

BMC'DE MURAT DİRLİK GÖREVİNDEN AYRILDI

1996'dan beri BMC Sanayi ve Ticaret AŞ Pazarlama Müdürlüğü görevini yürüten Murat Dirlik yeni yılda artık olmayacak. Dirlik görevinden ayrılırken şöyle bir mesaj yayınladı:

"Değerli Basın Mensubu Arkadaşlarım, BMC Sanayi ve Ticaret A.Ş. Pazarlama Müdürlüğü'nde, 03 Haziran 1996'dan bu yana Reklam ve Halkla İlişkiler Sorumlusu olarak sürdürdüğüm görevimden, 02 Ocak 2012 tarihi itibarıyla ayrılıyorum. Bu süre içinde gösterdiğiniz yakın ilgi ve destek için teşekkür ederim."



ERGUVANCILAR: OTOBÜSLER DEĞERİNDEN PAHALI

OTOBÜS A.Ş.'nin 25-26 Ocak tarihlerinde gerçekleşecek 3. faz ihalesinde artan talepler nedeniyle, katılımcılar otobüs fiyatlarının arttığından şikayetçi...

PASTA İŞTAH KABARTIYOR

İstanbul Toplu Ulaşım Otobüsçüler (Erguvanlar) Derneği üyeleri adına konuşan Başkan Zakir Uzun, talep arttıkça yükselen katılımcı sayısı ve hat bedellerinin üretici firmaların istahını kabarttığını söyledi. İhalede bulunan "yerli üretim şartı"nın da bunda etken olduğunu savunan Uzun, Büyükşehir Belediye Başkanı Kadir Topbaş'ın ve İETT Genel Müdürü Hayri Baraçlı'nın da aynı fikirde olduğunu otobüs fiyatlarının bu ihalede mutlaka düşmesi gerektiğini dile getirdi.

DAHA KARLI HATLAR AÇILACAK

Birinci ve ikinci ihalede umduğu kar marjını yakalayamayan halk otobüsçü esnafı daha karlı hatlar açılacak olan üçüncü ihaleden umutlu..

> AYRINTILAR 5'DE



MERCEDES-BENZ'DE



Mercedes-Benz

Akif Nuray koltuğunu Burak Tarım'a devretti

Mercedes-Benz Türk A.Ş.'nin 2000 yılından beri Otobüs Pazarlama ve Satış Müdürlüğü görevini sürdüren Akif Nuray yeni yılda emekliye ayrıldı. Yerine Kamyon Satış Kısmı Müdürü Burak Tarım getirildi.

Yeni Otobüs Pazarlama ve Satış Müdürü Burak Tarım oldu. Nuray iş emekliye ayrılırken şöyle bir açıklamada bulundu;

"Sektör basının değerli Üyeleri, Mercedes-Benz Türk A.Ş.'de Eylül 2000'den Aralık 2011'e süren Otobüs Pazarlama ve Satış Müdürlüğü görevim boyunca gerek sektör ile haberleşmek gerek sektör ile bilgi ve görüş paylaşmak konularında sizlerin Basın Ahlak ve İlkelereine saygılı tutumunuzla bana bu görevde verdiğiniz alan ve destek için teşekkür ederim. Mercedes-Benz Türk A.Ş.'den 30 Aralık 2011 tarihi itibarı ile emeklilik ile ayrılıyorum. Sizlerin sektörün sesi olmayı geliştirerek sürdürmenizi, sektör hafızasına katkı yapmaya devam etmenizi, sektörün taşıma türleri ile daha ileri dercede bütünleşmesine desteklerinizin devamını dilerim."



MOTORLU TAŞITLAR VERGİSİ

2012'DE %10.26 ZAMLANDI

Maliye Bakanlığı'nın Motorlu Taşıtlar ile ilgili genel tebliği Resmi Gazete'de yayımlandı. Yeni yılda Motorlu Taşıtlar Vergisi %10,26 oranında arttı. 1 Ocak 2012'den itibaren geçerli olacak düzenleme ile yeni vergi tutarları şöyle;

MOTOR SİLİNDİR HACMİ	YILLIK VERGİ TUTARI (CM3) (TL)
1300 cm3 ve aşağısı	480
1301-1600 cm3'e kadar	768
1601-1800 cm3'e kadar	1.352
1801-2000 cm3'e kadar	2.129
2001-2500 cm3'e kadar	3.194
2501-3000 cm3'e kadar	4.452
3001-3500 cm3'e kadar	6.780
3501-4000 cm3'e kadar	10.658
4001 cm3 ve üstü	17.443



TAŞIT CİNSİ VE OTURMA YERİ, YILLIK VERGİ TUTARI AZAMI TOPLAM AĞIRLIK	TL
Minibüs	576
Panelvan ve motorlu karavan	
1900 cm3 ve aşağısı	768
1901 cm3 ve üstü	1.159
Otobüs ve benzerleri (Oturma yeri)	
25 kişiye kadar	1.449
26-35 kişiye kadar	1.739
36-45 kişiye kadar	1.935
46 kişi ve yukarısı	2.320

Otobüs A.Ş. ihalesi 25-26 Ocakta

Otobüs A.Ş. Genel Müdürü Abdullah Yasir Şahin, 1500 otobüslük hattın 2013'ün sonuna kadar yılda 2-3 kez ihaleye çıkılarak bitirileceğini açıkladı. Otobüs A.Ş. tarafından yapılan



İSTANBUL
OTOBÜS A.Ş.

duyuruda ise; "25-26 Ocak 2012 tarihlerinde İstanbul genelinde 250 Otobüs için 15 yıl süreli olarak hasılat paylaşımına dayalı hat kiralama ihalesine çıkılacak" açıklaması yer aldı.

TAKOGRAF CİHAZLARINDA

Denetimsizlik şoförleri hile yapmaya yöneltiyor

Dijital takografların hileli kullanıldığının ortaya çıkması, büyük yankı uyandırdı. Toplu taşımada kullanılan takografların hileli olduğunun ortaya çıkması insan hayatına değer verilmemesi bir kez daha ortaya koydu.

Taşıma kapasitesi 9 kişiyi geçen araçlarda kullanılan ve hız kontrolü sağlayan takografların hileli olduğunun ortaya çıkması, büyük yankı uyandırdı. Sürücülerin Ehliyet sıfırlama, kalibrasyon değerini düşük gösterme, hafıza pilini çıkarma, hız sınırını yüzde 20 düşük göstermek için cihaz kalemini eğme gibi bazı hileli yollara başvurarak takograf cihazıyla oynamaları, büyük tepkiye yol açtı. Sürücülerin bu hileli yollara başvurmalarının altında ise patronlarının baskısı yatıyor. Bazı otobüs şoförlerinin çalıştıkları firmalar tarafından takograflarda hile yaptırılmaya zorlandığı bunun yanı sıra 10 numara yağ kullanarak insan hayatıyla oynandığı da ortaya çıktı. İtiraz edenlerin işten çıkartıldığını belirten bazı tur otobüs şoförleri, rekabetin yoğun olması sebebiyle firmaların kendilerini hileli yollara teşvik ettiklerini belirttiler. "Günlük 15 saat çalışıyoruz" diyen şoförler 5-10 TL karşılığında cihazlarda hile yaptırıldığını da sözlerine ekledi.

TAKOGRAFLARDA DENETİM YOK

Yolarda, "takograf ayan yapıldı", "on numara yağ satılır" gibi tabelaların olduğunu söyleyen şoför esnafı yetkililerinin yolarda bunları görmemelerinin imkansız olduğunu da dile getirdiler. On numara yağ ve takograf denetimlerinde yaptırımın yeterli olmadığını söyleyen şoförler, "deposundan numune alan yok. Takografda en son hangi firmanın işlem yaptığını soran yok. Taşımacılık sektörünün yüzde 70'i bu tür hileli takograf ve on numara yağ gibi usulsüzlükleri kullanıyor" diyerek kontrollerin yetersizliğinden yakındı.



GÖKSEL
OVACAK

Her şeyi Rağmen

3



MURAT
ERDOĞAN

2011Yılı İSDER'in faaliyetleri

2



EFECAN
BARUT

Koltuk arkası televizyon sistemi isimleri!

6



ULUĞ
AKTUNÇ

"2012-2012"

5



"ISUZU GELİYOR DEDİRTMEYİ SEVİYORUZ"

5. SAYFADA



YOLCU BULAMAYAN OTOBÜŞÇÜ SEBZE MEYVE TAŞIYOR

3. SAYFADA



MOTORİN FİYATLARI

İSTANBUL	3.86	D.BAKIR	3.95
ANKARA	3.86	SİVAS	3.90
İZMİR	3.83	İÇİDİR	3.94
ADANA	3.84	HATAY	3.85

YEREL

TASIMACILAR

OCAK 2012
www.tasimacilar.com

2

BİGA'YA
YENİ OTOBÜS
TERMINALI

■ Çanakkale'nin Biga ilçesine yapılacak yeni otobüs terminalinin temel atma töreni gerçekleştirildi. Terminal, Kamil Koç ve Truva Turizm ortaklığı ile Kızı-Öz San. Ticaret A.Ş. tarafından yapı işlet devret modeli ile inşa edilecek.

AK Parti Çanakkale Milletvekili İsmail Kaşdemir'in de katıldığı temel atma töreninde Truva Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Turgay Kılıç, bir konuşma yaptı. Kılıç, 22 bin metrekarelik alanda yapımına başlanan terminalin, 3 bin 600 metrekare kapalı alan üzerinde 2 kat olarak inşa edileceğini ve inşaatın 30 Haziran 2012'de teslim

edileceğini belirtti. Yapı işlet ve devret modeliyle hayata geçirilecek olan otogar projesinin, Türkiye genelindeki diğer otogar ve belediyelere örnek bir çalışma olacağını da sözlerine ekledi.

Biga Belediye Başkanı Mehmet Özkan ise, "Yapı işlet devret modeli ile 15 yıllığına Kamil Koç ve Truva Turizm şirketlerine verildi. Bu inşaat bitiminde terminal taşınarak yerine üç fonksiyonu getirecek bir hamlenin başlangıcıdır. Yeni belediye hizmet binası, otogar ve ilçe tören alanı projesi de başlamış olacaktır" dedi.

EDİRNE BELEDİYESİ ŞEHİRLERARASI TERMINAL İHALESİ SONUÇLANDI

Kapalı zarf usulü yapılan ihaleye katılmalardan Volkan ve Metro Turizm Ltd.Şti. Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Altunhan'ın zarfından 3 milyon 700 bin TL teklif çıkarken, Sivasslı iş adamı Engin Erduran'ın teklif mektubundan 3 milyon 655 bin TL teklif çıktı. Uzun süren ihalede Sivasslı İş Adamı Engin Erduran, fiyatı 4 milyon 255 bin TL arttırdı. Daha sonra Edirneli İş Adamı Mustafa Altunhan 4 milyon 255 bin 022 TL artırarak ihaleyi aldı.

Edirne Belediyesi Şehirlerarası Terminal ihalesini kazanan Mustafa Altunhan ihalenin bitiminde basın mensuplarına yaptığı açıklamada; "Bu ihale Edirneli otobüsçüler içindi. Öyle dışarıdan gelip de Edirne'den ihale almak yok. Bildiğiniz gibi ben Kırkpınar ağılığı yaptım ancak bu ağılıktan daha onurlu bir durumdur. Edirne Belediyesi tarafından 2000 yılında yapılan Şehirlerarası Otobüs Terminali için bundan sonra ailece daha iyi hizmetler yapacağız" dedi.

