



# TASIMACILAR

| OTOBÜS YOLCU |

NİSAN 2012 |

SAYI: 48 |

FİYATI: 50 KURUŞ |

www.tasimacilar.com |



## TOFED, 2011 YILININ EN İYİLERİNİ ÖDÜLLENDİRDİ

**Türkiye Otobüsçüler Federasyonu (TOFED) Busworld Turkey 2012 Fuarı kapsamında düzenlediği Gala Gecesi'nde "Karayolu Yolcu Taşımacılığı Başarı Ödülleri 2011" ile sektörü bir araya getirdi.**

Yeşilköy'de bulunan WOW Hotel İstanbul'da gerçekleştirilen gala yemeğinde sektörün tüm unsurları bir araya geldi. Lobide Otobüs tarihi müzesi kapsamında toplanan fotoğraflardan oluşan sergi katılımcıların ilgisini çekerken, yemek öncesi verilen kokteylde konuklara kemanla müzik ziyafeti de sunuldu.

### TÜM SEKTÖR GALA GECESİNDEYDİ

İstanbul Vali Yardımcısı Kazım Tekin, Ulaştırma Bakanlığı Müsteşar Yardımcısı Talat Aydın, Daire Başkanı Yaşar Asiler, İstanbul Bölge Müdürü Hamza Demirdelen ile birlikte, Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı İstanbul İl Sanayi Müdürü Mehmet Hilmi Sezer, değişik sektörlerden işadamları,

TOBB Yönetim Kurulu üyeleri, Türkiye'nin dört bir yanından gelen firmaların sahipleri ve yöneticileri, üye derneklerin başkan ve yönetim kurulu üyeleri, üretici ve yan sanayicilerle tedarikçiler ve basın mensuplarının katılımıyla salon tamamen doldu. İbrahim Tatlıses ile Bülent Serttaş'ın yanı sıra futbol dünyasından Park Shop tesislerinin ortaklarından Beşiktaş Teknik Direktörü Tayfur Havutçu da TOFED'in yemeğine katılanlar arasındaydı.

### YILIN EN İYİLERİ BELİRLENDİ

Fuarın ilk günü akşamında TOFED tarafından verilen gala yemeğinde "Yılın en başarılıları" da belirlendi. Başbakan Recep Tayyip

Erdoğan TOFED tarafından "Yılın en başarılı devlet adamı" seçilirken, "Sektörün başarısında katkısı olan bakanlıklar" kategorisinde Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı ve Bakan Binali Yıldırım, Bilim; Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı ve Bakan Nihat Ergün bu ödüle layık görüldüler. Yılın sanatçısı ödülünü İbrahim Tatlıses alırken, "Yılın en iyi otobüs üreticisi" ödülüne Mercedes Benz Türk, "Yılın en iyi küçük otobüs üreticisi ödülüne ise Anadolu Isuzu ile Otokar sahip oldular. Temsa Global ise "Güvenlik ve Müşteri Memnuniyeti özel ödülü"nün sahibi oldu. Geçtiğimiz yıl Yunanistan nüfusunun iki katı kadar yolcu taşıyan Metro Turizm ise "Yılın en iyi otobüs işletmecisi" seçildi.



## ÇETİN: Otobüs işletmeciliği eski tadını vermiyor

Oya KAYA

■ Otobüsçülüğün artık eskisi gibi güzel kazandıran bir meslek olmadığını söyleyen Adıyaman Gül Aras ve Adana Lider Turizm Firma Yetkilisi Erdal Çetin bugün gelinen noktada geçmişte kazanılmış karın büyük etkisi olduğunu belirtti.

Bazı kişilerin bireysel otobüsçüleri kandırarak firma kurduklarını belirten Adıyaman Gül Aras Firma Yetkilisi Erdal Çetin "Ben firma sahibiyim ve bu sektörde varım" diyen herkesin kurumsal bir firma niteliği taşımadığını ifade etti. Özmal yatırımı olmayan kişilerin bireysel otobüsçüleri toplayarak onların araçlarını kendi aracı gibi gösterip, taşıma fiyatlarını düşürerek haksız rekabete neden olduklarını özellikle vurguladı.

### "BİZ ANLAŞAMADIKTAN SONRA BU İŞ OLMAZ"

Aynı zamanda TOFED üyesi olan Erdal Çetin böyle bir durumun ikili bir anlaşma yoluyla çözülmesi gerektiğini ve TOFED'in bu şekilde yaşanan haksız rekabete müdahale edemeyeceğini belirtti. Çetin "Sözde firmaların taşıma fiyatları düşük. Bu tür firmalar haksız rekabet ortamı yaratırken bizde maliyetleri, her şeyi aşağıya çekip kalitemizi düşünüp bu tür insanlarla normalde yarışmaya başlıyoruz. TOFED'in buna gücü yetmiyor. Ben, sen anlaşmadıktan sonra bir başkası bizleri anlaştırmaz" şeklinde konuştu.

Taban-Tavan fiyat uygulamasının sadece firmalar anlaştığı zaman geçerli olduğunu söyleyen Çetin, iki otobüs firması fiyatla anlaşsın uygulamanın geçerli olduğunu belirtti. Çetin "Mesela benim bölgem Adana. Adana firmasıyla ben oturup anlaşsım istikrarlı bir şekilde para kazanıyoruz. Ama üçüncü bir firma olursa ki, bu adamın parası yok, gücü yok, iflas etmiş. Bireyselsicinin otobüslerinin devrini kendi adına alıyor. D belgesini tamamlayıp benim karşıma dikilip bende varım diyor. "Kimin parasıyla varım kardeşim. Şoförün parasıyla varım. Sen bir kere firma sahibi olamazsın" diyerek veryansın etti.

### "10 NUMARA YAĞ MECBUR KILINIYOR"

Akaryakıt sorununa da değinen Çetin, fiyatların son derece yüksek olduğundan şikâyet etti. Uçaklarla yaşadıkları haksız rekabetin Otobüsçü esnafını 10 numara yağ kullanmak zorunda bıraktığını ifade eden Çetin, neredeyse otobüsçülerin yüzde 80'inin 10 numara yağ kullandığını ifadesine ekledi. Çetin sözlerini şu şekilde sürdürdü: "10 numara da artık devlete kalmış bir şey. Satışını engelleyecek. Bizdeki en büyük sıkıntı bu. ÖTV'siz akaryakıt kullanıyorlar. Uçak firmaları bizi büyük sekteye ugratıyor. TOFED'in bu konuda bayağı çabası var. Ulaştırma otobüsçüye diyor ki, bizim mesafemizde 50 TL'nin altına inemezsin, 70 TL'nin üstüne çıkamazsın. Uçak firmalarında bir gün bakıyorsunuz 250 TL. Bir gün bakıyorsunuz 49 TL. Peki, bu rekabet kurulu bize varsa uçak firmalarına yok mu? Sonuçta maliyetleri düşük. Eskiden otobüsçülükten para kazanılıyordu. Biz bugün belli bir noktaya gelmişsek bu eskiden gelen bir kazanım. Şimdi bir otobüs firması kurmak çılgınlık."

### "SEKTÖR KALİFİYE ŞOFÖR SIKINTISI YAŞIYOR"

Sektörde kalifiye şoför bulma sıkıntısı çektiklerini de belirten Çetin, Turizm cenneti Türkiye'nin belli başlı bölgelerinden gelen Turizm firma yetkililerinin kendi elemanlarına göz diktiğini söyleyerek bir an önce buna bir çözüm getirilmesi gerektiğini dile getirdi. Çetin, "Şoförlerimiz gidince yeni personel üretmeye çalışıyoruz. Ya da başka bir firmadan alıp getirmeye çalışıyoruz" dedi.

## Otobüsçülere yeni yolcu kitlesi: **ARI**

Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Karayolu Düzenleme Genel Müdürlüğü'ne başvuran Türkiye Arı Yetiştiricileri Birliği ana arıların 100 cm3 hacimli kaplarda Nisan-Eylül ayları arasında taşınabileceğine yönelik izin alındığına dair bakanlık bir rapor yayınladı. Rapor insanlar arasında şaşkınlığa ve "otobüste arının ne işi var?" söylemini dile getirmelerine sebep oldu.

### İNSAN TAŞIYOR, YÜK TAŞIYOR, ŞİMDİDE ARI TAŞINACAK

Başlıca görevi insan taşımak olan otobüslerin yayınlanan bu rapor ile arı da taşıyabileceği gözler önüne serilmiş oldu. İnsandan başka her şey taşıyan otobüslerin artık ana arıları da taşıyabileceği şaşkınlıkla karşılandı. Arıların serbest kalması için nasıl bir tedbir alındığı da muallakta kaldı. Arıların

serbest kalması durumunda otobüs içindeki yolcular ve otobüs işletmelerinin bu durum ile ilgili olarak akıllarda soru işareti oluşmasına neden oldu. Bunun yayında arılarla birlikte seyahat edecek yolcuların nasıl tepkiler verecekleri şimdiden merak konusu.

### OTOBÜS İŞLETMECİLERİ ZOR DURUMDA KALACAK

Bakanlığın aldığı bu karar ile zor durumda kalacak olan otobüs işletmelerinin bu durum ile karşı karşıya kaldıklarında yolculara nasıl bir cevap verecekleri de muallakta kalan diğer konular arasında.

2009 yılında Burdur'un Gölhisar ilçesinde yolda seyir halindeyken otobüs şoförüne arı sokması sonucu 25 yaralanması bu raporun uygulanması ile nasıl sonuçların ortaya çıkabileceğini gösterir nitelikte.

Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Karayolu Düzenleme Genel Müdürlüğü'nün yeni aldığı karara göre ana arılar otobüslerde taşınabilecek. Yayınlanan rapor şaşkınlıkla karşılandı.



**7. UITP OTOBÜS KONGRESİ İSTANBUL DEKLARASYONU YAYINLANDI**

2. SAYFADA

**TEZELLER'İN OTOBÜS SEKTÖRÜNDEKİ HEDEFLERİNDE CNG'DE VAR**

7. SAYFADA



**AHMET TÜRKÖĞLÜ**

"Karayolları'nın ve "Emniyet"i'nin inatçı ayrılığı? (2)

3



**GÖKSEL OVACIK**

Toplu taşımanın kalbi İstanbul'da attı

8



### MOTORİN FİYATLARI

|          |      |         |      |
|----------|------|---------|------|
| İSTANBUL | 3.99 | D.BAKIR | 4.10 |
| ANKARA   | 4.00 | SİVAS   | 4.05 |
| İZMİR    | 3.99 | İĞDIR   | 4.09 |
| ADANA    | 4.00 | HATAY   | 3.99 |



## YEREL

## TASIMACILAR

NİSAN 2012  
www.tasimacilar.com

2

Goodyear  
Lastiklerine,  
Bonus Card ile  
12 Taksitle

Goodyear, Bonus üyesi satış noktası olan bayilerinden 31 Mayıs'a kadar lastik satın alan Garanti Bankası Bonus, Flexi, Money Visa ve ticari kart sahiplerine peşin fiyatına 12 taksit uyguluyor. Goodyear, 31 Mayıs'a kadar Garanti Bankası ile birlikte gerçekleştirdiği kampanya Bonus, Flexi, Money Visa ve ticari kart ile ticari ya da tüketici lastiği alışverişini

yapan müşterilerine peşin fiyatına 12 ay taksitlendirme avantajı sunuyor. Deniz Bonus, Şeker Bonus, TEB Bonus, ING Bonus, Eurobank Tekfen Bonus, TFKB Happy Banka Kartları'nın da dahil olduğu kampanyada, Flexi kartlar için "EVET GOODYEAR" yazıp boşluk bırakarak, harcama yapılan kartın son 6 hanesiyle beraber 3340'a SMS gönderilmesi yeterli olacak.

# 7. UITP OTOBÜS KONFERANSI İSTANBUL DEKLARASYONU YAYINLANDI

Dünyanın toplu taşımacılık alanındaki en büyük organizasyonu olan UITP tarafından İstanbul'da düzenlenen 7'inci UITP Uluslararası Otobüs Konferansı, İstanbul Otobüs Deklarasyonu'nun imzalanmasıyla sona erdi.

Dünyanın toplu taşımacılık alanındaki en büyük organizasyonu olan Uluslararası Toplu Taşımacılar Birliği'nin iki yılda bir dünyanın farklı şehirlerinde düzenlediği UITP Uluslararası Otobüs Konferansı'nın 7'incisi bu yıl İETT ve TÖHOB'un ev sahipliğinde İstanbul Dolmabahçe Ceylan Intercontinental Otel'de gerçekleştirildi. İstanbul'da yapılan konferansa 60 farklı ülkeden delegeler katıldı.

Kent içi ve bölgesel otobüs taşımacılığı alanında etkili ve geniş katılımlı konferans olma özelliğini taşıyan etkinlikte, dünyanın önde gelen kentlerinden gelen 50'den fazla konuşmacı, kent içi ulaşım sorunlarının çözüm yollarını ve otobüs taşımacılığının geleceğini konuştu.

## "TARİHİN BAŞKENTİ İSTANBUL"

Konferansın son gününde konuşma yapan Avrupa Birliği Bakanı ve Başmüzakereci Egemen Bağış, İstanbul'un sevginin ve hoşgörünün güzergahı olarak tarihe geçtiğini

söyledi. Konferansa katılanları İstanbul'un tarihi ve turistik güzelliklerini görmeleri konusunda tavsiyelerde bulunan Bağış, İstanbul'un 700 yıldır camileri ve kiliseleri yanı sıra misafir eden bir hoşgörü kenti olduğunu ifade etti.

Konferans süresince kent ulaşım probleminin çözümü, otobüs sektöründeki son teknolojiler ve yenilikler, Metrobüs sistemleri, otobüs alımı ve işletme kontratları, sürdürülebilirlik ve çevre, alternatif yakıtlar ve hibrid araçlar, otobüs alt yapısı ve kentsel yaşam, finansman, kurumsallaşma, yasal düzenlemeler ve sektörü yakından ilgilendiren birçok konu, alanlarında uzmanlaşmış isimler tarafından masaya yatırıldı.

## İSTANBUL DEKLARASYONU, KONFERANSA DAMGA VURDU

Konferansın kapanış oturumunda ise Avrupa Birliği Bakanı ve Başmüzakereci Egemen Bağış eşliğinde, İETT Genel Müdürü Dr. Hayri Barış, TÖHOB Başkanı İsmail Yüksek, UITP Genel Sekreteri Alain Flausch ve UITP Otobüs Komitesi



Başkanı Thierry Wagenknecht tarafından "Otobüsler için Uluslararası İstanbul Deklarasyonu" imzalandı.

Otobüs taşımacılığı ile ilgili dünya kentlerinin ana strateji dokümanlarından olan deklarasyon, dünyanın metropol kentlerinde otobüs taşımacılığının gelecekte nasıl şekillenmesi gerektiği ile ilgili önemli tavsiyeler içeriyor.



## BP'den Gaziantep'te Çocuklara Trafik Eğitimi

BP ve bölgedeki akaryakıt bayileri aracılığıyla Gaziantep'te çocuklar için sahnelenen BP Yol Güvenliği Çocuk Tiyatrosu'nun "Konuşan Trafik" adlı oyunu, temel trafik kurallarını şarkılar eşliğinde eğlendirerek öğretildi.

