Tasimacilar 1_Layout 2 21.04.2014 20:06 Page 1

TAŞIMACILAR

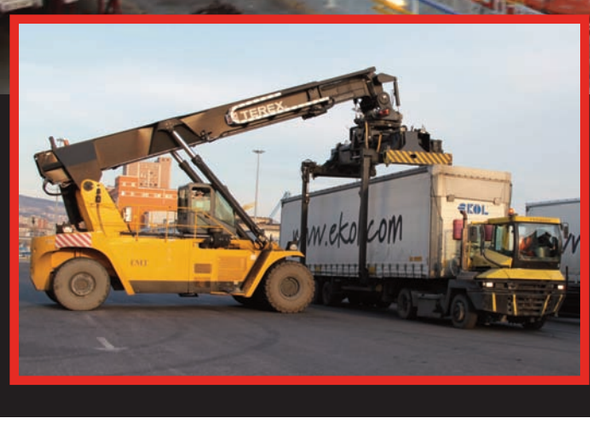
LOJİSTİK | NİSAN 2014 | SAYI: 91 | FİYATI: 50 KURUŞ | www.tasimacilar.com |

JAN DEVRİM DEMİRYOLU TAŞIMACILIĞI DERNEĞİ'NİN GENEL SEKRETERİ SEÇİLDİ

Alışan Lojistik Operasyonlar Koordinatörü Sn. Jan Devrim 05 Nisan 2014 tarihinde düzenlenen Demiryolu Taşımacılığı Derneği Genel Kurul toplantısında, Yönetim Kurulu Genel Sekreteri seçildi.

EKOL LOJİSTİK İNTERMODAL TAŞIMACILIĞA FARKLI ÇÖZÜMLER SUNUYOR

Ekol Lojistik uygulamış oldukları intermodal taşıma yöntemlerini basın mensuplarına tanıttı.



SADECE TRİESTE'DEN YAPILMIYOR

Demiryolu ile intermodal taşımayı, sadece Trieste'den yapılan bir hat değil Yunanistan Selanik'ten, Üsküp ve Belgrad'a demiryolu ile taşıma yapılmakta. Bu hatta çimento taşınıyor genel olarak. Türkiye'den hafta da iki kere yapılan hatla Türkiye'den yola çıkan Çimento Selanik'ten Belgrad'a gidiyor. Şimdilik bu hatta ki sefer sayısı 4 olarak belirtildi.

2013'TE %80 DOLULUK SAĞLADI

2013 yılı içerisinde Ro-Ro seferleri ile toplamda 55 bin birim taşıma gerçekleştiren Ekol seferlerini yüzde 80 doluluk oranı ile gerçekleştirdi. 2014 yılı içerisinde ki hedefleri ise yüzde 80 doluluk oranını yani 55 bin birim oranını 68 bin birime çıkartmak yani %20 artış ile yüzde yüz doluluk sağlamak olduğu belirtildi.

HABERİN DEVAMI 6. SAYFADA

TOBB'un Uluslararası Karayolu Taşımacılığına İlişkin İstatistiklerine Göre

2014 yılı Mart ayında, bir önceki yılın Mart ayına göre verilen geçiş belgesi sayısında yüzde 1.86'lık artış olduğu, TIR Karnesi sayısında ise yüzde 29,04'lük bir azalma yaşandığı görülüyor. ANKARA – Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği, Ticaret ve TIR Dairesi Başkanlığı'nın verilerine göre, 2014 yılı Mart ayında, bir önceki yılın Mart ayına göre verilen geçiş belgesi sayısında yüzde 1,86'lık artış görülmesine rağmen, TIR Karnesi sayısında yüzde 29,04'lük azalma yaşandı.

	2013 (Mart)	2014 (Mart)	Değişim
Verilen Geçiş Belgesi	78.385	79.840	% 1,86
Verilen TIR Karnesi	50.620	35.920	% -29.04

Aynı verilerden, bu yılın ilk üç ayında verilen geçiş belgesi sayısında geçen yıla göre yüzde 3,34'lük, aynı dönemde verilen TIR Karnesi sayısında da yüzde 23,83'lük azalma görülüyor.

	2013 (Ocak- Mart)	2014 (Ocak-Mart)	Değişim
Verilen Geçiş Belgesi	228.587	220.950	% -3.34
Verilen TIR Karnesi	148.846	113.373	% -23.83

2014 yılı Sayısal Takograf Kartları İstatistikleri:

Takograf Kartı	2013 (Mart)	2014 (Mart)	Değişim
Sürücü	2.880	2.070	% -28.13
Şirket	11	13	% 18.18
Servis	18	27	% 50

2014 yılı Mart ayında 2.070 adet sürücü kartı, 13 adet şirket kartı ile 27 adet servis kartı üretilerek, sahiplerine ulaştırıldı.

TÜRK KARAYOLU TAŞIMACILARININ SORUNLARI AVRUPA KOMİSYONU'NA TAŞINIYOR

UTİKAD'ın Girişimleri Sonuç Verdi:

Turgut Erkeskin

Son yıllarda özellikle Bulgaristan ve Romanya tarafından Avrupa'ya taşıma yapan Türk TIR'larına uygulanan transit taşıma kotaları ve transit ücretleri konusunda UTİKAD'ın, FIATA ve CLECAT bünyesinde sürdürdüğü girişimler sonuç verdi.

AVRUPA KOMİSYONU'NA BAŞVURADA BULUNDU

Türk firmalarının Avrupa taşımalarındaki sorunlarını, üyesi olduğu FIATA ve CLECAT gündemine taşıyan UTİKAD'ın girişimlerinin ardından, küresel lojistik sektörünün en yetkili iki kuruluşu kalıcı çözümün sağlanabilmesi için Avrupa Komisyonu'na başvuruda bulundu.

Türk karayolu taşımacılık sektörü kadar Türk sanayici ve ihracatçısını da yakından ilgilendiren konu, son olarak geçtiğimiz Mart ayında UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Turgut Erkeskin'in FIATA Başkan Yardımcısı olarak katıldığı FIATA Merkez Toplantıları'nda dile getirilmiş ve başkanlığını UTİKAD Yönetim Kurulu Üyesi Kosta Sandalcı'nın yaptığı Karayolu Çalışma Grubu'nun hazırladığı raporda, konunun FIATA, CLECAT, IRU ile Avrupa Birliği nezdinde değerlendirilmesi için çağrıda bulunulmuştu.

FIATA Genel Müdürü Marco Sorgetti ve CLECAT Genel Müdürü Nicolette van der Jagt tarafından Avrupa Komisyonu Mobilite ve Taşımacılık Genel Direktörü Matthias Ruete'ye yönelik kaleme alınan metinde, uluslararası karayolu taşımacılığında Avrupa Birliği üyesi ülkeleri ile Avrupa'ya komşu ülkeler arasında var olan ikili anlaşmaların günümüzde ülkeler arası ticaretin kolaylaştırılmasını engellediği dile getirildi.

TÜRKİYE'NİN, ROMANYA VE BULGARİSTAN SORUNLARI ÖRNEK GÖSTERİLDİ

Uluslararası ticarete konu olan yüklerin taşınmasında karşılıklı yaşanan sorunların üye ülkeler ve özellikle Türkiye tarafından FIATA ve CLECAT'a taşındığına yer verilen metinde, Türkiye'nin, Bulgaristan ve Romanya ile yaşadığı sorunlar örnek gösterilerek şöyle denildi: "Ülkeler arasındaki ikili anlaşmalar sorunlar yaratmaya devam ediyor. Bu konuya istinaden AB Komisyonu Başkan Yardımcısı ve Ulaştırma Komiseri Siim Kallas, 1072/2009 1 sayılı AB mevzuatını işaret ederek, topluluk tam üyesi olmayan ülkelerle AB arasında gerekli anlaşmaların imzalanması gerektiğini söylemektedir. Dünya Ticaret Örgütü'nün Bali toplantısında da uluslararası ticaretin kolaylaştırılması amacıyla bürokrasinin kaldırılması ve büyümenin desteklenmesi gerektiği ortaya konmuştur."

Turgut Erkeskin, "BM ve Avrupa Komisyonu üzerinde son derece etkili olan FIATA, küresel lojistik sektörünün en üst organıdır. Sektörün Avrupa'daki temsilcisi ise CLECAT'tır. Türkiye'yi ve Türk taşımacılık ve lojistik sektörünü uzun yıllardır FIATA'da temsil eden UTİKAD, bugün FIATA Başkan Yardımcılığı başta olmak üzere Karayolu Çalışma Grubu Başkanlığı, Denizyolu ve Demiryolu Çalışma Grupları'nda son derece etkili bir konuma gelmiştir. Uzun yıllardır üzerinde ısrarla durduğumuz ve her platformda dile getirdiğimiz gibi bu konu bugün sadece ülkeler arasında yaşanan bir sorun olarak algılanmaktan çıkmış, Avrupa Birliği ülkelerinin ortak sorunu olarak kabul görmüştür." dedi.

ERKESİN: TÜRKİYE DÜNYA ÜLKELERİ İÇİN AYRI BİR ÖNEM TAŞIYOR

Erkeskin, sözlerini şöyle sürdürdü: "Avrupa Topluluğu, Türkiye'nin en büyük ticaret partneridir. Bununla birlikte çevresinde gelişen ekonomilere yakınlığıyla Türkiye bugün, Avrupa ve diğer dünya ülkeleri için de ayrı bir önem taşımaktadır. AB üyesi Bulgaristan ve Romanya'nın korumacılık refleksiyle, Türk karayolu taşımacılarına Avrupa taşımalarında sorun çıkarırken aynı zamanda birliğin ticari ilişkilerine de sekte vurmaktadırlar. Bugün tüm dünyada ticarette sınırların kaldırılarak uluslararası ticaretin kolaylaştırılmasına yönelik adımlar atılırken bu türden haksız uygulamalar uluslararası ticareti olumsuz etkilemektedir. Bu gerçeğin görülmüş olması ile birlikte sorunun ülkeler arası anlaşmazlıktan çıkarılarak, AB'nin ortak sorunu olarak ortaya konması ve bu açıdan çözüme kavuşturulabilecek bir platformda ele alınması gerek ülkemizin gerekse sektörümüzün gelişimi açısından büyük önem taşımaktadır."

Onur Talay: "DSV Baltık Hattında artık söz sahibi"

Baltık Ülkeleri, (Litvanya, Letonya, Estonya) 90'lı yılların ilk çeyreğinde, Sovyetler Birliği'nden ayrılarak bağımsızlıklarını ilan ettiklerinden bu yana, ekonomik anlamda yüzlerini Avrupa'ya dönmüş durumda. 2004 yılında gelen Avrupa Birliği üyeliği sayesinde ticaret hacimleri, hızla büyüyen bu ülkeler ile yürütülen ilişkiler de her geçen gün biraz daha gelişiyor. DSV Karayolu Direktörü Onur Talay, Baltık Ülkelerine yönelik yatırımları hakkında açıklama yaparken rakiplerinin önüne geçtiklerini belirtti. Merkezi Danimarka olan DSV'nin, 2004 yılından itibaren Baltık Ülkelerinde yatırımlarını arttırdığını belirten DSV Karayolu Direktörü Onur Talay, sözlerini şöyle sürdürdü: "2012 yılının sonuna gelindiğinde Baltık Ülkelerinde 350'nin üzerinde çalışan kadrosuna ve 140 milyon euro ciroya ulaştık. Son yıllarda ülkemizin Baltık Ülkelerine yapmış olduğu ciddi yatırımları sayesinde, Türkiye ile konu ülkeler arasındaki ikili ilişkiler gelişmiş ve ticaret hacminde büyük oranda artış sağlamış durumda. Bu artışın Lojistik hizmeti taleplerine de yansıdığını kesinlikle söyleyebiliriz. " DSV 'nin, gerek Baltık Ülkelerinde, gerekse Türkiye'deki müşterilerin talepleri doğrultusunda, bu hatlarda ki potansiyelin zaten farkında olduğunu belirtirken, bu nedenle bölgedeki artan ticaret hacmini göz önünde bulundurarak, doğru yerde ve zamanda beklentileri karşılamaya devam ettiklerini sözlerine ekledi.

Onur Talay

ERTUĞRUL TARHAN

"İşin ününe değil ununa bak "

2'DE

BİLAL YEŞİL

AB ülkelerine taşıma yapan şirketler için, en ciddi kusurlar

5'TE

Tasimacilar 2_Layout 2 21.04.2014 20:05 Page 1

Hava kargo sektörü ve öğrenciler bir araya geliyor

Yeditepe Üniversitesi Lojistik Kulübü tarafından geçen yıl ilki gerçekleştirilen Uluslararası Hava Kargo Lojistik Konferansı, bu yıl da sektör ve öğrencileri bir araya getiriyor. Türkiye'nin Hava Kargo'daki yeri ve öneminin anlatılacağı "2. Hava Kargo ve Lojistik Konferansı", Pegasus Kargo sponsorluğunda, Yeditepe Üniversitesi İnan Kıraç Salonu'nda gerçekleştirilecek. Yurtiçi ve yurtdışından konukların yer alacağı konferansta, Düsseldorf Kargo Havalimanı Genel Müdürü Gerton Hulsman, World Flight Service Global SAS CEO'su Olivier M. Bijaoui, UTIKAD Yönetim Kurulu Başkanı Turgut Erkeskin ve Reibel Taşımacılık ve Ticaret A.Ş Yönetim Kurulu Başkanı Arif Badur konuşmacılar arasında yer alacak.

Iveco'dan 2014'e yeni bayi: Üstün-İş devreye alındı

Iveco 16 Nisan'da açılışını yaptığı yeni Gaziantep yetkili satıcısı ve servisi Üstün-İş ile bayi ağını güçlendirdi.

30 yıldır Gaziantep'te başarılı bir şekilde faaliyet gösteren ve 2014 yılında Iveco ile yetkili satış ve satış sonrası anlaşması imzalayan Üstün-İş Otomotiv 16 Nisan tarihinde düzenlenen bir tören ile resmen hizmete başladı.

30 yıldır çeşitli markalara hizmet veren Üstün-İş'in satış, servis ve yedek parça konularında çeşitli ödülleri bulunurken 2008 - 2010 döneminde temsil ettiği markalar ile arka arkaya Türkiye araç satış üçüncüsü oldu.

16 Nisan günü düzenlenen açılış törenine Törende Iveco Araç Genel Müdürü Maurizio Manera, Genel Müdür Yardımcısı Tansu Giz, Iveco Otomotiv Genel Müdürü Ömer Bursalıoğlu ve Üstün-İş Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Zengin ve pek çok yetkili ile davetli katılım gösterdi. Ayrıca Gaziantep'e Belediye Başkanı Seçilen Fatma Şahin ve Gaziantep Ticaret Odası Başkanı Seçilen Eyüp Bartık da katılım gösterdi.