"DEĞERİNİN ÜZERİNDE BİR RAKAMA GİTTİ"

Altunhan, "Değerinin çok üzerinde bir rakama gittiğini ancak Edirneliler için helal olsun, bu bizim için bir onur meselesi oldu. Sonuçta, zararımız olacak ama Edirnelilere gittiği için de çok mutluyum. Şehirlerarası Oto Terminal ihalesi kesinlikle bilet satış fiyatlarına yansımayacaktır. Çok az bir rakam olarak otobüsçülerimizin yazıhane fiyatlarına yansımaktadır. Onların da beni takdir edeceklerini umuyorum ve beni haklı göceklerine de eminim." dedi

Edirne Belediyesi Şehirlerarası Oto Terminal ihalesi 4.255.022 TL'ye Mustafa Altunhan'da kaldı. Altunhan, ihalenin değerinin üzerinde bir rakamla sonuçlandığını söyledi.

Murat
ERDOĞAN

2011 Yılı İSDER'in faaliyetleri

2011 yılı biterken her yıl olduğu gibi yıllarını bu işe veren servisçilerin bir kısmı mesleği bıraktı, bu işle ilgili uzaktan yakından olmayan bir kısım insan da bin bir umutlarla bayilerin ve tasıma firmalarının süslü cümlelerine kanıp bir araç alıp bu işe bismillah diyerek başladılar.

Bizim sektörde ilgili bazı kurum ve kuruluşlar İSDER'in başkanı ile gerçek yüzlerini meydana çıkardı. Bunların başında adı İSAROD olan esnafın hakkını koruması gereken diğer adı ile servisçiler odası olan kuruluş geliyor. Bu kuruluş 2011 Şubat ayında İSDER - Ulaş İş Sendikası ve İSAROD'un ortak basın açıklamasını unutup seçim atmosferine kendini kaptırıp siyasi tavırlar sergiledi.

Bunların en başında gelen ayı da, İl Millî Eğitim Müdürlüğü'nden geçirdiğimiz bazı okullarda dönen dolaplar. Servisçilerin hakkını gasp eden uygulamaları ihbar edip, İl Millî Eğitim Müdürlüğü'nün emrini, İstanbul'daki tüm okullara uyulması üzere yayınlattık. Burada bize ilk tepkiyi veren "İSAROD" yani servisçilerin hakkını koruması gereken Servisçiler Odası oldu. Neymiş efendim okul idareleri onlara dönüş yapmıştı, bu yazının çok sert olduğunu söylemiş. Onlarda durmadan rahatsız olarak İl Millî Eğitim Müdürlüğü'ne yazı yazıp İSDER ile İSAROD'un ayrı ayrı kurumlar olduğunu "Telifası mümkün olmayan yanlış anlaşılmalara neden olmaması için" bunun böyle bilinmesi gerektiğini savunmuş.

ADAMA GÜLERLER...

İSDER tarafından il milli eğitimden geçirilen kararın altında derneğimizin kasesi adresi telefonları varken, yapılan her şikâyet esnafımızı ve firmalarımızı korkutan, Antetli kağıt İSDER'e atken sizi okul idareleri neden ararlar.

EY İSAROD!..

Bu karşı yazının gerekçesini resmi yazı ile İSAROD'dan istemiş olmamıza rağmen halen tesrif edip gerekçeli yazıyı gönderemediler. Bu da baştan aşağı siyasete buluştıklarının resmidir.

Sektörü idare edenler cesaretili olmalı, yürekli olmalı, Siyasete buluşmamalı. O koltuğun vebalı büyük, Allah katında hesabı da çok büyük, bizden söylemesi...

Mart 2011'de Ankara'ya TESK Başkanı Bendevi Palandöken'i ziyarette gittik. Sağolsun bizimle ilgilendi. "İstanbul'da neden plaka tahdidatı uygulanmıyor bize yardımcı olun" dedik. Bize ne dedi biliyor musunuz? "Ben İstanbul'da servis araçlarında plaka tahdidatı uygulanmıyor biliyorum" dedi. İşte İstanbul'daki odaların nasıl çalıştığı burada da net olarak meydana çıkıyor. İTO'da Mayıs 2011'de 16'ncı Grup toplantısı yapıldı. Orda da yine doğrulan kimseden saklamadık. Kürsüye çıkıp ezilen 34 plakalı araçların hakkını aradık. Sevgili Burhan Kale Haziran'da çözme söz verdiği İstanbul - Gebze arasındaki sorunları halen çözemedi. Firmalara yüklendik. Çalışan kiralık araçlara gömlek, kravat, akaryakıt, sigorta satmayın diye. UKOME'ye yüklendik. "Yol belgesi satmayla sorumluluğunuz bitmiyor, Korsan araçların denetimleri nerede, biz sizi bundan sonra İSDER olarak denetleyeceğiz" dedik.

TRANSİST 2011 sempozyumuna konuşmacı olarak katıldık. Enteresandır! Aynı konuşmaya katılan İSAROD üyelerinin bildirileri kitaba geçmezken, bizim bildirimizin tamamı kitapta yayımlandı. Her zamanki üslubumuzla orada da diyeceğimizi dedik. Merak edenler internet üzerinden okuyabilirler.

İnsanları vaatleriyle bankaların kucağına atan araç satıcılarına yüklendik. 10'lar hatalı diyerek Karsan'a yüklendik. Bizi kaile almaları için mağdurları karşlarına götürdük. Ama Karsan gibi bir Türk markasının çalışan müdürleri bizi kaile almadı. Açtığımız pankartları okudular ve güldüler. Ama herkes bilmeli ki, "yanışa suskun kalan bir gün kendisinde mağdur olacaktır." Son gülen işi gülecektir. O süslü koltuklar, o süslü makamlar kimselere kalmayacaktır. Türkiye'miz adaletle yönetilmektedir ve adalet er geç yerini bulacaktır. Önemli olan anı ile hatırlanmaktadır. Ama gidenin arkasından Türkü söylemek isteyenler de Türkülerini söyleyebilir.

İŞTE BÖYLE DEĞERLİ MESLEKTAŞLAR...

İSDER gibi sivil toplum kuruluşları insanın birçok değere sahip çıkıyor. İş parayla olanlar da sadece paralarını arttırma derdine düşerek gözden de, gönülden de düşüyorlar. O yüzden her konuda beni yalnız bırakmayan vefalı meslektaşlarımıza, Bizim her yazımızı sansürüz yayınlayan tüm sektörel ve Ulusal basındaki dostlarımız, derneğimiz üyelerine her olayda arkamda dindik duran Yönetim Kurulumuz Rızkın Allah'tan gelğine inandıkları ve bu rızkı doğruları savunmakla kimsenin kesemeyeceğine olan sonsuz inançlarından dolayı tek tek teşekkür ediyor ve Onlarla da iftihar ediyorum.

Allah'a şükürler olsun ki İSDER hak ve hukuk harici hiçbir yere bağlı değil ve hiçbir yer İSDER'e emir veremez. En büyük varlığımız budur bizim.

Tüm meslektaşlarımız 2012 de hayırlı kazançlar, bol nızıklar...

Sektörümüzü baltalayan ve haklarımızı gasp edenlere de Allah'tan şifa diliyorum...

Antalya'da Otobüs Kartı Operasyonu

■ Antalya'da vatandaşların kent içi ulaşımını sağlayan kartların kullanımını geçici süre ile durduruldu. Savcılık, Antalya Büyükşehir Belediyesi adına çalışan şirketin inceleme başlattı.

İnceleme, Antalya'da ulaşım esnafı ile vatandaşların şikâyeti üzerine başlatıldı.

Mali Suçlar büro ekipleri, Antalya Büyükşehir Belediyesi adına kent içi ulaşımında ücret toplama işi yapan Çağlayan Mahallesi'ndeki şirket binasında arama yaptı.



MOTAŞ, öğrencileri toplu taşıma konusunda bilinçlendiriyor

Malatya Belediyesi Ulaşım Hizmetleri A.Ş. (MOTAŞ) tarafından ilköğretim öğrencilerine yönelik hazırlanmış olan "Toplu Taşımada Bilinmesi Gerekenler" adlı kitapçığın dağıtımı gerçekleştirildi.

■ MOTAŞ'ın şehir içi ulaşımında yapmış olduğu gelişimi Malatya halkına sunmanın mutluluğunu yaşadıklarını belirten MOTAŞ Genel Müdürü Hasan Alıcı "MOTAŞ her geçen gün şehir içi ulaşımında değişim ve gelişime yönelik önemli adımlar atıyor ve bunları Malatya halkının kullanımına sunuyor. 52 araçla toplu taşımacılık işini yürütmeye başlayan MOTAŞ günümüz itibarı ile 133 araçla bu görevini sürdürmektedir. Filomuzdaki araçların sayıları artarken yaş ortalamaları düşmekte ve dünya standartlarına yaklaşmaktadır. Ayrıca bu araçlar hem yeni nesil olmaları hem de çevre Euro Dizel yakıt kullanmaları sebebiyle çevre dostudur" diyerek araçlarla ilgili bilgi verdi. MOTAŞ olarak Her türlü teknolojik yenilik ve gelişmeleri yakından takip

ettiklerini belirten Alıcı, teknolojinin etkin bir şekilde kullanılması amacıyla çalışanlarına eğitim verdiklerini de özellikle vurguladı. Alıcı, "İlimizdeki toplu taşıma araçları ve kullanım biçimleri gözlemlenecek olursa, yenilik ve gelişmelerin hemen arkasından bunların kullanım biçimlerinin geldiği görülecektir. Amacımız öğrencilerimizin bu kuralları hem öğrenmelerini hem de uygulamaya geçimlerini sağlamaktır. Böylece çağdaş bir ulaşımın temelini atmış, toplu taşıma kültürünü oluşturmuş ve halkımızın hak ettiği bir ulaşım anlayışını sağlamış olacağız." belirterek toplu taşıma araçlarının nasıl kullanılmasını gerektiğiyle ilgili öğrencileri bilgilendirmek gerektiğini de sözlerine ekledi.



ŞANLIURFA'DA TOPLU TAŞIMADA BÜYÜK RANT



■ Şanlıurfa Çankaya Kooperatif Başkanı Mehmet Polat, Eyyübiye Kooperatif Başkanı Mehmet Emin Ak, Karaköprü Kooperatif Başkanı Abuzer Şeker, Şanlıurfa Belediyesi'ne bağlı toplu taşıma şirketi Belsan AŞ'nin araçlarının toplu taşıma hatlarında güzergah ihlali yaptığını, aylık 1 Milyon TL olan zararını karşılamak için Belediye Meclisi'nden % 50 zam istediğini ifade ettiler.

Bu zammı karşı çıktıklarını belirten kooperatif başkanları, Belediye'nin urfa karta zam yapmayarak sadece paralı binışlere zam yapacağını, bunun bağımsız halk otobüsçülerini bitirmeye yönelik bir adım olduğunu öne sürdü. Kooperatif başkanları, Belediyenin 50 kuruşla taşıma yapacak olmasının halk otobüsçülerinin yolcu bulamamasına neden olacağını ifade ettiler.

11 HATTA 44 ARAÇ GÜZERGAH İHLALI YAPTI

Kooperatif Başkanları, Şanlıurfa Belediyesi'ne bağlı, belediyeden kiraladığı 67 araç ve kooperatif-

Şanlıurfa'da Özel Halk otobüsçüleri ve kooperatifler, Şanlıurfa Belediyesi'ne bağlı toplu taşıma firması Belsan'ın aylık **1 MİLYON TL ZARAR** ettiği halde hala güzergah ihlali yaptığını öne sürerek valiliğe başvurdu.

lerden kiraladığı 110 araçla hizmet veren Belsan AŞ'nin, yaptıkları denetimler sonucu 11 hatta 44 aracın güzergah ihlali yaptığını tespit ettiklerini ifade ettiler. Bu durumun toplu taşıma esnafının kanunen sahip oldukları "ticari plaka" ve "çalışma hakkının kısıtlanması" gibi hak ihallerine sebep olduğu gerekçesiyle Şanlıurfa Valiliği'ne başvurular.

