



TASIMACILAR

| OTOBÜS YOLCU | HAZİRAN 2013 | SAYI: 62 | FİYATI: 50 KURUŞ | www.tasimacilar.com |

ERSAN ÇETİN BERKSAY İLETİŞİM GRUBU'NDA

BERSAY İletişim Grubu, deneyimli ve 'İş'in ehli' uzman kadrosuna Ersan Çetin'i dâhil etti. Medya ilişkileri ve İçerik Yönetimi Danışmanı olarak Bersay İletişim Grubundan işe başlayan Ersan Çetin Temmuz ayı itibarıyla görevine filen başlayacak.



Antalya'da Otobüsçü Esnafı Belediye Yetkililerinden ve Otogar'dan Şikâyetçi



Turizmin kalbi olan Antalya'da otobüsçü esnafının sıkıntılarını Antalya 8. Bölge ve Otogar Dernek Başkanı Cemal Yağcı ile konuştuk. Antalya'da otobüsçü esnafı otogar binasından ve taleplere duyarsız kalan belediye yönetiminden oldukça dertli...

"PARA MAKİNESİ" OLARAK GÖRÜYORLAR

Ankara, İzmir, Balıkesir, İstanbul gibi birçok kentte belediyeler otobüsçü esnafı ile ortak çalışmalar yaparken, bizim belediye esnaf arkadaşlarımızı 'para makinesi' olarak görüyor' diyerek tepki gösterdi. Belediye yetkililerinin, keyfi uygulamalarından bıktıklarını ifade eden Cemal Yağcı ayrıca seçimden önce otobüsçü esnafına verilen hiç bir sözün tutulmadığını iddia etti.

Başkan Cemal Yağcı: "17 YILLIK YANLIŞ"

Belediye yetkililerinin 17 yıl önce böyle bir yanlış yaptıklarını anlatan Yağcı, 17 yıldır gelin, bu yanlış düzeltilim dememize rağmen, bu zamana kadar herhangi bir adım atılmadı' diyen Başkan Cemal Yağcı, 'otogar binasını yaparken bize sormadılar, sormadıktan gibi doğrusunu da öğrenmek istemiyorlar, biz söyleyince de kabullenmiyorlar' dedi. **6'DA**



Kâmil Koç Karadeniz Yollarında

Kâmil Koç Otobüsleri A.Ş., yeni ulaşım noktalarını ardı ardına açmaya devam ediyor. Son olarak Trabzon, Samsun, Ordu ve Giresun hatlarını açan Kâmil Koç, Batı Karadeniz'den sonra şimdi de Orta ve Doğu Karadeniz'i kaliteli hizmete kavuşturuyor.

'KARADENİZ'DE OLMAKTAN GURURLUYUZ'

Kâmil Koç firması Genel Müdürü Kemal Erdoğan Karadeniz hatlarının açılışı ile ilgili olarak, 'Kâmil Koç Otobüs A.Ş. için Karadeniz'de olmak son derece önemli. Amacımız Trabzon, Samsun, Ordu ve Giresun halkının hak ettiği konforu ve kaliteyi onlara sunabilmek' dedi.

SON TEKNOLOJİYLE DONATILMIŞ ARAÇLAR

Başta İstanbul, Ankara, İzmir ve Antalya olmak üzere Türkiye'nin birçok ilinden karşılıklı olarak yapılacak olan seferlerde yolcular, Kâmil Koç araçlarındaki multimedya hizmetler (internet, tv, film, oyun vb.) ile birçok teknolojik özelliklerden de yararlanıyor. Kişiyi özel ekranlarla donatılmış olan seferlerinde ücretsiz olarak verilen hizmetler arasında cep telefonu ile konuşabilme, şarj edebilme, diz üstü bilgisayarlarla internete bağlanabilme, azaltılmış oturma düzeniyle tekli/çiftli deri koltuklar ve özel yastıklarla daha konforlu seyahat edebilme, dijital uydulu bağlantısı ile çok seçenekli televizyon izleyebilme, kişiyi özel kulaklıklarda hijyenik kulaklık kılıfları ile müzik kanallarını dinleme gibi hizmetler sunuluyor.

KONSER DÜZENLENDİ

Karadeniz'e görkemli bir şekilde giren Kâmil Koç, Trabzon Belediye Meydanı ve Samsun'da Bulvar AVM önünde düzenlenen Grup 84 ve Göksal konserleriyle on binlerce kişiyi keyifli anlar yaşattı.

VAN METRO TURİZM'DEN FEVZİ LAÇIN:

Bizim en büyük sıkıntımız HAVA YOLU FİRMALARI

Alev ARSLAN

Otobüsçülük sektöründe yaşanan haksız rekabet, pahalı akaryakıt, farklı taşıma modlarının otobüsçü esnafı üzerinde yarattığı ekonomik gerilim, bürokratik engeller, zorlu geçen kış koşulları, yüksek KDV oranları, küçük firmaların zora sokan servis sıkıntısı, birçok kentte yaşanan otogar muamması ve daha sayılabileceğimiz tüm olumsuzluklara rağmen otobüsçü esnafının ifadesi ile otobüsçülük belki ölmüyor ama her geçen gün kan kaybetmeye devam ediyor. Hem genel de hem de yerel de özellikle küçük firmalar oldukça dertli, çözüm ise şimdilik uzak! Fakat esnaf inadına ümitsiz...

'HAVAYOLU FİRMALARI BİZİMLE REKABET İÇİNDELER'



Van Metro'dan bireysel otobüsçü, Fevzi Laçın Van, İstanbul, Ankara, İzmir, Bursa, Mersin, Bodrum, Samsun hatlarında çalışıyor. Van'da çok fazla sorunlarının olduğunu Laçın, en büyük sorunlarının ise, Güneydoğu ve Doğu Bölgelerinin mesafesinin uzak olmasından dolayı uçakların çok fazla tercih edilmesi ve Laçın'ın ifadesine göre 'uçakların, otobüs yolcusu çalması'. Hava taşımacılığının kara yolu taşımacılığına oldukça etkilendiğini anlatan Laçın konuşmasını şu örnekle sürdürdü: 'Hava yolu taşımacılığı yapan şirketlerden sömestr tatili, bayram, hafta sonu gibi sürelerde biletmeye kalktığınızda 300-400 TL'den aşağıya bileti kesmiyorlar. Yüksek rakamlarla yolcu taşımacılığı yapıyorlar, üzerine bir de

Van Metro'dan bireysel otobüsçü Fevzi Laçın'la Van'da ve bölgede otobüsçülerin sorunları ve çözüm yolları üzerine konuştuk. Laçın, en büyük sıkıntılarının hava yolu firmalarının yarattığı haksız rekabet olduğunu dile getirdi.



firmaların kurnazlık yapıp uçak sefer sayılarını arttırmaları, biz otobüsçüleri mağdur ediyor' dedi. Laçın: hava yolu firmaları şuan da bizimle haksız bir rekabet içindeler' şeklinde tepkisini dile getirdi.

'YAKIT FİYATLARI ÜLKE POLİTİKASI'

Dünyanın en pahalı akaryakıtını kullanan bir ülkede otobüsçülük yapmanın özellikle Van'da yaşanan bunca haksız rekabet koşullarında kendilerini zorlayıp zorlamadığını sorduğumuzda Fevzi Laçın şunları kaydetti: 'yakıt fiyatları ülke politikası bu konuda bir şey diyemeyeceğim. Bize has bir uygulama değil fakat yakıt fiyatlarının düşmesi elbette tüm memleket hayrına olacak bir uygulama olacaktır' dedi.

'TAŞIMA MODLARI BİR ÜLKE İÇİN ZENGİNLİKTİR'

Van'ın ve bölgenin özel koşullarını göz önünde bulundurduğumuzda

kısa bir süre öncesine kadar süreklilik arz eden çatışma ortamında insanların gündelik yaşantısını, seyahat özgürlüğünü ve ticari faaliyetlerini etkileyen bir süreç olduğuna dikkat çeken Laçın, barış sürecinin bölge ekonomisini ve ticari faaliyetleri olumlu yönde etkilediğini ifade etti. Nasıl taşımacılık alanında kara-hava-deniz yolları bir ülke için zenginlikse farklı kültürlerden insanların olması da bir coğrafyamız açısından bir zenginliktir' dedi.

VAN METRO MERCEDES'LE YOLA DEVAM EDECEK

Görüşmemizde filolarını Mercedes markası ile zenginleştirdiklerini aktaran Fevzi Laçın, yakın zamanda filolarını yenilemek istediklerini kaydetti. Fakat yıllardır Mercedes markası ile çalıştıklarını ve Mercedes'ten oldukça memnun olduklarını dile getiren Laçın, yeni dönem yine Mercedes'le yola devam edeceklerinin sinyali verdi.



Ulusoy 4 ilde 41 hat daha açarak büyümeye devam ediyor

Tatil sezonunun başlamasıyla Trakya'dan İç Anadolu'ya, Ege'den Doğu Anadolu'ya gerçekleştirdiği yapılandırma operasyonunu tamamlayan Ulusoy, 9 milyon TL'lik yatırımla Bartın, Bolu, Çanakkale ve Sinop'ta seferlere başladı.

Karayolu yolcu taşımacılığının en köklü markalarından Ulusoy, sektördeki yatırımlarına hız kesmeden devam ediyor. Ulusoy, Trakya'dan İç Anadolu'ya, Ege'den Doğu Anadolu'ya gerçekleştirdiği yeniden yapılandırma operasyonunu tamamlayan Ulusoy, 9 milyon TL'lik yatırımla Bartın, Bolu, Çanakkale ve Sinop'ta seferlere başladı.

"AÇILIMIMIZI YENİ HATLARLA SÜRDÜRECEĞİZ"

Türkiye genelinde 550 bilet satış ofisi sayısını her geçen gün artırmak için yoğun mesai harcadıklarını söyleyen Ulusoy Otobüs Grubu Genel Müdürü İmran Okumuş, yaz sezonunun başladığı bu günlerde seyahat edeceklerin mağdur olmamaları açısından farklı şehirlerde de hat açtıklarını söyleyerek "Yaz sezonunun başladığı bugünlerde, tatilcileri ve sevdiklerine ulaşmak isteyenleri mağdur etmemek adına, yurt içindeki yatırımlarımızı Bartın, Bolu, Çanakkale ve Sinop'ta sürdürme kararını aldık."

"YOĞUNLUK ORANIMIZ YÜZDE 85'E ÇIKTI"

Sektördeki gelişmeler hakkında da bilgi veren İmran Okumuş, karayolu yolcu taşımacılığında son dönemdeki doluluk oranının yüzde 60-65'i geçmezken, Ulusoy yol ortalamasının yüzde 85'i bulunduğunu vurgulayarak; "Trakya, Batı Karadeniz, İç Anadolu bölgelerinde yeniden yapılanmalara giderken, Ankara, Ege ve Karadeniz'de yüzde 95'lere ulaşan doluluk oranlarıyla hizmet veriyoruz."



AHMET TÜRKÖĞLÜ

Barrierlik ve Bariyersizlik farkı

3TE



GÖKSAL PURTULOĞLU

Taksim'i biber gazı, esnafı egzoz gazı yaktı

6DA

Sürücülere yeni yasaklar geliyor

HABERİN DEVAMI 2'DE



MOTORİN FİYATLARI

İSTANBUL	4.30	D.BAKIR	4.42
ANKARA	4.31	SİVAS	4.37
İZMİR	4.29	İÇİDIR	4.41
ADANA	4.30	HATAY	4.31

SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

HAZİRAN 2013
www.tasimacilar.com

2

Tarihi
Kırkpınar
Güreşleri
Başlıyor

Türk milletinin ve onun yarattığı kendine has kültürün içinde yıllardır büyük bir özenle koruduğumuz, yeni kuşaklara aktardığımız değerlerden biri olan Tarihi Kırkpınar Yağlı Güreşleri için bu yılda çalışmalar büyük bir coşku ve heyecanla sürüyor. Sadece gelecek kuşaklara aktarmakla kalmayıp, her geçen yıl dünya çapında birçok farklı kültürden insanın er meydanında Tarihi Kırkpınar Güreşleri organizasyonuna katılması ve bu kültürü yankından tanınması için bölgede çalışmalar başladı. Kültürümüzün

tanıtımına özgülü bu tarz organizasyonlar ülkemiz ve bölgemiz açısından kültür turizmimize de katkı sağlıyor. Bölgemiz açısından önemli değerler yaratan 'Tarihi Kırkpınar Yağlı Güreşleri' bu yıl 01-07 Temmuz 2013 tarihleri arasında başlayacak. Edirne'de 652.ci kez düzenlenecek olan Kırkpınar Yağlı Güreşleri, geleceğimizi çok boyutlu olarak dünya kültür mirası içine dahil etmek ve Kırkpınar markası oluşturmak üzere yapılan çalışmaları içerisinde araştırma, yayın ve tanıtım projeleri de yer alıyor.

MALATYA BELEDİYESİ

Türkiye'nin İlk Trambüs Sözleşmesine İmza Attı

Alev ARSLAN

Malatya Belediyesi, Malatya trafiğinin çözümüne yönelik olarak yaklaşık 2 yıldır sürdürdüğüleri çalışmalar sonucunda mevcut tüm taşıma sistemlerine karşılık 'trambüs' yapımı üzerine karar kıldı. Yakın zamanda ihaleyi kazanan Bozankaya AŞ ile belediye yönetimi arasında yapılan sözleşme yapılan törende taraflarca imzalandı. Malatya Belediyesi Fırat Toplantı Salonu'nda düzenlenen törene, Belediye Başkanı Ahmet Çakır'ın yanı sıra Bozankaya A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Murat Bozankaya, Belediye Başkan Yardımcıları, Daire Müdürleri katıldı.

