



TASIMACILAR

| OTOBÜS YOLCU | AĞUSTOS 2012 | SAYI: 52 | FİYATI: 50 KURUŞ | www.tasimacilar.com |

BMC'DE 20 YIL SONRA GELEN İSTİFA

Türkiye'nin ticari araç üreticilerinden BMC'nin CEO'su Mehmet Demirpençe sağlık sorunları sebebiyle görevinden ayrıldı. Çukurova Grubu'na 38 yıl hizmet veren BMC Sanayi ve Ticaret AŞ'de Yönetim Kurulu Başkan Vekili ve Murahhas Aza Mehmet Demirpençe, yıllık izin dönüşü sonrasında görevinden ayrıldı. Demirpençe'nin görevinden ayrılma sebebinin ise sağlık sorunlarından kaynaklandığı ifade edildi.



MEHMET DEMİRPENÇE

"ACABA TEVKİFATA TABİ MİYİZ?" SORUSUNUN CEVABI GELİR İDARESİ BAŞKANLIĞININ TURSAB'A GÖNDERDİĞİ ÖZELGE İLE CEVABINI BULDU

TURİZM TAŞIMACILARI TEVKİFAT KAOSUNDA

14 Nisan 2012 tarihinde resmi gazetede yayınlanarak yürürlüğe giren "katma değer vergisi genel tebliği" adı altında tevkifat uygulaması ve bu uygulamadan doğan iade taleplerinin yerine getirilmesine ilişkin turizm taşımacılarının kafası karışmış durumda

SÜREÇ OLDUKÇA SIKINTILI

TTDER Genel Sekreteri Mümtaz Er; Haziran ayı itibarıyla artık arazi ve grup taşımalarında yüzde 50 KDV tevkifatı uygulamasına tabii olduğu belirtildi. Turizm Taşımacıları Derneği (TTDER) Genel Sekreteri ve Tamer Otobüs İşletmeleri Firma Yetkilisi Mümtaz Er ise, Turizm firmalarının geriye dönük beyannamelerini tekrar düzenlemek zorunda bırakıldığını söyleyerek bu sürecin sıkıntılı geçeceğini belirtti.

EDİNİLEN BİLGİLER YANLIŞ

TTDER Yönetim Kurulu Başkanı Sümer Yiğci; "Üyelerimiz temmuz ayından itibaren kanunun emrettiği şekilde yani, 5/10 (KDV'nin %50'si) oranında faturalandırılmalı. Hazirana ayı ise tevkifat'a dahil değil. Geçmiş dönemle ait beyanname düzenlenmesine lüzum yok" dedi. Turizm taşımacıları olarak bizler gibi İSTAB üyeleri de tevkifat yasasına dahil ancak dahil olmadıkları şeklinde yanlış bir bilgiye sahipler.

FAZLA KURCANDI

TOF Genel Sekreteri Nusret Ertürk; "haziranda ayında yayınlanan ilk iki tebliğde turizm taşımacıları ile ilgili arazi ve grup taşımaları ile ilgili en ufak bir ibare yoktu. Ancak iş birliği tarafından kurucuların %50 tevkifatı tabii olduk.

AYRINTILAR 6. SAYFADA

DAHA İYİ BİR ÇEVRE İÇİN...



GOODYEAR'DAN YAKIT TASARRUFU VE ÇEVRE İÇİN BÜYÜK ADIM

Brüksel'de gerçekleştirilen Lojistik Sempozyumu'nda, yakıt tasarrufu ve çevrenin korunmasına yönelik, düşük yuvarlanma dirençli lastik kullanımı ve pek çok konu masaya yatırıldı.

110 yıllık bir geçmişe sahip olan ve dünya devleri arasında yerini alan Goodyear her geçen gün yükselen yakıt harcırahlarının lojistik şirketleri üzerinde ki gizli kalmış etkilerinin araştırılması amacı ile düzenlediği etkinlikte çevre dostu taşıma için gerekli önlemlerin sunumu yapıldı.

Belçika'nın başkenti Brüksel'de gerçekleştirilen toplantıda; içlerin de Avrupa Karayolu Taşımacıları Birliği (UETR) Genel Sekreteri Marco Digiola, Belçika menşeli nakliye şirketi NinaTrans'ın Yönetim Kurulu Direktörü Benny Smets ve Delft University of Technology'de Araştırma Görevlisi Gandert Van Ramendonck'un da aralarında olduğu 70'e müteakip devlet ve özel sektör üst düzey temsilcilerinin de aralarında bulunduğu katılımcılara "Yakıt Tüketiminin Azaltılması İçin En İyi Uygulamalar" temalı panelde, aerodinamik cihazlardan, yeni araç uzunluğu düzenlemelerine, teşviklerden, eğitimlere uzanan pek çok konu masaya yatırıldı. Yakıt tasarrufu sağlanması ve CO2 salınımının azaltılabilmesi amacıyla geliştirilen düşük yuvarlanma dirençli lastik teknolojilerinin uzun vadedeki önemine dikkat çekildi.

YAKIT TASARRUFU VE ÇEVRE İÇİN KARAYOLU TAŞIMACILIĞINDA EĞİTİM ŞART...

Marco Digiola yakıt tüketiminin azaltılması amacıyla, aerodinamik eklemelerin kullanımı, yol altyapı iyileştirmeleri, eğitim ve araç lastiklerinde yapılacak optimizasyonun önemine dikkatleri çekti.

Goodyear Avrupa Ticari İş Birimi Başkan Yardımcısı Michel Rzonzeff yaptığı açıklamada "Karayolu taşımacılığı operatörleri için yakıt tasarrufunda düşük yuvarlanma dirençli lastik kullanımı büyük önem taşıyor diyerek sözlerine noktayı koydu.

TÜM SEKTÖR DERNEKLERİ ORADAYDI

TURİZM TAŞIMACILARI İFTARDA BULUŞTU

TTDER'in geleneksel iftar yemeği Isuzu sponsorluğunda Baltalimanı Portax'ta geniş bir katılımı gerçekleştirildi.

Isuzu sponsorluğunda gerçekleştirilen iftara Turizm Taşımacıları Derneği Başkanı Sümer Yiğci, Anadolu Isuzu Satış ve Pazarlama Müdürü Fatih Tamay, Tüm Otobüsçüler Federasyonu (TOF) Genel Başkanı Mustafa Yıldırım, Türkiye Otobüsçüler Federasyonu (TOF) Başkanı Mehmet Erdoğan, İstanbul Toplu Taşımacılar Birliği Derneği (İSTAB) Başkanı Hakan Orduhan, Otobüs üretici firma temsilcileri ile çok sayıda Turizm Taşımacıları Derneği üyesi katıldı. Düzenlenen iftar yemeğinde sektörün önemli isimleri konuşmalar yaparken, semazen gösterileri ile üye ve üretici firmalar kaynaşma imkanı buldu.

Düzenlenen iftarın ilk konuşmasını Anadolu Isuzu Satış ve Pazarlama Müdürü Fatih Tamay yaptı. Geçtiğimiz yıl düzenlenen iftar yemeğinden bu yana geçen 11 aylık süreci değerlendiren Tamay; "Biliyorsunuz geçtiğimiz yılın sonlarında 9.5 metrelik toplu ulaşım otobüsümüz Citibus'u pazara sunduk. Otobüsümüz o günden bu yana Türkiye'nin muhtelif yerlerinde Roadshow'lara katıldı. Avrupa da yaklaşık olarak 20 ülkede tanıtıldı. Tüm katıldığı Roadshow'lerde büyük ilgi



gördü. Belli şehirlerde perakende satışlar yapmaya başladık. Ayrıca Avrupa'nın muhtelif şehirlerinde son bir haftada ihaleler kazandık.

KÜÇÜK OTOBÜS İHRACATININ LOKOMOTİFİYİZ

Özellikle şehir içlerindeki toplu ulaşımın Türkiye'nin yakın geleceğinde ki en önemli gelişme alanlarından bir tanesi olduğunu dile getiren Tamay; "sektörde Citibus'ümüz ile yer almaktan, otobüsümüzün beğenilmesinden, satılmasından ve satış sonrasında müşterilerden gelen olumlu tepkilerden dolayı çok mutlu olduğumuzu özellikle belirtmek istiyorum."

Tamay, geçen sene 5 yıl aradan sonra 6. yılda Türkiye'nin küçük otobüs ihracatının %60'ını tek başlarına yaparak kapatarak yine yurtdışına yapılan küçük otobüs ihracat liderinin ISUZU olduğunu vurguladı. 7. senelerinde de ilk 6 aylık dönemde %82'lik oranla lider kapattıklarını söyleyen Tamay; "Türkiye'nin küçük otobüs ihracatının



lokomotifi görevini yapıyoruz." dedi.

"KARAYOLU ULAŞIMI SÜRDÜRÜLEBİLİR OLMAKTAN ÇIKMAK ÜZERE"

Son on yıldan beri olan hükümetlerin politikalarındaki en büyük değişim ve dönüşümün ulaşım sektöründe yaşandığını söyleyen Tüm Otobüsçüler Federasyonu (TOF) Genel Başkanı Mustafa Yıldırım; "Bakıldığı zaman sektörler arasında denge yaratmak için bizim sektörümüzün gelişiminde bir dengesizlik olduğunu görüyorum. Eğer devlet karayolu ulaştırmasına bir takım kolaylıklar getirmezse karayolu ulaşımı sürdürülebilir olmaktan çıkıyor. Biz sivil toplum örgütleri başkanları olarak ayrı olsak bile sektör menfaatleri söz konusu olunca bir araya gelir sektör menfaatleri bütün platformlarda birlikte savunuruz."

Biz hak arıyoruz. Ne kadar güçlü sivil toplum örgütleri olursak o kadar çok hak alma imkanı

oluyor. Onun için siyasetçilerimizi mutlaka yanıma alamamız lazım. Onlardan bir şeyler istememiz lazım seçilip Ankara'ya gitmekle bitmiyor milletvekilliği. Millet vekilleri Türkiye'yi sırtında taşıyan bu insanları arkasından alıp onlarla beraber hareket edip onların sorunlarını çözmek zorundadır.

Mehmet Erdoğan; karayolu yolcu taşımacılığı çok zor bir süreçten geçiyor. Ramazan karayolu taşımacılığını ciddi oranda etkiledi. Doluluk oranları ciddi oranda düştü.

D2 grubundaki otobüslerin şehirlerarasında çalışması için ulaştırma Bakanlığına müracaat ettik. Birkaç gün içerisinde onay gelecek. D2 segmentinde ki otobüslerden de istifade edebileceğiz.

Sümer Yiğci; Daha fazla bir araya gelerek meselelerimizi teker teker değil grup halinde halletmemiz gerektiğini hissediyorum. Ben kendi üye lerime yapacağımız bütün işlerde kol kola olmamı gerektiğini söylüyorum. 11 ayın sultanı ramazan'ın tüm sektör paydaşlarına hayırlı olmasını temennisinde bulundu.

SORUNLARIMIZ DA, ÇÖZÜMLERİMİZDE AYNİ

Turizm taşımacıları derneği, turizm sektörünün yükünü taşıyan aynı zamanda sektördeki aynı sorunları birlikte yaşadıklarını belirten İSTAB Başkanı Hakan Orduhan, "Park alanları, belgeler, cezalar gibi sorunlar için birlikte müşterek çözümler aradıklarını" belirtti. Ayrıca Kültür ve Turizm bakanlığının oluşturduğu platformda Turizm taşımacılarının olmamasından dolayı üzüldüğünü ve Turizm taşımacılarının bu tarz platformlarda yer alması temennisinin olduğunu kaydetti.

DÜZCE'DE AĞIR CEZALARA RAĞMEN...

On numara yağ kullanımının ÖNÜNE GEÇİLEMİYOR

Çevre derneklerinin, konuyu sık sık gündeme getirmesine rağmen Düzce halk otobüslerinde on numara yağ kullanımı devam ediyor. Hal böyle olunca da Egzoz borusundan yayılan siyah duman hem çevreyi kirletmeye devam ediyor, hem de vatandaşların büyük tepkisini görüyor. Üstelik söz konusu otobüslerin çevre dostu olarak bilinmesi de oldukça trajikomik. Yoğun şikâyetler nedeniyle Düzce Belediyesi Ulaştırma Hizmetleri Müdürlüğü tarafından on numara yağ kullandığı iddia edilen özel halk otobüslerine uyarı yapılmış ve on numara yağ kullanımı yasaklanmıştı. Ayrıca bin liradan 600 bin liraya kadar para cezası verileceği de bildirilmişti. Ancak ağır cezalara rağmen on numara yağ kullanımı devam ediyor.

Düzce'de çevre dostu olarak adlandırılan Halk Otobüsleri çevreye yaydıkları yoğun egzoz dumanı nedeniyle tepki görüyor. Uzmanlar ise bu yoğun dumanı halk otobüslerinde on numara yağ kullanılmasına bağlıyor.



MURAT ZANAT: OTOBÜS PİYASASININ DURUMU ÇOK İYİ

3. SAYFA

CASTROL, MÜŞTERİLERİYLE BİR ARAYA GELDİ

4. SAYFA



ULUĞ AKTUNÇ

Şahıs arabası...

