



TAŞIMACILAR

OTOBÜS YOLCU

TEMMUZ 2014

SAYI: 79

FİYATI: 50 KURUŞ

www.tasimacilar.com



ÖZULAŞ iftarına katılım yoğundu

Özulaş AŞ. 22. Geleneksel iftar programı Maltepe Cevahir otelde yoğun katılım ile gerçekleşti.

Özulaş AŞ. 22. Geleneksel iftar programı Maltepe Cevahir otelde yoğun katılım ile gerçekleşti. İftar programının sponsorluğunu Türkiye Ekonomi Bankası (TEB) ile Anadolu Isuzu yaparken, iftar programına İETT yöneticileri, Otobüs AŞ. yöneticileri, İstanbul Özel Halk otobüsleri şirketleri yöneticileri, Erguvan otobüs dernekleri yöneticileri, esnaf odası yöneticileri, sektör temsilcileri, otobüs üretici firma temsilcileri, bankacılar, sigortacılar ile Özulaş AŞ. Ortakları katıldı.

ÖZULAŞ AŞ. AİLESİ BİRLİK, BERABERLİĞİ

Birlikten kuvvet doğar ilkesinden hareket eden Özulaş AŞ. yönetim kurulu, ortakları ve toplu ulaşım sektörü camiası ile birlik ve beraberliği arttırmak, yardımlaşma ve dayanışma duygusunu en üst düzeye çıkarmak ve ortaklarını bir araya getirip kaynaştırmak amacıyla iftar geleneklerini bozmadı. Büyük bir kalabalık ile gerçekleştirilen Özulaş AŞ. 22. geleneksel iftar programında uzun süredir özlemi çekilen sektör dayanışması ve Özulaş AŞ. Ailesi birlik, beraberliği ile gerçekleşti Özulaş AŞ. Başkanı Göksel Ovacık, iftar programına uzaktan yakından iştirak eden misafirlere, ortaklara, sektör camiası ile davetlilere Yönetim Kurulu adına teşekkür eder Hayırlı ramazanlar dilerim, dedi.



İSTAB'ın yeni başkanı geleneği bozmadı

■ İstanbul Taşımacılar Birliği Derneği'nin (İSTAB) iftar yemeği, Anadolu Isuzu sponsorluğunda Cemile Sultan Korusu'nda verildi. 365 kişilik katılımı İSTAB büyük bir aile olduğunu gösterdi. **SAYFA 6'DA**



Allison Şanzıman özel halk otobüsü işletmecileri ile buluştu!

■ Toplu taşımacılık alanında pek çok avantajı bir arada sunan Allison Şanzıman, İstanbul Toplu Ulaşım Otobüsçüleri Derneği İSTOD'un organizasyonu ile düzenlenen iftar yemeğinde Özel Halk Otobüsü ve Erguvan Otobüs işletmecileriyle bir araya geldi. **SAYFA 5'TE**

Lastik Basınç kontrolü ZORUNLU hale geliyor



Düzenleme, M1 ve N1 sınıfı hafif ticari araçlarda 1 Kasım'da zorunlu hale geliyor

Avrupa Birliği uyum yasaları çerçevesinde 1,3 tonun altındaki M1* ve N1* sınıfına ait hafif ticari araçlarda 1 Kasım 2014 tarihinden itibaren zorunlu hale gelecek.

Avrupa Birliği uyum yasaları çerçevesinde Tip Onay Belgesi'ne (Type Approval Certificate) sahip 1,3 tonun altındaki M1 ve N1 sınıfına ait hafif ticari araçlarda 1 Kasım'dan itibaren zorunlu olacak. Yeni tip onay alacak M1 ve N1 araçlarda 1 Kasım 2012'den itibaren zorunlu olarak uygulanıyor. Tip onayı mevcut M1 ve N1 yeni araçlarda ise 1 Kasım 2014'te zorunlu olacak.

M1 sınıfı araç: Sürücü dışında en fazla sekiz kişilik oturma yeri olan, yolcu taşımaya yönelik motorlu araçlar.

N1 sınıfı araç: Azami kütlesi 3,5 tonu aşmayan, motorlu yük taşıma araçları.

KARSAN J10'un Çin'de üretimi için önemli bir adım daha attı



Çinli Wuhan Zhong Yuan Bang Tai Investment Holding ile Karsan arasında J10 ve diğer Karsan ürünlerinin Çin'de üretilmesi amacıyla yeni bir şirket kurulması ve olası bir ortak girişim anlaşmasını kapsayan Protokol'ün devamı niteliğinde ek bir protokol imzalandı. Protokole göre J10'un ilk test üretiminin 1 Ocak 2016'da başlaması ve ilk yıl yaklaşık 10 bin adet J10 üretilmesi öngörüiliyor

Karsan ile Wuhan Zhong Yuan Bang Tai Investment Holding (ZYBT) arasında 15 Mayıs 2014 tarihinde imzalanan J10 markalı minibus üretimine ilişkin anlaşma sonrası ek bir protokol imzalandı. J10 hattının da kullanılacağı J10 aracının Çin'de üretimi için yeni bir şirket kurulması amacıyla olası bir ortaklık (joint venture) anlaşması için ön çalışma yapılmasını, Çin'de kurulması planlanan yeni şirkete, Karsan tarafından yüzde 35 ortak olunması, 62 milyon euro tutarındaki kuruluş sermayesinin yüzde 28,8'inin J10 aracının üretim hattının ve sair detayların satışından elde edilecek 18 milyon eurodan karşılmasını ve geri kalan 3,8 milyon euro sermayenin ayrıca ödenmesini kapsayan Protokol'un devamı mahiyetinde Ek Protokol, Karsan Yönetim Kurulu Başkanı İnan Kırac ile ZYBT Yönetim Kurulu Başkanı Zhang Xuexin tarafından bugün imzalandı.

1 MART 2016'DA SERİ ÜRETİM HEDEFLENİYOR

İmzalanan ek protokol ile taraflarca konuyla ilgili yürütülecek

planlama, yatırım ve üretim hazırlık çalışmaları detaylandırıldı. Ek protokole varılan anlaşmaya göre 15 Ekim 2014 tarihine kadar joint venture anlaşmasının imzalanması, deneme üretimine 1 Ocak 2016'da başlanması ve 1 Mart 2016'da da seri üretime geçilmesi hedefleniyor. İlk yıl yaklaşık 10 bin adet J10 araç üretilmesi planlanırken bu üretimin kısa vadede 20 bin adedin üzerine çıkması öngörüiliyor.

İmza töreninde kısa bir konuşma yapan Karsan Yönetim Kurulu Başkanı İnan Kırac, "Bu Ek Protokol'ün önemi, Türk otomotiv sanayinin kendine ait bir ürününün fikri mülkiyet haklarının ve teknolojinin transferi ile dünyanın en büyük pazarı ve üretim merkezi olan Çin Halk Cumhuriyeti'nde üretilmesi konusunda öncülük yapmasıdır" dedi. İmzalanan Ek Protokol'e Xianning Hükümeti Parti Üyesi ve Ekonomik Kalkınma Bölge Komite Başkanı Wang Fanfei tanık sıfatıyla imza attı. İmza törenine şahitlik etmek üzere Bursa Vali Yardımcısı Ahmet Hamdi Usta, Çin Komünist Partisi Hubei Eyalet Komitesi Parti Sekreteri Li Hongzhong hazır bulundu.



SASCAR MICHELIN GRUBU'NA KATILIYOR

Dünya'nın lider lastik üreticilerinden Michelin Grubu, Brezilya'nın öncü dijital filo yönetimi ve nakliye güvenlik şirketi Sascar'ı satın alıyor. Bu satınalmayla Michelin'in, ağır vasıta lastik pazarındaki konumu güçleniyor.

Dijital filo yönetimi ve nakliye güvenliği şirketi Sascar, dünyanın lider lastik üreticilerinden Michelin Grubu'na katılıyor. Satınalma sayesinde profesyonel kamyon filolarına özgü hızla genişleyen telematik pazarı Sascar'ın özel yeteneklerinden faydalanan Michelin, ağır vasıta lastik pazarındaki yerini güçlendiriyor.

Sao Paulo merkezli Sascar, 2013 yılında 91 milyon Euro gelir elde ederek hem sağlam hem de sürekli performansıyla son üç yılda yüzde 16'lık büyümeye kaydetti. Brezilya nakliyat piyasasının temelini oluşturan Sascar, 870 çalışan, 33 bin araçlık filo ve yönetimi altındaki 190 bin kamyonla büyük bir organizasyona sahip.

Michelin CEO'su Jean-Dominique Senard satınalmaya ilişkin, "Michelin bu sayede hızla genişleyen telematik pazarındaki Sascar tarafından geliştirilen müşteri tabanı, insan, teknik ve ticari yeteneklerden faydalanacak. Bu satınalma, Michelin'in kamyonculara sunduğu hizmeti genişletmesini ve Brezilya ağır vasıta lastiği pazarındaki gelişmesini kolaylaştırıp hızlandıracak. Güney Amerika'daki diğer müşterilerimize de daha kolay ulaşma imkânı sunacak." dedi.



DAHA GÜVENLİ VE DAHA CİMRİ

Piyasaya ilk çıktığı günden bu yana 800.000 adete ulaşan satış rakamı ile gerçek bir başarı elde eden Citroën Jumper, yenilenerek standartları yeniden belirliyor. Modern ve dinamik tasarımı, ticari bir aracın da çekici olabileceğini gösterirken, sınıfında sahip olduğu üstün teknolojik özellikleri ile de göz dolduruyor.

Yeni Citroën Jumper, iş hayatında karşılaşılan her zorluğun üstesinden gelecek şekilde tasarlandı. Yeni Jumper; Elektronik Stabilize Programı (ESP), Yokuş Kalkış Desteği (Hill Holder), Yokuş İnisi desteği (Hill Descent Control) ve kaygan zeminde tutunmayı artıran Akıllı Çekiş Sistemi (ITC) ile güvenli sürüş konusuna verdiği önemi ortaya koyuyor. Yeni Citroën Jumper, Bluetooth ve LED gündüz farları ile daha fazla teknoloji, 150 HP'lık motoruyla daha fazla performans ve daha düşük yakıt tüketimini bir arada sunuyor. Citroën tamamlayıcı ve seçkin modelleri (Nemo, Berlingo, ve Jumper) ile pazarın en fonksiyonel hafif ticari araç ailelerinden birine sa-

hip. Etkileyici tasarımı: Yeni Jumper seçkin özellikleri sayesinde Citroën ticari model ailesiyle tamamen bütünleşiyor. Modern tasarım anlayışı kullanışlılık ve rahatlık üzerine odaklanıyor. Jumper'ın ön yüzü, Citroën'in imzası olan yeni LED gündüz farları sayesinde, dinamik bir ön yüze sahip. Keskin hatlı ön kaput, geçmiş ile bağlantıyı kaybetmeden markanın tasarım anlayışına uygun olarak yenilendi. En önemlisi, geliştirilen tasarımı ve ergonomik yapısı ile araç daha kolay kullanılabilir oldu. Boyut- yüklem kapasitesi oranları göz önüne alındığında sınıfının en iyilerinden biri olan Jumper'a yüklem yapmak bu özelliği sayesinde çok daha kolay

bir hale geldi. Yeni Citroën Jumper aynı zamanda (1.42 m ve 1.87 m) tekerlek yuvaları arası genişlik ve yüklem genişliği açısından da sınıfının lideri konumunda yer alıyor.