MALATYA İÇİN ÇALIŞMALAR
2 YIL ÖNCE BAŞLADI

İmza töreni öncesinde Trambüs'ün tanımı, özellikleri ve avantajlarının işlendiği bir sunum gerçekleştirildi. Sunumun ardından Belediye Başkanı Ahmet Çakır bir konuşma yaptı. Kentlerde yaşanan en büyük problemin trafik olduğuna dikkat çeken Çakır, belediyelerin asli görevlerinden birinin de yaşanan trafik sorununa çözüm bulmak olduğunu belirtti. Belediye Başkanı Çakır konuşmasında şunlara yer verdi: 'Kent içinde yaşayan yurttaşlara toplu taşımının konforlu ve ulaşılabilir hale getirmesi yerel yöneticilerin sorumluluklarındandır. Malatya Belediyesi olarak bizler de bu sorumluluğumuzun bilincinde olarak, Malatya'da toplu taşımayı belli bir seviyeye ulaştırmak ve modern bir hale getirmek için bir çalışma başlattık' dedi.

'MALATYA İÇİN EN UYGUN
TAŞIMA SİSTEMİ'

Neden trambüs taşımacılığını seçtiklerini ise Ahmet Çakır, şu ifadelerle anlattı: 'Malatya'da 80 civarında otobüsümüz vardı. Ulaşım tamamen otobüslerle sağlanıyordu. Bu sayıyı toplu taşımada şuan da 142'ye çıkardık. Fakat hem bu otobüslerin trafikte getirdiği yoğunluk hem de ihtiyaca cevap verememesi ve ek olarak otobüslerin yaymış olduğu karbon dioksit-karbon monoksit gazlarının çevreye verdiği zarardan dolayı da otobüslerle ulaşımı sağlamanın belli bir yere kadar olması gerektiği ortaya çıktı. Dolayısıyla bizlerde yeni bir sistem arayışına girdik. Bununla ilgili pek çok sistem inceledik. Malatya'mız için en uygun sistemin Trambüs sistemi olduğuna karar verdik. Trambüsün birçok

Malatya Belediyesi'nde düzenlenen toplantıda Malatya Belediye Başkanı ve ihaleyi kazanan Bozankaya A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Murat Bozankaya hem Türkiye'de bir ilke hem de taraflar arasında yapılan 'trambüs' sözleşmesine imza attılar.



avantajı var. Ulaşım maliyetlerini otobüslere oranla değerlendirdiğimizde yüzde 75 gibi tasarruf sağlaması, çevre dostu, karlı ve buzlu havada çok daha güvenilir, yüksek çekiş gücü, bakım-onarım maliyetlerinin otobüslere göre çok daha düşük olması, araç ömrü olarak çok daha uzun ömürlü ve yolcu taşıma kapasitesinin çok daha yüksek olması gibi sebeplerden kaynaklı Malatya için trambüsün en uygun taşıma aracı olduğuna karar verdik' dedi.

'ÇALIŞMAYA GETİRİLEN
ELEŞTİRİLER YERSİZ VE HAKSIZ'

Belediye Başkanı Ahmet Çakır, 'sistem üzerinde detaylıca araştırma yaptıklarını belirterek, bu sistemin Türkiye'nin yanı sıra yabancı ülkelerde de örnek olabileceği bir proje olabileceği kanaatinde olduğunu söyledi. Trambüs sisteminin şu anda Avrupa'nın birçok şehirleri ile Asya'da gelişmiş birçok şehirde kullanıldığını kaydeden Başkan Çakır, sistemi teknik olarak bizzat yerinde incelediklerini belirterek, konuşmasına şöyle devam etti: 'bu incelemelerimiz araçların her türlü bakım onarım atölyelerini güzergahdaki turlarına kadar bütün çalışmaların detaylarına kadar inceledik. Çok uzun bir çalışma neticesinde bu projeyi hayata geçiriyoruz. Türkiye'de ilk olması bazı endişeleri, bazı eleştirileri beraberinde getirdi. Ama biz bütün bu eleştirilerin tamamen yersiz olduğu kanaatindeyiz. Çünkü yaptığımız çalışmalar,

detaylı incelemeler neticesinde sistemin her hangi bir dezavantajının olmadığını gördük' şeklinde konuştu.

İLK İHALE YAPILDI

Trambüs taşımacılığının Malatya'ya ulaşımında yepyeni bir sistem, konfor, kalite ve standart getireceğini savunan Çakır, Organize Sanayi Bölgesi'nden başlayarak, üniversiteye kadar olan şehir içi ve çevre yolundan geçişle devam edecek olan bir projenin ilk etabını ihalesini yaptıklarını belirtti. Projenin, Emeksiz Kavşağı ile üniversite arasındaki hem Arasturma Hastanesi hem de üniversitenin içinden geçerek, stadyumu da içine alacak şekilde bir güzergah takip ettiğinin bilgisini veren Çakır, toplamda gidiş dönüş olarak 24 km. civarında bir proje olduğunu aktardı. Sözlerini şöyle tamamladı: 'bu ilk etabın hayrılı olmasını diliyorum. Projede 10 aracımız var. Yani 10 tane 24 metrelik aracımız olacak' dedi.

'SİSTEM SADECE TÜRKİYE'DE DEĞİL,
BİRÇOK ÜLKEDE KONUSULUYOR'

Çakır'dan sonra konuşma yapan Bozankaya A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Murat Bozankaya ise yaptığı konuşmada, Malatya'nın Türkiye'de bir ilki gerçekleştirdiğini belirterek, bu sistemi sadece Malatya ve Türkiye için değil, aynı zamanda Irak, Azerbaycan ve Berlin için de konuştuklarını söyledi. Firmalarının Türkiye, Avrupa ve Amerika'da faaliyetlerini yürüttüğünü belirten

Bozankaya, firma çalışmalarını ile ilgili olarak verdiği bilgede "Bozankaya grubunun çalıştığı sektörlerden birisi elektrikli CNG yani gaz otobüsleri dizel otobüsleri ve raylı sistem araçlarıdır. Şu anda çalıştığımız bu sistemlerden bir tanesi metro araçlarıdır. İstanbul da yoğun bir metro sistemi vardır. Aynı şekilde Ankara'da da bu yapılmaktadır. Bozangoğlu şirketler grubunu farklı kulan bir diğer özellik ise bizim araçları komple bütün AR-GE'sini kendimiz yapmaktayız. Bünyemizde çalışan 100'ün üzerindeki mühendisimizin yaklaşık 55-60 tanesi AR-GE birimidir. Firma olarak sadece araç sistemi üzerinde değil, aynı zamanda enerji sistemi üzerinde de çalışmaktayız. Bu araçların yüzde yüz Türk mühendisleri tarafından yapılmasına çok dikkat ettik. Şuanda ürettiğimiz araçların yüzde yüzünü Türk mühendisleri üretti" dedi.

YÜZDE YETMİŞ BEŞ
ENERJİ TASARRUFU

Geliştirilen trambüs sisteminin, tramvay kapasitesindeki lastik tekerlekli, elektrikli bir araç olduğunu söyleyen Bozankaya, "Benzersiz araçlara göre %75'e varan enerji avantajları vardır. Şehirlere göre değişik sistemler geliştirilir. Örnek verelim İstanbul'da da bir trambüs olabilir. Ama hangi kısmında, hangi bölgesinde, İstanbul da ana hatlarında gördüğümüz gibi metro araçlarıyla ulaşım sağlanmaktadır. Yan hatlarında çoğunlukla trambüs entegre edilebilir. Zaten planlar içerisinde. Trambüsün bir özelliği de bu araçların yüzde 10'a kadar meyilli yokluşları problemsiz şekilde hatta yüzde 15'e kadar çıkabilecek kapasitede araçlardır. Bir tramvayla çıkabileceğiniz yüzde 6'lık bir meyildir" şeklinde konuştu.

BOZANKAYA, MALATYA BELEDİYESİNE
2 ADET TRAMBÜSÜ HEDİYE ETTİ

Murat Bozankaya, Belediye Başkanı Ahmet Çakır'ın ricası üzerine 2 adet trambüs aracını bedelsiz olarak Malatya Belediyesi'ne hediye edecekleri müddesini de verdi. Konuşmaların ardından basın mensuplarından gelen sorular cevaplandırıldıktan sonra Trambüs Sözleşmesi'ne karşılıklı olarak imzalar atılarak, süreç başlatılmış oldu.

EcoMagnesia Takımı
Türkiye'yi Temsil Ediyor

Shell Eco-marathon'a katılan 13 Türk takımı arasında yer alan Celal Bayar Üniversitesi EcoMagnesia takımı, National Geographic tarafından düzenlenen Shell Eco-marathon Europe People's Choice Competition'da (Halkın Seçimi Yarışması) Türkiye adına yarışıyor. Royal Dutch Shell'in gençleri geleceğin enerji alternatifleri ile çalışan araçları geliştirmeye teşvik etmek için global çapta düzenlenen Shell Eco-marathon yarışmasını 29.cusu bu yıl geçtiğimiz Mayıs ayında Hollanda'nın Rotterdam şehrinde gerçekleştirdi. Celal Bayar Üniversitesi EcoMagnesia takımı, Mayıs ayında Rotterdam'da katıldığı Shell Eco-marathon yarışmasının ardından Avrupa'da farklı bir platformda daha Türkiye'yi temsil etmeye hak kazandı. National Geographic tarafından düzenlenen Shell Eco-marathon Europe People's Choice Competition'a (Halkın Seçimi Yarışması) Türkiye adına katılan tek takım EcoMagnesia oldu. Avrupa'dan 40 takımın yer aldığı yarışmayı halktan en çok oy alan takım kazandı.

Sultan Maxi City'ler
Gaziantep Yollarında

Gaziantep'te uygulamaya giren toplu taşımının minibüsten otobüse dönüşümü kapsamında Otokar, 487 adet Sultan Maxi City otobüsü teslim edecek. Gaziantep Büyükşehir Belediyesi kentin 32 değişik hatında hizmet veren 487 minibüsten yapılan anlaşma ile otobüse dönüştürdü. Gaziantepli minibüs sahipleri ise bu dönüşümde Türkiye'nin en çok satılan otobüs markası Otokar'ı tercih etti.

YILSONUNA KADAR
SULTAN'LAR GAZİANTEP'TE

Minibüsçüler Esnaf Odası Başkanı Sofu Çolak ile Otokar Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül 487 adet araç için protokol imzaladı. Yapılan toplu protokol kapsamında Otokar, Gaziantep'e 487 adet Sultan Maxi City'yi yılsonuna kadar teslim edecek. Araçlar Gaziantep genelinde yolcu taşımacılığında kullanılacak.

ÇOLAK: 'GAZİANTEP
HALKINA HAYIRLI OLSUN'

Konuyla ilgili olarak Gaziantep Minibüsçüler Esnaf Odası Başkanı Sofu Çolak şunları söyledi: "Ocak ayından itibaren yeni otobüslerimizle birlikte toplu ulaşımında hizmet vermeye devam edeceğiz. Çalışmalarımız üç ay sürdü ve sonunda Otokar ile anlaşma kararı aldık" dedi.

CUMHURBAŞKANI GÜL ONAYLADI

Sürücülere Yeni Yasaklar geliyor

Alkol ile ilgili düzenlemeleri de içeren 6487 sayılı Bazı Kanunlar ile 375 Sayılı Kanun Hükmünde Kararnamede Değişiklik Yapılması Hakkında Kanun Cumhurbaşkanı Abdullah Gül, tarafından onaylandı.

Kanuna göre, 0,50 promilün üzerinde alkollü araç kullandığı tespit edilen sürücülere 700 TL idari ceza verilecek ve sürücü belgesi 6 ayağına geri alınacak. Yapılan tespit sonucunda, 1,00 promilin üzerinde alkollü olduğu tespit edilen sürücü ise 2 yıla kadar hapis cezasına çarptırılacak. Sigara ve diğer bütün ürünlerinin, özel araçların sürücü koltuklarında içilmesi yasak olacak. Hususi otomobil dışındaki araçların alkollü olarak kullanan sürücüler bakımından promil alt sınırı 0,21 olarak uygulanacak.

Kanuna göre, sürücü belgesi olmayanların, sürücü belgesi geçici ya da tedbirin geri alınmaların, sürücü belgesi iptal edilenlerin, araç kullanarak trafikte çıktıklarının tespiti halinde, bu kişilere bin 407 lira idari ceza verilecek. Ayrıca, aracın sürücü belgesiz kişilerce sürülmesine izin veren araç sahibine de tescil plakası üzerinden aynı miktarda idari para cezası verilecek.

Kişinin yaralanması, ölümlü ya da kollukça müdahale olunan maddi hasarlı trafik kazasına karışması halinde muayeneye tabi tutulması zorunlu olacak. Teknik cihazla yapılan ölçüme itiraz eden veya bu cihaz ile ölçüm yapılmasına müsaade etmeyen sürücüler, en yakın adli tıp kurumuna, adli tabipliğe veya Sağlık Bakanlığına bağlı sağlık kuruluşlarına götürülerek, uyuşturucu, uyarıcı madde ya da alkol tespitinde kullanılmak üzere vücutlarından kan, tükürük



veya idrar gibi örnekler alınacak.

Alkollü olarak araç kullanma nedeniyle ehliyeti geri alınan kişiye, son ihlalin gerçekleştiği tarihten itibaren geriye doğru 5 yıl içinde ikinci defasında 877 lira idari para cezası verilecek ve sürücü belgesi 2 yıl geri alınacak. 3 veya 3'ten fazlasında ise bin 407 lira idari para cezası verilecek ve sürücü belgeleri her seferinde 5'er yıl geri alınacak.

