

Ticari araç ve raylı sistem klimaları, frigorifik soğutucuları üretimi ve ihracatı konusunda hizmet veren Safkar, Türkiye ve dünyada öngör-
düğü agresif büyüme hedeflerine yeni atanan Genel Müdür'ü Nuri Ün-
ver ile bir adım daha yaklaşıyor. Otomotiv sektöründe uzun yıllar üst
düzey yöneticilik yapan Ünver, Kasım ayı itibarıyla Safkar'da göreve
başladı. Avrupa'nın da önde gelen mobil iklimlendirme tasarımcı ve
üreticilerinden Safkar, bu sene üretim merkezini 2.5 kat büyütecek.

OTOBÜS AŞ GENEL MÜDÜRÜ ABDULLAH YASİR ŞAHİN:

BİR SONRAKİ İHALEDE SEFERE BAŞLAMA SÜRESİ YİNE 150 GÜN

“150 GÜN SÜREYİ DEĞİŞTİRMİYİZ”

Otobüs A.Ş. Genel Müdürü Şahin, 150 günlük sürenin değişmeyeceğini, sürenin hat sahip-
lerini, elinde stoğu olan üreticiye mahkum
etmemek adına olduğunu vurguladı. 150
günlük sürenin aşılması halinde ise sefere
başlama hakkının ceza edilen tutarın ödenmek
kaydıyla başlayacağını belirtti.

KÖRÜKLÜ VE KÜÇÜK OTOBÜSLER İÇİN
HAT İHALESİ YOK!

İhale çıkılacak 1078 hat, sadece alçak ta-
banlı 12 metrelik otobüslerden oluşacak. Kö-
rükü ve küçük otobüsler bu hatta yer alma-
yacak. 12 metrelik otobüs üreten firmalar
Otobüs A.Ş. pastasından pay alacak-
ken, küçük otobüs üreticileri Genel
Müdürün bu açıklaması üzerine
saf dışı kaldı. Fakat İETT Genel
Müdürü'nün “Yoğun hatlara küçük
otobüsler” müjdesi, 2012 yılının
7.5 ve 9 metrelik otobüs üre-
ticileri için iyi geçeceği-
nin işareti..

AYRINTILAR 6'DA

ABDULLAH YASİR ŞAHİN

MERCEDES-BENZ



Özel olarak tasarlanan Otobüs Satış Holü'nde Almanya'ya canlı bağlanılabilecek

■Avrupa'nın en büyük 3.pazar olan Türkiye'deki otobüs holünü özel olarak dizayn eden Mercedes-Benz, yenilenen Otobüs Satış Holüyle Türkiye'deki üretim üssünü daha da büyütecek. Ortadoğu ve Arap ülkelerindeki müşterileri artık Almanya'ya gitmeden, Mercedes-Benz Türk A.Ş.'nin Mannheim'daki Dizayn Merkezine simulasyon ile bağlanarak konferans yapacak. Araç özelliklerini belirlerken, Almanya'daki Dizayn Merkezinden yardım alabilecek.

SAYFA 5'TE

Yoğun hatlarda KÜÇÜK OTOBÜS DÖNEMİ

İETT Genel Müdürü Hayri Baracli, şehrin içindeki yoğun hatlarla ilgili açıklamada bulunarak, bu hatlarda 7.5 ve 9.5 mt'lik araçların kullanımıyla alakalı optimizasyon çalışmalarının sürdüğünü söyledi.

İETT Genel Müdürü Dr. Hayri Baracli, 7.5 ve 9.5 metrelik takviye araçlarının hareket kabiliyeti yüksek olmasından dolayı ön planda olduğunu belirtti. Bu araçların şehir içi kullanıma alınması noktasında önemli açıklamalarda bulundu. Özellikle şehir içindeki yoğun hatlarla ilgili optimizasyon çalışması içerisinde olduklarını belirten Baracli, bu çalışmanın ardından hat tercihlerini belirleyeceklerini söyledi.

TÜRKİYE'DE ÜRETİLEN OTOBÜSLERİN FİYATLARI DÜŞMELİ

Türkiye'de üretilen otobüslerin Avrupa standartlarında olduğunu kaydeden Genel Müdür Baracli, şirketlerin fiyatlar konusunda da sürekli yaptıkları Ar-Ge'ler ile maliyetleri düşürmek için çalışmalarını sürdürdüklerini belirtti. Türkiye şartlarına uygun fiyat noktasında çalışmalarına devam edeceklerini söyledi. Baracli, “Türkiye'de üretilen otobüslerin fiyatlarının düşmesi gerekli midir?” sorumuza ise “Evet, düşmeli” cevabını verdi.

“HER ENGELLİ LİFTİ STANDARTLARI KARŞILAMAYABİLİR”

Baracli, 2012'nin Temmuz ayında devreye girecek engelliler için zorunlu lift uygulaması için ise bu konuda bir standart olduğunu söyledi. Otobüs sahiplerinin temkinli davranmasını ifade ederek, İETT Araç Bakım Dairesi'nden bu konuda bilgi almadan hareket etmemelerini, her liftin standartları karşılamayacağını vurguladı.

ÖNÜMÜZDEKİ YIL ÖZEL HALK OTOBÜSLERİ YENİLENECEK

İETT otobüslerinin girdiği yenilenme süreciyle birlikte Özel Halk Otobüslerinin de 2012'de böyle bir sürece gireceğini belirten Baracli, bu ay (Aralık) içerisinde 50 adet yeni alçak tabanlı, çevreye duyarlı otobüsün sefer töreninin yapılacağını müjdelledi. Baracli, Özel Halk Otobüsü sahipleri ile yaptıkları görüşmelerde onların da araçlarını yenileyeceğini, önümüzdeki yıl hızlı bir gelişim içerisine gireceklerini belirtti.

HAYRİ BARAÇLI

2011 OCAK-KASIM RAPORLARI

OTOBÜS İHRACATI ARTTI MİDİBÜS DÜŞTÜ

2011 yılı Ocak-Kasım döneminde bir önceki yıla göre otobüste %36, minibüste %29 artış yaşandı. Midibüs ihracatı ise %92 düştü.

ÜRETİM VE İHRACATTA OCAK-KASIM DÖNEMİ

2011 yılı ilk 11 aylık dönemde ihracat: midibüste ve otobüste yüzde 36, minibüste yüzde 29 oranında arttı. Gerçekleştirilen toplam otobüs ihracatı 2010'da 3134 iken, 2011'in 11 aylık döneminde %22 artış kaydederek, 3 bin 811'i buldu. Minibüs ihracatı ise bir önceki yıla göre %92 düşüş kaydederek 800'den 52 adede geriledi. Midibüs ihracatında yaşanan gerileme yüzde 23'lük pay ile 522 adet olarak gerçekleşti. 2011 yılı Ocak-Kasım döneminde Otomotiv pazarı 2010 yılı Ocak-Kasım ayına göre yüzde 21 artarak 774 bin 861 adet'e ulaştı. Ancak 2011 Kasım ayı, 2010 yılı Kasım ayına göre yüzde 13.8 oranında daralarak 66 bin 714 adet'e geriledi.

TOPLAM OTOBÜS SATIŞLARINDA MERCEDES, MİDİBÜS SATIŞLARINDA OTOKAR LİDER

2011 Ocak-Kasım dönemi toplam otobüs satışında (fabrika) Mercedes-Benz Türk AŞ, 873 adet ile birinci olurken, Mercedes'i 458 adetlik satışla Otokar takip etti. Otokar'ı 344 adet satış ile MAN takip etti. 2011 Ocak-Kasım döneminde, Temsa 271, BMC ise 219 adet otobüs satışı gerçekleştirdi. 2011 Ocak-Kasım dönemi midibüs satışlarında ise Otokar bin 131 adet ile lider. Otokar'ı, Anadolu Isuzu 831 satışla takip etti. 2011 yılı Ocak-Kasım dönemi minibüs satışlarında ise Ford Otosan toplam 5 bin 331 adet ile lider olurken, Ford Otosan'ı 2 bin 614 adet ile Karsan ve 120 adet ile Otokar takip etti.

BMC VE ESHOT 150 PROCITY İÇİN İMZA TÖRENİ GERÇEKLEŞTİRDİ

3. SAYFADA

10 NUMARA YAĞDA YENİ YÖNTEM: KAMUFLE MİNİBÜS

9. SAYFADA

GAZİANTEP'E 50 ADET CNG'Lİ ARAÇ ALINACAK

8. SAYFADA

Değişim ve Gelişimin
Gerisinde Kalmayın

7



Amsterdam

10



2. SAYFADA



5. SAYFADA



MOTORİN FİYATLARI

İSTANBUL	3.85	D.BAKIR	3.95
ANKARA	3.86	SİVAS	3.90
İZMİR	3.83	İÇDİR	3.94
ADANA	3.84	HATAY	3.83

YEREL

TAŞIMACILAR

ARALIK 2011
www.tasimacilar.com

2

CONTINENTAL
MERCEDES, BMW VE
VOLKSWAGEN
TARAFINDAN
ONAYLANDI

■ Continental'in kış ve yaz lastikleri Avrupa'nın önde gelen üreticileri tarafından onaylanarak, orijinal ekipman olarak kullanılmak ve satış sonrası hizmet için onaylandı. Continental'in kış ve yaz lastikleri, patlasa dahi yoluna devam edebilen Runflat teknolojisine sahip SSR lastikleri, Mercedes, BMW ve Volkswagen markalarının belli modelleri için hem orijinal ekipman olarak kullanılması hem de bayilerde ve satış sonrası mağazalarda satılması için onaylandı. Continental lastikleri, AMG-Mercedes'in C63 ve GL model-

lerinde; BMW'nin 1 ve 3 serisinde; Land Rover'in Evoque modelinde; Mercedes'in CLS, B sınıfı, Viano ve Vito modellerinde ve Volkswagen'in UPI modellerinde kullanılacak. Kış lastikleri segmentinde ContiWinterContact TS 830 P; yaz lastikleri segmentinde ise ContiSportContact 5 en fazla onay alan modeller oldu. Continental böylece yüksek teknik standartlarının yanı sıra orijinal ekipman lastik pazarındaki öne çıkan konumunu bir kez daha kanıtlamış oldu.



TEMSA'NIN 9 METRELİK MD 9LE ARAÇLARI MANİSA'DA

Manisa Belediyesi tarafından 2012 yılında toplu ulaşımda dönüşüm kapsamında alınacak araçların son testleri gerçekleştirildi. 2012 yılının 3'üncü çeyreğinde yeni araçlar Manisalılara hizmet vermeye başlayacak.

Manisa Belediyesi önünde gerçekleştirilen araç tanıtımına Belediye Başkanı Cengiz Ergün, Başkan Yardımcıları Mesut Bayram Laçalar, Azmi Açıkıldil, Nursel Ustamehmetoğlu, Sedat Cesuroğlu, Funda Solak, Belediye Meclis üyeleri, Manisa Belediyesi Ulaşım Hizmetleri Müdürü Mümin Deniz, daire müdürleri, Manisa Şoförler ve Otomobilciler Odası Başkanı Yusuf Enli, dönüşüm kapsamında kurulan kooperatif üyeleri ile Temsa yetkilileri katıldı.

TEMSA'NIN 9 METRELİK 70 YOLCU KAPASİTELİ ARAÇLARI MANİSA YOLLARINDA

Araçla ilgili teknik bilgiler veren Manisa Belediyesi Ulaşım Hizmetleri Müdürü Mümin Deniz, "Bu araç, 9 metrelik bir araç. 22 civarında oturmalı, 40 civarında da ayakta yolcu alabilen yaklaşık 70 yolcu kapasiteli bir araç. Bugüne kadar tanıtılan araçların içerisinde Temsa firmasıyla çok defa görüşmüştük. Dolayısıyla bakacağız, Belediye Başkanımızın, kooperatif yönetim kurulu başkanımızın uygun göreceği araçların değerlendirmesini yapacağız" dedi.

2012 YILINDA YENİ SİSTEME GEÇİLİYOR

Daha sonra firma yetkilileri de, Başkan Cengiz Ergün ve Toplu Ulaşım Komisyonu üyelerine bilgi verdi. Tanıtım için getirilen araçta incelemelerde bulunan Belediye Başkanı Cengiz Ergün, "2012 yılı ile birlikte başlayacak olan toplu ulaşımda dönüşüm kapsamında, alınacak yeni araçların artık son denemelerini yapıyoruz. Yılın üçüncü çeyreğinde dönüşüm araçları da komple kentimizde hizmete girmiş olacak. Manisa'nın en önemli sorunlarının başında gelen toplu ulaşım problemini, inşallah çözüme kavuşturacak, neşter vuracak bir çalışmanın tohumlarını saçtık." dedikten sonra tanıtım aracıyla Belediye önünden kent geneli şehir turu da yapıldı.

Manisa Belediyesi'nin toplu ulaşımda dönüşüm çalışması kapsamında, Temsa tercih edildi. Manisa Belediyesi'nde gerçekleştirilen araç tanıtımıyla, Manisa Belediyesi araç filosunu yenilemeyi hedefliyor.

AŞTİ'de yer yok diye araçlar çalışmıyor

AŞTİ'de dört ay önce servis hizmeti için kurulan kooperatifin başkanı Necmettin Çelik, Ulaşım Daire Başkanlığı'ndan aldıkları "yerimiz yok" yanıtıyla mağdur olduklarını iddia etti.