Sınıf lideri konfor: Değişken amortisör kontrolü ile sürüş pozisyonu optimize edildi. İç mekanda kol dinlendirici, ayarlanabilir sırt desteği, kabin içi kullanışlılığı artıracak şekilde ön konsola yerleştirilen vites kolu ve uzatılabilir yazı masası dikkat çeken konfor özelliklerini oluşturuyor. Yeni Citroën Jumper Bluetooth ve USB girişine sahip bir müzik sistemini de barındırıyor.

Güvenlik sağlayan teknolojiler: Citroën Jumper; yeni akıllı çekiş kontrol sistemi, yokuş inisi sistemi, ayarlanabilir hız limitörü, hız sabitleme sistemi Elektronik Stabilize Programı (ESP), ve Yokuş Kalkış Desteği (Hill Holder), ile daha güvenli bir sürüş sağlıyor.

Test edilerek onaylanan sağlamlık : Yeni Citroën Jumper 4 milyon kilometreden fazla test sürüşüne tabi tutularak güvenilirliği garanti altına alındı. 130 HDi ve 150 HDi motor seçenekleri ile donatıldı.

MODERN TASARIMDA KULLANIŞILIK VE PRATİKLİĞE ODAKLANILDI

Modern dış tasarımı ile daha da kullanışlı hale gelen Yeni Citroën Jumper, sürücülerin konforunu üst düzeyde tutuyor. Güçlü ve koruyucu ön tampon, yeni keskin hatlara sahip ön tasarımı ve sık görünümlü çamurluklarıyla, yeni Citroën Jumper ilk bakışta dinamik bir duygu yaratmayı başarıyor.

Aracın ön hatının dizaynı aynı zamanda markanın yeni tasarım anlayışını ve kimliğini de yeni armasıyla ortaya koyuyor. Yeni ön ızgara, geliştirilen ön farlar da araca daha sağlam bir görünüm kazandırıyor. Yeni Citroën Jumper, krom çerçevelerle donatılmış yumuşak görünümlü camlara sahip yeni ön farlar ile donatıldı. Markanın yeni imzası olan LED gündüz farlarına sahip bu ön farlar, araca kattığı kendine has ve

şık görünümünün yanı sıra geniş açılı görüşü, yola hakim olma hissini vererek güvenliği de üst seviyeye çıkartıyor. Arka bölüm büyütülmüş arka tampon ile güçlendirilirken kolay yüklem ve indirme için de uygun olarak ayarlandı. Stop lambaları gövdenin yüksek kesimine dikey konumlandırılarak, çağdaş stil anlayışı ve görünürlüğü ile güvenliği sağlayacak şekilde kullanıldı.

Yeni Citroën Jumper'da iç mekan tasarımı, ahenkli ve kalabalık yaratmayacak şekilde geliştirildi. Fonksiyonellik ve kullanışlılık ön plana çıktı. Direksiyon simidi daha modern bir tasarım anlayışıyla yeniden geliştirildi. Belirgin çizgiler, kolay tutulabilir ve pratik bir tasarıma sahip şekilde tutarlı hale getirildi. Kabinde modern görünümünün altını çizmek için, gösterge paneli öğeleri yeni teknik görünüme sahip oldu, yeni teknik menüler ve yeni radyo ürün gamı ile donatıldı.

MODEL DÖNÜŞÜMÜNE UYGUN KAROSER YAPISI

Yeni Citroën Jumper 3 farklı uzunluktaki (L2, L3, L4) karoser seçeneklerine sahip. Yeni Jumper aynı zamanda, 4.04 m'lik bir dingil mesafesi, H2'lik bir yükseklik ve 11,5 m3'ten 15 m3'e kadar değişen karoser tipi sunuyor.

Yeni Jumper hem panel van hem de minibüs dönüşümüne uygun seçenekleri ile değişik profesyonel alanlarda kullanılabilecek şekilde tasarlandı.

DAHA KOLAY YÜKLEM E İÇİN ERGONOMİK BİR TASARIM GELİŞTİRİLDİ

Yeni Citroën Jumper standart olarak dış görünüşü kompakt olmasına karşın, geliştirilmiş tasarımı ile oldukça cömert yüklem kapasitesine sahip: ● 1.42 m'lik tekerlek yuvaları arası genişlik ve yüklem genişliği ile sınıfının lideri

● Azami yük genişliği 1.87 m, ● Azami yük uzunluğu en başarılı vanlar ile rekabet edebilecek seviyede: 4.07 m

● 11,5m3'ten 15m3'e kadar uzanan kullanılabilir yüklem kapasitesi Jumper aynı zamanda günlük işler için de kolayca ve etkileyici çözümler üretiyor:

● Kayarak açılan yan kapılar 1.25 m'lik genişlik sunuyor

● Arka kapılar 96 derecelik bir açı ile açılabilir, katlanabilir kapı kayışı ile bu 180 dereceye kadar çıkabilirken, opsiyonel olarak bu açı 270 derece olabilir.

● Pnömatik arka süspansiyon sayesinde araç ne kadar yükli olursa olsun 7 cm değişkenlik gösteriyor ve her türlü koşulda sabit bir sürüş konforu sunuyor.

SINIF LİDERİ KONFOR ÖZELLİKLERİ GÖZ DOLDURUYOR

Yeni Citroën Jumper'da özellikle iç mekan konforuna önem verildi. Profesyonellerin günlük yaşam ve işlerini aracının içinde halledebilmeleri için aracın iç mekanında her şey kullanıcı dostu olarak tasarlandı. Jumper, bir nevi tekerlekleri olan bir ofis olarak hazırlandı.

Yeni Citroën Jumper'ın kabini maksimum konforu her yolcunun günlük hayatını en kolay geçirebileceği şekilde tasarlandı.

Sürüş pozisyonu yaşanabilir ve sezgisel bir sürüş sağlayacak şekilde düşünüldü. Yüksekte konumlandırılan ön konsol, konforlu sürüş ve pratiklik sağlıyor. Tüm kontrol göstergeleri ve düğmeleri kolayca görülebilir bir açıda ve ulaşılabilir şekilde konumlandırıldı. Vites kolu da ergonomi ve kolay kullanım için ön konsola yerleştirildi.

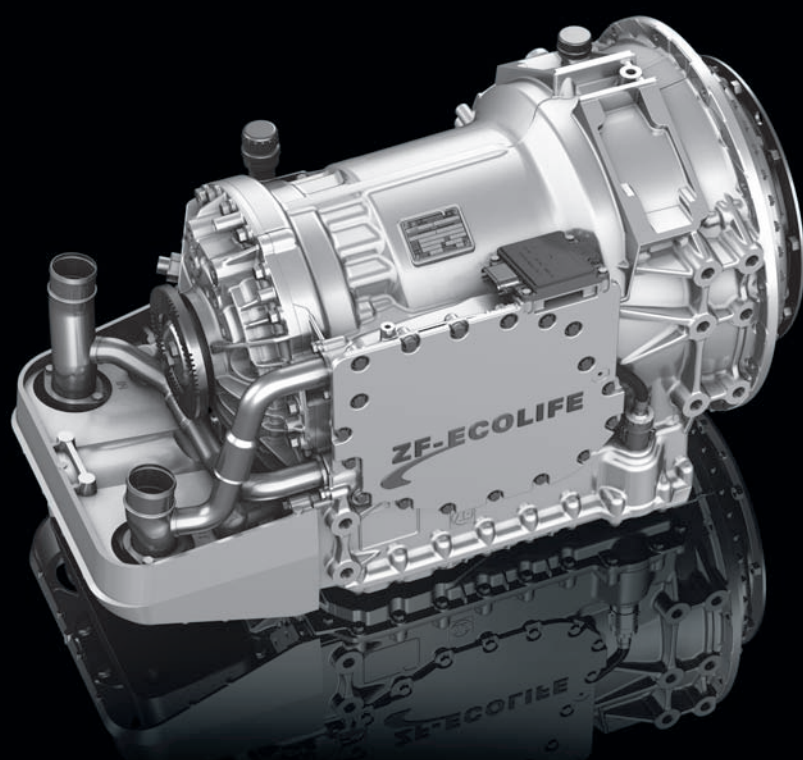
Kabinde 10 adet saklama gözü yer alıyor. Yeni Citroën Jumper, kullanışlılık arayan kullanıcıları hedef alarak optimize edildi. Sayısız saklama gözü kabinin çeşitli yerlerinde konumlandırılarak kullanışlılığın artırılması hedeflendi. Jumper anahtar ile kilitlenebilen, taşınabilir bir bilgisayarı sığabileceği kadar geniş torpido gözüne sahip. Orta konsoldaki saklama gözleri opsiyonel olarak, soğutuculu şekilde seçilebiliyor.