BP istasyonlarını ziyaret eden müşterilerinin çocuklarına Gaziantep Büyükşehir Belediyesi'nin katkıları ile Onat Kutlar Sahnesi'nde özel bir gösterim yaptı. İki gün boyunca sahnelenen oyun aracılığı ile yaklaşık 1,500 çocuk yol güvenliği eğitimi aldı.

Her yıl olduğu gibi, turnelerle tüm Türkiye'yi dolaşan ve ücretsiz olarak sergilenen oyun, anaokulu ve ilköğretim okulu öğrencilerine trafik ve yaya kuralları bilincini aşılamayı amaçlıyor. Oyun, aynı zamanda öğrencilerin aile bireylerini de yol güvenliği konusunda bilinçlendirmeye hizmet ediyor.

Ülkemizde yaklaşık 1,5 milyon çocuğa trafik eğitimi verilmesini sağlayan BP Yol Güvenliği Çocuk Tiyatrosu'nu Gaziantep'te minikler ile buluşturan BP Akaryakıt Ülke Direktörü Richard Harding şunları söyledi: "Bu 100 yılın 14 yılında çocuklar için trafik eğitimleri düzenliyoruz olmamız konuyu ne kadar önemseyeceğimizin de göstergesi. İstatistiklere göre Türkiye'de 14 yaş altındaki çocukların trafik kazaları sonucu hayatlarını kaybetme riski, Avrupa ülkelerine göre üç ila dört kat daha yüksek. Trafik kazalarında yaşamını yitiren her 100 kişiden 26'sı çocuk. Bu oranları gördüğümüzde bizim için yol güvenliği konuları daha da önem kazanıyor. BP olarak faaliyette bulunduğumuz her yerde Sağlık, Emniyet, Çevre ve Güvenlik (SEÇ-G) il-kelerimizi her zaman ön planda tutuyoruz. Yol Güvenliği bilinci ve bu alandaki uygulamalarımız da SEÇ-G uygulamamızın değişmez bir parçası. Ağaç yaşıyor eğilir mantığından hareketle "BP Yol Güvenliği Çocuk Tiyatrosu" aracılığı ile çocukları erken yaşlarda yol güvenliği konusunda bilinçlendiriyoruz."



## Şırnak Otogarı Mayıs ayında hizmete girecek

Şırnak Belediyesi Şehirlerarası Otobüs Terminalinin Mayıs 2012'de hizmete girmesi planlanıyor. Şehirlerarası otobüs terminalinin Mayıs ayında hizmete girilmesi için çalışmaların son sürat devam ettiğini söyleyen Şırnak Belediye Başkanı Faik Sultan yapılacak olan otogar'ın Şırnak için çok önemli olduğunu sözlerine ekledi. Sultan, "Şehirlerarası Otobüs Terminali 2012'nin başlarında faaliyete geçirmeyi planlamıştık. Fakat bir takım

eksiklikler olduğundan bunu gerçekleştiremedik. Otogar, Şırnak'ta şu an olması gereken en önemli ihtiyaçlar arasında yer alıyor. Burada faaliyete geçmesiyle birlikte birçok insan için iş fırsatı yaratacak ve kentimize ekonomi bakımından bir canlılık getirecek. Eksiklikleri en kısa zamanda tamamlayarak otogarımızı halkımızın hizmetine sunacağız" diyerek otogar çalışmalarını bitme aşamasında olduğunu ifade etti.



## "Eski araçlar derhal piyasadan çekilmeli"

Marmara Belediyeler Birliği Çevre Yönetim Merkezi Direktörü Aynur Acar, "Karbon salınımı açısından hurda ve eski araçlar derhal piyasadan çekilmeli" dedi.

Marmara Belediyeler Birliği'nin çevre eğitimleri kapsamında düzenlediği "Ulaşım ve Çevre: Sürdürülebilir Kentlere Doğru" başlıklı seminerde, trafikte çevre bilinci ve küresel boyutta çevre sorunları, konunun uzmanları tarafından tartışıldı.

## "DOLMUŞ VE OTOBÜSLER CİDDİ DENETİMDEN GEÇMELİ"

Programın açılış konuşmasını yapan Marmara Belediyeler Birliği Çevre Yönetimi Merkezi Direktörü Aynur Acar, "Hurda araçlar ve eski araçlar piyasadan bir an evvel çekerek gaz emisyonunu azaltmalıyız. İETT'nin bu konuda son günlerde attığı adımlar umut verici. Kısa mesafelerde mutlaka bisiklet kullanımını teşvik etmeliyiz ve bu konuda Bakanlığın sunduğu teşvikten tüm belediyelerin istifade etmesini sağlamalıyız. Bisiklet, obezite artışının hızlandığı bir zamanda hem spor olması açısından, hem de Karbon salınımı açısından çok önemli bir spor aracı. Dolmuş ve otobüsler de ciddi denetimden geçmeli ve özellikle dolmuşlar kent merkezinden dışarı alınmalı. Dolmuşlar hem karbon salınımı, hem aşırı gürültü kirliliği, hem de trafik lambaları ve yaya geçitlerinde toplu güvenliğini riske atmaktadır. Toplum, karbon salınımının ne olduğunu bilmiyor. Bu konuda yalın bir biçimde toplumu bilinçlendirici çalışmalar yapılmalı. Herkesin bildiği üzere Birlik Başkanımız ve Bursa Büyükşehir Belediye Başkanı Recep Altepe, Bur-

sa'da Karbon salınımını azaltma çalışmalarını çerçevesinde Türkiye'de bir ilke imza atarak yerli tramvay üretimi yapmış ve raylı toplu taşıma sistemini genişletmeyi teşvik etmiştir" dedi.

## "ULAŞIM SEKTÖRÜ SINYAL VERİYOR"

Carbon Clear Türkiye Direktörü Kumru Adanalı ise, "İklim değişikliği, sürdürülebilir kalkınma gibi konular çok fazla gündeme gelmeye başladı. Biz çevrecilerin korkusu iklim değişikliği ile mücadele. Özellikle gelişmiş ülkelerden başlayarak çok çeşitli çalışmalar var. Çok fazla paydaş var. Geçen sene çalışmalarımızın sonucunda toplantılar düzenleyerek görüş alışverişini, acaba Türkiye için önemli konular nelerdir? Nereden başlanmalı? Onların çalışmasını yaptık. Orada ulaştırma sektörünün, iklim değişikliği konusunda sinyal veren bir sektör olduğunu gördük" dedi.

## "DENİZ ULAŞIMINDAN İSTİFADE EDİLMELİ"

Etkinliğin son konuşmacısı İTÜ Öğretim Üyesi Prof. Dr. Cem Soruş-tay ise, "İstanbul'da yıllık %10 araç sayısında artış var ve yolcu sayısı da göçle birlikte her yıl %15 artıyor. Gaz emisyon artışı ise %97,6 olduğundan trafik akışı ve kamu taşımacılığı çok önemli. İstanbul gibi bir metropolde, deniz taşımacılığından azami ölçüde istifade etmek gerekiyor" dedi.



## Ulaşım A.Ş. şoförlerine EĞİTİM SEMİNERİ

Antalya Büyükşehir Belediyesi'nin iştirakçi firmalarından Ulaşım A.Ş., resmi plakalı kırmızı otobüs şoförleri ve ANTRAY'ın vatmanlarına yönelik eğitim semineri düzenledi.

Antalya Su ve Atıksu İdaresi (ASAT) Genel Müdürlüğü Toplantı Salonu'nda düzenlenen seminerde Büyükşehir Belediyesi'nin iştirakçi firmalarından Ulaşım A.Ş., hizmet içi eğitim faaliyetleri kapsamında kırmızı otobüs şoförleri ve tramvay vatmanlarına "Müşteri İletişimi ve Stres Yönetimi" konusunda eğitim semineri gerçekleştirildi.

## SEMİNER 2 GRUP ŞEKLİNDE GERÇEKLEŞTİRİLDİ

Kırmızı otobüs şoförleri ve vatmanlara yönelik verilen eğitim semineri, sabah ve öğleden sonra olmak üzere 2 grup halinde gerçekleştirildi. Ulaşım A.Ş. İşletim Müdürü Burçak Aydın, vatandaşlara daha iyi hizmet verebilmek için personellerine verilen eğitim faaliyetlerine önem verdiklerini söyledi.

Antalya Danışmanlık Eğitim Merkezi Eğitim Koordinatörü Özden Özdemir Altay tarafından gerçekleştirilen eğitimde şoförlere ve vatmanlara iletişim teknikleri, günlük hayatın stresinden kurtulmak ve motivasyon konularında bilgi verildi.

## "GÜLERYÜZ HER ZAMAN ÖNEMLİ"

"Çok zor bir iş yapıyorsunuz" diyerek söze başlayan Altay, ilk defa karşılaşılan kişilerle iletişimin çok kolay olmadığını ifade etti. Altay, "İlk defa karşılaştığınız insanlara hizmet veriyorsunuz. İletişimde başarılı olmak için karşınızdaki kişinin duygularını tahmin etmeye çalışın. Karşınızdaki insanlarla kişisel probleminiz yok. Siz aynı zamanda bir danışmansınız, karşınızdaki kişilerle uyum içinde olun. Güler yüz her zaman önemlidir. Kazançlı olan siz olursunuz" dedi.



BB SERVİS EKİPMANLARI



## TAKOGRAF SERVİSLERİ VE NAKLİYE FİRMALARI İÇİN ETKİN ÇÖZÜMLER

### VERİ İNDİRME SİSTEMLERİ İÇİN SERVET ÖDEMİYİN

● VERİ İNDİRME VE ARŞİV ÇÖZÜMLERİ  
250 €' DAN BAŞLAYAN FİYATLARLA

● VERİ İNDİRME, ARŞİV VE ANALİZ  
ÇÖZÜMLERİ 450 €' DAN BAŞLAYAN  
FİYATLARLA

■ ANALOG TAKOGRAF KAĞIDI: 7 TL

■ DİJİTAL TAKOGRAF KAĞIDI: 9,90 TL  
DEN BAŞLAYAN FİYATLARLAR

◆ TAKOGRAF (ANALOG VE DİJİTAL)  
KALİBRASYON CİHAZLARI

\* Fiyatlara KDV dahil değildir.

**BAYİLİKLER VERİLECEKTİR**

BB SERVİS EKİPMANLARI SAN. TİC. LTD. ŞTİ.

İkitelli O.S.B. Dolapdere San. Sit. 12. Ada No: 48 Başakşehir / İSTANBUL

Tel: 0212 671 19 56 Faks: 0212 671 19 57

www.bbservis.com.tr / bbservis@bbservis.com.tr



# FSM Demirbaş Otomotiv Müşterileriyle biraraya geldi

FSM Demirbaş Otomotiv düzenlediği gala yemeği ile Türkiye'nin farklı bölgelerinden gelen 150 halk otobüsçüyü BMC yöneticileriyle bir aya getirdi.



FSM Demirbaş Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Demirbaş Baltalımanlı Angel Blue Restaurant'ta düzenlediği gala yemeğinde tüm müşterileriyle bir araya geldi. Halk otobüsçüleri için tanışma ve kaynaşma adına düzenlenen gecede FSM Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Demirbaş yemeğe katılan konuklarıyla tek tek ilgi-

lendi. FSM Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Demirbaş'ın düzenlediği, yaklaşık 150 kişilik Türkiye'nin farklı bölgelerinden gelen halk otobüsü esnafının ve Dernek başkanlarının yanı sıra BMC'nin üst düzey yöneticilerinin de hazır bulunduğu yemekte, BMC Sanayi ve Tic. A. Ş.'den Genel Müdür Baş Yardımcısı Turgut Cankılıç, Satış ve

Pazarlama Bölümü Yurtiçi Satışlar Müdür Yardımcısı Engin Ermiş, Satış ve Pazarlama Bölüm Yöneticisi Togan Yazıcıoğlu, İstanbul Bölge Müdürü Erdal Eroğlu, Yurtiçi İnşaat Sektörü Satışları Müdürü Ercan Saydan da katılanlar arasındaydı. Sektörün önde gelen firmaları, kurum ve kuruluşlarını kaynaştırma toplantısında bir araya getirdi.

FSM Demirbaş Otomotiv'in boğaz turu ile başlayan gezisi Baltalımanlı Angel Blue Restaurant'ta düzenlenen Gala yemeğiyle devam eden programda katılımcılar eğlenceli saatler geçirdiler.

## SEKTÖRDEN

## TAŞIMACILAR

# 3

| NİSAN 2012 |  
| www.tasimacilar.com |

Ahmet TÜRKÖĞLÜ



## "Karayolları"nın Ve "Emniyet"in İnhatlı Ayıpları? (2)

Gecen haftaki bölümde, Erzurum-Çat arasında 20 ilköğretim çocuğuyla, karda kayıp devrilen Cizre Belediyesinin otobüsü, sebep-sonuç ilişkilerini irdeleyip, kusur/kusurlar kimlerdedir sorusuna yanıt aramaya başlamıştık.

Karayolları(Ulaştırma BK.lığı)nı sorgulamış, uyarılmış idik.

Sonra İçişleri "Jandarma kazadan yaklaşık 1 saat sonra olay yerine geldi." (Jandarma da İçişlerine bağlıdır.)

Gecikme sebebi nedir? Önlenemez miydi? Bu süreçte zincirlemeler=daha katmerli kötü sonuçlar oluşamaz mıydı?

"Olay yerini güvenlik tedbirleriyle donatmadan, kurtarma çalışmaları yapılması dikkat çekti."

Bu sırada zincirlemeler=daha katmerli kötü sonuçlar oluşamaz mıydı? Jandarma bu konuda eğitimsiz miydi?

Böyleyse, neden eğitilmiyorlar? "Jandarma çağrısı üzerine Karayolları ekipleri olay yerine geldi."

Böyleyse; -tuzlama/kar/buz mücadelesi- için, jandarma onları neden daha önce uyarınmış idi? Cizre Belediyesinin suçunu sorgulayalım

"Kaza yerinde hiçbir güvenlik önleminin alınmaması ise dikkat çekti."

Sorular: Otobüste reflektör, ışıldak vb donanımlar yok muydu? Yoksa taşıta bunlar neden konulmamıştı?

Konulmuşsa, şoför bunları neden orada kullanmamıştı? Şoför "gerçek eğitim" den yoksun muydu?

Eğitimsiz şoförü, belediye nasıl ve neden çalıştırmaktaydı? Böyle bir taşıta/şoföre, 20 tane

çocuk öğrenci, nasıl teslim edilmişti?

Otobüste tek şoför mü vardı? Böyleyse, neden tek şoförle yola çıkarılmıştı?

Yorgunluk/uykusuzluk sarhoşluğuyla; algılama-değerlendirmekarar süreçlerinde gecikmeler olabileceği; bunun riski de geçerek, tehlikenin gerçekleşmesinde etkisi var mıydı?

"Devrilen aracın altında kalan Melek Taşkın isimli çocuk hayatını kaybetti."

Devrilen otobüs altında kalan Melek Taşkın isimli çocuk "GÜVENLİK KEMERİ" takmıyordu, bu sebeple otobüs dışına fırladı!" demek yanlış mı, yalan mı olur? OTOBÜSÜN LÂSTİKLERİ NASILDI?

