



TASIMACILAR

| OTOBÜS YOLCU |

MART 2013 |

SAYI: 58 |

FİYATI: 50 KURUŞ |

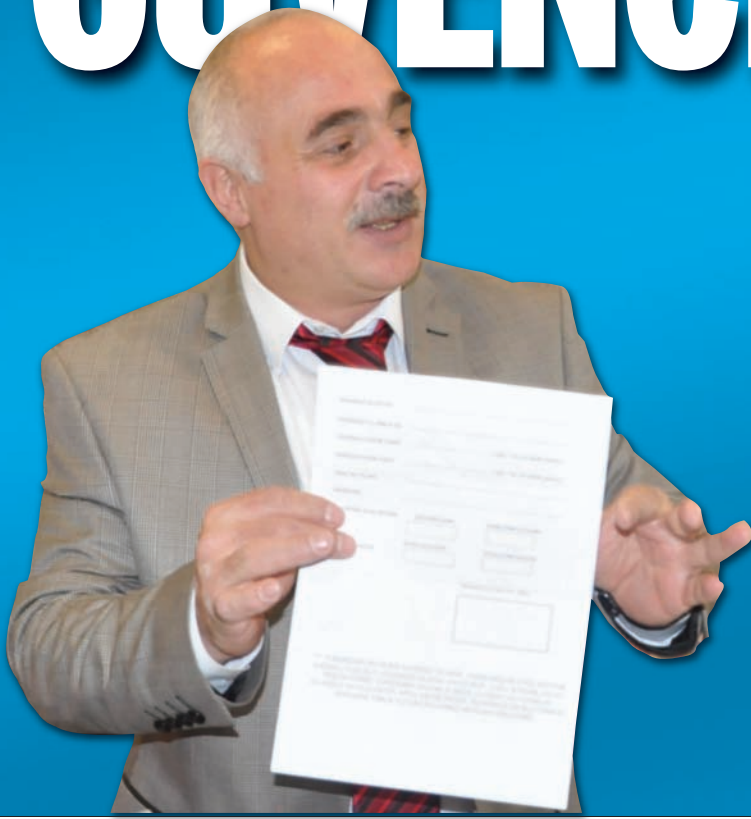
www.tasimacilar.com |

MERCEDES-BENZ TÜRK'E YENİ BAŞKAN

Mercedes-Benz Türk A.Ş.'nin yeni Direktörler Kurulu Başkanı Rainer Christ-an Genes, 1 Nisan 2013 tarihi itibarıyla görevi Wolf-Dieter Kurz'dan devralacak.



İSAROD BAŞKANI HAMZA ÖZTÜRK: BİREYSEL SERVİSÇİNİN GÜVENCESİ PLAKA TAHDİDİ



İstanbul'da plaka tahdidi uygulanmasına ilişkin sektörün önde gelen dernekleri ve kişileri bir türlü orta yolu bulamıyor. Bir kesim plaka tahdidini istemezken diğer bir kesim ise tahdidin esnafın yararına olacağını savunuyor. Konuya ilişkin bir açıklamada İSAROD Başkanı Hamza Öztürk'ten geldi. Öztürk plaka tahdidinin esnafa yarar sağlayacağını bu nedenle de şirketlerin, devletin gücünü arkasına alacak esnafı istedikleri gibi sömürmeyeceklerini söyledi.

PLAKA TAHDİDİ SERVİSÇİNİN SOSYAL GÜVENCESİ OLACAK

Plaka tahdidinin esnafın işine yarayacağını ancak şirketlerin işine sekte vuracağını belirten İSAROD Başkanı Hamza Öztürk tahdit uygulanmaya başlaması ile şirketlerin esnafı kullanamayacağını belirtti. Plaka tahdidinin servisçinin sosyal güvencesi olacağını ifade eden Öztürk, kotluk sigortası ya da kırtasiye masrafı gibi isimler altında esnafın sömürüldüğünü belirtti. Kıyafet zorunluluğuna da değinen İSAROD Başkanı Hamza Öztürk, firmaların bireysel servisçiye çok yüklediğini söyleyerek, zorunlu gider kalemlerinin de servisçiye yüklendiğini belirtti. Her firma için servisçiye ayrı kıyafet zorunluluğu uygulandığını hatırlatan Öztürk "Resmen Palyaço olduk" diyerek kıyafet zorunluluğu diye bir şeyin olmadığını ifade etti.

SERVİSÇİ BELGELİ KÖLE OLUYOR

Bireysel servisçilik bitti diyenlerin yanıldığını ifade eden Öztürk şirketlerin araç sahibini yaptıkları tek taraflı sözleşmelerle kendilerine bağımlı kıldığını bunun içinde paralarını vermediğini belirterek "Araç sahibi parasını alamadığı için zaten firmaya bağlanıyor. Sözleşme süresi bittiğinde de içeride kalan parasını almak için firmaya olan bağımlılığı devam ediyor. Böylece firma sahibi de parasını vermeyeceğini söyleyerek yeni bir sözleşme ile servisçiye tekrardan kendine bağımlı kılıyor. Kunta-kin-te gibi belgeli bir köle oluyorsun" şeklinde konuştu.



AVRUPA PAZARI

Otomotivin yüzünü güldürdü

Otomotiv endüstrisi, AB'ye yönelik ihracatta son dönemin en iyi çıkışını yaptı.

Otomotiv ihracatında Şubat ayındaki yüzde 9'luk yükseliş endüstriye gelecek için umut verdi. Uludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği Başkanı Orhan Sabuncu, "Ana pazarımız AB'de de toparlanma sinyalleriyle gaza daha sağlam basacağız" dedi.

Türkiye Şubat ayında önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 6 artışla 11 milyar 692 milyon dolarlık ihracata imza atarken, otomotiv endüstrisi ülke genelindeki ihracat artış hızını aşarak yüzde 9 büyümeyi yakaladı. Avrupa pazarına yapılan ihracat çok uzun bir aradan sonra artış gösterdi.

Otomotiv endüstrisinin Şubat ayı ihracat raporunu hazırlayan Uludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği (OİB), sektörün geçen yılın aynı dönemine göre bir milyar 787 milyon dolarlık dış satışa imza attığını bildirdi.

Sektör bazında ihracatta liderliğini sürdüren otomotiv endüstrisi, Şubat ayında otobüs, minibüs ve midibüs ürün grubunda dışındaki tüm alanlarda dış satışlarını artırdı.

OTOBÜS MİNİBÜS VE MİDİBÜS YÜZDE 12 GERİLEDİ

Şubat ayı verilerinin otomotiv ihracatında Türkiye'nin yüzünü güldürdüğünü söyleyen Sabuncu, AB ülkelerine yönelik yüzde 11 ihracat artışının, Türkiye otomotiv ihracatına olumlu yansıdığını belirtti.

Alternatif pazarlardan Amerika ve Afrika ülkelerine yönelik artışların da devam ettiğinin altını çizen Sabuncu, 2008 yılından bu yana Şubat ayının en iyi ihracat rakamına ulaştığını da sözlerine ekledi.

Otobüs, minibüs ve midibüs ürün grubu ise yüzde 12 gerilemeyle 75 milyon 421 bin dolar ihracata imza atarken diğer başlığı altındaki ürünler de yüzde 33 artışla 26 milyon dolarlık dış satış gerçekleştirildi.

YAŞANAN KRİZ NEDENİYLE

BMC EN KUVVETLİ BAYİSİNİ TEMSA İLE PAYLAŞACAK

BMC'nin en fazla satış gerçekleştiren bayii FSM Demirbaş, BMC'de yaşanan krizin ardından, araç alamamaları nedeniyle Temsa ile anlaşma imzaladı. 21 yıllık BMC bayiliğinin ardından, atılan imzalarla FSM Demirbaş Temsa bayiliğini aldı.

HAYATIMIZI İDAME ETTİRMEK ZORUNDAYIZ

BMC'de yaşanan kriz nedeniyle uzun zamandır BMC'den araç alamadıklarını ifade eden FSM Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Demirbaş, Temsa ve BMC bayiliğini aynı anda yürütmeklerini belirterek, "BMC'de ki ufak bir mali kriz nedeniyle biz oradan aylardır araç alamıyoruz. Sadece bu yıl, bir ay önce araç alabildik. Bizde bir işleme olduğumuz için mecbur hayatımızı idame ettirebilmek için ikinci bir firma olarak Temsa'ya seçtik" ifadelelerinde bulundu.

"OTOBÜŞÇÜ SORUN YAŞAMASIN DIYE TEMSAYI SEÇTİK"

Halk otobüsü segmentinde en fazla pazar payına sahip bayi olduklarını altını çizen Mustafa Demirbaş, Temsa'ya seçme nedenlerini şöyle anlattı: "BMC ile Temsa'nın şanzıman, motor ve dingili aynı. İleride halk otobüsçüleri hiçbir sıkıntı yaşamaz diye Temsa'ya seçtik. 22 yıldır BMC'nin bayrağını salladık. 22 yıl sonra Temsa'ya geçerken çalıştığımız firmayı da bırakıp gitmedik. Bundan sonra ikisinin de bayrağını eşit ölçüde sallayacağız"

İLK SİPARİŞ 140 ADET

Atılan imzaların ardından Temsa'ya 140 adetlik ilk siparişin verildiğini belirten Demirbaş, siparişlerin tamamının

BMC'nin en büyük bayilerinde FSM Demirbaş, Temsa ile bayilik sözleşmesi imzaladı.



12 metrelük halk otobüsü olduğunu ve Temmuz ayında yapılacak fabrika üretim planlamasına göre adetleri artıracaklarını belirtti.

Halen ellerinde 50 adet BMC marka araç stoğunun olduğunu belirten Demirbaş, BMC'nin kapanacağını düşünmediklerinin altını çizdi.

9 METRELİK ARAÇ SEGMENTİNDE DE VARIZ

Satışların Sancaktepe ve Ankara olmak üzere BMC satışlarının yapıldığı ofislerde yapılacağını belirten Mustafa Demirbaş, Temsa'nın ürettiği 9 metrelük araç segmentinde de satış yapacağını ifade ederek, "Temsanın 9 metrelük aracı ile bu segmente de gireceğiz. BMC üretmedi, teslim etmedi. Temsanın da sadece bu iki ürününü satacağız. Diğer kamyonet ya

da otomotiv gibi segmentlere girmedik" şeklinde konuştu.

BMC VE TEMSA ARASINDA BİR AYRIM GÖZETMEM

"Benim dün bir fabrikam vardı bugün iki fabrikam oldu" diyen Mustafa Demirbaş, FSM Otomotiv'in sisteminde herhangi bir değişiklik olmayacağını belirterek, siparişi verilen 140 Temsa marka aracın ellerine ulaşmasının ardından kampanya hazırlayacaklarını duyurdu. BMC ve Temsa markalarının her ikisinin de Türk markası olduğunun altını çizen Demirbaş, "Ben Mustafa Demirbaş olarak iki firma arasında hiçbir ayırım gözetmem. İkisi de Türk markası, ikisinin de bu pazara girmesi Türk halkına faydalı oldu. Fiyatlar düştü" diyerek her iki bayiliği de birlikte yürüteceklerini ifade etti.



KOLTUK YÖNETİCİSİ DEĞİLİZ

Sahada aktif ÇALIŞIYORUZ

Sivas'ta hizmet veren S.S. 39 no'lu halk otobüsleri kooperatifi 249 araçla yolcularını en iyi şekilde taşımayı hedefliyor.

Belediye ve Halk otobüsçülerinin bir arada sorunsuz olarak Sivaslılara hizmet ettiğini ifade eden S.S. 39 Nolu Halk Otobüsleri Kooperatifi Başkanı Sebahattin Çimen kent kart ile anlaşarak otobüslere kurdıkları kartlı geçiş sistemi sayesinde hizmet kalitesinin arttığını söyledi. Sivas'ta bir dönem öğrencilerin toplu taşımada sıkıntı yaşadıklarını dile getiren Sebahattin Çimen yoğunluğun yaşandığı saatlerde duraklara boş otobüs gönderildiğini belirterek "Nitekim o çocuklar bizim çocuklarımız. Biz hizmet adamıyız. Hiçbir zaman koltuk yöneticisi olmadık. Biz hep sahadayız" dedi.

