



TASIMACILAR

| OTOBÜS YOLCU |

MAYIS 2012 |

SAYI: 49 |

FİYATI: 50 KURUŞ |

www.tasimacilar.com |

KDV SORUNUYLA SEKTÖR BİTME NOKTASINDA

Servis ve personel taşımacılığı, mevzuat süreçleriyle her geçen gün zorlaşırken; İSTAB servis ve personel taşımacılığına yönelik düzenlemelerin bir an önce tamamlanıp uygulamaya geçilmesi yönünde çalışmalarını tüm hızıyla sürdürüyor.

"MASADA ORTAK KARAR ALINMALI"

Geçtiğimiz günlerde gerçekleştirilen İSTAB Olağan Genel Kurulunda sıkıntıların da dile getiren İSTAB üyeleri, oy birliği ile başkanlığa ikinci kez Hakan Orduhan'ın getirilmesi konusunda karara vardı. Sıkıntıların dile getiren üyelerin sorunu ise; resmi kurumlarca karara varılan yönetmeliklerin genelinde sektör mensupları ve sivil toplum kuruluşlarıyla birlikte ortak bir şekilde masa da karar alınmaması. Sektördeki en büyük sorunun KDV ilgili olan kesintilerin olduğundan bahseden İSTAB Başkanı Hakan Orduhan ise KDV'nin gündemdeki en önemli sorunların başında geldiğini söyleyerek resmi kurumlarla görüşmelerinin devam ettiğini sözlerine ekledi.

"KDV SORUNUNDAN MUZDARİPİZ"

Genel Kurul'da ikinci kez başkan seçilen Orduhan ile gelecek 2 senenin İSTAB'a neler getireceği, KDV sorunu, Plaka Tahdidi, Araçlara logoların yapıştırılması, kademeli mesainin uygulamaya geçilmesi, servis araçlarının park sorunu ve sonuçlanmayı bekleyen mevzuatların süreçleriyle ilgili olarak görüştük. KDV sorunundan muzdarip olduklarını özellikle vurgulayan Orduhan, "Testi kırıldıktan sonra mı bunun hassasiyetine ve farkına varacaklar" dedi. 6'DA



BP Türkiye Başkan Yardımcılığı görevine Hakan Türker getirildi

BP'den yapılan açıklamaya göre, Hakan Türker'in BP Türkiye Dış İlişkilerden Sorumlu Başkan Yardımcısı olarak atandığı duyuruldu.

BP Türkiye Ülke Başkanı Bud Fackrell'e bağlı olarak görevini Ankara'dan yürütecek olan Hakan Türker, BP Türkiye'nin dış ilişkiler ve devlet ilişkileri stratejilerinin geliştirilmesi ve icra edilmesinden sorumlu olacak. BP'nin dış paydaşları ile yakın çalışacak olan Türker, aynı zamanda Türkiye Ülke Liderlik Ekibi'nde de yer alacak. Türker, 2011 yılından bu yana şirketin LPG Türkiye ve Kuzey Avrupa Bölge Liderliği görevini yürütüyordu.



"GÖREVE ATANMAKTAN DOLAYI GURURLUYUM"

Hakan Türker, 100 yıldır Türkiye'de faaliyetlerini sürdüren BP'nin dış ilişkilerden sorumlu başkan yardımcılığına atanmaktan gurur duyduğunu belirtti ve BP'nin bir asırdır Türkiye'nin ekonomisine ve enerji sektörüne yaptığı katkılarının aynı kararlılıkla devam edeceğini ifade etti.

Uludağ Üniversitesi İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi Ekonomi Bölümü'nden mezun olan Hakan Türker, BP ailesine 1988 yılında katıldı ve kariyeri boyunca birçok farklı görevlerde yer aldı. 2004-2005 yıllarında Çin'de İkmal ve Lojistik Müdürü olarak görev yapan Türker, 2006-2009 yıllarında BP Gaz A.Ş.'nin Genel Müdürlüğü'nü yaptı. 2010'da ise sorumluluk alanına Güney Afrika LPG Ülke Müdürlüğü de eklendi.

Hakan Türker, son olarak LPG Türkiye ve Kuzey Avrupa Performans Ünitesi Liderliği görevini yürütüyordu. Bu görevinde Polonya, Almanya, Avusturya, Türkiye ve Belçika-Hollanda-Lüksemburg ülkelerindeki tüm LPG operasyonları kendisine bağlıydı. Türker, şirket bünyesindeki görevlerinin yanı sıra BP Gaz'ı LPG Derneği'nde ve Petrol Sanayi Derneği'nde (PETDER) temsil etti.

ÖZULAŞ'ın merkez binası hizmete girdi

■ ÖZULAŞ tarafından Atasehir'de satın alınarak, ihtiyaçlara göre dizayn edilen yeni merkez bina düzenlenen tören ile hizmete girdi.

Açılış törenine ÖZULAŞ Toplu Taşıma A.Ş. Başkanı İsmail Yüksel, Başkan Vekilleri Aslan Türkoğlu, Mehmet Arı, Sabahattin Can, Yönetim Kurulu Üyeleri Ramazan Şen, Zeynel Abidin Yüksel, Bekir Uzun, Denetim Kurulu Üyeleri Metin Konak, Kadir Aslan, Mehmet Kutan, Nevzat Ulu-man, Murat Keleş ve Genel Müdür Mustafa Uçar tam kadro hazır bulundu.

İETT TAM KADRO TÖRENDEYDİ

Törene İETT adına Genel Müdür Doç. Hayri Baraçlı, Genel Müdür yardımcısı Mümin Kahveci, Danışman Alaeddin Şahin, Otobüs Daire başkanı Hasan İçen, Planlama Daire Başkanı Abdullah Kazdal, Anadolu 1. Bölge Müdürü Arif Durna, Anadolu 2. Bölge Müdürü Rıfat Ayta, Özel Halk Otobüsü Şube Müdürü Mustafa Topçu, İşletme Şefi Metin Namazcı katıldı.

STK'LARDAN ÖZULAŞ'A ANLAMLI DESTEK

TÖHOB Genel Sekreteri Onur Orhon, Halk Ulaşım Başkanı Mustafa Altındaş,

Yeni İstanbul Başkanı Şirin Varışlı, Genel Müdür Abdullah Öztürk, Mavi Marmara Başkan Vekili Hüseyin Aydın, Genel Müdür İrfan Taşpınar, ÖZTAŞ Başkanı Mehmet Cemal Sodaş, Genel Müdür Yaşar Küçük ve yönetim kurulu üyeleri de açılış törenine katılarak destek verdiler.

BARAÇLI: "BİZ BİR BÜTÜNÜZ"

Açılış kurdelesini Başkan İsmail Yüksel ile birlikte kesen İETT Genel Müdürü Hayri Baraçlı, törende bir de konuşma yaptı. Özel Halk Otobüsü işletmecilerinin şartlarının düzeltilmesi için bir dizi çalışma içinde olduklarını ve yakın bir zamanda olumlu sonuçlar alınacağını belirtti ve sözlerini şöyle sürdürdü: "Halk Otobüslerinin çalışmalarını takdirle izliyoruz. İETT ve Özel Halk Otobüsleri bir bütündür."



Anadolu yakasında toplu taşıma hizmeti veren ve 20'inci hizmet yılına ulaşan ÖZULAŞ Toplu Taşıma A.Ş. yeni merkez binasına taşındı.



Tamsa, Isuzu, BMC, Mercedes, Otokar yöneticileri ve Banka temsilcilerinin de katıldığı tören ile merkez binası hizmete açıldı.



OYDER Başkanlığı'na H.Şükrü İlşal yeniden seçildi

Otomotiv Yetkili Satıcıları temsil eden ve 900'den fazla üyesi olan OYDER'in (Otomotiv Yetkili Satıcıları Derneği) Başkanlığı'na yeniden H. Şükrü İlşal seçildi.

Otomotiv Yetkili Satıcıları Derneği (OYDER) 4'üncü Olağan Genel Kurulu İstanbul TOBB Plaza'da gerçekleşti. Yapılan seçim sonrası yeni dönem için OYDER Yönetim Kurulu Başkanlığına tekrar seçilen H. Şükrü İlşal, Genel Kurul'da yaptığı konuşmada OYDER'in önemine işaret etti. "81 ilde 900'ün üzerinde temsilcisiyle OYDER bu ülkenin mozaikidir. Dernek olarak ikinci dönemimde yetkili satıcılık müessesinin genel giderleri, karları, ayakta durması, ileriye doğru yatırım yapması için sektörel dernekler ile nasıl ortak hamleler yapılacağı üzerine daha yoğun çalışacağız" şeklinde konuşan İlşal, sivil toplum örgütlerinin varlığının otomotiv sektöründe zorunluluk haline geldiğini belirterek bunun da OYDER'i çok önemli bir konuma getirdiğini söyledi.

H. Şükrü İlşal, OYDER'de ki 2'nci dönemimde otomotiv sektörünün dernek başkanlarıyla daha sık görüşüp yetkili satıcılık müessesinin ayakta kalabilmesi ve ileriye doğru yatırım yapabilmesi için yoğun bir çalışma içerisinde girecekleri vurguladı. İlşal, "OYDER'deki 2'inci dönemimde yetkili satıcılık müessesemizin nasıl ayakta duracağı üzerinde yoğunlaşacağız. Sektörün ileriye gitmesi için birlikte yapacağımız çalışmalardan önemli sonuçlar çıkacağına inanıyorum" açıklamasını yaptı.



TAKOGRAF CİHAZLARI Yönetmeliği'nde değişiklik

■ Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'na Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe giren Takograf Cihazları Muayene ve Damgalama Yönetmeliği'nin 20. maddesinin 1. fıkrasında değişikliğe gidildi.

Yapılan değişiklik ile yurt içinde taşımacılık yapan ve takograf cihazı kullanması zorunlu olan araçlardan; ilk defa tescil edilerek trafiğe çıkarılacak olanlarda, 1996 model ve sonrası olup, ilk defa takograf cihazı takılacak olanlarda, dijital takograf cihazının kullanılması zorunlu hale getirildi.

Aynı yönetmelikte yapılan bir diğer değişiklik ise; Elektronik takograf cihazları ile ilgili öngörülen montaj, tamir, muayene ve damgalama işlemleri, Bakanlık tarafından belgelendirilmiş, analog veya dijital takograf cihazlarına hizmet veren servisler tarafından yapılması ve Türk Standartları Enstitüsü'nün takograf cihazları ile ilgili belgelendirme kriterine uygun olarak üretilmiş elektronik takograf cihazlarının tamiri, Bakanlıktan alınacak yetki belgesi ile cihazın kendi üreticisi tarafından da yapılabileceği şeklinde düzenlendi.

Michelin'den ilk 3 ayda 5 milyon Euro'luk satış



Michelin Grubu'nun 2012 yılı ilk çeyrek dönemi net satışları, 2011 yılının ilk 3 aylık dönemine kıyasla yüzde 5'lik artışla, 5,3 milyon Euro'ya ulaştı.

Bayi stoklarının azaltılması, Avrupa'da devam eden ekonomik kriz, otomobil ve kamyonet lastiklerine olan talebin azalmasına rağmen binek otomobil ve kamyonet lastiklerinde

yüzde 2,9'luk bir net artış sağladı. Ürün yelpazesindeki olumlu yöndeki değişimin yanı sıra 2011 yılına ait fiyat artışlarının ve sözleşmeye dayalı fiyat ayarlamalarının etkisinin sonucunda fiyat bileşiminde yüzde 13,8'lik bir artış yaşandı. Yükselen hammadde maliyetine karşılık olarak gerçekleştirilecek düzenli fiyat yönetimi, bu yıl için 300-350 milyon Euro olması öngörülen ilave maliyet etkisini dengeleyecek nitelikte.

GÖKSAL PURTULOĞLU
Ö.H.O (Ticari araçlara) zorunlu trafik sigortası şoku **5**

AHMET TÜRKÖĞLU
"Asıl Trafik Canavarı Devleti" Mi Desek?... **6**

GÖKSEL OVACIK
Yaz geldi yaz **8**



MOTORİN FİYATLARI

İSTANBUL	3.86	D.BAKIR	3.87
ANKARA	3.87	SİVAS	3.91
İZMİR	3.86	İÇİDIR	3.96
ADANA	3.86	HATAY	3.85

OTO HIZ KONTROL CİHAZI ile ekonomik ve güvenli yolculuk

K-Tel İthalat İhracat tarafından Türkiye’de satışına başlanılan Romatic Hız Kontrol Sistemi ile **yüzde 20 tasarruf** sağlanırken aynı zamanda yolculukların daha güvenli hale geleceği belirtildi.

Abdullah KARLIDAĞ-Oya KAYA

Türkiye’de ilk kez piyasaya sunulan Romatic Oto Hız Kontrol Sistemi ile yakıtta yüzde 20 tasarruf sağlanırken aynı zamanda yolculuklar daha güvenli hale gelecek. K-Tel İthalat İhracat tarafından Türkiye’de satışına başlanılan Romatic Hız Kontrol Sistemi, aşırı hız kaynaklı trafik kazalarını önlemesinin yanı sıra motor bakım masraflarını azaltarak motor ömrünü de uzatıyor.

Türkiye’de 3 sistem ile satışa sunulan oto hız kontrol cihazı; Sistem 2000, Sistem 80, Sistem 90 adlı araç motor özelliklerine değişiklik gösteriyor. 45 ülkede kullanılan sistem, kullanıldığı ülkelerde aşırı hız kaynaklı trafik kazalarını önlerken buna bağlı olarak ölüm oranında yüzde 80’e varan bir azalma olduğu belirtildi. Aynı zamanda K-Tel tarafından İngiltere’den ihraç edilen cihazın en önemli özelliklerinden bazıları ise yüzde 20 yakıt tasarrufu sağlayarak hem ekonomik hem de çevreci bir cihaz olduğu yapılan araştırmalar ile kanıtlandığı ifade edildi.



“CİHAZIN YARARLARI SAYMAKLA BİTMEZ”

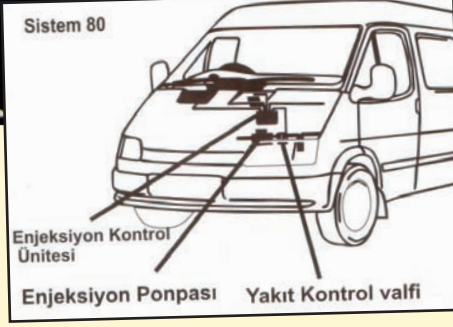
Romatic Oto Hız Kontrol Sistemleri’nin ekonomik ve güvenli yolculuk anlamında Türkiye için çok yararlı olacağını ifade eden Romatic Türkiye Distribütörü Genel Müdürü Sabahettin Kırk, sistemin eksikliğini görerek Türkiye’de aslında bu cihazın zorunlu olması gerektiğini belirtti. Özellikle Kurban ve Ramazan Bayramı tatillerinde meydana gelen ölümlü trafik kazalarında asıl sorunun hızdan kaynaklandığını söyleyen Kırk, bu cihaz ile bu tarz kazaların oranında ciddi bir azalma olacağını belirterek sözlerine şöyle devam etti: “Cihaz kullanıcıya yakıt anlamında da ciddi tasarruf sağlayacak ve 10 numara yağ kullanımı engellenmiş olacak. Bu sistem ile araç motor ömrü yüzde 50’ye varan oranda uzuyor, araç bakım masrafları azalıyor, sürüş güvenliği ve konforu sağlanıyor. Bu cihaz takıldığı aracın, teknik ve aerodinamik yapısını etkilemeden karayolu mevzuatına uyumlu araç hız limitini elektronik olarak kontrol eden bir cihazdır. Faydaları saymakla bitmez” dedi.

“SİSTEM İLE ŞOFÖRÜ KONTROL ETMEK ÇOK KOLAY”

Bu sistem ile şoförü kontrol etmenin çok daha kolay olduğunu belirten Kırk, araç takip sisteminden daha yararlı bir cihaz olduğunu belirterek sözlerini şöyle sürdürdü: “Araç takip sistemlerinde şoförün nerede kaç km hız yaptığını göremezsiniz ama bu sistem ile aracınızı uluslararası hız standartlarına uygun hale getirebilirsiniz. Bu cihazın monte edildiği araç 90 km/s’e kalibre edildiyse şoför ne yaparsa yapsın bu limiti aşamaz. Aynı zaman bu cihaz devre dışı da bırakılmaz”

HIZ KONTROL CİHAZI NASIL ÇALIŞIR?

Tüm araç sınıf ve segmentlerine uygulanabilen Romatic Hız Kontrol Cihazı elektronik kontrol ünitesine ve hız sin-



Oto hız kontrol sisteminin uydu bağlantısı ile otoyol ve şehir merkezi hız limitlerini otomatik algılayarak kalibrasyonun uygun hale getirileceği de ifade edildi.

fırması çok ciddi tazimatlar ödemeyi de tahhüt ettiği ifade edildi.

“TESTLERİ KENDİM YAPTIM”

Oto hız kontrol cihazının ilk testlerini kendi araçlarında yaptıklarını belirten Kırk, “Cihaza inanmam için ilk olarak kendi araçlarımda denedim ve ciddi faydalarını gördüm. Bence en önemli faydası güvenli sürüş sunması. Müşterilerimize de bir aylık demo süreci tanıyoruz. 1 ay test ettikten sonra zaten cihazın faydasını kullanıcıları da anıyor. Hatta cihazı taktığımız firmalardan teşekkür mektubu ve maili alıyoruz.”

“TÜM ARAÇLAR İÇİN UYGUN”

Cihazın trafikte seyreden tüm araçlara takılabileceğini ifade eden Kırk, “Lojistik, turizm, toplu taşıma, öğrenci ve personel servisleri ve hususi araçlara takılabiliyor. Hatta; bir belediye süpürge aracına bu cihazı taktı ve hızını 15 km/s’e ayarladı. Ve fark edildi ki süpürge aracı hem yolları daha iyi temizledi ve süpürgeci firmanın kınılmadı. Bu en uç örnekte de görülebileceği gibi şoförü her zaman kontrol edemezsiniz ama bu cihaz ver işe aracınızda gözünüz arkada kalmayacak. İş verimliliğiniz artarak maliyetleriniz ciddi oranda azalacak” diyerek sözlerini sonlandırdı.