ZF TEKNOLOJİSİ – ŞEHİR İÇİ VE ŞEHİRLER ARASI YOLCULUKLAR İÇİN AKILLI ÇÖZÜM

ZF-EcoLife Şanzıman asla taviz vermez! İster düz yolda ister rampada: Akıllı sürüş programı TopoDyn Life, yol durumuna en uygun vites değişimini sağlar, yakıt tüketimi ve karbondioksit salınımını azaltır. 6 kademeli kesintisiz vites geçişleri neredeyse hissedilmez. EcoLife, geniş yelpazeli vites aktarma oranları sayesinde, yüksek hızlarda dahi motorun düşük devirlerde çalışmasına imkan verir. EcoLife'in Şehir içi Retarder'i performanstan ödün vermeden güvenli bir yavaşlama sağlar. Çift eşanjörlü soğutma sistemi, şanzımanı yüksek sıcaklıklarda dahi tam koruma altına alır. Yıllar boyu mükemmel sürüş için: ZF-EcoLife. www.zf.com/EcoLife



MOTION AND MOBILITY



COŞAN AHMET TURİZM de NOVO LUX dedi

Estetik ve göz alıcı görüntüsünün yanı sıra güçlendirilmiş teknik özellik ve üstün donanımıyla yeni nesil Novo Lux, İzmir'in önde gelen firmalarından Coşan Ahmet Turizm'in de tercihi oldu. Anadolu Isuzu İzmir Yetkili Bayisi Erdioloğlu Otomotiv 4S plazasında gerçekleştirilen teslimat törenine Coşan Ahmet Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Erol Baltaş, Genel Koordinatör Cengizhan Baltaş, Genel Müdür Güven Güngör, Turizm Müdürü Serhat Koyuncuoğlu, Erdioloğlu Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Erhan Erdil, Satış ve Pazarlama Müdürü Erdal Demir, Anadolu Isuzu Bölge Sorumlusu Emin Günişık hazır bulundu. Coşan Ahmet Turizm Genel Koordinatör Cengizhan Baltaş, yeni Novo 'ların çok daha farklı bir konumda olduğunu 29 koltuğa kadar çıkabilen



değişik koltuk versiyonları ile daha fazla yolcu taşıma kapasitesine sahip olması, daha ferah iç yüksekliği, geniş koridor ve diz mesafesi, üstün güvenlik donanımı ve düşük yakıt

tüketimi nedeniyle tercih ettiklerini ISUZU ve Erdioloğlu Otomotiv ile işbirliklerinin devam edeceğini, filolarını bu araçlarla güçlendirmeyi sürdüreceklerini söyledi.

FORD OTOSAN'DAN YENİ BİR YATIRIM DAHA!

İnönü Motor Test Merkezi hizmete açıldı



Ford Otosan, Gölçük'ün ardından, ikinci Motor Test Merkezi'ni Eskişehir İnönü Fabrikası'nda açtı. 3 milyon Euro'luk yatırımla hayata geçirilen ve ileri teknolojilerle dünyadaki benzerlerine öncülük edecek olan merkez, Türkiye'de 13 litre üzeri motor testleri yapabildiği ilk tesis olma özelliğine sahip.

Türkiye otomotiv sektörünün Ar-Ge'ye en büyük yatırım yapan şirketi Ford Otosan, 3 milyon Euro'luk yeni bir yatırımla, 4 ay gibi kısa sürede tamamladığı Ford Otosan İnönü Motor Test Merkezi'ni hizmete açtı. Türkiye'de 13 litre üzeri motor testleri yapabildiği ilk tesis olma özelliğine sahip olan merkezde, 5 farklı yatakta Euro 6 normlarını karşılayan Ecotorq motorların geliştirme ve dayanım testleri yapılacaktır. Tesis, global Ford'a da hizmet verecek.

Konuyla ilgili bir açıklama yapan Ford Otosan Genel Müdürü Haydar Yenigün, 12 yıldır lideri oldukları otomotiv sektörüne yeni bir yatırımla yön vermekten mutluluk duyduklarını belirterek şunları söyledi: "Temellerini 1961 yılında attığımız Ar-Ge faaliyetlerimiz ile bugün, bir marka haline gelmiş olmanın gururunu yaşıyoruz. Bundan 54 yıl önce 10 mühendisle başlayan Ar-Ge yolculuğumuza, bugün 1.300 Ar-Ge mühendisimizle devam ediyoruz. Gel-

diğimiz noktada, Türkiye otomotiv sektörünün en büyük teknoloji ve Ar-Ge üssüne sahibiz. 436 patent başvurusuyla, Türkiye'nin Ar-Ge devleri arasında yer alıyoruz ve bu sayede sektör liderliğimizi sürdürüyoruz. İstihdam, patent başvurularımız ve projelerimizle Türkiye'nin otomotiv sektöründeki en büyük Ar-Ge tesisi olarak birliktelikte otomobil, orta ve hafif ticari, ağır ticari ve dizel motorların mühendislik merkezi olarak Ford'un da dünyadaki 3'üncü büyük Ar-Ge merkezi olarak çalışıyoruz."

HAYDAR YENİGÜN: ÜLKEMİZDE DÜNYA ÇAPINDA ÖNCÜ BİR TESİS KAZANDIRDIK

Bugüne kadar 15 adet motor, bunların farklı versiyonları ile 100'ün üzerinde proje geliştirdiklerini ve 550 binden fazla motor ürettiklerini de sözlerine ekleyen Yenigün, açıklamasına şöyle devam etti: "Yurtdışında bu tarz mühendislik hizmeti veren

firmalar olmasına karşın, biz büyük bir sorumluluk aldık ve dünya çapında öncü özelliklere sahip bir tesisi ülkemize kazandırdık. Baştan sona, geçmiş başarılarla dolu Ford Otosan mühendisleri tarafından tasarlanan merkezimizle, ülkemize katma değer sağlamış olduk. Sadece Ford Otosan için değil, Ford'un global projeleri için de çalışacak olan tesisimiz, sektörümüz ve ülkemiz için büyük önem taşıyor. Gölçük fabrikamızdaki Motor Test Merkezimiz; Automotive Testing Technology International dergisi tarafından 2013 yılının motor test merkezi seçildi. Bu ödül hem Ford'un dünya çapındaki tesisleri hem de Türkiye'deki tesisler için bir ilk olarak bizi gururlandırdı. Ford Otosan'ın Gebze'deki mühendislik merkezinde yaptığımız, motor ve aktarma organları ürün geliştirme çalışmalarındaki kalitemizi, bu yeni yatırımımız sayesinde artırılmış test kapasitesi ve gelişkin teknolojilerimizle bir üst aşamaya taşıyacağız."

İLERİ TEKNOLOJİLERE SAHİP BİR MERKEZ

İnönü Test Merkezi, Türkiye'de 13 litre üzeri motor testleri yapabildiği ilk tesis olma özelliğine sahip. Tüm soğutma kapasiteleri bu öngörüye göre yapılan merkezde, 5 farklı yatakta Euro 6 normlarını karşılayan Ecotorq motorların geliştirme ve dayanım testleri yapılacak. Motor testlerinin yanında araç egzoz sistemi, ÜRE sistemi gibi testlerin de yapılabileceği tesis, farklı projeler için de kullanılabilir. Eylül ayında kullanıma açılacak olan 5 numaralı odada CNG/LNG yakıtlı motorların test edilecek.

Verimlilik ve sürdürülebilirlik amacı ile kapalı tip soğutma kulesi kullanılan merkezde, araç seviyesinde aftertreatment sistemlerini test edilebilecek kapasite de mevcut. İnsan sağlığına zararlı karbondioksitli yangın söndürme sistemleri yerine FM200 gazlı söndürme sistemlerinin kullanıldığı merkez, tek noktadan tüm test odaları ve bina otomasyonu kontrolünü sağlayan ileri teknolojilere sahip.

TEMSA'nın 15.000'inci OTOBÜS MUTLULUĞU

5 Şubat 2014 tarihinde 10.000'inci midibüsü üretim hattından indirmenin sevincini çalışanlarıyla birlikte kutlayan Temsa, bu sefer büyük otobüs grubunda 15.000'inci otobüsü banttan indirmenin mutluluğunu yaşadı.

2 Temmuz Çarşamba günü Adana fabrikada düzenlenen törenle Temsa, 15.000'inci otobüsü üretim hattından indirdi. 15.000'inci otobüs, kentiçi ulaşımaya yönelik üretimi gerçekleştiren Avenue oldu.

Törene Adana Büyükşehir Belediye Başkanı Hüseyin Sözlü, Temsa Genel Müdürü Dinçer Çelik ve tüm fabrika çalışanları katıldı.

ÜRETİMDE VE SATIŞTA TEMSA'NIN 2014 SEVİNCİ

Törende konuşma yapan Temsa Genel Müdürü Dinçer Çelik, 2014 yılında üretim ve satış açısından çift mutluluklar yaşadıklarını belirterek, "5 Şubat'ta 10.000'inci midibüsü banttan indirmenin mutluluğunu siz çalışanlarımızla birlikte yaşadık. 1987 yılında başladığımız otobüs sürecinde bugün büyük otobüs grubunda 15.000'inci aracımızı banttan indiriyoruz. Bu gurur ve mutluluğu sizlerin gösterdiği yoğun gayret ve emekleriniz sayesinde yaşıyoruz. Temsa bugün yurtiçi pazara yönelik üretimini gerçekleştirdiği Safir, Prestij ve Avenue araçlarla pazarda büyük başarıları imza attı. Bu yılın ilk beş ayında gerçekleştirdiğimiz 989 otobüs satış ile pazar liderliğine ulaşmış durumdayız. Bu yıl en yüksek adetlerde, 2300 civarında araç üretim satmış olacağız. 2014 hem üretim süreçleri açısından hem de pazarda elde ettiğimiz başarılar açısından bizim için mutluluk veren bir yıl olarak geçiyor. Hedeflerimiz ve çalışmalarımız bu



rakamlarla sınırlı değil. Temsa olarak 1554 çalışanımızla ülkemize katma değer yaratmaya, istihdam oluşturmaya devam ediyoruz. 27 yıllık otobüs üretim sürecinde ülkemizin ve dünyanın yaşadığı birçok ekonomik zorlukları hep çalışma azmimiz ve tutkumuz sayesinde aşmayı başardık. Her yaşanan ekonomik olumsuzlukla ilk önce etkilenen otomotiv sektörü oldu. Yaşanan bu zorlu süreçlerde kaliteli ürünleri pazara sunma anlayışından ve müşteri memnuniyetinden taviz vermeyerek bugünlere geldik. Artık bugün 15.000'inci otobüs banttan iniyor. Türk markası olarak ulaşılan bu noktanın çok önemli bir başarı olduğunu düşünüyoruz. Adana fabrikasında üretimini gerçekleştirdiğimiz sizin el emeğiniz, göz nurunuz otobüslerimizin bugün 65 ülkenin yollarında ülkemizi ve markamızı başarıyla temsil ediyor. Yeni ürünlerle ve büyüyen hedeflerle daha binlerce otobüsü sizlerle birlikte üretip, müşterilerimizin kullanımına sunacağız. Bu güzel günümüzde bizlerle beraber olup, sevincimizi paylaşan sayın başkanımıza da teşekkür ederiz. 1987 yılından bugüne bu başarıları imzası olan, katkısı olan tüm çalışanlarımıza, mühendislerimize, yöneticilerimize, bayilerimize

teşekkürlerimi sunuyorum" diye konuştu.