RÜZGARIN ARKASINDAKİ FIRTINA

65 yaş ücretsiz yolcu taşımacılığı konusuna da değinen Çimen, oldukça müsterih olduğunu dile getirerek, ben durumdan memnunum ama arkasından ne gelecek" ifadelerinde bulundu. Belediyeyle hükümetle bulundukları iddia eden Çimen, halk otobüsçülerinin de bu tarz bir hizmetten faydalanmaları gerektiğini söyleyerek sözlerini şu şekilde sürdürdü: "Şimdi belediyeler hükümetlerden katkı alıyor. Bende şunu bekliyorum. Ben 65 yaş üstü kişilerin tespitini yapayım. Belediyenin aldığı katkı payından bende gerektiği gibi alayım. Burada devlette böyle bakacak diye kafamızda soru işareti kalmayacak. İnşallah da öyle olur."

'ÖNCE KİMLİK KAZANMALIYIZ'

Halk otobüsçülerinin karayolu kanununda tanınmanın bulunmamasından da yakınan Çimen, kimliği olmayan bir sektörün kendini ifade edemeyeceğini, sıkıntılarını dile getirirken dilkate alınmayacaklarını söyleyerek "Önce kimliğimizi kazanıp kendimizi kanıtlayacağız ki, ondan sonra da sıkıntılarımızı gerektiği gibi çıkıp konuşabilelim" dedi.

Oya KAYA-Nurcan GÜNEŞ



**AHMET
TÜRKÖĞÜ**

Haber ve istatistik kazaları 7'DE



MOTORİN FİYATLARI

İSTANBUL	4.28	D.BAKIR	4.39
ANKARA	4.29	SİVAS	4.34
İZMİR	4.14	İĞDIR	4.38
ADANA	4.27	HATAY	4.28

YEREL

TAŞIMACILAR

MART 2013
www.tasimacilar.com

2

ANADOLU
ISUZU'NUN EĞİTİM
PROGRAMLARI
DEVAM EDİYOR

Kütahya Belediyesi Özel Halk Otobüsçüleri, Anadolu Isuzu'nun satış sonrası eğitim programları çerçevesinde gerçekleştirilen 'Verimli Sürüş Eğitimi'nden tam not aldı.

Anadolu Isuzu'nun, Kütahya Zafertepe durağında Kütahya Belediyesi Özel Halk Otobüsçülerine Novociti otobüslerde verdiği eğitim iki gün sürdü.

Anadolu Isuzu eğitim uzmanı Göktuğ Uyan tarafından verilen 'Verimli Sürüş Eğitimi' ne iki ayrı grupta katılan sürücüler, teorik ve uygulamalı eğitimden geçtiler. Yoğun trafikte araçların hangi hızda sürülmesi gerektiği konusunda bilgilerin de verildiği uygulamada; otobüslerin yakıt sarfiyatı da bilgisayar ortamında ölçülerek sürücülere raporlandırıldı.



YÖNETİM KURULU

- 1-Ahmet Sümer YİĞİCİ,
- 2-Mehmet ÖKSÜZ
- 3-Başar ULUSOY
- 4-Mehmet KATIRCI
- 5-Hülya ULUSOY
- 6-Hüseyin SATIR
- 7-Şevket AK
- 8-Mümtaz ER
- 9-Uğur UYANIK
- 10-Selahattin ÜSTÜN
- 11-Fatih ÇOLAK
- 12-Engin BAŞARAN
- 13-Koray YILMAZ
- 14-Güray BURUK

DENETİM KURULU

- 1-Sema ÇUBUKÇU
- 2-Serkan TEMİZSOY
- 3-Erol ALPAY
- 4-Nurullah DEMİRGEZER
- 5-Taşkın ARIK

TTDER 8. Olağan Genel Kurulunu yaptı

Saygı duruşu ve istiklal marşı ile başlayan genel kurul; faaliyet raporu, gelir ve gider hesaplarının okunması ile devam etti. Isuzu sponsorluğunda gerçekleştirilen, Türkiye genelinde 217 üyesi bulunan Derneğin Genel Kurulunda 84 kişi oy kullandı. Sümer Yiğici 82 oy ile yeniden dernek Başkanı oldu. Divan Başkanlığı Mustafa Yıldırım'ın yaptığı genel kurulda, Ali

Turizm Taşımacıları Derneği TTDER 8. Olağan Genel Kurulunu düzenledi. 05 Mart 2013 günü Kalyon Otel de gerçekleştirilen Genel Kurul ile Yönetim ve Denetim Kurulu üyeleri belirlendi.

Osman Ulusoy, Nusret Ertürk, Başaran Ulusoy, Fatih Tamay, Tufan Akdeniz ve Nusret Ertürk'te birer konuşma yaptı. "Biz herkes tarafından sevilen bir derneğiz" diyen Sümer Yiğici katılımlarından dolayı herkese teşekkür ederek 9. Genel kurulda da hep birlikte olma temnnisinde bulundu.

MALİYE İKİNCİ ORTAĞINIZ

Geçmişten günümüze Türkiye'nin turizm alanında katettiği yolu anlatan Başaran Ulusoy, 1980'lerden bu güne Türkiye'nin ilerleme kaydettiğini ifade ederek Yunanistan gibi bir zamanlar turizm cenneti olarak anılan ülkelerin artık Türkiye'den turist beklediğini ifade etti. Turizm taşımacılarına yönelik olarak, "Gerek şehirlerarası gerek şehir içi taşımacılıkta ülkeyi birbirine bağlıyorsunuz" diyen Ulusoy, taşımacılığın en gelişmiş sek-

törlerden bir tanesi olduğunu ifade ederek artık maliyenin turizm taşımacılarının ikinci ortağı olduğunu söyledi ve her an bir denetime tabi tutulabileceklerini bu nedenlerle yapılan herşeye çok dikkat etmeleri gerektiğinin altını çizdi.

Törende konuşan bir diğer isim ise Ali Osman Ulusoy oldu. Ulusoy Türkiye'nin artık bir turizm cenneti olduğunu ifade eden Ulusoy, Turizm taşımacılarının önemine dikkat çekti ve daha iyi temsil edilebilmek için çaba göstermeleri gerektiğini vurguladı.

TÜRKİYE GELİŞEN BİR YILDIZ

TTDER'in 8. Genel Kurulu sponsoru olan Anadolu Isuzu'nun Satış ve Pazarlama Direktörü A. Fatih Tamay ise yaptığı konuşmada turizmçilerin Isuzu'nun en önemli iş arkadaşlarının başında geldiğini belirterek, onlara

destek olmaktan dolayı mutluluk duyduklarını ifade etti. Türkiye'nin büyüyen ve gelişen bir ekonomiye sahip olduğunu ifade eden Tamay, "Türkiye gelişmekte olan bir yıldız. Ekonomik gelişimi tüm ülkeler tarafından izleniyor ve bu Türkiye'yi çok daha popüler bir ülke haline getiriyor. Bu popülerlikte ülkemize turist getirir. Önümüzdeki yılların çok daha umutlu yıllar olacağını düşünüyorum" diyerek yakıt fiyatları dışında çok büyük problemlerinin olmadığını dile getirdi.

DOSTLUK İLE DAHA
GÜZEL İŞLER YAPILACAK

Mercedes-Benz Hafif Ticari Araçlar Pazarlama ve Satış Bölümü Müdürü Tufan Akdeniz'de konuşmasında turizmin umut verici bir noktada olduğunu belirterek, Mercedes ile TTDER arasında sıkı bir dostluk olduğunu

ifade etti ve bu dostluk çerçevesinde turizm adına çok daha güzel işler yapılacağını belirtti.

Birlik ve beraberlik mesajı veren TOF Başkanı Mustafa Yıldırım ise Türkiye'nin sorunlarına dikkati çekerek, "Türkiye'nin eğitim sorunları var, sektörel eğitim sorunları var zaman zaman eğitimde iş birliği yapmamız lazım. Otomotiv ile, kent içi ile, turizm taşımacılığında atıl kapasiteleri ile ilgili ciddi sorunlar var. Fiyat birikmeliği sağlanmıyor" şeklinde bu sorunları dile getirdi.

Sivil Toplum Örgütlerinin daha fazla çalışması gerektiğinin altını çizen Yıldırım, ticaret kollrının kendilerine dsaha fazla destek vermesi gerektiğini belirterek, "Daha profesyonel kişilerin yanı sıra odalar birliğinde arkamıza alarak, sivil toplum örgütlerinin biraz daha çalıştırılması lazım" dedi.



Altunhan, 'Erakman yalan konuşuyor'

Edirne otogarında yaşanan sorunlar bitmek bilmiyor. Mustafa Altunhan, Ömer Erakman'ın binlerce Edirnelinin gözünün içine baka baka yalan konuştuğunu söyledi. Edirne Belediye Başkanı Hamdi Sedefçi'nin İçişleri Bakanlığı kararı gereği otogar dışında otobüs kaldırılmasına tek yetkili kurumun belediye başkanlıkları olduğunu belirtmesi üzerine, Niliüfer Turizm'in temsilcisi Ömer Erakman Edirne'de rekabet şartlarının ortadan kalkması nedeniyle Ulaştırma Bakanlığı'na kendilerine verilen yetki çerçevesinde hareket ettiklerini söylemişti.

Ancak Altunhan Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Altunhan, Ömer Erakman'ın binlerce Edirnelinin gözünün içine baka baka yalan konuştuğunu söyledi. Ömer Erakman'a ait Konforlu Serhat Turizm'in halen otogardan kalkan otobüsünün olduğunu belirten Altunhan, tek derdi komisyon ödememek olan Niliüfer firmasının ne kadar yasa dışı iş varsa ona müracaat ettiğini söyledi.

Ömer Erakman'a ait Konforlu Serhat Turizm'in otogarda faaliyet gösterdiğini belgelerle ortaya koyan Altunhan, yaşanan kaos ortamının bir an önce son bulmasını istedi.

Bu güne kadar olduğu gibi bu günden sonra da haklarını adli makamlarda aramaya devam edeceklerini söyleyen Altunhan, Edirne gibi huzurlu bir kenti kimsenin bu hale getirmeye hakkının olmadığını belirtti.



Meclis salonu girişinde engellenen iki genç daha sonra Başkan Sedefçi tarafından makam odasında kabul edildi.

Edirne'de ulaşım fiyatları
PROTESTO EDİLDİ

"Zamlara Hayır, Soruşturmalar Bizi Yıldırılmaz" yazılı pankart açan Gençlik Muhalefeti ulaşım zammını protesto etti. İzin almadan yürüdüğüleri gerekçesiyle polis tarafından uyarılan gençler, belediye meclis salonu kapısında da zabıta ve belediye görevlilerinin engeline takıldı.

"Ulaşım en temel haklarımızdan birisidir" diyen öğrenciler iki ayrı basın açıklaması okudu. Gençlik Muhalefeti adına Havva Güntişkaya'nın okuduğu basın açıklamasında da özetle şunlar yer aldı:

HALK İÇİN DEĞİL RANT
İÇİN ULAŞIM ANLAYIŞI

"Ulaşım en temel kamusal haklarımızdan birisidir. Halk için kaliteli, güvenli ulaşım sunması gereken belediye bu alandan elini çekerek, ulaşımı özel şirket-

Gençlik Muhalefeti ve Türkiye Komünist Partisi, belediye'nin halk için değil rant için ulaşım anlayışı sergilediği iddiasında bulunarak, Meclis Toplantısı öncesi belediye önünde protesto gösterisinde bulundu.

ketlere bırakmıştır. Böylece halk için değil, rant için ulaşım anlayışlarını ortaya koymuşlardır. Gençliğin öfkesinden bu denli korkan Hamdi Sedefçi, baskılarla soruşturmalarla bizleri yıldırmaya çalışmıştır. Fakat iyi bilmelidir ki, gençliğin öfkesi halkı soyanlara karşı hiçbir zaman sönmeyecek, soruşturmalar da baskılar da bizleri yıldırnamayacak. Ulaşım belediyenin elini çekebileceği bir alan değildir. Kamusal belediyeçilik anlayışımız doğrultusunda belediye tkrardan ulaşımı eline almalı. Öğrencilerin, kadınların, engellilerin, bisikletlilerin Edirne halkının rahat, güvenli, nitelikli ulaşım hakkı

için verdiğimiz mücadeleyi, bundan sonra da daha da büyüterek sürdüreceğiz."