Açılış töreninde konuşma yapan Iveco Araç Yönetim Kurulu Başkanı Maurizio Manera şu açıklamalarda bulundu:

"Bu yıl yeniden yapılanma çalışmalarımız çerçevesinde Üstün-İş'in gördüğünüz yeni, modern tesisini hizmete sunuyoruz. Üstün-İş ile başladığımız iş birliğimizden son derece memnunuz. Amacımız hem ürün hem hizmet anlamında tüm gücümüz ile müşteriye daha yakın olmaktır. Ben sayın Mehmet Zengin ve ailesine bu modern tesis ile Iveco'ya olan inancını gösterdiği için teşekkür ediyorum. Ayrıca her yeni açılan, yenilenen tesis o bölgenin gelişimine katkıda bulunmaktadır. Gaziantep'te daha güçlü olarak bulunmaktan büyük mutluluk duyuyoruz, Gaziantep ticari araç satışlarında Türkiye'nin 7. en büyük şehri olup büyük öneme sahiptir" Daha sonra söz alan Üstün-İş Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Zengin ise "biz Iveco'nun güçlü geleceğine inanıyoruz ve bugün yeni tesisimizde sadece satış değil aynı zamanda satış sonrası ve 2.elde de hizmet veriyor olmaktan büyük mutluluk duyuyoruz. Şirketimiz 4200 m2 açık alanı 2100 m2 kapalı alanıyla toplam 6300 m2 alanda satış servis yedek parça hizmeti vermektedir. ikinci el araç satış hizmetini 2200 m2 lik ayrı bir alanda vermektedir. Müşterilerimize satış ve satış sonrasında ihtiyacı olan her türlü yardımı hızla değişen teknolojilerden de anında istifade ederek sunmaya çalışmaktayız. Mekanik alanımız aynı anda 15 araca hizmet vermek için müsaittir. Servis bölümümüzde toplam 35 personelimiz, satış ve 2.el satış bölümünde toplam 12 personel ile müşterilerimize en iyi hizmeti sunmak için ilkelerimiz doğrultusunda çaba sarf ediyoruz. Çalışan sayımızı kısa zamanda 60 kişiye çıkarmayı hedefliyoruz." şeklinde konuştu.

MERCEDES-BENZ TÜRK'e inşaat sektöründen yoğun ilgi

Mercedes-Benz inşaat kamyonları sektörün en önemli etkinliklerinden biri olan "Beton 2014 Fuarı"nda sergilendi ve yoğun bir ilgiyle karşılandı.

İnşaat sektöründe şu anda kullanılan her üç kamyondan ikisi Mercedes-Benz markalı.

Mercedes-Benz Türk 2014 yılında inşaat sektöründeki lider konumunu daha da güçlendirmeyi hedefliyor.

Mercedes-Benz Türk, 17-19 Nisan tarihleri arasında Ankara Congresium'da düzenlenen "Beton 2014 Fuarı"nda inşaat sektörünün en çok tercih edilen araçlarını sergiledi. İlk defa Ankara'da düzenlenen fuarda, Mercedes-Benz Türk Axor 4140 B 8x4 beton mikser üstyapılı kamyonunu, Actros 3236 B 8x4 otomatik şanzımanlı beton mikser üstyapılı kamyonunu ve Actros 1941 LS çekicisini sergileyerek fuar boyunca ziyaretçilerin beğenisine sundu. Türkiye'nin lokomotif sektörlerinden inşaat sektörünün tüm ihtiyaçlarına karşılık verebilen ürün gamı ve güçlü kamyonları ile Mercedes-Benz Türk, fuar süresince tüm dikkatleri üzerine topladı.

MERCEDES-BENZ KAMYONLARI İNŞAAT SEKTÖRÜNDE YILLARDIR ÖNCÜ KONUMDA

Bu yıl altıncı kez düzenlenen Hazır Beton Fuarı'nda Mercedes-Benz Türk'ün inşaat kamyonları yine sektör temsilcilerinin ilgi odağı oldular. Mercedes-Benz Türk, Aksaray Kamyon Fabrikası'nda üretilen araçlarının yanında, ithal olarak sunduğu ürün portföyüyle inşaat segmentindeki müşterilerinin her türlü ihtiyacına uygun çözümler sunabiliyor. Türkiye genelindeki yaygın servis ağı, yedek parça temin kolaylığı ve yüksek ikinci el değeri avantajları Mercedes-Benz kamyonlarının inşaat piyasasındaki konumunu daha da güçlendiriyor. Bunların sonucu olarak inşaat sektöründe satılan her üç kamyondan ikisi Mercedes-Benz yıldızını taşıyor.

MERCEDES-BENZ TÜRK PAZARDAKİ KONUMUNU DAHA DA GÜÇLENDİRMEYİ HEDEFLİYOR

Standında ziyaretçiler ve basın mensupları ile bir araya gelen Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Müdürü Bahadır Özbayır "Sektörel fuarları ilgili alanına odaklanmaları ve sektörün tüm firmalarını bir araya getirmeleri yönleriyle oldukça yararlı ve verimli buluyoruz. Sektör temsilcileri ile bu vesileyle bir araya gelmek bizleri mutlu ediyor. Mercedes-Benz kamyonlar ise, inşaat sektörünün zorlu çalışma alanlarında güç işlerin üstesinden dahi başarıyla gelebildikleri için tercih ediliyorlar. 2014 yılında diğer alanlarda olduğu gibi inşaat kamyonları alanında da satışlarımızı arttırıp, pazardaki konumumuzu daha da güçlendirmeyi ve başarılı bir yıl geçirmeyi hedefliyoruz." şeklinde görüşlerini dile getirdi.

Mercedes-Benz Axor ve Actros, inşaat sektörünün en çok ilgi gören kamyonları Mercedes-Benz kamyonları inşaat sektöründe güçlü şasileri ve her ihtiyaca uygun teknik donanımları ile tanınıyor. Mercedes-Benz Türk'ün bu sektörün kullanımına sunduğu ürün gamı aşağıdaki modellerden oluşuyor;

- Axor 3029 B 6x4 (beton mikser kullanımına uygun inşaat kamyonu)
- Axor 4140 B 8x4 (beton mikser ve beton pompası kullanımına uygun inşaat kamyonu)
- Axor 3236 B 8x4 (hafifletilmiş beton mikser kullanımına uygun inşaat kamyonu)
- Axor 3340 K 6x4 (damper kullanımına ve beton pompası kullanımına uygun inşaat kamyonu)
- Actros 3236 B 8x4 (hafifletilmiş beton mikser kullanımına uygun otomatik şanzımanlı inşaat kamyonu)
- Actros 4141 B 8x4 (beton mikser ve beton pompası kullanımına uygun inşaat kamyonu)
- Actros 1941 LS 4x2 (beton mikser ve damper treyler kullanımına uygun çekici)

İlave olarak damper kullanımına uygun olan öne çıkan ürünleri;

- Axor 3029 K 6x4 (damper kullanımına uygun inşaat kamyonu)
- Axor 3340 K 6x4 3600 (damper kullanımına uygun inşaat kamyonu)

GEFCO Türkiye ve Rusya, Ford Cargo'ları ortak operasyon ile taşıyacak

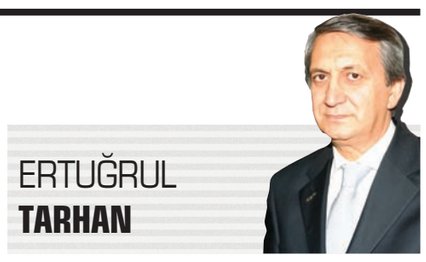
GEFCO Türkiye, Ford Rusya tarafından açılan ihaleyi kazandı. GEFCO adına Türkiye ve Rusya operasyon ayakları, ihaleye ortak girerek multimodal taşıma önerisi getirdi ve 2014 yılı taşımalarını üstlendi. Proje kapsamında Eskişehir İnönü Fabrikası'nda üretilen Ford Cargo kamyonlar GEFCO Türkiye tarafından fabrikadan teslim alınarak Samsun Limanı'na aktarılıyor. Burada geçici liman hizmetlerini takiben haftalık gemi sevkiyatlarıyla Rusya Novorossysk Limanı'na kamyonların sevkedilmesi sağlanıyor. GEFCO'nun Novorossysk Limanı'nda işletmesini üstlendiği terminalde araçlar GEFCO Rusya tarafından teslim alınarak Rusya içindeki son teslimat noktalarına aktarılıcak.

"RUS PAZARI BİZİM İÇİN ÇOK ÖNEMLİ, PAZAR PAYIMIZI DAHA DA ARTTIRMAK İSTİYORUZ"

İhalenin kazanılmasının ardından konuyla ilgili görüşlerini aktaran GEFCO Türkiye Genel Müdürü Fulvio Villa, Rus pazarının kendileri için önemli olduğunu ve bu pazardaki paylarını daha da artırmak istediklerini belirtti. Ford Cargo ile işbirliklerinin devam etmesini beklediğini ileten Villa, bu ortaklık gibi birçok ayağı bulunan projelerin kendilerini daha motive ettiğini söyledi.

ÖZEL LOJİSTİK ÇÖZÜMLERİ VE STOK SAHASI HİZMETLERİYLE DE FAALİYET GÖSTERMEKTELER

GEFCO Türkiye 2002 senesinden itibaren Bitmiş Araç Lojistiği ve dağıtımı ile ilgili uluslararası ve yurtiçi taşımacılık, özel lojistik çözümleri ve stok sahası gibi hizmetleri kapsamlı olarak sunmak için uzmanlığını ortaya koyuyor. İzmit ve Bursa'daki Araç Lojistik Merkezleri uluslararası standartlara uygun şekilde hizmet veriyor ve otomotiv müşterilerinin tüm ihtiyaçlarını karşılayacak teslimat öncesi denetim, 24 saat güvenlik, son teknoloji IT sistemleri ve deneyime sahip nitelikli bir ekip gibi imkanlar sunuyor.



ERTUĞRUL TARHAN

"İşin ününe değil ununa bak "

Bu sabah Twitter'da Hürriyet Ekonomi servisinden Sadi Özdemir'in Hürriyet Ekonomi Köşe yazarı Vahap Munyar tarafından Retweet edilmiş "Zeynep Bodur Okyay'a İtalya'dan Yüksek Şövalye Nişanı"yazılı Tweet'i okuyunca "İtalya Nişan'ı veriyor da, 07.4'ten 02.05'e kadar TIR'lara İtalya geçiş belgesi yok.Yükler taşınamıyor." yazarak yanıtladım.

İtalya ikili geçiş belgesi yıllık 31.000 adet 4'er aylık dönemler halinde 10.333 adet olarak dağıtılmaktadır. Ayrıca 6.000 adet Mor Belge olarak tanımlı İtalya plakalı İtalya Taşımacılar birliğine kayıtlı çekiciler için çekme belgeleri de yine 4'er aylık dönemler halinde 2.000 adet olarak dağıtılmaktadır. 4'er aylık dönemlerde 2.000 adetten 6.000 de Transit geçiş belgesi bulunmaktadır.

İtalya tüm geçiş belgeleri senelerdir her 4'er aylık dönemde mevcut taşımalara yetmez ve sene içinde her 4 ayın son bir ayına yakın süre taşımalar sekteye uğrar büyük bir kısmı da taşınamaz.Yükler Çektirme belgesi ile üretilebilinen 3 taşımaya 1 ödül! (üçün birini) Belgesi ve İtalya geçerli Ubak belgeleri ile ortalama mevcut ihtiyacın dörtte biri karşılanarak yapılmaya gayret edilir.

Bu sene de ilk 4 aylık belgelerimizden ikili ve Transit geçiş belgeleri 04/07.04-Çektirme Mor Belgeleri ise 14.04'te tükenmiş olup, taşımalar yukarıda açıkladığım imkanlar dahilinde yapılabilmektedir.

2011'de İtalya'nın önemli seramik üreticilerinden Fincuoghi'yi satın alarak bu ülkede sanayici konumuna yükselen Kale Grubu'na törende ödülü Büyükelçi Scarante, "İtalya'da şükran duyduğumuz bir sempatisi var" dediği Zeynep Bodur Okyay'a Yüksek Şövalye Nişanı'nı iki ülke ilişkilerinin geliştirilmesi konusunda referans isim olduğu için verdiklerini belirtmiş.

Haberi ve Tweeti okuyunca Sayın Rıfat Hisarcıklıoğlu'nun basında okuduğum **"İşin ününe değil, ununa bak."** sözü aklıma geldi. İtalya'da yatırım yapacaksın, ödül vereceksin fakat iki ülkenin ihracat ve ithalat yüklerini taşıyacak TIR'lara İkili ve Transit Geçiş Belgesi kotası koyacaksın. İki ülke Ekonomilerinin " üne" değil "una" ihtiyacı olduğundan ticaretin önündeki engelleri kaldırmak en önemli ödül olacaktır.

İtalya ile belgesiz taşımaların veya belgelerin yeterli sayıya ulaşmasının en kısa zamanda gerçekleşmesini dilerken, mevcut hali ile yetmeyen belgelere çare olarak uygulanan Mor Geçiş Belgesi'nin ve Ubak belgelerinin kullanımlarını tekrar irdelemek gerektiğine inanıyorum. İtalya geçerli Ubak belgelerinin 3 aylık kullanımına baktığımızda çok verimsiz kullanıldığı gözlenmektedir. Ayrıca belge mevcut iken Mor geçiş belgesi kullanarak, fakat havuzdaki mevcut 3 belgeyi kullanmayarak, üstüne İtalyan çekici ile çektirmeden dolayı sefer başına ortalama 300-500 Euro maliyete katlanan karşılığında 1 ödül belge ile taltif edilen(!) taşımacılarımızın mağduriyetinin giderilmesi ve Ubak belgesinin daha verimli kullanılması için sistemin tekrar değerlendirilmesinde ayda görüyorum.

Yıl: 3 **SAYI:** 91 **FİYATI:** 50 kuruş - **NİSAN 2014**
GAZETENİN YAYIN PERİYODU: HAFTALIK
YAYIN TÜRÜ: YEREL/SÜRELİ
www.tasimacilar.com

TAŞIMACILAR

KURUCU
M.Naci KALENDER
İmtiyaz Sahibi
Mete Turizm Basın ve Yayıncılık Hizmetleri San. ve Tic. Ltd. Şti. Adına
M. Mete KALENDER

Haber Koordinatörü: **Erhan TEKİNDUR**
Hukuk Danışmanı **Av. Uğur AMASYA**
Redaksiyon: **Abdullah Karataş**
Muhabir: **Özge DURMAZ, Elif ÖZDURAN, Şeniz SEZER**
Grafik Tasarım: **Faruk KILIÇ**

ANADOLU TEMSİLCİLİKLERİ

Ankara: **Efecan BARUT**
İzmir: **Orkut IŞIKALP**
Edirne: **KAPIKULE-HAMZABEYLİ Mehmet ŞENOL** (Edirne Gazetesi)
Hatay - Reyhanlı - CİLVEGÖZÜ: **Abit KIZILCA** (Rehber Gazetesi)
Hatay: **Hasan YETMEZ**
Mersin: **Meltem AHATOĞLU**
Ardahan - Posof - TÜRKGÖZÜ: **Bülent KILIÇ**
(Kılıç Ofset)
Iğdır-DİLUCU: **Serdar ÜNSAL**
Ağrı Doğubayazıt GÜRBULAK: **Selehattin KAÇURU**
Artvin-Hopa-SARP: **Hayati AKBAŞ**
Şırnak-Silopi-HABUR: **Halil ÇOŞKUN**
Cizre: **Emin Dilovan KINAY** (Haber 73 Gazetesi)

Adres: Ihlamurdere Cad, No:5 K:4 Beşiktaş - İstanbul
Tel: (0212) 258 77 86 - 87 Fax: (0212) 259 78 85
GSM: 0532 304 60 77 **E-MAIL:** info@tasimacilar.com
info@tasimacilargazetesi.com
BASILDIĞI YER: İhlas Gazetecilik A.Ş. Merkez Mah. 29 Ekim Cad. İhlas Plaza No:11 A /41 Yenibosna - Bahçelievler - İSTANBUL

Köşe yazılarının sorumluluğu yazarlarına aittir.
Taşımacılar Gazetesi basın meslek ilkelerine uymaya söz vermiştir.