GEREKLİ İZİNLER ALINDI, YER ÇIKMADI

Çelik, AŞTİ'de servis çalıştıran diğer kooperatifi vurgulayarak, "28 kişilik araca 55 kişi biniyor. Hamileler, ihtiyarlar hep ayakta gidiyor. Daha fazla servisle hizmet vererek, insan gibi yolculuk yapmalarını sağlasak daha güzel olmaz mı?" diye konuştu. Gerekli kurumlara her türlü başvuru yaptıklarını dile getiren Çelik, AŞTİ'de servis olarak çalışmalarına hiçbir engelin olmadığı cevabını ararak bu işe başladıkları

larını ifade etti. Çelik, çalışmaya başlayacakları an Ulaşım Daire Başkanlığı'na yazı yazdıklarını, "yerimiz yok" yanıtını aldıklarını anlattı.

750 ARAÇ VAR, 7 ARAÇA YER ÇIKMADI

AŞTİ'de şu an bulunan servislerden önce de 750 aracın çalıştığını söyleyen Çelik, "750 araç nerede, 7 araç nerede! Burada kocaman yer var. Engelleniyoruz. UKOME kararlarına göre de bize engel yok. Çünkü isteyen kişi servis yapabilir diye karar var. Fakat burada tek kooperatife müsaade ederiz ikincisi olamaz, diyorlar. Biz burada vatandaşlara hizmet ediyoruz. Benim vatandaşlar hizmet etmeme kimse engel olmaya hakkı

yok" diye konuştu.

AŞTİ ACENTELERİ DERNEĞİ BAŞKANI ETHEM ATEŞ'TEN CEVAP GEÇİKMEDİ

Sınırlı Sorumlu (S.S) Başkent Otobüsçüleri Otogar İşletmecileri ve Esnafları İşletme Kooperatifi Başkanı Necmettin Çelik'in, "AŞTİ'de 28 kişilik servis araçlarında 58 kişi taşıyor" iddiasına yanıt veren Ethem Ateş, "Servis araçlarımız, yük değil yolcu taşımaya yönelik 'halk' ve 'EGO' oto-

büsleri türünde hizmet veriyor. Bu yüzden servis araçlarımız, 28 kişi koltuklu 28 kişi de ayakta olmak üzere toplam 56 kişiyi taşıma hakkına sahip" dedi.

D-1 BELGESİ ALMASI GEREKİR

Ateş, "Söz konusu kooperatif servis yapmak istediğini belirtmiş olsa da, bunu yerine getirebilmesi için öncelikle firma sahibi olması gerekir. Bunu yapabilmesi içinse Ulaştırma Bakanlığı'ndan firma sahibi olduğunu belirten 'D1' belgesi alması gerekir" diye konuştu.

AŞTİ'DEKİ SERVİS ARAÇLARI 2005'TE KALDIRILMIŞTI

AŞTİ'de servis araçlarının Şubat 2005 tarihinde, tüm firmalarının ve acentelerinin ortak talebi sonucunda kaldırılmıştı. Servisler kaldırılmadan önce AŞTİ'de yaklaşık 350 servis aracı bulunuyordu.



www.temsa.com.tr

euro 5



TEMSA
Kazançlı yolculuklar

**Halka hizmet,
Türkiye'ye
hizmet aracı.**

Yeni Nesil Toplu ulaşım aracı: AVENUE

Otobüsle ulaşım artık bir keyif. Çünkü şimdi Temsa Avenue var. Türkiye'nin otobüsü Avenue çok çok ferah, sınıfının en yüksek tavanına sahip. Alçak girişi, engellilere büyük kolaylık getiren dışarı çıkan rampası, geniş iç mekanı, büyük camlarıyla konforlu bir yolculuk için gereken tüm özellikleri bir arada sunuyor. Güçlü motoru az enerjiyle yüksek performans sağlıyor. Yeni nesil toplu ulaşım aracı Temsa Avenue ulaşma getirdiği tüm artlarıyla, konfor standartlarını yükseltiyor.

**Türkiye'nin Otobüsü
AVENUE**

MALATYA BELEDİYESİ ULAŞIM HİZMETLERİ'NDEN EĞİTİM



■ Motaş (Malatya Belediyesi Ulaşım Hizmetleri) Garajı'nda gerçekleştirilen eğitimde şoförlere insan ilişkileri, davranış biçimleri ve teknik eğitim verildi. Şoförlere verilen eğitimlerle ilgili Motaş Genel Müdürü Hasan Alıcı şöyle konuştu: "İş kalitesinin artırılmasına yönelik en önemli adımlardan biri olan hizmet içi eğitimleri her ay düzenli olarak gerçekleştiriyor ve şehrimizdeki ulaşım hizmetinin çağdaş bir yapıya kavuşmasını sağlamayı amaçlıyoruz. Eğitimlerimizin konusu insan ilişkileri, davranış biçimleri ve empatik iletişim ile sınırlı kalmayıp teknik eğitimleri de kap-

samaktadır. Bu nedenle şoförlerimize ara ara teknik eğitimler vererek mesleki bilgi ve becerilerinin artırılmasını sağlıyoruz." dedi. Malatya Belediyesi Ulaşım Hizmetleri filosuna katılan 10 adet 12 metrelik Otokar Kent 290LF alçak tabanlı ve engelli erişilebilirliğine uygun araçların çalışma prensipleri ve teknik özellikleri ile ilgili eğitim vermek amacıyla Otokar firmasından gelen Makine Mühendisi ve Otomotiv Yüksek Mühendisi Fehmi Özden ve Mekanik Teknisyeni Mustafa Polat şoförlere hem teorik hem de araç içerisinde pratik olarak eğitim verdi.

TESLİMAT

TASIMACILAR

ARALIK 2011
www.tasimacilar.com

3

BMC VE ESHOT 150 ADET PROCITY İÇİN İMZA TÖRENİ GERÇEKLEŞTİRDİ

Orkut İŞIKALP/İzmir

■ 150 adet BMC PROCITY Tam Alçak Tabanlı Şehir içi Tip Solo Otobüs, 6 aylık süre içerisinde üretilerek, partiler halinde İzmir Büyükşehir Belediyesi ESHOT Genel Müdürlüğü'ne teslim edilecek. İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı Aziz Kocaoğlu, önümüzdeki yıl 200 adet solo ve 100 adet de körüklü otobüs alacaklarını söyledi. İmza törenine Aziz Kocaoğlu'nun yanı sıra ESHOT Genel Müdürü Faruk Alçelik, BMC Sanayi Ticaret A.Ş. adına Sinai ve Ticari Faaliyetlerden sorumlu Genel Müdür Baş Yardımcısı Turgut Cankılıç, Satış ve Pazarlama Bölüm Yöneticisi Togan Yazıcıoğlu ile İzmir'in tüm ilçe belediye başkanları ve bazı milletvekilleri katıldı.

İZMİR'DE TOPLU ULAŞIM ÖZELLEŞMEYECEK

Dar gelirli ve aşgari ücretle yaşayan aileler oldukça toplu ulaşımın özelleştirilmesinin bu aileleri sıkıntıya sokacağını ifade eden Aziz Kocaoğlu, özelleştirmeye karşı olmadıklarını fakat şu an için özelleştirmenin gündemlerinde olmadığını belirtti.

TRAMVAY HATTI İÇİN BAKANLIKTAN İZİN BEKLENİYOR

Alsancak'a kadar uzanan sahil yolundan geçecek tramvay projesinde ise hala Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı ile Devlet Planlama Teşkilatı'ndan gerekli izinleri beklediklerini belirten Aziz Kocaoğlu, izin çıkması halinde önümüzdeki yıl Büyükşehir Belediyesi olarak tramvay ihalesine de çıkacaklarını söyledi.

İzmir Büyükşehir Belediyesi ESHOT ve BMC yaklaşık 17.5 Milyon Euro tutarındaki sözleşme ile birlikte İzmir toplu ulaşımında kullanılacak olan 150 adet alçak tabanlı engelli erişilebilirliğine uygun çevre dostu otobüslerin imza törenini gerçekleştirdi.



150 adetlik sözleşmenin imza töreninde Kocaoğlu, 300 adet daha otobüs alınacağını söyledi.



Otokar'dan Aytur Turizm'e 12 ADET 140S SULTAN

Otokar Yetkili Bayisi Çavuşoğlu Otomotiv, Aytur Turizm'in filosuna ilk kez Otokar marka 12 adet Sultan 140S'in teslimat törenini gerçekleştirdi.

Serdar CEŞEN

■ Otokar Pazarlama ve Satış Genel Müdürü Yardımcısı H. Basri Akgül, İç Pazar Ticari Araçlar Satış Müdürü Murat Tokatlı, Otobüs Satış Birim Yöneticisi Murat Torun, Çavuşoğlu Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Kerim Civelek, Otobüs Satış Yöneticisi Alican Özkaya ve Aytur Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Kavalcı teslimat töreninde hazır bulundular.

1991 yılında kurulan 200 öz mal araca sahip, şehirci ve şehirlerarası olmak üzere günlük yaklaşık 4000 aracı çalışan Aytur Turizm'in Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Kavalcı, filolarına ilk kez Otokar marka araç kattıklarını belirtti. Araçları 3 yıl boyunca Beşiktaş Belediyesi'nin himayesine verileceğini ifade eden Kavalcı, şehirci ve şehirlerarası taşımacılıkta kullanıldığını ekledi. 2011 yılının kendileri için çok iyi geçtiğini belirten Kavalcı, 2012 yılı içinde yaklaşık 5.5 Milyon TL'lik bir yatırımda bulunduklarını açıkladı. Kavalcı, önümüzdeki yıl 25 adet daha Otokar marka araç alacaklarını belirtti.

"BUGÜNE KADAR DAHA BİR İHALE KAYBETMEDİM"

Yetki belgelerinin İstanbul gibi büyük bir şehir için büyük sorun olduğunu ifade eden Kavalcı, günlük 4000 araç çalıştırdıklarını ve çantacı diye tabir edilen şirketlerin bir masa, bir koltuk ofis kurarak, sigortacı, doktoru, muhasebecisi olan kendileri gibi şirketlerle aynı ihalelere girdiklerini belirterek, standardın daha yüksek olması gerektiğini ifade etti. Bugüne kadar daha bir ihale dahi kaybetmediğini belirten Kavalcı, her şeyin istikrardan geçtiğini vurguladı.

"2011'DE %50 PAZAR PAYI NA ULAŞTIK"

2011 yılında artan satışlarıyla Otokar'ın 7 ve 9 metrede %50 Pazar payına ulaştığını söyleyen Akgül, 7 ve 9 metrede her iki araçtan birinin Otokar olduğunu söyledi ve ekledi: "Aytur turizm, Türkiye'nin m büyük taşımacılık firmalarından biri. Kısmet bugüneymiş. İnşallah uzun yıllar birlikte çalışacağız"

47 YILDIR BU MARKAYA GÜVENEN TÜM MÜŞTERİ VE DOSTLARIMIZIN YENİ YILINI KUTLARIZ...



Yolcu taşımacılığında BMC kalitesini, BMC teknolojisini, BMC güvencesini sunan FSM Demirbaş Otomotiv, özellikle halk otobüsü satışında rakipsiz. Donanımdan motoruna, tasarımdan güvenliğine kadar her ayrıntısında üstün özelliklere sahip olan BMC otobüsleri, FSM Demirbaş Otomotiv'de



FSM DEMİRBAŞ OTOMOTİV BMC Yetkili Satıcısı
İSTANBUL: Büyükdere Caddesi No: 16/3 Şişli / İstanbul
Tel: 0(212) 291 09 61 Faks: 0(212) 233 57 92
ANKARA: Anadolu Blv. ODTÜ Kavşağı Altı Balgat / Ankara
Tel: 0(312) 219 76 76 • Faks: 0(312) 219 79 00
Web adresi: www.fsmdemirbas.com

Tüm dost ve müşterilerimizin yeni yılını en içten dileklerimizle kutlar, sağlık ve mutluluk dolu bir yıl dileriz.

