

TATİLCİLER, TATİLE ÇIKARKEN DİKKAT!



Yaklaşan tatil sezonunda konunun uzmanları özellikle şunlara dikkat çekiyor; trafik kazalarında en yüksek ölüm oranları yaz mevsiminde, Temmuz-Ağustos aylarında meydana geliyor. Tatil döneminde özellikle bu aylara dikkat edilmeli, bunun yanı sıra en büyük tehlike telefonla konuşanlar için cep telefonu ile konuşmayn, emniyet kemerinizi takın, Hızdan kaçınm, Yaza uygun lastikler kullanın, lastiklerinizin havasını düzenli kontrol edin, Viraj dönerken su birikintilerine dikkat edin çünkü yoldaki tehlikeler düşündüğünüz kadar basit olmayabilir ve en önemlisi yola dinlenmiş olarak çıkın.

**İSTANBUL OTOBÜS A.Ş.
GENEL MÜDÜRÜ
ABDULLAH Y. ŞAHİN:**

ERGUVANLAR KENDİNİ 6 YILDA AMORTİ EDİYOR



YIL SONUNA KADAR 500 ARAÇLIK İHALE YOLDA

Otobüs A.Ş.'nin kurulması ile birlikte İstanbul toplu taşımasına kalite geldiğini ifade eden Otobüs A.Ş. Genel Müdürü Abdullah Yasin Şahin, halkın yeni oluşumu benimzediklerini söyleyerek toplu taşımada kaliteyi ve güveni arttırdıklarını vurguladı. Otobüs A.Ş. olarak İstanbul'un toplu taşımasındaki yeniliklerinin devam edeceğini belirten Şahin yılsonuna kadar 500 araçlık bir ihalenin daha olacağını söyledi.

ABDULLAH YASİN ŞAHİN

OTOBÜS A.Ş.'NİN TÜZÜĞÜNDE SADECE OTOBÜS YOK

Şahin ayrıca işletmecilerin giderlerini 4.5 ile 6 yıl arasında amorti edebileceklerini de sözlerine ekledi. İstanbul'un toplu taşımasında sadece Otobüs'e yönelik çalışmaların olmadığını söyleyen Şahin "Çatalca köy minibüsleri, Şile'deki turistik araçlar ve Adalar Faytonlarının elektrikli olması ilgili çalışmalarımız var. Otobüs A.Ş.'nin ana görevi otobüs olsa da toplu taşıma ile ilgili biz dizi çalışma içindeyiz" dedi. Geçtiğimiz dönemde yapılan ihalelerle ilgili olarak da konuşan Şahin, "İlk ihalede hizmete giren hatlarda bazı sıkıntılar vardı. 2. ihale ile birlikte ciddi kazanımlar oldu. 3. ihale ile birlikte daha iyi kazanımlar olacak" dedi. **6. SAYFADA**



İstanbul otogarında 25 dakika çilesi bitti

İstanbul Büyükşehir Belediyesi, artık otogarda 25 dakikayı geçmeyen giriş çıkışlardan otopark ücreti alınmayacağını açıkladı. İstanbul Otogar'ına giriş çıkışlarda ve kısa süreli parklanmalarda ücret alınırken İstanbul Büyükşehir Belediyesi tarafından yapılan açıklama İstanbulluların bu konudaki sıkıntısına bir nebze olsa su serpti. Bu durumda artık otogara yakınına bırakan ya da yolcusunu karşılayan vatandaşlar, birkaç dakika için para ödemek zorunda kalmayacak.

YÖNETMELİKTE YER ALMASINA RAĞMEN UYGULANMIYORDU

Karayolu Taşıma yönetmeliğinde yer almasına rağmen bir türlü uygulanamayan 26.01.2012 tarih ve 2012/1-2 sayılı karar gereği artık terminalde genel park alanlarını kullanan özel ve resmi otomobillerden 0-25 dakikayı geçmeyen giriş çıkışlarda ücret alınmayacak.

Zabıta Destek Hizmetleri Müdürlüğü Terminaller Zabıta Amirliği ekiplerince gelen şikâyet üzerine yapılan denetimlerde giriş-çıkış ücretlerinde uygulanan fiyat tarifesinin yanlış olduğu belirlenerek 25 dakika içerisinde giriş-çıkış yapacak araçlardan ücret alınması kararlaştırıldı.

İBB'den yapılan açıklamaya göre; "Otogardan yakınına alan veya bırakan vatandaşlarımız bundan böyle 0-25 dakika için ücret ödemeyecektir. Aksi bir durumda Zabıta Daire Başkanlığı ekiplerimiz 7 gün 24 saat görev başındadır. Alo 153 Beyaz Masa kanalı ile bize ulaşp şikâyetinizi bildirdiğiniz takdirde olumsuzluk derhal giderilecektir" denildi.



BAKAN NİHAT ERGÜN

OTOKAR FABRİKASINI ZİYARET ETTİ

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Nihat Ergün Sakarya'daki Otokar fabrikasını ziyaret etti. Otokar'ın Sakarya'daki fabrikası Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Nihat Ergün ve beraberindeki heyeti tarafından incelendi. Koç Holding CEO'su Turgay Durak, Koç Holding Savunma Sanayi, Diğer Otomotiv ve Bilgi Grubu Başkanı Kudret Önen ve Otokar Genel Müdürü Serdar Görgüç geziye ev sahipliği yaptı. Koç

Topluluğu şirketi olan Otokar'ın Sakarya'da bulunan fabrikası Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Nihat Ergün tarafından ziyaret edildi.

Bakan Ergün'e, ziyaretinde Sakarya Valisi Mustafa Büyük, Sakarya Büyükşehir Belediye Başkanı Zeki Toçoğlu, AK Parti Sakarya Milletvekili Şaban Dişli ve Sakaryalı bürokratlar eşlik etti. Ergün'e ziyaret kapsamında ilk olarak üretim ve Otokar'ın faaliyetleri hakkında bilgi-

lendirme yapılırken; daha sonra fabrika gezildi. Ziyaret kapsamında ayrıca geçtiğimiz aylarda açılan Tank Test Merkezi de gezildi. Gezi sırasında Koç Holding CEO'su Turgay Durak, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Nihat Ergün'e ziyaretlerinin anısına bir plaket takdim ederken Bilim, Koç Holding Savunma Sanayi, Diğer Otomotiv ve Bilgi Grubu Başkanı Kudret Önen ise Ergün'e zırhlı araç maketi takdim etti.



Hayri Baraçlı, Silivri Halk Otobüsçüleri ile buluştu

IETT Genel Müdürü Dr. Hayri Baraçlı ve beraberindeki ekibi, Silivri'deki halk otobüsçüleriyle bir araya geldi. Silivri'deki Halk Otobüsleri esnafıyla buluşup, esnafın istek, görüş ve önerilerini dinleyen IETT Genel Müdürü Dr. Hayri Baraçlı, amaçlarının "Düzenli ve devamlı seyahat" olduğunu açıklayarak, hem hizmet veren camianın hem de hizmet alan vatandaşların memnuniyeti ilkesiyle hareket ettiklerini söyledi. Silivri otobüslerinin park alanında IETT Genel Müdürü Dr. Hayri Baraçlı'yı ve beraberindekileri Silivrililer şoförler ve Halk Otobüsleri esnafı karşıladı. Burada otobüsçülerin görüş, öneri ve isteklerini dinleyen Baraçlı, amaçlarını düzenli ve devamlı seyahat olarak açıklayarak hem hizmet veren camianın hem de hizmet alan vatandaşların memnuniyeti ilkesiyle hareket ettiklerini söyledi. İletilen her sorun hakkındaki net fikirlerini ortaya koyan, talepleri ise araştırma yaptıktan sonra gidereceklerini vurgulayan Baraçlı, "Biz problemleri yerinde çözmek için buradayız. Bunu hedefliyoruz ve camiamıza aile gözüyle bakıyoruz" dedi. Silivrililer şoförler ve Halk Otobüsleri esnafı IETT'ye teşekkür ederek ziyaretin kendilerini memnun ettiğini dile getirdiler.

MEZUN OLDUKLARI GÜN TEMSA'DA İŞE BAŞLADILAR 10. SAYFA

CNG altyapısı tamamlanmadan ÜRETİCİLER ZARAR EDER

Temsa Global Satış ve Pazarlama Müdürü Murat Anıl, CNG altyapısının oluşturulmadan yatırım yapılmasının müşteriyi ve üreticiye ciddi zararlar getireceğini vurguladı. Ayrıca Anıl, CNG dolum tesislerinin artması ve dolum sürelerini kısaltıcı teknoloji ile sürecin tamamlanacağını belirtti. **7. SAYFADA**



MURAT ANIL

Manisa, toplu
taşımada
Isuzu Novociti
otobüsleri
tercih etti



Manisa Belediyesi kentiçi toplu taşımada tam anlamıyla bir dönüşüm gerçekleştirdi. Kentkart uygulamasıyla başlayan dönüşüme Isuzu'nun modern otobüslerinin de eklenmesiyle Manisalılar rahat ve konforlu seyahat etme imkânına kavuştu. Belediyenin Isuzu ile yaptığı anlaşma gereği alacağı 168 Isuzu Novociti otobüsün ilk partideki 43 adedi Manisa Belediyesi Cumhuriyet Meydanı'nda düzenlenen görkemli bir törenle belediyenin filosuna eklendi. **4. SAYFADA**



SADECE 2 ANARŞİST MİYİZ? 2



İHRAÇ MALI BUNLAR 5



ÖHO'LER VE ULUSAL BASIN 10



İZULAŞ, OTOKAR İLE 100 ARAÇLIK PROTOKOL İMZALADI 8. SAYFA



MOTORİN FİYATLARI

İSTANBUL	3.77	D.BAKIR	3.87
ANKARA	3.78	SİVAS	3.83
İZMİR	3.77	İĞDIR	3.87
ADANA	3.77	HATAY	3.77

TESLİMAT

TAŞIMACILAR

2

HAZİRAN 2012
www.tasimacilar.comUCUZ
MAZOT DİYE
10 NUMARA
YAĞ
SATIYORLAR

■ İzmir Şehirlerarası Otobüs terminali civarındaki araç parkında ucuz mazot adı altında içerisinde 10 numara yağ bulunan yeraltına gizlenmiş tank ele geçirildi. İzmir Şehirlerarası Otobüs Terminali karşısında genellikle TIR ve otobüslerin kullandığı araç parkında, özel pompa düzeneğiyle araçlara akaryakıt aktarımının yapıldığı yönünde alınan istihbarat üzerine İzmir Gümrük Muhafaza Kaçakçılık ve İstihbarat Müdürlüğü ekipleri, İzmir Cumhuriyet Başsavcılığı'nın talimatı ve mahkeme kararı ile operasyon düzenledi. Araç parkında yapılan aramada, yer altına gömülerek üzeri betonla kaplanmış

halde özel düzenekle yakıt servisi yapılan 6 bin litre kapasiteli tank ile depo içerisindeki plastik tanklar içinde tutulan toplam 3 bin 375 litre 'türü bilinmeyen yakıt' ele geçirildi. Yakıtı uygulanan ulusal marker testi sonucunda, marker değerinin geçersiz olduğu ve TIR ve otobüslere "ucuz mazot" şeklinde piyasa satış rakamının 1 lira altında satış yapılan yakıtın, "10 numara yağ" olduğu belirlendi. Operasyonda, araç parkı işletmecisi H.M.E. ve kaçak akaryakıt alırken yakalanan tır şoförü İ.K. hakkında 5015 Sayılı Petrol Piyasası Kanunu'na muhalefetten işlem yapıldı.

S PLAKALI SERVİS ARAÇLARINDA FİYAT İLE BİRLİKTE SATIŞ DA ARTTI

Eğitimde 4+4+4 kademeli yasaının TBMM tarafından onaylanması'nın ardından öğrenci taşımacılığında kullanılan S Plakalı araçların bölgesel olarak sayıların ve fiyatlarının artışı gündeme geldi.

Çorum Belediyesi ve Bursa Belediyesi'nin servis taşımacılığına yönelik S Plakalı araçlarla ilgili yaptığı uygulamalarda Çorum Belediyesi Eğitim yasaının değişmesiyle birlikte bölgeye araç alımını arttırırken, Bursa Belediyesinin uygulamasında ise; Ruhsatsız yolcu taşımacılığına yönelik cezaların arttırılmasıyla S Plakasına yönelik araç alımları arttı.

ÇORUM BELEDİYESİ EĞİTİM YASASININ DEĞİŞİMİYLE S PLAKALI ARAÇ SAYISINI ARTTIRDI

Çorum belediye meclisi öğrenci taşımacılığında kullanılan S Plakalı araç sayısının artırılması amacıyla yeni bir düzenlemeye geçti. Bu amaçla TBMM'de kabul edilen yeni eğitim yasasıyla birlikte şehir merkezine faaliyet gösteren S Plakalı araç sayısını arttırma kararı aldı.

Yeni yasayla birlikte S Plakalı araçlara ihtiyaç duyulacağını vurgulayan Çorum Belediye Başkanı Muzaffer Külcü "Yeni yasayla birlikte öğrenci taşıma kapasitesi yüzde 15 oranında artması tahmin ediliyor. Bu kapsamda 115 yeni S plakalı araca ihtiyaç duyulacak. Ancak biz ilk planda bu ihtiyacın yarısı kadar yeni S plakası satmayı planlıyoruz. İhtiyaca göre bu sayıyı artırabiliriz" şeklinde konuştu.

BURSA BELEDİYESİ CEZALARI ARTTIRILARAK S PLAKA FİYATLARINI DA ARTTIRDI

Bursa Belediyesi de uygulamasında ise; ruhsatsız çalışan ticari araçlara uygulanan para cezasının 3 katına çıkarılması uygulanan cezaların caydırıcı nitelikte olması S plakasına yönelik satışlara olan ilgiyi artırdı. Bu amaçla yapılan ihalelerde kentte servis taşımacılığı yapmaya yetkili araç sayısının yetersizliğinden dolayı, ruhsatsız çalışanların önüne geçmeyi amaçlayan uygulamada 100 bin 750 TL bedelle açık arttırma sunulan plakaların fiyatlarında herhangi bir indirimle gidilmesinin söz konusu olmadığı da belirtildi.

Resmî Gazetede yayınlanarak yürürlüğe giren 6321 sayılı Bazı Kanunlarda Değişiklik Yapılması Hakkında Kanun'un 3. Maddesi'nde yapılan düzenleme ile ruhsatsız çalışan ticari araçlara yönelik ağır yaptırımlar getirildi. Buna göre, 2918 sayılı Kanunun ek ikinci maddesine şu fıkralar eklendi: "İlgili belediyeden izin veya ruhsat almaksızın, belediye sınırları dâhilinde ticari amaçlı yolcu taşıyan kişiye, araç sahibine, bağlı bulun-



duğu durak, işyeri ve işletmelerin sorumlularına birinci fıkra da gösterilen idari para cezası üç kat olarak, fiilin işlendiği tarihten itibaren bir yıl içinde tekrerrü halinde ise beş kat olarak uygulanır. Ayrıca, araç her defasında altmış gün süre ile trafikten men edilir. Ayrıncı işareti bulunmayan üçüncü fıkra kapsamındaki araçlardan taşımacılık hizmeti alanlara da birinci fıkra da belirtilen cezanın üçte biri oranında idari para cezası uygulanır." Bu düzenleme ile daha önce 650 TL olarak uygulanan idari para cezası

bin 950 TL, bir yıl içinde tekrarı durumunda ise 3 bin 250 TL olarak uygulanacak.

Daha önce 15 gün olan trafikten men cezası ise yeni düzenleme ile 60 güne çıkarılmış oldu.

Karayolları Trafik Kanunu'nda bulunan maddelere göre idari para cezası uygulama yetkisini elinde bulunduran polis ve jandarma, denetimlerinde yeni cezaları uygulamaya başlarken, Büyükşehir Belediyesi zabıta ekipleri de ruhsatsız

çalışan ticari araçlara yönelik denetimlerini artırdı. Bursa Servis Aracı İşletmecileri Odası Başkanı Sadi Aydın, yasadaki yeni düzenleme ile cezaların artması ve denetimlerin de sıklaştırılmasını olumlu karşıladıklarını belirterek, bu sayede yaşanan haksız rekabetin de ortadan kaldırılabileceğini söyledi.

Ahmet
TÜRKOĞLU

Sadece 2 anarşist miyiz?

3. Karayolu Trafik Güvenliği Sempozyumu ve Sergisi sonuç bildirgesinin dü-

şündürdükleri
Malûm, 16-18 Mayıs arasında anılan sempozyum Ankara'da yapıldı. Emegi geçen herkese candan teşekkür etmek gerek. Daha önce Rektör Yrd. Sn. Prof.Dr. Süleyman Pampal zamanında, Gazi Üniversitesi'nde 10 yıl kadar yapılan bu etkinliklere, hemen her yıl katılmaktaydım. Etkinlik, 3. yıldır Emniyet Genel Müdürlüğü lokomotifliğinde yapıyor. Ben bu sonuncuya katıldım. 1 sözlü, 5 de poster sunumların vardı.

