacılığını kapsayacak.



SON TARİH 31 EKİM

Mevcut Y yetki belgesi sahiplerinin bu yetki belgelerini en geç 31 Ekim 2011 tarihine kadar D4 yetki belgeleriyle değiştirmeleri de şart. 31 Ekim 2011 tarihine kadar mevcut yetki belgelerini değiştirmeyen taşımacılar değiştirmeye haklarını kaybetmekle birlikte faaliyetlerini yetki belgelerinin geçerlilik süresinin sonuna kadar devam ettirebilirler. Bu sürenin bitiminde yetki belgeleri geçersiz olur.



izin Bakanlığa sunulması şarttır.

Ücret ve zaman tarifeleri, yolcu bileti, ara durak, taşıma hattı ile belediye sınırları dışındaki güzergahlara ilişkin hususlarda yapılacak uygulamalar için KTY hükümleri esas alınır.

Taşıma hatlarının sayısı, yetki belgesinde kayıtlı araç sayısına göre belirlenirken;

1-2 araç- 1 taşıma hattında
3-4 araç en fazla 2 taşıma hattında
5-6 araç en fazla 3 taşıma hattında
7-8 araç en fazla 4 taşıma hattında
9- 10 araç en fazla 5 taşıma hattında kullanı-

labilecek.

Yetki belgesi sahipleri, zaman tarifelerini aktsatmamak kaydıyla yetki belgelerinde kayıtlı taşıtlarla tarifesiz yolcu taşımacılığı da yapabilecek.

DEĞİŞTİRME İÇİN EK ÜCRET ÖDENMEYECEK

Tahditli plakalı otobüsler; yetki belgesi eki taşıt belgesine kaydedilmez, belediye mücavir alanı dışına çıkarak taşıma yapamaz, okul servis

aracı olarak kullanılması halinde, bu taşıtların hizmet vermekte olduğu okulun öğrencilerini, okulca düzenlenen veya iştirak edilen gezi, tören, kutlama ve benzeri amaçla belediye sınırları dışına götürüp-getirebilir.

Öte yandan mevcut Y belgesinin D4 yetki belgesi ile değiştirilmesinde bunların mevcut taşıma hattı, güzergahı, ara duraklarını esas alır ve bunları yetki belgesine kaydedilir. 31.12.2011 tarihine kadar geçerli olmak üzere yetki belgesi değiştirilir. Mevcut Y yetki belgelerinin D4 yetki belgesiyle değiştirilmesi esnasında herhangi bir yetki belgesi ücreti alınmayacak.

AHMET TÜRKÖĞLU



Otobüsçülerimiz 'Hava'lanmalı(mı?) ve 'Demir'lenmeli (mi?)

Yılın ilk haberleri arasında beni(de) en çok sevindiren birine rastladım: "Van Way havalanacak" Mutlu bir tebessümle Way Van Way! diye düşündüm.

Otobüsçülerimizin pek çoğu; "Otobüsçülük bitti arttı!", "Uçaklar bizi bitirdi!", "Ben de olsam uçakla giderim, ama...", "Başımıza bir de hızlı tren geliyor!", "Tren de gelince, Konya otobüsçülüğü hepten bitecek!" diye gerçek, haklı birtakım yakınmalar içindeler.

Bu köşede birkaç kere; sektörün alan değişikliği/genişlemesi yapmalarındaki kaçınılmazlıktan söz edildi:

- a- Uçak,
- b- Demiryolu işletmeciliği...

TCDD, yük ve yolcu taşımacılığı işletmecileri için; Ray, Lokomotif, Vagon kiraya vermekten çok bahsetti. (Yük taşımacılığında girişimler başladı.) Yolcu taşımacılığında ise hiçbir yaprak kıpırdaması yok henüz. Hâlbuki otobüsçülerimiz, bu alanda da kombine hizmetler vererek, daha sarrafça, paralar kazanabilirler.

[Sarraflık nedir? Osmanlı dönemi güçleşmelerinden; Arnavutoğlu Ali Pehlivan (80 okka), 120/130 okkalık başpehlivanları, hallaç pamuğu gibi savurup atarmış ve bu yüzden şöyle denmiş: "Arnavutoğlu; pehlivanlığın sarrafıdır, diğerleri ise hamalı!"]