Has Otomotiv
Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi



Avclar Merkez: Bağlariçi Cad. No:27 Avclar / İstanbul • Tel: 0 (212) 412 15 15 • Faks: 0 (212) 412 16 96
İSTOÇ Satış & Servis: Göztepe Mah. İSTOÇ 1. Cadde S-2 Blok No 6-A Bağlariçi, İstanbul • Tel: 0 (212) 410 24 00 • Faks: 0 (212) 410 24 10
Maslak Showroom: Eski Büyükdere Cad. No:73/1 Maslak, Şişli / İstanbul • Tel: 0 (212) 346 34 10 • Faks: 0 (212) 346 34 15
Hadımköy Satış & Servis: Hadımköy Gışeler Mervii No:6 Hadımköy / İstanbul • Tel: 0 (212) 867 66 66 • Faks: 0 (212) 867 66 90
İşikent Satış & Servis: 88. Sok. No: 125 İşikent Bornova / İzmir • Tel: 0 (232) 455 38 00 • Faks: 0 (232) 455 38 38
Bayraklı Showroom: Anadolu Cad. No: 25 Bayraklı / İzmir • Tel: 0 (232) 435 42 00 • Faks: 0 (232) 435 22 20
Susurluk Satış & Servis: Sultançaym Hanifi Kulağı Mervii Durağı Susurluk / Balıkesir • Tel: 0 (266) 867 03 30 • Faks: 0 (266) 867 03 23
www.has.com.tr

GÜNCEL

TASIMACILAR

| ARALIK 2011 |
| www.tasimacilar.com |

4

LASTİKTEN
ELEKTRİK
ENERJİSİ ÜRETİLDİ

■ Ankaralı işletmeci Erhan Atalay'ın yaklaşık 3 yıldır üzerinde çalıştığı sistem, tekerlekli araçlarda jant üzerine yerleştirilen bir düzeneğe ile aracın hareket halindeyken tekerleğe uyguladığı basınçla ile ortaya çıkan mekanik enerjiyi elektrik enerjisine dönüştürerek aracın motor birimlerini aktarıyor. Atalay, "Edirnekapı İETT otobüs garajında 6 ay boyunca YÜ ve İETT mühendisleriyle birlikte sistemi denedik. Ürettiğimiz prototipin elektrik ürettiği kanıtlandı. Bu sistem tekerlekli olan her türlü araca uygulanabilir" dedi. Atalay, "Jant üzerine kurulan düzeneğe sayesinde aracın üzerindeki yük te-

kerleklerle baskı yaptığı sırada tekerleklerde ezilme olur, bu ezilme tekrar yerine geldiğinde lastiğin üzerindeki mekanik algılayıcılar bunu algılayarak elektrik enerjisine çeviriyor. Oluşan enerji aracın çeşitli yerlerine aktarılıyor." dedi. YÜ Endüstri Mühendisliği Bölümü Öğretim Görevlisi Yrd. Doç. Dr. Mustafa İme ise sisteminin denemelerde 50 kilometre hızla giden bir araçta enerji üretiminin tespit edildiğini belirtti.

MERCEDES-BENZ OTOBÜS SATIŞ HOLÜNÜ YENİDEN DİZAYN ETTİ

Mercedes-Benz Türk A.Ş.'nin özel olarak tasarlanan Otobüs Holü 1 Milyon TL'lik bir yatırımla 4 ayda tamamlandı

Yenilenen otobüs holünün açılışına Mercedes-Benz Türk A.Ş. Direktörleri Kurulu Başkanı Wolf-Dieter Kurz, Mercedes-Benz Türk A.Ş. Şehirci Otobüs Kamu Satış Kurumu Müdürü Alper Aydın, Mercedes-Benz Otobüs Satış ve İhracat Grup Şefi Hakan Bubik katıldılar.

Türkiye'de bugüne kadar 670 Milyon Euro tutarında yatırım yapılan Mercedes-Benz Türk

AŞ, 1 Milyon TL'lik yatırımla yeniden dizayn ettiği otobüs holünü 4 aylık bir süreçte tamamladı. Teslimat holü 2 katlı olarak tasarlanarak, giriş katı müşterilere yönelik toplantı ve bekleme salonu olarak, üst katı da çalışanlar için ofis şeklinde düzenlendi.

TASARIM MERKEZİYLE VIDEO KONFERANS

Özellikle komşu ülkeler, Suudi Arabistan ve Körfez ülkelerindeki

müşterilerin Almanya'ya gitmek yerine Türkiye'de sipariş ve dizayn işlemlerini tamamlamalarının amaç edildiği bir simulatif video-konferans sisteminin geliştirildiği kaydeden Mercedes-Benz Otobüs Satış ve İhracat Grup Şefi Hakan Bubik, bu sistem sayesinde müşteriler artık Mercedes-Benz'in Almanya Mannheim'daki ofisiyle bağlantı kurarak dizayn işlemlerini Türkiye'den halledebileceklerini söy-

ledi. Yenilenen otobüs holü ile müşterilere, koltuk renginden, araç içinde kullanılacak renklerden kadar seçme imkanı tanınıyor. 160 m²'lik yeni otobüs holünde uluslararası ve yerli müşterilere araç teslimatı yapılarken bir yandan da müşterilere daha verimli bir tesis sunulması amaçlanıyor. Eğlence sistemlerinin entegrasyonu ile birlikte araç almayı gelen müşteriler için cafe-bar ve self servis hizmet de sunuluyor.



KARSAN 2012'DE BREDAMENARİNİBUS'U BELEDİYELERE PAZARLAYACAK

Tansist 2011, 2.Toplulaştırma Haftası Sempozyumu'nda COMVEX Fuarı'nda elektrikli, doğalgazlı ve tam alçak tabanlı araçlarını sergileyen Karsan'ın Ağır Vasıta Satış Müdürü Rüştü Başargan, 9 metrelik Bredamenaribüs'ün dizel yakıt sistemine sahip, tamamen alçak tabanlı, engelli erişimine elverişli olarak ürettiğini söyleyerek, teknik donanımın 12 metrelik araçın üzerinde belediyelerin en üst düzeyde talep etmiş oldukları bütün teknik özellikleri kapsadığını belirtti. Duraklarda yana yattırma özelliği, çeşitli koltuk konfigürasyonlarına uygun olan Bredamenaribüs, müşterilerin hem teknik özellikleri hem de iç ve dış görü-

nümüyle beğenmesini kazandı. İETT ve Otobüs AŞ'nin şehir içindeki yoğun hatlarda 8 ve 9,5 metrelik araçların kullanılması ilgili fizibilite çalışmalarında hatların belirlenmesinden sonra 8 ve 9 metrelik araçlar şehir içinde kullanılmaya başlayacak. Rüştü Başargan bu konuda, "Bunlar belediyelerin projelerine bağlı biz, belediyelere bu tür yenilikleri gösterebileceğimizi Bredamenaribüs'ü fikir olması açısından getirdik" dedi. Belediyelerin diğer araçları da hatlarda kullanılmak istemeleri halinde, "Biz buna hazırız" diyerek 2012'nin 6'ncı ayına gelen teknoloji döneminde alçak tabanlı araç-

Karsan Ağır Vasıta Satış Müdürü Rüştü Başargan, "Diğer firmalar-dan farkımız, 8 ve 9 m'te tüm araçlarımız tam alçak tabanlı"

lara geçişle ilgili pazarnın biraz daha hareketlenmesini beklendiklerini ifade etti. Şehirlerin artık markalaşmak istediğini kaydeden Başargan, İstanbul'un bu konuda ciddi bir mesafe aldığını, Ankara'nın ise doğalgazlı araçları Türkiye'de en yaygın kullanan şehir olduğunu söyledi. Dolayısıyla Karsan'ın %100 elektrikli aracının İstanbul veya İstanbul gibi markalaşma amaçındaki şehirlerimiz olduğunu ve bu şehirlerin belediyelerin markalaşmak adına projeleri olduğunu söyledi. Bu bölgedeki ta-

lepleri cevap vermek için fuar sonrasında da bazı belediyelere araçlarını tanıtmak için belediyelere, ama yeşil ve çocukların oturabilecek kadar bir koltuk sayısı olan araçlar ürettiklerini ve Avrupa'daki tercihlerin de bu yönde olduğunu söyledi. 12 metrelik araçlarda 20 tane koltuk olduğunu araçların yurtdışında bu şekilde pazarlandığını belirten Başargan, "25+1 olduğunda yüzde 1 ÖTV, 25+1'in altında yüzde 3-4 ÖTV olduğunu, şimdi artık yüzde 3-4 ÖTV'den kur-

tulmak için araçlarda 25+1 isteniliyor" dedi. Yolcular için daha rahat hareket edebilecekleri, ama yeşil ve çocukların oturabilecek kadar bir koltuk sayısı olan araçlar ürettiklerini ve Avrupa'daki tercihlerin de bu yönde olduğunu söyledi. 12 metrelik araçlarda 20 tane koltuk olduğunu araçların yurtdışında bu şekilde pazarlandığını belirten Başargan, "25+1 olduğunda yüzde 1 ÖTV, 25+1'in altında yüzde 3-4 ÖTV olduğunu, şimdi artık yüzde 3-4 ÖTV'den kur-



TÜRKİYE TAM 47 YILDIR "BENCE BMC" DİYOR.

Yüzde yüz yerli sermaye ve işgücü ile Türkiye'nin en büyük entegre ticari araç üreticisi BMC, 47 yıldır Türkiye için üretiyor.



BMC
ARKASINDA
TÜRKİYE VAR

www.bmc.com.tr

AVRUPA'DAKİ OTOBÜS İŞLETMELERİNİN TERCİHİ ALLISON'UN HİBRİT TEKNOLOJİSİ OLDU

Avrupa ülkelerinde çevre, doğa koruma kanunlarını karşılaması nedeniyle özellikle Almanya'da ve Norveç'te Allison şanzımanlarının kullanımı yaygınlaştı.



Norveç ve Almanya'daki otobüs işletmecileri kısa bir süre önce Allison H50EP ile donatılmış otobüslerle hizmet vermeye başladılar. Allison'ın hibrid tahrik sistemi ile donatılmış beş adet körüklü Solaris Urbino 18 model otobüs, Oslo, Norveç'te yolcu taşıyama başladı. Dresden, Münih, Bochum, Leipzig, Düsseldorf ve Neuss şehirlerinde ise birçok otobüsün test sürüşlerinin devam ettiği bildirildi.

Alman hükümetinin çevre, doğa koruma ve Nükleer Güvenlik Federal Bakanlığı'nın finansman sağlama şartlarını yerine getiren tek seçenek olması nedeniyle Allison hibrid sevkli Solaris hibrid otobüsleri seçti. Bakanlığın sağladığı finansmana hak kazanmak için, Almanya'daki toplu taşıma kurumlarının hibrid teknolojiye sahip olmalarıyla ilgili şartları karşılaması ve yeni bir kapalı parçacık filtre sistemi de bulunuyor. Düsseldorf Rheinbahn ise Ağustos 2010'dan bu yana Allison hib-

rid sistemiyle donatılmış ilk iki otobüsünü kullanıyor. Paralel hibrid teknolojisinin bölgesel yerel ulaşım için uygun olduğunu belirten Rheinbahn, 2011'de Allison H50EP hibrid sistemi beş adet daha Solaris Urbino 18 Hibrid şehir otobüsünü teslim aldı. Düsseldorf'un şehir merkezinden başlayan ve aynı zamanda düşük salınım bölgesinden geçerek çevresindeki şehirlere ulaşan hatlarda, paralel teknolojiye sahip olan hibrid otobüsler kendini kanıtladı. Dizel tüketimi ve salınımlar azaltıldı.

Allison Transmission, bu gelişmeler ile dünyada hibrid otobüs pazarında lider olmayı devam ediyor. Şu anda, dokuz ülkede toplam 216 şehirde hizmet veren Allison H40EP ve H50EP İki Mod Paralel Hibrid Sistemine sahip 4,600'ün üzerinde otobüs bulunuyor. Bu otobüsler 600 milyon kilometrenin üzerinde kullanılarak 75 milyon litre'nin üzerinde yakıt tasarrufu sağladı ve 197,000 ton CO₂'yi ortadan kaldırdı.

CHUKUROVA

Malatya'da akıllı kart sistemi yaygınlaşıyor

Oya KAYA

■ Toplu taşıyama yenilik getirmeyi hedefleyen Malatya Büyükşehir Belediyesi araç filosunu büyütmeyi yanı sıra akıllı kart ve aile kart sistemiyle de toplu taşıyama hizmet veriyor.

"Her ay sörforlerimiz ve gelen çalışanlarımıza hatta eslerine eğitim verdik" diyen Malatya Belediyesi Ulaşım Hizmetleri A.Ş. Genel Müdürü Hasan Ali, "Sörforlerimiz ve çalışanlarımız eğitimlerini sürdürmeye devam ediyoruz. Toplu taşıyama akıllı kart sistemiyle devam ediyoruz. Akıllı kart ile şu anda 122 bin yolcu taşıyoruz. 80 bin adet akıllı kart verdik. Yaklaşık 60 bin tane aile kartı verdik" diyerek Malatya'da toplu taşıyama her geçen gün yenilik getirdiklerini vurguladı.

Akıllı kart ve aile kartının son zamanlarda yaygınlaştığını söyleyen Ali, "biz akıllı karta geçtiğimizde kartı 10 TL'ye satıyorduk ve resimliydi. Aile kartı ise resimsiz, herkesin kullanabileceği, yine doldurulup harcanabilecek bir kart sistemi. Dolayısıyla bu kartın arttırılması istiyoruz" diyerek 2012 yılı itibarıyla herkesi akıllı kart sahibi yapmayı hedeflediklerini söyledi.

Araç filosunun 90 adet 130 adet'e çıkardıklarını ifade eden Ali, "Filomuz genişletti. Birkaç tane yeni hat açtık. Filomuzda Mercedes'lerimiz var. Onun yanı sıra Tena ve MAN'da filomuzda bulunan araçlar. Şu anda da 5 tane 9 metrelik, 10 tane de 12 metrelik Otokar aldık" dedi.