REKLAM GELİRLERİNDE ADALETSİZLİK

Şanlıurfa Belediyesi'ne bağlı Belsan AŞ'nin kiraladığı araçlara aldığı reklamlar üzerine toplu taşıma kavgası daha da kızışmaya başladı. Belediye-



den kiraladığı 67 araç ve kooperatiflerden kiraladığı 110 araçla 6 aydan bu yana toplu taşıma işine giren Belsan AŞ, kooperatiflerden kiraladığı araçlara 1700 ila 3500 lira arasında aylık kira ödemesi yapıyor. Kooperatif Başkanları ise, Belsan'ın kira sözleşmesinde kiralanan araçlara alınacak reklam, banka promosyonu, kart

geliri gibi gelirlerin hiçbirinde hak iddia edilemeyeceğine dair madde koyarak kiralık araçların bu reklam gelirlerinden pay almasının önüne geçtiğini belirtti.

BELSAN'IN REKLAMLARDAN KAZANCI

Belsan AŞ reklam yetkilisi Ömer Faruk Öncedağ'la yaptıkları görüşme sonrası aylık araç başına reklam fiyatlarını öğrenen kooperatifler, şöyle bir açıklamada bulundular; "Araç arkası reklamları 750 tl+kdv, araç yanları 1600+kdv, araç içi el tutacak 12 araç için 1000 tl+kdv, araç içi monitör reklamları 120 araç için 15 saniyelik reklam 1700 tl+kdv dir.

Yukardaki bu rakamlar indirimli rakamlardır. BELSAN reklam işine ilk başladığında araç arkası aylık reklam 2500 tl, yan taraflarda aylık 5000 tl fiyat isteniyordu. Şimdi bir alıştırma

ve yaygınlaştırma evresinde olduklarından indirimli fiyatlar ile reklam alıyorlar.

Bu durumda bir aracın reklam geliri aylık en düşüğü 2000 tl'den aşağı olmayacaktır"

ARACINI KIRAYA VEREN ESNAF DERTLİ

BELSAN AŞ'nin kooperatiflerden kiraladığı araçlara bu reklam gelirlerinden hiç pay vermedikçe iddia eden kooperatif başkanları Abuzer Şeker ve Mehmet Emin Ak, aracını Belsan'a kiraya veren adını açıklamak istemeyen esnafa yaptıkları görüşme, "Ben hattımı aylık 2800 tl'ye belsana kiraya verdim ancak belsan sadece reklamlardan dünyanın parasını almaya başladı. Üstüne üstlük son ay aldığımız kiralardada 600 tl kesinti yapmışlar ve bundan sonrada bu kesintinin olacağını bildirdiler. Bu adalet değildir. Sırtımızdan para kazanıp, bizim kiralaları kesiyorlar" şeklinde bilgi aldı.



MERSİN'DE TRAFİK EKİPLERİ OTOBÜSLERİ DENETLEDİ



■ Mersin'de Trafik Denetleme Ekipleri şehirlerarası otobüslerin kış şartlarının uygunluğunu denetledi. Mersin Emniyet Müdürlüğü'ne bağlı Trafik Denetleme Şubesi ekiplerince şehirlerarası yolcu taşımacılığı yapan otobüs ve minibüsler tek tek durdurularak şoförlerin ehliyet ve uykusuzluk durumu, alkol durumu ve araçların teknik kontrolleri yapıldı. Ekipler özellikle yoğun yağışların, sis ve buzlanmanın olduğu güzergahlara gidecek araçlarda kış lastikleri, zincir, takoz, ilk yardım çantası ve çekme halatı gibi gereçlerin bulunup bulunmadığını da kontrol etti. Kontrollerde ayrıca yolculara, yol güvenliği ile ilgili hazırlanan

broşürler dağıtıldı. Eksikleri bulunan araçlara da ceza işlem uygulandı. Emniyet Müdürlüğü'nden yapılan açıklamada, kış aylarında hava koşullarından dolayı karayolu taşımacılığının daha da zorlaştığı belirtilerek, şehirlerarası yolculuklarda trafik kazalarının en aza indirilmesi ve vatandaşların güvenli seyahatlerinin sağlanmasının büyük önem arz ettiği vurgulandı. Otorar denetimlerinin daha etkin ve sağlıklı yürütülebilmesi için personel takviyesi yapılacağı, terminaldeki şoför, yolcu ve yayaların bilgilendirilmesi ve trafikteki duyarlılığın artırılması faaliyetlerinin aralıksız sürdüreceği kaydedildi.

SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

| OCAK 2012 |
| www.tasimacilar.com |

3

GÖKSEL OVACIK



Her şeye Rağmen

Bu günlerde özel halk otobüsü esnafı zor bir süreçten geçiyor. Biletçilerin kaldırılmasından sonra oluşacak ve oluşması muhtemel olan işletme sorunları ile karşı karşıya kalmış durumdayız.

Artık yazılarında "Biz söylemiştik, biz uyarılarımızı yapmıştık ama dinlemediler" diye yazmayacağım ve demeyeceğim. Artık tren kaçmış mevcut durumu olduğu gibi kabul etmek ve ona göre tahliil yapmak gerekir. Kabul etmek derken "doğru yapıldı" anlamında değil tabii ki şu anki bulunduğumuz durum hiç iç acısı değil. Biletçi kalktığında gerekli tedbirler alınmadığından dolayı gereken ve beklediğimiz kazancı sağlayamadık maalesef ama bu durumu bir an önce düzeltilebilmesi için gerekli önerilerimizi de sunmak gerekir. Yeterli geliri sağlayamayan hatların tespitini yapmak, bu hatları daha kazançlı hatlara kaydırmak veya yeni hat tahsisleri yaratmak biraz bizi zorlar ama zorlu bir süreçtir. Ama son gelişmelerden sonra bunları yapabilmek artık çok zor, meşakkatli ve oldukça uzun bir süre gerektirecek durumda. Diğer yapılması gereken çalışma her zaman yazdığımız abonman kart (mavi kart) uygulamasındaki yanlış ve çarpık durumun derhal düzeltilmesi en azında 2006 yılına tekrar dönülmesi gerekiyor.

Abonman kartlı yolcu sayısı gittikçe atıyor ve bizim geliri gittikçe düşecek. Mevcut durumu arar olacağız. Özel halk otobüsü esnafı için olmasa olmaz durum budur. Her otobüsçü esnafına ciddi zararlar veriyor ve verecektir. Abonman kartlı ücret ayarlamasını düzeltilebilmesi için yargıya gidilmisti. Bu süreç iyi takip edilmeli ve üzerindeki ciddi durulmalı. Bu olumsuzluğun giderilmesi sağlanmalı aksi takdirde burada da treni kaçırmayalım.

Bu tür idari yargıdaki davalarda iyi ve tutarlı bir savunma yapabilmek gerekir. İşini bilen toplu taşımacılık konusunda uzman olan kişilerle çalışmak işin yansını bitirmek demektir. Bu günlerde bizleri meşgul eden bir dava var. Bilindiği gibi İstanbul 8'inci idare mahkemesinin verdiği bir karar var. Bir hattın iptali için minibüsçülerin açtığı davadan çıkan sonuçta; İETT'nin çalışma yönetiminin ilgili maddesi iptal edildi. Bu tam bir skandaldır. Bu yargı sürecinin gelişiminden özel halk otobüsü yöneticileri bihaber. Şimdi sorulduğunda savunmaları hazır "Dava İETT'ye açılmış biz müdahil olmadık" deniyor ama inandırıcı gelmiyor.

Yazının başlığında yazdığım gibi her şeye rağmen yaşam devam ediyor. Bundan sonra ne yapılmalıdır, bunları konuşmak lazım. Şimdi ipler İBB'ye geçmiştir. İstanbul otobüsçüler esnafı odası ve İstanbul esnaf sanatkarlar odaları birliğini iyi kullanarak UKOME nezdinde lobi çalışmalarını sık sıkırlıkla sürekli hale getirmeliyiz.

Kurtuluşu havayı severmiş misali bu olumsuz ortamda her kafaadan bir ses çıkıyor birileri bu durumu saklıyor veya önemsemiyor. Yada önerecek bir şeyler bulamıyor. Yani resmen süreç tkanyor. Bir kesim şirket yöneticilerinin eleştiriyor, eksiklikleri söylemeye çalışıyor. Yöneticiler kendini savunmaktan acizmiş gibi özel halk otobüsü şirketlerinin basın danışmanlığı bir bildiri ile savunma yapıyor. Bunları anlamakta güçlük çekiyorum. Birileri çıkıyor evinde oturan insanları eleştirmeye kalkıyor. Kendine rakip görüyor. Bunları yaparken de maalesef kiralık kalemler kullanıyor. Evet, bunları anlamakta güçlük çekiyorum. Evet, her şeye rağmen ben yine umutluyum. Esnafın sağduyusuna güveniyorum. Çünkü esnaf herkesi çok iyi tanıyor ve yorumluyor.

Temsa Genel Müdürü **Yusuf Soner**, binek otomobilden otobüse kadar geniş bir alanda faaliyet göstermeye devam ettiklerini söyledi. Otobüs ve kamyonunda hedeflerin tuttuğunu dile getiren Soner, "L200 ile pikap sınıfında liderliği sürdürüyoruz. 11 ayda 4 binin üzerinde L200 sattık" dedi



Japon Yen'i Avrupa'daki otomotiv SATIŞLARINA DA YANSIDI

Para değerlerinin ve döviz kurlarının devamlı değişmesi otomotiv ve ticari araç piyasasına da etki ediyor. Türkiye'de fiyatların yılbaşına göre ortalama yüzde 15 artmasında kurlar etkili olurken, son yıllarda kurla ilgili en büyük darbeyi Japonya menşeli markalar yedi. Böylece 4 yıllık süre içinde yen, Türk Lirası'na karşı yüzde 120 değer kazandı.

Söz konusu dönemde dolardaki değişim yüzde 60, Euro'daki değişim ise yüzde 42 oldu. Son bir yılda bile TL karşısında Japon Yeni yüzde 27, dolar yüzde 20, Euro yüzde 15 değer kaybetti.

Japon Mitsubishi'yi temsil eden Temsa'nın Satış ve Pazarlama Genel Müdürü Yusuf Soner, son birkaç yıl içinde Euro karşısında yendeki değer kazancının

yüzde 70'leri bulduğunu belirterek, "Bu artış maalesef Japon markalarının Avrupa'daki gücünü etkiliyor. Üzerine Japonya'daki tsunami, Tayland'daki sel gibi doğal afetler eklendi. Japon menşeli araçların Avrupa bölgesindeki fiyatı dezavantajlı hale geldi. Ancak sarkacın diğer ucuna varıldığını düşünüyorum" dedi.

YOLCU BULAMAYAN OTOBÜSÇÜ

Belli başlı otobüs firmaları kış aylarında yolcu sayısının düşmesi ve akaryakıtta gelen zamlar nedeniyle masraflarını çıkarmak için otobüsle nakliye işi yapmaya başladı.

SEBZE MEYVE TAŞIYOR

Yapılan kampanyalar Kış aylarının gelmesiyle otobüs firmalarının yolcu azlığından seferlerini düşürmelerini engellemedi. Otobüsçü esnafı için bayramda yaşanan yoğunluk azalması, akaryakıt zamları, havayolu şirketleriyle yaşanan haksız rekabet şehirlerarası yolcu taşımacılığı yapan otobüsçü esnafını zor durumda bıraktı. Doğu bölgelerine sefer yapan firmalar yolcudan çok yük taşıyor hale geldiler. Otobüsçü esnafı da boş sefere çıkan otobüsün akaryakıt parasını sebze-meyve gibi yükleri taşıyıp, satarak çıkarmaya başladı.