YEREL

TASIMACILAR 2



Bitlis'te 25 adet Isuzu markalı Halk otobüsü sefere başladı

Bitlis Belediyesi tarafından ihalesi yapılan şehir içi toplu taşımacılığı artık halk otobüsleri ile yapılıyor. İlk etapta Isuzu marka 25 adet halk otobüsünün Bitlislilerin hizmetine girdi.

İtfaiye Müdürlüğü'nde düzenlenen törene Ak Parti Bitlis Milletvekilleri Vahit Kiler ve Vedat Demiroz, Belediye Başkanı Fehmi Alaydın, Ak Parti İl Başkanı Fatih Kadıroğlu, Kooperatif üyeleri ve vatandaşlar katıldı. Bitlis'te kimsenin hayal edemediği Isuzu araçlarla taşımacılık yapılacağını söyleyen Bitlis Belediye Başkanı Fehmi Alaydın, Araçların yatırım bedelinin kirasıyla beraber 300 bin TL'yi bulduğunu da sözlerine ekledi. Alaydın "Bu eserin ortaya çıkması ve yatırım yapmak çok kolay bir iş değil. Bu yatırım bedeli bir araç için yaklaşık olarak kirasıyla birlikte ortalama 300 bin TL'dir. Yatırımı yapan tüm arkadaşları tebrik ediyorum. İnşallah bu süreç Bitlis'imize hayırlı olur. Neticede kimsenin hayal edemediği bu araçlar Bitlis'e geldi" diyerek mutluluğunu dile getirdi.

“İLERİKİ ZAMANLARDA 50 MİDİBÜSTE YETMEYECEK”

Bitlis Belediye Başkanı Fehmi Alaydın "Bu araçlar, içindeki cihazlar halkımızın kullanımına sunulmuş oldu. Toplu taşımacılık konusunda halkımızdan aldığımız şikâyetlerin çok büyük bir bölümü bu araçlarla bir şekilde giderilmiş olduk. Minibüs hakikaten bizim ailelerimizin örf ve adetlerine uymamaktaydı. Ana arterlerde otobüsler, yolları dar olan yerlerde ise mecburen minibüs çalışacak. Ben inanıyorum ki ileriki zamanlarda 50 midibüste yetmeyecek. Halkımız daha rahat etsin, daha rahat toplu taşıma araçlarından faydalansın istedik" dedi.

BTC ve Ç.Ü'den CEYDEM EĞİTİM MERKEZİ

BTC Şirketi ve Çukurova Üniversitesi işbirliğinde Türkiye'nin ilk uluslararası standartlardaki yangın ve doğal afet eğitim merkezi olan CEYDEM'in inşaatına başlandı

■ Ceyhan ve bölgesinde hızla gelişen sanayi ile birlikte artan yangın risklerini yönetmek için eğitim ihtiyacını karşılayacak olan Ceyhan Yangın ve Doğal Afet Eğitim Merkezi'nin (CEYDEM) temeli Çukurova Üniversitesi Ceyhan Meslek Yüksekokulu Kampüsü'nde düzenlenen törenle atıldı. Özel sektör ve yerel yönetimlerde görevli personelin, teorik eğitimlerin yanı sıra farklı simülasyon ünitelerinde düzenli olarak uygulamalı eğitimler de alacağı CEYDEM, aynı zamanda bu kişilerin bireysel yeterlik ve müdahale becerilerinin geliştirilmeleri için olanak sağlayacak. Ceyhan Meslek Yüksekokulu bünyesinde kurulan Sivil Savunma ve İtfaiyecilik Programı öğrencileri CEYDEM ile pratik eğitim alacakları mekâna sahip olacaklar.

“CEYDEM TÜRKİYE'DE BİR İLK”

Törene katılan BP Türkiye Kurumsal İletişim ve Dış İlişkiler Direktörü Murat Leconte yaptığı konuşmada; “Türkiye için bir ilk olma niteliği taşıyan ve ülkemizdeki yangın ve doğal afetlerle mücadele kapasitesinin artırılmasını hedefleyen proje kapsamında uluslararası standartlarda eğitim verilmesi planlanmaktadır. CEYDEM tesisleri ve içerisinde yer alacak simülasyon ünitelerinin teknik tasarımı, BTC mühendislik ekibinin katkısıyla, Tekfen Mühendislik tarafından aynı destek şeklinde gerçekleştirilmiştir” dedi. LeCompte, CEYDEM'in emniyet, sağlık ve çevre

sorunlarının çözümüne yardımcı olmakla birlikte, aynı zamanda yeni istihdam olanağı sunarak bölgenin rekabet gücünün artırılmasına katkı sağlayacağını söyledi.

“ÜLKEMİZ İÇİN ÖNEMLİ BİR KAZANIM”

Kurulacak CEYDEM tesislerinin işletmeciliğini Arama Kurtarma Derneği (AKUT) üstlenecek. AKUT Başkanı Ali Nasuh Mahruki yaptığı konuşmada; “Başta yangın olmak üzere çeşitli acil durum ve doğal afetlere karşı, uluslararası standartlara uygun nitelikte eğitim verecek bir tesise sahip olmak, bölgedeki sanayiciler için olduğu kadar ülkemiz için de önemli bir kazanım olacaktır” dedi.

“UYGULAMALI EĞİTİM SAHASI OLUŞTURULACAK”

Çukurova Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Alper Akınoğlu, bölgesel gelişmeye sağladığı katkılara yeni bir boyut katacak olan CEYDEM'in, bölgedeki sanayici ve yerel yönetimlerin ihtiyaç duyacağı nitelik ve içerikte çeşitli sertifikalı programlarının yanı sıra Ceyhan Meslek Yüksekokulu bünyesinde açılan Sivil Savunma ve İtfaiyecilik Programı'nda eğitim gören öğrencilere de uygulamalı eğitim sahaları oluşturulacağını söyledi. Akınoğlu, Çukurova Üniversitesi'nin öncü rolünü CEYDEM projesi ile bir kez daha ortaya koyacağını belirtti.



Balıkesir Belediyesi tarafından engelliler için özel olarak tasarlanan 9 ve 18 metrelik 2 adet BMC otobüs düzenlenen tören ile toplu taşımaya kazandırıldı. Balıkesir, Paşaalı mahallesindeki Belediye Fen İşleri deposunda, kurban kesimi ve “Hayırlı olsun” dualarıyla hizmete sunulan araçlar, Kampüs hattına konuldu. Belediye Başkanı İsmail Ok ile Başkan Yardımcıları Yusuf Özeng, Tuna Aktürk ve Ali Öztozlu'nun katıldığı törende kısa bir konuşma yapan Başkan Ok, alınan otobüslerle günde ortalama yedi

Balıkesir Belediyesi tarafından engelliler için özel olarak tasarlanan iki adet BMC otobüs vatandaşların hizmetine düzenlenen törenle girdi.

bin yolcunun taşındığı Kampüs hattındaki otobüs sayısının 12'ye çıktığını belirtti. Ok, uzun bir mesafede yolculuk yapan öğrencilerin bundan böyle daha rahat bir yolculuk yapacağını düşündüğünü sözlerine ekledi. Daha sonra yeni alınan otobüslerle Kredi ve Yurtlar Kurumu önüne hareket eden Başkan Ok ve beraberindekiler, burada

Gaziantep'te çevreci otobüsler için İHALE SÜRECİ BAŞLADI

Gaziantep Büyükşehir Belediyesi, çevre kirliliğini azaltmayı amaçlayarak hazırladığı Sıkıştırılmış Doğal Gazla (CNG) çalışan Çevreci Otobüs ihalesi projesinin eksiksiz ve sorunsuz yürütülmesi için Çek Cumhuriyeti'nden ASPIRO danışmanlık firması ile anlaştı.

■ Küresel ısınmanın oluşturduğu olumsuz etkilerin ortadan kaldırılmasını amaçlayan çevreci otobüsler projesi, Avrupa İmar ve Kalkınma Bankası (EBRD) tarafından finanse ediliyor.

50 OTOBÜS ALINACAK

Çevreci otobüslerin alımı ve bakımı için iki aşamadan oluşan ihale süreci başladı. Gaziantep Büyükşehir Belediyesi tarafından uluslararası rekabete de açık yapılacak ihale sonucunda

Sıkıştırılmış Doğal Gaz (CNG) ile çalışan 50 yeni otobüs satın alınması hedefleniyor. Gaziantep Büyükşehir Belediyesi, toplu ulaşım sisteminin çevreye uyumu ve sürdürülebilir olmasını amaçlayarak hazırladığı çevreci otobüsler projesi için Çek Hükümeti tarafından gönderilen uluslararası tecrübeye sahip olan ASPIRO ile Çek Endüstri Holdingi Vitkovice şirketinden danışmanlık ve uzmanlık desteği alıyor. ASPIRO, Avrupa İmar ve Kalkınma Bankası'nın (EBRD) fi-

nanse ettiği iki aşamalı ihale sürecinde, Gaziantep Büyükşehir Belediyesi'ne danışmanlık hizmeti verecek.



Eltesan Mobil'den Adana Oto Servislerine Klima Eğitimi

Adana Oto Elektrikçiler ve Aküler Esnaf Odası'nın destekleri ile Eltesan mobil tarafından Adana'da düzenlenen organizasyonda oto servislerine klima eğitimi verildi.

■ Adana Oto Elektrikçiler ve Aküler Esnaf Odası'nın destekleri ile Eltesan mobil tarafından Adana'da düzenlenen organizasyonda, Eltesan mobil Teknoloji Sistemleri'nin yöneticilerinin ve araç klimalarındaki uzman kadrosunun da katılımlarıyla gerçekleştirildi.

Eltesan Mobil'in araç klima sistemleri servis ekipmanları, sarf malzemeleri ve yedek parçalarını yönelik markası olan KlimaCon'un da lansmanının yapıldığı yemekli toplantıda, tam otomatik yüzde 100 Alman Teknolojili Waeco Klima Servis İstasyonu'nun tanıtımı da yapılarak, araç iklimlendirmeye uzmanları tarafından klima sistemleri pazarında yapılan yanlış uygulamalar hakkında bilgilendirmeler yapıldı. Türkiye'de araç klima pazarındaki hatalı bakımlar ve yanlış soğutucu gaz kullanımlarının araçların teknik donanımlarına oldukça fazla zarar verdiğini ve hatta bu hataların, insan sağlığı üzerine ciddi tehditleri de beraberinde getirdiğini vurgulayarak, araç klimalarının bakımlarının işlerinde uzman kişiler tarafından yapılması gerektiğini belirttiler.

DAHA FAZLA DİKKAT EDİLMELİ

Araç klima sisteminin sorunsuz çalışmasının sağlanabilmesi için düzenli olarak bakımlarının yapılması gerekmektedir. Çünkü nem ve kirliliğin bir araya gelmesiyle arabada hoş olmayan kokular oluşabilir. Sistem içerisinde, çürük kokusu oluşturan bakteriler, mantarlar, çiçek polenleri ve diğer mikroorganizmalar için ideal bir yaşam alanıdır. Bunun teneffüs edilmesi sadece rahatsız edici değil, aynı zamanda duruma göre sağlık açısından da bir risk teşkil edildiği belirtildi.

Türkiye, Elektrikli Hafif Ticari Araçların Üretim Merkezi Olacak



■ Enerji verimliliği alanındaki yatırımlarında ana hedef olarak ulaşımın elektrikleştirilmesi gerektiğini belirleyen BD Otomotiv, İtalya'da gerçekleştirdiği elektrikli araç üretimini Türkiye'ye de taşıdı. 3 yılı aşkın süredir elektrikli araçlar üzerine faaliyetlerini sürdüren BD Otomotiv, Türkiye'deki tesisinde de seri üretime başladı. Dizel yakıtlı araçları, yüzde 100 elektrikli araçlara dönüştürdüklerini ifade eden BD Otomotiv'in Yönetim Kurulu Başkanı Osman Boyner Türkiye'de elek-

trikli araç üretimine başladıklarını belirtti. Boyner, "Önemli bir başlangıç yaptığımızı düşünüyorum. Hedefimiz Türkiye'yi elektrikli hafif ticari araç üretiminde önemli bir merkez haline getirmek" şeklinde konuştu. BD Otomotiv, 2,5m3 ile 17m3 arasında farklı hacimlere ve 110 ile 200 km arasında değişen menzillere sahip Fiorino, Scudo, Ducato, Kangoo ve Trafic modellerinin koltuklu ve kargo versiyonlarını elektrikliye dönüştürerek satışa sunuyor. BYD ve Fisker markalarının Türkiye ve çevre ülkeler distribü-

törülüğü, elektrikli araç üretimi, şarj altyapısı kurulumu konusunda aktif olarak faaliyetlerini sürdüren BD Otomotiv ilk olarak Türkiye'de özel ve kamu kurumlarına hizmet vermeye başladı. Ayrıca BD Otomotiv, müşterilerinin araç parklarına ve İstanbul genelinde alışveriş merkezleri, park alanları gibi ortak alanlara kurduğu hızlı ve normal şarj istasyonları sayesinde, elektrikli araçların günün her saatinde bu noktalardan ücretsiz olarak müşterilerine şarj edebilme kolaylığı sunuyor.

SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

MAYIS 2012
www.tasimacilar.com

3

Gebze Toplu
Taşımacılar
Birliği Derneği

PLAKA TAHDİDİ SORUNUNU ÇÖZDÜ

Kocaeli'nde servis araçlarına uygulanan plaka tahdidinin Gebze Toplu Taşımacılar Birliği Derneği (GETAB)'nin girişimleriyle bir nebze olsun giderildi.

Oya KAYA / Abdullah KARLIDAĞ

Türkiye'nin en büyük sanayilerinden biri olan Gebze'de çalışanların yüzde 60'ının İstanbul'dan geldiğini ve 34 Plakalı servis araçlarıyla taşıdığını belirten GETAB Yönetim Kurulu Başkanı Erol Akalın, daha öncesinde İstanbul plakalı araçların Gebze il sınırlarına girmesi yasakken GETAB'ın çalışmalarını sonucunda sıkıntının bir nebze de olsa giderildiği belirtti.

"ARTIK TRAFİK KONTROLLERİNDE D2 BELGESİ SORULMUYOR"

Konuya yönelik söyleşi yaptığımız Gebze Toplu Taşımacılar Birliği Derneği (GETAB) Yönetim Kurulu Başkanı ve aynı zamanda Akalın Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Erol Akalın İstanbul ve Kocaeli UKOME'lerinden alınan karşılıklı yol belgeleriyle servis taşımacılığı yaptıklarını belirterek D2 belgelerinin çıkmasıyla sorunların başladığını söyledi. Akalın "Biz İstanbul

ve Kocaeli UKOME'lerinden karşılıklı yol belgesi alarak servis taşımacılığı yapılabiliyorduk. Ama D2 belgeleri çıktığından beri emniyet 34 plakalı araçlarda D2 belgesini sormaya başladı. Bizde bu sorunu GETAB olarak gerekli birimlerle görüşerek yaptığımız yazışmalarımızda gündeme getirdik ve D2 belgelerinin sorulmasının emniyet tarafından kaldırılmasını sağladık" dedi.

Gebze'den İstanbul'a yapılan servis taşımacılığında sınırlama getirildiğini de sözlerine ekleyen Akalın karşılıklı yol belgeleriyle İstanbul'daki esnafın Kocaeli'ndeki herhangi bir fabrikaya yolcu taşıdığını belirtti. Akalın sözlerini şu şekilde sürdürdü: "Karşılıklı belgeyle İstanbul'daki esnaf arkadaşlarımız Kocaeli'ndeki herhangi bir fabrikaya İstanbul'dan yolcu alıp, Gebze il sınırlarından geçerek yolcu götürebiliyorlar. Yalnız Gebze il sınırları içinde sadece belirli güzergahlardan yolcu alabiliyorlar. Yani İstanbul'dan aldığı çalışanı Gebze'deki fabrikasına götürebilen bir



34 plakalı servis aracı, Gebze'den yolcu alırken her güzergahı kullanamıyor, sınırlandırılıyor. Yol Krokisi belli olan aracın dönüştürme UKOME'nin belirlediği güzergah sınırına çıkma şansı yok. Bizde Gebze içindeki taşımaları "P" plakayla çözüyoruz, İstanbul il sınırlarını da "34" plaka ile çözüyoruz. Böylelikle sıkıntıları yarıya indirdik."

Servis taşımacılığında yaşanan diğer sorunun da çekme belgesi olduğunu

söyleyen Akalın "P" plakalarda ranta dönüşen 5 yıl çekme belgesini 6 aya indirdiklerini belirtti.

"ÇEKME BELGELERİNDE RANT OLUŞMASINI ENGELLEDİK"

Kar etmek amacıyla servis taşımacılığını dahi bilmeyen ve 5 yıllığına "P" plakası alan bir vatandaşın plakasının prim yapmasını ardından satışa sunulduğunu ifade etti. Bunu engellemek

için GETAB olarak yoğun bir çalışmaya girdiklerini belirten Akalın "İstanbul'dan, Balıkesir'den, Ankara'da bu plakayı alanlar P plakaları 5 yıl bekletip araçlara takmıyorlardı. Bu plakalar prim ettiği zaman çok yüksek miktara satışa sunuluyorlardı. Biz buna GETAB olarak müdahale ettik ve çekme belgesini 6 ay ile sınırlandırdık ve 10 gün içinde aracına takma zorunluluğu getirttik" şeklinde konuştu.