HASAN ALI

ERZURUM ULAŞIM DAİRE BAŞKANI AMİR BADUR:

ERZURUM'DA ÖZEL SEKTÖR SORUNLU ÇÖZÜM BÜYÜKŞEHİR BELEDİYESİNDE

Erzurum'da özel sektörden kaynaklanan sorunlar nedeniyle Büyükşehir belediyesi ulaşım el atmaya karar verdi



Serdar ÇEŞEN

■ Erzurum'da toplu taşımanın büyük çoğunlukla Özel Halk Otobüsleri ile yapıldığını belirten Erzurum Ulaşım Daire Başkanı Amir Badur, Erzurum'da şu anda 100 civarında minibüs ile 135 tane Özel Halk Otobüsünün olduğunu, 15 adet de Erzurum Büyükşehir Belediyesi'nin otobüsü olduğunu kaydetti. Son yaptıkları ihale ile birlikte 13 adet daha otobüsün geleceğini bunların 3 tanesinin körüklü, 10 tanesinin de solo olmak üzere hepsinin Erzurum Büyükşehir Belediyesi'ne ait olacağını söyledi. Badur, Büyükşehir belediyesinin ulaşım içinde tekrardan var olacağını, çünkü özel sektörde bireysel taşımacılıktan kaynaklanan sorunların olduğunu belirtti. Özel sektörün halka hizmette sorunlar yaşadığını, amaçlarının hizmet kalitesini yükseltmek olduğunu vurguladı.

"ÖZEL SEKTÖR UCUZ ŞOFÖR ÇALIŞTIRIYOR"

Özel sektörün ucuz şoför çalıştırdığını, şoför eğitimini önemsemediğini ifade eden Badur, çok cabuk birini işten çıkartıp bir başka birini aldıklarını sürekli şoför değiştirdiklerini vurguladı. Özel sektörün kurumsallaşarak büyük bir sektör haline gelmesi gerektiğini ekleyen Badur, bireysel taşımacılığı doğru bulmadığını bunun hizmette kaliteyi düşürdüğünü söyledi.

BELEDİYESİNİN DE ORTAK OLDUĞU KURUMSAL BİR ŞİRKET KURULACAK

Şu anda kamu ve özel sektör şeklinde bir şirketleşme üzerinde çalışmalarını belirten Badur, özel halk otobüsleriyle birlikte belediyenin de ortak olduğu kurumsallaşmış bir

şirket kurma hedeflerinin olduğunu ifade etti. Badur, "Bununla ilgili olarak şu şekilde bir çalışma yürütüyoruz. Otobüs alıyoruz ama mevcut olan özel sektörde de korumayı ve kontrol etmeyi tercih ediyoruz. Türkiye'de şu anda böyle bir uygulama yok. Farklı yerlerde benzer uygulamalar var onlar da havuzda ortak uygulama var" dedi.

-40 DERECE ŞARTI

İhale şartlarında -40 derece şartını kesin kovidüklerini söyleyen Badur, -40 dereceye dayanan bir aracı Erzurum'da hizmet verebileceğini, Erzurum'da -21 ortalama hesap yapıldığını söyledi. Bu ortalamanın İstanbul'da -3 derece, Ankara'da -12, Bursa'da -3 derece alındığını da ekledi. Özel sektörün araç alırken bu şartlara dikkat etmediğini, belediye olarak buna dur diyeceklerini belirtti.

TOPLU
TAŞIMACILIKTA
2012 UITP
TAKVİMİ

■ 2011 yılında Türkiye'de ve yurtdışında gerçekleştirilen bir çok etkinlikle toplu taşımacılık sektörünün biraraya gelmesini sağlayan UITP'nin 2012 takvimi... UITP Bölgesel Projeler ve Türkiye Ülke Müdürü Kaan Yıldızgöz 2012 UITP etkinliği takviminin Almanya'nın Karlsruhe kentinde Şubat ayında gerçekleştirilecek olan IT-Trans Toplu Taşımacılık için IT Çözümleri Konferans ve Fuarı ile başlayacağını belirtti. Mart ayında ise Birleşik Arap Emirlikleri'nin Abu Dhabi kentinde 3. UITP Orta Doğu Bölge Kongresi ve UITP Uluslararası Taksi Konferansı düzenlenecek. 2012 yılı 18-21 Nisan tarihlerinde ise dünyanın kent içi otobüs ulaşımı alanındaki en büyük

konferansı olan UITP Uluslararası Otobüs Konferansı'nın 7.si İstanbul'da TÖHOB ve İETT ev sahipliğinde gerçekleştirilecek. Otobüs konferansının ardından Mayıs ayında kent içi raylı sistemler sektörü UITP'nin Uluslararası Kent içi Raylı Sistemler Konferansı için Polonya'nın başkenti Varşova'da bir araya gelecek. 2012 yılının ilk yarısındaki ana konferansların yanı sıra UITP'nin "Geleceğin Otobüs Sistemleri", "Kent içi Ulaşımın Dekarbonizasyonu", "Metro Sistemlerinin Otomasyonu" ve "Entegre Ulaşım" alanlarında çalışanları ile "Toplu Taşımacılık Yöneticileri" eğitim programının çeşitli modülleri de düzenlenecek.

SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

6

ARALIK 2011
www.tasimacilar.com

Otobüs A.Ş. Hat ihaleleri 2013'ün sonuna kadar sürecek, yetki gelirse devamı gelecek

Otobüs A.Ş. Genel Müdürü Abdullah Yasir Şahin, 2013'ün sonuna kadar 1500 otobüslük hattın, yılda 2-3 kez ihaleye çıkılarak özelleştirileceğini söyledi. Şahin, kendilerine yetki verilmesi halinde hat özelleştirmelerinin süreceğini söyledi.

2012'in şubat ayında 250 adetlik bir ihale daha düşündüklerini belirten Otobüs AŞ Genel Müdürü Şahin, "Bu 1500'lük hakkı doldurana kadar, biz devam edeceğiz. 2013'ün sonuna kadar da bitireceğiz. Yılda 2-3 ihale şeklinde bitirmeyi planlıyoruz." dedi.

15 YIL SONRA İMTİYAZ SAHİBİ OLACAKLAR

Belediyelerin kaynak yaratma amacıyla özelleştirme yoluna gittiklerini kaydeden Şahin, 15 yıl sonra süresi dolan hatların sahiplerine "Arkadaşlar 15 yıl doldu. Teşekkür ediyoruz" demenin söz konusu olamayacağını dolayısı ile 15 yıl sonra bu işletmeciliği yapanların imtiyazlı bir şekilde yeniden yararlanacağını belirterek, bedava devam edilmemek kaydı ile aylık cirodan veyahut başka bir makul yöntemle anlaşma sağlanabileceğini ekledi. Bir gayrimenkul satışında bile önce içinde oturan kiracıya imtiyaz tanındığını ifade eden Şahin, bu konunun o günkü şartlar ile o günkü yöneticilerle birlikte tekrar bir karar aşamasından geçirilmesinin gerektiğini söyledi.

150 GÜN SÜREDE DEĞİŞİKLİK YOK

Hat sahipleri için konulan 150 günlük sefere başlama süresinin amacının sefer yapma hakkını alanın herkesle görüşerek, hangisi ekonomikse, diğer şartlara uygunsa belirlemesi için bulunduğunu ifade ederek, "Onu kısaltmayız. Şunun için kısaltmayız: Her ne kadar Avrupa'nın en çok otobüs üreten 3. pazar payına sahip olsak da biz doğal olarak elinde, stoğunda otobüs olan üreticiye mahkum etmeme adına 150 gün koyuyoruz" dedi. Ama isteyen sözleşme yapıldıktan sonra ertesi gün, parasını yatırarak, otobüsünü getirip sefere başlayabileceğini söyledi. Hatta başlama süresinin 150 günü aşması halinde ise ceza edilen tutarın ödenmesi halinde sefere başlanabileceğini ifade etti.

7.5 VE 9 METRELİK ARAÇLARDA İHALEYE ÇIKILMAYACAK

Şahin, optimizasyon ve tercih çalışmaları devam eden şehir içindeki yoğun hatlarla ilgili ise, 9 metre ve 7.5 metrelik araçlarla ilgili bir ön çalışmalarının olduğunu, fakat bu



araçlarla ilgili ihaleye çıkmayacaklarını söyledi. Dolmuşlar ve durakların akıbeti ile ise Toplu Ulaşım ile ilgili tüm hakların 5216 sayılı Büyükşehir Belediye Kanunu'na göre Büyükşehir Belediyeleri'nde olduğunu bu konuda Belediye Meclisi'nin yetki vermesi halinde yetkilerini kullanacaklarını

belirtirken, dolmuşlarla ilgili bir çalışmalarının olduğunu ekledi. Durakların İETT durağı olarak adlandırılmasının yanlış olduğunu belirten Şahin, durakların Toplu Taşıma durakları olduğunu UKOME ve Toplu Taşıma Müdürlüğü'nün bu konuda çalışmalarının da sürdüğünü belirtti.



25 OCAK 2011 / 172 HAT

İstanbul Avrupa Dar Bölge için: 67 hat için 174 teklif verilmiş, ortalama hat bedeli 331 bin TL olmuştur.

Beyoğlu Dar Bölgesi için: 43 hat için 61 teklif verilmiş, ortalama hat bedeli 220 bin TL olmuştur.

Anadolu Dar Bölgesi için: 62 hat için 105 teklif verilmiş, ortalama hat bedeli 264 bin TL olmuştur.

24-25 AĞUSTOS 2011 / 250 HAT

İstanbul Avrupa Dar Bölge için: 109 hat için 211 teklif verilmiş, ortalama hat bedeli 486.201 TL olmuştur.

Beyoğlu Dar Bölgesi için: 75 hat için 141 teklif verilmiş, ortalama hat bedeli 473 bin TL olmuştur.

Anadolu Dar Bölgesi için: 66 hat için 267 teklif verilmiş, ortalama hat bedeli 622 bin TL olmuştur.

Önceki iki ihaleyi incelediğimizde 25 Ocak'ta yapılan 172 hatlık ihaleye 340 kişi talip olurken 25 Ağustos 2011'de yapılan ihaleye 619 kişi talip olmuştur.

www.allisontransmission.com

Allison Transmission

Daha verimli otobüs yolculukları için, doğru şanzımanı seçin!

Allison Transmission geliştirilmiş güvenlik ve konfor çözümleriyle üstün bir performans sunuyor.

Allison Transmission, ticari araçlar alanında tüm dünyada en çok tercih edilen tam otomatik şanzıman üreticisi olarak liderliğini sürdürüyor. Allison'ın tork konvertör bazlı tam otomatik şanzımanları, sunduğu avantajlar ile otobüs üreticileri için en ideal çözüm oluyor. Allison üstün teknolojisi

sayesinde yüksek performans, rahat vites geçişleri ve yolcular için üst düzeyde konfor sunuyor. Bu avantajların yanı sıra Allison, düşük kullanım ve bakım maliyetleri sağlayarak Türkiye'de de şehir içi yolcu taşımacılığı için hizmet veren işletmecilerin tercihi oluyor.

ALLISON TRANSMISSION TÜRKİYE, ŞENOL GÜNEŞ BULVARI MIRA TOWER NO: 2/42, ATAŞEHİR 34774 - İSTANBUL T. +90 216 314 80 00 (PBX)
İLKERLER OTOMOTİV A.Ş., GÜMÜŞSUYU CADDESİ NO: 34, ZEYİTBURNU - İSTANBUL T. +90 212 613 92 00



"Yeni otobüslerde engelli lifterleri var ama şoförler uygulamada bilgisiz" diyen Çetin Yüksel, 1992 yılında geçirdiği ağır trafik kazasından sonra omur ilik felci olarak hayatını tekerlekli sandalyeye mahkûm geçirmek zorunda kaldı.

Şoförler duyarsız, engelli şikayetçi

■ Transist 2011, Erişebilirlik Sempozyumu'nda ulaşım ile ilgili sorunlarını anlatan Bedensel Engelliler Danışma Derneği Yönetim Kurulu Üyesi Çetin Yüksel, yeni otobüslerde orta kapıdan rampa çıktığını fakat şoförlerin kaldırma yanaşmadan kendilerini almaya çalıştığını dolayısı ile bu durumun tek başlarına araca binmelerini imkânsız hale getirdiğini söyledi. Araca şoförün kaldırma yanaşmamasından dolayı en az 4 kişi yardımla binmek zorunda kaldığını belirtti.

"OTOBÜS ŞOFÖRLERİ BİZİ ALMIYOR"

Sefer sayısı bakımından az olan hatlarda bazı şoförlerin engellileri almamasının saatlerce beklemelerine neden olduğunu belirten Yüksel, şoförlerin bu konuyla ilgili eğitim almalarını ve duyarlılıklarının artmasını

istediğini söyledi. Metrobüs duraklarının engellilerin ulaşımı için yetersiz olduğunu ifade eden Yüksel, üst geçitlerdeki engelli lifterinin sayısının yetersiz olduğunu söyledi. Toplu taşımacılık, "Her sağlıklı insanın bir engelli adayı olduğu düşüncesi" altında yapılırsa bizi daha iyi anlayabileceklerini düşünüyor dedi.