Adana Büyükşehir Belediye Başkanı Hüseyin Sözlü törende yaptığı konuşmada bugünün çok anlamlı bir buluşma olduğunu belirterek, "15 bin otobüs üretim sevincine ortak olmak için geldim, sizleri tebrik ediyorum" dedi. Başkan Sözlü, "Başbakanın yerli otomobil için bir babayigit arıyoruz" açıklamasına da vurgu yaparak "Temsa, kendi markasını yaratmış, Adana'dan tüm dünyaya ihracat gerçekleştiren babayigit bir marka, o da Adana'nın markası" diye konuştu. Sabancı grubuna, ülkeye ve Adana'ya sağladıkları katkılardan dolayı tebrik ettiğini de ifade eden Başkan Sözlü, "Adana'da toplu taşımamızın adresi, lokomotifimiz bundan sonra Temsa olmalıdır. Hem belediye otobüsünde hem özel halk otobüsünde ve midibüste rüştünü tüm dünyaya kanıtlayan Temsa'ya destek vereceğiz" dedi. Başkan Sözlü, emekleriyle alın teriyle üretim yapan işçilere de teşekkür ederek sözlerini tamamladı.

Konuşmanın ardından 15.000'inci otobüs çalışanların alkışlarıyla üretim hattından indirildi. 15.000'inci otobüs, Başkan Hüseyin Sözlü ve Temsa Genel Müdürü Dinçer Çelik tarafından imzalandı.

Araslar
doğa için
elektriklendi

**Kargonuzu taşıırken
doğaya karşı sorumluluk da taşıyoruz.**

Türkiye'nin en geniş %100 elektrikli
ticari araç filosuna sahip
olmamızın nedeni bu.

4442552
www.araskargo.com.tr



aras
önem taşı...



1.5 milyon km yol yapan Safir kaptanına Temsa'dan ödül

Metro Turizm'in filosunda yer alan 34 UHF 64 plakalı 2011 model Safir otobüs, motor kapağı açılmadan 1 milyon 592 bin 500 km yol yaptı. Aracın bakımlarının tamamını Temsa yetkili servislerde yaptığını belirten Kaptan Mehmet Çalkuşu, "Aracı sıfır km'den itibaren ben kullanıyorum. Bu süreç içerisinde tek bir kez bile yolda kalmadım. Güven içinde Safir aracı kullandım. Yetkili servislerde de bakımını yaptırma konusunda titizlikle durdum" dedi.

1.5 milyon km yol yapan 34 UHF 64 plakalı 2011 model Safir aracın kaptanı Mehmet Çalkuşu'nu Temsa, düzenlenen bir törenle ödüllendirdi. Tören 4 Temmuz Cuma günü İstanbul Otogarı'ndaki Metro Turizm yazahanesinde gerçekleştirildi. Törene Metro Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Şenol Ayyıldız, Genel Müdür Yardımcısı Eylem Öztürk, Temsa Genel Müdürü Dinçer Çelik, Pazarlama ve Satış Direktörü Murat Anıl, Bölge Satış Yöneticisi Baybars Dağ ve Kurumsal İletişim Yöneticisi Ebru Ersan katıldı.

METRO TURİZM İLE İŞ ORTAKLIĞIMIZDAN ÇOK MEMNUNUZ

Törende konuşma yapan Temsa Genel Müdürü Dinçer Çelik, Metro Turizm'i araç müşterisi olarak değil iş ve çözüm ortağı olarak gördüklerini belirtti. "Metro Turizm'in 1400 araçlık filosunda 345 Safir aracımız, 225 de Prestij aracımız hizmet veriyor. Metro Turizm'in filosundaki Safir aracımızın motor kapağı açılmadan 1.5 milyon km yol yapması bu iş ortaklığının ne kadar doğru

bir şekilde işlediğinin de göstergesi. Metro Turizm'in yöneticilerine başta Metro Holding Yönetim Kurulu Başkanı olmak üzere sayın Galip Öztürk ve Metro Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Şenol Ayyıldız'a bizlerle sürdürdükleri bu iş ortaklığı için teşekkür ediyoruz. Bu iş ortaklığının büyü-yerek devam edeceğine inanıyoruz. Şehirlerarası yolcu taşımacılığının gizli kahramanları da kaptanlarımızdır. Onlar binlerce insanımızı sevdi-lerine, işlerine güven içinde taşımamızın sorumluluğunu taşıyorlar. Bizde gizli kahramanlarımızdan 1 milyon 592 bin 500 km yol yapan Safir aracımızın kaptanımız Mehmet Çalkuşu'nu Cumhuriyet altını ile ödüllendirmek istedik. Kaptanımıza bundan sonraki iş hayatında başarılar diliyoruz. Sezonun tüm sektör için kazasız ve bol kazanç içinde geçmesini diliyorum" diye konuştu.

YETKİLİ SERVİSLERİN ÖNEMİ BÜYÜK

Temsa Pazarlama ve Satış Direktörü Murat Anıl, şehirlerarası otobüs sektörünün yaz sezonu ile yoğun bir çalışma ortamına girdiğini belirterek, "Kaptanlarımız bu yoğun dönemde zorlu koşullar altında, taşıdıkları canların sorumluluklarını bilerek hizmet veriyorlar. Metro Turizm de bizim yıllardır iş ortaklığı içerisinde olduğumuz ve bu iş ortaklığından büyük mutluluk duyduğumuz bir firma. Türkiye'nin en büyük otobüs filosuna sahip Metro Turizm her yıl büyüyen hedefleriyle sektörde öncü olmaya devam ediyor. Safir aracımızın 1 milyon 592 bin 500 km yol yapması sektörün ihtiyaçlarına yönelik doğru ürünleri pazara sunduğumuz noktada bizi sevindiriyor.

Burada en önemli noktalardan birinin bu aracın bakımlarının tamamının Temsa yetkili servislerinde yapılmış olması. İş süreçlerinin aksaksız işleyebilmesinde yetkili servislerde bakım ve onarım yapılmasının önemi büyük. Kaptanımız Mehmet Çalkuşu bu zorlu iş sürecinde kazasız ve belazsız ve motor kapağı dahi açmadan aracı kullandığı, yetkili servislerde bakımlarını yaptırdığı için de tebrik ediyoruz. Tüm sektörümüze kazasız, belazsız bol kazançlı bir sezon diliyorum" dedi.

ÜÇ YILDA BİR KEZ DAHI YOLDA BIRAKMADI

İstanbul-Hatay hattında son iki yıldır düzenli sefer yapan 54 yaşındaki kaptan Mehmet Çalkuşu, 2011 model Safir aracı sıfır km'den itibaren kullanmaya başladığını belirterek, "Bu süreç içerisinde en çok aracımın periyodik bakımlarına dikkat ettim. Aracı da itina ile kullandım. Tek bir kez bile anıza yapıp, yolda kalmadık. Safir aracın motorunun dayanıklılığı, çekiş gücünün yüksekliğinden çok memnun kaldım. Kaptanlarla aramızda dile getirdiğimiz bir söz vardır: Aracın yitildiği kışın belli olur. Safir aracında kışın o zorlu süreçlerinde, hep çok verimli şekilde kullanabildim. Özellikle kışın Safir aracımın kullanımında tadına doyum olmuyor. Yakıtta cimri oluşu da bizleri mutlu ediyor. Ayrıca İstanbul Otogarı'ndaki Temsa Yetkili Servisi Brey Otomotiv'in patronundan kapısındaki bekiye kadar bize karşı ilgisi çok güzeldi. Onlara da Metro Turizm firma yöneticilerine verdikleri destek için, Temsa'ya böyle güzel bir araç ürettiği için de teşekkür ediyorum" dedi.

İSTOD'un iftar yemeği, VOITH TURBO TÜRKİYE sponsorluğunda gerçekleşti



4.Geleneksel İSTOD iftar yemeği organizasyonu, Voith'in sponsorluğunda 07 Temmuz 2014 Pazartesi günü Üsküdar Nakkaş Restoranda 400 kişinin katılımıyla gerçekleştirildi. İETT Yetkilileri, İstanbul Otobüs A.Ş. yetkilileri ve çok sayıda İOAŞ ergüvan otobüs esnafını bir araya getiren yemeğin açılış konuşmaları İSTOD Genel Başkanı Zakir Uzun ve Voith Turbo Türkiye Genel Müdürü Mustafa

Kasımlı tarafından yapıldı. Voith Turbo Türkiye Genel Müdürü Mustafa Kasımlı konuşmasında; DIWA otomatik şanzımanın şehir içi toplu taşıma otobüsleri için en ideal şanzıman olduğunu ve Voith Turbo'nun ticari araçlar, raylı sistemler, enerji sektörü, denizcilik sektörü kısıyası güç aktarımının olduğu her alanda özel tasarımı ve işlevsel ürünleriyle ön plana çıktığını vurguladı.



Bir Koç Topluluğu şirketi olan Otocar'ın, küçük otobüs pazarının lideri olan Sultan serisi firmaların tercihi olmaya devam ediyor. Otocar, son olarak Türkiye'nin önde gelen ulaşım firmalarından biri olan Tursan'a 3 adet Sultan 140S Comfort araç teslim etti.

Tursan'a teslim edilen araçların satışı Otocar Yetkili Bayisi Çavuşoğlu Otomotiv tarafından gerçekleştirilirken düzenlenen teslimat törenine Tursan Yönetim Kurulu Başkanı Hakan Orduhan, Otocar Satış Birim Yöneticisi Murat Torun ve Çavuşoğlu Otomotiv sahibi Kerim Civelek katıldı.

Tursan Yönetim Kurulu Başkanı Hakan Orduhan, araçların tercih edilmesindeki nedenler olarak

yüksek ikinci el değeri, yakıt tasarrufu ve Otocar kalitesini sıralarken Otocar'ın 4 yıldır pazar lideri olması ve uzmanlığının da bu tercihte etkili olduğunu belirtti. Teslim edilen araçlar İstanbul Bilgi Üniversitesi öğrencilerini taşımak için kullanılacak.

SULTAN 140S COMFORT

Sultan 140S Comfort, konfor ve ekonomiyi birarada sunuyor. Daha fazla konfor arayanlar için ideal ortağı olan Sultan 140S Comfort, iç ve dış görünümüyle çok sık vedomer. 140 BG motoruyla her türlü yol koşulunda üstün çekiş performansı ile gücüne güç katan Sultan 140S Comfort, ABS fren sistemi ve ön arka disk frenleriyle şehir içi trafiğinin ani dur-kalkları sırasında güvenli yolculuk sunuyor.