OTOBÜS 3 YOLCU İLE SEFERE ÇIKTI

Bunlardan biri de Ardahan-

Mersin arası çalışan bir otobüs firması. Ardahan'ın Çıldır ilçesinde Yazıhanesi bulunan firma Mersinden aldığı 3 yolcu ile yola çıkınca zararını karşılamak için mersinden bağajlarına yükledikleri meyveleri Ardahan'a getirerek ilçe merkezinden satmaya başladı.

Otobüs çalışanı Şakir Özdemir mazot giderini karşılamak için mecburen bu şekilde bir uygulama yaptıklarını söyledi. Özdemir "Mersin'de 3 yolcumuz vardı. Mazot 4 TL olunca artık zarar ediyoruz. Biz de zararımızı bu şekilde karşılamak için Mersin'den taze meyve yükleyip Çıldır'a getirdik. Hem ucuz satıp ilçe halkına destek olmuş oluyoruz hem de bu yolla az da olsa zararımızı karşılamak istiyoruz" şeklinde konuştu.



www.temsa.com.tr

euro 5



TEMSA
Kazançlı yolculuklar

Halka hizmet, Türkiye'ye hizmet aracı.

Yeni Nesil Toplu ulaşım aracı: AVENUE

Otobüsle ulaşım artık bir keyif. Çünkü şimdi Temsa Avenue var. Türkiye'nin otobüsü Avenue çok çok ferah, sınıfının en yüksek tavanına sahip. Alçak girişi, engellilere büyük kolaylık getiren dışarı çıkan rampası, geniş iç mekanı, büyük camlarıyla konforlu bir yolculuk için gereken tüm özellikleri bir arada sunuyor. Güçlü motoru az enerjiyle yüksek performans sağlıyor. Yeni nesil toplu ulaşım aracı Temsa Avenue ulaşımı getirdiği tüm artlarıyla, konfor standartlarını yükseltiyor.

Türkiye'nin Otobüsü
AVENUE

TRABZONLU LİVADİ GRUP, "FORD" DEDİ



Trabzon'un ve Karadeniz Bölgesi'nin önemli gıda firmalarından Livadi Grup, filosunu Ford Transit ile genişletti. Trabzon'da gıda sektörünün öncü firması olan Livadi'nin 6 adet Transit ile araç parkını genişletirken Ford'u tercih etmesi. Teslimat töreninde araçlarını Ford Satış Müdürü Murat Yıldırım'dan teslim alırken küçük bir konuşma yapan Osman Güner; "Ford Transit, perfor-

mansı, kullanım maliyetleri, sürücü açısından kullanışlı olması, dayanıklılığı, 2.el değeri gibi kriterleri nedeniyle tercih sebebimiz olmuştur" dedi. Murat Yıldırım, Ford Transit araçların, yıllardır vandan kombiye, kamyonetten minibüse uzanan geniş model ve motor seçenekleri ile ticari araç dünyasının tartışmasız açık ara lider markası olduğunu ve yeni nesil "Duratör Puma" motorları ile

%17'ye varan yakıt tasarrufu sağladığını ayrıca ekonomik ve çevreci özellikleri bulunduğunu vurguladı. Ford araçlarına inanılmaz kampanyalarla; 24.000TL krediye 24ay %0 faiz, 30.000TL krediye 18 ay %0 faiz, 40.000TL krediye 12 ay %0 faiz ve vergi mükelleflerinin KDV ve amortisman avantajlarından yararlanabileceğini sözlerine ekleyerek herkesi Ford'a davet etti.

TOPLU TAŞIMA

TASIMACILAR

OCAK 2012
www.tasimacilar.com

4



Metro Turizm'e 10 adet Mercedes-Benz TRAVEGO 15 SHD

Mercedes-Benz Türk, Türkiye'nin en büyük şehirlerarası otobüs filosuna sahip olan Metro Turizm'e 10 adet Travego 15 SHD satışı gerçekleştirdi. Mercedes-Benz Türk Pazarlama Merkezi'nde bulunan yeni teslimat holünde düzenlenen araç teslim törenine Metro Holding A.Ş.'den Yönetim Kurulu Başkanı Galip Öztürk, Mercedes-Benz Türk Yetkili Bayi Has Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Dinçer ve Yönetim Kurulu Üyesi Latif Karaali katıldılar.

Lüks Gümüşhane NEOPLAN DEDİ

Lüks Gümüşhane, filosunu NEOPLAN ile güçlendirmeye devam ediyor. Geçen Temmuz ayında NEOPLAN yatırımını yaptıklarını belirten firma ortağı İdris Çimen "Yolcularımız Starliner konforunu çok sevdi. Bu nedenle tekrar NEOPLAN'ı tercih ettik" dedi. Düzenlenen teslimat törenine firma ortakları Numan Çimen ve İdris Çimen katıldı. Törende konuşan ve filo yönetiminde yolcuların talep ve istekleri doğrultusunda karar verdiklerini belirten İdris Çimen, "Yolcularımızın talepleri doğrultusunda rahatlığı, koltuk konforu ve düşük yakıt sarfiyatı nedeni ile NEOPLAN Starliner araçları tercih ettik. Gelecekte filomuzdaki NEOPLAN sayısını artırmayı hedefliyoruz" dedi.

İZULAŞ 20 ADET DAHA DORUK ALDI

Otokar, İzmir Büyükşehir Belediyesi'nde kullanılmak üzere 20 adet Otokar Doruk otobüsü İZULAŞ, Bomova Garajı'nda yapılan törenle teslim etti. İZULAŞ, daha önce aldığı 10 adet Otokar Doruk marka otobüslerin, performansı ve hizmetinden memnun kalarak İzmir'in toplu taşımasında tekrar Doruk'u tercih etti.

Törene İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı Aziz Kocaoglu, İzmir ilçe belediye başkanları, İzmir milletvekilleri, İZULAŞ yöneticileri ve temsilcileri, Otokar Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül, Kamu Satışları Birim Yöneticisi İhsan Kars ve Satış Sonrası Hizmetler Bölge Sorumlusu Altuğ Güllüdağ katıldı.

İZMİR HALKINA ÇAĞDAŞ TOPLU TAŞIMA

Otokar araçlarının bugün Türkiye'nin en çok tercih edilen otobüsleri olduğunu belirten Otokar Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül, "İzmir gibi modern ve çağdaş şehirlerde yeni toplu taşıma sistemlerinde araçlarımızın tercih edilmesi bize gurur veriyor. İzmir halkını en konforlu ve güvenli şekilde taşımak, yaşlısından engel-

İZULAŞ, İzmir'in toplu taşımasında yine Otokar Doruk araçlarını tercih ederek, 20 adet daha Doruk aldı. İZULAŞ'ın filosunda böylece toplam 30 adet Doruk oldu.



lisine kadar tüm vatandaşların rahatlıkla inip binmesini sağlamak üzere tasarlanmış otobüslerimiz, çevreci motorları ile İzmir'in korunmasına da katkı sağlayacak; düşük işletme giderleri ile yük getirmeyecek. İzmir Büyükşehir Be-

lediye Başkanımız Sayın Aziz Kocaoglu'na ve İZULAŞ'ın değerli yöneticilerine tekrar Otokar'ı tercih ettikleri için teşekkür ediyorum. Yeni otobüsler İzmir halkına hayırlı olsun" dedi.

Törende konuşan İzmir Büyük-

şehir Belediye Başkanı Aziz Kocaoglu, 7'den 70'e tüm İzmir halkının çağdaş toplu taşıma hizmeti alması için yeni araçların hizmete başlaması ile ilgili duyduğu memnuniyeti belirterek Otokar yöneticilerine teşekkür etti.



Otobüste Turismo ve Travego lider

Mercedes'in Turismo ve Travego teslimatları Aralık ayında da hız kesmeden devam etti. Mercedes-Benz yetkili bayileri Koluman, Hastalya, Mengerler Egemer, Hassoy ve DMO tarafından toplamda 9 adet Turismo ve Travego teslimatı gerçekleştirildi.

Mercedes Benz bayisi Koluman Motorlu Araçlar Tic. San. A.Ş. tarafından Koşar Turizm'e 1 adet Turismo 15 teslimatı yapıldı. Teslimat törenine Koşar Turizm'den Tarkan Koşar, araç sorumlusu Halil Yıldırım, Koluman Tarsus'dan Satış Müdürü Erdem Ünler ve Mercedes Benz Türk Otobüs Satış Bölümünden Fırat Dokur katıldı.

Mercedes Benz Bayii Hastalya Otomotiv Yatırım Pazarlama A.Ş. Denizli Şubesi, tarafından Aydoğanlar Turizm'e 2 adet Mercedes-Benz Travego 15 teslimatı yapıldı. Teslimat törenine Aydoğanlar Turizm Sahibi Murat Aydoğan ve Hastalya Denizli'den Gürkan Şener katıldı.

Mercedes Benz Bayii Mengerler Egemer'den Albaş Turizm ve Öğreten Turizm'e toplamda 3 adet Turismo teslimatı yapıldı. Albaş Turizm 2 adet Mercedes Benz Turismo 15 alırken, Öğreten Turizm'de 1 adet Turismo 16 aracı teslim aldı. Teslimat töreninde Albaş Turizm'den Ali Oral, Mahmut Ari, Çağrı Kılıçer ve Alper Ateş yer alırken, Öğreten Turizm'den de firma sahibi Cüneyt Öğreten katıldı. Araçlar, sahiplerine Mengerler Egemer'den Otobüs Satış Danışmanı Fatih Kaya tarafından teslim edildi.



HAS OTOMOTİV'DEN

SESLİ TURİZM'E 3 SPRINTER DAHA

Teslimat töreninde Sesli Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Metin Sesli, Yönetim Kurulu Üyesi Aytekin Sesli, Mercedes-Benz Finansal Hizmetler Koordinatörü Bige Gülteş, Hafif Ticari Araç Filo Yönetim Sorumlusu İlker Çardaklı, Ürün Yönetim Sorumlusu Onur Ahi, Has Otomotiv Hadimköy Showroom Müdürü Bülent Acar ve Hafif Ticari Araçlar Satış Danışmanı İlter Elmas hazır bulundular.

65'i öz mal toplam 600 araçlık filosuyla personel ve öğrenci taşımacılığında 2000 yılından beri hizmet vermeye devam eden Sesli Turizm, filosundaki öz mal Mercedes-Benz araç sayısını 65'e yükseltti. Reysaş, Horoz Lojistik gibi lider şirketlerle çalışan Sesli Turizm önümüzdeki yıl filosundaki öz mal araçların tümünü Mercedes-Benz olarak yenilemeyi planlıyor. Teslimat töreninde konuşan Sesli Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Metin Sesli, şu ana kadar filolarındaki araçların Mercedes ağırlıklı olmadığını fakat yaptıkları toplantılar ve denemelerden sonra Mercedes-Benz ile çalışma kararı aldıklarını ifade ederek, Mercedes Finans'ın cazip kredi-faiz seçeneklerinden yararlanarak bankalarda mevcut olmayan faiz oranları ile krediyi araç aldıklarını belirtti. Bundan sonra da filolarındaki araçları Mercedes-Benz ile yenilemeye devam edeceklerini kaydetti.

Yıl sonuna doğru teslimatlarında hız kesmeyen Has Otomotiv, ağırlıklı olarak öğrenci ve personel taşımacılığı yapan Sesli Turizm'e 10 adet Sprinter'dan sonra 3 adet daha Sprinter daha teslim etti.