İş bu kadarla da kalmamalıdır. Turizm tesisleri de projeler arasına alınmalıdır. Dolayısıyla insanlara, kapıdan kapıya hizmetler sunulabilir. Bu durum yaklaşık, yük taşımacılığındaki LOJİSTİK gibidir.

"Sırf yük taşımacılığı da hamallıktır, LOJİSTİK ise sarraflıktır." görüşündeyim. Zaten değiş(e)meyenler de batmışlardır.

İşte Haber:

Van Way havalanacak 04 Ocak 2011: Vanlı işadamı Aslan Bayram tarafından (Best Van sahiplerinden) kurulan Van Way havayolu şirketi, 15 Ocak'ta seferlerine başlayacak. (...)

İki duyuru:

1- KUTLAMA : Sn. Aslan Bayram'ı "Havayolu Yolcu Taşımacılığı" girişiminden dolayı kutluyor, başarılar ve sektöre örneklikler getirmesini diliyorum.

2- ACI PAYLAŞIMI : Metro Holding Yönetim Kurulu ve TOFED Kurucu Genel Başkanı Sn. Galip Öztürk'ün, değerli babasını kaybeden otürü acılarını paylaşıyor, kendisine ve diğer geride kalanlara önce baş, sonra beden sağlıklarını ile merhuma da "cennet mekân" diliyorum. (Kendi sağlık sorunların sırasında, "Taziye" ilanları arasına girmekte geciktim.)

YOLCU TAŞIMACILIĞINDA İLK DURAK DEMİRBAŞ OTOMOTİV



Yolcu taşımacılığında da BMC kalitesini, BMC teknolojisini, BMC güvencesini sunan Demirbaş Otomotiv, özellikle halk otobüsü satışında rakipsiz. Donanımdan motoruna, tasarımdan güvenliğine kadar her ayrıntısında üstün özelliklere sahip olan BMC otobüsler, Demirbaş Otomotiv'de.



FSM DEMİRBAŞ OTOMOTİV BMC Yetkili Satıcısı

İSTANBUL: Büyükdere Caddesi No: 20/3 Şişli Tel: (0212) 291 09 61 Faks: (0212) 233 57 92

ANKARA: Mustafa Kemal Mah. Anadolu Bulv. No: 1 Söğütözü Tel: (0312) 219 76 76 Fax: (0312) 219 79 00 E-posta: demirbas1a@ttnet.net.tr

Internet adresi www.demirbas-as.com

Enerji verimliliğinde en iyi otomotiv üreticisi TOFAŞ

Tofaş'ın Bursa'daki yılda 400 bin adet araç üretim kapasiteli dünya standartlarındaki fabrikası, 2. Ulusal Enerji Verimliliği Forumu'nda düzenlenen "Sanayi Enerji Verimliliği" yarışmasında genel klasmanda ikincilik kazanırken, "Türkiye'nin En Verimli Otomotiv Tesisi" unvanını da aldı.

Enerji Bakanı Taner Yıldız'ın bizzat verdiği ödülü, Tofaş Tesisler ve Teknik Hizmetler Müdürü Nizamettin Aypak aldı. Son üç yılda enerji yoğunluğunu ciroya orantılı olarak en fazla iyileştiren şirketlerin arasında yer alan ve enerji verimliliğini en fazla geliştiren otomotiv tesisi olan Tofaş Fabrikası, aynı zamanda Fiat dünyası içinde de enerji verimliliğini son 3 yılda en fazla geliştiren Fiat Fabrikası oldu.