ŞOFÖRLER İSE DURAKLARDAN ŞİKAYETÇİ

"Yeni otobüslerde engelli lifterleri var ama şoförler uygulamada bilgisiz" diyen Bedensel Engelliler Danışma Derneği Yönetim Kurulu Üyesi Çetin Yüksel'e Özel Halk Otobüsçülerden tepki geldi. Otobüsçülerinin duraklara nizamı yaşanmasını engelleyen taksit, minibüs, özel araçlar ve bunun gibi taşıtların otobüs duraklarını işgal ettiklerini dolayısı ile tek suçlu olarak kendilerinin

gösterilmesine tepki veren Özel Halk Otobüsçüleri İstanbul trafiğinde yaşadıkları zorlukları görmeden bu şekilde suçlanmalarının yanlış olduğunu ifade ettiler. 300 bin TL vererek özür-lü basamağı olan bir araç satın aldıktan sonra engellileri mağdur etmelerinin bir anlamı olmadığını belirten Halk Otobüsçüleri, durakların ancak otobüslerin yanaşabilecek şekilde müsait hale getirildiği zaman şoförlerin suçlanması gerektiğini bildirdiler.

Sürekli eğitime tabii tutulduklarını belirten Halk Otobüsçüleri, "Eğitime gelmezsen, arabayı bağlarını", "Eğitime gelmezsen, rapor yazarım" gibi yaptırımlarla zaten o eğitimi almak zorunda olduklarını belirterek negatif bir hava estirmenin yersiz olduğunu, sorunların hep birlikte el ele verilerek çözülebileceğini kaydettiler.

GÜNCEL

TAŞIMACILAR

7

ARALIK 2011
www.tasimacilar.com

SERKAN BALCI, ERGUVAN OTOBÜS DERNEĞİNİ ZİYARET ETTİ

■ Türk Milli Takımı takımının yıldızı Trabzonspor'lu Serkan Balcı, Erguvan Derneği'ni (ISTOD) ziyaret etti. Dernek Yönetim Kurulu Başkanı Zakir Uzun ve Yönetim Kurulu ziyaret dolayısı ile memnuniyetini dile getirerek, milli oyuncu Serkan Balcı'ya teşekkürlerini sundular. Balcı, Erguvan otobüs ihalesinden yatırım amaçlı bir otobüs aldığını

belirterek, memnuniyetini dile getirdi. Ayrıca Dernek yönetiminden İstanbul Toplu ulaşımı hakkında bilgi alarak, yatırım için Erguvan otobüs işletmeciliğini arkadaşlarına tavsiye edeceğini söyledi. Karşılıklı görüş alışverişinin yapıldığı ziyarette Balcı, Dernek yönetimine sıcak ilgi ve alakaları için teşekkür ederek, başarı dileklerinde bulundu.

MERCEDES-BENZ YURT ÇAPINDA 2012'DEKİ TÜM İHALELERDE OLACAK

Mercedes-Benz Türk A.Ş. Otobüs Satış Kısım Müdürü Alper Aydın, Beylikdüzü'nde devam eden 3.faz metrobüs çalışmalarına daha önce de olduğu gibi teklif hazırladığını belirtti. Bundan önce sadece belediyelere, toplu taşıma özel şirketlerine halk otobüsleri sattıklarını belirten Aydın, şimdi durumun o noktadan çıkıp, gerçekten toplu taşıma olanaklarını değerlendirmek adına hazır paket çözümler sunmaya yönelik olduğunu belirtti. Metrobüs'ün bunun için yapılmış çok önemli bir atılım olduğunu ifade etti. Kocaeli Büyükşehir Belediyesi'nin

Mercedes-Benz Otobüs Satış Kısım Müdürü Alper Aydın, sadece İstanbul ile sınırlı kalmayarak 2012'de yurt çapında tüm ihalelerde var olacaklarını söyledi.

metrobüs çözümünden haberdar olduklarını kendilerinden bilgi ve bir takım isteklerde bulunduklarını belirten Aydın, Mercedes-Benz Türk A.Ş yetkililerinin Kocaeli Büyükşehir Belediyesi ile görüştüğünü ekledi.

"HER TÜRLÜ İHALEYE TALİBİZ"

Daha önce Erzurum ve Sivas'a da satışları olduğunu belirten Aydın, Mercedes-Benz olarak da teknik standartlar bakımından oldukça

gelişmiş durumda olduklarını özellikle satış sonrası hizmetlerde yurt çapında bir servis ağına sahip olduklarını, Mercedes-Benz araçlarının yedek parça ve ekipmanlarının standart olarak her yerde bulunabildiğini söyleyerek, "Teknik olarak ürün verebileceğimiz her türlü ihaleye talibizdir" dedi.

İstanbul Otobüs AŞ'nin 3.faz ihalesine de Conecto modeli ile katılacak olan Mercedes-Benz Türk A.Ş'nin Otobüs Satış Kısım Mü-

dürü Alper Aydın, Özel Halk Otobüslerinin kamu kuruluşu olmadığı için özel sahiplerinin bir ürüne, markaya karşı ayrı bir sevgisi olduğunu belirtti. Otobüs alırken, yedek parça ve bakım onarım maliyetlerine bakılması gerektiğini, aracın ekonomik ömrünü tamamlamadan evvelki 2.el değerine de göz önünde bulundurarak araç seçilmesi gerektiğini söyledi.

Mercedes-Benz'i ikiye ayırdıklarını belirten Aydın, bunun Türkiye'de üretilen araçlar ve Almanya'dan gelen otobüsler olduğunu dolayısı ile hem yerli araç, hem de ithal araç teklif edebildiklerini söyledi ve ekledi: "Türkiye'de daha değişik otobüsler ortaya çıkacak olursa ve daha çok istenirse biz de isteklere cevap vereceğiz"

GÖKSAL
PURTOĞLU

Değişim ve gelişimin gerisinde kalmayın!

İETT'nin önderliğinde Transist 2011 İstanbul Toplu Ulaşım Haftası etkinlikleri düzenlendi. Adeta fuar havasında geçen etkinlik çerçevesinde konun uzmanları kentiçi toplu taşımacılığı masaya yatırırken otobüs üreticileri de teknolojiyle donatılmış araçlarını sergiledi.

Özel Halk Otobüs işletmecileri ve yöneticilerinin de Ulaşım Sempozyumunda bulunması da bir gelişimdir. Toplu Ulaşım Haftası etkinlikleri çerçevesinde tüm İETT yöneticileri de oradaydı. Bu da oradaki özel halk otobüs yönetici ve esnaf için bulunmaz bir fırsattı. İnşallah onlar için tarihi bir fırsat olan bu buluşmada gerekli bilgi alış verişler yapılmıştır.

Ben de etkinlikler çerçevesinde hem seminerlere katılıp ayrıntılı bilgi sahibi oldum hem de fuarda sergilenen araçlar hakkında firma sahiplerinden teknik bilgiler edindim. Ayrıca yöneticilerimiz ve esnaf dostlarımız ile de karşılaşarak birlikte olmanın mutluluğunu yaşadım. Yine bir seminer önce İETT Genel Müdür Yardımcımız Sayın Mümin Kahveci ile de ayaküstü sohbet etme fırsatım oldu. Genel Müdür Yardımcımız Sayın Mümin Kahveci, sohbet esnasında "esnaf ve yöneticiler değişim ve gelişimin gerisinde kalmamalı" dedi. Bu söz çok hoşuma gitti. Özel halk otobüs esnaf ancak 2 kelime ile bu kadar güzel anlatılabiliyordu. Gelişim... Değişim...

Erguvanların piyasaya girmesiyle beraber halk otobüsleri bir trend yakaladı. Özel halk otobüslerinin artık her türlü değişim ve gelişime ayak uydurması gerekiyor. Görünüm olarak, tip olarak, şoför eğitimi ve düşünce olarak, dar kalmaması için buna ayak uydurması lazım. Tabi ki Genel Müdür Yardımcımız Sayın Mümin Kahveci bu mesajı verirken, altının doldurulması gerektiğini vurguladı. Bunun altı nasıl dolar?

Örneğin otobüs değişimlerine girersek; esnafın kazancı belli. Otobüslerin değişiminde esnafın gelirinde bir miktar iyileştirme gerek. Otobüs alımlarında teşvik kredileri sunulmalı. Halk otobüsleri diğer ticari araçlar gibi değil! Adı üstünde halkın otobüsü. Yani amme hizmeti yapıyor. Ücretsiz seyahat kartlarıyla gaziletimizi, polisimizi, zabıtamızı, basımızı ve diğerlerini ücretsiz taşıyor. İETT'ye bağlı olarak İstanbul Büyükşehir Belediyesi'ne toplu ulaşım hizmeti veriyor. Esnafımız bu hizmetin devamını da kendi imkân ve kaynaklarını kullanarak yerine getiriyor. Burada esnafa araç değişimlerinde sağlanacak sıfır faizli kredi ile büyük olanaklar sunulmuş olacaktır. Olmaz diye bir şey yok!.. Yapılacak bazı çalışmalarla bu sağlanabilir!.. Aksi takdirde bankaların ağına düşen esnaf, her çırpışta biraz daha batağa saplanır!..

Sonuçta İstanbul'da 2050 tane özel halk otobüsü var. 1500 tane yeni gelecek otobüsü de düşünün bugün bir otobüsün değeri ortalama 400 bin TL. Bu rakam banka kredileri ile birlikte 600 bin TL'ye çıkıyor. Dehşet bir rakam!.. Buna bir çözüm bulunmalı!..

Dedim ya, panellere katıldım diye. Beş katıldığım bir panelde karşılaştığım tablo beni oldukça gururlandırdı. Bir tarafta TÖHOB Başkanı İsmail Yüksel, diğer tarafta da İETT Genel Müdürü Sayın Dr. Hayri Baraçlı vardı. Esnaf olarak düşündüğümde bu gurur verici bir olaydı!.. Bu bir değişim. Nasıl bir değişim? Bugün halk otobüsleri her şeyin içinde var. Eğitim olarak, kafa yapısı olarak, toplu taşımayı daha ileriye getirecek kadroların kurulması olarak düşünüyorum!..

İnsanların gelişmesinin yanında teknolojiye ayak uyduracak araçların alınması konusuna gelince: Bu kısmen yapıyor ama bunun özenilmesi noktasında bahsettiğim cazip alım koşullarının oluşturulması gerek. Yani bunun için sağlam bir alt yapı gerekli. Bu kendi kendine olacak bir şey değil. Öte yandan İETT'nin halk otobüslerine ekstra verebileceği de orada.

Araçların alçak tabanlı olması, biletçilerin kaldırılması, çift şoförlerin görev yapması, araç personelinin sosyal hakları, akbil hak edişlerinin bir düzene oturtulması, İstanbul kartın kullanılmaya başlaması gelişim ve değişimdir. Aldığım bir duyuma göre halk otobüs şoförleri bir dernek kurmuş. Bu da bir gelişimdir. Yavaş yavaş çağa ayak uyduruluyor. Gerçi hayat şartları da oraya getiriyor ama bunları hızlandırmak üzerimize düşen bir görevdir.

Biletçilerin kaldırılıp, İstanbul kartın kullanılmaya başlamasıyla birlikte özel halk otobüslerinde havuz sistemine geçilmesi son derece halk arasında otobüslerin saygınlığının kazanılması yönünde bir değişimdir bence. Bu değişim ve gelişimde büyük katkılan olan başta İETT Müdürümüz Sayın Dr. Hayri Baraçlı ve ekibine hem bir halk otobüs esnafı olarak hem de İstanbul'da yaşayan bir vatandaş olarak sonsuz teşekkürlerimi sunuyorum.

ALLISON COMVEX 2011'DE YERİNİ ALDI

COMVEX 2011 fuarında Allison Transmission, geliştirdiği şanzıman teknolojilerini, ticari araç üreticileri, filo işletmecileri ve tedarikçi firmalar ile buluşturdu.

■ Ticari araçlar için tam otomatik şanzıman ve hibrid tahrik sistemleri alanlarında dünyanın en büyük üreticilerinden biri olan Allison Transmission, Comvex 2011'de kamyon ve otobüs uygulamalarının verimliliğini ve yakıt tasarrufunu arttırmaya yönelik geliştirdiği şanzıman teknolojileri ve ürünlerini sergiledi. Allison'un planet dişlilerle bir araya gelen tork konvertörü teknolojisi ve en gelişmiş teknoloji ürünü elektronik kontrolleri ile araç performansını ve verimliliğini artırıyor. Ayrıca, Reduced Engine Load at Stop (RELS)/Duruş Anında Azaltılmış Motor Yüku ve Vehicle Acceleration Control (VAC)/Araç İvmelenme Kontrolü gibi yakıt tasarrufu için geliştirdiği özellikleri, hem otobüs, hem de kamyon uygulamalarında yakıt ekonomisi sağlıyor.

