



TASIMACILAR

| OTOBÜS YOLCU | MAYIS 2013 | SAYI: 60 | FİYATI: 50 KURUŞ | www.tasimacilar.com |

ŞEHİR İÇİ TAŞIMACILIKTA BİR MARKA: OTOBÜS AŞ

Kuruluşundan bu yana tek amacı İstanbullulara rahat, güvenli ve ekonomik yolculuk sunabilmek olan Otobüs AŞ. Yeni dönemde de çalışmalarına devam ediyor. **5TE**



SERVİŞÇİLER, 2 FARKLI TARİHTE 2 FARKLI YERDE TALEPLERİNİ HAYKIRDILAR PLAKA HAKKIMIZ



İlk olarak Kartal'da fitili ateşlenen servis esnafının eylemleri büyük ses getirdi. Servis esnafı bir ilke imza atarak, 30 yıl sonra taleplerini duyurmak için meydanlara indi.

600 TL ÜZERİNDE VERİLEN TEKLİF KATILIMCILARI ZORA SOKTU

Servis esnafı başta plaka tahdidi olmak üzere, korsan yasasına, yetki belgesi karmaşasına, sektör içindeki haksız kazançlara, dayatılan engelli donanımına, trafik sigortasına yapılan yüksek zamlara ve KDV tevkifatına karşı sokağa çıktı. Eylemlerden ilki ULAŞ-İŞ Sendikası ve İstanbul Servisçiler Derneği öncülüğünde Kartal Soğanlık Meydanı'nda, ikinci adres olarak, İstanbul Umum Servis Araç İşletmecileri Esnaf Odası'nın çağrısıyla Kazlıçeşme Meydanı'nda buluştular.

HER İKİ EYLEMDE İLKLERE İMZA ATTI

Her iki eylemde kendi içinde servis esnafına ilkleri yaşadı. Kartal Soğanlık'ta düzenlenen eylem, 30 yıl sonra servis esnafını sokağa çıkaran eylem olmasının yanı sıra taleplerin, ilk kez tek yürek ve tek yumrukla dile getirildiği 'ilk eylem' olarak servis esnafının tarihine geçti. Kazlıçeşme'de ise, ilk kez servis esnafı bu kadar kalabalık ve örgütlü bir şekilde sokağa çıktı ve ilk kez bu kadar net bir şekilde taleplerini yetkililere haykırdı. **6DA**



HED ACADEMY trafikte ezberlenmiş yanlışlara savaş açtı

14 yıldır sürücülere emniyetli sürüş teknikleri konusunda özel eğitimler veren, HED Academy'den Güvenli Sürüş Teknikleri Uzmanı Cantek Hurmoğlu ile Antalya'da buluştuk.

Ülkenin çeşitli bölgelerinde sürüş teknikleri eğitimi veren, HED Akademi gerçekleştirdiği eğitimlerle, emniyetli sürüş ve güvenli yolculuk konusunda yediden yetmişe, her türlü araç sürücüsüne eğitimler vermeye devam ediyor. Konuyla ilgili sorularımız yanıtlayan Cantek Hurmoğlu, ülkenin dört bir tarafında verdikleri eğitimin içeriğini şöyle anlattı: 'Biz birkaç farklı eğitim metotlarıyla çalışıyoruz. Bunlardan bir tanesi trafikte birebir uyguladığımız 'defansif sürüş' dediğimiz eğitim, bir tanesi kapalı pistte uyguladığımız frene basma teknikleri ile ilgili eğitim... Karda, buzda, yağmurdan frene nasıl basılır, direksiyonu nasıl çevirmeli bunları anlatıyoruz, bir diğer çalışmamızda ağır vasıta sürücülerine ekonomik sürüş tekniklerini anlatıyoruz. Bu çalışmamızda da ağır vasıta sürücülerine araçlarını ekonomik nasıl kullanırlar özellikle baskı-balata-lastik aksarını en uzun süre nasıl kullanabilirler bu konularla ilgili bilgi vermeye çalışıyoruz' dedi.

DOĞRU BİLİNE YANLIŞLAR

Eğitimlerine her yaş ve gruptan insanın katıldığını belirten Hurmoğlu, bunun bazı zorlukları da beraberinde getirdiğini ifade etti. En büyük zorluğun ise, Türkiye'de araba kullanmasını bilen çok az insan olmasına rağmen eğitim çalışmalarına katılan birçok insanın, zaten iyi araba kullandıklarını düşünerek, ezberletilmiş yanlışlar üzerinden eğitimi sürdürmeye çalıştıklarını anlattı. Hurmoğlu sözlerini şu şekilde sürdürdü: 'çok yanlış şeyler biliyorlar' bunun sebebi, hiç birimiz gerçekten profesyonel insanlardan araba kullanmasını öğrenmedik. Hepimiz amcamızdan, babamızdan öğrendik dolayısıyla bilginin paylaşımında yanlışlarda aktarıldı. Ezberletilmiş yanlışlarla onlar da trafikte doğru sandıkları 'yanlışları' uyguluyorlar. Bizim eğitim sistemimiz böyle değil, yanlış bildikleri konuları değiştirmeye çalışıyoruz' dedi.



ÖZULAŞ'tan Temsa Fabrikasına ziyaret

Temsa'nın Adana'daki fabrikasını ziyaret etme imkanı yakalayan Özel Halk Otobüsçüleri Avenue otobüsünün üretim sürecini inceleme imkanı buldu. Fabrika gezisi sırasında özel Halk Otobüsçüleri FSM Demirbaş Yöneticilerinden Yelda Aykut, Emine Özyurt, Fethi Sarı ve Hasan Özçelik, Temsa Pazarlama ve Satış Direktörü Murat Anıl, Bölge Satış Yöneticisi Baybars Dağ, Kurumsal İletişim ve Pazarlama Yöneticisi Ebru Ersan eşlik etti. Gezi sırasında Özel Halk Otobüsçülerinin Avenue ile ilgili sorularına da yanıt veren Temsa Pazarlama ve Satış Direktörü Murat Anıl, Kenteçi ulaşımında özel halk otobüsçülerinin önemli görevler üstlendiklerini söyledi.

Temsa'nın bayiliğini alan FSM Demirbaş, ÖZULAŞ bünyesinde yer alan 50 kişilik müşterisine Temsa'nın Adana'daki fabrikasını gezdirdi.

"AVENUE'Yİ EN İYİ ANLATAN KULLANICISIDIR"

Gerçekleştirilen fabrika gezisiyle pazarın sunulan Avenue üretim sürecinin bizzat otobüsçülerle paylaşmaktan dolayı mutlu olduklarını dile getiren Anıl, aracın Otobüs A.Ş. bünyesinde hizmet veren otobüsçülerce beğenildiğini söyleyerek "Halen 633 araçlık filonun 143'ü Avenue üretimimizden oluşuyor. İstanbul'un yanı sıra 300 adet Avenue aracımızda İstanbul'da olduğu gibi İzmir'de de ulaşımına konfor ve kalite katıyor. Avenue'nun işletme sürecinde sağ-

ladığı avantajları bizlerden daha çok meslektaşlarımızın ifadelerinden de öğrendiğini düşünüyoruz. Kalite ve konfor açısından üretimimiz önemli bir başarıya sahip. Sizin en büyük önem verdiğiniz unsurlardan birinin de satış sonrası hizmetler olduğunu biliyoruz. Satış sonrası hizmetlerde müşterilerimizin her zaman yanında olmaya, taleplerini ve ihtiyaçlarına hızlı çözümler üretmeye yönelik çalışmalar yapıyoruz" dedi. Geziye katılan Özel Halk Otobüsçüleri ise üretim sürecindeki teknolojinin kalitesinden dolayı memnun olduklarını dile getirdi.



ODD, Otomobil ve Hafif Ticari araçta ilk 4 ayın verilerini açıkladı

2013 yılı Ocak-Nisan döneminde Türkiye otomobil ve hafif ticari araç toplam pazarı yüzde13,83 artarak 226 bin 179 adet olarak gerçekleşti. Otomotiv Distribütörleri Derneği (ODD) verilerine göre; 2012 yılında 198 bin 702 adet olarak gerçekleşen Pazar 2013 Ocak-Nisan döneminde 226 bin 179 adet seviyelerinde oldu. 2013 yılı Nisan ayı otomobil ve hafif ticari araç pazarı ise 73 bin 575 adet olurken, 2012 yılı Nisan ayında 62 bin 949 adet olan otomobil ve hafif ticari araç pazar toplamına göre satışlar yüzde 16,88 oranında arttı.

OTOMOBİL PAZARI İLK 4 AYDA YÜZDE 19,73 ARTTI

Otomobil satışları 2013 yılı Ocak-Nisan döneminde bir önceki yıl aynı dönemine göre yüzde19,73 artarak 171 bin 433 adede ulaştı. 2012 yılında 143 bin181 adet satış gerçekleşmişti. 2013 yılı Nisan ayında otomobil satışları bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 24,87 artarak 56 bin 999 adet oldu.

HTA PAZARI İLK 4 AYDA YÜZDE 1,4 AZALDI

Hafif ticari araç pazarı 2013 yılı ilk 4 ayında geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 1,4 oranında azalarak 54 bin 746 adet seviyesinde gerçekleşti. Geçen yıl 55 bin 521 adet satışa ulaşılmıştı. Hafif ticari araç pazarı 2012 yılının Nisan ayına göre yüzde 4,21 azalarak 16 bin 576 adet seviyesine geriledi. Otomobil ve hafif ticari araç pazarı, 2013 yılı Ocak ayında yüzde 20,23, Şubat ayında yüzde 16,90, Mart ayında yüzde 6, Nisan ayında ise yüzde 16,88 artış kaydederek, yılın ilk 4 ayında yüzde 13,83 seviyesinde büyüme gerçekleştirdi. ODD, 2013 yılı otomotiv sektörü toplam pazarının 790-840 bin adet aralığında gerçekleşeceğini öngörüyor.



Bakan Yıldırım'dan, Belediyelere suçüstü! **2'DE**



İSTANBUL	4.28	D.BAKIR	4.39
ANKARA	4.29	SİVAS	4.34
İZMİR	4.14	İÇİDIR	4.38
ADANA	4.27	HATAY	4.28

SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

MAYIS 2013
www.tasimacilar.com

2

MAN
kazandırmaya
devam ediyor

MAN Yetkili servislerinde orijinal parça kullanarak işlem yapılan Petrol Ofisi'nden akaryakıt kazanma fırsatı yakalıyor. MAN Yetkili Servislerinden 15 Mayıs - 15 Temmuz tarihleri arasında orijinal yedek parça kullananlar PO'dan 200 TL'ye varan ücretsiz akaryakıt kazanıyor. Kampanya kapsamında, MAN ve NEOPLAN marka araç sahipleri yetkili servislerden alacakları mekanik, elektrik ve bakım onarım hizmetlerinde, 50 TL'den 200 TL'ye kadar akaryakıt kazanıyor. Mekanik, elektrik ve bakım onarım hizmetleri kapsamında kullanılan orijinal MAN yedek parçaları; 2 bin TL ve üzeri alışverişlerde 200 TL, 1000 TL ile 1999 TL arası alışverişlerde 150 TL ve 500 ile 999 TL arası alışverişlerde 50 TL akaryakıt kazanıyor. Her aracın sadece 1 defa yararlanabileceği kampanya, kaporta-boya ve garanti dışındaki harcamalarda geçerli olacak.

GÜLERYÜZ'LÜ, CNG'LI OTOBÜSLER GELİYOR

İstanbul'da 250 adede yakın alçak tabanlı araçlarla hizmet verdiklerini söyleyen Kayın, kısa süre sonra CNG'li GülerYüz otobüslerinde hizmete gireceği müjdesini verdi. Müşteri odaklı çıktıklarını belirten Kayın, daha iyi hizmet verebilmek adına müşterilerin taleplerini ve sıkıntılarını fabrikaya ilettiklerini söyleyerek "fabrikada bunları dikkate alarak daha iyi bir hizmet için çalışmalarını sürdürüyor. Bir markalara göre daha pratik hareket ediyoruz. Seri kararlar verip, seri müdahalelerde bulunabiliyoruz. Bugüne kadar yolda hiç araba bırakmadık. 7/24 çalışan servisleriniz sabaha kadar çalışmaktalar. Özverili bir çalışmalar sonucu kalite kendiliğinden geliyor" dedi.

"CNG'LI ARAÇLARIN MALİYETİ ÇOK YÜKSEK"

(Sıkıştırılmış Doğalgaz) CNG'li araçların maliyetinin yüksek olduğunu değinen Kayın, otobüsçülerin ayda ortalama 5 bin liraya yakın bir tasarruf sağlamaları durumunda CNG'li aracı tercih edeceklerini, alt yapının da oluşmasıyla CNG araç üretiminin artacağını ifade etti.

"CNG sisteminin tam olarak oturması gerekiyor" diyen Kayın, CNG'li araç maliyetinin oldukça yüksek olduğunu vurgu yaparak "Bir sistemsizlik bir düzensizlik var. Maliyetler çok pahalı hemen hemen 100-120 bin arası fiyat farkı var. Bu vadeye yansınca maliyetler 160-170'i buluyor. Benim bile gözüm korkuyor. Bununla da kalmıyor bu iş için çok ciddi bir eğitim lazım" ifadelerini kullandı.

Fabrikada hazır araç stokunun olmadığını da söyleyen Kayın, "Biz Antalya'ya,

GülerYüz Cobra'nın İstanbul yetkili bayisi olan Naci Kayın, 7/24 çalışan servis araçlarıyla otobüsçülerin hizmetinde olduklarını belirtti.



İsparta'ya ve yurt dışında Sırbistan'a araç veriyoruz. Stogumuz yok, üretilen hemen gidiyor. Banttan indiğinde müşteriye teslim ediyoruz" dedi.

OTOMOTİV FİRMALARI YOĞUN TALEBİ KARŞILAYAMAYACAK

Temmuz 2013'te engelli yasasına uygun olmayan araçların artık piyasada olmayacağını da hatırlatan Kayın, sisteme eleştiride de bulunarak çok geç alınmış bir karar olarak nitelendirdi ve "Araçlarda

2005 ve altı modellerin değişeceği söyleniliyor. 2005 model ve 600-700 otobüs var. Araç sahiplerine önce aşırı rahat davrandılar, şimdi de aşırı sıkıyorlar. Baştan bu arabalar çıktığında kurallar ve sınırlar kesin ve net bir şekilde belirlenmiş olsaydı insanlar bu kadar zorlanmayacaktı. Basamaklı araç alıp da senet ödeyen insanlar var. Bu insanlar bir de senedi bitmeyen arabalarını değiştirmek zorunda kalacaklar. Bu o insanlar için büyük bir handikap..." diyerek İETT'yi kusurlu bulduğunu söyledi.

Tüm araçlarını engelli taşımaya uygun hale getirmek isteyen otobüsçülerin yoğun taleplerinin olması halinde otomotiv firmalarının bu talebe karşılık veremeyeceğini vurgulayan Kayın "Bütün otobüs firmaları bir araya gelse, bu iş çok zor. Herkesin sıfır araba almak gibi bir şans olmayacak. Büyük ihtimalle ilk Erguvanlardan araba değiştirmek isteyenler olacaktır. Onlar maviye boyanır, sıfır araba olur ve satılır" şeklinde konuştu.

TEMSA'dan Ege Bölgesi'ne Büyük Yatırım

Alev ARSLAN

Otomotiv sektöründe kendi adı ile üretim yapan, Türkiye'nin önde gelen otomotiv firmalarından biri olan TEMSA Global CEO'su Dinçer Çelik, yeni açılacak olan Ege Bölge Bayi' hakkında konuya yönelik verdiği bilgi de "Yakında Ege Bölgesi'nde bir bayiimiz daha olacak. Bu yıl bahsi geçen bayiinin de katılımıyla biz güzel bir noktaya gelmiş olacağız" dedi. Kurumsal alt yapısını genişletmeyi hedefleyen TEMSA bayilik anlaşmaları ile Türkiye genelinde otobüs satış ağını genişletiyor. TEMSA Global CEO'su Dinçer Çelik, yeni açılacak olan Ege Bölge Bayi'si ile yurt içi satışlarda artış beklidiklerini kaydetti. Pazar içindeki satıştan çok önümüzdeki yıllarda satış sonrası müşteri memnuniyetinin sağlanmasını konusunda alt yapının planlanması ve erişim kolaylığına dikkat çeken TEMSA Satış ve Pazarlama Müdürü Murat Anıl ise, özellikle satış sonrasında 15 yıllık ihalelerde ilerleyen süreçte o 15 yılın iyi hesaplanması gerektiğine dikkat çekti.