Kar tipi mi? Asfalt=yaz tipi profil mi? Ya da "kabak" mıydı? -Lâstikleri uygunsuz idiyse, yola neden çıkarılmış idi?

HEPSİNE, HERKESE SORULAR: SONUÇTAN MEMNUN MUSUNUZ?

BU OLAY ÖNLEMEZ MİYDİ? DAHA NE DİYİYİM?!!!

Haber özeti "Karda otobüs devrildi; 1 ölü 14 yaralı 01.04.2012

Cizre Belediyesi'ne ait otobüs (73 DK 084 ) Erzurum-Çat yolu, Yayla Geçidi mevkiinde aşırı buzdan, kayarak devrildi.

Otobüste 20 ilköğretim çocuğu vardı.

Devrilen aracın altında kalan Melek Taşkın isimli çocuk hayatını kaybetti.

Devrilen otobüs yolun büyük bir kısmını kapatmasına rağmen, araç trafiği durdurulmadı.

Karayolları ekipleri ise kazadan sonra yolda tuzlama çalışmasına başladı.

Bölge güvenlik çemberine alınmadan kurtarma çalışmaları yapıldı.

Jandarma kazadan yaklaşık 1 saat sonra olay yerine geldi. (...)



# Temsa, Busworld'de Safir VIP ile göz doldurdu

Temsa, dünyanın en prestijli otobüs endüstrisi fuarı olan Busworld Turkey'de 4 aracını sergiledi. Temsa 2+1 koltuklu Safir VIP aracıyla büyük ilgi gördü.

Temsa, dünyanın en prestijli otobüs endüstrisi fuarı Busworld Turkey'nin segmentlerinde öncü olan 4 modeli ile gücünü ortaya koydu. Temsa, 2+1 koltuklu Safir VIP, Prestij ve Avenue modellerini fuarda sergilerken, Temsa Global Genel Müdür Yardımcısı İsmail Kemal Gürleyik, yolcu taşımacılığında her geçen gün konfor talebinin ve beklentilerinin arttığına dikkat çekti.

Temsa, otobüs sektörünün en önemli fuarı Busworld Türkiye'de 4 ürün sergiledi. Temsa, konfor Temasının hakim olduğu stand alanında, şehirlerarası ve şehir içi yolculuklarda üst düzey konfor sağlayan 4 otobüs ve midibüs ziyaretçilerin beğenisine sundu.

## "SAFİR VIP İLE TAŞIMACILIĞA KALİTE GELECEK"

Temsa, Busworld Turkey 2012 otobüs fuarında Safir VIP, Prestij ve Avenue modellerini sergiledi. Fuarın açılışı ön-

cesinde düzenlenen basın gününde bilgi veren Temsa Global Genel Müdürü Yardımcısı İsmail Gürleyik uçak konforunda otobüsler ürettiklerini söyledi. Safir modelinin bugüne kadar 600 adetlik bir satış başarısı yakaladığını ifade eden Gürleyik, Adana Fabrikası'nın bantlarında bugüne kadar 22 binin üzerinde otobüs ve midibüs ürettiklerini kaydetti. Gürleyik sözlerine şöyle devam etti: "Günümüzde yolcu taşımacılığında her geçen gün konfor talebi ve beklentiler artıyor. Araç içinde sunulan konfor düzeyi yolcu memnuniyetini oluşturan en önemli noktalar arasında yer alıyor. Temsa, sektörün taleplerine, ihtiyaçlarına en uygun araçları üretmek için çalışıyor. Türkiye'nin ilk otobüs firması, 86 yıllık tecrübesiyle otobüs filolarında yer almaktan büyük mutluluk duyuyoruz. Safir VIP, üstün donanımı ve ekonomik yakıt tüketimi ile segmentindeki araçlardan ayrılıyor ve firmalara rekabet üstünlüğü sağlıyor. Aynı zamanda yakıt



tüketiminde de oldukça çevreci bir araç. Safir VIP gibi yolcu konforu odaklı araçların şehirlerarası yolcu taşımacılığında yer almasını ve yaygınlaşmasını temenni ediyoruz. Safir VIP geniş koltuk aralıkları ve ferah iç alanının yanı sıra, ileri teknoloji ürünlerle donatılması nedeniyle de yolcularımızın vazgeçemeyecekleri araçlar olacak" şeklinde konuştu.





# AVENUE

## " BİR İSTANBUL MASALI "



**TEMSA**





## TESLİMAT

## TAŞIMACILAR

NİSAN 2012  
www.tasimacilar.com

4

SIDE TUR'UN  
TERCİHİ MAN  
FORTUNA  
TOURİSM OLDU

Antalya bölgesinin lider turizm firmaları arasında yer alan Side Tur, filosunu MAN seyahat otobüsleri ile güçlendiriyor. Side Tur, gerçekleştirdiği son yatırımla filosuna 11 adet MAN Fortuna Tourizm seyahat otobüsü ekledi. Ankara'da gerçekleşen teslimat törenine, Side Tur Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Yılmaz, MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Satış ve Pazarlama Direktörü Eren Gündüz, MAN Finance Yürütme Kurulu Başkanı Vahit Altun ve Çolakoğlu Turizm'in sahibi Satılmış Çolak katıldı. Törende konuşan, MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Satış ve Pazarlama Direktörü Eren Gündüz, "Side Tur'un

filosunu MAN seyahat otobüsleriyle yeniliyor olması bizim için önemli bir referans" dedi. "Sağladığı konforun yolcular üzerindeki olumlu etkisi, MAN Fortuna Tourizm'i tercih etmemizde etkili oldu" diyerek söze başlayan Side Tur Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Yılmaz ise konuşmasını şu şekilde sürdürdü: "Bu kararımızda Çolakoğlu Turizm'in sahibi Satılmış Çolak'ın olumlu referansı da belirleyici oldu. Çolakoğlu Turizm MAN Fortuna Tourizm yatırımını gerçekleştirmişti. Ayrıca satış konusunda bize destek olan MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Bayisi MAPAR ve diğer MAN yetkililerine teşekkür ediyorum" dedi.



## TEMSA, BUSWORLD TURKEY'DE KAMİL KOÇ'A 10 SAFİR VIP TESLİM ETTİ

Temsa dünyanın en prestijli otobüs endüstrisi fuarı Busworld'un Türkiye ayağında segmentlerinde öncü olan 4 modeli ile gücünü ortaya koydu. 10 adet Temsa Safir VIP araç, Busworld İstanbul Fuar Merkezi'nde düzenlenen törenle Kamil Koç'a teslim edildi.

Temsa Safir VIP, yolculuğun tanımını değiştiriyor. 2+1 segmentinde 37 koltukla konforunda bir ilki taşıyan Safir VIP, ilk olarak Kamil Koç'un tercihi ile yollara çıktı. Otomatik şanzımanlı Safir VIP, konforlu seyahat deneyimiyle konuklarını yollarda uçurmayı hedefliyor.

86 yıldır yenilikçi uygulamaları ile yolcu taşımacılığı sektörüne öncülük eden Kamil Koç için özel olarak hazırlanan Temsa Safir VIP, 2+1, VIP araç segmentinde 37 koltuğu bulunan tek araç olma özelliği taşıyor.

Temsa, İstanbul Fuar Merkezinde düzenlenen Busworld Turkey 2012 Otobüs Fuarı'ndaki yerini aldı. Ayrıca fuarda Kamil Koç'a 10 adet Temsa Safir VIP teslimatı da yapıldı.

### "KAMİL KOÇ'UN SAFİR VIP'İ SEÇMESİ ÖNEMLİ"

Törende konuşan Temsa Global Genel Müdür Yardımcısı İsmail Kemal Gürleyik, yolcu taşımacılığında her geçen gün konfor talebinin ve beklentilerinin arttığına dikkat çekerek, "Yolculara araç içinde sunulacak konfor düzeyi bugün yolcu memnuniyetini oluşturan en önemli noktalar arasında yer alıyor. Üreticiler ve sektörün firmaları bu beklentilere uygun araçları talep ediyorlar. Kamil Koç da 2+1 araçlarla hizmet şeklini sektörde "rahat hat" adı altında bir hizmet sürecini marka haline dönüştürdü. Ondan

sonraki süreçte yolcuların hangi firmaya gitse de 2+1 istediğini ve rahat hat otobüslerinden istediğini duyar hale geldik. Başarıyla uygulanan bu sistem artık sektörde firmaların filolarının yüzde 30'unu oluşturacak düzeye gelmiş bulunuyor. Rahat Hat adı altında bir hizmet markası yaratan Kamil Koç firmasının Safir VIP ürünlerimizi seçmesi bizim için çok büyük önem taşıyor. Bu beklentiyi uygun araçlar ürettiğimiz göstergesi olması açısından da bizlere gurur kaynağı oluyor. Bu araçlarla Kamil Koç'un yolcu memnuniyetini üst düzeye taşıyacağına inanıyoruz" dedi.

### SAFİR VIP BEKLENTİLERİMİZİ KARŞILIYOR

Kamil Koç Yönetim Kurulu Başkanı Osman Çağlalıkoç, "86'ncı yılını geride bırakan şirketimiz yolcuların beklentilerini ve ihtiyaçlarını karşılamada öncü olmayı başardı. Taşımacılıkta hızlı değişime ayak uydurdu. Bu anlamda araç içinde hizmet süreci bu işin en önemli noktasını oluşturuyor. Rahat Hat ile ortaya koyduğumuz" dedi ve Safir VIP'in, alırken de kullanırken de ekonomik olmasının kendileri için tercih sebebi olduğunu vurguladı.

## İZULAŞ'ın filosuna Allison Şanzımanlı Doruk Otobüs

Ticari araç üreticilerinin tercihi olan Allison tam otomatik şanzımanlar, bu defa Otokar Doruk LE otobüslerinde İzmir Büyükşehir Belediyesinin filosunda hizmet vermeye devam ediyor.

Türkiye'nin otobüs pazarı lideri olan Otokar, geniş otobüs yelpazesinde Allison tam otomatik şanzımanları tercih ediyor. İki büyük üretici Otokar ve Allison, Türkiye pazarında iş birliklerini arttırırken İzmir Büyükşehir Belediyesi için İZULAŞ'a gerçekleştiren 20 adet Allison donanımlı Otokar Doruk LE otobüslerin teslimatıyla verimli çalışmalarına devam ediyor.

### İZMİR'E ALLISON ŞANZIMANLI ÇEVRECİ OTOBÜS

Otokar araçlarının iki yıldır Türkiye'nin en çok tercih edilen otobüsleri olduğunu belirten Otokar Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül, "İzmir gibi modern ve çağdaş şehirlerde yeni toplu taşıma sistemlerinde araçlarımızın tercih edilmesi bize gurur ve-

riyor. Biz de İZULAŞ için en iyi çözümü üretilebilmek adına Allison Torqmatic T280R tam otomatik şanzımanları tercih ettik. Allison, düşük maliyetli, dayanıklı ve yüksek performanslı ürünleriyle İzmir'deki araçlarımızı daha etkin kılacak. Otobüslerimiz, çevreci motorları ile güzel İzmir'in korunmasına da katkı sağlayacak; düşük işletme giderleri ile yük getirmeyecek" şeklinde konuştu.

Doruk LE'de kullanılan Allison T280R modeli, dolu ağırlığı 24,000 kg'a ve motorları 194 kW (260 bg) ile 1000 Nm'ye kadar olan otobüsler için ideal olarak üretiliyor.



## Golf Turizm turistlerini ISUZU İLE TAŞIYACAK

Anadolu Isuzu'nun çağdaş ve modern yolcu taşımacılığı için tasarladığı Novo Lux otobüsleri, yerli ve yabancı turistlere Golf turizmi konusunda 11 yıldır hizmet sağlayan Millennium Golf'un de filosunda yerini aldı. Antalya Bayii Esay Otomotiv'de düzenlenen teslimat törenine; Esay Otomotiv Genel Müdür Yardımcısı Utku Taşkın, Satış Müdürü Ayşe Şarhoğlu ile Millennium Golf yetkilileri katıldı.

"Bugün teslimatını yaptığımız Novo Lux otobüsler tam da turizmcilerin istediği gibi" diyerek söze başlayan Esay Otomotiv Genel Müdür Yardımcısı Utku Taşkın Anadolu Isuzu'nun turizm şirketlerinin ihtiyaçlarını dikkate alarak otobüs ürettiğini belirtti. Taşkın, "Bu nedenle Novo Lux marka küçük otobüsler yakıt ekonomisi ve yüksek performansı ile Antalya'da büyük ilgi görmeye devam ediyor. Çağdaş, ekonomik, çevreci ve kaliteli Novo Lux otobüsler rakiplerinden çok farklı. Sektördeki yeni ihtiyaç ve standartların göz önüne alınarak tasarlandığı bu otobüsler; boyutları, alt yapısı ve donanımı ile turizm ve servis sektörünün ihtiyaçlarını fazlasıyla karşılıyor" dedi.

## Altur Turizm araç alımında Otokar'ı seçti

Otokar, İstanbul Fuar Merkezinde bu yıl dördüncüsü düzenlenen Busworld Turkey 2012 Fuarı'nda Altur Turizm'e 50 adet Doruk T satışı yaptı.

### Abdullah Karlıdağ

Altur Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Abdurrahim Albayrak, Busworld Turkey 2012 Fuarı kapsamında ziyaret ettiği Otokar standında 50 adet Doruk T aldığını duyurdu. Otokar'ın standını ziyaret eden Altur Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Abdurrahim Albayrak'a, Otokar Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül eşlik etti.

Busworld Turkey 2012 kapsamında Otokar standını ziyaret eden Altur Yönetim Kurulu Başkanı Abdurrahim Albayrak, Otokar'ı seçmelerinin en önemli nedeninin düşük yakıt sarfiyatı olduğunu ifade etti. Albayrak ayrıca Doruk otobüslerinde emeği geçen herkese de teşekkür etti.

### "DORUK VE SULTANLAR TAŞIMACILIKTA ÇİĞİR AÇTI"

Otokar standında kent meydanı konsepti ile oluşturulan bölümde açıklamalarda bulunan Abdurrahim Albayrak, Otokar markasını Türkiye'ye kazandıran herkese teşekkür etti. Albayrak, "Turizm, personel ve servis taşımacılığı 'ekmek gibi, su gibi' bir ihtiyaç. Biz de ihtiyacımızı karşılamak için Otokar Doruk'u seçtik. Düşük yakıt sarfiyatı ve sağlamlığı bizi bu markaya getiren nedenlerden bir kaçı. Taşımacılıkta Doruk ve Sultanlar yeni bir çığır açtı, beklediğimiz özlediğimiz bir araç. O yüzden bu arabalarda emeği geçen, bir cıvata bile sıkın herkese



teşekkür ediyorum" dedi.

### "OTOKAR'DAN ÇOK MEMNUNUZ"

Albayrak, "Otokar fabrikasının bize sunduğu imkanlar çok iyi. Bu araçlar Türkiye'nin en uzak köşesinde anıza yapsa orada parçasının ve ustasının olduğunu bilerek bu araçları tercih ettik. Her markada bunu bulamazsınız. Otokar'ın fabrikasının ülkemizde olmasından dolayı her parçasını rahatça bulabiliyoruz. Zaten araçlar pek anıza yapmıyor.