TKP adına açıklamayı ise Hamza Dilbaz, okudu. Ulaşım zammı mücadelesine değinen Dilbaz'ın okuduğu açıklamada şu ifadeler yer aldı; "Geçtiğimiz ayki belediye meclisinde ulaşım yapılmak istenen zammı protesto etmiş ve geri alınmasını sağlamıştık. Geçtiğimiz mecliste halktan saklayarak bu zam kararını geçirdi. Belediyenin ulaşım yolsuzluğuna karşı TKP üyeleri ve okuyan öğrenciler olarak imza kampanyası başlattık ve imzaları meclise teslim etmekte istiyoruz"

Sena sezona
hazırlıklı başlıyor

1994 yılından bu yana ağırlıklı olarak Antalya bölgesinde turizm taşımacılığı alanında hizmet veren Sena Turizm, turizm sektörünün durgun olduğu kış günlerinde boş durmayarak şoförlerini yaz sezonuna hazırlıyor.

Turizm taşımacılığının hedeflenen seviyelere çıkartılması amacıyla, kaptanlarının ve personelinin ihtiyacı olan eğitimlere devam eden Sena Turizm kendi bünyesinde yaptığı eğitimlerin yanı sıra ilgili kurumlar ve kuruluşların da yardımına başvuruyor.

Sena Turizm'in son olarak Emniyet Genel Müdürlüğü Trafik Şube Müdürlüğü ekiplerine şoförlerine eğitim verilmesi amacıyla yaptığı başvuru oldukça olumlu karşılandı.

Sena Turizm bu kapsamda, 26 Şubat 2013 günü kendi Eğitim Salonunda, Trafikle ilgili genel bilgiler, emniyet kemeri, alkol, sürat ve kaza analizleri konularında kaptanlarına ve personeline eğitim verilmesini sağladı.

Ayrıca eğitim sırasında Bölge Trafik Emniyet Genel Müdür Yardımcısı 4. Sınıf Emniyet Müdürü Eyüp Tatlı "Yılın Kaptanı" seçilen Murat Cansız'a Sena Plaketi verdi.



PRELLİPZERO VE CİNTURATO LASTİKLERİ İLE CENEVRE FUARINDA



Pirelli Cenevre Fuarı'nda PZero ve Cinturato lastikleri ile öne çıkıyor. 130 versiyonu bulunan PZero, 17'den 21 jant ölçüsüne kadar geniş bir yelpazeyi bünyesinde bulundururken, Cinturato P7'nin asimetrik taban deseni ıslak zemin ve virajlarda maksimum güvenlik sağladığı gibi, sesi yüzde 30 oranında azaltıyor. Kuru ve ıslak zeminde sunduğu düşük fren mesafesi, düz yol ve virajlardaki üstün yol tutuşu, sürüş kabiliyeti ile dikkat çeken PZero'nun özel nano bileşenleri konforlu sürüş imkanı sunuyor. Asimetrik profili ile düzenli

aşınma sağlarken, yapısı 370km/sa hızda bile deformasyonun eşit dağılmasını sağlıyor. Aracın çevreye olan etkilerini minimum seviyeye düşüren Cinturato P7'nin bileşenlerinde yer alan nanofiller ve polimerler rakiplerine göre ağırlığının daha düşük olmasını sağlıyor. Dönme direnci yüzde 20 azaltılmış olan Cinturato P7, karbondioksit emisyonlarını ve yakıt tüketimini de yüzde 4.2 azaltıyor. 1900 kg'lık bir otomobilin yüksek performansını garanti etmek için Pirelli mühendisleri her bir lastiğin ağırlığını yüzde 5-7 oranında azalttı.

SEKTÖRDEN

TASIMACILAR

| MART 2013 |
| www.tasimacilar.com |

3

MAN BAYİLERİN LİDERİ MAPAR

MAN bayii MAPAR, kendi içinde de bir rekora imza attı. MAPAR Bursa Genel Müdürü Tanju Nayır, MAN bayileri içindeki liderliği kimseye kaptırmayarak 2012 Servis değerlendirmesinde 1'inciliği ve 2'inciliği paylaştığını dile getirdi.

İlk 3'e girmek için belli kriterleri karşılamış olmak gerektiğinin altını çizen Nayır, 5 madenin bu konuda ana unsur teşkil ettiğini bunları sıralamasında ise, Tesisin durumu, Müşteri memnuniyeti, yedek parça bölümü, Hizmet kalitesi ve kapasitesi, servis yönetim süreçleri ve hedeflerinin tek tek puanlandırılarak sınıflama yapıldığını söyledi.

MAPAR BURSA GENİŞLEMeye DEVAM EDİYOR

Bin puan üzerinden yapılan değerlendirmede yükseldiklerini söyleyen Nayır, "Tesisden, servis yönetim ve süreçlerden, müşteri memnuniyetinden, hizmet kalitesi ve kapasitesinden ve yedek parça bölümünden 200'er puan. Yani 1000 puan üzerinde bir değerlendirme yapılıyor" dedi.



TANJU NAYIR



Müşteri memnuniyetinin ön planda olduğu MAPAR Servislerinde araçlarını bakıma sokan sürücüler araçları bakımdan çıkana kadar lüks otel konforunda, bayii içinde müşteriler için özel hazırlanmış alanlarda dinlenme fırsatı da buluyor.

10 KİŞİDEN 72 KİŞİYE HIZLA BÜYÜ-YEN BİR KADRO

Müşterilerine kaliteli hizmeti sunmayı amaç edinen MAPAR, kısa sürede orijinal yedek parça ve uzman servisiyle, profesyonel kadrosuyla, işini seven, deneyimli ekibiyle kaliteli hizmeti en kısa sürede vermek için kendi içinde yaşıyor. 7/24 çalışan gezici servisi ile "Müşterilerimiz neredeyse bizde oradayız" sloganıyla hareket eden MAPAR elemanlarının güvenliğine de son derece önem veriyor.

Bursa da 5 bin 600 metre karelik bir alanda 2009 yılından beri faaliyette olduklarını söyleyen Tanju Nayır, alan olarak büyüymediklerini belirterek, servis içinde genişlediklerini söyledi. Servis içinde yapılacak yeni eklemelerde kısa sürede daha fazla aracı müşteriye hazır hale getirebileceklerinin altını çizen Nayır, genişleyen

servis ile ilgili olarak şunları söyledi: "Servisin içinde genişlemeler oldu. Depodan bir kısmını motor haneye almak gibi değişiklikler yapıldı. Ayrıca tesisimizin en büyük kısmını kaplayan kaporta, boya karoser bölümünü buradan ayırmak için planladığımız bir inşaatımız var. Burayı tesisin içinden ayırarak ayrı bir yerde yapmak istiyoruz. Çünkü çok sıkışmış. Her şey çok iç içe. Gelen müşteriye de kolaylıklar sağlıyoruz. Müşterilerimizi de servisimizde ağırlıyoruz. Genişleyeceğiz. Ama genişlememiz için işlerimizin iyi olması lazım. 1'inci ve 2'nciliklerin devam etmesi lazım. Bu büyük bir gurur."

CNG'LI ARAÇLAR İSTANBUL YOLLA-RINDA

2012 yılı araç satışları hakkında da bilgi veren MAPAR Bursa otomotiv Sanayi Ticaret Ltd.Şti. Genel Müdürü Tanju Nayır, 2012 yılında 421 adet kamyon, 145 adet sıfır Otobüs sattıklarını ve 2'nci el araçlarda da satışların çok iyi olduğunu belirterek 178 adet otobüsün satıldığını ifade etti.

Kamu satışlarında MAN ile birlikte hareket ettiklerini belirten Nayır, Beyoğlu Otobüsçüler Derneği (BEYODER)'e 17 adet CNG'li araç verdiklerini ve "31 Aralık'ta İstanbul Alibeyköy'de CNG dolun tesisleri devreye geçti. Araçlar Kasım ayında zaten hazır. Alt yapıdan dolayı araçlar İstanbul'a verilemedi. Dolun tesisleri çoğaldıkça talep çoğalacak" diyerek düşüncelerini dile getirdi.



BOMBARDIER TRANSPORTATION Türkiye'deki varlığını güçlendirmeyi hedefliyor

Demiryolu teknolojileri sunan Bombardier Transportation, 7-9 Mart tarihleri arasında İstanbul Expo Center'da düzenlenen Eurasia Rail 2013 Fuarı'nda ürünlerini tanıttı.

Düzenlenen Eurasia Rail 2013 Fuarı'nda Bombardier Türkiye için özel olarak tasarlanan V300Zefiro'nun yanı sıra yenilikçi, ekolojik ve ileri teknolojiye sahip ulaşım çözümleri; Bombardier Zefiro yüksek hızlı tren, Bombardier Flexity 2 tramvay ve Bombardier Movia sürücüsüz metroyu tanıttı. Fuarda ayrıca Bombardier Transportation'ın Türkiye'nin hızla genişleyen demiryolu taşıma ağına uygun, Avrupa Demiryolu Trafik Yönetim Sistemi (ERTMS) uzmanlığını ve üstün teknoloji ürünü iletişim tabanlı tren kontrolü (CBTC) çözümü Bombardier Cityflo 650' de katılımcılarla paylaşıldı.

10 MİLYON DOLAR İHRACAT GERÇEKLEŞTİRDİ

Türkiye'nin önümüzdeki 10 yıl içinde demiryolu alanında 45 Milyar Dolar yatırım yapma kararının bölge içinde ve dışında yolcu ve yük taşıma potansiyelini büyük ölçüde arttıracaklarını belirten Bombardier Transportation Türkiye Bölge Satış Yöneticisi Pier Prina Mello, Türkiye'nin demiryollarını yaygınlaştırmaya programının ülkenin Avrupa ile Asya arasında köprü olan stratejik konumunu güçlendirme tutkusunun bir göstergesi olduğunu ifade etti.

Bombardier'in, Türkiye pazarındaki varlığını daha da güçlendirmek istediğini dile getiren Mello; "2008 yılında İstanbul'da açtığımız Bombardier Global Satın Alma Ofisi, Bombardier'in dünya pazarlarındaki projeleri için uzun vadeli işbirliği yapabileceği potansiyel Türk imalatçıları belirlemek ve geliştirmek üzere faaliyet gösteriyor. Türk tedarikçilerin Bombardier'in tedarik zincirine entegrasyonunu etkin olarak destekleyen bu ofis aracılığıyla, son 5 yılda Türk tedarikçiler 10 Milyon Dolar'ın üzerinde ihracat gerçekleştirdi. Bombardier olarak, mevcut ağlardaki kısıtlamaları azaltacak, tramvay ve metrolardan hızlı tren ve demiryolu kontrollerine kadar uzanan, gelişmiş ve uzmanlığı kanıtlanmış çözümlerimizi Türkiye pazarına sunmak için sabırsızlanıyoruz" dedi.

BOMBARDIER TÜRK ORTAK ARİYOR

Bombardier firmasının Türkiye'de bir ortak arayışı içerisinde olduğunu belirten, Bombardier Türkiye Satış ve Pazarlama Direktörü Aziz Erdinç görüşülen bazı firmalar olduğunu belirterek, "Kendimize uygun, madde konusunda kuvvetli olan, ürünlerimize uyan yerli bir şirketle ortak



olmak, ihalelere beraber girmek istiyoruz" dedi.

Nüfus yoğunluğuna paralel olarak İstanbul'da önümüzdeki 10 yıl içerisinde 2 bin tane metro ihtiyacı olacağını ifade eden Erdinç, "Bu ihtiyacı giderebilmek adına piyasanın, en az yüzde 20 veya 30'unu biz kendimize pay olarak görüyoruz" ifadesinde bulundu.

BOMBARDIER HIZLI TREN İHALESİNE GİRECEK

TCDD'nin yüksek hızlı tren için ilk ihalesini yaptığını ifade eden Erdinç ikinci ihalesinde bu yıl sonu yapılmasını beklediklerini dile getirerek, Bombardier firmasının bu ihalede yer alacağını ve 300 km saatlik hızlı treni Türkiye için üretmek istediklerini belirtti.

Türkiye'de son 80 yıl içerisinde raylı sistemlere yatırım yapılmadığını ancak günümüzde ulaşım alanında bir atığın olduğunu belirten Erdinç, Türkiye'ye en ileri teknoloji ve kalitenin kazandırılması gerekliliğinin altını çizdi.