TOFED Başkanımız Sn. Mehmet Erdoğan da güzel bir bildiriye, güzel bir şekilde sundu: "Otobüslü kazalar, sebep-sonuç ilişkileri ve çözüm önerileri."

Bakanlarımızla, müsteşarımızla sohbetler: İlk gün, sergi salonundaki TOFED standını da birlikte gezen İçişleri Bakanımız Sn. İdris Naim Şahin ve Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanımız Sn. Binali Yıldırım ile Müsteşar Yardımcımız Sn. Talat Aydın ile kısa bir sohbetimiz oldu. Sn. Aydın, Ulaştırma Dünyası gazetemizi işaret ederek, Bakanlarımıza bilgi verdiler:

"Ahmet Bey, bu gazetede, her hafta trafik güvenliğine ilişkin yazılar yazar..."

Ben de kendilerine teşekkür ederek, ekledim: "Ah bunlar bir de Sn. bakanımıza erişse de, görüşlerimiz, önerilerimiz dikkatlerine ulaşsa..." dedim.

Sn. Yıldırım'dan cevap: "-Geliyor, geliyor ve okuyor..."

Teşekkür ettim ve Sn. Şahin de, 'çalışmalarımızdan ötürü' kutladı ve ayrıldılar.

Biz, anarşist mi kaldık?

Toplulumuzda, -herkes gibi olmayan, düşünmeyen, davranmayanlara- mecaz da olsa takılırlar: "Anarşist!"

Benim işleyerek sunduğum, yol kusurlarına, kötü yönetimine-denetimine, kullanımına dair fotoğraflarımla desteklediğim 6 adet ve Başkanın 1 adet bildirimlerimizin dışında, "yol kusurları" konulu hiçbir sunum olmadığımı üzülerken gördüm. Resimler, Başkanın bildirisini de destekliyorlar.

"Diğer değerli sunuculardan farklı olduğumuza göre, bizlere de böyle denilmiş midir, acaba?" diye meraktan, kendimi alamıyorum. (Sn.Başkan Erdoğan beni hoşgörsün, lütfen...)

Bildiri fazlalığı ve yolu kullanana odaklanmak, 155 adet bildiri sunulmuş; 85'i sözlü, 50'si poster imiş (gerisini anlayamadım, 20 eksik var). Bildirilerin çoğunluğu, yolu kullananlara odaklı idi; sürücü, yaya ve yolcu. Yanlış istatistik ve yanlışlar zinciri "Yalan Söyleyen Tarih Utansın" kitabının adı gibi, "Yalan Söyleyen İstatistik Utansın" durumunda olduğumuzu tekrarlıyoruz.

Aslında bir açıdan destekleniyoruz: Değerli polis camiamızdan, katılımcılardan bir bölümü, yıllık trafik ölü sayımızı; istatistiklerdeki gibi söylüyorlar: 4 bin civarı. Diğer kısım ise '10 binden aşağı değil' diyorlar. Biz de 10-12 bin diyoruz. Yol kusurlarını gör(e)mek, göster(e)mek, "kör atın, kör kazık etrafında dönmesi" gibi şimdiki olduğumuz çözüm yerine kördüğüm halinde tutar. Sonuç Bildirgesinde de yollarımızın kusurlarının varlığına, çözümlerine dair tek kelime göremeyince, bu üzüntüden, endişeden kendimi alamadım. Şöyle bir örnekle başlayalım:

Bir hayâl kırklığında; "Dağ, fare doğurdu!" denir. Bunu uzak bir paralelden benzetme olarak veriyorum. Ülkemizin bu sempozyuma da adı verilen karayolu trafik güvenliği sorunları o kadar büyüktür ki, dağlara benzer. Bu sempozyumun amacı da, dağlar gibi çözümler üretmektir. 6 adet bildiriyi katılan tek kişi olmadıkları amacım, bu çözüm dağına katkıda bulunmaktır.

BİLDİRGE

Karayolu Trafik Güvenliği Sempozyumu'nda ve panelde sunulan bildiriler ile yapılan tartışmalar sonucunda, trafik sorunlarının, konu ile ilgili bütün birim ve kurumlarca belirlenmiş olan ortak hedefler doğrultusunda hareket ettiği bir "güvenli sistem yaklaşımı" içerisinde ele alınması gerektiği hususu genel kabul gördü.

Sempozyumda şu görüş ve öneriler ön plana çıktı:

1. Karayolu ulaşım sisteminin işleyişinde rolü olan bütün aktörler "ortak sorumluluk" anlayışı çerçevesinde hareket etmeli; vatandaşlar ile kamu kurumları, özel sektör ve sivil toplum örgütleri aynı güvenlik vizyon ve isteği doğrultusunda işbirliği içerisinde olmalıdır.

2. Ülkemizde yük ve yolcu taşımacılığı çok büyük oranda karayolları üzerinde yapılmaktadır. Ulaştırma karayolu aleyhine olan bu dengesizlikten ortadan kaldırılmasına yönelik olarak, taşıma modları arasındaki karayollarının ağırlığını azaltacak şekilde, deniz ve su yolları, havayolları, raylı sistemler ve kombi taşımacılığı önem verilerek yük ve yolcu taşımacılığında bu sistemlerin kullanımının yaygınlaştırılması için gerekli altyapı ve mevzuat düzenlemeleri yapılmalıdır.

BAŞSAĞLIĞI

Kamil Koç Otobüsleri A.Ş.
Yönetim Kurulu Üyesi Sayın Ceyda Ataç'ın
değerli kayınvalidesi

Mahmure Ataç'ın

vefatını üzülerken öğrenmiş bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine, sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

Has Otomotiv
Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi



Başkan Gümrükçüoğlu ŞOFÖR ESNAFI İLE BİR ARAYA GELDİ

■ Trabzon Belediye Başkanı Dr. Orhan Fevzi Gümrükçüoğlu, şoför esnafının emekleriyle, yatırımlarıyla gecelerini gündüzlerine katarak Trabzon halkına en iyi hizmeti vermeye gayret gösterdiklerini belirterek, verdikleri sözler doğrultusunda belediye olarak bugüne kadar olduğu gibi bundan sonra da şoförlerin yanında olmaya devam edeceklerini söyledi.

"ŞOFÖR ESNAFIMIZI HİÇBİR ZAMAN YALNIZ BIRAKMAYACAĞIM"

Başkan Gümrükçüoğlu Trabzon Şoförler Odası Başkanı Turan Altuntaş ve durak başkanları ile Belediyede bir toplantı gerçekleştirilerek sorun ve isteklerini dinledi. Gümrükçüoğlu her zaman şoförlerin yanında olduklarını ve bundan sonra da olmaya devam edeceklerini kaydederek, "Ben bir söz verdim. Şoför esnafımızı hiçbir zaman yalnız bırakmayacağım. Ve o sözümün de mutlaka arkasındayım. Şoför esnafımız emeğini, alın terini ve paralarını ortaya koyarak vatandaşlara hizmet ediyorlar. Birlik ve beraberlik içerisinde Trabzon insanına en güzel hizmeti vermenin gayreti içerisindeyiz"

şeklinde konuştu.

Şoförlerin aynı zamanda bir kamu hizmetini yerine getirdiklerini altını çizen Başkan Gümrükçüoğlu "Şoförlerimiz emekleriyle, yatırımlarıyla gecelerini gündüzlerine katarak Trabzon halkına hizmet ediyorlar. Bu nedenle belediye olarak her zaman onların yanında olduk ve bundan sonra da desteğimizi sürdüreceğiz. Yaptıkları hizmetlerden dolayı Trabzon halkı adına şoförlerimize teşekkür ediyorum." diye konuştu.

"SORUNLARA BİRLİKTE ÇÖZÜM BULMALIYIZ"

Trabzon Şoförler ve Otomobilciler Odası Başkanı Altuntaş ise, her zaman şoför esnafının yanında olan Başkan Gümrükçüoğlu'na teşekkür ederek, "Başkanımızın bugüne kadar şoför esnafı için yaptıkları ortada. Bundan sonrada bizlerin yanında olacaklarına inanıyorum. Sorunlarımızı hep birlikte paylaşıp çözüm bulmaya gayret ediyoruz. Trabzon'a ve Trabzon halkına verilecek güzel hizmetlere her zaman katkı sağlayacağımızı belirtmek isterim" diye konuştu.

MERCEDES BENZ GELECEĞİN LİDERLERİYLE BİR ARADA



Türkiye Otobüs sektörünün bilinen ismi Mercedes-Benz Türk, genç nesil otobüs işletmecileri için 2008 yılında başlattığı "Geleceğin Liderleri" eğitim projesine devam ediyor. Proje kapsamında bugüne kadar eğitim alan tüm genç nesil otobüs işletmecileri ve babaları, yeniden bir araya geldi. "Yeni Türk Ticaret Kanunu ve Otobüs İşletmecilerine Etkileri" konulu konferansa katılan 90 kişi, Cereba Danışmanlık Kurucu Ortağı ve Türkiye Kurumsal Yönetim Derneği

Yönetim Kurulu Üyesi Fikret Sebilcioğlu tarafından Türk Ticaret Kanunu'nda yapılacak değişiklikler, değişikliklerin hayata geçme takvimi ve doğuracağı etkiler hakkında bilgilendirildiler. Katılımcılar, verimli buldukları konferansın farklı illerde daha ayrıntılı olarak tekrarlanması konusunda da öneride bulundular. Ayrıca konferans kapsamında genç işletmeciler Mercedes-Benz Türk Hoşdere Otobüs Fabrikası'nı da ziyaret etme imkanı buldu.

SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

HAZİRAN 2012
www.tasimacilar.com

3

OTOKAR BÜYÜKSOYU İLE KONYA'DA

Otokar Konya Bölge Bayisi Büyüksöylü Otomotiv, resmi açılışını düzenlenen görkemli bir törenle gerçekleştirdi.

Konya'da Otokar Bölge Bayisi olarak hizmet veren Büyüksöylü Otomotiv, resmi açılışını düzenlediği törenle gerçekleştirdi. Protokolün telgraf ve fakslarla katıldığı açılışa Otokar Satış Pazarlama Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül, Otokar Satış Müdürü Murat Tokatlı ile Büyüksöylü Otomotiv Yönetim Kurulu ve şehir dışı ve içinden davetliler katıldı. Müşterilerin yüksek ilgisi ile gerçekleşen programda Gürkaya Turizm ve İkaş Turizm'e de Büyüksöylü Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Ali Büyüksöylü tarafından plaket verildi. Konya'da çevre yolunda 7 bin metrekairelik showroomda gerek sıfır araçlarda gerekse de ikinci elde hizmet veren Büyüksöylü Otomotiv, Otokar Konya Bölge Bayiliği ile Konya'nın yanı sıra Afyon, Karaman, Aksaray, Nevşehir, Niğde ve ilçelerine hizmet verecek.

7 BIN METREKAREDE HİZMET VERECEĞİZ

Müşteri memnuniyeti esaslı hizmetlerini Otokar'da devam ettireceklerini

söyleyen Büyüksöylü Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Ali Büyüksöylü yaptığı konuşmasında şunları söyledi: "1991 yılında değerli babamız onursal başkanımız rahmetli babamız Sami Büyüksöylü tarafından Ereğli'de 20 metrekairelik dükkanda kurulan aile şirketimiz, bugün Ereğli ve Konya'da bulunan 7 bin metrekaire üzerinde olan palazlarımızda değerli müşterilerimize hizmet veriyor. Konya'da ki plazamızda açılışını yaptığımız Otokar Bölge Bayiliğini sizlerin hizmetine sunuyoruz. Müşteri memnuniyetini ilke edinen firmamız, 2. El araçta sunduğu istikrarlı çizgisini, Konya Bölge Bayiliğini aldığımız Otokar markasıyla da devam ettirecek. Otokar'ın tüm ürünlerinin tasarımından üretimine kadar türk mühendislerin imzasını taşımasından gurur duyuyoruz. Ben açılışımıza katılan ve ilgi gösteren tüm dost ve müşterilerimize teşekkür ediyorum."

BÜYÜKSOYLU İLE KONYA'YA DAHA YAKIN OLACAGIZ

Otokar Satış Pazarlama Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül ise yaptığı ko-



nuşmada, Konya'da olmaktan dolayı mutlu olduklarını belirterek, "Konya'da bayi arayışından Büyüksöylü Otomotiv aday oldu ve bizde memnun olduk. Artık Büyüksöylü sayesinde Konya'ya daha yakın olacağız" dedi.

Konuşmaların ardından Basri Akgül, Ali Büyüksöylü'ye plaket verdi. Daha sonra okunan Kuran ve yapılan duanın ardından kurdele kesilerek açılış gerçekleşti. Kurban'ın kesildiği törende davetlilere ikramlar yapıldı.



Karsan

Denizli'de engelli araçlarını tanıttı

Karsan, bu yıl 5.'si düzenlenen Denizli Otomobil, Ticari Araç ve Yan Sanayileri Fuarı'nda engelli erişimine uygun J Serisi araçlarını tanıttı.

Karsan, sektörün önde gelen firmalarının katıldığı Otomotiv Distribütörleri Derneği (ODD) destekli 5. Denizli Otomobil, Ticari Araç ve Yan Sanayileri Fuarı'na Denizli Bayisi Meydan ile birlikte katıldı. Denizli Fuar Merkezi EGS Park'ta gerçekleştirilen fuarda Karsan, 210 metrekairelik standında Karsan J10 20+1 okul, 16+1 servis ve 12+1+1 engelli erişimli hatlı araçlarını sergiledi.

KARSAN FARKINDALIK YARATTI

Karsan standını ziyaret eden Denizli Valisi Abdülkadir Demir, Temmuz 2012'den itibaren devreye girecek olan yeni engelli erişimli toplu taşıma araçları kanununun gerekliliklerini karşılayan Karsan J10 12+1+1 aracını inceleyerek, Karsan Bölge Satış Yöneticisi Oktay Güven'den konuyla ilgili detaylı bilgi aldı. Kanunun getirdiği zorunluluklara uygun minibusleri üreten ilk firmalardan olan Karsan, böylece Denizli'de de konuyla ilgili farkındalık elde edilmesini sağladı. Geçen ay Denizli'de de hizmete giren Karsan J10 12+1+1'ler her geçen gün ülke çapındaki kullanım alanını genişletiyor. Aracın 800mm X 1.300mm ölçülerindeki geniş ve ferah tekerlekli sandalye yerleşim alanı tüm yolculara konforlu, güvenli ve ferah bir yolculuk alanı sağlıyor.

Fuar süresince Karsan standını ziyaret eden katılımcılar, engelli erişimine uygun Karsan J10 12+1+1 aracını inceleyerek, engelli vatandaşlar için rampanın yarattığı kolaylığı yakından görme, deneyimleme fırsatı yakaladı.

Pirelli yeni 01 serisini Konya'da tanıttı

Pirelli, İzmit'teki fabrikasında ürettiği yeni 01 serisi ağır vasıta lastiklerini Konya'da düzenlediği lansmanla tanıttı. Böylece 2012 yılı boyunca devam edecek olan tanıtım turuna bir yenisi eklendi. Pirelli, İzmit'te bulunan Türk Pirelli Fabrikası'nda ürettiği yeni 01 Serisi ağır vasıta lastiklerinin tanıtım turlarına hız kesmeden devam ediyor. Pirelli, Konya - Rixos Otel'de gerçekleştirdiği organizasyonla 150 kadar katılımcıya yeni ağır vasıta lastiği 01 serisi lastiklerini tanıttı.

Toplantıda konuşan Türk Pirelli Ağır Vasıta Lastikleri Pazarlama Koordinatörü Oktay Cinalı: "Ağır vasıta alanındaki 100 yıllık bilgi birikimi ve deneyimlerimizi bir araya getirerek tüketicilerimize sunduğumuz yeni 01 serisi ağır vasıta lastiklerimiz performans ve uzun ömürden taviz vermeden sürüş keyfini ikiye katlıyor. Patentli sadece Pirelli'ye ait olan 01 Serisi lastiklerimiz teknolojiyle harmanlanarak, yakıt tasarrufu, yüksek kilometre, düşük karbondioksit salınımı

ve akustik konfor imkanı sunuyor. Yeni 01 Serisi'ni tüketicilerimizle buluşturmanın gururunu yaşıyoruz." dedi. Yeni 01 serisi, kısa, uzun yol ve şantiye olmak üzere üç segmentte tüketicisine birçok desen seçeneği sunuyor. Yeni 01 serisi lastiklerinde dikkat çeken bir diğer özellik Aromatik yağlar içermemesi ve karbondioksit salınımını azaltması. Yeni 01 serisi lastikler bir kez dış açma ve 2 kez kaplanabilme yapısı sayesinde ömrünü 4'e katlıyor.



LİDERİN YOLU HESABINI BİLENLERİN TERCİHİ OLMAK

Hesabını bilenlerin tercihi olmak için, düşük işletme masraflarıyla sahibine yük olmamak, ona kazanç sağlamak gerekir. Güçlü motorla her yolu kolaylaştırmanın yanı sıra, çevreye dost, doğaya saygılı olmak gerekir.

Yerli üreticiler arasında lider olmak gerekir, Kent LF olmak gerekir.