8'DE

TOFED 43'üncü iftar yemeğini düzenledi

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu (TOFED) Karayolu Yolcu Taşımacılığı firmalarını bir araya getirmek amacıyla Mercedes Benz Türk ve Isuzu'nun sponsorluğunda gerçekleştirdiği iftar yemeğinin 43'üncüsü Bayrampaşa'daki Titanic Business Hotel Eorope'de düzenlendi. **5TE**



MEHMET ERDOĞAN

MOTORİN FİYATLARI

İSTANBUL	3.81	D.BAKIR	3.90
ANKARA	3.83	SİVAS	3.88
İZMİR	3.81	İĞDIR	3.91
ADANA	3.81	HATAY	3.81

TESLİMAT

TAŞIMACILAR

AĞUSTOS 2012 |
www.tasimacilar.com |

2

AKÜ OTOBÜS
KAPTANLIĞI
BÖLÜMÜ
ÖĞRENCİLERİNİ
BEKLİYOR

Afyon Kocatepe Üniversitesi Sultandağı Meslek Yüksekokulu "Otobüs Kaptanlığı" programı 2012 LYS tercih döneminde hem bay hemde bayan adayları davet ediyor. Türkiye Karayolu yolcu taşımacılığı sektörünün en önemli insan kaynağı olan yetişmiş Otobüs Kaptanlarını Karayolu sektöre yetiştirmek üzere kurulan bölümümüz bugüne kadar bu bölümü tercih edemeyen Bayan adaylarında tercih imkânı için Afyon Kocatepe Üniversitesi (AKÜ) ve Yüksek Öğretim Kurumu (YÖK) nezdinde sürdürdüğü girişimler pozitif sonuçlandı. Artık bayan adaylarda

Otobüs Kaptanlığı Bölümü'nü tercih edilecek. Hedefi, Karayolu Yolcu Taşıma sektöründeki insan kaynağı yapısını güçlendirmek olan bu bölüm, bayan adaylarında "Otobüs Kaptanlığı" bölümünü tercih ederek sektörde ve iş piyasasında eğitilmiş ve nitelikli kadın işgücü oranının artırılmasına katkı sağlamayı amaçlıyor. Afyon Kocatepe Üniversitesi Sultandağı Meslek Yüksekokulu, tüm bay ve bayan adayları "Otobüs Kaptanlığı" bölümünde eğitim alarak Türkiye'nin örnek Üniversite-Sanayi işbirliği örneği verilen bu bölüme davet ediyor.



KENT OTOBÜSLERİ HAKKINDA

12 metrelik KENT, basamaksız alçak giriş tabanı, engelli yolcuların erişimine sağladığı kolaylık ve geniş iç hacmi ile yolculara modern ve eşsiz bir konfor sunuyor. Düşük işletme giderleri ve dayanıklılığı ile ideal bir belediye otobüsü olan KENT, şehirci toplu taşımacılıkta büyük beğeni topluyor. Düşük emisyonlu çevreci EEV motoru ile şehirci egzoz emisyonunu asgari seviyede tutan güçlü kliması ile her mevsim terah bir yolculuk vaad eden Kent, önde bağımsız aks uygulaması ile benzersiz bir süspansiyon, üstün yol tutuşu ve yüksek konfor sağlarken; ABS, ASR, disk frenler ve kapılarda sıkışmayı önleyici sistem ile maksimum güvenlik sunuyor.

OTOKAR'DAN İSTANBUL'A

250 ADET KENT

Otokar, kazandığı yeni İETT ihalesi kapsamında 250 adet KENT otobüsü İstanbul halkının hizmetine sunacak

Otokar'ın tasarımı ödüllü aracı KENT, İETT tarafından da tercih edildi. İETT'nin 250 adet 12 metrelik belediye otobüsü ihalesini kazanan Otokar, İstanbul toplu taşımacılığına yeni bir soluk getirecek.

Koç Topluluğu şirketlerinden Otokar'ın engelli taşımacılığına uygun modern şehirci toplu taşıma otobüsü KENT, İstanbul Otobüs A.Ş. ve İstanbul Halk Ulaşım

A.Ş.'nin ardından İETT tarafından da tercih edildi. İETT'nin 14 Haziran 2012 tarihinde açtığı ve Türkiye'nin önde gelen otobüs üreticilerinin katıldığı "250 adet dizel yakıtlı solo tip otobüs, yedek parça ve araçların 5 yıllık bakım ve idamesini kapsayan ihale"nin Otokar lehine sonuçlandığı, İETT tarafından Otokar'a tebliğ edildi. Araçların teslimatı 2012 yıl sonunda başlayıp,

2013 yılının ilk yarısında tamamlanacak.

İETT'nin otobüs filosuna dahil olacak 250 adet KENT, çevreci motoru, modern şehirlere yakışan tasarımı, yüksek taşıma kapasitesi ve işletmecisine sunduğu düşük operasyon maliyetleri ile dikkat çekerken sadece Türkiye'de değil, Macaristan ve Polonya gibi ülkelerde de toplu taşımacılıkta kullanılıyor.

Avrupa'nın en önemli otobüs yarışmalarından biri olan "European Bus&Coach Week"te Jüri Özel Ödülüne, Türkiye'de "Design Turkey Endüstriyel Tasarım Ödülleri"nde İyi Tasarım Ödülü'ne layık görülen KENT otobüsü İzmir, Ankara, Bursa, Sakarya, Malatya, Karaman, Samsun gibi Türkiye'nin önde gelen şehirlerinde de kullanılıyor.

MOTAŞ 6 otobüsle filosunu gençleştirdi

Malatya Belediye Başkanı Ahmet Çakır'ın görev süresi içerisinde 49 adet yeni otobüs alarak, otobüs filosunu yüzde 50 dolayında yenileyen MOTAŞ, 6 otobüs daha aldı.

Malatya Belediyesi Ulaşım Hizmetleri'nin aldığı 6 otobüs ile yaş ortalaması 9'a düşen Malatya Belediye Toplu Ulaşım filosu Türkiye'nin en genç ulaşım filolarından birine sahip. Otobüslerin teslimat töreni sırasında beraberinde Belediye Başkan Yardımcıları Ertan Mumcu ve Alican Bozkurt ile birlikte alınan otobüsleri inceleyen Belediye Başkanı Ahmet Çakır, çalışanlar hakkında MOTAŞ Genel Müdürü Hasan Alıcı'dan bilgiler aldı.

Malatya Belediyesi olarak ulaşım önemli yatırımlar yaptıklarını belirten Başkan Çakır, "Vatandaşlarımızın daha sağlıklı, daha rahat, konforlu bir ulaşım imkânından yararlanmasını adına Belediye işbirliğimizden MOTAŞ, önemli yatırımlar yapıyor. Özellikle otobüslerin yenilenmesi hususunda da çok önemli çalışmalar yapıyor. Bilindiği gibi geçtiğimiz yıllarda 49 yeni otobüs almıştık. Şimdi de Filomuzdaki 84-85 model

eski araçların da ulaşımdan kaldırılarak, filomuzun daha da gençleştirilmesi için 6 adet 2. el araç aldık. Alınan bu araçlar 2000-2001 model araçlar. Böylece, çok yıpranmış, eski olan araçları kaldırarak, bunları takviye ediyoruz" dedi.

"TROLEYBÜS ÇALIŞMALARI DEVAM EDİYOR"

Uzun vadeli, kaliteli, sürdürülebilir, sağlıklı bir ulaşımı sağlamak amacıyla trolleybüs sistemi ile ilgili de bir çalışma yapıldığını anlatan Çakır, "Belediye Ulaşım Hizmetleri ve Proje birimlerimiz ile MOTAŞ, trolleybüs için birlikte bir hazırlık yapıyorlar. Güzergah belirleme, maliyeti, proje hazırlanması, ön proje çalışmaları şu an devam ediyor" açıklamasında bulundu.

Çakır, MOTAŞ'ın, Malatya'da ulaşımda iyi bir kalite, iyi bir standardı yakaladığını belirterek, "Trolleybüs konusunda fizibilite



çalışmalarımız devam edecek. İnşallah ileriye dönük, uzun yılları hedefleyen, uzun vadeli projelere de yakında imza atacacağız" şeklinde konuştu.

Malatya'nın, Türkiye'deki en genç otobüs filolarından ve iyi bir kaliteye sahip kentlerinden biri olduğunu anımsatan Çakır, amaçlarının vatandaşlara, hızlı ve konforlu bir şehirci seyahat imkânı sağlamak olduğunu söyledi.

OTOBÜSLERİN ÖZELLİKLERİ

Mercedes 345 marka ve 2000-2001 model olan araçlar; yarı otomatik, Euro II çevre dostu motora sahip, iç hacmi geniş, yolcu kapasitesi yüksek, engelli erişimine uygun hale getirilebilir ve ASR fren sistemiyle sahip. Araçlara, ayrıca Validatör, kamera, Yolcu Bilgilendirme Sistemi olan LCD Monitör, şoför ve güzergah panelleri teknik donanımları takıldı.

SAKARYA'NIN TOPLU ULAŞIMINA YENİ SOLUK

Otokar'dan, Sakarya Belediyesi'ne 20 otobüs

Otokar, Sakarya Büyükşehir Belediyesi'ne 20 adet yeni otobüs teslim etti. Düzenlenen törenle 12 adet DORUK ve 8 adet KENT belediye teslim edildi.



Otokar'ın tasarımı ödüllü otobüsleri KENT ve DORUK, Sakarya Büyükşehir Belediyesi araç filosunu güçlendirdi. Otokar, Sakarya Büyükşehir Belediyesi'ne 12 adet DORUK LE ve 8 adet KENT LF olmak üzere toplamda 20 adet otobüs teslim etti. Sakarya toplu taşımasında kullanılacak araçların teslimi Sakarya Kent Park'ta gerçekleştirildi. Törene Sakarya Valisi Mustafa Büyük, Sakarya Büyükşehir Belediye Başkanı Zeki Toçoğlu, AK Parti Milletvekilleri Ayhan Sefer Üstün, Hasan Ali Çelik, Şaban Dişli, İl Emniyet Müdürü Mustafa Aktaş, Genel sekreter yardımcısı Fatih Turan ve Ayhan Kardan, Ulaşım Dairesi Başkanı İsmail Yolcu ve Otokar Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül ve Birim Yöneticisi İhsan Kars katıldı.

"SAKARYA'NIN OTOBÜSLERİ TAMAMEN YENİLEDİ"

Ulaşım Dairesi Başkanı İsmail Yolcu, toplu ulaşımın kalitenin artırılması hedefiyle satın alınan çevre ve engelli dostu, Avrupa Birliği standartlarına uygun, tam otomatik otobüslerle filonun tamamını yenilemiş olduklarını belirtti. Belediye başkanının 3 yıl önce ulaşım filosunu komple yenileyeceğini hedefine şu anda ulaştıklarını ve bunun için sayın başkana müteşekkür olduklarını ifade etti.

Sakarya Büyükşehir Belediye Başkanı Zeki Toçoğlu ise Sakarya ili toplu taşımasına göreve geldikleri günden beri katkı yapmaya çalıştıklarını belirterek daha önce de 36 adet yeni otobüs aldıklarını ve yeni alınan otobüslerle filonun geliştirilerek bu alanda çalışmalarına devam ettiklerini ifade etti.

"SAKARYA'NIN BİZİ TERCİH ETMESİ MUTLULUK VERİCİ"

Otokar Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül yeni araçların Sakarya Büyükşehir Belediyesi'ne hayırlı olmasını dileyerek şunları söyledi: "Sakarya Büyükşehir Belediyesi ulaşım filosunu en modern ve en konforlu bir şekilde yeniliyor. Şehrimizin modernleşmesine ve gelişmesine yönelik atılan adımlar Sakaryalı bir firma



olarak bizi gururlandırıyor." Akgül, daha önce teslim edilen otobüslerle ilgili bilgileri vererek sözlerine devam etti: "Belediye-mizin şehirci ulaşım filosunu genişletirken tekrar Otokar'ı tercih etmesi bizi çok mutlu etti. Sakarya'ya ilk kez 2009 yılında teslim ettiğimiz 20 adet orta boy DORUK otobüslerimizle hizmet etmeye başlamıştık. Araçlarımızın başanlı bulunmaları nedeniyle geçtiğimiz yıllarda DORUK otobüslerimizle ilave olarak, 12 metrelik KENT otobüslerimiz de Sakarya Büyükşehir filomuzda yer almıştı. Bugün de 20 adet daha yeni Otokar otobüsü teslim etmenin mutluluğunu yaşıyoruz. Sayın Başkanımızın ve Sakarya halkının bizlere göstermiş olduğu güven için çok teşekkür ederiz." Akgül, bugüne kadar Otokar'ın Sakarya Büyükşehir Belediyesi'ne toplam 54 adet otobüs teslim ettiğini vurgulayarak, 54'ün Sakarya'nın da il plakası olduğunu hatırlattı ve "54 kez masallah" dedi.

KENT 290LF

12 metrelik KENT LF, basamaksız alçak giriş tabanı, engelli yolcuların erişimine sağladığı kolaylık ve geniş iç hacmi ile yolculara modern bir konfor sunuyor. Düşük işletme giderleri ve dayanıklılığı ile ideal bir belediye otobüsü olan Kent 290LF, şehirci toplu taşımacılıkta büyük beğeni topluyor.

DORUK 220 LE

Doruk 220 LE, Türkiye'nin 9 metre sınıfında toplam 57 kişilik kapasitesi ile basamaksız ulaşım aracı olması ve otobüs - midibüs sınıfları arasında yeni bir segmente yer almasıyla yolcu taşımacılığına alternatif getiriyor. Bu özelliği ile araç Türkiye'de şehir içi toplu ulaşım alanında yeni bir araç sınıfı yaratarak bir ilk oluyor.

FİLOSUNA 12 YENİ ARAÇ DAHA KATTI

İlkem Turizm emin adımlarla ilerliyor

"İlkeli taşımacılığın yeni adı "İlkem" sloganıyla yola çıkan ve 15 yıldır öğrenci taşımacılığı yapan İlkem Turizm 2012-2013 eğitim öğretim yılına şimdiden hazır.



İlkem Turizm tarihinde 10 Adet Mercedes Sprinter ve 2 Adet Otokar marka aracı bünyesine katarak, yıllık hedefi olan 90 araçlık özmal filo hedefinin dörtte üçünü sezon açılmadan şimdiden tamamladı.

"ÖĞRENCİ TAŞIMACILIĞI SORUMLULUĞU İSTER"

Müşteri odaklı çalışan İlkem Turizm yetkilileri araç alımında özellikle müşteri tercihli araçlara yönelediklerini söyleyerek Önceliğimiz güvenlik, doğru, risksiz çok

emek isteyen aynı zamanda sorumluluğu hayli yüksek bir iş öğrenci servis taşımacılığı. Bu işi layıkıyla yapmak adına tüm ekibimiz yüksek performansla çalışıyoruz" şeklinde konuştu.