TOFAŞ GERİ DÖNÜŞÜM'DE DE UZMAN

Tofaş, 2002 yılından itibaren atık suların geri dönüştürülerek bahçe sulamasında kullanılmasıyla, yılda 50 bin metreküp su tasarruf sağlarken; tekrar kullanılabilir ambalaj-kaset uygulamaları ile karton, ahşap, naylon atıklar azaltıldı. Böylece yılda yaklaşık 70 bin ağacın kesilmesi önendi. Tofaş Su Bazı Boya Tesisi ile boyada kullanılan çözücü tüketimi ciddi miktarda azaltıldı ve çevreye dost boya işlemi elde edildi. Plastik atık malzemelerin geri dönüştürülmesi ile yılda yaklaşık 850 ton plastik yeniden kullanıma alınırken; yeni Bonder Kataforez tesislerinde konveyörlerle taşınan gövdeler yerine programlanabilir robotlu sistem uygulamasına geçilerek Proses tank hacimlerinde yüzde 25 azalma sağlandı. Böylece su tüketimi azaltılırken; ayrıca daha az tank hacmi olmasından dolayı ısıtmada yüzde 12 kazanç sağlandı. Boya üretimde "pasivasyon ve fosfatlama banyo suları ileri artımdan geçirilerek" hem demineralize su hem de banyo kimyasalları geri kazanıldı, diğer deyişle atıksu geri kazanımı gerçekleştirildi. Son 3 yılda çok sayıda enerji verimliliği projesi ile yaklaşık 60 Milyon KWh enerji tasarrufu sağlanarak, birim enerji tüketimi yüzde 30 azaltıldı. Toplam enerji bütçesinde ise her yıl ortalama yüzde 10 verimlilik gerçekleştirildi.



NİZAMETTİN AYPAK

TANER YILDIZ

Yıl: 3 SAYI: 31 FİYATI: 50 kuruş - Ocak 2011
GAZETENİN YAYIN PERİYODU: HAFTALIK
YAYIN TÜRÜ: YEREL/SÜRELİ
www.tasimacilar.com

TAŞIMACILAR

KURUCU

M.Naci KALENDER

İmtiyaz Sahibi

Mete Turizm Basın ve Yayıncılık Hizmetleri
San. ve Tic. Ltd. Şti. Adına

M. Mete KALENDER

Haber Koordinatörü: Elif ÖZYILMAZ

Fotoğraf ve Kamera: T. Yasin YAZICI

Dış Haberler: Ozan DEMİRÖZ - Derya ERDİM

Muhabir: Oya KAYA - Faruk ÇOLAK

Hukuk Danışmanı

Av. Uğur AMASYA

Grafik Tasarım: Kayahan ÜÇLER - Ö.Faruk DİRLİK

ANADOLU TEMSİLCİLİKLERİ

Kayseri: Fatih Karataş

Edirne: KAPIKULE-HAMZABEYLİ Mehmet ŞENOL

(Edirne Gazetesi)

Hatay - Reyhanlı - ÇILVEĞÖZÜ

Abit KIZILCA (Rehber Gazetesi)

Hatay Hasan YETMEZ - Mersin Vadi SAĞDIÇ

Ardahan - Posof - TÜRKÖZÜ Bülent KILIÇ (Kılıç Ofset)

İğdir - DİLUCU Serdar ÜNSAL

Ağrı Doğubayazıt - GÜRBULAK Selehattin KAÇURU

Artvin Hopa - SARP Hayati AKBAŞ

Şırnak - Silopi - HABUR Halil ÇOŞKUN

Cizre - Emin Dilovan KINAY (Haber 73 Gazetesi)

Adres: İhlamurdere Cad, No:5 K:4 Beşiktaş/ İstanbul

Tel: (0212) 258 77 86 - 87 Fax: (0212) 259 78 85

GSM: 0532 304 60 77 E-MAIL: info@tasimacilar.com

info@tasimacilargazetesi.com

BASILIĞI YER: İhlal Gazetecilik A.Ş.

29 Ekim Cad. No:23 / Yenibosna - İSTANBUL

Köşe yazarların sorumluluğu yazarlarına aittir.

Taşımacılar Gazetesi basın meslek ilkelerine uymaya söz vermiştir.