Otokar

Koç

www.otokar.com.tr

İSTAB Başkanı Hakan Orduhan, Yönetim Kurulu Üyeleri; Ali Bayraktaroğlu ve Naci Ateş, Müstakil Sanayici ve İş Adamları Derneği (MÜSİAD) Genel Başkanı Nail Olpak'ı makamında ziyaret etti.



İSTAB'dan MÜSİAD'a ziyareti

MÜSİAD'ın 28 Nisan'da yapılan genel kurulunda, genel başkanlığa seçilen Nail Olpak'ı tebrik eden İstanbul Taşımacılar Birliği Derneği heyeti, yapacağı çalışmalar içinde başarı temennilerinde bulundu.

MÜSİAD'ın ülke ekonomisine kattığı değer ve iş hayatına sunduğu vizyonla örnek bir sivil toplum kuruluşu olduğunu belirten İSTAB Başkanı Hakan Orduhan; "Biz İSTAB olarak şuna inanıyoruz; sivil toplum kuruluşu sadece dert anlatan değil, dertlerin dermanını da gösteren olmalıdır. Yani soruna, çözüm önerisini de sunmalıdır. MÜSİAD'da bu prensiple hareket eden ve sorunlara çözüm önerisi sunma

gayretinde olan, ülkemizin güzide bir sivil toplum kuruluşlarından birisidir. MÜSİAD Genel Başkanlığına seçilen Sayın Nail Olpak'ı, İSTAB olarak tebrik ediyoruz. Nail Bey, MÜSİAD'ın beşinci genel başkanı olmuştur. Allah yolunu açık etsin, kendisine ve ekibine yapacakları çalışmalarda başarılar diliyoruz" dedi.

"İSTAB'IN RAPORLARINDAN YARARLANMAK İSTİYORUZ"

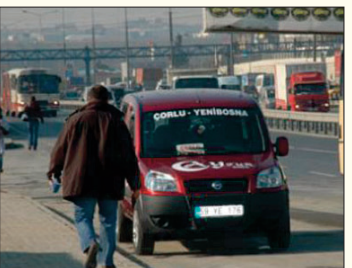
İSTAB heyetine iyi dilekleri için teşekkür eden MÜSİAD Genel Başkanı Nail Olpak; "Sivil toplum kuruluşları demokratik hayatın önemli unsurlarıdır. Sorunların

dile getirilmesinde ve ilgili yerlere aktarılmasında etkili platformlardır. Ancak sivil toplum örgütünü önemli kılan sorunu dile getirmesi değil, çözüm istediği yerlere hazırlıklı gitmesidir, yani çözüm için proje sunmasıdır. İSTAB'ın da bu anlayışta olduğunu görmek sevindiricidir. MÜSİAD'da bir lojistik kurumumuz var; taşımacılıkla ilgili sorunlar ve çözüm yolları hakkında da çalışmalar yapıyor. İSTAB'ın çalışmalarından, raporlarından o kurulumuzda istifade etmek isteriz. Ziyaretiniz beni çok memnun etti. İSTAB heyetine güzel dilekleri için teşekkür ediyorum" diye konuştu.

KUGM, A1 belgesi genelgesinde DEĞİŞİKLİĞE GİTTİ

Karayolu Düzenleme Genel Müdürlüğü, A1 yetki belgesinin yükümlülüklerini yerine getirmen den belge alanların yükümlülüğe uymaları için verilen 60 günlük süreyi uzattı. Otomobil ile şehirlerarası yolcu taşımacılığı yapanlar için verilen A1 belgelerinde oluşan haksızlığı kaldırmak için harekete geçen Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Karayolu Düzenleme Genel Müdürlüğü "216 sayılı Bakanlık Makam Olur" hükmünde değişikliğe gitti. Bu değişiklik ile daha önce A1 belgesi alıp 2 araçlık öz mal filosu ve araç

parkı kriterlerine uymayanlara verilen 60 günlük süre, A1 belgesinin geçerlilik süresine kadar uzatıldı. Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Karayolu Düzenleme Genel Müdürlüğü tarafından A1 yetki belgesiyle ilgili yayınlanan genelgede değişikliğe gidildi. Daha önce A1 yetki belgesi alan firmaların genelgede yapılan değişiklik, şu anki yönergeye uygun belge olmadığın tespit edilerek verilen sürenin 60 gün yerine, yetki belgesinin geçerlilik süresinin sonuna kadar uygulanmasına karar verildi. 18 Şubat 2011 tarihinden önce



yürürlükte olan mevzuata göre merkez adresi ve varsa şubesinde 2 araçlık park yeri bulunmaksızın A1 yetki belgesi almış olanların 60 gün içinde gerekli yeterlilikleri tamamlamasının mümkün olmayacağı göz önüne alınarak bu süre A1 belgesinin bitiş tarihine kadar uzatıldı.

TESLİMAT

TAŞIMACILAR

HAZİRAN 2012
www.tasimacilar.com

4

NEVŞEHİR
BELEDİYESİ'NE
4 ADET FORD
CONNECT

Nevşehir Belediyesi Zabıta Müdürlüğü araç filosunu 4 adet Ford Connect ile güçlendirdi. Nevşehir Belediyesi Zabıta Müdürlüğü, araç filosuna 4 hizmet aracı daha kattı. Zabıta hizmetlerinin etkin şekilde sürdürülmesinin yanı sıra, vatandaşlara yönelik hizmette hızlanılmasında önemli bir rol oynayacak 4 hizmet aracının hizmete kazandırılması amacıyla bir tören düzenlendi. Nevşehir Belediyesi Zabıta Müdürlüğü bahçesinde düzenlenen törende kurban kesilerek dualar eşliğinde, hizmet araçları konvoy halinde bir de şehir turu attı.

MANİSA BELEDİYESİ, TOPLU TAŞIMADA ISUZU NOVOCİTİ OTOBÜSLERİ TERCİH ETTİ

Oya KAYA

Manisa Belediyesinin kentiçi toplu ulaşımında, önce kent kart uygulamasıyla başlayan dönüşümünün ardından şimdi modern Isuzu araçlarla Manisalıların rahat seyahat etmesi için toplu ulaşım araçlarındaki yenilenmesini tamamlıyor. Belediyenin Isuzu ile yaptığı anlaşma gereği alacağı 168 Isuzu Novociti otobüsün ilk partideki 43 adedi Manisa Belediyesi Cumhuriyet Meydanı'nda düzenlenen görkemli bir törenle belediyenin filosuna eklendi.

Düzenlenen törene Vali Yardımcısı Yüksel Ayhan, Belediye Başkanı Cengiz Ergün, Belediye Özel Halk Otobüsleri Kooperatif Başkanı Yusuf Enli ve Başkan Yardımcısı Erdoğan Akatmaca, MESOB Başkanı Hasan Ceriter, Isuzu Pazarlama ve Satış Direktörü Fatih Tamay, Isuzu Satış Müdürü Efe Yazıcı, Isuzu Pazarlama Müdürü Bilge Gündüz, Otobüs Satış Şefi Onur Çetin-kaya, Manisa Belediyesi Başkan Yardımcısı Azmi Açıkdıl, Manisa Ulaşım Hizmetleri Müdürü Mimin Deniz, Formtek Otomotiv Firma Yetkilisi Atilla Üner, Isuzu Manisa Bayisi Yükseliş firma Yetkilisi İbrahim Yüksel, Belediye Meclis Üyeleri, Özel Halk Otobüsü Yönetim Kurulu Üyelerinin yanı sıra şoförler ve vatandaşlar katıldı.

"MANISALILAR BUGÜN BİR TARİH YAZIYOR"

Manisa'da 60 araçla başlanılan toplu taşımacılığın bugün varılan noktada 270 araca ulaştığını söyleyen Toplu Ulaşım Kooperatif Başkanı Yusuf Enli, toplu taşımacılığa yönelik yapılan düzenlemelerle Manisa'da bir tarih yazıldığını ifade etti. Enli "Bugün Manisa'da bir tarih yazılıyor. Belki bundan önce başka şehirlerde de tarih yazıldı. Ama bu kadar muhteşem bir ta-

Manisa Belediyesi kentiçi toplu taşımada tam anlamıyla bir dönüşüm gerçekleştirdi. Kentkart uygulamasıyla başlayan dönüşüme Isuzu'nun modern otobüslerinin de eklenmesiyle Manisalılar rahat ve konforlu seyahat etme imkânına kavuştu.



Manisa Belediyesi, 168 adet Isuzu Novociti otobüsün 43 adedi Manisa Cumhuriyet Meydanı'nda teslim aldı.

rihin yazıldığını ben ilk defa görüyorum" diyerek mutluluğunu dile getirdi.

"70 İLİMİZDE ENGELLİ ULAŞIMINA UYGUN ARAÇ KULLANMIYOR"

Konuşmasına Isuzu ve üretilen araçlarla ilgili bilgi vererek başlayan Isuzu Pazarlama ve Satış Direktörü Fatih Tamay, Temmuz sonunda tüm araçların Manisalılara hizmet vereceğini belirtti. Anadolu Isuzu'nun tüm ekibiyle bu projenin içinde yer aldığını belirten Tamay, 81 ilin 70 tanesinde engelli ulaşımına uygun araçlarla toplu taşımacılığın yapılmadığını da sözlerine ekledi. Tamay "Biz araçları sattıktan sonra işimiz bitmez servis ve yedek parçayla her zaman müşterilerimizin yanındayız. Manisa'ya verdiğimiz tüm araçlar engelli taşımaya uygun şekilde yapılarak Avrupa'dan TIP onayı almış araçlardır" dedi.

ISUZU'DAN MANISALILARA JEST

Programda içerisinde Isuzu Pazarlama ve Satış Direktörü Fatih Tamay'ın doğum günü olması sebebiyle pasta kesildi. Yapılan sürpriz doğum gününden dolayı mutluluk duyduğunu belirten Tamay'da Manisalılara bir sürpriz

yaparak Anadolu Isuzu olarak Manisa Belediyesi'ne 1 tanesi de VIP olarak kullanılmak üzere toplamda 2 adet Isuzu otobüsü hediye edeceklerini söyledi.

"ARAÇ SEÇİMİNDE ISUZU'DA KARAR KİLDİ"

Manisa'nın toplu taşımada Kentkart ile başladıkları değişime yeni araçları da ekleyerek neredeyse tamamladıklarını söyleyen Manisa Belediye Başkanı Cengiz Ergün toplu taşımada yaşana sorunlara ilgisiz kalmadıklarını belirtti. Ergün, bu amaçla 3-4 firmayla temasa geçtiklerini, gösterilen ilgi ve alakadan dolayı da Anadolu Isuzu'yu tercih ettiklerini söyledi. Ergün "Sözümüzde durduk hatta daha hızlı çalışarak 168 aracın 43 tanesini bugün hizmete soktuk. Allah nasip ederse Temmuz ayının sonuna kadar eski minibusleri yerini yeni araçlara bırakacak. Hatta şehrin büyümesine müteakip daha büyük otobüsler veya farklı hatlara ilaveler gündeme gelebilir. Bunun yanı sıra kent içi ulaşımında toplam 9 hat olacak ve bu hatlarda yolcular vakit kaybetmeden istedikleri yerlere ulaşabilecekler. Yeni araçlarımızın yanı sıra ulaşım koordinasyon merkezinin yeni

ve modern binasını da kısa sürede kentimize kazandıracağız" diyerek toplu taşımada yeniliklerin devam edeceğini vurguladı.

Araçlarla ilgili de bilgi veren Ergün sözlerin şu şekilde sürdürdü: "Yeni araçlarımız 7,70 metre uzunluğunda, eski araçlar 4,5 metreydi. Eski araçlarla 14 kişi taşırken yeni araçlarla, ayakta ve oturan yolcu olmak üzere 41 kişi taşıma özelliğine sahip. Araçlar yakıt tasarruflu ve çevreye duyarlı motor özelliğinin yanında, engelli binışına uygun olması ve GPS üzerinden takip sistemiyle donatılması nedeniyle seyahat süresinin de denetleneceği şekilde tasarlandı. Yine araçlarımızın içerisinde merkezden takip edilecek kamera ile birlikte klima, televizyon standart olacak. Akıllı Durak hizmetinin de bir iki ay içerisinde hayata geçeceğine inanıyorum. Oda yönetiminin bununla ilgili olarak gerekli çalışmaları yürütecektir. Halkımız artık durakta beklediğinde araçların geliş-gidiş saatlerini görebilecek." Konuşmaların ardından Belediye Başkanına ve Özel Halk Otobüsü kooperatif kurulu üyelerine teşekkür plaketi dağıtıldı. Belediye başkanı ve beraberindekilerin de katılımıyla gerçekleştirilen şehir turunun ardından program son buldu.

Niğde'den Engelliler için 7 Halk Otobüsü

51 Nolu Özel Halk Otobüsleri Kooperatifi, Niğde Belediyesi Özel Halk Otobüslerine 7 tane engelli rampalı Otokar araç ekledi.



■ Şehir içi toplu ulaşımında kullanılmak üzere 51 Nolu Özel Halk Otobüsleri Kooperatifi tarafından engelli rampası bulunan 7 adet Otokar otobüs hizmete sunuldu. Açılışa Niğde Belediye Başkanı Faruk Akdoğan, AK Parti İl Başkanı Ahmet Özmen, AK Parti İlçe Başkanı Latif Güngör ve Belediye Başkan Yardımcısı Yakup Yerlikaya, Belediye Meclis üyeleri ve 51 Nolu Özel Halk Otobüsleri Kooperatifi Başkanı Rıdvan Eryiğit katıldı.

TAŞIMACILIKTA KALİTE ARTTI

51 Nolu kooperatifin aldığı araçları hizmete sunan Başkan Akdoğan "Şehir içi taşımacılıkta 7 tane toplu taşıma aracının hizmete girme işlemini hep beraber gerçekleştirdik. Tabii öncelikli olarak araç sahibi kardeşlerimizin bu araçlarla kazasız belası taşımacılık yapmalarını ve he-lalinden bol kazanç elde etmelerini temenni ediyorum. Yine bu araçlarla seyahat edecek bir yerden bir yere ulaşım sağlayacak kardeşlerimize de bu araçların hayırlı olmasını diliyorum. Bu araçlar günümüz teknolojisine uygun özellikle her birinin içerisinde özürle rampasının da bulunduğu, özürlelerimiz taşıma şartlarına uygun araçlar. Dolayısıyla taşımacılıkta kaliteyi artırmasından dolayı hemşerilerimize ve kooperatifimize hayırlı olmasını diliyorum" şeklinde konuştu.

Niğde Belediye Başkanı Faruk Akdoğan'ın konuşmasının ardından engellilerde ulaşım konusunda kullanabilecekleri otobüsler hizmete sunuldu. Başkan Akdoğan yeni alınan ve hizmete sunulan halk otobüslerinden kısa süreli olsa da kendisi sürdü.



Transay filosunu Sprinter ve Vito ile güçlendirdi

Mercedes-Benz Türk bayi Has Otomotiv, Transay Taşımacılık ve Personel Hizmetleri'ne 9 adet Sprinter ve 1 adet Vito'yu düzenlen törenle teslim etti.

■ Teslimat törenine Transay Yönetim Kurulu Başkanı Halim Aydın, Ulaştırma Bölüm Müdürü Turgut Çopuroğlu, Mercedes-Benz Türk Hafif Ticari Araç ve Pazarlama Müdürü Tufan Akdeniz, Ürün Müdürü Zeynep Durusu, Has Otomotiv İcra Kurulu Üyesi Mustafa Sangül, Genel Müdür Uğur İrfanoğlu, Hafif Ticari Araç Satış Müdürü Bülent Çelik, Satış Danışmanı İler Elmas ile Pazarlama İletişim Müdürü Şafak Ocakçı katıldı.

"TRANSAY İLE UZUN YILLARDIR ÇALIŞIYORUZ"

Transay'ın uzun yıllar çalıştıkları bir firma olduğunu belirten Has Otomotiv İcra Kurulu Üyesi Mustafa Sangül, "Transay personel ve okul taşımacılığında kurumsal çalışan bir iş ortağı. Kendileri müşterileriyle uzun soluklu işler yapıyor. Müşteri memnuniyeti onlar için çok önemli. Transay'a 10 adetlik teslimatımızdan dolayı çok mutluyuz. 2012 yılında yeni teslimatlarla bir araya gelmeyi planlıyoruz" dedi. Sprinter araçların arka aksları tek tekerli olduğu için çok ekonomik olduğunu belirten Sangül, "Aracımız 19 koltuk kapasiteli. Bu da kullanıcı için ekonomi ve tasarruf demektir. Yaptıkları bu yatırımla Transay sektöründe rekabet gücünü arttıracaktır" diye konuştu.

"HEDEFİMİZ HER ALANDA YOLCUNUN TALEBİNİ KARŞILAMAK"

Törenle konuşma yapan Transay Yönetim Kurulu Başkanı Halim Aydın ise, kaliteyi ön plana çıkararak taşımacılık yaptıklarını dikkat çekti. Aydın sözlerine şöyle devam etti: "Firma olarak hedefimiz her alanda yolcunun talebini karşılayan kurumsal hizmet sunmaktır. Araç kaptanlarımız ve çalışan personelimizin eğitimli olması bizler için olmaz ise olmaz kuraldır. Rekabetin çok yüksek olduğu sektörümüzde 19 kişilik bu araçlar firmamız için çok ekonomik olacaktır. Önümüzdeki aylarda gelen talepleri karşılamak için yeni araç yatırımları yapmayı düşünüyoruz."