Belge fiyatlarında düşüş yaşandı

■ Kocaeli ve İstanbul servisi esnafını korumaya çalıştıklarını söyleyen Akalın "P" plakaların 40 bin TL'den 25-30 Bin TL düştüğü ifade etti. Akalın "Bu sayede rekabet edebilme güçlerini arttırdık ve nasıl 34 plaka gelebiliyorsa, P plakada gitmesin. Biz bunun savunuculuğunu yapıyoruz. Herkes bölgesinde çalıştığı zaman hiçbir sıkıntı olmayacak. Gerçekten bu işi yapanlar bu plakaları almadı. Ne oldu, dışarı bölgelerden gelenler yatırım amaçlı bu plakaları kullandılar. Ama benim plakaya yaptığım maliyetimle gelirim yükselmedi. Ne oldu servisiyi denetleme olayına soktular. Herkes denetleniyor. Yani emekli olan araç alıp bu işe giriyordu. Fabrikadan çıkan tazminatını alıp bu işe giriyordu. Şimdi böyle bir şey yok" dedi.

"ALINAN KARARLARDA SEKTÖRE DANIŞILMALI"

İstanbul'a tahdidin gelmesi halinde ne olur? sorusuna karşılık konuşan GETAB Yönetim Kurulu Başkanı Erol Akalın "İstanbul'a tahdit geldiği zaman ranta dönüşen bir tahdit olursa iyi bir şey değil. Burada yetkililere büyük görev düşüyor. Burada birliklerin, sivil toplum örgütlerinin, ticaret odalarının görüşlerini alarak masa başında bir protokol ile bu işler yapılsın faydası olur. Ama kimse haberi yok. Bir toplantıda 3-4 kurumla bu işi yaptığın zaman işte o zaman ranta dönüşüyor" diyerek resmi kurumlara büyük iş düşüğünü belirtti. Çekme belgelerinin 6 ay ile sınırlandırılmasını ardından açıkta plaka olduğunu söyleyen Akalın okulların açıldığı dönemde mevcut plakaların yetmeyeceğini ve belediyenin plakaları ihaleye çıkaracağını ifade etti. Akalın "O zaman da UKOME'nin belirlediği bir rakamla ihaleye çıkacak ve ihtiyacı olan herkes ihaleye girecek" dedi.

LİDERİN YOLU

HESABINI BİLENLERİN TERCİHİ OLMAK

Hesabını bilenlerin tercihi olmak için, düşük işletme masraflarıyla sahibine yük olmamak, ona kazanç sağlamak gerekir. Güçlü motorla her yolu kolaylaştırmamanın yanı sıra, çevreye dost, doğaya saygılı olmak gerekir.

Yerli üreticiler arasında lider olmak gerekir, Kent LF olmak gerekir.

LİDERİN YOLU

Otokar

www.otokar.com.tr

Gürsel Turizm, sürücülerine yönelik düzenlediği programında, 5 bini aşkın sürücü ve tedarikçilerine sürekli olarak güvenli sürüş, ilk yardım, acil durum ve etkili iletişim konularında eğitim verildi.



Trafik Haftası kapsamında Gürsel Turizm sürücülerine eğitim

■ Gürsel Turizm, sürücülerine yönelik düzenlediği eğitim programında, trafik kurallarına uyum, güvenli ve defansif sürüş teknikleri konulu eğitimlerini video ve sunumlarla destekleyerek daha keyifli hale getiriyor. Yaklaşık 5000'i aşkın sürücü ve tedarikçilerine sürekli olarak güvenli sürüş, ilk yardım, acil durum ve etkili iletişim konularını da dâhil olmak üzere tüm eğitimlerini çeşitlendirerek arttırma hedefini taşıyor. Servis araçlarında bulundurmak suretiyle sürücülerimiz için hazırlanan ve içeriğinde

trafikte seyir halindeyken uyulması gerekli kritik noktaların bulunduğu "Hayat Kurtaran Talimatlar" verilen eğitimlerde tüm sürücülerimize dağıtıldı. Güvenli ve Defansif Sürüş Teknikleri eğitimlerimiz Marmara ve Trakya Sürücü Kursları Federasyonu Başkanı Mustafa Çetin tarafından verilmektedir. Gürsel Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Levent Birant, Kartal'da bulunan yeni binasında programa alınan yeni eğitimlerimiz ve görsel sunumlar ile sürücülerimizi bilinçlendirmeyi amaçladıklarını belirtti.

AMACIMIZ TRAFİK KAZALARINI EN AZA İNDİRMEK

Trafik kazalarını en aza indirebilmek için gerekli tedbirleri aldıklarını dile getiren Levent Birant, "Vermiş olduğumuz bu eğitimlerde amaç sadece bilgiyi yüklemek değil, sürücülerimizin olaylara bakış açılarını geliştirmek, sadece trafik kurallarına uyan, güvenli sürüş yapan sürücüler değil aynı zamanda çevre bilincine de sahip, insana ve doğaya değer veren hoşgörülü sürücüler yetiştirmek" dedi.

Continental'den yeni yaz lastiği: ContiPremiumContact

Continental'in geliştirdiği yeni yaz lastiği ContiPremiumContact 5, yuvarlanma direnci, hizmet ömrü, ıslak ve kuru zeminlerdeki fren mesafesi ve yol tutuşuyla müşterilerinin beğenisine sunuluyor. 14-17 inç arası jantlar için 26 farklı ebatla üretilen ve küçük aile arabasından orta ve lüks araçlara kadar geniş bir ürün çeşitliliği ile yeni ContiPremiumContact 5 ile yazı damgasını vuracak. Yeni ContiPremiumContact 5, fren me-

safesini kısaltan ve "3D kenar - üç boyutlu kenar" olarak isimlendirilen teknolojiyi barındırıyor. Sırt bloklarındaki çapraz oluklar blokların içi doğru ezilmesini engelleyerek fren kuvvetlerinin iletimi için daha geniş yüzey alanı sağlıyor. Aynı zamanda aracın ıslak zeminde bile daha kısa sürede durmasına yardımcı olan kılcal olukların sayısı artırıldı. Yeni ContiPremiumContact 5'te gümrüğü engellemek için lastiğin omuz bölgesinde, blokların her



birini birbirine bağlayan ve ortaya çıkan devir gürültüsünün çevreye sızmasını engelleyen küçük kauçuk parçalar, fısıltı çubukları yer alıyor. Yağmur esnasında suyun hızlıca boşaltılabilmesini sağlayarak su da kızaklama riskine karşı koruma sağlıyor.

TESLİMAT

TAŞIMACILAR

MAYIS 2012
www.tasimacilar.com

4

HAVAŞ,
ANTALYA'DA
YENİDEN
SEFERE
BAŞLADI

Antalya Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Koordinasyon Merkezi tarafından durdurulan Havaş seferleri 26 Nisan 2012 tarihi itibarıyla yeniden başladı. Türkiye'nin en köklü ve ilk yer hizmetleri şirketi olan Havaş (Havaalanları Yer Hizmetleri A.Ş.), Antalya Havalimanı-Antalya şehir merkezi arasında otobüs taşımacılığı seferlerine 26 Nisan 2012 tarihi itibarıyla yeniden başladı. 15 Şubat 2012 tarihinde Antalya Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Koordinasyon Merkezi'nin almış olduğu kararla durdurulan Havaş'ın havalimanı-sehir-havalimanı taşımacılığı seferleri Ulaşım Koordinasyon Merkezi Genel Kurulu'nun (UKOME) almış

olduğu kararla yeniden başladı. Havaş'ın özelleştirmeden doğan haklarına istinaden ve Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Karayolu Düzenleme Genel Müdürlüğü'nün 08.12.2011 tarihinde vermiş olduğu izin çerçevesinde, Antalya Büyükşehir Belediyesi'ne yaptığı müracaat sonrası incelenen izin ve belgeler haki bulundu. 2012/03-39 sayılı UKOME kararıyla Serik Caddesi, Demokrasi Kavşağı, Çevre Yolu (Gazi Bulvarı), Düden Kavşağı, Yeşillik Caddesi ve Sakarya Bulvarı güzergahlarında tekrar taşımacılık faaliyetine başlayan Havaş, faaliyetleri durdurulduktan 2 ay sonra seferlerine başladı.



MERKON VE MERKAY'DAN 15 OTOBÜS TESLİMATI



Mercedes-Benz Türk Bayii Merkon ve Merkay Türkiye genelinde toplanan 15 adet Travego ve Tourismo teslimatı gerçekleştirdi.

Merkon ve Merkay bayilerinin Kontur Turizm'e sattığı toplamda 15 adet Travego 15 teslimatına Niyazi Ceviz ve Mehmet Solokgil katıldı. Lüks Artvin'e sattığı 3 adet Tourismo 16 teslimatında ise ait Bayraktarlar Merkay A.Ş. Genel Müdürü Yavuz Çağlıışlek ile Lüks Artvin ortaklarından İshak Öztürk ve Davut Aydemir yer aldı.

■ Gelecek Erzurum Otomotiv'in Dadaş Turizm'e sattığı 1 adet Travego 15 teslimatına araç sahibi Yücel Kul katıldı.

■ Bayraktarlar Konya'nın Lüks Aksel'e sattığı 1 adet Tourismo 15'in teslimatına İsmail Önder, Murat Önder, Fatih Korkmaz ve Merkon Tüm Ürünler Satış Müdürü Lütfi Özbaygın katıldı.

■ Hases'in Es Yıldız'a sattığı 2 adet Tourismo 15'in teslimatına Hüseyin Saygi, Mustafa Safran, Halil İbrahim Yontunç katıldı. Star Batman firmasına sattığı 1 adet Travego 15 teslimatına Metin Acar, Bilal Okumuş, Sinan Arslan ve Hasmer Otobüs Satış Müdürü Yaşar Şahin katıldı.

■ Egemer'in Azim Tur'a sattığı Tourismo 15 teslimatına Hasan Büyülemiş, Ramazan Öztürk ve Egemer Otobüs Satış Danışmanı Fatih Kaya katıldı.

TURİZMCİNİN TERCİHİ DEĞİŞMEDİ: 'TOURISMO VE TRAVEGO'

Mercedes-Benz Türk'ün Turizm firmalarına verdiği Travego ve Tourismo teslimatları hız kesmeden devam ediyor.

KOLUMAN'DAN 10 OTOBÜS TESLİMATI

Mercedes-Benz Türk Bayii Koluman Otomotiv Türkiye genelinde toplanan 10 adet Travego ve Tourismo teslimatı gerçekleştirdi.

Koluman İstanbul'un Mavi Yeşil Turizm'e sattığı 1 adet Tourismo 15 teslimatında firmadan Aziz Pektemir ve Koluman İstanbul Otobüs Satış Müdürü Önder Gökçe yer aldı. Koluman İstanbul ve Koluman Ankara'nın Ulsöy Turizm bireyselcisine sattığı 3 adet Travego 15 teslimatına firma sahibi Sevket Güngör, firma sorumlusu Mümin Ünal ve Tevfik Ceylan ile Koluman İstanbul Otobüs Satış Müdürü Önder Gökçe katıldı.

Koluman Ankara'dan Bayındır Seyahat'e 1 adet Tourismo 15'in teslimatı yapılırken törende Zeki Sazlık ve Recai Gökaltıp yer aldı. Koluman Gaziantep'in Elazığ Murat firmasına sattığı 1 adet Travego 15 teslimatına firma sahibi Ahmet Akdoğan ve araç ortağı Ahmet Bağ katıldı. Diğer teslimatı ise Koluman Gaziantep, Yeşilyurt Turizm'e 1 adet Tourismo 16 teslimatı yaparken törende Hızır

Mercedes-Benz Türk Bayileri 3 Nisan-5 Mayıs tarihleri arasında gerçekleştirdikleri 54 adet otobüs teslimatı ile turizm taşımacılarının filoları yenilendi.

Yeşilyurt, Mustafa Yeşilyurt, Murat Yeşilyurt, Bülent Yeşilyurt, İrfan Şentürk ve Kaptan Yusuf Temiz yer aldı. Törende firmanın toplamda 5 araç alımı yapacağı da açıklandı. Koluman Gaziantep ve Gelecek Erzurum bayilerinin Best Van'a sattıkları 2 adet Travego 17 teslimatına Lerzan Bayram, Bedir Alican ve Kenan Kara katıldı.

Koluman Tarsus'un Kaya Turizm'e sattığı 1 adet Tourismo 15 teslimatına firma adına Ataser Bayar ve Hasan Hüseyin Durak katıldı.

MENERLER'DEN 11 OTOBÜS TESLİMATI

Mercedes-Benz Türk Bayii Mengerler Otomotiv Türkiye genelinde toplanan 11 adet Travego ve Tourismo teslimatı gerçekleştirdi.

Mengerler Kocaeli'nin Sakarya Vib'e sattığı 1 adet Travego 15 teslimatında S.S 19nolu Kocaeli Karasu Koop. Başkanı Mustafa Altuntaş, S.S 19nolu Kocaeli Karasu Koop. 2. Başkanı Zikri Sargın, Kooperatif üyesi Fatih Küçük ve Mengerler Kocaeli Otobüs Satış Müdürü Tamer Uçal katıldı.



Mengerler Trakya ve İstanbul'un Nişikli Seyahat'e sattığı 2 adet Tourismo 15 teslimatında firma sahipleri Muhittin Nişikli, Erdiç Nişikli, Mengerler Trakya Otobüs Satış Müdürü Günay Eren, Mengerler İstanbul Otobüs Satış Müdürü Ayhan Aydın ve Mercedes-Benz Türk Key Account Müşteri Danışmanı Bülent Tekiner yer aldı.

Mengerler İstanbul'un İstanbul Seyahat'e sattığı 1 adet Tourismo teslimatına ise 16 Menİst Otobüs Satış Müdürü Ayhan Aydın, Mengerler Trakya Otobüs Satış Müdürü Günay Eren ve aracın ortağı Doğan Ögünbay ile muavin Utku Akcan katıldı.

Mengerler Trakya'nın İstanbul Seyahat'e sattığı 1 adet Travego 15'in teslimatına İstanbul Seyahat bireysel otobüscü Dursun Balı'nın araç kaptanı Kemal Akar teslim aldı. Aracı Mengerler Trakya Otobüs Satış Müdürü Günay Eren teslim etti.

Mengerler Ankara'nın Mesnevi Turizm'e sattığı Tourismo 15 teslimatına Mesnevi Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Ünal Öztürk, İstanbul Bölge Müdürü Sadık Gülcen, Mengerler Ankara Satış Müdürü Ferhat Gürbüz katıldı. Mengerler Ankara'nın Astor'a sattığı 2 adet Travego 15'in teslimatında ise firma yetkilisi Mustafa Ükünç hazır bulundu.

Mengerler Bursa Bayisi'nin Üstün Erçelik firmasına sattığı 1 adet Tourismo 15'in teslimatına araç sahibi Orhan Subaşı, Tolga Mutlu, araç şoförü Birol Berberkaya ve Mengerler Bursa Otobüs Satış Danışmanı Halil Taş katıldı.

Globtur'a sattığı 1 adet Tourismo 15 teslimatında ise Mengerler Bursa'dan Barış Bayraktar, firmadan Halil Taş katıldı. Alkım Turizm'e sattığı 1 adet Tourismo 15 teslimatında Mengerler Bursa Otobüs Satış Müdürü Kadir Gökeşme ve firma sahibi Yavuz Oğan yer aldı.

HAS OTOMOTİV'DEN 5 OTOBÜS TESLİMATI

Mercedes-Benz Türk Bayii Has Otomotiv Türkiye genelinde toplanan 5 adet Travego ve Tourismo teslimatı gerçekleştirdi.

Has Turizm'e satılan 4 adet Travego 15 teslimatına firma adına İsmail Soğaltıcı ve Has Bayisi'nden İhsan Naci Yanık katıldı. Has İstanbul'un Metro Class bireyselcisine sattığı 1 adet Tourismo 16 teslimatında Hüseyin Çelik ve Has Otobüs Satış Müdürü Soner Balaban yer aldı.

Tourismo'lar turizmcilerin
filolarındaki yerini aldı

Mercedes Bayii Has Otomotiv, Pamukkale Turizm'in Aydın İşletmecisi Şen Eda Turizm'e ve Pamukkale Turizm Kuşadası İşletmecisi Mehmet Özyiğit'e Tourismo 16 RHD teslimatı gerçekleştiren HKNS Turizm'e de Türkiye'de tek özel aksesuarlı Tourismo 15 RHD teslimatı gerçekleştirdi.

PAMUKKALE'NİN TERCİHİ TOURISMO 16

Mercedes Bayii Has Otomotiv, Pamukkale Turizm Aydın İşletmecisi Şen Eda Turizm'e Mercedes-Benz Tourismo 16 RHD teslimatı Has Otomotiv'in İzmir'deki şubesinde gerçekleştirdi. Gerçekleştirilen teslimata Has Otomotiv İcra Kurulu Üyesi Mustafa Sangül, Has Otomotiv İzmir Genel Müdürü Turan Dik ve Pamukkale Turizm Aydın İşletmecisi Şen Eda Turizm'in yetkilisi Nafi Şen katıldı.

Pamukkale Turizm Kuşadası İşletmecisi Mehmet Özyiğit'in Has Otomotiv'den aldığı Tourismo 16 RHD düzenlenilen tören ile teslim edildi. Törende Pamukkale Turizm İst. Bölge Md. Yard. Mesut Küle, Müst. İlişkiler Müdürü Selçuk Aydına ve araç kaptanı Uğursay İçalan ve Has Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Soner Balaban ter aldı.

HKNS TURİZM'E ÖZEL TOURISMO 15

Turizm sektörünün önemli taşımacılarından olan HKNS Turizm, Has Otomotiv'den aldığı Tourismo 15 RHD ile filosuna güç kattı. Türkiye'de özel aksesuarlı tek Tourismo 15 RHD olan araç HKNS Turizm'in sahibi Mehmet Hakan Özkara, Has Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Soner Balaban'dan teslim aldı.

Temsal filoları Prestij ve Safir ile güçlendirdi

Engellilere yönelik hizmet veren Antalya merkezli Niobel Travel, filosuna Temsa Prestij eklerken Adana merkezli Öztaş Mühitlik Taşımacılık Tic. Ltd Şirketi ise filosu 3 Safir ve 4 Prestij ile güçlendirdi.