YENİ BAYİ YURT İÇİ ARTAN TALEBE CEVAP VERECEK

Açılacak olan bu bayiinin yurt içi satışlara etkisini değerlendiren Dinçer Çelik: "TEMSA satışlarının yüzde 75'ini yurt dışına yapıyordu. Bu yıl bayilikler sayesinde yüzde 50'sini yurt içine yapacak. Bu yıl tüm planlarımız da bunun üzerinden yaptık. Dolayısıyla ekonomisi giderek büyüyen ülkemiz için biz de, artan araç ihtiyacına böyle bir katkı sunmuş olacağız" dedi.

BAYİLİK SÜRECİNE TAZE KAN: DEMİRBAŞ'

Şuan ki bayi sayısı ve Demirbaş'ın da katılımıyla güzel bir yere geldiklerini belirten olan TEMSA Global CEO'su Dinçer Çelik satış sonrası servis için: "bizim satış sonrası için yeterli gücümüz var, bunu kolaylıkla halledebiliriz" ifadesini kullandı.

Ayrıca kamu satışları ile ilgili olarak Çelik;

60'ıncı yılını kutlayan Castrol, Gemlik'teki fabrikasının kapılarını basın mensupları için açtı. Özellikle madeni yağ araştırmalarının yapıldığı fabrikada Ar-Ge çalışmaları büyük bir titizlikle gerçekleştiriliyor.

tüm ihalelerde iddialı olduklarını, mevcut ihalelerin içinde daima varlık gösterdiklerini ve bundan sonrada var olacaklarını söyledi.

'KİMSENİN NE YAPTIĞI İLE ÇOK FAZLA İLGİLENMİYORUZ'

Son süreçte BMC'nin yaşadığı tökezlemeyi de değerlendiren Dinçer Çelik: "Biz ürün geliştirme planımızı ve bayilik dağıtımını kendimize göre yaptık. Bundan sonra da bayiliklerimiz ve benzer satışlarımız olacaktır. Bu sayede ilerleyeceğimize inanıyorum. Kimsenin ne yaptığı ile çok fazla ilgilenmiyoruz" şeklinde açıklamalarda bulundu.

TEMSA GLOBAL TİCARET AŞ. SATIŞ VE PAZARLAMA MÜDÜRÜ MURAT ANIL: 'BİZ HER TÜRLÜ HİZMETE HAZIRIZ'

Yakın zamanda Otobüs AŞ.'nin yaptığı ihale ve TEMSA'nın bu ihaleden neler beklediği üzerine TEMSA Global Ticaret AŞ. Satış ve Pazarlama Müdürü Murat Anıl ile yaptığımız görüşmede şu ifadeleri yer verdi: "baktığımızda Otobüs AŞ.'de en büyük filo TEMSA'nın... Bazı filoların içinde bazı müşterilerin çoklu araba sayıları var. Görüyoruz ki, aynı müşteriler yine aynı çoklu hatları satın almışlar.



Umuyorum ki, bu yanlışta yine bizi tercih ederler. Biz her türlü onlara hizmet etmeye hazırız" dedi.

ANIL, SATIŞ SONRASI 15 YILA VURGU YAPTI

Bursa'daki diğer üreticilerin pazardaki payları ve etkileşimleri üzerine sorumuzu cevaplayan Murat Anıl, herkesin pazarda belli payları olduğuna dikkat çekerek, iyi ürünlerin çıkarıldığını her pazarda olduğu gibi belli bir arz ve talebin olduğunu kaydetti. Burada önemli olan, satmak veya satın almak değil" diyen Anıl, sözlerini şöyle sürdürdü: "özellikle satış sonrasında 15 yıllık ihalelerde ilerleyen süreçte o 15 yılın iyi hesaplanması gerektiğine inanıyorum" dedi.

TEMSA'DA DİZEL OTOBÜSTE VAR, CNG OTOBÜSTE VAR

Dizel ve CNG otobüslerde TEMSA'nın yatırımlarında neye ve neden öncelik verdiğini anlatan TEMSA Global Ticaret AŞ. Satış ve

Pazarlama Müdürü Murat Anıl, alt yapıya ve erişim kolaylığına değinerek şunları aktardı: "Önce otoritenin alt yapıyı hazırlaması gerektiğini ben en başından beri ifade ettim. Esnafın mağduriyetinin giderilmesi için önce dolum tesislerinin hazır olması, her noktada bulunması ve insanların ekonomik durumlarına göre tercihlerini yapmalarına gerektiğine inanıyorum. Biz de TEMSA olarak dizel otobüste var, CNG otobüste var" dedi.

ÜRETİCİ FİRMALARINDA TAŞIN ALTINA ELİNİ KOYMASI GEREK!

Hedefi gaz satmak olan firmaların hali hazırda çok ciddi çalışmalarını olduğunu anlatan Anıl, teknolojik gelişmelerin yakından takip edilmesi gerektiğinin altını çizdi. Üretici firmaların da bu sürecin içinde olmaları gerektiğini ifade ederek: "elbette herkes aynı yöne bakarsa, ilerlemek daha kolay olacaktır fakat bunu yaparken de gazlı gaz işi yapın, otobüsçü otobüsüne baksın" şeklinde dile getirdi.



Bakan Yıldırım'dan, Belediyelere suçüstü!

"8 öğretmenin ölümünde ihmal ve ihlaller var!" Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Binali Yıldırım; Kayseri'nin Yahyalı İlçesi'nde öğretmenlerin öldüğü faciayı için teşhisi doğru koydu.

"Bu olayın da arkasında ihmal ve ihlaller var" diyen Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Binali Yıldırım; "Midibüs, normal yol yerine servis yoluna girdiği için kaza meydana gelmiş. Araç şehirlerarası yolculuk yapmak üzere yetkilendirilmiş değil" dedi.

Haberin özet devamı aşağıda, ancak belediyeler bunu hep yapıyorlar.

Öncekilerden: Bahçelievler Belediye Otobüsü Tortum'da devrildi 7 ölü 24 yaralı 12.11.2012 <http://erzurumajans.com> /20458-tortumda-kaza--7-olu-24-yarali.html İstanbul'dan Ardahan'a cenaze götüren otobüs, Erzurum-Ardahan karayolunda 20 m tarlaya uçtu. "SÜRÜCÜ UYUDU" iddiası var.

Şimdiki ile ilgili teşhisler: Belediye, eski, bozuk ve yetkisiz otobüsünü kirayla şehirlerarası tura gönderdi.

Yanlış Yola Girdi, Araç Arzalı Ve Eski Modeldi: Öğretmenler ve yakınlarının Kapuzbaşı Şelaleleri'ne gitmek üzere bindikleri Karacaşar Belediyesi'ne ait 50 NC 057 plakalı midibüsün 1996 model olduğu, dilekçeyle başvurularak kiralandığı ve 300 liralık mazot alındığı belirlendi. Minibüsün freninin boşaldığı yolundaki iddialar araştırılırken, Yahyalı Cumhuriyet Savcılığı kazayı çok yönlü soruşturuyor.

Sürücü Faruk Başavcı'nın;İnşilşi çıkışı ve oldukça virajlı güzergâhta, Freni sıkça kullandığından dolayı balataların şiştiği, El freninin de tutmadığı, Sürücünün vitesi de teknik bir arıza nedeniyle kütçülmediği ifade edildi.

Bakanın söylediklerinin altını çizmeli : "8 can kaybı oldu. Bu kazada hatalar zinciri var. Kaza, bir baraj inşaatının servis yolunda meydana gelen bir kazadır. Sürücü, asfalt yol yerine başka bir yola, yani stabilize olan baraj servisi yoluna girdiği için kaza meydana gelmiş. Şehirlerarası yolculuk yapacakmış, kuraldır yetkilendirilmiş araçlarla yapılır. Maalesef kazaya davet çıkarılmış. Çok acı bir olay."

Bakan: "8 kişinin öldüğü kazada ihmal ve ihlaller var" 2 Mayıs 2013 Hüriyet Oktay Ensarı- Demet Öztürk/Kayseri, (DHA) : Kayseri'de çeşitli etkinliklere katılan Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Binali Yıldırım, Nevşehir'in Gülşehir İlçesi'nden yola çıkan, içinde öğretmen ve yakınlarının bulunduğu midibüsün Yahyalı yakınlarında kontrolden çıkıp Çamlıca 3 Baraj Gölü'ne uçmasıyla ilgili açıklama yaptı.

Son söz: Belediyeler, şehirlerarası yolcu taşımacısı değil, beldelerini hizmetlisidirler. Arzı Taşımacılık için bile belge almalıdırlar. Sürücüleri SRC Belgeli, taşıtları yeni, sağlam, bakımlı, donanımlı olmalıdır. Yöneticileri ÜDY ya da en azından ODY Belgeli olmak zorundadır. Şimdi son soru: Bunlar var mı (idi)?

Yıl: 4 SAYI: 60 FİYATI: 50 kuruş - MAYIS 2013
GAZETENİN YAYIN PERİYODU: HAFTALIK
YAYIN TÜRÜ: YEREL/SÜRELİ
www.tasimacilar.com

TAŞIMACILAR

KURUCU
M.Naci KALENDER
İmtiyaz Sahibi

Mete Turizm Basın ve Yayıncılık Hizmetleri
San. ve Tic. Ltd. Şti. Adına
M. Mete KALENDER

Haber Koordinatörü:
Alev ARSLAN

Reklam ve Halkla İlişkiler:
Deniz BAYDAR
Hukuk Danışmanı
Av. Uğur AMASYA

Muhabir:
Oya KAYA
Elif ÖZDURAN

Grafik Tasarım:
Ömer Faruk DİRLİK
Faruk KILIÇ

ANADOLU TEMSİLCİLİKLERİ

Ankara: Efecan BARUT	(Kılıç Ofset)
İzmir: ÖRKUT İŞIKALP	İğdir-DILUCU: Serdar ÜNSAL
Edirne: KAPIKULE-HAMZABEYLİ Mehmet SENOL (Edirne Gazetesi)	Ağrı Doğubayazıt GÜRBULAK: Selehattin KACURU
Hatay - Reyhanlı - CİLVEGÖZÜ: Abit KIZILCA (Rehber Gazetesi)	Artvin-Hopa-SARP: Hayati AKBAS
Hatay: Hasan YETMEZ	Sırmak-Silopi-HABUR: Halil COŞKUN
Mersin: Meltem AHATOĞLU	Cizre: Emin Diloğan KINAY (Haber 73 Gazetesi)
Ardahan - Posof - TÜRKÜGÖZÜ: Bülent KILIÇ	

Adres: İhlamurdere Cad. No:5 K:4 Beşiktaş - İstanbul
Tel: (0212) 258 77 86 - 87 Fax: (0212) 258 78 85
GSM: 0532 304 60 77 E-MAIL: info@tasimacilar.com
info@tasimacilargazetesi.com

BASILDIĞI YER: İhlas Gazetecilik A.Ş. Merkez Mah. 29 Ekim Cad. İhlas Plaza No:11 A/41 Yenibosna - Bahçelievler - İSTANBUL

Köşe yazılarının sorumluluğu yazarlarına aittir.

Tasimacilar Gazetesi basın meslek ilkelerine uymaya söz vermiştir.

**GOODYEAR, YENİ
EFFICIENTGRİP
COMPACT LASTİĞİNİ
TÜKETİCİLERİNE
SUNUYOR**



Küçük ve şehir otomobilleri için üretilen EfficientGrip Compact kullanılan yeni teknolojisi sayesinde çok daha hafif. Sahip olduğu optimum basınç dağılımı sayesinde ise, daha yüksek kilometre performansı sağlıyor. Yeni Goodyear EfficientGrip Compact, sahip olduğu optimum basınç dağılımı sayesinde dengeli aşınma sağlayarak daha yüksek kilometre performansı sağlıyor. 13 ila 15 inç arası 26 ebatla mevcut olan bu yeni lastik, küçük otomobiller ve şehir otomobilleri için özel olarak tasarlandı. EfficientGrip Compact'ın otomotivde önemli bir pazar segmenti olan küçük otomobiller ve şehir otomobillerinin ihtiyacını karşıladığını ifade eden Goodyear

Pazarlama Direktörü Sibel Raif, " Küçük otomobiller pazarı gitgide büyümekte ve bu talebi karşılamak için üretilcek lastiklere özel bir ihtiyaç duyulmaktadır" diye konuştu. Yeni Goodyear EfficientGrip Compact lastiğinin ebatlarının büyük bir çoğunluğu AB lastik etiketinde ıslak yol tutuşu açısından B sınıfı ve yuvarlanma direnci açısından da C sınıfı etiket değerine sahip. Yeni EfficientGrip Compact'ın önemli özellikleri arasında, çoklu tutucu kenarlar ve ekstra büyük kanallar ile ıslak yolda güçlü fren performansı bulunuyor. Kanallar, su katmanını verimli bir şekilde keserek daha kısa sürede kuru bir yüzey oluşmasını sağlıyor.

SEKTÖRDEN

TASIMACILAR

| MAYIS 2013 |
| www.tasimacilar.com |

3

ISUZU'NUN Yenilenmiş Coach VISIGO ve Novo otobüsü beğeniye sunuldu

Anadolu Isuzu 9,5 segmentinde yer alan yenilenen otobüsü Novo ve yeni Coach VISIGO otobüsünün tanıtımını görkemli bir törenle gerçekleştirdi.

Küçük Otobüs segmentinin lideri konumunda olan Anadolu Isuzu 9,5 metre segmentindeki yeni Coach otobüsü VISIGO'yu ve yenilenen Novo küçük otobüs serisini "Dahası Var" diyerek Hilton Convention Center' da düzenlediği lansman ile gözler önüne serdi. Kalabalık bir davetli topluluğunun katılımıyla gerçekleşen tanıtım toplantısının açılış konuşması Anadolu Isuzu'nun yeni Genel Müdür Tuğrul Arıkan tarafından gerçekleştirirken, Anadolu Isuzu'nun yeni Coach otobüsü VISIGO'nun tanıtımı ise Satış ve Pazarlama Direktörü Fatih Tamay tarafından yapıldı.

Küçük Otobüs Grubu pazarında yeni oyuncu olarak yerini alan ve henüz fiyatı açıklanmayan Coach VISIGO, turizm sektörünün taleplerini yerine getirecek gibi gözüküyor. Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Arıkan Turizm'in yeni konfor ikonu olarak lanse edilen Coach VISIGO'nun turizm sektörünün yeni oyuncusu olarak pazarda yerini alacağını söyledi. Müşteri talepleri doğrultusunda gelen öneri ve görüşleri değerlendirilerek daha estetik ve güçlendirilmiş teknik özelliklerle geliştirilen Novo otobüs ile yolcuların daha keyifli olacağını söyleyen Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Arıkan Anadolu Isuzu'nun kuruluşunun 30'uncu yılında da ezber bozmaya devam edeceğini belirterek "Hedeflerimiz çok açık. Büyümek farklı ve yenilikçi yaklaşımımızla sektörde ilkleri imza atmaya devam edeceğiz" şeklinde konuştu.

YENİ VISIGO PAZARDA YERİNİ ALDI

Segmentindeki tüm otobüslerden farklı olarak, ön tavanda standart olarak yer alan panoramik tavan camıyla yolcuların daha aydınlık ve ferah bir yolculuk yapmasına olanak sağlayan VI-



SIGO, her koşulda otomatik açılıp kapanabilen perdesiyle içeriye gelen ışığın istenen şekilde ayarlanmasını sağlıyor. Opsiyonlu olarak satışa sunulan üç bölümlü cam tavan ise tasarımda Anadolu Isuzu farkını ortaya koyuyor. Sınıfının en geniş ve en yüksek otobüsü olan VISIGO' da ergonomi ve ferahlık ön planda tutulmuş.