Uyuşturucu veya uyarıcı madde aldığı tespit edilen sürücülere 3 bin 600 lira idari para cezası verilecek ve sürücü belgesi 5 yıl geri alınacak. Uyuşturucu veya uyarıcı maddelerin kullanılıp kullanılmadığı ya da alkolün kandaki miktarının tespit amacıyla, kollukça teknik cihazlar kullanılması kabul etmeyen sürücülere 2 bin lira idari ceza verilecek ve sürücü belgesi 2 yıl geri alınacak.

Alkollü olarak araç kullanması nedeniyle son ihlalin gerçekleştiği tarihten itibaren geriye doğru 5 yıl içinde sürücü belgeleri ikinci defa geri alınan sürücüler sürücü davranışlarını geliştirme eğitimine; 3 veya 3'ten fazla geri alınan sürücüler ise psiko-teknik değerlendirilmeye ve psikiyatri uzmanının muayenesine tabi tutulacak.

EHİYET EĞİTİMİNDE MÜFREDAT DEĞİŞTİ

Milli Eğitim Bakanlığı, Özel Motorlu Taşıt Sürücülerini Kursu Yönetmeliği'ni 25 yıl sonra yeniledi. Değişiklikde sürücü kurslarında teorik eğitimler sadeleştirildi. Sürücü kursları müfredatında da yenilik yapılarak, günümüzün şartlarına uygun bir müfredat hazırlandı.

Önceden alkollü araç kullanmanın yasak olduğu ve alkollü araç kullanmanın ödeyeceği para cezası anlatılırken artık 'alkol ve sürü-

cülük' başlıklı yeni bir bölüm açıldı. Bu bölümde sürücü adaylarına alkol kullanma ve sürücülük, alkolün sürücülüğe olumsuz etkileri, alkollü diğer uyuşturucu ve uyarıcıların sürücülüğe olumsuz etkileri anlatılacak. Ayrıca bu dersler video ve filmlerle desteklenecek.

SÜRÜCÜLERE TEDBİRSİZ ARAÇ
SÜRME YASAĞI ANLATILACAK

Trafik ve çevre dersi, trafik psikolojisi, trafik mevzuatı, trafik kazaları, cezaları, kusurlu davranışlar, araçların teslim muayeneleri, teknik şartları, sürücü belgeleri ve sürücülerle ilgili hususlar ve çevre olmak üzere 6 konuya ayrıldı. Konular öğretilirken günümüz teknolojisine uygun olarak görsel ve işitsel araçların kullanımına dikkat edilecek. Ayrıca taşıtlar ve sürücülerin etkisiyle meydana gelecek çevre kirliliği ve tedbirleri anlatılacak. Tedbirsiz ve saygısız araç sürme yasaklı bölümde ise kornanın kullanımı kuralları, müzik ve haberleşme araçlarının kullanımı, gürlükle ilgili yasal düzenlemeler ile ilgili bilgi verilecek.

25 YILLIK MÜFREDAT DEĞİŞTİ

Sürücü Kursları ve Eğitimcileri Konfederasyonu Genel Başkanı İsmail Yılmaz, sürücü kurslarında veriler derslerle ilgili müfredatın 25 yıl sonra değiştirildiğini söyledi. 25 yıl önceki araç teknolojisinin de değiştiğini belirten Yılmaz, "Yeni araçlara göre öğrencilere motor dersi anlatmamız gerekiyordu. Motor ve diğer aksamlar cihazlarla kontrol ediliyor araçlar ve servislere gidiyorsunuz. Ancak sürücü olarak araç tanımaya, göstergeleri, sinyalleri, lastik havasını bilme ve günlük, haftalık, aylık basit bakımlarının öğrenilmesi gerekmektedir" dedi.

Hayati Akbaş / HOPA

Karadeniz'de
hız limitinde
düzenleme

Karadeniz sahil yolundaki radar noktalarında 50 km olan hız limiti belli noktalarda 70 kilometre'ye çıkartıldı. Karadeniz Sahilyolu'nda hız limitleri yeniden belirlendi. Buna göre Fatsa Şehirliği Otogar'dan Dolunay arası ve Aybastı Kavşağı'ndan Bolaman arasında hız limiti 70'e çıkarılırken, diğer ilçe giriş ve çıkış noktalarında ise hız limiti, her türlü araç için yine 50 kilometre olarak belirlendi. Fatsa İlçe Emniyet Müdürü Hüseyin Aslan, Otogar'dan Aybastı Kavşağı'na kadar olan bölümde hız limitinin eskisi gibi 50 kilometre olarak belirlendiğini, sahil yolunun diğer güzergahlarında, Dolunay ve Bolaman mevkiilerinde ticari olmayan araç sınıflarında kilometre hız limitinin 70'e çıkarıldığını açıkladı.

Yıl: 4 SAYI: 62 FİYATI: 50 kuruş - HAZİRAN 2013
GAZETENİN YAYIN PERİYODU: HAFTALIK
YAYIN TÜRÜ: YEREL/SÖRÜLİ
www.tasimacilar.com

TAŞIMACILAR

KURUCU
M.Naci KALENDER
İmtiyaz Sahibi
Mete Turizm Basın ve Yayıncılık Hizmetleri
San. ve Tic. Ltd. Şti. Adına
M. Mete KALENDER

Haber Koordinatörü:
Alev ARSLAN
Hukuk Danışmanı
Av. Uğur AMASYA
Muhabir:
Oya KAYA
Elif ÖZDURAN
Grafik Tasarım:
Faruk KILIÇ

ANADOLU TEMSİLCİLİKLERİ

Ankara: Efecan BARUT (Kılıç Ofset)
İzmir: Orkut İŞIKALP İğdir-DİLÜCE: Serdar ÜNSAL
Edirne: KAPIKULE- HAMZABEYLİ Mehmet Ağrı Doğubayazıt GÜRBÜLAK: Selehattin KACURU
Hatay - Reyhanlı - CİLVEGÖZÜ: Abit KIZILCA Artvin-Hopa-SARP: Hayati AKBAS (Rehber Gazetesi)
Hatay: Hasan YETMEZ Sırnak-Silopi-HABUR: Halil ÇÖŞKUN
Mersin: Meltem AHATOĞLU Cizre: Emin Diloğan KINAY
Ardahan - Posof - TÜRK GÖZÜ: Bülent KILIÇ (Haber 73 Gazetesi)

Adres: İhlamurdere Cad. No:5 K:4 Beşiktaş - İstanbul
Tel: (0212) 258 77 86 - 87 Fax: (0212) 259 78 85
GSM: 0532 304 60 77 E-MAIL: info@tasimacilar.com
info@tasimacilargazetesi.com
BASILDIĞI YER: İhlas Gazetecilik A.Ş. - Merkez Mah.
29 Ekim Cad. İhlas Plaza No:11 A /1
Yeni Bosna - Baççelievler - İSTANBUL

Köşe yazarlarının sorumluluğu yazarlarına aittir.
Taşimacilar Gazetesi basın meslek ilkelerine uymaya söz vermiştir.

YEREL

TAŞIMACILAR

HAZİRAN 2013
www.tasimacilar.com

3

ARTVİN
YOLLARINDAKİ
ÖLÜMLERE
TEPKİ

Artvin Şoförler ve Otomobilciler Odası Başkanı Ahmet Alpaslan, Yusufeli Artvin arasındaki trafik kazalarını değerlendirdi. Son zamanlar artan trafik kazaları ve meydana gelen can kayıplarında dolayı üzüntü duyduğunu ifade etti. Artvin Yusufeli yolunda ki sorunların başında kasisler ve birçok yerde bariyerlerin olmamasını olanların ise çok zayıf olması

olduğunu ifade eden Alpaslan trafik kazaları ve yolların durumuyla ilgili olarak değerlendirmelerde bulundu. Artvin Şoförler ve Otomobilciler Odası Başkanı Ahmet Alpaslan Artvin valisinin de kendisine hak verdiğini ifade ederek, 'bazı tünellerimizde iki araç yana geçmiyor. Yusufeli yolunun başlangıcında ki ERG'nin yapmış olduğu köprünün

beli kırık bunu Sayın Valime dediğimde bana hak verdi. Oradan çıkarken kışın tırlar çıkmıyor, kısa da birinci vitesle neler çekiyor. Kara yolları yetkilileri zaten yok. Karayolları Trabzon'a çalışıyor. Sen 52 milyar Trabzon'da bir okula bağış yapacaksın Artvin'de bir kasis doldurmuyacaksın, o parada Artvin olarak bizimde hakkımız var' dedi.

Ramazan ayı otobüsçü esnafını zorlayacak

Serdar Karataş konuşmasına Ramazan sürecini değerlendirerek başladı. Yazın tam ortasına gelen Ramazan ayında bölge insanın muhafazakar yapısı nedeniyle özellikle Ramazan ayında seyahat etmediklerini belirtti. Bu durumda ister istemez işlerde bir düşüş yaşanacağını kaydetti. Sözlerine şöyle devam etti: 'Ramazan ayı içinde yani yazın sektörümüzün en hareketli olduğu dönemde bir kısımla yaşanacak, işlerimizin minimuma ineceği dönem olacak. Bu sezonda çok büyük bir beklenti içinde olmayacağız' diyerek önümüzdeki dönem hakkında fikirlerini bizimle paylaştı. Arkasından başka bir zor dönemin geleceğine işaret eden Karataş, 'sezon dışı dönem, kış sezonu gelecek, kış sezonu zor bir sezon bizim için...' dedi.

'BATUM'DAN GELEN UCUZ YAKIT, BİLET FİYATLARINA YANSIYOR'

Karataş, konuşmasının devamında başka bir soruna daha dikkat çekti: 'Batum'dan çıkışa kadar giden arabaların, akaryakıtı ucuza almalarından dolayı bir takım fiyat rekabetleri yaşıyoruz, bunlar daha önce ki sezonlarda da başımıza geldi. Farklı yerlerden de geldi, sadece İstanbul'dan değil çünkü bu araçlar Ankara'dan da kalkıyor, İzmir'den de geçiyorlar. Antalya'dan da kalkıyorlar. Bizim kestiğimiz fiyattan 20-30 kat farkla bilet kestikleri oluyor. Ben bunu daha önce de söylemişim. Bu sektörün en önemli sıkıntısı fiyatlardır' diyerek Batum üzerinden ucuza mal edilen akaryakıtın, bilet fiyatları üzerinde yarattığı etkiden bahsetti.

Fındikkale Turizm'den Serdar Karataş'la zorlu bir coğrafi bölge olan Karadeniz hattında sektörü, otobüsçü esnafının sorunlarını hem genelde hem de yerelde değerlendirdik.



'HAVA TAŞIMACILIĞI ARTTI AMA NÜFUSA BAĞLI SİRKÜLASYON DA ARTTI'

Son dönemde giderek artan hava taşımacılığı yatırımlarının kendilerini ne düzeyde etkilediğini sorduğumuz Karataş, sorumuza şu şekilde yanıt verdi: 'elbette hava taşımacılığı sektörden ciddi pay alıyor ama bu hükümet 10 yıldır var, hükümet 10 yıldır hava yollarına yatırım yapıyor. Fakat Ordu'da, Giresun'da eskiden üniversite yoktu. Şimdi üniversite var. Yani

seyahat sıklığı da arttı, nüfus da arttı. Bu anlamda görmezden gelinmeyecek bir sirkülasyon da var, orada belki bir yüzde 30'unuz çalındı ama insanların seyahatlerinde de yüzde 20'de artış var' dedi.

'BÜYÜK FİRMALAR HAKSIZ REKABET YARATYOR'

'Burada asıl sıkıntı uçak değil' diyerek yaşanan başka bir sıkıntıya dikkat çekti. Konuyla ilgili şöyle bir açıklamada bulundu: 'artık ulusal firmalarda Karadeniz'li bu

ulusal firmalar kendi aralarında rekabet edecekler, benim gibi yerel firmalar da arada kalacaklar' diyerek tepkisini dile getirdi. Yolcu taşıma sıkıntısı olmayan bir firma olduklarını, hizmette ve taşıma da bir problem yaşamadıklarını ifade eden Karataş, büyük firmaların fiyat rekabetine gireceklerine, onların fiyatı aşağıya çekilmesi sonucu kendilerinin de buna uymak zorunda kalacaklarını belirtti. Sektörün en büyük problemlerinden biri olan haksız rekabete dikkat çekti ve 'yani aynı işi yaparken para kazanmak yerine zarar etme yönünde iş yapmış olacağız' dedi.

'ŞEHİR İÇİ TAŞIMACILIK BİZİM İŞİMİZ DEĞİL'

Karataş Karadeniz'de yaşanan sorunlara ek olarak şunları kaydetti: 'bana göre sektörün en büyük sıkıntılarından biri de servis...Biz İstanbul'da girişi ve çıkışı 250 km'lik bir şehir, bir bölge bir ülke olan tüm İstanbul'a servis taşımacılığı yapmak zorunda kalıyoruz. Yapmaya çalışıyoruz. Bu çok zor bir şey' dedi. İşlerinin şehirlerarası taşımacılık olduğunu söyleyen Karataş, 'şehir içi taşımacılık bizim işimiz değil' diyerek tepki gösterdi. Sözlerine şöyle devam etti: 'biz kendi işimizi yapsak da şehir içi yolcu taşıma işi belediyeler veya başka kurumlar taşısa... Bizim için daha iyi çünkü çok büyük terminaler, servis taşımacılığı bizim sırtımızda ciddi bir kambur. Bir de burada büyük balık küçük balığı yutuyor. Büyük firmalar araç sayısı çok olduğu için servis hizmetinin altından kalkabiliyorlar ama bizim gibi küçük firmalar kalkamıyor buna da bir çözüm oluşturulması gerek' dedi.