Araçlardan çok memnunuz" dedi.

### "ALTUR ARAÇLARIMIZI DENEYEREK ALDI"

Altur Turizm ile yıllardır çalıştıklarını belirten Otokar Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül, Altur'un filosunun tamamının neredeyse Otokar'dan oluştuğunu belirtti. Akgül, "Abdurrahim Bey'e önce araçlarımızı verdik, denedi ve memnun kaldı. Bu çerçevede 50 adet daha Doruk satışı yapıldı. Herkese hayırlı uğurlu olsun" şeklinde konuştu.



## Mercedes Benz Türk'ten Kontur'a 15 adet Travego

Mercedes-Benz Türk'ten Kontur Turizm'e 15 adet Mercedes-Benz Travego 15 SHD teslimatı yapıldı.

Konya ve bölgesinin önde gelen yolcu taşıma firmalarından Kontur Turizm filosuna 15 adet Mercedes-Benz Travego 15 SHD ile güçlendirdi. Fırmanın 65 araçlık filosunun tamamını Mercedes-Benz otobüslerden oluşturuyor.

Mercedes-Benz Türk Pazarlama Merkezi'nde teslim edilen araçlar için Mercedes-Benz Türk Yetkili Bayii Bayraktarlar Merkon'da teslimat töreni düzenlendi. Törene Kontur Turizm Sahibi Barbaros Karakuş, Genel Müdürü Ertuğrul Sarhan, Mercedes-Benz Türk Yetkili Bayii Bayraktarlar Merkon Genel Müdürü Ali Akbaş, Satış Müdürü Lütfi Özbaygın, Otobüs Satış Danışmanı Yusuf Bayraktar ve Mercedes-Benz Türk Otobüs Satış Kısım Müdürü Burak Batumlu ile Otobüs Satış Büyük Müşteri Danışmanı Bülent Tekiner katıldılar.

### "İŞBİRLİĞİ ÖNÜMÜZDEKİ YILLARDA DA SÜRECEK"

Törende konuşma yapan Bayraktarlar Merkon Genel Müdürü Ali Akbaş, Kontur Turizm ile çalışmaktan övünç duyduklarını ve bu işbirliği ile yakaladıkları ivmeyi önümüzdeki yıllarda da sürdürmeyi hedeflediklerini belirtti. Kontur Turizm Sahibi Barbaros Karakuş ise, Bayraktarlar Merkon ile geçmişten bu yana devam eden ilişkilerinin 2012 yılında da aynı şekilde devam edeceğini, sektörün canlılığını koruyarak gelişmesini temenni ettiklerini kaydetti.



## Metro Turizm'den 100 araçlık dev Neoplan yatırımı

Türkiye'nin lider turizm firmalarından Metro Turizm, gerçekleştirdiği dev yatırımla filosuna 100 adet Neoplan seyahat otobüsü ekliyor.

Metro Turizm, 2012 yılı içinde tamamını filosuna katacağı bu dev yatırımın ilk partisi olan 15 adet Neoplan Tourliner'ı, Ankara'da düzenlenen törenle teslim aldı.

MAN Akyurt Tesisleri'nde gerçekleşen teslimat törenine, MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Satış ve Pazarlama Direktörü Eren Gündüz, MAN Finance Yürütme Kurulu Başkanı Vahit Altun, MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Otobüs Satış Müdürü Önsel Demircioğlu, Metro Turizm Genel Müdürü Şenol Ayyıldız, Metro Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Ekrem Öztürk, Metro Turizm Genel Müdür Yardımcıları Uğur Emektar, Erkan Tayşe, Caner Öge ve çok sayıda davetli katıldı.

Düzenlenen törende konuşan MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Satış ve Pazarlama Direktörü Eren Gündüz, "Metro Turizm ile gerçekleştirmiş olduğumuz bu dev işbirliği bizim için de önemli bir referans niteliği taşıyor. Bu sene 20'inci yılını kutlayan, sektörün lider firması Metro Turizm'in, markamıza göstermiş olduğu bu güven, tüm sektör için belirleyici bir etkiye sahiptir. Bu işbirliğimizin uzun yıllara yayılmasını ve kalıcı olmasını hedefliyoruz" dedi.

### "ARAÇ ALIMLARI DEVAM EDECEK"

Metro Turizm Genel Müdürü Şenol Ayyıldız ise iki büyük markanın köklü işbirliğine işaret ederek bu dev yatırımdan duyduğu mutluluğu dile getirdi. Metro Turizm olarak hedeflerinin 2012 yılında 24 bin yolcu taşımak olduğunu belirten Ayyıldız, "Yatırımlara hız kesmeden devam ediyoruz. Yapılan bu son yatırımla birlikte filomuzda 100 adet 2012 model yeni Neoplan seyahat otobüsü ekliyoruz. Hedefimize ulaşabilmek, yolcularımıza daha kaliteli hizmet verebilmek, daha kurumsal bir yapı içinde taşımacılık yapmak ve yolcularımıza daha iyi hizmet verebilmek için son teknoloji ürün otobüslerle çalışmamız doğru olduğuna inandık ve bir MAN markası olan NEOPLAN'ı tercih ettik. Bundan böyle MAN ile işbirliğimizin devam edecek" dedi.



GOODYEAR  
LASTİK  
ALANLARA  
"BACK-UP"  
GÜVENCESİ



■ Goodyear, kampanyaya katılan bayilerinden ve Premio'lardan lastik alan müşterilerine "Goodyear Premium Club Üyeliği"ni "Back-Up" güvencesi ile hediye ediyor. 110 yıldır lastik sektörüne hizmet eden Goodyear, şimdi de müşterilerinin hayatını kolaylaştıracak Goodyear Premium Club Üyeliği hediye ediyor. Goodyear ve Premio bayilerinden 4 adet Goodyear markalı Yaz/Kış/4Mevsim Ultra Yüksek Performans ve 4x4 lastik alan Goodyear müşterileri, "Premium Club Üyeliği" kazanarak 1 yıl süre ile Back-Up hizmetlerinden faydalanabiliyor. Goodyear'ın son kampanyası konusunda bilgi veren Tüketiciler Lastikleri Direktörü Sibel Raif "Aracınız için doğru lastik seçerken, güvenlik, performans özellikleri, aracın teknik özellikleri, yol koşulları ve sürüş alışkanlıkları mutlaka göz önün-

de bulundurulmalıdır. Biz Goodyear olarak, tüketicilerimize, bütün bu ihtiyaçları kapsayan yenilikçi ve üstün teknolojiye sahip ürünleri, birbirinden avantajlı kampanyalarla sunuyoruz. Goodyear'ın Ultra Yüksek Performans ve 4x4 lastiklerini tercih edenler, kazanacakları bir yıllık "Goodyear Premium Club Üyeliği" ile sağlık destek hizmetinden, seyahat destek hizmetine, lastik değiştirme hizmetinden, yolda destek hizmetine ve daha bir çok Back-Up hizmetine sahip olabilecek" dedi. Goodyear Premium Club üyeleri yarımlarını kolaylaştıracak, yolda karşılarına çıkabilecek sürprizlere hazırlıklı olmalarını sağlayacak, sağlık konularında danışmanlık sunacak, seyahatlerini planlayacak avantajlar dünyasından Nisan ayından itibaren yararlanmaya başlıyor olacak.

SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

| NİSAN 2012 |  
| www.tasimacilar.com |

5

# OTOKAR 9 ARACIYLA Busworld Turkey'deydi

Otokar, Busworld 2012'de 6 metreden 12 metreye kadar uzanan ürün yelpazesi ve iki yeni aracı ile yer aldı.

Otokar, Busworld Turkey 2012 Otobüs Endüstrisi ve Yan Sanayi Uluslararası İhtisas Fuarı'nda 6 metreden 12 metreye kadar uzanan geniş ürün yelpazesinde yer alan araçlarını sergiledi. Otokar Busworld'de; Doruk Electra, M-2010, Sultan City, Doruk LE, Kent LF, Sultan Mega, Sultan 140S, Sultan Maxi ve Doruk T araçlarıyla yer aldı.

## "BAŞARIMIZI ULUSLARARASI PAZARLARA TAŞIYACAGIZ"

Fuarda ayrıca Türkiye'nin ilk elektrikli otobüsü Doruk Electra ve Sultan ailesinin yeni modeli Sultan Mega da ilk kez sergilendi. Fuarın basın gününde yapılan toplantıda konuşan Otokar Genel Müdürü Serdar Görgüç, iki yıldır otobüs pazarında liderliklerini koruduklarını hatırlatarak ilk üç ayda da otobüs üretimi alanında lider olduklarını belirtti. Görgüç, "Otokar'ın son 10 senedeki yıllık bileşik büyüme oranı yüzde 26 olarak gerçekleşti. 2011'de ise rekor bir büyümeye imza atarak ciromuzu yüzde 72 oranında artırdık. Sadece otobüs grubu satışlarımızı baktığımızda ise geçtiğimiz yılla kıyasla satış adetlerimizi yüzde 38 oranında artırarak 1990 adetlik otobüs satışına ulaştık. Bu başarılı sonuçlar bizi Türkiye'nin otobüs pazarı lideri konumuna taşıdı. 2010 yılında olduğu gibi, 2011'i de pazar lideri olarak tamamladık. Bugün binlerce Otokar aracının 5 kıtada 60'tan fazla ülkede başarı ile hizmet veriyor olması bizi gururlandırıyor" dedi.

## OTOKAR İKİ YENİLİK İLE BUSWORLD'DEYDİ

Busworld'de; şehiriçi, servis ve turizm taşımacılığı alanlarında Otokar'ı başarıyla taşımış tüm ürün ailesini bir arada sergi-



lediklerini belirten Görgüç, "Fuarda faaliyet gösterdiğimiz servis, turizm ve şehiriçi toplu taşımacılık alanlarında iki önemli yeniliğimiz var. 25 kişilikten 43 kişiliğe kadar geniş bir otobüs yelpazemiz bulunuyor. Bu alandaki 6 farklı modelimiz her türlü ihtiyaç ve beklentiye uyum sağlıyor ve düşük işletme giderleri ile yolcu başına maliyetleri düşürerek, tercih listelerinde üst sırada yer alıyorlar. Fuarda Türkiye'nin en çok tercih edilen Sultan otobüslerimizden 3 farklı modeli sergiliyoruz.

## ELECTRA YAKIN ZAMANDA YOLLARDA

Otokar'ın alternatif yakıtlar konusunda yaptığı çalışmalar ve fuarda ilk kez sergilenen Türkiye'nin ilk elektrikli otobüsü Doruk Electra hakkında da bilgi veren Görgüç, "2005 yılından bu yana alternatif yakıtlı otobüsler konusunda çalışmalar yürütüyoruz. Doruk Electra, şehiriçi kullanımında sunduğu optimum özellikleri ve özel bir altyapı yatırımı gerektirmemesi ile yakın zamanda yollarda görülebileceğimiz bir otobüs olmaya aday" diye konuştu.



# MERCEDES BENZ TÜRK araçları fuarda görücüye çıktı

■ Şehirlerarası otobüs pazarının lideri olan Mercedes-Benz Türk, İstanbul/Hosdere fabrikasında ürettiği otobüslerini, Busworld 2012'de sergiledi. Bu otobüsler; Yeni 2 + 1 koltuklu ve Eğlence ve Bilgi Sistemi ekranlı Travego 17, Travego 15, 2 + 1 koltuklu Tourismo 16, Tourismo 15, Conecto Solo, Conecto Körüklü, Sprinter Servis, Sprinter Dolmuş ve Vito 8+1 Minibüs' ten oluşuyor. Fuarda basın mensuplarıyla bir araya gelen Mercedes-Benz Türk AŞ Satış ve Pazarlama Direktörü Süer Sülün ve Otobüs Pazarlama ve Satış Müdürü Burak Tarım, kent içi taşımacılık otobüs alımlarının devam edeceğini, Mercedes-Benz'in her zaman bu alanın bir parçası olacağını, metrobüs projesinde ise, en ideal aracı Capacity olduğunu ifade ettiler.

## "TÜRKİYE'NİN ÜRETİM YAPAN EN BÜYÜK 15. ŞİRKETİ"

1967'de kurulduğu günden bu güne 710 milyon Euro yatırım yapan Mercedes-Benz Türk, bugün Türkiye'nin üretim yapan en büyük 15. şirketi konumunda. Mercedes-Benz Türk A.Ş., 2011 yılında 3 bin 18 adet otobüs üretirken, aynı zamanda pazar liderliğini sürdürdü. 1028 adetlik yurtiçi otobüs satışı



mizle buradayız. Busworld'ü sahiplenmemizin en önemli nedenlerinden bir de otobüs sektörü içindeki lider rolümüzdür. Satış için burada değiliz amacımız sektör ile bir arada olmak" dedi.

## MART AYINDA EN YÜKSEK SATIŞ

Mercedes-Benz Türk Satış ve Pazarlama Direktörü Süer Sülün, Otobüs Satış Müdürü Burak Tarım ile birlikte düzenlediği sohbet toplantısında öncelikle pazarın ilk 3 aylık performansını değerlendirdi. Geçen yılın ilk 3 ayı ile bu yılın ilk 3 ayı karşılaştırıldığında toplam pazarda yüzde 30 oranında bir gerileme olduğunu vurgulayan Sülün, Mercedes'te bu kadar gerileme olmadığını ifade etti. Mart ayında en yüksek satış adedi ile en yüksek Pazar payına ulaştıklarını kaydeden Sülün, yılın ikinci altı ayında bu gerilemenin duracağını öngördü. Süer Sülün, pazarın geçen yılın yüzde 10 altında seneyi tamamlayacağını tahmin ettiklerini dile getirdi. Beklentilerin üzerinde bir ilk 3 ay geçirdiklerini söyleyen Sülün, otobüste geçen yılın satış adetleri ile aynı oranlarda satış beklidiklerini kaydetti.

## "BUSWORLD'ÜN ANA SPONSORU OLMaktan MUTLULUZY"

Busworld Turkey'in otobüs camiasını bir araya getiren yegane bir etkinlik olduğunu dile getiren Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Müdürü Burak Tarım, fuarın ana sponsoru olmaktan dolayı çok mutlu olduklarını belirtti. Tarım, "Fuardan beklentimiz bütün müşterilerimiz ve otobüs camiasıyla bir arada olabilmek için bütün ürünleri-

# BMC, Busworld Turkey Fuarı'nda 7 aracını sergiledi

■ Yüzde yüz yerli sermaye ve işgücü ile ticari ve özel araç üretiminin her alanında işe uygun çözümler üreten BMC; stil, tasarım, dizayn, Ar-ge, mühendislik, üretim, satış ve satış sonrası hizmetler ve fonksiyonlarını kendi bünyesinde barındıran, Türkiye'nin önde gelen otomotiv firmalarından biri olarak bu senede otobüs dünyasının en büyük fuarlarından biri olan Busworld Turkey Fuarı'nda yerini aldı.