Yine segmentinde bir ilk olarak tam otomatik iklimlendirme (ısıtma ve soğutma) sistemini standart olarak sunan VISIGO, 28,4 kw klima kapasitesi ve 38.270 kcal/ h ısıtma kapasitesi ile hem yaz sıcaklarında hem kış soğuklarında konforlu bir yolculuk yapılmasına olanak sağlıyor. Güvenliğin ön planda tutulduğu otobüste, ön ve arka disk frenler, çift devreli otomatik ayarlı ABS'li tam havalı fren sistemi, yardımcı egzoz freni, motor

odası yangın algılama ve ikaz sistemi ile yolculuk daha güvenli hale geliyor. Ayrıca VISIGO, 204 beygir ve 5193 cc hacimli Euro 5-EEV (Geliştirilmiş Çevre Dostu Araç) motoruyla doğaya saygılı. Müşterilerin isteğine uygun 35+1, 37+1 ve 39+1 oturma opsiyonlarına sahip VISIGO, özel olarak tasarlanan koltukları ve yolcu başına düşen daha fazla bagaj alanı (5,5 m3) ile fark yaratıyor. 250 litrelik yakıt tankı kapasitesi ise tek seferde daha çok yakıt alarak kullanıcısına kolaylık sağlıyor.

YENİLENEN NOVO MÜŞTERİLERİN KULLANIMINA HAZIR

Estetik ve göz alıcı görüntüsünün yanı sıra güçlendirilmiş teknik özellik ve üstün donanımıyla yeni nesil Novo Otobüs Serisi, yolcu taşımacılığının standart-

larını yükseletiyor.

Sadece dış dizaynı ile değil iç dizaynıyla da daha yenilikçi bir yapıya bürünen Novo, tüm seride standart olarak kullanılan ön ve arka disk fren sistemiyle güvenliği daha da üst seviyeye taşıyor. Yeckpare-füme renkli yan camları, standart sis ve gündüz farları, boynuz tipi yeni yan aynalarıyla güvenli bir sürüş imkanı sağlıyor. Novo Lüks ve Novo Ultra'da ise yan aynalarda ısıtma standart oldu.Ön ve arka kapılarında güvenlik özelliklerinin de artırıldığı Novo Serisinde kapı kilitleme sistemi ve ön ve arka kapı uzaktan kumanda sistemi standart olarak sunuluyor. Novo serisinin en donanımlı modeli olan Novo Ultra, 190 beygirlik motoru, standart çift camı ve elektrikli sürücü camı ile görüşü artırıyor.



Mercedes-Benz, Turizmcilere Hafif Ticari Araçlarını Tanıttı

Mercedes-Benz Türk, turizm sektöründeki müşterilerine özel düzenlediği bir akşam yemeği organizasyonunda hafif ticari araçları Vito, Sprinter ve Citan ile otobüsleri Turismo ve Travego'yu sergiledi. Mercedes-Benz Türk, hafif ticari araçlar ve otobüs pazarlama ve satış ekiplerinin ortak çalışmalarının bir ürünü olan "8 koltuktan 54 koltuğa kadar Mercedes-Benz'de herkesin yeri hazır" adlı kampanyası çerçevesinde The Marmara Antalya'da düzenlediği akşam yemeğinde bölgedeki turizm müşterileri ile bir araya geldi. Hem turizm sektörüne yönelik araçları hakkında katılımcıları bilgilendirdi hem de turizmcilerin araçlar konusunda beklentilerini dinledi. Yemeğe katılan Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Müdürü Burak Tarm, Hafif Ticari Araçlar Pazarlama ve Satış Müdürü Tufan Akdeniz ve diğer şirket yöneticileri, 23 turizm firması ile bir araya geldi. Kalite, güven ve konforun adresi Mercedes-Benz Türk, Türkiye'de turizm sektörünün merkezi olan Antalya'da, turizm sektöründe yer alan şirketlerin iş modellerini konuşmak, 2013 stratejilerini yakından takip ederek talep ve beklentileri yerinde dinlemek, kampanya ve hizmetleri hakkında katılımcıları detaylı olarak bilgilendirmek amacıyla bu organizasyonu gerçekleştirdi. Şirket, sektörün ihtiyaçları, müşterilerin talep ve beklentileri doğrultusunda sunduğu hizmetlerde ve araçlarında her türlü yeniliği yaparak gerek yeni kampanyalar, gerekse ürünlerinde sunduğu ek donanımlar ile müşteri memnuniyetine verdiği önemi bir kez daha gösteriyor. Turizm sektörüne yönelik düzenlediği bu tarz toplantılar aracılığı ile Mercedes-Benz Türk, müşterilerine etkin bir şekilde ulaşp, sektörün tüm ihtiyaçlarına birebir cevap veren araç filosunu tanıtmaya, müşterilerinin her türlü talep ve beklentilerini dinleyerek onların yanında olmaya devam ediyor.

TEMSEA

AVENUE

"BİR İSTANBUL MASALI"

www.temsa.com.tr

PAMUKKALE'YE HAS OTOMOTİV'DEN 12 ADET TRAVEGO TESLİM EDİLDİ



1960'lı yıllardan bu yana yolcu taşımacılığı işinde, yolcuların aldığı güven ve destek ile şehirlerarası yolcu taşımacılığında kendini yenileyerek hızla gelişen Pamukkale Turizm, yeni araçlarıyla hizmet ağını genişletmeye devam ediyor. Firma bu amaç doğrultusunda filosunu yenilemek adına Mercedes-Benz Türk Bayii Has Otomotiv'den 12 adet 2013 model Travego otobüsü filosuna ekledi. Mercedes-Benz Türk'ün Hadimköy'deki tesislerinde düzenlenen teslimat törenine Pamukkale Turizm Bölge Müdürü Hakan Kazım Ayık, Pamukkale Turizm Genel Müdürü Hüseyin Artırdı, Mercedes-Benz Türk Yurtiçi

Otobüs Satış Müdürü Burak Batumlu, Mercedes-Benz Türk Otobüs Satış Müdürü Haluk Burçin Aki, Has Otomotiv İcra Kurulu Üyesi Mustafa Sangül, Otobüs Satış Müdürü Soner Balaban'ın yanı sıra firmada çalışan araç kaptanları katıldı. Mercedes markasının turizm sektöründeki müşterilerinin memnuniyetini sağlamak amacıyla sunduğu güven ve leri teknoloji nedeniyle tercih ettiklerini belirten Pamukkale Turizm Genel Müdürü Hüseyin Artırdı, Mercedes araçların sağlam, dayanıklı ve zamana yayıldığına ekonomik olmasının satın alma kararlarında çok önemli etken olduğunu belirtti.

TESLİMAT

TASIMACILAR

| MAYIS 2013 |
| www.tasimacilar.com |

4

Metro Turizm yeni sezona yeni otobüslerle giriyor

OYA KAYA

Türkiye'yi Kuzeyden Güneye, Doğudan Batıya kat ederek yolcularını sevdiklerine kavuşturan Metro Turizm, güvenli, rahat ve konforlu bir hizmet verebilmek adına MAN bayisi MAPAR'dan 23 adet yeni Lions Coach EfficientLine otobüsünü ilk 10 adetini düzenlenen bir törenle teslim aldı.

İstanbul Florya Kaşibeyaz Restaura'ta gerçekleşen teslimat törenine Metro Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Ertan Çakır, Metro Turizm Genel Müdürü Umur Kahraman, MAN Otobüs Satış Müdürü Alim Önsel Demircioğlu, Metro Holding Yönetim Kurulu Üyesi Tuncay Çaltekin, Metro Holding Pazarlama Direktörü Dinçer Yirmibeşoğlu, Metro Holding Kurumsal İletişim Müdürü Arzu Yaman, TOFED Başkanı Mehmet Erdoğan, MAPAR Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin, MAPAR Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Gökhan Çerioglu ve otobüs firma sahipleri katıldı. Türkiye turizmi için stratejik bir öneme sahip olan karayolu taşımacılığında başrol oyuncusu olan Metro Turizm, en iyi hizmeti vermek ve talebi karşılayabilmek için sürekli filosunu yenileniyor. MAN Finans destekli ve takas usulü ile yapılan anlaşmanın Metro Turizm'e 2 bin 370 Euro'ya mal edildiği ifade edildi.

2013'TE HEDEF 22 MİLYON YOLCU

Metro Turizm'in ilk kez 1992 yılında 3 otobüsle hizmete girdiğini ifade eden Metro Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Ertan Çakır, geçen zaman içinde büyüyerek 1.200'e yakın otobüsle senede 20 milyon yolcu taşıyan firmanın her sezon öncesi kendini yenilediğini söyleyerek "Bizlere emanet edilen yolculara her türlü konforlu hizmetini vermek zorundayız" dedi ve 2013 yılı hedeflerine de değinerek bu yıl 22 milyon yolcu taşımayı amaçladıklarını söyleyerek yeni araç alımlarının devam edeceğini müjdesini verdi.



Metro Turizm yaptığı yatırımlarla araç filosunu genişletmeye devam ediyor. Metro Turizm MAN'ın en prestijli bayisi MAPAR'dan aldığı 10 adet MAN EfficientLine otobüslerle yolcularını taşıyacak.



METRO TURİZM KENDİNİ YENİLİYOR

Metro Turizm'in 2013 yılında kendini yenilediğini hatırlatan Metro Turizm Genel Müdürü Umur Kahraman ise konuşmasında "Bu doğrultuda da gerek araç yapımızı, filomuzu gerekse acente yapımızı bütün Türkiye çapında gözden geçirip kendimizi yeniliyoruz. Yolcularımıza bambaşka bir Metro Turizm algısı yaşatmak istiyoruz. Bu doğrultuda da MAN ve MAPAR ile birlikte çözüm ortaklarımızla bu güzel araçların alımıyla bir başlangıç yapmak istedik. Araç yatırımlarımız devam edecek. Yeni aldığımız araçlarımızın da firmamıza, bütün yolcularımıza hayırlı, uğurlu olmasını diliyorum" diyerek sezonun hayırlı geçmesi temennisinde bulundu. MAPAR Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin 2013 senesinin ilk araçları olan Lions Coach EfficientLine otobüslerini metro tu-

rizme vermenin gururunu yaşadıklarını söyleyerek "2013 senesinde ilk üretmiş olduğumuz Lions Coach EfficientLine araçlarımızın ilk defa metro turizme satmaktan dolayı MAN Bayisi MAPAR olarak onur ve gurur duyuyoruz. Nice satışlara diyorum" dedi.

LİON'S COACH EFFICIENTLINE HAKKINDA;

Yeni teslim alınan otobüslere yolcuların keyifle yolculuk yapabilmesi için internet erişimi ve koltuk arkası eğlence sistemleri eklendi. Sürekli tüketim optimizasyonuna yönelik olarak tasarlanmış MAN Lion's Coach EfficientLine, yolcu otobüsü segmanında asgari çevre yükü ile en yüksek ekonomikliğin mümkün olduğunu göstermektedir. Lion's Coach EfficientLine, yakıt tasarruflı teknolojileri ve yenilikçi ilave donanımlarıyla TCO'yu (toplam mülkiyet maliyeti) önemli ölçüde düşürmektedir.



Esadaş, filosuna 13 adet 2013 model Travego kattı

Konfor ve güvende kendi ile yansın, sektörde yenilik ve teknolojiye yaptığı yatırımlarla sürekli gündeme gelen Esadaş Turizm filosuna kattığı 13 yeni araçla yola devam ediyor. 1983'ten beri kendi sektöründe lider, yenilik ve teknolojiye yaptığı yatırımlarla yolcularına çağın gereklerine uygun sağladığı konfor, güven ve rahatlıkla adından söz ettiren Esadaş Turizm, araç filosuna kattığı 13 adet 2013 model Travego 15 SHD ile kalite, huzur ve teknolojiyi yolcularının ayağına getiriyor. Geçtiğimiz günlerde gerçekleştirilen teslimat törenine Esadaş Turizm Yönetim Ku-

ru lu Üyesi M.Haluk Şenpolat ve İstanbul İşletmecisi Musa Senay'ın dışında firma yetkilileri ile araç kaptanları, Has Otomotiv Genel Müdürü Cem Aşık, Otobüs Satış Müdürü Soner Balaban, 2El Satış Danışmanı Sami Acerüzümoğlu da katıldı.

ESADAŞ Turizm aldığı 13 adet 2013 model Travego 15 SHD araçların teslimat törenini Has Otomotiv Hadimköy tesislerinde yaptı. Törende konuşan Haluk Şenpolat, firma olarak sürekli yenilik ve teknolojiye yatırım yaptıkları belirterek, araçlarının tamamında koltuk arkası TV, internet gibi güncel iletişim olanaklarının bulunduğunu ifade etti.



Mesnevi Turizm Isuzu Turkuaz'ı tercih etti

Anadolu Isuzu'nun amiral gemisi olarak nitelendirilen Turkuaz Mesnevi Turizm'in filosunda yerini aldı. Firma Isuzu Bayisi Gençler otomotivden iki adet Turkuaz otobüsü filosuna ekledi. Özellikle Turizm firmaları tarafından tercih edilen Anadolu Isuzu'nun Turkuaz otobüsü, Mesnevi Turizm'in yolcularını taşıyacak. Anadolu Isuzu'nun Ankara Bayiisi Gençler Otomotiv tarafından Mesnevi Turizm'e iki adet Turkuaz küçük otobüs teslim edildi. Anara'da yapılan teslimat törenine Mesnevi Turizm'i temsilen firma sahibi Mustafa Öztürk ile Ünal Öztürk, Ömer Fatih Öztürk, Gençler Otomotiv'den ise Cihan Kılıç katıldı. Turkuaz otobüslerin teknik özelliklerine ve firma olarak benimsedikleri müşteri memnuniyeti ilkesine değinen Gençler Otomo-

tiv'den Cihan Kılıç, küçük otobüs grubu segmentinin amiral gemisi olarak nitelendirildiği Turkuaz otobüsleri gerek kalitesi ve dayanıklılığı, gerekse yakıt ekonomisi ve güçlü filosuna ekledi. Özellikle Turizm firmaları tarafından tercih edilen Mesnevi Turizm firma sahibi Mustafa Öztürk ise teslimat töreninde yaptığı konuşmasında "Kalitesi ve konforu ile Turkuaz otobüsler, her zaman ilk tercihimizdir. Turkuaz'lar sadece bizim değil, müşterilerimizin de ilk tercihi haline gelmiş durumda. Firma olarak verdiğimiz hizmetin kalitesi ile en çok örtüşen aracın Turkuaz olduğunu belirtmek istiyorum. Bunların yanı sıra otobüslerin uygun operasyonel maliyetleri nedeniyle bundan sonra da yolumuza Turkuaz'larla devam edeceğiz" şeklinde açıklama yaptı.

Darıcalılar, Sultan Maxi City ile Seyahat Edecek

ALEV ARSLAN

Türkiye'nin yerli sermayesi olarak isim yapmış ve bu özelliği başta olmak üzere konfor, rahatlık ve güven konusunda da tek adres olan OTOKAR, en çok tercih edilen Sultan otobüslerini halkla buluşturmaya devam ediyor. Kısa bir süre önce, OTOKAR, Özdamca Minibüs ve Özel Halk Otobüsü Kooperatifi'nin sipariş ettiği 65 adet engelli kullanımına uygun Sultan City araçlarının, ilk 30 adedinin teslimatı yapıldı.

ENGELLİLERİ AŞANLARIN GÖZDESİ SULTAN CITY'LER

Darıca halkının hizmetine sunulan Sultan City araçlar, engelli yolcu taşımacılığına olanak tanıyan düz arka zemini ile törene katılan herkes tarafından büyük beğeni topladı. Şehir içi toplu taşımacılıkta yüksek yolcu kapasitesi, geniş kapıları ile yolcu iniş ve binişini hızlandıran tasarımı, kolay açılır kapanır engelli rampası ve güçlü performansı ile Sultan City araçlar törende göz doldurdu. Darıca Dudaş Sahil Parkı'nda düzenlenen ve Otokar yetkili bayisi Enke Otomotiv tarafından yapılan satış teslimat törenine, Kocaeli Büyükşehir Belediye Başkanı İbrahim Karaosmanoğlu, Darıca Kaymakamı Osman Ateş, Darıca Belediye Başkanı Şükrü Karabacak, OTOKAR Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül, OTOKAR Satış Müdürü Murat Tokatlı ve satış gerçekleştiren Otokar bayisi Enke Otomotiv'in Yönetim Kurulu Başkanı Kerim Çivelek ve Genel Müdür Tuncer Erten Kotil katıldı.