BARİYERLİLİK VE BARİYERSİZLİK FARKI?

Yüce peygamberimizin güzel sözlerinden bir soru: "BİLENLERLE BİLMEYENLER BİR OLUR MU HIÇ?" Bu ömlekle biz de soralım: "BARİYERLİ YOL İLE BARİYERSİZ YOL BİR OLUR MU HIÇ?"

Bunun cevabını da aşağıdaki haberlerle bulmaya çalışalım.

4. Karayolu Trafik Güvenliği Sempozyumunda sunduğumuz, TOFED Genel Başkanı Sayın Mehmet Erdoğan'ın bildirisinde; bariyer yararlarını ve yolculuğun zararlarını savunmamız, bazı değerli katılımcılarca eleştirilmişti. Amacımız, tek doğru birleşmek ve "daha sorunsuzun" ötesinde, "Daha Güvenli Trafik Ortamını Kurmak ve Korumak"...

A- Önce, bariyerin yararları haberi:

(Bariyer olmasaydı-taşıtı yolda tutmasaydı; bu sonucun tablosu, mutlaka daha kötü olacaktı...)



Otomobil bariyere çarptı: 5 yaralı 15.06. 2013 Hasan BOZBEY/ DHA

BURSA-Orhangazi'de, sürücünün bir anlık dikkatsizliği sonucu kontrolden çıkan otomobil bariyere çarptı, 3'ü ağır, 5 kişi yaralandı.

Yaklaşık 20 metre sürüklenen otomobil, yol üzerinde durdu, ön tarafı hurdaya döndü. Yaralıların biri sürücünün oğlu Oğulcan (2).

B- Şimdi Kötü bariyer haberi (ve alternatif) (Bariyer yırtıldı, ama daha kötü sonucu önledi.) Alternatif:

BETON BARİYERDİR. BUNA KARŞI OLMAK; BETON KAFALILIKTIR VE GEREĞİ YOKTUR.

Bu ülkede kusurlu yollarımızda kaybedilecek olan canları, kazanılmış canlar haline getirmek, hepimizin görevidir.)

Bariyersizlik-2 Bingöl'de otomobil devrildi: 1 ölü, 6 yaralı 14.06.2013 hüriyet Adil ÖNAL/ (DHA)

Bingöl- Genç karayolunun 5'inci kilometresinde otomobilin (12 AH 761) yoldan çıkıp takla atması sonucu meydana gelen kazada 80 yaşındaki Mehmet Ünal öldü, 6 kişi yaralandı.

C- Şimdi de bariyer yokluğunun sonuçları Bariyersizlik-1 Kayganlaşan yolda feci kaza: 2 ölü, 2 yaralı 14 Haziran 2013 haber7 İHA İzmir'in Menderes İlçesi'nde, kayganlaşan yolda kontrolden çıkan otomobil, karşı şeride geçip başka bir otomobile çarptı. Kazada 2 kişi öldü, 2 kişi de yaralandı.

Kaza, saat 16.00 sıralarında, Tekeli Köyü yakınlarında meydana geldi. Kuşadası'ndan Menderes yönüne gelen Tugay Çoban'ın (21) yönetimindeki 09 EH 884 plakalı otomobil, yağmur nedeniyle kayganlaşan yolda kontrolden çıktı. Karşı şeride geçen otomobil buradan Yıldırım Demir'in (34) kullandığı otomobile kafa kafaya çarptı.

Bariyersizlik-2 Otomobilden fırladı Çarşamba Çayı'nda boğuldu 14 Haziran 2013 hüriyet Ali SAYLAM DHA

Konya'nın Seydişehir İlçesi'nde şarampole uçan otomobilin (42 PD 221) sürücüsü Abdullah Küçük (23), camdan fırlayıp düştüğü Çarşamba Çayı'nda boğuldu. Alkollü olduğu ve aşırı hız yaptığı iddia edilen sürücünün otomobilinde bulunan 2 arkadaşısı ise hafif yaralandı.

Bariyersizlik-3 Otomobil şarampole devrildi: 4 yaralı 14 Haziran 2013 hüriyet Zonguldak'ta Halim Öztürk (21) idaresindeki 67 ZU 072 plakalı otomobil, Asma Mahallesi'nde yoldan çıkarak 8 metre yükseklikten Üzülmüş Deresi'ne devrildi.

Bariyersizlik-4 Zift yüklü tanker devrildi: 1 ölü 14 Haziran 2013 haber7 İHA

Olay, Denizli'nin Sarayköy ilçesine bağlı Tosunlar beldesinde meydana geldi. Buldan istikametinden Denizli'ye doğru gitmekte olan Menderes Yıldırım'ın (50) zift yüklü tanker (06 BF 9081) sürücünün kontrolü kaybetmesi sonucu yoldan çıkarak devrildi. Tankerin altında kalan sürücü hayatını kaybetti.



Bariyersizlik-5 Otomobil boş arsaya uçtu: 5 yaralı 11 Haziran 2013 haber7

Kırıkkale-Samsun karayolunun 4'üncü km de kontrolden çıkan Abdullah Kavak (59) idaresindeki otomobilin (71 AT 086) boş arsaya uçması sonucu 2'si ağır 5 kişi yaralandı.

Bariyersizlik-5 Malatya'da trafik kazası: 1 ölü, 20 yaralı 13 Haziran 2013 haber7 İHA Malatya - Elazığ yolu, 30. Kilometrede, Çetiner Kayısı Fabrikası mevkiinde minibüs (23 LD 501) ile kamyonun (31 Z 3476) çarpıştığı kazada, kamyon şarampole uçtu. Kamyon sürücüsü öldü.

35 KİŞİLİK DEV EKONOMİ



Turizm ve servis taşımacılığında limitleri yükselten **Sultan MEGA**, 35 yolcuyla rahat rahat taşıyor, yüksek bagaj hacmi ve düşük yakıt tüketimiyle kazancınızı artırıyor.

Koç

www.otokar.com.tr



OTOKAR'ın yeni modeli SULTAN MEGA ideal uzunluğu ve yolcu kapasitesi ile turizm ve servis taşımacılığının yeni gözdesi olmaya hazır! Otokar'ın 50 yıllık toplu taşımacılık deneyimini; estetik tasarımı, yüksek performanslı motoru, yıllara meydan okuyan dayanıklılığı ile birleştiren SULTAN MEGA kazançlı bir yatırım... 35 kişilik yolcu kapasitesi, düşük işletme giderleri ile SULTAN MEGA ideal bir otobüs...

Yüksek tork gücüne sahip SULTAN MEGA yüksek tork ve motor gücü ile zorlu rampaları kolayca tırmanıyor. Fonksiyonel ve ergonomik havalı sürücü koltuğu, konforlu havalı arka

stüpsansiyon yapısı ile yolculuğu sizin için bir keyfe dönüştürüyor. SULTAN MEGA'da standart olarak sunulan deri başlık, fitil kenar ve spor dikiş geniş ve konforlu yolcu koltukları ile tüm yolcularınız keyifle seyahat ediyor, SULTAN MEGA yüksek bagaj hacmi ile de öncelikli tercih sebebi oluyor. SULTAN MEGA'da yangın söndürücü, pilli perde, LCD ekran, DVD, mikrofon, buzdolabı, takograf gibi turizm otobüslerinin vazgeçilmez tüm özellikleri standart olarak sunuluyor.

ULUSOY-VARAN Brisa ile Profleet anlaşması imzaladı



25. kuruluş yıl dönümünü kutlayan Brisa, Sabancı Center'da Varan ile imzaladığı Profleet hizmet anlaşması kapsamında Ulusoy ile Varan'ın son teknoloji ürünü yeni otobüslerine Bridgestone R247II lastik tedarik edecek. Filosunu İspanyol Irizar'ın en yeni teknolojilerle donatan ve 50 Irizar otobüsü filosuna katan Türkiye'de ilk defa tek seferde 58 yolcu taşımaya hazırlanan Ulusoy ve Varan, Brisa ile imzalanan anlaşma kapsamında Brisa'dan Bridgestone markalı R247II lastikleri kullanacak. Yılda 6 milyon yolcuya hizmet veren karayolu yolcu taşımacılığının iki köklü ismi Ulusoy ve Varan, aynı zamanda Brisa tarafından filolara yönelik olarak sunulan Profleet hizmetinden de faydalanacak.

BRIDGESTONE'ÜN SON TEKNOLOJİ ÜRÜNÜ: R247 II

Bridgestone'un Türkiye pazarına özel olarak geliştirdiği otobüs lastiği R247'nin yeni nesil versiyonu olan R247II; ekonomik, çevreci ve güvenli olmasının yanı sıra, uzun ömürlü olmasıyla da dikkat çekiyor. R247II'nin özel sırt karkası ve desen yapısı ısıslak zemin performansını arttırırken, aynı zamanda uzun ömür ve düzenli aşınma performansı sunuyor. Geliştirilmiş karkas yapısıyla üstün kaplanabilirlik performansına sahip olan lastik, merkez kanallarında bulunan taşıtıcılar sayesinde taş tutmadan kaynaklanabilecek olası hasarlara karşı da ekstra koruma vad ediyor.

ARAS KARGO ÇEVRECİ FİLOSUNU ELEKTRİKLİ ARAÇLARLA GÜÇLENDİRİYOR



2011 yılında BD Otomotiv işbirliğiyle ile elektrikli araç kullanmaya başlayan ve bu alanda ilk Türk kargo firması unvanına sahip olan Aras Kargo, 4 adet e-Kangoo alımı ile filosundaki elektrikli araç sayısını 6'ya yükseltti. Sektör olarak "yeşil lojistik" konusunda gidilecek yolun çok uzun olduğunu belirten Aras Holding Yönetim Kurulu Başkanı Evrim Aras, Aras Kargo olarak karbon ayak izini azaltmaya yönelik çalışmalarına aynı hızla devam edeceklerini bildirdi. Aras ayrıca, önümüzdeki dönemde elektrikli araç filosunu daha da genişleteceklerini ve gerek yakıt, gerekse çevreye verilen zarar

minimize etmek amacıyla filosunu sürekli yenilediklerini belirtti. Elektrikli araç filosu ile bugüne kadar 100.000 km yol kat eden Aras Kargo, sıfır emisyonlu bu araçlarla doğaya yılda ortalama 36 ton daha az sera gazı salınmasını sağlıyor. BD Otomotiv tarafından Aras Kargo'nun araç parklarına kurulan orta hızlı şarj noktaları sayesinde araçların şarj süreleri kısaldı, günlük menzillerinde de önemli ölçüde artış sağlanıyor. BD Otomotiv'in %100 elektrikli çevre dostu araçları ile Aras Kargo menzili kısıtlaması olmaksızın müşterilerine kesintisiz ve kaliteli hizmet sunmaya devam ediyor.

TESLİMAT

TASIMACILAR

| HAZİRAN 2013 |
| www.tasimacilar.com |

4

Şile Kooperatifi'ne ilk MD9 LE teslim edildi

Temsa kent içi ulaşımında ayrıcalıklar getireceğini düşündüğü yeni otobüsü MD9 LE aracının ilk teslimatını Şile kooperatifine gerçekleştirdi. Kooperatif bünyesine eklenen 5 adet MD9 LE İstanbullulara hizmet edecek.

Temsa bayisi Çavuşoğlu Otomotiv'in ev sahipliğinde, Pendik'teki merkezinde gerçekleştirilen etkinliğe Tuzla Belediye Başkanı Şadi Yazıcı, Çekmeköy Belediye Başkanı Ahmet Poyraz, Şile Kooperatifi Başkanı Metin Mısırlı ve Yönetim Kurulu Üyeleri, Temsa Genel Müdürü Dinçer Çelik, Pazarlama ve Satış Direktörü Murat Anıl, Bölge Satış Yöneticisi Baybars Dağ, Kurumsal İletişim ve Pazarlama Yöneticisi Ebru Ersan, Çavuşoğlu Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Nuh Çavuşoğlu, Genel Müdür Hasan Pilavcı katıldı. Kooperatif'e verilen 5 adet otobüsün ilk adedi araç sahibi Mehmet Orhan'a teslim edilirken, kalan 5 adet otobüsün ise Ağustos ayında teslim edileceği bildirildi.

DEĞİŞEN KENT YAPISI ARAÇLARIN BOYUTLARINDA DEĞİŞİYOR

Kentleşme sürecinde değişen yapının ulaşımına yönelik yeni ihtiyaçları da beraberinde getirdiğini belirten Temsa Genel Müdürü Dinçer Çelik, özellikle son yıllarda çevreci ürünlere eğilimin artması ve engelli taşımacılığına yönelik çalışmaların hızlandırıl-



masının ardından kent içi ulaşımında daha modern araçların pazara sunulduğunu sözlerine ekledi. Piyasada yer alan 12 metrelik Avenue otobüslerinin ardından değişen kent yapısıyla birlikte araçların büyüklüklerinde de bu değişimin zorunlu hale geldiğini söyleyeyen Çelik "Bizde bu değişime uygun, ihtiyaçlara ve taleplere cevap verebileceğine inandığımız 9 metrelik ilk MD9LE'nin Şile Kooperatifine teslimini gerçekleştirdik. Otobüschü dostlarımızın ve MD9LE'nin yolu açık olsun" dedi.