## "AR-GE GELENİ TALEPLERE GÖRE ŞEKİLLENİYOR"

BMC'nin kuruluşunun 47. yılını büyük bir gurur ile kutladıklarını ifade eden BMC Genel Müdür Baş Yardımcısı Turgut Cankılıç, yük ve yolcu taşımacılığında kullanı-



mak üzere 700'ün üzerinde konfigürasyonda araç üretimlerini belirtti. Cankılıç, "Vizyonu "dünya markası olarak varlığını sürdürmek" olan BMC'nin, başta Avrupa Birliği üyesi ülkeler olmak üzere 80'i aşkın ülkeye de ihracat gerçekleştiriyor. BMC, yolcu taşıma grubu araçla-

rında, dinamik ve yenilikçi çözüm geliştirme anlayışını Ar-Ge ve tasarım faaliyetlerine de yansıtmaktadır. Üç boyutlu tasarım ve mühendislik analizleri desteği ile 7,5m. - 9m. - 10m. - 12m. - 18 m. uzunlukta solo ve körüklü, tek ve çift katlı yapılarla, dizel - CNG doğalgazlı - hibrid otobüslerini; müşterilerinden gelen taleplere göre şekillendirebilen BMC, sahip olduğu hızlı ve esnek üretim yapısıyla, yıllık bin 800 adet otobüs üretimi kapasitesine sahiptir" dedi. Ayrıca Busworld Turkey 2012 basın günü dolayısıyla düzenlenen toplantıda BMC Satış ve Pazarlama Bölüm Yöneticisi M. Toğan Yazıcıoğlu stantta sergiledikleri araçları yerli ve yabancı basın mensuplarına tanıttı.

# TÜRKİYE'NİN İLK ELEKTRİKLİ OTOBÜSÜ YOLA ÇIKMAYA HAZIR!

Teknolojisiyle Türk otomotiv sektörüne sayısız yenilik kazandıran Otokar, bir ilke daha imza atıyor ve Türkiye'nin elektrikli çalışan ilk çevreci otobüsü Doruk Electra'yı yollarla tanıştırıyor.

Doruk Electra, bataryalı olduğu için çevreyi kirlletmiyor, sessiz çalışıyor. Otokar, daha iyi bir yaşam için çalışmaya, Türkiye için üretmeye devam ediyor.



Otokar

Koç

www.otokar.com.tr

# CNG'li otobüslere ilgi artıyor

Otobüs A.Ş. ihalelerine giren ve kazanan Emre Mehmet Özbek 24 adet CNG'li araç alıp, kendi CNG dolum tesisini kurmayı hedefliyor. Ancak Özbek, ülkemizde dolum tesisi olmamasından dolayı çok sıkıntılı olduklarını belirtti. Özbek, CNG'li araçları tercih etmesindeki en büyük neden olarak ekonomik şartların ve çevre dostu yakıt olmasından kaynaklandığını belirtti.

## "CNG, DİZELE GÖRE YÜZDE 50 DAHA AVANTAJLI"

CNG yani sıkıştırılmış doğalgazın dizele göre yüzde 50'ye varan bir tasarruf sağladığını belirten Özbek sözlerine şöyle devam etti: "CNC her şeyden önce çevre dostu. Dizel araçlarda da atıkların çevreye uyarlı olması için bir sürü masraflar yapıyor. CNG ile bu masraflar sıfıra iniyor. CNC'nin dizel araca göre yakıt tasarrufu %50'ye yakın. CNC yatırım maliyeti çok yüksek ama yaklaşık 5 ayda yakıt tasarrufuyla kendini amorti edebiliyor"

## "DOLUM TESİSİNİ DE KURACAGIZ"

Alınacak 24 CNG'li otobüsün İstanbul'da çalışacağını ifade eden



Özbek, dolum tesisi olmamasından yakındı. Özbek, "Otobüsler İstanbul'da çalışacak ama İstanbul'da dolum merkezi bulunmamaktadır. Bu yüzden kendi dolum merkezimizi kendimiz yapacağız ama dışarıya satma gibi bir düşüncemiz yok" dedi.

## "OTOBÜS ÜRETİCİLERİ KARIMIZA GÖRE FİYAT VERİYOR"

CNG'li otobüs alımı için bir dizi firma ile görüştiklerini belirtti. Özbek şunları ifade etti: CNG'li otobüs üreticilerinin yaptıkları işe ve kar marjlarına göre fiyat verdiklerini ve üreticilerin bu konuda ciddi hata yapıyorlar. İlk yatırım maliyeti ne kadar dü-

şük olursa CNG'li otobüsün alınabilirliği o kadar yüksek olur.

## "TESLİMATTA CİDDİ ZAMAN KAYBI VAR"

CNG'li otobüslerin fiyatlarının 150 bin Euro civarında olduğunu ifade eden Özbek, bugün sipariş verdiği takdirde 5 ile 7 ay arasında teslimatın yapılacağını ifade etti. İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nin de CNG dolum tesisi kurma yönünde çalışmaları olduğunu sözlerine ekleyen Özbek, Türkiye'ye alternatif bir yakıt olan CNG ile ciddi ekonomik tasarrufun sağlanacağını da vurguladı.

Abdullah KARLIDAĞ



## SEKTÖRDEN

### TAŞIMACILAR

| NİSAN 2012 |  
| www.tasimacilar.com |

6

KOCAELİ'Nİ DE  
FULLCHARGER  
ŞARJ EDECEK!



Ülke operatörü Fullcharger, Kocaeli Büyükşehir Belediyesi otoparkına Şarj istasyonları kurdu. Elektrikli araç şarj istasyonu Fullcharger Başbakanlık'tan sonra Kocaeli Büyükşehir Belediyesi otoparkına da 4 adet şarj istasyonu kurdu. 2022 yılına kadar 200 bin şarj istasyonuna hizmet eden bir networkü kurup yönetmeye talip olduklarını dile getiren Fullcharger Türkiye Yönetim Kurulu Başkanı Osman Ataman, faaliyete geçtikleri 2010 yılından bugüne gelen talepleri değerlendirerek elektrikli araç şarj istasyonu kurduklarını vurguladı. İstanbul Büyükşehir Belediye-

yesi'nden sonra Kocaeli Büyükşehir Belediyesi ile de işbirliği anlaşması imzaladıklarını söyleyen Fullcharger Türkiye Yönetim Kurulu Başkanı Osman Ataman Kocaeli'nin öncü bir kent olma yolunda adım attığını belirtti. Otomotiv sektörünün elektrikli araç vizyonuna en uygun altyapıyı hazırlamak için Türkiye'nin her noktasını içeren altyapı ihtiyaç planları hazırladıklarını söyleyen Fullcharger Türkiye Yönetim Kurulu Başkanı Osman Ataman, "Altyapı konusu ciddi vizyon ve yatırım olmaksızın, tesadüf ve taklitle yürütülecek bir konu değildir" dedi.



#### EN İYİLER;

#### YILIN EN İYİ OTOBÜS İŞLETMECİSİ

2011 yılında 19 milyon 448 bin yolcuyu sevdiğine ulaştıran, Metro Ticari ve Mali Yatırımlar Holding A.Ş.'nin amiral gemisi olarak 13 bin kişiyi istihdam eden Metro Turizm.

#### YILIN EN İYİ OTOGARI

Türkiye'nin kalbinde yer alan başkentimizde BUGSAŞ tarafından işletilmekte olan Ankara - AŞTİ Otogarı.

#### YILIN EN İYİ KAPTAN ŞOFÖRÜ

Yıllardan beri "ayın, yılın kaptan şoförlerini" Temsa Global, TOFED'in verdiği "Yılın En İyi Kaptan Şoförü"nü de seçti. İstanbul Seyahat'te kaptan şoför olarak çalışmakta olan Yüksel Yağcı bu ödülü almaya layık görüldü.

#### JÜRİ ÖZEL ÖDÜLLERİ;

#### CEMAL ULUSOY ONUR ÖDÜLÜ

1970 yılında ilk olarak Türkiye Otobüsçüler Cemiyeti'ni kuran sektör gönüllülerinin lider rahmetli Cemal Ulusoy adına ilk kez verilen bu ödülü aynı ailenin genç bir ferdi Alican Ulusoy aldı.

#### GÜVENLİK VE MÜŞTERİ MEMNUNİYETİ ÖDÜLÜ

Geçtiğimiz yıl otobüs yangınlarının Türkiye'nin gündemine oturduğu günlerin hemen başında güvenliğe verdikleri önemi ortaya koyan ve müşteri memnuniyeti noktasında işletmecilerle birebir görüşüp onların her türlü, düşünce, istek ve önerisini dikkate alıp çözmeye çalışan Temsa Global.

#### ULUSLARARASI BAŞARI ÖDÜLÜ

Ayhan Kara'nın yönetiminde Rusya'da aynı isimle bir yolcu taşımacılığı şirketi kurarak üst üste Zolotaya Kolenitsa, yani Altın At Arabası Ödülleri'ne layık görülen Has Turizm.

#### TOFED AKTİF ÜYE ÖDÜLÜ (DUAYEN)

Bu sene kuruluşunun 40'ncı yıldönümlerini kutlayan Seç Turizm ve sektöre hamilik edip, yol gösterici olan duayenlerden Saip Konukoglu.

#### YILIN OTOBÜŞÇÜ DOSTU SANATÇISI ÖDÜLLERİ

TOFED'in hemen her etkinliğinde hazır bulunan, Kendine has yorumu ile milyonların gönlüne taht kuran, otobüsçünün vazgeçilmez dostu Bülent Serttaş.

# TOFED, ödülleri sahiplerini buldu

TOFED'in düzenlediği Gala Gecesi'nde Türkiye'de otobüs sektörünün tüm üyeleri yer alırken İbrahim Tatlıses ve Bülent Serttaş'da gece de konuk olarak yer aldılar. Sunuculuğunu Vatan Şaşmaz ve Didem Taslan'ın yaptığı gecede 'Karayolu Yolcu Taşımacılığı Başarı Ödülleri' de sahiplerini buldu.

#### ÖDÜLLER SAHİPLERİNİ BULDU

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu tarafından bu yıl ilk kez Busworld Türkiye 2012 etkinlikleri çerçevesinde verilen "Yılın En Başarılıları Ödülleri" sahiplerini buldu. TOFED'in belirlediği yılın en başarılıları kategorileriyle ödülleri sahipleri şöyle:

#### YILIN BAŞARILI DEVLET ADAMI

Yılın en başarılı devlet adamını 12 Haziran 2011 Genel Seçimleri'nde halkın seçtiği inancıyla ve ulaşım sektöründeki atılımların altında imzası bulunması nedeniyle Başbakan Recep Tayyip Erdoğan.

#### KATKISI OLAN BAKANLIKLAR

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı ve Bakan Binali Yıldırım. Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Bakan Nihat Ergün.

#### YILIN BAŞARILI STK'ları

Ulaşım sektörünün bir bütün olarak büyüüp gelişmesinde, özel olarak da karayolu yolcu taşımacılığı sektörünün başarı öyküsünü sürdürmesinde katkılar sunan Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği.

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu (TOFED) Busworld Turkey 2012 Fuarı kapsamında düzenlediği Gala Gecesi'nde "Karayolu Yolcu Taşımacılığı Başarı Ödülleri 2011" ile sektörü bir araya getirdi.



#### YAŞAM BOYU BAŞARI ÖDÜLÜ

Sadece Türkiye ekonomisine kazandırdığı dinamizm ile değil, aynı zamanda müzeciliğe verdiği önemle, kültür ve sanat faaliyetlerinin içinde oluşuyla, sosyal sorumluluk projelerinde yer alarak herkesi ve herkesi duyarlılığa

davet edilişle, Koç Grubu'nun kurumsal bir armada haline dönüşmesi sürecindeki önemli rolü ile Rahmi Koç.

#### YILIN EN BAŞARILI İŞ ADAMI

Enerji sektörünün lider kuruluşlarından, turizmden inşaatla kadar bir çok alanda büyük başarılarla

imza atan Limak Holding'in kurucusu ve F.Bahçe Spor Kulübü İkinci başkanı Nihat Özdemir.

#### YILIN EN BAŞARILI İŞ KADINI

Yönettiği Medya şirketini ülkemizde ve Avrupa'da birinci sıraya taşıdığı için Hürriyet Gazetecilik ve Matbaacılık A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı ve Doğan Holding Yönetim Kurulu Üyesi Sayın Vuslat Doğan Sabancı.

#### YILIN SANATÇISI

Birçok türkçünün dillerden düşmemesini sağlayan, bir dönem otobüsle yolcu taşımacılığı sektörü içinde de yer alan, Türk müziğinin temel taşı olduğu bütün otoritelerce kabul edilen İbrahim Tatlıses.

#### ÜRETİCİ KATOGORİSİ;

#### YILIN EN İYİ OTOBÜS ÜRETİCİSİ

2011'de çalışan sayısını yüzde 10, otobüs üretimini yüzde 22 artıran, 40 milyon avro yatırım yapan, Ar-Ge için 18 milyon avro harcayan Mercedes Benz Türk.

#### YILIN EN İYİ KÜÇÜK OTOBÜS ÜRETİCİSİ

Şehirlerarası kısa mesafeli taşımacılar ve şehir içi servisler için sektörümüzdeki işletmeciler firmaların ihtiyaç duyduğu otobüsleri üretmekle kalmayıp, onlarla dost olan bir yönetim anlayışını da benimseyen Anadolu Isuzu ve 25 kişi ve üzeri yolcu taşımacılığında üst üste 3'üncü kez lider olan Otokar.

## YOLCU TAŞIMACILIĞINDA İLK DURAK FSM DEMİRBAŞ OTOMOTİV



Yolcu taşımacılığında BMC kalitesini, BMC teknolojisini, BMC güvencesini sunan FSM Demirbaş Otomotiv, özellikle halk otobüsü satışında rakipsiz. Donanımdan motoruna, tasarımdan güvenliğine kadar her ayrıntısında üstün özelliklere sahip olan BMC otobüsleri, FSM Demirbaş Otomotiv'de



FSM DEMİRBAŞ OTOMOTİV BMC Yetkili Satıcısı  
İSTANBUL: Büyükdere Caddesi No: 16/3 Şişli / İstanbul  
Tel: 0(212) 291 09 61 Faks: 0(212) 233 57 92  
ANKARA: Anadolu Blv. ODTÜ Kavşağı Altı Balgat / Ankara  
Tel: 0(312) 219 76 76 • Faks: 0(312) 219 79 00  
Web adresi: www.fsmdemirbas.com

## GÜLERYÜZ COBRA otobüslerini Busworld Fuarı'nda tanıttı

Güleryüz A.Ş Cobra otobüslerinin yeni versiyonlarını Busworld Turkey 2012'de sergiledi.

40 yılı aşan iş tecrübesi ile, yolcu taşıma aracı üretiminde, sektöründe lider kuruluşlarından biri haline gelen Güleryüz Otomotiv A.Ş., Güleryüz Cobra marka otobüsleri ile Busworld Fuarı'nda görücüye çıktı.

Çeşitli kapasitelerde ve kullanım amaçlarına göre yüzde yüz yerli sermaye ile üretimi gerçekleştirilen Güleryüz Cobra otobüsleri toplu taşımada tüm engelleri ortadan kaldırmayı hedefliyor. Engelli yolcuların şehir içi ulaşım standartlarını yükseltmek için yeni Ar-Ge faaliyetlerini ara vermeden, ihtiyaçlar doğrultusunda yeni çözümler ve modeller üretmeye devam ediyor.