HEM OTOBÜS HEM KAMYONA YÖNELİK ÇÖZÜMLER

Allison Transmission standında, Allison 2000, 4000 ve Torqmatic® Serisi şanzımanlar ilgi gördü. Allison 2000 Serisi tam otomatik şanzıman, motorları 300 bg ve 780NM'ye kadar olan kamyonlar ve dolu ağırlığı 15.000 kg'a kadar olan midibüs ve şehirler arası otobüsler için tasarlanıyor. Allison Torqmatic® serisindeki T280R şanzıman ise dolu ağırlığı 24.000 kg'a kadar olan otobüsler için üretiliyor. Motorları 680 Bg ve 2644 Nm'ye kadar olan kamyonlara yönelik geliştirilen 4000 Serisi şanzıman da Allison standında sergilenen özel ürünler arasında yer alıyordu. Ayrıca Comvex 2011 fuarında Anadolu Isuzu standında Citibus, BMC standında Probus LE ve Otokar standında Doruk 220 LE model araçlar Allison şanzıman donanımları ile lanse edilerek sergilendi. Allison Transmission'ın Türkiye Pazar Geliştirme Yetkilisi Özgür Arasan yaptığı açıklamada; "Ticari araç ve yan sanayi sektörünün en önemli firmalarını bir araya getiren Comvex 2011 fuarında, iş ortaklarımız ve potansiyel müşterilerimiz ile bir araya gelmenin mutluluğunu yaşadık. Allison'ın en çok tercih edilen modellerini sergile-



diğimiz standımıza gösterilen ilgiden çok memnunuz. Bu ilgi bize Türk kamyon ve otobüs kullanıcılarının, Allison tam otomatik şanzımanları daha çok benimseyeceğini bir kez daha gösterdi. Ayrıca Comvex fuarında sergilenen ve lanse edilen Anadolu Isuzu Citibus modeli, BMC Probus LE modeli ve Otokar standında Doruk 220LE araçların da Allison şanzıman donanımlı olması bizim için önemliydi. Artık tüm dünyadaki gücümüz Türkiye'de de biliniyor ve daha da önemlisi takdir görüyor. Ürünlerimizin performans ve dayanıklılığı, filoların üretkenliğinin artmasına ve bakım giderlerinin azalmasına katkıda bulunuyor" dedi. Comvex 2011 Fuarı'nda Allison standını ziyaret edenler, ürünlerin avantajları hakkında bilgi alarak, aktarma organlarının optimizasyonu için geliştirilen Allison'un yakıt tasarrufu yazılımı Vehicle Acceleration Control (VAC)/Araç İvmelenme Kontrolü'nü de içeren en son teknolojik özellikleri inceleme şansını buldular.



Hasar Garantisi ile riskleri sınırlamak kolaydır.



MICHELIN X® Works™ Lastikleri

ÖZEL TEKLİFİMİZ Hasar Garantisi

İnşaat şirketleri; ağır vasıtalarını, dörtte üç oranında yol içinde kullanırlar. Ancak kazaya bağlı hasar riskleri yol dışı kullanım sırasında artar. Zorlu kullanım koşulları için güçlendirilmiş yanak ve karkas yapısı, taş tutmayı azaltan yeni sırt deseni sayesinde; 315/80R 22.5 MICHELIN X® Works™ lastikleriyle riskleri sınırlamak kolaydır!

Ayrıca, Michelin 1 Eylül 2011 - 31 Mayıs 2012 tarihleri arasında satın alınan 315/80R 22.5 MICHELIN X® Works™ lastikleri ile birlikte ilk 6 aylık kullanım süresini kapsayan bir Hasar Garantisi hediye ediyor. Hasar Garantisi sayesinde Michelin, ilk 6 aylık kullanım süresinde meydana gelen kazaya bağlı hasarlarda lastiklerinizin bedelini geri ödüyor.*

Böylelikle yeni MICHELIN X® Works™ lastiklerinin dayanıklılık ve güvenlik özelliklerinden huzur içinde yararlanabilirsiniz.

Daha fazla bilgi için: en yakın Michelin yetkili bayisi ya da Michelin müşteri yöneticisi ile temasa geçiniz.
*Bir sonraki MICHELIN X® Works™ lastiği alımında, kalan kullanılabildiği derinliğinin, orijinal dış derinliğine oranında ticari indirim olarak.



ŞEHİRLERARASI
OTOBÜS
FİRMALARI
SEKTÖRÜ
CANLI TUTMAYA
ÇALIŞIYOR



■ Otobüs firmaları sektörü canlı tutmak ve satışları arttırmak adına kampanyalar uygulamaya başladı. Nilüfer Turizm, Pamukkale, Kamil Koç, Ulusoy ve Metro Turizm düzenlemiş oldukları kampanyalarla sektörü canlı tutmaya çalışıyor. Pamukkale Turizm, bu sezonda bilet fiyatlarında indirim yaptı. Bursa'dan İzmir'e 27 lira olan kişi başı ücreti 23 liraya indirirken, İstanbul fiyatı 24'ten 20 liraya, İstanbul'dan Ankara'ya bilet fiyatını 34'ten 25 liraya düşürüldü.

Kamil Koç ise bir GSM firması ile ortak kampanya başlattı. Firmanın sunduğu hizmetlerden olan "Yolkart" üyesi ve anlaşma sağlanan GSM firmasının aboneleri olan müşteriler, herhangi bir yöne bilet aldıklarında, bedeli kadar para kazanıyor. Örneğin, 30 liralık bilet alındığında, yüklenen puanla birlikte aynı yönde dönüş bileti ücretsiz oluyor. Kısacası kampanya kapsamında bedava bilet veriliyor. Ulusoy Turizm de bir GSM firmasıyla kampanya düzenledi. Söz konusu GSM firmasının aboneleri olan müşterilere,

her otobüste ilk dört koltuğa kadar yüzde 50, diğer koltuklar için yüzde 20 indirim uygulanıyor. Her abone, her otobüste bir kez bu imkandan yararlanabiliyor ve en fazla 5 kez indirim kazanabiliyor. Metro Turizm de bir internet sitesiyle ortak kampanya yaptı. Siteden 3 lira karşılığında kupon alan yolcular, istedikleri yönde biletlerine yüzde 50 indirim kazanabiliyor.

TOPLU TAŞIMA

TASIMACILAR

| ARALIK 2011 |
| www.tasimacilar.com |

8

GAZİANTEP'E 50 ADET CNG'LI ARAÇ ALINACAK



SAFKAR AUTO TURKEY'E DAMGASINI VURDU

Türkiye'de Otomotiv sektörü liderlerine yönelik özel bir etkinlik olan AutoTurkey, Özgün Donanım Üreticisi (OEM)'lerini ve tedarikçilerini 200'den fazla üst düzey yöneticisiyle bir araya getirdi.

AutoTurkey etkinliğinde Avrupa'nın önde gelen mobil iklimlendirme tasarımcısı ve üreticilerinden Türk markası Safkar'da yer aldı.

Safkar Genel Müdürü Nuri Ünver, "Global Otomotiv ve Yan Sanayi Şirketlerinin geldiği nokta ve atması gereken adımlar" konusunda konuşma yaptı. Bu sunuma paralel görüşlerin fazlalığı neticesinde, konferansa Türk otomotiv yan sanayisinin globalleşme teması damgasını vurmuş oldu.

Oya KAYA

Tramvay sisteminin Gaziantep'te önemli olduğuna değinen Gaziantep Büyükşehir Belediyesi Çevre Koruma Kontrol Daire Başkanı Şafak Hengirmen Tercan, toplu taşımada kullanılmak üzere 50 adetlik yeni bir CNG'li araç alımının olacağını söyledi. Gaziantep'in her geçen zaman içinde yeniliklerden faydalandığı belirten Tercan "50 adetlik yeni bir araç alımımız olacak. Bunlar CNG'li araç olacak. Bunu Avrupa kalkınma bankası kredisiyle alıyoruz. Bu da bizim Gaziantep Büyükşehir Belediyesi olarak sürdürülebilir ulaşım alanının ne kadar net olduğunu gösteriyor. Ayrıca belediyenin içinde yönetime ait olan 50 aracı da elektrikli araçlarla değiştireceğiz. Aynı zamanda Gaziantep Büyükşehir Belediyesi Türkiye'deki ilk iklim eylem planını tamamlamış bir belediyedir. Bu da Gaziantep Belediyesi'ni yine bir adım öne çıkartan bir proje. Bunlarda sürdürülebilir projelerin yapılmasında ciddi bir kılavuz olacak" ifadesini kullandı.

YURTDIŞINDA DA DİKKAT ÇEKİYOR

2. Toplu Ulaşım Sempozyumu'na Avrupa Birliği projesi kapsamında bir heyetle katılan Gaziantep Büyükşehir Belediyesi Çevre Koruma Kontrol Daire Başkanı Şafak Hengirmen Tercan projenin Gaziantep açısından büyük önem taşıdığını vurguladı.

TÜRKİYE'NİN EN UCUZ RAYLI SİSTEMİ

Avrupa Birliği Projesi'nin Akdeniz'de sürdürülebilir ulaşım uygulamaları adından hibe bir proje olduğunu söyleyen Tercan, projenin liderliğini Gaziantep Büyükşehir Belediyesi'nin üstlendiğini belirtti. Paris, Stuttgart, Lion, Am-

man, Ürdün'ün ikinci büyük şehri olan Irbid, Halep ve Marmara Belediyeler Birliği gibi farklı ülke belediyelerinin de projede olduğunu söyleyen Tercan "Burada bulunmamızın amacı metrobüs sisteminin yerinde tetkik edilmesi ve bu sempozyumdaki teknik detayların paylaşılmasıyla ilgili. Özellikle projemiz kapsamında Amman'da yapılması düşünülen Metrobüs sistemine örnek teşkil edecek ve Türkiye'nin tecrübelerinin oraya aktarılmasını sağlayacak bir işlem. O yüzden çok büyük bir heves ve ilgiyle katıldılar.



Bu proje amaçlı gelen 15 delege var" dedi. Gaziantep'te uygulanan en önemli projenin tramvay projesi olduğunu belirten Gaziantep Büyükşehir Belediyesi Çevre Koruma Kontrol Daire Başkanı Şafak Hengirmen Tercan "Tramvay sistemi 2010 yılında işletmeye alındı. Türkiye'deki en ucuz raylı sistem projesidir. Km'si 4 Milyon Euro'ya mal oldu. Bu çok düşük bir maliyet" diyerek bütçeleri kısıtlı belediyeler için Gaziantep'in örnek teşkil ettiğini sözlerine ekledi.



Ege'nin Antik şehri İzmir dünya turizmini bir araya getirdi

■ 20 ülke ve 50 şehirden 600 firmanın katıldığı Travel Turkey İzmir 2011 fuarını, Kültür ve Turizm Bakanı Ertuğrul Günay ile Avrupa Birliği Bakanı ve Başmüzakereci Egemen Bağış açtı.

Fuar, İZFAŞ, Hannover-Messe International İstanbul ve Türkiye Seyahat Acentaları Birliği (TÜRSAB) işbirliğiyle İzmir Uluslararası Fuar Alanı'nda ziyaretçilerin yoğun ilgisiyle gerçekleşti. Özellikle uluslararası ziyaretçilerin ilgi gösterdiği 8-11 Aralık 2011 tarihleri arasında açık olan Travel Turkey İzmir'de, Türkiye'nin ve katılımcı ülkelerin turizm zenginlikleri, gidilecek yerler, yerli ve yabancı turizm yatırımcılarına, acentelere, satın alıcılara, tatil planı yapanlara tanıtıldı.

Yunanistan'ın da "onur konluğu ülke" olarak yer aldığı fuarda, yerli katılımcıların yanı sıra Almanya, Avusturya, Azerbaycan, Çin, Endonezya, Fransa, Hırvatistan, Hindistan, Hollanda, İngiltere, KKTC, Karadağ, Kosova, Malezya, Slovenya, Tunus, Türkiye, Ürdün ve Yunan adalarından (Samos, Midilli, Mykonos, Kos ve Sakız) katılımcılar yer aldı. Ayrıca Doğu Akdeniz, Güney Marmara, Serhat, Karacadağ ve İzmir kalkınma ajanslarının katıldığı fuarda Kütahya ise "Partner İl" olarak seçildi.

TÜM YOLLARIN UMUT VE SEVGİYE ULAŞTIĞI
MUTLU BİR YIL DİLERİZ.



Koç

www.otokar.com.tr

Otokar



Kocaeli'ndeki en büyük sıkıntının küçük işletmecilerden oluşan bir yapıdan kaynaklandığını söyleyen Kocaeli Belediyesi Ulaşım Dairesi Başkanı Abdülmuttalip Demirel asıl hedeflerinin araç sayısını azaltmak olduğunu belirtti.

KOCAELİ BELEDİYESİ ULAŞIM DAİRESİ BAŞKANI ABDÜLMUTTALİP DEMİREL:

Kocaeli Belediyesi toplu taşımada yapısını YENİLEMİYİ HEDEFLİYOR

Oya KAYA

■ 2006 yılında Kocaeli Belediyesi'nde Planlama Müdürü olarak işe başlayan Kocaeli Belediyesi Ulaşım Dairesi Başkanı Abdülmuttalip Demirel 2008 yılı itibarıyla da Ulaşım Daire Başkanlığı'na getirildi. En büyük sıkıntının ise küçük işletmecilerden oluşan bir yapıya sahip olmalarından kaynaklandığını söyleyen Demirel "Kocaeli'nde daha önce minibüslere dayanan bir yapı vardı. Biz o yapıyı değiştirmeye çalışıyoruz. İlk aldığımız kararlardan bir tanesi minibüslerin yerine 7.5 metre hibrit midibüs dediğimiz araçların olmasıydı. Onun çözüm süreçlerinde sıkıntı olduğu için mahkeme davası oldu ama şu anda çözüldü" ifadesini kullandı.