İlkem Turizm Filosuna 50 adet Mercedes Sprinter dahil etti

İlkem Turizm 50 adet Mercedes Sprinter marka aracı filosuna ekledi. Her yıl hedeflediği özmal araç rakamlarını başarıyla ulaşan İlkem; 50 adet satın alımı planlanan Mercedes Sprinter Marka aracın ilk partisi olan 20 adetini teslim aldı.

Mercedes Markasının şirket filosunda önemli bir yer tuttuğunu belirten İlkem Turizm Yönetim Kurulu - İSTAB Başkanı Ali BAYRAKTAROĞLU araç filosunun % 90'ının Mercedes marka araçlardan oluştuğunu bildirdi. Mercedes markasını tercih etmemizde ki en önemli etken trafikte yol güvenliği ve konforudur.

Bayraktaroğlu; İlkem Turizm'in büyüyen filosuna büyük ölçüde katkıda bulunan değerli ve daimi iş ortağı Gülsoy Otomotiv'e ayrıca teşekkürlerini iletti ve ekledi, Biz Gülsoy Otomotivi ve tüm çalışanlarını kendi ailemizden görüyoruz dedi.

İlkem Turizm'in filosunda 200 özmal araç bulunuyor. 2015 yılında tekrar 50 adetlik araç yatırımı yapıp, filosunu 250'ye çıkarmak istiyor. e ulaşacağı sinyallerini verdi.



2013 - 2014 SEZONUNDA Kİ RAKAMLAR FIRMANIN HIZLA BÜYÜMESİNİN İŞARETİ

Yeni öğretim döneminde 1.500 Araç ile yaklaşık 18.000 öğrencinin taşıma hizmeti karşılanacak. Personel taşımacılığında ise ulaşan rakamlar 700 araç ile 11.000 civarı personelin ulaşım hizmeti sağlan-

makta.

Teslimat Mercedes Bayi Gülsoy Otomotiv'in Kurtköy tesislerinde gerçekleştirildi. Teslimata Mercedes Bayi Gülsoy Otomotiv Genel Müdürü Serkan AÇAR, Pazarlama İletişimi Müdürü Mine ÖZTUNCAY, Hafif Ticari Araç Satış Sorumlusu Erdem ELDEMİR - İlkem Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Ali BAYRAKTA-

ROĞLU, Genel Müdür Recep BAYRAKTAROĞLU, Genel Müdür Yardımcıları Ebru ERAT - Tunus GÜLER, Lojistik Müdürü Atakan OSKAY - Bölge Müdürleri ve Müşteri İlişkileri Yöneticileri katıldı.

Teslimat sonrasında İlkem Turizm ve Gülsoy Otomotiv ailesi hep birlikte iftar yaptı.

ESAY OTOMOTİV 140 OTOBÜS TESLİMATI YAPTI

Anadolu Isuzu Antalya'da Rekor Üstüne Rekor Kırıyor

Turizm Taşımacılığının kalbi Antalya'da, Anadolu Isuzu'nun kalitesiyle üretilen üstün teknik özellikleri ve üst düzey konforuyla Turizmciğin gözdesi NOVO LUX rüzgân eserken, Antalya Isuzu Yetkili 3S Bayisi Esay Otomotiv arka arkaya yaptığı teslimatlarla rekor üstüne rekor kırıyor. Antalya'nın önemli filo müşterilerine çok kısa süre içinde 140 adet araç teslimatı gerçekleştiren Esay Otomotiv'in sahibi Ali Göyülük "Anadolu Isuzu da durmak yok." derken şu bilgiyi veriyor ;

Anadolu Isuzu olarak verdiğimiz hizmette en küçük bir hataya tahammülümüz yok. Müşterilerimizin tamamı, modern üstün teknik özellikleri olan konforlu, düşük operasyonel maliyetli ve en önemlisi yakıt cimrisi otobüslerimizi tercih

ederken satış ve satış sonrası koşulsuz müşteri memnuniyeti odaklı hizmetimizi de biliyor ve bizi tercih ederek bunu fazlasıyla takdir ediyor. Kısa süre içinde Genel Müdür yardımcımız Utku Taşkın'la birlikte ;

PRNS taşımacılığı 45 Novo LUX, Şekerler turizmde 20 Novo LUX, Side Tur'a 20 Novo LUX ve 9 Turkuaz, Tantur'a 5 Novo LUX, 3 Turkuaz ve 1 adet Visigo, Detam Taşımacılığı 9 Novo, Aksu Tur'a 5 Novo LUX, Ünver Tura 6 Novo LUX, Kemer VIP Turizmde 4 Novo LUX, Bey Tur'a 6 Novo LUX, İmge taşımacılığı 3 Novo LUX, Çam Tur'a 2 Novo LUX ve Rasu Taşımacılığı da 2 adet Novo LUX teslimatı yaptık. Bu bir rekordur. Gururluyuz, mutluyuz. Müşterilerimize hizmetimiz her geçen gün artarak devam edecek



ALLİSON ŞANZİMAN özel halk otobüsü işletmecileri ile buluştu!

Toplu taşımacılık alanında pek çok avantajı bir arada sunan Allison Şanzıman, İstanbul Toplu Ulaşım Otobüs-çüler Derneği İSTOD'un organizasyonu ile düzenlenen iftar yemeğinde Özel Halk Otobüsü ve Erguvan Otobüs işletmecileriyle bir araya geldi.



İSTOD ve Allison Şanzıman organizasyonu ile özel halk otobüsü işletmecileri bir araya geldi. İETT, İstanbul Özel Halk Otobüsleri ve İstanbul Otobüs A.Ş. yöneticilerinin de bulunduğu iftar yemeği, Mavi Marmara, Özulaş, Öztaş, İstanbul Halk Ulaşım ve Yeni İstanbul Özel Halk Otobüsleri ile Erguvan Otobüs dernekleri olan AYODER, BEYODER ve İSTOD yönetimindeki yetkililerin katılımlarıyla gerçekleştirildi. İSTOD Başkanı Zakir Uzun, Özulaş A.Ş. Başkanı Gökselel Ovacık, Halk Ulaşım A.Ş. Başkanı İbrahim Kala, Öztaş A.Ş. Başkanı Cemal Soydaş, Yeni İstanbul A.Ş. Başkanı Yalçın Beşir, Mavi Marmara A.Ş. Başkanı Ramazan Gürler, İstanbul Halk Otobüsleri Esnaf Odası Başkanı İsmail Yüksel, BEYODER

Başkanı Bekir Dindar, AYEROD Başkan yardımcısı Adem Bay, Demirbaş Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Demirbaş, İSTOD Avukatı Ahmet Taylan, Erguvan Otobüs Dernekleri ve Özel Halk otobüsleri şirket yöneticileri ile Allison Transmission Türkiye ve Allison Transmission Türkiye Distribütörü İlkerler MSS çalışanları katıldı.

"ÇALIŞMALARA DEVAM EDİYORUZ"

İSTOD Başkanı Zakir Uzun açılış konuşmasını yaparak; "Özel halk otobüsleri şirket temsilcileri ile birlikte İstanbul halkına daha iyi hizmet sunabilmek ve işletmecilerin ortak sorunlarına çözüm üretebilmek üzere çalışmalarımıza hızla devam ediyoruz. Güç birliği yaparak derneğimizi hedefine yakınlaştırdığımıza

inanıyoruz. Bu anlamda bize destek olan tüm kurum ve kuruluşlara da teşekkür ederiz. Her zaman belirttiğimiz gibi tam otomatik şanzıman teknolojisi, operasyonlarımızda hem maliyetlerimiz, hem sürücülerimizin ve yolcularımızın konforu açısından avantajlar sağlıyor. Bu nedenle Allison Şanzıman'ı bugün yanımızda görebilmek bizi ayrıca mutlu ediyor" dedi.

"ÖNEMLİ BİR YERE SAHİBİZ"

Konuşmasına destekleri nedeniyle İSTOD Başkanı Zakir Uzun ve yönetim kuruluna, katılımlarından dolayı ise tüm özel halk otobüsü işletmecilerine teşekkür ederek başlayan Allison Transmission Türkiye, İş Geliştirme Yetkilisi Sercan Tepeli; "Allison Şanzıman olarak

yaklaşık 100 yıllık bir geçmişle tüm dünyada ticari araçlar için tam otomatik şanzıman üretmeye devam ediyoruz. Teknolojimiz ve sunduğumuz avantajlarla, tüm dünyada toplu taşıma alanında da önemli bir yere sahibiz. Toplu taşımacılık işletmelerinin beklentileri ve ihtiyaçları doğrultusunda sunduğumuz tam otomatik şanzımanlarımız ile hem operasyon hem de maliyet avantajları sağlıyoruz. Türkiye ise Allison Şanzıman için çok önemli bir bölge. Yakın zamanda en yeni yakıt tasarrufu teknolojilerini içeren FuelSense® paketimizi Avrupa'da ilk defa Busworld Turkey Fuarı'nda lanse etmemiz de bunun en büyük göstergelerden biridir" dedi.

Özel Halk Otobüsleri Şirket Başkanları,

Erguvan Otobüs Dernek Başkanları ve Esnaf Odası Başkanı'nın konuşma yaptığı organizasyonda uzlaşma, iş birliği ve diyalog mesajları verildi. Özel Halk otobüs şirketleri ve Erguvan Otobüs Dernekleri olarak uyum ve uzlaşma içinde çalışmalar yapılması ve toplu ulaşım camiasının güç birliği içinde temel sorunlara da ortak çözüm üretmesi gerektiği konusunda görüş birliğine varıldı.

"ÇÖZÜMLER SUNMAK ELİMİZDE"

Sorumluluk bilinci ile ortak hareket edeceklerini belirten İSTOD Başkanı Zakir Uzun, "Toplu taşıma sorunlarını beraber tartışmak, beraber hareket etmek zorundayız. Gücümüzü birleştirmek ve bu gücü doğru kullanarak İstanbul taşımacılığına çözümler sunmak elimizde" dedi.



tourliner **EfficientLine**
PERONLARIN EN KAZANÇLISI

NEOPLAN

Türk Mühendisler 'Akıllı Akü Teknolojisi'ni tanıttı

Yiğit Akü, gerçekleştirdiği iki ayrı iftar yemeği ve bayi toplantısında bayi-lerini ağırladı. Şu anda 100 ana bayi ve 4000 tali bayi ile çalışan Yiğit Akü, bu yıl akü pazarına yeni sunduğu, Dünyada bir ilk olan Prestige V3 Akıllı Akü serisini tedarikçilerine tanıttı. Bluetooth ve garanti sayacı kullanarak akü teknolojisini bir üst seviyeye taşıyan Yiğit Akü mühendisleri başkanının haklı gururunu yaşadı. Gerçekleştirilen bayi toplantısında Yiğit Akü'nün süregelen Ar-Ge çalışmalarının sonucu olarak ortaya çıkarılan bu yüksek teknoloji ürünü ile ilgili Yiğit Akü yetkilileri açıklamalarda bulundu. Yiğit Akü'nün teknolojik açıdan geldiği son noktayı gösteren Prestige V3 Akıllı Akü, bayiler ve basın mensupları tarafından yoğun ilgi gördü.