İLKEM TURİZM

Özmal yatırımları ile büyümeye devam ediyor

■ İlکم Turizm, Mercedes-Benz Bayii Gülsoy Otomotiv'den aldığı 10 adet Sprinter ile özmal araç filosunu genişletti.

Öğrenci Taşımacılığı alanında faaliyet gösteren İlکم Turizm, özmal araç filosunu hedefleri doğrultusunda büyümeye devam ediyor. 2012 yılında yüzde 30 büyümeye hedefiyle yola devam eden İlکم Turizm, Mercedes-Benz Bayii Gülsoy Otomotiv ile üçüncü teslimatını gerçekleştirdi. 2012 yılında 90 araçlık bir yatırım yapmayı planlayan İlکم Turizm teslim aldığı 10 adet Sprinter ile hedeflerini bir nebze de olsa gerçekleştirmiş oldu.

Gülsoy Otomotiv Tuzla Tesislerinde gerçekleştirilen törene; Gülsoy Otomotiv'den Yönetim Kurulu Başkanı İsmet Gülsoy, Genel Müdür Serkan Acar, HTA Satış Müdürü Ebru Taşkın, HTA Satış Müdürü Murat Yerli, Pazarlama İletişim Sorumlusu Nilüfer Türkoğlu ve Mercedes-Benz Türk HTA Filo Satış Kısım Müdürü Soner Gönültaş yer alırken İlکم Turizm'den ise Yönetim Kurulu Başkanı Ali Bayraktaroğlu, Genel Müdür Ahmet Hamamcı, Şehir İçi Okullar Koordinatörü Kenan Yılmaz, Lojistik Müdürü Atakan Oskay ve Halkla İlişkiler Müdürü Oya Terzi katıldı.

"MÜŞTERİ MEMNUNİYETİ BİZİ MERCEDES'E GETİRDİ"

Mercedes-Benz marka araçları tercih etmelerindeki en büyük etkenin müşteri memnuniyeti olduğunu diye getiren İlکم Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Ali Bayraktaroğlu, "Bu zamana kadar sorunsuz kullandığımız kalitesine güvendiğimiz Mercedes Markası ile yolumuza devam edeceğiz" şeklinde konuştu.

Şehirlerarası otobüslerde Turizmciler Tourismo ve Travego dedi

Mercedes-Benz Türk'ün Turizm firmalarına verdiği Travego ve Turismo teslimatları hız kesmeden devam ediyor. Mercedes-Benz yetkili bayileri Koluman, Mengerler, Egemer, Bayraktar Merkay, Hassoy Otomotiv ve Karadeniz motorlu tarafından toplamda 19 adet Turismo ve Travego teslimatı gerçekleştirildi.

KOLUMAN İSTANBUL VE GAZİANTEP'TEN 5 ADET TESLİMAT

Mercedes-Benz Yetkili Bayisi Koluman Gaziantep tarafından Van Gölü Seyahat, Best Van Tur ve Mardin Seyahate toplamda 4 adet Turismo ve Travego teslimatı yapılarak, Koluman İstanbul tarafından ise; Mavi Yeşil Turizm'e 1 adet Turismo 15 teslimatı gerçekleştirildi. Teslimat törenine Van Gölü Turizm'den Haydar Taylan, Ömer Ayhan ve Mehmet Uysal katılırken, Best Van Tur'dan da araç sahibi Aslan Bayram'ın kızı Lerzan Bayram yer aldı. Mardin Seyahat'ın teslimatında ise Aslan Ay, Apdulgani Adıgüzel, Hakım Özel ve Faki Mehmet Can katılırken, Mavi Yeşil Turizm'den Baş şoför Mehmet Sandıkoğlu ve Koluman İstanbul Otobüs Satış Müdürü Önder Gökçe katıldı.

MENGERLER'DEN BURSA VE TRAKYA'DAN TRAVEGO VE TOURISMO TESLİMATI

Mercedes-Benz Bayii Mengerler Bursa tarafından farklı zamanlarda Kamil Koç turizmin bireysel otobüsçülerine 4 adet Mercedes-Benz Travego ve Turismo teslimatı yapıldı. Teslimat törenine Rıdvan Yantsever, Mehmet Turgut, Ayhan Tokatlı, Cemal Özden, Ada Kuryapı İnş. adına Hidayet Kumru, Hasan Sarıoğlu ve Mustafa Tezer ve Bursa Motorlu Araçlar Otobüs Satış Danışmanı Halil Taş katıldı. Ayrıca Aksu Birliğe 2 adet Turismo 15 teslimatı da Kadir Santaş, Ramazan Çakmak ve Bülent Zaptıyeoğlu Bursa Motorlu Araçlar Otobüs Satış Danışmanı Halil Taş'ın katılımıyla gerçekleştirildi.

Mercedes-Benz Bayii Mengerler Trakya tarafından da Çanakkale Truva'ya 1 adet Travego 15 teslimatı gerçekleşti. Teslimat törenine Mengerler Trakya Otobüs Satış Mü-

Mercedes-Benz Türk Bayilerinin 14-24 Mayıs tarihleri arasında gerçekleştirdikleri toplamda 19 adet Torismo ve Travego teslimatıyla turizm taşımacılarının filoları yenilendi.



MERCEDES BENZ TÜRK BAYİİ EGEMER'DEN 3 TESLİMAT

Mercedes-Benz Yetkili Bayisi Egemer'in Öz İkizler Turizm, Pamukkale ve Malatya Beydağı'na sattığı toplamda 3 adet olan Turismo ve Travego filolarında yerini aldı buldu. Farklı zamanlarda gerçekleştirilen teslimat töreninde Öz İkizlerden Hasip Taşkıran, Pamukkale'den Erhan Fındıklıoğlu, Malatya Beydağı'ndan Sönmez İkde araçlarını teslim aldılar.

HASSOY'DAN BAYRAKTAR VE KARADENİZ MOTORLU'YA 4 ADET TESLİMAT

Mercedes-Benz Bayisi Hassoy Motorlu Vastatlar Tic. ve San. A.Ş. tarafından Tatlıses Turizmin bireysel otobüsçüsüne 2 adet Mercedes-Benz Turismo 15 teslimatı gerçek-



leştirildi. Firma kaptanları araçları teslim aldı. Bayraktar Merkay tarafından Şarköy Seyahat'e 1 adet Mercedes-Benz Turismo 15 teslim edildi. Teslimat törenine Caner Özel, Ünal Özel, Mümin Özel, Bayraktarlar Merkay Otobüs Satış Müdürü Mustafa Yıldız ile Mercedes-Benz Türk Bayi Danışmanı Taylan Özyiğit katıldı. Karadeniz Motorlu tarafından İstanbul Seyahat'e 1 adet Turismo 15 teslimatı gerçekleştirildi.

Teslimat törenine Mengerler Trakya Otobüs Satış Müdürü Günay Eren, Mengerler İstanbul Otobüs Satış Müdürü Ayhan Aydın ve İstanbul Seyahat İşletme Müdürü Nadir Berberoğlu katıldı.

FIAT TİCARİ ARAÇLARDA YÜZDE 19'A VARAN İNDİRİMLER



Tofaş çatısı altında yer alan Fiat Türkiye, Haziran ayında avantajlı satın alma kolaylıkları sunan kampanyasıyla yeni bir ticari araç almayı planlayan müşterilerine kaçınılmayacak fırsatlar sunuyor. İster kredili ister nakit alımlarda Fiat Fiorino Combi, Fiat Fiorino Combimix, Fiat Doblo Classic Combi ve Yeni Fiat Doblo Combi modellerinde ÖTV miktarı kadar indirim yapan Fiat Türkiye, Koç Fiat Kredi desteğiyle Fiat Finans'tan kredi kullanacak olan müşterilere de

benzersiz satın alım imkânları sağlamaya devam ediyor. 30 Haziran tarihine kadar sürecek kampanya kapsamında 15 bin TL'ye kadar kredi kullanımlarında 3 yıla kadar varan vadeyle yüzde 0 faiz imkânı sunuluyor. Fiat Türkiye, Fiat Ducato'dan Fiat Doblo'ya, Fiat Pratico'dan Fiat Fiorino'ya tüm modelleri için geniş çaplı satın alma kolaylıkları sunan kampanyası kapsamında nakit alımlarda ise yüzde 19'a varan indirim fırsatı sunuyor.

SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

HAZİRAN 2012
www.tasimacilar.com

5

KAMİL KOÇ FİLOSUNU TEMSA SAFİR İLE GÜÇLENDİRİYOR

Abdullah KARLIDAĞ

Filosunu 12 adet Temsa safir ile güçlendiren Kamil Koç, yapılan teslimat ile araç filosunu 25 adete çıkartırken yıl sonuna kadar eklenecek araçlarla filo 39 adete ulaşacak.

Bursa otogarında yapılan teslimata Kamil Koç Otobüsleri A.Ş.'den Genel Müdür Kemal Erdoğan, Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Feza Kıray, Genel Müdür Yardımcısı Erol Aydın, Temsa Global CEO'su Tamer Ünlü, Temsa Satış ve Pazarlama Müdürü Murat Anıl, Kurumsal İletişim ve Pazarlama Yöneticisi Ebru Ersan ve Bölge Satış Sorumlusu Baybars Dağ katıldı.

Filosuna özel olarak eklediği 6 adet 2+1 koltuklu olmak üzere, 6 adet de standart koltuk düzenine sahip Safir otobüs ekleyen Kamil Koç toplamda 12 adet araçla filosunu güçlendirdi.

"YOLCULARIMIZA EN İYİ HİZMETİ VERMEYİ AMAÇLIYORUZ"

Karayolu Yolcu taşımacılığında yaşanan zorluklara ve artan maliyetlere rağmen son teknolojiye sahip ürünlerle yolcularına en iyi hizmeti vermeyi amaçladıklarını söyleyen Kamil Koç Otobüsleri Genel Müdür Kemal Erdoğan firma olarak 2012 yılında 7,5 milyon Euro yatırım yapma kararı aldıklarını belirtti. Erdoğan "Bu rakamın önemli bir kısmı filo yenileme ve büyüme operasyonlarına harcanacak. Temsa yetkililerinden aldığımız otobüslerle aynı zamanda önemli bir mesaj veriyoruz ve bu sektörün gelecekte daha iyi noktalarda olacağını düşünerek yatırım yapmaya

Şehirlerarası yolcu taşımacılığında Temsa markasını tercih eden Kamil Koç Otobüsleri A.Ş. filosunda en çok Safir bulunduran ilk firma olma özelliğini de taşıyor. Kamil Koç'un Temsa'dan aldığı 12 adet safir otobüs düzenlenen bir törenle firmaya teslim edildi.

değer bir sektör olduğuna inanıyoruz. Bugünde bu kararlılığımızı ortaya koyuyoruz" diyerek yaşanan olumsuzluklara rağmen sektörde büyüme devam eden enden firmalardan biri oldukları da ifade etti.

TEST AŞAMASINDAN SONRA ALIM KESİNLEŞTİ

Safir araçların yakıt tüketiminde sağladığı tasarrufu, kullandıkları otobüslerde test etme imkanı bulduklarını söyleyen Erdoğan elde ettikleri maliyet avantajından memnun olduklarını da sözlerini ekledi. Erdoğan "Aslında biz satın almadan önce geri dönüşleri almıştık. Çünkü biz Temsa'yı uzun süredir kullanıyoruz. Bir test aracımız vardı farklı yollarda farklı parkurlarda ve yolcu olarak aracı denedik. Sonuçları iyiydi. Teslim aldıktan sonra ki geri dönüşlerde aşağı yukarı paralel hatta ufak ufak daha iyi olduğu noktalar var. Çünkü test aracında istediğimiz düzeltmeleri iyileştirmeleri Temsa yaptı. Şimdi daha da memnunuz" şeklinde konuştu.

"MÜŞTERİNİN YOĞUN TERCİĞİ 2+1 VIP"

2012 yılı hedeflerinde 12.5 milyon kişiye hizmet verebilmek olduğunu belirten Erdoğan "biz her yıl yaklaşık yüzde 20 oranında büyüyor. Geçtiğimiz yılları dikkate aldığımızda



bu bizim için uzak bir hedef gibi görünmüyor. Bu hedefe ulaşabilmek için mevcut filomuzu büyütmemiz gerekiyor. Bu anlamda yıl içerisinde önemli yatırımlar yapacağız. Eylül'den itibaren 15 otobüs daha filomuza katılacak ve filomuza katacağımız araç sayısı yılsonuna kadar 50'yi geçecek. Temsa safir ile bu yatırım kararının önemli bir adımını atıyoruz. Daha öncesinde aldığımız 2+1 safir VIP'lerle yolcularımızdan olumlu tepki aldık. O yüzden safir'in yolcularımız için iyi bir tercih olduğunu söyleyebiliriz" diyerek yeni alımların da olacağını belirtti.

"13 METRELİK 6 ADET SAFİR KAMİL KOÇ'UN FİLOSUNDA"

Yolcu taşımacılığında konfor'un müşteri memnuniyeti açısından vazgeçilmez bir unsur olduğunu söyleyen Temsa Global CEO'su Tamer Ünlü de konuşmasında şu şekilde tamamladı: "2+1 VIP Safir Otobüsler konforu ile müşteri memnuniyeti sağlarken, düşük yakıt tüketimi ile de firma sahiplerinin kazancını artırıyor. Kamil Koç filosuna 2+1 VIP safirlerin yanı sıra 13 metrelik 6 adet Safir daha katıyor. 50 koltuklu bu araçların Kamil Koç'un verimliliğini arttıracığına ve önemli bir Katma Değer sağlayacağına inanıyorum."

Uluğ AKTUNÇ



İHRAÇ MALI BUNLAR

"Mayıs 2012'de en fazla ihracatı 1 milyar 657 milyon 833 bin dolarla otomotiv endüstrisi gerçekleştirdi. Türkiye ihracatından yüzde 14,03 pay alan otomotiv endüstrisinin geçen aydaki ihracatı 2011 yılının aynı ayına göre yüzde 0,15 oranında arttı." diyor haber.

Azıcık argo konuşalım mı? İhracat yapamaz, ürettiğini başka memleketlere satamazsan "küllüm" olursun arkadaş. Küllüm ne demek? Bakınız rahmetli babamın "Türkçenin Büyük Argo Sözlüğü" Yani Portekiz gibi, Yunanistan gibi sadece turizme konyaya şaraba bağlı kazanç elde eden bir ülke, önünde sonunda yine bir otomotiv deyimiyle "pert" olur. Tüm ülke ihracatının yüzde 14'ünü getiren otomotiv sektörünün ağırlığı da daha büyük olmalıdır. OSD ve ODD bu konularda elinden geleni yapıyor zaten ama hedefi hep yukarıya taşımak gerek. "Sky is the limit", yani sınır gökyüzü, sonsuzluk...

Peki, nasıl ihracat yapılabilir bir başka ülkeye? Çok kaliteli üret, çok iyi pazarla, ülkeye ait kalışlarını, görgü kurallarını bil, sattığın ürünün arkasında dur, satış sonrası hizmetlerini doğru ver yeter...

İhracat yapabilen bir ülke kolay kolay topu dikmez, bu sebeple ihracat kanalları tıkalı ülkeler sıkıntıya düşmeye mahkumdur.

Türkiye bir otomotiv ülkesidir ve dünyada ihracat yaptığı ülkeler nispeten daha geride kalanlar, gelişmekte olanlar değildir sadece. Avrupa'ya Amerika'ya satılıyor ürünlerimiz. Örneğin İtalya'ya ve Fransa'ya en çok otomotiv ihracatı yapıyoruz bu az iş değildir.

Otobüslerimiz, minibuslerimiz, minivanlarımız, kamyonet - kamyonlarımız, dorsellerimiz tüm dünyada acayip rağbet görmekte, gurur duyuluyor. Güttüğü ülkelerde bayrağımızı dikiyor bu araçlar. Türk markası deyip duruyoruz, ticari araçlarda zaten bu konuda aldığımız upuzun bir yıl var. Bunu da görelim. Bu ülke özgün tasarımı yapıyorsa, dünya devlerinin sahne aldığı platformlara gönül rahatlığıyla çıkıyorsa geleceğe güvenle bakabiliriz.

Ünlü reklamcı Leo Burnett ne diyor? "Elini her zaman yıldızlara uzat. Elde edeceğin her zaman bir yıldız olmasa bile bir avuç çamur da olmayacaktır."

Geleceğimize güvenelim, hedeflerimizi büyük koyalım, çalışmaya devam edelim.



İDO'DAKİ YENİ UYGULAMALARI KEŞFETME ZAMANI!