Fuarda Bombardier'nin çok kısa bir sürede 360 km/s hıza çıkabilen treni V300Zefiro, Türkiye'de 2011 yılından bu yana Bursa'nın taşıma hizmetleri kalitesinin iyileşmesine ve genişleyen ağ kapasitesinin artmasına yardımcı olan treni Flexity, Londra, Berlin, Şanghay, Singapur ve Yeni Delhi gibi büyük şehirlerde kullanılan treni Movia, İstanbul ve İzmir hafif raylı ulaşım sistemlerinde kullanılan Cityflo 250 teknolojisi, İstanbul'da Sultan Çiftliği tramvayı, İstanbul İkitelli ve Adana metrolarında kullanılan Cityflo 350 ve ilk olarak 2012 yılında İsveç'in Västerdal hattında işletilmeye başlanan ve şuan Kazakistan'ın ana ağında bulunan iki hatta da kurulmakta olan Interflo 550 teknolojisini tanıttı.

Ayrıca, 1995 yılında Ankara'da Türkiye'nin ilk metro sistemini kuran Bombardier, İstanbul, Ankara, İzmir, Adana, Eskişehir ve Bursa'da hafif raylı ulaşım (LRT) ve tramvay sistemleri geliştirdiği belirtildi.



ENGELLERİ KALDIRALIM!

Konuşma engelli kişilerle aramızdaki engelleri birlikte kaldıralım.

- Konuşma engelli, dikkatlice dinlenmeli ve kendisini ifade etmesi için teşvik edilmelidir.
- İstenmedikçe yardımcı olunmamalı ve cümleler onun yerine bitirilmemelidir.
- Konuşma engelli kişi kendini ifade ederken, gülümseyerek ya da baş sallayarak anlaşıldığı hissettirilmelidir.
- Kısa cevaplar verebileceği türde sorular sorulmalıdır.
- Konuşurken sözü kesilmemeli ve acele ettirilmemelidir.
- Konuşma engeli olan kişinin onayı olmaksızın grup içinde konuşma yapması kesinlikle istenmemelidir.
- Birebir iletişim kurulmalıdır.
- Anlıyormuş gibi yapılmamalı, anlaşılmadığında tekrar etmesi ya da yazması istenmemelidir.
- Konuşurken, sessiz ortamlar tercih edilmelidir.

Koç



www.otokar.com.tr

50
yıl
Otokar

İDOBÜS 1 NİSAN'DAN İTİBAREN KADIKÖY'E DE UĞRAYACAK



İstanbul'un deniz ulaşımına yatırımlarını sürdüren İDO, Anadolu yakasının da hızla gelişmesi ile artan talepler doğrultusunda İDOBÜS hattına Kadıköy'ü de ekliyor. 1 Nisan'dan itibaren Kabataş-Bursa hattında; Pazartesi ve Perşembe günleri arasında karşılıklı 16, Cuma ve Pazar günleri arasında karşılıklı 18 sefer olarak gerçekleştirilecek İDOBÜS seferleri, her gün karşılıklı 6 sefer olarak Kadıköy'e de uğramaya başlıyor. Bursa kalkışlı seferler her gün 09:30, 13:30

ve 19:00 saatlerinde Kadıköy'e, Kabataş kalkışlı seferler ise; Salı ve Perşembe günleri arasında 09:20, 12:35 ve 19:35 saatlerinde, Cuma ve Pazartesi günleri arasında ise 07:20, 09:20, 12:35 ve 19:35 saatlerinde Kadıköy uğramalı olarak gerçekleştirilecek. Kabataş'tan 20 dk. sonra Kadıköy'e uğrayarak gerçekleştirilecek Kabataş – Kadıköy/ BURSA seferleri Kabataş'tan Bursa'ya 2 saat, Kadıköy'den Bursa'ya 1 saat 40 dakika sürecek.

SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

MART 2013
www.tasimacilar.com

5

TOFED, muhalefete TALEPLERİNİ SUNDU

TOFED Başkanı Mehmet Erdoğan, Başkan Vekili Selami Tınış, Başkan Yardımcıları Mustafa Özcan ve Mustafa Tekeli, Genel Sekreter Mevlüt İlgin, Yönetim Kurulu Üyesi Adnan Degirmenci ve Ankara Otobüsçüler Derneği Başkan Yardımcısı Ufuk Bababalım'dan oluşan heyeti, CHP Genel Başkanı Kemal Kılıçdaroğlu, Genel Başkan Yardımcısı Erdoğan Toprak, Bursa Milletvekili Sena Kaleli ve Sakarya Milletvekili Engin Özkoç ile karşıladı.

TOFED heyeti; IPRU çalışmaları, ÖTV iadesi, KDV indirimi, sigorta poliçeleri gibi sektörün yakından ilgilendiren konuları içeren dosyayı Kılıçdaroğlu'na sundu ve sektörde yaşanan sorunların çözümünü için talepte bulundu.

Sektörün mevcut durumu hakkında Kılıçdaroğlu'na bir sunum yapan TOFED Başkanı Mehmet Erdoğan, 10 yıl önce 600 dolayında olan firma sayısının bugün 330'a indiğini dile getirdi.

Otobüs sayısının ise 7 bin 500 civarında olduğunu ifade eden Erdoğan, sektörde yoğunluğun sadece yaz sezonu ile bayram, özel gün ve bazı hafta sonlarında yaşandığını altını çizdi ve yılın geri kalan 8 ayında otobüsçünün işsiz kaldığını belirtti. Mehmet Erdoğan, CHP'nin sektörde yaşanan sorunların çözümünü noktasında kendilerine destek olmasını talep etti.

"DÜNYA'NIN EN İYİ OTOBÜSLERİNİ BİZ ÜRETİYORUZ"

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu (TOFED) Başkanı Mehmet Erdoğan, ana muhalefet partisi CHP Genel Başkanı Kemal Kılıçdaroğlu'nu makamında ziyaret etti.



RUZ"

TOFED Başkanı Mehmet Erdoğan, Kılıçdaroğlu'na kuruluş çalışmaları devam eden IPRU hakkında da açıklamalarda bulundu. Uluslararası Taşımacılar Birliği'ne üye ülke sivil toplum kuruluşları sayısının 15'e ulaştığını, yakında üye sayısını 20'e çıkaracaklarını açıklayan Erdoğan, "Sektörümüzde çok ciddi bir haksız rekabet var. Ancak dünyanın en iyi otobüslerini Türkiye olarak biz üretiyoruz. Dünyada en iyi karayolu ile yolcu taşımacılığını biz yapıyoruz. Biz de IPRU'yu kurmak için çalışmalarımızı yoğun bir şekilde sürdürüyoruz. Avrupalıların Amerika-ların üye olacağı ilk örgütü biz kuruyoruz" dedi.

MANEVİ TAZMİNAT İBARESİ HAZİNE İLE GÖRÜŞÜLE-

CEK

TOFED Başkanı Erdoğan, "Sigorta poliçelerine manevi tazminatları da kapsar ibaresi konulduğunda, bu konuda yaşanan sorun çözülüyor" demesi üzerine. CHP Genel Başkanı Kemal Kılıçdaroğlu da arkadaşlarına, "Bu sorunu Hazine ile bir görüşelim" talimatı verdi.

"BİZE ELBİSE DİKERKEN ÖLÇÜMÜZÜ ALMIYORSUNUZ"

Erdoğan, Karayolu Taşıma Kanunu'nda terminalerin yapımı ve işletilmesinde özel sektörün önünü açan hükümler bulunmasına rağmen, yeni çıkarılan Yerel Yönetimler Kanunu'nda ise terminalerin yapımının, işletilmesin belediyelere bir imtiyaz olarak bırakıldığını söyledi. "Siz otogarı kime yapıyorsunuz?"

Bize. Ama elbise dikerken ölçümünüzü almıyorsunuz" diyen Erdoğan, terminalerin yer seçiminden projelendirilmesine, yatırımdan işletilmesine kadar tüm konularda ilgili belediye, Çevre ve Şehircilik Bakanlığı, Ulaştırma Bakanlığı, TOBB ve sektör temsilcilerinden oluşan komisyonun karar vermesi gerektiğini bildirdi.

YAP-İŞLET-DEVRET MODELİ OLABİLİR

Kılıçdaroğlu da, terminalerin yönetimini orayı çalıştıran işadamlarına bırakmak gerektiğini belirterek, "Örneğin 49 yıllığına oranın işletmesini özel sektöre devredersiniz. Bakımı, temizliği, badanası, işletilmesi özel sektör tarafından çok daha başarılı gerçekleştirilir. Orada faaliyet gösteren, orada çalışan, oradan eklemek



Mercedes-Benz Mart Kampanyasıyla 'herkese bir Mercedes'

Personel, öğrenci ve VIP taşımacılığın vazgeçilmez araçlarında olan Vito, Viano, Sprinter, Citan modelleri ve otobüs segmentiyle müşterilerinin tercihi olan Mercedes-Benz gerçekleştirdiği kampanyalarla müşterilerine destek oluyor.

Hafif ticari araç pazarının parlayan yıldızı Mercedes-Benz, okul, servis ve turizm sektörlerinde kullanılan tüm Vito, Viano modelleri ile Sprinter minibüs ile Mart ayı kampanyasında 2013 model araçlar için Mercedes-Benz Kasko kullandığı takdirde sunulan yüzde 0,49 faiz oranıyla, kurumsal Mercedes-Benz müşterileri ayda 707 TL'den, bireysel Mercedes-Benz müşterileri aylık 719 TL'den başlayan aylık ödemelerle Sprinter, Vito ve Viano sahibi olabilirler.

2012 model araç alımlarında Mercedes-Benz Kasko kullandığı takdirde sıfır faiz fırsatı veya Sprinter araçlarda 6 bin TL'ye, Vito 8+1 L10 CDI modelinde 9 bin TL'ye varan fiyat avantajları sunuluyor.

Ayrıca 2. el hafif ticari araçlar için Mercedes-Benz Finansal Hizmetlerin Mart ayında 483 TL'den başlayan aylık ödemeler ve yüzde 0,59 sabit faiz avantajıyla sunduğu kampanya ile 2. el hafif ticari araçlar, yeni veya başka bir 2. el hafif ticari araçla değiştirilebilir.

YENİ CİTAN'DA KAMPANYADAN NASIBINI ALDI

Mercedes-Benz Finansal Hizmetler'in Yeni Citan'a özel hazırladığı Mart kampanyası ile Mercedes-Benz müşterileri günlük 9 TL'den başlayan ödeme koşullarıyla şehrin yeni kahramanı Citan'a sahip olabilirler. Kampanya çerçevesinde yüzde 0,83 faiz oranı ve 48 aya

varan vadelerle ödeme olanakları sunuluyor. Sürüş dinamiği, çeviklik ve performansı ile sınıfının en iddialı aracı olan Citan, konforlu yürüyen aksamlarıyla güvenli ve hassas bir sürüş kullanımı sağlayarak sağlam yapısı ve benzersiz tasarımı ile kullanıcıları büyütüyor. Dinamik ön ve arka bölümü, ferah iç mekân ve etkileyici radyatör panjuru, yeni Citan'a güçlü bir görünüm katıyor.

TRAVEGO VE TOURISMO'DA ÖZEL KAMPANYA

Mercedes-Benz Finansal Hizmetlerin Mercedes-Benz Travego 17 SHD, Travego 15 SHD, Turismo 15 RHD ve Turismo 16 RHD model otobüsleri için Mart ayında geçerli finansman kampanyası dahilinde otobüs müşterilerine, Mercedes-Benz Kasko'dan "Yıldızım Kasko" paketi dahil ödeme planını dahilinde, 40 ay boyunca TL'de yüzde 0,73 faiz oranı ile 7 bin 281 TL'den başlayan, Euro'da ise yüzde 0,45 faiz oranı ile 2 bin 750 Euro'dan başlayan aylık ödeme olanakları ile Mercedes-Benz otobüslere sahip olma imkanı sunuyor. Bu kampanyada kasko tercih etmeyen müşteriler, Euro'da yüzde 0,49 faiz oranı ile 200 bin Euro'ya varan kredi tutarları için 40 aylık vade süresince 2 bin 772 Euro'dan başlayan aylık ödemelerle ve TL'de yüzde 0,77 faiz oranı ile 450 bin TL'ye varan kredi tutarları için 7 bin 340 TL'den başlayan aylık ödeme seçenekleri ile Mercedes-Benz otobüslere sahip olabilirler.