Tasimacilar 3_Layout 2 21.04.2014 20:04 Page 1

Yaz gelmeden Mitsubishi yetkili servislerine gelenler karlı çıkıyor

14 Nisan -17 Mayıs 2014 tarihleri arasında Mitsubishi yetkili servislerinde ücretsiz check-up fırsatı bulunuyor. Mitsubishi markalı binek ve pikap araçlar ile Mitsubishi Fuso Canter'larda geçerli olan kampanya kapsamında cazip avantajlar bulunuyor. Mekanik bakım, onarım, aksesuar parça ve işçilik için KDV dahil 500 Türk Lirası harcama yapan araç sahipleri tablet PC sahibi oluyor. Ayrıca 2014 yılı içerisinde daha sonra gerçekleştireceği tüm yetkili servis ziyaretinde geçerli olacak, yedek parçada %10 ve işçilikte %20 indirim sağlayan hediye çeki kazanıyor.

Treyler üreticileri

Wabco'nun Almanya fabrikasını ziyaret etti

Treyler sektörünün tek temsilcisi Treyler Sanayicileri Derneği'nin 2-3 Nisan tarihleri arasında Wabco'nun Almanya Hannover şehrinde yer alan fabrika ve test merkezini ziyaret etti.

Treder Yönetimi Nisan ayı Yönetim Kurulu Toplantısını da Wabco'nun fabrikasında gerçekleştirdi. Ziyaret sırasında Intermobil Genel Müdürü Rıfat Perahya, Wabco Avrupa Satış Müdürü Carsten Hogrede, Treyler Sistemleri Ürün Müdürü Mark Cuyx, Pazarlama Müdürü Kathlen Kordes ürün ve marka hakkında bilgi verdi.

WABCO'NUN KALBİ HANNOVER'DE ATIYOR

Wabco'nun ağır vasıta araçları için fren sistemleri ürettiğini belirten Carsten Hogrefe, 2013 yılında 2.7 milyar dolar satış yaptıklarını, "Toplam 11 bin çalışanının içinde 1.650 mühendis sayımızla tam bir mühendislik şirketiyiz." diyen Hogrefe, Wabco'nun kalbinin Hannover'de attığını, burada teknolojik ürün araştırma ve geliştirmelerinin yapıldığını vurguladı.

Wabco ürünlerinin araç verimliliği, güvenlik, sürüş konforu ve çevre kriterlerinin en azından birine uygun olarak geliştirildiğini dile getiren Mark Cuyx, TREDER üyelerine RSS (Devrilmeyi Önleyici Sistem), Tire Perssure Monitoring (Lastik basınç Göstergesi), TailGUARD (Geri Manevra Güvenlik Sistemi), OptiLOAD (Yük Dengeleme Sistemi), Opti Turn (Viraj Yönetim Sistemi), OptiLevel (Treyler Seviye Sistemi) ve OptiFlow (Rüzgar Paneli) sistem ve ürünleri hakkında bilgi verdi.

30 BİN ADET TREYLER ÜRETİLİYOR

Rıfat Perahya, TREDER'in treyler sektörünün gelişiminde çok önemli rolü olduğunu ve TREDER'i Almanya'da Wabco yetkilileri ile buluşturmaktan son derece memnun olduklarını dile getirdi. TREDER ile sektörün gelişim için her türlü işbirliğine hazır olduklarını dile getiren Perahya, geçtiğimiz yıl Türkiye'de 30 bin adet dolaylarında treyler üretimi yapıldığını işaret ederek sektörün geldiği noktayı gözler önüne serdi.

Wabco'nun Türkiye Treyler pazarında %84 oranında Pazar payına sahip olduğunu belirten Perahya, 2014 yılında toplam 27 bin adet treyler üretimi beklediklerini Wabco'nun Pazar payını da yüzde 87'lere çıkarmayı öngördüklerini söyledi.

TREDER Başkanı Kaan Saltık ise; Wabco ziyaretinden son derece memnun olduklarını, tedarikçileriyle gerek ürün geliştirmede gerekse sektörün ihtiyaçlarını belirlemekte söz konusu işbirliklerinin önemli olduğunu dile getirdi. Treyler teknolojisinin gelişimde yan sanayinin büyük bir rolü olduğunu anlatan Saltık "Geleceğin treylerlerinin belirgin özellikleri arasında hafiflik, kalite, çevrecilik öne çıkıyor. Bu özellikleri yan sanayi firmalarımızın katkıları ile yapabiliriz dedi." Türkiye'nin Almanya'dan sonra Avrupa'da ikinci büyük treyler pazarı haline geldiğinin altını çizen Saltık, sektörde yeni standartların gelmesi ve denetimlerin artmasıyla treyler sektörünün büyümesini daha sağlıklı sürdüreceğini kaydetti.

BATU LOJİSTİK yeni depo yatırımını Gebze'de gerçekleştirdi

Gebze deposunu hizmete açan Batu Lojistik 12.500 m^2'si kapalı olmak üzere toplam 20.000 m^2'lik bir alanda hizmet vermeye başladı. Tehlikeli, yanıcı, parlayıcı, kimyasal ürünlerin de depolanabildiği alan, serbest depo ve gümrüklü alanın yan yana olması sayesinde taşıma maliyetlerine olumlu yansıyor, depolama maliyetini düşürüyor.

2014 yılı itibariyle hizmete açtıkları yeni Gebze deposunu tanıtan Batu Lojistik, taşıma hizmetlerinin yanında artık kendi deposu ile depolama hizmetlerini de tek bir bünyede birleştiriyor. Gebze Dilovası mevkiinde konumlandırılan depo, 12.500 m^2'si kapalı olmak üzere toplam 20.000 m^2'lik alanda hizmet veriyor. 4000 m^2 kapalı alanla 7250 palet kapasitesine sahip A tipi genel antrepo ve 8500 m^2 kapalı alanla 12534 palet kapasitesine sahip serbest depoda her sektöre uygun depolama çözümleri sunuluyor.

"LOJİSTİK SÜRECİNİN BÖLÜNMEMESİ SON KULLANICININ CEBİNE OLUMLU YANSIYOR"

Depolamanın ve depo yönetiminin lojistik sektörünün en kritik alanlarından biri olduğuna değinen Batu Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Taner Ankara, sektörün depolama kabiliyetlerinin de ihtiyaçlarla birlikte artması gerektiğine inandığını belirtiyor. Depolama hizmetinin de içinde tutulduğu bir lojistik sürecinde lojistik firmalarının taşıma alanında hizmet verdiği her firmaya aynı ürünlerin depolanmasında da hizmet vermesi gerektiğini belirten Taner Ankara, sürecin farklı firmalara bölündüğünde sekteye uğrayabileceğini düşündüklerini iletiyor. Taner Ankara "Depolama ihtiyaçları ihracat ve ithalat arttıkça ciddi bir değişim gösterdi, saklaması daha kolay olan otomotiv sektörüne hitap eden ürünleri, tekstil ürünlerini kolayca depolayıp yönetirken şimdi bizler de bu değişime ayak uydurmak durumundayız. Artık müşterilerimize nasıl ürünleri depolamak istediklerine bakarak tehlikeli ve yanıcı maddelere kadar her şeyi depolayabileceğimiz depoları hizmete açıyoruz. Tam hizmetten bahsediyorsak bu hizmetleri dışarıdan alarak müşterilerimize ek yükler oluşturamayız çünkü bu durum önce maliyetlere, sonra da son kullanıcıya yansıyor" diyor.

"YATIRIMLARIMIZ MÜŞTERİ İHTİYAÇLARINA GÖRE ŞEKİLLENİYOR"

Bütün yatırımlarını müşterilerinin ihtiyaçlarını gözeterek yaptıklarını belirten Taner Ankara, "Müşterilerinizin dağıtım yaptığı noktaları, satış kanallarını, depolanacak ürünlerin depolanma koşullarını ve gümrük noktasına olan mesafesini düşünerek bu yatırımı Gebze'de gerçekleştirdik. Bu alanda kimyasal maddelerden yanıcı patlayıcı maddelere her türlü ürünü saklayabiliyor ve paletleme, barkodlama gibi ihtiyaç duyulabilecek bütün hizmetleri sunuyoruz." diyor.

ALIRKEN
KAZAN!

Klima Standart!
Tam Havalı Fren Sistemi
8,5 Ton Azami Yüklü Ağırlık

Motorda güçlü, yakıtta cimri 8,5 tonluk Otokar Atlas Kamyon'la dünyanın yüküne meydan okuyun.
Üstelik, klima ve tam havalı fren sistemi standart.
Otokar Atlas Kamyon'u alırken de kullanırken de kazanın!

444 6857 (444 OTKR)
www.otokar.com.tr
/OtokarTicariAraclar
/OtokarAS

Koç
FOTON
Otokar

Başarı Holding, Türkiye'nin ilk ve tek yerli dijital takograf cihazını üretiyor

Türkiye'nin ilk ve tek yerli dijital takograf cihazını pazara sunmaya hazırlanan Başarı Holding, Avrupa Tip Onaylı ve Avrupa Direktifi EEC No:3821/85'e uygun olarak üretiliyor.

"AVRUPA TİP ONAYI'NA SAHİP ÜÇ CİHAZDAN BİRİ."

Dünya'da Avrupa Tip Onayına sahip üç cihazdan biri olma özelliği taşıyan ilk ve tek yerli üretim dijital takograf,uzun süren çalışmalar sonrasında zorlu bir test sürecinden geçti; onayları başarıyla tamamlandı.

"ÇALIŞMA, DİNLENME SÜRELERİ, HIZ AŞIMLARI DENETLENİYOR."

Araçların ve sürücülerinin çalışma bilgilerini kaydederek, ilgili regülasyonlara uygunluğunun kontrolünü esas alan dijital takograf cihazları; sürücülerin çalışma/dinlenme sürelerini, araçların hız aşımlarını denetliyor.

"DİJİTAL TAKOGRAF ZORUNLULUĞU"

2014 Haziran ayından itibaren araçlarda dijital takograf kullanımı zorunluluğu geliyor. Yük ve yolcu taşımacılığıyapan 3.5 ton üzeri kamyon ve çekiciler ile, sürücüsü dahil 9 kişi ve üzeri minibüs ile otobüsler dijital takograf takacaklar.

Böylece karayolu trafik güvenliği için büyük önem taşıyan takograf cihazlarının manipülasyonu önlenmiş olacak.

"BAŞTA AVRUPA OLMAK ÜZERE TÜM DÜNYAYA İHRAÇ EDİLECEK."

Başarı Holding Yönetim Kurulu Başkanı Ferda Yıldız, Türkiye'nin ilk yerli dijital takografını üretmenin gururunu yaşadıklarını belirtti. Bu üretimle hem istihdam yaratılmasına hem de cari açığın azaltılmasına katkı sağlayacaklarını bildirirken Türkiye'nin yıllarca ithal ettiği bu cihazları başta Avrupa ülkeleri olmak üzere tüm bölge ülkelere de ihraç etmeyi hedeflediklerini dile getirdi.

"DİJİTAL TAKOGRAF, TRAFİK GÜVENLİĞİNİ SAĞLAMAK AÇISINDAN ÖNEMLİ."

Yıldız, öte yandan Türkiye'nin, kara yolu taşımacılığını en fazla kullanan ülkeler arasında olduğuna dikkat çekerken, dijital takografa geçişin, kara yolu trafik güvenliğinin de sağlanmasında önemli olacağını sözlerine ekledi.

Tasimacilar 4_Layout 2 21.04.2014 20:04 Page 1

VOLVO FH16 EURO 6 SİPARİŞLERİ ALINMAYA BAŞLANDI

Volvo FH16 Euro 6 için siparişler alınmaya başlandı. 750 hp ve 3550 Nm tork ile dünyanın en güçlü kamyonu konumunu koruyan Volvo FH16'nın ilk Euro 6 versiyonları Haziran ayının başlarında teslim edilecek. Dünyanın en güçlü seri üretim kamyonu olan Volvo FH16, ağır iş makineleri ve kereste taşıyıcılarının yanı sıra son derece yüksek sürüş ve verimlilik özellikleri gerektiren hızlı taşımacılık işleri için de ideal bir çekici. Satışına başlanan modeli 750, 650 ve 550 hp gücünde, 16 litrelik ve tamamı Euro 6 normlarını karşılayan yeni nesil motorlarla sipariş etmek mümkün. Yeni motorlar, düşük emisyon değerlerinin yanı sıra düşük devirlerde daha yüksek tork, daha güçlü bir motor freni ve daha sessiz çalışma özellikleri sunuyor. Volvo Trucks Drivelines Ürün Müdürü Astrid, "Euro 6 motorlu Volvo FH16, daha öncekiyle aynı dayanıklılığa, aynı yakıt tüketimi ve aynı güç özelliklerine sahip. Ancak şu anda sürücü, seçtiği motor gücüne göre 900 veya 950 devirden itibaren maksimum tork seviyesine hükmetme imkanına sahip. Bu geliştirilmiş tork eğrisi sayesinde aynı zamanda müşterilerimiz daha hızlı bir arka diferansiyel dişli oranını tercih ederek yakıt verimliliğini artırabiliyor" dedi.

BRİSA BÜYÜMEYE DEVAM EDECEK

2013 yılında yurt içi pazarda reel ekonomik büyümenin üzerinde performans gösteren Brisa, toplam satış gelirini yüzde 5 artışla 1 milyar 489 milyon TL'ye çıkardı. Net kar ise yüzde 51 artışla 144 milyon TL'ye yükseldi.

Müşteri beklentileri doğrultusunda sunduğu yenilikçi ürün ve çözümlerle büyümeye devam etmeyi planlayan Brisa, üretim kapasitesini 14 milyon adedin üzerine taşımak hedefiyle yatırımlarını hız kesmeden sürdürecek.