2012-2013 öğretim dönemine yeni bir yüzle girmeye hazır olduklarını söyleyen İlkem Turizm Yetkilileri "Bu eğitim döneminde de taşıdığımız öğrencilerimiz ve hizmet verdiğimiz şirket personelleri farklılık konfor ve huzur içinde taşınmaya devam edeceklerdir" şeklinde ifade ettiler.

TEMSA'DAN TED KOLEJİ'NE

50 PRESTİJ SUPER DELUXE

Temsa'dan 50 adetlik bir Prestij alımı gerçekleştiren TED Ankara Koleji alımın ilk partisi olan 10 Prestij Süper Deluxe'u teslim aldı

80 yıldır Türkiye'nin önde gelen kuruluşları arasında yerini alan TED Koleji, ulaşımdaki hizmet sürecine Temsa Prestij Super Deluxe'u ekledi. Eğitimdeki kalite anlayışını ulaşım sürecinde de kalite olarak belirleyen TED Koleji'nin araç filosunu yenilemek üzere çıktığı ihaleye Temsa, Isuzu ve Otokar katıldı. 50 araçlık ihalenin kazananı ise Temsa oldu.

Düzenlenen törenle 50 araçlık partinin ilk 10 adeti Temsa Bölge Satış Yöneticisi İlker Canbolat ve Ankara bayi Azizoglu Otomotiv'in sahibi Ali Şahin tarafından TED Ko-

leji Vakfı Satın Alma Müdürü Bahadır Günel'e teslim edildi.

"YAKIT, GÜVENLİK VE İÇ HACİM BİZİ TEMSA'YA GETİRDİ"

Yıl sonuna kadar filolarına toplamda 50 araç alacaklarını belirten Günel, Prestij tercihlerindeki etkileri şu şekilde sıraladı: Prestij araçlarında diğerlerine göre öne çıkan unsurlar, düşük yakıt tüketimi, maksimum güvenliğe sahip olması ve aracın iç hacim genişliği oldu." Günel, filo yenileme sürecinde 8 Isuzu Turkuaz'ı takasa verdiklerini de sözlerine ekledi.

"YIL SONUNA KADAR 50 ARAÇ TESLİM EDİLECEK"

Temsa Bölge Satış Yöneticisi İlker Canbolat, "Eğitim kalitesi ile binlerce gencimize iyi bir gelecek sahibi olmalarına katkı sağlayan TED Koleji'nin hizmet sürecinde Prestij Super Deluxe tercihi bizi çok memnun etti. Bu işbirliği aynı zamanda kendi alanlarında iki kaliteli markanın bir araya gelmesi anlamını da taşıyor. TED Koleji'ne 50 araçlık partinin ilk 10 adetini teslim ediyoruz. 40 araç ise yıl sonuna kadar filoda hizmet verir hale gelecek" dedi.





ŞEHİRDEKİ SERVİS ARAÇLARININ DENETİMİ YAPILDI

Uşak Organize Sanayi Bölgesinde ve Uşak Karma Organize Sanayi Bölgesinde, servis araçlarının denetimi yapıldı. Uşak Belediyesi Özel Servis Araçları Çalışma Usul ve Esasları Yönetmeliği'ne gerçekleştirilen denetimler, Jandarma Trafik, Bölge Trafik ve Zabıta Trafik ekiplerince müşterek olarak yapıldı. 200'ün üzerinde servis aracının denetlendiği denetimde, 15 aracın evraklarında eksiklik olduğu tespit edilirken, 1 araç da korsan servis yaptığı gerekçesiyle 6321 Sayılı Bazı Kanunlarda Değişiklik Yapılması

Hakkında Kanun ile 2918 Sayılı Karayolları Trafik Kanununa eklenen ek 2. Madde gereği Jandarma Trafik ekiplerine teslim edilerek idari yaptırım karar tutanağı tanzim edildi. 2918 Sayılı Karayolları Trafik Kanununa yapılan ekleme ile belediye sınırları içinde belediyeden izin ve ruhsat almadan yolcu taşımacılığı yapan korsan servisler çok ağır cezalar getirildiğini belirten Ulaşım Hizmetleri Müdürü Erhan Selvi, denetimlerin bundan sonra da periyodik olarak devam edeceğini söyledi.

SEKTÖRDEN

TASIMACILAR

| AĞUSTOS 2012 |
| www.tasimacilar.com |

3



İFTAR YEMEĞİNE PLAKA TAHDİDİ DAMGASINI VURDU

Oya Kaya
İstanbul Umumi Servis Aracı İşletmecileri Esnaf Odası (İSAROD)'un Mercedes Benz Türk ve Mercedes Bayişi Gülsoylar Otomotiv Sanayi ve Tic. A.Ş. sponsorluğunda 1453 Topkapı Sosyal Tesislerinde düzenlediği iftar yemeğine yoğun ilgi gösterildi.

İSAROD'UN İFTAR YEMEĞİNE KATILIM YOĞUNDU

İSAROD'un düzenlediği iftar yemeğine TBMM Başkan vekili Meral Akşener, AKP İstanbul Millet Vekili Ahmet Baha Ögütken, Türkiye Esnaf Sanatkarlar Konfederasyon Başkanı vekili ve İstanbul Esnaf Sanatkarlar Odaları Birliği Başkanı Faik Yılmaz, İstanbul Esnaf ve Sanatkarlar Odaları Başkan Vekilleri, Bursa Servis Araçları Odası Başkanı Sadi Yılmaz ve Yönetimi, Alibeyköy Minibüsçüler Odası Başkanı Ali Rıza Yavuz ve Yönetimi, İETT Genel Müdür Yardımcısı Mümin Kahveci, İstanbul Taksiciler Odası Yönetim Kurulu, İstanbul Büyükşehir Belediyesi Müdürleri ve Çalışanları, İlçe Milli Eğitim Müdürleri, Okul Müdürleri ve Öğretmenleri, İSTAB Yönetim Kurulu Üyeleri, İSAROD Üyeleri

İSAROD tüm servisçi esnafını iftar yemeğinde bir araya getirdi. İstanbul Umumi Servis Aracı İşletmecileri Esnaf Odası (İSAROD)'un düzenlemiş olduğu iftar yemeğine katılım oldukça yoğunken, İSTESOB Başkanının plaka tahdidine değinmesi dikkat çekti.

ve servisçi esnaf ve aileleri katıldı.

İstanbul Umumi Servis Aracı İşletmecileri Esnaf Odası Başkanı Hamza Öztürk'ün teşekkür konuşmasıyla başlayan iftar yemeğinde rahatsızlıktan dolayı çok fazla konuşamayan Öztürk, yeni sezonun kazasız, belasız, bol kazanç getirmesini temenni etti.

"BAŞKA İLLERDE PLAKA TAHDİDİ VARKEN, İSTANBUL'DA NİYE YOK"

Öztürk'ün ardından konuşan Türkiye Esnaf Sanatkarlar Konfederasyon Başkanı vekili ve İstanbul Esnaf Sanatkarlar Odaları Birliği Başkanı Faik Yılmaz, Ramazan ayının herkese hayırlı olmasını diledi. Yılmaz, Milletvekillerine yönelik yaptığı konuşmasında ise "Hızır yakalamışken iki tane milletvekilimiz var. Bir tanesi meclis başkan vekilimiz, bir

tanisi de AKP milletvekilimiz. Ben onların huzurunda bir şey rica edeceğim. Bu ülkede sosyal adalet var, Eşitlik var, birlik ve beraberlik var. Ama İstanbul'da bir eşitsizlik var. Sayın vekillerimiz Türkiye'nin diğer illerinde servis araçlarında plaka tahdidi var da İstanbul'da niye yok" demesiyle salonda büyük bir alkış koptu.

Öğrencileri taşıyan servis işletmecilerinin yarınının ne olacağını meçhul olduğunu sözlerine ekleyen Yılmaz "Servis aracı işletmecileri evlatlarımızı taşıyorlar ve o taşıyan insanlara bir plaka tahdidini çok görmeyin. Bu zorunlu İstanbul trafiğinde evinin rızasını çıkarmaya çalışan servisçi esnafımıza yarınının ne olacağını düşündürmeyin. " diyerek servisçilerin kanayan yarısı plaka tahdidine de değindi.

MURAT ZANAT:

OTOBÜS PİYASASININ DURUMU ÇOK İYİ

Sektörde yaklaşık 45 yıldır faaliyet gösteren Tezeller firması Yönetim Kurulu Başkanı **Murat Zanat**, gündemde oldukça büyük yer tutan alçak tabanlı otobüsleri ve Tezeller firmasının yeni projelerini değerlendirdi



Otomotiv sektörü ile ilgili olarak düşüncelerini sordukumuz Zanat Otomotiv sektörünün 2007 yılından 2009 yılına kadar geçen iki yıllık sürede çok yavaş ilerlediğini söyleyerek sektörünün son iki yıldır ivme kazandığını belirtti. 2013 yılında gerçekleşmesi beklenen muhtemel krizden Türkiye de ki otomotiv sanayinin ve otobüs piyasasının etkileneceğini düşünmediğini sözlerine ekleyen Zanat, Otobüs piyasasının bu günkü durumunu da çok iyi olduğunu ifade ederek "Hükümetimizin verdiği destekleri de olumlu buluyorum" şeklinde konuştu.

Çok eski bir firma olmasına rağmen son zamanlarda alçak tabanlı otobüslerle isminden çok daha sık söz ettirmeye başlayan Tezeller firmasını anlatan Murat Zanat şunları söyledi; "Tezeller 45 yıl öncesine dayalı bir şirket. Krizin oluşmasıyla birlikte belli bir dönem, bir iki yıl üretimi dondurma kararı aldı. Daha sonra o esnada yurtiçi değil de Ortadoğu, doğu Avrupa ülkeleri gibi yurtdışı ülkelere ağırlık vermek durumunda kaldı. Şuan Ortadoğu da Suriye, Ürdün, Cezayir, Suudi Arabistan; Avrupa da Romanya, Bulgaristan, Polonya, Sırbistan Karadağ ve Afrika ülkelerinde hizmet vermekteyiz".

NİSAN AYINDAN BU YANA ÜRETİM SAYISI ARTTI

Nisan 2012'den bu yana otobüs üretiminde artış kaydettiklerini vurgulayan Zanat firmanın bu gününü değerlendirirken üretim sayısının da 20 ye çıktığını dile getirdi. Zanat " İstanbul'da Avrupa standartlarının uygulanması ile "engelli otobüsleri" ihtiyacının artması sonucu yaklaşık bir yıl gibi bir süredir, alçak tabanlı otobüs üretimine hızlı bir giriş yaptık. Dolayısıyla şuan iyi gidiyoruz. Şuan standart olarak her ay 12 metre uzunluğunda alçak tabanlı 20 adet araç üretiliyor. Bu araçlar stoka çalışıyor. İstanbul'daki yetkili bayimiz Otobüslerimizin güzel bir şekilde pazarlamasını yapıyor. Yılsonuna kadar bütün satışlarımızı, üretimimizi doldurmuş durumdayız şuan" şeklinde konuştu.

"ENGELLİ YASASINA UYUM SÜRECİ İŞİMİZE GELİR"

2005 yılında çıkarılan Özürlüler Yasası doğrultusunda belediyeler başta olmak üzere kamu kurum ve kuruluşlarına, yaya geçitleri, resmi yapılar, yeşil ve spor alanları gibi alt yapıların engellilerin erişilebilirliğine uyumu için verilen 7 yıllık sürenin dolmasına günler kala, 3 yıl uzatma gelmiş, buna göre 7 Temmuz 2012 tarihinde dolacak süre 7 Temmuz 2015'e uzatılmıştı. Bu uzatmanın gerekçesi ise "gerekli tedbirlerin alınabilmesi amacıyla" şeklinde açıklanmıştı konuyla ilgili görüşlerini aldığımız Murat Zanat engelli yasasına uyum sürecinin uzatılmasının firmanın yararına olacağını söyledi. Zanat, " Bu konuda şöyle söyleyeyim; şimdi biz 2012 yılı içinde aylık 20 adet araç üretiliyor bu durum aslında benim işime gelir. Uzatılan süre içinde biz üretimimizi aylık 50 ye çıkacağız. Dolayısıyla o zaman piyasaya daha çok araba vermiş olacağız" ifadesini kullandı.

Engelliler için uygun sistemin basamaklı araçlara uygulanamayacağını belirten Zanat, "Uygulanabilir bir sistem var ama onunda ayrı bir maliyeti var. Ayrıca biliyorsunuz ki sistem yalnızca engelliler düşünülerek hazırlanmış bir sistem değil aynı zamanda çocukları ve yaşlı vatandaşları da düşünen bir sistem. Üç basamaklı olunca yaşlı vatandaşlar zor biniyor ancak alçak tabanlılar düz basamaklı

olduğu için çok daha rahat biniliyor.

TEZELLER ALTERNATİF ÇÖZÜMLER ÜRETİYOR

Engelli erişimine uygun hale gelmesi gereken 24 bin otobüsün olduğu Türkiye'de alçak tabanlı otobüslerin haricinde hala basamaklı otobüslerde kullanılıyor. Bu değişim dönemi içerisinde araç sahipleri, aracını bir firmaya verip alçak tabanlı yeni bir araç almayı umut ediyor. Hal böyle olunca da üretici firmalar ile değişmesi gereken otobüs sahiplerinin ortak çözümler düşünmesi gerekiyor. Tezeller firmasında değişime gibi bir olanak yok ancak Zanat durumu şöyle açıklıyor; "örneğin aracın maliyeti nedir, piyasa değeri nedir diyelim ki 2001 model herhangi bir otobüs var. Değeri de 40-45 milyar. Bizim aracımızın fiyatı ise 360 milyar. Aracı ikinci el olarak alıp biçilen fiyatı düşüyorsun ve kalan para üzerinden satışımızı gerçekleştiriyoruz" diyerek değişecek otobüsleri ikinci el olarak alıp, ikinci el araç stoklarına eklediklerini ve aracın fiyatını yeni alınacak alçak tabanlı otobüs fiyatından düşüklerini belirtti. Alınan ikinci el araçlarda değerlendirilmek üzere ikinci el stoğuna ekleniyor ve İstanbul, diğer şehirler, ya da yurtdışı talepleri değerlendirilerek satılıyor.