Peugeot otomotiv'in yeni Satış ve Filo Direktörü R. Merih Tüzün

Peugeot otomotiv'in yeni Satış ve Filo Direktörü belli oldu

Nisan ayı itibarıyla Peugeot Otomotiv Pazarlama A.Ş. Filo ve 2. El Satış Direktörlüğü görevine R. Merih Tüzün getirilecek. Peugeot Otomotiv Pazarlama A.Ş. Satış Direktörü Bekir Hassan'ın Türkiye'deki görev süresi 2013 yılının 2. yarısında son bulmasının ardından R. Merih Tüzün Satış ve Filo Direktörlüğü görevini üstlenecektir. 1961 Yenishehir-Bursa doğumlu R. Merih Tüzün, Galatasaray Lisesi ve ODTÜ İşletme bölümünü bitirdi. 1994 yılında Renault MAİS'te satış koordinatörü olarak göreve başlayan Tüzün, özel satışlar filo ve ticari araçlar sorumluluğunun ardından 2002 yılına kadar Renault MAİS çatısı altında Risk Yöneticisi olarak görevini sürdürdü. Aralık 2002 tarihinden itibaren Dacia Otomobilleri Satış, Satış Sonrası ve Dağıtım Hizmetleri A.Ş.'nin Genel Müdürlük görevini yürüten R. Merih Tüzün, Eylül 2006 tarihi itibarıyla Renault Mais Satış ve Şebeke Müdürlüğü görevine getirildi. Şubat 2012 - Ekim 2012 tarihleri arasında ise Renault Pars / İran Ticari Direktörü olarak görev yaptı. 52 yaşında olan R. Merih Tüzün, evli ve 1 çocuk babasıdır.



Yıl: 4 SAYI: 58 FİYATI: 50 kuruş - MART 2013
GAZETENİN YAYIN PERİYODU: HAFTALIK
YAYIN TÜRÜ: YEREL/SÜRELİ
www.tasimacilar.com

TAŞIMACILAR

KURUCU
M.Naci KALENDER
İmtiyaz Sahibi
Mete Turizm Basın ve Yayıncılık Hizmetleri
San. ve Tic. Ltd. Şti. Adına
M. Mete KALENDER

Haber Koordinatörü:
Nurcan GÜNEŞ
Reklam ve Halkla İlişkiler:
Deniz BAYDAR
Hukuk Danışmanı
Av. Uğur AMASYA

Muhabir:
Oya KAYA
Elif ÖZDURAN
Grafik Tasarım:
Ö.Faruk DİRLİK

ANADOLU TEMSİLCİLİKLERİ

Ankara: Efecan BARUT (Kılıç Ofset)
İzmir: Orkut İSİKALP İğdir-DİLCU: Serdar ÜNSAL
Edirne: KAPIKULE- Ağrı Doğubayazıt GÜRBULAK: Selehattin KACURU
HAMZABEYLİ Mehmet SENOL (Edirne Gazetesi) GÜRBULAK: Selehattin KACURU
Hatay - Reyhanlı - CLİVEGÖZÜ: Abit KIZILCA Artvin-Hopa-SARP: Hayati AKBAS (Rehber Gazetesi)
Hatay: Hasan YETMEZ Sırnak-Silopi-HABUR: Halil COŞKUN (Mersin: Meltem AHATOĞLU)
Ardahan - Posof - TÜRKGÖZÜ: Bülent KILIÇ (Haber 73 Gazetesi)

Adres: İhlamurdere Cad. No:5 K:4 Beşiktaş - İstanbul
Tel: (0212) 258 77 86 - 87 Fax: (0212) 259 78 85
GSM: 0532 304 60 77 **E-MAIL:** info@tasimacilar.com
info@tasimacilargazetesi.com
BASILDIĞI YER: İhlas Gazetecilik A.Ş. Merkez Mah. 29 Ekim Cad. İhlas Plaza No:11 A/1 Yenibosna - Bahçeelievler - İSTANBUL

Köşe yazılarının sorumluluğu yazarlarına aittir.
Tasimacilar Gazetesi basın meslek ilkelerine uymaya söz vermiştir.

Pirelli Kaplama Teknolojisi Novateck İle Yeni Bir Deneyime Hazır Mısınız?

Gelişmiş Novateck Kaplama teknolojisine sahip uzun ömürlü lastiklerinizle güvenli yolculuğunuzun keyfini sürerken, maksimum enerji tasarrufu ile de işletme maliyetlerinizi minimuma indirebilirsiniz.



LASTİK KAPLAMA TEKNOLOJİSİYLE DAHA UZUN ÖMÜRLÜ LASTİKLER

NOVATECK

PIRELLI
KONTROLSUZ GÜÇ, GÜÇ DEĞİLDİR

pirelli.com.tr

YEREL

TAŞIMACILAR

| MART 2013 |
| www.tasimacilar.com |

6

ODD, 2013 YILININ
PAZAR AÇISINDAN
İYİ BAŞLADIĞINI
BELİRTİYOR

Otomotiv Distribütörleri Derneği'nin (ODD) yayınladığı, 2013 Ocak-Şubat dönemi otomotiv pazarı raporuna göre satışlar, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 18,3 artış gösterdi. ODD'nin paylaştığı verilere göre 2013 yılı Ocak-Şubat dönemi otomobil ve hafif ticari araç toplam pazarı 83 bin 830 adet olarak gerçekleşti. Geçtiğimiz yılın aynı döneminde 70 bin 869 adet olan pazar, bu yıl yüzde 18,29 oranında bir artış gösterdi. Oto-

mobil ve hafif ticari araç pazarı yüzde 16,90 arttı 2013 yılı Şubat ayına baktığımızda ise otomobil ve hafif ticari araç pazarı 48 bin 307 adet olarak gerçekleşti. 2012 yılının Şubat ayında 41 bin 324 adet olan Pazar bu yılki artışla yüzde 16,90 oranında yükseldi. Hafif ticari araç pazarı, bu yılın ilk 2 ayında 21 bin 181 adet olarak gerçekleşirken, Bu rakam geçen yılın aynı döneminde 20 bin 603 adette idi.

İSAROD BAŞKANI HAMZA ÖZTÜRK:

Plaka tahdidi istemiyoruz
DİYENİN KARŞISINDAYIZ

Plaka tahdidinin servisçinin sosyal güvencesi olacağını ifade eden Öztürk, kotlu sigortası ya da kurtasiye masrafı gibi isimlerle altında esnafın sömürüldüğünü belirtti.

İSAROD sektörde kaliteyi düşürüleceği söylenen plaka tahdidinin, tersine sektör içinde kaliteli taşımayı hiçbir şekilde etkilemeyeceğini, kaliteli taşımacılığın sağlanabilmesi için ise mesleki yeterliliğe sahip şoförlerin yetiştirilmesi gerektiğinde İSTAB ile hemfildi.

"Plaka tahdidini biz istemiyoruz diyebilecek delikanlının da karşısında" diyen İstanbul Umumi Servis İşletmecileri Esnaf Odası (İSAROD) Başkanı Hamza Öztürk "esnafa ticaret odasına kaydolun biz sizin hakkınızı daha iyi savunacağız" diyenlerin şimdi ise plaka tahdidinin rant olduğunu ifade ettiklerini söyledi.

Plaka tahdidinin esnafın işine yaradığını, şirketin işine ise sekte vuracağını ifade eden Öztürk, plaka tahdidi ile servisçi esnafının artık arkasında devletin gücünü hissedeceğini söyleyerek "Dolayısıyla şirket artık esnafı istediği gibi sömüremeyecek" dedi.

"BİREYSEL SERVİSÇİ
ŞİRKETLERCE
SÖMÜRÜLÜYOR"

Bireysel servisçinin sektörde içindeki bazı firmalar tarafından sömürüldüğünü iddia eden Hamza Öztürk, koltuk sigortası, muhasebe parası, kurtasiye masrafı, eğitim parası adı altında esnaftan ayda belli bir ücretin kesildiğini söyleyerek şöyle bir örnek verdi: "Personel taşımacılığı yapan servisçilerde Koltuk sigortası diye bir sigorta var. Her ay da bu koltuk sigortası için 50 lira gibi bir para kesiliyor. Bu koltuk sigortalardan esnafın elinde bir örneği yok. Ama koltuk sigortası yaptım diye esnaftan yılda 600 lira para kesiliyor. Bu komik bir rakam değil ve koltuk sigortalarnın adı var ama kendisi yok."

"BİREYSEL TAŞIMACILIK
BİTTİ DİYENLER YANLIYOR"

"Bireysel taşımacılık bitiyor" diyenlere de serzenişte bulunan Öztürk, "Bizim odamızda bu sayı her yıl katlanarak artıyor. 2010 yılında 456 üye, 2011 yılında bin üye, 2012 yılında 2 bin 56 üyemiz var. Bu nasıl azalmadır. Esnafın anasını ağlattılar. Hep yeniler gelmeye başladı" şeklinde konuştu.

SERVİSÇİ BELGELİ
KÖLE OLUYOR

Bireysel taşımacılığın bitmediğine değinen Öztürk, şirketlerin araç sahibini firmaya yaptıkları tek tarafı sözleşmelerle kendilerine bağımlı kıldığını bunun içinde paralarını vermediğini belirterek "Araç sahibi parasını alamadığı için zaten firmaya bağlanıyor. Sözleşme süresi bittiğinde de içeride

Plaka tahdidinin esnafın işine yaradığını ancak şirketlerin işine ise sekte vuracağını belirten İSAROD Başkanı Hamza Öztürk tahdid uygulanmaya başlanması ile şirketlerin esnafı kullanamayacağını belirtti.



PLAKA TAHDİDİ SERVİSÇİNİN SOSYAL GÜVENCESİ

Bireysel servisçilerin herhangi bir sosyal güvenceleri olmadığını altını çizen Öztürk, haksızlıklarla karşılaşan servisçinin hak arayışı içinde olduğunu, gerekirse belediyenin de araca satılmaz kaydı koymasını fakat servisçinin her şekilde emeğinin karşılığını alması gerektiğinin altını çizdi. Amaçlarının çok para kazanmaktan ziyade haklarını almak olduğunu söyleyen Öztürk, "Biz şirketlerle işe başlarken bir pazarlık yapıyoruz. Eğer şirket 100 lira diyorsa 100 lirayı gü-

nünde ödeyecek. 50 lira diyorsa 50 lirayı gününde ödeyecek. Tam 5 aydır çalıştığının karşılığını alamayan esnaf arkadaşlarımız var" diyerek hem sektördeki bireysel servisçinin de sıkıntısını dile getirdi hem de neden plaka tahdidi istediklerini açıkladı. Özellikle işi bilen esnafı servisçilik yapması gerektiğini söyleyen Öztürk "Bir aracın km'de kaç para yaktığını bilen kişilerin bu iş yapmasını istiyoruz. Bizim arabacı ve ya şirket sahibi diye bir ayırmamız yok" dedi.

kalan parasını almak için firmaya olan bağımlılığı devam ediyor. Böylece firma sahibi de parasını vermeyeceğini söyleyerek yeni bir sözleşme ile servisçiyi tekrardan kendine bağımlı kılıyor. Hem de kafasıyla bağlanıyor. Kunta-kinte gibi belgeli bir köle oluyorsun. Ne arabanın senedini ödeyebiliyorsun. Ne bu işten bir para kazanıp evini geçindirebiliyorsun" şeklinde açıklama yaptı.

SERVİSÇİYE ZORUNLU
ALİŞVERİŞ

Kıyafet zorunluluğuna da değinen İSAROD Başkanı Hamza Öztürk, firmaların bireysel servisçiyi çok yüklediğini söyledi.

Servisçinin emeğinin karşılığını alamadığını özellikle vurgulayan Öztürk, zorunlu gider kalemlerinin de servisçiyi yüklenmesiyle oluşan sıkıntıları şu cümlelerle dile getirdi: "Siz servisçiyi 50 lira yevmiye vereceksiniz 160 lira vermiş gibi sıfır araba isteyeceksiniz. 4 nokta emniyet kemeri diyeceksiniz. Kravatı benden al, akaryakıtı şuradan al, şu firmanın personeline götürücek-sen mavi çizgili kravat, beyaz gömlek, başka firma için bordo kravat, bordo gömlek. Resmen palyaço olduk. Arabanın ön koltuğunda bir sürü kravat

var. Kıyafet zorunluluğu diye bir şey yok. Bunlar faturasız kazanç. Servisçi zaten aldığı para ile evini geçindiremiyor."