Türkiye'nin önde gruplarından Sabancı Holding ile dünyanın en büyük lastik üreticisi Japon Bridgestone Corporation'ın ortak kuruluşu olan Brisa, sürdürülebilir büyüme hedefiyle yatırımlarına devam ediyor.

Brisa Genel Müdürü Hakan Bayman, düzenlediği yıllık değerlendirme toplantısında 2013 yılını gerek yurt içinde gerekse yurt dışında başarılı bir performansla tamamladıklarını söyledi. Yurtiçi satışlarda, reel ekonomik büyümenin ötesine geçerek, yüzde 9 oranında büyüme kaydettiklerini belirten Bayman, toplam satış gelirini yüzde 5 artışla 1 milyar 489 milyon TL'ye, net karı ise yüzde 51 artışla 144 milyon TL'ye çıkarttıklarını belirtti.

Bayman, dünya lastik sektörünün Çin ve Hindistan ağırlıklı olmak üzere %4 büyüdüğü 2013 yılında, Türkiye'deki toplam lastik talebinin, özellikle binek ve hafif ticari araç segmentlerinden kaynaklanan şekilde %12,6 artışla 20,3 milyon adede yükseldiğini söyledi. Bu yılki büyüme beklentisinin yüzde 3 düzeyinde öngörüldüğünü söyleyen Bayman, açıklamasına şöyle devam etti: "2013 yılında başlayan kur ve faiz yükselişleri, ÖTV artışı, kredi kartıyla alışverişe yönelik sınırlamalar, araç satışındaki peşinat şartı, seçim süreci, sıkı para politikası gibi faktörlerin ilk çeyrek itibarıyla etkilerini hissetmeye başladık. Otomotiv pazarı, yılın ilk 3 ayında yüzde 24,5 küçüldü. Bu talep daralmasına bağlı olarak Orijinal Ekipman lastikleri pazarı da daralıyor. Yenileme pazarında da hem ekonominin yavaşlaması hem de bu yıl ılık geçen kış koşulları nedeniyle yılın ilk çeyreğinde geçen yılın aynı döneme göre pazarda bir daralma söz konusu..."

BRİSA PAZARIN ÜZERİNDE PERFORMANS GÖSTERİYOR

Brisa'nın önde gelen otomotiv üreticileriyle gerçekleştirdiği tedarik anlaşmaları sayesinde, orijinal ekipman satışlarındaki payını artırmaya devam ettiğini söyleyen Genel Müdür Hakan Bayman, "Yenileme pazarında da geçen yılın ilk 2 aylık dönemine göre bir daralma gözlemlenirken, Brisa olarak sektörün üzerinde bir performans sergiliyoruz ve pazar payı artırmayı hedefliyoruz" dedi. Brisa'nın gelecek hedeflerini de açıklayan Bayman, 'yarın' diye nitelediği yakın gelecekte yıllık 14 milyon adedin üzerinde lastik üretim kapasitesine sahip, bugün 63 olan ihracat pazarını 75 ülkeye çıkarmış, yurt dışında 200 Lassa satış noktasına sahip bir şirket olmak üzere çalıştıklarını kaydetti.

AKSARAY'DA BU YIL TEMEL ATILACAK

Aksaray OSB'de 950 bin metrekare alanda kurulacak yeni fabrikanın temelinin bu yıl içinde atılacağını açıklayan Bayman, ilk etapta 300 milyon dolar yatırım yapılacağını söyledi. Bayman, "2018 yılında devreye almayı hedeflediğimiz fabrikada, binek ve hafif ticari araçlar için üretim yapacağız. Yeni tesis, İzmit'teki üretim kapasitemize ek olarak, yıllık 4,2 milyon adet bir kapasite ekleyecek, böylece üretim kapasitemiz yüzde 30 artacak" dedi.

İNOVASYON ŞİRKETİNE DÖNÜŞÜM SÜRÜYOR

Brisa'nın üretim odaklı bir sanayi şirketinden müşteri odaklı bir inovasyon şirketine dönüşüm sürecini başarıyla yürüttüğünü belirten Bayman, "Sanayi Devrimi, ürünümüzü ve üretim süreçlerimizi nasıl şekillendirdiyse Dijital Devrim de toplumu ve müşteri ihtiyaçlarını yeniden şekillendirdi. Bu dönüşümün karşısında durmak imkânsız! Müşteri ve iş ortaklarımıza dokunarak, onların ihtiyaç ve görüşlerinden beslenerek, yenilikçi fikirlerimizle fark yaratmaya çalışıyoruz. Mükemmel müşteri deneyimi için inovasyonu tüm çalışmalarımızın kalbine yerleştiriyoruz. OtoPratik, ProPratik, Profleet, Mobilfix, Lastik.com.tr, Bridgestone Box gibi birçoğu sektörümüzde ilk olan yenilikçi hizmet ve çözümlerimizle mükemmel müşteri deneyimi yaşatmayı hedefliyoruz" diye konuştu.

MET-GÜN İNŞAAT Filosunu TIRSAN Damper ile Güçlendirdi

Met-Gün İnşaat 13 adet TIRSAN Damperi Koçaslanlar Otomotiv-Kocaeli plazasında düzenlenen törende teslim aldı. Tırsan bayisi Bursa Ağır Vasıta şubesi tarafından satışı gerçekleştirilen araçların teslimat töreni Met-Gün Grup Satınalma Mak. İkmal Müdürü Abdül Melik Ezer ve Bursa Ağır Vasıta Yönetim Kurulu Başkanı Lokman Koçaslan'ın katılımı ile gerçekleşti. Met-Gün Grup Satınalma Mak. İkmal Müdürü Abdül Melik Ezer, gerçekleşen teslimat töreninde yaptığı konuşmada 'Tırsan ile iş birliği içerisinde olmaktan çok memnunuz. Tırsan'ı tercih etmemizdeki en önemli neden, Tırsan markasına duymuş olduğumuz güven, araçların kalitesi, 2. el değerinin yüksekliği ve Tırsan Treyler'in sahip olduğu geniş servis ağıdır. Özellikle TIRSAN Damperin kasasının yüksek mukavemet gücü sayesinde hafriyat alanlarında, inşaat şantiyelerinde ve asfalt döküm işlerinde avantajlar sağlıyoruz. Araçların Finisher'a uyumlu olması da operasyonel işlerimizi kolay ve hızlı şekilde yapmamızı sağlamaktadır' dedi. Ezer, 'Yeni yatırımlarımızda da TIRSAN ve Bursa Ağır Vasıta ile işbirliğimizin devam etmesinden memnuniyet duyacağız' diye ekledi. Merkezi İstanbul olan Met-Gün İnşaat'ın Ankara, İzmir ve Balıkesir'de şubeleri ve şantiyeleri bulunmaktadır. Ağırlıklı olarak asfalt ve mıcır hafriyatı yapan firma inşaat malzemeleri taşımacılığında uzmanlaşmıştır.

Demtrans Çekici Filosunu DAF İle Güçlendirmeye Devam Ediyor

Demtrans 13 adet DAF FT CF85.410 çekicilerini TIRSAN Samandıra lokasyonunda düzenlenen törende teslim aldı. Gerçekleştirilen törene Demtrans Taşımacılık Genel Müdürü Murat Şahin, Bakım ve Onarım Şefi Yaşar Koç, Operasyon ve İşletme Şefi Mehmet Telli, Operasyon Amiri Şenol Kalender, DAF-TIRSAN Otomotiv Satış Yöneticisi Ertuğrul Erkoç ve Servis Müşteri Danışmanı Cenk Algül katıldı. Demtrans Taşımacılık Genel Müdürü Murat Şahin gerçekleştirilen törende yaptığı konuşmada, 'Şu anda filomuzda 46 adet DAF çekici bulunmaktadır. DAF çekicilerinin güçlü performansından dolayı operasyonel olarak işlerimizi hızlı ve kolay bir şekilde gerçekleştirebiliyoruz. Firma olarak DAF'ı tercih etmemizdeki neden, satış sonrası servislerinde uzman personeller tarafından verilen hizmetleri ile hızlı çözümler sunabilmeleri ve her konuda müşteri memnuniyetini göz önünde bulundurmalarıdır' dedi. 1993 yılında kurulan ve merkezi Kocaeli-Gebze'de bulunan Demtrans, dökme hurda, inşaat, kütük, filmaşin ve kangal demir taşımacılığı yapmaktadır.

MARKA DEĞERİ, İŞBİRLİĞİ VE SAMİMİYET

GÜLSOY OTOMOTİV Uluer'e 100 Adet Mercedes Benz Axor çekici satışı yaptı

Mercedes-Benz Türk bayii Gülsoy Otomotiv, hafriyat ve nakliye sektöründe hizmet veren Uluer Petrokimya A.Ş.'ye 100 adet Mercedes Axor 1840 satışı gerçekleştirdi. Teslimat törenine Gülsoy Otomotiv Çekici Satış Müdürü Osman Acer, Kamyon Satış Müdürü Gökhan Mede, Pazarlama İletişimi Müdürü Mine Öztuncay, Kamyon Filo Satış Danışmanı Mert Ayçıl, Kamyon 2.El Satış Danışmanı Uğur Göymen, Uluer Petrokimya adına ise Yönetim Kurulu Başkanı Kamil Uluer katıldı.

ULUER, FİLOSUNU GENÇLEŞTİRDİ

Uluer Petrokimya 2011, 2012 ve 2013 model 40 adet Mercedes Axor'larını takasa vererek 100 adet satış sözleşmesi imzaladı. Kamil Uluer, 100 adetlik siparişinin 40 adedini Gülsoy Otomotiv Tuzla tesislerinde, Kamyon Filo Satış Danışmanı Mert Ayçıl'dan teslim aldı. Firma, 7.5 milyon Euroluk siparişin diğer 60 adetlik bölümünü ise, önümüzdeki ay filosuna dahil edecek. Yönetim Kurulu Başkanı Kamil Uluer, firmasının filo genişletme ve model yenileme planları dahilinde sipariş verdiklerini belirterek şöyle konuştu:

MERCEDES'TE TERCİH GÜLSOY

"Mercedes kalitesinin sağlamlığının ve konforunun ne olduğunu zaten biliyorum. Mercedes'le çalışmamız 2011 yılında başladı. Araçları düşük maliyet giderleri nedeniyle tercih ettik. Takas, finansman ve satış sonrası hizmetlerinden aldığımız geri dönüşler Mercedes Axor'da karar kılmamızı sağladı. Mercedes deyince aklımıza ilk Gülsoy Otomotiv geliyor. Burada kurduğumuz samimiyet, ticaretimize de yansıdı. Araç alımlarında bütün çalışmalarımızı Mercedes-Benz Türk bayii Gülsoy Otomotiv üzerinden yürütüyoruz."

ÖNCE MARKA, SONRA SAMİMİYET

Gülsoy Otomotiv Çekici Satış Müdürü Osman Acer de Uluer Petrokimya'nın büyük filoya sahip olduğunu, Mercedes markasını ve Gülsoy Otomotiv'i tercihinden dolayı memnun kaldıklarını belirtti. Osman Acer, "Kamil Bey markamızı tercih ettiğinde bizim samimiyetimiz ön plana çıktı. Doğal olarak bu samimi yaklaşımımız ve arkadaşlığımız, Kamil Bey'in Gülsoy'u tercihinin nedeni oldu. Biz Gülsoy olarak Uluer Petrokimya ile daha uzun yıllar çalışacağız. Araçların, Kamil Bey'e ve şirketine hayırlı uğurlu olmasını diliyorum" dedi.

FİRMA HER AÇIDAN KÂRINI GÖZETTİ

Kamyon Filo Satış Danışmanı Mert Ayçıl ise, Uluer Petrokimya Yönetim Kurulu Başkanı Kamil Uluer'in kendilerine danışarak yola çıktığını belirterek şunları söyledi: "Kamil Bey ile uzun zamandır tanışıyoruz. Her filo planlamasında bize mutlaka danışır. Bu kez de öyle oldu. Kamil Bey bize diğer markaların da tercihlerini getirerek masamıza koydu. Bizler de ona 'Karar sizin, ancak bu segmentte en iyi Mercedes Axor'dur. Bunun üzerine araç bulamazsınız' dedik. Kendisine markamızı tercih ederek, markamızın sağlamlığı ve kalitesinin yanında finans ve takas gibi avantajlarımızla nasıl kârlı çıkacağını anlattık. O da ikna oldu. Diğer markaları da test etmesine rağmen, tercihini Mercedes'ten yana kullandı. Kamil Bey'in bizimle çalışmasın dolayı memnuniyet duyuyoruz.

Avcılar Ağır Nakliyat filosunu FH ile güçlendirdi

Avcılar Ağır Nakliyat, alımını gerçekleştirdiği 1 adet Volvo FH çekici ile filosundaki Volvo Kamyon çekici sayısını 2'ye, toplam araç sayısı ise 11'e yükseldi. Müşteri memnuniyetini ön planda tutan ve komple-parsiyel-proje taşımaları gerçekleştiren Avcılar Ağır Nakliyat, filosunu 1 adet FH 540HP 6X2 çekici ile genişletmeye devam etti. Gerçekleştirdiği alımla filosundaki toplam Volvo Kamyon sayısını 2'ye yükselten Avcılar Ağır Nakliyat'ın toplam araç sayısı ise 11'e ulaştı.

Yurt içinde ve yurt dışında nakliye hizmeti veren Avcılar Ağır Nakliyat'ın filosuna kattığı FH, uzun yol taşımacılığının zorlu koşulları için üretilmiş en üst düzeyde yürüyen aksamları, yüksek konfor ve güvenlik unsurlarına sahip rahat kabinin yanı sıra düşük yakıt tüketimi sunan ve çevreye uyumlu motorlara sahip. Teslimat töreninde Volvo Kamyon adına Marmara Bölgesi Satış Danışmanı Bora Gür, Avcılar Ağır Nakliyat adına Mehmet Küçük yer aldı. Törende

söz alan Küçük, "Yakıt maliyetinde kârlılık, uzun yollarda sorunsuz ulaşım ve çevreci motor özellikleri, Volvo Kamyon'u filomuzu gençleştirmek için tercih etmemizde öne çıktı" dedi. Volvo Kamyon adına teslimat töreninde söz alan Bora Gür ise, "Avcılar Ağır Nakliyat'ın bizi tercih etmesinden dolayı duyduğumuz memnuniyeti belirtmek isterim. Volvo Kamyon'un öne çıkan çevre hassasiyeti, yakıt verimliliği, Türkiye'nin dört bir yanındaki servis ağı hizmeti ve güvenlik unsurları ile Avcılar Ağır Nakliyat'ın olduğu gibi diğer firmaların da tercihi olmaya devam edeceğiz" dedi.