"ŞU ANA KADAR YAŞANAN KRİZLERDEN PEK ETKİLENMEDİK"

Aynı zamanda İstanbul Taşımacılar Birliği (İSTAB) üyesi de olan Sesli Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Metin Sesli, daha çok öğrenci ve personel taşımacılığı yaptıklarını şu ana kadar olan krizlerden pek etkilenmediklerini söyledi. Sesli, tek sıkıntılarının ödemelerdeki gecikmelerden kaynaklı olduğunu kaydetti. Yazları turizm taşımacılığı yapmadıklarını da ekleyen Sesli, 2012'de bir küçülme düşünmediklerini, 2011'in kendileri açısından çok iyi geçtiğini belirtti. Sesli, sektörde öz mal sayısına göre bir iş hacmi olmasını gerektiğini önüne gelenin araç alıp, taşımacılık yapmasının sıkıntıları yarattığını sözlerine ekledi.

"Plaka tahdidini sektörü zora sokar, çözüm belgelendirme" D-4 belgesinin ilçeler arasında çalışan araçlar

için bir belge olduğunu belirten Metin Sesli, D-4 belgesinin sektörü koruyan bir belge olmadığını, servis konusuyla ilgili hala bir aşama kaydedilemediğini vurguladı. Plaka tahdidinin ise sektörü zora sokacağını kaydeden Sesli, plaka tahdidinin sektörü zora sokacağını, herkesin alacağını ve satmayacağını dolayısı ile piyasanın sürmeyeceğini aksine fiyatların artabileceğini ekledi. Sesli, "Plaka tahdidinde şöyle bir sıkıntı doğabilir; herkes plaka alabilir. Herkes plaka aldığı zaman adam alır 300 tane plaka. Bunları piyasaya sürmez. İhtiyacı olduğu zaman piyasaya sürer. Bu şekilde haksız bir rant sağlanabilir. Buda bizleri, şirketleri zor duruma sokabilir" dedi. Taşımacılık sektörünün ancak belgelendirme ile rahatlayacağını belirten Sesli, güncel olan tüm firmaların görüşünün de bu yönde olduğunu kaydederek, İSTAB olarak da bu konunun üzerinde çalıştıklarını fakat son kararı bakanlığın vereceğini söyledi.

Tarsus Koluman'dan Çiçek Turizm'e Turismo RHD



Konya menşilli Çiçek Turizm yatırımlarına Turismo 15 RHD ile devam ediyor.

Konya'da bulunan Çiçek Turizm Araç Tarsus Koluman A.Ş.'den 1 adet Turismo 15 RHD satın aldı. Mercedes-Benz Turismo 15 RHD, Tarsus Koluman A.Ş. Otobüs Satış Müdürü Erdem Ünler tarafından, Çiçek Turizm firma yetkilisi Hakan Parmak'a teslim

edildi.

Çiçek Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Okay Tinkır, Turizm sektöründe tercih edilen araç olması, konfor ve marka ya duydukları güven nedeniyle Turismo 15 RHD araç alımına devam ettiklerini ve 2012 yılında da Tourismo yatırımlarına devam edeceklerini belirtti.

SENA TUR hacca giden kaptanlarını ödüllendirdi

Antalya'da kurulduğu 1994 yılından bu yana Turizm Taşımacılığının öncü firmalarından olan Sena Turizm bu yıl ilk defa Hac için yola koyuldu. 20 araçlık filo ile Suudi Arabistan'a kasap ve hacı götüren Sena Tur, iç savaşın patlak verdiği Suriye'den de kazasız ve sorunsuz bir şekilde geçmeyi başardı ve Antalya iline dönebildi. Özellikle Suriye'de büyük zorluklar yaşayan kaptanlar hayatı teh-



likeler atlattı. İlk defa Hacca gidilmesine rağmen diğer firmalar arasında da dikkat çeken Sena Turizm, kendi eğitim salonunda düzenlenen bir törenle kaptanlarına nakdi ödül ve bu görevin unutulmaması adına birer takdimname verdi. Törene Genel Müdür Semih Acar, Genel Müdür Yardımcısı Metin Sırma, Eğitim ve Kontrol Müdürü İlker Akın ile İnsan Kaynakları Müdürü Hakan Tan ile kaptanlar katıldı.

GÜNCEL

TAŞIMACILAR

5

OCAK 2012
www.tasimacilar.comFALKEN'İN
HEDEFİ
2012'DE
200 BAYİİ

■ 1997 yılından bu yana Çiftkurtlar güvencesiyle Türkiye'de faaliyetlerini sürdüren Japon Lastik üreticisi Falken, 2012'de 81 ilde 200 bayii ulaşmayı planlıyor.

Altmış yılı aşkın süredir otomotiv sektöründe faaliyet gösteren Çiftkurtlar Grubu portföyünde bulunan Falken Lastikleri 2012 yılında yeni yatırımlarla dağıtım ağını genişletiyor. 2012 yılı hedefleriyle ilgili bilgi veren Falken Türkiye Satış ve Pazarlama Müdürü Özer Önaldi, "Dünyanın önde gelen per-

formans lastiklerinden Falken'in 15 yılı yakın bir süredir Türkiye distribütörlüğünü yürütüyoruz. Küresel ekonomik krize rağmen 2012 yılında Falken'e daha fazla yatırım yapma kararı aldık. Falken için düşündüğümüz yatırımlar özellikle, dağıtım ağına genişletilmesi ve daha kaliteli hizmet anlayışı ile müşteri memnuniyetini artırmaya yönelik olacak. Bugün 30 ilde 40 tabelalı bayimiz bulunuyor, 2012 yılında 200 bayii ulaşarak tüm Türkiye'yi kapsamayı amaçlıyoruz" diyerek Türkiye'de lider olmak istediklerini dile getirdi.

2012 ERGUVANLARIN YILI OLACAK

Serdar CEŞEN

Hat bedellerinin ve katılımcı sayısının çok yoğun olacağı ve kırıntıya bir mücadelenin yaşanacağı Otobüs AŞ'nin 3. faz ihalesinde nispeten daha iyi hatların açılacağını düşündüklerini kaydeden Zakir Uzun, hat bedellerinin ve katılımcı sayısının ilk iki ihalede altında kalmayacağını söyledi.

OTOBÜS FİYATLARI DÜŞECEK

Otobüs AŞ ile yaptıkları görüşmelerde otobüs fiyatlarının gereğinden yüksek olduğunu, fiyatların bir an evvel daha makul oranlara çekilmesini gerektiğini söyleyen Uzun, İstanbul Büyükşehir Belediye Başkanı Kadir Topbaş'ın da kendileri ile birlikte görüşünün bu yönde olduğunu, üretici firmalar ile görüşmelerinin sürdüğünü ekledi. Zakir Uzun, Son aldığı araçlarda bazı sorunlar çıktığını, yaptırdığını belir-



ZAKİR UZUN

İstanbul Toplu Ulaşım Otobüsçüler (Erguvancılar) Derneği (İSTOD) Başkanı Zakir Uzun, otobüs fiyatlarının bu ihalede mutlaka düşmesi gerektiğini vurguladı. 2012'nin Erguvanlar yılı olacağını söyleyen Uzun, sayılarının bini aşacağını sözlerine ekledi.

rek, bir firmanın otobüsünün 6 ayda 3 kez tamir gördüğünü dile getirdi. "Bir an önce bunların işletmecinin lehine olarak gözden geçirilmesi ve otobüslerin sıkıntılı olan parçalarıyla ilgili (yedek parça) acil önlemlerin alınması gerekiyor" diyen Uzun, artık üretici firmalar arasındaki seçimlerinde gerekli önlemleri alarak daha hassas davranacaklarının altını çizdi. İlk defa piyasaya çıkardıkları araçlarda 380-450 bin TL'den bahseden üretici firmalarla yapılan temaslarda toplu alımlarda ortalama fiyatların 350 bin TL civarlarına çekildiğini dile getiren Uzun, "İlk halede bu şekilde olurken ikinci ihalede bu rakam 365 bin TL civarlarında oldu" dedi. Zakir Uzun, basamaklı ve basamaksız (engelli liftli) araçlarda 100 bin lira civarında büyük bir fark olduğunu altını çizdi.

KDV SORUNU ÇÖZÜLMELİ

İstanbul toplu ulaşımında gerçekleşen toplam taşımanın %30'unun ücretsiz olduğunu vurgulayan Uzun, bir bakıma kamu hizmeti verdiklerini dile getirerek KDV indiriminden yararlanmaları gerektiğini bu konuyla ilgili uğraşlarının IETT, Otobüs AŞ, İSTOD ve Avrupa yakasındaki diğer Erguvan demeklerinin temsilcileri olarak çalışmaların süreceğini



2012 ERGUVANLARIN YILI OLACAK

İstanbul halkının hizmetine sunulduğu günden beri yoğun bir beğeni ve talep alan Erguvan otobüsler, 2012'ye de damgasını vuracak. Yeni ihale ile İstanbul yollarındaki Erguvan otobüslerinin sayısının 1000'i aşacağını belirten İSTOD, Erguvan Otobüsler Derneği Başkanı Zakir Uzun, sınıfının en donanımlı, prestijli araçları olan Erguvan otobüslerinin, İstanbul ulaşımında sıfır yaş ortalamasına sahip olan tek grup olduğunu, halkın beğeni ve talepleri ile orantılı olarak büyüyeceğini ifade etti.

söyledi. Asıl problemlerinin, Ücretsiz taşıma, indirimli taşıma, aktarma ve mavi akbil olduğunu belirten Uzun, "Bu noktadaki kaybı telafi etmenin yolu ÖTV ve KDV indiriminden geç" dedi ve ekledi: "Bunlar karşılıklı olarak konuşulup anlaşılabilir konular" dedi. Ayrıca Avrupa yakasında taşımacılık yapan, İstanbul ve Beyoğlu bölgesi Erguvan otobüs işletmecilerinin de yeni Dernek çatısı altında birleşerek, hep birlikte İstanbul'lulara daha iyi hizmet verileceğini belirtti.

ULUĞ
AKTUNÇ

"2012-2112"

2012 geldi. 80'li yıllarda rahmetli Altan Erbulak TV'de yaptığı parodilerde giden yılı ihtiyar bir dede, gelen yılı da gençcecik, aktif dinamik heyecanlı şekilde betimlerdi. Gülerdik... Hoş gelsin 2012'de, gelmesinden ne elde edeceğiz? Ne değişecek güzel ülkemizde ve dünyamızda?

Trafik yine içinden çıkılmaz halde olacak, bu anlamda trafik cezalarının da zamlandığı her sene olduğu gibi yine gazetelerde televizyonlarda bas bas bağırılacak ama nasıl olsa uygulanmayan cezaların bir caydırıcılığı da olamayacağından bizim bazı bilimsiz şoförlerimiz yine kırmızıda geçecek, yine emniyet şeridine girecek, otobanda geri geri gelecek, tırla 130 km sürat yapacak... İş yoğunluğu saatlerinde hafriyat kamyonları köprüden geçecek, 14 kişilik minibüse 30, 40 kişilik otobüse 100 kişi dolduracak... Aksi mümkün değil...

Akaryakıtımız yine dünyanın en pahalısı olmaya devam edecek...

Toplu taşımacılığa çağrı yakalayan, modern ve yepyeni adımlar bir yandan atılırken, bir yanda da TÜV muayenesinden geçmesi mümkün olmayan ve eski tip vapurlar gibi simsiyah duman atan araçlar muayenesiz şekilde trafikte olacak, hepimizi zehirlemeye devam edecek...

Deprem olursa yine evler çökecek, insanlarımız altında kalacak, çadırlar yine yetmeyecek, yine çapulcu, fırsatçı, insanlıktan nasibini almamış ahlaksız şerefsizler çıkacak, çadır devletten bedavaya alıp garibana fahiş fiyatla satacak...

Milli takım izlerken yine fitk edecek...

Yine vergilerimizi ya ödemeyeceğiz ya da son güne bırakacağız...Tabii yine vergi affı olacak...