İstanbul, Isparta, Mersin, Adana, Ankara, Elazığ gibi birçok şehirde çalışan Tezeller firması Yönetim Kurulu Başkanı Murat Zanat alçak tabanlı otobüslere olan talebin yoğunluğundan söz ederek şuan İstanbul da ki bile taleplere zor karşılık verdiklerini bu yüzden de İstanbul ağırlıklı olarak çalıştıklarını dile getirdi.

ARAÇLAR 400 İLE 500 KİLOMETREDE TEST EDİLİYOR

İstanbul dışına gidecek araçların testi ile ilgili olarak da konuşan Zanat şunları söyledi: "Araçların test edilmesi ile ilgili ar-ge bölümümüz var ve aynı zamanda da bununla ilgili operatörlerimiz var. Biz bir aracı en az 3 gün boyunca teste tabii tutuyor, 400 km ile 500 km arası yol yapmaya çalışıyoruz. Diğer şirketler daha çok robot sisteminde, fabrika otomasyon sisteminde çalışıyorlar. Biz onlardan farklı olarak az ve öz olsun ama kalitesi yüksek olsun zihniyetindeyiz. Dolayısıyla bazıları 100 km test yaparken biz 400-500 km yaparak aracı müşterilere teslim etmeyi yapıyoruz."

TEZELLER CNG'Lİ OTOBÜS ÜRETİMİNE BAŞLADI

CNG 650 C'de yanan ve patlama tehlikesi bulunmayan alternatif bir yakıttır. Doğalgaz, ve LPG' ye kıyasla %40 tasarruf sağlamaktadır ve aynı zamanda da çevrecidir. Tezeller firmasının CNG'li otobüslerle ilgili olarak ta çalışmalarının olduğundan bahseden Zanat, yeni projeleri ile ilgili olarak şunları söyledi; "Tezeller olarak alçak tabanlı başladık. Aynı zamanda CNG'li otobüs üretimine başladık. İstanbul şunda ciddi anlamda CNG'li Otobüs alımı yapacak biliyorsunuz. CNG'li otobüsler hem vatandaşlar hem ülke hem de tasarruf açısından çok mantıklı bir tercih. Üç ay sonra prototipler bitmiş olacak. Ayrıca bir ihalemi daha var, 100 adet isteniyor. İnşallah bir başlangıç yapıp İstanbul'a da bir giriş yapacağız." Toplam 7.550 m2'lik bir alanda üretim yapan Tezeller firması alçak tabanlı otobüs modellerinin yanı sıra muhtelif ölçüler de halk tipi yolcu otobüsü (7mt,9mt,10,5mt,12mt) modelleri, muhtelif ölçülerde lüks tipi yolcu otobüs modelleri, çift katlı yolcu ve belediye otobüs modelleri ile 7 mt - 15 mt ye kadar özel imalat olarak (Belediye, Servis, Lüks) tipi otobüs üretiminde yapmaktadır.

LİDERİN YOLU

HESABINI BİLENLERİN TERCİHİ OLMAK

Hesabını bilenlerin tercihi olmak için, düşük işletme masraflarıyla sahibine yük olmamak, ona kazanç sağlamak gerekir. Güçlü motorla her yolu kolaylaştırmanın yanı sıra, çevreye dost, doğaya saygılı olmak gerekir.

Yerli üreticiler arasında lider olmak gerekir, Kent LF olmak gerekir.

LİDERİN YOLU

Otokar

www.otokar.com.tr

SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

AĞUSTOS 2012
www.tasimacilar.com

4



İETT ŞOFÖRLERİ ÜNİVERSİTELİ OLDU

İstanbul Kültür Üniversitesi ile İETT'nin iş birliğiyle gerçekleşen 'İstanbul'da Güvenli Yolculuk' projesi kapsamında 7 bin İETT personeline eğitim verildi. İstanbul'da yolcu memnuniyetini en üst seviyeye çıkararak, yolculara daha güvenli ve konforlu bir toplu ulaşım hizmeti sunmaya katkı sağlaması amacıyla gerçekleştirilen projenin töreni İETT Kağıthane Garajı Sosyal Tesisleri'nde gerçekleştirildi. İETT Genel Müdürü Hayri Baraçlı, İETT camiasının büyük bir camia olduğunu belirterek, tek amaçlarının İstanbul'da toplu ulaşımın kalitesini yükseltmeye çalışmak olduğunu söyledi. İETT'nin 141 yıllık köklü yapısına dikkat çeken Baraçlı, bu projedeki amaçlarının çalışanların

vizyonunu geliştirmek ve İstanbul'da toplu ulaşımın kalitesini yükseltmek olduğunu dile getirdi. Baraçlı, "İlk başlarda bu projenin hayata geçeceğine inanmayanlar oldu ama biz bu projeyi başarıyla gerçekleştirdik. Bu projenin devamını da getirme gayreti içerisinde olacağız. Çalışanlarımız hizmet verme noktasında gelişen olayları takip edebilmek ve bilgiyi de yakalayabilmek adına üniversite ortamında eğitim almanın mutluluğunu ve gururunu yaşıyorlar. Bizler de, İstanbul'a hizmet edecek daha farklı projelere imza atmaya hazırız. Türkiye 2023 vizyonuna doğru gidiyor. Ülkemiz 2023 vizyonuna doğru giderken, İETT olarak biz de misyonumuzu ve vizyonumuzu yeniden belirledik. Bu yeni misyon ve vizyon çerçevesinde eğitim önemli bir noktayı teşkil ediyor. Bizler İstanbul'a hizmet etmeye her daim hazırız" diye konuştu.



Hazırlanan özel stantlarda, her biri madeni yağ pazarının kendi segmentindeki en iddialı markaları olan Castrol Magnatec, Castrol EDGE, Turbomax ve Enduron'un yanı sıra Usta Eller Kulübü hakkında da bilgiler verildi.

Yaklaşık 700 davetlinin katıldığı özel davetin sunuculuğunu Doğa Rutkay üstlenirken, sevilen türkücü Bülent Serttaş da şarkısıyla geceye büyük coşku kattı.

Castrol distribütörlerinin, satış ağındaki müşterilerin ve İstanbul'un dört bir yanındaki sanayi çalışanlarının, yılın tüm yorgunluğunu atmaları ve Castrol'un pazara sunduğu yeniliklerinden haberdar olmaları için düzenlenen davette konuşan Castrol Madeni Yağlar Türkiye Direktörü Kerim Kermen, "Bu yıl pek çok yenilikle karşınızdayız. Bir süredir İstanbul'daki müşterilerimize hem yeniliklerimizi anlatacağımız, hem de hep birlikte eğleneceğimiz özel bir gece düzenlemek istiyorduk. Sizlerle yıl içinde pek çok tanıtım ve eğitimlerde bir araya geliyoruz; bu kez de böylesine keyifli bir organizasyonda bir arada olmaktan mutluluk duyuyoruz" dedi.

HEM EĞLENDİLER, HEM KAZANDILAR

Stantlardaki tanıtımların ve eğlenceli oyunların ardından, Haliç'in muhteşem manzarasında türkülerle coşkulu bir gece geçiren ustalar için düzenlenen çekilişte ise 3 tahlilli yeni iPad, 2 tahlilli ise Samsung Galaxy S Plus cep telefonunun sahibi oldu.

2012 yılına güçlü bir giriş yapan Castrol, Haliç Kongre Merkezi'nde düzenlediği özel davette müşterilerine yeni teknolojilerini tanıttı.

HER BİRİ SEGMENTİNİN EN GÜÇLÜ MARKALARI

Yıla büyük bir atılımla başladıklarını ve birbirinden güçlü markaları pazara sunduklarını anlatan Kermen, yeni teknolojiler hakkında şu bilgileri verdi: "Hem güçlü teknolojilerimiz, hem de "yağın ötesinde" mottosu ile ifade ettiğimiz kazandıran hizmet anlayışımızla madeni yağ pazarındaki liderliğimizin altını bir kez daha çiziyoruz. Bu gece sizlere, gerçek kimine meydan okuyan Akıllı Molekül Teknolojisi'nin eseri Magnatec'i, yüzde 35'den fazla dayanıklılık özelliği ve oluşturduğu güçlü film tabakasıyla benzersiz bir koruma sağlayan Akışkanın Gücü Teknolojisi'yle (FST- (Fluid Strength Technology) daha da güçlenen Castrol EDGE'i, ağır vasıtalarda 5 kat daha fazla koruma sağlayan Enduron'u, Durashield Teknolojisi ile 2 kata kadar daha fazla motor ömrü veren Turbomax'ı gururla anlattık. Sadece markalarımızla değil, hizmet ve avantajlarla da işinin ehli ustalarımızın her zaman yanındayız. Usta Eller Kulübümüz ve Info Team ekibimiz bunun en güzel örnekleri... Castrol, bundan sonra da adına yaraşan teknolojilerle yeniliklerini daima sürdürecektir." Sunduğu teknolojik yenilikler ve benzersiz hizmetlerle madeni yağ pazarında standartları belirlerken, kalite çitasını daima yukarı taşıyan Castrol, 2012'nin ikinci yarısında da iddialı çalışmalarıyla müşterileriyle bir araya gelecek.



Otokar ISO 500 48 sıra birden yükseldi

Otokar, Türkiye'nin en büyük 500 sanayi kuruluşu ISO 500 listesinde bu yıl 48 sıra birden yükselerek 93. sırada yer aldı.

■ Koç Topluluğu şirketlerinden Otokar, İstanbul Sanayi Odası (İSO) "Türkiye'nin 500 Büyük Sanayi Kuruluşu" listesinde bu yıl 48 sıra yükseldi. 2010 yılında 141. sırada olan Otokar, 2011 ISO 500 listesinde 93. sıraya yükseldi. Otokar'ın Türkiye'nin 500 Büyük Sanayi Kuruluşu listesindeki yükselişinden büyük memnuniyet duyduklarını belirten Otokar Genel Müdürü Serdar Görücü, "2011'e başladığımızda otobüste Türkiye'nin en geniş ürün yelpazesine sahiptik. Treylar ve askeri araçlarda da uzmanlığımız ile oluşturulan kuvvetli bir ürün gamımız vardı. Satış adetlerimizi yüzde 58 artırdık. 2010'da 3 saatte bir Otokar aracı satılırken, 2011'de 2 saatte bir Otokar aracı satıldı. Otobüste pazar yüzde 50 büyürken biz satışlarımızı yüzde 63 artırdık. Bir önceki yıl olduğu gibi, Türkiye'nin en çok tercih edilen otobüs markası olduk. Treylar pazarı yüzde 80 büyürken, biz 2616 adet ile satışlarımızı ikiye katladık; bozulabilir gıda taşımacılığı ve akaryakıt tankeri alanında liderliğe devam ettik. Askeri araçlarda asıl başarıyı ihracatta yakaladık, ancak Türkiye'nin lider tedarikçisi olmaya ve ülkemize en iyi şekilde hizmet etmeye devam ettik. Bütün bu çalışmaların sonucunda da 2011 yılını en başarılı şekilde kapattık. 2011 yılında yaptığımız çalışmaların meyvelerini almaya devam ediyoruz. Türkiye'nin en büyük 500 sanayi kuruluşu listesinde 48 sıra yükselerek 93. sırada yer almamız da bu çalışmanın bir sonucu" dedi.

MAN TOPUSED'DAN CAZİP 2. EL OTOBÜS KAMPANYASI

Otobüs müşterilerinin aradığı her şeyi bulaçağı 2. el otobüs kampanyası çerçevesinde, kaç yaşında olduğuna bakılmaksızın MAN ve NEOPLAN marka 2. el otobüslere 12 ay boyunca yüzde 50 garanti veriliyor. 20 Temmuz- 20 Ağustos 2012 tarihleri arasında geçerli olacak MAN TopUsed 2. el otobüs kampanyası otobüs müşterilerine garantiden, ücretsiz periyodik bakıma kadar pek çok avantaj sunuyor.



www.temsa.com.tr



PETROL OFİSİ PTT İLE İŞBİRLİĞİNE GİRDİ

Petrol Ofisi Madeni Yağları, PTT İstanbul Avrupa Yakası Başmüdürlüğü ile önemli bir anlaşmaya imza attı. Bu anlaşma ile PTT'ye ait 350 aracın yağ ve filtre değişimi PO'nun Maxima merkezlerinde yapılacak. 1 yıl boyunca 350 aracın kontrolü PO'da Petrol Ofisi, Maxima Yağ Değişim Merkezleri'nin başarılı operasyonlarının bir sonucu olarak PTT İstanbul Avrupa Yakası Başmüdürlüğü ile önemli bir işbirliğine imza attı. 1 yıl sürecek işbirliği kapsamında, PTT filosunda yer alan 350 aracın yağ, hava

ve yağ filtresi değişimleri, Petrol Ofisi tarafından belirlenen istasyonlarındaki Maxima Merkezleri'nde gerçekleştirilecek. PTT İstanbul Avrupa Yakası Başmüdürlüğü filosu, Petrol Ofisi'nin müşteri odaklı hizmet anlayışı çerçevesinde faaliyete geçirdiği maxima Yağ Değişim Merkezleri'nde teknik ve pazarlama eğitimine tabi tutulan madeni yağ uzmanları tarafından temiz ve konforlu bir ortamda 15 dakika gibi oldukça kısa bir süre içinde, yağ kontrolü ve yağ değişimi işlemlerinden geçiriliyor.

SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

| AĞUSTOS 2012 |
| www.tasimacilar.com |

5



**SEKTÖR
TOFED'İN
DÜZENLEDİĞİ
İFTAR YEMEĞİNDE
BİR ARAYA
GELDİ**

Sektörün; manevi tazminat sigortaları, bilet KDV oranının düşürülmesi, akaryakıtta ödenilen ÖTV'nin iadesi gibi birçok sorunla karşı karşıya kaldığını söyleyen Erdoğan, çalışmalarının halen devam ettiğini belirtti. Sektörün; manevi tazminat sigortaları, bilet KDV oranının düşürülmesi, akaryakıtta ödenilen ÖTV'nin iadesi gibi birçok sorunla karşı karşıya kaldığını söyleyen Erdoğan, çalışmalarının halen devam ettiğini belirtti.

TOFED 43'ÜNCÜ İFTAR YEMEĞİNİ DÜZENLEDİ

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu (TOFED) Karayolu Yolcu Taşımacılığı firmalarını bir araya getirmek amacıyla Mercedes-Benz Türk ve Isuzu'nun sponsorluğunda gerçekleştirdiği iftar yemeğinin 43'üncüsü Bayrampaşa'daki Titanic Business Hotel Europe'de düzenlendi.

43'üncü kez düzenlenen iftar yemeğinin bu seneki konukları arasında Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Müsteşar Yardımcısı Talat Aydın, İstanbul Bölge Müdürü Hamza Demirdelen, Vali Yardımcısı Kazım Tekin, Bayrampaşa Belediye Başkanı Atilla Aydın, AKP İstanbul Milletvekili Şirin Ünal, siyasi partilerin temsilcileri, TOFED Başkanı Mehmet Erdoğan ve Yönetim Kurulu üyeleri, Ali Osman Ulusoy Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı ve sektörün duayeni Ali Osman Ulusoy, Seç Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Saip Konukoğlu, TOF Yöneti-

cileri Tahsin Yücefer ve İbrahim Artırdı, Has Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Latif Karaali yerini aldı.

Gecenin sponsorluğunda yer alan isimler ise; Mercedes-Benz Türk Otobüs Satış Müdürü Burak Tarım, Otobüs Satış Kısım Müdürü Burak Batumlu, Anadolu Isuzu'nun Satış ve Pazarlama Direktörü Fatih Tamay ile Atlas Yazılım ve Bilişim Hizmetleri Ticaret A.Ş. oldu.

"KALİTE STANDARDI OLUŞUYOR"

Yemek öncesi konuşma yapan Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Müsteşar Yardımcısı Talat Aydın, sektördeki

sorunlarının gerçekleştirilen yeni düzenlemelerle azaldığını ifade etti. Karayolu yolcu taşımacılığında kalite standardının yakalandığını da belirten Aydın "Sektörümüzün sorunları var ama yaptığımız yasal düzenlemeler sonucu sektörün kalite standardı artıyor. Kurumsallaşma artıyor. Bunu siz başarıyorsunuz biz size ne kadar destek olursak ve çözümleri hayata geçirirsek siz de o kadar rahat çalışırsınız" ifadesini kullandı.

ÇALIŞMALAR MEYVESİNİ VERMEYE BAŞLADI

Sektörün dünü ve bugününe değinen

TOFED Başkanı Mehmet Erdoğan 43 yıl önce Türkiye Otobüsçüler Cemiyeti adıyla kurulan derneğin UATOD önderliğinde 7 yıldır Türkiye Otobüsçüler Federasyonu olarak faaliyetlerini devam ettirdiğini söyledi.

Sektörün; manevi tazminat sigortaları, bilet KDV oranının düşürülmesi, akaryakıtta ödenilen ÖTV'nin iadesi gibi birçok sorunla karşı karşıya kaldığını söyleyen Erdoğan, çalışmalarının halen devam ettiğini belirtti.

Farklı yeniliklere de imza attıklarını ve bu konulardaki çalışmalarının hızlı bir şekilde sonuçlandığını belirten TO-

FED Başkanı Mehmet Erdoğan "Özelikle Türkiye Otobüsçüler Sosyal Dayanışma ve Eğitim Vakfı ile Türkiye Otobüs Tarihi Müzesi çalışmalarında çok hızlı yol almaktayız. Kısa bir süre sonra bu vakfın resmi kuruluş senedini alarak faaliyetlere başladığımızı müdeleyeceğimi umuyorum. Ayrıca, atıl otobüslerimizi Uluslararası İkinci El Otobüs Fuarı düzenleyerek ülke ve sektör ekonomisine kazandırmak istiyoruz. Bu fuarın yapılması ve başarılı olması sektördeki tüm firmaların rahat nefes almasına da imkân sağlayacaktır" şeklinde konuştu.



MERCEDES-BENZ TAŞIT TİCARET VE SERVİS A.Ş. GENEL MÜDÜRÜ OSMAN NURİ AKSOY, 2012 YILININ İLK YARISINI DEĞERLENDİRDİ

Mercedes-Benz ikinci elde toplam 1.270 ARAÇ SATTI

2009 yılında kurulan ve büyük başarı elde eden Mercedes-Benz 2. El şirketi 2012 yılının ilk yarısında toplam 1.160 ticari araç sattı

Otobüs, kamyon, hafif ticari araç, ve otomobil ürün gruplarında ikinci el araç alım satım hizmeti veren Mercedes-Benz Taşıt Ticaret ve Servis A.Ş.'nin 2012 yılı ilk yarısının değerlendirildiği toplam Mercedes-Benz Taşıt Ticaret ve Servis A.Ş. Genel Müdürü Osman Nuri Aksoy, Mali ve İdari İşler Müdürü İlyas Murtezaoglu, BusStore Müdürü Haluk Burçin Akı ve TruckStore Müdürü Tolga Bilgisu katıldı.

Mercedes-Benz Türk A.Ş. bünyesindeki 2. el ticaret şirketi Mercedes-Benz Taşıt Ticaret ve Servis A.Ş., faaliyete geçtiği 2009 yılından bu yana, sadece Mercedes-Benz marka araç değil, her marka ve model taşıtın takas şeklinde veya

yeniden araç alımından bağımsız peşin alım ve satımlar gerçekleştirerek büyümeye devam ediyor.

ALIM SATIM HACMİNİN YARISI MERCEDES-BENZ DIŞINDAKİ MARKALARDAN

2012 ilk yarısında Mercedes-Benz Taşıt Ticaret ve Servis A.Ş., TruckStore'da 575 kamyon, BusStore'da 165 otobüs, Used1'da 420 hafif ticari araç ve; EL2'de 110 otomobil toplamda 1.270 adetlik satış gerçekleştirdi. Alım ve satım hacminin 3.000 adet seviyesinde gerçekleştiği dönemde bu adedin yaklaşık olarak yarısı Mercedes-Benz dışındaki markalardan oluştu

Mercedes-Benz Taşıt Ticaret ve Servis A.Ş., TruckStore ve BusStore



markalarında gösterdiği yüksek performans ile küresel anlamda önemli bir başarı yakalayarak Mercedes-Benz Türk'ün ana şirketi Daimler AG grubunda örnek faaliyet konumuna ulaştı. Bu markalar, 2012 yılının ilk yarısındaki adetsel performansları ile Daimler AG bünyesinde Almanya'nın ardından ikinciliğe ulaşılar.

YENİ HEDEFLER BELLİ

Mercedes-Benz Taşıt Ticaret ve Servis A.Ş., fuar katılımı, bölgesel

müşteri yemekleri, Türkiye'nin birçok farklı ilini ziyaret eden Roadshow'ları gibi farklı pazarlama aktiviteleri ile ticari araç markalarının pazar bilinirliğini arttırmayı, potansiyel alıcı ve satıcılara ulaşmayı hedefliyor.

Mercedes-Benz Taşıt Ticaret ve Servis A.Ş.'nin en büyük ve önemli iş partnerleri olan Mercedes-Benz Türk bayileri ile satış noktası oluşturma yönünde yapılan çalışmaları hızla devam ediyor ve kurulan 2. el ticaret ağı her geçen gün büyüyerek yeni başarıları imza atıyor.

BAŞSAĞLIĞI

YUMRUKÇAL AİLESİ'NİN VE
MAN KAMYON VE OTOBÜS TİCARET A.Ş.
İSTANBUL GRUP MÜDÜRÜ **AYDIN YUMRUKÇAL**'IN
KIYMETLİ ANNESİ

SAYIN

HATİCE YUMRUKÇAL'I

KAYBETMENİN DERİN ÜZÜNTÜSÜ İÇERİSİNDEYİZ.
MERHUMEYE ALLAH'TAN RAHMET
KEDERLİ AİLESİ VE
YAKINLARINA BAŞSAĞLIĞI DİLERİZ.

YALÇIN ŞAHİN

mapar

Otomotiv San. Tic. Ltd. Şti.

SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

AĞUSTOS 2012 |
www.tasimacilar.com |

6

OTOMOTİV
FİRMALARI
AĞUSTOS'TA
TATİLDE

Türkiye'deki otomotiv firmaları ağustos ayında üretime ara verme kararı aldı. Kararın fabrikalardaki bakım, onarım ve yıllık izinler dolayısıyla alındığı gelen bilgiler arasında yer alıyor. Türkiye'deki Otomotiv üretim ve ihracatında önemli bir yaza sahip olan Tofaş, Karsan ve Oyak Renault fabrikalarındaki bakım, onarım ve senelik izinler dolayısıyla üretime ara verme kararı alındı. Otomotiv firmalarından Tofaş ve Karsan 06-27 Ağustos tarihleri arasında, Oyak Renault'ın 01-23 Ağustos tarihleri arasında üretimlerine ara vereceklerini açıkladılar. Bu dönemde bakım onarım bölümünün de 900 ile 1000 dolayında görevli personel çalışmalarını sürdürecektir. Tofaş Grubunda 6 bin 237 işçi izin kullanacakken, Karsan 720 işçisine izin

kullanılacak. OYAK Renault da ise, bazı birimlerin de çift, tek bazılarında ise üçüli vardiyalar şeklinde çalışmalarını sürdürüyor. OYAK Renault'ta çalışan 4 bin 872 işçi, 1-23 Ağustos tarihleri arasında üretim yapmayacak. Fabrikada, 30 Temmuz olarak kararlaştırılan tatil başlangıcı belirli üretimlerin devamı nedeniyle süreç 1 Ağustos'a çekildi. Bunun yanı sıra bazı firmalar ise üretimlerine devam edecekler. Bunlardan yan sanayi alanında dünya markalarına üretim yapan Alman sermaye menseli Bosch Sanayi ve Ticaret AŞ'de ise otomotiv firmalarında olduğu gibi üretim durmuyor. Bosch'un Bursa OSB'deki fabrikasında çalışan 5 bin 600 işçiye, Haziran ayından itibaren gruplar halinde yıllık izinleri kullanılmaktadır.

TURİZM SEKTÖRÜ
İÇİNDE YAŞANAN
“ACABA TEVKİFATA
TABİ MİYİZ?” SORUSU
CEVABINI BULDU

TURİZM TAŞIMACILARI TEVKİFAT YASASINA DAHİL

Turizm Taşımacıları Derneği Genel Sekreteri Mümtaz Er ile merak edilen tevkifat konusunu, öğrenci taşımacılığı yapanların Turizm taşımacılığına da el atmasını, herhangi bir belgeye tabii olmayan otomobil ile yolcu taşımacılığı gibi turizm sektörüne yönelik bir söyleşi gerçekleştirdik.

Oya KAYA - Nurcan GÜNEŞ

Genel İdaresi Başkanlığınca TURSAB'a gönderilen Özelge ile Turizm şirketlerinin Haziran ayı itibarıyla artık arazi ve grup taşımacılarında yüzde 50 KDV tevkifatı uygulamasına tabii olduğu belirtildi. Turizm Taşımacıları Derneği (TTDER) Genel Sekreteri ve Tamer Otobüs İşletmeleri Firma Yetkilisi Mümtaz Er ise, Turizm firmalarının geriye dönük beyannamelerini tekrar düzenlemek zorunda bırakılmayacağını söyleyerek bu sürecin sıkıntılı geçeceğini belirtti.

TURİZMCİLER TEVKİFAT UYGULAMASINA TABİİ

Servis taşımacılarına yönelik uygulanan Tevkifat'ta turizm taşımacıları göz ardı edildi. Tevkifat'ın turizmi kapsayıp kapsamadığını sorgulayan turizm firmaları aldıkları son durumla Tevkifat'tan faydalanmayacaklarını öğrendiler.

Haziran ayı itibarıyla Tevkifat'a tabii olan turizm firmalarını bekleyen bir diğer sıkıntı da geçmişe dönük beyannamelerin tekrardan düzenlenmesi.

BEYANNAMELER YENİDEN DÜZENLENECEK

Konuya ilişkin söyleşi yaptığımız TTDER Genel Sekreteri ve Tamer Otobüs İşletmeleri Firma Yetkilisi Mümtaz Er geçmişe dönük beyannamelerin yeniden düzenlenmesinin sıkıntı yaratacağını söyleyerek “Uygulama yeni ve bizim Haziran'da kestiğimiz faturalar var. Temmuzda kesilenler var. Onlara da geriye dönük tevkifat yapılacak. Sıkıntı olacak tabii. Önümüzdeki süreç bakalım neyi gösterecek bizde gözlemliyoruz” diyerek sıkıntıyı zaman içerisinde tüm turizm firmalarının yaşayacağını söyledi.

Turizm'de tevkifata yönelik bir çalışmanın daha önceden olmadığını ifade eden TTDER Genel Sekreteri ve Tamer Otobüs İşletmeleri Firma Yetkilisi Mümtaz Er “Devlet nazarı belki turizm taşımacılığını tam bilmiyorlardı bu sayede öğrenmiş oldular. Onun için şimdi de turizm taşımacılığında tevkifat var. Ve bu



yapılacak” diyerek tevkifat'ın turizm taşımacılarına yönelik de yeniden ele alması gerektiğini ifadelerine ekledi.