"YANLIŞ UYGULAMALARLA
ARAÇLARA CEZA
KESİLİYOR"

Konuşmasında Korsan taşımacılığa da değinen Öztürk, Belgesi olmadan taşımacılık yapanlar ile belgesi olup da ticari araçla taşımacılık yapanların ayrılması gerektiğini söyledi. Emniyetin yanlış uygulama ile araçlarına ceza kestiklerini iddia eden Öztürk, "Emniyet görevlileri yanlış uygulama yapıyor. Taşıyana ve mal sahibine ceza kesiyor peki taşıtan nerede? Taşınan nerede? Aynı kanun içinde bunlarda var. Siz servis sahibisiniz akşam çocuk çocuğunuzla yeğenlerinle maça gittiniz. Hali sahadan çocukları aldınız ceza kesiyorlar niye hali sahaya korsan servis yaptın diye ama çocuk benim" ifadelerine yer verdi.

Aynı sorunlarla kendilerinin de mücadele ettiğini belirten Öztürk, İSAROD olarak servisçinin her zaman yanında olduklarını haklarını sonuna kadar savunacaklarını altını da çizdi.

"BU İŞ ARTIK
EMEKLİ İŞİ DEĞİL"

İstanbul'da ihtiyacın çok üzerinde bir araç sirkülasyonu olduğunu belirten Öztürk, bu durumun trafikte etkin rol oynamadığını altını çizdi. Sadece trafiği değil, sektöre bu kadar çok girişin de önünü kesmek için bazı sınırlamalar olması gerektiğini söyleyen Öztürk, "sadece servis aracını değil trafiği de rahatlatmak istiyorsak o zaman bu mesleğe girişin önünün kesilmesi gerekli. Plaka tahdidi, tahsis, ya da kademeli saat uygulaması, ismi ne olursa olsun mesleğe girişin önü kesilmedi ki trafikte rahatlasın. Sınırlama bir şekilde olmalı. Bir araç bir işten para kazanamıyor. Dolayısıyla araçların kademeli saat uygulamasına geçmesi bir araçtan faydalanma oranımız artacak. Onun için bu esnafında lehine olacak bizi bunu destekliyoruz. Bu iş bir emekli işi değil, gerçek bir iş kolu. Bu işi yapan işinin kıymetini bilmeli" şeklinde konuştu.

İpekböceği yakında
BURSA RAYLARINDA

Bursa Büyükşehir Belediyesi ve Durmazlar Makine İşbirliğiyle üretimi gerçekleştiren ilk yerli tramvay, İpekböceği 7-9 Mart tarihleri arasında İstanbul Expo Center'da düzenlenen Eurasia Rail 2013 Fuarı'nda sergilendi.

Bursa'nın İpekyolu'nun başlangıç noktası olmasından esinlenilerek İpekböceğini andırarak şekilde tamamen Türk mühendisleri tarafından tasarlanan yerli tramvayı önümüzdeki Haziran ayından itibaren Bursa raylarında görmeye başlayacağız.

YÜZDE YÜZ TÜRK
TASARIMI

Yerli tramvay'ın tasarımını yapan Proje Direktörü M. Taha Aydın yüzde yüz yerli tasarım olan ve lisansla Türkiye'ye ait olan İpekböceği'nin, bazı komponentlerin yurtdışından gelmesi nedeniyle yüzde yüz yerli üretimi olmadığını ifade etti.

Tramvayın Oturan 58 toplamda ise 282 yolcu kapasiteli olduğunu belirten Taha Aydın İpekböceği ile ilgili şu bilgileri verdi: "18 metre S şeklindeki virajdan dönebilecek kapasitede. 4 boğumlu, 5 modüllü bir araç. Tam doluyken yüzde 8,5 turmanabilen. 3/2 doluyken araç yüzde 9 turmanabilen çok kabiliyetli, çok kapasiteli dünyanın en iyi araçlarından bir tanesi diyebiliriz."

İPEKBÖCEĞİ İLKLERİ
TEMSİL EDİYOR

İpekböceği'nin Bursa raylarında çalışmaya başlamasının ardından başka illerde de ihaleye gireceklerini belirten Aydın, TİP onayı alan tramvay'ın her şeyiyle ilkleri temsil etti-

tiğini ve Bursa'nın ilk referansları olacağını belirtti. Türkiye içinde İpekböceği'ne çok yoğun bir talep olduğunu ifade eden Aydın, Avrupa standartlarında üretilen tramvay'ın ilk birkaç yıl Türkiye'de çalışacağını ve ardından küresel pazara sunulacağını belirtti. Arabistan ve Kuzey Afrika gibi ülkelerden yoğun talep olduğunu belirten Aydın ilk hedefin Türkiye pazarında başarılı olmak olduğunu belirtti.

ŞEHİRİN SEMBOLÜ
İPEKBÖCEĞİ

Neden İpekböceği sorusunu yönelttiğimiz Aydın şu şekilde bir açıklama yaptı: "Caddelerde boy gösterecek tramvay'ın şehrin sembolü olması gerektiğini düşündük. Ayrıca estetikte olmalıydı. Birde tramvaylar genellikle çalıştıkları şehirlerin karakterini yansıtmaları. Dolayısıyla biz Bursa'yı nasıl sembolize edebiliriz diye düşündük. İpek yolu başlangıcı derken, İpek böceği aklımıza geldi. Ve tramvay'ı İpekböceğine benzettik."

İpekböceği için "Devrim otomobil ne ise İpekböceği de devrim tramvay diyebileceğimiz bir araçtır" ifadesinde bulunan Aydın, yüksek tabanlı metro çalışmalarına da başladıklarını belirtti. Tasarım ve analiz evresinin tamamlandığını belirten Aydın, şunda kalıpları yapılan metronun bir ay sonra imalatına başlanacağını ve İpekböceği gibi ilk olarak Bursa'da kullanılacağını ifade etti.

TOPLU TAŞIMA ARAÇLARI
ARTIK ELEKTRİKLİ OLMALI

Dünyada artık petrol üretme şansının kalmadığını ancak elektrik üretme şansının her zaman olduğunu ifade eden Aydın, toplu taşımacılıkta kullanılan araçların artık elektrikli araçlara dönüştürülmesi gerektiğinin altını çizdi.

Pirelli kaplama teknolojisiyle
Filolarda maksimum
TASARRUF

Uluslararası, Bölgesel ve Yöl Dışı kullanım koşullarında hizmet veren kullanıcıların ihtiyaçlarına en uygun ürün yelpazesine sahip Pirelli'nin kaplama teknolojisi olan Novateck ile lastikler orijinal desenleri ile kaplanarak ömrünü 2 kat artırıyor.

Her türlü kullanım şartı için geliştirilmiş geniş ürün yelpazesine sahip Novateck, sırt kaplama ürünleri sayesinde orijinal desenleri ile kaplama şansı bulan lastiklere uygulanıyor. Üstün

teknoloji ve yüksek kalitedeki karkasın değerini artıran Lastik Ömür Döngüsü Yönetim Sistemi, aynı zamanda kilometre maliyetinin düşmesini ve çevreye verilen zararın azalmasını sağlıyor. Ayrıca Pirelli Novateck Serifikalı Kaplamacı Ağı ile tüm yetkili kaplamacılar lastik ve kaplama kalitesinin aynı olmasını sağlamak amacıyla, kaplama aşamaları kontrol edilerek, kalite ölçütlerinin yüksek olması sağlanıyor.

Mercedes-Benz Fashion
Week
İstanbul
başlıyor

Mercedes-Benz, sponsorluğunu üstlendiği dünya çapındaki moda organizasyonlarının arasına İstanbul'u da ekledi.

Mercedes-Benz Türk Direktörler Kurulu Başkanı Wolf-Dieter Kurz, Mercedes-Benz Fashion Week'in dünya çapında moda organizasyonları düşünüldüğünde ilk akla gelen etkinlik olduğunu belirtti. "İstanbul'da da yapılacak olan moda haftasına isim sponsoru olduğumuz için gururluyuz. İnanıyoruz ki,

Mercedes-Benz Fashion Week İstanbul, şehrin halihazırda sahip olduğu moda dinamiklerine, Türk moda tasarımcıları ve markalarına dünya çapında ivme kazandıracak. Mercedes-Benz araçlarının sofistike tasarımı ve stili düşünüldüğünde, Mercedes-Benz ve modanın birbiriyle kusursuz bir biçimde uyduklarını görüyoruz. Mercedes-Benz Fashion Week İstanbul ile üstün tasarımı ve stil beklentisi olan yeni müşteri kitlesi ile buluşacak, böylelikle markamız ve modanın

dünyası arasında daha kuvvetli bir bağ kurmuş olacağız" sözleriyle düşüncelerini dile getirdi.

Mercedes-Benz Fashion Week İstanbul Sonbahar 2013 Koleksiyonları Antrepo 3, Tophane'de sunulacak. 12-16 Mart tarihleri arasında beş güne yayılacak etkinlikte gerçekleştirilecek defile ve sunumlar medya, perakende ve moda profesyonelleri başta olmak üzere binlerce kişiyi bir araya getirecek.



GOODYEAR, YOL GÜVENLİĞİ BİLİNCİNİ ARTIRMAYI HEDEFLİYOR



Goodyear, Şubat ayı boyunca 5 ilde gerçekleştirdiği aktivite-ler ile yaklaşık 7,000 araç sahibini lastik dış derinliği, doğru las-tik seçimi ve güvenli sürüşte dikkat edilmesi gereken hususlar konusunda bilgilendirdi. Şubat ayı boyunca İstanbul, İzmir, An-kara, İzmit ve Bursa'da seçili alışveriş merkezi otoparkları ve benzinliklerde gerçekleşen aktivitelerde Goodyear mobil ekibi tüketicileri, yol güvenliği konusunda bilgilendirirken yeni ürün-lerini de tanıttı. Tüketiciler, mobil ekip tarafından dağıtılan ku-

ponlar sayesinde Goodyear ürünlerinde indirim hakkı kazandı. Ayrıca Goodyear mobil ekip tarafından, benzinliklerde ve se-çili alışveriş merkezleri otoparklarında tüketicilerin araçlarının lastik dış derinliği ölçümleri yapıldı. Uzmanlar, tüketicilere yol güvenliği, doğru lastik kullanımı ve güvenlik konularıyla ilgili önemli bilgiler verdi. Aktiviteler boyunca 5 ilde yaklaşık 7 bin kişiyle birebir görüşülerek araç dış derinlikleri ölçüldü ve yol güvenliği ile ilgili önemli bilgiler paylaşıldı.

SEKTÖRDEN

TASIMACILAR

| MART 2013 |
| www.tasimacilar.com |

7

TÜRKİYE'de satılan 2 otobüsten biri 'Otokar'

Satılan birkaç araçla basında görün-mek istemediklerini ifade eden Oto-kar Genel Müdürü Basri Akgül Oto-kar'ın büyük teslimatlarla gündeme gelmek istediğini belirtti. Tekirdağ Özel Halk otobüsçülerine yapılan 70 adetlik sultan tes-limatu ve İETT'ye yapılan toplamda 750 adetlik teslimatı örnek göstererek bu tarz büyük işler ile kendilerinden söz ettirmek istedik-lerini ifade eden Akgül "Biz şuanda Pazar payının yüzde 60'ına sahibiz. Yani Türkiye'de satılan her iki otobüsten bir tanesi Otokar" ifadelerini kullandı.

"2013 YILINDA ÇOK ŞEY BEKLİYORUZ"

Engelli yasasına uyum sürecinin halen ta-mamlanamamış olduğunu da altını çizen Akgül, 2013 yılında araçların engelli kulla-nımına uygun hale getirilmesi için yapılacak otobüs alımları nedeniyle pazarda hareketlilik olacağını ön görüldüğünü belirterek "Özel-likle toplu taşıma alanında 2013 yılında çok şey bekliyoruz" dedi.