YÜZDE 100 TÜRK SERMAYESİ

Törende konuşma yapan Otokar Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül, yeni araçların Kocaeli-Darıca halkına ve Özdamca Minibüs ve Özel Halk Otobüsü Kooperatifi'ne hayırlı olmasını dileyerek konuşarak "Engelli vatandaşlarımızı da taşımaya yönelik bu girişimlerimizden dolayı süreçte emeği geçen herkese teşekkür ediyorum. Aynı bir teşekkürü de OTOKAR Sultan City'leri seçmiş olmalarından dolayı ayrıca kooperatif üyesi arkadaşlarımıza sunmak isterim" dedi. OTOKAR firmasının yüzde 100 Türk sermayeli, yüzde 100 Türk firması olduğuna vurgu yapan Akgül, mühendisliğini, AR-GE'sini, tasarımını kendi yapan OTOKAR'ın, Türkiye'de dövizin kalmasına öncülük eden aynı zamanda da ürettiği araçları, özellikle Avrupa standartlarında üretip, ülkenize de döviz kazandırın bir firma olduğunu belirtti. OTOKAR'da her ihtiyaca yönelik olarak 6 metreden 12 metreye kadar boy boy toplu taşıma araçları ürettiğini ifade etti.

ÇEPER: 2 YILLIK ÇALIŞMANIN ÜRÜNÜ OLARAK, BURADAYIZ'

Törende kürsüye davet edilen, Darıca Minibüsçüler ve Özel Halk Otobüsleri Kooperatif Başkanı Eser Çeper ise: "Darıca Minibüsçüler ve Özel Halk Otobüsleri Kooperatifi olarak 2 yıldır böyle bir çalışmanın içindeyiz. Kooperatifimiz Darıca'nın bölgesel faaliyet ve toplu taşıma ile uğraşan esnafımızın tek bir çatı altında toplanarak, birlik ve beraberlik içinde çalışan güçlü bir kurum olarak çalışmalarına devam etmektedir. Bugün burada yapılan törenle 2 yıllık emeğin çalışması olarak, 2013 model araçları Darıca halkı ile buluşturuyoruz, gururluyuz" açıklamalarında bulundu.

KUMBAR: 2 YIL İÇİNDE TÜM ARAÇLAR YENİLENECEK'

Kara Ulaşım Müdürü Salih Kumbar ise: "engelli kardeşlerimiz düşünülerek toplu taşıma filosunda bu güzel otobüsleri hizmete açan esnaf kardeşlerimizle teşekkür ediyorum. Diğer ilçelerde de



benzer çalışmaların olmasını temenni ediyoruz. Kocaeli'nde 2081 tane toplu taşıma aracımız var. Bu araçların yaklaşık 200 tanesi engelli kullanımına uygun, Allah nasip ederse, 2 yıl içinde biz bu araçların engelli kullanımına uygun hale getireceğiz" dedi.

KARAOSMANOĞLU: 'ARAÇLAR ENGELLİYE UYGUN OLACAK'

Son olarak söz alan Kocaeli Büyükşehir Belediye Başkanı İbrahim Karaosmanoğlu ise, yasal zorunluluğa dikkat çekerek, en kısa zamanda araçlarını yenileyeceklerini ve alınan yeni araçların engelli taşımacılığına uygun olacağını müjdedi. Konuyla ilgili şunları aktardı: "Artık gelişen teknoloji ve ulaşma yapılan yatırımlarla özel araç dönemi değil toplu taşıma dönemine geçtik. Herkesi taşıyabilecek, herkesin güvenli, kolay ve ekonomik şekilde seyahat etmesi sağlanacak" dedi. Konuşmaların ardından plakelerin verilmesi ile program sonlandırıldı.

KAYA TURİZM filosuna 2 Safir ekledi

Personel, turizm taşımacılığı ve araç kiralama alanında faaliyet gösteren Kaya Turizm filosuna 54 kişilik 2 Safir araç aldı. 2013 yılı başında 5 Prestij yatırımı gerçekleştiren firmanın yılsonuna kadar 20 Prestij yatırım planı daha bulunuyor. Ankara merkezli, 26 yıllık firma Kaya Turizm, Azizoglu Otomotiv'de düzenlenen törenle filosuna 54 kişilik 2 Safir araç daha kattı. Teslimat töreninde Kaya Turizm Baş Soförlerinden Vedat Balci ile Temsa Bölge Satış Yöneticisi İlker Canbolat ve Azizoglu Otomotiv yetkilileri katıldı. Kaya Turizm firma sahibi Rasim Kaya, Ankara dışında Antalya, Milas, Bodrum, Samsun, Erzurum, Erzurum ve Adana'da faaliyet gösterdiklerini belirterek, "Turizm taşımacılığının yanı sıra 2000 dolayında binek araçla araç kiralama sektöründe faaliyet gösteriyoruz. Ankara'da Cplakalı 100 servis aracımızla hizmet veriyoruz. Bu araçların 30'u büyük otobüs 20'si Temsa Safir, 20'ye yakını da küçük otobüs bunlardan 15'i de Prestij araçlardan oluşuyor. 2013 yılı başında 5 Prestij yatırımı daha gerçekleştirdik. Yıl-



sonuna kadar 20'ye yakın Prestij yatırım hedefimiz bulunuyor. Ayrıca 1000 kadar da filo kiralamaya yönelik araç sayısına büyümeye hedefimiz var" diye konuştu.

Temsa marka ürünleri tercih etmelerindeki en önemli unsurunun yakıt tüketiminde maliyet avantajı olduğunu belirten Rasim Kaya, "Araçların konfor ve teknolojik özelliklerinden de memnunuz. Ancak yakıt tüketimini bizim için çok önemli bir unsur. Temsa marka ürünler yakıt tüketiminde önemli bir avantaj sağlıyor. 54 kişilik Safir tercihimizde ise turizm taşımacılığında büyük gruplar geldiğinde bu ülkede aramızda bulunması gerekliliği doğuyor. Bu ihtiyaca cevap verebilmek içinde 54 kişilik Safir araç tercih ettik" diye konuştu.

SEKTÖR

TAŞIMACILAR

MAYIS 2013

www.tasimacilar.com

5

METRO TURİZM
EĞİTİME DESTEK
OLMAYA
DEVAM EDİYOR

İstanbul Halic Kongre Merkezi'nde düzenlenen Genç Türkiye Zirvesi'nin Altın Sponsoru Metro Turizm oldu. Türkiye'nin 81 ilinde eğitim veren 164 Üniversiteden hiçbir ayınm gözetmeksizin, tüm renkleriyle 1000 üniversite öğrencisinin katıldığı etkinliğin açılışını Gençlik ve Spor Bakanı Suat Kılıç gerçekleştirdi. Cumhuriyet tarihinin en dinamik gençlik projesi olarak ortaya konan Genç Türkiye Zirvesi gençleri tek bir platformda toplayarak "Eko-

nomik Hedefler", "Uluslararası İlişkiler ve Stratejiler", "Enerji Stratejileri", "Bilim Teknoloji", "Gençlik Potansiyeli", "Ulaşım - Bilişim Teknolojileri" gibi konu başlıklarında seminerler düzenledi. Genç Türkiye Zirvesi'nin Altın Sponsoru olan Metro Turizm Türkiye'nin dört bir yanından zirveye katılan öğrencilerin İstanbul'a ulaşımını ve İstanbul içerisindeki trans-ferlerini ücretsiz karşıladı. Zirve'nin açılış törenine Metro Holding CEO'su Ertan Çakır, Metro Turizm

Genel Müdürü Umut Kahraman, Pazarlamadan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Dincer Yirmibe-şoğlu ve Kurumsal İletişim Müdürü Arzu Yaman katıldı. Genç Türkiye Zirvesine Altın Sponsor olarak destek olan Metro Holding'in CEO'su Ertan Çakır Bakan Suat Kılıç'ın elinden verdikleri destek adına plaket aldı. Açılış ardından Metro Turizm standını Zirve'nin düzenlenmesine öncülük eden Yıldız Teknik Üniversitesi Rektörü İsmail Yüksek ziyaret etti.

ŞEHİR İÇİ TAŞIMACILIKTA BİR MARKA: OTOBÜS A.Ş

Kuruluşundan bu yana tek amacı İstanbullulara rahat, güvenli ve ekonomik yolculuk sunabilmek olan Otobüs AŞ, Yeni dönemde de çalışmalarına devam ediyor. Otobüs AŞ'nin son dönemdeki çalışmaları hakkında görüşlerine başvurduğumuz Şahin, sürekli hizmet ürettiklerini, bunun için belli bir sınır koymadıkları ve 'yapılan hizmet noktasında tatmin olursak, kaybetmeye başlarız' diyerek standartları ne kadar yükselttikleri ko-nusunda Şahin son noktayı koydu. Sözlerine şöyle devam etti: 'İstediklerimizin bir kısmını yapabildik mi? Hedefe yüzde 100 ulaşabildik mi? Henüz daha oraya gelmedik. Ama zaten yaptığımızla tatmin olur ve durursak kaybetmeye başlarız. Biz tatmin olmayan bir şirketiz. İşin gerçeği İstanbul'a, İstanbulluya hizmet konusunda tatminsiniz. Üretmeye, geliştirmeye devam ede-ceğiz' dedi.

İSTANBUL İÇİN ÇALIŞIYORUZ'

Otobüs AŞ olarak arka planındaki kamuoyu des-teğine dikkat çeken Abdullah Yasir Şahin, İstanbul için geliştirdikleri projeler konusunda olumlu geri dönüşümlerin bir sonraki adım için güven ve güç yarattığını anlattı. Asıl motivasyonun bir yanıyla güçlü bir ekiple yaratılacağını şu sözleriyle özetledi: 'İstanbul Büyükşehir Belediye Başkanı Kadir Topbaş, çalışmalarımızın arkasında. Genel Se-kreterimiz, Yönetim Kurulu Başkanımız, Genel Sekreter Yardımcımız Muzaffer Hacımıstafoğlu, Ulaşım Daire Başkanımız Yakup Bey en önemlisi de kamuoyu aramızda bu bizim açımızdan çok önemlidir. Beraber aynı dava için çalışmak bizi mutlu ediyor. Biz bunları itici kuvvet olarak gö-rüyoruz. İyiye gidiyoruz' dedi.

'AYNI MASA ETRAFINDA TOPLANIP KONUŞUR OLDUK'

Özel Halk Otobüsleri ile Otobüs AŞ arasındaki son dönemdeki diyaloglar üzerine sordüğümüz bir soruyu Abdullah Yasir Şahin şöyle cevapladı: 'Özel Halk otobüsleriyle son zamanlarda çok iyi diyaloglarımız var. İşin gerçeği takribi olarak son 8-10 aydır, ÖHO ile daha yakın diyalog ha-lindeyiz. Hem özel toplantılarımız oluyor, hem de belediyenin çatısı altında toplantılarımız oluyor. Demek başkanlarımız hepsi sağ olsunlar Yönetim kurullarıyla birlikte buraya geliyorlar' diyerek sıcak temas halinde olduklarını bildirdi. Şahin sözlerini şöyle sürdürdü: 'gelen arkadaşlar, -'bundan sonra inşallah çok ciddi iş birliktelikle-rimiz olacak' - diyorlar. Şu anda bizi model olarak alıyorlar. Araç standartları konusunda yenile-meler başladı biliyorsunuz. Biz kısmında havuz sistemi uygulanmaya başlandı. Şoförlerle alakalı olarak eğitimler devam ediyor. Bunların hiç birisi yeterli değil ama sonuçta bir adım. İyi gelişmeler var. Hatların yeniden organize edilmesi konu-sunda; hangi hatlar lazım, hangi hatla ne kadar otobüs lazım konularını artık birlikte aynı masa etrafında toplanıp konuşur olduk' diyerek mem-nuniyetini dile getirdi.

'ÖHO'NUN OTOBÜS AŞ BÜNYESİNE GİRMESİNE SİYASİ İRADE KARAR VERİR'

ÖHO ile sıcak diyaloglar sürerken, ÖHO'lerinin Otobüs AŞ bünyesine girme ihtimaline dair Oto-büs AŞ, Genel Müdürü Abdullah Yasir Şahin kendisini ve yetkilerini aşan bir karar olduğunu belirtti. Yanı sıra bir arz talep durumunun var olması gerektiğini belirterek, şunları ifade etti: 'Bu talep ile ilgili bir durum ve böyle bir şey ola-caksa bile böyle bir karar verecek olan Otobüs AŞ, değil. Siyasi iradeditir. Büyükşehir Belediye Başkanımızın vereceği bir karardır' dedi. Bu anlamda özellikle iki tane Özel Halk Otobüsü derneğinden, Otobüs AŞ bünyesinde yer almak istediklerine dair kendilerine bir teklifin geldiği bilgisini paylaşan Şahin, böyle bir kararın, kendi-sinin veremeyeceğini belirterek, dernek yöne-ticilerine adres olarak İstanbul Büyükşehir Be-lediyyesi'ni ve siyasi iradeyi gösterdiğini belirtti. Büyükşehir Belediye onay verdikten sonra kendilerine böyle bir görev verilirse rahatlıkla üstesinden gelebileceklerini de ayrıca belirtti.

'ULAŞIM MODLARININ TEK ELDE TOPLANMASI PEK MÜMKÜN DEĞİL'

İstanbul'da farklı ulaşım modlarının tek elde toplanmasını pek mümkün görünmediğini be-lirten Abdullah Yasir Şahin, konu ile ilgili olarak şunları aktardı: 'bizim ilgili yerlerle bu konuda bir görüşmemiz henüz olmadı. Çünkü bize verilmiş olan öncelikle 1500 otobüslük bir yetki var. Bunun dışında bir de en son Çatalca ve Şile minibüslerinin de işletme yetkisi meclis kararı ile bize verildi. Ben, İstanbul ulaşım modlarını tek bir inisiyatif altında toplanmasının pek mümkün olacağını sanmıyorum' dedi.

OTOBÜS AŞ'DE ŞOFÖR OLMAK HIÇ DE KOLAY DEĞİL

Otobüs AŞ, yetkilileri, kaliteli hizmetin sıkı bir eğitimle mümkün olacağını sürekli altını çiziyor. Bu sebeple kurum içi eğitime de ağırlık veriyor. Özellikle şoförlerin eğitimi ile yakından ilgileniyor. Abdullah Yasir Şahin, bu eğitimlerle ilgili şunları aktardı: 'şoför eğitimleriyle biz örnek olmaya ça-lışıyoruz ama şoförlerin bir defa E sınıfı ehliyet

Hizmet ve kalitede çitayı giderek yükselten Otobüs AŞ bu anlamda şehir içi toplu taşımada yalnızca kendiyile yarışıyor. Hizmette kalite odaklı çalışan Otobüs AŞ'de Genel Müdür Abdullah Yasir Şahin'le ihale sürecini, ÖHO ve İETT ilişkilerini, şoförlerin eğitimini, yeni hatları, alt dar bölgeleri, UKOME kararlarını ve yeni iha-lelerle beraber şartnamelerde yapılacak olan değişiklikleri değerlendirdik.



şahip olması gerekiyor. Psikoteknik, SRC Belge-lerinin olması gerekiyor. Belki hukuki anlamda itiraz eden çıkabilir ama biz şoförlerimizi, Milli Eğitim sertifikalı, bağımsız bir sürücü koltuğundan alıp, belediye otobüsü sürülebilir diye bir testten geçiriyoruz. O sertifikayı alanları eğitime alıyoruz. Otobüs kullanımını geçemeyenleri E sınıfı ehliyeti de olabilir ama almıyoruz. O test sürüşünden başarılı olanları 4 gün eğitime alıyoruz. Ama ön şart E sınıfı ehliyet olacak, SRC Belgesi olacak, psikoteknik belgesi olacak ve özel pistte sürüş testini geçecek. Son şoför alımlarımız hep öyle oldu' diyerek bu zorlu süreci anlattı.