KÖRÜKLÜ VE ENGELİ OTOBÜSLER GELİYOR

Müşteri ihtiyaçlarına uygun çözümler üretmeye devam edeceklerini de vurgulayan Çelik, körüklü ve CNG otobüs lansmanlarını da bu yıl içinde yapacaklarının müjdesini verdi.

"SİZ İSTEDİNİZ, BİZ DE ÜRETTİK"

Temsa Pazarlama ve Satış Direktörü Murat Anıl da, MD9LE'yi otobüschülerle birlikte onların ihtiyaçlarına cevap verebilecek şekilde geliştirdiklerini vurgulayarak, "Otobüschü dostlarımız Avenue kalitesini ve konforunu taşıyan, işletme avantajlarını yansıtan ama daha küçük bir araç ihtiyaçları bulunduğunu bizlere uzun süredir iletiyorlardı. Biz de otobüschü dostlarımızın taleplerine uygun, onların görüşlerine çok önem vererek AR-GE ekibimizle birlikte bir ürün geliştirilmesinde otobüschü dostlarımızın da büyük emeği var. 160 noktada MD9LE'yi müşterilerimizle buluşturarak onların görüşlerini aldık. Onlar istedi, biz de onların ihtiyaçlarına uygun bir aracı ürettik. Bugün MD9LE'nin ilk teslimatını Şile Kooperatifi'ne yaparak bir anlamda yollara da çıkartmış

oluyoruz" diyerek bu sayının kısa süre içinde artacağına inandıklarını belirtti.

ŞİLE KOOPERATİFİ ALÇAK TABANLI ARAÇ SAYISINI ARTIRIYOR

Kooperatif bünyesinde 100 araçla taşımacılık yaptıklarını söyleyen Şile Halk Otobüschüleri Kooperatifi başkanı Metin Mısırlı ise konuşmasında 9 metrede alçak tabanlı 41'nci otobüsün kooperatifin filosuna eklendiğini açıkladı. MD9LE 9 metrelik araçların 3 kapılı olmasının büyük avantaj olduğunu belirten Mısırlı, yolcu alımında duraklarda fazla eklenmediklerini sözlerine ekleyerek, yaklaşan engelli yasası süreciyle ilgili de açıklama yaptı.

METİN MISIRLI: "ENGELLİ YASASI UZATILMALI"

2binin üstünde aracın bu yasa kapsamında bu kadar kısa sürede değiştirilmesinin mümkün olamayacağını söyleyen Mısırlı "Fabrikalar zaten bunun altından kalkamaz. Sürenin uzatılması lazım. Ama seri bir şekilde fazla da uzatmadan 2 yıl diye tahmin ediyorum. 2 yıl içinde alçak tabanlı engelli kullanımına uygun otobüsler yüzde 90'ı bulur" dedi ve bu durumun üretici firmalarca fırsat olarak değerlendirildiğini iddia etti. Kent içi toplu taşımacılıkta kullanılan otobüslerin zorunlu engelli yasası kapsamında değiştirileceğini söyleyen Mısırlı, bu durumun araç fiyatlarına yansıtıldığını ifade ederek "Buradaki en önemli konu fiyatların yüksek olması. Bu fiyatlar bu araçların fiyatı değil. Buradaki üretici firmalar fırsat kolladılar ve fırsatı da kara döndürdüler. İster darılsınlar ister gücensinler bu paralar bu araçların parası değil. Burada çok büyük bir fark var. Şehirlerarası araçların neredeyse aynı fiyatta araç alıyoruz" dedi.



Yeni VISIGO yükseliş plaza tarafından tanıtıldı

Isuзу'nun Nisan ayında lansmanını gerçekleştirdiği yeni otobüsü VISIGO'nun tanıtımı Yükseliş Plaza tarafından Manisa Sahilili garajında gerçekleştirildi. Isuzu'nun Nisan ayında lansmanını gerçekleştirdiği 39 kişilik 9.5 metre uzunluğundaki yeni Coach otobüsü VIDIGO'nun tanıtımı Manisa'da gerçekleştirildi. Yükseliş Plaza tarafından gerçekleştirilen tanıtıma Güven Turizm, Öz Sahilili, Köprübaşı turizm firmalarının yanı sıra kooperatif üyeleri katıldı. Küçük Otobüs Grubu pazarında yeni oyuncu olarak yerini alan ve Kooperatif üyelerince test edilen VISIGO, turizm firmalarıyla beğeniyle karşılandı. Test sürüşü sonrası bir konuşma yapan Yükseliş Plaza Satış Müdürü Ali Yüksel Isuzu'nun yolcu taşımacılığında yeni bir sayfa açtığını belirtti. Turizm firmalarıyla aracın çok beğenildiğini ifade eden Ali Yüksel, Turizm sektörünün yeni konfor ikonu VISIGO diyerek araçla ilgili bilgi verdi ve "Yeni aracımız 9.5 metre uzunluğunda olup, 4 silindirli 5200 cc 204 beygirlik motoru ile yolculuğun standartlarını yükseltiyor. Aracın ön tarafında yer alan panoramik cam tavanı ile yolculara daha aydınlık bir ortam sunuyor. Düşük faizli kredi kampanyası ile ödeme kolaylıklar sağlıyoruz. Şehirlerarası yolculuk yapan yolcularımıza daha konforlu yolculuk sunmak isteyen tüm firmalar için üretilmiş olan VISIGO aracımızı tanıtmaya devam edeceğiz" dedi.

HAS OTOMOTİV'DEN TESLİMAT YAĞMURU

Mercedes-Benz Türk bayi Has Otomotiv, Hadımköy'deki merkezinde gerçekleştirdiği teslimat töreni ile Trakya Meşrubata; on adet, Transay Taşımacılık ve Personel Hizmetleri'ne on adet, Simge Tur'a; beş adet Sprinter aracı teslim etti. Teslimat törenine Has Otomotiv İcra Kurulu Üyesi Mustafa Sangül, Genel Müdür Cem Aşık, Hafif Ticari Araç Satış Müdürü Bülent Acar ve firmaların yetkilileri katıldı.

"İŞBİRLİĞİMİZ DEVAM EDECEK"

Trakya Meşrubat Yönetim Kurulu Başkanı Recep Zıpkıncıkar'ın terçhini her zaman kaliteden yana yaptığını belirten Has Otomotiv İcra Kurulu Üyesi Mustafa Sangül; "Trakya Meşrubat, Edirne merkezli olarak yakın mesafe taşımacılığı yapıyor. Sayın Recep Zıpkıncıkar bizim eski dostumuzdur. Kendisi terçhini hep kaliteden yana Mercedes-Benz'den yana yapmıştır. İşbirliğimizin bundan sonra da devam edeceğine inanıyoruz" dedi. Transay Taşımacılık ve Personel Hizmetleri'ne yapılan teslimatı da değerlendiren Sangül; Transay'ın sahibi Sayın Halim Aydın'da eski dostumuzdur, o da yıllardan beri taşımacılığının içinde ve işini kaliteyle yapıyor. Transay'ın bu sene sonuna kadar toplam 50 adetlik bir alım hedefi var. Yeni projelerini ve yeni açılımlarını gerçekleştirmek istiyorlar. Onlarda hizmetlerini Mercedes-Benz kalitesi ve Mercedes-Benz farkıyla sürdürmek istiyorlar" diye konuştu. İSTAB Üyesi Simge Tur'un da kendilerini terçih etmeleri dolayısıyla memnun olduklarını vurgulayan Has Otomotiv İcra Kurulu Üyesi Mustafa Sangül; "Simge Tur'un sahibi Ziya Korkut Bey de değerli bir dostumuzdur. Onlar



da önemli projeleri gerçekleştiriyorlar. Onların da tercihi Mercedes-Benz oldu" dedi.

OTOBÜS SATIŞLARINI DA DEĞERLENDİRDİ

Otobüs satışlarını da değerlendiren Has Otomotiv İcra Kurulu Üyesi Mustafa Sangül; "İlk dört aydaki otobüs satışlarını değerlendiresek ilk dört ay biraz emsal olmayacak çünkü biliyorsunuz demir-çelik sektöründe grev sıkıntısı vardı ve o tüm sanayiye yansdı, Mercedes-Benz'e de yansdı. Dolayısıyla oradan kaynaklanan nedenle özellikle kamyon ve otobüste istediğimiz adetlerde ürünleri almakta zorlandık. Bu da bizim için teslimat kayıplarına neden oldu, özellikle de kamyonunda ciddi kayıplara neden oldu. Ancak bu aydan sonra işin ivme kazanacağına, Haziran sonuna kadar gecikmelerin kapanacağına inanıyorum. Otobüste bizim geleksel payımız Mercedes-Benz Türk'ün üretiminde, yüzde 17 civarındadır. Otobüs satışında bu sene 140 adetlik hedefimiz var, dördüncü ayın sonu itibarıyla bu 140 adetlik hedefin yaklaşık 70 tanesini sattık" diye konuştu.



İzmir Büyükşehir Belediyesi, filosuna kattığı 80 adet otobüs ile İzmirli'lere rahat, güvenli ve ekonomik ulaşım hizmeti vermeye devam ediyor. Şehir içi toplu taşımada markalaşma yolunda hızla ilerleyen İzmir Büyükşehir Belediyesi, filosunu Otocar ile genişletti. Toplu taşımacılıkta çağı yakalayan İzmir Büyükşehir Belediyesi, hizmete aldığı yeni otobüslerle filosunu güçlendiriyor. Otocar firmasından alınan son teknolojiye sahip alçak tabanlı, engelli rampalı ve klimalı 80 adet solo otobüs, düzenlenen törenle hizmete alındı. İZULAŞ Bornova Garajı'nda düzenlenen törende konuşan İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı Aziz Kocaoğlu'nun gündemi yoğundu.

OTOBÜS SAYISI 327'YE ÇIKTI

İZULAŞ Bornova Garajı'nda düzenlenen törene İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı Aziz Kocaoğlu, Otocar Kamu Satış Müdürü Mahir Özseker ve İZULAŞ yetkilileriyle birlikte birçok yerel yönetici ve İzmir halkı katıldı. Teslimat töreninde konuşan

İzmir Büyükşehir Belediyesi, 80 Otocar Otobüsü ile Filosunu Zenginleştirdi

Aziz Kocaoğlu,daha çok son zamanlarda gündemi meşgul eden 'Gezi Olayları' ve hükümet politikaları ile olarak görüşlerini paylaştı. Konuşmasının ardından Başkan Kocaoğlu, Otocar Kamu Satış Müdürü Mahir Özseker ve İZULAŞ yetkilileriyle birlikte yeni hizmete alınan otobüsleri inceledi.

OTOKAR OTOBÜSLERDE KAMERA SİSTEMİ

Yeni alımlarla birlikte otobüs sayısını 327'ye çıkaran İZULAŞ'ın bünyesinde 210 adet Otakar, 57 adet MAN, 60 adet Iveco otobüs bulunuyor. Hepsi klimalı ve semt levhali 327 otobüsün 210'nu engelli kullanımına uygun alçak tabanlı. İzmir için özel olarak üretilen çevreci motora sahip yeni Otocar otobüsler, aynı zamanda kameralarla donatıldı. Bugüne dek orta ve arka kapıdan inen yolcuların dikiz aynalarına bakarak takip etmeye çalışan sürücüler, kameralar sayesinde önlerindeki ekrandan kapıların kontrolünü sağlayabilecek. Otobüs yaş ortalamasını 5,5'a indirilen İZULAŞ'ın günlük servis sayısı ise 300 olarak bildirildi.

Özkaymak Turizm filosunu NEOPLAN ile güçlendiriyor

Özkaymak Turizm araç alımında NOPLAN'ı terçih etti.

Firma yeni aldığı 10 adet NEOPLAN Cityliner ile filosunu daha da güçlendirdi.



Konya merkezli şehirlerarası turizm taşımacılığı alanında faaliyet gösteren Özkaymak Turizm, 10 adet NEOPLAN Cityliner yatırımı gerçekleştirdi. MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Satış ve Pazarlama Direktörü Eren Gündüz, MAN Finance CEO'su Vahit Altun, MAN TopUsed Satış Müdürü Cüneyt Ergün ve MAN TopUsed Satış Uzmanları İsmail Serkan Yağmur ile Aydın Çakmak'ın ev sahipliği yaptığı teslimat törenine Özkaymak Turizm firma sahibi Özkan Özkaymak ile Özkaymak Turizm Genel Müdürü Metin Cevizci katıldı. MAN Kamyon

ve Otobüs Ticaret A.Ş. Ankara Tesisleri'nde düzenlenen teslimat töreninde konuşan Özkaymak Turizm firma sahibi Özkan Özkaymak; MAN ve NEOPLAN araçların yüksek kalitesine ve ileri teknolojisine de dikkat çekerek "Filomuzda NEOPLAN Cityliner'ları katmamızda; daha önce yaptığımız satın almalardan duyulan memnuniyet, düşük işletme maliyetleri, satış sonrası hizmetlerin mükemmeliyeti, müşterilerimizin talep ve terçihleri gibi unsurlar etken oldu. Filomuzu güçlendirirken stratejimiz, daha iyi imkanlar ile daha iyi hizmet verebilmek" dedi.