#### 3 FARKLI MODEL SERGİLENDİ

Ürün yelpazesinde bulunan 3 modelini Busworld Turkey 2012 fuarında sergileyen Güleryüz Otomotiv A.Ş. yetkilileri, yolcu taşıma aracı üretiminde kendilerinin güvenciklerini ve satış sonrası hizmetleri ile de sonuna kadar ürünlerini desteklediklerini belirttiler. Güleryüz Otobüs A.Ş., fuarda Cobra GD 272 LF Alçak Taban, Cobra GD 160 LF 9.20, Cobra DD Üstü Açık Çift Katlı Turizm Amaçlı Otobüsü ile yer aldı.

#### "GÜLERYÜZ COBRA'YA YOĞUN İLGİ VAR"

Otobüs A.Ş.'nin Erguvan ihalesinden dolayı satışlarında bir artış olduğunu ifade eden M. Cüneyt Özyıldırım, araçlarının hem ekonomik yönden hem de servis avantajları açısından tercih edildiğini belirtti. Özyıldırım, "Taleplerin artması bizi çok mutlu ediyor. Elimizden geldiğinde taleplere cevap vermeye çalışıyoruz. Ankara ve Bursa'da Güleryüz otobüslerine yoğun bir ilgi var halk otobüsçüleri tarafından. Fabrikamızın yıllık üretim kapasitesi 835. Bu çerçevede taleplere cevap vermeye çalışıyoruz" dedi.

Güleryüz Otobüsleri'nin turkuz ve erguvan renkli modelleri ile en çok tercih edilen otobüs markası olduklarını belirten Özyıldırım, Otobüs A.Ş.'nin düzenlediği ihaleler ile ciddi bir satış yaptıklarını belirtti.



Yıl: 3 SAYI: 48 FİYATI: 50 kuruş - NİSAN 2012  
GAZETENİN YAYIN PERİYODU: HAFTALIK  
YAYIN TÜRÜ: YEREL/SÜRELİ  
www.tasimacilar.com

### TAŞIMACILAR

#### KURUCU

M.Naci KALENDER

İmtiyaz Sahibi

Mete Turizm Basın ve Yayıncılık Hizmetleri

San. ve Tic. Ltd. Şti. Adına

M. Mete KALENDER

Haber Koordinatörü:

Abdullah KARLIDAĞ

Reklam ve Halkla İlişkiler:

Deniz BAYDAR

Hukuk Danışmanı:

Av. Uğur AMASYA

Muhabir:

Oya KAYA

Z. Şule GÜNDOĞAN

Elif ÖZDURAN

Grafik Tasarım:

Ö.Faruk DİRLİK -

Baha PALULU

#### ANADOLU TEMSİLCİLİKLERİ

Ankara: Efecan BARUT

İzmir: Orkut İSİKALP

Edirne: KAPIKULE-

HAMZABEYLİ Mehmet SENOL

(Edirne Gazetesi)

Hatay - Reyhanlı - CİLVEGÖZÜ:

Abit KIZILCA (Rehber Gazetesi)

Hatay: Hasan YETMEZ

Mersin: Meltem AHATOĞLU

Ardahan - Posof - TÜRKÖZÜ:

Bülent KILIÇ (Kılıç Ofset)

İğdir-DİLLUCU: Serdar ÜNSAL

Ağrı Doğubayazıt GÜRBULAK:

Sehaettin KACURU

Artvin-Hopa-SARP:

Hayati AKBAŞ

Sırnak-Silopi-HABUR:

Halil COŞKUN

Cizre: Emin Diloğan KINAY

(Haber 73 Gazetesi)

Adres: İhlamurdere Cad. No:5 K:4 Beşiktaş - İstanbul  
Tel: [0212] 258 77 86 - 87 Fax: [0212] 259 78 85  
GSM: 0532 304 60 77 E-MAIL: info@tasimacilar.com  
info@tasimacilargazetesi.com

BASILDIĞI YER: İhlas Gazetecilik A.Ş.  
29 Ekim Cad. No:23 / Yenibosna - İSTANBUL

Köşe yazarlarının sorumluluğu yazarlarına aittir.

Tasimacilar Gazetesi basın meslek ikelerine uymaya söz vermiştir.



## SHELL HELIX'İN 'SÜPER ARABALAR' REKLAMINA BÜYÜK İLGİ



■ Shell ve Ferrari arasında 60 yılı aşkın süredir devam eden ve Shell Helix'in üstün formülüne de ilham veren teknik işbirliğini yansıtan reklam filminde, çok sayıda Ferrari otomobil kullanıldı. Filmde, Shell Helix kullanan tüm araçlar, "Süper Arabalar" haline geliyor. Arabasına değer veren sürücüler, Shell Helix sayesinde "Süper Araba" kullandıklarını hissediyor. Her sürücünün, dünyadaki en iyi otomobili kullanyormuş gibi hissetmeyi hak ettiğine inanan Shell Helix motor yağlarının yeni reklam filmi, etkileyici görüntüleriyle izleyenleri büyüleyecek. Shell &

Turcas Madeni Yağlar Genel Müdürü Burçin Toktamış, reklam filminin Shell Helix kalitesini çok başarılı bir şekilde aktardığını belirterek, "Sektörde en güçlü Ar-Ge yatırımını gerçekleştiren Shell'in üstün teknolojiyle ürettiği Shell Helix, arabalara yüksek performans, tüketicilere müşteri memnuniyeti olarak yansıyor. Shell Helix'in gelişmiş özelliklerini vurgulayan yeni reklam filminin görüldüğü ilgi, üstün nitelikli ürünlerimizin beğenilmesi kadar mutluluk vericidir. Arabasına değer verenler Shell Helix'i tercih ediyor ve fazlasıyla memnun kalıyor" dedi.

## TOPLU TAŞIMA

## TAŞIMACILAR

| NİSAN 2012 |  
| www.tasimacilar.com |

# 7

# Tezeller'in otobüs sektöründeki hedeflerinde CNG'de var

Tezeller Yönetim Kurulu Başkanı Murat Zanat ile Tezeller firmasının hedeflerini, projelerini ve bugünü değerlendirdiğimiz bir röportaj gerçekleştirdik.

Tezeller firması olarak seri ve stoklu üretime geçtiklerini belirten Tezeller Yönetim Kurulu Başkanı Murat Zanat, otobüslerinin tamamının el ile üretilmesinden dolayı kaliteli ve sağlam olduğunu belirtti. Zanat hedefleri arasında körüklü otobüs, 7,5 ve 6 metre küçük otobüs ve askeri tertip aracı üretmek olduğunu da sözlerine ekledi.

Alçak tabanlı otobüs olarak üretilen araçlarla ilgili kamuoyunda bir furya oluştuğunu belirten Zanat, alçak tabanlı otobüsleri stoklu olarak üretime devam edeceklerini belirtti.

● **Tezeller firması olarak şunda aylık kaç adet üretim kapasiteniz var?**

12 metre alçak tabanlı olarak şunda aylık 15 adet üretiyoruz. 2012'de 20'ye, 2013'te ise bu rakamı 35'e çıkarmayı hedefliyoruz. Daha önceleri bizim gibi üreticiler önce sipariş alırdı ve daha sonra üretime geçerdik ancak şuan biz stoklu üretime geçtik. Aylık 15 adet alçak tabanlı otobüs üretiyoruz ve bayilerimize dağıtıyoruz. Onlarda satışlarını gerçekleştiriyor.

● **2012 Temmuz ayı itibarıyla basamaklılara lift takılması ve alçak tabanlılara geçişle ilgili neler söylemek istersiniz?**

Ben bu konunun çok netleştiğine inanmıyorum. Şöyle bir şeyde var basamaklılara lift katılarak bu olay çözülecekse neden insanlar 350 bin TL verip otobüs alsın. Bu konuda da somut olarak atılmış bir adım yok. Eğer basamaklılar tamamen kaldırılır ise üreticilere açısından ciddi bir ivme yakalanır.

● **Alternatif yakıtlarla ilgili ne tür çalışmalar yapıyorsunuz? Hangi aşamadasınız?**

Alternatif yakıtlarla ilgili birçok çalışma yaptım. Fuarlara ve eğitimlere katıldım. Eğer kısmet olursa CNG'li otobüs üretimine başlamayı düşünüyorum. Motorların siparişini verdim. Motorlar geldi. Prototip olarak üretime başladım. Belgelendirme işlemleri ve diğer işlemleri birlikte 2013'ün ortalarında yürür hale getirmeyi hedefliyoruz. Ve bununla ilgili Türkiye içinde 25 adet sipariş de aldım.

● **Tezeller firmasını nelerde görmek istiyorsunuz, hedefleriniz nelerdir?**

Şimdi nasıl otomobilin nasıl el ile yapılması çok



kaliteli ve güvenliyse Bende Tezeller markasını öyle bir noktaya taşımak istiyorum. Benim yılda 50 bin gibi bir üretim hedefim yok. Az üreteyim ama kaliteli üreteyim hedefim var benim. Yılda 450-500 üreteyim ama adam akıllı üreteyim.

● **Piyasada üretilen ve tekerlekleri dönen araçların kalitesini nasıl görüyorsunuz?**

Sonuçta bir emek verilmiş ve hepsi kalitelidir. Ama bazılarının arılan daha fazla. Ben bu konuda kendimi avantajlı görüyorum. Çok ciddi araştırmalar yaparak alçak tabanlı otobüs üretimine girdim, Anketler yaptım, şoförlerden görüş aldım. O yüzden kendimi şanslı görüyorum. Piyasada yürüyen otobüslerin eksiklerinde yola çıkarak otobüs üretimine başladık.

Birde şunu söylemek istiyorum. Otobüs üretimi elle yapılan bir üretilimdir. Şimdi birçok üretici bu işi makineleştirdi. Eski otobüslerle şimdi üretilen otobüsler arasında O yüzden çok ciddi kalite farkı var. Otobüs üretimi elle yapılmalı, çünkü o bir sanattır.

● **Halk otobüsçüler arasında "otobüsler çok pahalı" diye bir söylenti dolaşıyor. Bu konuda neler söylemek istersiniz?**

Otobüs üretimi çok ciddi mesai ve emek harcayarak yapılan bir olay. Ben üreticiyim ama öyle çok ciddi kar marjları yok bu sektörde. Bir otobüs 6500 parçadan oluşuyor. O yüzden otobüs fiyatlarının öyle çok bahsedildiği gibi pahalı olmadığını düşünüyorum. Ama bazı markalar var onlarda kendi markalarını satıyorlar dolayısıyla biraz pahalı. Müşteriler bizim gibi üreticilerin olması dolayısıyla şükretmesi gerekir. Aynı ürünü bizden daha düşük fiyatlara alabiliyorlar.

● **Azerbaycan'la ilgili olan durum nedir? Bir ortaklık söz konusu mu?**

Azerbaycan'ın Azauto firması ile bir ortaklık kurduk ve adımızı Tezauto olarak değiştirdik. Bu ortaklık bize çok ciddi bir finansal güç sağlamış oldu. Daha önceden ticaret yaptığım bir şirketi beraber böyle bir yola girdik. İki şirket adına da çok yararlı olacağını düşünüyorum.

● **Otobüslerinizde yerlilik oranı nedir?**

Büyük parçalar olarak 100 parça diyebilirim. Karoseri de koltuk hariç tüm parçaları biz üretiyoruz.

● **Ürettiğiniz otobüslerde yakıt tüketimini düşürmek için ne gibi çalışmalar yapıyorsunuz?**

Bizim aracımız diğer firmalardan farklı ve daha hafif olsun diye bir çalışma yaptık. Aracımız komple alüminyum, tavan, arka ve ön tarafı fiberglas. Aracımızda hiç sac yoktur. Bir de özel ve hafif profiller kullanıyorum. Alt yapı tüm üreticilerde zaten aynı. Biz karoseri de yaptığımız değişiklikler ile yakıt tasarrufu sağlıyoruz. Müşterilerimden bu konuda aldığım geri dönüşler çok iyi. Öğneğin aynı hat üzerinde gidip gelen farklı bir marka otobüs ve Tezeller'in otobüsü arasında bin liralık bir tasarruf farkı var. Bu oluşan fark sonucunda Tezeller'in otobüsünü kullanan şoförün maaşı bedava gelmiş oluyor. Bu tasarrufu iki katına çıkarmak içinde ciddi çalışmalar yapıyoruz. Yakında meyvelerini verecek.

● **Tezeller'in Türkiye'de kaç servis noktası var?**

Türkiye'deki ve Dünya'daki tüm Man servisleri ile protokolümüz var. Hepsini bizim yetkili servisimiz. İstanbul Anadolu ve Avrupa Yakası'nda 7/24 halk otobüslerini kullanması için mobil ve sabit servisimiz var. Yolda otobüs arızalandığı takdirde mobil servisimiz direkt müdahale edebiliyor. Güzel de bir bayilik sistemi kurduk. İstanbul'da bu konuda çok iyi çalışıyoruz. Servis noktasında hiçbir otobüs beklemeye yapmadan, sorunu direkt çözülebiliyor.

● **2012 ve daha ilerisi için yeni araç çalışmalarınız var mı? Köriklü otobüs üretimine başlayacak mısınız?**

Körüklü otobüslerle ilgili çalışmalarımız var ama daha öncesi CNG'li otobüs üretimi. 6 ile 7,5 metre otobüs üretimine de nasip olursa 2013 ortalarında başlayacağız. Şuan askeri araç üretimimiz var. Bir ülkenin savunma bakanlığı için 5 adetlik bir prototip çalışması yaptık. Çok ciddi bir başarı sağladığımızı düşünüyorum. Ülkemizden ve devletimizden gerekli destek gelir ise ben bu araçları seri olarak da üretebiliriz. Patentinden, tasarımına kadar tamamı Tezeller olan bir araç. Destek verilir ise ben bu aracın tip onayını da alırım, üretirim.



Otokar ve Cummins katıldığı Busworld Turkey 2012 Fuarı'nda yenilikçi standları ile ödül kazandı.