GÜNCEL

TAŞIMACILAR

8

OCAK 2011
www.tasimacilar.comKAMU YATIRIMLARINDA
ASLAN PAYI
ULAŞTIRMA'NIN

Kamunun bu yıl için öngördüğü 31,3 milyar liralık yatırım ödeneklerinin dörtte 1'i ulaştırmaya ayrıldı. 2009'da yaklaşık 8 milyar lira ödenek ayrılan ulaştırma sektörü için bu yıl yüzde 7'lik artışla 8 milyar 537 milyon 880 bin Lira tutarında yatırım yapılması planlandı. Ulaştırma yatırımları içinde en büyük pay, 4 milyar 277

milyon 200 bin lira ile demiryolu ulaştırmasına ayrıldı. Karayolları da yatırım bütçesindeki ağırlığını bu yıl da korudu. Karayolu ulaştırması için 2011'de 3 milyar 95,1 milyon liralık yatırım öngörüldü. Bu rakamın 475 milyon lirası otoyollara ayrıldı.

İDO İHALESİNDE SON TARİH 31 MART

İstanbul Büyükşehir Belediyesi iştiraki olan İstanbul Deniz Otobüsleri Sanayi ve Ticaret A.Ş. (İDO)'nin özelleştirilme süreci 6 Ocak'ta başlıyor.



İDO'nun özelleştirmesi ihalesiyle ilgili olarak hazırlık süreci tamamlandı. 6 Ocak Perşembe günü ulusal, yerel ve yabancı basında ihale ilanları yapılacak. İhalede kapalı zarf usulüyle teklif alınarak, pazarlık ve açık artırma ile sonuç alınacak.

HİSSELER BLOK OLARAK SATILACAK

İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nden yapılan açıklamaya göre İDO'nun yüzde 100 oranındaki hisseleri blok olarak satılacak. Açıklamada, şu bilgilere yer verildi: "Katılımcıların 20 milyon ABD Doları tutarında geçici teminat vermeleri gerekiyor. 31 Mart

2011 son teklif verme tarihi olarak belirlendi. İhale bedeli olarak teklif edilen tutar, Hisse Satış Sözleşmesinin imza tarihinde peşin olarak ödenecek. İhaleye girmek isteyen katılımcılar, 17 Ocak 2011 tarihinden itibaren 20 bin dolara şartname alabilecek. İhale süreci 'www.ibb.gov.tr' adresinden takip edilebilecek." 1987 yılında kurulan İDO 18 hatta, 25 deniz otobüsü, 10 hızlı feribot, 17 arabalı vapur ile 36 iskelede hizmet verirken; geçen yıl Eylül ayında 34 adet yolcu vapuru ve 49 şehir hatları iskelesi İstanbul Büyükşehir Belediyesinin iştiraki olarak kurulan İstanbul Şehir Hatları Turizm Sanayi ve Ticaret A.Ş.'ye devredilmişti.



U.N RO-RO İDO'YA TALİP

İDO'nun blok satış yöntemiyle yapılacak olan ihalesine sürpriz bir isim katılıyor. 11 Ro- Ro gemisi ile taşımacılık yapan U.N Ro-Ro da İDO'nun ihalesine girecek. İDO'nun özelleştirme ihalesine katılımı beklenenler kervanına Sabancı, Koç ve Zorlu gibi isimlerin ardından sürpriz bir şirket katılarak "İDO İhalesinde ben de varım" dedi.

Uluslararası nakliyecilerin kurduğu ve 2007 yılında uluslararası fon şirketi

KKR'ye satılan U.N Ro- Ro blok satış yöntemiyle özelleştirilecek olan İDO ihalesine girmek için U.N Ro-Ro CEO'su Cemil Bayülgen kurulacak bir konsorsiyum ile ihaleye girmeyi planladıklarını söyleyerek çalışmalarını hızlandırdıklarını belirtti.

İDO'nun ihale süreci 6 Ocak tarihinde başlamıştı. İhaleye katılmak ve İDO'yu satın almak için Türk sancağına sahip olmanın yanı sıra yabancı ortaklık payının yüzde 49'u geçmemesi gerekiyor.

Liderin gerisindekiler için
**YİNE AYNI
MANZARA**



Otobüs pazarının
en çok tercih edilen markası Otokar,
2010 yılında da yine tüm rakiplerini geride bıraktı!