İHALELERDE ŞARTNAMEYE EK OLARAK GİRECEK YENİ AYRINTILAR VAR

İhale sürecinde şartnameye ek maddeler ge-lebilir mi, yeni şeyler talep edilebilir mi diye sor-düğümüz bir soruya Şahin şöyle bir cevap verdi: 'Üreticiler bunun çok farkında. İşletmeciler çok farkında değiller. Bizim aslında her ihalemizde bir önceki ihaleye göre bir takım gelişmeler vardı. Artı yönde tekâmül söz konusuydu. 3. Paket iha-lemize bakacak olursanız CNG'ile alakalı bir detay şartname göremezsiniz. Elektrikli ve CNG'li oto-büste olabilir denmiştir. Çünkü o dönemde İs-tanbul'da CNG'li bir otobüs uygulaması yoktu. Ama o ihalede 43 tane otobüs CNG'li olarak sis-teme girdi. Mevcut piyasamız şartlarında genel özellikler vardır koltluk kapasitesiyle, klima kayıt sistemleriyle, LCD ekranlarıyla, alçak tabanlarıyla, koltuğuyla vs ile ama CNG'li aracın detaylı teknik şartnamesi bu ihalede vardı. Bu ihalede de elektrik detaylı teknik şartname görmedik. Çünkü şu anda yaygın bir şekilde Türkiye'de oturmaş bir elektrikli araca yönelik olarak bir uzlaşma yok. Bu süreç içerisinde oluşuyor. Muhtemelen daha sonraki ihalelerimizde elektrikli araçlarla alakalı olarak böyle bir teknik detaylı şartnamede gö-receksiniz. İlk 170 adetlik ihalemizde kamera sis-temlerinde 72 saat kayıt sistemini öngörmüştük. Ama gördük ki 72 saat bizim ihtiyacımızı tam karşılamıyor. Şimdi harekete duyarlı olarak 45 gün kayıt yapılabilen özelliğe geçtik. Ve muhte-melen 4. şartnamemizde EDS özellikli kameraları şartnameye teknik olarak koymuş olacağız' di-yerek yeni ihale sürecinde şartnameye dâhil edilebilecek hususların sinyali verdi.

'FAZLA YOLCU ALACAĞIM DİYE TRAFİĞİ YAVAŞLATANLAR VAR'

Hat bazı havuz sistemi ile ilgili bir sorumuzu yanıtlayan Şahin konuyla ilgili çalışmaların sür-düğünü fakat hat bazı havuz sisteminin 2014'ten önce uygulamaya geçemeyeceğini belirtti. Ko-nuyla ilgili şunları kaydetti: 'ÖHO'lerindeki bazı arkadaşlarla hat bazı havuz sistemini konuş-maya başladık. Hemen bugün yarın hayata ge-çecek bir mevzu değil ama ulaşım daire başka-nımızla da özel halk otobüsleriyle de, dernek yöneticileriyle de hat bazında havuz uygulaması, yani hattın havuzu şeklinde bölgesel havuz pro-jemiz var. Neden ihtiyaç duyuyor buna? Çünkü sefere çıkmış olan otobüs, arkasında sefere ça-kacak olan otobüs ile 10 dakikalık bir süre varsa yavaşlayarak arkasındaki ile süreyi 1 dakikaya indirebiliyor. Bu daha fazla yolcu taşıma adına yapılan bir uygulama. Bizimkiler böyle bir şey yapmıyor, yaptırılmamaya çalışıyoruz.

400 ARAÇLIK YENİ İHALE YOLDA

1500 aracın 1083'ünün ihalesinin bittiğini ve İstanbul sokaklarında halkın hizmetine sunul-duğunu kaydeden Şahin, 400 araçlık gibi bir ihalenin daha söz konusu olduğunu belirtti. Ek-siklik olduğunu kabul eden Şahin, Otobüs AŞ olarak 40 otobüslerinin olduğunu ve 110 tane daha alacaklarını söyledi.

İHALE İÇİN TARİH, EYLÜL SONLARI

İhale tarihi olarak Abdullah Yasir Şahin, 'yap-tığımız ihalenin sefere başlaması için son tarihler Eylül sonu. Okulların açacağı dönemde bu yap-tığımız 350'lik ihale sefere başlamış olacak. O tarihe kadar bizim kendi otobüslerimizin de zaten sefere başlamış olacak 110 otobüs için muhtemelen

Eylül sonu ihalemizi yaparız. Onların da seçimden önce sefere girmesi lazım' dedi.

İHALELERDE ŞARTNAMEYE EK OLARAK GİRECEK YENİ AYRINTILAR VAR

İhale sürecinde şartnameye ek maddeler ge-lebilir mi, yeni şeyler talep edilebilir mi diye sor-düğümüz bir soruya Şahin şöyle bir cevap verdi: 'Üreticiler bunun çok farkında. İşletmeciler çok farkında değiller. Bizim aslında her ihalemizde bir önceki ihaleye göre bir takım gelişmeler vardı. Artı yönde tekâmül söz konusuydu. 3. Paket iha-lemize bakacak olursanız CNG'ile alakalı bir detay şartname göremezsiniz. Elektrikli ve CNG'li oto-büste olabilir denmiştir. Çünkü o dönemde İs-tanbul'da CNG'li bir otobüs uygulaması yoktu. Ama o ihalede 43 tane otobüs CNG'li olarak sis-teme girdi. Mevcut piyasamız şartlarında genel özellikler vardır koltluk kapasitesiyle, klima kayıt sistemleriyle, LCD ekranlarıyla, alçak tabanlarıyla, koltuğuyla vs ile ama CNG'li aracın detaylı teknik şartnamesi bu ihalede vardı. Bu ihalede de elektrik detaylı teknik şartname görmedik. Çünkü şu anda yaygın bir şekilde Türkiye'de oturmaş bir elektrikli araca yönelik olarak bir uzlaşma yok. Bu süreç içerisinde oluşuyor. Muhtemelen daha sonraki ihalelerimizde elektrikli araçlarla alakalı olarak böyle bir teknik detaylı şartnamede gö-receksiniz. İlk 170 adetlik ihalemizde kamera sis-temlerinde 72 saat kayıt sistemini öngörmüştük. Ama gördük ki 72 saat bizim ihtiyacımızı tam karşılamıyor. Şimdi harekete duyarlı olarak 45 gün kayıt yapılabilen özelliğe geçtik. Ve muhte-melen 4. şartnamemizde EDS özellikli kameraları şartnameye teknik olarak koymuş olacağız' di-yerek yeni ihale sürecinde şartnameye dâhil edilebilecek hususların sinyali verdi.

'2014'E KAMUNUN AÇAĞI HIÇBİR İHALEDE DİLEL TERCİH EDİLMEZ'

Öntümizdeki, günlerde gerçekleşecek olan ihalelerde CNG'nin durumuna dair görüşlerine başvurduğumuz Otobüs AŞ Genel Müdürü Ab-dullah Yasir Şahin konuyla ilgili şunları aktardı: 'öyle bir noktaya geldik ki, dizelle CNG arasında artık ekonomik anlamda uçurum var. Çevrecilik açısından motor üzerinde gidemiyoruz çünkü EURO 5 Motor'da çevreci onun için biz tercihi işletmecinin kendisine bırakıyoruz. Ama görünün o ki şuan da 350'lik pakette son yaptığımız ihalede yüzde 80'lik bir oran CNG'li otobüslerle

girmek istiyorlar. Bir önceki 250'lik pakette CNG'li otobüs 42-43 taneydi, bugün 350'nin yüzde 80'inden bahsediyoruz. Ben zannetmi-yorum ki Türkiye'de 2014'ten sonra kamunun açacağı hiçbir ihalede kamunun kendi alımlarında dizel olsun veya tercih edilsin.

'CNG'LI OTOBÜSLER YÜZDE 27 İLE 48'E VARAN EKONOMİK FARK VAR'

İşin ekonomik boyutuna da dikkat çeken Şa-hin, sistemlerinde çalışan CNG'li otobüslerin fosil yakıtlara ve dizele göre yüzde 27 ile 48'e kadar varan bir ekonomik avantaj yarattığını belirtti. CNG'li otobüslerin üretimi ve satışın daha az olduğu trafiğin daha az olduğu yerlerde ise ekonomik avantaj çok daha fazla onun için yüzde 20-48 arasında bir değişim söz konusu' dedi. CNG'ler ve dizellerdeki cezalarına ilişkin olarak da Şahin CNG'ler için 180 gün, dizeller de 150 güne vurgu yaptı.

'CEZALARLA İLGİLİ OLARAK TRAFİKLE VEYA POLİSLE GÖRÜŞTÜĞÜMÜZ HUSUSİ BİR DURUM YOK, OLAMAZ'

2012 yılında toplam Otobüs AŞ'ye kesilen ceza miktarını sordüğümüz Abdullah Yasir Şahin, konuyla ilgili düşüncelerini şöyle ifade etti: 'Em-niyet Müdürlüğü'nün kesmiş olduğu cezaların biz görmeyiz. Çünkü ceza şoföre ve plakaya kesilir Fakat özel anlamda bizim trafikle polisle veya emniyetle görüştüğümüz hususi bir durum yok. Zaman zaman istisnalar olabileceğini de belirten Şahin, özellikle başlangıç aşamasında bazı şeyleri görmeden geldiklerini de ekledi ve sözlerine şöyle devam etti: 'istisna durumlar olmuş olabilir ama genel anlamda Otobüs AŞ otobüslerine ceza yazılmıyorsa bunun tek bir sebebi olabilir, bizimkiler, demek ki kuralalara uyuyorlar' dedi ve özel bir uygulamanın söz konusu olamay-a-cığının altını çizdi. 'Ben böyle bir bilgiye sahip değilim, ÖHO'ne çok ceza kesiliyor, Otobüs AŞ, araçlarına hiç ceza kesilmiyor veya az kesiliyor yönünde emniyet kaynaklı böyle bir istatistiksel veriye sahip değilim ama biz eğitimlerde bu ko-nunun çok üstünde duruyoruz ve sürekli denetim ve kontrol yapıyoruz' dedi. Bu konuda sürekli

teyakkuzda olan denetim elemanlarının varlı-ğında bahseden Şahin, ÖHO'leri ile ilgili olarak da şöyle bir tespitte bulundu: 'ÖHO'lerini vatandaş çoğu zaman şikâyet etmek bile istemiyor. 'Nasıl olsa bir şey düzelmiyor' diye düşünüyor' dedi. Konu ile ilgili Otobüs AŞ'nin uygulamaları hak-kında bilgi vererek sözlerine şöyle sürdürdü: 'Biz de öyle değil, bakan bizim otobüslerimizin arkasında 70 cm'lik boyunda ALO 153'ü koyduk. Bu nedir özellikle bir kuralızlık söz konusu ise, vatandaş şikâyet etsin.

'HAT KONUSUNDA NİHAİ KARAR UKOME'NİNDİR'

Söyleşimiz içinde Otobüs AŞ Genel Müdürü Ab-dullah Yasir Şahin'e, İETT'nin UKOME karar al-madan açtığı yeni hatlar konusunda düşüncelerini sordüğümüzda ise şunları aktardı. 5216 sayılı Büyükşehir Şehir Belediye kanununa atıfta bulunarak, kanun çıktıktan sonra yani 2005 yılından itibaren Büyükşehir Belediye'lerinde toplu ulaşım dan be-lediyelerin sorumlu olduğunu hatırlatan Şahin, bu şirketlerin özellikle İETT ve Ankara'nın EGO'su gibi özel kanunla kurulmuş, ulaşım şirketleri olduğu yönünde bilgi verdi Büyükşehir Belediyeleri adına UKOME'lerin varlığından bahseden Şahin, sözlerini şöyle sürdürdü: 'UKOME üyeliğinde emniyetin de, valiliğin de belediyelerin de özel te-sebbüsün de temsilcileri var. Büyükşehir Şehir Belediyesi sınırları içerisinde bir hat konacaksa buna UKOME karar verir, bir hatta otobüs sayısı artınlacaksa buna da UKOME karar verir. İETT'nin tabii geç-mişten kalan alışkanlıklarla belli veya günlük olarak, mevsimlik olarak ihtiyaç olan bir bölgede bir hatı devreye sokabiliyor. Bunu bir ihtiyaca karşılık yapıyor, fakat bir süre sonra bakıyorsunuz ki, ihtiyaç devamlılık arz etmeye başlıyor. Bu du-rumda hattın sürekli hala geldiğini ya da geleceğini gören İETT bunu UKOME'ye getiriyor. Bizim de hat önerilerimiz oluyor, İETT'nin de hat önerisi oluyor. İETT elindeki filo ve kamu gücü dolayısıyla acil durumlarda ve ihtiyaç halinde müdahil olma adına böyle ekstra seferler başlatıp, ekstra hatlar oluşturabiliyor ama nihai hale getirme işi yine UKOME kararı ile oluyor' dedi.

'EYLÜL AYINDAN SONRA 'ALT DAR BÖLGE' ÇALIŞMASINA BAŞLAYACAĞIZ'

Otobüs AŞ Genel Müdürü Abdullah Yasir Şahin dar bölgelerin ne zamana hayata geçeceği yö-nünde de bilgi verdi. Anadolu, Beyoğlu ve Avrupa Bölgeleri olmak üzere 3 ana bölgeden bahseden Şahin, 3 ana bölgenin Anadolu Bölgesi'nde 209 otobüslerinin olduğunu, girecek olan yeni oto-büslerle beraber sayının 357'ye yükselceğini kaydetti. Şahin, rotasyonla çalıştıklarını ekdeyerek, şu değerlendirmelerde bulundu: 'bir hatta çalışan otobüsü ertesi gün başka bir hatta veriresek, İs-tanbul'un Anadolu yakası 1 yılda filan aynı hatta gelecek' dedi. Hatların yerleşim alanlarının coğrafi, sosyolojik ve demografik farklılıklarına dikkat çeken Şahin, dalgalanmaları, o bölgedeki yol-culukların özelliklerini, hattın hassasiyetlerini şoförün hiçbir zaman öğrenemeyeceğini anlattı. Çözüm yolu olarak da 350 otobüslük bir rotas-yondansa biraz daha alt bölgesel rotasyona geçme kararı aldıklarını belirterek, sözlerine şöyle devam etti: 'yine genel havuzda toplansın ana kilometrenin biz de yüzde 60 gibi etken ol-masından dolayı insanlar da mağdur olmasın. Bunu da dönüşümlü yapalım. Söz gelimi C Böl-gesi'nin altında 3 tane daha C1, C2, C3 bölgesi oluşturursak, birileri de sürekli C1'de çalışmasın. Alt havuzların da rotasyonunu yapalım. 6 ayda bir veya 1 yılda bir... diye bir düzenimiz var. Sonuçlarına aşamasına geldi belki şu 350'lik paketten sonra alt dar bölge uygulamasına ge-çebiliriz. Eylül ayından sonra 'alt dar bölge' ça-lışmasına başlayacağız' diyerek konu ile ilgili ça-lışmalar hakkında bilgi verdi.