DİLEKÇE YAZILDI, CEVABI GELMEDİ

Tevkifat'ın turizme tabii olup olmadığı konusunda tereddüt yaşadıklarını ve Sivil Toplum Kuruluşu olarak gelirler dairesi başkanlığına bir dilekçe yazdıklarını belirten Tüm Otobüsler Federasyonu Genel Sekreteri Nusret Ertürk de olumlu veya olumsuz herhangi bir cevap alamadıklarını söyledi. Ertürk “Bizim sektör olarak tereddütlerimiz vardı. Turizmde grup harici taşımalar, turizm taşımacıları bu KDV tevkifatına uygun olup olmadığıyla ilgili bir tereddüt vardı. Bu tereddüdü giderecek herhangi bir şey bugüne kadar yayınlanmamıştı. Bir iki defa gelirler dairesi başkanlığına dernek olarak yazı yazdık. Cevap gelmemişti” şeklinde konuştu.

Diğer bir sivil toplum kuruluşu olan TURSAB'ın üyelerinden gelen talepler doğrultusunda gelir idaresi başkanlığına yazı yazdığını

belirten Ertürk “TURSAB bu konuyla ilgili olarak üyelerinden gelen talepler doğrultusunda gelir idaresi başkanlığına bir yazı yazmış ve turizm taşımacılarının tevkifat uygulamasına tabii olduğunu açık ve net bir şekilde belirtmişlerdir. Bizim buna bir şey söyleme şansımız yok” dedi.

TURİZMCİLER YÜZDE 50 TEVKİFATA TABİİ

Bütün turizm şirketlerinin yeniden beyannameleri düzenleyeceklerini bir kez daha vurgulayan Ertürk, daha önceden bilgi verilmediği için bu sıkıntıyı yaşadıklarını belirtti. TOF Genel Sekreteri Nusret Ertürk Tur ve Transfer taşımacılığı yapan Turizmciilerin yüzde 50 tevkifata tabii bırakıldığını söyleyerek “Uygulama 1 Haziran'dan itibaren devreye girdiği için kişiler şimdi düzeltme vermek zorunda. Biz daha önce böyle bir bilgi verilebilirdi. Biz bu işi dolaylı yoldan öğreniyoruz. Biz toplum kuruluşu olarak dilekçe yazıp göndermişiz, bize cevap verilmedi. Birde maliye bakanlığına kişiler mükellefli oldukları

vergi dairelerine bunu dilekçeyle sordular. Tereddütler var biz nasıl hareket edeceğiz diye. Onlara bile doğru dürüst bir cevap verilmedi. Vergi dairesi olarak bize bir bilgi verin denilmesine rağmen bize bir cevap gelmedi. Biz TURSAB'a gönderilen özgerçe sayesinde turizm taşımacılarının tur ve transferlerin yüzde 50 tevkifata tabii olduğunu öğreniyoruz” ifadesini kullandı.

“İNSANLAR BİLDİKLERİ ALANDA UZMANLAŞMALI”

Öğrenci taşımacılığı yapan servisçilerin turizm işine de el attıklarını belirten Er, belediyeden alınan şehir içi taşıma belgesiyle bu işi rahatlıkla yaptıklarını da sözlerine ekleyerek servisçilerin turizme kalite anlamında da bir nevi zarar verdiğini söyledi.

Aynı zamanda turizm firması sahibi de olan Er, insanlar bildikleri işleri yapmalı diyerek sözlerini şu şekilde sürdürdü: “Bence herkes kendi ihtisas alanında bu işi yapsa daha iyi olur. Benim kendi firmamın personel tarafı da var ama hiçbir zaman birbirine ka-

rıştırılmıyor. Personele yönelik çalışan araçlar ayrı, turizmde çalışan araçlar ayrı. Okul taşımacılığı yapan arkadaşlarımızın sayısı da oldukça ciddi. Şu an için fazla yapacak bir şey yok, denetimlerin artması lazım.”

TURİZM TAŞIMA BELGESİ 100 TL, PERSONEL TAŞIMA BELGESİ 50 TL

Şehir içi taşıma belgesi olmayan turizm şirketlerini de uyararak Mümtaz Er, “Sezon başında şehir içi belgesini almayan arkadaşlarımız vardı. Bence artık almaları gerekiyor. Çünkü belediyenin yetkilileri arttırdığı için sıkıntı olabilir” diyerek senelik turizm taşıma belgesinin araç başına 100 TL olduğunu, personel taşımacılığı yapanlarında senelik güzergah belgesi için 50TL ödediklerini belirtti. Er, bunun haksız bir rekabet oluşturduğunu da sözlerine ekledi.

“OTOMOBİLE TAŞIMACILIK YAPANLARDA BİR ŞEKİLDE SINIFLANDIRILMALI”

Sektörde görülmeyen bir iş kolu olduğunu söyleyen Er, Otomobil ile taşımacılık yapanların herhangi bir belgeye sahip olmadığını ifade etti. Otomobil ile taşımacılık yapanlara da bir belge çıkartılması gerektiğini özellikle vurgulayan Er, araç kiralama şirketi gibi çalışan bu tarz firmaların da tarifelenilerek belli bir sınıfta yer alması gerektiğini söyledi. Er sözlerini şu şekilde sürdürdü: “Bu arkadaşlar araç kiralama şirketleri gibi çalışıyorlar ama değil. Çünkü araç kiralayanlar günlük kira sözleşmesi yapıyorlar. Onlarda şoförle havaalanından yolcusunu alıyor. Bir işi varsa onu hallediyor, ondan sonra bir şehir turu yapıyor. İşte o araçlarında bir belgesinin olması, onların bir şekilde sınıflandırılması bir şekilde tarifelenilmesi gerekiyor. Şayet biz özel müşteri ağırlayacaksa Türkiye'de bu duruma mutlaka bir tarife getirilmeli ve bir belge kapsamı oluşturulmalı. Orada da mutlaka özmal araç parkı aranmalı.”

Arap ülkelerinden gelen turistlerin, Avrupalı müşterileri uzaklaştırdığını söyleyen Er, firma olarak Avrupalı müşterilerle çalışmayı tercih ettiklerini belirterek “Arap müşterinin geldiği yerde Avrupalı turist durmuyor. Hangi tesise giderseniz gidin o tesiste Arap turist varsa Avrupalı turist o tesisi terk etmeye çalışıyor” dedi.

Öztaş A.Ş üyeleri iftar yemeğinde buluştu

Öztaş A.Ş'nin geleneksel olarak düzenlediği iftar yemeği Tezeller sponsorluğunda The Green Park Hotel de gerçekleştirildi.

İftara Tezeller Genel Müdürü Ali Zanat, Töhib Başkan Vekili Metin Mısırlı, İETT Genel Müdür Yardımcısı Mümin Kahveci ve çok sayıda Öztaş A.Ş üyesi katıldı. Katılımın oldukça yoğun olduğu iftarda Metin Mısırlı'nın ramazan ayının faziletine yönelik yaptığı konuşmanın ardından söz alan Tezeller Genel Koordinatörü Ali Zanat otobüs sektörüne hizmet etmenin gururunu taşıdığını belirtti. Zanat, “Tezeller olarak sektörde 45 yıllık bir deneyime sahibiz ve bu deneyimi 2009 yılında Azerbaycanlı Azoto firmasıyla güçlerimizi birleştirerek artırmış bulunmaktayız. Böylelikle kalite ve üretim planımızı daha da üst seviyelere çıkarıp sektördeki lider konumumuzu sürdürmeye devam edeceğiz” diyerek firmaya yönelik genel bir bilgi verdi.

HALK OTOBÜSLERİ ARTIK İKİNCİ TERCİH DEĞİL

İftarda konuşma yapan bir diğer isim İETT Genel Müdür Yardımcısı Mümin Kahveci de “Özellikle 2012 senesi içinde köklü atılımlar gerçekleştirdik. İstanbul'a hizmet veren otobüs şirketleriyle birlikte çok köklü değişiklikler yaşamaya başladık. Kurumsal olarak firmalar kendilerini yenilemeye başladılar. Bizim açımızdan çok daha önemli eskiden iki otobüs durağa geldiğinde yolcu önce İETT otobüsünü seçerdi daha sonra halk otobüsü varsa ona biniyordu ama şimdi hem renkleriyle hem de kaliteleriyle halk otobüsleri öyle güzel bir hale geldi ki, durağa ilk gelen otobüse yolcu ne olduğuna bakmadan biner hale geldi. Bu İstanbul halkı nezdinden itibarımızın yükseldiği anlamına geliyor. Bu henüz başlangıç” diyerek bundan sonraki yıllar içerisinde bu atmayı çok daha yükseklerle taşımayı temenni etti.



Yıl: 3 SAYI: 52 FİYATI: 52 kuruş - AĞUSTOS 2012
GAZETİNİN YAYIN PERİYODU: HAFTALIK
YAYIN TÜRÜ: YEREL/SÜRELİ
www.tasimacilar.com

TAŞIMACILAR

KURUCU

M.Naci KALENDER

İmtiyaz Sahibi

Mete Turizm Basın ve Yayıncılık Hizmetleri
San. ve Tic. Ltd. Şti. Adına
M. Mete KALENDER

Haber Koordinatörü:

Nurcan GÜNEŞ

Reklam ve Halkla ilişkiler:
Deniz BAYDAR
Hukuk Danışmanı
Av. Uğur AMASYA

Muhabir:

Oya KAYA

Neslihan ESEF

Elif ÖZDURAN

Grafik Tasarım:

Ö.Faruk DİRLİK

Kayahan ÜÇLER

ANADOLU TEMSİLCİLİKLERİ

Ankara: Efcan BARUT

İzmir: Orkut İŞIKALP

Edirne: KAPIKULE-

HAMZABEYLİ Mehmet SENOL

(Edirne Gazetesi)

Hatay - Reyhanlı - CİLVEGÖZÜ:

Abit KIZILCA (Rehber Gazetesi)

Hatay: Hasan YETMEZ

Mersin: Meltem AHATOĞLU

Ardahan - Posof - TÜRKÜZÜ:

Bülent KILIÇ (Kılıç Ofset)

İğdir-DİLLUCU: Serdar ÜNSAL

Ağrı Doğubayazıt: GÜRBULAK:

Selehattin KACURU

Artvin-Hopa-SARP:

Hayati AKBAS

Sırtak-Silopi-HABUR:

Halil COŞKUN

Cizre: Emin Dilovan KINAY

(Haber 73 Gazetesi)

Adres: İhlamurdere Cad, No:5 K:4 Beşiktaş - İstanbul
Tel: (0212) 258 77 86 - 87 Fax: (0212) 259 78 85
GSM: 0532 304 60 77 E-MAIL: info@tasimacilar.com
info@tasimacilargazetesi.com
BASILDIĞI YER: İhlas Gazetecilik A.Ş.
29 Ekim Cad. No:23 / Yenibosna - İSTANBUL

Köşe yazılarının sorumluluğu yazarlarına aittir.
Taşımacılar Gazetesi basın meslek ikelerine uymaya söz vermiştir.

MORGAN MOTOR COMPANY'E AUTODESK DESTEĞİ



Autodesk desteği ile yola çıkan ünlü İngiliz spor otomobil üreticisi Morgan Motor Company 3 tekerlekli otomobilini sadece beş ayda üretti. Geleneksel tasarım sürecine hız, hassasiyet ve verimlilik kazandıran yazılımlarıyla yeni otomobil modellerinin pazara çıkışını da hızlandıran Autodesk'in görüntüleme yazılımlarını en son kullanan otomobil üreticisi retro tasarımlarıyla ünlü Morgan Motor Company oldu. Ünlü İngiliz spor otomobil üreticisi Morgan Motor Company, Avrupa'da satışa olan 3

tekerlekli otomobilini Autodesk yazılımları sayesinde sadece 5 ayda üretti. Modern teknoloji ile klasik stili birleştiren ünlü, İngiliz spor otomobil üreticisi Morgan Motor Company, kişiye özel tasarlanan 3 tekerlekli otomobilini Autodesk Alias, Autodesk Showcase, Autodesk 3ds Max software ve AutoCAD Design Suite Ultimate programlarını kullanarak üretti. Autodesk programları, Morgan'ın 3 tekerlekli modelinin tasarlardan ilk üretime kadar sadece beş ayda tamamlanmasına olanak sağladı.

Autodesk Alias programıyla, konsept fikirleri 3 boyutlu dijital prototiplere ve ardından gerçek konsept otomobillere dönüştürmek çok daha hızlı ve kolay hale geliyor. Autodesk Alias ile elde edilen model, enine kesitlere bölünüyor ve hatasız 3 boyutlu bir ahşap maket elde ediliyor. Daha sonra, panel dövme işçileri sac metal yüzeyleri modelle tamamen aynı olacak şekilde dövüyor ve ardından gövde boyanarak mevcut platformlardan birinin üzerine yerleştiriliyor.

GÜNCEL

TAŞIMACILAR

AĞUSTOS 2012 |
www.tasimacilar.com

7

MERCEDES-BENZ TÜRK SATIŞ SONRASI HİZMETLER ALMANYA'DA, SİGORTA EKSPERLERİ İLE BİRLİKTE



Mercedes-Benz Türk Satış Sonrası Hizmetler, 2010 yılından bu yana sigorta eksperlerine yönelik birlikte çalışan araçların teknik özellikleri, konfor ve güvenlik sistemleri, üretici firmasının onayladığı onarım yöntemleri ve orijinal yedek parça kullanımının önemini anlatıldığı eğitimler ve test sürüşü aktiviteleri gerçekleştiriyor.

"Kaza Yönetimi" uygulamaları ile yol ve yolcu güvenliğini arttırmayı amaçlayarak, kazaların önlenmesi, kaza sonrası Mercedes-Benz araçların güvenlik özelliklerinin, orijinalliğinin ve değerinin korunması ile ilgili tüm faaliyetleri organize ve koordine eden Mercedes-Benz Türk A.Ş., bu kapsamda gerçekleştirdiği organizasyonlara bir yenisini daha ekledi.

Mercedes-Benz Türk Satış Sonrası Hizmetler, Sigorta Ekspertleri Derneği üyesiyle Almanya'ya düzenlediği seyahat organizasyonunda Mercedes-Benz tarafından onaylanan onarım yöntemleri sigorta eksperlerine aktarıldı.