Kamil Koç Yeni Travego'larla Yola Devam Ediyor

Karayolu yolcu taşımacılığının lider ve yenilikçi firması Kamil Koç Otobüsleri A.Ş., filosundaki Travego sayısını artırdı. Kamil Koç, modern ve güvenli yolculuğun adresi olmaya devam ediyor. Filosunu her geçen gün biraz daha büyüten ve gençleştiren Kamil Koç Otobüsleri A.Ş. otobüs yatırımlarında hız kesmiyor. Kamil Koç, Ankara'da Mercedes-Benz Koluman tesislerinde yapılan törenle 10 adet Travego araç daha teslim aldı. Teslimat törenine Kamil Koç Özmal Filo Birim Yöneticisi Zafer Hacinebioğlu, Koluman Otomotiv Endüstri'den İstanbul Otobüs Satış Müdürü Önder Cökçe ve Ankara Otobüs Satış Müdürü Hakan Öztekin, Mercedes-Benz Filo Satış Sorumlusu Bülent Tekiner katıldı. Yatırım anlamında da son derece önemli adımlar atan Kamil Koç Otobüsleri A.Ş. 2012 yılında 17 Milyon TL'nin üzerine yatırım



yapmıştı. 2013 yılında yatırıma ayıracığı miktarın 25 Milyon TL'nin üzerinde olacağını duyuran firma, bu oranın ortaklarının yapacağı yatırımlarla 65 Milyon TL'nin üzerine çıkartmayı hedefliyor. Filo anlamında da her yıl önemli oranda büyüyen, 2012 yılında 575 araçlık bir filo ile yolcularına hizmet veren Kamil Koç, 2013 yılında ise filo olarak %25 büyüyerek 700 araçlık bir filo büyüldüğüne ulaşmayı hedefliyor. Yapılan yeni otobüs yatırımları ile filo yaşı her geçen daha da gençleşiyor.

YEREL

TAŞIMACILAR

HAZİRAN 2013
www.tasimacilar.com

5

PIRELLİ GEZİCİ
EĞİTİM ARACI
YOLLARDA

Pirelli, 2013 yılı sonuna kadar 21 ilde 200'den fazla noktada, kullanıcıya ve satış noktalarına ulaşarak lastiklerin güvenliğe ve yakıt tüketimine olan etkileri konusunda bilgilendirmeyi amaçlıyor. Lastik hava basıncı, lastik diş derinliği, mevsimine uygun lastik kullanımı ve Pirelli'nin üstün performanslı ürünleri konusunda eğitim verecek olan Pirelli Geziçi Eğitim Aracı, lastik satış noktalarını bilgilendirmek üzere yola çıktı. Pirelli Ticaret Direktörü Aşkın Bedük Lastik hava basıncı, diş derinliği ve mevsimine uygun lastik kullanımı gibi konuların hayati önem taşıdığını belirtti ve "Günümüzde tüketicileri doğru şekilde bilgilendiren

ve daha iyi servis sunan satış noktaları günden güne daha da önem kazanıyor. İşte bu sebeple, Geziçi Eğitim aracımızla yaptığımız eğitimlerle satış noktalarını ve bu sayede ulaştığımız tüketicilerimizi araçların yerle temas eden tek noktaları olan lastiklerle ilgili bilgilendirerek bilincin artmasını hedefliyoruz" dedi.

Ford, 80 saniyede bir Transit satmayı hedefliyor

2014 yılında pazara sunulacak Yeni Transit modeli ile modelin satışını 6 kıtada 118 ülkeye yayacak olan Ford, 2016 yılına kadar 80 saniyede bir Transit satarak, dünya genelinde yılda 400 bin Transit satış rakamına ulaşmayı hedefliyor.



Ford, 2016 yılına kadar 1 tonluk ve 2 tonluk toplam Transit satış adetlerinin 400 bin'in üzerine çıkmasını, dolayısıyla her 80 saniyede bir Transit satışı yapılmasını hedefliyor. 2014'ün ilk yarısında, lansmanı yapılacak Transit modelleri arasında 2 tonluk Transit, yeni Transit Connect ve yeni kompakt Transit Courier yer alacak. Yeni Transit'in, orta büyüklükteki ticari araç pazarına yeni bir ivme katacağı beklenilirken, Farklı gövde tasarımları ve versiyon çeşitliliğinin yanı sıra, sağlam ve uzun ömürlü oluşu, yük taşıma yeteneği ve düşük maliyetiyle de Yeni Transit'in sınıfının liderliğini sürdürmesi de hedefleniyor.



Ford transit'in bir çok kişinin hayatında önemli rol oynadığını aktaran Ford Başkanı ve CEO'su Alan Mulally, "Dünyanın her yerindeki müşterilerimiz, işçilerini bir inşaat sahasına taşıırken, önemli eşyalarını yerine taşıırken veya hastalarını acilen hastaneye götürürken Ford Tran-

sit'e güveniyor. Yedi milyon üretim rakamına ulaştığımız bu günde, daha fazla sayıda müşterimizin işlerini Transit'le geliştirmelerine yardımcı olmak istiyoruz. Ford Transit'le, müşterilerimizin daha fazla yük taşımalarına ve işletme maliyetlerini azaltmalarına, gittikleri yere güvenli ve emniyetli bir şekilde ulaşmalarına yardımcı olacak yenilikler geliştirmeye devam ediyoruz" şeklinde konuştu.

FORD'UN EN UZUN ÖMÜRLÜ MODELİ TRANSIT HAKINDA;

Ford'un Transit modelinin dünya çapında bugüne kadar üretilen yedi milyon adedi arka arkaya

park edildiğinde 17 bin kilometrelik bir sıra oluşturuyor. Ford, ilk olarak 1965 yılında Avrupa'da üretimine başladığı ve yeni modeli ile satışını altı kıtada 118 pazara yaymayı hedeflediği ticari araç Transit'in yedi milyonuncusunun üretimini de kutladı. Türkiye'de 46 yıldır üretilen ve bugün 7. nesile ulaşan Transit, Ford'un ürün gamındaki en uzun ömürlü modeli ve markanın itici gücü olarak tanımlanıyor. 7'nci nesil Transit, düşük kullanım maliyeti ve dayanıklılık özelliğiyle gelenekselliğini korurken, şıklığını ve fonksiyonelliğini de artırarak, sürücü dostu özellikler ve akıllı araç teknolojilerle donatıldı.



MAN Genel Kurulu ALMANYA'DA GERÇEKLEŞTİRİLDİ

MAN'ın Genel Kurulu Almanya'nın Münih kentinde düzenlendi. Genel Kurulda konuşan MAN SE Yürütme Kurulu Sözcüsü Georg Pachta-Reyhofen, "orta ve uzun vadede karlı ve uluslararası bir büyüme için mükemmel şanslar görüyorum" dedi.

MAN'ın Almanya'da gerçekleşen Genel Kurulu'nda konuşan MAN SE Yürütme Kurulu Sözcüsü Dr. Georg Pachta-Reyhofen, MAN şirketinin küresel gereklilikler için doğru ürünlerle sahip olduğunu belirterek nakliye ve enerji alanında teknolojik olarak lider kuruluşlardan biri olduğunu ifade etti.

Nakliye ve Teknoloji alanlarına odaklanmanın nüfus artışı ve şehirleşme, küreselleşme ile çevre ve iklim koruma gibi trendlerin bir sonucu olduğunu belirten Georg Pachta-Reyhofen, küresel çapta faaliyet gösteren bir kuruluş olarak bu trendleri kendi lehimize kullanma şansına sahibiz. Bu sebepten dolayı orta ve uzun vadede karlı ve uluslararası bir büyüme için mükemmel şanslar görüyorum. Biz bu stratejiyi takip etmeye devam edeceğiz ve karşımıza çıktıkları yerlerde bu imkanları kullanacağız" şeklinde açıklama yaptı.

2013 YILININ ZORLU DÖNEMİ GÜNEY AMERİKA'DAN GELEN SİPARİŞLERLE AŞILDI

2013 yılının birinci çeyreğinin MAN için zor bir dönem olduğunu ifade eden Georg Pachta-Reyhofen, bunun sebebini ise ekonomik çevre şartlarındaki olumsuzluklara bağladı. Georg Pachta-Reyhofen sözlerini şöyle sürdürdü: "Konjonktürde kayda değer bir toparlanma kaydedilmemiş, gemi yapımı ve ticari araçtaki durğunluk halen devam etmektedir" değerlendirmesinde bulunmasına rağmen Güney Amerika'dan gelen

siparişlerin geçen yılın aynı dönemindeki seviyeleri bulduğunu belirtti.

İktisadi ortamda güvenin tam anlamıyla oturmadığını vurgulayan Georg Pachta-Reyhofen, şunları kaydetti: "Örneğin Avrupa'daki devlet borçları krizi uzun süreden beri hala belirsizliğini korumaktadır. Yılın birinci yarısında Avrupa ticari araç satışları tahminen önceki yılın aynı dönemindeki ruhsat sayısının gerisinde kalacaktır. Buna karşın Brezilyada bir toparlanma olacağını düşünüyoruz. 2012 yılındaki düşük sipariş girişlerinden sonra Enerji Mühendisliği faaliyet alanında da 2013 yılı cirosunda bir gerileme beklenmektedir. Bu alanda satış gelirleri önemli ölçüde kötüleşecektir ve bu-
günkü bakış açısına göre sadece biraz pozitif olacaktır. Bunun sebepleri her şeyden önce marin sektöründeki gerileyen lisans işlemleri, beklenenden daha kötü gelişen satış sonrası işlemler, yüksek rekabet baskısı ve elektrik santrali ticaretindeki yüksek endişelerdir. Tüm MAN Grubu için bu 2013 yılında geçen yıl seviyesinde bir ciro ve bariz şekilde daralmış bir faaliyet karı anlamına gelmektedir. Buna göre hasılat gelirleri 2012 değerinin oldukça altında kalacaktır."

'HER ÇOKUŞTE ÖNCEKİDEN DAHA GÜÇLÜ ÇIKTIK'

Karakteristik konjonktür dalgalanmalarının Ticari Araç ve Makine İmalatı İşletmesi için daima işin bir parçası olduğunu ifade eden Georg Pachta-Reyhofen bu sebepten dolayı olumsuzluklarla çok iyi baş edebileceklerini aktararak "bununla nasıl mücadele edeceğimizi biliyoruz. Bunu geçmişte de defalarca kanıtladık ve her konjonktür çöküşünden genellikle öncesinden daha güçlü olarak çıktık" açıklamasında bulundu.

MAN ORJİNAL YEDEK PARÇALAR PETROL OFİSİ'NDEN AKARYAKIT KAZANDIRIYOR!

MAN ve NEOPLAN araçlarınızda orijinal yedek parça kullanın, **Petrol Ofisi'nden** akaryakıt çeki kazanın.

- Bu kampanya 15 Mayıs - 15 Temmuz 2013 tarihleri arasında geçerlidir.
- Kampanya kaporta-boya ve garanti dışında, mekanik-elektrik ve bakım onarım türünde yapılan işlerde geçerlidir.
- Her araç kampanyadan sadece bir defa faydalanabilir.



MAN Türkiye, Petrol Ofisi akaryakıtları ve motor yağlarını tercih ediyor.

YENİ PRO DİZEL

MAXIMUS DİZEL MOTOR YAĞLARI

MAN | Service
Genuine Parts

24 Saat: 444 4 626



Shell Rimula R4 X'den Motora Üçlü Koruma

Shell Rimula R4 ağır hizmet dizel motor yağını geliştirerek Shell Rimula R4 X'le kullanıcıların karşısına çıktı. Yeni Shell Rimula R4 X, ağır hizmet gören dizel motorlar için üçlü koruma sunuyor. Kullanıcıların ihtiyaçları doğrultusunda ürünlerini yenilemeyi her zaman ön planda tutarak Türkiye'de ve dünyada 6 yıldır madeni yağlar pazar liderliğini koruyan Shell Madeni Yağlar, ağır hizmet dizel motor yağları portföyünde bulunan Shell Rimula R4 ürününün mevcut orijinal ekipman üretici onaylarına yenilerini ekledi ve yeni Shell Rimula R4 X'i geliştirdi. JASO DH-1 gibi Uzakdoğu iş makineleri üreticilerin onaylarının yanı sıra MAN, Mercedes-Benz, Caterpillar gibi önde gelen üreticilerinin de onaylarına sahip ve daha uzun ömürlü motorlar için tasarlanan yeni Shell Rimula R4 X aşınmaya ve asit korozyonuna karşı daha fazla koruma sağlarken motoru daha fazla temizliyor. Haziran başı itibarıyla satışa sunulan, sahip olduğu orijinal



ekipman üreticileri onayları ve sunduğu üçlü koruma ile oldukça beğenilen ve talep gören Yeni Shell Rimula R4 X, motoru aşınmaya karşı % 30'a kadar* daha fazla koruyor. Asit korozyonuna karşı % 50'ye kadar daha fazla koruma sağlapp, motoru % 50'ye kadar daha fazla temizliyor.

SEKTÖRDEN

TAŞIMACILAR

HAZİRAN 2013
www.tasimacilar.com

6

SHELL MOTOR
YAĞI SATIŞ
NOKTALARINA
YENİLERİ
KATILIYOR

Shell ürünlerini 7 yıldır tüketiciyle buluşturan Shell Yol Dostları, Türkiye genelinde 110 noktada hizmet veriyor. Türkiye'nin farklı bölgelerinde Shell madeni yağlarının satışını gerçekleştiren Shell Yol Dostları, 2 yıldır Shell tarafından yenilenecek "Shell Motor Yağı Yetkili Satış Noktası" haline getiriliyor. Bugüne kadar Samsun, Trabzon, Marmaris, Antalya, Aydın, Manisa, Düzce ve Tekirdağ ve Edirne'deki satış merkezleri tepeden tırnağa yenilendi.