Geçtiğimiz yıl 7 Temmuzda biten engelli yasasına uyum sürecinin uzatıldığını hatı-ratan Akgül konu ile ilgili olarak şöyle konuştu; "Herkesin araçlarını engelli kullanımına uy-gun hale getirme zorunluluğu vardı. Ancak toplu taşımacıların henüz hazır olmadığı yö-nünde bir takım taleplerle bu süre 1+2 yıl olarak uzatıldı. Bir yıl herkes için uzatıldı, fazladan 2 yıl valilik kararı ile uzatıldı. Eğer Valilik uzatmayı uygun görürse bir senen daha, o sürenin sonunda da uzatmayı uygun görürse bir sene daha yani toplamda 2 yıl uzatma imkânı var. Tolerans tanıyor. Ama bu işin ciddiyetinin farkında olan toplu taşı-macılar son dakikayı beklemeyip harekete geçmiş vaziyetler ve 2013 yılında bu hareket ciddi şekilde kendini gösteriyor. Bir an evvel diğerlerinin de harekete geçmeleri lazım. Ben artık birçok yerde de valiliklerin artık

Otokar Genel Müdürü Basri Akgül, Otokar'ın otobüs pazarı-nın yüzde 60'ına sahip olduğunu belirterek, işlerini çok fazla ön plana çıkmadan yürüttüklerini ifade etti.



bu süreyi uzatacaklarını düşünmüyorum."

ENGELLİ YASASI KANUNİ BİR ZORUNLULUKTUR

Engelli yasasının kanunî bir zorunluluk ol-duğunun altını çizen Akgül, her geçen günün kullanıcınn aleyhine işleyen bir süre oldu-ğunu belirterek bir an evvel araç alacak ki-şilerin araç firmaları ile bağlantıya geçerek taleplerini iletmeleri gerektiğini aksi takdirde sürenin sonuna gelindiğinde her iki taraf içinde büyük sıkıntılar yaşanacağını ifade etti.

Araç üreten firmaların gelen talepler doğ-rultusunda araç ürettiğini belirten Akgül, talep doğrultusunda üretim kararı alıklarını söyledi. Talebin artmasıyla kapasitenin de artacağını ifade eden Akgül " Kapasite ar-

tırmak demek, sanayiye yatırım yapmamız demek, işçi almamız, eğitmemiz demek yani bunların hepsi bir süreç. Birde istenen araç-ların Türkiye'de üretilen parçaları var yurt-dışından gelen parçaları var. Buda bir süreç. Bugün verilen sipariş 4 ay sonra banntan çıkıp müşteriye teslim edilebiliyor. Dolayısıyla araç alacakların biraz acele etmeleri lazım. Son dakikaya kalmamışlar. Son dakikaya kaldıklarında çok sıkıntı yaşanır. Araç bu-lamayabiliyor ya da bizim kapasitemiz istenen miktara yetmez. Dolayısıyla bu süreçte bizi de iyi yönlendirirlerse bizde ona göre yatırımlarımızı zamanında yaparız ve bu süreç boyunca herkese cevap verebiliriz. Ama bize şimdiden talep gelmeyip son 5 ayda araç dedikleri zaman yani buna hiçbir fabrika binlerce arabayı 2-3 ayda üretemez" şeklinde yaşanacak sıkıntıları dile getirdi.

7 yıl boyunca kimse YASAYI CİDDİYE ALMADI

Engelli yasasına uyum sürecinde verilen 7 yıllık süre boyunca hiç kimsenin konuyu ciddiye almadığını ve son bir kaç aya gelince de her-kesin panik olduğunu ifade eden Akgül, değiştirilmesi gereken çok fazla araç olduğunu belirterek 2013 yılı ve 2014 yılı Temmuz ayına kadar otobüs satışlarında durgunluk ya-şanmayacağını ifade etti.

Ani yoğunluğun fiyatları etkileyip etkilemeyeceğini sorduğumuz Ak-gül, bu konunun talep var fiyatlar artacak şeklinde düşünülmemesi gerektiğine vurgu yaparak şöyle açıkladı: "Biz şimdi mevcut üreti-mimizin üstüne kapasitemizi artır-mak için bir yatırım yapıyorsak bu bizim maliyetlerimizin artması de-mektir. İlave işçi alıyorsak ki alma-

Otokar'ın 13 metrelik otobüsü 2014'te Türkiye'de

Önümüzdeki yıl 9 ve 12 metrelik araçların ardından Otokar'ın 13 met-relik araçlar da boy göstereceğini ifade eden Akgül, söz konusu araç-ların şuan Avrupa'da kullanıma su-nulduğunu ancak Türkiye pazarında önümüzdeki yıl yerini alacağını be-lirtti. Bazı ilçelerin nüfus sayımla-rının artmasıyla Büyükşehir oldu-ğunu belirten Akgül, "Böyle olunca da artık belediyeler uç noktalara

da hizmet götürmek durumundalar. Her yerde çok fazla ayakta yolcu taşıyan toplu taşıma araçlarını kul-lanma şansınız yok. Mesafeler 5-10 km değil bir anda 60-70 kilo-metrelere çıkabiliyor. Dolayısıyla orada koltuğu çok ayakta yolcu ta-şıma oranı az otobüsler kullanılmak zorunda. Bu nedenle Otokar Kent'in 13 metrelik otobüsü var."

Otokar'ın Türkiye'nin ilk Hibrit ara-

Elektrikli otobüs konusunda İETT ÖNCÜLÜK ETMELİ

Otokar'ın bir ilke daha imza atarak Türkiye'nin ilk elektrikli otobüsünü yaptığını ve bu otobüsün şuan İETT bünyesinde kullanıldığını belirten Akgül, İETT başta olmak üzere ara-cın şoförü ve yolcularının araçtan oldukça memnun olduğunu dile ge-tirdi.

Elektrikli araç teknolojisinin Hibrit teknolojisinin önüne geçeceği dü-şüncesinde olduğunu belirten Ak-gül, Elektrikli araç teknolojisinin henüz geliştirilen bir teknoloji ol-duğunu ifade ederek, söz konusu araçların kullanımına ilk başlayacak kesimin kamu olduğunu ve ancak



İSAROD İŞBİRLİĞİYLE

'BENİM SERVİŞÇİM SİGARA İÇMİYOR' PROJESİ ????????

Türkiye Yeşilay Cemiyeti, İl Milli Eğitim Müdürlüğü VE İSAROD işbirliğiyle pasif içiciliğin zararlarına dikkat çekmek ve insan sağlığını korumak amacı ile "Benim servisçim sigara içmiyor" projesini başlattı.

Türkiye Yeşilay Cemiyeti, İl Milli Eğitim Müdürlüğü ve İstanbul Umum Servis Aracı İşletmecileri Esnaf Odası (İSAROD) birlikteliğinde hazırlanan "Benim servisçim sigara içmiyor" projesi ile pasif içiciliğin zararlarına dikkat çekilmesi ve servis şoförle-rinin doğru rol-model olması he-defleniyor. İstanbul'da 13 bin ser-visçiyi kapsayan "Benim servisçim sigara içmiyor" projesi önümüzdeki dönemde diğer illerde de başlaya-cak.

VALİLİKTEN TAM DESTEK SÖZÜ

"Benim servisçim sigara içmiyor projesini Türkiye Yeşilay Cemiyeti, İl Milli Eğitim Müdürlüğü ve İstanbul Umum Servis Aracı İşletmecileri Es-naf Odası ile birlikte tam destek ve-riyoruz" şeklinde konuşan Vali Yar-dımcısı Ahmet Deniz, 21'inci yüzyılın en büyük salgının sigara ve benzeri bağımlılar olduğunu, her yıl ülkemizde

100 bin, dünyada 5 milyon üzerinde insanın sigaradan hayatını kaybet-tiğini vurguladı. Deniz "Gençliğimizin geleceği için sigara ile mücadele et-meye devam edeceğiz" dedi.

Programa katılan İstanbul İl Milli Eğitim Müdürü Muammer Yıldız Be-nim servisçim sigara içmiyor işbirliği projesi ile sigara içen şoförlerin si-garayı bırakmalarını hedeflediklerini söyleyerek "Aslında bu proje ile her türlü eğitim öğretim ortamında si-gara içilmemesi ve her türlü bağı-mılığın engellenmesi için yeni ve önemli bir süreci başlatmış oluyoruz" dedi.

"ÇOCUKLAR ŞOFÖR AMCALARINDAN İYİ ÖRNEK ALMALI"

"Yeşilay'ın yeni döneminde çizdi-ğimiz vizyonun önemli bir ayağını teşkil eden gençleri bağımlılıklardan uzak bir hayata teşvik etmektir" di-yen Türkiye Yeşilay Cemiyeti Genel Başkanı Prof. Dr. M. İhsan Karaman "Gençlik, duygu ve düşünce olarak saf ve temiz olunan zamanların en önemli bölümünü teşkil eder. Bu yüzden gençliğimize her alanda örnek olarak onlara iyi rol- model ol-mamız gerekiyor" dedi.

İstanbul Umum Servis Aracı İş-letmecileri Esnaf Odası Başkanı Hamza Öztürk ise projenin tanıtı-mında "Servisçiler çocukların özel-likle örnek aldığı kişiler. Bu proje ile sigara içmeyererek içenleri sigarasız bir hayata teşvik etmek temel ama-cımız" şeklinde konuştu.

KARBONMONOKSİT 48 SAAT ARAÇTA KALİYOR

Proje doğrultusunda okul ve şir-ketlerin personel servislerinde "Be-nim Servisçim Sigara İçmiyor" çı-kartmaları yer alacak. Bu çıkart-malar servis aracı kullanıcılarının bu konuda taahhüdü anlamını taşıya-cak. Odaya bağlı 13 bin araç şoförüne bu çıkartmalar oda yetkilileri tara-fından ulaştırılacak. Yeşilay Cemiyeti, İl Milli Eğitim Müdürlüğü ve Esnaf Odası yetkilileri ortak tespitler yap-mak için bilgilendirme ve sigaranın akciğerlere bir günde verdiği zararı gösteren karbon monoksit ölçüm testi denetimlerini gerçekleştirecek. Bu projeye tüm servis araçlarında sigarasız ortam sağlamak ve servis şoförlerini de sigaradan uzak tutmak hedefleniyor. Proje önümüzdeki dö-nemde Türkiye genelinde uygula-nacak.

'ÇOCUKLAR ŞOFÖR AMCALARINDAN İYİ ÖRNEK ALMALI'

"Yeşilay'ın yeni dö-neminde çizdiğimiz vizyonun önemli bir ayağını teşkil eden gençleri bağımlılık-lardan uzak bir hayata teşvik etmektir" di-yen Türkiye Yeşilay Cemiyeti Genel Baş-kanı Prof. Dr. M. İhsan Karaman "Gençlik, duygu ve düşünce olarak saf ve temiz olunan zamanların en önemli bölümünü teşkil eder. Bu yüzden gençliğimize her alan-da örnek olarak on-lara iyi rol- model ol-mamız gerekiyor" dedi.

İstanbul Umum Servis Aracı İşletme-cileri Esnaf Odası Baş-kanı Hamza Öztürk ise projenin tanımın-da "Servisçiler çocuk-ların özellikle örnek aldığı kişiler. Bu proje ile sigara içmeyererek içenleri sigarasız bir hayata teşvik etmek temel amacımız" şek-ilinde konuştu.

Ahmet TÜRKÖĞLÜ



HABER VE İSTATİSTİK KAZALARI

Haber ve istatistik kazaları ile kaba-ran otobüs kaza haberleri sayesinde karalanan sektör ve aldatlan yolcular sorunu

Aslında bu "Haber ve İstatistik Ka-zalan" ile; Mayıs' da Ankara' da yapı-lacak 4. Karayolu-Trafik Güvenliği Sempozyumuna bir "Poster Bildiri" de sunarak, kayıtlara geçmesini sağ-lanam gerekiyor. Yapacağım. İnşallah kurul kabul eder.

Daha önce de değindik, ancak dü-zeltiliyor. Devlet, TOFED ve medya iş-birliğiyle düzelebilecektir.

"Habersiz" olmak/kalmak, aydınlık dünyanın karanlığında yaşamak gi-bidir. Bu sebeple, medya ve men-supları tüm dünya ve bizim için de önemlidir. Has-be'l kader, biz de 'men-sup' olduk. Ancak bazı "Haberleme Şekilleri" dolayısıyla da "meczip" olma esigine gidip-geliyoruz.

Bunlar, "Haber Kazaları" dır. Kaza Haberleri, bizi elbet üzmektedir. Her 2 tür "kaza"ları da sıfıra çekmeye ça-lışmaktayız.

İstatistiklerde de "İstatistik Kazaları" yazılmaktadır. Elbet, istatistikler de, bize -pusula- gibi yol gösterirler. Ancak, 7 kişilikten yukan olan yolcu taşıtlarını otobüs olarak yasalara, yönetmeliklere koyarsanız böyle olur ve -asla gerçek-leşmeyecek olan AB ucubesi uğruna- gerçekleri kaybedersiniz.