ONARIM YÖNTEMLERİ SİGORTA EKSPERLERİYLE PAYLAŞILDI

Mercedes-Benz Türk Satış Sonrası Hizmetler, Sigorta Ekspertleri Derneği'nin 58 üyesiyle Almanya'nın Stuttgart şehrine bir seyahat düzenleyerek ürün özellikleri ve sistemlerinin, araçların üretim süreci ve teknolojilerinin paylaşıldığı bir seyahat gerçekleştirdi. Bu organizasyonda Mercedes-Benz tarafından onaylanan onarım yöntemleri sigorta eksperlerine aktarıldı.

Ayrıca Mercedes-Benz tarihinin geçmişten günümüze detaylı bir şekilde anlatıldığı Mercedes-Benz Müzesi'ne de ziyaret gerçekleştirildi.

Seyahat kapsamında Mercedes-Benz Sindelfingen Otomobil Fabrikası, Mercedes-Benz Müzesi, yetkili servislerin kaporta boya atölyeleri ziyaret edildi ve Daimler'in kaporta ve boya onarım felsefesi ile Almanya'daki ekspertlik sistemi üzerine bilgilendirme toplantısı gerçekleştirildi.

Organizasyon süresince genel bilgilendirmeler kapsamında yol ve yolcu güvenliği ile müşteri memnuniyetinin, hem araç üreticileri ve yetkili servisler, hem de sigorta şirketleri için odak noktası olması gerektiği vurgulandı. Yetkili servisler ile sigorta şirketleri arasındaki iletişim ve koordinasyonu sağlayan sigorta ekspertleriyle, Mercedes-Benz araçlarının özellikleri, özel güvenlik donanımları ve Mercedes-Benz standart tamirat yöntemleri paylaşıldı.



Asis Elektronik Kosova Cumhuriyeti'nin ulaşım çilesine çözüm olacak

Kosova Cumhuriyetinde elektronik ücret toplama entegrasyonu ile yolcu taşıma sistemi ilk olarak Prizen Şehrinde Ocak 2009'da özel bir kuruluş olan Falcom Group önderliğinde gerçekleştirildi. Şirket o dönemde yapılan ihaleyi 10 yıllığına alarak 20 araçlık filo ile Elektronik ücret toplama sistemini Kent Kartla entegre ederek ulaşım hizmetine başladı. Ancak Kent Kart firması tarafından uygulanan filo takip ve ücret toplama sistemindeki yanlış uygulamalar, halkın toplu ulaşım hizmetlerinden rahatça faydalanabilme özgürlüğünü zaman içerisinde kısıtladığını ifade eden Falcom Group şirket sahipleri, ilk başta Kent kart tarafından Prizen şehrinde kullanılan elektronik ulaşım sistemlerinden vazgeçmekle işe başladı.

KOSOVA ULAŞIM ÇİLESİNE SON VERMEK İÇİN ASİSİ SEÇTİ

Hem Prizen şehrinin hem de İhale 2012 Nisan ayında sonuçlanan Kosova Cumhuriyeti'nin farklı bir ili olan PEJA - İpek şehri için yeni bir alt yapı arayışına geçti. Falcom grubun Türkiye'de yaptığı araştırmalar ile Asis Elektronik ve Bilişim Sistemleri A.Ş. tercih etmesinin yanında Türkiye'de bir çok ilde ulaşım fizibilitesi yapmış olan Denizli, Afyon ve Tekirdağ'da Şehir içi toplu taşıma hizmetlerini konsolide eden ve Akıllı Ulaşım Sistemlerini Koordinatörlüğü yapan Salih Şenyurt'la 1 yıllığına anlaşma imzaladı. Türkiye'de Elektronik

Ücret Toplama Sistemlerinde lider kuruluş Asis Elektronik ve Bilişim Sistemleri A.Ş. yapılan anlaşmalar sonucunda, Asis Akıllı Bilet sistemi projesi, Peja- İpek şehri için CITYEX markası ile yola çıkan Falcom group için Kosova'da ulaşım hizmetlerine yeni bir soluk getirdi.

ŞEHİR ULAŞIMI DAHA GÜVENLİ HALE GELİYOR

CITYEX markası ile tüm Kosova'da ve Balkan ülkelerinde ulaşım entegratörü olmayı hedefleyen akıllı bilet sistemleri hizmetleri için aday olan Falcom grup Asis Elektronik ve Bilişim Sistemleri A.Ş. tarafından sunulan çözümler doğrultusunda Prizen ve Peja şehrinde kullandığı otobüslerde 3 kamera ve bir LCD ekran kullanıyor. Bu sayede şehrin ulaşım hizmetini daha güvenilir hale getiriyor. Yollarının çok kısa sürede bilgilendiriyor. Uzaktan reklam yönetilebilen medya panelleri sayesinde reklam akışıyla çok hızlı bir şekilde gerçekleşiyor. Üstelik Tüm otobüslerde Wireless internet yayını ücretsiz. Güvenlik sistemleri vastası ile Yolların seyahat esnasındaki risklerini minimuma indirerek Peja-İpek şehri için 4 farklı hatta 7 otobüslü hizmet vermeye devam ediyor.

CITYEX Smart Kartlarıyla elektronik toplu ulaşım sistemini şehirle buluşturan Asis Elektronik ve Bilişim Sistemleri A.Ş. bu projeye birlikte Avrupa'daki toplu ulaşım hizmetlerine talip olduklarını ifade ediyor.

5 FİRMA TEKLİF VERDİ

ESHOT'tan 200 solo ve 100 körüklü alım ihalesi

İzmir Büyükşehir Belediyesi ESHOT Genel Müdürlüğü filosundaki araçlarını gençleştirme adına 100 körüklü ve 200 solo otobüs alımı için aynı gün içinde iki ayrı ihale yaptı



Toplu ulaşım çağdaş standartları hedefleyen İzmir Büyükşehir Belediyesi, otobüs filosunu gençleştirmek ve güçlendirmek amacıyla yeni alımlar için ihaleye çıktı. İzmir'de her geçen gün gelişen raylı sistem taşımacılığına rağmen toplu ulaşımın en iyi hizmeti verebilmek adına ESHOT Genel Müdürlüğü yeni bir adım daha attı. Toplam 300 yeni otobüs daha alarak filo yaşını 5.16'ya düşürmeyi hedefleyen ESHOT, tamamı alçak tabanlı ve klimalı 100 adet körüklü, 200 adet solo otobüs satın almak üzere 2 ayrı ihale birden gerçekleştirdi. ESHOT Genel Müdürlük binasında aynı gün ve aynı saatte, iki ayrı salonda yapılan ihaleler öncesi katılımcı firmaların temsilcilerine seslenen Genel Müdür Faruk Alçelik, tüm firmalara başarılar dileyerek, İzmirliğin alınacak yeni otobüslere bir an önce binmek istediğini söyledi.

200 SOLO OTOBÜS ALIM İHALESİNDE 5 FİRMA TEKLİF VERDİ

ESHOT Genel Müdürlüğünde yapılan 200 adet solo otobüs alımı için yapılan ihaleye 5 firma katıldı. Birim fiyat olarak alınan rakamlara göre, katılımcı firmalardan Temsa Global Sanayi 109 bin 700 Euro, Otokar Otomotiv ve Savunma Sanayi 127 bin 500 Euro, Mercedes Benz ise 150 bin Euro'luk teklif sunduğu belirtildi. Yapılacak inceleme ve değerlendirmenin ardından ihaleyi kazanan firma önümüzdeki günlerde açıklanacak.

100 ADET KÖRÜKLÜ İHALESİ SONUÇLANMADI

100 adet körüklü otobüs ihalesi için toplanan ihale komisyonu ise katılan firmalardan üçünün teşekkür mektubu vererek teklif sunmaması, bir firmanın ise şartnamede yer alan evrakları tamamlamaması nedeniyle gerçekleştirilemedi. Önümüzdeki günlerde ihalenin yinelenacağı belirtildi.



OTOKAR'DAN MAVİ YAKALILARA MASMAVİ BİR TATİL

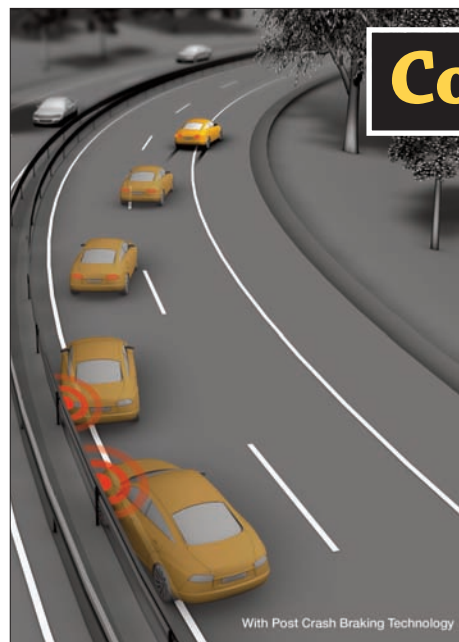
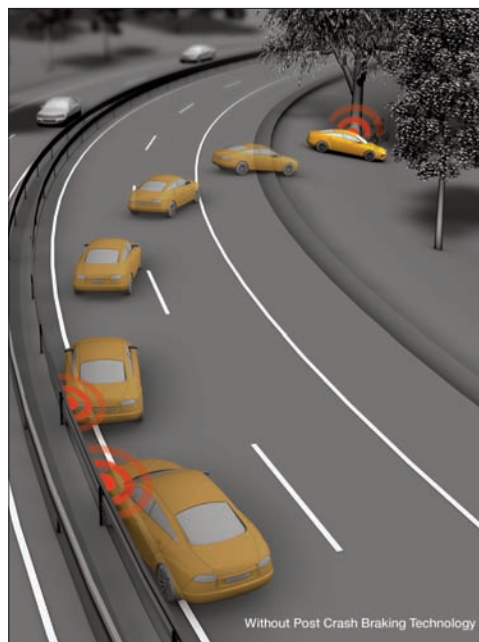
Otokar başarılı çalışanlarını TATİL İLE ÖDÜLLENDİRDİ

Otokar, Koç Topluluğu'nun "en değerli sermayemiz insan kaynağıdır" felsefesinden hareketle çalışanlarının performanslarını ödüllendirmeye devam ederek son iki dönemdir yüksek performans gösteren 10 mavi yakalı çalışanını yaz tatiliyle ödüllendirdi. Ödüle hak kazanan Otokar çalışanları aileleri ile birlikte masraflarını otokar'ın karşıladığı bir tatil yaptı.

OTOKAR'DAN 'EN DEĞERLİ SERMAYEMİZ İNSANDIR FELSEFESİ'

Çalışan memnuniyetinde sürekliliği sağlamayı hedefleyen Otokar, çeşitli motivasyon çalışmalarının yanı sıra hem şirket iş süreçlerinde, verimlilikte, ürün ve hizmet kalitesinde sürekli iyileştirmeyi sağlamak; hem de başarı, davranış ve

çabalarından dolayı çalışanları takdir etmek; çalışanların katılım, motivasyon ve bağlılığını arttırmak için Otokar Öneri ve Ödül Sistemi'ni de uyguluyor. Bu sistem dahilinde çalışanların performansları ve şirket için verdikleri öneriler de ödüllendiriliyor. Vergisini Sakarya'ya yatıran Otokar, Sakarya bölgesinde 2 bine yakın istihdam sağlıyor.



Continental ile yollar daha güvenli

Continental'in, araçların otomatik olarak fren yapmalarını sağlayan ContiGuard güvenlik konsepti bünyesindeki, "Çarpışma Sonrası Frenleme Teknolojisi" kazalardaki hasar ve yaralanmaları en aza indiriyor.

Alman Otomobil Kulübü ADAC'ın yaptığı araştırma sonuçlarına göre; binek araç kazalarının yaklaşık dörtte birinde yaşanan kişisel yaralanmalar, ilk darbeden sonraki çarpışmalarla denizle yaşanıyor. İkinci kazalar adı verilen bu kazalar sırasında continental'ın geliştirdiği "Çarpışma Sonrası Frenleme Teknolojisi" kaza sırasında otomatik olarak fren yaparak ikinci kaza riskini azaltıyor ve bu nedenle

de hayatı önem arz ediyor.

İLK DARBEDEN SONRA GELEN ÇARPMA DAHA RİSKLİ

İkinci kazaların ne olduğu ve riskleri konusunda değinen Continental Yönetim Kurulu Üyesi, Şasi ve Güvenlik Bölümü Başkanı Ralf Cramer konuyla ilgili şunları söyledi: "Araçların arka kısımlarından aldıkları darbe veya bariyere çarpmaları ile ortaya çıkan kazaların ardından yaşanması muhtemel ikinci çarpışmalara 'ikinci kaza'lar denir. İkinci çarpışmanın neden olacağı etkiler, araç içerisindeki yolcular için birinci çarpışmanın etkisinden daha tehlikeli

olabiliyor. Özellikle yüksek hızda gerçekleşen kaza anlarında, sürücüler araç hakimiyetini yitiriyor. Bu türden ikinci kazaların önlenmesi için ContiGuard güvenlik konsepti bünyesinde geliştirdiğimiz 'Çarpışma Sonrası Frenleme Teknolojisi', ikinci çarpışma riskinin azaltılmasını sağlayarak; hasar ve yaralanmaları en aza indiriyor."

Herhangi bir çarpışma sonrasında, normal şartlar altında fren kontrolünü yitirmesi beklenirken; fren pedalını tekrar kontrollü kullanabilmesi. Bu sırada frene müdahale edilmediğinde ise sistem aracın tamamen durana kadar fren yapmasını sağlıyor.

SULTAN MAXİ CITY İLE...

Kocaeli toplu taşımada yeni soluk



Otokar'ın ufak otobüs pazarında öncü ve pazarın lideri olan Sultan serisi, Türkiye taşımacılığında hızla yükselen değeri korumaya devam ediyor. Konforu ekonomisi ile harmanlayan Sultan Yeni atılımını Kocaeli Büyük Derbent Kooperatifinde beş adet Sultan Maxi City teslimatı yapıldı.