Önümüzdeki günlerde Antalya, Burdur, İzmir, Malatya, Ordu, Sakarya, Tokat ve Trabzon illerindeki Shell Yol Dostları yenilenecek. Bu yıl ilk yenileme çalışması Edirne'de gerçekleştirildi ve Em Ticaret yeni yüzüyle hizmet vermeye başladı. Yenilenecek olan Emre Ticaret (Antalya), Başar Ticaret (Burdur), Güdümçüoğlu (İzmir), Petsan (Malatya) ve Oto Uysal (Sakarya) isimli Shell Yol Dostları da Shell yöneticilerinin katılımıyla hizmete açılacak.

Antalya'da Otobüsçü Esnafı Belediye Yetkililerinden ve Otogar'dan Şikâyetçi

Alev ARSLAN

Antalya olarak sıkıntılarımız çok diye söze başlayan başkan Cemal Yağcı, sektörel sorunların her yerde bir şekilde dile getirildiğini aktardı. Fakat lokal anlamda Antalya'nın en büyük sıkıntısının hesapsız ve plansız bir şekilde faaliyet göstermekte olan Otogar binası olduğunun altını çizen Yağcı, sözlerine şöyle devam etti: 'toplam 34 yazhanenin kırsal ve büyükşehir sınırları dahilindedir. Makul bir sayı olması gerekirken neredeyse 2 katına çıkmış bir yazhane sayısından bahsetmek mümkün. Yazhaneler tek önülü ve arkalıyken, renk paravanı ile tiyatro binası gibi bunları arka ve ön yazhanelere çevirmeleri noktasında görsel olarak da bizim açımızdan sorunludur. Ulaştırma Bakanlığı'mızdan aldığımız bilgiler doğrultusunda bir yazhane 10 tane firmaya bakabiliyor iken, D1 belgesine sahip arkadaşlarda ise bu sayı kapasitelerine göre belirlenmiştir fakat Antalya'da firmalar az, yazhane sayısı çok! Dolayısıyla bizim esnaf arkadaşlarımızın hepsi zarar ediyor' dedi.

'BELEDİYE 17 YILDIR BU YANLIŞI DÜZELTMİYOR'

Belediye yetkililerinin 17 yıl önce böyle bir yanlış yaptıklarını anlatan Yağcı, '17 yıldır gelin, bu yanlış düzeltelim dememize rağmen, bu zamana kadar herhangi bir adım atılmadı' diyen Başkan Cemal Yağcı, sözlerine şöyle devam etti: 'Otogarların oval olması gerekirken Antalya Otogarının daha çok AVM görünümünde yapılmıştır. Antalya Otogarı'nın mimarisinde, alt ve üst yapı çalışmalarında, görüntüsünde sorunlar var. Tüm bunların yanı sıra içindeki işletmeye para kazandırarak, içinde ticari faaliyet sürdüren otobüsçü esnafını mutlu eden, bir otogar değil' diyerek tepkisini dile getirdi.

VERİLEN SÖZLER TUTULMADI İDDİASI

Büyük Şehir Belediyesi'nin kendilerine ve esnafa söz verdiklerini hatırlatan Yağcı,

Turizmin kalbi olan Antalya'da otobüsçü esnafının sıkıntılarını 8. Bölge ve Antalya Otogar Dernek Başkanı Cemal Yağcı ile konuştuk. Antalya'da otobüsçü esnafı otogar binasından ve taleplere duyarsız kalan belediye yönetiminden oldukça dertli...



'maalesef verilen sözler tutulmadı' dedi. Tutulmadığı gibi de sorunların giderek arttığına dikkat çekerek, belediyenin otobüsçü esnafına keyfi bir takım uygulamalar yaptığını savundu.

'OTOGAR BEN YAPTIM OLDU MANTIĞI İLE OLMAZ'

Meselenin yakıcı olduğunu belirten Yağcı'ya otogar yapımında kendilerinin de belirli tasarruflarının olması gerektiğini belirterek

şunları kaydetti: 'biz birçok yerde otogarların projelerini değiştirdik. Mesela otogar öyle ben yaptım oldu mantığı ile yapılacak bir iş değildir. Oradaki esnafında, bu işten anlayan insanlarında mutlaka ama mutlaka sürece dahil olması lazım. Maalesef sormadıkları gibi, doğrusunu da öğrenmek istemiyorlar, doğruyu biz söyleyince de kabullenmiyorlar' diyerek belediye yönetimine isyan etti.

YENİ BİR OTOGAR ÇALIŞMASI OLACAK

Antalya'da ilerleyen süreçte mutlaka yeni bir otogar çalışmalarının olacağını belirten Başkan Yağcı, bu süreçte içeride faaliyet yürüten ve bunca sıkıntı çeken esnaf arkadaşlarımızın da fikirleri alınarak, hakkı-hukuku gözetilerek, yazhane sayısını artırarak değil, ihtiyaca göre belirlenerek yapılacak bir çalışma olacaktır' dedi.

'BELEDİYE, ARKADAŞLARIMIZI PARA MAKİNESİ OLARAK GÖRÜYOR'

Otogar içinde çalışan otobüsçü esnafımızın orada bir ticarethane işlettikleri unutulmamalıdır diyen Başkan, otogarlar da masrafların çok olduğuna vurgu yaptı. Sözlerini şöyle sürdürdü: 'adam senin hiç haberin olmadan giriş 70-80 TL yaptım diyebiliyor. Girenden çıkandan bir dünya para alabiliyor. Tüm bunlara karşılık bir hizmet veriyor musunuz? Hayır! Sektör mensuplarımızı yardımçı oluyor musun? Hayır! Farklı illerde belediye sektör çalışanlarına yardımcı olurken, ortak bir takım çalışmalar yaparken, bizim belediyemiz bizim esnaf arkadaşlarımızı para makinesi olarak görüyor' diyerek tepki gösterdi. 'Bizleri rahatsızlatması ve işlerimizi kolaylaştırması gerekirken, belediyemiz sürekli zamdan bahsediyor, işlerimizi zorlaştırıyor' dedi.

'HERKES MEMNUN OLDUĞU MARKA İLE ÇALIŞIYOR'

Antalya Otogar Derneği'ne üye olan otobüsçü esnafın genelde hangi markalar üzerinden filolarını kurduklarını sordüğümüz da ise Başkan Cemal Yağcı şu cevabı verdi: 'Türkiye'de hayli yaygınlaşmış markalarla çalışıyoruz daha çok. Çok eskiden beri bildiğiniz gibi Mercedes vardı, MAN vardı, TEMSA son süreçte oldukça rovanışta, ISUZU gibi markalar. Türkiye'de saydığım bu firmaların her ihtiyaca cevap verebilecek yenilikte ve teknolojiye araç ürettiklerini düşünüyorum. Elbette bu konuda tercih kullanıcı ve satıcılara ait... Kim hangi markadan memnunsu onunla çalışmaya devam ediyor. Türkiye'de otogarlarda araç sıkıntısı olduğunu düşünmüyorum' dedi.

Gökşal
PURTULOĞLU

Taksim-Beşiktaş'ı biber gazı, esnafı ise egzoz gazı yaktı

Taksim'deki Gezi Parkı'nın Asker Ocağı Caddesi'ne bakan duvarın 3 metrelik kısmı, Taksim Yayalaştırma Projesi kapsamında yıkıldı. 27 Mayıs 2013 tarihinde ise Taksim dayanışma grubu adı altında 40-50 kişilik bir grup eylemlere başladı. Aradan geçen 25 gün içinde ise milyonlarca lira zarar oluştu.

Elbette insanlar demokratik haklarının gereği protesto edecekler, eylemlerde bulunabilecekler, ama bu direnişler sessiz direniş olursa desteklerin. Bunu bende desteklerim. Lakin demokratik hakkım diye taşkınlık yapılırsa, kır-mak-dökmek, yakmak olursa ki bu da desteklenmez...

Taksim Gezi Parkı'nda yaşanan bu olaylar, bir çok esnafı mağdur durumda bırakmıştır. Demokratik hakkım diye hak aramırken, başkasının da hakkına tecavüz edilmez. Çıkan olaylar nedeniyle toplu taşıma esnafı mağdur olmuştur, gideceği yere ulaşamayan yolcu mağdur olmuştur, Otobüsçü, taksici, dolmuşçu esnafı bu işten büyük zarar görmüştür...

Avrupa yakasında çalışan toplu taşıma otobüslerinin yüzde 30-35'i Taksim hatından geçmektedir. Olayların başlamasının ardından yolların kapanmasıyla birlikte bu hattın geçen otobüslerin büyük bir bölümü çalışmamıştır. Daha sonra çalışmaya başlayan otobüsler ise; metrobüs ve Beşiktaş'tan dönüş yapmak zorunda kaldı. Bu da yolcunun gideceği yere ulaşamamasının mağduriyetini ortaya koydu. Öte yandan sefere çıkan otobüsler, kapanan yollarında vermiş olduğu trafik sıkışıklığı ile saatlerce yolda kalarak daha fazla yakıt tüketmesine neden oldu. Dedik ya; Taksim-Beşiktaş'ı biber gazı, esnafı ise egzoz gazı yaktı diye... İşte esnafın kazandığı para, egzozlardan çıkıp gitti, büyük bir mağduriyet oldu. Halâ Taksim'e ne önden ne de arkadan hiçbir araç çıkmıyor.

Özel halk otobüsü işletmecilerinin şuanadaki zararı yüzde 40'tır. Bu hak edişlerin ödendiği gün daha da net olarak görülecektir. Evet, gelir yüzde 40 azaldı. Kazancında büyük bir bölümü egzozdan havaya gitti. Hükümet, Taksim olayları nedeniyle mağdur olan esnafın zararını karşılayacağını söylüyor. Özel halk otobüs işletmecileri bu karşılamamanın neresinde olacak? Şayet, devlet esnafın zararını karşılamayacak ise, o zaman İETT özel halk otobüs işletmecilerinden en azından bir-iki ay rüsum almayarak finanse etmesi gerektiğini düşünüyorum.

Yeni araç sahibi ortalama 600 TL, eski bir araç sahibi ise 3000 TL İETT'ye rüsum bedeli ödüyor. Buna birde akbil adırları ve cihaz kullanım bedelleri eklememiz gerekiyor. Esnafın büyük bir bölümü yeni araç ile çalışıyor. Bu araçlarda kredi ile alınan araçlar. Esnafın kredi taksiti ise ortalama 7-8 bin TL. Erguvan renkli otobüslerin aylık kredi ödemeleri ise ortalama 13 bin TL.

Sonuç olarak Taksim Gezi Parkı olayları özel halk otobüs işletmecilerini ciddi oranda zarara uğratmıştır. Devlet desteği ve İETT finansmanı konusunda başta TÖHOB başkanı olmak üzere İstanbul'daki özel halk otobüsü şirket yöneticilerine büyük görev düşüyor. Gidin, esnafın yaşadığı sorunları hem hükümete hem İstanbul Valiliği'ne hem de İETT Genel Müdürlüğü'ne anlatın. Esnaf için destekleri alın ve sıkıntıdan kurtarın.

Sıkıntılardan uzak, huzurlu ve mutlu bir Türkiye temennisiyle hoşça kalın.



Edirne Tuzcular Ford Bayi'nden Edirne'ye 'Engelli Dostu Okul'

Ford Otosan'ın Edirne bayisi Tuzcular Otomotiv, Koç Holding'in 'Ülkem için Engel Tanımıyorum' projesi kapsamında, Edirne Kırkpınar Ağası Alper Yazoğlu Orta Okulu'nda yenileme çalışması yaptırıyor.

Edirne Tuzcular Ford Bayi, Koç Holding tarafından yürütülen ve tüm Koç Topluluğu Şirketleri ile bayilerinin desteklediği "Ülkem için Engel Tanımıyorum" projesi kapsamında, Edirne Kırkpınar Ağası Alper Yazoğlu Orta Okulu'nun engelli öğrencilere uygun hale getirilmesi için yenileme çalışması başlatarak engelli tuvaleti yaptırıyor.

'1 FORD DENE ENGELLİLER İÇİN 1 OKUL YENİLE'

Ford Show etkinliklerinde '1 Ford Dene Engelliler için 1 Okul Yenile' test sürüşüne katılan Edirneliler de, okulun yenilenmesine destek oldu. Tuzcular Otomotiv'in, Edirne'de düzenlenen Ford Show etkinliklerinde, '1 Ford Dene Engelliler için 1 Okul

Yenile' test sürüşüne katılanlar "Engelli Dostu Okul" a destek verdi. Edirne Tuzcular Ford bayi de, destek veren hemşerilerine sertifika dağıttı.

Ayrıca, Edirne Kırkpınar Ağası Alper Yazoğlu Orta Okulu'nda Alternatif Yaşam Derneği (AYDER) tarafından farkındalık eğitimi verildi. Farkındalık eğitiminde öğrencilere; engelliğin ne olduğu öğretildi ve engellilerin sorunlarına nasıl doğru yaklaşım gösterebileceklerinin yöntemleri anlatıldı.

"ÜLKEM İÇİN ENGEL TANIMIYORUM"

Koç Holding tarafından yürütülen ve tüm Koç Topluluğu Şirketleri ile bayilerinin desteklediği "Ülkem için Engel Tanımıyorum" projesi kapsamında; Edirne'nin yanı sıra Konya, Şanlıurfa, Gaziantep, Ordu, Kocaeli, Sivas, Çanakkale ve Muğla'daki Ford bayileri de, illerindeki birer okulu "Engelli Dostu Okul" haline dönüştürecek.

BAŞSAĞLIĞI

Seç Otobüs ve Turizm İşletmeleri A.Ş.
Yönetim Kurulu Başkanı,
Otobüs Sektörü Duayeni

Saip KONUKOĞLU'nu

kaybetmenin derin üzüntüsünü yaşıyoruz.

Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine, sevenlerine, sektörümüze
başsağlığı ve sabırlar dileriz.