Tasimacilar 5_Layout 2 21.04.2014 20:03 Page 1

VOLVO GÜMRÜK OPERASYONLARI İÇİN CEVA'YI SEÇTİ

ABD'de 60 yılı aşkın süredir piyasada olan dev otomobil markası Volvo'nun The Rockleigh, New Jersey'de kurulmuş şirketi olan Volvo Cars of North America'nın gümrük operasyonlarını, CEVA yönetecek. CEVA İş Geliştirme, Gümrük Operasyonları ve Ticari Hizmetler Kıdemli Müdürü Kimberly Wakeman: "Volvo ile yaptığımız anlaşma ile otomotiv lojistiğindeki iddiamızı ortaya koyduk. Gümrük müşavirliği lojistiği operasyonlarında Volvo'nun bizi tercih etmesinin sebebi sıfır hata disiplinimizdir. Proje ve operasyonlarımızda disiplin edindiğimiz Sıfır Hata Başlangıç Süreci'miz (Zero Defect Start-up process) ve uyum kabiliyetimiz ile gerek otomotiv sektöründe gerekse de gümrük operasyonlarımızda müşterilerimize eşsiz değer katarak uzmanlığımızı güçlendireceğiz. Gümrük operasyonları konusundaki 124 yılı aşkın deneyimimiz ve profesyonel kadromuz ile yeni anlaşmalara imza atmaya devam edeceğiz." dedi. Volvo'nun Gümrük Müdürü Maureen Syme: "CEVA'yı gümrük operasyon hizmetlerindeki en iyi uygulamalara eşlik eden proaktif ve geleceği düşünen çözümlerinden dolayı seçtik. CEVA işimizin gereksinimleriyle ilgili kapsamlı bir anlayışa sahip. Gerçekleştirdiğimiz bu işbirliği bizim operasyonlarımızı geliştirmemizde büyük katkı sağlayacak" diye bildirdi.

Mercedes-Benz Türk 2. El faaliyetleri 2009 yılından bu yana hızla büyüyor

Şirketin 2.El faaliyetleri, 170 milyon Euro'luk ciro seviyesinde satış performansına ve yaklaşık 4.000 adetlik satış hacmine sahip. 2009 yılında başlatılan Mercedes-Benz Türk 2.El faaliyetleri, 170 milyon Euro ciro seviyesindeki satış performansı ile 2013 yılında da büyüme istikrarını devam ettirdi. 2013 yılında 2.EL araç satışları 2012 yılına göre % 27 oranında arttı. 2013 sonu itibariyle TruckStore markası altında 1.763 adet kamyon, BusStore markası altında 472 adet otobüs, Used1 markası altında 1.331 adet hafif ticari araç ve EL2 markası altında 75 adet otomobil olmak üzere 2.el faaliyetleri toplamda 3.641 adetlik satışa ulaştı. 2013 yılındaki alım ve satım hacmi ise 8.500 adet seviyesinde gerçekleşti.

MERCEDES-BENZ TÜRK 2.EL FAALİYETLERİ DAİMLER GRUBUNDA ÖRNEK

TruckStore ve BusStore markaları altında sergilenen bu hızlı gelişim ve yüksek performans ile Türkiye'deki ekip, küresel anlamda Daimler grubunda örnek olma özelliğini güçlendirerek korudu. Böylece TruckStore Türkiye, 2013 yılındaki adetsel satış performansı ile Daimler genelinde Almanya'dan sonra 2. sıradaki pozisyonunu korurken BusStore Türkiye ciro anlamında Daimler genelinde 1.sırada yerini aldı. Ayrıca BusStore, her marka ve model araç temin imkanlarıyla, ihracat pazarlarına yönelik tüm ticari fırsat ve potansiyelleri de değerlendiriyor. Mercedes-Benz Türk'ün 2. El faaliyetleri 2014 yılında da hızla büyümeye devam etti. 2014'ün ilk çeyrek sonu itibariyle toplamda 870 adetlik satış rakamına ulaşıldı. 2013 yılının aynı döneminde gerçekleşen 796 adetlik satışa göre %14'lük bir büyüme sağlandı. Mercedes-Benz Türk 2.El faaliyetleri 2014 yılı itibarı ile 2.el pazarında takas, alt takas, finansman, sigorta, garanti, geri alım taahhütlü satışlarla müşterilerine tek noktada tam hizmet verir duruma ulaştı.

MERCEDES-BENZ TÜRK 2.EL FAALİYETLERİ GENEL MÜDÜRÜ OSMAN NURİ AKSOY

"Günümüzde takaslı satış işlemleri özellikle ticari araç pazarında en önemli otomotiv değer zinciri halkalarının biri haline gelmiştir. Takaslı satış işlemlerinin daha da artan oranda talep edildiği görülmektedir. Bugün olduğu gibi gelecekte de en önemli satış argümanlarından biri olacağını düşünmekteyiz. Bu anlamda Mercedes-Benz Türk olarak müşterilerimize tek elden tam hizmet verebiliyor olmanın gururunu yaşıyoruz. Bu kapsamlı hizmetlerimiz sayesinde daralan pazara rağmen 2014 yılını minimum 2013 satış adetleri ile kapatmayı hedefliyoruz." şeklinde görüşlerini dile getirdi.

Bilal YEŞİL

Avrupa Birliği ülkelerine taşıma yapan şirketler için, en ciddi kusurlar

1.Geçerli yola uygunluk belgesi olmadan seyahat etmek veya önemli bir teknik eksikliği olmak, bunlar arasında fren sistemi, direksiyon sisteminde sızıntılar, tekerlekler/lastikler, askı donanımı veya şasi gibi karayolu trafik güvenliğini ihlal eden ve aracın trafikten men edilmesini gerektirecek riskler.

2.Taşımacının , taşınması yasak edilen tehlikeli maddeleri taşıması. Bu tür maddelerin yasak olan veya bu tür maddelerin saklanması için onaylanmamış kapların içinde taşınması veya araçta tehlikeli maddelerin olduğu belirtilmeden taşınması, bu şekilde canlıların hayatını ve çevreyi, araç trafikten men edilecek şekilde tehlikeye atmak.

3.Üzerinde sahtecilik yapılmış bir sürücü kartı ile araç kullanmak veya sürücünün kendine ait olmayan bir sürücü kartı kullanması ya da kartın yanlış olan beyan veya sahte belgelerle alınmış olması veya farklı ülkelerden olmak üzere birden fazla kart alınması.

4.Takograf ve/veya hız sınırlandırıcı takmamak, hız sınırlandırıcı ve/veya analog takografın kayıtlarını değiştirebilen veya dijital takograftan ve takograf sürücü kartından indirilen verileri değiştirebilen manupilasyonlu cihazları kullanmak.

5.Azami müsaade edilen yüklü ağırlığı 12 tondan fazla olan araçlar için, taşınan yükün ağırlığının, azami müsaade edilen ağırlığı %20 ve daha fazla aşması veya azami müsaade edilen yüklü ağırlığı 12 tondan az olan araçlar için ise, %25 ve daha fazla aşması.

6.Doğru olmayan bilgilerle ''Etkinlik Belgesi'' düzenlenmesi.Bu belgenin örneği AETR sözleşmesinin ekinde bulunmaktadır.Etkinlik belgesi düzenlenirken, analog takograf kayıtları ile sürücü kartından indirilen veriler incelenmeli, kaydı olmayan etkinlikler için (Yıllık izin, hastane, kapsam dışı bir araç kullanma, diğer izin, diğer çalışmalar vs.) etkinlik belgesi düzenlenmelidir.

7.Geçerli bir sürücü belgesi olmadan yolcu ve eşya taşımak veya geçerli bir taşıma lisansı olmayan bir firmaya taşıma yaptırmak.

8. 6 günlük (6 x 24 Saat) veya iki haftalık azami sürüş süresini %25 veya daha fazla aşmak.Günlük çalışmada, azami günlük sürüş süresini %50 veya daha fazla aşmak , 4,5 saat kesintisiz sürüşten sonra yeterli mola veya kesintisiz 45 dakika mola vermemek, 6 x 24 saat çalışmadan sonra yeterli haftalık dinlenme vermemek.

Verilen yüzde değerleri, ortalama değerlerdir.AB içinde ülkeden ülkeye değerlerde farklılıklar olabilmektedir.

ORKUN KARADENİZ:

Bulgarlar'dan sadece Türkiye değil Avrupa da şikayetçi

Filoları ve sevkiyat noktaları konusundaki sorularımızı yanıtlayan Orkun Karadeniz, ''Bizim ana işimiz uluslararası nakliye 300 araçlık bir portföyümüz var. Özellikle İngiltere, Almanya, İspanya, Belçika bu bölgelere yoğunluklu olarak çalışıyoruz, komple ve parsiyel yükler olarak gerçekleştiriyoruz sevkiyatı.'' dedi.

PARSİYEL YÜK TAŞIMACILIĞINA YÖNELMEYE ÇALIŞIYORUZ

Sektörde olması gerekenden çok daha fazla yerli ve yabancı araç mevcut olduğunu belirten Karadeniz, ''40 binleri buluyor bu rakam. Aynı zamanda sektörde rekabet mevcut bu yüzden fiyatlar çok düşük. Parsiyel yük taşımacılığı yaparak bunu biraz daha olsun kırmaya çalışıyoruz. Bu yüzden profesyonel bir ekibimiz var ve parsiyel taşımalarımızı daha da arttırmayı hedefliyoruz'' dedi.

BİZİM İÇİN ÖNEMLİ OLAN TEK ŞEY ZAMANLAMA VE MALİYET UYGUNLUĞU

Gümrük kapılarında oluşan uzun kuyruklar ve geçişlerin durdurulması sonucu alternatif yollar seçtiklerini ve bu yolların çok daha maliyetli olduğunun altını çizen Karadeniz, ''UN Ro-Ro çok büyük bir yatırım yaptı zaman içinde karşısına çıkan rakipler oldu ama hiç birinin tam anlamıyla başarılı olduğu söylenemez. Bizim için zamanlama ve maliyet önemli bunu karşılayabilecek başka bir firma çıkarsa tabi ki biz de bunu değerlendirmek isteriz.

''72 SAATTE İNGİLTERE'YE SEVKİYAT GERÇEKLEŞTİRİYORUZ''

''Bizim ultra ekspres arabalarımız var neticede ve 72 saat gibi kısa bir süre zarfında kara yolu ile İngiltere'ye sevkiyatı gerçekleştirebilmekteyiz.'' Karadeniz, gemi ile bunu yakalamanın hiçbir zaman mümkün olmadığına değindi.

''ONLARIN PAZARINA DA SALDIRMIŞ DURUMDA''

Sektörde yabancıların payının artması konusunda konuşan Karadeniz , ''Bulgarlardan sadece Türkiye şikayetçi değil, diğer Avrupa ülkelerine de aynı sorunları yaşatıyorlar. Ucuz işçi maliyeti artı düşük giderlerle birlikte onların pazarına da saldırmış durumda'' olduklarını belirtti.

ŞOFÖRÜMÜZ FABRİKADA ÇALIŞAN İŞÇİ İLE AYNI MUAMELEYİ GÖRÜYOR

Türkiye'de yıllar içersinde gelir ve gider arasında uçurum oluştuğu ve bundan çok zarar ettiklerini belirten Karadeniz, ''20 yıl öncesinde de aldığımız uluslararası navlun aynıydı şuan da aynı ama giderimiz 20 yıl öncesine oranla yüzde 200 gibi ciddi bir artış ile karşı karşıya. Gelir hep aynı ama giderler hep artıyor. En kötü kısım da ülkemizde uluslararası taşımacılık ile ilgili bir kanun yok. Bizim şoförümüz bir fabrikada çalışan işçi ile aynı muameleyi görüyor. Uluslararası karayolları taşımacılığı için kesinlikle çalışma kanunun çıkması gerekli'' diyerek konuşmasını sonlandırdı.

Tasimacilar 6_Layout 2 21.04.2014 20:03 Page 1

LOGİSTİCS FORUM'14 YEDİTEPE ÜNİVESİTESİ'NDE BAŞLIYOR

Dünyada ve Türkiye'de lojistik sektörünün mevcut durumu ve geleceği Yeditepe Üniversitesi'nde masaya yatırılıyor Yeditepe Üniversitesi Lojistik Kulübü tarafından 2010 yılından bu yana düzenlenen Logistics Forum organizasyonunun 5.'si "Logistics Forum'14", bu sene Yılport Holding sponsorluğunda sektör duayenlerini öğrencilerle bir araya getirmeye devam ediyor. Dünyada ve Türkiye'de lojistik sektörünün mevcut durumu ve geleceğinin ele alınacağı "Logistics Forum'14", 25 – 27 Nisan 2014 tarihleri arasında gerçekleştirilecek. Açılış konuşması ve ilk paneli 25 Nisan Cuma günü Yeditepe Üniversitesi İnan Kıraç Salonu'nda yapılacak forum, ardından Şile Doğa Tatil Köyü'nde devam edecek.

EKOL LOJİSTİK intermodal taşımacılığa farklı çözümler sunuyor

Ekol Lojistik uygulamış oldukları intermodal taşıma yöntemlerini basın mensuplarına tanıttı.

Karayolu taşımacılığı ile 36 saatte gerçekleştirilebilen sevkiyat, demiryolu kullanılarak 20 saate düşüyor. Bu zaman dilimi Trieste-Köln hattı için geçerli. Aynı mesafeyi karayolu ile kat etmeye kalkıldığı zaman sürüş yasağına bağlı bir aracın 4 buçuk saat sürüş yaptıktan sonra yasal olarak dinlenmesi gerekiyor, buna sınır geçişleri, trafik ve yükleme-boşaltma gibi işlemler de dahil edildiğinde süre ortalama 28 saati buluyor. İşte bu yüzden sevkiyatlarını tren kullanarak yapan Ekol Lojistik iki sevkiyat merkezi arasındaki süreyi hem zaman dilimi olarak hem de yakıtsal olarak daha karlı hale getiriyor.

EKOL TARAFINDAN 18 VAGON KULLANILMAKTA

Ekol Lojistiğin Kombi Verkehr firması ile ortaklaşa yürütmüş oldukları demiryolu faaliyetinde Kombi Verkehr'in elindeki vagon sayısına paralel olarak ihtiyaç halinde vagon sayısını artırılabiliyor. Ekol Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Musul, "Bu işe bir trenle başladık ama çok kısa bir sürede 4 tren oldu sayı ve şimdi 18 tren kullanmaktayız." diyerek ihtiyaçlarının her geçen gün artmakta olduğunu belirtti.

GİDİŞ GELİŞ TEK SEFERDE TOPLAM 64 ÜNİTE TAŞINABİLİYOR

Bir tren 32 ünite yükleme alabiliyor, yani 32 adet treyler ya da konteyner. Tren karşılıklı olarak gerçekleştirdiği her seferinde toplam iki adet lokomotif ile yine 32 ünite geliş, 32 ünite gidiş olmak üzere 64 ünite taşınabilmekte. Ayrıca bu alana getirilen ve Ro-Ro dan aktarılan treylerlerin tamamı vagonlara yüklenmiyor. Bir kısmı Avusturya bölgesine ve İtalya' ya karayolu vasıtasıyla gönderilmek için hazırlanmakta.