## Busworld 2012'de Otokar ve Cummins standına ödül

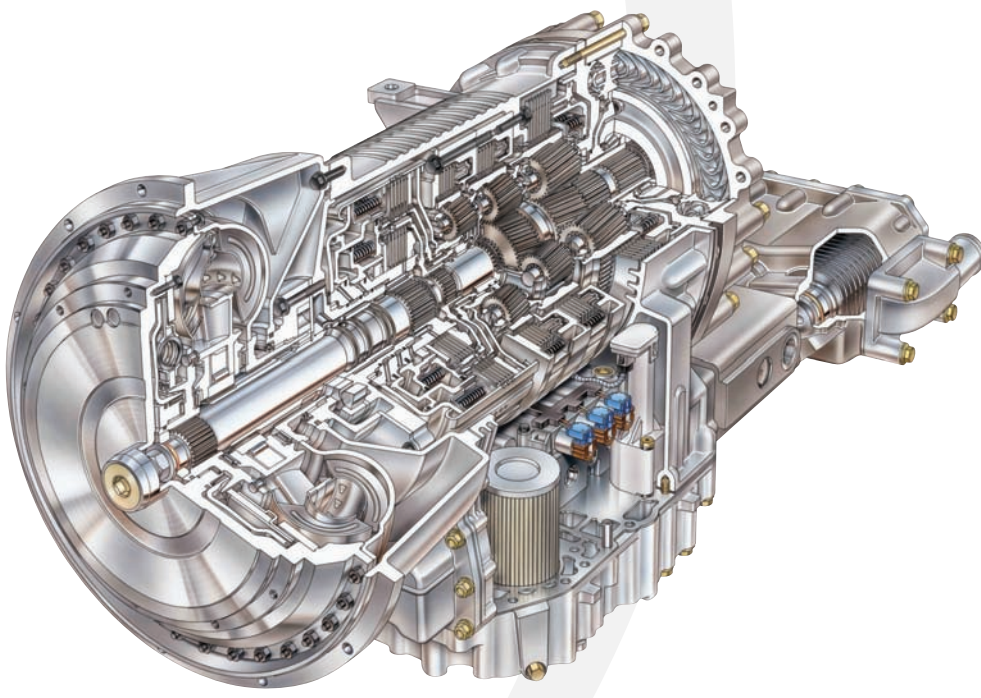
■ Otokar standı, gazeteciler tarafından üreticiler kategorisinde "En İyi Stand" seçilirken Cummins ise yan sanayici kategorisinde "En İyi Stand" ödülüne layık görüldü. HKF Fuarçılık A.Ş. ve Busworld International işbirliğiyle düzenlenen Busworld Turkey 2012'nin açılış kokteyli Yeşilyurt Spor Kulübü'nde yapıldı. Busworld Turkey 2012 basın gününe katılan yerli ve yabancı gazetecilerin seçtiği en güzel stand tasarımını ödülleri de verildi. Gazeteciler, standları sadelik, işlevsellik ve görsellik anlamında tasarımı oluşturan üç kritere göre değerlendirdiler. 25 ülkeden gelen 47 yabancı gazeteci ve 30 Türk medya mensubu, Otomotiv üreticileri arasında en çok Otokar standını beğendiler. Gazetecilerin yan sanayici firmalarından en çok beğendikleri stand ise Cummins oldu. Kokteyl aşamında Busworld International ise Mister ve Miss Busworld ödülü kazananları açıkladı. Mr. Busworld Mercedes-Benz'den Sami İşmen olurken Mrs. Busworld OTC/Oğhab'dan Serap Tanyeri oldu.

### OTOKAR STANDI'NA ZİYARETÇİ AKINI

Busworld Turkey 2012 Otobüs Endüstrisi ve Yan Sanayi Uluslararası İhtisas Fuarı'nda 6 metreden 12 metreye kadar uzanan geniş ürün yelpazesinde yer alan araçlarını sergileyen Otokar, aynı zamanda fuara özel hazırladığı stand ile ödül kazandı. Otokar standı, gazeteciler tarafından üreticiler kategorisinde "En İyi Stand" seçildi. Ödül, Busworld resepsiyonunda Otokar Pazarlama Müdürü Tarkan Burak'a takdim edildi. Otokar, Busworld 2012'ye özel hazırladığı standının bir bölümünde turizm ve servis otobüslerini sergilerken engelli yolcu taşımacılığına uygun şehir içi toplu taşımacılık araçlarını Otokar Kent Meydanı adı verilen standın şehir meydanı konseptli bölümünde sergiledi.

www.allisontransmission.com

**Allison**  
Transmission



## Daha verimli otobüs yolculukları için, doğru şanzımanı seçin!

Allison Transmission geliştirilmiş güvenlik ve konfor çözümleriyle üstün bir performans sunuyor.

Allison Transmission, ticari araçlar alanında tüm dünyada en çok tercih edilen tam otomatik şanzıman üreticisi olarak liderliğini sürdürüyor. Allison'ın tork konvertör bazlı tam otomatik şanzımanları, sunduğu avantajları ile otobüs üreticileri için en ideal çözüm oluyor. Allison üstün teknolojisi sayesinde

yüksek performans, rahat vites geçişleri ve yolcular için üst düzeyde konfor sunuyor. Bu avantajların yanı sıra Allison, düşük kullanım ve bakım maliyetleri sağlayarak Türkiye'de de şehirci yolcu taşımacılığı için hizmet veren işletmecilerin tercihi oluyor.

ALLISON TRANSMISSION TÜRKİYE, ŞENOL GÜNEŞ BULVARI MIRA TOWER NO: 2/42, ATAŞEHİR 34774 - İSTANBUL T. +90 216 314 80 00 (PBX)  
İLKERLER OTOMOTİV A.Ş., GÜMÜŞSUYU CADDESİ NO: 34, ZEYTİNBURNU - İSTANBUL T. +90 212 613 92 00



## Simroll, Türk mühendisinin adını dünyaya duyuracak

■ Simge Mühendislik tarafından üretilen Simroll Koltuk Arkası TV'ler ile amaçlarının Türk mühendisinin adını dünyaya duyurmak olduğunu söyleyen Simge Endüstriyel Mühendislik Genel Müdürü Murat Aydın, yazılımların tamamının Türk mühendisleri tarafından geliştirildiğini belirtti.

### NİLÜFER TURİZM'İN KOLTUKLARI SIMROLL'DAN

Karayolu yolcu taşımacılığında kullanılan koltuk arkası TV'lerin tüm çalışmalarını tamamladığını belirten Simge Endüstriyel Mühendislik Genel Müdürü Murat Aydın, Simroll olarak 5 aydır faaliyet gösterdiklerini ifade etti. Aydın, "15 firmanın tedarikçi listesineyiz. Nilüfer Turizm'in filo-sunda bulunan tüm araçları Simroll koltuk arkası TV ile donattık. Ürünlerimizin panelleri ve dokunmatik ekranları hariç tüm parçaları yerli üretilimdir. Yazılımlar bünyemizde bulunan 22 mühendisin elinden çıktı."

Yanma ve çarpma testlerinin Almanya TÜV tarafından yapıldığını belirten Aydın, değişik koltuklara göre çarpma testlerinin hali hazırda devam ettiğini belirtti. Ayrıca Al-

Koltuk arkası TV üretimi yapan Simroll, Türkiye'de ve dünyada tercih edilen bir marka olmak için çalışmalarını sürdürüyor.

many'a da MAN'ın tedarikçi listesine de girdiklerini belirtti.

### SIMROLL KOLTUKLARINDA SON TEKNOLOJİ KULLANILIYOR

Simroll koltuk arkası TV'leri rakip firmaların ürünlerinden ayıran özelliklerini sıralayan Aydın, uzaktan yardım ile TV'lerde bulunan filmlerin, oyunların güncellenebildiğini vurguladı. Aydın, "Simroll Koltuk Arkası TV'ler 9 dil desteği ile kullanıcısına sunuluyor, tabi istenirse artırılabilir. TV'lerin tamamında Android işletim sistemi kullanıyoruz. Bizim mühendislerimizin geliştirdiği bir işletim sistemi. Bizi rakiplerimizden ayıran en önemli özellik ise uzaktan yardım. Kablosuz ağ ile filoda bulunan istediğimiz otobüse müdahale edebiliriz. TV'nin hafızasında bulunan filmleri uzaktan güncelleyebiliyoruz. İşletim sistemi ve güncelleme ile

ilgili tüm müdahaleleri kablosuz ağ sayesinde istediğimiz yerde, istediğimiz zaman yapabiliyoruz."

Simge Mühendislik Genel Müdürü Murat Aydın, ürettikleri TV'lerin enerji tüketimi yönünden de rakiplerine göre avantajlı olduğunu söyledi. Aydın, "Rakiplerimizin TV'leri 8 watt harcarken bizim ürettiğimiz TV'ler 2 watt harcıyor. Otobüsteki tüm ekranlar çalışırken sadece aküden güç alarak 2,5 saat çalışabiliyor. Rakiplerimize göre 3 kat daha az enerji sağlayarak, daha verimli çalışıyor" dedi. Simroll Koltuk Arkası TV'lerin ısınmaması konusunda çalışmalar yaptıklarını belirten Aydın, ürünlerinin daha az ısınması ile hem verimlilik artırıyor hem de klimaya daha az yüklenerek yakıt tasarrufu sağladığını belirtti. Aydın, ayrıca yüksek hızlı trenlerle ilgili bir projelerinin de olduğunu sözlerine ekledi.



## SEKTÖRDEN

## TAŞIMACILAR

| NİSAN 2012 |  
| www.tasimacilar.com |

8



## İETT GENEL MÜDÜRÜ HAYRİ BARAÇLI, BUSWORLD FUARI'NDA STANTLARI GEZDİ

İstanbul'da düzenlenen Otobüs Fuarı'na ziyaret eden İETT Genel Müdürü Dr. Hayri Baraçlı, stantları tek tek gezerek otobüsleri inceledi. Ziyaret sırasında İETT Genel Müdür Yardımcısı Dr. Maşuk Mete de eşlik etti. İstanbul'da düzenlenen Busworld 2012 Otobüs Endüstrisi ve Yan Sanayi Uluslararası İhtisas Fuarı'nda sergilenen araçları inceleyen Genel Müdür Dr. Hayri Baraçlı, İETT olarak yolcu memnuniyetini artırmak ve filo da bulunan araçların tamamını engelleri için erişilebilir hale getirmek için çalışmalarını sürdürdüklerini söyledi. Baraçlı, ayrıca 2013 yılında

İETT filosunun yaş ortalamasını 3,5'e düşürmeyi hedeflediklerini de vurguladı. Fuar alanında bulunan stantları tek tek gezerek yeni araçları ve teknolojileri inceleyen Baraçlı, ilgililerden bilgi aldı. Baraçlı, alım sözleşmesi imzalanan ve ilerleyen günlerde İETT filosuna katılması planlanan yerli üretim BMC otobüsleriyle Mercedes marka araçları da ayrıntılı olarak inceledi. Ayrıca Baraçlı'ya Otokar stantı ziyaretleri sırasında Otokar Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül tarafından bir teşekkür plaketi takdim edildi. Genel Müdür Baraçlı, çıkışta gazetecilerin sorularını yanıtladı.

Göksal  
OVACIKToplu taşımının kalbi  
İstanbul'da attı

İstanbul'da geçen hafta toplu taşımacılık adına yoğun günler yaşandı. Uluslararası toplu taşımacılar ve otobüs üreticileri İstanbul'da ağırlıklı olarak toplu taşımacılar birliği (UITP) önderliğinde TÖHOB ve İETT'nin düzenlediği 7. uluslararası otobüs konferansı yapıldı. Özel halk otobüsü işletmecileri adına TÖHOB'un bu birliğe üye olması ve böylelikle önemli bir organizasyonun gerçekleştirilmesi çok ciddi bir başarıya imza atması gereken bir durum çünkü Türkiye'deki toplu taşımacıların dünya ile entegre olması kaçınılmazdır, tüm gelişimimizi geleceğimizi nasıl çalıştığımız hangi koşullarda toplu taşıma yapıldığını sorunlarımız ve çözümlerinin nasıl olacağını dünya toplu taşımacıları ile paylaşarak onların çözüm önerilerini almak gerekiyor, diğer ülkelerde nasıl bir toplu taşıma sistemi var bunları da bizim incelememiz ve uygulanabilir olup olmadığını bakarak Türkiye şartlarında nasıl uygunsu örnek çalışmalar yapmak adına bunlarda yararlanarak bu çalışmaları projelendirmek ve yetkililere sunmak gerekir. UITP'nin konferansına katılma şansım olmadı ama kapanış kokteyli'ne katıldım dünyanın her yerinden katılımcıların olduğunu ve Türkiye'de olmaktan mutlu olduklarını gördüm buda başarılı bir organizasyon yapıldığını gösteriyor tabii ki bizlerde memnuniyet duyduk. Konferansta konuşmaları takip ettim bu tür etkinliklerde tüm dünyanın gözünü Türkiye'ye çevirmek gerekiyor yani buradaki ana sorunlarımızı dile getirmek ve çözüm önerilerini sunmak lazımdır TÖHOB genel sekreterinin sunumu çok güzel fakat ben Türkiye toplu taşımacılığı anlatırken ana sorunları yani (ÖHO yasal tanımı gibi) dünya nasıl çözmüş bu nasıl çözümler bulmuş bulmuş bulmuş idi gerçi biraz da olsa anlatılmış ama benim istediğim bu güzel ortamda özel halk otobüsü işletmecileri adına ne kadar kazançlı çıkarız sesimizi nasıl daha gür duyururuz bu tür her etkinliklerde hancemize ne kadar çok şey yazarsak bizim için başarı olacaktır

## BUSWORLD 2012

İstanbul'daki diğer konuklarımız Busworld 2012 otobüs fuarına katılan üretici firmalardır yine her zamanki gibi fuar civıl civıl çok hareketli idi 2012'nin 7 ayın da yürürlüğe girecek kanunla beraber tüm araçlar engelliler uygun olacak otobüslerin yanında Otokar'ın elektrikli otobüsünü sergilemesi idi şu an kullanıma hazır değil ama yine de bizleri heyecanlandırdı yakıt giderinin böyle yüksek olması bizim için ciddi düşündürürken bu araç üretmeye geç ve bizlerin hizmetine verilirse giderlerde ciddi bir tasarruf yapılacaktır. Yeni araçların kullanımı teknolojisini çok güzel fakat fiyatı özel halk otobüsü işletmecilerini ciddi şekilde zorluyor kazanmanın bu kadar zor olduğu bir dönemde alınan araçların garanti dönemine ulaşan sıkıntılar oldukça fazla firma yetkilileri bu araçları pazarlarken o kadar güzel teknikler kullanarak sunuyorlar ama araçları aldıktan sonra işler hiç iyi gitmiyor örneğin Anadolu yakasında 20 ye yakın 2011 model BMC sahibi arkadaşlar ciddi sıkıntıları olmuş durumda 1. garanti ile ilgili sıkıntılar var bir parçanın garantisini 6 ay parçanın garantisini 2 yıl standart yok 2. yedek parça bulunmuyor veya geç bulunabiliyor 3. servisler anıza tespit ve giderilmesinde sıkıntılar var bu durum esnafımızı fazlasıyla üzmemekte ve maddi kayıplara uğatmaktadır otobüs üreticileri satış sonrası hizmeti eksiksiz yerine getirmelidir çünkü bizler her zaman birbirimize lazım olacağız bu gün de yarın da olacağız saygılarımla...