FİLOSUNU PRESTİJ İLE GÜÇLENDİRDİ

Engellilerin de hayatın içine girmeleri, ülkenin güzelliklerini engelsiz bir şekilde doyasıyla yaşamaları gerektiği inancıyla Niobel Travel'i kurduğunu belirten Niyazi Şahin filosunu Temsa Prestij ile güçlendirdi.

1990 yılında NŞT Tur'u kurarak taşımacılık alanına adım atan Niyazi Şahin, hizmet sürecinde taşımacılık işini geliştirme çabasını bugüne kadar sürdürdü. Niyazi Şahin Tur, markasıyla bu alanda önde gelen şirketler arasında yer almayı başardı.

"PRESTİJ İLE "ENGELSİZ" TATİL KEVİ SUNUYORUZ"

2008 yılından itibaren engelli bireylere turizm hizmeti sunmak amacıyla Nobel Travel'i kurduğunu belirten Niyazi Şahin, "Amacımız, sadece engelli vatandaşlarımız ve ailelerine cennet ülke Türkiye'mizde tatil, eğlence, gezi gibi aktivitelerle güzel, mutlu ve huzurlu tatil imkânları sunmak. Engelli bireyleri engellerine göre özel ve öznenle seçilmiş otellerde misafir etmek, engel özelliklerine göre araçlarla ulaşımını sağlamak, profesyonel ve yardımsever ekibimizle ilgilenmek, böylece "Engelsiz" tatil keyfini yaşatmak. Filomuzda engelli taşımaya uygun 7 Prestij araç bulunuyor. Araçların yüksek konfor düzeyi, kullandırırken sağlanan maliyet avantajları ile şirketimiz büyüdü" dedi.

"ENGELLİ BİREYLERE YÖNELİK TURİZM FAALİYET GELİŞTİRİLMELİ"

Ülkemizde 8 milyon, AB ülkelerinde ise 55 milyon engelli bulunduğuna dikkat çeken Niyazi Şahin, "Aileleri de dikkate alındığında ülkemizde engelli bireylere yönelik turizm faaliyetin geliştirilmesinin önemi de ortaya çıkıyor. Alternatif turizm alanları arasında en ön sırayı alması gerekiyor" dedi.

Niobel Travel ve Öztaş Taşımacılık araç alımında Temsa'yı tercih ederek filolarını Prestij ve Safir ile güçlendirdiler.



TEMSA'DAN ÖZTAŞ TAŞIMACILIĞ'A SAFİR VE PRESTİJ

Öztaş Taşımacılık yeni yatırımlarında tercihini Safir ve Prestij araçlardan yana kullandı. Öztaş Mühitlik Taşımacılık Tic. Ltd Şirketi, filosunu 3 safir ve 4 Prestij araç kattı" diye konuştu.

"ÖZTAŞ 850 ARACIYLA HİZMET VERİYOR"

Öztaş Taşımacılık'ın sahibi aynı zamanda Ceyhan Genç İş Adamları Derneği Başkanı olan Mustafa Aydar, bin 100 araç filosu ve 3 bini aşkın çalışanla taşımacılığın yanı sıra birçok alanda faaliyet gösterdiklerini belirtti. Mustafa Aydar, "Personel ve turizm taşımacılığı alanında filomuzda hizmet veren

16+1 koltuklu 110 minibus ve 8 otobüs bulunuyor. Antalya merkezli Side Turizm'in sahibi Hasan Yılmaz ile ortak taşımacılık yapıyoruz" dedi. Mustafa Aydar, 2011 yılında Erzurum'da düzenlenen Kış Olimpiyatları'nın taşımacılığını 850 araç ve bin 100 personelle gerçekleştirdiklerini belirtti. Safir ve Prestij yatırımlarında Temsa Adana Bölge Yöneticisi Fırat Bakır'ın gösterdiği yakın ilginin çok etken olduğunu belirten Mustafa Aydar, "Filomuzda 3 Safir ve 4 Prestij araç kattık" diye konuştu.

Taşımacılık sektörünün artan maliyetler nedeniyle sıkıntı yaşadığını vurgulayan Aydar, "Akaryakıt, sigorta ve bakım maliyetleri taşımacılara zorluklar yaşıyor. Bizde kontrollü büyüyerek zorlukların üstesinden gelmeye çalışıyoruz. Temsa ile yakaladığım müşteri memnuniyeti işimi geliştirmede en büyük yardımcım oldu" dedi.

Düzenlenen törenle Safir aracı Öztaş Taşımacılık Genel Müdürü Kadir Aydar, Temsa Bölge Yöneticisi Fırat Bakır'dan teslim aldı.



Turizm sektörü Man ve Neoplan'ı tercih etti

Turizm sektörünün lider firmalarının tercihi olan Man ve Neoplan seyahat otobüsleri, filolardaki yerini almaya devam ediyor.

■ Gerçekleştirilen teslimatlarda, Kamil Koç, Topçam, Yeni Aksaray Seyahat ve Kent Turizm firmalarının tercihi yine Man ve Neoplan oldu.

Bireysel otobüscülüğe ilk adımını Neoplan ile atan F1 Otomotiv Ltd. Şti sahibi Yılmaz Peker, Kamil Koç Firması için 1 adet Tourliner seyahat otobüsü satın aldı. Kamil Koç Firması için Neoplan'ı tercih ettiğini belirten firma sahibi Yılmaz Peker, "Araçların yakıt ekonomisi, görünümü ve konforu bu yatırımımız için tercih nedenimiz oldu" dedi.

Yatırımlarına Man seyahat otobüsleri ile devam eden Topçam Firması, siparişini verdiği MAN Fortuna araçlarından birini daha filosuna ekledi. Filolarında bulunan araçların tamamının Man seyahat otobüslerinden oluştuğunu belirten firma yetkilisi Suat Somuncu, "Yolcularımız ve kaptanlarımız filomuzda yer alan Man seyahat otobüslerinden son derece memnun" dedi.

Kayseri Kent Turizm'in Şahane Seyahat Firması, siparişlerini verdikleri Neoplan Cityliner seyahat otobüslerinin 4 adedini törenle teslim aldı. Törende konuşan Kent Turizm yetkilisi Sedat Şahane, Neoplan Cityliner'in filolarına prestij ve güç kattığını belirterek, yeni yatırımlarda da Neoplan'ı tercih edeceklerini ifade etti.

Yeni Aksaray Seyahat için Neoplan yatırımı gerçekleştiren Fıncılar Gıda Firması ise tercihi Cityliner seyahat otobüsünden yana kullandı. Filolarındaki dördüncü Neoplan yatırımı olduğunu belirten firma sahibi Nurettin Yumuşak, "Yolcularımızdan aldığımız olumlu geri dönüşler nedeni ile yine Neoplan'ı tercih ettik" dedi.

NİSSAN KAMPANYALARI MAYIS'TA DA DEVAM EDİYOR



Nissan, son 8 yılın kendi Nisan ayı satışları kapsamında 2012 yılında en yüksek satışa imza attığını açıkladı. Satış artışlarını kampanyalar ile destekleyen Nissan, Mayıs ayı için özel bir kampanya başlattı. Kampanya kapsamında Nissan, bu ay Qashqai sahibi olmak isteyenlerden panoramik cam tavan farkı almayacak. Nissan ayrıca bu kampanyayı yüzde 0 faizle sunulan kredi imkanları ile destekliyor. Hedefleri doğrultusunda büyüme ivmesini sürdüren Nissan, pazar payını yüzde 3'e ulaştırma hedefi kapsamında satış grafiğini de sürekli artırıyor. Yüksek satış grafiklerini son 8 yılın Nisan ayı satışlarını inceleyerek açıklayan Nissan yetkilileri, geçtiğimiz ay 1656 adetlik satışla yüzde 2,5'lik pazar payı yakaladıklarını ayrıca Binek pazarında da 3,4'lük pazar payı elde ettiklerini açıkladı. Geçen Yılın Nisan ayında 1152 adet satış ve yüzde 1,9'luk pazar payı elde eden Nissan, böylece geçtiğimiz ayın verilerine göre yüzde 79 oranında artış gösterdiği de yetkililerce belirtildi. Satış grafiklerini kampanya alternatifleri ile yükseltmeyi hedefleyen Nissan, aynı zamanda Mayıs ayında güneşin ve yaz mevsiminin keyfini panoramik cam tavanla yakalama fırsatı sunuyor. Mayıs ayında Qashqai satın alanlardan panoramik cam tavan farkı almayacak.

SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

| MAYIS 2012 |
| www.tasimacilar.com |

5

ERGUVAN DERNEĞİ'NDEN GÜRSEL TURİZM'E HAYIRLI OLSUN ZİYARETİ

İstanbul Toplu Ulaşım Otobüsçüler Derneği (Erguvan) İSTOD yönetim kurulu Başkan Zakir Uzun ve yönetim kurulu üyeleri İbrahim Ayılmazdır, İlyas Savaş, İSTOD demek üyesi olan Gürsel Turizm yönetim kurulu Başkanı Levent Birant ile yönetim kurulu üyeleri İsmail Bülent Birant ve Kerem Birant'ı Kartal'daki yeni hizmet binasında ziyaret ederek, hayırlı olsun dileklerini sundular.

GÜRSEL TURİZM'DE İSTOD ÜYESİ

Gürsel Turizm, aynı zamanda Otobüs A.Ş. ihalesine katılarak Erguvan otobüs işletmecisi olmuş olup, İstanbul Toplu Ulaşım Otobüsçüler Derneği (İSTOD)'ne üye olarak Anadolu yakasında faaliyet göstermektedir.

Samimi ve sıcak ilgi gösterilen sohbet ortamında, Gürsel turizm adına Levent Birant ve Kerem Birant, ziyaretten dolayı duydukları memnuniyeti ifade ederek, teşekkürlerini sundular. Ayrıca Erguvan (İSTOD) derneğinin başarılı işler yaptığını belirterek, başarılarının devamını dilediler. Gürsel turizm olarak hiz-

Personel taşımacılık sektörünün öncü ve lider firmalarından Gürsel Turizm, Toplu Ulaşım Otobüsçüler Derneği (İSTOD-Erguvan) Yönetim Kurulu Üyelerince yeni binasında ziyaret edildi.

met binasının konferans salonlarının İSTOD Derneğine ve Erguvan otobüs işletmecilerinin kullanımına açık olduğunu belirttiler. Başkan Zakir Uzun, demek çalışanları hakkında bilgi vererek, Erguvan otobüslerinin toplu ulaşım alanında zirveye tırmandığını söyleyerek, sıcak ilgi alakadan dolayı teşekkürlerini sundu. Ayrıca şirket araçları yöneticisi Umut Demircan, şirket hizmet binasını gezdirerek, Başkan Uzun ve yöneticilere bilgi verdi.



Personel taşımacılık sektörünün öncü ve lider firmalarından Gürsel turizm, Bostancı'da hizmet verdiği binasından taşınarak, Kartal Soğanlık'ta kendi mülkü olan hizmet kompleksine taşındı. Gürsel Turizm Firması müşterilerine daha iyi, daha kaliteli hizmet vermek amacı ile diğer hizmet verdiği yönetim ve idari birimleri tek bir çatı altına toplamış oldu.



Aracınızda ZF bulunsun.

Çünkü modern ürün ve sistemlerimiz sizin menafaatinize çalışır.



www.zf.com

Bir belediye veya seyahat otobüsündeki yolcular konu güvenlik ve konfor olunca en fazlasını isterler. ZF'nin şanzıman, direksiyon ve aks sistemleri ise bu beklentilerin karşılanmasına katkıda bulunur. Hem seri ve güvenli binış ve iniş hem de rahat ve süratli bir yolculuğu mümkün kılar. Ürünlerin en üst düzeydeki kalitesi ve birbiriyle son derece uyumlu oluşu, dinamik bir ivmelenme ve büyük sürüş rahatlığı sağlar. Araç ve çevre korunur, kullanım süresince oluşan masraflar azalır.

Güç Aktarma ve Şasi Teknolojisi



Göksal **PURTULOĞLU**



Ö.H.O (Ticari araçlara) zorunlu trafik sigortası şoku

Trafik kazalarının çoğalmasından dolayı, sigorta şirketleri bir dizi önlemler almaya başladı. Özellikle büyük araçların yıl içerisindeki hasarları sigorta şirketlerinin kazançlarına ciddi şekilde sekte vurdu. Devletin, Zorunlu Trafik Sigortasındaki fiyat ayarlamasını sigorta şirketlerine bırakmasından sonra sigorta şirketleri arasında ciddi fiyat farklılıkları oluştu. Bu yıl içerisinde yeni tescil 31 ve üzeri koltuk sayılı otobüslerde (Ticari araç Ö.H.O) Zorunlu Trafik Sigortası 2 bin 900 ile hasara göre 23 bin 000 Lira'ya kadar farklılık göstermektedir. Aracınız yeni tescil olursa 2 bin 900 ile 3 bin 500 arası her hasara göre ilk hasarda yüzde 20, ikinci hasarda yüzde 40, üçüncü hasarda yüzde 60 artırım göstermektedir. Buna binaen araç hasar yapmazsa, birinci yıl yüzde 10, ikinci yıl yüzde 15, üçüncü yılda yüzde 20 oranında hasarsızlık indirimi kazanıyor. Bu da en düşük 2 bin 700 Lira'ya denk gelmektedir.

Bazı sigorta şirketleri ise bununla yetinmeyip bir yıl içerisinde üç kez hasar yapan aracın ya "sigortasını iptal ediyor" ya da "seneye sigortanız şirketimiz tarafından yenilenmeyecektir" uyarısı yapıyor. Fiyatlar bu şekilde yükselirken bazı acenteler ise portföy genişletmek için usulsüz sigorta yapmanın yolunu seçiyor. Bu acenteler 31 ve üzeri olması gereken koltuk sayısını 31 altı göstererek yani otobüs yerine minibüs (yarım otobüs) sigortası keserek polise fiyatını düşüyor ve durum ilk bakışta müşteriye cazip geliyor. Ama bir kaza sonucu gerçekler meydana çıktığında zaman zaman hasarın ödenmemesi gibi ciddi sıkıntılarla karşı karşıya kalınıyor. Bu yolu seçen acentelere karşı tüm otobüsçü esnafını uyarıyoruz.

İkinci bir ve Ticari araç Ö.H.O esnafının üzerinde önemle durması gereken mesele; aracınız hasar yaptığı zaman şayet kazada suçluysanız ve hasarınız şu an itibarı ile

birinci hasarda yaklaşık 4 bin 200 ikinci hasarda 6 bin 500 üçüncü hasarda 9 bin 600 dördüncü hasar ve üzeri 10 bin TL arası değişen farklılıklar oluşmaktadır. (Bu fiyatlar aşağı ve yukarı çok az farklılıklar gösterebilir) Bundan dolayı araç sahibiyle anlaşma yoluna gitmeniz menfaatiniz icabı olacaktır. Araçları koruma altına almak için yapılan kasko poliçelerinde de bu tür değişimler yaşanmaktadır. İlk yıl yaptığınız kaskonuzda yüzde 30, ikinci yıl yüzde 40, üçüncü yıl yüzde 50, dördüncü yıl yüzde 60, beşinci yıl yüzde 65 olmak üzere hasarsızlık indirimi hakkı kazanılıyor. Şayet aracınız kazada suçlu ise bazı sigorta şirketlerinde hasarsızlığınız yüzde 40'a düşüyor. Bazı şirketler ise hasarsızlığınızı sıfırlıyor. (Bu yıla kadar tüm sigorta şirketlerin de yüzde 65, yüzde 50, yüzde 40 oranında gerçekleşiyordu). Uygulamayı sigorta şirketleri kaldırdı. Bunun için kaskolarda da yaptığınız hasarlar poliçelerinizde ciddi artışlara yol açabiliyor. Bundan dolayı kaskolarda da belli bir limit altındaki hasarları araç sahiplerinin kendilerinin karşılaması kendileri açısından daha avantajlı bir durumdur. Bu konular hakkında detaylı bilgi almak için (0212) 255 78 74 nolu telefonu arayabilirsiniz.

NOT: Sayın ticari araç ve Ö.H.O işletme sahipleri bu yazıyı 1 yıl içinde düzenleyerek ikinci kez yayımlıyorum. Bundaki sebebim zorunlu trafik sigortalarının aşırı fiyat artışıdır. Bunun yanında sizler uyarıdır. Araçlar hasar yaptığı zaman hasar küçük olduğundan şoförler çoğu zaman araç sahibini aramıyor veya kaza tutanakları geliş güzel dolduruyorlar bir anlamda suçu kabullenmiş oluyorlar oysaki hasar anında anlaşma zeminine gidilse küçük bedellerle halledilecek. Bilmiyorlar ki bu hasarlar araç zorunlu trafik sigortası yapılabilecek zaman tramer yoklamasında karşınıza çıkıyor ve büyük fiyat farklılıkları içeriyor.



Maxion Wheels Grubu ile İnci Holding ortaklığı olan Hayes Lemmerz Inci Alüminyum Jant A.Ş., Toyota Motor Europe'dan "2011 Project Management" ödülünü aldı.

HL İNCİ ALÜMİNYUM

"Proje Yönetiminde Avrupa'nın En İyisi"

Hayes Lemmerz (HL) İnci Alüminyum Jant A.Ş., Toyota Motor Europe'dan "2011 Project Management" ödülünü aldı. Maxion Wheels Grubu ile İnci Holding'in ortak yatırımları olan, Manisa Organize Sanayi Bölgesinde kurulu HL İnci Alüminyum Jant A.Ş. fabrikası, 32 bin metrekarelik alan üzerinde 18 bin metrekare kapalı alana sahip. Geçtiğimiz yılın sonunda temeli atılan 2. fabrika ise 2012'nin ikinci yarısında devreye girecek.