2012'DE ARAÇTA PARA ÖDEME KALKACAK

Kocaeli'nde toplu taşımının yeniden yapılması gerektiğini söyleyen Demirel, amaçlarının yoğun hatlarda küçük araç sayısını azaltarak talebe uygun daha büyük araçlarla çalışmak olduğunu belirtti. Demirel "Bizim bazı hatlarımızda küçük araçlar çalışır. Ama yoğun hatlarımızda gerekirse köprük araçları çalıştıracakız. Şu anda bununla ilgili bir çalışma yapıyoruz. İkinci olarak biz elektronik bilet sistemine tamamen geçmek istiyoruz. Yüzde 90 civarında buna ulaştık. 2012 yılı itibarıyla de parayı kaldırmayı düşünüyoruz. Toplu ulaşım koordineli merkezi kuruyoruz. Gebze'de bir tane küçük kurduk. Bir tane İzmir merkezde kuruyoruz" diyerek toplu taşımayı daha iyi bir şekilde denetleyebilecek-

lerini sözlerine ekledi.

2012'DE AMAÇ ARAÇ FİLOSUNU BÜYÜTMEK

2011 yılı için 25 araçlık bir ihaleye girdiklerini fakat talihsizlikler sonucunda ihalenin iptal edildiğini belirten Demirel, 2012 yılında filolarını genişleterek 50 araçlık bir alım gerçekleştireceklerini söyledi. Demirel "Hedefimiz 50 adet araç. Şu anda 127 filomuz var. 2012'de 177'ye tamamlamayı arzu ediyoruz" dedi.

"41 P PLAKASIYLA İLGİLİ SIKINTILAR MINİMUMA İNDİ"

41P plakasıyla ilgili olarak da büyük bir sıkıntı yaşamadıklarını söyleyen Demirel, sözlerini şu şekilde sürdürdü: "Bizim açımızdan bir sorun yok. Asıl taşıyıcılar açısından bir sıkıntı yaşanıyor. UKOME kararında Kocaeli içerisindeki taşımacılar 41 P Plakalarla yapılacak denildi. İstanbul'dan geliyorsanız 34 yapabilirsiniz, Adapazarı'ndan geliyorsanız 54 yapabilirsiniz ama Kocaeli merkezli çıkışlar 41P plakasıyla yapılacak denildi. Bu karar çok önceleri alındı. 2007 itibarıyla buna sınırlama getirildi. Sınırlamayla beraber bu karar daha önceden uymayanlar zor duruma düşmeye başladılar. 2007-2008 denetimlerinden eksik geçti. Daha sonra denetimler başlayınca taşımacılarımız konuyu ciddiye almaya başladılar. Bazen emniyetle, bazen de bizimle nahoş durumlar oldu ama şu anda minimuma indi diyebilirim."

SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

ARALIK 2011 |
www.tasimacilar.com |

9

CHEVROLET
ÇINAR
MUĞLALILARIN
HİZMETİNDE

■ Çınar, Muğla'daki plazasında 13 Aralık 2011 tarihinden itibaren Türkiye'nin en dinamik otomobil markası Chevrolet'i Muğla'daki müşterileri ile buluşturmaya başladı. Chevrolet Çınar, mekanik atölye, boya ve kaporta atölyesi, yedek parça deposu, showroom, misafir kabul salonu, misafir kafeteryası, personel dinlenme ve giyinme salonlarından oluşan 2000 m² kapalı alan 1500 m² açık alan ile toplam 3500 m² alanda hizmet veriyor. Aynı zamanda kaporta ve boya atölyesinde günde 5 mekanikte ise 20 araca hizmet verebilecek. Çınar Otomotiv Motorlu Araçlar Ltd.

Sti. Muğla'da hizmete sunduğu tesis ile ilgili olarak Chevrolet Türkiye Genel Müdürü Tolga Atmaca şu açıklamayı yaptı: "Chevrolet Türkiye, her geçen gün aileye yeni katılan modeller ile dinamik bir şekilde büyümeye devam ediyor. 2011 yılının Ocak-Kasım döneminde 47 otomobil markası arasında 8. Sıradaki yerimizi koruyoruz. Bu başarılarımızı daha da ileriye taşıma gayemize uygun olarak, ülke çapında 67 farklı noktadan müşterilerimize en iyi hizmeti vermeye çalışan bayi ağımıza, Muğla'daki Çınar tesisini de katmaktan büyük mutluluk duyuyoruz."

10 NUMARA YAĞDA YENİ YÖNTEM: KAMUFLE MİNİBÜS

Uzun süredir tartışmalara yol açan ve hukuki boşluklardan dolayı bir türlü engellenemeyen on numara yağ kullanımı satıcıların yeni geliştirdiği yöntemler ile devam ediyor. Enerji Piyasası Düzenleme Kurulu'nun (EPDK) düzenlemelerine göre kullanımı yasak olan on numara yağ kullanmanın cezası tam 740 Bin TL.

İstanbul Esenler Otogarı'na Emniyet görevlileri tarafından yapılan baskının ardından kaçak akaryakıt istasyonu olarak kullanılan yerler mühürlenmişti. Baskın sonrasında köşeye sıkışan satıcılar kumazca bir yöntem geliştirerek, minibüsün içerisine monte ettikleri yağ tankı aracılığıyla ile otobüslere on numara yağ dolumu yapmaya başladılar. Satıcıların yeni yöntemi şöyle; dolum yapılacak otobüse yaklaşıp minibüsün yan tarafında bulunan kapıyı açtıktan sonra yağ tankının içerisinden özel yapılmış bir pompa aracılığıyla otobüslere yağ dolumu gerçekleştiriliyor. Bir depoda yaklaşık 1000 TL civarında kar sağlayarak maliyet giderlerini azaltmaya çalışan otobüsçüler, on numara yağ kullanımından vazgeçmiyor. Otogar

GEÇTİĞİMİZ AY 30 KİŞİ YANARAK CAN VERDİ

Geçtiğimiz ay on numara yağ üretimi yapan bir iş yerindeki patlama nedeniyle sanayi sitesinde 20 kişi

On numara yağ ticaretinde satıcılar yeni yöntem geliştirdi. Kamufle edilmiş bir minibüsü otobüslerin yanına yaklaştıran satıcılar bu şekilde otobüslere "on numara yağ" yüklüyor.



yanarak can vermişti. Ardından ikinci felaket haberi Giresun'dan gelmişti. 44 yolcusu ile İstanbul'dan Trabzon'un Of ilçesine giden yolcu otobüsü Giresun'un Görele ilçesinde on numara yağ kullanımından dolayı çıkan yangında 10 yolcu yanarak hayatını kaybetti.

ARACIN DEPOSUNDA TESPİT EDİLİRSE CEZASI YOK

Kanunlarda yer alan boşluklar sebebiyle on numara yağın araç deposunda

tespit edildiğinde herhangi bir cezası yok. Ceza sadece deposuna dolum yaparken yakalananlara kesilebiliyor. Emniyet güçlerinin Esenler Otogarı'na yaptığı baskında yakıt tankında on numara yağ yakaladığı otobüslere ceza kesememiş, depoları on numara yağ ile dolu otobüsler seyrir almaya devam etmişti. Operasyonlar otogar işletmecisi Galip Öztürk'ün akrabası olduğu belirtilen Hüseyin Öztürk ve üç kişi gözaltına alınırken, 201 teneke içinde 2710 litre yağ ele geçirilmişti.

Konya'nın toplu taşımada TERCİHİ RAYLI SİSTEM

Mevlana şehri Konya her geçen zamanda kendini yeniliyor. Konya Büyükşehir Belediyesi Genel Sekreter Yardımcısı Ercan Uslu "Raylı sistemi yer atına alma çalışması da yaptığımız için birkaç yıl otobüse çok yüklü rakam ayırma imkânımız yok" ifadesini kullandı.

Henüz filolarında CNG'li araç olmadığını belirten Uslu, "CNG'li araçların denemelerini yapıyoruz. Birkaç firmayla görüştük. Ankara başta olmak üzere birkaç firmada doğalgazla çalışan araçlarla ilgili inceleme de yaptık ama henüz doğalgazla çalışan araç almamız mümkün değil. Zaten filomuzdaki araçların çoğu Mercedes ve MAN'dan oluşuyor" dedi.

50 araçlık otobüs almayı düşünüyoruz. Raylı sistemi de yer atına alma çalışması da yaptığımız için birkaç yıl otobüse çok yüklü rakam ayırma imkânımız yok" ifadesini kullandı.

Henüz filolarında CNG'li araç olmadığını belirten Uslu, "CNG'li araçların denemelerini yapıyoruz. Birkaç firmayla görüştük. Ankara başta olmak üzere birkaç firmada doğalgazla çalışan araçlarla ilgili inceleme de yaptık ama henüz doğalgazla çalışan araç almamız mümkün değil. Zaten filomuzdaki araçların çoğu Mercedes ve MAN'dan oluşuyor" dedi.



Otokar'ın ihale hedefi minimum 100 otobüs

Otokar, Otobüs AŞ'nin 3.faz ihalesinde minimum 100 araçlık satış hedefi koydu. Ticari Araçlar Satış Müdürü Murat Tokatlı, Otokar'ın 9 metrede Pazar lideri olduğunu, belediyelerde kazandıkları ivmenin devam edeceğini söyledi.

İstanbul Otobüs AŞ'nin yaptığı ilk ihalede 172 araçlık sayının 79'unun Otokar tarafından satıldığını ifade eden İç Pazar Ticari Araçlar Satış Müdürü Murat Tokatlı, %50'ye yakın bir araç satış gerçekleştirildiklerini, 250 araçlık ikinci ihalenin ise yavaş ilerlediğini söyledi ve ekledi: "Çünkü ilk ihalede belli bir şey yoktu yeni bir başlangıç yapıyordu ve bazı otobüs firmaları da buna hazırlıksızdı. Kapanın elinde kalmıştı. Fakat şu anda herkes gerekli hazırlığı yaptı. Dolayısıyla herkes yoğunlukla ilfeyerek yiyor. Bu sebepten ilk ihaledeki hız görünmüyor" İlk ihaledeki başarılarını bu ihalede de sürdürmeye niyetli olduklarını belirten Tokatlı, "şu anda zaten 80 araçlık bir anlaşma imzaladık bu ihalede de minimum 100 araçlık satış yapma hedefimiz var" dedi.

"9 METREDE PAZAR LİDERİYİZ, BELEDİYELERE CİDDİ SATIŞLARIMIZ OLDU"

Bursa Büyükşehir Belediyesi (hem kent hem doruk 9 ve 12 metre) Konya belediyesi (9 metre doruk) Samsun Belediyesi'ne (kent) en son ise Malatya Belediyesi'ne (kent) teslim ettiklerini ifade eden Tokatlı, "Bu sene belediyelerde ciddi bir ivme kazandık. Bakıldığında zaman Sultan'da Pazar lideriyiz. Doruk'da %80'e yakın bir payla 9 metrede pazar lideriyiz" dedi.

SAFKAR'la yola çıkan, serinliği yanına alır!

Dünya çapında 335 bayi ve servis noktası ile mobil iklimlendirme çözümleri tasarımcısı ve üreticisi SAFKAR; 33 ülkeye ihracat yapıyor.

2 yıl servis, parça ve işçilik garantisi sunan SAFKAR; 60 kişilik Ar-Ge ekibi, Teknoloji Geliştirme (TTGV) ve TÜBİTAK onaylı "Teknoloji & Test Merkezi" sayesinde bu güveni müşterilerine yansıtıyor. 20 binin üzerinde SAFKAR ünitesi, uluslararası yollarda bu garanti kapsamında yola alıyor. Çünkü Ar-Ge ve teknoloji yansıması, yaygın satış sonrası ve servis ağı SAFKAR'ın değer kümesi...

İşte SAFKAR'da "güçlü marka güvenilir servis" algısını yaratan güç de budur!



SAFKAR GMBH
Lange Wende 19 59755 Arnsberg - Neheim
Tel:+49 0175 764 58 29
Fax:+49 02932 495 96 87
info@safkar-gmbh.eu

SAFKAR EGE
Ulukent Sanayi Bölgesi 10001
Sokak No: 15 Ulukent-İzmir
Tel:+90 232 833 37 64 (Pbx)
Fax:+90 232 833 37 55
www.safkar.com
info@safkar.com



Mercedes-Benz Türk, hafif ticari araç müşterileri için 2009'dan beri geliştirdiği ECO Ekonomik Sürüş Eğitimi programında sağladığı %20'ye varan tasarrufunu gerçekleştirdiği test sürüşüyle ispatladı.