ZF TÜRKİYE HEDEFLERİNİ  
BUSWORLD'DE AÇIKLADI

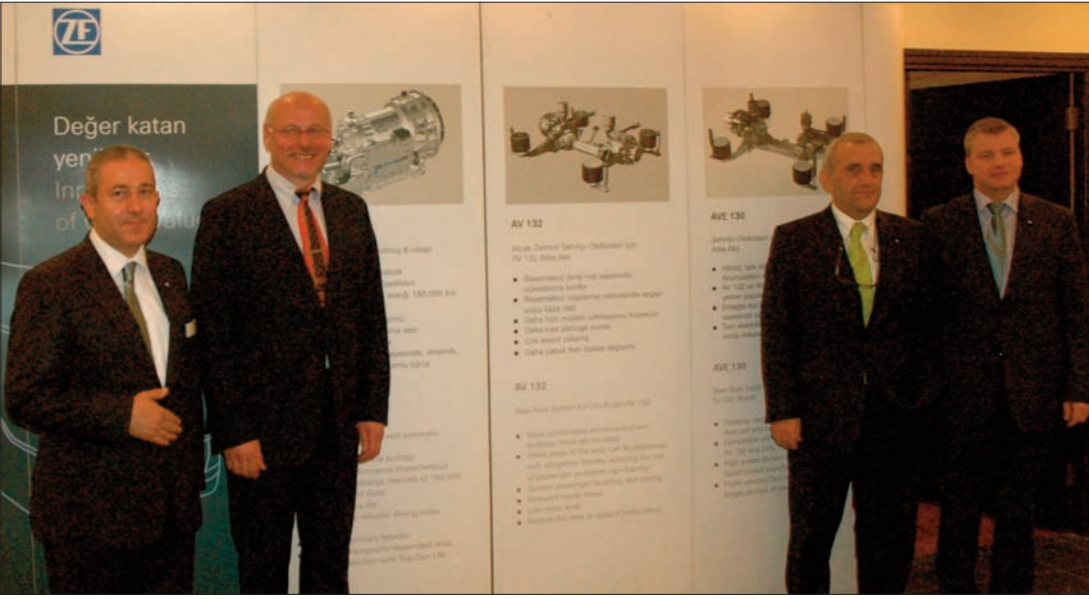
Busworld Turkey 2012'de ZF'nin Türkiye pazarında yeni hedeflerini açıklayan, ZF Friedrichshafen AG üst yönetiminden Dr. Micheil Sturk, Frank Burkhardt, Türkiye Genel Müdürü Ali Oruç ve Satış Müdürü Atilla Hassas ürünleri hakkında bilgi verdi. Oruç, 2012'de iç pazarda 900 otobüsün ZF'ye sipariş verdiğini kaydetti.

ZF'nin cironun yüzde 5'ini araştırma ve geliştirmeye ayırdığını belirten ZF Türk Genel Müdürü Ali Oruç, Türkiye'de üretim yapan 11 otobüs üreticisinin tamamının ZF müşterisi olduğuna dikkat çekti. Busworld Fuarı'nda ZF Friedrichshafen AG üst yönetiminden Dr. Micheil Sturk, Frank Burkhardt ile birlikte basın toplantısı düzenleyen Oruç, 2012 yılında iç pazarda 900 adet otobüs için sipariş aldıklarını anlattı. Oruç, "Bu siparişlerin tamamı yakıt tasarrufu sağlayan 6 vitesli otomatik Ecolife şanzıman, ZF Aksları ve ZF direksiyon sistemlerinin teknolojiye donatılmıştır" dedi.

"İETT, EGO VE ESHOT'UN  
TERCİHİ ZF"

İstanbul'da İETT, Ankara'da EGO ve İzmir'de ESHOT'un ZF teknolojisini ile donatılmış otobüsler kullanacağını ifade eden Oruç, "Özel halk otobüsçüleri

Busworld Turkey 2012'de ZF'nin Türkiye pazarında yeni hedeflerini açıklayan, ZF Friedrichshafen AG yetkilileri, 2012'de iç pazarda 900 otobüsün ZF'ye sipariş verdiğini kaydetti.



de bizim ürünümüzü kullanmaktadır. Türkiye'nin en büyük 3 belediyesi bişşim markamızı kullanacaktır. Türkiye'nin en fazla nüfusuna sahip illeri ZF markasını tercih ettiler. ZF bir araçta motor hariç tüm yürüyen aksamı üretmektedir" diye konuştu.

Mercedes-Benz Türk, Man, Temsa Global, BMC, Otokar, Güleriyüz, Karsan ve Isoto'nun ZF güç aktarma ve şasi teknolojisi

kullandığını vurgulayan Ali Oruç, "Yoğun olan trafik ile birlikte üreticiler modern taşıtlara yönelik taleplerini arttırıyorlar" dedi.

"ECOLIFE ŞANZİMAN İLE  
YÜKSEK PERFORMANS"

Yeni ürünleri otomatik şanzıman ZF Ecolife için uzun süre çalıştıklarını belirten Dr. Micheil Sturk da ZF Ecolife ile birlikte daha yüksek performans ve ekono mi sağlanacağını altını çizdi.

ZF'nin gelecekte Hibrit versiyonu da pazara sunacağını kaydeden Sturk sözlerini şöyle tamamladı: "ZF Ecolife yüzde 25 daha uzun ömürlüdür. Araçta uzun çalışma süresini sağlar ve maliyetini düşüren bir şanzımandır. Yılda 25 bin şanzıman üretiyoruz. Dünya şanzıman pazarında yüzde 52'lik bir paya sahibiz. ZF günümüz ve geleceğin egzoz gazı normlarına uymakla birlikte CO2 ve yakıt tasarrufu sağlamaktadır."

Tezeller alçak  
tabanlı araçları ile  
Busworld'deydi

Bursa Karoseri üreticisi Tezeller, Busworld Turkey 2012'de **iki alçak tabanlı halk otobüsü** tipi ve 2014 için tasarlanan **askerî taktik aracını** ziyaretçilere tanıttı.

■ 45 yıllık tecrübesi ile üretim yapan Tezeller firması Busworld Turkey 2012'de iki alçak tabanlı halk otobüsü tipi ve 2014 için prototip çalışması yapılan askerî taktik aracını ziyaretçilere tanıttı.

Busworld Turkey Fuarı kapsamında yapılan basın açılışında konuşan Tezeller Teknik Müdürü Olcay Salih, Türkiye'nin tüm bölgelerinde araçlarının çalıştığını belirtti.

## TEZ'DEN YOLCU TİPİYLE OTOBÜS

2013 yılında 12 metre yolcu tipi araç ile yolcu taşımacılığı sektörüne de gireceklerini belirten Salih, prototipinin tamamlanmasının ardından tanıtımının da yapılacağını belirtti. Salih, "Yolcu tipi araçlarda yine Man motoru ve ZF şanzımanını kullanacağız. 46 ya da 49 koltuklu olmakla birlikte kullanıldığı bölgeye göre değişiklik gösterebilecek. 12 metre boyunda bir araç olacak. Tamamı elektronik, opsiyonel olarak otomatik ya da manüel şanzımanlı olacak. Azerbaycan ortağımızdan gelen talepler üzerine bu pazara girmeye kadar verdik."

**YILSONUNDA 100 ARAÇ İLE HİZMET**  
Otobüs A.Ş.'nin düzenlediği ihalelerin sektör de kendi markalarına bir ivme kazandırdığını belirten Salih, şuana kadar yapılan ihaleler sonunda 45 adet araçlık bir ivme yakalandığını belirtti. Yılısonuna kadar İstanbul'da 100'ün üzerinde araçlarının trafikte olacağını da belirtti.



Ford Otosan tarafından Kocaeli'de üretilen Ford Transit Custom, daha büyük ve daha çok yük taşıyabilen modelleri Kuzey Amerika da dahil bütün dünyada yaygın olarak satılacak ve ayrıca arkadan itiş özelliğine de sahip olacaklar. Yeni Transit Custom'un üretimi 2012 ortalarında Ford Otosan Kocaeli fabrikasında başlayacak ve yılın sonlarına doğru da piyasaya sunulmaya başlanacak.

Ford Otosan'ın ailesine  
yeni üye "Transit Custom"

■ Ford'un 2014'e kadar bütün ticari araç ailesini yenileme hedefinde önemli bir adım oluşturan Transit Custom, Kısa ve Orta Şasi Van, Kombi ve Kombi Van versiyonları ile iş sahiplerinin sık tasarımı, sürücü odaklı kullanıma sahip, sınıf lideri fonksiyonellik sunan mükemmel bir iş ortağı olacak.

Dünya lansmanı Birmingham Ticari Araçlar Fuarı'nda yapılacak olan Yeni Transit Custom, 2012 yılı içerisinde Avrupa ve diğer global pazarlarda piyasaya sunulacak. Ford'un tamamen yenilenen kompakt orta ticari araç neslini temsil eden Yeni Transit Custom, binek otomobil benzeri iç bölümü ve üstün sürüş özelliğinin yanı sıra yük taşıma yeteneğine de sahip. Ayrıca Transit dayanıklılığı ve sınıfının en iyi yakıt tüketimiyle birlikte düşük kullanım maliyeti de sunuyor olacak.

## "Türk mühendis ve işçilerinin emeği"

Ford Otosan tarafından geliştirilen ve Gölcük'te üretilen Transit Custom ailesinin en yeni ürününün dünya lansmanının İngiltere gibi ticari araç pazarının lokomotifleri olan bir ülkede yapılmasından gurur duyduklarını belirten Ford Otosan Genel Müdürü Haydar Yenigün, "Ford'un tamamen yeni bir segmente giriş yapmasına vesile olan Tourneo Custom konseptinin ardın-

Cenevre Otomobil Fuarı'nda Tourneo Custom konsepti ile minibüs versiyonu tanıtılan Ford'un yeni nesil orta ticari araçlarının en yenisi Transit Custom, Birmingham Ticari Araç Fuarı'nda sergilenmeye hazırlanıyor.

dan Transit Custom ürünümüzü de dünya kamuoyu ile paylaşıyoruz. Türk mühendis ve işçilerinin emeğinin geçtiği yeni ürünlerimiz hem Ford Otosan hem de Türkiye'yi gururlandırmaya devam ediyor. 2011 yılını ticari araçta yatırım yılı olarak açıklamıştık ve meyvelerini görmenin ötesinde artık müşterilerimizin beğenmesine devam ediyor olmaktan mutluyuz. Yeni Transit ailesi, 46 yıldır olduğu gibi bundan sonra da Ford Otosan, Ford dünyasının ticari araç üssü olmaya devam edecek. Yeni Transit ailesi, müşterilerimizin beklentileri doğrultusunda geliştirildi ve sahip olduğu teknolojik özelliklerle sınıfının çitasını yükseltmeye devam ediyor" dedi.

## "Transit Custom'da neler yok ki"

Kombi ve Kombi Van versiyonları ile hem yük hem de personel taşımaya uygun kullanıcıların beklentilerini karşılayan Yeni Ford Transit Custom, Van versiyonunun fonksiyonelliğiyle de profesyonellerin ihtiyaç duydukları verimli yük taşıma özelliklerine sahip olacak. Transit Custom ilk etapta kısa şasi olarak 4.97 metre ve orta



şasi olarak da 5.34 metre uzunluğunda versiyonlar ile sunulacak. Böylece müşteriler kendilerine uygun yük alanını seçebiliyor olacaklar.

Transit Custom, yük taşıma kapasitesinin yanı sıra dayanıklılık ve düşük kullanım maliyetiyle de ön plana çıkıyor. 600-1.400 kg arası yük taşıma seçenekleri sunan Transit Custom, mühendislik ve geliştirme yönetimi Ford Otosan Gebze Mühendislik Merkezi tarafından yapılan yeni nesil global Duratorq'önden çekişli motorlarla donatılacak.

## Binek konforunda ticari araç :

## YENİ BERLINGO YOLLARDA

Yeni Berlingo ile yolculuklar daha konforlu hale geliyor. Citroen, ticari araç segmentinde yer alan Berlingo'yu yenilenmiş yüzüyle müşterilerin hizmetine sunuyor.

■ Binek otomobil konforunu ticari araç segmentine taşımayı hedefleyen Citroen yeni Berlingo ile bunu bir kez daha ortaya koydu. Özellikle güvenlik ve yakıt tasarrufu açısından yüksek performans sağlayan yeni Berlingo ile Citroen Pazar payını yüzde 6 civarında olmasını hedefliyor.

Citroen Baylas Otomotiv tarafından Edirne'de gerçekleştirilen yeni Berlingo'nun lansmanına Citroen Baylas Otomotiv'den Genel Müdür Bahaettin Tatoğlu, Ürün ve Marka Müdürü Murat Elal, Pazarlama Direktörü Nebi Erbaş, Ürün ve Marka Uzmanı M. Anıl Tarca, Basın ve Halkla İlişkiler Uzmanı Sevi Savcı ve basın mensupları katıldı. Katılımcılar ayrıca program sonunda araçları test etme imkanı buldu.

## 50.000 CİVARINDA ARAÇ SATILDI

"Türkiye hafif ticari pazarının büyük oyuncusuyuz" diyerek söze başlayan Baylas Otomotiv Genel Müdürü Bahaettin Tatoğlu Citroen Berlingo'nun hafif ticari araç pazarında yer alan en önemli araçlarından biri olduğunu ifade etti. Tatoğlu "1996 yılında lansmanını yaptığımız Berlingo'dan bugüne kadar 50 bin civarında araç sattık. Yeni Berlingo ile bu başarıyı devam ettireceğimize inanıyoruz. Yeni Berlingo ile 2012 yılı itibarıyla 7 bin civarında bir satış bekliyoruz ve Pazar payımızın yüzde 6 civarında olmasını hedefliyoruz" diyerek Citroen olarak pazardaki yerlerini de belirledi.

## YENİ CITROËN BERLINGO'NUN ÖZELLİKLERİ

Araçın kendi segmentinde rekabetin tam ortasında yer aldığını söyleyen Citroen Baylas Otomotiv Ürün ve Marka Uzmanı M. Anıl Tarca ürünün özellikleriyle ilgili basın mensuplarına bilgi verdi. Tarca "Yeni Citroen Berlingo, sürücülere daha geniş bir iç mekan sunarken, marka kimliğiyle uyumlu ön tasarımı ile daha kaslı bir izgaraya ve LED gündüz sürüş farlarına



sahip. Yeni Berlingo, binek kullanıcılarına hitap eden Vizon Gri ve Ada Mavis olmak üzere iki yeni renk seçeneği sunuyor. Arkadaki tüm yolculara yeterli ışık, aydınlatma, havalandırma ve münerit eşya koyma alanları sağlayan cam tavanlı ve parfüm sistemli Modutop paketi ve orta konsol modüler eşya koyma gözüyle hem ferah hem pratik. Müzik sistemine entegre bluetooth ve yine çift bölge otomatik klima ile tüm yolculuklar daha da konforlu Euro5 Normlu 115 bg'lik dizel motoru ile segmentinde ön plana çıkıyor. Modelin siyah detaylarla farklılaştırılmış ön tampon, dış dikiz aynaları, ön koruma çitaları ve arka bagaj çitası ile son derece sık bir dış mekana sahip özel seri Selection versiyonu ile kullanıcılar, ESP ve yan yastıklardan oluşan Güvenlik paketine sahip olabilecekler" diyerek Berlingo'daki yeni ekipmanların aracı otomobil konforunda sunduğunu ifade etti.

## FİYATLAR ŞİMDİDEN BELLİ

Markanın ticari araçlardaki kalitesi ve teknolojisini yansıtan yenilenmiş Yeni Berlingo Panelvan 1.6 HDi modeli 29.600 TL fiyatıyla tüketici ile buluşurken, Yeni Berlingo Kombi 1.6 HDi modeli de 36.990 TL fiyatıyla satışa sunulacak.