"İLERİDEKİ ÇALIŞMALARIMIZA MOTİVASYON KAYNAĞI OLACAK"

HL Jantış ve HL İnci Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Zaim, Belçika'nın başkenti Brüksel'de yapılan ve Toyota Motor Avrupa'nın tüm tedarikçilerinin katıldığı toplantıda takdim edilen Toyota Motor Europe "2011 Project Management" ödülü hakkında, "Toyota için en prestijli ödül olarak ifade edilen bu ödül, şirketimizin ana sanayi ile birlikte yürüttüğü yeni ürün devreye alma sürecinde, teknik yeterlilik, teknolojik altyapı, proses yönetimi, numune sunumu, proje zamanlamasına uyum gibi birçok süreci içinde barındırıyor. HL İnci, tecrübesini genç ve dinamik eki-biyle birleştirerek, çalışan, müşteri, tedarikçi, ortaklar ve çevre tarafından en sevilen firma olma yolunda inşa ettiği temelleri güçlendirdi. Toyota nezdinde Avrupa'nın en iyisi olduğumuzu kanıtlayan bu ödül tüm çalışanlarımızın gurur kaynağı ve ilerideki başarılarımızın gücü kaynağı oldu" dedi.

2012 YILI SONUNDA DA ANYI BAŞARILARI KONUŞUYOR OLACAGIZ

HL İnci Alüminyum Jant Fabrikaları Genel Müdürü Hakan Ünlü ise, "2011 yılı içerisinde Hayes Lemmerz İnci Alüminyum işletmesi olarak, 18'i OEM yani orijinal parça üreticileri için, 2'si After Market'e yani doğrudan otomobil kullanıcıları tüketiciye yönelik yan sanayi parçalarından 20 adet yeni ürün devreye aldık. BMW, JAGUAR, PSA gibi önde gelen OEM firmaların müşteri portföyümüze ekledik. Bu projelerden 4'ü Toyota olmakla beraber, özellikle Avrupa pazarında hızla talebi artmakta olan Ön Yüzey İşlemeli Jant prosesini devreye alarak ürettiğimiz modeller ile değişik müşteri gruplarına ve Toyota'ya kapasite ile ilgili yüzde100 performansla çalışarak destek verdik" dedi.

Ünlü sözlerini şöyle sürdürdü: "2012 yılında çok daha zorlu bir süreç içerisinde ilave iki milyon adetlik kapasite artırımına hızla devam eden firmamız, ilave üretim tesisini devreye alırken, 36 adet OEM projesi yürütecek. Daimler ve VW gibi üst segment müşteri gruplarına büyü-meye devam edecek. Hayes Lemmerz İnci Jant Alüminyum fabrikası, ilave tesisi ile birlikte 4 milyon adet alüminyum jantla Maxion Grup içindeki en büyük Alüminyum Jant üretim tesisi olacak. Hayes Lemmerz İnci Alüminyum Jant Tesisi 2012 yılı sonunda da aynı başarıları konuşuyor ve kut-luyor olacak."

SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

MAYIS 2012
www.tasimacilar.com

6

İLKÖĞRETİM
ÖĞRENCİLERİ
TRAFİK
PANAYIRI'NDA



■ Trafik Haftası kapsamında İstanbul Büyükşehir Belediyesi ile Trafikte Sorumluluk Hareketi'nin güç birliği ile gerçekleştirilen Trafik Panayırı'nda İstanbul'un çeşitli semtlerinden binlerce çocuk hem eğlendi hem de trafik eğitimi aldı. Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı'nın koordinasyonunda, trafikte sorumluluk bilinci alanında çalışma yapan kurum ve kuruluşlar işbirliğinde ve Tüvtürk'ün desteğiyle trafikte sorumluluk bilinci geliştirmek amacıyla hayata geçirilen "Trafikte Sorumluluk Hareketi" etkinlikleri devam ediyor. Trafik Haftası'nda İBB'nin Topkapı Kültür Parkı'nda

düzenlenen Trafik Panayırı'nda ilköğretim öğrencileri bir araya geldi. Trafikte Sorumluluk Hareketi'nin ilköğretim 4 ve 5. sınıf öğrencilerine yönelik eğitim programı olan Can Dostları Hareketi'nin uygulandığı İstanbul'un çeşitli semtlerinden 10 okulun katıldığı panayırda, 1000'den fazla çocuk, şiribaz gösterileri, şişme oyuncaklar, karaoke şovu ve jonklör gösterileri ile heyecanlı anlar geçirdi. İlköğretim öğrencilerine, panayırın dört bir yanında trafik konulu eğitici pankartların yanında, akülü arabalar ile uygulamalı trafik kuralları eğitimi de verildi.



Oya KAYA / Abdullah KARLIDAĞ

İstanbul Taşımacılar Birliği Derneği (İSTAB)'nin Olağan Genel Kurulu geçtiğimiz günlerde yapıldı ve birlik, çalışmalarına Hakan Orduhan ile devam etme kararı aldı. Servisçilerin sorunlarına çözüm yolunda neler yapılması gerekir dedğimiz İSTAB Başkanı Hakan Orduhan sorularımıza gayet samimi ve olumlu bir şekilde cevapladı.

İSTAB'IN GÜNDEMİN NELER VAR?

Birinci öncelikli konumuz KDV ile ilgili olan Tevkifat. Bu sektörün neredeyse bitirecek bir konu. Halen birçok kuruma gitmemize rağmen yetkili kurumlar bu konunun hassasiyetinde değil. Mahsuplaşmanın aynı ay içerisinde yeminli mali müşavir raporuyla kabul edilmesini diğer ödemiş olduğumuz vergilerden mahsup edilebilmesini, önünün açılmasını ve kolaylaştırılmasını istiyoruz.

MAHSUPLAŞMANIN ÖRNEĞİNİN YAPILDIĞI BİR SEKTÖR VAR MI?

Mahsuplaşma birçok sektörde yapılıyor. Mesela ihracatçılarda teminat mektupları çok küçük oranda ve ihracatçıların yeminli mali müşavir raporu kabul edilir durumda. Aynı şeyi bu sektörün yaşaması için bizde istiyoruz. Kaldırılın demiyoruz, değiştirilsin demiyoruz, yumuşatılın uygulanabilir olsun demiyoruz.

KDV SORUNU NEDEN ÇÖZÜLEMİYOR?

Çünkü masa başında karar alınıyor. Sektör temsilcileriyle bu konuda istişare yapılarak maalesef karar alınıyor. Bir karar alınıyor ondan sonra sektör meclisleri duyuyor ve harekete geçiyor. Bu arada bizim ülkemizde de sektör mensupları ve temsilcileri de bazı konulara duyarsız kalabiliyorlar. Yani bir konu önlerine geldiğinde önce çok itibar etmiyorlar, sonra hayata geçtiğinde feryat figan ediyorlar. Belki tevkifat doğru bir yöntem ama tevkifat'a

SERVİSÇİLERİN SIKINTISI MEVZUATLARDA ORTAK KARARA VARILAMAMASI

Servisçinin bitmek bilmeyen sorunlarına her geçen gün bir yenisi ekleniyor. Sektörün sıkıntı bir süreçten geçtiğini söyleyen Orduhan, "Her sabah kucağımızda bir sorunla uyanıyoruz. Şu anki birinci önceliğimiz ise KDV ile ilgili olan tevkifat" dedi.

bu sektör hazır değil. Çünkü fiyatların öyle dip yaptığı, rekabetin bu denli kırıncı olduğu dönemde kişiler yaşamak için almış olduğu araçların KDV'lerini hemen mahsup ederek onlarla geçinmeye çalışıyorlar. Şimdi onun bir miktarı gidince bütün dengeler bozuluyor.

PLAKA TAHDİDİ KONUSU GÜNDEMİNİZ DE VAR MI?

Plaka tehdidiyle ilgili şu anki oluşumumuzda herhangi bir şey yok. Zaten plaka tehdidi bizim istememizle sadece olan bir şey değil. Biz onun küçük bir ayağını oluşturuyoruz. Şu anki mevzuata baktığımızda esnaf ve ticaret odası plaka tehdidi istese de, istemese de bu kararı etkilemede pastanın küçük dilimini oluşturur. Büyük dilim İstanbul Büyükşehir Belediyesinin ve bu konuyla ilgili ulaştırmanın yani bu birimlerin vereceği karar olarak önümüze çıkıyor. Biz kişilerin tehdit edilmesini istiyoruz, sürücülerin sertifikalanmasını, bunu ticari araç kullanan her alanda sürücünün de sertifikalanmasını istiyoruz. Okul servisinde, personel servisinde, takside, hatlı minibüste hepsinde bir sertifikasyon programı istiyoruz ve sürücülerin bu sertifikayla çalışmasını istiyoruz. Hatayı aramız yapmıyor, hatayı sürücüm yapıyor. Verilen ceza aracımıza.

ARAÇLARA ŞİRKET LOGOLARINI YAPIŞTIRILMASIYLA İLGİLİ SON DURUM NEDİR?

Logolar şu son dönemde bizim için sürpriz oldu. Bununla ilgili bir UKOME kararı aldık ancak trafik tescil şubesiyle de olan bir mevzuatla ilgili bir düzenleme yapılması gerekir. Burada kurumları birbirleriyle eleştirmek, kıyaslamak istemiyorum ancak devletin kurum-

larına bir kararı aldırarak ve o kararı düzenletmek, değiştirmek veya uygulamaya geçirmenin ne kadar zor olduğunu görüyoruz. Oysa çok küçük bir düzeltmeyle çok büyük sorunların rahatça çözülebileceği gerekirken, bu tür kararların yıllara yansıyan süreçlerde alındığını üzülen gözlemliyorum.

KADEMELİ MESAI ÖNERİNE KURUMLAR NE DİYOR?

İstanbul ilinde kademeli mesaiye başlama saati, bugüne kadar konuştuğumuz hiçbir kurumdaki eleştiriyi almadı. Bir tek kurumdaki çıkıp da ya tamam ama acaba demedi bile. Herkes bu konuya sahip çıkmışken bunun uygulanamamasını, hiyerarşinin bu kadar zor ve yavaş işlenmesini algılayamıyoruz. Uzun çayındayız, 2023 hedeflerimiz var. Bu hedeflere bu hiyerarşiyle mi yürüyeceğiz. Bunlar değişmez, hızlanmazsa 2023 hedeflerini tutturamadığımız gibi ulus olarak şaha kalktığımızı görmemiz bizim için zor.

GÖREVE GELDİĞİNİZ SON 2 YILDA NELER DEĞİŞTİ?

Son 2 yıl beni çok yordu. Bu sektör, sorununu çözmek için nefes almaya vakit bulamıyor. Her sabah kucağımızda bir sorunla uyanıyoruz. O sorunla ilgili uğraşırken, olumlu sonuç almamıza ramak kala bir başka soruna enerjimizi ve yüzümüzü çeviriyoruz. Bu kadar hareketli, bu kadar canlı bir sektörün sorunlarına otoritenin bakış açısı da çok hareketli ve canlı olmalı. Sorunlarımıza bakış açısında devletin yavaşlığı da olunca bu sektör yaşayamıyor ve sıkıntı çekiyor.

SERVİS ARAÇLARININ PARK SORUNUNA NASIL BİR ÇÖZÜM GETİRDİNİZ?

İSTAB'ın servis araçlarıyla ilgili yeni parklanma alanları yapacağımız diydük. Bunlarla ilgili girişimlerde bulunacağımızı söylüyorduk. İlk park yerimiz İETT arazisinin oradaki yer. Şimdi ise, Ümraniye, Gayrettepe, Ayazağa'da bir yerle ilgili çalışmalar sürüyor. İSPARK ile çok iyi bir sinerji yakalandı. Bizim görmek istediğimiz arzu ettiğimiz şey bu.

PARK YERLERİNİN KONUMU SERVİSÇİLER İÇİN UYGUN MU?

Aslında her yerde park yerine ihtiyaç var. Bizim gibi büyük araçları olan yerleri İSPARK tahsis etmeye başladı. Zaten artık İstanbul'da parklanma ve ulaşım yerin altına girmek zorunda. Yakında yerin altında parklanma ve yaşam başlayacak. Bu arada İSPARK ile yaptığımız görüşmelerde yerin altında parklanmayla ilgili yapılaşma-devret modeline aday olduğumuzu da söyledik. Bununla ilgili bir süreçte başladı.

BU PROJELER SİZİN BAŞKANLIĞINIZDA SONUÇLANIR MI?

Projeler devamlılık arz eder. Bunların sonuçlandığını benim başkanlığım döneminde görmem çok zor. Devletin karar alma süreci ve hızına baktığımızda da bunu görmek çok hayalci olur. Bu bürokrasiyi aşmak çok zor. Sadece yapı izinlerinin alınması bile 1,5-2 yıl sürdüğü bir ortamda yaşıyoruz. Ama niyet, çaba ve maddi olarak İSTAB buna hazır. Yeter ki İSTAB'ın önünü açsınlar, İSTAB modeliyle beraber geliyor.



Ahmet
TÜRKÖĞÜ

"ASIL TRAFİK CANAVARI DEVLETİ" Mİ DESEK?...

Yol yöneticilerine ve denetimcilerine = devlete seslenişimizi okuduktan sonra, resimlere bakalım; "devlet yolu nasıl dokuyor? Trafik Canavarı, kendisi mi, sürücüler mi? Bariyersiz yoldan dışarı çıkıp devrilmeye, bariyersiz köprüye baştan girip parçalanmak ya da ortarlardan girip, parmaklıklarla birlikte aşağı uçmak... Hiç olmadı mı? Bizi dinlemiyorsun; İsveç'i de mi örnek alamıyorsun, ey devlet!

YOLLARA KURAL KOYSAN

YOLLARA KURAL KOYSAN,
GÖRÜP DE UYSAK DİYE,
KURALIN YOK, SUÇLUYORSUN,
"CANAVARSINI!" DİYEREK...

★★★

LEVHA, İŞİK, ÇİZGİLER,
BİZE YOL GÖSTERİRLER,
YOLDA TUTAR BARIYER
GÖREV SAVSAKLANALI
CAHİL YETKİ ALALI
MAHVOLDUK, BİTTİK AMAN

★★★

YOLLARDA, ÇALIŞMALAR,
HANI TEDBİRLE KURALLAR,
DENETİMDE HİÇ YOKLAR,
ÖLÜYÖRÜZ, SUÇLUYORLAR,
"CANAVARSINI!" DİYEREK...

★★★

LEVHA, İŞİK, ÇİZGİLER,
BİZE YOL GÖSTERİRLER,
YOLDAN ATMAZ BARIYER
GÖREV SAVSAKLANALI
CAHİL YETKİ ALALI
MAHVOLDUK, BİTTİK AMAN

Karsan minibüsçülüğün geleceğini oluşturuyor

■ Türkiye çapında hizmet veren 180'i aşkın kooperatif başkanı ve yönetim kurulu üyelerinin katıldığı çalıştayda toplu taşımacılık dünya çapında örneklerle ve tüm paydaşlarıyla bir bütün olarak masaya yatırıldı.

TOPLU TAŞIMANIN ROTASI ÇİZİLDİ

Bu bilgilerin ışığında, minibüs ölçeğindeki araçların toplu taşımadaki nasıl bir rol üstlenmesi gerektiği üzerinde tartışılırken, konuyla ilgili akademik araştırmalara ve yaşanmış örneklerle de yer verildi. Ülke çapında müşteri memnuniyeti yaratılması, minibüsçülerin verdiği önemli ulaşım hizmetinin kamuoyunda daha iyi anlaşılması için özel çaba sarf edilmesi gerektiği ortaya konuldu.

"MINİBÜS TAŞIMACILIĞI TOPLU ULAŞIMIN BİR PARÇASIDIR"

Toplantıda söz alan Karsan Hafif ve Orta Ticari Araç Satış Müdürü Selim Aydınluoğlu, yaptığı sunumda minibüslerin toplu taşımada çok önemli bir yere sahip olduğunun altını çizdi. "Minibüs taşımacılığı toplu ulaşımın ayrılmaz bir parçasıdır. Ancak minibüs tanımının da Avrupa Birliği'ndeki uygulamalar göz önüne alınarak yeniden yapılandırılması gerekmektedir." diyen Aydınluoğlu, minibüs hizmetinin çağdaş, engelli erişimine olanak sağlayan ferah araçlarla gerçekleştirilmesinin öneme dikkat çekti. Bir üretici firma olarak geçmişte ve bugün olduğu gibi gelecekte de daima minibüs işletmecilerinin yanında olacaklarını ifade eden Aydınluoğlu, "Önümüzdeki dönemde de periyodik olarak gerçekleşmesi planlanan çalıştaylarda siz değerli dostlarımızla yan yana bulunmaktan ve minibüsçülerimizin geleceği için birlikte emek vermekten mutluluk duyacağız." diyerek sözlerini bitirdi. Toplantı hazırlanan sonuç deklarasyonuyla tamamlandı.



Karsan, İzmir Minibüsçüler Odası'nın Aydın Kuşadası'nda düzenlediği "Minibüslerin Toplu Taşımadaki Yeri ve Geleceği" konulu stratejik çalıştayın ana sponsoru oldu.

Yıl: 3 SAYI: 49 FİYATI: 50 kuruş - MAYIS 2012
GAZETENİN YAYIN PERİYODU: HAFTALIK
YAYIN TÜRÜ: YEREL/SÜRELİ
www.tasimacilar.com

TAŞIMACILAR

KURUCU

M.Naci KALENDER

İmtiyaz Sahibi

Mete Turizm Basın ve Yayıncılık Hizmetleri
San. ve Tic. Ltd. Şti. Adına
M. Mete KALENDER

Haber Koordinatörü:

Abdullah KARLIDAĞ

Reklam ve Halkla ilişkiler:

Deniz BAYDAR

Hukuk Danışmanı

Av. Uğur AMASYA

Muhabir:

Oya KAYA

Z. Şule GÜNDOĞAN

Elif ÖZDURAN

Grafik Tasarım:

Ö.Faruk DİRLİK

ANADOLU TEMSİLCİLİKLERİ

Ankara: Efecan BARUT

İzmir: Orkut İŞIKALP

Edirne: KAPIKULE-

HAMZABEYLI Mehmet SENOL

(Edirne Gazetesi)

Hatay - Reyhanlı - CILVEGÖZÜ:

Abit KIZILCA (Rehber Gazetesi)

Hatay: Hasan YETMEZ

Mersin: Meltem AHATOĞLU

Ardahan - Posof - TÜRKÖZÜ:

Bülent KILIÇ (Kılıç Ofset)

İğdir-DİLLUCU: Serdar ÜNSAL

Ağrı Doğubayazıt GÜRBULAK:

Selehattin KACURU

Artvin-Hopa-SARP:

Hayati AKBAŞ

Sırtak-Silopi-HABUR:

Hallil COŞKUN

Cizre: Emin Dilovan KINAY

(Haber 73 Gazetesi)

Adres: İhlamurdere Cad, No:5 K:4 Beşiktaş - İstanbul

Tel: [0212] 258 77 86 - 87 Fax: [0212] 259 78 85

GSM: 0532 304 60 77 E-MAIL: info@tasimacilar.com

info@tasimacilargazetesi.com

BASILDIGI YER: İhlas Gazetecilik A.Ş.