'RUHSATLAR KONUSUNDA HUKUKİ BİR DURUM MEVCUT'

Gündem de olan bir diğer konu olarak Özel Halk Otobüslerinin çalışma ruhsatları işletmeciy-e, kişiye aitken, Otobüs AŞ'nin çalışma ruhsatlarını neden kendilerine ait olduğunu sordüğümüz Şahin, sorumuzu şöyle yanıtladı: 'onlar ihaleye girerken İETT'den bireysel işletmedici olarak al-mışlar. Ama biz de durum öyle değil, ilk 172 de yetki İETT'deyken biz almışız dolayısıyla İETT açısından bakanca muhatap benim daha sonra da meclis kararı ile yetki bana verilmiş. Ulaşım, Büyükşehir Belediyesi adına Toplu Ulaşım Hiz-metleri Müdürlüğü (TUHİM) tarafından yürü-tüyor. Onun muhatabı benim, belediyeyle bu arada bağlantıyı sağlayan kurum benim. Dolayısıyla oradan yetkiyi alan da benim, çalışma ruhsatı benim adına düzenlenebiliyor' diyerek, bir başka hususa dikkat çekti: 'ruhsat düzen-leyen belediye fakat belediyeyle teknik anlamda zincirin halkası yani özel işletmecinin bir ilişki-si söz konusu mu? Benim bu anlamda kamu adına ruhsat verme yetkim var mı? Kısacası, burada hukukl bir durum söz konusu... Dolayısıyla ruhs-atı bana veriyor. Yeni dönemde yani 2014'ten itibaren benim alt işletmecinin de orada olacağı bir sistem üzerine çalışıyoruz' diyerek durumun hukukî bir mesele olduğunu altını çizdi.

ÇATALCA-ŞİLE ARASI YENİ HAT

Catalca-Şile hattının açılmasıyla Otobüs A.Ş. fi-losofunda 7 ve 9 metrelik otobüsler olup olmayacağını sordüğümüz da ise Abdullah Yasir Şahin şu yanıtı verdi: '7-9 metrelik otobüsler olacak bu hatta fakat özürli ulaşılabilirliği standartlarında olması gerekiyor. Yani alçak tabanlı ve azırlıların tekerleki sandalyesiyle binebileceği rampalı sisteme geçilecek, bunun çalı-sması içindeyiz' dedi. Otobüs AŞ'nin İstanbulluya vaat ettiği kaliteli ve ekonomik yolculuk için açtığı ihalelerde aynı şartname üzerinden devam edilip edilmeyeceği sorumuza yanıt veren Şahin, nüfusun artması, yeni hatların açılması, gelişen teknoloji ve değişken talepler gibi nedenler bize, aynı şartname

üzzerinden yürümenin zorluğunu anlattı. Şahin, sözlerini şöyle sürdürdü: 'Açılan ilk ihalede, 12 metrelik otobüsler söz konusuyken az önce belirttiğim nedenlerden dolayı yeni yapılacak ihalede küçük otobüsler alçak tabanlı olmak zorunda engelli ulaşı-mına uygun olmak durumunda dolayısıyla küçük otobüslerde de gireceğiz, onları da biz işlettiireceğiz. Filoda bahsini ettiğimiz 10 metrelik, 9 metrelik oto-büslerde düşünüyoruz. Çünkü bizim mevcut alçak tabanlı otobüslerimiz İstanbul'un bütün sokaklarına giremiyor. Sokaklar dar olduğundan manevra yapı-ramıyor. Buralara kısa metrelî otobüslerimizi koyacağız' diyerek, yeni çalışmalar hakkında bilgi verdi.

Çatalca için 59, Şile'ye 27 yeni otobüs yolda

Çatalca için 59, Şile için 27 otobüste başlangıç ya-pacaklarını müjdesini veren Şahin, bu gereksi-nim için UKOME'nin daha önce yıllara bölerek oto-büs sayısını belirlediğini söyledi. Büyükşehir Belediyesi'nin ihale yoluyla özel işletmecilere ver-miş olduğu otobüslerin yine belki de aynı işletme-ciler tarafından işletilebileceğini söyleyen Şahin, 'tutup da hem oranın yerli işletmecisini mağdur et-menin, hem de yeni bir maceraya girmenin bir an-lamı yok' dedi.

YEREL

TAŞIMACILAR

MAYIS 2013
www.tasimacilar.comKAPTANLARDAN
GOODYEAR
MARATHON
COACH'A TAM NOT

Dünyanın en büyük lastik üreticilerinden Goodyear, Avrupa'da otobüslere özel olarak geliştirip tüketicilere sunduğu ve tüm akslarda kullanılabilen otobüs lastikleri Marathon Coach'ı İstanbul'da gerçekleştiren lansmanın ardından Diyarbakır Otagarı'nda başlayan Roadshow etkinlikleri ile toplamda 4500 kilometre ve 4 önemli şehir otagarında tanıtımını yaptı. Roadshow tanıtımı boyunca kullanılan ve özel olarak dizayn edilen Mercedes Trevego marka otobüs ile toplamda 157 otobüs firma temsilcisi "Marathon Coach" ile ilgili tanıtım yapılırken 364 kişinin vücut kitle endeksi ölçümü yapıldı. Diyarbakır Otagarı'nda tanıtımına başlanan

Marathon Coach sırası ile 4500 kilometre yok kat ederek Ankara, İzmir, İstanbul Eserler ve İstanbul Harem Otagarlarında uzun yol kaptanlarına tanıtılarak Goodyear yetkilileri tarafından bilgilendirildi. Goodyear Ticari Lastikler Pazarlama Müdürü Faruk Uslu, Marathon Coach otobüs lastiklerinin Türkiye tanıtım sürecinin çok başarılı geçtiğini ve şehirler arası kaptanlardan çok olumlu geri dönüşler aldıklarını belirterek sözlerine şöyle devam etti. "Otobüs firmaları için lastik maliyetleri çok önemli bir kalem. Hem defalarca kaplanabilme özelliği, hem de asimetrik yapıyla düzgün aşınma özelliği ile uzun süre kullanılabiliyor" şeklinde konuştu.

SERVİS ESNAFININ ÖFKESİ
MEYDANLARA TAŞTI

Oya KAYA / Alev ARSLAN

Servis esnafı 29 Nisan'da Kartal'da görülmemiş bir coşku ve kararlılıkla UKOME önüne doğru yürüyüşe geçti. Eylemciler yol boyunca sürekli sloganlar atarak seslerini duyurmaya çalıştı. Kalabalık grup UKOME'nin önüne geldiğinde sıcak havaya aldın etmeden büyük bir öfkeyle taleplerini dile getirdi. Sık sık 'vur vur inlesin, UKOME inlesin!', 'Plaka tahdid hakkımız, söke söke alınız', 'servisçi burada, plaka nerede?' sloganlarının atıldığı eylemde servis şoförlerinin yaşadıkları sorunlar itibarıyla son derece öfkeli oldukları gözlemlendi. Taleplerini duyurmak için sokağa dökülen ve Kartal'dan tüm Türkiye'ye ve yetkili makamlara seslenen servisçilerin taşıdıkları dövizler yaşanan sıkıntıların ve taleplerin bir özeti gibiydi.

ERDOĞAN: 'BU TARİHİ BİR EYLEM'

UKOME önünde kitleye ve başta UKOME yetkilileri olmak üzere sürecin tüm bileşenlerine seslenen İstanbul Servisçiler Derneği Başkanı Murat Erdoğan, bunun tarihi bir eylem olduğunu söyleyerek sözlerine başladı ve şu ifadeleri kullandı: 'İstanbul'da 30 yıllık servisçilerin kendi tarihinde ilk defa STK'lara baskı yaparak, meydanlara indiler' dedi.

ERDOĞAN SERVİSÇİ ESNAFININ
TALEPLERİNİ SIRAADI

Kartal'da sektör çalışanlarının sorunlarına değinen Erdoğan, 40'a yakın vilayette uygulanan plaka tahdidinin İstanbul'da uygulanmamasını eleştirdi. 2012 yılında Belediye Başkanı'nın İstanbul'da tahdit ile ilgili esnafın herhangi bir mağduriyetinin olmadığını söylediğini hatırlattı. Yine İBB ve UKOME üst düzey yetkililerinin kendilerini dikkate almamasından yakınan Murat Erdoğan, söz konusu ilgili mercilerin 'başımız yeterli kadar deritte, bir de sizinle uğraşamayız' gibi gayri ciddi bir ifade ile karşılaştıklarını anlattı. UKOME'nin, gereksiz yaş yaş sınırı uygulamasına karşılık, İTÜ'nün teknik raporunu hatırlatarak, ticari araç ömrü, yaş sınırlaması ile değil, 1 milyon kilometre olduğunu ve bunun uygulandığı gibi keyfi değil, belirlenen normların bilimsel bir çalışmanın sonucu olduğunu ifade etti. Coşkuyla kitleye karşı konuşmasını sürdüren Erdoğan, İstanbul'da yaşayan özellikle öğrenci velilerinin Türkiye'nin en pahalı taşımacılık sistemini kullandıklarını belirterek, meselenin yalnızca kendi sorunları olmadığını altını çizdi. İSDER Başkanı Murat Erdoğan konuşmasında yol belgeli araçların bile korsan yasasının yanlış uygulanması sonucu 2 aylık araç bağlamalar ve 4000 TL'lik cezalarla servisçi esnafının artık intiharı düşünüre hale geldiğini belirtti.

İlk olarak Kartal'da fitili ateşlenen servis esnafının eylemleri büyük ses getirdi. Servis esnafı bir ilke imza atarak, 30 yıl sonra taleplerini duyurmak için meydanlara indi. Davullu zurnalı, pankartlı dövizli ve bol sloganlı eylemler coşkulu ama olaysız, kalabalık ama örgütlü, yaşanan sorunlara rağmen umut vaat eden bir eylemlerdi.

SERVİSÇİ ESNAFI
SON TARİHİ VERDİ: 29 MAYIS

29 Mayıs'ı son gün olarak tayin ettiklerini belirten Murat Erdoğan, bahsi geçen sorunların çözümünü için başta UKOME olmak üzere servisçi esnafını intiharın eşğine getiren uygulamalardan sorumlu tüm yapıların kendilerine çekti düzen vermesi gerektiğini vurguladı. Servisçi esnafını bu sıcakta sokağa dökenerin yaşananlara kayıtsız kalmamaları gerektiğini belirtti ve şöyle devam etti 'kendilerine 1 ay süre veriyoruz, aksi takdirde bu işin günahı vebalı onların boynunadır' diyerek sendika ve dernek olarak kararlılıklarını belirtti.

ERDOĞAN: 'BİZE HAYATI
DURDURTMAYIN!'

Erdoğan sözlerine şöyle devam etti: 'İstanbul'da kontak kapandığı anda oluşacak bu zararın vebalini ne odalar, ne STK'lar, ne de UKOME karşılayabilir' dedi. Bundan sonra UKOME'dan yol belgesi almak istemediklerini de belirten Erdoğan, UKOME fiyat tarifimizi belirleyemez, sadece öneri verebilir' dedi. Sözlerini şöyle devam etti: 'buyurun 70000 tane aracı nereye bağlarsanız bağlayın, İstanbul'un taşıma araçları içerisinde sayı olarak en büyüğü bizleriz, bizi sokağa dökmeysin, İstanbul'da değil yol kesme, trafiği kapama, bize hayatı durdurtmayın!' diyerek ve resti çekti. Bundan sonra ki süreç için kesin ve net konuşan Murat Erdoğan şunları söyledi: 'taleplerimiz dikkate alınmazsa, 29 Mayıs 2013 sabahından itibaren, ilk etapta 1 gün süre ile İstanbul'un ana arterlerini 70 bin araçlık bu servisçiler ordusunun aksatmak zorunda kalacağını buradan ilan ediyoruz' dedi.

KARTAL'DA GEMİLER YAKILDI!

Murat Erdoğan'ın bu kararı ve ateşli konuşmasının hemen ardından kitle, yaşanan sorunlar karşısında duyarsız kalan muhataplama 29 Mayıs sonrası kararlılıklarını göstermek için eylem alanında sembolik gemileri ateşe verdi.

UKOME'NİN KAPISINA
TABUT BIRAKILDI

Eylemde, ayrıca aç-susuz kalmış, borçlu olarak ölmüş cebinde kefen parası dahi olmayan gariban servisçiyi temsil eden, eylemcilerin alana beraberlerinde getirdikleri temsili tabut UKOME'nin kapısına bırakıldı.

BARIN: 'BENİM KOLTUĞUM
ŞOFÖR KOLTUĞUDUR'

Murat Erdoğan'dan sonra mikrofona devralan ULAŞ-İŞ Başkanı Abdurrahim Barın ise geçmiş süreçte atıfta bulunarak: '3 yıl içinde bir avuç insanla yola çıktık ve 82 makamlı görüştük. Büyükşehir Belediyesi ve Ankara Servisçiler Odası da vardı. Bilirkişi raporuna dayalı servisçilerin plaka tahdidini hak ettiğine yönelik belgeleri resmi makamlarca çıkardık. Bu yasanın uygulanmasındaki iddiamız ile vatandaşlar daha ucuza taşınacak' dedi. Konuşmasını şu sözlerle sürdüren Barın, 'bu hayal değil gerçek, bu uygulamanın aynıysa Ankara'da yapılıyor ve insanlar ucuz taşıyor yani hem vatandaş, hem de servisçi bundan faydalanyor' dedi ve şunları ifade etti 'İstanbul'da olduğu gibi Türkiye'nin ilk ve tek koltuksuz başkanıyım. Bundan gurur duyuyorum. Benim koltuğum şoför koltuğudur' dedi.

KORNALAR, BU KEZ SERVİS
ESNAFININ TALEPLERİ İÇİN ÇALINDI

Yapılan konuşmaların ardından eyleme katılan servisçi esnafı araçlarına binerek, E-5 üzerinden UKOME önünden Cevizli Köprüsü ile Soğanlık Bölge Trafik Müdürlüğü arasındaki 10 km hat üzerinde trafiği engellemeden 2 saatlik korno çalarak, slogan attılar.

KAZIÇEŞME MEYDANI'NDAN
SERVİS ŞOFÖRLERİNİ GEÇTİ

11 Mayıs tarihinde Kazıçesme'de ise, İstanbul Umum Servis Aracı İşletmecileri Esnaf Odası (İSAROD) öncülüğünde toplanan kalabalık

kitle ortak sorunlar ve ortak çözüm yolları üzerine alanda buluştu. İstanbul'daki eyleme destek olmak amacıyla birçok il ve ilçeden mesleki kurum ve temsilci sabah saatlerinde Kazıçesme alanına ulaştı.

ÖZTÜRK: 'BİZ HAKKIMIZ OLAN
ŞEYLERİN PEŞİNDEYİZ'

Eylemde İSAROD Başkanı Hamza Öztürk kitleyi selamladıktan sonra uzun bir konuşma gerçekleştirdi. Oldukça kalabalık olan kitleye şöyle seslendi: 'bugün burada toplanmamızın amacı sıkıntılarımızı yetkililere duyurmaktır. Türkiye genelinde 27 ilde uygulanan plaka tahdidinin İstanbul'da uygulanmasına yasal olarak hiçbir engel yok. Biz hakkımız olan şeylerin peşindeyiz' dedi.

ÖZTÜRK: 'PLAKA TAHDİDİ BİZİM
SOSYAL BİR GÜVENCEMİZ'

Plaka tahdidini sosyal bir güvence olarak talep ettiklerinin altını çizen Öztürk, 'İstanbul trafiğinde bugün dolaşan, 41 bin servis arabası var. Bu servis arabalarının hiçbir tanesi evine ekmeğe götürmüyor' dedi.

KORSAN YASASI
SERVİSÇİYİ VURUYOR

Konuşmasında Korsan yasasına da değinen İSAROD Başkanı Hamza Öztürk'ün sözleri sık sık atılan 'plaka hakkımız söke söke alınız' sloganı ile kesildi. Öztürk, Korsan yasasına ilişkin şüphelere yer verdi: 'Biz korsan yasasını talep ederken bir bumerang gibi bizi vursun diye talep etmedik. Hepinizin bildiği gibi birçok işyerinde, birçok okulda binek arabalarla servisler çekiliyor. Birçoğumuzun ekmeğine bu hususi araçlar zarar veriyor' dedi.

TRAFİK SİGORTASININ
BEDELİ ÇOK YÜKSEK

Servis esnafının yaşadığı bir diğer sorun olarak trafik sigortası konusuna da değinen Hamza Öztürk, '2013 yılı esnaf açısından hiç

de hayırlı olmadı, birçok yasa aleyhimize uygulandı. En kötü olanı da trafik sigortalarydı' dedi. Trafik sigortasına yapılan zamlar düşürülmeli, bunun için de çalışmalara başladık. Bu konuda meclisle de görüştük, önümüzdeki hafta konu meclis gündemine alınacak buradan da güzel haberler gelecek inşallah' diyerek, yaşanan gelişmeler hakkında kitleye bilgi verdi.