ÖZEL DİZAYN POCKET VAGONLAR TERCİH EDİLİYOR

Lokomotiflerde özellikle treyler ve konteyner gibi intermodal yükleri taşımak için dizayn edilmiş vagonlar kullanılmakta. Tamamı cepli vagon yani pocket vagon modeli olup konteyner ya da treyler vagonların alt mekanizmasında bulunan ceplerin içerisine bindiriliyor. Treylerin tekerlekleri havuzlara yerleştirilmek kaydıyla yükleniyorlar ki böylece tam bir kenetlenme sağlanarak güvenli bir şekilde sevkiyatlar gerçekleşebilmekte.

İNTERMODAL BİR BÜTÜNDÜR DEMİRYOLU SADECE ALTERNATİF BİR YÖNTEMDİR

Demiryolu taşımacılığının intermodal operasyonlarının içerisindeki yeri hakkında konuşan Musul, "Bu operasyon İstanbul'dan yani Türkiye'de müşterinin yerinde yaptığımız yükleme ile başlamaktadır. Sonrasında konteyner ve Ekol treylerlerinin Haydarpaşa Limanına getirilmesi oradan da alternatif taşımacılığa ait Ro-Ro gemileri ile Trieste'ye getirilmesinden sonraki aşamadır. Bu aşamada Ro-Ro gemilerimiz ile Türkiye'den Trieste'ye gelen yüklemelerimiz hemen buradaki ekipmanlarımız ile beklemekte olan vagonlarımıza yükleniyorlar. Sonrasında çok hızlı bir operasyon ile hareket ederek Almanya Köln'deki Eifeltor ve Ludwigshafen terminallerine ulaştırılıyorlar. Oradan da karayolu vasıtasıyla operasyonun son aşaması olan müşterilere dağıtım gerçekleştiriliyor." şeklinde ifade etti.

TAŞIMACILIKTA ÇEVRECİ, EKONOMİK VE ZAMAN KAZANDIRAN YÖNTEM DEMİRYOLU

Trene ödenen ücret karayoluna ödenen ücrete kıyasla çok fazla değil. Ama çevreci bir sonuç elde edildiğinin altını çizen Musul, "30 adet treyler çekicisi ve şoförü olmadan, Türkiye'den yaklaşık 2.500 km'lik bir yolu kat edebiliyor. Bizim şu andaki iş hacmimizi gerçekleştirebilmemiz için yaklaşık 1.500 çekicilik bir filoya sahip olmamız gerekiyor. Ama demiryolu kullanımı bize yaklaşık 150 milyon sermaye yatırımını yapma gereğini ortadan kaldırıyor. Aynı zamanda bazı fabrikalardan 25-30 treyleri aynı anda yüklememiz gerekiyor. Bunun senkronizasyonu her şoförün ayrı ayrı kontrol edildiği konvansiyonel sistemde, olanaksız. Bu modelde hem çevreci oluyoruz hem de yapabilirlik seviyemizi artırıyoruz." dedi.

DEMİRYOLU TAŞIMA AĞI SADECE TRİESTE'DEN YAPILMIYOR

Demiryolu ile intermodal taşıma, sadece Trieste'den yapılan bir hat değil Yunanistan Selanik'ten, Üsküp ve Belgrad'a demiryolu ile taşıma yapılmakta. Bu hatta çimento taşınıyor genel olarak. Türkiye'den haftada iki kere yapılan hatla Türkiye'den yola çıkan Çimento Selanik'ten Belgrad'a gidiyor. Şimdilik bu hattaki sefer sayısı 4 olarak belirtildi.

AMAÇ AVRUPA'DA DAHA REKABETÇİ OLMAK

2012 yılının sonunda Ekol Lojistiğin intermodal hizmetinin daha güvenilir daha kontrol edilebilir ve daha sürdürülebilir olması için kurulmuş olan 3 Ro-Ro gemisine sahip alternatif taşımacılık şirketi ile beraber servis vermeye başlamıştı. Öncelikle alternatif taşımacılık şirketi sadece Ekol Lojistiğin sevkiyatlarını daha kaliteli daha iyi bir hale getirebilmek için hizmete başlatıldı. Fakat sonrasında gerek ülke ihtiyaçları gerek taşımacılık sektörünün ihtiyaçları doğrultusunda hizmet sürdürmeye devam ettikleri vurgulandı. Bunun en önemli amacı Türkiye'deki ihracatçının özellikle Avrupa'da daha rekabetçi olabilmesi için daha iyi transit süreler ile daha iyi rakamlar karşılığında, Avrupa'daki rakipleri ve Uzakdoğu' daki rakipleri ile rekabet edebilmesi için bu servis geliştirilmeye devam edilmekte.

YÜZDE 99 EKOL YÜZDE 1 DESTEKLENEN NAKLİYECİLERİN

Bu projeye yüzde 99 ekol yüzde 1 desteklediklerini nakliyeciler olarak başladıklarını belirten Musul, "Ro-Ro projesine başladıktan sonra nakliye sektörünün ihtiyacı, ülke ihtiyacı, Bulgaristan sorunun patlak vermesi sebebiyle kendi yükümüzü indirdik nakliyeciye dışarıdan destek olduk. Biz kendi öz mal filomuz ile 4 gemi doldurabilecek kapasitede çalışıyoruz. Yeni kurulacak firmaların bizim seferlerimize etkisi olmayacaktır. Dediğimiz gibi biz şu an sadece Ekol TIR'larını taşımıyoruz sektörden ihtiyacı olan diğer firmaların da araçları, treylerleri bizim gemilerimiz ile sevkiyat yapmakta. Ne olur ancak dışarıdan firma gelimi azalır ya da biter kendi içimizde sürdürülebilir bir döngüyü yürütürüz" şeklinde konuşarak Ro-Ro' nun önemini belirtti.

EKOL, 2013'TE 55 BİN BİRİM TAŞIYARAK YÜZDE 80 DOLULUK ORANI SAĞLADI.

2013 yılı içerisinde Ro-Ro seferleri ile toplamda 55 bin birim taşıma gerçekleştiren Ekol seferlerini yüzde 80 doluluk oranı ile gerçekleştirdi. 2014 yılı içerisindeki hedefleri ise yüzde 80 doluluk oranını yani 55 bin birim oranını 68 bin birime çıkartmak yani %20 artış ile yüzde yüz doluluk sağlamak olduğu belirtildi.

575 BİN TON YAKIT TASARRUFU

Ro-Ro ile tek seferde 60 tona yakın yakıt kullanılmakta. Toplam seferdeki yakıt miktarı da tüm gemiler hesaba katıldığında yaklaşık olarak 300 ton civarıdır. İstanbul'dan Köln karayolu ile 2.500 km'dir, gidiş dönüş olarak bu rakam 5 bin km olduğuna göre bir TIR'ın toplamda bin 750 litre yakıt kullanması demek oluyor. Ro-Ro' nun taşımış olduğu treylerleri düşünecek olursak da karayolu ile toplam 500 aracın gidip geri gelmesi demek oluyor. Bunun da maliyeti 875 bin ton yakıt olarak yansımaktadır.

DOUBLE STOCK YÜKLEME İLE İSRAF ORTADAN KALKACAK

Ekol gemileri ile 1200 mil'de 240 birim taşıyabiliyor olmayı israf olarak görmekte. Nedeni ise Belçika menşeli firmalar 600 mil'de 400 birim taşıma gerçekleştirebilmekte, karşılaştırma yapıldığında çok büyük rakamsal farklılık ortaya çıkmakta. Kullanılan gemiler de Ekol'ün gemileri gibi 3 katlı ama onların her katında double stock yükleme yapılabilmekte. 1200 mil gibi uzun sayılabilecek, bir güzergâhı maalesef yeterince ekonomik olarak değerlendirilememekte.

Double stock yükleme ile konteynerları bir TIR alanı kadar yer kaplayıp geminin de alanını daraltmayarak daha verimli bir taşıma modeli oluşturulmakta.

Musul, "İki katlı konteynerlarla var olan gemilerin kapasitelerini yüzde 20 daha avantajlı kullanabiliyoruz. Bu daha başlangıç, hedefimiz önümüzdeki 2-3 yıllık bir süreç içerisinde 250 birim yerine 500-550 birim taşıyabilecek gemilerle ve hemen hemen aynı operasyon maliyetleriyle iki katı kapasiteye ulaşabilmek" dedi.

Aslında Ro-Ro'nun kullanım şeklinin sadece treylerleri taşıyıp Ro-Ro'nun yüksekliğinin getireceği avantajı, treyler yerine iki katlı konteyner koyarak alanı daha verimli hale getirerek, hem nakliyecilerin hem üreticilerin daha uygun maliyetle hizmet alabilmesini sağlayabilmek amacıyla bu sistem geliştiriliyor.

RO-RO İLE YILLIK TOPLAM 1 MİLYON 200 BİN TON TAŞIMA

2013 senesi itibari ile İstanbul Ro-Ro pazarının yüzde 33'ünü, Türkiye pazarının da yüzde 23,6'sını taşıyan Ekol Lojistik Yıllık toplam yük olarak bakıldığında 1 milyon 200 bin ton taşıma gerçekleştirdi ki bunu da sadece Ro-Ro seferleri ile yaptı. Bunun yüzde 30'unu da karayolu ile taşındığını düşünürsek, aylık olarak 130 bin ton taşıma gerçekleştirilmekte.

REKABET AŞI GİBİDİR

Temel olarak sektördeki bakış açısı hatası Ro-Ro gemilerinin nakliye sektörünün çözümü olarak düşünülmesi. Kaldı ki nakliye sektörü bir sonuç sektörüdür. Çözümü, üreticiler için daha iyi ne yapabilir diye düşünerek bu noktaya getirilmeli. O nedenle var olan uygulamalar beklentileri karşılamadığı için bu girişimde bulunuldu. Ama rekabet aşı gibi. İnsan önce zorlanıyor ama devamında yararını gördükçe devamı geliyor. Un Ro-Ro da Ekol Lojistik'ten sonra bu uygulamayı piyasaya satmaya başladı.

Lojistik Sektöründe Çevre Dostu Yaklaşımlar Önem Kazanıyor

İstanbul Karbon Zirvesi'nde düzenlenen UTİKAD oturumunda, lojistik sektörünün karbon salınımındaki hassasiyetleri ve sektördeki uygulamalar ele alındı.

Avrupa Birliği'nin sektördeki karbon salınımının azaltılmasına yönelik çalışmaları ve hedeflerinin paylaşıldığı oturumda, taşımacılık ve lojistik sektörünün gelecekte yeni yaptırımlarla karşı karşıya kalabileceğinin de altı çizildi.

Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üretenleri Derneği Başkanı Turgut Erkeskin'in moderatörlüğünü yaptığı "Lojistikte Sürdürülebilir Büyüme:Türk Lojistik Sektöründe Çevre Dostu Yaklaşımlar ve Uygulamalar" konulu oturuma, İstanbul Üniversitesi Siyasal Bilimler Fakültesi Kentleşme ve Çevre Sorunları Ana Bilim Dalı Öğretim Üyesi Doç. Dr. Sevim Budak, Ekol Lojistik Yönetim Sistemleri Geliştirme Yöneticisi Enise Ademoğlu, DHL Express Türkiye Pazarlama Müşteri İlişkileri ve İletişimden Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Nil Keskin Keleş ve Bureau Veritas İş Geliştirme Müdürü Burcu Boran Mutman konuşmacı olarak katıldı.

Oturumun açılış konuşmasını yapan UTİKAD Başkanı Turgut Erkeskin, küresel ısınmanın bugün sürdürülebilir bir dünya ve gelecek için daha da önem kazandığını vurgulayarak, taşımacılık sektöründe fosil yakıt kullanımının sera gazı etkisini artırdığını söyledi.

Artan sera gazı etkisinin taşımacılık da dâhil olmak üzere tüm sektörlerde yenilenmeyi zorunlu kıldığını ve başta Avrupa Birliği olmak üzere tüm dünyada ulaştırma ve lojistik sektörü kapsamında yeni önlemler alınmasının söz konusu olduğunu kaydetti.

Turgut Erkeskin, konuşmasını şöyle sürdürdü: "Lojistik gelişimin kaçınılmaz bir parçası. Globalleşme süreciyle malların tüm dünyada dolaşımı kolaylaştı, dünyanın bizlere ihtiyacı var. Bugün tüm dünyada bir yandan taşımacılığa olan talep artıyor, diğer yandan karbondioksit salınımının azaltılması gerekiyor. Maalesef bugün lojistik sektörünün üzerinde ağır yaptırımlar söz konusu. Yakıt vergileri sektöre yükleniyor. Türkiye'de iç taşımacılığının yüzde 95'i karayolu ile yapılıyor, demiryolu ise hala çok az kullanılıyor. Sektör olarak taşımacılık şekilleri konusunda dengesizliğe kalıcı çözüm bulmak zorundayız. Karbondioksit salınımının azaltılmasına yönelik sektörde önemli adımlar atılıyor, çevreye verilen zararın minimuma indirilmesi için değişik yöntemler geliştiriliyor. Burada taşıma araçlarında yeni nesil motorların ve çevreci yakıtların kullanılması tedbirleri söz konusu. Biz dernek olarak sürdürülebilir bir lojistik için farkındalık yaratma hedefindeyiz. Öncelikle Türkiye'nin ilk ve tek yeşil ofis sertifikalı sivil toplum kuruluşuyuz. Çevreci ve ekonomik taşıma modelleri geliştirme hedefi ile kurulan BALO'nun kurucu ortakları arasındayız. 13-18 Ekim 2014 tarihleri arasında düzenleyeceğimiz, FIATA İstanbul 2014 Dünya Kongresinde de bu konudaki gelişmelere mutlaka yer vereceğiz. Sektörümüzde sürdürülebilir büyüme için "Yeşil Lojistik ve Yeşil Ekonomi" kavramları önem kazanıyor. Kongremizde de sürdürülebilir lojistik için çevreye saygılı taşımacılık modelleri ve altyapı yatırımlarını dünya lojistik profesyonelleri ile aynı masa etrafında bir araya gelerek konuşacağız."

Karbondioksit salınımına çözüm olacak yatırımların sektör tarafından benimsendiğini ve uygulamaların hızla hayata geçtiğinin de altını çizen Turgut Erkeskin, "Sektör şirketlerimizin hem toplumsal hem de çevresel hassasiyetleri dikkate alarak hayata geçirdikleri çevreci lojistik uygulamalarını takdirle karşılıyoruz. Ve diğer şirketlerimize de örnek teşkil etmesini arzu ediyoruz" dedi.

"KARBONDİOKSİT SALINIMINI EN AZA İNDİRECEK YASALAR GELİYOR"

"AB İklim Değişikliği Politikası ve Taşıma Sektörü Üzerine Etkileri" başlığıyla oturumda bir sunum yapan İstanbul Üniversitesi Siyasal Bilimler Fakültesi Kentleşme ve Çevre Sorunları Ana Bilim Dalı Öğretim Üyesi Doç. Dr. Sevim Budak, taşımacılık ve lojistik sektörünün karbon salınımı konusunda gerek AB gerekse konuyla ilgili diğer uluslararası platformlar tarafından yakından takip edildiğine dikkat çekerek, sektöre yönelik mevcut uygulamalar hakkında bilgiler verdi.