AKILLI TELEFONLAR İLE BİLGİ PAYLAŞIMI GERÇEKLEŞTİREBİLİYOR...

Yiğit Akü, dünyada bir ilki gerçekleştirecek, teknolojinin son noktası akıllı aküyü üretti. Prestige V3.0 akıllı akü ile akıllı telefon bilgi paylaşımı yaparak, kullanıcı; akünün şarj durumundan, aracın elektrik sistemine kadar pek çok bilgiyi rahatlıkla öğrenebiliyor. Prestige V3.0 akünün şarj sistemi performansı akıllı cihazlar aracılığıyla kolaylıkla izlenebiliyor. Bu sistemi kullanabilmek için akıllı cihazlara kolaylıkla indirilebilecek olan program yeterli oluyor. Prestige V3.0 akıllı akü, "akıllı çip (mikro devre)" teknoloji ile Yiğit Akü'nün uzun süren Ar-Ge çalışmaları sonunda üretildi. Bu ürünle sektörde teknoloji liderliğini sürdürdüğünü bir kez daha kanıtlayan Yiğit Akü'nün Prestige V2.1 ve V3.0 akıllı aküleri diğer akülere göre birçok üstünlüğe de sahip. Prestige akıllı akü V3.0'da bulunan garanti sayacı, araca ilk takıldığında devreye girerek aracın çalışmadığı süre de dahil olmak üzere tüm verileri kayıtlı ediyor. Aktüde problem yaşanması durumunda hafızaya kaydedilen veriler kullanılarak, hatanın aracı mı yoksa aküden mi kaynaklandığı tespit edilebiliyor. P



Yıl: 4 SAYI: 76 FİYATI: 50 kuruş - TEMMUZ 2014
GAZETENİN YAYIN PERİYODU: HAFTALIK
YAYIN TÜRÜ: YEREL/SÜRELİ
 www.tasimacilar.com

TAŞIMACILAR

KURUCU
 M.Naci KALENDER
İmtiyaz Sahibi
 Mete Turizm Basın ve Yayıncılık Hizmetleri
 San. ve Tic. Ltd. Şti. Adına
M. Mete KALENDER

Haber Koordinatörü:
Erhan TEKİNDUR
 Hukuk Danışmanı
Av. Uğur AMASYA
 Redaksiyon:
Abdullah Karataş

Muhabir:
Elif ÖZDURAN
Ahmet DABANLIOĞLU
Şeniz SEZER

Grafik Tasarım:
Faruk KILIÇ

ANADOLU TEMSİLCİLİKLERİ

Ankara: Efecan BARUT	(Kılıç Ofset)
İzmir: Orkut İŞIKALP	İğdir-DİLUCU: Serdar ÜNSAL
Edirne: KAPIKULE-HAMZABEYLİ Mehmet SENOL (Edirne Gazetesi)	Ağrı Doğubayazıt GÜRBULAK: Selehattin KACURU
Hatay - Reyhanlı - CİLVEGÖZÜ: Abit KIZILCA (Rehber Gazetesi)	Artvin-Hopa-SARP: Hayati AKBAS
Hatay: Hasan YETMEZ	Sınak-Silopi-HABUR: Halil COŞKUN
Mersin: Meltem AHATOĞLU	Cizre: Emin Dilovan KINAY (Haber 73 Gazetesi)
Ardahan - Posof - TÜRKÖZÜ: Bülent KILIÇ	

Adres: İhlamurdere Cad. No:5 K-4 Beşiktaş - İstanbul
 Tel: (0212) 258 77 86 - 87 Fax: (0212) 259 78 85
 GSM: 0532 304 60 77 E-MAIL: info@tasimacilar.com
 info@tasimacilargazetesi.com
BASILDIĞI YER: İhlas Gazetecilik A.Ş. Merkez Mah.
 29 Ekim Cad. İhlas Plaza No:11 A/41
 Yenibosna - Bahçelievler - İSTANBUL

Köşe yazılarının sorumluluğu yazarlarına aittir.
 Taşimacilar Gazetesi basın meslek ilkelerine uymaya söz vermiştir.



İSTAB'ın yeni başkanı geleneği bozmadı

İstanbul Taşımacılar Birliği Derneği'nin (İSTAB) iftar yemeği, Anadolu Isuzu sponsorluğunda Cemile Sultan Korusu'nda verildi. 365 kişilik katılımıyla İSTAB büyük bir aile olduğunu gösterdi.

İftar programına; İTO Başkanı İbrahim Çağlar, TOFED Başkanı Mehmet Erdoğan, İstanbul ve Kocaeli Büyükşehir Belediyesi Toplu Ulaşım yöneticileri, Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Ankan, Anadolu Isuzu Satış ve Pazarlama Direktörü Fatih Tamay, Mini Tur firma sahibi Mehmet Öksüz ve İSTAB üyeleri katıldı.

22 YIL ÖNCE 9 BUGÜN 312 ÜYE

İstanbul Taşımacılar Birliği Derneği Başkanı Ali Bayraktaroğlu İSTAB'ın 1992 yılında 9 üye ile kurulduğunu ve 22 yılda 312 üyeye ulaştıklarını belirtti. Personel ve Öğrenci servis firmalarının çatı örgütü olduğunu belirterek, "22 yıl İSTAB'a emeği geçen, İSTAB bayrağını ileri taşıyan bütün başkanlara, bütün yönetim kurullarına, teşekkür ediyorum. İSTAB olarak öncelikli hedefimiz, üyelerimizin de desteğiyle teslim aldığımız bayrağı, biraz daha ileriye taşımak. Birlik ve beraberlik bağlanımızı güçlendirdiğimiz bu güzel iftar sofrasında üyelerimiz ile bir arada olmaktan dolayı mutluyum. Cennetin bir

kapısı vardır. Adı Reyryan'dır. Ve oradan sadece hakkıyla oruç tutan girebilir. Allah hepimize Reyryan kapısından cennete girmeyi nasip etsin" dedi.

ANADOLU ISUZU YILLARDIR SEKTÖRÜN YANINDA

Anadolu Isuzu Satış ve Pazarlama Direktörü Fatih Tamay iftar programlarının sektörü bir araya getirip paylaşımı artırarak önemli bir görevi yerine getirdiğini belirterek, "Başkan Ali Bey teşekkür ediyorum, başkanlığını ve yeni dönemini kutluyorum. İSTAB'ta Levent Birant bey zamanından başladığımız iftar programlarına devam ediyoruz. İftarlarda hep birlikte bir araya geliyor ve her şeyi paylaşıyoruz. Diliyorum ki, Türkiye'deki tüm insanlar aynı zamanda İstanbul'daki otobüs camiasında taşıma camiasındaki gerek servis taşımacıları gerek turizm taşımacıları, şehirlerarası otobüs taşımacıları, bereketli günler yaşasınlar kazasız belasız günler yaşasınlar. Bu masalar, azalmadan her zaman artarak, bereketlenerek devam etsin, hem ülkemizin geleceği

hem de sektörümüzün geleceği hep aydınlık olsun. Anadolu Isuzu adına, Ramazanınızı ve yaklaşan Ramazan Bayramınızı kutluyorum" diye konuştu.

ÇAĞLAR: İSTAB'IN PROJELERİNİ DESTEKLİYORUZ

İTO Başkanı İbrahim Çağlar iftar programına katılan başkan ve yöneticilere selam ve iyi dilek temennilerinde bulunarak sözlerine şöyle devam etti "İstanbul gibi trafiği bol olan bir kentte, zor ve meşakkatli bir işin içerisindeyiz, çok önemli bir görev yapıyorsunuz. En kıymetli varlıklarımızı evlatlarımızı sizlere teslim ediyoruz. Bununla birlikte paydaşlarımız olan iş arkadaşlarımızı da yine sizlere teslim ediyoruz. Ben de bu ailenin mensubu olmaktan sizlerle olmaktan gurur duyuyorum. Allah tekerinize taş değdirmesin, yolunuz açık olsun. Anadolu Isuzu ailesine bu desteklerinden dolayı da teşekkür ediyorum. İstanbul Ticaret Odası olarak İSTAB'ın, organizasyonlarında her zaman yanında olduk ve bundan sonra da yanında olacağız"

Bayramınızı en içten dileklerimizle kutlar, sevdiklerinizle beraber mutlu ve huzurlu bir bayram geçirmenizi dileriz.

Ali BAYRAKTAROĞLU
İSTAB Yönetim Kurulu Başkanı



NEOPLAN TOURLINER EFFICIENTLINE PERONLARDA MAN sınıfının en ekonomik otobüsünü Türkiye'de üretti



Alman devi MAN, Ankara'daki fabrikasında yine çok iddialı ve yepyeni bir otobüs üretti. Türkiye'deki taşımacılık sektörünün ihtiyaçları dikkate alınarak yapılan çalışmalar sonunda üretilen NEOPLAN Tourliner EfficientLine, sınıfının en ekonomik otobüsü oldu. MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Genel Müdürü Kazım Tuncay Bekiroğlu, "Yeni otobüsümüz, Türkiye koşulları için özel olarak tasarlandı. Müşterilerimiz yolcularına hem NEOPLAN prestijini yaşatacak, hem daha çok kazanacak" dedi.

3 asra yakın geçmişiyle dünyanın en köklü markalarından olan MAN, 1966 yılında Almanya dışında ilk fabrikasını kurduğu Türkiye'deki faaliyetlerine iddialı projelerle devam ediyor. Ağır ticari araç segmentinde Türkiye'de ulaştırma sektörünün gözdesi olan MAN, son modeli NEOPLAN Tourliner EfficientLine ile farkını bir kez daha ortaya koydu. Sektörün ihtiyaçlarının incelenmesiyle başlayan ve çok tiz uzun bir çalışmanın ardından imalatı tamamlanan NEOPLAN Tourliner EfficientLine otobüsler yollara çıktı. Yakıt tüketimini minimuma indiren otomatikleştirilmiş şanzıman, verimi maksimuma çıkaran daha güçlü motor hacmi, çok daha hafif alüminyum alaşımlı özel jantlar, koyu yan camlar ile fark yaratan MAN

NEOPLAN Tourliner Efficientline sınıfının en ekonomik aracı unvanını aldı.