TEVKİFAT SORUNU
ÇÖZÜM BEKLİYOR

Kazıçesme'den yetkililere seslenen Öztürk konuşmasının sonlarına doğru fatura keserken, yaşanan tevkifat sorunuyla yönelik şunları kaydetti: 'Maliye Bakanlığı KDY oranlarını belirlemiş. Bu tevkifat yasaının direkt esnafı ilgilendirdiğini ilgili bakanlığa ilettik. Buna da care arıyoruz. Bizim KDY'miz öderken yüzde 18, alırken yüzde 8 olmaz. Böyle bir şey yok, tevkifat yasası telkar gözden geçirilsin. Biz devlete vergi ödemeyelim demiyoruz, Hak ettiğimiz kadar kazanalım ver-gisini de ödeyelim' dedi.

ÖZTÜRK: 'BİZ YOLDA
BULDUĞUMUZU TAŞIMİYORUZ'

Engelli donanımı ile ilgili olarak 7 Temmuz 2013 tarihinin verildiğini hatırlatan Öztürk, 'Biz yolda bulduğumuzu taşımıyoruz. Bizim taşıdığımız yolcu yıl boyunca belli. Taşınan okulda veya şirkette engelli söz konusu ise ona uygun araç bulundurulması zaten mümkün olur. Bunu tüm servisçilere zorunlu olarak sunmak anlamı değil. Üstelik bu donanımı yaptırırsanız da TÜVTÜRK muayenesinden geçemiyorsunuz' dedi ve konuyla ilgili çalışmaların devam ettiğinin altını çizdi.

9 HAZİRANDA PİKNIK

Hamza Öztürk, son olarak kitleyi 9 Haziran'da İstanbul Umum Servis Aracı İşletmecileri Esnaf Odası olarak yapılacak olan pikniğe tüm servisçileri davet etti ve ekledi: 'bu pikniğe siyasiler olmayacak, politika olmayacak fakat bugün burada olduğu gibi hep beraber yaşadığımız sorunlar ve çözüm yolları üzerine tartışacağız' dedi. İSAROD Başkanı Hamza Öztürk, kararlılıklarını ise şu cümlelerle ifade etti: 'bugün Kazıçesme Meydanı'nı dolduran esnaflar olarak alanları bırakmayacağız, haklarımızı alana kadar mücadele etmeye devam edeceğiz' dedi.

İstanbul'un iki ayrı yakasında toplanan, birbirlerinin sesine ses, gücüne güç katan servis esnafı taleplerini attıkları sloganlarla, taşıdıkları döviz ve pankartlarla Kartal ve Kazıçesme'den yetkililere haykardılar. Servis şoförlerinin coşkulu ve kararlı duruşlarına ev sahipliği yapan alanlarda ise, kalabalığa ve yaşanan sorunlardan kaynaklı öfkeye rağmen herhangi bir taşkınlık yaşanmadı, her iki eylemde servis esnafı adabına yakışır şekilde sonlandırıldı.

BRIDGESTONE'DEN 25. YILA ÖZEL KAMPANYA

Dünya lastik sektörü lideri Bridgestone Corporation ile Sabancı Holding'in ortaklığında kurulan Brisa, kuruluşunun 25. yılına özel olarak başlattığı Bridgestone indirim kampanyasıyla yaz seyahatleri öncesinde lastiklerini değiştirmek isteyen otomobil ve 4x4 araç sahiplerine çeşitli avantajlar sunuyor. Kampanya kapsamında 31 Mayıs tarihine kadar, en az 2 otomobil, 4x4 ve RFT

BRIDGESTONE

lastik alımında her 250TL'lik alışverişinde araç sahiplerine ilave 25 TL tutarında indirim yapılıyor. Öte yandan Garanti Bonus kart kullanıcıları da Bridgestone markalı lastik alışverişlerinde 12 taksit ve 3 ay erteleme fırsatından yararlanabiliyor. Söz konusu fırsatlardan yararlanabilmek isteyenlerin anlaşmalı Bridgestone, Lassa, OtoPratik veya Lastiğim tabelalı satış noktaları ile diğer anlaşmalı

yetkili satış noktalarını ziyaret etmeleri gerekiyor. Emniyet lastiği Bridgestone Emniyetli, çevreci ve konforlu lastikler üreten Bridgestone; kuru zeminde yol tutuş, kuru zeminde fren performansı, kuru zeminde viraj alma, ıslak zeminde yol tutuş, ıslak zeminde viraj alma, suda kızaklama, yüksek hızda kararlılık, ani manevra kabiliyeti, dayanıklılık ve daimi performans olarak belirlenen "+10 emniyet kriteri"ni ön planda tutan ürünler sunuyor.

OTOMOTİV HABER

TASIMACILAR

| MAYIS 2013 |
| www.tasimacilar.com |

7

Sprinter Minibüs ve Sprinter Panelvan'da yenilikler tanıtıldı

Yapılan bu yenilik sayesinde Sprinter minibüs, panelvan ve şasi kamyonet tiplerinden oluşan zengin model yelpazesi ile her türlü ihtiyaca cevap verecek. Mercedes-Benz Sprinter, farklı uzunluk, yükseklik, ağırlık ve dingil mesafesi seçenekleri sayesinde çok sayıda versiyonu ile müşterilere sunuluyor. Sprinter'de 3 farklı dingil mesafesi (3250/3665/4325 mm), 5243'den 7343 mm'ye 4 farklı uzunluk seçeneği ve "standard", "yüksek" ve yeni "süper yüksek" olmak üzere 3 farklı tavan seçeneği mevcut.

SPRINTER MINİBÜS:

Taşımacılık sektörünün öncü markası olan olan Sprinter minibüsler, minibüs alanında standartları yükselten bir çalışmaya imza attı. Rahat ve konforlu taşımacılığın yanı sıra Sprinter orjinal minibüs araçlar 13+1'den 22+1'e kadar sunduğu koltuk düzenleri ve koltuk düzenine göre farklılık gösteren bagaj hacimleri ile her sektöre uygun çözümler sunuyor. Araçlar 2001/85 AT (Avrupa Yönetmeliği) gereksinimlerini sağlamakta olup tüm koltuklarda standart 3 noktalı emniyet kemeri bulunuyor. Sınıfta tek fabrika çıkışı sensörlü elektrikli kayar kapıya sahip Sprinter'ın hassas sensörleri sayesinde ufak bir dokunuşla dahi kapı geri açılıyor ve sıkışmaları önleniyor.

SPRINTER PANELVAN:

Sprinter Panelvan, 7,5 - 17 m3 arası yüklemeye alanı sunarken, araç

3,5 - 5,0 ton arası AYA (Azami Yüklü Ağırlık) ağırlık yükleme seçeneği sunuyor. Ayrıca kasalı ve kasasız seçenekleri ile şasi kamyonetler 20m'e kadar hacim sunarak ticari hayata değer katıyor

Zengin seri donanımına sahip olan Sprinter'de sürücü hava yastığı, 6 ileri vites şanzıman, geniş aç aynalar standart donanım kapsamındadır. Yine standart olan yeni rampa kalkış sistemi ve otomatik yanan farlar ile opsiyonel sunulan yol bilgisayarı ve dış aynalara entegre parktronik, yeni Sprinter Panelvan'da kullanım konforunu artıran sistemler olarak yeni Sprinter Panelvan'ın özellikleri arasında...

Mercedes-Benz Sprinter'in yeni nesil motorları, en güncel dizel teknolojisini içeriyor. Sprinter araçlar ile müşterilere 120kW (163 Bg) çevreci, olağanüstü ekonomik, 4 silindirdirli ve Euro 5 emisyonlarını sağlayan CDI turbodizel motor sunuluyor. Tüm dizel motorlar standart donanım kapsamında partikül filtresine sahip. Bu motorlarla aracın yağını sadece bir kez değiştirerek tam 20.000 km yolculuk etmek mümkün.

Sprinter araçlarında standart olarak bulunan yenilikçi BlueEFFICIENCY teknolojileri ile hem CO2 emisyonları hem yakıt tüketimi düşmektedir. BlueEFFICIENCY teknolojisi sayesinde Sprinter araçlarda %6'ya varan yakıt tasarrufu sağlanıyor.

Sektörün tartışmasız lider yapılarından Mercedes Benz, Sprinter Minibüs ve Sprinter Panelvan'ları yeniledi.



BlueEFFICIENCY ile verimlilik

BlueEFFICIENCY verimlilik paketinin bir parçası olan ECO Start/Stop Fonksiyonu, herhangi bir vites takılı olmadığında veya debriyaj pedalına basılmadığında, araç hareketsiz kaldığında, belirli koşullarda motoru otomatik olarak durdurur. Debriyaj pedalına basıldığında veya araç hareket etmeye başladığında motor otomatik olarak çalıştırılır. Yeni motor neslinin ideal şanzımanı yeni geliştirilmiş 6 ileri vitesli düz mekanik şanzıman olan ECO vites. En büyük vitesin en düşük vitese oranı, daha geniş bir toplam aktarma oranı aralığı ve devir sayısı seviyesinin azaltılması ile yakıt tüketiminin en iyi duruma getirilmesine ilave katkıda bulunuyor.



Otomotiv Sanayii ihracatı geçen yıla göre yüzde 2 arttı

Otomotiv Sanayi Ürünlerini içeren ÜİB ve OAİB verilerine göre 2013 yılı Ocak-Nisan döneminde otomotiv sanayinin toplam ihracatı, bir önceki yıla göre yüzde 2 oranında artmış ve 6,9 milyar dolar düzeyinde gerçekleşmiştir. Ocak-Nisan 2013 döneminde aksam parça ihracatı yüzde 3 oranında artarak 2,9 milyar dolar düzeyinde gerçekleşti. 2013 yılı Ocak-Nisan döneminde 2012 yılı aynı dönemine göre, midibüs-minibüs ihracatı yüzde 29, otobüs ihracatında ise yüzde 10 azalma olduğu görülüyor. TİM verilerine göre ise; Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği, 2013 yılı dört ayda gerçekleşen milyar dolar değerindeki ihracatı ile sektörel sıralamada birinci sırada yer alarak birliğin toplam ihracat içindeki payı yüzde 15 düzeyinde gerçekleşti. Ocak-Nisan döneminde Türkiye ihracatı ve sanayi mamulleri ihracatı yüzde 5 düzeyinde gerçekleşirken, Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği'nin ihracatı ise yüzde 2 oranında arttı.



Aracınızda ZF bulunsun.

Çünkü modern ürün ve sistemlerimiz sizin menfaatinize çalışır.



www.zf.com

Bir belediye veya seyahat otobüsündeki yolcular konu güvenlik ve konfor olunca en fazlasını isterler. ZF'nin şanzıman, direksiyon ve aks sistemleri ise bu beklentilerin karşılanmasına katkıda bulunur. Hem seri ve güvenli biniş ve iniş hem de rahat ve süratli bir yolculuğu mümkün kılar. Ürünlerin en üst düzeydeki kalitesi ve birbiriyle son derece uyumlu oluşu, dinamik bir ivmelenme ve büyük sürüş rahatlığı sağlar. Araç ve çevre korunur, kullanım süresince oluşan masraflar azalır.

Güç Aktarma ve Şasi Teknolojisi



GÜRSEL TURİZM servis taşımacılığını tüm dünyaya anlattı

21-23 Nisan 2013 tarihleri arasında Roads and Transport Authority (RTA) tarafından düzenlenen 2013 Dubai Okul Taşımacılığı adlı konferansa Gürsel Turizm Yönetim Kurulu Üyesi, Hürer Gündüz katıldı. Roads and Transport Authority (RTA) tarafından düzenlenen '2013 Dubai Okul Taşımacılığı' adlı konferansa, dünyanın dört bir tarafından okul taşımacılığı yapan firmaların yanı sıra yerel yöneticiler ile çeşitli bakanlık yetkilileri ve birçok kişi katıldı. Gürsel Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Hürer Gündüz Amerika, Afrika, Çin, Suudi Arabistan ve Körfez ülkelerinden gelen okul taşımacılığı yapan firmalara, Eğitim Bakanlığı ve belediye yetkililerine Türkiye'deki örnek ve model okul taşımacılığını anlattı. Türkiye'de okul taşımacılığının dünyadaki örnek-

lerine kıyasla çok ileri seviyede olduğunu, teknolojik bakımdan da son derece ileride olduğu bütün katılımcılar tarafından onaylanarak, takdir edildi. Gürsel Turizm'in örnek ve model uygulamaları ile ilgili tüm ülkelerden gelen yetkililer sorular sordu ve bu uygulamaların kendi ülkelerinde yapılabilmesi için Gürsel Turizm'den destek istediler.

GÜRSEL TURİZM, YURTDIŞINDA DA ŞUBE AÇACAK

Aynı zamanda konferansta Kadir Alper Birant katılımıyla fuar standı açılmış ve standımıza tüm dünya ülkelerinden oldukça yoğun talep gelmiştir ve yapılan ikili görüşmelerde diğer ülkelerden şube açılması konusunda teklifler aldı.



Otobüs Kaptanları Bölümü 3. Mezunlarını Veriyor

Afyon Kocatepe Üniversitesi Sultandağı Meslek Yüksekokulu (SMYO) "Otobüs Kaptanlığı" bölümü üçüncü mezunlarını 07-08 Haziran 2013 tarihleri arasında yapılacak olan etkinliklerle ulaşım sektörüne taze kan taşıyacak. Eğitim hayatlarını tamamlayarak me-

zun olan otobüs kaptanlığı öğrencileri için ikinci kez bir mezuniyet töreni düzenleniyor. Tören Üniversite Yöneticilerinin, Kamu Temsilcilerinin, Türkiye Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektörü Federasyon Başkanlarının ve Değerli Yöneticilerinin, Otobüs Üreticisi Şirketlerin

Temsilcilerinin, Yolcu Taşımacılığı Şirketlerinin temsilcileri ile akademik ve idari personel ve mezun öğrencilerin ailelerinin ve davetlilerin katılımıyla gerçekleştirilecektir. Törende mezun kaptanlar, "Otobüs Kaptanı Meslek Yemini" ederek Apoletlerini takılacaktır.

SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

MAYIS 2013
www.tasimacilar.com

8

GÜMÜŞHANELİLER
GÜMÜŞKART'A
KAVUŞTU

Gümüşhane Belediyesi İşletme Müdürlüğü tarafından toplu taşımada kullanılmak üzere elektronik bilet uygulamasına başlandı. Gümüşhane Belediyesi otobüslerde kullanılmak üzere "Gümüşkart 29" adını verdikleri elektronik bilet uygulamasına geçti. Gümüşhane Belediye İşletme Müdürü Rıza Tanış, elektronik bilet uygulamasının bir çok faydası bulunduğuna dikkat çekerek, çağın gerektirdiği imkanları halkın hizmetine sunmak istediklerini söyledi. Tanış hizmet verdikleri yedi adet otobüse elektronik bilet okuma sistemi yerleştirdiklerini söyleyerek ajustos

sonuna kadar kağıt bilet uygulamasının sona ererek elektronik bilet uygulamasının tamamen yaygınlaşacağını altını çizdi ve "Otobüslerimiz sistemlerimizi kurduk. Bundan sonra belediye otobüslerimizde elektronik bilet uygulamasını başlatıyoruz. Vatandaşlarımız satış noktalarından aldıkları elektronik biletlerle otobüslere binerek seyahat edebileceklerdir. Geçiş sürecinde ağustos ayı sonuna kadar vatandaşlar kağıt bilette atabileceklerdir ancak uygulamada kararlı olduğumuz için bu sisteme bir an önce müraaat edilmesini gerekmektedir" dedi.



Otobüsçüler Galip Öztürk İÇİN BİR ARAYA GELDİ

Bir dönem çift başlılıkla hareket eden TOF ve TOFED ortak noktalarda birleşme kararı aldı ve otobüsçüler için doğru olan projeleri birlikte uygulamaya karar verdi.