Avrupa Birliği'nin taşımacılık ve lojistik sektöründe karbon salınımının azaltılmasına yönelik hedefleri ve bu hedefler kapsamında hazırlıkları süren çalışmalardan örnekler veren Sevim Budak, bu konuda sektörü hazırlıklı olmaya çağırdı.

Budak, "Avrupa Birliği iklimle ilgili olarak 2020 yılına kadar sera gazını 1990 seviyesinin yüzde 20 altına indirmeyi hedefliyor. Ulaştırma sektörüne yönelik, ağır vasıtaların yakıt tüketimi ve CO2 emisyonunu lastik basıncının potansiyel etkisiyle izleme sistemi oluşturmak, yüklemelerde hafta sonu yasakları getirmek gibi çalışmalar yürütülüyor" dedi.

"TEDBİR ALINMAZSA ARAÇLARIMIZ SINIR KAPISINDAN DÖNEBİLİRLER"

"Tırlarımızın ve gemilerimizin AB standartlarına uygun hale getirilmesi gerekiyor. Aksi takdirde büyük sıkıntılar yaşanabilecek" şeklinde konuşan Budak, "Yakın gelecekte gemilerimizden AB limanlarında karbon ayak izi sertifikası istenilecek. Aynı şekilde TIR filolarımızı yakıt seviyesi, karbon salınımı gibi standartlara göre yenilemez gerekecek. Tedbirler alınmazsa araçlarımız sınır kapılarında bekleyecek ya da dönmek zorunda kalacaklar" değerlendirmesinde bulundu.

"İNTERMODAL TAŞIMALARIMIZ İLE ÖNEMLİ TASARRUFLAR SAĞLIYORUZ"

Ekol Lojistik Yönetim Sistemleri Geliştirme Yöneticisi Enise Ademoğlu ve DHL Express Türkiye Pazarlama Müşteri İlişkileri ve İletişimden Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Nil Keskin Keleş, yaptıkları sunumlarda, daha çevreci bir taşıma sistemi geliştirmek amacıyla sürdürdükleri çalışmalardan örnekler vererek, sektör şirketleri olarak konuya hassasiyetle yaklaştıklarını ve dünyadaki uygulamaları yakından takip ettiklerini dile getirdiler.

Ekol Lojistik için çevreci olmanın değerlerinin en başında yer aldığını ifade eden Enise Ademoğlu, "Karbondioksit salınımını azaltmak için bir tesisi kurarken, yeni bir hat güzergahı çizerken bile çevreye duyarlı olmasına dikkat ediyoruz. Her ay intermodal taşımalarımız ile 750 futbol sahası kadar orman alanı, dünyanın çevresini 150 kez dolaşmaya eşdeğer yakıt tasarrufu sağlıyoruz. Euro 5 standartlarında araçlarla çalışıyoruz, şoförlerimize EKOL akademide eğitimler veriyoruz. Türkiye karbon izini takip eden lojistik şirketlerinden biriyiz. Ayrıca müşterilerimize özel aylık CO2 emisyonu ve dizel tüketimi tasarruf raporları sunuyoruz" dedi.

Ademoğlu, Ekol'ün, AB Çevre Ödülleri'nde finalist olmaya hak kazanan ilk Türk firması olduğunu da söyledi.

Konuşmaların ardından bilgiler için teşekkür eden Turgut Erkeskin, "Sürdürülebilirlik ve Yeşil Lojistik" kavramlarının taşımacılık ve lojistik sektöründe giderek önem kazandığını ve gelecekte sektörde var olmak isteyen firmaların yasal zorunlukları beklemeden harekete geçmiş olmalarının sevindirici bir gelişme olduğunu vurguladı.

Tasimacilar 7_Layout 2 21.04.2014 20:02 Page 1

CITA Toplantısı TÜVTÜRK'ün ev sahipliğinde İstanbul'da düzenlendi

Uluslararası Motorlu Araç Muayene Komitesi'nin (CITA) Avrupa Bölgesi Danışma Grubu'nun yıllık toplantısı bu yıl TÜVTÜRK'ün ev sahipliğinde İstanbul'da düzenlendi. Toplantıda üye ülkelerdeki araç muayene kuruluşları için kalite ve eğitim sistemlerinin geliştirilmesi ile ilgili görüş alışverişinde bulunuldu İsveç, Almanya, Hollanda, Lüksemburg, Fransa, İngiltere, İspanya, İrlanda, Sırbistan ile Litvanya'dan araç muayenesi, kalite ve eğitim alanlarında görev yapan yöneticiler, bürokratlar ve Türk Akreditasyon Kurumu yetkililerinin katılımıyla gerçekleştirilen Uluslararası Motorlu Araç Muayene Komitesi'nin (CITA) yıllık toplantısı TÜVTÜRK'ün ev sahipliğinde 15-16 Nisan tarihleri arasında İstanbul'da düzenlendi.

"Üye ülkelerdeki kuruluşlar için kalite ve eğitim sistemlerinin geliştirilmesi" ana temalı programda, CITA üyeleri TÜVTÜRK Akademi, Şile ve Tuzla Araç Muayene İstasyonları'nı da ziyaret ederek uluslararası eksende en iyi uygulamalardan biri olarak gösterilen TÜVTÜRK'ün idari ve operasyonel faaliyetlerini de inceleme fırsatı buldu.

Pirelli Fleet Check Hizmeti, Filolara Lastik Yönetim Sistemini Sunuyor

Pirelli, Filo Çözümleri çatısı altında, lastiklerin durumunu analiz ederek raporlayan ve bu sayede filoların kilometre başına önemli bir maliyet avantajı sağlamasına destek olan lastik yönetim sistemi "Fleet Check" ile filolara yerinde ve ücretsiz hizmet sağlıyor.

Pirelli Lastik Kontrol Uzmanları tarafından sunulan Fleet Check hizmetinde, lastiklerle ilgili tüm bilgiler toplanıyor ve analiz edilerek, bir rapor halinde filo yöneticisine iletiliyor.

Pirelli, filoların lastikleri sürekli takip etmesi amacıyla gerçekleştirilen Fleet Check analizleri sonucunda ortaya çıkan detaylı bilgiler merkezi bir veritabanında tutuluyor. Diş derinliği, lastik hava basınçları ve lastiklerin durumu hakkındaki bilgiler sayesinde her bir filo için lastiklerin ve araçların durumuyla ilgili raporlar hazırlanıyor. Raporlarda uygun hava basıncı, düzensiz aşınma, rotasyon ihtiyacı, kaplama zamanı gibi performans açısından önemli kriterler belirtilerek, lastiklerden maksimum performans ve verimlilik elde edilmesi sağlanıyor.

2013 yılında 1000 araca destek veren ve 10 binden fazla lastik kontrolü gerçekleştirilen Pirelli, 2014 yılında Super Truck bayilerinde hizmet vermeye başlamasıyla birlikte 1500 araca ve 15 binden fazla lastiğe bu hizmeti vermeyi hedefliyor.

"YÖNETİM GİDERLERİNİ AZALTMAYI AMAÇLAYAN FİLOLAR İÇİN İDEAL ÇÖZÜM"

Fleet Check hizmetinin, Pirelli'nin Filo Çözümleri hizmetlerinden sadece biri olduğunu belirten Pirelli Türkiye Ağırvasıta Pazarlama Koordinatörü Erbu Özkaran, "Fleet Check hizmetini, lastiklerin kullanımını ve durumunu izleyen merkezi bir veritabanı gibi düşünebiliriz" dedi.

Avrupa'da gerçekleştirilen araştırmaların sonuçlarına göre filo yöneticilerinin en büyük endişesinin yönetim giderlerindeki sürekli artış olduğuna dikkat çeken Özkaran, Fleet Check hizmetinin bu giderleri azaltmak amacıyla geliştirildiğini söyledi. Özkaran "Pirelli'nin gerçekleştirdiği Filo Araştırması'na göre, orta dereceli ve büyük Avrupa filolarının yüzde 90'ından fazlası yönetim giderlerini azaltmak amacıyla yakıt tüketimini ölçmeyi ve azaltmayı hedefliyor. Araştırmaya katılan şirketlerin yüzde 70'inden fazlası ise daha iyi yakıt tüketimi ve artan maliyetleri azaltmak için önlem alıyor. Güvenli sürüş eğitimleri, araçların değiştirilmesi, lastiklerin daha düşük dönme direncine sahip lastiklerle değiştirilerek yakıt tasarrufu sağlaması ve profesyonel filo çözümleri alınan bu önlemler arasında yer alıyor" şeklinde bilgi verdi.

PİRELLİ'DE FİLO ÇÖZÜMLERİ ÇATISI ALTINDA BİRÇOK ÇÖZÜM MEVCUT

Pirelli'nin Filo Çözümleri çatısı altında birçok farklı hizmeti bulunduğunu belirten Özkaran, "Türkiye genelinde yaygın Super Truck servis ağımız, Fleet Check, uluslararası uzun mesafe taşıyıcıları için yol yardım hizmetimiz olan CQ24, kendi lastik kaplama markamız Novacteck ve lastiklerle ilgili önemli bilgileri filo yöneticisine anında aktaran CyberFleet bu hizmetler arasında yer alıyor" dedi.

YENİ STRALIS HI-WAY

WINNING ON THE HI-WAY

Yeni Stralis Hi-Way: Truck of the Year 2013.
İşletme maliyetlerini minimuma indiren üstün teknolojisi, daha fazla güç ve daha fazla tork sağlayan motoru, kusursuz stili ve konforu sayesinde dünyada uzun yol taşımacılığında yılın kamyonu
Yeni Stralis Hi-Way şimdi Türkiye'de.

IVECO
WWW.IVECO.COM

Ford Cargo Mikser Serisi Ankara Beton Fuarı'nda sektörle buluştu

Ford Otosan Ürün Geliştirme Merkezi'nde tasarlanan ve geliştirilen, Ford Otosan'ın Eskişehir İnönü Fabrikası'nda üretilen Ford Cargo Mikser Serisi, Beton 2014 Fuarı'nda ziyaretçilerin beğenisine sunuldu. 4x2 çekici, 6x4 ve 8x4 aks yapılandırmasına sahip Ford Cargo Mikser Serisi; 1838T Çekici Mikser, 3236M Hafif Mikser ve 3532M Mikser modelleriyle Ford Otosan standındaki yerini aldı.

Dayanıklı, performanslı, düşük işletim maliyetli ve konfor odaklı Ford Cargo Mikser Serisi, ürün gamı zenginliği ve üstün ürün özelliklerinin yanısıra satış sonrası destek hizmetleri ve üstyapı çözümleriyle inşaat, hafriyat ve hazır beton sektörünün beklentilerini en yüksek düzeyde karşılamasıyla dikkat çekiyor.

Mandallı tip konforlu şanzımanı, 10 mm 500 Mpa gücündeki sağlam şasisi, 750 saat bakım aralığı, standart olarak sunulan klima ve 2 yıl sınırsız kilometre garantisi gibi rekabetçi özellikleriyle öne çıkan Mikser Serisi, rahat vites geçişleri, kolçaklı koltuk, artırılmış kabin içi konfor ve üstyapıyı görme imkanı veren yeni arka camıyla sürücülerin işlerine odaklanmasında kolaylık sağlarken, iş sahiplerinin karını artırmasına olanak tanıyor.

Standart motordan tahrikli PTO ile sunulan 1838T (4x2) Çekici Mikser araçlar pazarda büyük ilgi görürken, mikser ürün gamındaki tüm bu ürünler ile 8 metreküp'ten 12 metreküp'e kadar beton mikseri uygulamalarını destekliyor.

İlk kez Beton 2014 Fuarı'nda müşterinin beğenisine sunulan 3236M Hafif Mikser ise, 8x4 sınıfında rekabetçi ağırlığı ile ürün gamındaki yerini alıyor. 9845 kg ile, müşterisine ağırlık avantajı sunan 3236M Hafif Mikser; standart alüminyum alaşımlı jant, hafifletilmiş yeni nesil arka kauçuk süspansiyon ve hafifletilmiş 250 litrelik yakıt deposu ile satışa sunuluyor. Üstelik 3236M, Beton 2014 Fuarı'na özel, İmer tarafından üretilmiş 10 metreküp'lük 3850 kg. boş ağırlığa sahip hafif mikser üst yapısıyla beraber kampanyalı bir fiyata da sahip.

2013 yılında pazara sunulan hafif ve ekonomik mikser 3532M (6x4), hem ağırlık limitlerinin önemli olduğu şehir içi kullanımına hem de tandem arka aksı sayesinde off-road kullanımına uygunluğuyla farklı müşterilerin beklentilerini karşılıyor. 3532M, inşaat kullanımına uygun 500 MPa dayanıklı şasisi, 320PS'lik gücü ve ağırlık avantajı ile müşterilerin hizmetine sunuluyor. Beton 2014 Fuarı'nda ayrıca iki önemli teslimat töreni de gerçekleştirildi. Bunlardan ilki; Ulubeton firma sahibi Mustafa Ulucan'a teslim edilen 5 adet 1838T çekici mikser ve 15 adet 4136M (8x4)mikser iken; ikinci teslimat Kar Grup Yönetim Kurulu Üyesi Şenol Üçüncü'ye yapıldı. Kar Grup'a 50 adet 1838T Mikser teslimatı gerçekleştirilirken, araçları Ford Otosan Kamyon Operasyonları Grup Müdürü Emrah Duman teslim etti.

Bosch'un Otomotiv Yedek Parça İş Kolu Adana'da Tanıtım Günleri Düzenledi

Bosch Otomotiv Yedek Parça, sanayisi ve ticaret hacmi ile Türkiye'nin önde gelen illerinden Adana'da otomotiv sektörünün temsilcileriyle buluştu.

Bosch Otomotiv Yedek Parça Ülke Direktörü Murat Kurtlar, 10 yılı aşkın süredir her marka ve model araca ekonomik bakım ve tamir hizmeti veren Bosch Car Service'lerin Adana'daki sayısını yakın zamanda 5'e çıkarmayı planladıklarını ifade etti.

Bosch Otomotiv Eğitim Merkezi hakkında da bilgi veren Murat Kurtlar, Adana'da 80'e yakın sektör çalışanının bu merkezde eğitimden geçtiğini söyledi.

Otomotiv sektörünün önde gelen tedarikçilerinden Bosch, "Bosch Otomotiv Yedek Parça", "Bosch Car Service" ve "Bosch Eğitim Merkezi" ile ilgili bilgi vermek üzere Adana'da sektör temsilcileriyle buluştu. Otomotiv alanında faaliyet gösteren 200'ün üzerinde servis ve perakendeci ile bir araya gelen Bosch Otomotiv Yedek Parça Ülke Direktörü Murat Kurtlar, 550 binin üzerinde kayıtlı aracı bulunan Adana'nın sektör açısından önemine değindi. Kurtlar "Adana'da 300 bine yakın binek otomobil, 150 bine yakın da motorsiklet bulunuyor. Bosch Otomotiv olarak Adana'ya özel önem veriyor, Bosch Car Service konseptimizi Adana'da yaygınlaştırmak istiyoruz" dedi.