FARKLI BİLET
SEÇENEKLERİ



KOLTUK SEÇİMİ



İNDİRİMLİ BİLET
KATEGORİLERİ



SERBEST CEP
TELEFONU KULLANIMI



ÜCRETSİZ İNTERNET



HEPSİ VE DAHA FAZLASI İÇİN TÜRKİYE'NİN YENİ ULAŞIM SİTESİ

ido.com.tr



İSTANBUL SEYAHAT araç alımında Mercedes-Benz dedi

Şehirlerarası Otobüs İşletmeciliği yapan İstanbul Seyahat yeni sezona hız bir giriş yaparak filosuna 8 adet Mercedes-Benz kattı.

İstanbul Seyahat Mercedes-Benz Türk Hattı'nda düzenlenen tören ile 1 adet Tourismo 15, 3 adet Tourismo 16 ve 4 adet Travego 15'i filosuna kattı. Filosunda 120 araç bulunan, İstanbul Seyahat bu teslimat ile filosundaki, Mercedes-Benz sayısını 100'e çıkaran şirket, 5 adet araç daha almayı planladıklarını söyledi.

Mercedes-Benz Türk'ün Pazarlama Merkezi'nde düzenlenen teslim törenine, İstanbul Seyahat Firma Sahibi Selami Tırış, Genel Müdürü Sırrı İnan, Mengerler Ticaret Türk A.Ş. Genel Müdürü Nusret Güldal, Satış Müdürü Ayhan Aydın ve Mengerler Trakya Genel Müdürü Ayhan Ergüt, Satış Müdürü Günay Eren, Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Müdürü Burak Tarım ile Otobüs Satış Kısım Müdürü Burak Batumlu katıldılar.

Teslimatın ardından konuşan Burak Tarım, "İstanbul Seyahat ile uzun vadeli işler yapmaktan mutlu oluyoruz. Sektöründe güçlü olan iki kurumun birlikteliği daha çok uzun yıllar devam eder" diye konuştu.

HEDEF 5 MİLYON YOLCU

2011 sezonunda beklenen yolcu hedefini yakaladıklarını söyleyen İstanbul Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı Selami Tırış ise geçen yıl 3,5 milyon yolcu taşıdıklarını belirtti. Tırış, "Hedefimiz her yıl taşıdığımız yolcu oranını artırmaktır. Ancak hiçbir zaman hizmet kalitemizden ödün vermek istemiyoruz. Bu nedenle tüm çalışan ekibimizle birlikte yolcu memnuniyetini artırmak için projeler geliştiriyoruz" dedi.

Ağrılılar artık daha konforlu seyahat edecek

Ağrı Belediyesi toplu taşıma hizmetlerinde kullanılmak üzere Otokar ile imzaladığı 33 adetlik sultan otobüsünün ilk 11 adetlik partisini düzenlenen bir törenle teslim aldı.

AĞRI'NİN TERCİHİ "OTOKAR" OLDU

Ağrı Belediyesi'nin Özel Halk Otobüsleri toplu ulaşım hizmetlerine dahil etmek için satın alınan Otokar otobüslerin tanıtım töreni, Ağrı Belediyesi bahçesinde yapıldı. Törene Ağrı Belediye Başkanı Hasan Arslan, İbrahim Çeçen Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. İrfan Aslan, Muhtarlar Demeği Başkanı Bedrettin Taştan, Belediye Meclis Üyeleri ile S.S 5 Nolu Kooperatif Başkanı Fadil Ataş ile çok sayıda vatandaş katıldı.

Ağrı Belediye Başkanı Arslan yaptığı



konuşmada, belediye olarak şehir içi ulaşımı problemi çözdüklerini belirterek sözlerini şöyle sürdürdü: "Artık eski ve küçük dolmuşlarla halkımıza hizmet vermeyeceğiz. Teknik ve donanıma sahip olan araçlarla halka hizmet vereceğiz. Çok büyük masraflarla bu araçları alan Halk Otobüslerinin sahiplerini kutluyoruz, halkımızın hizmetine bu araçları kazandırdık her biri 3 yüz bin liraya mal oldu" dedi.

SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

HAZİRAN 2012 |
www.tasimacilar.com |Taksicilerin
korsanla
mücadele
yasası çıktı

■ İstanbul Taksiciler Esnaf Odası Başkanı Y. Yahya Uğur yaptığı açıklamada 75 bin taksicinin beklediği müjdeli haberin geldiğini belirterek korsan taşımacı meselesine nokta konduğunu ifade etti. İstanbul Taksiciler Esnaf Odası Başkanı (İTEO) Y. Yahya Uğur Türkiye'de 75 bin taksicinin beklediği müjdeli haberin geldiğini yıllardır kökü kazınmayan, eylemlerle, yumruğu havada öfkeli taksici görüntüleriyle hafızamızda yer eden korsan taşımacı meselesinin nihaiyi sonuca ulaştığını belirtti. İTEO Başkanı Uğur, "Sadece İstanbul'da 17 bin 395 taksici esnafını, 35 bin taksici şoförünü ve ailelerini ilgilendiren, tüm

Türkiye'nin büyük bir mücadele ile sesini duyurmaya çalıştığı korsan taşımacılıkla mücadele konusunda sonuca ulaşıldı." Uğur, "İstanbul Taksiciler Esnaf Odası Korsan İhbar Birimi ile İstanbul polislinin yaptığı çalışmalar sonucu İstanbul'da 2010 yılında 13 bin 508, 2011 yılında 17 bin 52 araca suçüstü ile işlem yapıldı. Yasal düzenlemeler olmadan sadece emniyet güçlerimizin üstün hizmetleri ve tedbirleriyle sonuca ulaşmanın mümkün olmadığını paylaştığımız siyasetçilerimiz korsan gündemine son verdi. Artık 30 Mayıs taksiciliğin yeniden doğuşu olarak kutlanacaktır" dedi.

OTOBÜS A.Ş TOPLU TAŞIMACILIKTA YENİLİKLERİN ÖNCÜSÜ OLDU

Yapılan yeniliklerle ilgili kısa bir bilgi veren Şahin, sözlerini şu şekilde sürdürdü: "Çevreci Euro 5 motor ve motor yangın söndürme sistemleri ilk defa Otobüs A.Ş ile geldi. Şoför AKBİL uygulaması bizimle birlikte kalktı. Özel Halk Otobüslerinde uygulanan biletçi uygulaması kalktı ve yüzde 50 oranında bir vergi kaybının önüne geçmiş olduk. Araç takip ve kamera sistemleri ile sektöre kalite geldi. Sürekli verdiğimiz eğitimlerle kalifiye şoförler İstanbullulara hizmet vermeye başladı. Halk otobüslerinde uygulanan havuz sistemi ile sorunlar ciddi anlamda azaldı. Bütün olumlu durumları üst üste koyduğumuzda İstanbullular Otobüs A.Ş'nin hizmetlerinden memnun ve diğer illere de oluşturduğumuz model ile örnek teşkil eden bir kurumuz."

■ Otobüs A.Ş. olarak yeni bir ihale süreci olacak mı?

Otobüs A.Ş. bin 600 otobüs ve metrobüsle alakalı olarak belediye meclisi tarafından yetkilendirildik. 600 adetini ihalelerle kiralama usulü olarak yatırımcılara verdik. Bu yılsonuna kadar Temmuz sonu Ağustos başı gibi 250, Eylül sonu Ekim başı gibi 250 olmak üzere yılsonuna kadar toplam 500 araçlık 2 ihale daha yapacağız. Bu yılsonuna kadar toplamda 850 ila 900 arası Erguvan otobüs İstanbullulara hizmet verecek. 2013'de de bir 500 araçlık daha hat kiralaması yaparak üzerimize düşeni yapmış olacağız ve bin 500 araçlık bir filo oluşmuş olacak.

■ Geçtiğimiz dönemde yapılan ihaledeki fiyatlar yükleniciyi memnun etti mi?

İlk ihalede hizmete giren hatlarda bazı sıkıntılar vardı. Çok verimli hatlar değildi ama yılbaşından bu yana iyi ortalamalar yakalandı. İkinci ihale ile birlikte ciddi kazanımlar oldu. Üçüncü ihale ile birlikte daha iyi kazanımlar olacak.

■ 3. ihaleyi kazanan işletmecilerden



ABDULLAH YASİR ŞAHİN

2009 yılında kurulan İstanbul Otobüs A.Ş'ye 1 Haziran 2010 itibariyle göreve başlayan Genel Müdür Abdullah Yasir Şahin ile Otobüs A.Ş' nin İstanbul toplu taşımasına kazandırdıkları yenilikleri ve hedeflerini konuştuk.



50'si CNG'li otobüsü tercih etti. Otobüs A.Ş'nin CNG istasyonlarına yönelik çalışmaları var mı?

CNG'de dizel araçlara göre yüzde 40 daha avantajlı. Şöyle bir hesap yaparsak aylık 15 bin TL yakıtta sarfiyatı yapan bir araç CNG ile birlikte masraflar 9 bin TL düşecek. Bu da işletmeciler açısından ciddi bir kazanım. Burada bize düşen görev CNG istasyonu kurmak. Otobüs A.Ş'nin Alibeyköy Deresi'ndeki yeni yapılan garajının bitişiğinde İstanbul Büyükşehir Belediyesi'ne bağlı Enerji A.Ş ile birlikte bir CNG istasyonu kurulması ile ilgili çalışmalar başladı. Pendik'de de bir garaj alanı tahsis edildi ve oraya da bir istasyon kuracağız. Beylikdüzü ve Başakşehir civarında da bir garaj alanı arayışımız var ve oraya da bir CNG istasyonu kuracağız. Şimdilik 3 istasyon ile Otobüs A.Ş'ye bağlı otobüslere yakıt sağlayacağız. 4 aya kadar bu saydığımız istasyonlar tamamlanarak hizmet vermeye başlayacak.

■ Otobüslerin arkasında bulunan LED tabelalar ya yanmıyor ya da yananların üzerinde Otobüs A.Ş. yazıyor. Vatandaş araç numarasını görmek için araç önüne kadar koşuyor. Bu maraton ne zaman biter?

Bu konuda gerekli birimlere talimatları verdim. Tüm Erguvan otobüslerinin arkasında hat numarası yazacak. Baştan beri bende hiç anlamadım neden orda Otobüs A.Ş yazar bize

hiçbir faydası yok. Otobüs üreticilerine ve işletmecilere gerekli görüşmeler yapıldı en yakın zamanda LED tabela sıkıntısını çözmüş olacağız. Bu ay sonuna kadar bu konunun çözülmesi için bizzat ben kendim takip edeceğim.

■ Erguvanlar halk otobüsümüzdür yoksa İETT'ye bağlı belediye otobüsleri midir?

İstanbul Otobüs A.Ş modeli farklı bir modeldir. Ne halk otobüsüdür ne de İETT modelidir. Kamunun denetim ve kontrolünde özel işletmeciler tarafından işletilen iş anlayışı ve standardı farklı bir modeldir. Özel Halk Otobüsü ve İETT'de yaşanan sıkıntıların bertaraf edilmesi amacıyla tecrübelerin ortaya çıktığı yeni bir modeldir.

■ Erguvan Otobüslerinin arkasında 153 Beyaz Masa İBB'nin numarası yazıyor. İETT ile neden böyle bir ayrışmaya gidildi?

Biz aslında bu sisteme ilk girdiğimiz gün kendi çağrı sistemimizi kurmayı istedik. Ama sonra denildi ki İETT'nin zaten bir çağrı merkezi var ve aksaklıklar giderme konusunda üzerine düşen görevi yapıyor. Bunun üzerine bizde İETT'nin 444 1871'ini kullanalım dedik ama gerekli randmanı alamadık. Birde Otobüs A.Ş ihalelerinin İETT'den değil de, İBB Meclisi kanalıyla verilmesinden dolayı da biz tekrar kendi çağrı merkezimizi kurmak için harekete geçtik. Ancak denildi ki belediye tüm birimleriyle alakalı ALO 153

çağrı merkezini oluşturuyor bunun üzerine bizde bu numaraya dönüş yaptık.

■ Metrobüsle ilgili olarak 100 otobüslük işletme hakkı Otobüs A.Ş'ye verildi. Beylikdüzü etabının açılmasıyla Metrobüs hatında faaliyetleriniz başlayacak mı?

Bizim şuan ki hedeflerimiz içinde metrobüs projesi yok. Beylikdüzü etabı 2 ay içerisinde hizmete girecek ama 2012 ve 2013'te bizim otobüslerimiz olmayacak. Eğer İBB Belediye Başkanı Sayın Kadir Topbaş, yeni yapılacak olan metrobüs hattını Otobüs A.Ş. işletecek derse, ancak o zaman oraya da hizmet veriz.

■ 10 ve 15 yıllık süreç sonunda işletmecilerin durumları ne olacak? İhale yenilenecek mi? Yoksa Sözleşmeler aynen devam mı edecek?

Mevcut şartnamelere göre süre bitiminden sonra ihalenin yenilenmesi gerekiyor. Belediye meclisinin Otobüs A.Ş'ye verdiği süre 10 ile 15 yıl. Mayıs 2013'e kadar bin 500 araçlık bir ihale yapılacak bunlar süresi bitti diye kapı dışarı atılacak değil. O günün şartlarında bir çözüm bulunur ancak şuan bu konuyla alakalı olarak bir şey söylemek için çok erken. Önceliğimiz işletmeciler standardını ve kalitesini oluşturmak ondan sonra uzun vadeli işletmecilerle alakalı planlar yapacağız. Bu süreler bittikten sonra bu işletmecilere bir öncelik tanınmalı.

**AVRUPA DAR BÖLGE
%3.9 ZARARDA**

■ Yapılan ihalelerde işletmeciler açısından baktığımızda 1 milyon TL civarında bir yatırım söz konusu. Sizce işletmeciler ne kadar sürede giderini amorti edebilecek?

Yaklaşık olarak işletmeciler 750 bin ile 1 milyon TL arası bir yatırım yapıyor ve biz bütün hesaplamaları yaptık. Şu anda 25 ile 28 bin lira arasındaki aylık ciro başa baş noktasında. Bu demek oluyor ki, 28 bin liranın üzerindeki her rakam kârdır. Bölgesel olarak ise; Beyoğlu bölgesi yüzde 2,5 artıda, Anadolu bölgesi yüzde 7,5 artıda, Avrupa bölgesi ise şu anda yüzde 3,9 ekside. Son ihalelerdeki araçlarda hatta girdiği an hepsi artıya geçmiş olacak. Bizim yaptığımız hesaplamalarda işletmeciler 4,5 ile 6 yıl içinde yatırım amorti edebiliyor.

■ Otobüs A.Ş. olarak özelleştirme ile hat kiralama usulüyle çalışıyorsunuz. Ama 16 adet Mercedes marka özmal otobüs neden böyle bir yatırım yapma gereği duyuldu?

Bize şu anda verimli olan metrobüs hattıyla birlikte ile birlikte bin 600'lük yetki söz konusu. Bu bin 600'lük yetkilendirilmiş olan hatlarda istersem Otobüs A.Ş. olarak bütün araçları alıp işletirim, istersem de birilerine ihale eder işletirim. Zaten normal şartlar altında İETT bana yüzde 10 joker araç bulundurma hakkını veriyor. Bu da 408 araçta 40 joker araç demek ki biz bunun gerisindeyiz. Sonuçta verimli hatlarda bizim şahsi otobüslerimiz olmayacak. Sosyal hatlarda çalıştırılacaklar. Bunun yanı sıra belediyenin diğer sosyal etkinliklerinde kullanılacak.

■ Peki, Neden Mercedes'i seçtiniz?

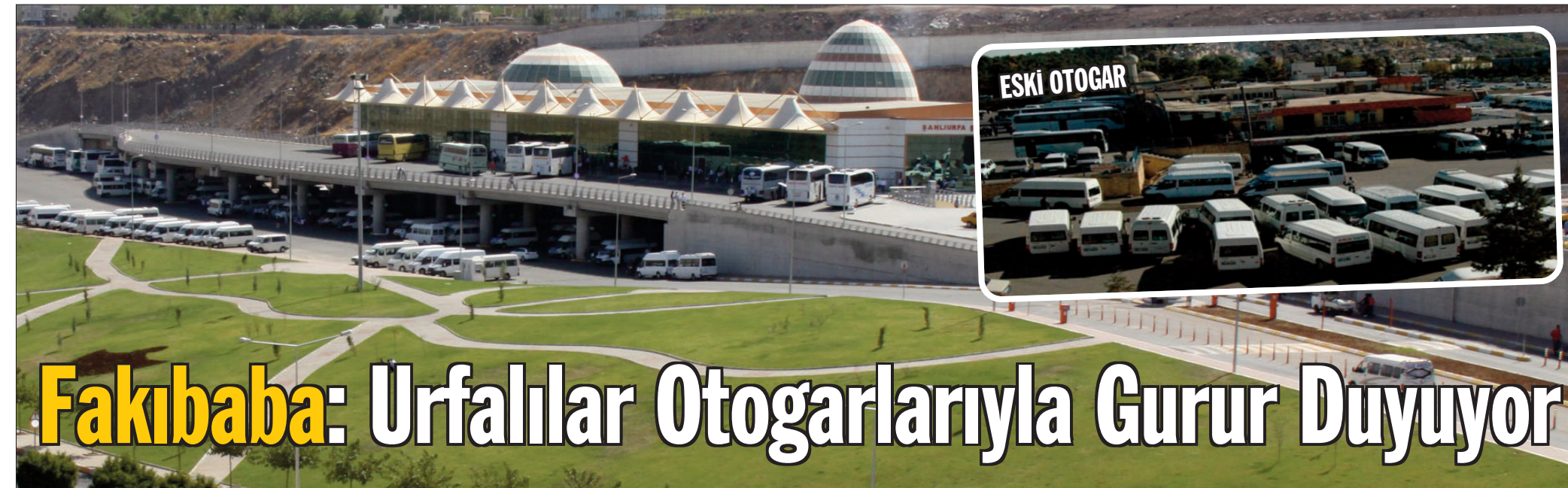
Biz araçları Aralık 2011'de aldık. Otobüs A.Ş olarak o günün şartlarında yaptığımız incelemeler neticesinde Mercedes almak istedik. Beni kalitesi cezpt etti. Ayrıca, Daha uzun ömürlü olacağını düşünüyoruz ve fiyatı da cazipti. 12 metre solo-alçak tabanlı araçlar bunlar.