29 Ekim Cad. No:23 / Yenibosna - İSTANBUL

Köşe yazarlarının sorumluluğu yazarlarına aittir.

Tasimacilar Gazetesi basın meslek ikelerine uymaya söz vermiştir.

YOLCU TAŞIMACILIĞINDA İLK DURAK FSM DEMİRBAŞ OTOMOTİV



Yolcu taşımacılığında BMC kalitesini, BMC teknolojisini, BMC güvencesini sunan FSM Demirbaş Otomotiv, özellikle halk otobüsü satışında rakipsiz. Donanımdan motoruna, tasarımdan güvenliğine kadar her ayrıntısında üstün özelliklere sahip olan BMC otobüsleri, FSM Demirbaş Otomotiv'de



ARKASINDA
TÜRKİYE VAR



FSM DEMİRBAŞ OTOMOTİV BMC Yetkili Satıcısı
İSTANBUL: Büyükdere Caddesi No: 16/3 Şişli / İstanbul
Tel: 0(212) 291 09 61 Faks: 0(212) 233 57 92
ANKARA: Anadolu Blv. ODTÜ Kavşağı Altı Balgat / Ankara
Tel: 0(312) 219 76 76 • Faks: 0(312) 219 79 00
Web adresi: www.fsmdemirbas.com

OSD, OTOMOTİV PAZARI OCAK-NISAN RAKAMLARINI AÇIKLADI



■ Otomotiv Sanayii Derneği, 2012 yılı Ocak-Nisan dönemine ait otomotiv pazarı, üretimi ve ihracat rakamlarını açıkladı. 2012 yılı Ocak-Nisan döneminde toplam pazar, 2011 yılı aynı dönemine göre yüzde 24 oranında azalarak 210 bin adet düzeyinde gerçekleşti. 2012 yılı Ocak-Nisan döneminde bir önceki yılın aynı dönemine göre hafif ticari araç pazarındaki düşüş yüzde 33 gibi önemli bir oranda gerçekleşti ve pazar 56 bin adet düzeyine geriledi. Geçen yıl ile kıyaslandığında, hafif ticari araçlardaki ÖTV artışı nedeni ile satışlardaki düşüşün devam

ettiği görülüyor. Aynı dönemde otobüs pazarı yüzde 31 oranında azaldı ve 549 adet oldu. 2012 yılı Ocak-Nisan döneminde bir önceki yıla göre, toplam otomotiv sanayi ihracatı yüzde 8 otomobil ihracatı ise yüzde 9 oranında azaldı. 2012 yılı Ocak-Nisan döneminde toplam ihracat 262 bin adet, otomobil ihracatı ise 148 bin adet düzeyinde gerçekleşti. Bu dönemde, ticari araç ihracatı ise yüzde 5 düşüş ile 114 bin adet düzeyinde gerçekleşti. 2012 yılı Ocak-Nisan döneminde üretim minibüste yüzde 41, midibüste yüzde 3, otobüste yüzde 2 oranında arttı.

SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

| MAYIS 2012 |
| www.tasimacilar.com |

7

'Akıllı Kart ile toplu taşımada karlılık oranı arttı'

Asis Elektronik ve Bilişim Sistemleri, toplu taşımada insanların rahat, konforlu ve güvenli seyahat edebilmelerini kolaylaştırmak için çalışmalarına devam ediyor.

Konuyla ilgili olarak konuştuğumuz Asis Elektronik Yetkililerinden Rasim Çetin, Belediye'nin sistem kurulduktan sonra yüzde 25 oranında kar ettiğini belirtti. Çetin, "Bir belediyede 11 tane araç var ve araçlar haftada 3 bin TL getirirken sistem kurulduktan sonra yolcudan parayı kaldırdı ve büyük delik küçüldü" şeklinde ifade etti.

Sistemin kamu kurumlarına getirdiği faydanın yanı sıra Turizm cenneti olan Türkiye'deki illerin güzelliklerini de kartlar üzerinde fotoğraflayarak farklı bir görüntü oluşturduklarını belirten Çetin, kartlı sisteme geçen illerdeki belediyelerin bölgesel fotoğraflarını kartların üzerine sergilediklerini de sözlerine ekledi.

KOPYALANMAYA KARŞI EKSTRA GÜVENLİKLİ

Akıllı Bilet, Araç Takip Sistemleri üzerine projeler üreten bir Ar-Ge firması olan Asis'in, son derece güvenilir bir sistem

kurduğunu özellikle vurgulayan Rasim Çetin, sistem kopyalanabilir mi? soruna karşılık ise şu şekilde konuştu: "Kartı kopyalayabilirsiniz. Ama kopyalanma maliyeti çok yüksek olur ve kartı bir defa kullanabilirsiniz. Ben bunu anladım çünkü bu kartların sisteme kayıtlı olması lazım. Eğer sisteme kayıtlı değilse kartınız "Akıllı kartınız bu sisteme kayıtlı değildir" şeklinde bir uyarı verir. Diyelim farklı bir şehrin kartı var ve bu kart kopyalandı. Bir defaya mahsus okutulur. Ama bir defa daha gösterildiğinde iptal ediliyor. Şu anda üst seviyede olan ve 1K dediğimiz My Fair Plus kartımız var. Onun harici güvenlik seviyesi daha üst olan 4K kartlarımızda var ve bizi diğer firmalardan ayıran en büyük özelliğimiz yazılımından, plastiğine kadar ürünü kendimizin üretiyor olmamız." 500 araçlık bir filoda sistemin kuruluşunun ortalama 15 günü bulduğunu belirten Çetin, sistemin hızlı çalışarak yolcuların binişlerinde şoföre kolaylık sağladığı kadar araç sahibine de aylık yüzde 4 oranında bir yakıt tasarrufu



Rasim Çetin Akıllı Kart ile yüzde 25 kar edilebileceğini belirtti.

sağladığını belirtti.

"TÜRKİYE'NİN 20 BİN CİHAZA İHTİYACI VAR"

Belediyelerin isteği doğrultusunda yapılan ihalelerle talebe göre cihaz ürettiklerini söyleyen Çetin ayrıca Türkiye'nin toplu

taşımada 20 bin tane daha cihaza ihtiyaç olduğunu söyledi. Çetin "Ankara'da EGO'nun 6 bin tane cihaza ihtiyacı var. Diğer illerle birlikte toplamda 20 bin tane cihaza Türkiye'de ihtiyaç var. Standart kullandığımız ürünlerde var. Ama farklı ürünleri şehirlere göre geliştiriyoruz" dedi.



TEMSA, ALTIN PEDAL PROJESİ İLE KAZANDIRDI

Güvenli ve ekonomik araç kullanımını teşvik etmeye yönelik olarak Temsa'nın Erguvan renkli Avenue araçlar için başlattığı "Altın Pedal" projesinin sonuçları tören ile açıklandı.

■ Temsa, şoförlerin güvenli ve ekonomik araç kullanımını teşvik etmek amacıyla Erguvan renkli Avenue araçlar için başlattığı "Altın Pedal" projesini değerlendirilmesi sonucunda birinci Özturan Petrol'den Fikret Çalkur oldu. Çalkur, 20 Şubat-30 Mart tarihleri arasında Temsa Sürüş Analizi ve Takip Sistemi'nin kaydettiği veriler kapsamında yüzde 17'lik bir yakıt tasarrufu ile birinci oldu. Çalkur'a ödülünü Temsa Pazarlama ve Satış Müdürü Murat Anıl tarafından verildi.

Düzenlenen ödül törenine Temsa Pazarlama ve Satış Müdürü Murat Anıl, Vektör Araç Takip ve Filo Yönetimi yöneticileri Halim Tansuğ, Kubilay Erdem ve Özturan Petrol Sahibi Mustafa Özturan katıldı.

ALTIN PEDAL İLE YÜZDE 17 YAKIT TASARRUFU

Altın Pedal Projesi'nin ilk sonuçları İkitelli'de bulunan Balıkcınız Şafak Restaurant'ta düzenlenen tören ile açıklandı. Özturan Petrol'un 21 aracının test edildiği Temsa Sürüş Analizi ve Araç Takip Sistemi'nde yüzde 17'lik bir yakıt tasarrufu sağlayan Çalkur, ödül için projede emeği geçen herkese teşekkür etti. Ayrıca Çalkur, 750 TL Teknosa hediye çeki ile ödüllendirildi.

6 PARAMETREDE VERİLER HESAPLANDI

Vektör Araç Takip ve Filo Yönetimi'nin alt yapısını sağladığı 6 parametreden oluşan yol bilgisayarı verileri ile hesaplanarak ödülün verildiği açıklandı. "Altın Pedal" projesinde, sürüş analizi, genel sürüş puanı sıra-

laması, araçların yakıt tüketimleri, ortalama hızları, motor devirleri, ani ivmelenme sayıları, ani frenleme sayıları rölantide çalışma süreleri dikkate alındı.

"ALTIN PEDAL İLE İŞ VERİMLİĞİ ARTACAK"

Düzenlene tören sırasında bir açıklama yapan Temsa Pazarlama ve Satış Müdürü Murat Anıl, sürücülere güvenli ve ekonomik sürüş tekniklerinin iyi anlatılmasını ve mutlaka bu tarz veri çalışmalarını yapılmasını vurguladı. Anıl, "Düşük yakıt tüketimi değerleri aracın teknolojik donanımının yanı sıra, sürücünün kullanımına göre değişebiliyor. Avenue'nin getirdiği ekonomik kazanımları yatırımcılarımız çok iyi biliyorlar. Biz bu projede sürücü kullanımını ile nasıl sonuçların ortaya çıktığını gözler önüne serdik. "Altın Pedal" ile hem yakıtta ekonomik tasarrufa gidiliyor hem de iş verimliliğini artırıyor. Altın pedal projesini verileri açıklandığında bizleri çok mutlu eden sonuçlar çıktı. Tabi burada en çok memnun olan Özturan Petrol'ün sahibi Mustafa Özturan oldu. Ciddi bir yakıt tasarrufu sağlandı. Ayrıca kapitanlarımızda fark ettiler doğru araç kullanımının kazanımlarını. Altın pedal projesi devam edecek, kullancısına kazanımlarının büyüklüğünü verilerle göstermeye devam edeceğiz. Ayrıca bu proje ile güvenli sürüş araç kullanımının düşük maliyetler ile iş verimliliğini de artıracaktır" dedi. Altın Pedal projesinin 2 ayağı 20 Temsa Avenue aracı olan Seyfettin Savaş'ın araçlarına test edileceği ifade edildi.

Şehirlerarası taşımada iki dev gücünü Birleştiriyor

■ 'Keyifli Yolculuk' sloganı ile şehirlerarası taşımacılık yapan Anadolu Ulaşım, "Seyahat Etmek Özgürlüktür" diyen Pamukkale Turizm ile güçlerini birleştiriyor. Hizmet kalitesini daha da üst limite taşımak, yatırımlarını büyütürken seferlerini artırmak, daha stratejik yatırımlarla konuklara en iyi hizmeti sunmak amacıyla oluşturulan bu birleşim ile yolculuk özgürlüğünü keyfe dönüştürmeyi hedefliyor.

"2 FIRMA GÜÇLERİNİ BİRLEŞTİRDİ"

Güç birliği ile ilgili düzenlenen toplantıda Anadolu Ulaşım Yönetim Kurulu Başkanı Halil Erdoğan: "Anadolu Ulaşım olarak önceliğimiz her zaman 'Koşulsuz Konuk Memnuniyeti' olmuştur. Anadolu Ulaşım birçok ilke imza atmış, 'Sektörde ilklerin öncüsü' unvanına layık görülmüştür. Biz

yine Anadolu Ulaşım'ın bu unvanına yaraşır bir ilke imza atarak Pamukkale Turizm ile güçlerimizi birleştirme kararı aldık. Burada bir yanlıyı da düzeltmek isterim. Sanılan aksine Anadolu Ulaşım, Pamukkale Turizm'e satılmamış, sadece sektörün iki dev konuklarına daha iyi hizmet verebilmek amacıyla güçlerini birleştirmiştir" dedi.



HER SAAT BAŞI. DÜZENLİ SEFERLERLE İSTANBUL KABATAŞ'TAN BURSA GÜZELYALI'YA DENİZ OTOBÜSLERİYLE: ORADAN BALIKESİR. MANİSA VE İZMİR'E SÜPER AVANTAJLI FİYATLARLA YOLCULUK İÇİN. İDOBÜSLER EMRİNİZDE!

İSTANBUL (KABATAŞ)-BURSA (GÜZELYALI)-İZMİR GÜNDE KARŞILIKLI 13 SEFER İLE ARTIK SADECE 6 SAAT 25 DAKİKA.

İSTANBUL'DAN DENİZ OTOBÜSLERİMİZE BİNİN. BURSA'DAN SONRA YOLA KONFORLU OTOBÜSLERİMİZLE DEVAM EDİN. HEM DE YOL BOYUNCA ÜCRETSİZ İNTERNETİN TADINI ÇIKARARAK SEYAHAT EDİN.

SÜPER AVANTAJLI FİYATLAR VE DETAYLI BİLGİ İÇİN IDOBUS.COM

BİLETLERİNİZİ IDOBUS.COM VEYA 444 4 436'DAN ALABİLİRSİNİZ

IDOBUS.com

HIZLI VE HESAPLI

*22 MART 2012 TARİHİNDE İTİBAREN BAŞLAYACAK İDOBÜS SEFERLERİMİZ, İSTANBUL (KABATAŞ)-BURSA (GÜZELYALI) ARASI 1 TL, BALIKESİR 13 TL, MANİSA 19 TL, İZMİR 22 TL'DEN BAŞLAYAN FİYATLARLA SATIŞA AÇILMIŞTIR. SATIŞ KANALINA GÖRE REZERVASYON BEDELİ DEĞİŞİKLİK GÖSTERMEKTEDİR. SÜPER AVANTAJLI FİYATLAR KOLTLUK SAYISIYLA SINIRLIYDIR.

KARSAN BODRUM MINİBÜSÇÜ ESNAFINI AĞIRLADI

Uzun yıllardır Bodrum'da toplu ulaşım hizmetinin en önemli çözüm ortağı olan Karsan, gerçekleştirdiği yemekli toplantıda minibüsçü esnafıyla bir araya geldi.

"ENGELLİ ARAÇ KULLANIMININ DA BODRUM LİDERİ"

Toplantıda bir konuşma yapan Karsan Pazarlama Şirket Müdürü Vançın Kitapçı, 2012 yılı Temmuz ayından itibaren geçerli olacak ve toplu taşıma araçlarına engelli erişimini şart koşan yasaya bir yıl önce deneyimlerini belirterek sözlerini söyledi. "Karsan tarafından üretilen engelli rampalı J10 model minibüsleri tercih eden Bodrum minibüsçülerinin tüm Türkiye'ye öncülük ediyor. 1000'e yakın Karsan markalı J10 minibüsleri Bodrum yarımadasının hizmetinde."



Karsan olarak Bodrum esnafının yanındayız" diyerek sözlerini tamamladı.

"KARSAN J10'LAR BODRUM'A YAKIŞIYOR"

Toplantıda söz alan Bodrum Belediye Başkanı Mehmet Kocadon ise, Karsan J10'ların Bodrum'a yakıştığını ve her geçen gün gelişen Bodrum'da ulaşımın da modernize olduğunu, klimalı ve engelli erişimli J10'ların turizme de katkıda bulunduğunu ifade ederek Karsan yetkililerini tebrik etti.

SEKTÖRDEN

TASIMACILAR

MAYIS 2012
www.tasimacilar.com

8

PIRELLI'DEN
CHRONO
ALANLAR
TURKCELL'LE
KONUŞUYOR

Pirelli, Mayıs ayına özel kampanyayla 2 adet Pirelli Chrono lastik alan herkese Turkcell'den haftalık 100 TL /250 dakika konuşma kartı hediye ediyor. Tüketici odaklı kampanyalarına bir yenisini daha ekleyen Pirelli, hafif ticari araç lastikleri kategorisinde yer alan Chrono'ya özel kampanyasını Mayıs ayında tüketicileriyle

buluşturuyor. 31 Mayıs 2012 tarihine kadar geçerli olan kampanya kapsamında Pirelli'den 2 adet Chrono lastik alan kullanıcılar "Şifre, Ad, Soyad" bilgilerini 3640'a kısa mesajla göndererek kampanyadan yararlanmaya başlıyor ve Turkcell'den haftalık 100 TL/250 dakika konuşma kartı kazanıyor. Hafif ticari araç segmentinin

öncüsü Pirelli Chrono, ticari araçların gereksinimi olan dayanıklılığı garanti ediyor. Güçlendirilmiş lastik yapısı ve özel taban deseni ile mükemmel frenleme ve çekiş özelliğine sahip olan Chrono, ağır yükliken bile virajlardan yüksek güvenlik sunmakta ve darbelerle ve kaldırma sürtmeye karşı mükemmel koruma sağlamakta.

Pirelli'den 2 adet Chrono lastik alana
Haftalık 100 TL veya 250 dk
Konuşma Hediye!