2007 yılında hizmete açılan İstanbul'daki Bosch Eğitim Merkezi ile ilgili bilgi de veren Murat Kurtlar, merkezin Bosch Otomotiv servis ağına, meslek lisesi öğrencilerine ve öğretmenlerine, bağımsız servislere eğitim verdiğini ifade etti.

Kurtlar "Geçen yıl itibarıyla 2 bin 700 kişi eğitim merkezimizde eğitim aldı. Eğitimlerimizi başarıyla tamamlayan katılımcılara bir de sertifika veriyoruz. Bu sertifika, hem Bosch Car Service'lerinde, hem de sektörde iş imkânı sağlıyor" dedi. Murat Kurtlar, bugüne kadar Adana'dan 80'e yakın sektör çalışanının bu eğitimlerden geçtiğini de söyledi.

Bosch Car Service'ler Her Marka Araca Ekonomik ve Kaliteli Hizmet Sunuyor

Her marka ve model araca hizmet verebilen dünyanın en büyük bağımsız servis organizasyonlarından biri olan Bosch Car Service'ler Türkiye genelinde 200'ün üzerinde noktada hizmet veriyor. Adana'da şu anda 3 Bosch Car Service sayısının kısa sürede 5'e çıkarılması planlanıyor. Bosch Car Service; hız, güven ve hizmet kalitesine önem veren, uygun fiyatlı ve ekonomik bir şekilde eğitimli personeli ile hizmet veriyor. Üstelik Bosch Car Service'lere gelen araçların periyodik bakım işlemleri araç markasının garantisi bozulmadan yapılabiliyor.

Tasimacilar 8_Layout 2 21.04.2014 20:02 Page 1

'BETON ANKARA 2014' CONGRESIUM'DA KAPILARINI AÇTI

Türkiye Hazır Beton Birliği (THBB) tarafından düzenlenen "Beton Ankara 2014 Hazır Beton, Çimento, Agrega, İnşaat Teknolojileri ve Ekipmanları Fuarı" Çevre ve Şehircilik Bakanı İdris Güllüce'nin katılımıyla açıldı. Bu yıl altıncı kez gerçekleştirilen, inşaat, hazır beton ve agrega sektörlerini Congresium Ankara'da buluşturan Fuar; Çevre ve Şehircilik Bakanı İdris Güllüce'nin ziyarete açtığı Beton Ankara 2014 Fuarı, inşaat ve hazır beton sektörüyle ilgili her kesimin buluştuğu ortak bir platform oldu. Türkiye Hazır Beton Birliği Başkanı Yavuz Işık'ın ev sahipliği yaptığı açılış törenine Bakan Güllüce'nin yanı sıra Ankara Sanayi Odası Başkanı Nurettin Özdebir ve Türkiye'nin önde gelen firma temsilcileri katıldı. Fuarın açılışında konuşan ve kendisinin de İnşaat Mühendisi olduğunu hatırlatan Çevre ve Şehircilik Bakanı İdris Güllüce sözlerine 'Eskiden tenekeyle beton taşındığını hatırladım. Bugün nerelere geldiğimize baktım. Türkiye ne kadar gelişmiş, ilerlemiş dedim, şükrettim' diye başladı. Türkiye'nin büyük bir alanının deprem kuşağında olduğunu hatırlatan Güllüce; 'Ne mutlu ki hazır beton üreticileri bu kadar geliştiler. Diliyoruz geçmişte yapılan dayanıksız binalar da en kısa zamanda yenilensin.' dedi.

TIRSAN AR-GE GÜCÜNÜN SON ÜRÜNÜ:

Yeni Nesil TIRSAN Damper

Nisan 2011'de 'Sektörün Standartlarını Yükselten Damper' sloganı ile pazara sunulan TIRSAN Damper; yeni tasarımı ve fark yaratacak yeni donanımları ile "Yeni Nesil TIRSAN Damper" adıyla 17 Nisan 2014 Perşembe günü TIRSAN Adapazarı fabrikasında yapılan basın lansmanı ile sektöre tanıtıldı.

Basın lansmanı, İşletmeler Genel Müdür Yardımcısı Ahmet Yılmaz, Satış Planlama Genel Müdür Yardımcısı Ercan Kulaksız, Yönetim Koordinatörü Ayşenur Nuhoğlu, Ürün Geliştirme Müdürü Yasemin Uzçakar ve Ürün Geliştirme ve Pazarlama ekibinin katılımı ile gerçekleşti.

Lansman sonunda, Yeni Nesil TIRSAN Damper projesinin saha testlerine destek olan Sezerler Hafriyat Yönetim Kurulu Başkanı Kasım Sezer ve Genel Müdürü Ramazan Sezer ile 2011 yılında üretilen ilk TIRSAN damper ürününe destek olan Dünyalar Asfalt Ticaret'in Yönetim Kurulu Başkanı Ali Dünya'ya işbirlikleri için teşekkür plaketleri takdim edildi.

TIRSAN ÜRETİM VE AR-GE GÜCÜ İLE 2018 YILI HEDEFLERİNE KOŞUYOR

Basın lansmanında konuşma yapan TIRSAN Treyler A.Ş. Yönetim Koordinatörü Ayşenur Nuhoğlu, 36 yıllık sektör liderliklerinin ve tecrübelerinin ürün geliştirmede çok güçlü bir altyapı oluşturduğunu vurguladı. Asıl başarı kriterlerinin müşteri memnuniyeti olduğunu ve sürdürülebilir başarı için Ar-Ge faaliyetlerinin öneminin altını çizen Nuhoğlu, TIRSAN'ın 2018 yılı hedeflerini de paylaştı.

Nuhoğlu: 'Türkiye'de 36 yıldır sektöre liderlik etme başarımızın yanında, Almanya ve Rusya'daki üretim gücümüz ile 2013 yılında Avrupa'nın 4. büyük treyler üreticisi konumuna geldik. 50'den fazla ülkeye yaptığımız ihracatla global pazardaki konumumuzu günden güne güçlendiriyoruz. 2009 yılında sektörün ilk Ar-Ge merkezini kurduk. 2011-2013 yılları arasında toplam 33 milyon Euro değerinde kapasite artırımı ve modernizasyon yatırımı yaptık. Yatırımlarımızın paralelinde, 2013 yaz dönemi içersinde ikinci 5 yıllık stratejimizi devreye aldık. Avrupa pazarında 2015 yılında tank ve silo segmentlerinde, 2016 yılında ise low-bed segmentinde pazar liderliğine emin adımlarla ilerlemekteyiz. 2018 yılında Türkiye, Almanya ve Rusya fabrikalarımız ile 20.000 üretim adetine ve 500 milyon Euro ciro hedefimize ulaşacağız' dedi.

HAFİF ŞASİ TEKNOLOJİSİ İLE DAYANIKLILIK BİRARADA

Konuşmasında Yeni Nesil TIRSAN Damper hakkında bilgi veren Ayşenur Nuhoğlu 'Ar-Ge Merkezimiz, perdeli / tenteli araçlarda edindiği hafif şasi teknolojisindeki tecrübelerini yeni damper projesine aktararak TIRSAN müşteri beklentilerini daha da yükselten avantajlar sunuyor. Hafiflik, zorlu çalışma şartlarında yüksek dayanıklılık, Tırsan kalitesini temsil eden uzmanlık ve bunların yanında teknolojinin herkes tarafından kolayca kullanılması yeni damperin tasarım konseptini oluşturan dört temel özelliktir" dedi.

SEKTÖRDE BİR İLK: YENİ NESİL KÜVET TASARIMI

TIRSAN'ın sürekli gelişim felsefesi sonucu olarak, 2011 yılından bu yana 40'tan fazla şehre satışı gerçekleştirilen TIRSAN Damper, saha analizleri, müşteri geribildirimleri ve 3 farklı bölgede 17 kanaat liderinin görüşleri doğrultusunda yeniden tariflendi. Toplamda 11 aylık mühendislik ve Ar-Ge çalışmasının sonunda, Yeni Nesil TIRSAN Damper projesi hayata geçirildi. Sektör lideri TIRSAN, yine bir ilke imza atarak, yeni damper küvet tasarımını geliştirdi ve Yeni Nesil TIRSAN Damper müşterilerin hizmetine sunuldu.

Mukavemeti yüksek malzemeler kullanılarak tasarlanan yeni düz ön duvar, önden arkaya asimetrik üst kemer, V form yapısında tasarlanan taban, müşterinin taşıdığı her çeşit yükün daha kolay ve hızlı akmasını sağlamak için geliştirildi. Yeniden tasarlanan kelepçeli muavin şasi ile seyir esnasında doğabilecek ters yönlü hareketler minimuma düşürüldü, böylece ürün ömrü uzatıldı ve müşterinin Yeni Nesil TIRSAN Damper'den maksimum fayda sağlaması hedeflendi. Yeni Nesil TIRSAN Damper projesi kapsamında ayrıca, TIRSAN'a özel yüksek kaldırma kapasiteli H-tipi hidrolik silindir sistemi geliştirildi.

Ar-Ge süreçleri hakkında detaylı bilgi veren Ayşenur Nuhoğlu, "%25 mukavemeti arttırılmış yeni küvet tasarımı ve hafif şasi teknolojisinin birleşmesi sonucunda elde edilen 5900 kg boş ağırlığı ile Yeni Nesil TIRSAN Damper sektörün en hafif damperidir. Tasarım doğrulama sürecinde, TIRSAN Ar-Ge Merkezi'nde önce bilgisayar destekli tasarım doğrulama testlerinden geçirildi ve test sonuçları doğrultusunda 2 adet prototip araç üretildi. Prototip araçlar 5 ay boyunca fiziki olarak gerçekleştirilen, dengesiz yük testi, tonajlı parça testi, yanal dayanım vb. çok çeşitli testlere tabi tutuldu" dedi.

YENİ NESİL 11 TON KİNG PİN YÜKÜ İLE RAKİPSİZ

Fiziki testler sonrasında mühendislik onayı alan Yeni Nesil TIRSAN Damper, yeni küvet tasarımı, yeni şasi ve H-tipi hidrolik silindir sistemi sayesinde, 11 ton king pin yük değeriyle yol tutuş, kalkış ve rampalarda sürüş kolaylığı sağlanmıştır. Dingillerdeki yük dağılımı dengeli olarak ön bölüme transfer edildiği için, direksiyon hâkimiyeti arttırılmıştır. 7500 mm küvet boyu ve 11 ton king pin yükü yüksek manevra kabiliyeti sağlarken, dengeli yük dağılımı sayesinde de lastik kullanım ömrü uzatılmıştır.

TEKNOLOJİ KULLANIM KOLAYLIĞI İLE KULLANICI DOSTU

Yeni Nesil TIRSAN Damper projesinde ayrıca, bağlantı yataklarını ve hidrolik silindiri korumak amaçlı titreşim sönümleyici yeniden tasarlanarak, komponent ömrü uzatılmış ve yeni cıvatalı süpürgelik sayesinde kenar taşması yaşamadan, havuza en yakın mesafede boşaltım sağlanmıştır. Sürücüler için pratik ve kolay kullanım sunan Tek Tuş Finisher Fren Sistemi geliştirilmesine ilave olarak eğimli arazide sürücüleri uyaran yeni tilt alert ile zorlu çalışma koşullarına uygun manyetik sensör operasyon güvenliği sağlanmıştır.

YENİ TASARIM 2 FARKLI ÜRÜNDE HAYAT BULUYOR

Yeni Nesil TIRSAN Damper, sektöre 2 farklı ürün olarak sunulacaktır. Mevcut TIRSAN damper yerine, 5900 kg ağırlığında 22 m3 hacmi ile Yeni Nesil TIRSAN Damper standart olarak ve kaya taşımacılığı için 22 m3 hacmi ile 6500 kg ağırlığında Ağır Hizmet TIRSAN Damper ikinci bir ürün olarak müşterilerin hizmetine sunulmaktadır.

OMSAN ve ARC'den Şoför Eğitimine Büyük Destek...

"Lojistik sektörünün öncü firmalarından OMSAN Lojistik ile eğitim sektörünün başarılı firmalarından ARC Eğitim & Danışmanlık, şoför eğitimleri ile ilgili önemli bir işbirliğine imza attı."

Lojistik sektöründe 36 yıldır başarılı hizmetler sunan ve sektöründe öncü bir konuma ulaşmış olan OMSAN ile eğitim sektöründe 18 yıldır kurumlara ve bireylere yüksek standartlarda eğitim çözümleri sunan ARC, sürücülerin ve sürücü adaylarının eğitimi ile ilgili önemli bir işbirliğine imza attı.

T.C. Kalkınma Bakanlığı ve İstanbul Kalkınma Ajansı'nın (İSTKA) mali desteğiyle bir sosyal sorumluluk projesi olarak OMSAN tarafından geliştirilen Emniyetli ve Ekonomik Sürüş Simülatörü, OMSAN ve ARC işbirliği modeli ile sektörde hizmet veren sürücü ve sürücü adaylarının kullanımına sunulacak.

Emniyetli ve Ekonomik Sürüş Simülatörü, birebir modellenmiş 430 HP Renault çekici kabini ile hareketli bir sürüş platformu sunarak treylerde yedi farklı yükleme seçeneği ile sürücülere gerçeğe en yakın sürüş deneyimi yaşatıyor. Simülatör 6 DOF (6 farklı yönde hareket kabiliyeti) özelliğine sahip olması ve treylerde taşınan yükü de simüle etme özelliği nedeniyle lojistik sektöründe bir ilk konumunda. Verilecek eğitimler ile sürücülerin yetkinliği artırılarak yakıt sarfiyatının azaltılması, kazaların / hasarların en aza indirilmesi, karbon salınımının azaltılması ve sürüş hatalarından kaynaklı araç ve ekipmanlarda meydana gelen aşınma ve yıpranmaların minimal ölçeğe indirilmesi hedefleniyor.

OMSAN Lojistik ve ARC Eğitim & Danışmanlık, 15 Nisan 2014 tarihinde lojistik sektöründe hizmet veren öncü firmalara ve sektör basınına simülatörün tanıtımına yönelik bir etkinlik düzenleyerek sürücülere verilmesi planlanan eğitim programının detaylarını anlattı.

Etkinlikte bir konuşma yapan OMSAN Lojistik Genel Müdürü Osman Küçükertan, verilecek eğitimlerde herhangi bir kar amacı güdülmeyeceğini, simülatörün sadece OMSAN için değil, bir sosyal sorumluluk projesi olarak tüm sektör için geliştirildiğini belirtti.

Daha sonra bir konuşma yapan ARC Eğitim & Danışmanlık Yönetim Kurulu Başkanı Dr. Hakan Çınar ise, hem pratik hem de teorik formatta verilecek olan eğitimlerin sektöre ve ülkeye önemli kazanımlar sağlayacağına inandığını söyledi.