"Süper" Türksel yaklaşımlar olan "Ben yaptım oldu.", "Bana dokunmayan yılan bin yaşasın.", "Birsey olmaz, idare etsin boşver.", "Rabbena hep bana!" benzeri anlayışlar aynen devam edecek...

Uluslararası ortamlarda hangi Türk bilim insanlarının kaçır makale yayınladığı değil de, x şarkıcının neresine botoks yaptırdığı, z dansözün kimle evlendiği, z komediyenin bilmem kaçınıcı spor otomobilini aldığı daha önemli olacak yine...

Yine öğrencilerimiz hayatlarının tamamını etkileyecek bir sınava tek defada girecek, 3 saatte tüm geleceğini belirleyecek...

"Vefa" yine sadece bir semt adı olacak... Yani kısacası "tarih yine tekrarı edecektir"...

"Bütün bunlar kesinlikle olmayacak!" diyebilen var mı? Olamaz ki...

Öyleyse 2012 değil 2112 yılı gelse ne yazar? Biraz olumsuz bir yazı oldu ama ne yapalım malzeme bu!

Yine de 2012'nin tüm insanlığa mutluluk, sağlık, kazanç, ülkemize de refah ve barış getiren bir yıl olmasını dilerim.



FERHAT SANCAKLI

ISUZU GELİYOR DEDİRTMEYİ SEVİYORUZ

9.5 metrelik Citibus'un lansmanının ardından Anadolu Isuzu, belediyelerden talep almaya başladı. Isuzu Bölge Satış Sorumlusu Ferhat Sancaklı, 12 metrelik otobüs çalışanlarını başlattıklarını da söyledi

Serdar CEŞEN - Oya KAYA

9.5 metrelik Citibus'u hem inovasyon hem de sektördeki boşluk için çıkardıklarını söyleyen Ferhat Sancaklı, "Biz piyasada varolanı yapmak istemiyoruz. Biz, uzaktan dahi baktığımızda Isuzu geliyor dedirtmeyi çok seviyoruz. Bu anlamda da bir fark yaratıyoruz. Hatta bu aracı gören birçok halk otobüşümüz bize 12 metrelik taleplerini de iletiler. Bizim zaten stratejik planlarımızda da bu var. 12 metrelik halk otobüsü çalışmalarımızı da Ar-Ge bölümümüz başlattı" şeklinde konuştu.

Son zamanlarda yaptıkları filo satışları ile belediyelerle sürekli temas halinde olduklarını kaydeden Sancaklı, Şanlıurfa Belediyesi, Çorlu Belediyesi, Afyon ve Tekirdağ Özel Halk Otobüsçülerine yaptıkları filo satışlarını örnek olarak gösterdi ve bu tip satışların sürecini belirtti. Orta vadeli hedefleri arasında 12 metrelik araç ile de sektörde yer almak istediklerini vurguladı.

"DOĞALGAZLI ARAÇLAR İÇİN
DOLUM TESİSLERİ YETERSİZ"

Birkaç büyükşehir belediyesi dışında dolum tesislerinin yetersizliğini ve bu konudaki alt yapı eksikliğini vurgulayan Sancaklı, Isuzu'nun ürettiği boyutlardaki araç sayısını tercih eden belediye ve kamu kuruluşlarının az olduğunu söyledi. Sancaklı, şu an için özel halk otobüsçülerinin ve bireyselcililerin CNG'li araç kullanımına geçmesinin zor olduğunu belirtti. Bunun alt yapıdan kaynaklanan sorunlara bağlayan Sancaklı, "Bençe dolum istasyonlarının yaygınlaşmasıyla piyasadaki yerini bulacak" dedi.

4.OTOBÜS ENDÜSTRİSİ VE YAN SANAYİİ ULUSLARARASI İHTİSAS FUARI 4th INTERNATIONAL TRADE FAIR FOR BUS INDUSTRY AND ACCESSORIES

ufi
Approved
Event

busworld®

TURKEY ISTANBUL

19-21.04.2012

WWW.BUSWORLD.ORG

İSTANBUL (CNR) FUAR MERKEZİ
SALON 1-2İSTANBUL (CNR) EXPO CENTER
HALL 1-2

in co-operation with

busworld KORTRIJK

İşbirliği ile

HKF FUARCILIK A.Ş. / HKF TRADE FAIRS

Barbaros Bulvarı 163/2, 34349, Beşiktaş, İstanbul - Turkey

Tel: +90 (212) 216 40 10 Fax: +90 (212) 216 33 60

E-mail: info@hkf-fairs.com Web: www.hkftradefairs.com

with support of



destekleri ile

T.C. SANAYİ VE
TİCARET BAKANLIĞI

Member

Host of the
75th UFI Congress
in 2008

Organizatör / Organizer:

hkf

Fuarcılık AŞ Trade Fairs

www.hkftradefairs.com

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) İZNİ İLE DÜZENLENMEKTEDİR.
THIS FAIR IS HELD UPON THE AUTHORIZATION OF THE UNION OF CHAMBERS AND COMMODITY EXCHANGES OF TURKEY, IN ACCORDANCE WITH LAW NUMBER 5174.

Yıl: 3 SAYI: 43 FİYATI: 50 kuruş - OCAK 2012
GAZETENİN YAYIN PERİYODU: HAFTALIK
YAYIN TÜRÜ: YEREL/SÜRELİ
www.tasimacilar.com

TAŞIMACILAR

KURUCU

M.Naci KALENDER

İmtiyaz Sahibi

Mete Turizm Basın ve Yayıncılık Hizmetleri

San. ve Tic. Ltd. Şti. Adına

M. Mete KALENDER

Haber Koordinatörü:

Serdar CEŞEN

Fotoğraf ve Kamera:

T. Yasin YAZICI

Hukuk Danışmanı

Av. Uğur AMASYA

Muhabir:

Oya KAYA

Z. Şule GÜNDÖĞAN

Elif ÖZDURAN

Grafik Tasarım:

Ö. Faruk DİRLİK -

Baha PALULU

ANADOLU TEMSİLCİLİKLERİ

Ankara: Efcan BARUT

İzmir: Orkut İSİKALP

Edirne: KAPIKULE-

HAMZABEYLİ Mehmet SENOL

(Edirne Gazetesi)

Hatay - Reyhanlı - CİLVEGÖZÜ:

Abit KIZILCA (Rehber Gazetesi)

Hatay: Hasan YETMEZ

Mersin: Meltem AHATOĞLU

Ardahan - Posof - TÜRK GÖZÜ:

Bülent KILIÇ (Kılıç Ofset)

İğdir-DİLUCU: Serdar ÜNSAL

Ağrı Doğubayazıt GÜRBULAK:

Selehattin KACURU

Artvin-Hopa-SARP:

Hayati AKBAS

Sırnak-Silopi-ABHUR:

Halil COŞKUN

Cizre: Emin Dilovan KINAY

(Haber 73 Gazetesi)

Adres: İhlamurdere Cad. No:5 K:4 Beşiktaş - İstanbul

Tel: (0212) 258 77 86 - 87 Fax: (0212) 259 78 85

GSM: 0532 304 60 77 E-MAIL: info@tasimacilar.com

info@tasimacilargazetesi.com

BASILDIĞI YER: İhlas Gazetecilik A.Ş.

29 Ekim Cad. No:23 / Yenibosna - İSTANBUL

Köşe yazılarının sorumluluğu yazarlarına aittir.

Taşimacilar Gazetesi basın meslek ilkelerine uymaya söz vermiştir.

FALKEN'İN
HEDEFİ 2012'DE
200 BAYİ



■ 1997 yılından bu yana Çiftkurtlar güvencesiyle Türkiye'de faaliyetlerini sürdüren Japon Lastik üreticisi Falken, 2012'de 81 ilde 200 bayiyi ulaşmayı planlıyor. Altmış yılı aşkın süredir otomotiv sektöründe faaliyet gösteren Çiftkurtlar Grubu portföyünde bulunan Falken Lastikleri 2012 yılında yeni yatırımlarla dağıtım ağını genişletiyor. 2012 yılı hedefleriyle ilgili bilgi veren Falken Türkiye Satış ve Pazarlama Müdürü Özer Önalı, "Dünyanın önde gelen performans lastiklerinden Falken'in 15 yılı yakın bir süredir Türkiye distribütörlüğünü yürütüyoruz. Küresel ekonomik krize rağmen 2012 yılında Falken'e daha fazla yatırım yapma kararı aldık. Falken için düşündüğümüz yatırımlar özellikle, dağıtım ağına genişletilmesi ve daha kaliteli hizmet anlayışı ile müşteri memnuniyetini arttırmaya yönelik olacak. Bugün 30 ilde 40 tabelalı bayimiz bulunuyor, 2012 yılında 200 bayiyi ulaşarak tüm Türkiye'yi kapsamayı amaçlıyoruz" diyerek Tür-

kiye'de lider olmak istediklerini dile getirdi. Falken Ortadoğu Bölge Müdürü Takashi Hara ise, "Özellikle küresel ekonomik kriz koşullarının hakim olduğu bir konjonktürde Türkiye güçlü ekonomisiyle güven veriyor ve yatırım çekmeye devam ediyor. Falken olarak 1997 yılında Çiftkurtlar Grubu ile girdiğimiz Türkiye pazarında 15 yılı geride bırakıyoruz. Bundan sonraki dönemde yeni ürün çeşitleri ve yatırımlarla Türkiye'de büyümeyi hedefliyoruz" dedi.

TOPLU TAŞIMA

TASIMACILAR

OCAK 2012
www.tasimacilar.com

6

TEKİRDAĞ

HALK OTOBÜSCÜLERİ ISUZU'YU SEÇTİ

Oya KAYA

■ Tekirdağ'da Otobüs filosunu tamamıyla yenileyen Turex Özel Halk Otobüsleri, Tekirdağlılara daha iyi ve daha konforlu hizmet edebilmek için Anadolu Isuzu'dan 15 adet Novociti otobüs aldı. Ocak 2011'de 7 adet Novociti Otobüs daha alan Turex Özel Halk Otobüsleri, Tekirdağ'daki Isuzu Novociti sayısını 22 adede yükseltti. Tekirdağ Belediyesi Şehirlerarası Otobüs Terminali'nde düzenlenen teslimat törenine, Tekirdağ Belediye Başkanı Dr. Adem Dalgıç, Tekirdağ Belediye Başkan Yardımcısı Sinan Çetiz, Turex Özel Halk Otobüsleri Yönetim Kurulu Başkanı Galip Şanlı, Anadolu Isuzu Satış Müdürü Efe Yazıcı, Anadolu Isuzu Satış Şefi Onur Çetinkaya katıldı.

"Tekirdağ halkına birinci sınıf hizmet sunacağız" diyerek söze başlayan Turex Özel Halk Otobüsleri Yönetim Kurulu Başkanı Galip Şanlı hizmetlerin artarak devam edeceğini söyledi. Daha önceki araç alımlarında da aynı şekilde Isuzu Novociti'yi tercih ettiğini belirten Şanlı sözlerini şu şekilde sürdürdü: "Yeni araçlarımızın tamamı 2012 model, klimalı ve engelli vatandaşlar için hazırlanmış araçlar. Belediye başkanımızın ve Başkanlarımızın hizmete başladıkları günden beri biz söyledikleri tek bir şey var. Galip bey bize vatandaşlardan hiçbir şikayet gelmesin, kanunlar çerçevesinde yanınızdayız. Daha önce belediye başkanımızın talimatıyla klimalı araçları getirmiştik. Ocak ayının başında tekrar 7 tane özürülü aracı getirdik. Şimdi ihalemize 1 yıl kalmasına rağmen 15 aracımızı da sıfırlamış bulunuyoruz. Biz Tekirdağ halkına hizmetkar olmaya devam edeceğiz. Tekirdağ halkı bize sahip çıkınca bu hizmetler artarak devam edecek."