İSTAB, ORDUHAN İLE YOLA DEVAM DEDİ

Oya KAYA / Abdullah KARLIDAĞ

11'inci düzenlenen Olağan Genel Kurul toplantısında İSTAB Başkanı Hakan Orduhan, İTO Meclis Başkanı İbrahim Çağlar, TOFED Genel Başkanı Mehmet Erdoğan, İSAROD Başkanı Hamza Öztürk, İstanbul Büyükşehir Belediyesi Toplu Ulaşım Hizmetleri Müdürlüğü'nden Aziz Gündoğdu'nun yanı sıra sektörün önde gelen isimlerinin katıldığı Genel Kurul'da yeniden başkan seçildi.

Olağan Genel Kurul'da Kongre Divan Başkanlığı Özata Turizm Firma Yetkilisi Bayram Özata yaparken, Divan Başkanlığı Vekilliğini Günay Turizm Firma Yetkilisi İlyas Günay, Divan Katip Üyeliğini de Az-Al Turizm Firma Yetkilisi Aziz Baş yaptı.

"KDV SORUNUNA ÇÖZÜM GETİRİLMELİ"

2012- 2014 yılları arasında İSTAB'ı yönetecek yönetim kurulunun belirlendiği seçimde konuşan İSTAB Başkanı Hakan Orduhan, gündemlerindeki en önemli sorunun KDV geri ödemeleri olduğunu ifade etti. Önümüzdeki dönemde bu sorunun çözülmesi için Gelir İdaresi Başkanlığı ile temaslarda bulunduklarını belirten Orduhan, servis sektörünün de belgelendirilmesi için çalışmaların devam edeceğini vurguladı.

"ALTIN YUMURTLAYAN TAVUK YOK EDİLMEMELİ"

Hakan Orduhan'ın ardından konuşan Kongre Divan Başkanı Bayram Özata da, KDV sorununa vurgu yaparak sözlerini şu şekilde sürdürdü: "Sorunlarımız giderek büyümekte 1 Mayıs 2012 tarihli genelgelektörümüzü adeta kilitleyip, iş göremez hatta yok edecek noktaya gelececek bir KDV olayı söz konusu. Elbette ki KDV'ler alınacak. Ancak KDV'ler alınırken altın yumurtlayan tavukları da yok etmek gibi bir niyetin olmaması gerekir. Ben bu işin ehemmiyetini resmi kurumlara yeterli kadar anlatamadığımızı düşünüyorum.



HAKAN ORDUHAN

İstanbul Taşımacılar Birliği Demeği (İSTAB)'nin 11'inci Olağan Genel Kurul toplantısı, Dernek Üye ve Başkanlarının yanı sıra İTO Meclis Başkanı İbrahim Çağlar'ın da katılımıyla Beşiktaş Point Otel'de gerçekleştirildi.



İSTAB'ın Yönetim Kurulu Üyeleri, Olağan Genel Kurul'da belirlendi.

Veya bizim sektörün işlevini bilmeden sanayi ya da tekstil gibi üretim yapan bir sektör zannedilip böyle bir karar alınmış. Bizim karımız yüzde 5-6'larda seyrederken, cironun yüzde 9'u maliyeye yattığı an onun geriye dönüşünün imkanının olmadığını incelediğimizde acaba ne yapacağız da bunlar düzelen kadar ayakta dururuz diye kara kara düşünür olduk. Biz diyoruz ki İTO'dan beklentimiz bu sektörün ayakta kalabilmesi için peşin mahsuplaşma gelmediği süreçte bu işi yapma imkanımız olacağına ben şahısım olarak inanmıyorum. Bunla ilgili olarak meclis başkanımızın bizi aydınlatmasını rica ediyorum."

"DÜNDEN BUGÜNE ÇOK ŞEY DEĞİŞTİ"

İTO Meclis Başkanı İbrahim Çağlar sektörün bugün geldiği noktada birçok yeniliğe imza attığını belirtti. Geçmiş dönemlerde tedbirsizlikten dolayı yaşanan acı olayların son bulduğunu söyleyen Çağlar "Eskiden neden tedbirler alınmıyor, bunlar neden yaşanıyor derken bugün burada 3 noktadan emniyet kemeri, hostesler, araçların her türlü güvenliği, araçların yol emniyeti hepsi sağlanmış vaziyette. Bu çok güzel bir olay" dedi.

Sektörü zora sokan KDV konusunda da bahsedilen Çağlar "KDV konusu ise maalesef oturmuş bir sistem. Biz tekstilde şöyle bir şey yaşadık. Tekstilde KDV ham maddede yüzde 1, mamul maddede yüzde 18 öyle ki mahsuplarda devamlı alacaklı durumda kalıyorduk. Bunun için uzun bir çalışma yaptık ve devletin teks-

tilden topladığı KDV, tekstile ödediği KDV'nin altında çıktı. Bu KDV eğer ki 8'e düşürülürse hem biz mahsuplarımızı yapabileceğiz, hem de devlet artık hakkıyla KDV iadesini yapabilecek. Yani hiç kimsenin kimseye hakkı geçmeyecek. Bakanlıkla birlikte uzun uğraşlar sonucu tekstilde KDV'nin yüzde 8'e düşmesi konusunda uzlaşa sağlandı. İSTAB ile birlikte bu konu hakkında çalışma yaparsak, Ankara'ya gideriz gerekirse diğer illerdeki temsilcileri de yanımıza alırsak ve bu konunun çözümü için elimizden gelen gayreti sarf ederek çözebileceğimizi düşünüyorum" şeklinde konuşarak KDV sorununun sektör üyeleriyle birlikte çözülebileceğini belirtti.

"SEKTÖR YURTDIŞINA AÇILMALI"

İSTAB'ın büyüyerek birçok yeniliğe imza atacağını belirten Çağlar bu büyümenin sadece yurt içinde değil, yurt dışında da kendisini gösterebileceğini söyledi. Çağlar "İSTAB İstanbul'da güzel bir iş yapıyor. 1 milyonu aşkın öğrenciyi evlerine taşıyorsunuz, 50 bini aşan ailenin geçimini sağlıyorsunuz. Bu çok büyük bir hizmet. Bazı arkadaşlarımız artık İstanbul'u aşır yurt dışında da bu tür faaliyetlerin içerisine giriyorlar" diyerek yurtdışındayken yaşadığı bir olayı şu şekilde anlattı: "Brezilyada iken bir otobüsün arkasında Tursan yazdığını gördüm. Acaba bu bizim Tursan'ı mı dedim. Bizim değilse bile neden biz burarlarda olmayalım dedim. Çünkü bizim hizmet sektörümüz şu anda yurt dışında vazifelerini ya-

pyıyorlar ve servis taşımacılığında da yurt dışına açılma imkanının olacağını düşünüyorum."

Faaliyet raporunun oy birliğiyle kabul edilmesinin ardından, Dernek ve İktisadi İşletme raporunun okunması ve onaylanması karara bağlanarak denetim raporu okundu ve oylamaya sunulurken kabul edildi. Daha sonrasında Hakan Orduhan'ın yeniden başkan seçilmesiyle birlikte Yönetim Kurulunun Asil ve Yedek üyeleri, Denetleme Kurulunun Asil ve Yedek üyelerinin seçimine geçildi.

Yönetim ve Denetim Kurulu Üyeleri Sırasıyla;

Yönetim Kurulu Asil Üyeleri: Hakan Orduhan, Ahmet Karakış, Naci Ateş, Ali Bayraktaroğlu, Turgut Gül, Yaşar Ramoğlu, Dursum Ali Camadan, Hikmet Albayrak, Kerem Birant, Reyhan Şeker, Köksal Yüzbaoğlu, T. Reha Bali, N. Altan Taştan.

Yönetim Kurulu Yedek Üyeleri: Yekta Türker, Esat Yıldırım, Seyhan Pilavcı, Özen Aydın, Halil Sezer, Turgay Kaya, Veli Kara, Bülent Doğmuş, Veynel Parlak, B. Gazi Ulukaya, Adem Koç, Soner Ağdaş, Gökhan Kopuz.

Denetleme Kurulu Asil Üyeleri: Erkan Cabay, Sadık Aksu, Recai Ergun.

Denetleme Kurulu Yedek Üyeleri: Necmettin Yakşı, Erhan Akbulut, Engin Aktas.

Uluğ
AKTUNÇ

YAZ GELDİ YAZ

Mayıs bir garip zamandır, yaz desen değil, bahar desen bahara göre daha sıcak, ortadadır. Havaya güvenip tiril tiril çıkarsınız gölgede rüzgar çarpar, mont giyersiniz pişirir. Ama olsun, yazın, yani en güzel mevsimin başıdır ya, daha ne olsun?

Haydi "yaz"ı "yazalım" bu "yaz"ımızda ve gelecek yazın taşımacılık üzerindeki etkilerine...

Şehirciğinde sıkıntı sıcak bölgelerde çalışan klimasız araçlarda başlar, binen inen terden hafif bir kilo kaybı yaşar ki belki bu da "faideli" olur sağlık bakımından! Şaka bir yana artık klimasız herhangi bir toplu taşıma aracının hiçbir filoda olmasını tercih etmiyoruz vatandaşlarımız. İklimlendirme şart. Taşımacılara düşen görev klimalı araçlar edinmek. Üreticilere düşen de bu araçları olabildiğince uygun ödeme koşullarıyla sunmak. Bu konuda oldukça gelişmiş bir ödeme - kredi - yetkili satıcı destekli kredi sistemine sahip olduğumuzu düşünüyorum, ülkemiz birçok konuda olduğu gibi dünyada parmakla gösterilecek derecede sağlam bir bankacılık yapısına sahip ve bu da - zaman zaman fazla sağlamlık yaratır da - alıcıların kredi bulmasında etkin bir rol oynayabiliyor. Otomotiv sektörümüz bankacılarla iyi ilişkiler içerisinde güzel kampanyalar ve kişiye özel çözümler üretebiliyor.

Şehirlerarasında da yazın yeri apaynı, otobüslerin elden geçirildiği, sefere çıkmayıp yatanların yeniden kullanıldığı, Çeşme, Bodrum, Kuşadası, Kemer, Side denince otobüsünün akla geldiği zamandır yaz. Yine bu alanda da vızır vızır gidip gelen otobüslerimizde kaptanlarımız, servis elemanlarımız ve muavin kardeşlerimiz gece gündüz halkın hizmetindedir. Yaz heyecanı ve koşuşturması tüm firmayı sarar, kaza bile olmadan sezon geçirilsin diye dualar edilir.

Okullarımızda servis çeken emekçilerimizse turizme yönelir, malum 3 ay okul yok, krediyle aldıkları araçlarına para bulmaları gerekli, koşullar turizmin hizmetine. Bu 3 ay kredileri retelenirse daha da mutlu olurlar okul servisçileri. Kamyoncumuza gelinece, onun da işi başından aşkındır, yazla birlikte artan meyve sebze çeşidi, onun da uykusunu sınırlı hale getirir, gece boyu yol yapıp ürünü hale yetiştirmek kolay iş değildir, ne yapacaksınız, büyük şehirler nasıl yiyecek erikle kirazı? Emek emek yoldadır kamyoncu.

Demem o ki yaz güzel mevsimdir ama taşımacının da yoğunluğun zirvesinde olduğu görürüz bir dönemdir. Tüm taşımacılık emekçilerinin mutlu, sağlıklı, kazasız belazsız bir yaz mevsimi geçirmelerini dilerim.

Dikkatiniz pür, yolunuz açık olsun. Yazınız "yasınız" olmasın.



Mercedes-Benz Türk bayilerine teşekkür etti

Müşteri memnuniyetini en üst seviyede tutmayı hedefleyen şirket, müşterileri ile birebir temasta olan yetkili bayi çalışanlarının sergiledikleri performanslara teşekkür etmek amacıyla, İstanbul'da "Müşteri Memnuniyeti Yolculuğumuz Devam Ediyor" temalı bir organizasyon gerçekleştirdi. Organizasyona yetkili bayilerin, belirlenen kriterlere göre seçilmiş satış danışmanları, müşteri danışmanları, müşteri ilişkileri sorumluları, Service24h teknisyenleri ve Mercedes-Benz Türk çalışanları olmak üzere yaklaşık 300 kişi katıldı.

2012 YENİLİKLERİ AÇIKLANDI

2012 yılında ikincisi düzenlenen organizasyonun açılış konuşmasını Mercedes-Benz

Mercedes-Benz Türk, müşteri memnuniyeti kriterleri (CSI - Customer Satisfaction Index) çerçevesinde yaptığı değerlendirmeler sonucu yetkili bayileri ile biraraya geldi.

Türk Direktörler Kurulu Başkanı Wolf-Dieter Kurz yaptı. Mercedes-Benz Türk Pazarlama ve Satış Direktörü Sier Sülün'ün de katılarak bilgilendirme yaptığı toplantı, Mercedes-Benz Türk Pazarlama ve Satış Yöneticileri'nin "CSI 2011 Değerlendirmeleri ve 2012 Hedefleri"ni aktarmalarının ardından 2012 yeniliklerinin açıklanması ile devam etti.

Toplantıların ardından, "Service24h Yol Yardım ve Mobilite Uygulamaları" konulu grup çalışması gerçekleştirildi. Çalışmalarda

katılımcılar, dekor ve aksesuar uygulamaları özel olarak hazırlanmış film platolarında, montajları dahil tüm aşamalarını kendilerinin tamamladıkları 8 ayrı "Kısa Film" çekimi gerçekleştirdiler. Bu filmler arasından seçilen 4 filmin gala yemeğinde katılımcılar tarafından oylanmasıyla, Satış ve Satış Sonrası Hizmetleri süreçlerinin "En İyi Film"leri seçildi. Seçilen filmlerin yıldızlarına organizasyon için özel olarak tasarlanan ödülleri, Mercedes-Benz Türk yöneticileri tarafından takdim edildi.

Otokar'dan

Bayilerine ve satış ekibine büyük jest

Otokar, "En Değerli Sermayemiz İnsandır" sloganı ile bayilerini ve satış ekibini Güney Fransa gezisi ile ödüllendirdi.

Otokar, 2011 yılındaki üstün başarıları ve pazar liderlikleri sebebiyle tüm yurtiçi otobüs ve treyler bayileri ile satış ekibini Güney Fransa'ya tatile gönderdi. Nice, Monaco ve Cannes'a düzenlenen geziye bayiler, satış ekibi ve eşleri olmak üzere toplam 66 kişi katıldı.

Otokar, Koç Topluluğu'nun en değerli sermayemiz insan kaynağıdır, felsefesinden ha-

reketle çalışanlarının ve bayilerinin performanslarını ödüllendiriyor. Otokar, 2011 yılındaki üstün başarıları ve pazar liderlikleri sebebiyle tüm yurtiçi otobüs ve treyler bayileri ile satış ekibini Güney Fransa'ya tatile gönderdi. Geziye, Otokar Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül ve Otokar İç Pazar Ticari Araçlar Satış Müdürü Murat Tokatlı ev sahipliği yaptı.



Çevreyolu, Bağlantı yolu, Tünel ve Viyadükler paralı oluyor

Karayolları Genel Müdürlüğü'nce "Otoyollar ile Erişme Kontrolü'nün uygulandığı karayollarında Geçiş Ücretlerinin Belirlenmesi ve Uygulanması"na ilişkin yönetmelik Resmi Gazete'de yayınlanarak yürürlüğe girdi.

Resmi Gazete'de açıklanan bilgiler doğrultusunda ücretlerin belirlenmesinde otoyol veya erişme kontrolünün uygulandığı karayollarında güzergahın tamamı olabileceği gibi; Çevre yolu, Bağlantı yolu, Köprü, Tünel ve Viyadükler de ayrı ayrı ücretlendirilebilecek. Araç sınıflarının tespitinde çeken ve

çekilen araçların yere değen aksları esas alınarak, geçiş ücreti uygulaması yapılırken bu araçların dolu veya boş olması dikkate alınmayacak. Ayrıca, geçiş ücretlerine her yılbaşında yıllık ÜFE değerleri ile fiyat artışı yapılacak. Yönetmelik kapsamında geçiş ücreti olduğu halde ücret ödemeden geçiş yaptığı tespit edilen araç sahiplerine Karayolları Genel Müdürlüğü'nün Teşkilat ve Görevleri Hakkında Kanunun ilgili maddesine göre o güzergahın en uzun mesafesine ait geçiş ücretinin on katı tutarında idari para cezası verilecek.

ICCI 2012
ZİYARETÇİLERİNİN
SAYISI 15 BİNİ
GEÇTİ, 18 YILIN
REKORU KIRILDI



■ Sektörel Fuarçılık tarafından düzenlenen ICCI 2012 – 18. Uluslararası Enerji ve Çevre Fuarı ve Konferansı, birbirinden önemli konuklarını ağırladığı 3 günlük maratonun ardından sona erdi. Sektörel Fuarçılık Yönetim Kurulu Başkanı Süleyman Bulak, ICCI 2012 sonrasında yaptığı değerlendirmede, Türkiye ve dünya enerji sektörü liderlerinden 300 firmanın ICCI 2012’de yer aldığını belirterek, ICCI Enerji ve Çevre Fuarı ve Kon-

feransının her yıl biraz daha büyüdüğünü ve geliştiğini kaydetti. Türkiye’nin bulunduğu bölgedeki en geniş kapsamlı ve en büyük enerji fuarı olduğuna dikkat çeken Süleyman Bulak, “ICCI 2012, 15 bin kişiyi aşkın ziyaretçisiyle 18 yıllık tarihinin ziyaretçi rekorunu kırmayı başardı. Bu Türkiye’nin enerji konusunda ne kadar önemli bir merkez haline geldiğinin de bir göstergesidir” diyerek sözlerine son verdi.

GÜNCEL

TASIMACILAR

9

MAYIS 2012
www.tasimacilar.com

Shell ve EGM çocukları trafik konusunda eğitiyor



Shell & Turcas’ın sponsorluğunda EGM Trafik Eğitim ve Araştırma Daire Başkanlığı tarafından açılan internet eğitim sitesi “Trafik Çocuk”, 11 milyon çocuğa ulaşmayı hedefliyor

Shell & Turcas ve Emniyet Genel Müdürlüğü Trafik Eğitim ve Araştırma Daire Başkanlığı’nın işbirliğiyle hazırlanan “Trafik Çocuk” isimli internet sitesi, eğlenceli oyunlar, çizgi filmler ve hayati bilgilendirmelerle çocuklara trafik eğitimi verecek. Sitenin ilköğretim çağındaki 11 milyon çocuğa ulaşması hedefleniyor.