■ 9 metrelik otobüs alımı gerçekleşirse bu araçlar da özmal mı olacak, ayrı bir ihaleye çıkılması düşünülmüyor mu?

İstanbul'un bazı sokaklarının dar olmasından ve parklanmalardan dolayı otobüslerimiz sığmıyor. 9 veya 10 metre otobüs düşünmüyoruz. Bu hatları özmal'da alabiliriz. Veya testlerimiz sonucundaki hatları özel olarak ihale de edebiliriz ve sadece o hatlarda işletmecilik yaptırırız. Ya da dar sokaklı otobüslerin giremeyeceği hatlar için özel bir çözüm üretiriz.

■ Bizlere 5 yıl sonraki Otobüs A.Ş. işletmesinden bahsedermisiniz? Tahminen kaç araca ulaşılacak?

5 yılın sonunda Otobüs A.Ş'yi sektörde işletmecilik modeliyle, şoförleriyle, otobüsleriyle örnek alınan, yaptıkları İstanbul halkına fayda sağlayan ve kamuya yük olmayan kendi sektöründe de bir numara olmayı hedefliyoruz. Şu durumda İstanbul'da 7 bin tane otobüse ihtiyaç var. Şu anda ise, 5 bin 500 civarında otobüs var. Otobüs A.Ş olarak bin 600 aracımız olacak ileriki zamanlarda da verilen yetkiye göre otobüs sayısında artış olabilir.



Fakıbbaba: Ürfalılar Otogarlariyla Gurur Duyuyor

2004 yılında mevcut otogarın içler açısı durumunda olduğunu hatırlatan Fakıbbaba, hizmete sundukları yeni otogarın ise tam aksine modern bir otogar olduğunu belirterek Ürfalıların otogarlariyla gurur duymaları gerektiğini söyledi. Şanlıurfa Belediye Başkan Yardımcısı M.Emin İzol, ve beraberindeki birim amirleriyle birlikte önce Esentepe Mahallesi'ni gezen Fakıbbaba ardından Şehirlerarası Otobüs Terminali'nde gezi ve incelemelerde bulundu.

BELSAN A.Ş Genel Müdürü Cengiz Konur, Otogar Müdürü Bahri Güler, BELSAN A.Ş Otogar Sorumlusu Fuat Altun ve diğer görevliler tarafından karşılanan Başkan Fakıbbaba otogar çalışanlarıyla ve yolcularla sohbet ederek sorunları dinledi. BELSAN A.Ş bünyesinde hizmet veren Ulaşım Koordinasyon Merkezi'ni gezen Fakıbbaba, son teknolojinin kullandığı toplu taşıma izleme ünitesini gezdi. Urfa Kart'a ait otobüslerde gerçekleştirilen yolculukların güvenliği adına kurulan merkezî oldukça beğendiğini dile getiren Fakıbbaba,

Şanlıurfa Otogar'ında gezi ve incelemelerde bulunan Belediye Başkanı Dr. Ahmet Eşref Fakıbbaba, otogar esnafının dilek ve temennilerini dinledi.

bu hizmetlerin yürütülmesinde emeği geçenlere teşekkür etti.

“OTOGAR MODERN BİR YAPIYA KAVUŞTU”

Fakıbbaba ayrıca altyapı, üst yapı, park bahçe, temizlik v.b diğer alanlarda olduğu gibi Otogar noktasında da nerelerden nerelere geldiğini ifade ederek, eski ile yeni otogar arasındaki değişime dikkat çekti. Güvenlik, temizlik, otomasyon v.b hizmetlerin BELSAN A.Ş tarafından yürütüldüğü Şanlıurfa Otogar'ının oldukça modern bir görünüme kavuştuğunun altını çizen Fakıbbaba, gerek otogar esnafının gerekse de vatandaşların uygulamalardan oldukça memnun olduklarını

söyledi.

“EKSİKLERİ YERİNDE GÖRDÜK”

Gezi boyunca esnafın ve vatandaşların fikirlerini aldıklarını kaydeden Başkan Fakıbbaba, “2004 yılında hatırlıyorum da eski otogarımızın durumu içler açısı durumda idi. İlk başkan olup seçtiğim zaman otogar ziyaret ettiğimde karşılaştığım o çirkin manzarayı hiç hatırlamak istemiyorum. Ancak hizmete sunduğumuz otogarımıza baktığımızda gurur duymamamız gereken bir otogar. Otogarda yaptığımız gezimiz oldukça faydalı geçti. Esnafımızla birlikte mevcut eksiklikleri yerinde görme imkânı yakaladık. Yolcularımız ve esnafımız oldukça mutlu” dedi.



Yıl: 3 SAYI: 50 FİYATI: 50 Kuruş - HAZİRAN 2012
GAZETENİN YAYIN PERİYODU: HAFTALIK
YAYIN TÜRÜ: YEREL/SÜRELİ
www.tasimacilar.com

TAŞIMACILAR

KURUCU
M.Naci KALENDER
İmtiyaz Sahibi
Mete Turizm Basın ve Yayıncılık Hizmetleri
San. ve Tic. Ltd. Şti. Adına
M. Mete KALENDER

Haber Koordinatörü:
Abdullah KARLIDAĞ
Reklam ve Halkla ilişkiler:
Deniz BAYDAR
Hukuk Danışmanı
Av. Uğur AMASYA

Muhabir:
Oya KAYA
Z. Şule GÜNDOĞAN
Elif ÖZDURAN
Grafik Tasarım:
Ö.Faruk DİRLİK

ANADOLU TEMSİLCİLİKLERİ

Ankara: Efcan BARUT
İzmir: Orkut İSİKALP
Edirne: KAPIKULE-
HAMZABEYLİ Mehmet SENOL
(Edirne Gazetesi)
Hatay - Reyhanlı - CİLVEGÖZÜ:
Abit KIZILCA (Rehber Gazetesi)
Hatay: Hasan YETMEZ
Mersin: Meltem AHATOĞLU
Ardahan - Posof - TÜRKÖZÜ:

Bülent KILIÇ (Kılıç Ofset)
İğdir-DİLLUCU: Serdar ÜNSAL
Ağrı Doğubayazıt: GÜRBULAK:
Selehattin KACURU
Artvin-Hopa-SARP:
Hayati AKBAŞ
Sırmak-Silopi-HABUR:
Halil COŞKUN
Cizre: Emin Dilovan KINAY
(Haber 73 Gazetesi)

Adres: İhlamurdere Cad, No:5 K:4 Beşiktaş - İstanbul
Tel: (0212) 258 77 86 - 87 Fax: (0212) 259 78 85
GSM: 0532 304 60 77 E-MAIL: info@tasimacilar.com
info@tasimacilargazetesi.com
BASILDIĞI YER: İhlas Gazetecilik A.Ş.
29 Ekim Cad. No:23 / Yenibosna - İSTANBUL

Köşe yazarlarının sorumluluğu yazarlarına aittir.
Taşımacılar Gazetesi basın meslek ikelerine uymaya söz vermiştir.

GOODYEAR,
ULUSLARARASI
LASTİK FUARI
REIFEN'DE



■ Goodyear EfficientGrip AA Edition, Essen, Almanya'da düzenlenecek Avrupa'nın önde gelen Uluslararası Lastik Fuarı REIFEN'de sergilenecek. Goodyear, AA derecelendirmeli ilk lastiklerini EfficientGrip AA Edition markasıyla Avrupa'da satışa sunmaya başladı. Dört ebatla geliştirilen konsept lastik, yeni standartlara ulaşarak, bugün bir lastiğin sunabileceği en iyi ıslak tutuş ve yuvarlanma direnci performanslarını sunuyor. EfficientGrip AA Edition, yakın gelecekte kullanıma sunulacak

yüksek etiket derecelendirmesine sahip lastiklere ilişkin yapılacak AR-GE çalışmaları için örnek teşkil edecek ve aynı zamanda etkinliklerde gösteri amaçlı lastik olarak yerini alacak. Goodyear EMEA Marka Direktörü Hugues Despres, "Lüksemburg'daki Goodyear İnovasyon Merkezimiz, yeni Avrupa Lastik etiketi kapsamında en iyi sonuçları sunabilmek için mevcut lastik teknolojisinin sınırlarını zorladı. Bu harika bir mühendislik başarısı" şeklinde konuştu.

GÜNCEL

TAŞIMACILAR

HAZİRAN 2012
www.tasimacilar.com

7



Temsa Global Satış ve Pazarlama Müdürü Murat Anıl,
CNG altyapısının oluşturulmadan yatırım yapılmasının müşteriye ve üreticiye ciddi zararlar getireceğini vurguladı.

CNG altyapısı tamamlanmadan üreticiler zarar eder

Temsa'nın hedeflerini, geleceğini, satış rakamlarını ve alternatif yakıt yakıtlı araçlarla ilgili konuştuğumuz Temsa Global Satış ve Pazarlama Müdürü Murat Anıl, üreticilerin CNG yatırımı yapması için önce ilgili kurum ve kuruluşların gerekli altyapıyı tamamlaması daha sonra da üreticilerin araçları piyasaya sürmelerinin daha doğru bir yöntem olduğunu ifade etti.

"CNG'LI ARACI TAVSİYE ETMEK DOĞRU DEĞİL"

CNG dolum tesislerinin artması ve dolum sürelerini kısaltıcı teknolojilerin gelişmesiyle CNG altyapısının oluşacağını söyleyen Anıl, "Tecrübelerimize dayanarak

şu ortamda CNG'li aracı müşteriye tavsiye etmek doğru değil. Çünkü hiçbir alt yapı oluşturulmadan bu aracın yatırımı yapmak akıllı gelmiyor. Dolum tesisleri her yere kurulmalı. Sadece büyükşehirlerde kurulması da çözüm değil. Yani ciddi bir altyapı oluşturulmalı. CNG'li araç alan esnaf dolum tesisi sıkıntısı yaşamamalı ki biz de bu araçları piyasaya sürelim. Kamu alımlarında ciddi anlamda CNG'ye yöneliş var. Temsa olarak CNG'li araçlarla ilgili ciddi çalışmalar içindeyiz.

"İHALELER VE ENGELLİ YASASI İLE SEKTÖR CİDDİ İVME KAZANDI"

Öngörüldüğü gibi bu yıl halk otobüsü satışlarının

şehirlerarası otobüse göre daha iyi olduğunu belirten Anıl, yılsonuna kadar büyük otobüs satışlarının 1000'i bulabileceğini belirtti. Otobüs A.Ş. ihalelerinin otobüs satışlarına ciddi bir ivme kazandırdığını vurgulayan Anıl sözlerini şöyle sürdürdü: "Son yapılan teslimatlarla birlikte İstanbul trafiğinde çalışan Avenue sayısı 150 oldu. Yılsonuna kadar bu rakam ne olur pek kestirmek mümkün değil. Yapılması planlanan ihalelerle birlikte ciddi rakamlara ulaşacağımızı düşünüyorum. Ayrıca 2001/85 sayılı engelli yasası ile satışlar biraz daha hareketlenmiş durumda. Halk tipi otobüs işletmeciliği yapanların bazılarının buna hazır halde bazıları ise eski tip basamaklı otobüsleri kullanıyor. Temmuz ayından itibaren yumuşak bir geçiş ile esnafın bu yasaya itibar edecek dolayısıyla sektöre bir hareketlilik gelecek. İstanbul bu konuda lider. Kaliteli otobüslerle toplu taşıma yapılıyor. Diğer iller bu konuda İstanbul'u örnek almalı. Şehirlerarasında ise Safir ve Safir VIP satışları iyi gidiyor. "Rahat Hat" adıyla anılan Safir VIP ile ciddi rakamlara ulaştık. Şehirlerarası taşıma yapan birçok firmada Safir VIP otobüslerimiz hizmet veriyor. Küçük otobüste ise yakıt tasarrufunun öne çıktığı yerlerde Prestij otobüslerimiz tercih ediliyor. Yıl sonuna kadar küçük otobüs satışlarımız 2 bin adeti bulacağını düşünüyorum."

2012 yılının ilk 5 ayını değerlendiren Anıl, satışların beklendiği gibi gittiğini belirtti. 2011'i baz alarak bir değerlendirme yapmanın yanlış olduğunu belirten Anıl, "Geçen yıl kurumsal firmaların toplu alımları sayesinde rakamlar bu denli yükseldi. Bu yılın ilk 5 ayına baktığımızda ise rakamlar gayet iyi, beklediğimiz rakamlar. 2012 sonunda büyük otobüs pazarı 950 ile 1000 arasında tamamlanmasını planlıyoruz. Halk otobüsünde ise ihaleler ile birlikte 1000'e ulaşacağımızı düşünüyorum" dedi.

"TEMSA'DA YARIŞIN İÇİNDE"

IETT ile ilgili çalışmalarının devam ettiğini belirten Anıl, körüklü, 12 metre ve CNG'li araçlar ile yarışın içinde olduklarını belirtti. Anıl, "IETT'nin ihalelerinde araçların iyi yada kötü olmasına bakılmıyor. Sadece fiyat odaklı bir ihale. Ama biz var gücümüzle çalışıyoruz. İnşallah önümüzdeki ihalelerden birini de biz alırız" şeklinde konuştu.

'CNG uzun yol araçları için verimli değil'

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Satış ve Pazarlama Direktörü D. Eren Gündüz Doğalgaz (CNG)'li araçların şu an için uzun yolda verimli olmayacağını söyleyerek, bu konudaki çalışmaların devam ettiğini belirtti.

Oya KAYA

■ CNG'li araçlara dönüşüm büyük firmaların birçoğunda başladı. Özellikle belediye ihalelerinde Ankara Belediyesi başta olmak üzere İstanbul'da CNG'li otobüs alımına girdi. Konuyla ilgili açıklama yapan Gündüz, CNG'li araçlar için henüz erken olduğunu belirtti.



"CNG'LI DOLUM İSTASYONU TÜRKİYE'DE YETERSİZ"

Türkiye'de şu anda piyasanın CNG'li araçlar için hazır olmadığını belirten Gündüz, asıl sorunun dolum istasyonu yetersizliğinden kaynaklandığını ifade etti. Gündüz sözlerini şu şekilde sürdürdü: "Dolum istasyonları yetersiz ve dolum istasyonu kurmak çok maliyetli. Üstelik CNG'li olan araç çok daha az yakıt yakmıyor. Aynı oranda yakıt yakıyor. Ama CNG'nin kendisi ucuz olduğu zaman siz avantajlı oluyorsunuz. Dolum istasyonu yapanların o istasyonda CNG'yi kaç satacağı çok önemli." Belediye için yakıt alımında daha avantajlı olduğundan bahseden Eren Gündüz, doğalgaz kullanan araçların ömrünün uzun olduğundan da vurguladı. Gündüz, "Belediye Bots'tan belediye fiyatıyla alıyor. Bu belediyeler için avantajlı. Ama yeni kurulan bir dolum istasyonunun CNG'yi kaçtan satacağı ve alıcı için onun avantajı olup olmayacağı soru işareti. Belki yakın gelecekte değil ama 10-15 sene sonra CNG'li, LPG'li veya Hibrit araçlar gündemimizde olacak. MAN'da bu teknolojiler zaten var" dedi.

HALK OTOBÜŞÇÜLERİ CNG'LI MAN DİYOR

IETT'nin CNG'li araçlarla ilgili olarak yaptığı son ihalesine teklif verdiniz mi? şeklinde sordumuz soruya karşılık çeşitli sebeplerden dolayı teklif vermediklerini ifade eden Gündüz "Ama Otobüs. A.Ş. belli hatları özelleştirdi. Orada da halk otobüsçüleri otobüs alıyor. Ona hızlı bir giriş yaptık. Halk otobüsçülerine alçak tabanlı, doğalgazlı halk otobüsü veriyoruz. Ciddi sayıda da sözleşme imzalandı. Görünen de o ki çok daha artarak bu sözleşmeler devam edecek. Halk otobüsçülerinden MAN markalı CNG'li otobüslere ciddi bir ilgi var. Doğalgaz kritik bir teknoloji. MAN'ın da bu konuda 120 yıllık bir tecrübesi var. Biz bunu satmaya çok uğraşmıyoruz bize talep onlardan geliyor. Ve sadece Ankara'da MAN' a talep yok. Hatta Barcelona, Milano, Madrid'de doğalgazlı otobüs deyince MAN akla geliyor" dedi.