Mercedes-Benz Türk AŞ, 2009'un Nisan ayından beri devam eden ECO Ekonomik Sürüş Eğitimi Programı ile 2011 yılı sonuna kadar toplam 26 eğitim vermiş olacak. Taşımacılık sektöründe faaliyet gösteren müşterilerin işletme maliyetlerinin %65'lik bölümünün yakıt giderlerinin oluşturduğuna dikkat çekildiği programda, Mercedes-Benz Türk AŞ Satış Sonrası Hizmetler Eğitim Uzmanı Aydın Yavuzeser'in gerçekleştirdiği test sürüşünde bir de servis şoförü katıldı. Şoförün tabii tutulduğu 2 deneme sürüşünde Almanya'dan getirilen bir cihaz ile yakıt kullanım oranları, aracın deviri ile kat ettiği kilometre hesaplanarak oluşan yakıt tasarrufu ispatlandı. Teknik eğitmen Yavuzeser'in verdiği bilgiler doğrultusunda ikinci test sürüşüne tabii tutulan şoför %19'luk bir yakıt tasarrufu gerçekleştirdi. Aracın devir oranının 1800-2400'lerde tutularak kullanılmasının çok ciddi yakıt tasarrufu sağladığı belirten Yavuzeser, gereksiz üst yapıların da fazla yakıt sarfiyatı yaptığını ekledi. Mercedes-Benz AŞ Hafif Ticari Araçlar Satış Müdürü Tufan Akdeniz, gerçekleştirilen 16 eğitime ilk yıl 40 kişinin ikinci yıl ise 60 kişinin katıldığını belirterek, bu eğitimi ücretsiz olarak tüm Mercedes-Benz müşterilerine vermek istediklerini söyledi.

"EN GEÇ 2000 DEVİRDE VİTES DEĞİŞTİRİN"

Dizel motorlarda devirsiz kullanımın yakıt tasarrufunu arttırdığını ifade eden Yavuzeser, aracın en çok yakıtı ilk hızlanma anında harcadığını belirtti. Erken vites değiştirilmesini tavsiye eden Yavuzeser, eğitim almadan evvel kendisinin de 5000 devirde vites değiştirdiğini söyledi. Yavuzeser, önceleri bununla övündüğünü fakat 2000 devirde vites değiştirmeye başladıktan sonra benzin istasyonuna artık 10 günde bir gittiğini söyledi.

Yıl: 3 SAYI: 42 FİYATI: 50 kuruş - ARALIK 2011
GAZETENİN YAYIN PERİYODU: HAFTALIK
YAYIN TÜRÜ: YEREL/SÜRELİ
www.tasimacilar.com

TAŞIMACILAR

KURUCU

M.Naci KALENDER

İmtiyaz Sahibi

Mete Turizm Basın ve Yayıncılık Hizmetleri
San. ve Tic. Ltd. Şti. Adına
M. Mete KALENDER

Haber Koordinatörü:

Serdar CEŞEN

Fotoğraf ve Kamera:

T. Yasin YAZICI

Hukuk Danışmanı:

Av. Uğur AMASYA

Muhabir:

Oya KAYA

Z. Şule GÜNDOĞAN

Elif ÖZDURAN

Grafik Tasarım:

Kayhan ÜÇLER -

Ö.Faruk DİRLİK

Anadolu Temsilcilikleri

Ankara: Efecan BARUT

İzmir: Orkut İSİKALP

Edirne: KAPIKULE-

HAMZABEYLİ Mehmet SENOL

(Edirne Gazetesi)

Hatay - Reyhanlı - ÇILVEĞÖZÜ:

Abit KIZILCA (Rehber Gazetesi)

Hatay: Hasan YETMEZ

Mersin: Meltem AHATOĞLU

Ardahan - Posof - TÜRKÖZÜ:

Bülent KILIÇ (Kılıç Ofset)

İğdir-DİLLUCU: Serdar ÜNSAL

Ağrı Doğubayazıt: GÜRBULAK:

Sehahattin KACURU

Artvin-Hopa-SARP:

Hayati AKBAS

Sırtak-Silopi-HABUR:

Halil ÇOŞKUN

Cizre: Emin Dilovan KINAY

(Haber 73 Gazetesi)

Adres: İhlamurdere Cad, No:5 K-4 Beşiktaş - İstanbul
Tel: (0212) 258 77 86 - 87 Fax: (0212) 259 78 85
GSM: 0532 304 60 77 E-MAIL: info@tasimacilar.com
info@tasimacilargazetesi.com

BASILDIĞI YER: İhlas Gazetecilik A.Ş.

29 Ekim Cad. No:23 / Yenibosna - İSTANBUL

Köşe yazılarının sorumluluğu yazarlarına aittir.

Tasimacilar Gazetesi basın meslek ilkelerine uymaya söz vermiştir.

SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

10

ARALIK 2011
www.tasimacilar.comİSTANBUL'UN
BÜTÇESİ
27 MİLYAR TL

4 MİLYARLIK YATIRIM ULAŞIM İÇİN AYRILDI

İstanbul Büyükşehir Belediyesi yatırım bütçesi içinde ulaşım 2 milyar 996 milyon 929 lira (yüzde 61), çevreye 952 milyon 905 bin lira (yüzde 19,51), kültür ve turizme 144 milyon 961 bin lira (yüzde 2,97), sağlık ve sosyal hizmetlere 327 milyon 279 bin lira (yüzde 6,70), afete de 461 milyon 870 bin lira (yüzde 9,46) ayrıldı. Böylece Büyükşehir Belediyesi'nin büt-

çesinden yatırımlara toplam 4 milyar 883 milyon 944 bin lira (yüzde 61) ayrıldı. Belediye bütçesinde bu yıl da önceki yıllarda olduğu gibi en yüksek pay ulaşımaya ayrıldı. İETT ve şirketlerle birlikte konsolide bütçeden ulaşımaya ayrılan pay 3 milyar 996 milyona ulaştı. Bu rakam ise konsolide yatırımların yaklaşık yüzde 50'sini oluşturuyor. Ayrıca İstanbul'da 2012'de iki yeni metro hattı daha hizmete girecek. Bu hatlar Otogar-Bağcılar ve Bağcılar-Olimpiyat stadi olacak.

SAKARYA'DA DOLUM TESİSİ YÜZÜNDEN DOĞALGAZA GEÇİLEMİYOR

Sakarya UKOME Şube Müdürü Engin Genç Sakarya'da dolum tesisleriyle ilgili sorunun çözülmesinden sonra doğalgazlı araçların şehiriçi ulaşımda kullanılabileceğini söyledi.



Toplu taşımada şirketleşmenin kaçınılmaz olduğuna değinen Genç, minibüslerin birleşip bir şirket olması gerektiğini söyledi. Şehir içerisinde yolcu sayısına göre fazla sayıda dolmuş, minibüs ve Özel Halk Otobüsü olduğunu söyleyen Sakarya UKOME Şube Müdürü Engin Genç sözlerini şu şekilde sürdürdü: "Biz uygun gördüğümüz takdirde, bir şirketleşme düşünüyoruz. Taşımacılar kendilerine bir şirket kursun, minibüs ve taksi dolmuş hatlarında çalışan atıl kapasiteyi daha kullanışlı bir hale getirsinler. Bu şirketler toplu taşımayı çözsin. Tabi bizde Büyükşehir olarak toplu taşıma hatlarındaki devamlılığımızı sürdüreceğiz. Mesela minibüsleri birleştirip 2'ye 1 gibi bir şeyler düşünüyoruz. Bir çalışma yaptık

ama bu çalışmayı esnafla birlikte bunu yürütmek lazım"

"SAKARYALILARIN OTOMATİK KART SİSTEMİNE ALIŞMASI LAZIM"

Toplu taşımada şehir içinde kapasitenin fazla olduğundan dolayı pastadaki payın çok küçük olduğunu ifade eden Genç, "Diyelim bir hatta 40 araç var. Taşıyıcı sayısı küçük. Yanında birde rakipl var. Aynı hatta giden, Özel Halk otobüsü, minibüs, taksi dolmuş, bunların hepsi aynı istikamete gittiği zaman pasta zaten bölünüyor. Önemli olan burada vatandaşın memnuniyeti. Bunun yanı sıra Sakarya Büyükşehir Belediyesi olarak bütün vatandaşlarımızın otomatik kart sistemine geçmesi bizler açısından güzel bir hareket olacak. Halen kart sistemine vatandaşımızı alıştıramadık." ifadesini kullandı.

DOLUM TESİSLERİNİN YETERSİZLİĞİ DOĞALGAZLI ARAÇLARA GEÇMEYİ ÖNLÜYOR

Sakarya'da birçok markanın toplu taşımada kullanıldığını belirten Genç, Iveco, MAN, Otocar, BMC'nin yanı sıra son ihale ile de Mercedes-Benz'i de bünyelerine kattıklarını söyledi. Araçların henüz doğalgaza geçemediğini söyleyen Genç, sorunun dolum tesislerinden kaynaklandığını belirtti. Dolum tesisleriyle ilgili sorunun çözüldüğü takdirde doğalgazlı araçlara geçilebileceğini belirtti.

MAN FİNANS'tan "0 faizle" İÇİNİZİ ISITACAK MEVSİM DEĞİŞTİREN KAMPANYA

ULUĞ
AKTUNÇ

Amsterdam...

Amsterdam'da geçen bir 6 gün sonrası izlenimlerimi paylaşmak istiyorum sizlerle.

16 milyonluk Hollanda'nın bu güzel başkentinde bulunmamızın sebebi Karsan V1'in yürüten prototipini ilk kez Avrupa'da sergilemekti, hedeflerini, vizyonunu ve hayallerini yeniden oluşturan bir firmada yakın gelecekteki parlak geleceğe hizmet eden ve bu hedefe gidenlerden biri olarak mutluluk ve gurur duymak mümkün değil. Bu tabii bambaşka ve profesyonel hayatımla ilgili bir konu.

BİZ GELELİM AMSTERDAM'A

Bu düzenli, tarihi ve de güzel kent, Hollanda'nın her konuda merkezi. Eğlencenin de, ticaretin de, ulaşımın da, sanatın da kısacası her şeyin başkenti.

Merkezde 750.000 kadar insana ev sahipliği yapan Amsterdam'da belki de bu kadar bisiklet var. Bu devasa bisiklet adedi ilk görüldüğünde insanı oldukça şaşırtıyor. Her caddede her sokakta bisiklet park edecek yerler var. Bunlarda yer bulmak da çok zor. Hanımlar, beyler, işçiler, patronlar, profesyoneller herkes ama herkes özel bisiklet yollarında vızır vızır bisiklet sürüyor. 0 emisyon bol sağlık kısacası!

Toplu ulaşımında belediye otobüsü sayısı az, etrafımıza baktığımızda en çok gördüğümüz şey "tram" dedikleri şehrin her yerine ulaşan elektrikle çalışan tramvay sistemi. Bu pratik kullanımlı araçla her yere gitmek mümkün. Pırl pırl giyimli insanların ister parayla ister abonman alarak ay boyunca binebildiği bu araç kent içi ulaşım sorununu ortadan kaldırmış.

Taksilere geldiğimizdeyse ilginç bir durumla karşılaşılıyor, Amsterdam'daki 10 taksiden 8'ini Türk kardeşlerimiz kullanırken, Türk kardeşlerimizin oldukça büyük bir yüzdesini de Konyalı arkadaşlarımız oluşturuyor. Her markadan aracı taksiye dönüştürülerek kullanıldığı bir taksi ortamı var. Gerekli sınavlardan geçen herkesin taksici olması mümkün. Ayrıca taksi plakası için bir bedel ödemek söz konusu değil. Taksiiye biner binmez Ahmet'le, Ali'yle konuşmak, gitmek istediğimiz yeri Türkiye'den binlerce kilometre uzakta Türkiye'ye tarif etmek değişik bir duygu gerçekten.

Yılda yurt dışından 4,5 milyon turist gelen bu kente yüzyıllarca süren sömürgecilikten ülkeye aktarılan zenginlik de hala ortada, Avrupa'yı etkisi altına almış ekonomik sıkıntılar burada pek de hissedilmiyor. Çok zengin kültürel hayat sayesinde en meşhur müzik grupları, orkestralar konserler veriyor, en meşhur tiyatro oyunları sergileniyor. Harika müzelerde resim tarihinin dev ressamları Rembrandt'ın, Van Gogh'un orijinal resimlerini heyecanla inceleyebiliyorsunuz.

Kuzey Denizi'nin kıyısında yer alan Amsterdam kanallarla denize bağlanıyor, böylece şehrin hemen yerinden deniz geçiyor, kuzeydeki Venedik deniyor Amsterdam'a yine bu sayede.

Denizden arazi kazanarak büyüyen Hollanda'nın dünyanın en çok meyve sebze ve süt üreten ülkesi olması da manidar... Osmanlı'nın yolladığı Lale soğanlarını çeşitlendirip geliştirip tüm dünyaya ihrac eder hale gelmeleri de öyle.

İş namusu ve çalışkanlık, güler yüzle sorun çözmek, daha liseden mezun olurken İngilizce, Almanca ve Fransızca dillerini tam anlamıyla konuşabilmek gibi önemli artılarla donanmış insanlar Hollandalılar... Dolayısıyla bu küçük coğrafyada elde ettikleri ilerlemeyi, parlak ekonomilerini, kaliteli insan kaynaklarını iyi irdelememiz ve sistemlerini detaylı incelememiz potansiyeli büyük ülkemizin geleceğine faydalı olacaktır.

Büyük nüfus farkımıza rağmen yaptıklarından dersler çıkartmamız gerek diye düşünüyorum...

ilk 5 ay
ödeme yok!

MFI kuruluşunun 5. yılına özel 0 faiz oranı ile yıla damgasını vuruyor. NEOPLAN'larınızı şimdi alın, 5 ay sonra sezonda ödemeye başlayın.

* Kampanyamız 31 Aralık 2011'e kadar geçerlidir.

* Kampanyamız stoklarla sınırlıdır.

MAN | Finance



www.2film.com.tr