TRAFİK BİLİNCİNİN KATKI SAĞLAYACAK

Shell & Turcas’ın sponsorluğunda Emniyet Genel Müdürlüğü Trafik Eğitim ve Araştırma Daire Başkanlığı işbirliğiyle hazırlanan “Trafik Çocuk” adlı internet sitesi, okul öncesi ve ilköğretim çağındaki çocuklarda trafik ve yol emniyeti bilincinin art-

masına katkı sağlayacak. Yaklaşık 11 milyon çocuğa ulaşmayı hedefleyen “Trafik Çocuk” sitesinde, trafik konusundaki hayati bilgiler, oyun, animasyon ve çizgi film gibi eğlenceli içeriklerle sunuluyor.

EĞLENDİREREK TRAFİK BİLGİSİ VERİLİYOR

Sitede, “Trafik Güvenliği”, “Trafik Polisinin Görevleri”, “Trafik Haftası”, “Trafik İşaretleri”, “Trafik TV”, “Oyun Parkı”, “Eğitmen ve Aile” gibi bölümler yer alıyor. Yayalar, sürücüler, yolcular, bisiklet ve scooter kullananlar için trafik kuralları, ilk yardım bilgileri, emniyet kemerinin kazalardaki önemi gibi hayati bilgilendirmeler çocuklara sesli, animasyonlu ve eğlenceli oyunlarla sunuluyor.



Brisa’dan ilk 3 ayda 321 milyon TL ciro

Brisa, Ocak – Mart 2012 döneminde geçen yılın aynı dönemine göre toplam satışlarında yüzde 13 artış göstererek 321 milyon 296 bin TL’lik satış geliri elde etti.

“LASTİK SEKTÖRÜNDEKİ LİDERLİĞİMİZİ KORUDUK”

2012’nin birinci çeyrek finansal sonuçlarına ilişkin değerlendirmelerde bulunan Brisa Genel Müdürü Hakan Bayman, ilk 3 ay içerisinde sektörde yaşanan belirsizlik ve daralmalara rağmen iyi bir başlangıç yaptıkları 2012’de; Bridgestone, Lassa, Bandag, OtoPratik, Lastik.com.tr ve Lastiğim markalarıyla lastik sektöründeki lider konumlarını koruduklarını dile getirdi.

“SATIŞ SINIRLARIMIZI ZORLAYACAĞIZ”

Bayman, “2012’nin ilk üç ayında geçtiğimiz senenin aynı dönemine oranla ihracat rakamlarımızı yüzde 5 artırdık ve bu artışı sektördeki daralmalar ve belirsizliklere rağmen gerçekleştirmeyi başardık. 2012, üretim kapasitesi ve satış hacmi anlamında da sınırlarımızı zorlayacağımız bir yıl olacak” diyerek büyümenin hız kesmeden devam edeceğinin sinyalini verdi. Bu sene aynı zamanda Brisa tarihinin en büyük yatırımını gerçekleştireceklerine de değinen Bayman, söz konusu olan 117,5 milyon dolarlık yatırımın Brisa’ya olduğu kadar Türkiye ekonomisine de büyük katkı sağlayacağına vurgu yaptı.

Otomotiv pazarı yüzde 23 daraldı

■ Türkiye otomobil ve hafif ticari araç pazarı, 2012 ilk 4 ayında yüzde 23 daraldı 198 bin 702 dolaylarında gerçekleşti.

Otomotiv Distribütörleri Derneği’nden alınan verilere göre; Türkiye Otomotiv pazarında 2012 yılı Ocak-Nisan dönemi otomobil ve hafif ticari araç toplam pazarı yüzde 23 azalarak 198 bin 702 adet olarak gerçekleşti. Hafif ticari araç pazarı 2012 yılı 4 aylık dönemde ÖTV artışıyla etkisiyle geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 33 oranında düşerek 55 bin 521 adet seviyesinde gerçekleşti. 2012 yılı Nisan ayında ise hafif ticari araç pazarı geçen yılın Nisan ayına göre yüzde 27 gerileyerek 17 bin 304 adet seviyesinde gerçekleşti. 2012 Ocak-Nisan döneminde yüksek daralmanın nedenleri arasında, ÖTV oranlarındaki artış, araç fiyat artışları, faiz oranlarındaki yükseliş ve ekonomik aktivitenin yavaşlaması sebep olduğu belirtildi.

İETT Genel Müdürü Hayri Baraçlı,

TEMSA FABRİKASINI ZİYARET ETTİ

Temsa’nın Adana fabrikasında gerçekleşen ziyarette İETT Genel Müdürü Hayri Baraçlı ve ekibine Temsa Global CEO’su Tamer Ünlü, Genel Müdür Yardımcısı İsmail Gürleyik eşlik etti. Avenue üretim hattını da gezen İETT yönetimi, araçların üretim aşaması hakkında bilgiler aldılar.

“KENTİÇİNDE HİZMET KALİTESİ ÜRETİCİLERLE BİRLİKTE ARTIYOR”

Ülkede yaşanan gelişimin kent yaşamına da önemli değişimler getirdiğini belirten Baraçlı, “Kentçi ulaşımında artık hizmet kalitesi giderek artıyor. Vatandaşlarımız artık bizden en iyi hizmeti, en son model araçlarla talep ediyor. Bizlerde en iyi hizmeti vermek adına teknolojik açıdan modern, çevreye duyarlı araçlarla filomuzu büyütüyoruz. Temsa’da hem yarattığı istihdam hem de ürettiği modern araçlarla ülkemize önemli bir katma değer yaratıyor. Burada başarılı üretim sürecini görmek bizleri memnun etti” dedi. Daha sonra işçilerle bir araya gelen Genel Müdür Dr. Hayri Baraçlı, ülke ekonomisine yaptıkları katkılar için teşekkür etti.

“İETT BAŞARIYLA HİZMET VERMEYE DEVAM EDİYOR”

İETT Genel Müdürü Dr. Hayri Baraçlı’nın ve ekibinin fabrikalarına yapmış oldukları ziyaretten memnun olduklarını ifade eden Temsa Global CEO’su Tamer Ünlü, “İstanbul ulaşımında hizmet kalitesi giderek artıyor. Dünyanın en büyük metropoller arasında yer alan İstanbul’da İETT çok önemli ve çok başarılı bir ulaşım hizmeti veriyorlar. Onların başarısına ürettiğimiz

İETT Genel Müdürü Dr. Hayri Baraçlı, ekibiyle birlikte Temsa Adana fabrikasını ziyaret ederek incelemelerde bulundu. Baraçlı’ya, Temsa Global CEO’su Tamer Ünlü, Genel Müdür Yardımcısı İsmail Gürleyik eşlik etti.



Avenue araçlarla katkı sağlamaya çalışıyoruz. Sayın Baraçlı ve ekibinin fabrikamıza yaptıkları ziyaretten çok büyük bir memnuniyet duyduğumuzu ifade etmek isterim” diye konuştu.

“ÜLKEMİZİN GURURU OLMAYA DEVAM EDİYORUZ”

Temsa’nın yerli bir marka ve yüzde yüz

Türk sermayesine sahip bir şirket olduğunu vurgulayan Tamer Ünlü, “Ürünlerimiz bugün Avrupa’nın birçok ülkesinin yollarında hizmet vererek bizlerin ve ülkemizin gururu oluyor. İstanbul yollarında 100’ü aşkın Avenue hizmet veriyor. Önümüzdeki yıllarda belediyelerimiz hizmetlerine değişik modelleri de vermek için çalışmalarımız devam etmektedir” diye konuştu.



SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

10

MAYIS 2012
www.tasimacilar.comSENA TUR
BODRUM
YOLLARINDA

Türkiye'nin turizminin başkenti olan Antalya'da Turizm Taşımacılığı ve VIP sektöründe 18 Yıldır faaliyet yürüten Sena Turizm Bodrum Şubesi'ni açtı.

Türkiye turizminin başkenti olan Antalya'da Turizm Taşımacılığı sektöründe 18 Yıldır faaliyet yürüten ve örnek alınan çizgisi ile turizm taşımacılığının kalite standardı olarak

gösterilen Sena Tur, Bodrum Şubesi'ni açtı. İlk etapta 20 araçlık filosunu Bodrum'a tahsis eden Sena Tur yetkilileri, Bodrum Konak'ta ise ofis açtı. Sena Tur, Turizm ve Kongre Taşımacılığındaki başarısını Bodrum'da da müşterilerine sunacak. Bodrum'a taşımacılık alanında yeni bir çehre getirmek hedefi ile yola çıktığı da belirtildi.

'SİZİN FIKRİNİZ SİZİN PROJENİZ' İLE LİSELİLERDEN 10 ÖRNEK PROJE

Renault, Total, Türkiye Trafik Kazalarını Önleme Derneği ve İstanbul Milli Eğitim Müdürlüğü'nün düzenlediği "Sizin Fikriniz Sizin Projeniz" yarışması, liselileri çevrelerindeki ulaşım ve yol güvenliği sorunlarının çözümü için harekete geçirdi. Birinci olan Mensucat Santral Anadolu Lisesi, Türkiye'yi Fransa'daki uluslararası yarışmada temsil edecek.

İstanbul'un tüm semtlerinden Anadolu Lisesi öğrencileri, çevrelerindeki ulaşım ve yol güvenliği sorunlarının çözümü için harekete geçerek, fikir ve proje üretti. Tüm bu projeler, Renault, Total, Türkiye Trafik Kazalarını Önleme Derneği ve İstanbul Milli Eğitim Müdürlüğü'nün düzenlediği Sizin Fikriniz Sizin Projeniz (SFSP) yarışması kapsamında oluşturuldu. Yarışmada birinci olan Mensucat Santral Anadolu Lisesi'nin üç öğrencisi, Türkiye'yi Fransa'da 8 - 10 Haziran 2012 tarihlerinde 18 ülkenin katılacağı uluslararası yarışmada temsil edecek. Ayrıca Üç finalist projenin sahibi okulların öğretmenlerine birer iPad, bütün öğrencilerine ise iPod hediye edildi.

İstanbul'da The Marmara Otelinde gerçekleşen ödül töreninde, "Çocukların gözünden büyüklerin dünyası" adlı projesiyle Mensucat Santral Anadolu Lisesi birinci, Ergün-Mehmet Öner Anadolu Lisesi öğrencileri "Hızır Yol" projesiyle ikinci, Beyoğlu Anadolu Lisesi öğrencileri ise "Bisiklet Yolu İstiyoruz" kampanyalarıyla üçüncü oldu.

"PROJELERİN ÇOĞU UYGULANILIR"

Ödül töreninde konuşan Renault Mais Genel Müdürü İbrahim Aybar, ilk kez düzenledikleri bu yarışmada şaşırtıcı derecede başarılı projelerle karşılaştıklarını belirtti ve bunların pek çoğunun hem uygulanabilir hem de sürdürülebilir nitelik

Renault, Total, Türkiye Trafik Kazalarını Önleme Derneği ve İstanbul Milli Eğitim Müdürlüğü'nün düzenlediği "Sizin Fikriniz Sizin Projeniz" yarışması ile öğrenciler ulaşım ve yol güvenliği sorunlarına projeleriyle çözüm aradı.

taşıdığına dikkat çekti. Aybar sözlerini şöyle sürdürdü: "Bu yarışmayla öğrencilerin yaşadıkları çevreye farklı biçimde bakabilmelerini amaçladık. Sorunları o bölgede yaşayanlarla tartışmaları, incelemeleri ve özgün çözümler üretabilmelerini istedik. Böylece sorunların çözümünde demokratik bir katılımın yolunu açabilecektik. Ortaya çıkan sonuç hepimizin için, tüm jüri üyelerimiz için çok etkileyiciydi. İnşallah ve biliyorum ki, bu projelerden bazıları hayat bulacak ve önemli yararlar sağlayacak" dedi.

"AKILCI ÇÖZÜMLER ÜRETİLDİ"

Total Oil Türkiye Genel Müdürü Antoine Tournand da gençlere hitap ederek, şöyle konuştu: "Hepiniz yol güvenliği ile ilgili çok önemli sorunların altını çizdiniz ve akılcı çözümler geliştirdiniz. Çevrenizdeki insanlarla görüşmeler yaptınız ve güvenlik konusunda en yararlı mesaj olduğunu düşündüğünüz mesajı tasarladınız. Kendinizle gurur duyabilirsiniz, kendiniz, okulunuz ve ülkeniz için çok iyi bir iş yaptınız. Hepinizi başarılı çalışmalarınızdan dolayı tebrik ediyorum" şeklinde konuştu.

"BİRİNCİ OLAN PROJE TÜM İLLERDE YAYGINLAŞTIRILACAK"

İstanbul Milli Eğitim Müdür Yardımcısı Sadettin Piricioğlu, birincilik ödülünü kazanan Mensucat Santral Anadolu Lisesi öğrencilerinin projelerini tüm ilde yaygınlaştıracaklarını açıkladı. Yıldız sözlerini şöyle sürdürdü: "Okullarımızda sosyal



sorumluluk kapsamında yapacağımız bu projelerle öğrencilerimizin trafik sorunlarına karşı farkındalığını artırmayı ve öğrencilerimizin ürettiği projelerle İstanbul'un trafik sorunlarına çözüm üretmeyi hedefliyoruz."

SEÇİMİ 19 KİŞİDEN OLUŞAN JÜRİ YAPTI

Sizin Fikriniz Sizin Projeniz Yarışma Jürisi'nde şu isimler yer aldı: İbrahim Aybar (Renault Mais Genel Müdürü), Ayşe Ürgen (TOTAL Oil İK ve İdari İşler Direktörü), Fahrettin Ecevit (Türkiye Trafik Kazalarını Önleme Derneği Genel Başkan

Yardımcısı), Sadettin Piricioğlu (İstanbul Milli Eğitim Müdür Yardımcısı), Fügen Toksü (Türkiye Halkla İlişkiler Derneği Başkanı), Dursun Önal (Türkiye Sürücü Kursları Konfederasyonu Başkanı), Sami Güleçyüz (Fahri Trafik Müfettişleri Derneği Başkanı), Jale Özgentürk (Radikal Gazetesi), Nuran Çakmakçı (Hürriyet Gazetesi), Fatoş Karahasan (Milliyet Gazetesi), Funda Özkan (Akşam Gazetesi), Pervin Kaplan (Habertürk Gazetesi), Elif Ergü (Vatan Gazetesi), Hakan Çelik (Posta Gazetesi), Saffet Üçüncü (NTV), Tolga Gariboğlu (Program Yapıcısı), Ethem Genim (Autodrom), Hüseyin Başusta (TRT) ve Erol Evgin (Sanatçı).



Kocaeli'nde Trafiği rahatlatacak proje yakında başlıyor

Kocaeli Büyükşehir Belediye Başkanı İbrahim Karaosmanoğlu kentsel dönüşüm kapsamında kamulaştırarak yıkımı yapılan jandarma lojmanları alanını inceledi.

Kentsel dönüşümle birlikte alandaki trafiğinde rahatlayacağı hedefleniyor. Başkan Karaosmanoğlu, Alemdar Caddesi ile Şahabettin Bilgisu Caddesi D-100 yan yol ile bağlantılı hale getirilerek trafiğin rahatlatılacağı projeye kısa zaman içinde başlanacağını ifade etti. Başkan Karaosmanoğlu D-100 Karayolu üzerinde bulunan kamuoyunda Jandarma Lojmanları olarak bilinen EDOK'a ait iki bloktan oluşan toplam 21 daireden oluşan iki binanın yıkıldığı alanı inceledi. Bu yıkım sayesinde şehir içi trafiğin büyük ölçüde rahatlayacağını ifade eden Başkan Karaosmanoğlu, çalışma ile Alemdar Caddesi ile Şahabettin Bilgisu Caddesi D-100 yan yol ile bağlantılı hale getirileceğini açıkladı. Yıkımı yapılan binanın yanındaki lojmanların ise bir yıl gibi bir zamanda yıkılacağını hatırlatan Başkan Karaosmanoğlu, İzmit trafiğinde giriş ve çıkışların bundan sonra daha rahat bir hale geleceğini kaydetti. Karaosmanoğlu Bu çalışma ile Kuzay Yan Yol'dan giriş verme imkanı sağlanacağını ifade ederek çalışmaların kısa zaman içinde başlanacağını söyledi. Kocaeli Büyükşehir Belediyesi Kentsel Dönüşüm kapsamında bugüne kadar 404 milyon 600 bin TL'lik kamulaştırma bedeli ödedi. Diğer taraftan 2 bin 311 konut ve 6 milyon 319 bin metrekarelik istismlak yapan Kocaeli Büyükşehir Belediyesi Türkiye'de örnek bir çalışmaya imza attı.

YOLCU TAŞIMACILIĞINDA İLK DURAK FSM DEMİRBAŞ OTOMOTİV



Yolcu taşımacılığında BMC kalitesini, BMC teknolojisini, BMC güvencesini sunan FSM Demirbaş Otomotiv, özellikle halk otobüsü satışında rakipsiz. Donanımdan motoruna, tasarımdan güvenliğine kadar her ayrıntısında üstün özelliklere sahip olan BMC otobüsleri, FSM Demirbaş Otomotiv'de

BMC
ARKASINDA
TÜRKİYE VAR

FSM Demirbaş
www.fsmdemirbas.com

FSM DEMİRBAŞ OTOMOTİV BMC Yetkili Satıcısı

İSTANBUL: Büyükdere Caddesi No: 16/3 Şişli / İstanbul
Tel: 0(212) 291 09 61 Faks: 0(212) 233 57 92

ANKARA: Anadolu Blv. ODTÜ Kavşağı Altı Balgat / Ankara
Tel: 0(312) 219 76 76 • Faks: 0(312) 219 79 00