Penguen



SAFKAR

meridien

Soğutucu ve klimanızı adıyla isteyin!

Safkar ve aşağıda belirtilen markaları, temsil ettikleri üstün kalite, teknoloji ve yaygın servis imajı sebebi ile çeşitli şekillerde taklit edilmekte veya benzetilerek yeni markalar oluşturulmaya çalışılmaktadır. Markamız ve firmamız ile ilişkili olduğunu belirten muhtelif oluşumlar, bu şekilde tüketiciyi aldatma yolunu tercih etmektedirler. Safkar'ın herhangi başka bir firma ile ilişkisi ve ortaklığı yoktur, yukarıda belirtilen markaları dışında da herhangi bir marka ürünü üretmemekte ve satmamaktadır.

Safkar'ın üstün kalitesine, teknolojisine ve yaygın servis altyapısına sahip olmak isteyen tüketicilerimiz bu tür sahtecilik ve kandırmaya yönelik faaliyetlere karşı şüpheye düştükleri takdirde fabrikamızdan bilgi alabilirler. Safkar'ın standart olarak sunduğu iki yıl garanti ve 10 yıl parça tedarik garantisi orijinal ekipman olarak araç üreticisi tarafından kendi montaj hatlarında monte edilmiş cihazlarımız veya bayi kanalı ile alınıp, Safkar servislerinde montajı yapılan cihazlarımız için geçerlidir. Üretici ana firma üretim bandı veya Safkar servisleri dışında yapılan montajlar garantimiz dahilinde değerlendirilememektedir. Yaygın Safkar servis ağında garanti kapsamında servis almak isteyen bilinçli tüketicilerimiz, montajlarının mutlaka orijinal üretim hattında veya Safkar servis teşkilatında yapıldığından emin olmalıdırlar.

KAMUOYUNA DUYURULUR.

SAFKAR Ege Soğutmacılık Klima Soğuk Hava Tesisleri İhr. İth. ve Tic. A.Ş.

Ulukent Sanayi Bölgesi 10.001 Sokak No: 15 Ulukent - İzmir
Tel : 232 833 37 64 (PBX) Faks: 232 833 37 55
info@safkar.com • www.safkar.com

TRAVEGO FİRARDA,
7. YILINDA
SEKSENDÖRT İLE
FİRAR ETTİ!



Türkiye'nin şehirlerarası seyahatlerde en çok tercih edilen otobüsü olan Mercedes-Benz Travego, artık geleneksel hale gelen "Travego Fırarda Üniversite Konserleri" bu yıl yedinci kez düzenlendi. Mercedes-Benz Türk, Türkiye'nin başarılı müzik gruplarından Seksendört'ü 6 şehir ve üniversiteyi kapsayacak bir turne ile sevenleriyle buluşturdu. Sırasıyla Muğla Üniversitesi, Adana Çukurova Üniversitesi, Ankara Hacettepe Üniversitesi, Denizli Pamukkale Üniversitesi, İzmir Dokuz Eylül Üniversitesi ve Çanakkale On Sekiz Mart Üniversitesi'nde gerçekleşen konserleri

toplam 77 bin üniversite öğrencisi tarafından izlendi. Öğrenci gruplarının kendi besteledikleri parçalarını www.travegofirarda.com internet sitesine yükleyerek katılabilecekleri yarışmada, bestesi site üyeleri tarafından en çok oy alan ilk iki grup tercihlerine göre "Hollanda - Türkiye ya da Macaristan - Türkiye maç seyahati", üçüncü grup ise "Antalya'da tatil" kazanma şansı bulacaklar. Son başvuru tarihi 30 Haziran 2012 olan yarışmanın kuralları ve detayları ile ilgili bilgiler www.travegofirarda.com adresinde yer alıyor. Tahliller 13 Temmuz 2012 tarihinde açıklanacak.

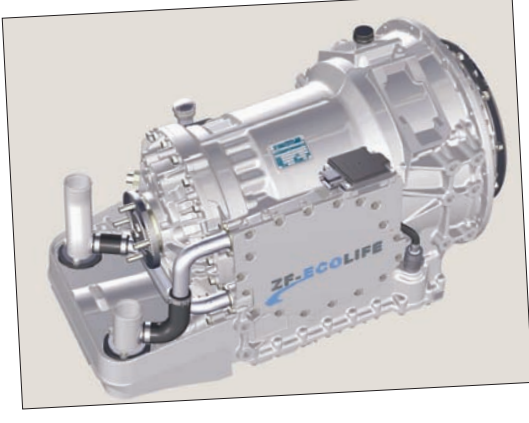
GÜNCEL

TASIMACILAR

9

HAZİRAN 2012
www.tasimacilar.com

ETM Ticari Araç kategorisinde en iyi şanzıman ZF oldu



ETM (Euro Transport Media Yayın- evi) okuyucuları arasında yapılan oylamada 8 binden fazla okuyucunun katılımıyla Ticari Araç Şanzımanları kategorisinde ZF birinci seçildi.

Almanya'nın önde gelen ticari araç yayınlarından "Lastauto Omnibus", "Trans Aktuell" ve "Fernfahrer" dergilerinin 2012 yılı okuyucu oylamasında ticari araç şanzımanları kategorisinde birinci sıradaki pozisyonunu başarıyla koruyan ZF, sekiz yıldır yapılan ve seçim kriterleri güvenilirlik ve tasarruf olan oylamada okurların büyük çoğunluğunun oyunu otomatik ve manuel ürün tipleri ile kamyon ve otobüs şanzımanları dalında sekizinci defa bu başarısını sürdürdü.

DÜNYA ÇAPINDA YÜKSELEN MARKA DEĞERİ

Bu başarıyı devam ettirmekten büyük mutluluk duyduğunu belirten ZF Ticari Araçlar Grubu Başkanı Rolf Lutz sözlerine şöyle devam etti: "Araç üreticilerinin, filo opera-

törlerinin ve sürücülerin ZF ürünlerinin kalitesine verdiği değer ZF'in araştırma-geliştirme ve üretim konularında doğru işler yaptığının göstergesidir. Özellikle ZF ürünlerinin yüksek seviyedeki güvenilirliği ve ekonomikliği okuyucuların beğenisini kazanmaktadır. ZF'in ticari araçlar için yeni modüler şanzıman sistemi bu ilgiye güncel bir örnek teşkil eder, yeni sistem ile temel bir şanzıman tipi müşteri taleplerine göre beş farklı sistem ile beraber kullanılabilmektedir. ZF Şanzımanlarının başarısı kanıtlanmıştır. Çalışma ömür maliyetleri, nakliyeciler ve filo sahiplerinin satın alma kararlarını etkilediğinde, ZF şanzımanının önemi artmaktadır. Geleneksel olarak Avrupa'da görmeye alıştığımız bu durum, gelişmekte olan ülkelerde, özellikle Güney Amerika ülkelerinde de kendini göstermektedir" dedi.



Minibüsçülerin belge sıkıntısını yolcu çekti

Tekirdağ'ın Çorlu İlçesi'nde Belediye encümeni çalışma ruhsatları ve izin belgelerinin süresi dolmasına rağmen yolcu taşımacılığı yapan özel minibüsler görüldükleri yerlerde yolcuları indirilerek trafikten men edildi.

Çorlu Belediye Başkanlığı Encümen kararıyla ilçede yolcu taşımacılık yapan Öz Gözde Minibüsçüler Kooperatifi'ne ait 65 minibüs, ruhsatları ve izin belgesinin sona ermesi nedeniyle trafikten men edildi. Çok sayıda zabıta ve polis ekibi, minibüsleri durdurdu ve yolcuları araçtan indirilerek belediyeye ait minibüslere bindirildi. Trafikten men edilmesine karar verilen minibüsler ise zabıta eşliğinde belediyeye ait şantiye bölgesine götürülmek istendi. Bunun üzerine minibüs sahipleri ile zabıta ekipleri arasında tartışmalar çıktı. Kooperatif yöneticilerinin araya girmesiyle sakinleştirilen minibüs sürücülerinin uygulamalarının yanlış olduğunu belirterek, "Biz burada yıllardır çalışıyoruz. Bizim araçlarımız neye göre çekiliyor, bunun bir açıklamasını yapınlar" diyerek tepki gösterdi.



MINİBÜSLERİN ÇEKİLDİĞİ ŞANTIYEDEN OLAY ÇIKTI

Trafikten men kararı verilen minibüslerin çekildiği belediye şantiyesinde de sürücülerle zabıta ekipleri arasında tartışmalar yaşandı. Minibüslerini şantiye alanında tutmak istemeyen sürücüler, araçlarını kaldırmak isteyince zabıta ekipleri müdahale etti. Polisin araya girmesiyle tartışma kavgaya dönüşmeden engellendi. İlçe Emniyet Müdür yardımcısı Yaşar Terzioğlu sürücülerini sakin olmaları konusunda uyardı. Öz Gözde Minibüsçüler Kooperatifi Başkanı Tahir Göbekli, yasal sürecin devam ettiğini ifade ederek, "Biz yasal yollara başvurduk. Mahkemenin vereceği sonucu bekliyoruz. Sonuna kadar da hakkımızı savunacağız" dedi.

'ENCÜMEN KARARINI UYGULUYORUZ'

Konuyla ilgili bilgi veren Çorlu Belediyesi yetkilileri ise minibüslerin izin belgesi ve çalışma ruhsatlarının olmadığını, encümen kararını uyguladıklarını söyledi.

ANADOLU ISUZU İLE ANTALYALI ŞOFÖRLER YOL GÜVENLİĞİ EĞİTİMİ ALIYOR

Oya KAYA

Anadolu Isuzu ve Yol Güvenliği Platformu (Yolevent) işbirliğiyle Antalya Fuar ve Kongre Merkezinde düzenlenen "Emniyetli Sürüş Sürdürülebilir Turizm" projesinde Antalya Valiliği, Antalya Büyükşehir Belediyesi, İl Kültür ve Turizm Müdürlüğü, Antalya Eğitim Müdürlüğü, Antalya İl Millî Eğitim Müdürlüğü, Antalya İl Sağlık Müdürlüğü ve Türkiye Seyahat Acenteleri Birliği'nin de desteğiyle Antalya Turizm Şoförleri Derneği'nin 2 bine yakın üyesine eğitim veriliyor.

Anadolu Isuzu ve Yolevent işbirliğiyle Tur sürücülerine yönelik düzenlenen etkinliğe, Antalya Vali Yardımcısı Recep Yüksel, Antalya Kültür ve Turizm Müdürü İbrahim Acar, Müdür Yardımcısı İlknur Selçuk Köker, Isuzu Satış ve Pazarlama Direktörü Fatih Tamay, Pazarlama Müdürü Bilge Gündüz, Otobüs Satış Şefi Onur Çetinkaya, Isuzu Bayisi Esay Otomotiv Firma Yetkilisi Esat Göyük, Antalya Turizm Şoförleri Derneği (ANSOD) Yönetim Kurulu Başkanı Orhan Kayabaşı, Genel Koordinatör Mehmet Üzer, Antalya Trafik Şube Müdür Yardımcısı Soner Yalın ve eğitimde yer alan şoförler katıldı.

"EĞER İSTERSEK DEĞİŞTİREBİLİRİZ"

Antalya'nın Isuzu için önemli olduğunu söyleyen Isuzu Satış ve Pazarlama Direktörü Fatih Tamay, Antalya bölgesinin turizm açısından da Türkiye'nin en önemli şehirlerinden biri olduğunu belirtti.

Anadolu Isuzu olarak sosyal sorumluluk projelerinde var olmaya devam edeceklerini ifade eden Tamay, "Amaç sadece ticarete para kazanmayla değil, aynı zamanda, Türkiye'nin muhtelif yerlerinde yaptığımız gibi bir takım sosyal sorumluluklarla da varız. Bunlardan bir tanesi de eğitim" diyerek Anadolu Isuzu ve Yolevent işbirliği projesinin ortaya çıkışını şu şekilde anlattı: "Yolevent firmasıyla güzel bir işbirliğine girdik. Onların 'değiştirebiliriz' diye bir sloganı var ve bizde yaşanan bazı tatsız durumları 'değiştirebiliyoruz' dedik. Onlarda

Anadolu Isuzu ve Yolevent'in "Emniyetli Sürüş Sürdürülebilir Turizm" sloganıyla Antalya'da başlattığı eğitim projesiyle Antalyalı Turizm taşımacılığı yapan sürücülere yol güvenliği konusunda eğitim veriyor.



■ Konuşmaların ardından gerçekleştirilen simülasyon eğitiminde ise; 10 km hızla giden bir aracın emniyet kemeri takılı olmadan yaşanan kazadaki şiddeti, Kaza anında devrilen bir aracın içinde emniyet kemeri olmadığında yaşanan tehlike ve 120 promil alkolü olduğu hissi veren alkol gözlüğüyle sürücüler pratik eğitime tabi tutuldu.



değiştirilebilir dediler ve Antalya'ya gelerek bu projeye destek var mı diye araştırmamızı yaptık. Çünkü kamu desteği olmadan böyle bir şeyin olamayacağını biliyorduk. Antalya Valiliği'yle yap-

tığımız görüşmeler sonucunda onlarda değiştirebiliriz dediler. Bizde desteğimizin onların yanında olduğunu söyleyerek projeye başladık. Projede amaç sadece Isuzu araçlarını değil, tüm araçları kullanan sürücülerin daha güvenli araba kullanma yönünde yeterli bilgiye ve olgunluğa erişmiş olmalarıdır. Bu proje devam edecek ve biz sonuna kadar Isuzu olarak bu projeye katkı vermeye devam edeceğiz."

cülerin daha güvenli araba kullanma yönünde yeterli bilgiye ve olgunluğa erişmiş olmalarıdır. Bu proje devam edecek ve biz sonuna kadar Isuzu olarak bu projeye katkı vermeye devam edeceğiz."



TEMSA



AVENUE

"BİR İSTANBUL MASALI"




www.temsa.com.tr

SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

HAZİRAN 2012
www.tasimacilar.com

10

CMS'NİN
ÇALIŞAN
HAKLARINA
VERDİĞİ ÖNEM
ÖDÜL GETİRDİ

CMS, Sosyal Güvenlik Haftası çerçevesinde düzenlenen ve Ege Bölgesi'nde faaliyet gösteren firmalar arasında prim borcu bulunmayan ve düzenli olarak en fazla prim veren 10 işletme arasına girerek ödüle layık görüldü. Halen Türkiye'nin lider, Avrupa'nın dördüncü büyük jant üreticisi unvanıyla dünyanın en önemli otomobil firmalarına jant ihraç eden CMS, başarısını tescil ettiği 2011 yılındaki ödüllere bir yenisini daha ekledi. Toplumda sosyal güvenlik bilinci oluşturmayı ve kayıt dışı istihdamı önlemeyi amaçlayan Sosyal Güvenlik Kurumu İzmir İl Müdürlüğü, prim borcu bulunmayan ve düzenli olarak en fazla prim ödeyen ilk

10 işvereni plaket vererek ödüllendirdi. Sosyal Güvenlik Haftası etkinlikleri kapsamında Ege Bölgesi Sanayi Odası'nda (EBSO) yapılan ve SGK İzmir Bölge Müdürü Mustafa Keskin'in yanı sıra işletme yöneticilerinin de katıldığı ödül törenine CMS'yi temsilen Yönetim Kurulu Başkanı Berat Ösen, CEO Ünal Kocaman ve İnsan Kaynakları Direktörü Bülent Kantar katıldı. CMS adına ödülü alan Yönetim Kurulu Başkanı Berat Ösen yaptığı açıklamada, CMS'nin bu başarısındaki en önemli faktörlerin, kanunlara uymak ve çalışan haklarının korunmasına verdikleri önem olduğunu belirtti.



MEZUN OLDUKLARI GÜN TEMSA'DA İŞE BAŞLADILAR

Temsa Global ve Çukurova Üniversitesi'nin işbirliği ile 4 yıl önce açılan Otomotiv Mühendisliği'nin ilk mezunları, Temsa'da çalışmaya başladı.

Temsa Global'in otomotiv sektöründe öncülük rol üstlenerek 4 yıl önce başlattığı üniversite-sanayi işbirliği ilk meyvelerini verdi. Otomotiv sektöründe nitelikli eleman ihtiyacını karşılamak, yetkin, uzman elemanlar yetiştirmek amacıyla Temsa Global ile Çukurova Üniversitesi'nin yürüttüğü işbirliği, ilk mezunların iş sahibi olması ile sonuçlandı.