Tekirdağlılara Isuzu olarak hizmet vermenin mutluluğunu yaşadıklarını söyleyen Isuzu Satış ve Pazarlama Direktörü Fatih Tamay "Geçen sene 7 araç verdik bu sene 15 aracın teslimatı için buradayız. İhale sürecinin bitmesine kısa bir süre kala belediye başkanının talimatıyla toplu taşımayı çağdaş otobüslerle yeniledikleri için, bize de bu hizmeti vermeyi nasip ettikleri için kendilerine çok teşekkür ediyorum" dedi.

ISUZU, 2012'YE SIFIR STOKLA GİRECEK

2011 yılının Isuzu için iyi geçtiğini söyleyen Tamay engellilere uygun araçların Türkiye pazarında yaygınlaştığını belirterek "Türkiye'deki belediyelerin tümü bu araçları seç-

meye başladıkları ve biz hızla bu araçları üretmeye başladık. Tüm üretimlerimize rağmen sıfır stokla 2012 yılına geçiyoruz. Bu önümüzdeki yılda da daha fazla talebin olacağını gösteriyor. Türkiye hızla çağdaşlaşıyor. Dolayısıyla bu çağdaşlık yolunda öncülüğü alan belediyeleri gönülden kutlamak gerekir. Tekirdağ belediyesi gerçekten çok hızlı bir karar verdi ve engellilere uygun araçlara geçerek Türkiye'de bu konuda öncü olduklarını gösterdiler" dedi. Tekirdağ'da 9,5 metrelik araçlarında ileriki dönemlerde kullanılacağını ifade eden Tamay, yeni Citibus'ların alçak tabanlı sıfır giriş-çıkışlarının olduğunu da belirtti. Tamay, ayrıca 7,5 metrelik Novociti'lerin Tekirdağ'da artacağını da sözlerine ekledi.

Tekirdağ halkının daha iyi hizmet ve kaliteden faydalanması için çabaladıkları belirten Tekirdağ Belediye Başkanı Dr. Adem Dalgıç "Kalitenin yükselmesi Tekirdağ'daki yaşam şartlarının, düzenin halkın yararına olacağına inandığımız için yapıyoruz. Göreve geldiğimiz zaman araçlarımızı gördüğümüzde maalesef engellilerin binmesi için uygun ol-

madığını, klimalarının olmadığını, süspansiyonlarının farklı olduğunu gördüğümüzden dolayı çok daha iyi araçlarla hizmet almanız gerektiğini kendilerine ifade ettiğimizde onlarda bizi anlayışla karşıladılar ve Tekirdağ için el ele verdik ve bu araçlar yenilendi. İnşallah her konuda çalışmalarımız bu şekilde devam edecek" şeklinde konuştu.



Efecan
BARUT



Firmaların çığırından çıkan koltuk arkası televizyon sistemi isimleri!

Son yıllarda havayolu şirketlerinin fiyat düşürmesi ve türlü kampanyalarından sonra karayollarında otobüsçünün korkulu rüyasına haline gelen havayolu ulaşımı tercihi, otobüsçüyü harekete geçirdi. Yolcuların havayolu değil de karayolunu tercih etmesi için ilk olarak büyük firmaların başlattığı "koltuk arkası televizyon sistemi" şu anda Türkiye'nin ilçe firmalarında bile mevcut durumda. Sistemin ilk çıktığı zamanlarda büyük firmaların belli araçları/seferleri şeklinde kontrollü bir biçimde ilerleyen sistem, daha sonraları talep ve geri dönüşüm alması sonrası iyice artmaya başladı. İster istemez havayolu-karayolu rekabeti de çok açıkça görüldüğü üzere otobüs firmalarının kendi arasındaki rekabete dönmüş durumda.

Büyük firmaların ilk olarak otogarlarda çıktıklarıyla, otobüslerine yaptırdıkları çıkartmalarla ya da sefer levhasına yazılı olarak belirttikleri "TV Koltuk" yazıları yetersiz kalacak ki, filousında koltuk arkası televizyon sistemi bulunan her firma kendine isim bulma yarışına girdi. Kimi firma isim bulmadan "Her otobüsümüzde standarttır. Mesajı vererek, kimi firma da anlaşılabilir İngilizce terimlerle ya da kısaltmalarla bu sistemi yolcuların terahine sundu. Büyük firmaların kopya isimlerini kullanan firmaların sayımlarına gerek yok sanırım... Para kazanmak uğruna firma çalışanlarının çoğunun bile ne anlama geldiğini bilmediği bu isimler, anlamsız kelime toplulukları olmasının yanı sıra Türkçe'yi de katletmekten geri kalmıyor. Şehirlerarası Otobüs Terminalinin gelen/giden peronlarına ya da otobüslerin park alanına baktığınızda bu görüntü ve anlaşılabilir isim kirliliği mutlaka gözünlere çarpacaktır. Teknolojik Digi Bus, teknomed, teknolux, Digibus, Visionline ve Vipbus gözüme en çok çarpan örneklerdir. Bunlar gibi anlaşılabilir ve görüntü kirliliği yapan firmaların yanı sıra, anlaşılır Türkçe isimler ile koltuk arkası sistemini seferlerini başlatıp devam eden firmalarda yok değil. Esadas - Sefa Hat, Pamukkale - Teknobüs, Güney Akdeniz - Seyri Sefa ...

Bizler yolcular olarak otobüsçülerin bu girişimlerinden her zaman memnunuz fakat belirttikğim Türkçe'yi katleden bu isimlerin var olduğu da bir gerçek. Bunlara bir çözüm bulunması için yetkili kurumların otogarlarda ki otobüslerin gövdelerine bir göz gezdirmeleri gerekiyor. Yazımı sonlandırmadan önce Pamukkale ve Kamil Koç'a bir parantez açmak istiyorum:

Koltuk arkası televizyon sisteminin ismini "teknobüs" olarak belirleyip seferlere başlatan Pamukkale'nin çok doğru bir isim seçimi yaptığı, başka firmaların bile yolculara bilet satarken "Aracımız teknobüs" diyerek özellikle belirtmesinden ve diğer firmaların koltukarkası televizyon sistemlerinin tekno ile başlayıp devam etmesinden çok belli olduğunu düşünüyorum.

Koltuk arkası televizyon sisteminin isimsiz olarak seferlerine başlayıp halen daha devam eden Kamil Koç'un ise son dönemlerde Rahat Hat filosuna kattığı Neoplan Tourliner L araçları yolcusunu tanıstırdığı ve yavaşça diğer araçlarında da görülmeye başlayan 4N sistemi çok ses getirecek.



Kayseri Ulaşım
A.Ş. İşletme
Müdürü Enver
Sedat Tamgacı

"Kayseri'de Belediye OTOBÜSLERİ YAŞLI"

Serdar CEŞEN

■ Kayseri Ulaşım A.Ş. İşletme Müdürü Enver Sedat Tamgacı, Kayseri toplu taşımasında belediye otobüsleri hariç filolarındaki diğer araçların daha yeni olduğunu söyledi.

Kent içi toplu taşımada yaklaşık 400'e yakın dolmuş ve minibusün işletmeden kaldırıldığı Kayseri'de şu an dolmuş işletmeciliği yapılamıyor. 387 adet Halk Otobüsünün bulunduğu ilde son alımlarla birlikte 191 adet doğalgazlı BMC marka otobüs toplu taşımaya katıldı. Ancak 120 adet Belediye otobüsünün bulunduğu Kayseri'de belediye otobüsleri ise hala değişmeyi bekliyor. Kayseri Ulaşım A.Ş. İşletme Müdürü Enver Sedat Tamgacı, 120 adet belediye otobüsü bulunan Kayseri'de belediye otobüslerinin yaşlı olduğunu ifade ederek, "Belediye otobüslerinin hepsi de köy gibi yolcunun çok olmadığı yerlerde" dedi. Diğer operatördeki araçlarının daha üst model araçlar olduğunu özel-

likle 3 yıl önce devreye giren halk otobüslerinin 2000 model ve üstü olduğunu belirtti.

17 KM'LİK RAYLI SİSTEM 2 YILDA BİTİRİLECEK

Kayseri'de diğer illerden farklı olarak 3 operatörün de birlikte hareket ettiğine değinen Sedat Tamgacı, kent içi toplu taşımada aktarmalarda sorun olmadığını ifade etti. Raylı sistem, halk otobüsleri ve belediye otobüsleri arasında yolcu paylaşımının sorun teşkil etmediğini söyleyen Tamgacı, "2012 için toplu taşıma adına raylı sistem ihaleleri yapıldı. Yaklaşık olarak 17 km'lik bir hat daha yapılması işlemine başlandı. 2 yıl içinde bitirilmesi hedefleniyor" dedi. Raylı sistem kent içi toplu taşımada %21-22 gibi oranla yer tuttuğuna da dikkat çekti. Sedat Tamgacı, Kayseri'nin 2012'de ulaşımında raylı sistem ağına genişleterek yatırımlarının süreceğini sözlerine ekledi.

MERCEDES'TEN 2011'İN SON TESLİMATLARI

■ Has Otomotiv'den Aytur Turizm'e 2 adet Mercedes-Benz Tourismo 15 teslimatı gerçekleştirildi. Teslimat törenine firma yetkilileri Hacı Ahmet Bektaş, Avni Kavalcı, Davut Şentepe, Murat Özel ve Has Otomotiv'den Naci Yanık katıldılar. Mengerler Kocaeli'den Trakya Otobüs İşletmeleri'ne 1 adet Mercedes-Benz Tourismo 15 teslimatında ise törene Mengerler Kocaeli Otobüs Satış Müdürü Tamer Üçal ve araç sahibi Hasan Hacıoğlu katıldılar. Yine Mengerler Kocaeli'den Tuncay Nakliyat'a 2 adet Mercedes-Benz Tourismo 15 teslim edildi. Has Otomotiv'den Metro Turizm bireysel otobüsçüsüne bir adet Mercedes-Benz Tourismo 15 teslim edildi. Teslimat törenine Tuncay Güler, Samet Kaya ve Has Otomotiv'den İlhan Naci Yanık katıldılar. Hassoy Otomotiv'den Ulu-

soy Turizm bireysel otobüsçüsüne 1 adet Mercedes-Benz Tourismo 15 teslim edildi. Mengerler Bursa'dan Kamil Koç Turizm bireysel otobüsçüsüne 1 adet Mercedes-Benz Tourismo 15 SHD teslimatı gerçekleştirildi. Teslimat töreninde Sinan İzmir, İbrahim İzmir ve Gökhan İzmir hazır bulundular.

Mercedes-Benz yetkili bayi Has Otomotiv'den SSC Tur'a 1 adet Mercedes-Benz Tourismo 16 teslimi gerçekleştirilirken teslimat törenine SSC Tur'dan Murat Yeşilyurt, Salih Coşkun, Sinan Coşkun, Ayşe Coşkun, Yaşar Coşkun hazır bulundular. Mengerler Akdeniz'den Astor Seyahat'e 2 adet Mercedes-Benz Travego 15 Astor Seyahat'ten Firma Yetkilileri Hünkar Erdoğan, Macit Elçi, Reşit Yiğit ve Ali Yılmaz teslimat töreninde hazır bulundular.



AYTUR TURİZM'E 2 ADET TOURISMO 15



METRO TURİZM BİREYSEL OTOBÜSCÜSÜNE TOURISMO



ASTOR SEYAHAT'E 2 ADET TRAVEGO



TUNCAY NAKLİYAT'A 2 ADET TOURISMO 15

Busworld Turkey 4. kez kapılarını açacak

Busworld Turkey, HKF Fuarçılık organizasyonu ile 19-21 Nisan tarihleri arasında İstanbul Fuar Merkezi'nde kapılarını açıyor. BMC, Mercedes-Benz, Otakar ve Temsa şimdiden fuardaki yerlerini ayırttı. Busworld Turkey 2012, Otobüs Endüstrisi ve Yan Sanayi Uluslararası İhtisas Fuarı, 19-21 Nisan 2012 tarihleri arasında İstanbul Fuar Merkezi, Salon 1 ve 2'de sektör profesyonellerini dördüncü kez bir araya getirecek.