GAZETECİLER TEST ETTİ

MAN, İstanbul'da düzenlediği organizasyonla yeni NEOPLAN Tourliner EfficientLine'i gazetecilere tanıttı. MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Genel Müdürü Kazım Tuncay Bekiroğlu ile Satış ve Pazarlama Direktörü Eren Gündüz'ün de aralarında bulunduğu yöneticilerin katıldığı program Tuzla'daki Autodrom'da gerçekleştirildi. Sektörün nabzını tutan gazeteciler MAN NEOPLAN Tourliner EfficientLine'i yakından incelemek ve özel pistte test etme imkanı buldu. MAN ve sektörle ilgili son gelişmelerin değerlendirildiği sohbetin ardından iftar yemeği yenildi.

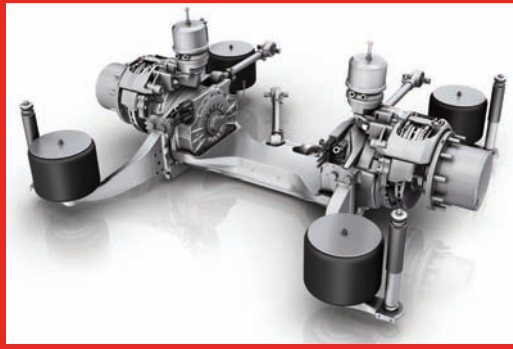
ŞİMDİLİK SADECE TÜRKİYE'DE

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Genel Müdürü Kazım Tuncay Bekiroğlu, "Yeni otobüsümüz, sektör oyuncularının tüm ihtiyaçları dikkate alınarak Türkiye koşulları için özel olarak tasarlandı" dedi. Bekiroğlu, "NEOPLAN Tourliner EfficientLine, şimdilik sadece Türkiye piyasasına sunulacak. MAN'ın sağlamlık ve mükemmeli yakalayan kalitesinin yanında işletme maliyetlerinin düşüklüğüyle öne çıkan bir model oldu. Müşterilerimiz yolcularına hem NEOPLAN prestijini yaşatacak, hem daha çok kazanacak" diye konuştu.



ZF ürünlerini, Almanya Aachen'da bulunan test merkezinde yeni teknoloji ürünlerini Dünyanın dört bir yanından gelen basın mensupları test etti. ZF'nin test merkezinde şehir içi ve şehirler arası yolcu taşımacılığına yönelik ürünler tanıtıldı.

ZF ürünlerini Almanya'daki TEST MERKEZİNDE TANITTI



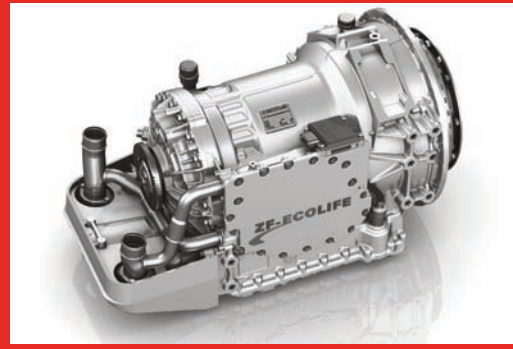
Yeni alçak tabanlı arka aks AV 133:

ZF'nin iki aşamalı olarak piyasaya sürceği alçak tabanlı otobüsler için yeni bir aks modeli. 2011 yılından bu yana gelişmiş tahrik aksında önemli değişiklikler yapan ZF Konsol ve vidalı bağlantılarda fonksiyon entegrasyonu sayesinde AV 133 artan gücüne rağmen dünya genelinde yaygın AV 132 modelinden çok daha hafif olacak. Sadece opsiyonel alüminyum süspansiyon taşıyıcıları ağırlığı 45 kilogram daha hafif. Hava süspansiyonu, amortisör ve bağlantı kolları dahil olmak üzere yeni alçak tabanlı aks sistemi sadece 938 kilogram.



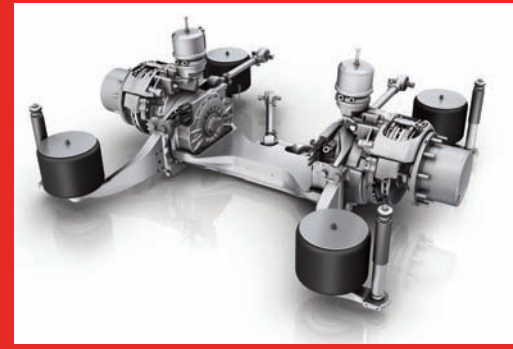
Midibüsler için bağımsız ön süspansiyon RL 55 EC

Dar yollar ve taşıt yoğunluğu olan şehir içi trafiğinde küçük otobüsler giderek artan bir önem kazanıyor. RL 55 EC'nin tasarımı, hem klasik yüksek tabanlı araçlarda, hem de tam alçak zeminli araçlarda kullanılmasına olanak veriyor. Aynı zamanda stabilizatör kullanılmasa dahi 5,8 ton ağırlığa varan olası aks yükünde dayanıklı.



Sessiz ve tasarruflu: ZF-EcoLife

Otobüs şanzımanının altı vitesi dar bir vites geçiş aralığı olmasından dolayı düşük devirde çalışmasını sağlamaktadır. Standart vites değiştirme programı TopoDyn Life topografiye ve yükü göre mümkün oldukça erken vites yükselttiğinden, özellikle çok sesli olarak algılanan duraktan kalkışlarda taşıt sesini oldukça azaltmaktadır. Bir önceki Ecomat modeliyle kıyaslandığında ZF-EcoLife topografiden bağımsız TopoDyn Life kumanda yazılımıyla yüzde on oranında yakıt tasarrufu sağlıyor.



AVE 130 elektro portal aks

ZF, yeni diş geometrisi ve daha sessiz çalışma özelliğiyle AVE 130 elektro portal aksını alçak tabanlı otobüslerde kullanım için daha da geliştirdi. Sadece elektrikli veya seri hibrid sistemleri gibi birden fazla enerji sistemleri için uygun olan aks, pratikte uygulamaya elverişliliğini Avrupa'nın birçok metropolünde gerçekleştirilen saha testlerinde kanıtlandı. ZF ayrıca, Güney Amerika ve Asya'da yoğun olarak kullanılan hafif otobüs ve şehirler arası otobüsler için AS Tronic lite şanzımanın hibrid modelini de sunuyor. Elektrikli aks'ı Türkiye'de Bozankaya kullanmaktadır.

IVECO DAILY KAMYON



ŞİMDİ GÜCÜNÜ GÖSTERME ZAMANI.

7 Ton

- * 146 HP güçlü ve ekonomik motor,
- * ESP, ABS, ASR
- * Yokuş Kalkış Destek Sistemi,
- * Havalı sürücü koltuğu,
- * Hareketli Sis Farları,

- * Disk Frenler,
- * 5.8 metreye varan kasa uzunluğu,
- * Elektrikli ısıtmalı aynalar,
- * Yol bilgisayarı.

IVECO
WWW.IVECO.COM

Mercedes-Benz Türk 2014'ün ilk yarısında da liderliğini sürdürdü ve ilk 6 ayı rekorlarla kapattı

Mercedes-Benz Türk A.Ş. Direktörler Kurulu Başkanı Rainer Genes 2014'ün ilk yarısı için Türkiye otomotiv sektörünü ve Mercedes-Benz Türk'ün satışlarını değerlendirdi; "Mercedes-Benz Türk olarak her ürün grubumuzda müşteri odaklı yaklaşımımız ile ilklere imza atmaya ve trend yaratmaya devam ediyoruz. Müşterilerimize tek elden verdiğimiz birinci el satış, finansman, sigorta, ikinci el, takas, servis anlaşmaları ve satış sonrası hizmetlerimizde müşteri memnuniyetini ön planda tutuyor ve başarıyı her geçen gün daha da yükseltiyoruz" şeklinde konuştu.

Mercedes-Benz Hafif Ticari Araç Grubu: Sprinter ile tarihi rekor

Hafif Ticari Araçlar pazarı 2014 yılının ilk yarısında, geçen senenin ilk yarısına göre %31.8 oranında düşmüştür. 2013 yılı ilk 6 ayına göre yüksek seyreden kur seviyesi ve faizler, 2014 hafif ticari araç pazarı üzerinde negatif bir etki oluşturmuş ve pazarın daralmasına neden olmuştur.

Mercedes-Benz Türk Hafif Ticari Araçlar'ın pazar performansına baktığımızda; 2014 ilk yarısının pazar gelişimi ile paralellik gösterdiğini görüyoruz. Sprinter aracımız ise, rekabet ettiği segmentte %14.8'lik pazar payı elde ederek, tarihinin ilk yarıyı sonu için en yüksek pazar payına ulaşmıştır. Bu başarının anahtarı ise hem ürünlerimizin müşteri ihtiyaçlarına en iyi cevap veren ürünler olması hem de bizim bayilerimiz ile birlikte Mercedes-Benz olarak müşteri odaklı hizmetlerimizdir. Sprinter minibus, 10+1'den 22+1'e kadar olan koltuk kapasitesiyle, artık Türkiye'de gerek okul, gerek personel, gerekse de turizm taşımacılığında tartışmasız en çok tercih edilen araç haline gelmiştir.

Vito 8+1 aracımız, değişen yönetmeliklerle artık otomobil olarak kalabalık ailelerin ve kirallık araç firmalarının hizmetinde olmaya



devam etmektedir. Tüm ürünlerimizde sahip olduğumuz Mercedes-Benz kalitesini, tüm müşterilerimize göstermek ve anlatmak için bayi ağımızla birlikte saha aksiyonlarımıza devam ederek, müşterilerimiz ile sürekli iletişimde olmaya devam ediyoruz.

Turizm müşterilerimiz için özel 10+1 koltuk konfigürasyonlu Sprinter, yenilenen 16+1 koltuklu servis ve 19+1 koltuklu okul taşıt Sprinter, yüksek donanım seviyesine sahip Vito Select ürünlerimiz ve bu ürünleri destekleyen finans, 2.El ve satış sonrası hizmetlerimiz ile Mercedes-Benz hafif ticari araçlar ürün grubumuzun, yılın geri kalanında pazar payını daha da artırmayı hedefliyoruz.