Oya KAYA - Alev ARSLAN

TOF Başkanı Mustafa Yıldırım'ın da Avrasya Terminal İşletmeleri A.Ş.'nin Yönetim Kurulu Başkan Yardımcılığına getirilmesi ve Bir süre önce tahliye edilen Metro Holding Yönetim Kurulu Başkanı Galip Öztürk'ün özgürlüğünün kutlanması amacıyla TOFED üyeleri tarafından Yeşilköy İstasyon Cafe'de akşam yemeği verildi.

Sektörle ilgili birçok konunun dile geldiği yemekte tren ve uçak yolu ile taşımacılık alanlarına değinildiği gibi uçaklarla rekabet edebilmek adına gerekirse otobüs firmalarının uçakla yolcu taşımacılığı işine girme projeleri, Mustafa Yıldırım'ın AVTER'in Başkan Yardımcılığına getirilmesiyle gerçekleşmesi düşünülen yenilikler, e- bilet sistemi, cep otogarlar ve genişletilmesi planlanan Alibeyköy projesi konularından bahsedildi.

"OTOBÜŞÇÜLER UÇAK İŞİNE DE GİREBİLİR"

Toplantıda konuşan Metro Holding Yönetim Kurulu Başkanı Galip Öztürk otobüsçülüğün gelişen teknolojiye ayak uydurmasının kaçınılmaz olduğuna değindi. Yolcu taşımacılığında otobüsçülerin tren ve uçaklarla entegreli olarak çalışması gerektiğini ifade eden Öztürk uzun mesafelerde farklı modlarla çalışmanın maddi anlamda da kazanç sağlayacağını belirtti. "Trenler ve uçaklar daha da çoğalsın çünkü bu ülkelerin daha da kalkındığını gösterir" diyen Galip Öztürk, at gözlüklerini çıkarmak gerektiğini söyleyerek "İstanbul'dan Kars'a otobüs ile gitmeye kalkarsak bir yerde patlarız. Van'dan İstanbul'a otobüsçülüğü yaparsak bir yerde patlarız. Ben Vanlı olsam Van'dan Erbil'e daha çabuk nasıl giderim. Van'dan Adana'ya nasıl daha çabuk giderim onu düşünürüm. Böyle olmalı artık. Çünkü İstanbul'a kendi anamızı, kardeşimizi, çocuğumuzu uçakla gönderiyoruz. Vatandaş

otobüse bindireceğiz. Yok, böyle bolluk. Kendimizi değişen dünyaya göre yeniden yapılandırmalıyız. Tamam, bazı insanların uçak fobisi var Kars'a otobüsle gider ama Kars'a 10 tane otobüs kalmayacakta 3 tane kalkacak. Uzun yolda doluluk oranına bakacaksınız" dedi. Rekabetin vatandaşın menfaatine olduğunu belirten Öztürk hizmette rekabetin olması gerektiğini söyleyerek "Rekabet kurulu diye bir şey kuruldu. Türkiye geliyor. Adam sana 1 liraya taşıma şansı veriyor. Ama 40 kişilik otobüse 4 kişi götürebiliyorsun. 5'inci kişiyi koyamazsın diyor belgeni iptal ediyor. Artık eskisi gibi vurucu, ykıcı, öldürücü rekabet yapma şansını da kurumlar elinden aldı. Tabanın, tavanın dışına çıkabiliyorsun ama sana diyor ki, 4 adam götürebilirsin misafir olarak asker olur, polis olur, arkadaşın, şoförün kardeşi olur diyor. Ama araçta 5'inci kişiyi yakalarsam, bu kadar ceza yazarsın şu kadar yakalarsam da belgeni iptal ederim diyor.

ÖZTÜRK: "HAPİSHANE ÖLÜMÜN PROVASI"

Hapishanede geçen zamanın kendini çok değiştirdiğini söyleyerek Hapishane günlerini "ölümün provası" diyerek adlandıran Galip Öztürk, TOF Başkanı Mustafa Yıldırım'ın Avrasya Terminal İşletmeleri A.Ş. (AVTER)'in Yönetim Kurulu Başkan Yardımcılığına getirilmesi hikâyesini de şu şekilde anlattı: "İbrahim artırdı, Tahsin Yücefer, Mehmet Erdoğan bana geçmiş oluna geldi. Bizim sektörümüzde dedikodu, birbirimizin arkasından atmalar çok olur. Mustafa bey'i de öne katmışlar. Görüşmemiz sırasında dedim ki; Mustafa Bey'e sen 3-4 yıl önce tanıdığın Galip Öztürk ile oturuyorsun. Çok farklı bir galip Öztürk ile oturduğunu fark edeceksin. Duayen bir adam, emektar bir insan, sektörü bilen birisi, şirketi bilen birisi benim haklarını da korusun buyur ağabey. Mustafa Bey Al-

lah aşkına sen bu küçük yatırımcıları bu kadar düşünüyorsun da benim de büyük yatırımım var yani niye beni düşünmüyorsun. -Ne yapacağız dedi: -gel içine gir. -Nasıl yapacağım dedi. Dedim ki, küçük yatırımcıyı temsilen gir ama benim de hakkımı korumuş olacaksın nasıl olsa. Bir yanlış varsa önce beni uyar. Baktı ki bir kurum var iyi ve doğru şeyler oluyor. Demek ki insanlar kendilerini yenileyebiliyorlar. Değiştirebiliyorlar. Mustafa bey'de tabi ki değişti. Kendisini tebrik ediyorum ama benim tanıdığım 5 sene önceki Mustafa Yıldırım bunu kabul edip listeye girmezdi." İstanbul'da kapı çıkış ücretlerinde indirim uygulanacak mı? sorusuna da yanıt veren Öztürk, Türkiye'nin en az kapı çıkış ücreti alan yerinin İstanbul olduğunu, Bodrum ve Marmaris gibi yerlerde çıkış ücretlerinin daha yüksek olduğunu da söyledi.

YILDIRIM:"ESKİ AKTÖRLERDEN KİMSE KALMADI"

Toplantıda konuşan TOF Başkanı ve AVTER Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Mustafa Yıldırım ise insanların değişebildiğini bunun en canlı örneğini de Metro Holding Yönetim Kurulu Başkanı Galip Öztürk olduğu söyledi. Son 20 yılda otobüs sektöründeki eski aktörlerin yüzde 50'sinin artık olmadığını, yeni aktörlerin sektöre girdiğini ifade ederek "Bunlardan biri de Galip Öztürk. Şimdi olaya böyle baktığımız zaman bir gerçeği yok saymak mümkün değil. Muhallif olduğum zamanda da söyledğim bir şeydir... Metro bu sektörün gerçeğidir. Tüm arkadaşlarım bu söylemime şahittir. Ben hep tarafsız kalmaya, objektif davranmaya özen gösteren bir insanım. Şu anda iyi bir rüzgâr yakaladık. Gerek siyasi kattan gerekse bürokrasi kanadından olsun bundan memnun olan pek çok



insan var. Bunu daha da geliştirmek pekiştirmek mümkün..." dedi.

"ORTAK SERVİS KÜÇÜK FİRMALAR İÇİN KURTULUŞ"

"Büyük balık küçük balığı yutar" diyen Mustafa Yıldırım ortak servis konusuna da değindi. Küçük firmaların büyük firmalarla yarışamadığı tek konusunun ücretsiz servis olduğunu belirten Yıldırım, büyük firmaların ortak servis sistemine girmediği için işlerini kolaylıkla idame ettirebileceklerini söyledi.

Alibeyköy'de ortak servis sistemi için ön bir çalışma yapacaklarını belirten Yıldırım, sistemin oturmasıyla birlikte aynı zamanlı olarak Anadolu yakasında da uygulanacağını sinyali verdi ve "Alibeyköy'de bunu deneyeceğiz. Sonra da Anadolu yakasında deneyeceğiz. Küçük firmalara ben buradan sesleniyorum, bunu yapacağız, onları toplayıp bu gelişmeleri onlara aktaracağız. Küçükler büyük-

lere karşı savaş kazanıp, yaşamak istiyorlarsa önce servisleri birleştirecekler, firmalarını birleştirecekler" dedi. İstanbul Belediye Başkanı Kadir Topbaş'ın da onayını aldıklarını hatta belediyenin de destek olacağını söyleyerek "Belediye başkanımız dedi ki: ' siz bunun örneklemesini yapın, rıza ile yapın önce ondan sonra büyükleri de ikna edere, UKOME karar alarak, ücretsiz servis olayını tamamlan bitirip gerekirse belediye olarak ulaşımı biz sağlarız ücretini de sizden alırsız" diyor" ifadesini kullandı.

TÜRKİYE'DE ACENTELER KENDİLİĞİNDEN KAPANACAK

Otobüsçülüğün gelişen teknolojiye ayak uydurarak kendini yenilediğini söyleyen Yıldırım sözlerini şu şekilde sürdürdü: "Önümüzdeki 5 yıl içinde biletlerin yüzde 50'si akıllı sistemle satılacak. Metro'da bu uygulama yüzde 15 seviyelerinde. Sistem giderek elektronik sisteme dönüşüyor. Çağrı merkezinin satışı bilet Ulu-

soy'da yüzde 27-28 seviyelerinde. Uhusoy'da, Varan'da yüzde 23'lerde. 2015 yılından portallara oluşacak, insanlar artık bu sistem üzerinden bilet alacak. Artık bilet almak için rezervasyon yap, terminale git, bileti al, çekimini yaptır, bekle yok. Aldım biletim, gidiyorum olacak. O sebeple önümüzdeki 5 yıl içinde Türkiye'de acenteler kendiliğinden kapanacaklar. Çünkü iş yapamayacaklar. Çok acenteye yerine İstanbul'da 36-37 tane toplama yerleri ilçelerde aynı otogar gibi içinde konforlu olacak, büyük firmalar 3 tane stant alacak, küçük firmalar biraz daha fazla stant alacak" Ortak servis sisteminin firmalar arası yaşanan haksız rekabeti de engelleyeceğini söyleyen Yıldırım, "Büyük firmalar çıkacak ama küçük firmalar yaşatmak durumundayız. Otobüsçüler bizim için esastır, akşamada kadar çocuğu çocuğu için direksiyon sallayan, çocuk çocuğuna hasret otobüstün bagajında yatan insanları korumak bizim için esastır" dedi.

KARSAN 'jest' yaptı

Görkemli bir etkinlikle tanıtılan Jest ile toplu taşımacılık sistemlerinin vazgeçilmez bir parçası olan minibüs segmentinde modern ve ekonomik taşımacılığın yeni adresi olarak gösterildi.

Her geçen gün biraz daha büyüyen kentlerde ve sürekli güncellenen toplu taşımacılık sistemlerindeki değişimleri yakından takip ederek gelişen ve değişen ihtiyaçlara uygun ürünler geliştirmeyi hedefleyen Karsan, yepyeni bir ürün ailesinin en küçük üyesi olan 'JEST'in tanıtımını Bursa'da gerçekleştirdi. Görkemli bir etkinlikle tanıtılan Jest ile toplu taşımacılık sistemlerinin vazgeçilmez bir parçası olan minibüs segmentinde modern ve ekonomik taşımacılığın yeni adresi olarak gösterildi. Bursa Akçalar fabrikasında ilk kez görücüye çıkan Jest'i Karsan CEO'su Murat Selek ve Karsan Pazarlama Genel Müdürü Vançın Kıtıapçı tanıttı.

SELEK: 'ULAŞIMDA ÇÖZÜM ORTAĞIYIZ'

Toplantıda konuşan Karsan CEO'su Murat Selek, 'kentsel dönüşüm ge-

çiren şehirlerimizin toplu taşımacılık ihtiyaçları da değişiyor. Bu dönüşüm farkındalığıyla Karsan, toplu taşımacılığa modern, çağdaş ürün ve hizmet çözümleri üretmeye talip. 5 m'den 18 m'ye uzanan geniş ürün gamımız, sektörde sahip olduğumuz tecrübe, dünya devleri tarafından onaylanmış yüksek kalitedeki üretim becerimiz, iş gücümüz ve bağımsız yapımızla bu rolü üstlenmek için yetkin ve hazır konumda. 47 yılı aşkın otomotiv tecrübesiyle yüzde 100 bağımsız sermaye yapısı sayesinde bugün altı farklı marka için üretim yapmakta olan Karsan kentlerde yaşanan bu dönüşüm çözüm ortağı olmaya hazır" dedi.

YENİ JEST PİYASAYADA YERİNE ALDI

Nüfusun ve şehirleşmenin artması ile günümüz toplumunda mobilite ihtiyacının arttığına vurgu yapan



Karsan Pazarlama Genel Müdürü Vançın Kıtıapçı, şehirlerimizin değişen dünyaya kentsel Dönüşüm projeleri ile ayak uydurmakta olduğuna dikkat çekti. Kıtıapçı sözlerine şöyle devam etti; 'şehirlerimiz Kentsel Dönüşüm projeleri ile yenilenerek insanlara modern ve çağdaş yaşam alanları oluşturuluyor. Bu değişim sürecinde şehirlerimizin tarihi dokusunun ve değerlerinin korunması esastır. Kentsel Dönüşüm'ün en önemli par-

çalarından biri olan toplu ulaşım da kentlerdeki değişime ayak uydurmak üzere yenileniyor, modernleşiyor. Bu dönüşümün farkındalığı ile geliştirme sürecine devam ettiğimize Karsan markalı yeni ürün ailemizle 'Ulaşım Kentsel Dönüşüm' yaklaşımını benimsedik. 'Sınırsız Ulaşım Çözümleri' vizyonumuz doğrultusunda İETT ile geçtiğimiz yıl yapmış olduğumuz anlaşma önemli bir adımdı. Anlaşma kapsamında

240 adet 12m CNG'li otobüsü İstanbul'daki hizmetine sunmuş bulunuyoruz, geri kalan 250 adet 18m otobüstün de teslimatına başladık. Bugün ise toplu taşımacılık alanında hizmet verecek olan yepyeni ürün ailemizini ilk üyesi olan Jest'i pazara sunmaktan dolayı büyük gurur ve mutluluk yaşıyoruz" dedi.

YOLCULARA ÜCRETSİZ İNTERNET JESTİ

Bursa'da tanıtılan Jest tasarımı ile dikkat çekti. Bunun yanı sıra düşük yakıt ve bakım giderlerine sahip olan yeni teknoloji motoru ile çevreye duyarlı, konforlu yapısı ilk göze çarpan Jest yaşlı ve engelli yolcular için düşünülen alçak tabanı ve engelli rampası ile tüm engelleri ortadan kaldırıyor. Jest'i diğer araçlardan ayıran bir yanı ise, Wi-Fi özelliği ile yolcularına ücretsiz interneti sunuyor.



Bu Yaz İzmirliiler Klimalı Otobüslerin Tadını Çıkaracak

İzmir Büyükşehir Belediyesi ESHOT Genel Müdürlüğü filosundaki 104 klimasız otobüse de klima taktırıyor. Büyükşehir Belediyesi, Haziran ayından itibaren İzmir'de sefere çıkan otobüslerin tamamını klimalı hale getirmeyi hedefliyor. Büyüyen filo, artan nüfusu ve yükselen standartlarıyla İzmirliye en iyi hizmeti vermeyi amaçlayan İzmir Büyükşehir Belediyesi, bu yaz da daha konforlu bir yolculuk için kolları sıvadı. Filosundaki 104 klimasız aracı klimalı hale getirecek. 7 yıl öncesi alınan 104 klimasız otobüse klima takturma kararı alan İzmir Büyükşehir Belediyesi Son yıllarda tüm otobüs alımlarında klimalı araçları seçmişti. Atölyelerde halen, 2001 yılında alınan Mercedes marka körlüklü otobüslere taktırlacak klimaların montaj çalışmaları sürüyor. 104 otobüstün yeni donanımlarıyla hizmete girmesinin ardından ESHOT bünyesindeki klimalı otobüs sayısı 1226'ya yükselecek. İzmir Büyükşehir Belediyesi'nin toplu ulaşım hizmeti veren İZULAŞ şirketi de yeni alımlarla klimalı araç sayısını artırırken, daha önce filo ya dahil edilen otobüslere de klima montajı yapılıyor. Hedef Haziran ayından itibaren İzmir'de sefere çıkan otobüslerin tamamını klimalı hale getirmek.