Temsa Global'in desteği ile Çukurova Üniversitesi Mühendislik Mimarlık Fakültesi Makine Mühendisliği bünyesinde açılan Otomotiv Mühendisliği'nden, mezuniyet belgelerini alan ilk mezunlardan otomotiv mühendisliğini başarı ile tamamlayan 6, makine mühendisliği lisans programı okurken başarısı nedeniyle otomotiv mühendisliğinde çift ana dal yapma hakkı kazanıp eğitimini tamamlayan 2 ve 1 adet de otomotiv mühendisliğinde yan dal eğitimini tamamlayan toplam 9 gençten 8'i, aynı gün Temsa'da işe başladı. Diğer mezun ise önce askerlik görevini yerine getirmek ve daha sonra Temsa'da işe başlamak istedi. Mezunların 6'sı Temsa'nın Ar-Ge bölümünde, 2'si ise üretimde görev aldı. Temsa Global'de işe başlayan gençler, aynı zamanda üniversitede yüksek lisans yaparak eğitimlerini devam ettirecekler.

Düzenlenen diploma törenine Temsa Global CEO'su Tamer Ünlü, Temsa Global İnsan Kaynakları Direktörü Tekin Koçak, Çukurova Üniversitesi Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Süleyman Güngör, Mühendislik Fakültesi Dekan Vekili Prof. Dr. Mesut Başbüyük ve Çukurova Üniversitesi Otomotiv Mühendisliği, Anabilim Dalı Başkanı Prof. Dr. Kadir Aydın, öğretim üyeleri, öğretim görevlileri, araştırma görevlileri ile Temsa tarafından Otomotiv Mühendisliği

edatiminde görevlendirilen teknik elemanları ve Temsa Global'in yöneticileri katıldı.

"TEMSA HER ANLAMDA DESTEK OLDU"

Prof. Dr. Kadir Aydın, "Temsa, sadece mezunları işe almakla kalmadı, 4 yıl boyunca onlara eğitim desteği vermeyi ve sponsor olmayı sürdürdü, tez ve projeleri için uygulama alanları ve laboratuvarlar açtı. Gerek Otomotiv Mühendisliğinde okuyan öğrenciler için yapılabilir en iyi şeyi Temsa Global yaptı, her tür taleplerimizi anında karşıladı, uygulamalı derslerimiz için akademik unvana sahip, çok iyi İngilizce bilen teknik elemanlarıyla öğretim desteği verdi. Sanayimizin talep ettiği teori yanında uygulamayı da bilen mühendislerin yetiştirilmesi amacıyla Çukurova Üniversitesi ile Temsa Global arasında başlatılan bu işbirliği bugün meyvesini vermiş, Üniversite-Sanayi işbirliğinin ülkemizde örnek alınabilecek en güzel örneği olmuştur" dedi.

"ÜNİVERSİTE-SANAYİ İŞBİRLİĞİ SÜRECEK"

Temsa Global CEO'su Tamer Ünlü de, üniversite-sanayi işbirliğinin nitelikli işgücü yetiştirilmesinde büyük önem taşıdığını söyledi ve şöyle devam etti:

"Çukurova Üniversitesi ile yaptığımız işbirliğinin sonucunu en güzel şekilde aldık. Bundan sonra da üniversite ile işbirliğimiz artarak devam edecek. Üniversite ve meslek yüksek okulları ile işbirliği yapmaya devam edeceğiz."



"ÇÜ MÜHENDİSLERİ BEKLENTİLERİMİZE UYGUN YETİŞTİRİYOR"

Temsa Global İnsan Kaynakları Direktörü Tekin Koçak ise, "Sürdürdüğümüz bu işbirliği ile Çukurova Üniversitesi ihtiyacımız olan Otomotiv Mühendislerini kendilerinden beklentilerimizi karşılayacak şekilde yetiştirmektedir bu nedenle de Temsa Global A.Ş.'de yeni mühendis ihtiyacımızı karşılamak için Çukurova Üniversitesi Otomotiv Mühendisliği lisans ve lisansüstü mezunlarına öncelik tanıyacağız" diye konuştu.

AMAÇ NİTELİKLİ İŞGÜCÜ YETİŞTİRMEK

Temsa Global'in otomotiv mühendisi ihtiyacını karşılamak üzere, konusunda uzman,

en az bir yabancı dili iyi bilen, uluslararası düzeyde Ar-Ge çalışması yapabilen ve yeni araç modelleri tasarlama becerisi kazanmış otomotiv mühendisleri yetiştirmek amacıyla Çukurova Üniversitesi ile 4 Nisan 2008'de imzaladığı protokolle başlatılan işbirliği, süresiz olarak uygulanıyor. Bu protokolün hemen ardından Çukurova Üniversitesi Otomotiv Mühendisliği'nde lisans eğitimi, bir yıl sonra da yüksek lisans eğitimi başlamış, 2008-2009 Eğitim Öğretim yılında ÖSYM tarafından Otomotiv Mühendisliği lisans programına 31 öğrenci yerleştirildi. Bu öğrencilerden 9 adedi İngilizce Hazırlık sınıfı muafiyet sınavını aşarak direkt 1. sınıfa başladı. Bu öğrencilerden 6 adedi ise eğitimlerini 4 yılda tamamlamıştı.

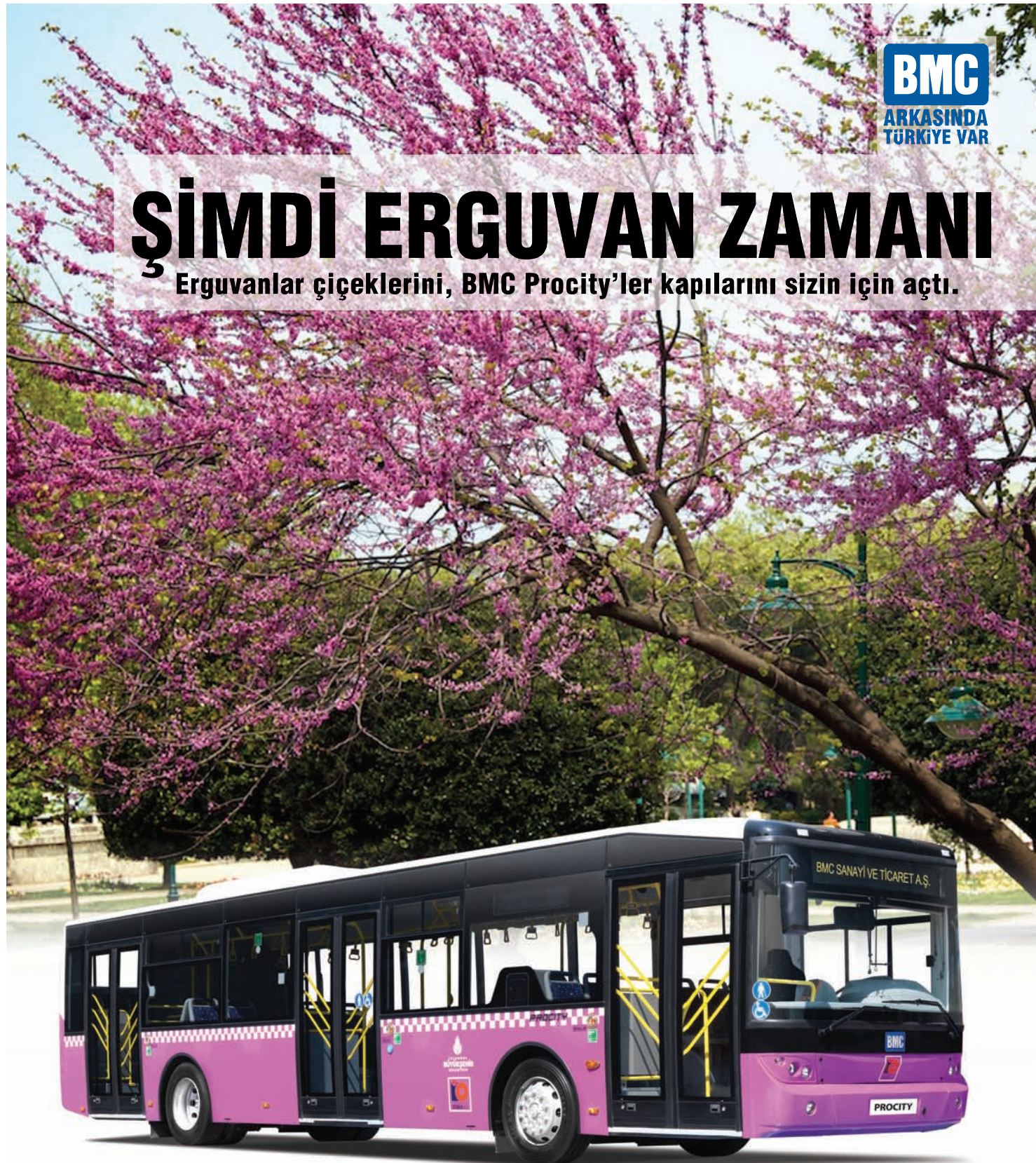
Göksal
PURTOĞLU

ÖHO'LER VE ULUSAL BASIN

Özel Halk Otobüsçüleri (ÖHO) ulusal basının bir türlü yıldızı barışmıyor ve her üçüncü kazadan sonra Özel Halk Otobüsçüleri yerden yere vurmak basın için moda oldu. Oysa gün boyu bu araçları kendi araçları gibi kullanma şansına sahip olan görsel ve yazılı basın mensupları, Özel Halk Otobüsçülerinin sorunlarını yerinde tespit etme olanaklarına sahipler. Tabi ki onlarda işini yapıyor. Bir kişinin üzüntüsü maalesef diğer kişilerin sevinci olabiliyor. Acı ama gerçek. Herkes işini yapıyor. Şöfor kaza yapacak haber olacak, gazeteci bu haberi okuyucularına taşıyacak.

Ama olaylara biraz da şöforlerin penceresinden bakmalı. Günde yaklaşık olarak sekiz ya da on saat direksiyon başında kalıyorlar. Günlük 10 servis, ayda 300, yılda 3600 servis. Günlük yaklaşık 400 km aylık 12.000, yıllık 144.000 km yapıyorlar. Günlük 800 ile 1500 arası yolcu taşıyorlar. Bu yolcuların ortalama 250 kişinin sorunlarına cevap vermek zorunda kalıyorlar. Her ne kadar sürekli İETT ve ÖHO denetiminde eğitim alsalar da zaman zaman böyle hiç tasvip etmediğimiz üçüncü olaylar meydana gelebiliyor.

Değişen ve gelişen dünyada teknoloji de değişiyor araçlarda uydu takip sistemi var kameralarla artık takip edilebiliyorlar. Şöforler İETT ve ÖHO yetkilileri tarafından sürekli uyanıyorlar. Ben Özel Halk Otobüsçüleri (ÖHO) ve basın arasındaki bu çelişkinin karşılıklı diyaloglarla birbirinin sorunlarını tartışacağı ÖHO yöneticilerinin vereceği bir yemekte çözüleceğini kurgunlukla giderileceğini düşünüyorum.



PROCITY
Tam Alçak Tabanlı Şehirçi Tip Solo Otobüs (12 m)

fsm Demirbaş
www.fsmdemirbas.com

FSM DEMİRBAŞ OTOMOTİV BMC Yetkili Satıcısı
İstanbul Showpark : Veyisel Karanı Mah. Aşk Reyhani Cad. No:20 Sancaktepe / İSTANBUL
Tel: 0 (216) 498 71 00 (3 hat) • Fax: 0 (216) 498 71 04
İstanbul Ofis : Büyükdere Cad. No:16/3 Şişli - İSTANBUL • Tel: 0 (212) 291 09 61 • Fax: 0 (212) 233 57 92
Ankara Ofis : Mustafa Kemal Mah. Anadolu Biv. No:1 ANKARA • Tel: 0 (312) 219 76 76 • Fax: 0 (312) 219 79 00

www.bmc.com.tr

KUGM, B1 yetki belgeli taşımacılara uyarılarda bulundu

■ Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Karayolu Düzenleme Genel Müdürlüğü B1 yetki belgesi kapsamında tarifeli olarak uluslararası yolcu taşımacılığı yapan firmaları tarifele uyumalan konusunda uyardı. Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı, Ticari amaçla otobüs ile uluslararası yolcu taşımacılığı yapacak gerçek ve tüzel kişilere verilen

B1 yetki belgesi kapsamında belirtilen seferleri U-Net Otomasyon Sistemi üzerinden de denetlenmeye başlanacak. Ayrıca bakanlık, gerek firmaların ve gerekse yolcularının mağduriyet yaşamamaları bakımından, B1 yetki belgeli firmaların Bakanlığımızca onaylanan tarifeleri dışında araçlarını sefere çıkartmaması konusunda da uyarılarda bulundu.



ANTSOD, turizm taşımacılığına KALİFİYE KAPTAN YETİŞTİRİYOR

Turizm'de bireysel olarak çalışan araç kaptanlarının zaman zaman hak etmedikleri muamele ile karşılaştıklarını söyleyen ANTSOD Yönetim Kurulu Başkanı Orhan Kayabaşı artık buna bir son verilmesi gerektiğini ifade etti.

Oya KAYA
2006 yılında bireysel taşıma yapan araç kaptanlarının haklarının korunması amacıyla kurulan Antalya Turizm Şöforleri Derneği şu anda 2 bin üyesiyle turizme hizmet veriyor.

Türk turizminin bel kemiği olan Antalya'da turistlere hizmet verdiklerini söyleyen (ANTSOD) Antalya Turizm Şöforleri Derneği Yönetim Kurulu Başkanı Orhan Kayabaşı "Derneğimiz Antalya turizmciiler derneği bugüne kadar sahip çıkılmayan, emeğinin karşılığını alamayan, vergi mükellefi olmayan turizmde çalışan kaptanlarımızı bir araya getirmek amaçlı kurulan bir dernek" diyerek derneğin kurulma nedenine ilişkin kısa bir bilgi verdi.

"Kaptanlar kendi mesleklerine sahip çıkmalı"

Derneğin bugünlere gelmesinin uzun bir zaman aldığı belirten Kayabaşı "Aslında biz kendi mesleğimize sahip çıkmıyoruz. Biz çoğu zaman kendi yaptığımız işin ciddiyetinin farkında değiliz. Bir araya gelmemiz bayağı zor oldu ama Verdiğimiz emeğin karşılığını almak istiyoruz, iyi bir maaşla çalışmak istiyoruz, fazla çalışmak istemiyoruz. Otellerde konaklamak istiyoruz. Bizlere karşı yapılan onur kırıcı davranışlardan kaçınılmaması istiyoruz" dedi.

Dernek olarak birçok bünyelerinde birçok yeniliğe imza atıldığını belirten Kayabaşı il yönetimi ve acentelerle birlikte çalışarak Antalya'nın turizm açısından daha iyi yerlere gelebileceğine inandığını da sözlerine ekledi.

Dernek olarak bünyelerinde 4 bayan şöforlerinde Turizm'e hizmet verdiğini söyleyen Kayabaşı sektörün bayan kaptanlara da iş imkanı sağladığını belirtti. Kayabaşı "4 bayan kaptanımız aktif görevde çalışıyor. Türkiye'de ne kadar bayan kaptan arkadaşımız varsa buyursunlar gelsinler" şeklinde konuştu.

"Özel eğitim ile kalifiye kaptanlar yetiştiriyor"

Antalya Turizm Şöforleri Derneği'ne bağlı üyeler için sertifikalı eğitim düzenlediklerini belirten Kayabaşı "Şu anda 2 bin faal üyemiz var. Üyemizin tamamı özel eğitimlerden geçilerek sertifika alıyor. Zaten 1400 kaptanımıza sertifikalar verildi. Şöforlerimiz eğitimlerde; trafik, ilkyardım, dil eğitimleri veriliyor" diyerek dernek üyelerine yönelik çalışmalarından bahsetti.



Farklı illerden gelen şöforlerin de eğitim olarak sertifikalandırılmaları gerektiğini söyleyen Kayabaşı Antalya'da turizm sezonunda çalışan 6 bin şöforün olduğunu söyledi. Kayabaşı bünyelerinde 2 bin üyelerinin olduğunu özellikle vurgulayarak, "Bu bile Antalya'da turizm'e hizmet için yeterli bir sayı değil ve dışarıdan gelenler sertifikalarını almak zorundalar. Antalya'nın taşıma sistemine uymak zorundalar. Verilen sertifikalar Antalya dışında çalışan kaptanlar içinde son derece fayda sağlayıcı. Bugün İstanbul, İzmir, Ankara bize bağlı dernekler açacaklar. Bunlar kendi aralarında bağımsız olacaklar ama işleyişleri bizden alacaklar çünkü biz öncü bir kurumuz. Biz federasyon aşamasındayız. Yani turizm taşımacılığı yapan şöfor arkadaşlar, vergi mükellefi olmayan arkadaşlar bizim derneğimiz altında bulunacaklar" dedi. Dernek olarak üyelerinin eğitimine son derece önem verdiklerini söyleyen Kayabaşı bunun nedenini şu şekilde açıkladı: "Dernek olarak önceliğimizi eğitime verdik ve önce eğitime kendimizi yetiştireceğiz, kendimizi yeniledikten sonra işvereniye karşısına geçip diyeceğiz ki buyurun biz eğitimliyiz, güvenli sürüşü öğrendik, müşteriye nasıl davranacağımızı öğrendik ama sizin verdiğiniz bu şartlarda çalışmayı istemiyoruz diyeceğiz. Yani artık kendi özgüvenimizi sağlamış olacağız."