*25 yolcu ve üzeri kapasiteli toplam otobüs pazarı.

Koç

www.otokar.com.tr

Otokar

"TÜRKİYE'NİN GELECEĞİNE ON BİNLERCE
TRAFİK GÖNÜLLÜSÜ KAZANDIRIYORUZ"



ÇOCUKLAR TRAFİK KURALLARINI EĞLENEREK ÖĞRENİYOR

Oya KAYA İSTANBUL

Kampanya kapsamında Şişli Belediyesi Bilim Merkezi'nde hazırlanan Uygulamalı Eğitim Alanı'nın tanıtımı Sabancı Holding Yönetim Kurulu Başkanı Güler Sabancı ile Brisa Genel Müdürü Hakan Bayman'ın katıldığı basın toplantısıyla gerçekleştirildi.

HEDEF 70 BİN ÇOCUĞA ULAŞMAK

Brisa Genel Müdürü M.Hakan Bayman ise Uygulamalı Eğitim Alanı'nı 2010 Eylül'den bu yana 7 bin çocuğun gezdiğini, bin 200 çocuğun da tiyatro oyununu izlediğini dile getirdi. Bayman, sözlerine şöyle devam etti: "Çocuklarımıza didaktik bir şekilde bir şeyler anlatmak yerine, onları eğlendirmeyi, ilgilerini çekmeyi amaçlıyoruz. Biliyoruz ki, burada alacakları bu bilgiler ve eğitimler, gelecekte bilinçli birer araç kullanıcısı olarak, daha güvenli yaşam sürmelerine katkıda bulunacak."

Bilim Merkezi'nde yer alan uygulamalı eğitim alanını ziyaret edecek çocuk sayısının, Ağustos ayı itibarı ile 70 bine ulaşmasının hedeflendiğini dile getiren Bayman; "Ağustos sonrası dönemde, hem eğitim alanını, hem de çocuk tiyatrosunu, Türkiye çapına yaymayı hedefliyoruz. Böylelikle, Türkiye'nin geleceğine 10 binlerce trafik gönüllüsü kazandırıyoruz" dedi.

160 BİN LASTİK KONTROL EDİLDİ

Brisa Genel Müdürü M.Hakan Bayman, 'Yola Güvenli Çık, Yolum Hep Açık' kampanyası kapsamında, Mayıs ayından bu yana araç kullanıcılarına yönelik bilgilendirme ve güvenlik çalışmalarının da gerçekleştirildiğini de sözlerine ekledi. Bu çalışmalarda, 6 ilde gerçekleştirilen lastik diş derinliği ve hava basıncı ölçüm aktivitelerinde, 40 bin aracın 160 bin lastiği kontrol edildi.

Bayman, proje ile sürücülerin yola çıkmadan önce lastik kontrolü yapma alışkanlığı edinmelerini, emniyet kemeri, çocuk koltuğu kullanım oranını artırmayı hedeflediklerini söyledi. Bayman; "Projemizle, 400 bin ilköğretim öğrencisine, 350 bin araç sürücüsüne ve 250 bin üniversite öğrencisine ulaşmayı planlıyoruz" diyerek sözlerini bitirdi.

Bridgestone trafiğe çıkma-
dan yapılması gerekenleri an-
lattığı 'Yola Güvenli Çık, Yolum
Hep Açık' sosyal sorumluluk
kampanyasını geliştiriyor.



Görev gençlerde

Güler Sabancı, toplantıda yaptığı konuşmada Türkiye'de trafikin büyük bir sorun olduğunu bilinciyle hareket ettiklerini söyledi. Sabancı; "Trafikle ilgili bu sorunlarımıza devam ettirmemek, bu sorunlarımıza çözüm bulmanın başında bu konuda daha bilinçli olmamız gerekiyor. Özellikle geleceğimiz olan gençleri bizlerden daha iyi yetiştirmek durumundayız. Bu proje ile trafik gönüllüleri yetiştireceğiz. Bu projeyle gençlerimiz eğlenerek öğrenecekler." diyerek genç neslin bu konuda bilinçlendirilmesi gerektiğini dile getirdi.