110'A YAKIN FİRMANIN KATILIMI KESİNLEŞTİ

Busworld Turkey 2012'ye şimdiden 110'a yakın firmanın katılımı kesinleşmiş durumda. Türkiye'nin en büyük otobüs üreticisi firmaları olan BMC, Mercedes-Benz, Otakar ve Temsa, fuara katılımı kesinleşen markalar arasında. Mercedes-Benz, aynı zamanda etkinliğimizin Diamond sponsoru olacaktır.

Belçika'nın en eski ve tanınmış fuarlarından biri olan Busworld 'ün Türkiye versiyonu olan Busworld Turkey, ülkemiz haricinde Çin, Rusya ve Hindistan'da da organize ediliyor. 2007 yılında ilki 8.500 m² alanda açılan fuar, 2012'de iki ayrı salonda toplam 20 bin metrekare alanda kurulacak kadar büyümeye gösterdi. Busworld Turkey 2012, tüm katılımcıların yeni ürünlerini sergileyebilecekleri ve ziyaretçilerle bir araya gelip yeni iş bağlantıları kurabilecekleri uluslararası bir platform oluşturmaya devam ediyor. Busworld Turkey, uluslararası fuarcılıkta kalitenin belgesi olarak kabul edilen UFI Approved Event (UFI Onaylı Fuar) sertifikasına sahip.



GÜNCEL

TAŞIMACILAR

7

OCAK 2012
www.tasimacilar.comTOFAŞ
BÜNYESİNDEKİ
MARKALAR
YENİDEN
YAPILANACAK

Fiat ile Chrysler'in global entegrasyon sürecine paralel olarak Türk otomotiv sanayinin öncü kuruluşu Tofaş'ın bünyesine Jeep markası da eklenecek. Türkiye'de şimdiye kadar temsil ettiği 5 markayla başarılı bir performans sergileyen Tofaş, Alfa Romeo, Lancia ve Jeep markalarının yönetimini 'Premium Markalar' çatısı altında yeniden yapılandırıyor. Bu süreç doğrultusunda, Premium Markalar'ın yeniden yapılanmasının yönetimini 1 Ocak 2012 tarihi itibarıyla Uğur İrfanoğlu

üstlenecek; eş zamanlı olarak Chrysler Jeep Tic.A.Ş.'nin yasal faaliyet süresi tamamlanana kadar Genel Müdürlük görevini sürdürecektir. Alfa Romeo ve Lancia Marka Direktörlüğü'nü yürüten Arzu Çolakoğlu, Tofaş Kurumsal İletişim Direktörlüğü görevini üstlenecektir. Başta Tofaş olmak üzere otomotiv sektöründe çeşitli kademelerde yönetici olarak görev yapan Arzu Çolakoğlu, 1 Ocak 2012 tarihi itibarıyla yeni görevine başlayacaktır.

2012 ELEKTRİKLİ VE HİBRİD OTOMOBİLLERİN YILI OLACAK

Türkiye'de henüz bir vergi düzenlemesine sahip olmayan hibrid ve elektrikli araçlar için bir çok ülkede teşvik söz konusu. Ancak bu alanda yeni düzenlemeler yapıp, egzoz emisyonları daha düşük olan hibrid araçların fiyatlarının aşağıya çekilmesi bekleniyor. Elektrikli araçlar içinse durum daha avantajlı.

ELEKTRİKLİ ARAÇLARDA KDV ORANI %7

Bakanlar Kurulu'nun kararına göre elektrikli araçların ÖTV'leri 85 kilovattı geçmeyen binek modellerde yüzde 3, 85-120 kilovatt arası yüzde 7 ve 120 kilovatt üzeri yüzde 15 olarak belirlendi. Bu da bu araçların yüksek üretim maliyetleri nedeniyle artan fiyatlarını diğer modellerle rekabet edebilecek düzeyde tutacak. Şu anda farklı sınıflardan seçeneklerin bulunduğu hibrid ve elektrikli modellere önümüzdeki günlerde yeni modeller de eklenecek. Renault Fluence Z.E.: Önümüzdeki günlerde yollarla buluşacak olan Fluence Z.E. ülkemizde üretilmesiyle büyük bir avantaja sahip. Kesin olarak açıklanmasa da Fluence Z.E'nin 60 bin TL gibi dizel motorlu kardeşiyle benzer bir fiyata satılması hedefleniyor. Ayrıca pil için her ay kullanım bedeli ödenmesi gerekiyor.

Mercedes-Benz S 400 Hybrid L: 3.5 litrelik benzinli motor ve 20 HP güç üreten elektrikli motorun kombine edildiği S 400 Hybrid, 238.607 euro'luk

Elektrikli ve hibrid otomobillerin vergi avantajı olması nedeniyle 2012'de sayılarında büyük artış olacağı tahmin ediliyor.



satış fiyatıyla aynı benzinli motoru paylaştığı kardeşinden 12 bin euro daha pahalı. 7.2 saniyede 0-100 km/s hızlanmasını tamamlayan S 400 Hybrid 100 km'de ortalama 8.2 lt yakıtı tüketiyor.

Volkswagen Touareg Hybrid: V6 TSI motor ve elektrikli motorun birliğinden güç alan Touareg Hybrid, ülkemizde 130.600 euroya satılıyor. Toplamda 380 HP güç ve 580 Nm tork üreten araç 8 ileri oranlı otomatik şanzımanla sahip. Touareg, 6.5 saniyede 0-100 km/s hızlanmasını tamamlayıp 240 km/s son hıza ulaşabiliyor. Ortalama yakıt tüketimi ise 8.2 lt/100 km.

Volvo V60 Plug-in-Hybrid: Araçta 2.4 lt D5 turbo dizel motor, 70 HP gücündeki bir elektrik motoruyla birlikte kullanılıyor. Toplam menzili 1200 km olan araç, 100 km'de 1.9 lt yakıt tüketiyor. V60 Hybrid 2012 sonunda ülkemiz pazarında da satılacak.

Honda CR-Z: Daha önce Civic Hybrid modelini satışa sunan ancak bu modelin yüksek kalan satış fiyatı nedeniyle istediği rakamları tutturamayan Honda, şimdi de CR-Z modelini ülkemiz pazarına sundu. 1.5 litrelik benzinli motora sahip olan CR-Z'de ona yardımcı olacak bir de elektrikli güç ünitesi yer alıyor.

GOODYEAR, Kış Lastikleri hakkında üreticileri bilgilendirdi

Kış mevsiminin gelmesi ile birlikte Goodyear, Türkiye genelinde belli şehirlerde ve alışveriş merkezlerinde düzenlediği aktivitelerle, tüketicilere, zorlu hava şartlarında kullanacakları kış lastikleri hakkında eğitim veriyor.

Goodyear, Türkiye'de trafik kazalarını önleme ve güvenli sürüş için sürücülerini bilgilendirme çalışmalarını İzmir'in Balçova ilçesinde bulunan Agora Alışveriş Merkezi'nde sürdürdü. Goodyear sürücülerine kış lastiklerinin kullanımı ve kış serisi UltraGrip 8 lastikleri hakkında bilgilendirmeler yaptı. Etkinlik süresince AVM'de ve seçilmiş bazı otoparklarda lastik diş ölçümleri de kontrol edildi. Değişik coğrafi özelliklere sahip olan ülkemizde Doğu Anadolu Bölgesi'nde sıcaklıklar 6 ay boyunca "0" derecenin altında seyrederken, Türkiye'nin güney sahil kesimi haricinde, ortalama sıcaklıklar, üç ay boyunca 7 derecenin altında olabiliyor ve buzlanma, kar yağışı gibi sürüşü zorlaştıran faktörler ortaya çıkıyor.



LASTİKLER ÜZERİNDE KONTROLLER YAPILDI

Goodyear Türkiye Tüketici Lastikler Pazarlama Müdürü Asena Tanış Uluğergerli, Goodyear'ın her zaman tüketicilerini bilgilendiren, eğitici bir rol üstlendiğinin altını çizerek, "Tüketiciler, araçları için en doğru lastiği seçerken, güvenlik ve performans özelliklerinin yanı sıra, araçlarının teknik özelliklerini, yol koşullarını ve sürüş alışkanlıklarını da değerlendirmelidir.



FAW Türkiye pazarında yerini Komsan ile genişletiyor

2011 yılı içerisinde getirdiği bütün araçların bayilere satışını gerçekleştiren Faw Otomotiv, 2012 yılında da başarısını devam ettirmeyi hedefliyor.

Barbaros Point Otel'de gerçekleştirilen basın toplantısında FAW (First Automotive Works) 2011 yılı değerlendirmesini ve 2012 yılı yatırımlarından bahsetti. Basın toplantısına Komsan Otomotiv Yönetim Kurulu Üyesi Süheyl Baybalı, Satış ve Pazarlama Müdürü Korhan Haşmet ve FAW Group yetkilileri katıldı. Toplantı da Komsan Otomotiv Sanayi ve Ticaret A.Ş.'nin Mini Ticari Araç segmentine yönelik talebi de değerlendirdi. 2012 yılından itibaren, binek ve diğer segmentlerde yeni modelleriyle söz sahibi olmayı hedefleyen Komsan Otomotiv, bayi ve servis ağı ile ilgili çalışmalarına devam ediyor.

FAW 41 MİLYAR CİROSUYLA TÜRKİYE PAZARINDA İDDİALİ

FAW Group, Komsan Otomotiv güvencesinde bayii ağını 24 adete, servis hizmetini 30 adete çıkarttı. Bursa, İzmir, Eskişehir, Antalya ve İstanbul'da adından söz ettiren FAW Group, 2012 yılında yine binek MPV ve ticari modelleri ile gelişim hızını arttırmayı planlıyor. 2010 yılında dünyanın ilk 500 büyük firması arasında 258inci sırada yer alan Faw Group Corporation, 2 milyon 550 bin adet motorlu araç satışı ile bu dönem cirosunu da 41.1 milyar dolara yükseltti.

YOLCU TAŞIMACILIĞINDA İLK DURAK FSM DEMİRBAŞ OTOMOTİV



Yolcu taşımacılığında BMC kalitesini, BMC teknolojisini, BMC güvencesini sunan FSM Demirbaş Otomotiv, özellikle halk otobüsü satışında rakipsiz. Donanımdan motoruna, tasarımdan güvenliğine kadar her ayrıntısında üstün özelliklere sahip olan BMC otobüsleri, FSM Demirbaş Otomotiv'de

BMC
ARKASINDA
TÜRKİYE VAR

FSM Demirbaş
www.fsmdemirbas.com

FSM DEMİRBAŞ OTOMOTİV BMC Yetkili Satıcısı

İSTANBUL: Büyükdere Caddesi No: 16/3 Şişli / İstanbul
Tel: 0(212) 291 09 61 Faks: 0(212) 233 57 92

ANKARA: Anadolu Blv. ODTÜ Kavşağı Altı Balgat / Ankara
Tel: 0(312) 219 76 76 • Faks: 0(312) 219 79 00



LİDERLİĞİN KİTABINI YAZDIK

%100 Türk sermayeli Otokar, 2011'de de lider.

Yılların deneyimiyle, %100 yerli sermayemizle, güçlü ve yenilikçi AR-GE'mizle
25 ve üzeri yolcu kapasiteli toplam otobüs satışlarında 2011'de de lideriz.

İki yıldır üst üste bizi zirveye taşıyan tüm müşterilerimize ve
iş ortaklarımıza teşekkürlerimizle...