Mercedes-Benz Otobüs Grubu Mercedes-Benz otobüsler 47 yıldır lider

2013 yılında geçmiş 5 yıl pazar ortalamasına kıyasla % 22 artışla kapanan şehirler arası ve turizm otobüs pazarı, 2014 yılı ilk yarısında geçmiş 5 yıl pazar ortalamasına geriledi. İlk altı ay toplamında 679 adede ulaşan otobüs pazarı geçen yılın aynı dönemine oranla % 18 seviyesinde azaldı.

Mercedes-Benz Türk olarak ise biz, 2014 yılının ilk yarısında 144 adet Travego 15, 6 adet Travego 17, 187 adet Tourismo 15, 28 adet Tourismo 16 ve 32 adet Setra olmak üzere toplam 397 adetlik şehirler

arası otobüs satışı gerçekleştirerek, sektörde 47 yıldır süregelen lider konumumuzu sürdürdük.

Türkiye şehir içi otobüs pazarında ise 2013 yılı, 2014 yılındaki yerel seçimlerin etkisi ve kamu yatırımlarının artması sonucunda rekor sayıda satış adedine ulaşarak kapanmıştı. 2014 yılında ise toplam şehir içi otobüs pazarı, geçen senenin aynı dönemine kıyasla %68 geriledi.

Özellikle 3 Büyükşehir Belediyesi'nin seçimlerden önce alımlarını tamamlamış olmaları, 2014 yılının ilk 6 ayında yeni bir kamu ihalesinin açılmaması ve Otobüs AŞ'nin 5. faz ihalesinin henüz gerçekleşmemesi, pazar adedinin sınırlı kalmasına sebep oldu. Haziran ayı sonu itibarıyla özel halk otobüsçilerine olan konsantrasyonumuzu artırarak, bu alandaki faaliyetlerimizi sürdürmeye devam ediyoruz.

Ek olarak, Mercedes-Benz Türk Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda da yatırımlarımız sürüyor. Burada da üretim kapasitemizi artırma, yurt içi pazardaki güçlü konumumuzu koruyarak ihracat pazarlarına yaptığımız satışları daha da yukarıya taşımaya yönelik çalışmalar yürütüyoruz. Müşterilerimize sunduğumuz, üstün teknoloji, güvenlik, sağlamlık ve dayanıklılığı uzun yıllar boyunca koruyan Mercedes-Benz marka şehir içi ve şehirler arası otobüsler Hoşdere'de üretiliyor.



Türk Pirelli'den son 5 yılda 46 milyon litre yakıt tasarrufu

"Yeşil Performans" ilkesiyle İzmit Fabrikası'nda üretim gerçekleştiren Türk Pirelli, dönme direnci azaltılmış çevre dostu lastikleri ile doğayı korumaya katkı sağlıyor. Türk Pirelli, yüzde 20 azaltılmış dönme direnci ile yüzde 4 oranında yakıt tasarrufu sağlayan yeşil oto lastiklerinin 2010 - 2014 yılları arasında Türkiye'deki satışlarıyla toplamda 46 milyon litre yakıt tasarrufu sağlayacak.



Mete Ekin

2008 yılından itibaren üretim ve satışını gerçekleştirdiği çevre dostu ürünleriyle dikkat çeken Türk Pirelli, İzmit Fabrikası'nda ürettiği çevre dostu oto lastiklerinin 2010 - 2014 yılları arasındaki satışlarıyla toplamda 46 milyon litre yakıt tasarrufu sağlamayı hedefliyor. Böylece, karbondioksit salınımlarının azaltılmasıyla yaklaşık 5 milyon ağaca eş değerde çevreye katkı sağlayacak olan Türk Pirelli'nin, sadece 2014 yılında Türkiye'de satılacak olan çevre dostu lastikleriyle ise 20 milyon litre yakıt tasarrufu elde edilmesi öngörülmektedir.

Doğayla uyumlu bir gelecek için daha düşük dönme direncine sahip ve buna bağlı olarak daha düşük yakıt tüketimi sağlayan ürünlere ağırlık veren Pirelli, her yıl cirosunun yaklaşık yüzde 3'ünü, yani yaklaşık 180 milyon Euro'yu Ar-Ge çalışmaları için harcıyor.

"ÜRÜNLERİN ÇEVREYE OLAN ETKİLERİNİ MİNİMUMA İNDİRMEK EN BÜYÜK HEDEFİMİZ"

Pirelli'nin ilk hedefinin performans bütünlüğü ilkesinden ödün vermeden gerek üretim sırasında gerekse kullanım esnasında çevreye olan etkileri minimum seviyede tutmak olduğu söyleyen Türk Pirelli CEO'su Mete Ekin, İzmit tesislerinde gerçekleştirilen üretim süreçlerinde

enerji ve su verimliliği, karbondioksit gibi tehlikeli gazların salınımının azaltılmasının esas olduğunu belirtti. "Yeşil Performans" stratejilerine paralel olarak tüm üretim süreçlerinin çevresel sürdürülebilirlik kriterlerinden ilham alınarak sürdürüldüğüne dikkat çeken Ekin, Türk Pirelli'de 2007 yılında kurulan AR-GE departmanının da bu alanda önemli çalışmalar yürüttüğünü belirtti. Ekin şöyle devam etti: "AR-GE departmanımız, ürünlerimizin çevre dostu olması, kullanmış olan kimyasalların çevreye dost alternatiflerinin bulunması ve değiştirilmesi, üretim süreçlerinin sadeleştirilerek aynı ürünün daha az enerji kullanarak üretilmesinin sağlanması ve ürünün dönme direncinin düşürülerek araçların yakıt tüketimlerinin azaltılması konularında gerçekleştirdiği çalışmaları sürdürüyor."

YAKIT TÜKETİMİNDE LASTİKLERİN ETKİSİ BÜYÜK

Lastiklerin binek araçlarda yüzde 20, ağır vasıtalarda ise yüzde 35 oranında yakıt tüketimine etki ettiğini belirten Mete Ekin, bunu göz önünde bulundurarak çevre dostu, daha düşük yakıt tüketimi ve daha uzun kilometre performansı sunan lastikleri tüketicilerinin kullanımına

sunduklarını söyledi. Pirelli'nin İzmit Fabrikası'nda üretilen ve "Yeşil Performans" ailesi üyesi lastiklerden Cinturato ve ağır vasıta lastiği 01 serisi ile dikkat çektiklerini belirten Ekin, "Cinturato serisi lastiklerimizin en önemli özelliği, yakıt tüketimini ve karbondioksit gibi zararlı gazların çevreye yayılmasını yüzde 4 oranında azaltan ileri teknolojiye, yüzde 30 oranında artırılmış kilometre performansına ve yaklaşık yüzde 20 oranında azaltılmış dönme direncine sahip olması. 01 Serisi ağır vasıta lastiklerimiz ise, yüzde 15 daha fazla kilometre performansı ve yaklaşık yüzde 15 daha az düşük yakıt tüketimi özelliğine sahip. Bu sayede de filoların bünyesinde aromatik yağlar barındırmayan 01 serisi lastiklerimiz ile yüzde 15 daha az karbondioksit salımı gerçekleştiriliyor" dedi.

MEVSİMİNE UYGUN LASTİK KULLANIMI ÖNEMLİ

Yaz döneminde kullanılan kış lastiğinin performans kaybı, daha fazla aşınma ve daha fazla yakıt tüketimine yol açtığını belirten Mete Ekin, havalar ısındığında yaz lastiğine geçmenin binek otomobillerde yüzde 20, ağır vasıtalarda ise yüzde 35 oranında yakıt tüketimine etki ettiğini belirtti.

Temsa ve Metro Turizm yönetimi iftarda buluştu



Temsa'nın Metro Turizm yöneticilerine ve acentelerine yönelik geleneksel olarak düzenlediği iftar yemeğinin 4'üncüsü Adana'da Park Zirve tesislerinde gerçekleştirildi. İftar yemeğine Metro Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Şenol Ayyıldız ile Metro Turizm'in acentelerinden oluşan 300 kişilik bir davetli topluluğu katıldı. İftar yemeğinde bir konuşma yapan Metro Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Şenol Ayyıldız, Bu yıl belirledikleri 25 milyon yolcu hedefine adım adım ilerlediklerini belirterek, "Sayın Galip Öztürk'ün bizlere çizdiği hedefler doğrultusunda her yıl hizmet ağımızı bununla birlikte filomuzu büyütmeye devam ediyoruz. Büyüyen yatırımlar ve kaliteli hizmet anlayışı ile de taşıdığımız yolcu sayısını her yıl daha da artırıyoruz. Bu yıl Ramazan ayı geçmiş yıllara göre daha yüksek bir yolculuk talebi ile geçiyor. Bayram sürecinde yeni rekorlara imza atmaya hazırlanıyoruz. Elde ettiğimiz başarıda acentelerimizin ve iş ortağımız olarak gördüğümüz üretici dostlarımızın da emeği var. Temsa ile 4 yıldır çok olumlu bir iş ortaklığı içindeyiz. Araçların işletme sürecinde sağladığı avantajlar, yolcumuzun Safir araçlardan duyduğu konfor bizim filomuzdaki Temsa markasının büyümesine

de katkı yapıyor. Temsa yöneticilerine verdikleri destek için, acentelerimize de özveriyle çalışmaları için teşekkür ediyorum. Şimdiden tüm ülkemizin Ramazan Bayramını kutluyorum" dedi.

İŞ ORTAKLIĞIMIZ BÜYÜYEREK DEVAM EDECEK

Temsa Pazarlama ve Satış Direktörü Murat Anıl da yaptığı konuşmada, Türkiye'nin en büyük araç filosu ve en çok yolcu taşıyan firması olan Metro Turizm ile 4 yıldır iş ortaklığı adını verebilecekleri çok güzel bir işbirliği içinde olduklarını belirterek, "Bu süreç içerisinde Metro Turizm'in filosundaki Safir ve Prestij araç sayımız sürekli yükseldi. Şu an Metro Turizm filosunda 345 Safir, 225 Prestij aracımız hizmet veriyor. Biz inanıyoruz ki, bu iş ortaklığı yeni siparişlerle daha da büyüyecek. Markamıza duydukları güven için öncelikle Metro Holding Yönetim Kurulu Başkanı Sayın Galip Öztürk, Metro Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Şenol Ayyıldız ve ekibine teşekkür ediyoruz. Ülkemizin ve sektörümüzün Ramazan Bayramını kutluyorum. Sektörümüze bu bayram sürecinde kazasız ve bol kazançlar diliyorum" dedi. Konuşmaların ardından günün anısına Adana Metro Bölge Sorumlusu Halit Büyükbayrakdar'a günün anısına bir plaket sunuldu.

SAFİR VIP

Uzun Yolda **VIP** konforu...

TEMSA

www.temsa.com.tr