Has Otomotiv
Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

BRISA'NIN
EĞİTİM
DESTEĞİ
SÜRÜYOR

Brisa'nın eğitime verdiği destekler devam ediyor. Geçtiğimiz günlerde "Aydın Kocatepe Üniversitesi"nde düzenlenen 3. Otobüs Kapitanlığı Apolet Takma ve Mezuniyet Yemin Töreni'nde bir stant açan Brisa, Bridgestone'un R247 II model otobüs lastiklerini öğrencilere tanıttı. Brisa'nın devamlılık arz eden eğitim destekleri kapsamında, Aydın Kocatepe Uni-

versitesi ile Brisa yetkilileri arasında yapılan görüşmeler neticesinde, Brisa Ticari Ürünler Pazarlama Departmanı ve Brisa Akademisi'nin desteği ile hazırlanan eğitim videolarının, üniversitedeki eğitimlerde kullanılmasına ve öğrencilere Brisa tarafından lastik kullanımına yönelik dersler verilmesi için iş birliği projeleri geliştirilmesi karar verildi. TOFED (Türkiye

Otobüsçüler Federasyonu) ve TOF (Tüm Otobüsçüler Federasyonu) temsilcilerinin de katılımıyla gerçekleştirilen tören öncesinde birer konuşma yapan İETT Genel Müdürü Hayri Baraçlı ile Tüm Özel Halk Otobüsleri Birliği (TÖHOB) Genel Başkanı İsmail Yüksel, Türkiye'de lojistik kavramının geleceği ve otobüs taşımacılığı konularına değindi.

OTOMOTİV HABER

TAŞIMACILAR

| HAZİRAN 2013 |
| www.tasimacilar.com |

7

İSAROD'un pikniğinde servisçiler çözüm istedi

İSAROD'un geleneksel olarak düzenlediği pikniğin 4'üncüsü Sarıyer Bahçeköy'de birçok servisçinin ve ailelerinin katılımıyla gerçekleşti. Milletvekillerini de katılımıyla servisçi esnafı sıkıntılarını piknik alanında dile getirdi.

Oya KAYA

Anadolü Yakasından hareket eden servisçiler piknik alanına gelmeden önce FSM Köprüsünde plaka tahdidi taleplerinin yerine getirilmesi adına araç yavaşlatma eylemi gerçekleştirdi.

İSAROD'un bu yıl 4 sünü düzenlediği geleneksel pikniği Mercedes Benz Bayiisi Gülsoy Otomotiv, Michelin Lastikleri, Isuzu Bayiisi Çelik Dizel ve Renault Mais Bayiisi Kemal Tepretoğulları sponsorluğunda Sarıyer Bahçeköy'de düzenlenen pikniğe, AKP İstanbul Milletvekili Metin Küllünk, İstanbul Bağımsız Milletvekili İhsan Barutçu, Kocaeli Servis Araçları Başkanı Ahmet Taşçı, Eyüp Minibüsçüler Odası Başkanı Ali Ruza Yavuz, İSAROD Başkanı Hamza Öztürk, dernek ve oda üyelerinin yanı sıra aileleri de katıldı.

Şiirlerin okunduğu, halayların çekildiği, mehter ekibinin de piknik alanına renk kattığı günde, İstanbul AKP Milletvekili Metin Küllünk'ünde piknik alanına gelmesiyle servisçi esnafı Plaka tahdidi yol izin belgelerinin alınmasında yaşanan sıkıntılar, ticari taşımacı oldukları halde korsan taşımacı sınıfına sokularak araçlarının bağlanmaları, büyük firmalar tarafından yapılan kesintiler gibi yaşadıkları sorunları dile getirdi. 4. düzenledikleri birlik ve beraberlik pikniğinde bir konuşma yapan İstanbul Umur Servis İşletmecileri Odası Başkanı Hamza Öztürk "Burası bir miting alanı değil, onun için biz burada hem eğleneceğiz hem yorgunluğumuzu atacağız hem de sizinle birlikte önümüzdeki yıllarda ve önümüzdeki aylarda neler yapılacak onları konuşacağız. Bunun için çok fazla konuşmak istemiyorum. Bugün eğlenme günü..." dedi.

SERVİSÇİ ENGELLİ YASASINDAN VE KORSAN TAŞIMACILIKTAN MUAF MI? OLACAK

Düzenlenen piknikte servisçilere size iki iyi haberimiz var diyen Öztürk, araçların engelli



İSAROD pikniğinde servisçiler sıkıntılarını AKP Parti İstanbul Milletvekili Metin Küllünk ve İSAROD Başkanı Hamza Öztürk'e (ufak resim) dile getirerek çözüm istedi.

donanımına uygunluğu ve kendi araçlarıyla korsan taşımacılık yaptıkları gerekçesiyle il dışına çıkamayan servisçilere müjde verdi.

Servis araçlarının engelli yasaından muaf olacağını söyleyen Öztürk, artık ticari araçlarıyla memleketlerine gitmek isteyen servisçilerin de sıkıntı yaşamayacaklarını söyledi ve "duyumumuz doğru ise Servis araçları engelli yasaı kapsamı dışında kalacak. Yine bunun yanında korsan yasaı ile alakalı olarak İstanbul Büyükşehir Belediyesi ile yapmış olduğumuz çalışmada komisyon kararını aldık. Bunun içinde Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Daire Başkanlığı, İstanbul Emniyet Müdürlüğü ve Ticaret Odası ile birlikte bir çalışma yapıp bunu da size duyuracağız. Bu işi de inşallah ay sonuna kadar bitireceğiz. Buna müjde mi dersiniz arkadaşımızın başarısı mı dersiniz, şehir dışına aileleriyle birlikte gidecek olan (bakın ticari değil) kendi öz be öz aileleriyle dışarı çıkacak olanlara izin alacağız artık. Bunun da müjdesini vereyim size. Üstüne basa basa söylüyorum. Ticari amaçla çıkacak olanlara izin yok. Bunun için yapılacak çalışma devam ediyor. Kendi ailenizle köyünüze, yazlığınıza giderken bir sıkıntı yaşamayacaksınız. Ola ki yaşadığınız mahkeme kararı var. Lütfen yalnız çevirme esnasında kimlik tespitinizi yaptırın. Savunmanız güçlensin. Onun için sizlerden ricam giderken bizlerle bir istişare edin öyle yola çıkın. Şehir içinde turizm taşımacılığı yapmak isteyen arkadaşlar

odamız vasıtasıyla turizm belgelerimizi alabiliyoruz. Burada da bir sıkıntı kalmadı. Resmi yoldan çalışacak arkadaşlara her kolaylığı sağlayacaklar" şeklinde açıklama yaptı.

"BİZ DAVAMIZA SAHİP ÇIKTIK, SİZDE ÇIKIN"

Kocaeli Servis Araçları Başkanı Ahmet Taşçı ise İstanbullu servisçilerle birlikte olmaktan mutlu olduğunu belirterek "Davanıza sahip çıkıyorsunuz. Davanıza sahip çıktığınız mühletçe biz Kocaeli'nde öyle yaptık. Plakalarımıza tahdit getirdik. Sizde başaracağımıza inanıyorum" dedi.

"KORSAN YASASINI ÇIKARDIK, O TUĞLAYI ÇEKTİĞİMİZDE NELER VARMIŞTA NELER..."

Taşçının ardından konuşan AKP İstanbul Milletvekili Metin Küllünk, "Buralara nereden geldiğinizi iyi biliyoruz. Bu noktaya gelebilmek için ne kadar çaba sarf ettiğinizi iyi biliyoruz. Tabi ki çözülen problemler var, çözülmeyen problemler var. Çözülen sıkıntılar var, çözülmeyen sıkıntılar var. Şunu unutmayın her problem çözülecek ama arkasından çözülen problemin açtığı alan üzerinden yeni sıkıntılarla karşılaşacağız" diyerek başladığı konuşmasını 3 Haziran'da Resmi Gazetede yayınlanan Korsan Yasasına getirerek "O kanunu çıkarmakla beraber ticari taşımacılık sektörünü daha ya-



Servisçiler piknik öncesi yol kapatma eylemi gerçekleştirdi.

kından tanıma fırsatı bulduk. Kanunun çıkarılmasıyla beraber önümüze doğal olarak yeni problemler geldi. O tuğlayı çektiğimizde neler varmışta neler. Biz ki hepsinin farkındayız. Hepsisi ilgileniyoruz. Hepsi ile alakadar oluyoruz. Ama hemen çözülen problemler var, hemen çözülemeyen zamana muhtaç problemler var. Ama servis araçlarının önemli ölçüde meselelerinin çözüldüğüne inanıyoruz. Birisi hariç, tahdit" diyerek tahdit konusuna da değindi.

"VAATTE BULUNMAYA GELMEDİM, SOFRANIZDA ÇAY İÇMEYE GELDİM"

Tahdit konusuna girmesinin ardından servisçilerce soru yağmuruna tutulan Küllünk, bir servisçi esnafının bize seçimden önce plaka tahdidi yapacağız diye söz veriyor musunuz? sorusunun ardından "ben buraya imtihan olmaya gelmedim. Buraya vaatte bulunmaya da gelmedim. Sofranızda çay içmeye geldim. Eğer sofranızda çay ikram ederseniz içerim, ikram etmezseniz tebessümümü size paylaşıp birer başka yoluma devam ederim. Bu usul geçmişte kaldı. Bulduk bir milletvekili bize vaat et. Seçimden önce bunun sözünü veriyor musunuz? Biz haddimizi biliriz. Biz ağzımızdan çıkan sözün sahibiyiz. Nezaketimizi de koruruz, ne yaptığımız ortada. Yıllardır beklediğiniz korsan yasaı bu adamların çalışmalarının sonucunda çıktı. Önce onları bir

alkışlayın. Geçmişte alıştırınız o eski partilerin bol keseden fôtr şapkanın içerisinde çıkartıp, o bir veriyorsa ben 5 vereceğim, o bir anahtar veriyorsa ben iki anahtar vereceğim diyen dönemlerin adamları değiliz biz. Sen burada bana dünyayı bağışlasan ben asla burada sadece senin bana bakışını hoş etmek için sana mavi boncuk vermem ama durduğum yeri söylerim. Durduğum yer şudur; vatandaşın durduğu yerdir. Eğer sizin tahdit sofrasındaki talebiniz varsa sizin yanınızdayım. Eğer tahdit noktasındaki sizin durduğunuz yer, sizin hakkınız ve hukukunuz ve de İstanbul halkının durduğu yer noktasında hak ve hukuk ise sonuna kadar sizin hakkınızın ve hukukunuzun arkasındayım." dedi.

"YOL BELGELERİNDE YAŞANAN SIKINTILARI KORSAN YASASINA BAĞLAMAYIN"

17 yıldır servisçilik yapan bir esnaf ise korsan olmadığını haykırarak "yolkâğıdımın gününden dolayı benim arabam bağlandı. Yazsın benim cezamı göndersin. 2 aydır benim arabam bağlı. Benim senedimi kim ödeyecek" diyerek sıkıntısını dile getirdi. Konuyla ilgili açıklama yapan Küllünk ise, "Arkadaşlar korsan yasaı sizi yakmadı. Ticari taşımacılık yapabilmenin şartlarını yerine getiren hiçbir araç bu memlekette bağlanmamıştır. Ticari taşımacılık yapmanın hukukî şartlarını yerine getiren hiçbir araç bağlanmamış, bağlanamaz da. Siz benim ne demek istediğimi iyi biliyorsunuz. Yol belgelerinde yaşadığınız sıkıntıların bütün faturasını korsan yasasına çıkarmayın. Bu noktada kendiniz ve bir de bağlı olduğunuz, birlikte çalıştığınız şirketlerde üstüne düşeni yerine getirsin" dedi.

METİN KÜLLÜNK: "KOOPERATİF KURUN"

Büyük firmaların himayesinde çalışan bir diğer esnaf ise tek taraflı sözleşmelerle yaşadıkları sıkıntıyı dile getirerek çözüm bulunması konusunda Metin Küllünk'ten yardım istedi. Küllünk ise, servisçilerin birleşerek kooperatif kurmalarını söyledi ve "Gelin bir araya gücünüzü birleştirin. Kooperatif kurun gidin o kooperatifle çatır çatır mücadele edin onlarla. Gidin bakalım size engel olabiliyorlar mı gidin mücadelenizi yapın. Sana ben git onlara teslim ol, onların haksızlığına boyun ey demem ki" şeklinde cevap verdi.

Destek veren sponsor firmalara ve meslekte uzun süre çalışmış olan servisçilere verilen plakelerin ardından, piknik coşkulu bir şekilde devam etti ve olaysız bir şekilde son buldu.



MD9 LE



Kaptanınız konuşuyor!

Ne otobüs ne midibüs...
O bir KONFORBUS!

TEMSA'nın her zaman müşterilerinin ihtiyaçlarına uygun, sürekli kazancın sağlayacak çözümler sunduğunu tüm kaptanlar bilir...

Bir Mercedes sahibi olmaktan daha iyi ne olabilir?

Elbette iki Mercedes.



Şimdi bir Mercedes sahibi olurken, bir Mercedes'iniz daha oluyor. İkinci Mercedes'inizi alırken cazip teklifler ve özel avantajlar Mercedes-Benz Türk bayilerinde sizi bekliyor.

- Kamyon veya otobüs alırken hafif ticari araç veya otomobil avantajı.
- Hafif ticari araç alırken otomobil avantajı.
- Otomobil alırken hafif ticari araç avantajı.

Mercedes-Benz
İletişim Hattı
4446244

www.mercedes-benz.com.tr
www.facebook.com/mercedesbenztr



Mercedes-Benz