"ALDIĞIMIZ ARAÇLAR ENGELLİ TAŞIMASINA DA UYGUN"

Otokar Kocaeli bayisi Enke Otomotiv tarafından yapılan satışın teslimat törenine Büyük Derbent Kooperatifi Başkanı Hakan Bekil, kooperatif üyeleri için verdikleri öneriler de ödüllendiriliyor. Vergisini Sakarya'ya yatıran Otokar, Sakarya bölgesinde 2 bine yakın istihdam sağlıyor.

Otokar'ın ufak otobüs pazarında öncü ve pazarın lideri olan Sultan serisi, Türkiye taşımacılığında hızla yükselen değeri korumaya devam ediyor. Konforu ekonomisi ile harmanlayan Sultan Yeni atılımını Kocaeli Büyük Derbent Kooperatifinde beş adet Sultan Maxi City teslimatı yapıldı.

SULTAN MAXİ CITY İLE DÜŞÜK İŞLETME GİDERİ

Sultan Maxi City, zor şehir şartlarında toplu taşıma sektörünün gözdelelerinden oldu. Yüksek yolcu kapasitesi, düşük yakıt tüketimi, güçlü performansı, düşük işletme giderleri ve dayanıklılığı ile kazandırıyor; Sultan Maxi City'nin arka zeminin düz olması engelli vatandaşların taşınmasında da büyük rahatlık ve çağdaşlık sergiliyor.

SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

AĞUSTOS 2012 |
www.tasimacilar.com |

8

DENİZLİYE
YAKIŞAN
DEV PROJE

Denizli'nin en büyük Türkiye'nin ise sayılı büyüklükte ki ve estetik bakımından da Denizli'nin yeni gülümseyen yüzü olacak otogarın yapım aşaması devam ediyor. Başkan Zolan ve Milletvekili Zeybekci'nin inceleme gezisine gazetecilerin de büyük ilgi gösterdiği projenin yapım aşamasının hala devam ettiği. Denizli'nin en büyük Ege'nin ise ikinci büyük projesine ev sahipliği yapmaktan gurur duyduklarını belirtir. Denizli Belediye Başkanı Osman Zolan, bu yapılan otogarın birçok yönüyle diğer emsallerinden farklı olacağını ve bu tür yatırımların devamını getireceklerini belirtti. Türkiye'ye örnek olacak bu garajda, ezberler bozulacak Otogarın 7 ay önce yapımına başlandığını ve 1 yıl sonra tamamlanıp hizmete sunulacağını kaydeder

Başkan Zolan, şöyle dedi: "Denizli'nin cumhuriyet döneminden bu yana yapılmış en büyük yatırım projesi olarak 110000 m2 kapalı alana sahip olmakla beraber Ege'nin 2'ci büyük projesi konumundadır. Özellikle Türk kamuoyunda yeraltına garajların yapılması yerin 3 kat altına inilmesi ilgili ciddi şekilde soru işaretleri oluşmuştur. Şu ana kadar sivilleşme ve yeraltı sularıyla ilgili herhangi bir sıkıntı yaşanmıyor. Yapılan titiz çalışmalar sonucunda hiçbir problemle karşılaşmadık. Her şey istediğimiz şekilde ve planına uygun olarak devam etmekte. Verilen emekler hayata geçtiği zaman otogarlar şehir dışına yapılar kanısını kökünden yerle bir etmiş olacağız" belirterek sözlerini sonlandırdı.

YENİ TOURNEO CUSTOM VE TRANSIT CUSTOM HATTAN İNDİ

Ford Transit ürün ailesinin yeni üyeleri Tourneo Custom ve Transit Custom Ford Otosan Kocaeli Fabrikası'nda hattan indirildi.

Ford dünyasının ticari araç üssü olmaya devam edecek olan Ford Otosan, "Ticari Araçta Yatırım Yılı" olarak ilan ettiği 2011 yılının meyvelerini toplamaya başlıyor. Türk mühendis ve işçilerinin emeğinin izlerini taşıyan Tourneo Custom ve Transit Custom modelleri, hem Ford Otosan'ı hem de Türkiye'yi gururlandırma devam ediyor.

İlk araçların hattan iniş törenine Koç Holding Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa V. Koç, Koç Holding ve Ford Otosan Yönetim Kurulu Üyesi Ali Y. Koç, Koç Holding CEO'su ve Ford Otosan Yönetim Kurulu Üyesi Turgay Durak, Koç Holding Otomotiv Grubu Başkanı Cenk Çimen, Ford Avrupa Üretimden Sorumlu Başkan Yardımcısı Jeff Wood ve Ford Otosan Genel Müdürü Haydar Yenigün'ün yanı sıra, Koç Holding ve Ford Otosan yöneticileri de katıldı. Tourneo Custom ve Transit Custom'ın üretimine emeği geçen mühendisler, işçiler, yan sanayi çalışanları ve bayiler de töreni coşkuyla izledi.

MUSTAFA KOÇ: "OTOMOTİV SEKTÖRÜNE 84 YILDIR HİZMET VERİYORUZ"

Koç Holding Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa V. Koç törende yaptığı konuşmada, Ford'u yepyeni bir segmente sokan yeni araçların hayırlı olmasını dileyerek şunları söyledi: "Ekonominin bel kemiği olan otomotiv sektörüne 84 yıldan beri hizmet vermekten büyük bir gurur ve mutluluk duyuyoruz. Koç Topluluğu'nun otomotiv şirketleri geçtiğimiz yıl Türkiye'nin toplam otomotiv üretiminin yüzde



51'ini, ihracatının yüzde 50'sini gerçekleştirerek önemli bir başarıya imza attı. Aynı zamanda iç piyasa satışlarının yüzde 30'unu gerçekleştirerek sektörün tartışmasız lideri oldu. Topluluk şirketlerimizin bu başarısında 80 yılı aşkın sürede oluşan bilgi birikimimizin, deneyimimizin ve dünyanın her yerinde çalışabilecek, kalifiye, yetiştirilmiş iş gücümüzün olduğunu söylemek isterim."

"FORD OTOSAN TÜRKİYE'NİN EN BÜYÜK OTOMOTİV ŞİRKETİ OLDU"

Ford Otosan'ın başarılarına da değinen Mustafa V. Koç, "Ford Otosan'ın bugün 10 milyar TL'nin üzerinde cirosu ile Türkiye'nin en büyük otomotiv sanayi şirketi haline geldi. Aynı zamanda ihracat liderleri sıralamasında da 2. sanayi kuruluşu oldu.

10 yıldır üst üste otomotiv pazarında liderliği kimseye kaptırmadı. Türkiye'ye hep daha iyisini kazandırmak için yolumuza durmadan devam ediyoruz. Ford Otosan 2012-2014 yılları arasında sürekli yeni model lansmanları yapmaya devam edecek. Önümüzdeki dönem yapacağımız yeni yatırımlarla ve Kocaeli fabrikamızın yanında yaptığımız Yeniköy fabrikamızın tamamlanmasıyla kapasitemizi 400.000 adede çıkaracağız. Bu dev sanayi şirketimizin çok daha büyüdüğünü hep birlikte göreceğiz. Ford Otosan bugüne kadar 2,9 milyon araç üretip 1,7 milyon araç ihraç etti. Bu araçlar 70'e yakın ülkede ticaret hayatının önemli bir parçası oldu. Ford Otosan'ın bugünlere gelmesinde Transit ailesinin çok büyük bir payı var. Bizim ürettiğimiz bu araçları çok farklı ülkelerde gördükçe mutluluk duyuyoruz.



HATTAN İNİŞ TÖRENİNDE FORD MOTOR COMPANY, KOÇ HOLDİNG VE FORD OTOSAN YÖNETİCİLERİ HAZIR BULUNDU

Ülkemizde ise kamu kuruluşlarından Türk Silahlı Kuvvetleri'ne, kobilardan, büyük dağıtım şirketlerine ve İstanbul'un çehresini değiştiren sarı dolmuşlara kadar Transit'leri her yerde görmekten gururunu taşıyoruz" diyerek mutluluğunu dile getirdi.

Akıllı araç teknolojileri: Sürücü direksiyonun başına geçtiğinde, Ford'un en yeni binek otomobillerinde de yer alan çeşitli akıllı araç teknolojilerinden yararlanabiliyor.

ECOnetic Teknolojiler: Ford'un gelişmiş, düşük CO2 özellikleri arasında Euro5 motor ile Start/Stop ve Akıllı Şarj Sistemleri de bulunuyor. Sesle kumanda edilen SYNC, araç içi bağlantı sistemi. Cep telefonu ve müzik çalarların araca bağlanabilmesine ve sesle kumanda edilebilmesine olanak tanıyor

Acil Durum Desteği: SYNC sayesinde sunulan bu özellik, araç içindekilerin kaza halinde Acil Yardım Hizmeti ile bağlantıya geçmesine ve araç konum bilgilerini sağlamasına yardımcı olmak üzere tasarlandı.

Gelişmiş güvenlik sistemleri: Standart olarak ESP ve Dinamik Tork Kontrolüne ek olarak sürücü, yolcu, yan ve perde havayastıklarını içeriyor. Geri görüş kamerası. İç aynaya entegre edildi. Şeritten Ayrılma Uyarısı ve Sürücü İkazı. En yeni nesil sürüş destek sistemi, sürücünün istemeden şeritten ayrılması ya da direksiyon başında yorulması durumunda sürücüyü uyandırıyor.

Uluğ
AKTUŇÇ

ŞAHİS ARABASI...

Yer Çeşme Otogar. Tarih 22 Temmuz 2012. Bendeniz bir Çeşme hafta sonu ardından evime dönmek üzere üniversite öğrencisiyken staj yaptığım Ulusoy'u seçmişim. Bir de bakıyorum araç bir Setra, mmm dakika bir gol bir, Ulusoy'un Setra'sı olmaz, aaa plaka da 35, bu da olmaz normalde bir Ulusoy otobüsünde.

Muavin yanıma geliyor, diyorum ki ona "Bu şahıs aracı değil mi?" muavin garipsiyor ve şaşırıyor, bir müşteri daha görür görmez şahıs arabasını nasıl tanı? Nasıl anlar şirketin özmal olmadığını? "Nereden anladınız?" diyor, anlatıyorum teşhislerimi, "Ama ben Ulusoy personeliyim" diyor övünerek.

"Şahıs arabası" önemli bir kavramdır şehirlerarası otobüs işletmeciliğinde, yaz dönemlerinde özellikle filolan yetersiz kalan firmalar logolarını yapıştıran bir başka şahsa ait araca ve kendi kurumsal kimlikleri içine alarak o aracı, kaptanları ve ilgili personeli kendi markalarıyla müşterinin hizmetine sunarlar. Kurumsal firmaların olumlu hizmet standartlarına alışmış, güvenli sürüş ve güzel hizmetlerle bir yerden bir yere ulaşacağını bildiği için Ulusoy, Varan, Pamukkale, Kamil Koç gibi firmaları seçen müşteri de bu standartları arar doğal olarak. Zaman zaman bu şahıs araçlarında kimi sıkıntılar da şirketlerin onlara yılda oluşturduğu bu kurumsal kültürü özümselememiş, detayları bilmeden hizmete soyunan personeller sayesinde yaşanabilmekte.

Örneğin geçen yıl şahıs aracı olarak bindiğimiz Pamukkale otobüsü İzmir merkezli diğer seferime geç kaldığı için "Anıza var!" bahanesiyle hepimizi Çeşme yerine İzmir'e indirmiş, telefona sarılan bizler de gerçek bir Pamukkale otobüsüyle gideceğimize yere özlük dilenerek ulaştırılmış. Bu sonu iyi biten kötü örnek.

Ulusoy'la gerçekleşen bu seyahatimdeyse herhangi bir sıkıntı yaşamadık. Pırıl pırıl bir araçla hiçbir gecikme ya da sıkıntı yaşanmadan, Ulusoy kurumsal kültürüne hâle gelmeden bizi evimize ulaştırdılar sağolsunlar. Bu da iyi örnek.

Yılların verdiği tecrübeyle, acı tatlı olaylarla oluşturulan kurumsal kültürler çok ince bir çizgide yürüyor. Hangi sektörde hizmet verirse versin, şirketler kendi kurumsal kültürlerini oluşturmaları ve buna sürekli pozitif katkılar vermeye devam etmeli. Köklü şirket, inovatif şirket böyle olunuyor. Hem köklerinize bağlı, hem de yenilikçi ve çağdaş olacaksınız, inovasyonu temel olarak oluşturacağınız yolda sağlam adımlarla bu şekilde ilerleyebilirsiniz. Bu yaz günü yoğunluğunda ister şahıs ister özmal aracı olsun, tüm firmalarımızda, tüm yolcularımızda, kaptanlarımızda, muavinlerimize hayırlı, kliması bozulmayan, lastiği patlamayan, multimedya çalışan, kazasız belasız yolculuklar dilerim.

BMC PROCITY ŞEHRİN EMEKTARI

EN ZORLU KOŞULLARDA BİLE SİZLERİ SEVDİKLERİNİZE GÜVEN VE KONFOR İLE TAŞIYAN ŞEHRİNİZİN EMEKTARI BMC PROCITY'LER HİZMETİNİZDE...



PROCITY
Tam Alçak Tabanlı Şehirli Tip Solo Otobüs (12 m.)

fsm Demirbaş
www.fsmdemirbas.com

FSM DEMİRBAŞ OTOMOTİV BMC Yetkili Satıcısı

İstanbul Showpark : Veysel Karani Mah. Aşk Reyhani Cad. No:20 Sancaktepe / İSTANBUL

Tel: 0 (216) 498 71 00 (3 hat) • Fax: 0 (216) 498 71 04

İstanbul Ofis

: Büyükdere Cad. No: 16/3 Şişli - İSTANBUL • Tel: 0 (212) 291 09 61 • Fax: 0 (212) 233 57 92

Ankara Ofis

: Mustafa Kemal Mah. Anadolu Blv. No:1 ANKARA • Tel: 0 (312) 219 76 76 • Fax: 0 (312) 219 79 00

www.bmc.com.tr

İmajevi