Onlar da ayırt etmek için, ktiçüklere 'microbus', ortancılara 'midibus' di-yorlar. Biz ise hepsini aşure ettik.

Böylece minibüsü, midibüsü olaylar da; -Otobüs Kazaları- olarak rakam ka-bartıyor, otobüsçüyü karalatıyor, yolcu-sunu kaçırıyor, otobüsçünün ekmeğini kaldırıyor, toplu taşımayı baltalıyor.

İşte bu yanıltma/yanılma kaynağı ha-berlerden birkaçı:

1) Ankara da Yolcu Otobüsü İle Otomobil Kafa Kafaya Çarpıştı; 7 Yaralı 26.02. 2013 medya73.com

Otobüs dediler, hatlı minibüs çıktı! Keçiören-Ostım hatında çalışan 06 J 0749 plakalı yolcu minibüsü ile Deme-

tevir istikametine gitmekte olan 06 AU 8210 plakalı otomobil kafa kafa çarpıştı.

2) "Otobüs Kazasında Yaralananlar Çevre Hastanelere Kaldırıldı" dediler İETT otobüsü çıktı 08.01.2013 sonda-kıka.com Küçükçekmece'de İBB nin (İstanbul Büyükşehir Belediyesi) oto-büsü göl kenarına uçtu.

(A.Türkoğlu'nun notu: Aslında bu olay-dan, İBB bir ders çıkarmalı; o yolun ke-narlarını, 2 yönlü bariyerlemelidir. Yoksa, orarlardan, daha nice taşıtlar uçacaktır ve canlar yanacaktır.)

3) "Yolcu otobüsü kaza yaptı: 3 ölü 18 yaralı" dediler, "Bahçelievler Be-le-diyesi ne ait otobüs" çıktı

12-11-2012 haber7, İstanbul dan ce-naze için Ardahan' ın Çöle ilçesine gelen Bahçelievler Belediyesi' ne ait Yolcu otobüsü, Erzurum Tortum kara-yolu 40 ncı kilometresinde şarampole yuvarlandı.

(A.Türkoğlu'nun notu: Aslında bu olay-dan, Kara Ulaştırma Genel Müdürlüğü bir araştırma-soruşturma çıkarmalı;olum-suz sonuçlar halinde, bu belediyeyi cezalandır(t)malıdır.

Cevap aranacak sorular:

- 1-Yetki Belgesi gerekir miydi, var mı idi?
- 2-Yeterli sayıda sürücüsü var mı idi?
- 3-Otobüsün bakımı nasıldı?
- 4)Lâstikleri kışık mı idi?
- 5)Diğer donanımları?
- 6) Botyn Koruma Korseleri var mı idi?

4) "Denizli'de 2 otobüs çarpıştı: 9 ya-ralı" dediler: halk otobüsü ile tekstil işçi servisi çıktı...

24 Mayıs 2012 haber7.com

Not: Bu sorunu, bu makaleyi sizlere ulaştırana kadar, yukarıda andığım gibi;bildiri konusu ettim ve Ankara'ya gönderdim bile... Umanım kabul gö-rür...

YEREL

TAŞIMACILAR

| MART 2013 |
| www.tasimacilar.com |

8

DURAKLAR
TAMAM
ADARAY
HAZIRLANIYOR

Sakarya Büyükşehir Belediyesi tarafından hayata geçirilen Şehir içi Raylı Sistem çalışmaları kapsamında Adapazarı Arifiye arasında inşa edilen istasyonlar tamamlandı. Tren setleri TUVASAS'ta seferlerin başlayacağı güne hazırlanıyor. Adı Sakaryalılar tarafından belirlenen ADARAY seferleri çok yakında başlıyor. Büyükşehir Belediyesi Genel Sekreter Yardımcısı Fatih Turan, tren setlerinde Büyükşehir Belediyesi Akıllı Kart Uygulaması'nın (Kart 54) geçerli olacağını açıkladı.

çalışmaları kapsamında Adapazarı Arifiye arasında inşa edilen istasyonlar tamamlandı. Tren setleri TUVASAS'ta seferlerin başlayacağı güne hazırlanıyor. Adı Sakaryalılar tarafından belirlenen ADARAY seferleri çok yakında başlıyor. Büyükşehir Belediyesi Genel Sekreter Yardımcısı Fatih Turan, tren setlerinde Büyükşehir Belediyesi Akıllı Kart Uygulaması'nın (Kart 54) geçerli olacağını açıkladı.

ÜLKE EKONOMİSİNE Katma Değer kazandıran KİMLİKSİZ SEKTÖR

OYA KAYA
Halk Otobüsçülerinin şu anki sıkıntılarının en büyüğü kimliksiz olmalarından kaynaklanıyor. Karayolu taşıma yönetmeliğinde Halk otobüslerinin tanımının olmamasından dolayı yeterince kendilerini ifade edemediklerini, devletten gerekli desteği göremediklerini iddia eden Bursa Özel Halk Otobüsçüleri Başkanı Ramazan Çalan, Halk otobüslerinin de karayolu yönetmeliğinde bir tanımının olması için gerekli girişimlerin yapıldığını söyledi. Ülke ekonomisine Katma Değer kazandıran bir sektörün tanınması olmasının sıkıntı yaratığını belirten Çalan "Bizim en büyük sorunumuz Türkiye'deki halk otobüslerinin tanımının olmaması ile ilgili. Biran önce bu konunun netleştirilmesini istiyoruz" dedi.

BÜTÜNLEŞİK BİLET SİSTEMİ UYGULAMASINDA ÖNCÜ İL BURSA

Bütünleşik bilet sistemine de değinen Ramazan Çalan, Türkiye genelinde 25 bin halk otobüsçüsünün olduğunu ve bunun yaklaşık yüzde 60'ının Bütünleşik bilet sistemi kapsamında çalıştığını belirtti.

Bütünleşik bilet sistemi şehir içi toplu taşıma otobüsleri, metro, hafif raylı tren, vapur ve banliyö tren hatlarında ücret toplama sistemini standart hale getirirken aktarmalı ücret tarifesini de bütünleşik bilet sisteminin uygulandığı şehirlerde entegre edilebiliyor. Bütünleşik Bilet uygulaması ile tek bir kartın şehirdeki tüm toplu taşıma araçlarında kullanıldığını söyleyen Çalan, Bursa olarak bu sistemin uygulamasında öncülerden biri olduklarını da vurgulayarak sistemin teşvik edilmesi gerektiğini konuya yönelik çalışmalarının da devam ettiğini belirtti ve "Gerek kurumsallaşma adına, şirketleşme adına, bütünleşme adına esnafın giderini azaltmaya yönelik çalışmalar içerisine girilmesiyle ilgili şu anda girişimlerimiz var" dedi.

Halk Otobüsçüsünün taşıdığı yükün ağırlığı altında kaldığını ifade eden Bursa Özel Halk Otobüsçüleri Başkanı Ramazan Çalan, sıkıntıların biran önce giderilebilmesi için öncelikle kimliklerinin olması gerektiğinin altını çizdi.



KİLOMETRE BAZLI TAŞIMA MODU

Bursa ÖHO Başkanı Ramazan Çalan, Bursa'da uygulamak istedikleri bir diğer sistemin ise Kilometre üzerinden ücretlendirme tarifesini. Bursa Büyükşehir Belediyesi ile birlikte Kilometre Bazlı taşıma ile ilgili çalışmalarını da söyledi.

Ücretsiz taşımalarda belediye ile yaptıkları görüşmelerin olumlu geçtiğini vurgulayan Çalan, Bursa'da olduğu gibi diğer illerde de ücretsiz taşımalarda halk otobüsçüsünün de pay alması gerektiğinin ifade etti.

65 yaş üstü ücretsiz taşımalarda ise yükün çoğunu Halk otobüsçülerinin aldığını söyleyen Çalan, "65 yaş ile ilgili olarak da diyelim alleden sorumlu devlet bakanının eğer böyle bir talebi varsa, bunu bakanlık harcamasında karşılaması lazım. Direkt

bize yüklenmemeleri lazım" şeklinde konuştu.

HALK OTOBÜŞÇÜSÜ TAMAMEN OLMASA DA KISMEN DESTEKLENMELİ

65 yaş üstü gibi taşımaların ücretsiz olması durumunda halk otobüsçüsünün çok zorlanacağını belirten Ramazan Çalan sözlerini şu şekilde sürdürdü: "mevcut uygulama ile diyelim ki yoklama memurları, denetmenler, Gerek emniyet genel müdürlüğü olsun, içişleri bakanlığı bünyesindeki emniyet müdürlüğü olsun, ulaştırma bakanlığı bünyesindeki postacılar olsun ücretsiz ama neye göre ücretsiz. Biz büyükşehir belediyemize bir talepte bulunduk. Dedik ki taşıdığımız yolcu oranına göre bize de pay verin. Biz hepsini aktarın de-

miyoruz. Taşıdığımız yolcu oranına göre. Ondan sonra bu konu ile ilgili büyükşehir belediyemizin sağ olsun desteklerini gördük. Ercümentleriyle şu anda kısmen de olsa bizlere bir şeyler geliyor. En azından şu anda yüzde 5-10 civarında bir rahatlama var. Ama 65 yaş üstü öğretmenler vs bu esnafa büyük bir ölçüde etkiler." Kazandıkları paranın yüzde 60'ını akaryakıt'a verdiklerini belirten Çalan, bu oranın devlet desteği ile düşürülmesi gerektiğini belirterek "Biz mali disiplinden taviz verin demiyoruz. Biz kayıt dışını bitirin daha da fazla katma değer sağlayalım diyoruz. Burada ÖTV istisnası olabilir, KDV istisnası olabilir, vergi muafiyeti olabilir. Ama burada kısmen desteklensin istiyoruz. Tamamen kaldırılsın demiyoruz" diyerek öneride bulundu.

ASYA VE AVRUPA'YI BİRBİRİNE BAĞLAYACAK

Marmaray'ın Vagonları hazır



İstanbul'un iki yakasını denizaltından birbirine bağlayacak olan Marmaray projesinde kullanılacak Hyundai-EURotem tren setleri İstanbul Expo Center'da düzenlenen Eurasia Rail 2013 Fuarı'nda sergilendi.

Eylül -Ekim ayları gibi hizmete açılması planlanan Marmaray projesinde kullanılacak vagonlar yaklaşık olarak 262 yolcu taşıyacak kapasitede olması öngörülmüyor.

Hyundai-EURotem A.Ş. Elektrik-Elektronik Mühendisi ve Üretim Müdür Yardımcısı Murat Öktem, Hyundai ROTEM firmasının projede kullanılacak olan araçları Adapazarı'ndaki fabrikada, Türkiye Vagon Sanayi A.Ş. (TUVASAS) ile birlikte ürettiğinin altını çizerek toplamda teslim edilecek araç sayısının 440 adet olduğunu ve bu sayının büyük bir kısmının tamamlandığını belirtti. Marmaray projesinin Eylül-Ekim ayları gibi hizmete açılmasının planlandığını ifade eden Öktem, yaklaşık olarak 262 kişilik olan vagonların engelli vatandaşların kullanımına uygun

ve konfor açısından son derece geliştirilmiş olduğunu belirtti.

İSTANBULLU MEMNUN KALACAK

"İstanbulluların bu araçtan çok memnun olacağını tahmin ediyoruz" diyen Öktem, araçların 5'li ya da 10'lu setler halinde temin edileceğini ifade ederek 5'li setlerin, yolcunun yoğun olduğu saatlerde ya da gerektiğinde birbirine bağlanarak kullanılacağını belirtti. Gebze-Halkalı arasındaki 77 kilometrelik hatta sefer yapacak 440 adet demiryolu aracının, 22-23 metre uzunluğunda olacağı ve özellikle sabah ve akşam saatlerinde daha sık sefer yapması bekleniyor. Proje tamamlandığında kesintisiz olarak Gebze'den Halkalı'ya 105 dakikada gidilebilecek. İki yönlü olarak Saatte 150 bin yolcu taşınması hedeflenen projede, Metro hatlarının entegrasyonunun da sağlanacağı bilgisi verildi.



MD9 LE



Kaptanınız konuşuyor!

Ne otobüs ne midibüs...
O bir KONFORBUS!

TEMSA'nın her zaman müşterilerinin ihtiyaçlarına uygun, sürekli kazanç sağlayacak çözümler sunduğunu tüm kaptanlar bilir...